Instituto de la Empresa Familiar

RESUMEN PRENSA

Viernes, 7 de febrero de 2020

Instituto de la Empresa Familiar

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Viernes, 7 de febrero de 2020

EMPRESA FAMILIAR

Canarias 7. Asociación de la Empresa Familiar.
Última Hora. Conferencia de ABEF sobre robotización y automatización.
La Nueva España (jueves). Cerámica del Nalón podrá duplicar su producción tras invertir 2,5 millones.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Cinco Días. El 40% de los trabajadores cobra hoy igual o menos que antes de la crisis.
El País. Los salarios pierden la estela del PIB.
Cinco Días. El Banco de España aconseja reasignar las tareas de los empleados de más edad.
La Razón. Las quiebras crecen a su mayor nivel desde 2014.
El Economista. Montero relajará hasta tres décimas la meta de déficit de las autonomías.
El Economista. El 'Brexit' amenaza al agro español con aranceles y menos competitividad.
Expansión. Planas avisa: La solución al campo no es subir precios al consumidor.
Cinco Días. El Estado promoverá un parque de coches nuevos "sin emisiones directas" en 2040.
La Vanguardia. La caída de la industria deja el PIB catalán en el 2%.
Cinco Días. La inversión de la banca en tecnología superará los 273.000 millones en 2022.
Abc. Lagarde reconoce que el BCE se está quedando sin munición.
El Economista. Golpe a la industria alemana: caen los pedidos un 2,1%.
El Economista. China reduce a la mitad los aranceles a EEUU en plena crisis sanitaria.

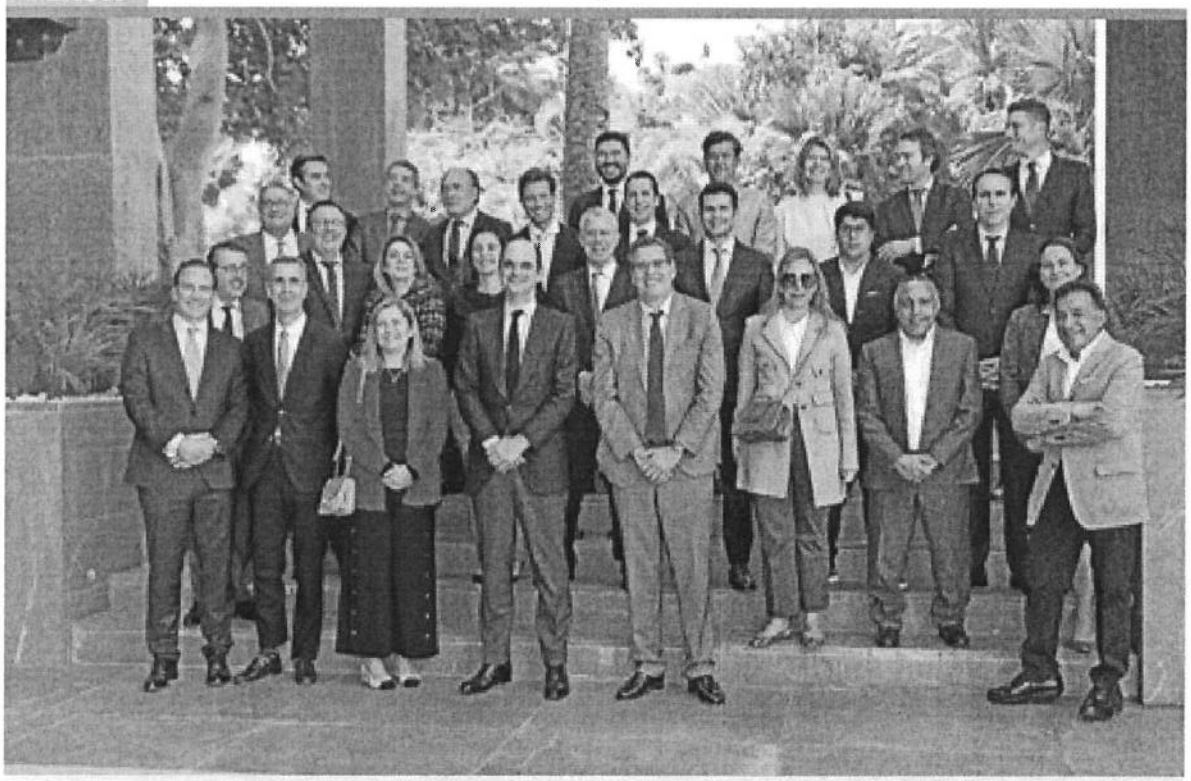
Instituto de la Empresa Familiar

EMPRESA FAMILIAR

Canarias7
Canarias7
Islas Canarias
07/02/20
Prensa: Diaria
Tirada: 12.012 Ejemplares
Difusión: 9.316 Ejemplares
Cód: 130580588
Página: 22
Sección: OPINIÓN Valor: 1.469,75 € Área (cm2): 219,0 Ocupación: 24,36 % Documento: 1/1 Autor: Núm. Lectores: 104000

FLASH

Asociación de la Empresa Familiar



La estrecha relación de Banca March con la empresa familiar y con Canarias -el año pasado se cumplieron 30 años de su implantación en el archipiélago canario- quedó reflejada en el encuentro que ayer mantuvo un grupo de empresarios familiares de Gran Canaria y el presidente de la entidad, Juan March de la Lastra, una iniciativa organizada conjuntamente por Banca March y la Asociación de la Empresa Familiar de Canarias (EFCA).

Ultima Hora
Ultima Hora -El Economico
Islas Baleares
07/02/20
Prensa: Semanal (Viernes)
Tirada: 23.158 Ejemplares
Difusión: 18.247 Ejemplares
Cód: 130585719
Página: 15
Sección: E & F Valor: 1.496,01 € Área (cm2): 110,2 Ocupación: 13,41 % Documento: 1/1 Autor: Núm. Lectores: 145000

Conferencia de ABEF sobre robotización y automatización

La automatización robótica de procesos (RPA) "ya es un realidad en grandes compañías y se prevé que progresivamente se vaya implementando en la pequeña y mediana empresa". Así lo anticipó días atrás Ramón Luis García De La Rosa, advisor y manager de Ey y ponente invitado de la conferencia organizada por la Associació Balear de l'Empresa Familiar (ABEF), titulada "Intelligent Automation", que tuvo lugar en la sede de la Cámara de Comercio.

La Nueva España
La Nueva España
Principado de Asturias
06/02/20
Prensa: Diaria
Tirada: 39.020 Ejemplares
Difusión: 33.573 Ejemplares
Cód: 130576751
Página: 34
Sección: ECONOMÍA Valor: 6.927,86 € Área (cm2): 639,5 Ocupación: 74.06 % Documento: 1/1 Autor: Luis GANCEDO Núm. Lectores: 328000

Casi treinta países tienen térmicas de carbón en construcción, la mayoría en Asia

China, India, Japón y otros estados evitan prescindir de las centrales por seguridad de suministro, mientras España acelera los cierres

Luis GANCEDO

El mundo se descarboniza a una velocidad mucho más lenta que el sistema eléctrico español, del que están llamadas a desaparecer las térmicas de carbón antes de 2030. Si bien el auge de instalación de nuevas centrales que en las últimas décadas protagonizaron países como China e India se ha atemperado en los años más recientes, casi una treintena de estados tienen nuevas térmicas en construcción, principalmente localizadas en Asia. Sus gobiernos evitan prescindir del carbón por razones de seguridad de suministro y para atender los intensos aumentos de la demanda que requiere el desarrollo de sus economías, mientras en Europa y particularmente en España se aceleran los cierres.

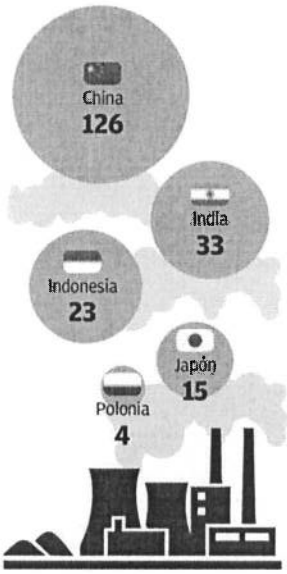
La red de investigadores del Global Energy Monitor, organización no gubernamental de sello ecologista, recoge y procesa la información que se genera en el mundo sobre proyectos de centrales eléctricas de carbón. Los resultados más actualizados de ese trabajo muestran que a mediados de 2019 estaban en construcción 256 térmicas en 29 países con una potencia agregada de 226,5 gigavatios, cantidad que supera en un 52% toda la capacidad productiva instalada en la UE. China, con 121 megavatios, concentra más de la mitad de esa nueva potencia.

El gigante asiático ha alimentado con electricidad procedente del carbón la colosal transformación que ha protagonizado desde los años 80 del pasado siglo. Sólo entre 2006 y 2019 puso en servicio 751 gigavatios en nuevas centrales, capacidad que equivale al triple de toda la que tiene EE UU, primera economía del mundo y con un 30% de su dieta eléctrica cubierta por las térmicas. Esa magna expansión del uso eléctrico del carbón en China –también en India– es señalada como uno de los grandes obstáculos para hacer efectiva la lucha contra el cambio climático. Siendo el efecto invernadero un problema de alcance global, que España y Europa apaguen sus centrales resultará estéril si los mayores emisores de CO_2 no dan un volantazo en sus políticas energéticas.

Los datos del Global Energy Monitor indican que, aunque no un volantazo, sí se ha producido una corrección en el rumbo de China e India. La nueva potencia de carbón instalada por ambos países ha pasado de 77 gigavatios en 2011 a 41 en 2018. Aún así, la capacidad mundial ha seguido creciendo últimamente (2.015 megavatios operativos a fines de 2018 y 2.027 en julio de 2019).

¿Por qué otros países abren térmicas de carbón mientras España acelera los cierres? Los crecimientos de la demanda eléctrica en las economías en vías de desarrollo requieren incrementos rápidos de potencia firme –sin la intermitencia de las energías renovables– y la existencia de mineral autóctono y de un mercado internacional menos condicionado por riesgos geopolíticos que el del gas ha inclinado a menudo a los gobiernos hacia la tecnología del carbón. También en el caso de países desarrollados con apuestas recientes por las térmicas: Japón tiene quince en obras y ha proyectado siete más para compensar su programa de abandono de la energía nuclear tras el accidente de Fukushima (2011).

Los países con más térmicas en construcción



En España, la garantía de suministro es un argumento débil para defender la continuidad de las centrales carboneras (17 grupos con 9,5 gigavatios de potencia que empezarán a cerrar este año). La existencia de 24,5 gigavatios en ciclos combinados (gas natural), que hasta 2018 permanecieron con un nivel de uso muy bajo, se bastan para cubrir las necesidades de respaldo a las energías renovables. El alto precio de los derechos cuya compra exige la UE para emitir CO_2, más gravosos para el carbón que para el gas; la orientación ambientalista de la política del Gobierno central, contraria a la continuidad del carbón (las térmicas soportan por ejemplo un impuesto nacional que el Ejecutivo quitó a los ciclos combinados en 2018); la creciente sensibilidad social hacia el problema del cambio climático y el interés del sector eléctrico en rentabilizar sus centrales de gas (13.000 millones de inversión, la mayoría por amortizar) son fuerzas que empujan hacia un cierre cercano de las térmicas españolas y asturianas.

Miembros de Aefas, durante la visita a las instalaciones de Cerámica del Nalón en Langreo.

Cerámica del Nalón podrá duplicar su producción tras invertir 2,5 millones

La compañía amplía sus líneas de fabricación de refractarios para siderurgia en Langreo coincidiendo con el cierre de Vesuvius

Langreo, P. CASTAÑO

La compañía langreana Cerámica del Nalón duplicará su capacidad de producción de ladrillos refractarios cuando complete la inversión de 2,5 millones de euros que está abordando en su factoría de Lada, en la que trabajan medio centenar de empleados.

Cerámica del Nalón es una empresa familiar fundada en 1920 y que está dirigida actualmente por la cuarta generación de la familia Fombella. La compañía es referente en la fabricación de productos cerámicos refractarios en España y tiene presencia en los mercados internacionales. Miembros de la Asociación Asturiana de Empresa Familiar (Aefas) visitaron ayer las instalaciones de la factoría de Lada acompañados de miembros de la familia Fombella y directivos de la empresa, que explicaron los planes de crecimiento de la compañía.

En estos momentos, Cerámica del Nalón está ampliando sus líneas de producción. Las nuevas instalaciones permitirán a la compañía duplicar su capacidad de producción de ladrillos de alto valor añadido para la industria siderúrgica y tener la posibilidad de acceder a nuevos mercados con demanda, como son los de los hornos eléctricos y convertidores para la producción de acero. La inversión final en Lada rondará los 2,5 millones de euros y se estima la finalización de las obras en tres meses.

La ampliación de Cerámica del Nalón coincide con el cese de producción de la multinacional Vesuvius en Langreo, que también fabricaba productos refractarios para la industria siderúrgica.

Instituto de la Empresa Familiar

INFORMACIÓN ECONÓMICA

El 40% de los trabajadores cobra hoy igual o menos que antes de la crisis

EP
MADRID

Cuatro de cada diez trabajadores tienen un salario igual o inferior al que tenían en 2008, año en el que estalló la crisis económica. Así ocurre, en concreto, con el 39% de ellos frente al 47% que cobra más de lo que percibía por entonces, según un estudio publicado ayer por InfoJobs.

Dentro de los ocupados que no llegan a cobrar el sueldo que tenían antes de la crisis, el 13% tiene un salario inferior al de aquel año y el 26% lo mantiene igual.

Mientras la mitad de los hombres ha superado el salario percibido en 2008, en el caso de las mujeres este porcentaje solo llega al 43%. Además, el 24% de los hombres cobran lo mismo que antes de la crisis, cifra que en las mujeres asciende al 29%.

De acuerdo con este estudio, el 69% de los directivos ha mejorado su salario respecto a 2008, frente al 42% de empleados y el 58% de mandos intermedios. Asimismo, mientras que el 27% de los empleados percibe un salario similar al de antes de la crisis, solo el 15% de los directivos cobra lo mismo que en 2008. Por tipo de jornada, el 44% de los que tienen un contrato parcial y el 38% de los que lo tienen un contrato temporal cobran actualmente lo mismo o menos que en 2008.

Los datos de este estudio revelan además que el 55% de la población ocupada consiguió un aumento salarial en 2019, aunque para dos de cada tres esta subida no fue satisfactoria.

Casi la mitad de los ocupados cree que le subirán el sueldo este año, según InfoJobs

El 62% de la población vio incrementar su salario en 2019 entre el 1% y el 3%, mientras que al 14% le subieron el sueldo entre el 4% y el 10%, y solo un 4% recibió un incremento superior al 10%. Por su parte, el 21% tuvo un incremento salarial inferior al 1%, por lo que, en relación al IPC, perdió poder adquisitivo.

En lo que respecta a 2020, el 45% de los ocupados cree que tendrá un aumento de sueldo, frente al 55% que no espera una subida salarial, siendo los hombres algo más optimistas que las mujeres. Así, mientras el 36,5% de ellas espera un aumento salarial, entre los hombres este porcentaje llega al 52%. Los trabajadores de más edad son los más optimistas: el 41% de la población ocupada de entre 30 a 44 años espera recibir un aumento salarial este año, porcentaje que aumenta al 53% entre los que tienen más de 54 años.

El sueldo medio en los países ricos ha crecido menos de la mitad que la economía en lo que va de siglo

Los salarios pierden la estela del PIB

I. F., **Madrid**

En *El capital en el siglo XXI*, el libro que lanzó al estrellato a Thomas Piketty, el economista francés defendía con ahínco —y datos, muchos datos— una tesis: que los rendimientos del capital llevaban años creciendo más que el PIB y, por tanto, más que el factor trabajo. El resultado del cóctel era y es más desigualdad. Seis años después, la bibliografía Piketty se ha visto ampliada con *Capital e ideología* —esta vez, un alegato contra la propiedad privada—, pero los datos que van viendo la luz siguen reafirmando la validez de su idea fuerza: en lo que va de siglo, los salarios han crecido menos de la mitad que la economía en 22 de los países más ricos del mundo, según un estudio de la consultora McKinsey. Y el trabajo a tiempo parcial, una modalidad en claro auge y, por lo general, más precaria que la de tiempo completo, explica prácticamente todo el crecimiento del empleo acumulado.

En el momento de mayor prosperidad de la historia de la humanidad y a pesar de que la tasa de ocupación de este bloque de países está en niveles nunca vistos —incluso Gran Recesión mediante, el 71% de quienes están en edad de trabajar tienen empleo—, el mercado de trabajo emite señales todo menos esperanzadoras, con un estancamiento "persistente" de los sueldos. Entre 2000 y 2018, el salario medio en estas economías —que abarca a casi todos los países de la OCDE, entre ellos Estados Unidos y buena parte de Europa Occidental— creció a un ritmo anual de solo el 0,7%, frente a un alza del PIB del 1,6%. En dos países —Grecia y Portugal— los sueldos llegaron a disminuir (-0,2% en ambos casos) y en España avanzaron un mínimo 0,2% nominal, en buena medida por lo sucedido en el periodo precrisis: después del estallido de la burbuja, la devaluación salarial hizo de las suyas.

Las consecuencias de tan enjuta alza salarial han sido, fundamentalmente, dos. Casi siete de cada 10 hogares de los países analizados han visto como sus ingresos se mantenían estables o disminuían en términos reales (inflación incluida). Y, en paralelo, la tasa de pobreza relativa crecía: si en el año 2000 el 11% de los trabajadores ingresaba menos de la mitad del ingreso mediano (el que está justo en la mitad de la distribución), en 2016 esa cifra ya había escalado hasta el 13%. Para entonces 14 millones de personas estaban por debajo de ese umbral en estos países, que suman casi el 60% del PIB global.

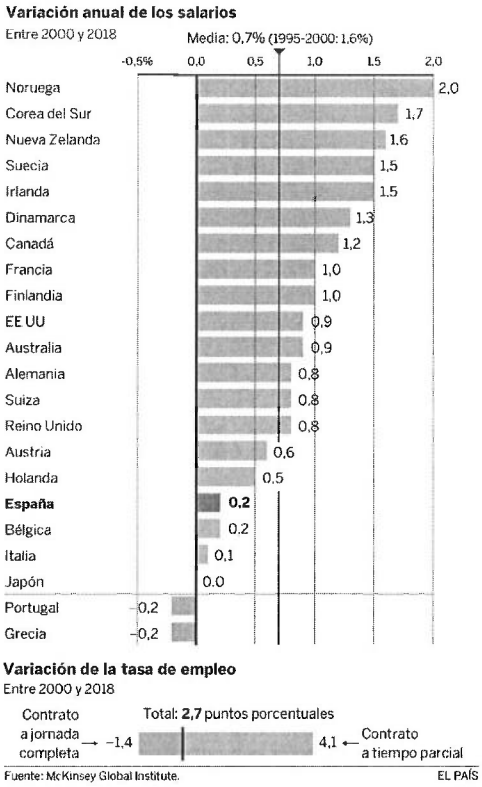
¿Qué ha pasado? La respuesta es, en síntesis, tecnología, automatización y globalización: los mismos factores que están cambiando la fisionomía del trabajo. "Son", explican en McKinsey Global Institute, "un arma de doble filo: han traído resultados favorables a nivel agregado, han contribuido al crecimiento económico y, en algunos casos, han creado nuevos empleos y oportunidades, beneficiando directa e indirectamente a algunos. Pero, al mismo tiempo, han contribuido a la polarización del trabajo, con resultados mucho menos favorables para otros". Ahí llega el matiz: el objetivo del estudio, dicen, "no es sugerir una reversión en las ganancias y la creación de oportunidades derivadas del desarrollo tecnológico sino arrojar luz en los resultados que está teniendo para algunas personas y motivar la acción para que la prosperidad económica sea inclusiva y compartida por todos". Nada de teoría del decrecimiento, en otras palabras, pero sí mucho de socialización de beneficios y no solo de pérdidas.

En la era del autotrabajo y los contratos temporales y de cero horas, el empleo a tiempo parcial se ha convertido en una moneda común en las economías maduras. Entre 2000 y 2018, el empleo total creció un 2,7% en el bloque de países analizados, pero la distribución fue muy desigual: mientras los contratos a tiempo parcial subieron un 4,1%, los de tiempo completo cayeron un 1,4%.

Estar en el grupo de quienes se han visto favorecidos por este nuevo entorno laboral o en el de quienes han sufrido los cambios derivados de las nuevas tecnologías tiene mucho que ver con el nivel educativo. Y los mejor parados han sido los extremos. "Las nuevas oportunidades han beneficiado a los trabajadores con muchas habilidades y bien pagados, y a los que menos habilidades y peores salarios tienen, siempre respecto a la media", agrega el estudio. Los que estaban en ese término medio, tanto en sueldo como en capacidades, han sido los peor parados. "Se han visto exprimidos", apuntan de manera gráfica. Según sus cálculos, el número de ocupados en este segmento ha caído en siete millones de personas los países europeos y EE UU, "aunque la tendencia se ha ido ralentizando" en los últimos tiempos. La duda es hasta cuándo.

La debilidad de las remuneraciones se debe al tirón del subempleo

Un mercado laboral polarizado



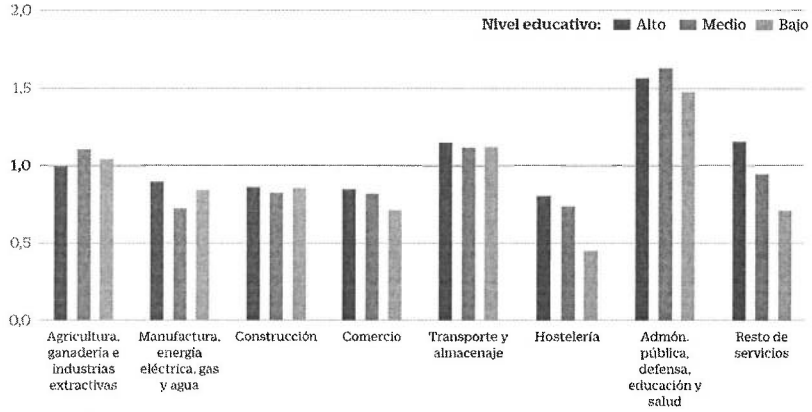
Fuente: McKinsey Global Institute. EL PAÍS

CincoDías Cinco Días
España
07/02/20
Prensa: Diaria
Tirada: 26.609 Ejemplares
Difusión: 18.595 Ejemplares
Cód: 130580689
Página: 28
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 14.751,75 € Área (cm2): 842,8 Ocupación: 93,84 % Documento: 1/1 Autor: R. PASCUAL MADRID Núm. Lectores: 42000

Situación de los trabajadores de más edad

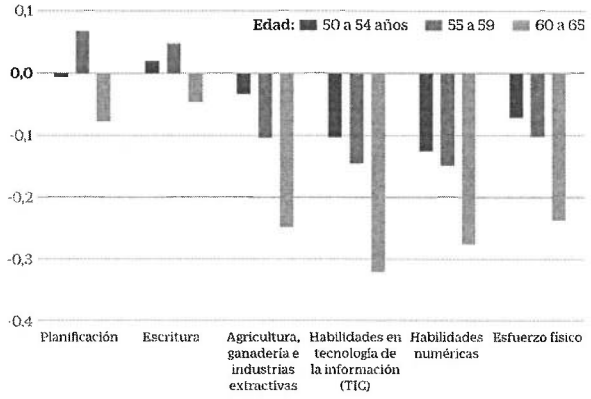
Peso de los trabajadores de entre 55 y 64 años por sectores y nivel educativo

Ratio del % de trabajadores mayores sobre el % del total de trabajadores, por sectores. Así, una ratio superior a 1 indica que la concentración de población de más de 50 años ocupada en ese sector es mayor que para el conjunto de los trabajadores.



Cambio en el uso de habilidades en los mayores de 50 años con respecto a los trabajadores de entre 30 y 34 años

Índice: habilidades de los jóvenes=0



Fuente: Banco de España

A. M. / CINCO DÍAS

Envejecimiento
El Banco de España aconseja reasignar las tareas de los empleados de más edad

Los trabajadores de más de 50 años se dedican más a organizar

Recomiendan adaptar los esquemas de jubilación

R. PASCUAL
MADRID

Los trabajadores españoles en edades más avanzadas, y en general en la media de los países desarrollados, empeoran tanto sus competencias numéricas como sus compresiones lectoras. Así lo determina el Programa de Evaluación Internacional de las Competencias de los Adultos (PIAAC en sus siglas en inglés), una base de datos elaborada por la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) para analizar las habilidades cognitivas de los individuos entre 16 y 65 años de 24 países desarrollados.

Según las conclusiones de este programa, recogidas por el Banco de España en su informe *Envejecimiento, productividad y situación laboral*, que se publicó ayer, "el cambio en las habilidades de las personas con la edad sugiere la conveniencia de poder reasignar las tareas de los trabajadores [mayores] para que puedan seguir manteniendo una carrera laboral productiva".

Si bien, en las estimaciones para el mercado laboral español, entre los trabajadores mayores de 50 años aumentan de forma significativa su dedicación a tareas relacionadas con las habilidades de planificación sobre las tareas de aquellos que tienen entre 30 y 34 años.

Esto ocurre porque "las tareas relacionadas con la lectura se mantienen o amplían con la edad, especialmente para los colectivos con educación media y alta", indica este estudio. Además, la experiencia laboral parece favorecer las tareas relacionadas con la habilidad de organización, revisión del trabajo ajeno y planificación. En este punto surge la segunda recomendación del Banco de España: reorientar las tareas de los mayores de 50 años hacia labores organizativas de supervisión.

"Es probable que los trabajadores en edades cercanas a la jubilación estén relativamente más capacitados para proseguir sus vidas laborales en puestos de trabajo que requieran un mayor uso de este tipo de habilidades planificadoras", dice el informe.

Por el contrario, los datos correspondientes a España indican que las personas mayores de 50 años reducen las tareas que requieren habilidades de escritura y también "se observa una reducción notable en la realización de tareas intensivas en habilidades físicas, numéricas y tecnológicas".

No obstante, este organismo advierte de que existen dos dificultades a la hora de reasignar las tareas de los trabajadores de más edad. La primera es que cuando este cambio de actividad se tiene que producir dentro de la misma empresa, es algo más sencillo de llevar a cabo en empresas de cierto tamaño, que no son precisamente las más comunes en España.

El 42% de los ocupados con poca formación de entre 50 y 54 años trabaja en pymes

El estudio refleja que la flexibilidad interna en las empresas alarga la carrera laboral

Los datos de la encuesta de población activa (EPA) indican que el 42% de los trabajadores con poca formación de entre 50 y 54 años están empleados en empresas de menos de 10 trabajadores, mientras que este colectivo representa el 28% en la zona euro. Esta presencia de trabajadores mayores en microempresas en España se reduce al 36% en el caso de empleados con formación media y alta.

Y una segunda dificultad añadida consiste en que este cambio de tareas es especialmente relevante en una economía, como la española, que presenta un alto porcentaje de empresas que además de ser pequeñas, están especializadas en determinados servicios con elevada intensidad física como la agricultura, el comercio, la hostelería o el servicio doméstico. "Estas circunstancias requerirían incorporar esquemas de flexibilidad interna en las empresas, que favorezcan ajustes de las condiciones para determinados colectivos mayores (por ejemplo, salariales, horarias o de jornada)", dice.

En esta misma línea, el Banco de España propone "explorar posibles cambios en los esquemas de jubilación para incorporar determinadas especificidades relativas a las habilidades requeridas en distintos sectores y ocupaciones". De hecho, los autores de este estudio recuerdan que la edad efectiva de jubilación se retrasa cuando existe la posibilidad de disponer de un trabajo con tareas adecuadas a la edad, además de una mayor flexibilidad.

El estudio del Banco de España se ocupa también de analizar los efectos de la formación a lo largo de toda la vida laboral. Así, parte de que la formación a cualquier edad es al menos dos puntos porcentuales inferior en España que en la media de la zona euro. A esto hay que añadir que la participación de los ocupados en su propia formación va reduciéndose a medida que avanza su edad. Según datos de Eurostat y la OCDE, el 10% de los trabajadores de entre 30 y 34 años realizan cursos de formación, un porcentaje que se reduce a 8% entre 50 y 54 años, y cae al 4,2% para trabajadores mayores de 60 años. En cualquier caso, recomiendan que "para llegar de la mejor manera posible a la edad madura es necesario ampliar la oferta de cursos de formación continua en edades tempranas de la carrera laboral".

Otros estudios

▶ **Peor entorno.** El 54% de los españoles cree que las oportunidades de encontrar un trabajo estable en la actualidad son peores que las de generaciones anteriores. Además, el 45% de la población española considera que las nuevas generaciones tienen menos dinero para vivir que sus predecesores, según un informe realizado por Ipsos en colaboración con el Foro Económico Mundial.

▶ **Generación Z.** Los jóvenes de entre 15 y 29 años creen que el *big data* les facilitará la información personalizada que necesiten en su vida laboral; creen que en el futuro podrían formarse a través de inyecciones de conocimiento, y que los algoritmos les serán útiles para tomar decisiones en sus relaciones, afirma un estudio elaborado por BBVA, Google y FAD.

La hostelería y el comercio acaparan las suspensiones de pagos Cataluña vuelve a liderar la lista de regiones con más deudores

Las quiebras crecen a su mayor nivel desde 2014

H. Montero - Madrid

La ralentización económica está pasando factura ya a las empresas y las familias. El número de suspensiones de pagos y quiebras declarados ante la imposibilidad de afrontar las deudas sumó 6.599 en 2019, un 3,1% más que en 2018, la cifra más alta desde 2014, cuando los deudores concursados superaron los 7.200, según la Estadística de Procedimiento Concursal del Instituto Nacional de Estadística (INE) publicada ayer. El avance de 2019 es el tercero consecutivo tras las subidas de 2018 (+11,2%) y 2017 (+9,5%). El incremento de deudores concursados en 2019 fue consecuencia del aumento en un 3% de las empresas en concurso, hasta sumar 4.464, y del avance en un 3,3% de las familias que se declararon en quiebra, que totalizaron 2.135, nuevo máximo histórico.

De esta forma, las empresas en concurso encadenan dos años de ascensos, mientras que el número de familias en quiebra lleva cuatro años creciendo. El repunte de las empresas concursadas registrado en 2019 supera el de 2018 (+1,7%), mientras que el de las familias en quiebra ha sido el más moderado de los últimos cuatro años, pues en 2016, 2017 y 2018 experimentó subidas de dos dígitos, superiores al 38%.

El 34,4% de las empresas concursadas se encontraba en el tramo más bajo del volumen de negocio (hasta 250.000 euros). Por actividad y tramo de antigüedad, el 21,6% de las empresas concursadas en el año 2019 tenía una antigüedad de 20 o más años. Por su parte, el 23,6% llevaba cuatro o menos años abierta. La actividad económica con mayor porcentaje de empresas concursadas con una antigüedad de 20 años en adelante fue el comercio (29,4%), un reflejo más del cierre masivo de tiendas de barrio y de la España vaciada.

Cataluña volvió a ser la comunidad autónoma con mayor número de deudores concursados (1.946), seguida de Madrid (1.038) y Comunidad Valenciana (904). Estas tres comunidades concentraron el 58,9% del total de deudores concursados.

Durante el cuarto trimestre de 2019, el número de deudores concursados ascendió a 1.979, un 14,6% más que en el mismo periodo de 2018 y un 43% más en tasa intertrimestral. Del total de concursos declarados entre octubre y diciembre, 1.280 los presentaron empresas, un 12,2% más que en el mismo periodo de 2018 y un 32,9% más que en el tercer trimestre de 2019. Por su parte, las familias que se declararon en concurso en los tres últimos meses del año pasado alcanzaron las 699, un 19,3% más que en el cuarto trimestre de 2018 y un 66% más que en el trimestre precedente.

elEconomista.es
El Economista
España
07/02/20
Prensa: Diaria
Tirada: 14.332 Ejemplares
Difusión: 9.761 Ejemplares
Cód: 130580911
Página: 23
ción: POLÍTICA - ECO Valor: 13.151,84 € Área (cm2): 817,7 Ocupación: 90,39 % Documento: 1/1 Autor: Carmen Obregón MADRID. Núm. Lectores: 93000

Montero relajará hasta tres décimas la meta de déficit de las autonomías

España pretende aprobar unos objetivos del 1,7%, cuatro décimas menos exigentes que los de Rajoy

Los expertos piensan que este desvío corresponde a los 2.500 millones del IVA que adeuda el Estado

Carmen Obregón MADRID.

María Jesús Montero podría presentar este viernes unos objetivos de déficit a las Comunidades Autónomas superiores a los que envió a Bruselas con motivo de la tramitación de los Presupuestos Generales del Estado de 2019. En aquella ocasión, para el total de las administraciones públicas propuso una senda de déficit del 1,8% para 2019 y del 1,1% para 2020; y en lo relativo a las comunidades autónomas para 2019 y 2020, del 0,3% y el 0,1%, respectivamente.

Pero una cosa son las propuestas y otra la versión oficial. Porque lo que aún cuenta en la Comisión Europea es el acuerdo que cerró Mariano Rajoy, del 1,3% para el conjunto de las administraciones, y del cero por ciento para las autonomías. Ahora, en los objetivos, Montero se plantea abandonar el equilibrio de las regiones y estirar el déficit hasta tres décimas, como ya propuso en 2019.

La nueva realidad

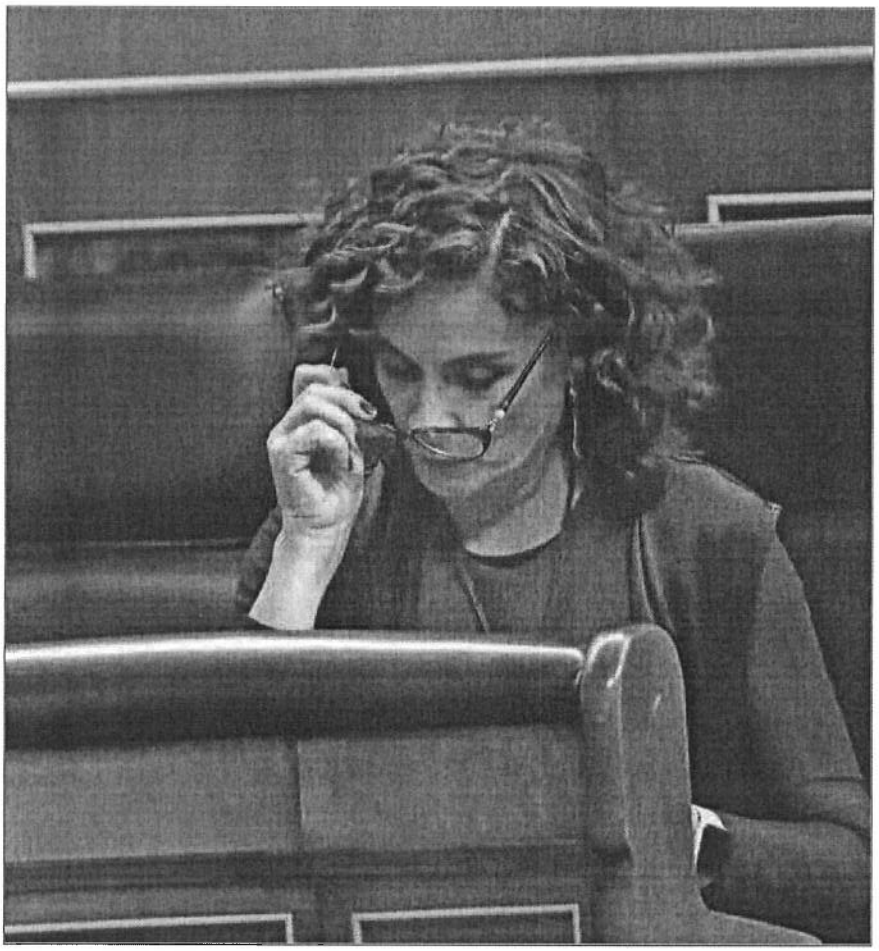
El Gobierno de Pedro Sánchez insiste en que hay que adaptarse a "la nueva realidad económica", motivo justificado, entienden, para que la senda de este nuevo ejercicio presupuestario, que está por consolidarse, se mueva alrededor del 1,7% o del 1,8%, sobre todo, teniendo en cuenta que España cerrará su déficit público en torno al 2,4% o el 2,5%.

Según el panel de expertos consultados por *elEconomista*, en función del incremento del déficit y de la manera de entender el gasto público por parte del Ejecutivo social-comunista, la previsión es que Montero acuda este viernes al Consejo de Política Fiscal y Financiera con unos objetivos de déficit del 1,7% o del 1,8%, cuatro o cinco décimas más de lo que Rajoy pactó con Bruselas. En lo que afecta a las regiones, el déficit pasaría del 0% que en principio rubricó el líder del PP para las administraciones, al 0,3% o 0,2%, estirando así el déficit y frenando la reducción progresiva para alcanzar el equilibro cero en 2021.

Este jueves, Pedro Sánchez se refería precisamente a los objetivos de déficit que Montero presentará en el Consejo de Política Fiscal y Financiera (CPFF). Sin dar cifras, sí que matizaba que sería una senda "más transitable", porque, en su opinión, reduce el déficit y la deuda, de una manera que no afecte a la creación de empleo o al crecimiento económico. En este sentido, recordaba que, en 2019, el Gobierno planteó un horizonte mucho más flexible que los postulados defendidos por Rajoy ante la Comisión Europea.

De ser más "transitable", o como viene diciendo Hacienda o Economía, más flexible, la senda fiscal, estaríamos hablando de unos objetivos para 2020 como estos: para la Administración Central, del 0,3% o el 0,2%; para las Comunidades Autónomas del 0,3% o del 0,2%; para las administraciones locales, del 0% en los dos escenarios y, para la Seguridad Social, del 1,1% o del 1.3%.

Se trata, en opinión de uno de los expertos consultados, de cifras razonables de desvío del 0,2% o el 0,3%, tres décimas más de lo fijado, y que corresponde a los 2.500 millones de IVA que el Estado adeuda a las comunidades autónomas.



María Jesús Montero, ministra de Hacienda. EFE

Objetivos de déficit presentados a la UE en 2019

Capacidad (+) Necesidad (-) de Financiación, SEC-2010 (% del PIB)

CONCEPTO	2019	2020	2021
Administración Central	−0,4	−0,1	0,0
Comunidades Autónomas	−0,3	−0,1	0,0
Entidades Locales	0,0	0,0	0,0
Seguridad Social	−1,1	−0,9	−0,4
Total Administraciones Públicas	−1,8	−1,1	−0,4

Previsiones de objetivos de déficit de 2020

CONCEPTO	MODELO A	MODELO B
Admist. Central	0,3	0,2
Comunidades autonomicas	0,3	0,2
Administrciones locales	0	0
Seguridad social	1,1	1,3
Total admis. Públcas	1,7	1,7

Fuente: Ministerio de Hacienda y elaboración propia. elEconomista

Pero no todos los expertos lo ven así. Para la gran mayoría, estos son objetivos alejados de la única negociación oficial que el Gobierno de España tiene firmado con la Comisión Europea, que es del 1,3% para 2020, en cuyo caso, las administraciones autonómicas tenían el compromiso de alcanzar el equilibrio.

Una negociación incierta

Esta semana, el Gobierno de Pedro Sánchez enredaba la senda del déficit ante la Unión Europea con una serie de comunicados contradictorios. El martes, y a primera hora, aseguraba que el Ejecutivo *progresista* estaba "satisfecho" con los objetivos de déficit pactados con Bruselas, un acuerdo plurianual de cuatro años. Más tarde, y desmintiendo a las fuentes del Ejecutivo que dieron por hecho el acuerdo, la vicepresidenta Nadia Calviño señalaba que, en estos momentos, no hay ninguna negociación con Europa, más allá de un diálogo permanente entre las instituciones. Calviño explicaba la necesidad, antes, de enviar el borrador de Presupuestos. En un siguiente comunicado, Hacienda indicaba que los medios de comunicación habían malinterpretado a las fuentes y, por tanto, destacaban que no se había producido ningún pacto con la Comisión Europea.

> Los socialistas se mantienen desde hace 20 meses con los Presupuestos de Montoro

Requisito previo

La senda de déficit es un requisito previo para la tramitación de los Presupuestos Generales del Estado. Según lo estipulado por el Consejo de Política Fiscal y Financiera, el Ministerio de Hacienda tiene hasta un semestre para fijar los objetivos de estabilidad y darlos a conocer. Aprobada la senda –Hacienda tiene el 50% de los votos–, la senda fiscal de las administraciones y la Seguridad Social acompaña al borrador de los Presupuestos Generales que han de evaluarse en Europa.

Desde hace 20 meses, el Gobierno de Pedro Sánchez se mantiene con los Presupuestos Generales de Cristóbal Montoro (PP) de 2018.

El 'Brexit' amenaza al agro español con aranceles y menos competitividad

España es el quinto país comunitario en exportaciones agroalimentarias

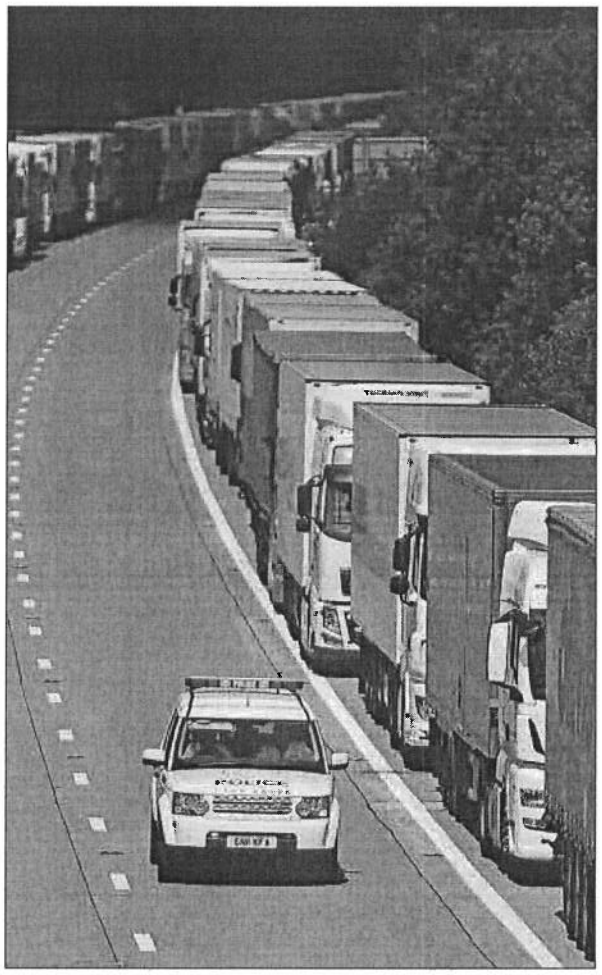
Eva M. Millán LONDRES.

La beligerancia retórica de Boris Johnson ante la inminente negociación con la Unión Europea proyecta una oscura sombra sobre el sector agrario español, que podría afrontar costosos aranceles para vender sus productos en el Reino Unido, cuando la actual transición concluya a final de año. España es el quinto país comunitario en volumen de exportaciones agroalimentarias al norte del Canal de la Mancha, un 7% del total, y los puestos de trabajo que dependen del mantenimiento de estos flujos comerciales ascienden a 44 millones en el conjunto del continente.

Los británicos saben que son uno de los mercados más jugosos para el bloque, ya que un cuarto de los productos alimentarios que consumen procede de la UE, por lo que cualquier tarifa adicional supondrá un golpe letal para la industria española, que se enfrentaba ya a tesituras tan complejas como la correosa negociación de la nueva Política Agraria Común (PAC) hasta 2027.

Como consecuencia, el sector cometería un error si confía en que los 11 meses de conversaciones que hay por delante alumbrarán un desenlace a su favor. Más allá del postureo político inherente a todo arranque de proceso, el primer ministro británico ha advertido inequívocamente de a qué aspira para el nuevo marco de relación y qué precio está dispuesto a asumir: Johnson quiere libertad absoluta para divergir del armazón regulatorio comunitario y, crucialmente, está preparado para aceptar daños colaterales en forma de cuotas y aranceles.

Resulta una obviedad subrayar que estos no serían unilaterales, pero para evitar sorpresas a colectivos clave como el agrario, los Veintisiete harían bien en aclarar abiertamente a los representantes de sus sectores productivos que les convendría prepararse para afrontar, en menos de un año, tarifas por vender en un mercado que, hasta ahora, había mantenido sus puertas abiertas sin coste alguno.



Camiones en Dover, el puerto de entrada en Reino Unido desde la UE. EFE

El ministro español del área, Luis Planas, defiende reiteradamente la colaboración del Gobierno con la Comisión Europea, para minimizar el impacto de cualquier barrera al comercio, pero ni los mejores deseos del Departamento de Agricultura y Pesca, ni la más diestra capacidad negociadora de Michel Barnier y su equipo impedirán que la determinación de Johnson por apostar por la divergencia normativa afecte al sector agrícola español, que sufriría severas consecuencias si tiene que añadir al Reino Unido a la lista de países que recientemente han erigido fronteras a su producción.

Las señales por parte de Londres, no obstante, son elocuentes y no solo atañen a la imposición de aranceles, sino que también a controles de calidad y seguridad alimentaria, que podrían provocar el colapso de empresas de nuestro país que tienen en el mercado británico a uno de sus clientes destacados. Como prueba, cada día unos mil camiones con productos españoles cruzan el Canal de la Mancha, según datos del ministerio, por lo que cualquier endurecimiento de los trámites aduaneros se dejará notar tanto a nivel económico, como burocrático y en la propia sostenibilidad de mercancía esencialmente perecedera.

> Mil camiones con productos españoles cruzan el Canal de la Mancha a diario

Por si fuera poco, el *Brexit* ha llevado al Gobierno británico a embarcarse en la mayor revolución del sector en casi cinco décadas. Por primera vez desde su adhesión, tiene el control sobre la gestión de la agricultura, una oportunidad ante la que ha preparado ya una revolucionaria ley, actualmente en tramitación en el Parlamento.

Planas avisa: La solución al campo no es subir precios al consumidor

CRISIS/ El ministro de Agricultura reclama a la distribución que evite la venta a pérdidas y aboga por un "reequilibrio" entre agricultores, fabricantes, supermercados y consumidores para lograr precios justos.

Pide a la distribución que sea exigente con sus proveedores para que paguen precios dignos en origen

El ministro anuncia medidas específicas para los sectores del aceite de oliva y la aceituna

Expansión. Madrid

Un día después de que el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, arremetiera contra las cadenas de distribución reprochándoles que "es inaceptable que los precios bajen y bajen" en relación a la crisis del campo, el ministro de Agricultura, Luis Planas, reclamó ayer al sector que evite la venta a pérdidas (por debajo del coste de producción), al tiempo que advirtió de que la solución a los problemas de agricultores y ganaderos no es una subida generalizada de precios al consumidor.

"La venta a pérdidas es una práctica limitada, que no se produce muy a menudo pero que supone un elemento de pérdida económica y de reputación, destruye valor (...). Se ha dado en ocasiones y es un motivo de indignación que yo comparto con los agricultores", explicó Planas, quien insistió en que la distribución juega "un papel muy importante" en este debate y a la que instó a que sea exigente con sus proveedores para que los productos que pongan a la venta hayan sido pagados en origen a precios dignos.

"Una retribución justa para quienes producen nuestros alimentos es fundamental para el conjunto de la sociedad", afirmó Planas, quien no obstante advirtió de que esto no debe traducirse en un aumento de precios generalizado al consumidor, sino que debe ser fruto de un "reequilibrio" entre agricultores, fabricantes, supermercados y consumidores, señaló en un intento de ampliar el foco más allá de la distribución.

Industria

En este sentido, el ministro señaló que la industria alimentaria, que es el eslabón central de la cadena agroalimentaria, puede "hacer mucho" para contribuir a la mejora de la situación y pidió al sector que extienda la política vigente con los productores de leche en materia de contratos escritos al resto de categorías. En esos contratos a los que aludía Planas se estipulan con antelación los volúmenes de compra y las condiciones de la operación, por lo que, según el ministro, son "un instrumento fundamental que permiten a agricultores y ganaderos planificar su actividad y da estabilidad".

Respecto al sector primario, Planas calificó de "legítimas" las demandas de agricultores y ganaderos, a los que anticipó que analizará la posibilidad de otorgarles "bonificaciones fiscales", aunque les conminó a concentrarse más y mejor creando cooperativas de mayor tamaño y actuando de forma conjunta en organizaciones interprofesionales para ganar peso en las negociaciones con el resto de los eslabones. Es algo que reclaman otros agentes del proceso, como la distribución, y que el sector agroganadero asegura que ya cumple en gran medida.

Europa Press

El ministro de Agricultura, Luis Planas, ayer tras una reunión con representantes del sector del aceite.

Ayudas al aceite de oliva

En este contexto de crisis generalizada en el sector del campo, que ha llevado a los agricultores y ganaderos a manifestarse por buena parte de la geografía española reclamando unos precios justos, Agricultura anunció ayer una serie de medidas específicas para los sectores del aceite de oliva y la aceituna. Planas, que ayer se reunió con representantes de estos colectivos, con los que compartió la preocupación por las señales procedentes de EEUU que apuntan a otra posible alza de aranceles a productos españoles por parte de la Administración Trump, les avanzó que propondrá la creación de un programa de gestión específico para ambos sectores –similar al que ya está vigente para el vino y las frutas y hortalizas– en el marco del Plan Estratégico de la PAC, que se elabora con las comunidades autónomas para remitirlo posteriormente a Bruselas.

Otra medida que ayer puso encima de la mesa el ministro es la enmienda que España pretende incluir en la próxima *PAC 2021-2027* para que se pueda retirar una parte de la producción de aceite en las categorías "inferiores" y favorecer que los precios suban, como ya ocurre en el vino. Asimismo, Planas también abogó por "modificar el decreto que regula los paneles de cata" de cara a "lograr una mayor homogeneidad en los resultados", una petición sobre el sistema que se utiliza para definir la calidad de los aceites (virgen, virgen extra, etc.) que genera polémica en España, pese a que está respaldado por el Consejo Oleícola Internacional. A eso se añaden políticas de autorregulación para almacenar producto cuando haya excedente y evitar la volatilidad o la aprobación de una futura norma de calidad y trazabilidad.

El Camelot progresista se evapora en el campo

RADAR MÓVIL

Ricardo T. Lucas

Poco ha tardado en desvanecerse la ensoñación del Camelot progresista de los trabajadores del artúrico Pedro Sánchez y su Lancelot bolivariano, Pablo Iglesias. Ironías de la historia, casi todos los regímenes socialistas y comunistas han empezado a fracasar en el campo, debido a su demostrada incapacidad para hacer viable al sector primario sin el incentivo de la rentabilidad, y parece que la utopía populista de Sánchez e Iglesias empieza a hacer aguas en tiempo récord también por el impacto nocivo de su medida estrella económica sobre la agricultura y la ganadería, la subida del salario mínimo hasta los 950 euros mensuales. Hay que ser muy desconocedor de la realidad del campo para creer que un aumento de los costes laborales del 29% en sólo dos años –resultado de sumar las subidas por decreto del salario mínimo de este año y el pasado– no iba a asfixiar a unos productores con márgenes muy escasos y cada vez con mayores exigencias regulatorias, medioambientales y fitosanitarias.

La desconexión con el mundo rural no sorprende en el caso de la izquierda urbanita y pija de Podemos, pero sí es llamativa en un PSOE que durante décadas sustentó sus victorias electorales en regiones como Andalucía o Extremadura gracias al voto cautivo del campo mediante subvenciones, peonadas, etc. La podemización del PSOE emprendida por Sánchez tras reconquistar la secretaría general de manos de una militancia radicalizada también ha laminado el histórico carácter rural del socialismo español. Y eso tendrá su reflejo en las urnas más pronto que tarde. Vox quiere arrebatarles esos votos, como ya hizo en Almería o Murcia. De ahí que el barón socialista extremeño, Guillermo Fernández Vara, el único junto a Emiliano García Page que gobierna en mayoría sin depender de Podemos, se apresurase a criticar la nueva subida del salario mínimo del Ejecutivo socialcomunista tras comprobar su brutal efecto en el empleo agrícola en su región.

La incorporación de los comunistas bolivarianos a la mesa ovalada –que no redonda– del Consejo de Ministros no ha servido para calmar a los agricultores y ganaderos, menos aún con declaraciones como la de la titular de Trabajo, Yolanda Díaz, negando cualquier vínculo entre la subida del salario mínimo a un nivel que supone el 67% del salario medio en Extremadura y la asfixia económica del campo. No es de extrañar después de leer a uno de los gurús económicos de Podemos, el hermanísimo Eduardo Garzón, reducir el valor de la distribución a "trasladar una naranja de un sitio a otro" o sentenciar que las empresas que no puedan asumir un salario mínimo de 950 euros deberían desaparecer. Otro que anda obnubilado por el brillo de la coalición progresista, es el secretario general de UGT, Pepe Álvarez, quien descalificó a los agricultores extremeños que iniciaron las movilizaciones del campo hace unas semanas tildándoles de "derecha terrateniente y carca" por atreverse a criticar la subida del salario mínimo.

Socialistas y comunistas bolivarianos tratan con sus declaraciones a los agricultores y ganaderos de ignorantes al negarles la realidad que sufren cada día en sus huertas y pastos –los costes se han triplicado, en buena medida por decisiones del Ejecutivo– y también al tratar de echar las culpas a la distribución de sus males, cuando en realidad ésta sólo compra el 7% de la producción agrícola española y su margen es apenas un 3%. La incomprensión del Gobierno progresista sobre la realidad del campo español retrata sus incongruencias. Dijeron que iban a situar al mundo rural y a la despoblación entre sus prioridades, pero sólo era otra declaración de cara a la galería, pues están más cómodos en la moqueta ministerial que en el barro del campo.

En este asunto, el Gobierno se la juega de verdad en la renegociación del Presupuesto de la Unión Europea para 2021-2027, que incluye la voluminosa Política Agrícola Común, que los países del Norte de Europa quieren recortar aprovechando la salida de un contribuyente neto a las arcas comunitarias como Reino Unido. Sin el ingente dinero procedente de Bruselas para las ayudas al campo, que permite a la mayoría de los productores mantenerse a flote artificialmente, la situación puede volverse insostenible para muchos de ellos, y entonces señalarán con el dedo acusador a Sánchez e Iglesias.

Jefe de Opinión de EXPANSIÓN

Anteproyecto de Ley de Cambio Climático y Transición Energética

El Estado promoverá un parque de coches nuevos "sin emisiones directas" en 2040

El anteproyecto rebaja el listón de los objetivos respecto al PNIEC

En 2025 se prevé lograr "la neutralidad" de emisiones

CARMEN MONFORTE
MADRID

El anteproyecto de Ley de Cambio Climático y Transición Energética al que ha tenido acceso **CincoDías** rebaja de manera importante el listón de objetivos, tanto respecto a los del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC), que ha recibido las bendiciones de Bruselas, como a los del borrador de anteproyecto que el Ministerio para la Transición Ecológica difundió el año pasado.

La nueva propuesta legal (que aún debe superar un largo trámite hasta su aprobación final) establece pocas prohibiciones, lo que pone en duda su aplicación. Según fuentes jurídicas, "si una norma no fija derechos, prohibiciones y sanciones, así como el sujeto de los mismos, resulta más bien una declaración de intenciones". Otras fuentes recuerdan, sin embargo, que en legislación de cambio climático, con horizontes muy lejanos, es algo habitual.

Más allá de la descarbonización de la economía en 2050 a la que hacían referencia los primeros borradores, el nuevo texto señala ahora que "la ley debe asegurar la consecución de la neutralidad de las emisiones de efecto invernadero en España", a más tardar, en ese año. La neutralidad implica que las emisiones de CO_2 deben absorberse con proyectos limpios o sumideros.

Respecto al polémico futuro de los vehículos, también se suaviza la redacción, en la que no queda rastro de la sugerencia de prohibir los coches con motor de combustión que tanto irritó a las petroleras el año pasado. Así, en un capítulo referido a la movilidad del transporte por carretera, responsable del 25% de las emisiones, se establece que el Estado (Administración central, comunidades autónomas y ayuntamientos) adoptará medidas para alcanzar en 2050 un parque de turismos y vehículos comerciales ligeros "sin emisiones directas de CO_2". Esto es, coches eléctricos puros que indirectamente se suministren con electricidad no siempre libre de emisiones.

Previamente, "se adoptarán las medidas necesarias, de acuerdo con la normativa europea", para que turismos y vehículos comerciales "nuevos" reduzcan paulatinamente sus emisiones, "de modo que no más tarde del año 2040 sean vehículos cero gramos de CO_2/km". Para todo ello se plantean incentivos, como el apoyo a la I+D+i.

En comparación con el propio PNIEC, los objetivos de cambio climático a 2030 resultan más realistas y políticos. En el caso de la reducción de emisiones de efecto invernadero respecto a las de 1990, bajan del 23% al 20% que plantea el anteproyecto; la penetración de energías renovables en el consumo de final será del 35%, frente al 42% del PNIEC; se fija un 70% de generación eléctrica de origen renovable, frente al 74% del plan y una mejora de la eficiencia energética solo del 35%, frente al 39,5%.

Recarga en gasolineras

La versión a estudio de la ley sí establece una obligación: la que tendrán las estaciones de servicio de instalar puntos de recarga eléctrica con una potencia igual o superior a 50 kW, lo que facilitará la recarga rápida. Dada la inversión requerida, la obligación solo se impondrá a los titulares de gasolineras "con mayor capacidad económica y financiera".

Concretamente, las estaciones que hayan registrado en 2019 ventas de gasolina y gasóleo igual o superior a 10 millones de litros, instalarán al menos una infraestructura de recarga, que deberá funcionar en un plazo de 21 meses desde la entrada en vigor de la ley.

En el caso de las gasolineras con ventas superiores a los cinco millones de litros anuales, instalarán un poste de recarga en 27 meses. Esto afectará al 9% de una red de 11.400 estaciones de servicio repartida por toda España. Todas las nuevas estaciones estarán obligadas a ello. Y también se obligará a instalar puntos de recarga en edificios de nueva construcción.

Tal como se propuso en borradores iniciales, la nueva iniciativa legal otorga un papel primordial "a la tecnología hidráulica no fluyente", o bombeo, como medio de integración de las energías renovables, que son intermitentes y no gestionables. De esta manera, "la ley establece que el aprovechamiento del dominio público hidráulico no fluente en las nuevas concesiones que se otorguen tendrán como prioridad dicha integración". Para ello se aplicará "una estrategia de bombeo y turbinado". El anuncio de la medida resultó altamente polémica el año pasado, pues en un primer borrador, se otorgaba esta potestad a REE. Aunque la redacción sigue siendo la misma, esta vez no se hace mención al operador del sistema eléctrico, que reivindica la gestión del bombeo.

Además de las medidas para adaptar al cambio climático la planificación y gestión del agua, también "se adoptarán medidas" para reducir las emisiones de buques y embarcaciones amarrados o fondeados en puertos. Y se fijarán objetivos de suministro de biocarburantes en el caso del transporte aéreo.

Teresa Ribera, vicepresidenta para la Transición Ecológica. PABLO MONGE

Una ley edulcorada Objetivos a 2003. En %

	Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)	Anteproyecto de Ley de Cambio Climático
Reducción de emisiones de gases de efecto invernadero respecto a 1990	-23,0	-20,0
Penetración de renovables en el consumo final	+42,0	+35,0
Cuota de generación eléctrica con renovables	+74,0	+70,0
Mejora de la eficiencia energética	+39,5	+35,0

CINCO DÍAS

La nueva iniciativa legal excluye las prohibiciones de los primeros borradores

Las grandes gasolineras deben poner puntos de recarga rápida del coche eléctrico

200.000 millones de inversión hasta 2030

▶ **Objetivos.** En el marco del Acuerdo de París, que se fijó como objetivo lograr que la temperatura media global no supere los 2º respecto a los niveles preindustriales, incluso por debajo del 1,5º, la UE impulsó una respuesta internacional frente a la crisis climática. En este contexto, España prepara una Ley de Cambio Climático cuyo objetivo es lograr "la neutralidad" de las emisiones de CO_2, "a más tardar", en 2050. Bruselas ha rebajado para su objetivo inicial del 90% al 80%.

▶ **Hoja de ruta.** Para lograr dichos fines, se han creado dos figuras: los Planes Nacionales Integrados de Energía y Clima (PNIEC), que sirven de orientación, y la Estrategia de Descarbonización a 2025, que fijará una hoja de ruta coherente.

▶ **Efectos.** La transición energética que pretende promover la ley movilizará inversiones de 200.000 millones en la década actual, con lo que el PIB español se incrementará entre 16.500 millones y 25.700 millones al año, según el Gobierno. Por su parte, como recoge el anteproyecto de ley, el empleo aumentará entre 250.000 y 350.000 personas.

▶ **Justa.** Como ya es sabido, todo ello irá acompañado de medidas de transición justa a transición energética. La ley va más allá de sectores como la industria o el transporte, ya que afectará a la banca, empresas cotizadas.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW

La caída de la industria deja el PIB catalán en el 2%

El crecimiento de la economía es el más bajo en cinco años

EDUARDO MAGALLÓN
Barcelona

La contracción de la industria el año pasado (cayó un 0,1%) fue una de las causas que aceleró la ralentización de la economía catalana hasta acabar creciendo un 2% en el 2019 frente al 2,6% del 2018, según las estimaciones del Idescat. El incremento del PIB fue el más bajo en los últimos cinco años. La tasa de crecimiento económico en Catalunya fue la misma que la del conjunto de España, según las cifras publicadas por el INE. En relación con Europa, Catalunya mantiene un diferencial positivo, ya que el PIB de la UE avanzó un 1,4% el año pasado, seis décimas menos.

Por sectores, además de la caída en la industria el otro sector que se contrajo es el agrario, un 2,5%. En la construcción se dio una ralentización en el crecimiento (del 4,7% en el 2018 al 2,5% en el 2019). Servicios se mantuvo inalterable, con un alza del 2,9%.

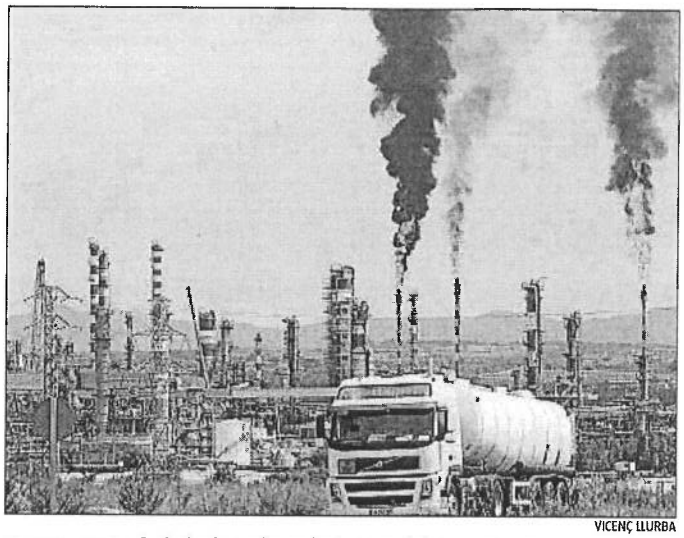
Si se analiza la evolución de forma trimestral, los datos muestran cómo en los últimos tres trimestres se ha dado una paulatina reducción hasta el crecimiento del 0,2% del periodo que va de octubre a noviembre. Ese avance es menos de la mitad del que se dio en el conjunto de España, que fue del 0,5%.

Economia atribuye el menor crecimiento a tensiones comerciales y a un debilitamiento de la industria global

La previsión es que la ralentización de la economía catalana prosiga este año. Esta misma semana la Cambra de Comerç de Barcelona aseguró que su estimación sobre el crecimiento de la comunidad en el 2020 es del 1,7%. El servicio de estudios del BBVA es más pesimista y fija el incremento previsto en el 1,5%.

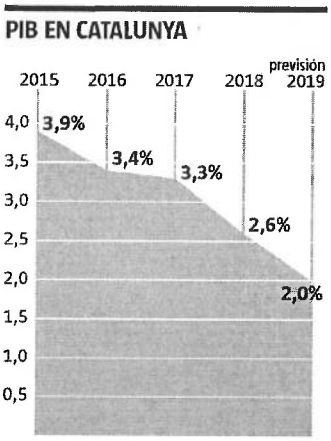
El Departament de Economia achacó ayer el menor crecimiento el año pasado a las "tensiones comerciales globales, incertidumbres geopolíticas y un debilitamiento de la industria manufacturera a escala internacional". Aun así, la conselleria que dirige Pere Aragonès destacó que "Catalunya encadena seis años de crecimiento notable y superior a la media de la zona euro". Donde se mantiene la brecha que arrancó en el 2017 es en la comparación entre Catalunya y Madrid, ya que la comunidad madrileña crecía a un ritmo anualizado del 2,8% en el tercer trimestre.

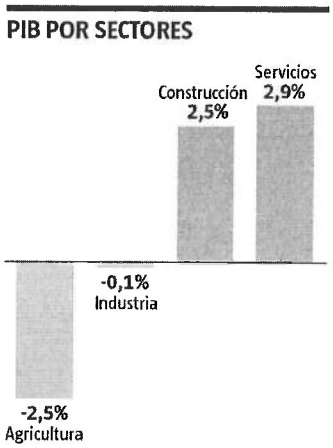
Ayer, Foment del Treball aseguró que el temor a una contrarreforma laboral contribuyó al repunte de los ERE en el 2019 en Catalunya. El año pasado se presentaron un total de 403 expedientes de regulación de empleo (ERE), lo que supone un incremento del 49,8%.



VICENÇ LLURBA

Buena parte de la industria química se ubica en Tarragona





FUENTE: Idescat

LA VANGUARDIA

EL DATO

Natàlia Mas, al Consejo Fiscal

La secretaria de Economia de la Generalitat, Natàlia Mas, acudirá a la reunión prevista para hoy del Consejo de Política Fiscal y Financiera (CPFF). El vicepresident Pere Aragonès ha vuelto a rechazar su participación en esta reunión, como ya hizo en el último encuentro de 2018.

Informe de Funcas

La inversión de la banca en tecnología superará los 273.000 millones en 2022

El gasto ha crecido en casi un 20% en Europa, EE UU y Asia

Para los próximos años el coste en este capítulo subirá un 14,44%

CINCO DÍAS
MADRID

La inversión de las entidades financieras en tecnología es cada vez más elevada en todo el mundo a medida que se generaliza el uso de los canales digitales y se espera que supere los 300.000 millones de dólares –unos 273.000 millones de euros– a cierre de 2022.

Según el último número de *Papeles de la Economía Española*, presentado este jueves por el director general de la CECA –la patronal de las antiguas cajas de ahorros, ahora bancos en su mayoría–, José María Méndez, el gasto en tecnología crecerá un 14,4% entre 2019 y 2022.

La adopción de nuevas tecnologías es clave para mejorar la experiencia del cliente en la prestación de servicios financieros al tiempo que se refuerza la seguridad, explica la publicación, que añade que esa es la razón de que el sector bancario lidere el gasto tecnológico.

Entre 2013 y 2017, el gasto en este tipo de tecnología habría crecido casi un 20% en Norteamérica, Europa y Asia-Pacífico, lo que significa que a cierre de 2017, los bancos habrían destinado a este fin 215.000 millones de dólares, cifra que supera el 16% del producto interior bruto (PIB) español.

El sector financiero ha asistido durante estas últimas décadas a cambios tecnológicos que, junto a la aparición de la información masiva, han tenido un impacto muy relevante en su eficiencia y en la forma de entender la relación con el cliente, explica la publicación.

La irrupción de la inteligencia artificial, el *big data* o el aprendizaje automático de las máquinas, *machine learning*, son un verdadero desafío para el sector, aunque de momento se trata de un cambio incipiente, según explica Funcas en su informe.

José María Méndez, director general de la CECA. P. MONGE

Según explicó el director ejecutivo del Observatorio de la Digitalización Financiera de Funcas, Santiago Carbó, "en este momento se está extrayendo información a una velocidad inusitada y de un número de fuentes más amplio que nunca antes, desde los grandes datos hasta la información biológica y neurológica.

"Esto abre un amplio abanico de posibilidades para mejorar el servicio a los clientes del sistema financiero, pero también interrogantes y desafíos sobre cómo gestionar la competencia en la gestión y concentración de esta información y la protección de la privacidad", añadió.

Lagarde reconoce que el BCE se está quedando sin munición

▸ Admite además que el coronavirus es una nueva fuente de procupación

E. SERBETO
CORRESPONSAL EN BRUSELAS

El margen de actuación del Banco Central Europeo (BCE) se agota y en el mundo aparecen nuevos riesgos con posibles consecuencias en la economía global, como la epidemia de coronavirus en China.

Tras décadas en las que se han mantenido los tipos de interés a ras del suelo, programas de compra de deuda y una política monetaria que, parece, seguirá con un tono acomodaticio, la presidenta Christine Lagarde advirtió ayer de que el banco emisor se está quedando sin munición para enfrentar la miríada de amenazas globales. Este fue el elemento central de su intervención ordinaria de ayer ante la comisión de Economía de la Eurocámara. En su conversación con los diputados la francesa admitió que tras años de crisis económica que obligaron al organismo a sacar el grueso de su artillería para mantener con vida a la moneda única, las reservas de pólvora se ha agotado y será necesario cambiar de política en un momento u otro. Esta es una discusión que lleva ya cierto tiempo sobrevolando las reuniones del Consejo de Dirección del Banco Central Europeo, donde no todo el mundo estaba de acuerdo con la política que ha caracterizado la era de su predecesor, Mario Draghi. Este asunto provocó la dimisión de la consejera alemana Sabine Lautenschleger hace unos meses, al oponerse a retrasar la normalización de la política monetaria y de las compras de bonos.

Hay que reconocer que el panorama de la economía global no ayuda a tomar esta decisión. El crecimiento de la Eurozona sigue siendo «moderado» por lo que el BCE tiene que intentar apoyarlo con bajos tipos de interés y su programa de compras de deuda, para seguir protegiendo a los estados de la Eurozona frente a las adversidades globales que podrían producirse. Afortunadamente, Lagarde advirtió de que «hay signos provisionales de estabilización» después de un proceso claro de ralentización del crecimiento económico en las principales economías de la zona.

Con cierto grado de optimismo, la francesa, que hasta la primavera pasada era la directora del Fondo Monetario Internacional (FMI), subrayó que ella «no sería demasiado negativa sobre la situación macroeconómica actual» ya que «hay algunos signos en el lado positivo». Sin ir más lejos, la jefa del BCE destacó los indicadores «más optimistas» sobre el sector manufacturero, con un aumento del índice PMI en los últimos cinco meses, y la relajación de las diferencias comerciales entre Estados Unidos y China, que a ella le parece que han dejado de ser una amenaza. «Aunque las incertidumbres sobre el entorno económico global siguen elevadas, aquellas relacionadas con las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China están remitiendo» a su juicio.

Pese a ello, Lagarde también apuntó como posibles fuentes de incertidumbre los posibles efectos que puede producir la extensión de la epidemia de coronavirus en la economía china y de allí a los demás mercados mundiales que dependen de la «factoría global» en que se ha convertido el gigante asiático.

«Otros riesgos, sin embargo, todavía persisten o, como la incertidumbre sobre el impacto del coronavirus, son una nueva fuente de preocupación», aseveró Lagarde. Ante la falta de certeza sobre el recorrido de estos obstáculos, llamó a ser «prudentes, atentos y pacientes». Porque, en sus palabras, «estas pandemias tienen tendencia a afectar y, una vez son contenidas, la economía rebota. Así que tenemos que mirar el impacto a la baja y al alza. Tenemos que ver cómo evoluciona la enfermedad, la propagación, con qué tiempos y en qué lugares sucede». Lagarde es una de las primeras personas en la cabeza de las grandes instituciones económicas mundiales que alerta sobre la posibilidad de que este problema de salud pública pueda tener repercusiones masivas en las economías de China y del resto del mundo.

La presidenta del BCE, Christine Lagarde REUTERS

Panorama cambiante
«Otros riesgos, sin embargo, todavía persisten o, como la incertidumbre sobre el impacto del coronavirus, son una nueva preocupación»

Golpe a la industria alemana: caen los pedidos un 2,1%

La industria cierra 2019 con una caída anual del 8,7% en los encargos

F. S. J. MADRID.

El dato que publica hoy Destatis siembra dudas sobre la esperada recuperación del sector industrial, que viene lastrando a la economía desde hace un año. Los nuevos pedidos a fábrica suele ser indicador fiable para los próximos meses en la industria. En diciembre, cayeron un 2,1% y cierran 2019 con un desplome del 8,7%, el peor año registrado desde 2009. El sector no había experimentado dos años consecutivos de caídas desde hace 18 años.

El dato que publica hoy Destatis siembra dudas sobre la esperada recuperación del sector industrial, que viene lastrando a la economía desde hace un año. Los nuevos pedidos a fábrica suele ser indicador fiable para los próximos meses en la industria. En diciembre, cayeron un 2,1% y cierran 2019 con un desplome del 8,7%, el peor año registrado desde 2009. El sector no había experimentado dos años consecutivos de caídas desde hace 18 años.

Realidad peor de la esperada

Las encuestas de actividad venían anticipando que la crisis industrial que padece Alemania había tocado fondo y por la confianza que mostraban para 2020 los fabricantes. Pero la realidad está siendo más dura de lo esperada y la entrada de pedidos al sector ha vuelto a caer para sorpresa de propios y extraños. Los encargos cayeron un 2,1%, respecto a noviembre, ajustadas las cifras a calendario. Una caída en magnitud a cuando el pasado verano se vivieron los momentos más difíciles para el sector con un descenso histórico de las exportaciones por culpa del Brexit y las tensiones comerciales. Las nuevas órdenes cayeron en ocho de los últimos doce meses.

Los pedidos ajustados a precio fueron un 1,3% más bajos que en septiembre. La demanda procedente de la zona del euro disminuyeron un 13,9%, anulando el buen comportamiento de los pedidos internos, que subieron un 1,4%, y del aumento de pedidos de clientes de fuera de la Unión Europea.

Economía

China reduce a la mitad los aranceles a EEUU en plena crisis sanitaria

La reducción, por valor de 75.000 millones, entrará en vigor el 14 de febrero

José Luis de Haro NUEVA YORK

En un intento por demostrar que el brote del coronavirus no entorpecerá la implementación de la Fase 1 de su acuerdo comercial con EEUU, China informó a finales de esta semana que recortará a la mitad los aranceles que pesan sobre productos americanos por valor aproximado de 75.000 millones de dólares. De esta forma, algunos bienes verán como los gravámenes se reducen del 10% al 5% mientras otros se limitarán al 2,5% desde el 5%, a partir del 14 de febrero.

En el comunicado que acompaña el anuncio del jueves, el Ministerio de Finanzas chino dijo que la decisión tenía la intención de "aliviar las fricciones económicas y comerciales y expandir la cooperación económica y comercial" entre los dos países. "Esperamos trabajar con EEUU para la eliminación definitiva de todos los aranceles incrementados", agregó.

Por su parte, la Administración Trump ya adelantó el pasado 22 de enero que relajará los aranceles que pesan sobre *gadgets* electrónicos o prendas de vestir chinas, entre otros productos por valor de aproximadamente 120.000 millones, desde el 15% actual hasta el 7,5% el próximo día de San Valentín.

En este sentido, el secretario del Tesoro de EEUU, Steven Mnuchin, explicó durante una entrevista con *Fox Business* que el presidente Donald Trump podría estar dispuesto a reducir los aranceles a las importaciones de China como un componente de un acuerdo más amplio, durante las negociaciones de las segunda fase del mismo. Sin embargo, enfatizó que el enfoque de la administración actualmente está en "implementar la fase uno".

Una situación que se promete complicada por el impacto del brote de coronavirus en el país asiático. Según Xiangrong Yu, economista de Citi en China, el PIB de la segunda mayor economía del mundo podría desplomarse hasta el 4,8% en el primer trimestre y crecer en el conjunto de 2020 a un ritmo del 5,5%. Desde Deutsche Bank estiman que la epidemia llevará al país a crecer un 4,6% en el trimestre en curso y un 5,8% en todo el año.

Si algunos economistas ya señalaron antes del brote que China podría enfrentar problemas a la hora de cumplir con sus compromisos para aumentar la compra de productos agrícolas, industriales y energéticos procedentes de EEUU, la situación actual complica todavía más estos objetivos. Según lo acordado, Pekín debe llevar a cabo compras adicionales por valor de 77.000 millones este año y otros 123.000 millones de dólares más en 2021.

Durante los dos años, China acordó aumentar su compra de bienes estadounidenses por valor de 78.000 millones en productos manufactureros, 32.000 millones en bienes agrícolas, 52.000 millones en productos energéticos y otros 38.000 millones en servicios. En 2017, EEUU exportó 186.000 millones en bienes y servicios al país asiático.

El presidente de China, Xi Jinping. REUTERS

90.000
MILLONES DE DOLARES

El Tesoro de EEUU indicó que los ingresos procedentes de aranceles alcanzaron los 6.450 millones de dólares en diciembre. La consultora Panjiva Research cifra en un total de 74.000 millones los ingresos derivados de los aranceles en curso y estima que este año la cifra puede ascender hasta los 90.000 millones.

La productividad sube al mayor ritmo en 9 años

J. L. H. NUEVA YORK

El Departamento de Trabajo de Estados Unidos indicó el jueves como en 2019 la productividad del país aumentó un 1,7%, el crecimiento más sólido desde 2010, después de aumentar un 1,3% en 2018. En el último trimestre del año pasado la productividad no agrícola, que mide la producción por hora por trabajador, aumentó a una tasa anualizada del 1,4%.

"El crecimiento de la productividad de Estados Unidos repuntó en el cuarto trimestre del pasado ejercicio, pero la tendencia debería continuar disminuyendo en medio de un gasto de capital débil", avisó Sarah House, economista de Wells Fargo Securities. "Aunque el coste por unidad laboral está subiendo, la tendencia está lejos de impulsar la inflación subyacente del por encima del 2% durante un período sostenido", agregó.

A la espera de conocer hoy viernes los datos de empleo oficiales del al mes de enero, ayer conocimos como el número de personas que solicitó beneficios estatales por desempleo se redujo a un mínimo de nueve meses la semana pasada.

Las solicitudes iniciales de beneficios por desempleo disminuyeron en 15.000 –cifra ajustada estacionalmente– de 202.000 en la semana que terminó el 1 de febrero, la lectura más baja desde abril.

No obstante, es probable que la economía estadounidense permanezca sobre una senda de crecimiento moderado, ya que otros datos divulgados el jueves indicaron que la productividad de los trabajadores se recuperó menos de lo esperado en el cuarto trimestre del 2019. Cabe recordar como el PIB de EEUU creció un 2,3% en 2019, el ritmo más lento en tres años, después de haber anotado un avance de 2,9% en 2018.

Análisis

José Luis de Haro

Corresponsal en Estados Unidos

La absolución de Trump ahonda más aún en la división política

La resaca dejada por la absolución en el Senado del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, cerró la saga del 'impeachment' contra el mandatario, acusado de abuso de poder y obstrucción al Congreso. No obstante, como recordó el jueves la 'speaker' de la Cámara de Representantes, Nancy Pelosi, el republicano está "enjuiciado de por vida" con una "cicatriz de la que no se deshará nunca". Sin embargo, el tercer 'impeachment' a un presidente del país se ha caracterizado por el partidismo ideológico que ha reinado en todo momento en ambas Cámaras del Capitolio, tanto para inculpar a Trump como para absolverlo. De ahí que el mandatario recordase ayer haber "pasado un infierno" durante lo que calificó como una investigación politizada.

Esto deja muerta la relación entre Trump y Pelosi. Ya demostraron durante el discurso sobre el Estado de la Union que no están dispuestos a guardar la formas. El primero negó el saludo a la presidenta de la Cámara y ésta no dudó en rasgar los papeles con el discurso de Trump.

El 'impeachment' podría demostrarse contraproducente para los 30 demócratas de la Cámara de Representantes que buscan la reelección en los distritos que Trump ganó en 2016. Aun así, los republicanos enfrentan problemas también en la Cámara Baja, dado que un total de 26 legisladores del partido han optado por jubilarse en lugar de buscar una reelección.

En el Senado, los republicanos pueden enfrentar problemas para mantener su mayoría simple. Tres senadores del partido, Martha McSally de Arizona, Cory Gardner de Colorado y Susan Collins de Maine, se enfrentan a la reelección en Estados veleta, donde Trump es impopular.

Otros senadores republicanos, como Thom Tillis, de Carolina del Norte, y Kelly Loeffler, de Georgia, enfrentan problemas similares mientras un escaño abierto en Kansas podría acabar en manos de los demócratas. A la inversa, el senador demócrata por Alabama, Doug Jones, busca la reelección en un Estado donde la popularidad de Trump es creciente y su voto podría perjudicarlo.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER PressReader.com +1 604 278 4604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPLICABLE LAW