



acceso 360



15/09/2020

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/09/20	EMPRESA FAMILIAR ALERTA DEL AUMENTO DEL ABSENTISMO LABORAL POR LA PANDEMIA / Abc (Ed. Castilla y León)	5	1
15/09/20	EMPRESA FAMILIAR PIDE CAMBIOS ANTE EL AUMENTO DEL ABSENTISMO LABORAL / Diario de Ávila	6	1
15/09/20	AUMENTA EL ABSENTISMO LABORAL DESDE LA PANDEMIA EN LA EMPRESA FAMILIAR / El Adelantado de Segovia	7	1
15/09/20	AVE FIJA PARA NOVIEMBRE EL ACTO EMPRESARIAL POR EL CORREDOR / El Periódico Mediterráneo	8	1
15/09/20	AVE CELEBRARÁ LA SÉPTIMA JORNADA DE TURISMO DE BENIDORM EL 6 DE OCTUBRE / Información de Alicante	9	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/09/20	PODEMOS INSISTE EN EL 'HACHAZO' FISCAL A LOS RICOS Y LO INCLUYE EN PRESUPUESTOS / El Economista	11	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/09/20	MONTERO CEDE Y DEJARÁ GASTAR EL SUPERÁVIT A LOS ALCALDES, PERO NO SUS AHORROS / Abc	13	2
15/09/20	EL BCE VUELVE AL COLE' CON EL MISMO BAJO NIVEL DE COMPRAS DE AGOSTO / Cinco Días	15	1
15/09/20	EL BIS ALERTA DE LA DESCONEXIÓN ENTRE LAS BOLSAS Y LA REALIDAD ECONÓMICA / Cinco Días	16	1
15/09/20	EL PIB DEL G20 SUFRE UNA CAÍDA RÉCORD DEL 6,9% CON INDIA Y REINO UNIDO A LA CABEZA / Cinco Días	17	1
15/09/20	LA UE LLEVARÁ HASTA EL 55% EL OBJETIVO DE REDUCCIÓN DE EMISIONES A 2030 / El Economista	18	1
15/09/20	LA UE PRESIONA A CHINA PARA CONCLUIR UN ACUERDO DE INVERSIÓN / El Economista	19	1
15/09/20	JOHNSON SALVA EL PRIMER TRÁMITE DE LA LEY QUE BURLA EL ACUERDO DEL BREXIT / El País	20	1
15/09/20	DÍAZ Y ESCRIVÁ COLISIONAN EN LA REFORMA DE LAS JUBILACIONES / El Periódico de Catalunya	21	2

ECONOMÍA

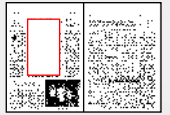
Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/09/20	LAS EMPRESAS EUROPEAS PIDEN 100.000 MILLONES A SUS ACCIONISTAS / Expansión	23	1
15/09/20	15.000 MILLONES PARA DIGITALIZAR LA ECONOMÍA / Expansión	24	1
15/09/20	LONDRES DESPRECIA A BRUSELAS CON ACUERDOS AL MARGEN DE LA UE POR 100.000 MILLONES / Expansión	25	2
15/09/20	LAS EMPRESAS RECLAMAN ESTABILIDAD FISCAL PARA AFRONTAR LA RECUPERACIÓN / Expansión -Jurídico	27	1
15/09/20	LOS FUNCIONARIOS HAN PERDIDO CASI UN 20% DE SUELDO EN DIEZ AÑOS / La Razón	28	1
15/09/20	HACIENDA FLEXIBILIZA EL GASTO MUNICIPAL DEL 2020 PERO NO TOCA LOS REMANENTES / La Vanguardia	29	2



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





Empresa Familiar alerta del aumento del absentismo laboral por la pandemia

- Considera que es un «problema creciente» y solicitará una revisión del protocolo sanitario para que sea más ágil

GONZALO CASTRO
VALLADOLID

El absentismo laboral crece un 47,8 por ciento durante la pandemia. Esta es la conclusión de una encuesta realizada por la Asociación Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL). En este mismo estudio, un 62,8% de los asociados considera que la implementación del protocolo sanitario actual en lo referido a tiempos de realización de test PCR y activación del mismo contribuye a generar un mayor absentismo laboral en las empresas, en algunas de las cuales llega a superar incluso el 20%, lo que, a su juicio, dificulta la actividad empresarial y la recuperación económica.

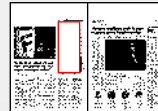
«La gente quiere ir a trabajar y no puede. El problema está en el protocolo sanitario. En cuanto una persona da positivo y dice que ha estado en cuarentena con alguien a esa persona le tienen que hacer un test que tarda varios días, espera en casa a los resultados y aunque sea negativo tiene que hacer cuarentena», critica el director general de EFCL, Eduardo Estévez.

La asociación informó ayer que «con el objetivo de frenar esta tendencia y

proteger a sus trabajadores», los empresarios familiares solicitarán a las autoridades «revisar» dicho protocolo con el fin adoptar las «mejores decisiones» que permitan a las empresas recuperar cuanto antes el ritmo normal de su actividad para seguir generando riqueza, manteniendo al máximo el empleo con todas las garantías sanitarias posibles. «Cada vez tenemos menos empresas con actividad y las que lo tienen nos dicen que la tendencia es preocupante», señala Estévez a ABC. Según el director general de EFCL, la encuesta también arroja un resultado claro: «El sector industrial es el más afectado y si empieza a fallar la gente no digo que la empresa vaya a parar, pero tendrán que buscar otra persona, formarla y darle trabajo. Hay que intentar que la actividad de las empresas sea normal», sostiene.

Menos cuarentena

Estévez asegura que «la situación ahora mismo no es grave, pero existe una tendencia al alza de esta curva y con la vuelta al colegio esto puede aumentar». Por este motivo, desde su asociación trasladarán a las autoridades «una serie de propuestas concretas para ayudarles a tomar decisiones». Aunque no da pistas de las medidas que presentarán, su objetivo es «solicitar una mayor agilidad al protocolo». Estévez cree que la cuarentena de un negativo que es contacto estrecho de un positivo «debe reducirse en las actividades económicas esenciales».



ECONOMÍA

Empresa Familiar pide cambios ante el aumento del absentismo laboral

SPC / VALLADOLID

La asociación Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) reclamó ayer cambios en el protocolo sanitario frente a la covid debido al aumento del absentismo laboral desde el inicio de la pandemia, hecho que se refleja en una reciente encuesta en la que las estas compañías manifiestan que ha aumentado en un 47,8 por ciento de ellas.

En un comunicado, la organización precisó que un 62,8 por ciento de los empresarios familiares considera que la aplicación del protocolo sanitario actual en lo referido a tiempos de realización de test PCR y activación

del mismo contribuye a generar un mayor absentismo laboral en las empresas, en algunas de las cuales llega a superar incluso el 20 por ciento, lo que, a su juicio, dificulta la actividad empresarial y, con ello, la recuperación económica.

Con el objetivo de frenar esta tendencia y proteger a sus trabajadores, los empresarios familiares solicitarán a las autoridades revisar dicho protocolo con el fin adoptar las mejores decisiones que permitan a las empresas recuperar cuanto antes el ritmo normal para seguir generando riqueza, manteniendo al máximo el empleo con todas las garantías sanitarias posibles.



La presidenta y el director de EFCL, Rocío Hervella y Eduardo Estévez.



Aumenta el absentismo laboral desde la pandemia en la empresa familiar

EFE
VALLADOLID

■ ■ ■ La asociación Empresa Familiar de Castilla y León mostró su preocupación por el aumento del absentismo en el 47,8 por ciento de sus asociados desde el inicio de la pandemia, "lo que impide desarrollar la actividad empresarial con normalidad y perjudica la recuperación económica".

En un comunicado, la asociación explicó que así se recoge en una reciente encuesta realizada en la que el 62,8% de los asociados considera que la implementación del protocolo sanitario actual en

lo referido a tiempos de realización de test PCR y activación del mismo contribuye a generar un mayor absentismo laboral en las empresas, en algunas de las cuales llega a superar incluso el 20%.

Ello dificulta la actividad empresarial y, con ello, la recuperación económica, por lo que para ponerle freno, los empresarios familiares "solicitarán a las autoridades revisar dicho protocolo con el fin adoptar las mejores decisiones que permitan a las empresas recuperar cuanto antes el ritmo normal de su actividad".

Por otro lado, y en relación a

los ERTES, Empresa Familiar ha denunciado que en la actualidad "el 17,9% de sus empresas asociadas manifiestan que tienen trabajadores que aún no han cobrado la prestación, y exige que se cumpla con esta obligación con mayor diligencia y rapidez".

Fundada en 1997, Empresa Familiar está formada por más de 160 empresas de toda la región, líderes en sus respectivos sectores, cuya facturación global equivale al 19,50 por ciento del PIB regional y dan empleo al 10,50 por ciento de la población ocupada de Castilla y León en el sector privado. ■



La presidenta de Empresa Familiar, Rocío Hervella.

E.P.



VISITA A LA FACTORÍA DE TORRECID EN L'ALCORA

AVE fija para noviembre el acto empresarial por el Corredor



►► La junta directiva de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE) visitó ayer las instalaciones de Torrecid.

Los empresarios ya preparan la jornada reivindicativa en Madrid

R. D.
CASTELLÓN

El acto empresarial por el corredor mediterráneo y el segundo chequeo semestral sobre el estado del proyecto se celebrarán el jueves 12 de noviembre en Madrid.

Así lo recoge el plan de acción de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), repasado ayer lunes en la visita de la junta directiva a las instalaciones del Grupo Torrecid en l'Alcora. En la agenda de AVE también destacan la III Jornada Anual Paco Pons, el miércoles 30 de septiembre en València, y la VII Jornada de Turismo de Benidorm (Alicante), el 6 de octubre.

Los miembros de la junta de AVE realizaron también un recorrido por las instalaciones de la empresa y mantuvieron un encuentro con el presidente de GAD3, Narciso Michavila.

Cabe recordar que Torrecid, presente en más de 28 países, es

un grupo empresarial multinacional globalizado dedicado a suministrar productos, servicios, soluciones y tendencias de futuro a los sectores de la cerámica y el vidrio, especialmente centrado también en la innovación en el ámbito cerámico, aplicado a todos los procesos y acciones de la compañía.

INFRAESTRUCTURA // En la línea de la reivindicación sobre el corredor mediterráneo, el ministro de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, José Luis Ábalos, descartó en una entrevista para **Mediterráneo** que se vayan a producir retrasos derivados de la pandemia en el desarrollo de la infraestructura: «Se encuentra entre las prioridades del Gobierno y está alineado con las líneas de la estrategia de recuperación europea, por lo que no prevemos retrasos significativos en su planificación». A su vez, Ábalos indicó a este periódico que el servicio de alta velocidad (AVE) entre Castelló y Madrid, actualmente suprimido, «se recuperará paulatinamente en función de la demanda de viajeros». =



La junta directiva de AVE, en las instalaciones del grupo Torrecid.

AVE celebrará la séptima Jornada de Turismo de Benidorm el 6 de octubre

► La junta directiva retoma la actividad tras el verano y prepara también el acto sobre el Corredor en Madrid

R. C.

■ La Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), que reúne a las principales compañías de la Comunidad Valenciana, retomó ayer en L'Alcora, en Castellón, su actividad, tras el periodo estival. En la reunión, su junta directiva volvió a confirmar como uno de sus actos más importantes en los próximos meses el encuentro sobre turismo, que habitualmente, celebra en Benidorm. Este año, las Jornadas de Turismo cumplirán su séptima edición y se celebrarán el próximo día 6 de octubre.

Igualmente, la junta, presidida por Vicente Boluda, realizará el segundo chequeo semestral a la evolución de las obras del Corredor Mediterráneo en un acto que se desarrollará el 12 de noviembre en Madrid. La actividad más cercana en el tiempo será la III Jornada Anual Paco Pons, destacado industrial que presidió el «lobby» empre-

sarial y que falleció hace ahora dos años. En este encuentro, que se celebrará el 30 de septiembre en València, está previsto analizar los distintos retos a los que se enfrentará la Comunidad en los sectores de innovación, digitalización empresarial y la competitividad.

Reunión en Castellón

La reunión de ayer se realizó en las instalaciones del Grupo Torrecid, situadas en L'Alcora, en Castellón. Este grupo está presente en casi una treintena de países y está dedicado a suministrar productos, servicios, soluciones y tendencias de futuro a las actividades de la cerámica y el vidrio. Su grado de internacionalización le convierte en un «grupo empresarial multinacional globalizado», según fuentes de AVE. La asociación suele distribuir las distintas reuniones entre las tres provincias de la Comunidad. Por otra parte, la representación alicantina en la reunión de AVE la formaban Adolfo Utor, presidente de la naviera Baleària; Antonio Arias, vicepresidente y CEO del grupo Vectalia; así como Pedro López, CEO de la empresa Chocolates Valor.



acceso 360

FISCALIDAD

Instituto de la  Empresa Familiar



El impacto del Covid-19

Podemos insiste en el 'hachazo' fiscal a los ricos y lo incluye en Presupuestos

Fuentes de Hacienda subrayan que el texto aún está "en negociación" y que no hay nada decidido

Calviño y Montero enfrían una posible subida de impuestos y apuestan por retrasarla a otro año

Ignacio Faes MADRID.

El sector del Gobierno de Unidas Podemos insiste en su subida fiscal a las rentas altas y la introduce en los borradores de la negociación de los Presupuestos Generales del Estado. El ala podemita del Ejecutivo introduce su alza impositiva, pactada con Pedro Sánchez en su acuerdo de investidura, después de que la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, y la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, rechazaran para este ejercicio una subida fiscal por las consecuencias de la crisis del coronavirus.

Sin embargo, los negociadores de Podemos se reiteran en su impuesto a grandes fortunas, la subida del Impuesto sobre Sociedades y el alza en el IRPF para las rentas altas. Pese a que, según argumentan fuentes cercanas a la negociación de los Presupuestos, sus pretensiones se recogen en los documentos preliminares de las negociaciones, fuentes del Ministerio de Hacienda aseguran que el texto aún "se está discutiendo" y que "no hay nada decidido en esta materia".

Las mismas fuentes destacan que la pretensión del Gobierno es incluir en los Presupuestos los compromisos firmados con Podemos al inicio de la legislatura. Sin embargo, debido al coronavirus, "se está viendo como se puede modular este pacto con este escenario nuevo".

Iglesias presiona

La pretensión del ala socialista del Gobierno es aparcar la subida impositiva, al menos durante este año. Es una línea más cercana al resto de países del entorno, que han anunciado fuertes rebajas de impuestos



En primer término, Pablo Iglesias, y, al fondo, María Jesús Montero y José Luis Escrivá. EFE

"Se quiere modular lo pactado al inicio de la legislatura tras el nuevo escenario", dicen en Hacienda

para hacer frente a la crisis del coronavirus.

El pasado mes de mayo, la vicepresidenta tercera de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, supeditó un aumento de los tributos a un "crecimiento robusto" de la economía español

la. "Una vez que logremos el crecimiento, es evidente que debemos retomar la consolidación fiscal", aseguró Calviño. A pesar de que el PSOE llevaba en su programa de Gobierno este escenario, la encargada de Economía prefiere esperar y mantener los esfuerzos en "reconstruir el futuro" tras las devastadoras consecuencias de la crisis del coronavirus.

Tras insistir durante meses en la subida de impuestos, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, reconoció este mes que "no podemos ser ciegos a la situación económica". De esta forma, retrasó las pretensiones del Gobierno. "Tene-

mos a lo largo de la legislatura toda una agenda para una reforma fiscal progresiva", añadió.

Sin embargo, el vicepresidente Pablo Iglesias rechazó la paralización de la reforma fiscal. "Está firmado", apostillaron desde Unidas Podemos. El partido morado asegura que la subida impositiva está garantizada por el pacto de Gobierno. "No vamos a entrar a ese debate con la ministra, nos ceñimos a lo que está firmado", apuntaron.

El plan de Podemos

Antes de la situación de la pandemia, el Ministerio de Hacienda contaba con la subida impositiva fir-

mada en el pacto con Podemos. Los impuestos previstos en las cuentas públicas afectaban a Renta, Sociedades e IVA. En IRPF, se querían incrementar en dos puntos los tipos sobre la base general para rentas superiores a los 130.000 euros y cuatro puntos para los que excede de 300.000 euros y en el tratamiento del ahorro, subirían 4 puntos para rentas superiores a 140.000 euros.

En el Impuesto sobre Sociedades, el Gobierno quería entonces garantizar una tributación mínima del 15% de las grandes corporaciones, pero reduciría dos puntos el tipo a las pymes.

El nuevo sistema salarial de Podemos beneficia a Iglesias

Agencias MADRID.

El vicepresidente segundo del Gobierno, Pablo Iglesias, y la ministra de Igualdad, Irene Montero, resultan beneficiados con el nuevo sistema de limitación salarial y donaciones obligatorias aprobado en Podemos, en tanto que los diputados del partido han salido perdiendo, a menos que sean presidentes de comisión u ocupen un puesto en la Mesa del Congreso.

Así se desprende del protocolo de donaciones aprobado por el Secretariado del partido, al que tuvo acceso *Servimedia*, y que aplica con cifras concretas el documento organizativo con que concurrió la candidatura de Iglesias a la Tercera Asamblea Ciudadana Estatal de Podemos, celebrada en mayo, y que fue aprobado con su reelección como secretario general.

De esta forma, Iglesias, cuya retribución anual aprobada por el Go-

bierno y recogida en el Boletín Oficial del Estado (BOE) del pasado 21 de enero asciende a 79.746,24 euros, tendrá que donar 11.961,94 y percibirá realmente 67.784,3, un 68,4% más que si el criterio se hubiera mantenido en el triple del SMI, los mencionados 39.900 euros que le habrían obligado a ceder unos 40.000 euros, casi cuatro veces lo que con el nuevo sistema y más de la mitad de sus emolumentos. Algo similar le sucede a Montero, cuyo

salario anual es 74.858,16 euros y tendrá que ceder 11.228,72 para recibir 63.629,44. En su caso, esta cantidad es un 59,5% superior a la que le habría correspondido con el sistema anterior.

Lo contrario les ocurre a los diputados rasos de Podemos, que, de haberse mantenido la vinculación al SMI, habrían podido embolsarse íntegramente los 35.784,32 euros en que fijó el Congreso la asignación base anual de sus 350 parla-

mentarios el pasado mes de febrero. Ahora, al quedarse esa asignación por debajo del límite de 40.000, donarán únicamente el 5%, pero de todos modos salen perdiendo respecto al sistema anterior y solo podrán disponer de 33.995,10 euros.

Los diputados de Podemos perciben diversos complementos que, de acuerdo con el Reglamento del Congreso, no se pueden acumular si ostentan varios de estos cargos simultáneamente.



acceso 360

ECONOMÍA



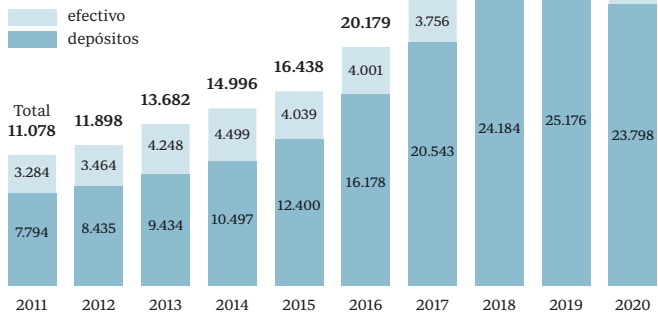
Instituto de la Empresa Familiar



Evolución del dinero de los ayuntamientos en cuentas bancarias

En millones de euros

(*) Datos del primer trimestre

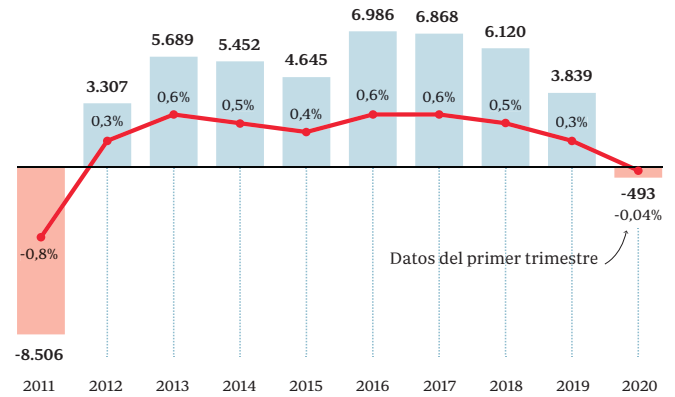


Fuente: Banco de España

ABC

Evolución del saldo de las corporaciones locales

En millones de euros y % del PIB



Fuente: Ministerio de Hacienda

ABC

Montero cede y dejará gastar el superávit a los alcaldes, pero no sus ahorros

► Tras el fracaso del anterior decreto, Hacienda suspenderá la regla de gasto, pero los municipios seguirán sin poder usar 14.000 millones de remanente

JAVIER TAHIRI MADRID

Tras solo cuatro días después de que el Congreso de los Diputados tumbara el decreto sobre el gasto del superávit y los remanentes que Hacienda aprobó hace un mes y que señalara que no iba a haber otra opción para los alcaldes «rebeldes», la ministra María Jesús Montero anunció ayer que su departamento propondrá en breve otro decreto a la Cámara Baja. En esta ocasión, el Ministerio ofrece suspender la regla de gasto —es decir, el límite al crecimiento del desembolso público en base a una tasa ligada al crecimiento potencial de la economía— para 2020 y la intención de alargarlo también para 2021 —previsiblemente dentro de los Presupuestos—. Así lo anunció ayer la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, quien calculó que el impacto será de 3.000 millones y abundó que el futuro decreto contendrá el 85% de las medidas que tenía la norma que el Congreso tumbó.

La Cámara Baja tumbó el pasado jueves el acuerdo al que llegó Hacienda con la Federación Española de Municipios y Provincias (FEMP) en el que si los ayuntamientos querían gastar 5.000 millones este y el próximo año tenían que transferir al Ministerio 14.000 millones de euros, en un préstamo a diez o quince años. Esta cantidad eran los ahorros de los consistorios que Hacienda, aplicando la Ley de Estabilidad, no

les deja gastar. La FEMP aprobó en agosto el acuerdo por la mínima y con la oposición privada de alcaldes del PSOE —como el de Valladolid, Óscar Puente, pese a que acabó votando a favor en la junta de la FEMP—, y pública de regidores de PP, Cs, JxC, ERC, Podem en Comú o PNV. Esta oposición se trasladó al Congreso de los Diputados en forma de derrota parlamentaria.

Ahora, con las medidas anunciadas por Montero, los ayuntamientos podrán gastar el superávit de 2019 siempre y cuando este año estén en equilibrio —el ejercicio pasado amasaron 3.839 millones de euros de saldo positivo— además de poder destinar 987 millones de euros en inversiones financieramente sostenibles. En cuanto a los municipios en números rojos, Hacienda facilita el pago de sus deudas a la Seguridad Social y la Agencia Tributaria y el pago a proveedores, pero no tendrán más ventajas más allá de que Hacienda les mantendrá las entregas a cuenta como si la recaudación creciera un 2,9% en lugar de contraerse un 12% como ocurre.

No obstante el nuevo decreto sigue sin dejar sin respuesta el principal «problema» de los municipios: los 14.000

Nuevo proceso

Hacienda presentará otro decreto que previamente deberá negociar con la FEMP

Impacto de 3.000 millones

La medida permitirá gastar el superávit de 2019 siempre y cuando no se incurra en déficit este año



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero

EP

millones de euros que tienen para gastar en remanente guardado en cuentas bancarias que no pueden tocar. Montero lamentó la «falta de acuerdo» que hubo anteriormente y pidió a los grupos que le hagan propuestas. De esta forma, el decreto anunciado beneficiará a los municipios que tengan superávit y no entren en déficit este año —ya que pese a que se suspenda la regla de gasto, sigue vigente el objetivo de equilibrio presupuestario para los consistorios—. En cuanto a las entidades locales en riesgo financiero podrán pagar sus deudas con la Agencia

Tributaria y la Seguridad Social con recursos del Fondo de Ordenación.

Ojo avizor

Los ayuntamientos son la única administración que desde 2012 no han cerrado ningún año con déficit, primer año de la aprobación de la Ley de Estabilidad en la que Hacienda eleva el control sobre las cuentas de comunidades y consistorios. La razón de este superávit prolongado recae en esta vigilancia, pero también en que cuentan con impuestos con una recaudación más estable y menos ligada a la coyuntura, como el Impuesto sobre Bienes Inmuebles (IBI).

El cambio de guión de Hacienda fue bien recibido por los alcaldes, que eso sí, lo ven «insuficiente» en palabras del alcalde de Valencia, Joan Ribó, de Compromís. «No nos conformaremos con miserias», aseveró el alcalde de Zaragoza, el popular Jorge Azcón, quien reclamó que se recupere el fondo condicionado de 5.000 millones para



Claves de una medida parcial

¿Qué supone la suspensión de la regla de gasto?

Los ayuntamientos que cierran este año en equilibrio podrán gastar el superávit del pasado año. Montero ha cifrado el impacto en 3.000 millones. Sin embargo, los 14.000 millones que los municipios pueden gastar ya y tienen en cuentas bancarias siguen sin poder usarlo, ya que la Ley de Estabilidad no permite que lo gasten. Los municipios sin superávit no tendrán cambio alguno.

¿Por qué no se afronta el asunto de los remanentes?

Este punto fue el que provocó el enfrentamiento con los alcaldes en el anterior decreto, ya que Hacienda quería que los municipios le hicieran un préstamo con 14.000 millones de remanente a diez años. A cambio, el Ministerio ofrecía un fondo incondicional de 5.000, en el que hasta un 60% estaría abierto a todos los ayuntamientos, con o sin ahorros.

¿Se acaba el pulso?

No. El anuncio de Hacienda es un gesto, pero la verdadera batalla apunta a estos 14.000 millones de euros de los ayuntamientos cuya resolución no será fácil.

este y el siguiente y el relativo al transporte. El alcalde de Madrid, José Luis Martínez Almeida, también reclamó que la suspensión de la regla de gasto se extienda efectivamente a 2021. El propio presidente de la FEMP, el alcalde socialista de Vigo, Abel Caballero, también urgió ayer al ministro de Transporte, José Luis Ábalos, que incluya el fondo del ramo de hasta 400 millones.

Sin embargo, los regidores recelan de que pueda volver a producirse una votación por la mínima en la FEMP, como ocurrió anteriormente. «La cerrazón y la miopía, tanto de la ministra como de Abel Caballero, han hecho que las Administraciones Locales sigan, a día de hoy, sin recibir un euro de ayudas», lamentó ayer Azcón. El decreto, en fin, supone un parche con las medidas en las que había acuerdo pero la gran batalla de los 14.000 millones de euros en remanentes sigue abierta.



El BCE 'vuelve al cole' con el mismo bajo nivel de compras de agosto

N. S.
MADRID

La llegada del mes de septiembre no ha supuesto un incremento de la actividad compradora del BCE en el mercado. La institución mantuvo durante la semana pasada, la primera ya completa del mes en curso, un volumen de adquisiciones dentro de su plan especial antipandemia muy similar al de agosto, mes tradicionalmente de escasa operativa en los mercados de capitales.

El BCE empleó la pasada semana otros 14.351 millones de euros del plan de compras antipandemia, con lo que su volumen de compras se eleva ya a 526.643 millones de euros, dentro de los 1,35 billones que prevé adquirir hasta al menos junio del próximo año. La cuantía adquirida la semana pasada está en línea con las semanas precedentes, en las que el volumen de compras rondó los 15.000 millones de euros, muy lejos de los más

de 30.000 millones de las semanas de mayor intervención en mercado, en el mes de marzo.

El perfil bajo en la actividad compradora del BCE se produce a pesar de la reanudación de las emisiones en mercado de deuda soberana durante la pasada semana, con hitos como la colocación sindicada realizada por Italia, por 10.000 millones de euros o la primera emisión soberana en bonos verdes de Alemania.

Adquirió 14.351 millones de euros la semana pasada en su plan de compras antipandemia

El BCE, cuyo consejo de gobierno se reunió el pasado jueves, volvió a mostrar su disposición a emplear la totalidad del plan especial de compras antipandemia y a usar todas las opciones de política monetaria que sean necesarias. Aunque también mandó un mensaje de contención al evitar tomar acciones concretas frente a la apreciación del euro, que se ha convertido en una nueva presión a la baja sobre la inflación de la región. Y anunció una previ-

sión de caída del PIB en la zona euro este año menos profunda de lo previsto en junio, del 8%, frente al 8,7% anterior.

Aun así, los inversores no aflojan en su estimación de que el BCE terminará por elevar de nuevo su programa de compras antipandemia, a la espera de ver el alcance de la nueva oleada del virus y del impacto del euro sobre la inflación. El propio BCE prevé una divisa a 1,18 dólares en los próximos dos años.



Informe trimestral

El BIS alerta de la desconexión entre las Bolsas y la realidad económica

Avisa del reto de distinguir a las empresas que no serán viables

Recuerda que la incertidumbre sobre el virus y sus efectos es elevada

N. R.
MADRID

El Banco de Pagos Internacionales de Basilea (BIS, por sus siglas en inglés) alertó ayer en su informe trimestral de la disparidad entre las cotizaciones que arrojan los mercados financieros y la realidad económica. “Basándonos en un amplio conjunto de indicadores, es difícil no ver una cierta diferencia entre los precios de los activos de riesgo y las perspectivas económicas”, afirmó Claudio Borio, jefe del departamento monetario y económico del BIS.

“No sabemos exactamente cómo van a terminar estas tensiones. Hay bastante incertidumbre sobre la evolución del virus, y eso tendrá grandes implicaciones para los mercados fi-

nancieros y para la política en general”, añadió Borio. Los mercados bursátiles mundiales han subido más del 50% desde que se hundieron en febrero y marzo, a pesar de la brutal caída que la economía mundial está sufriendo este año.

Borio añadió que la retirada de las políticas acomodaticias “no es para hoy, ni para mañana ni incluso para pasado mañana”, pero es un asunto que deberá afrontarse. Por ahora, añadió, la fase más difícil de la crisis está aún por delante. “Estamos pasando de la fase de liquidez a la fase de solvencia”, concluyó. En esta fase de solvencia, el verdadero desafío es distinguir entre empresas viables e inviables, lo que, dada la incertidumbre sobre los patrones económicos futuros, no es sencillo”, añadió. También está sobre la mesa la cuestión de la deuda generada por las medidas adoptadas para mitigar el impacto de la crisis.

“Las perspectivas de crecimiento de la economía global se mantienen generalmente tibias, lo que anticipa que la pérdida del producto interior bruto (PIB) no se recupe-



Claudio Borio, jefe del departamento monetario y económico del BIS. GETTY IMAGES

Crítica a los bonos verdes

En pleno auge de la inversión sostenible, una de las tendencias que ha emergido con fuerza con la pandemia, el BIS ha apuntado que las compañías deberían contar con un “rating verde” que desincentive las emisiones contaminantes. Y ha ido más allá al señalar que “no hay gran evidencia de que la emisión de bonos verdes esté asociada a la reducción de las emisiones de carbono en el tiempo”.

rará hasta antes de finales de 2021”, según el informe del BIS. De hecho, muchas empresas han revisado a la baja sus perspectivas de crecimiento, en algunos casos de forma significativa, en algunas de las mayores economías avanzadas.

Borio también comentó las divergencias entre el comportamiento bursátil de los distintos sectores. “Las ganancias han sido mayores en sectores que se beneficiarán más de los cambios económicos que puede inducir la pandemia, como el tecnológico y el de atención sanitaria”. En los bancos preocupa su baja rentabilidad y la acumulación de activos de mala calidad en sus balances.



Datos del segundo trimestre

El PIB del G20 sufre una caída récord del 6,9% con India y Reino Unido a la cabeza

Solo Nueva Delhi y Londres salen peor paradas que el -18,5% español

La OCDE pide a los países más esfuerzo para una recuperación verde

CINCO DÍAS
MADRID

El producto interior bruto (PIB) del conjunto de los países del G20 registró en el segundo trimestre del año un desplome sin precedentes del 6,9% respecto a los tres meses anteriores, cuando la caída fue del 3,5%, según los datos que publicó ayer la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE). Solo India y Reino Unido, con respectivos retrocesos del -25,2% y -20,4%, superarían el golpe de España (-18,5%), que aunque oficialmente no forma parte del G20, desde 2008 es uno de los países invitados en el foro.

La caída en el primer trimestre (-3,5%) ya había supuesto el mayor descenso de toda la serie histórica, superando ampliamente la contracción del 1,5% en el primer trimestre de 2009, el peor momento de la crisis financiera mundial. Entre abril y junio, la caída media en el conjunto de la OCDE llegó al -10,6%, y en la Unión Europea, al -11,4%.

De los países del G20, tan solo China, origen de la pandemia del coronavirus Covid-19, registra crecimientos positivos, con un 11,5% en

el segundo trimestre, según los datos del organismo que dirige Ángel Gurría. Entre enero y marzo, cuando ya empezaba a notar los efectos del virus, el gigante asiático retrocedió un -10%, la mayor caída de todo el conjunto en dicho periodo.

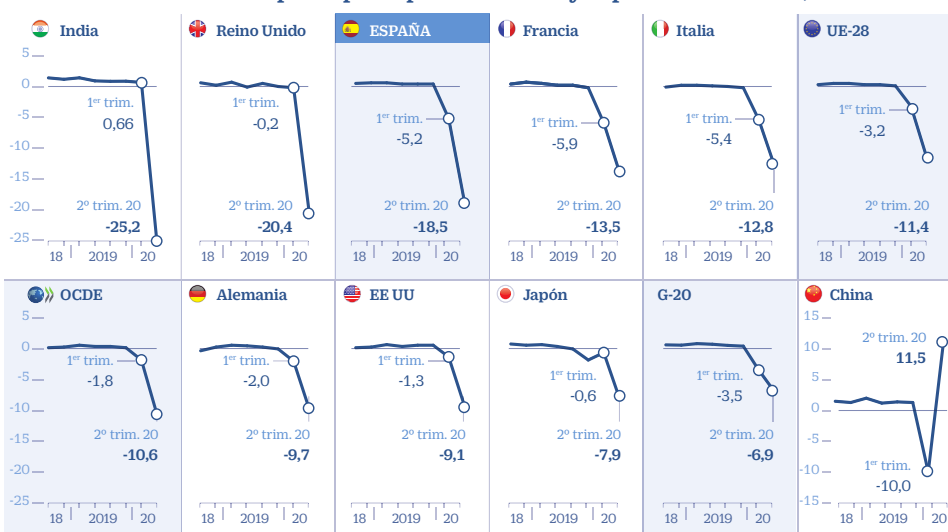
Algo mejor que España se sitúan las economías mexicana (-17,1%) y sudafricana (-16,4%). Francia cae un -13,8%, Italia lo hace un -12,8% y Alemania, un -9,7%. Estados Unidos, otro de los países más golpeados por la enfermedad, retrocede un -9,1% en el segundo trimestre del año.

La OCDE tiene previsto actualizar sus proyecciones macroeconómicas mañana miércoles. En sus últimas estimaciones, publicadas en junio, el organismo pronosticó una caída del PIB mundial de entre el 6,1% y el 7,6%. Para 2021, el crecimiento se situará entre el 2,8% y el 5,2%, dependiendo de la evolución de la pandemia.

Recuperación verde

Las medidas puestas en marcha por al menos 30 de los países miembros de la OCDE para que la reconstrucción económica sea verde son buenas pero no suficientes, según el ci-

Evolución del PIB en los principales países del G20 y España Variación mensual, en %



Fuente: OCDE

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

China, origen de la pandemia, es el único país con crecimiento positivo

tado organismo, que pide acciones más profundas.

Un cálculo preliminar señala que los países miembros se han comprometido a invertir 262.882 millones de euros en la recuperación sostenible. Pero otros también han llevado a cabo medidas que pueden provocar un impacto negativo de manera directa o indirecta en el medioambiente, como

revertir las regulaciones ambientales existentes.

Para que nadie se relaje en materia de sostenibilidad, la OCDE recalca que los sectores verdes ofrecen importantes perspectivas de creación de empleo, como las energías renovables, y en particular la solar fotovoltaica, que emplea a más personas por unidad de inversión y energía que la generación

por combustibles fósiles. La Agencia Internacional de la Energía, recuerdan desde el club de los países ricos, calcula que la energía renovable podría suponer la creación de 2,5 millones de nuevos empleos cada año. También, que la conservación de la biodiversidad brinda beneficios de entre 105.000 y 118.000 millones de euros por ejercicio.



La UE llevará hasta el 55% el objetivo de reducción de emisiones a 2030

La Comisión Europea prepara un plan de acción para alcanzar la nueva meta para el carbono

Eurelectric considera que hay que duplicar el ritmo de instalación de renovables para lograrlo

Rubén Esteller MADRID.

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, anunciará el próximo miércoles un incremento del objetivo de reducción de emisiones desde el actual 40% hasta una horquilla que va del 50% al 55% en su discurso sobre el estado de la Unión Europea.

En un contexto marcado por el coronavirus, la presidenta europea dará un paso considerable para apoyar la próxima COP26 de Glasgow así como la recuperación económica en la que juega un papel clave la inversión en renovables.

El desarrollo de este anuncio se incluirá en el 2030 Climate Target Plan, previsto para este trimestre, que contará también con un informe económico en el que se justifique este incremento de la ambición europea.

Para desarrollarlo, la Comisión Europea ha contado con la colaboración de la Agencia Internacional de Energías renovables (Irena) para poder calcular los beneficios económicos de esta apuesta por la energía verde europea.

Irena, de hecho, presentará este próximo 21 de septiembre un informe sobre las medidas a adoptar para alcanzar las cero emisiones en los sectores industriales. En dicho documento, tal y como ha podido saber este diario, se realizan diez propuestas para alcanzar el objetivo, entre ellas, seguir una estrategia basada en las energías renovables para los sectores de uso final con un objetivo final de cero emisiones; Desarrollar una visión y una estrategia compartidas y elaborar conjuntamente hojas de ruta prácticas en las que participen todos los principa-

les agentes. Planificar y desplegar tempranamente una infraestructura habilitadora. Fomentar la demanda temprana de productos y servicios ecológicos. Elaborar enfoques adaptados para garantizar el acceso a la financiación y apoyar la investigación, el desarrollo y la innovación sistémica.

Entretanto, los avances en la Unión Europea ya se van notando. Dos tercios de la electricidad generada en la primera mitad de este año no contenía carbono. Las energías renovables cubrieron el 40% del mix energético, mientras que la generación de combustibles fósiles se redujo en un 18%, según los datos

Irena prepara diez recomendaciones a la industria para que sea también cero emisiones

que se desprenden del barómetro realizado por Eurelectric, la patronal eléctrica europea.

Según esta asociación, se observa una marcada tendencia al alza: en 2010 las energías renovables representaron el 20% del mix eléctrico de la UE, mientras que en 2019 ya alcanzaban el 34%.

Y la tendencia continuará, aseguran. Independientemente de que la economía europea se enfrente a una crisis económica prolongada o a una rápida recuperación, hasta un 80% de la electricidad de la UE podría estar libre de fósiles para el año 2030.

Kristian Ruby, secretario general



Ursula von der Leyen, presidenta de la Comisión Europea. REUTERS

de Eurelectric, ha asegurado que “este año, el sector eléctrico ha demostrado su valor crucial para la sociedad al proporcionar a los hospitales, oficinas gubernamentales y millones de europeos que trabajan en casa una energía limpia y fiable durante toda la pandemia. Además, el sector está en un camino rápido y firme hacia la descarbonización”.

En opinión de las principales eléctricas europeas, se necesita una mayor aceleración para cumplir los objetivos de la UE para 2030.

El quid de la ambición neta-cero de la UE será cada vez más sustituir el uso de la energía en sectores

La OCDE cifra en 312.000 millones los fondos públicos destinados a la recuperación verde

como el transporte, los edificios y la industria por electricidad con bajo contenido de carbono, al tiempo que se desarrolla la capacidad de energía limpia. Concretamente, el ritmo de despliegue de las capacidades eólica y solar debe duplicarse para cumplir los objetivos de la UE para 2030.

Los países miembros de la OCDE han movilizado fondos públicos por valor de 312.000 millones de dólares para lograr una recuperación económica verde. No obstante, los paquetes de ayuda y los planes de recuperación económica incluyen iniciativas destinadas a financiar proyectos “no ecológicos”.



La UE presiona a China para concluir un acuerdo de inversión

Firman la protección de 100 indicaciones geográficas europeas en el gigante asiático

Jorge Valero BRUSELAS.

La UE y China guardaban grandes esperanzas para este año. Tras siete años de negociación, esperaban concluir un acuerdo de inversión con el que reforzar sus lazos económicos. Una manera de responder al proteccionismo de Donald Trump, y para los europeos un marco para equilibrar la relación comercial con Pekín. Sin embargo, las diferencias crecientes entre ambos socios y las dificultades generadas por el Covid-19 han complicado la conclusión de

este acuerdo, que la presidencia alemana de la UE quería haber cerrado inicialmente con una cumbre bilateral en Leipzig.

Finalmente, la pandemia ha reducido la cumbre a una videoconferencia entre los líderes de la UE y la canciller alemana, Angela Merkel, con el presidente chino Xi Jinping. Y de la conclusión del acuerdo se ha pasado a la enésima advertencia de los europeos.

La UE presionó a Xi para que ponga más sobre la mesa si quiere concluir las negociaciones, porque "queda mucho por hacer en el acceso a su mercado", resumió la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen. Sobre todo en sectores como el digital, la biotecnología, los vehículos ecológicos o el desarrollo sostenible.

"China nos tiene que convencer de que quiere un acuerdo de inversión", añadió la alemana. Merkel indicó que existen "diferencias muy claras y significativas" respecto a

Merkel asegura que "hay diferencias muy claras y significativas" entre ambos sistemas

los sistemas políticos entre ambos bloques, e incluso los problemas han aumentado en algunas áreas.

A pesar de ello, cree que existe la "voluntad política" en ambos lados para concluir el acuerdo de inver-

sión, aunque no quiso garantizar si sucederá este año.

Europa ha dejado de ser *naïf* respecto a China, vista ahora como un "rival sistémico". Además, los europeos observan que las autoridades chinas apenas han progresado en las grandes demandas planteadas desde hace tiempo en el flanco económico, como los subsidios que facilitan a sus empresas, la transferencia forzosa de tecnología que impone a las firmas extranjeras allí, o las barreras que pone en su mercado.

La relación bilateral se ha deteriorado recientemente más aún en el siempre sensible campo de los derechos humanos por la nueva ley de Seguridad aprobada en Hong Kong o el tratamiento de la minoría musulmana Uigur, en la provincia Xinjiang.

El presidente del Consejo Europeo, Charles Michel, comentó que los europeos solicitaron a Xi el envío de una misión para supervisar la situación en esta provincia, dadas las informaciones de que se retiene a gran número de sus ciudadanitos en campos.

"Los europeos desconfían más de las prácticas económicas de China y de las crecientes violaciones de los derechos humanos en Hong Kong o Xinjiang", comenta Janka Oertel, del Consejo Europeo para las Relaciones Exteriores.

El único resultado de la cumbre fue la firma para proteger 100 indicaciones geográficas de cada lado en el territorio del otro, aunque el texto ya se acordó el pasado año. Algunas son *Rioja*, *Cava*, o el *Queso Manchego*.



El primer ministro británico, Boris Johnson, escuchaba al portavoz laborista, Ed Miliband, ayer en Londres, en una captura de la grabación del debate en el Parlamento. / AFP

Johnson salva el primer trámite de la ley que burla el acuerdo del Brexit

Cinco ex primeros ministros y otros conservadores de peso exigen una rectificación

RAFA DE MIGUEL, Londres
Boris Johnson pudo comprobar ayer que es posible ganar una votación parlamentaria y, aun así, salir destrozado de la Cámara de los Comunes. El primer ministro británico logró

mayoría suficiente (340 votos frente a 263) para dar luz verde a la tramitación de la Ley del Mercado Interno del Reino Unido, que viola unilateralmente cláusulas fundamentales del Acuerdo de Retirada de la UE. La

revuelta interna de los conservadores, muchos de ellos alarmados por el daño reputacional que supondrá la decisión, se va inflando cada hora. El ex primer ministro David Cameron se sumó a las críticas a Johnson.

Johnson apostó de nuevo por su capacidad retórica y la proverbial confianza que tiene en sí mismo para intentar calmar las agitadas aguas de Westminster. Decidió abrir el debate parlamentario con el que se impulsaba el trámite parlamentario de su polémica ley. Horas antes, hasta tres nuevas voces autorizadas de su partido le habían advertido de los daños que puede provocar su última estratagemata. "Ningún primer ministro puede comprometerse solemnemente con las obligaciones de un tratado mientras cruza los dedos por detrás", denunció el antiguo abogado general del Estado (el asesor legal del jefe del Gobierno), Geoffrey Cox.

Firme defensor del Brexit, alia-

do y pesadilla de Theresa May cuando vigiló a cara de perro la legalidad de cada uno de los pasos de la entonces primera ministra, y respetado por sus compañeros de partido, el golpe de Cox doió especialmente a Johnson. Casi tanto como el de otro ex primer ministro (y ya son cinco sus predecesores que se han sumado a la batalla), David Cameron. "Aprobar en el Parlamento un texto contrario a la legalidad internacional debería ser el último recurso que contempláramos", lamentó Cameron. Igual que el exministro de Economía, Sajid Javid, quien también anunció que se sumaría a la fila de las abstenciones.

"No podemos llegar a una situación en la que las fronteras de

nuestro propio país sean dictadas por un poder extranjero o por una organización internacional. Ningún primer ministro podría permitirlo", proclamó Johnson en un discurso profundamente nacionalista con el que intentó culpar de mala fe a la Unión Europea.

"No tiene ni idea"

Downing Street asegura ahora que el Acuerdo de Retirada, presentado como un gran triunfo antes de las elecciones generales de diciembre de 2019 en las que el Partido Conservador arrasó, incluye una serie de importantes ambigüedades que resultan necesario corregir con el nuevo texto legal.

El líder de la oposición laborista, Keir Starmer, se había visto obligado a recluirse en su casa poco antes del debate. Un miembro de su familia ha desarrollado síntomas de la covid-19. En su lugar, intervino Ed Miliband. Quien fuera líder del Partido Laborista hasta su dimisión en 2015 dio la impresión de que llevaba todo este tiempo preparándose para una intervención en la que puso contra las cuerdas a Johnson.

El primer ministro se cruzó de brazos, frunció el ceño y apenas pudo disimular su frustración mientras hundía en el escafío toda su humanidad. "Nunca pensé, cada vez que intervine antes desde esta tribuna, que la

idea de que la legalidad internacional debe ser respetada sería objeto de división en este Parlamento", denunció Miliband mientras demolía uno por uno los argumentos esgrimidos por el Gobierno para saltarse la ley. "Nos dicen ahora que el Acuerdo de Retirada de la UE era ambiguo, problemático... Me pregunto si llegó a leerlo. Usted no leyó ese acuerdo, no ha leído la ley que nos propone. Usted no tiene ni idea. Es el tratado que usted firmó y presentó como un triunfo. Estaría bien que, por primera vez en toda su trayectoria política, fuera capaz de asumir su responsabilidad", le reprochó a un Johnson que miraba al techo con ojos desorbitados.

Johnson asegura que la nueva ley es simplemente un "colchón de seguridad", y que su voluntad sigue siendo la de intentar alcanzar con la UE un acuerdo antes del 31 de diciembre, cuando finalice el periodo de transición. De momento, su maniobra ha irritado a Bruselas, que le ha exigido una rectificación antes de que finalice septiembre. Pero, sobre todo, en medio de la crisis desconmutal que ha supuesto la pandemia del coronavirus, Johnson ha elegido volver a llevar a la Cámara de los Comunes a un laberinto de interminables discusiones y rencor como el que atravesó a lo largo de 2019.

El mandatario sugiere que la UE impedirá el paso de alimentos

El 'premier' se niega a explicar la afirmación, que hizo a un diario

R. DE M., Londres
A medida que han aumentado las críticas contra el proyecto de Ley del Mercado Interno del Reino Unido, el Gobierno de Johnson ha ido cambiando los argumentos con los que intentaba justificar su estratagemata legal. Hasta el punto de utilizar amenazas que ni siquiera forman parte del documento en disputa. "Nos aseguran ahora que la Unión Europea no solo impondrá aranceles a los productos

que viajen desde Gran Bretaña hasta Irlanda del Norte [el Reino Unido, en la terminología oficial, es la suma de estos dos territorios separados por el mar de Irlanda]. Podrían incluso detener de hecho el tránsito de alimentos entre ambas partes", aseguraba este domingo Johnson en las páginas de *The Daily Telegraph*, su aliado incondicional en la batalla del Brexit.

Era un mensaje destinado a soliviantar al electorado euros-

céptico, que no tiene nada que ver con el nuevo proyecto de ley y que convierte un mecanismo normal de la legalidad internacional en un arma política con tintes demagógicos. Hasta el punto de que el portavoz laborista, Ed Miliband, cedió a Johnson su tiempo de intervención para que el primer ministro explicara a la Cámara en qué artículo de la ley debatida había alguna referencia al respecto. Johnson balbuceó un gesto de

desprecio y renunció a tomar la palabra.

La realidad es mucho más técnica y menos maquiavélica. Bajo el Acuerdo de Retirada firmado entre Londres y Bruselas el pasado enero, Irlanda del Norte seguirá formando parte del Mercado Interior de la UE. Fue la solución acordada para no establecer nuevas fronteras entre este territorio británico y la República de Irlanda (miembro de la Unión Europea), y evitar así poner en peligro el acuerdo de paz que puso fin en 1998 a décadas de terrorismo. Con estas premisas, cualquier producto agropecuario que el Reino Unido quisiera introducir en Irlanda del Norte lo estaría enviando, a efectos prácticos, al mercado interno de la Unión Europea. Y las propias normas comunitarias estable-

cen que, ante una situación así, debe concederse una "autorización de tercer país" con la que queda certificado que el Reino Unido cumple con el régimen fitosanitario exigido en la UE.

Downing Street, que presume de tener unas normas de consumo iguales o hasta superiores a las comunitarias, ve mala fe detrás de la exigencia. Pero lo cierto es que hasta ahora han sido incapaces de presentar a la contraparte negociadora cuál será su normativa sanitaria para productos agrícolas y ganaderos en la era posterior al Brexit.

Un tecnicismo que, en circunstancias normales, sería subsanable, se ha convertido en un nuevo argumento envenenado para resucitar en la Cámara de los Comunes la batalla fratricida de los últimos tres años.



Las reformas del Estado del bienestar

Díaz y Escrivá colisionan en la reforma de las jubilaciones

Seguridad Social aboga por endurecer los retiros anticipados y premiar más los tardíos

Trabajo avisa de que retrasar la edad de retiro taponará el acceso de los jóvenes al empleo

GABRIEL UBIETO
BARCELONA

La jubilación y su encaje entre unas tensionadas arcas de la Seguridad Social y un mercado laboral envejecido se erige como un nuevo punto de disenso en el seno del Gobierno de coalición. Así lo reconoció ayer públicamente la ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, que difiere de su colega en Seguridad Social, José Luis Escrivá, en lo que respecta a eliminar incentivos para las jubilaciones tempranas y dar facilidades a las tardías. Un difícil encaje de bolillos entre las competencias e intereses de Trabajo y Seguridad Social, que conviven por primera vez en décadas en ministerios separados.

El plan de Escrivá para apuntalar la sostenibilidad financiera de la Seguridad Social no gusta en los despachos de Trabajo. El titular de Inclusión pretende un endurecimiento gradual de las jubilaciones anticipadas para acercar la edad efectiva de jubilación (65,1 años) a la legal (66,5 años). También dar incentivos a los trabajadores que voluntariamente quieran alargar sus carreras profesionales más allá de la segunda. «El reto de nuestro país es incorporar a los jóvenes al mercado de trabajo, [...] propiciar que alarguemos y además incentivemos la edad de jubilación más allá de la edad legal y creo que entorpece la capacidad de incorporar jóvenes», declaró Díaz en una entrevista en TVE.

El drama que señala la titular de Trabajo es irrefutable, pues la tasa de paro juvenil escaló este segundo trimestre al 37,6% y consolida a España como el Estado miembro de la UE con mayor desempleo entre júnior. No obstante, el argumento pone de manifiesto un desencuentro en el Gobierno y despierta el rechazo de parte de la comunidad académica.

«No hay una correlación clara entre retrasar la salida de un sénior y que ello favorezca la entrada de un joven», afirma el director de Economía pública de Funcas, Eduardo Bandrés. «Están



► La ministra Yolanda Díaz, durante una intervención el pasado día 7 en Madrid.

El Gobierno se abre a alargar los ertes hasta pasadas las Navidades

► El Gobierno abre la puerta a renovar el acuerdo de los ertes del covid hasta el 31 de enero del 2021, para así esquivar el parón navideño en las negociaciones de la próxima prórroga. Así lo manifestó ayer el ministro de Inclusión y Seguridad Social, José Luis Escrivá, en una entrevista en La Sexta. El Ejecutivo mantiene su formato de renovaciones trimestre a trimestre, aunque no descarta incorporar matices, según trasladó a los agentes sociales. La fecha no contenta a la patronal, que aspira a renovar hasta junio del 2021.

► El Ejecutivo, la patronal y los sindicatos celebraron una nueva reunión para renovar los ertes que finalizó todavía sin acuerdo. La de ayer, lunes, no fue una negociación de grandes avances, según cuentan fuentes del diálogo social. Las partes siguen con su calendario de encuentros, uno diario, con el objetivo de cerrar un consenso antes de la próxima semana. El melón que están por abordar las partes es la cuantía de las exoneraciones a la Seguridad Social para las empresas que sigan en expediente.

pensando en la cadena de montaje fija, donde quitas una pieza y metes otra y estas son perfectamente sustituibles. Y el mundo del trabajo del siglo XXI no es así», afirma el profesor de Economía de la UPF e investigador de Fedea, Sergi Jiménez.

El concepto puede parecer contradictorio, pero es perfectamente compatible en términos económicos, pues el perfil del trabajador que se retira no necesariamente puede encontrar sustituto inmediato en el mercado laboral o la propia empresa puede decidir prescindir de dicho puesto. O bien este puede desaparecer fruto de la automatización. No es aplicable tampoco, según señala el profesor de Economía de la UB Raúl Ramos, a todos los sectores de igual forma.

«Un sector que depende mucho del impulso tecnológico y de las habilidades que se encuentran más fácilmente entre las nuevas generaciones puede verse perjudicada por un endurecimiento de las jubilaciones anticipadas», afirma.

PARADOS SÉNIOR Pese al desencuentro entre ambos ministerios, sus planteamientos, no obstante, nacen del mismo punto negro para el empleo: el paro de los trabajadores sénior. España tiene una de las tasas de ocupación más bajas en la Unión Europea entre los trabajadores veteranos. Solo el 53,9% de las personas de entre 55 y 64 años tiene un empleo. El resto o está en paro o está inactivo. En Suecia, dicho porcentaje es del 76,6%; en Ale-



mania, del 72,7%, y en Dinamarca, del 71,1%.

«Las denominadas prejubilaciones son un mecanismo de salida del mercado laboral a través del desempleo, primero, y por lo general de una jubilación anticipada después», señala Bandrés. Es decir, la gran mayoría de gente que abandona prematuramente el mercado de trabajo no lo hace por voluntad propia, sino porque se ven expulsados de sus empleos. «Los jóvenes no ocupan los mismos puestos de trabajo porque no se les permite», afirma la secretaria de políticas sociales de UGT, Mari Carmen Barrera.

CONTRATO RELEVO // Las centrales son más partidarias de atajar el problema por una solución a caballo entre ambos planteamientos: el contrato de relevo. «Man-

Los economistas alertan de que penalizar el retiro temprano no se traduce en menos paro juvenil

UGT aboga por el contrato de relevo, una fórmula que hasta ahora no ha convencido a los empresarios

tener a los mayores cotizando hasta su edad legal de jubilación permite no perder cotizaciones, ni hay jubilaciones anticipadas que pagamos entre todos», añade Barrera.

«Hay una negociación abierta entre Unidas Podemos y el PSOE», aseveró ayer Díaz. Esta semana, no obstante, los esfuerzos están centrados en la cuarta renovación de los ertes, en los que Escrivá y Díaz comparten banca frente a los agentes sociales. La liza por las jubilaciones vendrá después. ≡



Las empresas europeas piden 100.000 millones a sus accionistas

CRECIMIENTO RÉCORD DEL 36%/ Las ampliaciones de capital, ya sea para elevar la solvencia o para aprovechar oportunidades de crecimiento, dominan un ránking con escasez de salidas a Bolsa.

Andrés Stumpf. Madrid

Arrimar el hombro en tiempos difíciles. Tras una primera oleada de emisiones de deuda y extensiones de las líneas de crédito, las empresas europeas se han girado hacia sus accionistas en busca de los recursos que necesitan para navegar en la crisis del coronavirus. En lo que va de año, en Europa las empresas han apelado a los inversores para captar casi 100.000 millones de euros en 868 operaciones diferentes, una cifra que engloba ampliaciones de capital como emisiones de bonos convertibles y salidas a Bolsa.

Esta cifra marca nada menos que un ascenso récord en los últimos tiempos del 36% respecto a los volúmenes registrados en el mismo periodo del año pasado, un ejercicio en el que las compañías europeas levantaron 72.000 millones de euros en operaciones de esta misma clase, según datos de Dealogic.

“Los inversores están respondiendo muy positivamente y están acudiendo fácilmente a estas operaciones”, señala Salvatore Branca, responsable de ECM (*Equity Capital Markets*) de BNP Paribas en Iberia, que explica que los análisis indican que “las compañías que han estado acudiendo al mercado son las que están mejor posicionadas para los posibles escenarios de recuperación”.

Íñigo de Areilza, responsable de ECM para España de Deutsche Bank, señala que el grueso de este tipo de ampliaciones de capital de vida o muerte ha estado en las compañías de sectores cíclicos, “como el turismo y viajes, ocio o comercio minorista” que se han visto “severamente impactados por la crisis del coronavirus y buscan reforzar su posición de capital”.

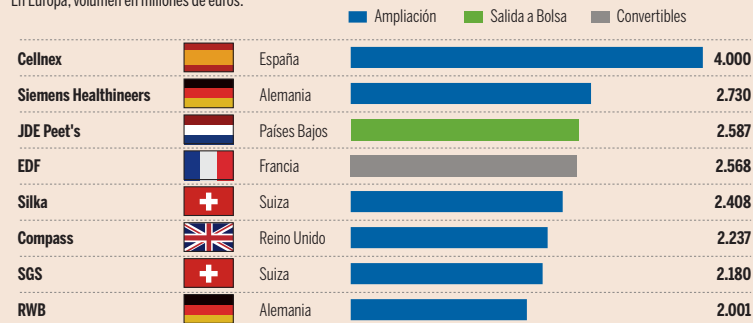
Pero las ampliaciones para reforzar la solvencia no han sido el único motivo por el que las empresas han apelado a los inversores. “También ha habido compañías que han visto en el escenario actual importantes oportunidades de crecimiento y que encuentran en los mercados de renta variable los recursos necesarios para abordar esta expansión”, indica Branca.



Cellnex protagoniza la mayor operación del año en el segmento del mercado bursátil.

LAS MAYORES OPERACIONES DEL MERCADO BURSÁTIL

En Europa, volumen en millones de euros.



Fuente: Dealogic

Expansión

Una tendencia que cada vez coge más fuerza y que, según De Areilza “está cada vez más presente entre las prioridades de algunos equipos directivos”.

Cellnex

Esa ha sido la lógica de la que es la mayor operación de este tipo en lo que va de año en Europa, una ampliación de capital con acento Español. Cellnex ha emitido 4.000 millones de euros y ha protagonizado la mayor transacción de la historia en la Península Ibérica en el segmento de renta variable. BNP Paribas actuó como coordinador global de la macroampliación junto con Goldman Sachs,

Este año las firmas han apelado a los inversores en 868 operaciones diferentes

Morgan Stanley y JPMorgan. El podio de las operaciones bursátiles este año lo han completado Siemens Healthineers, también con una ampliación de capital por un volumen de 2.730 millones de euros, y JDE Peet's, con su salida a Bolsa valorada en 2.587. La de la británica es la única OPV que se cuela en el top de operaciones bursátiles del año que dominan con puño de hierro las ampliaciones.

En España, al margen de la ya mencionada transacción de Cellnex, Amadeus ocupa una posición preponderante con su operación de emisión de 750 millones de euros en acciones y 750 millones de euros en bonos convertibles. “Amadeus lideró la actividad en la primera fase del año y luego dio paso a un cierto periodo de sequía que rompió Cellnex”, indica Branca. La actividad, desde entonces, se ha mantenido a un nivel elevado.

Ahora, la ampliación de capital de IAG (ver página 15) es la que centra todas las miradas y el esfuerzo de los grandes bancos de inversión. En cualquier caso, el peso de las

Continuidad en la tendencia para 2021

Los bancos de inversión esperan un final de año activo en lo que se refiere a operaciones en el mercado bursátil, especialmente en el segmento de las ampliaciones de capital tanto en Europa como en España. “Se producirá en general, pero sobre todo en los sectores más tocados por la crisis”, indica Íñigo de Areilza, responsable de ECM para España de Deutsche Bank, que prevé que la tendencia se prolongue incluso más allá de 2020. En ello será clave que el mercado logre una mayor visibilidad del impacto del coronavirus sobre las cuentas de la compañía en los próximos trimestres, algo para lo que hasta ahora han tenido que basarse en especulaciones y proyecciones difusas. Por parte de los emisores, un aliciente sería una recuperación en las valoraciones que no hiciera tan sangrante el descuento con el que acuden al mercado, así como nuevas potenciales oportunidades de crecimiento para las empresas más saneadas.

ampliaciones de capital españolas sobre el total europeo es pequeño y anticipa más operaciones en el futuro. Según señala Paulo Santa Marta, responsable de Corporate Finance de Beka Finance “el stock de capital acumulado en la economía española, en términos relativos, es bastante inferior al de otros países de Europa central. Así, una parte muy significativa del tejido empresarial ha quedado bastante descapitalizado”.

El experto anticipa una mayor actividad, sobre todo entre las empresas de un tamaño más reducido pues, según sostiene, “No queda más remedio que reponer las bases de capital”.



Pr: Diaria
Tirada: 28.818
Dif: 19.343

Secc: EMPRESAS Valor: 14.067,56 € Area (cm2): 525,4 Ocupac: 60,9 % Doc: 1/1 Autor: M.Prieto. Madrid Num. Lec: 105000



La ciberseguridad es uno de los ámbitos que generará oportunidades para el sector tecnológico.

15.000 millones para digitalizar la economía

OPORTUNIDAD/ La Agenda Digital 2025, presentada en julio, constata la urgencia de abordar un plan de transformación digital para relanzar el crecimiento económico.

M.Prieto. Madrid

La digitalización será uno de los pilares para la reactivación económica de España tras la crisis del coronavirus, lo que abre importantes oportunidades para el sector de las tecnologías de la información español. No en vano, la transformación digital es uno de los grandes ejes del ambicioso plan de recuperación de la Unión Europea, dotado con 750.000 millones de euros, hasta el punto de que Bruselas ha dejado claro que será "condición indispensable" para que los planes de inversiones y reformas nacionales de los estados miembros sean dotados de fondos.

La urgencia de la apuesta digital ha quedado de manifiesto en la Agenda Digital España 2025 presentada en julio, uno de los primeros programas que estarán en gran parte financiados por este fondo europeo de recuperación, del que España recibirá 140.000 millones.

Concretamente, 15.000 millones de euros de los 20.000 millones de inversión pública en digitalización en el periodo 2020-2022 corresponderán a los diferentes programas y nuevos instrumentos comunitarios de financiación del plan de recuperación. Además, el Gobierno confía en que el plan ayude a movilizar unos 50.000 millones de in-

AUDIOVISUAL

El sector audiovisual también puede beneficiarse de estos fondos de recuperación europeos. De hecho, en la **Agenda Digital** se ha fijado el objetivo de incrementar un 30% la producción audiovisual en nuestro país para el año 2025.

versión privada.

La Agenda Digital España 2025, con 50 medidas en torno a diez ejes estratégicos, supone una oportunidad para el sector de tecnologías de la información, que juega un papel clave en la creación de empleo de calidad.

Los proyectos de digitalización del modelo productivo en sectores como el agroalimentario, movilidad, salud, turismo, comercio, industria o energía pueden atraer importantes inversiones en los próximos años y encajan con los condicionantes que pone

El programa de la UE puede aportar 15.000 millones para digitalización hasta 2022

Europa para el plan, puesto que los proyectos de digitalización son imprescindibles para lograr una reducción del 10% de las emisiones de CO2 en 2025.

Esta apuesta tiene sobre el papel un alto potencial porque los proyectos tractores tendrían impacto en la productividad, el empleo y la innovación del tejido empresarial de diversos sectores. La industria TIC tendría un papel relevante, dado que son apuestas que descansan en tecnologías diversas como conectividad, inteligencia artificial, ciberseguridad, entre otras.

El prometido Plan de Impulso a la Digitalización de las Pymes españolas es otro caladero de proyectos tecnológicos que puede beneficiar al sector. Asimismo, la promesa de abordar un salto en la digitalización del sector público para modernizar procesos y adoptar con decisión el canal digital se traducirá en inversiones que pueden ser financiadas con estos fondos.

Ciberseguridad

En la industria española hay muchas esperanzas alrededor de la ciberseguridad, un ámbito esencial para cualquier proyecto de carácter digital y que genera empleo altamente cualificado. El Gobierno estima que España

Habrán proyectos de ciberseguridad, digitalización de sectores productivos y centros de datos

podría tener 20.000 especialistas en ciberseguridad, Inteligencia Artificial y datos en 2025 gracias, entre otros aspectos, al polo de actividad empresarial del Instituto Nacional de Ciberseguridad (IN-CIBE), con sede en León. España ha propuesto esta ciudad como candidata para acoger la sede del Centro Europeo de Ciberseguridad.

Las inversiones privadas en centros de datos que sitúen a España como un hub de negocios *cloud* también están en la agenda de proyectos que pueden beneficiarse de estos fondos europeos. Además, España quiere jugar un papel relevante en supercomputación aprovechando la solidez del Barcelona Supercomputing Center.

Desde Ametic, una de las patronales del sector tecnológico español, se incide en la necesidad de apostar por este tipo de proyectos. "Sería un error utilizar los fondos para pagar proyectos concretos de grandes empresas y solucionar sus cuentas de resultados", dice su presidente, Pedro Mier.



Pr: Diaria
Tirada: 28.818
Dif: 19.343

Londres desprecia a Bruselas con acuerdos al margen de la UE por 100.000 millones

CON EEUU, AUSTRALIA, NUEVA ZELANDA Y CANADÁ/ El Gobierno de Boris Johnson intenta cerrar grandes acuerdos de libre mercado con grandes potencias, como el que firmó la pasada semana con Japón, como una demostración de fuerza frente a la UE.

Miguel Ángel Patiño. Londres. El Gobierno de Reino Unido, con el conservador Boris Johnson a la cabeza, ha lanzado una ofensiva internacional para armar amplios acuerdos de libre comercio con Estados Unidos, Australia, Nueva Zelanda y Canadá, idénticos a los que selló la pasada semana con Japón.

Redobla así su órdago a la Unión Europea (UE). Con esos acuerdos comerciales, que algunas estimaciones cifran en más de 100.000 millones de euros, Reino Unido busca asegurarse un marco estable comercial a largo plazo con las principales potencias económicas con las que mantiene amplios lazos una vez que, tras el 31 de diciembre de este año, se produzca el divorcio definitivo del país británico con la Unión Europea (Brexit).

Hacia el caos

Reino Unido y la UE llevan meses negociando, sin éxito, cuáles serán las reglas comerciales que regirán su relación una vez que, llegado el 31 de diciembre, venza el plazo que se dieron ambas partes para abordar una era posBrexit ordenada.

Si llegada esa fecha no hay acuerdo, la relación podrá generar un caos comercial sin

precedentes. La pasada semana, el país británico y la UE mantuvieron la octava ronda de negociaciones en lo que va de año.

La ronda no solo acabó sin acuerdo. Terminó además con acusaciones entre ambas partes de intentar bloquear cualquier posible solución. El Gobierno de Boris Johnson, instó a la UE a avenirse a un acuerdo antes del 15 de octubre, a modo de ultimátum. En paralelo, anunció un acuerdo de libre comercio "histórico" con Japón, en una demostración de fuerza con la que lanzaba un claro mensaje a la UE sobre la capacidad de Reino Unido de lograr alianzas al margen de Bruselas.

Johnson tensó aún más la cuerda cuando anunció la tramitación de un proyecto de ley de "mercado interior" para proteger los intereses británicos que, en la práctica, socavaba algunos de los acuerdos que ya se habían alcanzado con la UE para abordar la era posBrexit. Bruselas respondió diciendo que eso era una "violación" de la normativa internacional establecida y ha anunciado que podría tomar acciones legales.

Ahora, el Gobierno británico acelera el proceso hacia un posBrexit sin la UE con una carrera para firmar alianzas



Boris Johnson, ayer en el Parlamento británico.

con grandes socios comerciales sin esperar a qué opinen en Bruselas. Desde el Gobierno británico se ha reconocido que "se están ultimando acuerdos comerciales extraordinarios con EEUU, Australia, Nueva Zelanda y Canadá que impulsarán a las empresas británicas y crearán decenas de miles de nuevos

empleos", en línea con el que se firmó con Japón la pasada semana.

Este acuerdo facilitará el tránsito de mercancías y personas entre Reino Unido y Japón, y según los propios datos del Gobierno, supondrá una inyección económica de hasta 15.000 millones de libras para la economía británica.

"Las negociaciones" para lograr acuerdos idénticos con otros países "están en curso y han sido positivas hasta ahora", dicen desde la oficina del primer ministro británico. "Espera lograr más acuerdos comerciales en los próximos meses", añaden. Juntos podrían impulsar la economía de Reino

Unido en al menos 100.000 millones de libras (más de 107.000 millones de euros al cambio actual) durante la próxima década, según expertos en comercio exterior. El desafío se produce a apenas unos días de que oficialmente de comienzo la novena ronda de negociaciones entre Reino Unido y la Unión

Todos los expresidentes contra Boris Johnson

M.Á.Patiño. Londres

Las críticas políticas en Reino Unido contra la ley del Mercado Interno que ha propuesto el primer ministro conservador Boris Johnson y que ayer empezó su tramitación parlamentaria van en aumento. Dentro y fuera de su propio partido.

Ayer fue el ex primer ministro David Cameron el que criticó ese proyecto de ley, que la UE considera una vulneración de los pactos ya alcanzados con Reino Unido para regular las relaciones entre ambos tras el Brexit, la salida del país británico de la Unión Europea. Cameron se ha convertido en el quinto ex primer ministro en criticar

esa ley, que en la práctica intenta anular partes del acuerdo de retirada del Brexit, sobre todo en lo referente a las aduanas con Irlanda. Cameron dijo que tiene "dudas" con respecto a esa ley, y que romper un tratado internacional debería ser el "último recurso".

Los ex primeros ministros Theresa May y John Major (conservadores) y Tony Blair y Gordon Brown (laboristas), también han criticado el proyecto de ley de Boris Johnson. Se espera que el gobierno logre sacar adelante la ley, aunque hay parlamentarios que se han manifestado abiertamente en contra. Geoffrey Cox, por ejemplo,

ha dicho que votará en contra, acusando al actual primer ministro de hacer un daño "inconcebible" a la reputación internacional de Reino Unido. Ed Miliband ha llamado a la ley propuesta "vandalismo legislativo". Blair y Major han hecho lobby instando a los parlamentarios a rechazar el proyecto de ley.

Concesiones

Para tratar de sofocar la revuelta, Johnson se ha comprometido a convocar una votación en el Parlamento en caso de que en el futuro se viera en la "necesidad" de utilizar los poderes que le otorga la ley. Con ese compromiso, el primer ministro concede

una medida similar a la que proponía una enmienda presentada por uno de sus compañeros de bancada, Bob Neill, que amenazaba con reunir cierto apoyo entre los "torries".

Johnson justificó la necesidad de la ley ante la voluntad de la UE de "utilizar el protocolo para Irlanda del Norte de un modo que va más allá del sentido común, sencillamente para ejercer presión sobre Reino Unido en la ne-

gociación de un acuerdo de libre comercio". Bruselas, según el jefe de Gobierno, amenaza con vetar el comercio de productos alimentarios y agrícolas británicos en caso de que se produzca un Brexit sin acuerdo el próximo 31 de diciembre.

Prohibición

Si ese fuera el caso, "esa decisión significaría la prohibición automática de transferir nuestros productos animales de Gran Bretaña a Irlanda del Norte", sostuvo Johnson.

Ante la posibilidad de que se desencadenen escenarios como ese, considera necesario reservarse el derecho a alterar el acuerdo alcanzado el

pasado octubre, que establece controles en el paso de mercancías entre Irlanda del Norte y el resto de regiones británicas (Escocia, Gales e Inglaterra) a fin de mantener sin fricciones la aduana terrestre con la República de Irlanda.

Gibraltar

Por su parte, el ministro principal de Gibraltar, Fabian Picardo, dijo ayer que, en las negociaciones sobre la situación posBrexit, su Gobierno nunca aceptará "nada que diluya la soberanía, la jurisdicción o el control británico sobre Gibraltar". "Somos duros, somos los halcones y no dejaremos pasar nada", dijo.

Con respecto a Gibraltar, Reino Unido dice que "no dejará pasar nada; somos duros"

Pr: Diaria
Tirada: 28.818
Dif: 19.343

Boris Johnson dice que la Unión Europea nunca ha quitado el "revólver" de la mesa en las negociaciones

Europea. Está prevista para los últimos días de septiembre, previsiblemente entre el 28 y 30 de este mes. Será en Bruselas. La octava ronda tuvo lugar en Londres y, desde el martes al jueves de la semana pasada, reunió a las delegaciones de ambas partes encabezadas por David Frost, por Reino Unido, y Michel Barnier, por la UE.

Fuentes políticas dan por hecho que aunque las negociaciones oficiales de Reino Unido y la UE tengan lugar a partir del 28 de septiembre, previamente habrá conversaciones informales para intentar llegar a Bruselas con un preacuerdo sobre la mesa. Empieza a cundir al sensación de que la novena podría ser la última ronda de negociaciones. Si se quiere cerrar un acuerdo, habría que hacerlo mucho antes de finales de diciembre para que de tiempo a que cada Estado miembro de la UE lo apruebe en sus respectivos parlamentos, si procede.

'Revólver' en la mesa

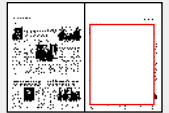
El primer ministro británico, dijo ayer que se necesitaba un proyecto de ley como el que ha planteado, y que podría violar partes del acuerdo con la UE porque la Unión Europea no había quitado un "revólver de la mesa" en las negociaciones comerciales. Con todo, el primer ministro británico dijo que no tratará de alterar el acuerdo de salida de la Unión Europea que se firmó el pasado año si llega a un pacto con Bruselas sobre los términos de su futura relación.

El jefe de Gobierno defendió ante el Parlamento la ley con la que quiere reservarse el derecho a modificar de manera unilateral las disposiciones pactadas para evitar una frontera entre la región británica de Irlanda del Norte y la República de Irlanda.

"No tengo absolutamente ningún deseo de utilizar estas medidas. Son un seguro. Si llegamos a un acuerdo con nuestros amigos europeos, lo que creo que aún es posible, nunca serían invocadas", argumentó Johnson en la Cámara de los Comunes. La ley ha provocado una revuelta en su propio partido.

Editorial / Página 2

Página 23 / Cómo invertir pensando en el Brexit



OBSERVATORIO LEGAL

Las empresas reclaman estabilidad fiscal para afrontar la recuperación

Los expertos piden que no haya subida de impuestos para no estrangular la economía y solicitan una profunda reflexión al Gobierno para realizar una reconstrucción adecuada que genere riqueza, crecimiento y empleos.

V. Moreno, Madrid

La pandemia del coronavirus ha provocado una herida económica profunda. Frente a esta realidad, y en un primer momento, los estados tomaron medidas coyunturales para mantener a flote el tejido empresarial. Pero desde hace unos meses, diferentes gobiernos a nivel mundial han empezado a implantar políticas fiscales expansivas para impulsar el crecimiento.

España, sin embargo, no parece seguir la dirección que han tomado países como Reino Unido, Francia o Estados Unidos. O así lo expresan los expertos. "Es el momento de aumentar el gasto público y reducir los impuestos, o al menos no tocarlos", explica Daniel Gómez-Olano, director fiscal de Grupo FCC. "Estamos en el entorno propicio para adoptar medidas que sirvan para salvar la economía. Ya habrá tiempo de tomar otras para conseguir la consolidación fiscal en la que muchos piensan", añade.

En esa misma línea se mueve Luis López-Tello, director corporativo de Repsol, que afirma que "ahora no toca subir impuestos, ni siquiera es momento de hablar de ello. Es momento de dar confianza y certeza a los agentes económicos". El experto entiende que habrá que realizar una reforma cuando la salida de la crisis sea más clara y lo que habrá que pedir "es que las medidas fiscales nacionales ayuden a las políticas europeas de crecimiento y que no sean contraproducentes".

Nivel de economía

Ángel Martín, director corporativo de impuestos de Grupo Telefónica, señala que una mejora en la capacidad del sistema en materia de recaudación puede venir de una subida de impuestos, pero también de generar una mayor riqueza. "Invirtamos ahora en diseñar un modelo de país que crezca, desarrolle y genere más riqueza, rentas y bases imponibles; y después asegurémonos de que tributan de la manera más efectiva".

Para estos especialistas, Es-



Los expertos recomiendan que en España no suban los impuestos para afrontar la crisis actual.

paña se encuentra ante una gran oportunidad de rediseñar el modelo de país, lo que es algo único. "La política fiscal, su normativa de desarrollo y los incentivos fiscales deberían ayudar a construir el país que queremos tener en el próximo decenio", concluye Martín.

Frente a la actual situación, Javier González, socio responsable de *integrated global*

solutions de PwC, asegura que, al contrario de la crisis anterior, ahora tenemos "un periodo de estricta recuperación, en el que contamos con el apoyo de la Unión Europea (UE); quizá esto es lo que nos dé la calma para alcanzar los consensos necesarios para que la reforma que se realice no esté regida por parámetros de urgencia".

Dejando de lado la recons-

trucción y centrándose en los tributos nacionales, todos insisten en que no es momento para realizar grandes cambios. Roberta Poza, socia responsable de fiscalidad internacional de PwC, señala que "la reforma integral que habría que realizar del impuesto sobre sociedades todavía debería esperar". Poza lanza un mensaje pidiendo que, en un periodo de incertidumbre co-

mo el actual, se tenga un discurso veraz: "Los mensajes inexactos y negativos en relación con la tributación de las multinacionales, sólo sirven para menoscabar la credibilidad del sistema, lo que es profundamente perjudicial".

Para López-Tello, el impuesto sobre sociedades se ha quedado anticuado y, cuando toque, necesitará adaptarse a la nueva realidad de la economía digital e insiste en que "las grandes políticas que quiera acometer la UE tendrán que ir apoyadas por impuestos sobre sociedades nacionales con incentivos a la innovación tecnológica y a determinadas inversiones".

También mirando a un futuro indeterminado, Daniel Gómez-Olano destaca que cuando se revise este impuesto, algunas de las medidas necesarias que habría que introducir serán "las deducciones por creación de empleo o disposiciones para incentivar todavía más la labor de los emprendedores".

Visión internacional

Los expertos centran igualmente su mirada en los pasos que deberían dar la Unión Europea y otras instituciones en materia fiscal. Martín afirma que, en un periodo como éste,

sería positivo reclamar a los organismos internacionales la creación de líneas directrices conjuntas que den certezas. "El establecimiento de un marco común en materia de fiscalidad directa por parte de la UE facilitaría la competitividad de las empresas, incentivaría la competencia e incrementaría la seguridad jurídica", explica.

Gómez-Olano camina en la misma dirección y dice que "habría que intentar establecer unas reglas mínimas de juego, un tipo mínimo de tributación dentro de la UE, como apunta la propuesta alemana, por ejemplo".

Por su parte, el director corporativo de Repsol va un paso más allá y afirma que "ha llegado el momento de renovar el modelo fiscal europeo, aunque haya que recurrir a medidas más unilaterales. Estados Unidos lo ha hecho con su reforma. La UE debería tener igualmente un modelo ideal, defenderlo e implantarlo. Veremos si la crisis impulsa la coordinación o la ralentiza", concluye.

Apoyando estas palabras, González señala que "la UE no sólo tiene la obligación de liderar una solución, sino que es la que tiene los mimbres para hacerlo".

Daniel Gómez-Olano

Director fiscal de Grupo FCC



“Estamos en el entorno propicio para adoptar medidas que sirvan para salvar la economía; ya habrá tiempo para la consolidación fiscal”

Luis López-Tello

Director corporativo de Repsol



“Ahora no toca subir impuestos, ni siquiera es momento de hablar de ello. Es el momento de dar confianza y certeza”

Ángel Martín

Director corporativo de impuestos de Grupo Telefónica



“La política fiscal y su normativa de desarrollo deberían ayudar a construir el país que queremos tener en el próximo decenio”

Roberta Poza

Socia responsable de fiscalidad internacional de PwC



“Los mensajes inexactos y negativos en relación con la tributación de las multinacionales sólo sirven para menoscabar la credibilidad del sistema”

Javier González

Socio responsable de *integrated global solutions* de PwC



“Estamos en un periodo de estricta recuperación, con el apoyo de la UE, y quizá esto nos dé la calma para alcanzar consensos”

Fotos: Maurizio Shycky



JESÚS G. FERIA

Los sindicatos representativos en el sector público ya amenazan abiertamente con protestas y huelgas

Los funcionarios han perdido casi un 20% de sueldo en diez años

El Gobierno lo niega: «Han ganado poder adquisitivo». Los sindicatos amenazan con la huelga y anuncian una gran marcha

H. Montero - Madrid

Aunque los números nunca mienten, se puede jugar con ellos. De hecho hay unas cuantas conjeturas matemáticas aún sin resolver. A las de Hodge o la de los números primos gemelos se suma ahora la revalorización de los sueldos de los empleados públicos. Todo indica que el tijeretazo que aprobaron los socialistas en 2010, el primero en la historia democrática, ha mermado con creces las nóminas de todos ellos. El hachazo fue tan severo que superó incluso la devaluación también socialista de 1983, por la que el ministro Moscoso ajustó todos los meses a 30 días, aunque

los empleados públicos ganaron seis días de asuntos propios, los llamados «moscosos», para compensar la galopante pérdida de poder de compra en un contexto en el que los precios se elevaban a un 12% anual. Los sindicatos coinciden en esta pérdida de poder adquisitivo.

En concreto, la Central Sindical Independiente de Funcionarios (CSIF) afirma que los funcionarios todavía arrastran desde 2010 una devaluación salarial de hasta el 18% que alcanza hasta un 20% si se suman los recortes de las comunidades autónomas. En 2010, el año en el que se ejecutó el hachazo, el IPC subió un 3%. Esto aumentó el golpe del recorte (entre el 5% y el 10% para los funcio-

LAS CIFRAS

4.500

millones de euros restó de los bolsillos de los funcionarios el «hachazo» aprobado en 2010 por el Gobierno socialista.

2,6

millones de funcionarios hay en España. Casi un 58% depende de las CC AA, un 19,8% del Estado y un 22,4% de las corporaciones locales.

narios de más escala). Se trató del primer recorte de la historia ya que, hasta entonces, los funcionarios solo se habían enfrentado al ajuste de 1983 y a las congelaciones de 1994, con Felipe González, y la de 1997, con Aznar.

El recorte de 2010 quitó de los bolsillos de los funcionarios nada menos que 4.500 millones de euros y generó, por la subida del 3% de los precios, una devaluación salarial de entre el 8% y el 13%. Entre 2011 y 2015, los empleados públicos mantuvieron congelados sus sueldos. Durante esos años, se acumuló otro 6,5% de devaluación salarial como consecuencia del incremento de los precios en ese periodo.

Entre 2016 y 2017, el IPC superó a la leve subida de sueldos del 1% anual, lo que provocó otra pérdida efectiva de las nóminas del 0,68%. Solo las subidas de 2018 y 2019, que han superado al IPC de esos años, han permitido recuperar a los funcionarios algo del terreno perdido, un 2,27%.

Sin embargo, el Gobierno hace otras cábales para justificar una posible congelación. Para la ministra de Economía, Nadia Calviño, los funcionarios han ganado capacidad adquisitiva en los últimos tres años. La vicepresidenta tercera evita remontarse a 2010 y afirma que, según sus datos, en

los últimos tres años el alza de los sueldos públicos ha sido superior a la subida de la inflación. Así, según Calviño, en 2018 la inflación fue del 2,7% (el INE da un 1,2% anual) mientras que las nóminas de los funcionarios aumentaron un 2,75% (CSIF habla de un 1,75%). En 2019, esta subida fue del 2,5%, mientras que el alza de los precios fue de solo el 0,7%. Lo mismo ocurre este año, cuando los salarios aumentaron un 2% y la inflación se prevé que cie-

El «tijeretazo» socialista de 2010 fue el único vivido por los funcionarios, que han visto congelados sus sueldos varias veces

Los sindicatos convocan una gran manifestación el 30 de septiembre como primer asalto en la disputa con el Gobierno

erre en el entorno de un 0%.

Ante esta situación, los sindicatos con representación en la Función Pública han comenzado a movilizarse y amenazan abiertamente con la huelga. La Central Sindical Independiente de Funcionarios (CSIF) y UGT avanzaron ayer protestas que derivarán en una gran marcha el 30 de este mes y en una posible huelga para exigir, de momento, el cumplimiento del IV convenio Único para el Personal Laboral de la Administración General del Estado, que recogía un pequeño incremento retributivo para los laborales para paliar la «tremenda brecha salarial entre el personal laboral y el funcionario». «El desprecio mostrado y la inactividad deliberada de la Administración, al no proceder al encuadramiento en los nuevos grupos profesionales de los trabajadores, busca no realizar el pago comprometido, algo que causa perjuicios a estos trabajadores, unos 40.000, entre ellos no cobrar el sueldo que les corresponde desde el 1 de enero de 2019», afirmó Milagros Dorronzoro, secretaria de Negociación de CSIF.

Gabriel Filipini, responsable de Negociación de Convenio Único de AGE de FeSP-UGT, calificó de «trampa que se ensaña con los más desfavorecidos» el comportamiento del Gobierno y anunció una posible «hulega» si el Ejecutivo no cumple lo pactado.



Emergencia económica

Hacienda flexibiliza el gasto municipal del 2020 pero no toca los remanentes

El Gobierno calcula que este año se inyectarán 3.000 millones a los ayuntamientos

ALICIA RODRÍGUEZ DE PAZ
Madrid

El Gobierno trata de reconducir la rebelión de buena parte de los ayuntamientos, que la semana pasada le llevó a sufrir su primera gran derrota parlamentaria y dejaba a los municipios sin armas adicionales para afrontar la pandemia. Ayer, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, confirmó que en las "próximas semanas" presentarán un nuevo real decreto que supondrá una inyección de unos 3.000 millones de euros para los municipios. El decreto viene a sustituir en parte el texto legal tumbado hace unos días en el Congreso de los Diputa-

OPOSICIÓN

Los críticos hablan de una "rectificación" de Montero, aunque la consideran insuficiente

dos y recogerá, entre otras medidas, la suspensión de la regla de gasto. Sin embargo, no aborda la raíz del enfrentamiento: poder utilizar parte de los 15.000 millones de ahorros acumulados por las entidades locales en los últimos años. ¿La razón? Hacienda argumenta "falta de consenso" sobre los remanentes de tesorería y pide que partidos o alcaldes formulen "propuestas y soluciones alternativas" sujetas a la ley.

Con la suspensión de las reglas fiscales para los ayuntamientos, Hacienda flexibiliza las posibilidades de aumentar el gasto municipal este año, para poder invertir el superávit del 2019 y dedicar mayores partidas a contribuir a la lucha contra la crisis del coronavirus. De esta forma, los municipios



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, en su escaño del Congreso el pasado jueves, en pleno debate sobre los remanentes

El Gobierno acepta prorrogar los ERTE hasta finales de enero

A. RODRÍGUEZ DE PAZ Madrid

La negociación de los ERTE es la prioridad para el diálogo social, porque el calendario aprieta. Por eso, de momento, quedan relegadas cuestiones como la regulación del teletrabajo. Mientras las conversaciones del Gobierno con la patronal y los sindicatos siguen su curso, la ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, deslizo ayer que la prórroga de los expedientes de

regulación temporal de empleo puede prolongarse hasta entrado enero.

En una entrevista en TVE, Díaz aseguró que el horizonte temporal hasta el 31 de diciembre no es el más apropiado, porque se queda en medio de la campaña navideña. Fuentes de la negociación reconocen que la fecha más probable sería a finales de enero, pero que aún no está del todo cerrado. Lo que sí se confirma es la pro-

puesta gubernamental de dejar en el 70% de la base de cotización -y no bajar hasta el 50% como establece la norma- la prestación por desempleo para los trabajadores que superen los seis meses en ERTE.

En todo caso, persisten los desencuentros de los agentes sociales con los ministerios de Trabajo y Seguridad Social por la propuesta de centralizar la cobertura de los ERTE a partir del 30 de sep-

tiembre en un puñado de sectores más afectados por la pandemia. CC.OO. y UGT tampoco quieren oír hablar de que desaparezca el contador a cero sobre el consumo de prestaciones por desempleo para los trabajadores con el empleo suspendido que defiende el Ejecutivo de Pedro Sánchez. Los representantes de los trabajadores rechazan que esta nueva renovación de los ERTE suponga un recorte de los derechos conquistados hasta ahora.

Mientras, la patronal insiste en que es imprescindible acabar con las restricciones sobre el empleo. Tanto el compromiso de la empresa de mantener los puestos de trabajo durante seis meses des-

pués de que concluya el ERTE como la prohibición de despido por causas objetivas son dos elementos que, en opinión de la CEOE, están obstaculizando llegar a

SOCIOS DE COALICIÓN

Escrivá y Díaz exhiben sus diferencias sobre elevar la edad efectiva de jubilación

un acuerdo en los próximos días. Ayer también se hizo evidente un nuevo punto de fricción entre los socios de la coalición de Gobierno. En esta ocasión, Díaz expresó sus diferencias con el plan-



tendrán capacidad para emplear parte o todo el superávit del año pasado (por ejemplo, en Barcelona fueron 64,7 millones de euros), teniendo como límite cerrar las cuentas del 2020 en equilibrio. La medida, puntualizan fuentes gubernamentales, solo está confirmada para este ejercicio.

Además de la suspensión de la regla de gasto –porcentaje establecido cada año de incremento máximo de los desembolsos, que

solo se puede sobrepasar si viene acompañado en paralelo por una subida de ingresos; en el 2020, del 2,9%–, el nuevo decreto contempla otras medidas ya incluidas en el anterior texto legal. Se prorroga el uso del superávit del 2019 para inversiones financieramente sostenibles –ronda los 1.000 millones de euros– y permitirá concluir en el 2021 los proyectos de este tipo de inversiones, iniciados el año pasado y financiados con el superávit de 2018 –con un “impacto potencial” de 621 millones, según el ministerio–. Asimismo, Hacienda promete conceder “mejores condiciones financieras para ayuntamientos con problemas económicos”. Son, defiende Hacienda, “las medidas más urgentes e imprescindibles para los ayuntamientos que ya fueron pactadas con la Federación Española de Municipios y Provincias (FEMP) y que generaron aparentemente un mayor consenso”.

Precisamente ayer el presidente de la FEMP, el socialista Abel Caballero, aseguró que la junta de portavoces de la federación se ha mostrado “mayoritariamente receptiva” con el nuevo decreto y pidió que se le añada el fondo de transportes prometido para los

NUEVO DECRETO

La mitad del impacto de las medidas tiene que ver con la financiación ordinaria

ayuntamientos, de hasta 400 millones de euros para este año. Mientras, los alcaldes críticos con el fallido decreto ley hablaron directamente de una “rectificación” del Gobierno y exigieron avanzar más allá de la propuesta de Montero. El portavoz del PP en la FEMP y alcalde de Zaragoza, Jorge Azcón, aseguró que el paso de Montero “no es suficiente” porque no recoge fondos extraordinarios y deja fuera “lo esencial”.

En su momento, la FEMP apoyó la anterior iniciativa de la ministra de Hacienda solo con los votos a favor de los alcaldes del PSOE. La oposición de ediles de todo el arco político se centró en rechazar la obligación de prestar al Estado los 15.000 millones de remanentes que acumulaban para que los mu-



E. PARRA. POOL / EP

PRESUPUESTOS

Los consistorios dudan de la efectividad

■ Algunos ayuntamientos han recibido con escepticismo la noticia porque consideran que apenas tendrá impacto en sus cuentas y piden que se extienda a otros ejercicios. Reclaman además más fondos y clarificación en el reparto de los recursos públicos.

BARCELONA. El primer teniente de alcalde del Ayuntamiento de Barcelona, Jaume Collboni, asegura que la nueva medida no tendrá un impacto directo porque el consistorio ya se ha gastado el remanente correspondiente al año pasado. Son 165 millones de euros pero si se le suma el correspondiente a las empresas públicas el importe se eleva a 230 millones. La alcaldesa Ada Colau dijo que no será suficiente y reclamó “un fondo de emergencia para todos los ayuntamientos para que, de forma equitativa y en base a la población, todos los ayuntamientos tengamos una financiación extraordinaria igual que han tenido las comunidades autónomas”.

MADRID. El alcalde de Madrid, José Luis Martínez-Almeida, señaló que lo realmente útil sería suspender la regla de gasto en 2021, el que se avecina como “el peor año de crisis”. Madrid es la ciudad española que acumula unos remanentes más abultados, ya que superan los 1.000 millones. Aún no hay cálculos de en cuánto pueden aumentar los gastos este año con el nuevo decreto. Según la vicealcaldesa de Madrid, Begoña Villaciés, la “chapuza” de la flexibilización de la regla de gasto para el 2020 solo permitirá en el caso de la capi-

tal “reducir deuda en vez de invertir”.

VALENCIA. El alcalde de Valencia, Joan Ribó, vio “claramente insuficiente” la rectificación del Ministerio de Hacienda al anunciar un decreto para que los ayuntamientos cuenten con más recursos contra la crisis. Ribó cree que lo que debería hacerse es acabar con los “corsés” como la regla del gasto para los ayuntamientos. En línea con el alcalde de Madrid, se centra en el ejercicio 2020, si bien en su opinión “el 2021 se prevé año más complicado”.

ZARAGOZA. El alcalde de Zaragoza, Jorge Azcón, consideró la medida insuficiente y pidió poder llegar a un acuerdo. “Toca rectificar y espero que lo estén haciendo. No podemos negociar sobre una nota de prensa”, indicó. Azcón añadió que los alcaldes desconocen la “letra pequeña” de los reales decretos.

BADALONA. El alcalde Xavier García Albiol aseguró ayer que el nuevo decreto “no afectará” a la ciudad porque se encuentra “intervenida” para corregir las cuentas de años anteriores. Según el alcalde, el Consistorio tiene limitado el gasto a una cantidad determinada. Confía en que el año próximo pueda salir de esa intervención y aprovechar el mayor gasto permitido.

SALAMANCA. El alcalde de Salamanca, Carlos García Carbayo, consideró la medida insuficiente y pidió modificaciones como “un fondo incondicionado para los ayuntamientos”.

nicipios se pudieran repartir en dos años hasta 5.000 millones de euros de un fondo no reembolsable. Esta fórmula, que concedía a la Administración central quince años para devolver las partidas cedidas con intereses, fue tachada directamente de “confiscatoria”. De nada sirvió que, a última hora, Montero prometiera que 3.000 de los 5.000 millones se repartirían teniendo solo en cuenta la población de cada municipio y no limitándolo a los ayuntamientos con las cuentas saneadas.

Caballero urgió ayer a que el nuevo decreto ley salga cuanto antes, porque es necesaria “una normativa” para que los ayuntamientos puedan usar el superávit. “Estamos a cero”, aseguró.

Otra de las patas del nuevo texto impulsado por Hacienda tiene que ver con la financiación regular de los municipios. De los 3.000 millones que Hacienda espera inyectar para contribuir a la reactivación de la economía desde el ámbito local, prácticamente la mitad tiene que ver con la liquidación del 2018 y las entregas a cuenta para este año. Como ya ocurrió con el sistema de financiación para las comunidades autónomas, las entidades locales reci-

ALCANCE LIMITADO

La ministra defiende dejar fuera los ahorros acumulados por falta de consenso

birán el adelanto sobre los ingresos tributarios de este ejercicio, calculado sobre la previsión de crecimiento anterior al estallido de la pandemia. Es decir, cuando el Gobierno calculaba que el PIB avanzaría este 2020 al 1,6%. No tener en cuenta el impacto en la recaudación de la crisis, destacan en Hacienda, supone un aumento de los recursos de casi 822 millones de euros.

Finalmente, las diputaciones provinciales estarán facultadas para “salir en ayuda de los municipios con problemas” financieros, formalizando préstamos con estas entidades locales y destinando asimismo su superávit del año pasado a transferencias corrientes en favor de dichos ayuntamientos.●

teamiento del ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, sobre la necesidad de elevar la edad efectiva de jubilación. La responsable de Trabajo –miembro de Unidas Podemos– defendió que “no es el camino correcto”. “El reto de nuestro país es incorporar a los jóvenes al mercado de trabajo. “Propiciar que alargemos y además incentivemos la edad de jubilación más allá de la edad legal entorpece la posibilidad de incorporar jóvenes”, opinó la ministra, para recordar después que un 36,5% de los trabajadores de menor edad se encuentra en paro. Pocos minutos después, Escrivá contestó en



La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz

ÓSCAR CAÑAS / EP

público a los comentarios de Díaz. Así, el expresidente de la Airef no tuvo reparos en afirmar que no compartía el diagnóstico de que incentivar el retraso de la edad de jubilación entorpece la incorporación de jóvenes al mercado laboral. “Tendremos una caída clara de la población en edad de trabajar, eso es indiscutible. Y en lo que estamos trabajando es, en el medio plazo, en dar incentivos a las personas que quieran trabajar más allá de la edad legal de jubilación”, indicó Escrivá. El ministro se queja de que el incremento de la pensión por alargar la vida laboral es mucho más bajo en España que en otros países del entorno.●

NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Martes, 15 de septiembre de 2020

<https://www.lainformacion.com/economia-negocios-y-finanzas/presupuestos-se-atascan-marana-estructura-gobierno-coalicion/2815035/>

Hacienda espera indicaciones de Moncloa

Los PGE 2021 se atascan en la maraña de la estructura del Gobierno de coalición

Moncloa diseña un enrevesado sistema de participación para dar cancha a todos los ministerios y mantiene el proyecto casi en blanco a un mes de enviar la información presupuestaria a Bruselas.

[Bruno Pérez](#) 15.09.2020

Desde el Ministerio de Hacienda se desliza desde hace semanas que el armazón para los Presupuestos Generales del Estado de 2021 lleva tiempo preparado. Sin embargo a día de hoy aún [no dispone ni de las previsiones de comportamiento futuro de la economía española](#) que determinarán la evolución de los ingresos y de buena parte de los gastos presupuestarios durante el próximo año, ni de la cifra de fondos europeos que se prevén ejecutar en 2021, ni siquiera de una referencia de los proyectos de inversión que el Gobierno priorizará de cara al próximo ejercicio. En otras palabras, tiene el armazón...y prácticamente nada más.

El proyecto de Presupuestos Generales del Estado para 2021 es, cuando ya estamos a mediados de septiembre, a apenas 15 días de que venza el plazo legal que establecen las leyes de estabilidad presupuestaria para que el Gobierno presente la iniciativa a las Cortes, un libro por escribir y eso se debe en mayor o menor medida al singular esquema que ha diseñado el Gobierno para su elaboración. En su afán por dar participación a todos los ministerios y por repartir juego en el área económica entre la Vicepresidencia de Asuntos Económicos de **Nadia Calviño**, la oficina económica de Moncloa al mando de **Manuel de la Rocha** y el Ministerio de Hacienda de **María Jesús Montero**, Presidencia del Gobierno ha creado una macroestructura incapaz de alumbrar hasta la fecha un proyecto presupuestario digno de tal nombre.

Fuentes del Ministerio de Hacienda admiten que el Gobierno **no está a día de hoy en disposición de sentarse a negociar** con sus potenciales apoyos parlamentarios siquiera sobre la base de un primer borrador de proyecto presupuestario, como ya le han solicitado algunos probables socios como el PNV. Los contactos que se están manteniendo hasta la fecha con fuerzas como Ciudadanos o ERC se juegan más en el tablero político que en el presupuestario y no es probable que la situación se resuelva en el corto plazo.

El meollo de los Presupuestos del Estado de 2021 aún está en el aire. Fuentes del área económica del Gobierno reconocen que todavía no se ha decidido qué porción de los fondos europeos se va a tratar de inyectar en la economía española en 2021 y que tampoco se han perfilado esos proyectos de inversión "con capacidad de arrastrar

actividad económica y generar puestos de trabajo a corto plazo" que la vicepresidenta Calviño avanzó que se priorizarían en esta primera fase de la reconstrucción y en los que [la Vicepresidencia de Asuntos Económicos lleva meses trabajando](#).

La semana pasada, [como adelantó La Información](#), Nadia Calviño convocó en la sede del Ministerio una reunión de alto nivel con ministros, secretarios de estado y subsecretarios de casi todos los ministerios del Gobierno para acelerar en la puesta en marcha del Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia', que el presidente del [Gobierno presentó a bombo y platillo a los grandes 'popes' del Ibex](#) y que orientará el Plan de Reformas que el Gobierno enviará a Bruselas el próximo mes de octubre...y también los Presupuestos Generales del Estado.

Era la segunda instancia en la que tienen participación los ministerios en este proceso. Economía les solicitó las medidas que entendían prioritarias para sus departamentos antes del verano, con todo lujo de detalles sobre el coste inversor que acarrearían, su previsible impacto económico y hasta las dificultades de tramitación legislativa que podían entrañar. En otros gobiernos, una vez con esa información a su disposición el Ministerio de Economía diseñaría directamente el plan de reformas. No ha sido el caso.

La información remitida hace semanas a la Vicepresidencia de Asuntos Económicos por los ministerios sobre sus **prioridades de reforma de cara al ciclo inversor** que alentarán los 140.000 millones de euros procedentes de Europa ha servido para que la Dirección General de Política Económica realice una primera evaluación de viabilidad e impacto económico. Sin embargo, no será la Vicepresidencia de Asuntos Económicos la que tenga la última palabra en el engarce de esas medidas en la política económica del Gobierno, sino que será Presidencia del Gobierno, a través del Departamento de Asuntos Económicos de **Manuel de la Rocha**, la que priorice las reformas a aplicar, según subrayan fuentes del Gobierno. La decisión, adoptada para visibilizar la implicación en primera persona de Pedro Sánchez en la orientación del impulso reformista del Gobierno, complica el proceso de toma de decisiones al separar la evaluación de las medidas de la decisión definitiva respecto de las mismas y desprende en cierta medida a la Vicepresidencia Calviño de su principal competencia: la definición de la política económica del Gobierno. Fuentes de Vicepresidencia subrayan no obstante que Nadia Calviño está en estrecha coordinación con la oficina de De la Rocha en esta tarea.

Y al final...Hacienda

Hasta que Moncloa y Economía no determinen esas prioridades, después de haber tratado el asunto con los ministerios, no se podrá diseñar el calendario de reformas, ni las necesidades de fondos europeos que acarreará su puesta en marcha. Y hasta que esa información no esté clara, el Ministerio de Hacienda no podrá construir el techo de gasto y el proyecto presupuestario. No está de más recordar que los fondos que lleguen de Europa habrán de encajarse en cientos de apartados presupuestarios y que ese trabajo de orfebrería que en un ciclo presupuestario normal se desarrolla en seis meses **va a tener que concentrarse en semanas**, y en contacto con una veintena de ministerios, cada uno con sus propios proyectos.

El Gobierno, además, ha dispuesto una célula coordinada de negociación entre el Ministerio de Hacienda y la vicepresidencia de Pablo Iglesias - y más en concreto con

su hombre de confianza en materia económica y secretario de Estado de Economía Social, **Nacho Álvarez**, que a su vez se descompone en cuatro grupos de trabajo según las materias a tratar, para ir avanzando en las partes más delicadas de la estructura del Presupuesto antes de abrir cualquier negociación concreta con las fuerzas parlamentarias. Otra capa que añadir a un entramado con muchos niveles que coordinar.

Desde el Gobierno se esfuerzan en enviar un mensaje de tranquilidad y aseguran que "cuando tengan que estar listos, los Presupuestos estarán listos". Veteranos del Ministerio de Hacienda son algo más escépticos al respecto. Advierten de que la elaboración de unos Presupuestos Generales del Estado exige unos plazos "que no son cortos" y que cuando esos no se respetan "las cosas acaban saliendo mal".

La evidencia respalda a Escrivá: retrasar la jubilación no quita trabajo a los jóvenes

El último encontronazo en el Gobierno lo ha provocado la propuesta de Escrivá de fomentar la prolongación de la vida laboral. Yolanda Díaz quiere adelantarla para favorecer la entrada de jóvenes

[Javier G. Jorrín](#) 15.09.2020

En febrero de 2019, el Pacto de Toledo estuvo muy cerca de cerrar, por fin, unas nuevas recomendaciones sobre el futuro de las pensiones. Cuando todo parecía encaminado, [Unidas Podemos rompió la baraja](#) reclamando, entre otros puntos, **recuperar la edad legal de jubilación a los 65 años**. Apenas un año y medio después, el ministro de la Seguridad Social, [José Luis Escrivá](#), anunció públicamente que su '[plan maestro](#)' para garantizar la sostenibilidad del sistema es precisamente estimular el retraso voluntario de la jubilación.

La propuesta ha causado una **importante división entre los dos socios** de gobierno. La ministra de Trabajo, [Yolanda Díaz](#), aireó el desencuentro el lunes en una entrevista en TVE: “Propiciar que alargemos e incentivemos la edad de jubilación más allá de la edad legal entorpece la posibilidad de incorporar jóvenes”. Aparentemente, este es un razonamiento correcto: si los mayores no se jubilan, no dejan hueco a los jóvenes.

Esta hipótesis tan básica se ha analizado empíricamente en numerosas ocasiones. Y los resultados le quitan la razón a la ministra: **no existe una correlación negativa** entre la variación de la tasa de empleo de los mayores y la de los jóvenes. En todo caso, los análisis realizados encuentran una leve correlación positiva entre los dos indicadores: cuando aumenta la tasa de empleo de los trabajadores de más edad, también lo hace la de los jóvenes.

En Reino Unido, donde sacan varias décadas de adelanto a España en análisis de las políticas públicas, este tema se ha estudiado en detalle. En el año 2008, el Instituto de Estudios Fiscales (IFS, por sus siglas en inglés) analizó la relación existente entre la jubilación temprana y el empleo juvenil en [este 'paper'](#). Los investigadores analizaron la evolución del empleo desde finales de los setenta hasta mediados de la década de los dos mil, con especial interés en el **esquema de jubilaciones anticipadas**, que se introdujo en el país en 1977. Sus resultados son concluyentes: “Analizando el impacto de este esquema, encontramos evidencias de que redujo el empleo en los mayores, pero no se encuentran efectos positivos en el empleo juvenil”.

Los investigadores añaden que “cuando se mira al periodo completo 1968-2005, la participación de la fuerza laboral de los mayores está **asociada positivamente** con el empleo juvenil”. En otras palabras, la evidencia muestra que el retraso en la jubilación no es un lastre para la incorporación de los jóvenes al mercado laboral, al contrario, supondría un leve incentivo.

Otro [importante 'paper'](#) sobre el efecto de la jubilación es este publicado en IZA World of Labour. En este caso, los investigadores analizaron las tasas de empleo por franjas de edad de las 22 principales economías entre los años 2000 y 2018. Los resultados son igualmente concluyentes: “La evidencia empírica reciente subraya una correlación positiva entre el empleo de los jóvenes y el de los mayores, **refutando la opinión** de que más puestos de trabajo para los mayores reducen la posibilidad de los jóvenes de encontrar un empleo”.

Dos mercados diferentes

El motivo por el cual las dos variables no se influyen es precisamente que **no son intercambiables**. Las características que tiene la mano de obra más joven son muy diferentes de las que tienen los mayores, en términos de formación, experiencia, productividad, etc. Esto hace que la salida o permanencia de un trabajador de más edad no influya en la contratación de un joven.

Un [estudio](#) publicado en ‘The Economic Journal’ revela cómo las probabilidades de que las dos generaciones sean sustituibles se reducen a medida que los cambios tecnológicos avanzan más rápido. En el caso de los trabajadores mayores, el incentivo a la formación en las últimas tecnologías es muy bajo, ya que están cerca de la jubilación, mientras que los jóvenes rentabilizarán su formación con mejores salarios a lo largo de toda su carrera. Esto amplía la brecha de la especialización y hace que la mano de obra **cada vez sea menos intercambiable**.

El nexo de unión entre los dos grupos de edad es el **consumo**. El aumento de las tasas de empleo entre los mayores supone un estímulo al gasto de los hogares, lo que se traduce en creación de empleo, de la que se benefician los jóvenes. “La causa más probable de la relación entre el empleo de los trabajadores jóvenes y los mayores y sus salarios es la demanda adicional creada por los trabajadores mayores empleados y, en los hogares en los que las [pensiones](#) se financian con impuestos, la reducción de la presión fiscal como consecuencia de que hay menos personas inactivas”, explica el 'paper'.

Esto explica que para los jóvenes sea más positivo que las carreras laborales de los mayores se prolonguen. “La evidencia empírica de 12 países [entre los que se encuentra España] indica que las tasas de empleo de los trabajadores jóvenes y mayores se mueven en la misma dirección”, señala el estudio.

Los resultados tumban la hipótesis de la ministra Díaz, quien cae en la [‘falacia de la cantidad fija de trabajo’](#), estudiada en economía desde hace décadas. Esta consiste en entender la demanda de empleo como un nivel fijo. Esto es, existiría una cantidad fija ‘n’ de horas de trabajo demandadas por el mercado laboral y la única cuestión a tratar es cómo se reparten entre los distintos trabajadores. Sin embargo, la realidad es más compleja, ya que la cantidad de trabajo no es fija, sino que varía en función de muchas

variables. Una de ellas es precisamente la cantidad de población inactiva. En líneas generales, si se reduce la población activa (por ejemplo, si se reduce la edad de jubilación), entonces el consumo también cae y con ella la demanda de trabajo.

De esta forma, la política más efectiva para estimular el empleo consiste precisamente en maximizar la producción con los recursos disponibles. Esta estrategia dará mejores resultados en el tiempo que reducir la edad de jubilación.

Iglesias lanza una ofensiva contra empresarios del Ibex por 'vetarle' en el reparto de fondos europeos

El líder de Podemos habla de “nueva élite empresarial” para retar al Ibex e intenta adelantarse a la estrategia de Moncloa, que promocionará la idea de la cohesión territorial en las ayudas de Bruselas

[Luca Costantini](#) 15/09/2020

Uno de los momentos más duros para el vicepresidente segundo del Gobierno, **Pablo Iglesias**, en su experiencia de cogobierno con **Pedro Sánchez** fue la noche del 3 al 4 de septiembre. Iglesias y su núcleo duro afrontaban el debate presupuestario en un contexto cada vez más proclive al acercamiento a **Ciudadanos**. Su objetivo era intentar frenar ese acercamiento buscando mayorías alternativas. Fue entonces cuando llegó la noticia de la [fusión de Bankia con Caixabank](#), y el partido entró en la incertidumbre.

Con el líder morado callado y aturdido, desde **Moncloa** lanzaron más cañonazos. Dirigentes del partido morado recibieron con sorpresa las advertencias de los asesores de Sánchez que apuntaban a que la gestión de los fondos europeos (140.000 millones de euros en total, que se fraccionarán cada año) sería un **asunto exclusivo** del [gabinete de Sánchez y de su oficina económica](#). Que Iglesias era el único vicepresidente excluido de la fase del reparto de dinero y que como mucho los ministros morados tendrían la concesión de algún anuncio de gasto.

Es más. Según revelan en el partido de Iglesias, sectores empresariales supuestamente vinculados al Ibex jugaron un papel relevante en esa maniobra. [Iván Redondo](#), el asesor más cercano a Sánchez, quiere que las grandes empresas del Ibex estén en primera línea en la distribución de estos fondos. Saben que llegará una lluvia de millones y que la **oportunidad es inmejorable**, pero que deberán envolver sus pretensiones a temas como el medio ambiente y la modernización digital: es decir, todo o nada debido a la heterogeneidad de las líneas de inversión, en la que será fundamental la cercanía con el poder público.

Empresario del Ibex

En todo ese proceso, tanto La Moncloa como los empresarios del **Ibex** (en Podemos hablan de “accionistas del Ibex”) quieren excluir a Podemos de la función de reparto y supervisión de estos fondos. Según fuentes de La Moncloa, entre otras cosas porque será esencial la **capacidad de “ejecución” del gasto**, es decir la eficacia y rapidez en su implementación.

“Redondo ha comunicado que se permitirán a Podemos **anuncios de gasto, pero no el reparto**”, resumen fuentes de Podemos para explicar su sorpresa y al mismo tiempo enfado ante lo que consideran una amenaza del mundo empresarial. Para dar mayor

concreción recuerdan la relación estrecha de entidades como el **Banco Santander** con el grupo **Prisa**. Para Podemos, si las amenazas de los empresarios se hacen realidad, el temor es verse de repente al centro de la diana de las emisoras del grupo y más aún del influyente periódico *El País*. Una envolvente que, con los casos judiciales abiertos, podrían resultar muy difícil de abordar para Iglesias y su cúpula.

Guiño a Cataluña y País Vasco

Es más. Según otras figuras del partido, Podemos teme quedar aislado incluso en la política que Sánchez lanzará en regiones como **Cataluña y el País Vasco**. La Moncloa hablará con insistencia de ayudas necesarias para la “cohesión territorial”, vaticinan en Podemos, con el objetivo de consolidar sus partidos en esas comunidades y blindar su relación con los empresarios interesados en recibir ese dinero. O sea, Sánchez tiene la doble oportunidad de ampliar su red de empresarios afines (o deudores con él) y postularse a la vez como pacificador del conflicto territorial existente en Cataluña y el País Vasco gracias a la inyección de los millones europeos.

Cuando Iglesias supo que desde La Moncloa querían **vetarle en el reparto de los fondos** montó literalmente en cólera, aseguran personas de su entorno. El líder morado sabe que no puede plantear retos como su salida del Ejecutivo, pero sí presionar al grupo de Sánchez a través del debate público. Es por ello que en la última entrevista en la *Cadena Ser*, empezó a esgrimir el concepto de “nueva élite empresarial”.

"Nueva élite empresarial"

El argumento quedó amortiguado por una semana intensa de debate parlamentario y los encuentros de Sánchez con las fuerzas políticas para hablar de las cuentas de 2021. Inmediatamente después, el líder morado volvió a hablar de “**nueva élite empresarial**”. Lo hizo en una [larga entrevista](#) en *La Vanguardia* en la que juntó sus propósitos: advertir a los empresarios que él no ha tirado la toalla e intentar adelantarse a Sánchez en el ámbito territorial.

Iglesias hace referencia a “sectores que se han visto ninguneados por el poder de Madrid”, o lo que en sectores de Podemos también se califica de “**empresariado del palco del Bernabéu**”. “Es un discurso oficial contra la concepción aznarista”, reflexiona un miembro del partido, que apunta a una estrategia de “subirse al carro del plan de Moncloa”.

A lo largo de sus nueve meses de cogobierno con Sánchez, Iglesias da la sensación de haber entendido mejor cuál es el peso del poder económico. El hecho no deja de ser curioso tratándose del último intérprete (al menos oficialmente) del comunismo español. Pero la sensación que se respira entre las filas moradas es de cierto desaliento ante los vaivenes de Sánchez, el antagonismo de La Moncloa y el muro erigido por el sector empresarial y financiero. En todo ese galimatías, **los asesores de Iglesias (dentro y fuera del partido) le advierten**: quien no tiene acceso a los fondos europeos se quedará en el gobierno, pero solo como adorno.