



acceso 360



12/02/2021

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
12/02/21	LAS HERENCIAS CATALANAS / La Vanguardia	5	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
12/02/21	UN 45% DE LAS SICAVS, ABOCADAS A DISOLVERSE POR SER PEQUEÑAS / El Economista	7	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
12/02/21	CALVIÑO PROMETE REFORMAS Y BRUSELAS DICE QUE SIN ELLAS NO HABRÁ INVERSIONES / Abc	9	2
12/02/21	BRUSELAS MEJORA SU PREVISIÓN ECONÓMICA PARA ESPAÑA PERO ALERTA DEL RIESGO DE QUIEBRAS / Cinco Días	11	1
12/02/21	MAROTO DICE QUE INCORPORAR A LA MUJER AL MUNDO LABORAL AUMENTARÍA UN 15% EL PIB / Cinco Días	12	1
12/02/21	LA CRISIS DEJA 220.000 EMPRESAS ZOMBIS EN ESPAÑA CERCA DE LA QUIEBRA / El Economista	13	1
12/02/21	CATALUÑA SUPERA LAS 7.000 EMPRESAS HUIDAS DESDE EL PRINCIPIO DEL 'PROCÉS' / El Economista	14	2
12/02/21	¿QUIÉN RECAUDARÁ EL IVA EN LA ECONOMÍA COLABORATIVA? / El Economista	16	1
12/02/21	AVISO DE BRUSELAS POR QUIEBRAS... / El Mundo	17	1
12/02/21	LONDRES INTENSIFICA LA PRESIÓN ANTE LA UE PARA REVISAR EL BREXIT / El País	18	1
12/02/21	LOS EMPRESARIOS CATALANES URGEN ESTABILIDAD ECONÓMICA Y BAJAR IMPUESTOS / Expansión	19	2
12/02/21	DE GUINDOS CONSIDERA "FUNDAMENTAL LA SEGURIDAD JURÍDICA EN EL ALQUILER" / Expansión	21	1
12/02/21	ESPAÑA E ITALIA, LAS ECONOMÍAS QUE MÁS TARDARÁN EN SUPERAR LA CRISIS / Expansión	22	1
12/02/21	EL BANCO DE ESPAÑA PIDE REDUCIR EL EMPLEO TEMPORAL / Expansión	23	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
12/02/21	ESPAÑA SERÁ LA ECONOMÍA DE LA EUROZONA QUE MÁS CRECERÁ ESTE AÑO / La Vanguardia	24	2



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





Las herencias catalanas

Antoni Isac

*Exconseller de Justícia
Registrador de la Propiedad*

Sobre las herencias, Catalunya tiene el segundo régimen tributario más caro de España: solo nos supera Andalucía. Por eso no es infrecuente que el que herede deba vender bienes para poder pagar, endeudarse... o simplemente le resultará más eficiente renunciar a la herencia, ya que además tras heredar habrá que pagar una cascada considerable de tributos sobre la propiedad inmobiliaria.

Nuestro derecho de sucesiones, junto con el relativo a la organización familiar y su economía, es decir, el derecho de fami-

lia, forman el núcleo central del derecho privado de Catalunya. Este derecho civil se ha ido formando a lo largo de los siglos de evolución social.

Desaparecidas en 1714 las fuentes de producción de nuestro derecho privado, se pensó que era cuestión de tiempo que tal derecho propio dejase de existir por inanición. Pero no fue así ya que la labor de los juristas y muy especialmente de los notarios, mediante la elaboración de testamentos y contratos matrimoniales, supieron mantener viva la llama de nuestro derecho, elevándolo a la categoría de alma y personalidad, junto con la lengua, de los catalanes.

Pues bien, este derecho familiar y sucesorio catalán pivota alrededor de la idea fuerza de la conservación de los patrimonios

familiares: tanto los Capítulos Matrimoniales como los testamentos persiguen la designación de un heredero que continúe la empresa familiar, mercantil o no. Toda la ingeniería de las sustituciones hereditarias tratan de evitar que por algún suceso funesto inevitable en el futuro ese patrimonio abandone la línea hereditaria familiar diseñada, evitándose así las sucesivas divisiones de los patrimonios que pueden generar un minifundismo de gestión antieconómica. Y este es verdaderamente un hecho diferencial acreditado, tan claramente, que ningún otro territorio de España lo ha desarrollado. Y esto tiene tanta importancia para esta alma catalana que el testamento catalán, excepto en Tortosa, es nulo si no contiene institución de heredero.

Al margen de estas consideraciones históricas, es fácil comprender que estos incrementos tan elevados en la fiscalidad de las herencias no estimulan el ahorro de las familias: ¿quién va a querer ahorrar para comprar un inmueble sabiendo la fiscalidad que le espera? Además, las políticas fiscales restrictivas generan consecuencias económicas ne-

Con esta fiscalidad del impuesto de sucesiones se pone una carga explosiva en los pilares del derecho catalán

gativas. La subida o imposición de tributos frena la actividad económica, encarece el comercio, frena el crecimiento, se reduce la creación de empleo y al final, reduce la recaudación impositiva.

Pero siempre habrá quien se beneficie de esta situación: a los fondos de inversión o a las sociedades inmobiliarias este panorama les va como anillo al dedo y sus consecuencias serán un incremento en el precio del alquiler o pisos vacíos sin inquilinos, con lo que esto comporta.

Con esta fiscalidad del impuesto de sucesiones se pone una carga explosiva en los pilares del derecho catalán y como mucho en tres generaciones este ejemplo edificio cultural se derrumbará. ¿Alguien cree que esto casa con la conservación del derecho propio?



acceso 360

FISCALIDAD





1.076 SOCIEDADES TIENEN MENOS DE 5 MILLONES

Un 45% de las sicavs, abocadas a disolverse por ser pequeñas

Su reducido volumen patrimonial dificulta que la banca ofrezca otra solución que no sean los mandatos de carteras

Ángel Alonso MADRID.

Un 45% de las 2.410 sociedades de inversión de capital variable (sicavs) que hay en España están abocadas a ir a la disolución como única vía para cumplir la futura normativa sobre estos vehículos de inversión, dado que disponen de un patrimonio inferior a los 5 millones de euros, el volumen que los expertos consideran como óptimo para buscar otra alternativa más personalizada.

La ley exige un patrimonio mínimo de 2,4 millones de euros para que una sociedad de inversión sea considerada colectiva y disfrute de las ventajas del 1% en el impuesto de Sociedades, igual que los fondos de inversión. Los cambios que están previstos para las sicavs no lo modifican, inciden sobre todo en el tema de los accionistas y la exigencia de que cada uno de los socios (100 como mínimo) tenga al menos 2.500 euros en títulos de la sociedad, para que siga siendo sicav a ojos de la Agencia Tributaria.

Con este cambio, que pretende eliminar los conocidos como *marriachis*, muchas sicavs tendrán que ir a la disolución para aprovechar el régimen transitorio, recogido en una enmienda del PSOE pendiente de aprobación parlamentaria, que prevé que los socios de sicavs liquidadas puedan disfrutar de un diferimiento fiscal si reinvierten las plusvalías generadas por su sociedad en otras IIC.

Al no cumplir con esta exigencia más estricta sobre los accionistas y al contar con patrimonios limitados, las firmas de banca privada no podrán ofrecer otra solución que los mandatos de gestión discrecional de carteras, que permiten man-

tener la sensación de asesoramiento personalizado del que hasta ahora los dueños de sicavs pequeñas disfrutaban.

Sicavs con un patrimonio mayor probablemente tampoco cumplan con los nuevos requisitos, pero en función del volumen y las características de cada cliente, el abanico de soluciones es más amplio.

Pero de las 1.076 sociedades con un patrimonio inferior a los 5 millones de euros, casi un tercio tiene un volumen menor a tres millones, muy cerca incluso del límite que marca la ley para considerarlas como sicavs. Unas cifras que rompen

el mito de que este tipo de sociedades las utilizan grandes fortunas.

En realidad, aunque son grandes cantidades de dinero, solamente hay 623 sociedades con un patrimonio superior a los 10 millones, de las que únicamente 55 sicavs gestionan más de 50 millones, y de estas, solo 22 superan los 100 millones, incluyendo las tres grandes sicavs de Banca March, que cuentan además con miles de inversores. Por ejemplo, *Morinvest*, la sicav de la conocida empresaria Alicia Koplowitz, gestiona 550 millones de euros, mientras que *Allocation*, la sociedad de la familia Del Pino, cuenta con 442 millones en activos bajo gestión.

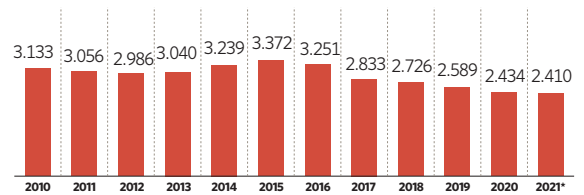
Retener a los clientes

¿Por qué ha permitido, entonces, la banca privada, sobre todo de las entidades financieras, la creación de sociedades de inversión a pesar de que su patrimonio no era tan elevado? La explicación se encuentra en la mayor facilidad para retener clientes de altos patrimonios. "Una sicav ata más que una cartera de gestión discrecional, conlleva más fidelidad de los inversores con la firma de banca privada porque los trámites para cambiar de gestora, por ejemplo, pueden demorarse meses, mientras que con los mandatos de carteras los clientes pueden tomar una decisión más inmediata", explica Jacobo Zarco, director de Grandes Clientes de atl Capital.

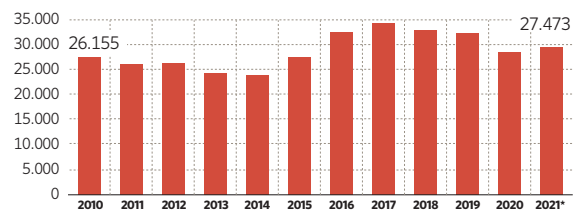
De ahí que las entidades que han basado su estrategia de crecimiento en la creación y captación de sicavs se encuentren ahora con el dilema de qué hacer con los accionistas de sociedades abocadas al cierre por no cumplir los nuevos requisitos. "Para las sociedades que

Santander y Bankinter, las que más sicavs pequeñas tienen

Evolución del número de sicavs



Evolución del patrimonio (millones de €)



Las gestoras con más sociedades de tamaño reducido**

PUESTO EN EL 'RANKING'	NOMBRE	Nº SICAVS PEQUEÑAS	Nº TOTAL DE SICAVS
1.	Santander	200	428
2.	bankinter.	174	351
3.	BBVA	130	273
4.	Urquijo Gestión	72	144
5.	UBS	59	143
6.	CREDIT SUISSE	57	142
7.	CaixaBank	49	132
8.	BancaMarch	26	82
9.	ANDBANK / Andbank WM	24	68
10.	renta4	24	69

Fuente: Inverco. (*) Hasta enero. (**) Con un patrimonio inferior a 5 millones de euros. elEconomista

El lastre de los 100 accionistas en España

Son muchos los expertos consultados que identifican la raíz del problema de las sicavs en España con la obligación de tener 100 accionistas, cuando en ningún país europeo existe un límite, excepto en Portugal, que también exige el mismo número, y Francia, donde se piden solo tres. Eso llevó a tener que buscar los conocidos como 'marriachis' para rellenar la lista de accionistas y cumplir la ley.

27.473
MILLONES DE EUROS

Es el patrimonio de las sicavs españolas, según los datos de enero de Inverco.

tienen unos 3 millones otra solución puede ser agruparlos en una sicav colectiva", expone Zarco, al estilo de Banca March con *Torre Nova* y *Cartera Bellver*, o que varios inversores con estrategias de mercado e intereses similares decidan unirse para conformar una sicav común que sí cumpla la nueva normativa, que obligaría a que cada accionista tenga títulos por un importe mínimo de 2.500 euros.

El traspaso de clientes de sicavs a gestión discrecional no representa un inconveniente para las entidades, sino al contrario, podrían aprovechar para dar un empujón a un segmento de negocio en el que más están creciendo las gestoras en

los últimos años, una vez que la directiva Mifid II obligó a diferenciar entre asesoramiento dependiente e independiente.

A las firmas les permite decidir la asignación de activos en función del perfil de riesgo del cliente sin necesidad de estar consultando cada paso. Según los últimos datos de la asociación Inverco, correspondientes a septiembre del año pasado, las gestoras manejan ya 81.000 millones de euros en gestión discrecional, repartidos en 745.000 carteras.

@ Más información en www.eleconomista.es



acceso 360

ECONOMÍA





Euroforo Vocento / Fondos europeos

Calviño promete reformas y Bruselas dice que sin ellas no habrá inversiones

► El vicepresidente de la Comisión Europea llama a PSOE y PP a pactar para «compartir la responsabilidad de hacer de este fondo un éxito»

► Empresarios y políticos tildan de histórica la oportunidad que brindan unos recursos que pueden transformar la economía española

JAVIER TAHIRI/MARÍA CUESTA MADRID

El Plan de Recuperación europeo será una oportunidad de oro única para la economía española que, eso sí, exigirá reformas que se vigilarán muy de cerca por parte de la Comisión. Así se plasmó ayer en el Euroforo organizado por Vocento en el que coincidieron la vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, además del vicepresidente de la Comisión Europea y comisario europeo de Promoción del Modo de Vida Europeo, Margaritis Schinas; el vicepresidente del Banco Europeo de Inversiones (BEI), Ricardo Mourinho; el excomisario europeo de Acción por el Clima y Energía, Miguel Arias Cañete; el expresidente del Gobierno español Felipe González; y el presidente de Iberdrola, Ignacio Galán.

El director de ABC, Julián Quirós, dio paso a la vicepresidenta y llamó la atención sobre la «preocupación del empresariado» ante el estado en el que se encuentran los planes para la llegada de los fondos europeos, que desplegarán 750.000 millones en toda Europa y 140.000 millones en España. Una iniciativa que, señaló, está «a la altura del recordado Plan Marshall de la posguerra mundial».

«Tiene que ser un plan de inversiones y reformas coherente», enfatizó la vicepresidenta, quien apostilló que el Ejecutivo lleva trabajando desde el verano en este documento, que será presentado en el primer trimestre y que incluye las 30 áreas prioritarias de gasto para que las instituciones europeas «lo aprueben en junio y que en la segunda mitad del año empiecen a canalizarse los recursos». Todo un compromiso ante la división en el seno del Gobierno sobre reformas tan reclamadas como la de las pensiones o las medidas a adoptar en el ámbito laboral, todas ellas esperadas desde Bruselas.

Una condicionalidad a la que se refirió, más tarde, el propio vicepresidente de la Comisión Europea, Margaritis Schinas, quien aprovechó para hacer hincapié en que los países deberán aprobar medidas y acordar los proyectos de inversión, y llamó a que



Nadia Calviño, ayer en la sede de Vocento

ERNESTO AGUDO

Nadia Calviño

VICEPRESIDENTA ECONÓMICA

«Tenemos que presentar un plan de reformas e inversiones coherente de cara a los fondos»

«España será uno de los países europeos con mayor crecimiento en 2021 y los próximos años»

PSOE y PP se pongan de acuerdo para ello, en una mesa moderada por la subdirectora del periódico Yolanda Gómez. «Es importante que en cada Estado haya un amplio consenso político en torno al fondo», incidió, para,

posteriormente, dejar más claro el mensaje: «Las dos familias políticas deben compartir la responsabilidad de hacer de este fondo un éxito», señaló de manera telemática pero ante el expresidente socialista del Gobier-

no Felipe González y el excomisario popular Miguel Arias Cañete, quien señaló también que «los planes deben ser potentes, con apoyo político. El plan requiere el esfuerzo solidario de todos. Esto no es política con minúsculas».

«Muchas veces cuando sigo el debate público español da la sensación de que es un debate hispanoespañol. Y no», aseveró Schinas, para añadir que «la recuperación de España es un asunto europeo. Europa necesita que España salga de la recesión. Esto es un desafío para Europa, no solo un reto para España». Porque las inversiones que el Gobierno ultima también deberán conllevar reformas reclamadas por la Comisión Europea que, como recordó Arias Cañete, en sus últimas recomendaciones marcó en rojo «asegurar la estabilidad del sistema de pensiones, la reforma del mercado de trabajo para evitar la dualidad, mejorar la capacitación profesional...».

No habrá cheques en blanco

«Nadie va a firmar 27 cheques en blanco. Es lo que nos pidieron los Estados miembros, es nuestra obligación con las generaciones futuras», aclaró Schinas, quien añadió de manera contundente que «no habrá inversiones sin reformas». «Los Estados mas reticentes se reservaron la opción de, si no les convencían los planes, llevarlos en julio al Consejo europeo», advirtió por su parte el excomisario y ministro con Rajoy, Arias Cañete.

Pero no solo las reformas suponen un complejo sudoku a resolver, también las inversiones. Las propuestas para ambas se sucedieron ayer en el auditorio de Vocento. «Lo más urgente en España es reformar las administraciones públicas», reclamó Felipe González. «Tenemos una FP de la época de la revolución industrial», contrapuso Arias Cañete. Dentro del plan europeo, la sostenibilidad energética cuenta con un papel central, por lo que Galán apuesta por «mejorar la fiscalidad energética; que quien contamine, pague», además de «reconvertir sectores». «Para seguir siendo competitivos debemos dar incentivos a la inversión ecológica y eficiente», sostuvo el vicepresidente del BEI, Ricardo Mourinho.

Pese al calendario expuesto por Cal-



La subdirectora de ABC Yolanda Gómez, junto a Felipe González, Ignacio Galán y Miguel Arias Cañete

ERNESTO AGUDO

Los protagonistas

Margaritis Schinas

VICEPTE. DE LA CE



«No habrá 27 cheques en blanco. Es una obligación con las generaciones futuras»

Ricardo Mourinho

VICEPTE. DEL BEI



«La pandemia es una oportunidad para acelerar una nueva era de la digitalización»

Felipe González

EXPRESIDENTE DE ESPAÑA

«Lo más urgente en España es reformar las administraciones públicas»

Ignacio Galán

PRESIDENTE DE IBERDROLA

«De la crisis se sale invirtiendo más y bien y trabajando más y mejor. Las empresas hacemos ambas»

Miguel Arias Cañete

EXCOMISARIO DE ENERGÍA

«Los planes deben tener el apoyo de todos. Esto no es política con minúsculas»

viño, la vicepresidenta recordó que las cuentas ya contienen una partida de 27.000 millones en 2021 para que el Ejecutivo se endeude y después lo cubra la llegada de fondos europeos. «Eso no supone que no podamos ir ejecutándolo antes. Gracias a los Presupuestos Generales del Estado de 2021 tenemos una dotación desde el 1 de enero de inversión pública que se orienta a estos 30 componentes», abundó en referencia a las áreas prioritarias definidas por el Gobierno.

Sin embargo, los Presupuestos para este año también se basan en un crecimiento del PIB que, incluyendo el impacto de los fondos europeos, ascenderá al 9,8% según el Ejecutivo, una cifra que, incluso sin el efecto de los recursos de la UE, del 7,2%, está lejos de lo augurado por la plana mayor de organismos. Sin ir más lejos, Bruselas solo espera para nuestro país un avance de la economía del 5,6% en 2021 y un 5,3% en 2022 a tenor de las estimaciones publicadas ayer, ante las que la ministra valoró que «confirman que en 2021 España será de los países con mayor tasa de crecimiento y la tendencia seguirá también en los próximos años».

Las empresas jugarán un papel clave en el buen uso de los fondos, como confirmó la vicepresidenta económica del Gobierno, al resaltar que «lo im-

portante será la colaboración público-privada en la ejecución», dentro de la que incluyó a grandes empresas pero también «a micropymes y autónomos, que son el corazón de nuestra economía». La vicepresidenta, asimismo, avanzó que espera que pueda sacarse «pronto» a consulta el proyecto de ley para fomentar el crecimiento empresarial y de mejora del clima de negocios.

Sin embargo, no desveló cómo llegarán las próximas medidas que el Eje-

cutivo estudia para aliviar la carga financiera de las empresas. «Hemos presentado a la Comisión Europea un marco temporal más amplio para dar ayudas hasta el 31 de diciembre de mayor envergadura para acompañar al tejido productivo. A pesar de que el proceso de vacunación avanza en la dirección correcta, quedan por delante semanas muy complicadas. Tanto las empresas como los trabajadores como los ciudadanos están llegando a ese momento final», añadió. «Las grandes

corporaciones no tienen problemas en presentar planes. Las pymes tienen la máxima dificultad. Y tenemos muchas pymes», alertó Felipe González.

No obstante, el presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, rechazó que el plan sea un «salvavidas» para las grandes empresas. «Es una operación para transformar, no salvar», destacó. «Vamos a dejar a nuestras generaciones futuras una deuda terrorífica pero hay que dejarles también un futuro. De la crisis se sale invirtiendo más y bien y trabajando más y mejor. Las empresas sabemos hacer ambas cosas», aseguró. Por ello, urgió a agilizar los trámites administrativos para utilizar los recursos europeos. «Me daría mucha pena que por procesos burocráticos perdamos el tren», advirtió el directivo.

Este año, en definitiva, será «clave», en palabras de Calviño, tanto por la ansiada campaña de vacunación como por la oportunidad de hacer un buen uso de los fondos europeos, en un momento en el que España, como recordó Arias Cañete, aún no había gastado en 2019 ni un 50% de los remanentes del Marco Financiero Plurianual anterior. «Tenemos que hacer de 2021 el año de la recuperación», sentenció la vicepresidenta económica, para sentenciar a continuación: «Quedémonos con este propósito».

La vicepresidenta dice que España ha dado 40.800 millones en ayudas directas

La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, no desveló la forma en que se articularán las nuevas ayudas que planea el Gobierno, pero se justificó en que ya se han concedido ayudas directas por más de 40.800 millones de euros en actuaciones como los ERTE, la prestación a autónomos y por incapacidad temporal. «Son

40.800 millones de euros que han llegado a los bolsillos de los ciudadanos y de las familias. Y es una ayuda muy directa y muy real. Comparable a las de otros países europeos, que han decidido canalizarlo a través de los empresarios», enfatizó. En sus palabras, la intención es «seguir ayudando al tejido productivo, al empleo, a las rentas familiares de nuestro país mientras sea necesario».



La crisis del Covid-19 Perspectivas

Bruselas mejora su previsión económica para España pero alerta del riesgo de quiebras

Eleva el avance del PIB en 2021 al 5,6% y el de 2022 al 5,3%

Fía que el país lidere este año las alzas de toda la UE a un rebote en el segundo semestre

JUANDE PORTILLO
MADRID

La economía española, la que más retrocedió en 2020 (-11%) de toda la UE como consecuencia de la pandemia del Covid-19, podría liderar el rebote comunitario este año protagonizando el mayor crecimiento del PIB, siempre que el duro invierno dé paso a una gradual recuperación que se afiance con fuerza en el segundo semestre. Así lo espera, al menos, la Comisión Europea en sus previsiones económicas de invierno, que actualizó ayer, en las que eleva del 5,4% al 5,6% la perspectiva de avance del PIB español para 2021, aunque alerta del creciente riesgo de una ola de quiebras empresariales.

En comparación, el Gobierno español mantiene su previsión de que la economía española experimente un crecimiento inercial del 7,2% este ejercicio, que aspira a elevar al 9,8% gracias al impulso de las subvenciones europeas en camino.

Las cifras de Bruselas no tienen en cuenta, de momento, el efecto beneficioso de estas ayudas. Durante la rueda de prensa de presentación de las proyecciones, el comisario de Economía de la UE, Paolo Gentiloni, se limitó a estimar que la ejecución de las ayudas podría aportar un par de puntos porcentuales extra al crecimiento proyectado para 2021 y 2022. Los más beneficiados serán los países con un PIB inferior a la media comunitaria, que para 2026 podrían haber crecido de 3 a 3,5 puntos más, ilustró, mientras que las mayores economías sumarían un punto extra, calculó, matizando que todo "dependerá del grado de absorción y el uso inteligente" de los fondos europeos.

Gentiloni achacó la mejora de las previsiones espa-

ñolas a que las anteriores no tuvieron en cuenta su fuerte rebote del pasado verano y a que ha sido la única gran economía europea que se ha librado de caer en otoño, cuando creció un 0,4%. En cuanto al plan de recuperación que ultima el país, el comisario aseveró que su paquete de inversiones y reformas, que incluyen la laboral, la fiscal y la de pensiones, está muy avanzado y va "en la buena dirección".

Como resultado, España lideraría el crecimiento europeo en 2021 superando el avance del 5,5% de Francia; el 3,4% de Italia; el 3,2% de Alemania; el 4,1% de Portugal; el 3,7% de media para toda la Unión Europea, y el 3,8% de la zona euro. Para 2022, se espera que España avance un 5,3%, frente al 4,8% dibujado inicialmente, cifra que solo superarían Malta y Eslovaquia.

Bruselas alerta, eso sí, de que "las perspectivas a corto plazo para 2021 se ven empañadas" por la nueva oleada de contagios y de restricciones autonómicas para contenerla. "Como resultado, se espera que el consumo y la inversión privada caigan en el primer trimestre antes de recuperarse ligeramente en el segundo", añade, asumiendo que "a medida que avance el proceso de vacunación y las restricciones se levanten progresivamente, la actividad debería recuperarse con fuerza, impulsada por la materialización de la demanda" embalsada durante la pandemia en la segunda mitad del año. Será entonces cuando los hogares detengan su ingente tasa de ahorro, en niveles récord, y eleven su consumo. La expectativa está puesta también en una paulatina recuperación del turismo, que no será completa hasta 2022 (cuando compensaría el freno del consumo embalsado), y en un mayor avance

Previsiones de invierno de PIB de la Comisión Europea Variación en %

	2020	2021	2022	Previsiones anteriores (otoño de 2020)	
				2021	2022
ESPAÑA	-11,0	5,6	5,3	5,4	4,8
Francia	-8,3	5,5	4,4	5,8	3,1
Croacia	-8,9	5,3	4,6	5,7	3,7
Eslovenia	-6,2	4,7	5,2	5,1	3,8
Malta	-9,0	4,5	5,4	3,0	6,2
Portugal	-7,6	4,1	4,3	5,4	3,5
Eslovaquia	-5,9	4,0	5,4	4,7	4,3
Hungría	-5,3	4,0	5,0	4,0	4,5
Bélgica	-6,2	3,9	3,1	4,1	3,5
Zona euro	-6,8	3,8	3,8	4,2	3,0
Rumanía	-5,0	3,8	4,0	3,3	3,8
UE	-6,3	3,7	3,9	4,1	3,0
Grecia	-10,0	3,5	5,0	5,0	3,5
Letonia	-3,5	3,5	3,1	4,9	3,5
Irlanda	3,0	3,4	3,5	2,9	2,6
Italia	-8,8	3,4	3,5	4,1	2,8
Alemania	-5,0	3,2	3,1	3,5	2,6
Chipre	-5,8	3,2	3,1	3,7	3,0
Luxemburgo	-3,1	3,2	4,3	3,9	2,7
Chequia	-5,7	3,2	5,0	3,1	4,5
Polonia	-2,8	3,1	5,1	3,3	3,5
Dinamarca	-3,5	2,9	3,6	3,5	2,4
Finlandia	-3,1	2,8	2,0	2,9	2,2
Bulgaria	-4,9	2,7	4,9	2,6	3,7
Suecia	-2,9	2,7	4,0	3,3	2,4
Estonia	-2,9	2,6	3,8	3,4	3,5
Lituania	-0,9	2,2	3,1	3,0	2,6
Austria	-7,4	2,0	5,1	4,1	2,5
Países Bajos	-4,1	1,8	3,0	2,2	1,9

Fuente: Comisión Europea

A. M. / CINCO DÍAS

La ayuda europea sumará de 1 a 3,5 puntos de PIB a los países europeos hasta 2026

de las exportaciones que de las importaciones.

La Comisión celebra la extensión de medidas como los ERTE o los préstamos ICO para proteger el empleo y la liquidez, pero alerta del aumento del riesgo de insolvencias societarias, espe-

cialmente en los sectores que más han padecido las restricciones a la actividad. Algo, advierte, que podría acabar elevando el desempleo y lastrando la actividad.

Bruselas, que habla de "un invierno desafiante, pero con luz al final del tú-

nel", prevé que las nuevas variantes del virus causen una nueva caída trimestral del PIB de la UE y la eurozona, lo que unido a la de otoño las sumaría en una segunda recesión (que España sortearía), antes de dar paso a una recuperación gradual.



Maroto dice que incorporar a la mujer al mundo laboral aumentaría un 15% el PIB

Brecha de género

La ministra de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto, aseguró ayer que la incorporación plena de las mujeres al mercado laboral aumentaría un 15% el PIB en España. Así lo afirmó en un acto organizado por Enisa, en colaboración con el Parlamento Europeo con motivo del Día de la Niña y la Mujer en la Ciencia, en el que denunció la existencia de estereotipos de género, que son “muy perjudiciales” porque influyen en la toma

de decisiones; por ejemplo, a la hora de elegir una carrera profesional, “donde existe un marcado sesgo de género, especialmente en profesiones STEM”.

La ministra recordó que solo el 15,6% de los empleos tecnológicos está ocupado por mujeres, según datos del Ministerio de Asuntos Económicos. Por ello, calificó como “importante” poner en valor y visibilizar las trayectorias profesionales de mujeres científicas y tecnológicas.—**CincoDías**



La crisis deja 220.000 empresas zombis en España cerca de la quiebra

Coface prevé un viacrucis para las compañías hasta finales de 2022 con un 16% más de cierres

El Banco de España advierte de que el 40% del tejido productivo tiene problemas financieros

Gonzalo Velarde MADRID.

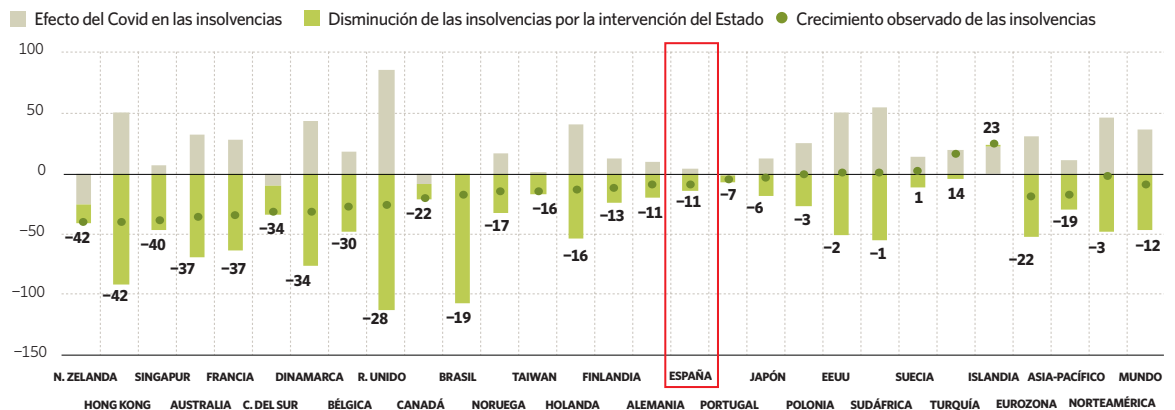
La crisis económica provocada por la pandemia amenaza a día de hoy en España a más de 220.000 empresas zombis –aquellas cuyos beneficios no llegan para devolver la deuda que tienen y tampoco para hacer frente a los intereses de sus préstamos– al borde de la quiebra ante la tercera ola de restricciones aplicadas por el Gobierno y las comunidades autónomas para frenar los contagios. Se trata concretamente del 6,2% de las empresas que se encuentran activas en nuestro país (según la última información disponible en el INE el parque empresarial español lo conforman 3,6 millones de sociedades), y del volumen más alto entre los principales países de la Unión Europea.

Así, el impacto de la crisis sanitaria y económica sitúa este volumen de empresas zombis en nuestro país en el 6,2%, por encima del 5,3% que registra Italia, 3,7% de Alemania, o el 4,6% de estas sociedades al borde de la quiebra por su delicada situación financiera que arroja Francia.

De este modo, pese a la caída de las insolvencias corporativas en 2020 en todas las regiones del mundo (-12% en todo el mundo, -22% en la eurozona, -19% en Asia-Pacífico y -3% en América del Norte), que según Coface se puede atribuir a los planes de ayuda gubernamentales, cuya continuidad permitirá a muchas empresas sobrevivir este año, la compañía de seguros de crédito comercial y servicios anticipa que, a pesar del efecto de estos planes de apoyo estatal, el impacto observado en 2020 supondrá un aumento de las insolvencias en 2022,

Fuerte repunte de las insolvencias empresariales por la pandemia

Crecimiento de las quiebras en 2020 (%)



Fuente: elaboración propia.

elEconomista

En hostelería y ocio, las necesidades de liquidez afectan al 75% de los empleadores

especialmente en España (16%, respecto a 2019), Francia (13%), Italia (9%) y Alemania (6%).

Problemas de liquidez

En este contexto, el director general de Economía y Estadística del Banco de España, Óscar Arce, subraya que ante la crisis del Covid-19 “todas las palancas de política económica se han utilizado de manera ágil, certera y potente” tanto en

el plano nacional como en el europeo, pero ha advertido que en torno al 40% de las empresas españolas tiene dificultades para cubrir sus gastos financieros con sus resultados de 2020”.

Para Arce, las actuaciones tanto en España como en el seno de la UE en materia fiscal para hacer frente a la crisis económica generada por la pandemia de Covid-19 han funcionado “de manera ágil, certera y potente”, con medidas, apuntó, como los Ertes o los avales ICO. En este sentido, aseguró que desde Europa se han dado “ciertos pasos sin precedentes”, y subrayó que “la política monetaria ha permitido tener unas condiciones de financiación holgadas”.

En cuanto a los efectos de la crisis económica en el tejido empre-

sarial español, indica que el deterioro de la rentabilidad ha sido especialmente intenso en el caso de las pymes, de forma generalizada, pero especialmente en los sectores de hostelería, restauración y ocio y vehículos de motor”.

Aumento de las deudas

Por otro lado, en lo relativo a la presión financiera, Arce advierte de que su aumento “ha sido también muy notable”, con un aumento de 27 puntos respecto a 2019 en el porcentaje de empresas que no pueden cubrir sus gastos financieros, situándose en torno al 40% de las empresas españolas y en torno al 75% en el caso de las empresas de hostelería y ocio.

En lo relativo a la insolvencia, Arce explica que el Banco de España

prevé un escenario más benigno en el que los efectos de la crisis no son permanentes para la mayor parte del tejido empresarial, en el que las empresas en insolvencia se situarían en torno al 14%, cuatro puntos por encima del 10% en el que este indicador se situaba en 2019; y un escenario más perverso, con efectos persistentes a futuro, en el que este porcentaje alcanzaría el 18%.

En cuanto al impacto de este aumento de las empresas insolventes en otros indicadores como el empleo o la deuda, Arce destacó que en cualquiera de los dos escenarios previstos es “más modesto” que en relación al número total de empresas, ya que “la mayor parte son empresas pequeñas que no arrastran demasiado empleo ni demasiada deuda”.

La creación de sociedades cae un 9,2% al inicio de 2021

eE MADRID.

Los concursos de acreedores en España cayeron un 12,2% interanual en enero, hasta los 303 procesos, con una fuerte influencia de Madrid, Cataluña y la Comunidad Valenciana, que constituyeron más de la mitad de los mismos. La creación de empresas a nivel nacional bajó un 9,2%, hasta las 7.949 sociedades, según el informe del Registro Mercantil del mes de enero.

El estudio destacó que durante los primeros meses de la pandemia los concursos de acreedores habían caído de forma generalizada (-84,8% en abril y el -76,1 en mayo), afectados por la ralentización de las comunicaciones internas propias del proceso concursal durante el estado de alarma.

Los fuertes repuntes experimentados, del 26,1% en noviembre y del 30,8% en diciembre, invierten la tendencia en enero, mostrando un

descenso del 12,2% respecto a enero de 2020.

Cataluña, que registró 68 concursos (-28,4%), junto con Madrid, 64 concursos (-26,4%), y la Comunidad Valenciana con 54 procesos (-32%), constituyeron más de la mitad de todos los concursos presentados a nivel nacional.

Los concursos voluntarios sumaron en enero 234 inscripciones, con un descenso del 21% sobre el mes anterior, y los concursos necesarios

inscritos fueron 69, con una disminución del 30,3% sobre diciembre de 2020.

Menor creación de empresas

En el mes de enero disminuyó la creación de empresas un 9,2% respecto al mismo periodo de 2020, por lo que se vuelve a cifras negativas, aunque lejanas de las producidas al inicio de la pandemia.

Por CCAA, en términos de volumen de nuevas empresas constitu-

das, durante el mes de enero solo tres comunidades mostraron una evolución positiva, llegando el resto a descensos que llegan hasta el 50%.

En este contexto, entre las comunidades con más peso, Cataluña con 1.685 constituciones, descendió un 5,4%; Madrid con 1.638, bajó un 14,6%; mientras que Andalucía y la Comunidad Valenciana, con 1.348 y 919, descendieron el 9,1% y 3,8%, respectivamente.



Economía

14-F



Acto electoral de ERC, ayer, sobre transición ecológica. LUIS MORENO

Cataluña supera las 7.000 empresas huidas desde el principio del 'procés'

Los independentistas 'plantan' a Salvador Illa tras captar el mayor peso inversor del Estado en 10 años

Ignacio Faes / Estela López
MADRID / BARCELONA

Los datos del Registro Mercantil de los últimos cuatro años reflejan que Cataluña ha perdido en este tiempo un total de 7.007 empresas, que han decidido abandonar la región para instalarse en otro lugar de España. En este tiempo, la comunidad ha logrado atraer 2.509 sociedades desde otros puntos del país, lo que sitúa el saldo negativo de estos cuatro años en 4.498 empresas.

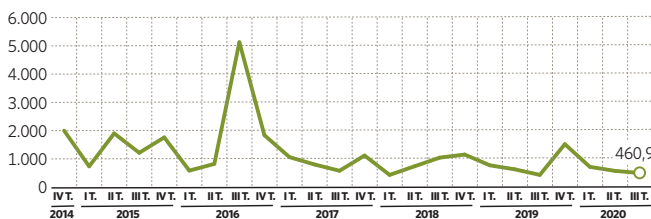
Así lo recogen los datos trimestrales que publica el Colegio de Registradores de España y, según su informe del último trimestre de 2020, la salida de empresas catalanas se acelera.

De esta manera, entre las comunidades de las que se van empresas, Madrid muestra 1.231 salidas, seguida de Cataluña, con 666, Comunidad Valenciana, 403 y Andalucía, 402. Sin embargo, si se compara el saldo de entradas y salidas, Madrid destaca con un saldo positivo de 147 empresas, mientras que Cataluña muestra un saldo negativo de 150. El resto de comunidades muestra una mayor diversidad en los datos. Entre las que tienen más actividad, Andalucía muestra un saldo positivo de 88 empresas, y la Comunidad Valenciana un saldo negativo de 65 sociedades.

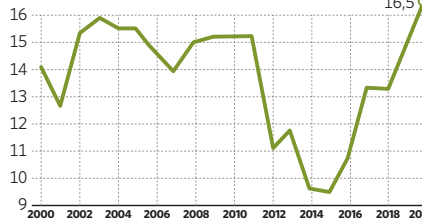
Entre las empresas que cambia-

Las cuentas de Cataluña

Inversión extranjera en Cataluña (millones de €)



La inversión estatal en la región (%)



Ejecución presupuestaria para Cataluña (mill. de €)

CONCEPTO	2015	2016	2017	2018
Crédito inicial	1.040.522,68	1.142.087,24	1.113.954,82	1.312.129,44
Obligaciones reconocidas	734.861,65	643.909,83	901.829,67	756.676,82
% ejecutado	70,6%	56,4%	81,0%	57,7%

Fuente: Generalitat de Cataluña y Gobierno de España.

elEconomista

ron su sede social de Cataluña a Madrid desde 2017, se encuentran Gas Natural, Naturgy Energy Group y Naturgy Iberia SA, Endesa Distribución Eléctrica, Vida-Caixa, Mitsubishi Electric, Torrespapel, Manpower, Abertis Infraestructuras y Abertis Autopistas, Servihabit, Catalana Occidente o Ricoh.

Por su parte, las ampliaciones de capital descendieron en España un 14,6% en el mes de enero, respecto al mismo periodo del año anterior.

Por comunidades, las que presentan mayor volumen de actividad son Madrid con 786 operaciones, un 17,4% menos que el mismo mes del año anterior, y Cataluña con 614, que alcanza hasta un 18,8% menos.

El informe registra descensos en casi todas las comunidades, sobre todo en Castilla-La Mancha (-44,8%), seguida de Baleares (-41,3%), Ceuta y Melilla (-40,0%). Por otro lado, solo aumentaron las constituciones en Galicia (15,1%),

Navarra (9,3%), Murcia (8,2%) y Andalucía (2,2%).

Plante del independentismo

Un papel con cinco firmas independentistas puede tener más influencia que todas las concesiones del PSOE a ERC a cambio de su apoyo a los Presupuestos Generales del Estado (PGE) de 2021, pese a que el peso de la inversión prevista para Cataluña en las Cuentas estatales vigentes recupera unos niveles

que no alcanzaba desde hacía una década, con un 16,5% del total de los fondos territorializados. La inversión asciende así en términos absolutos hasta los 1.999,30 millones de euros, con un aumento anual del 48%.

La cifra no se veía desde los 2.548 millones de euros que el Estado destinó a Cataluña en 2011. Supusieron entonces el 15,2% del total de la inversión real presupuestada regionalizable, son la cifra total más



alta de la última década. Para los independentistas, esta cifra sigue sin cumplir con lo prescrito en la disposición adicional tercera del *Estadut*, que establece que el gasto estatal en infraestructuras destinado a la comunidad debe ser equivalente al peso de la economía catalana en la del conjunto del país.

Los republicanos se han sumado a Junts, la CUP y PDeCat para rubricar un compromiso preelectoral a las puertas de las autonómicas de este domingo 14 de febrero: "Sea cual sea la correlación de fuerzas surgida de las urnas, en ningún caso se pactará la formación de gobierno con el PSC" en Cataluña.

Y es que, ya sea en campaña o durante la legislatura, para el *Govern* saliente el Estado está lejos de responder a las necesidades presupuestarias de Cataluña. Por un lado, reprochan que los presupuestos nunca se hacen realidad, ya que el nivel de ejecución real es muy inferior a lo previsto. Además, la Generalitat mantiene sobre la mesa una fac-

La Generalitat sostiene que aún hay "compromisos pendientes" de 9.200 millones

tura de "compromisos pendientes" por parte del Gobierno central que supera los 9.200 millones según la última actualización del Ejecutivo catalán, que data de 2019.

También reclaman más peso en el Fondo de Reestructuración de la UE, donde Cataluña ocupa la segunda posición en el reparto autonómico. Sin embargo, en términos poblacionales es la comunidad autónoma más beneficiada por las ayudas europeas.

Cataluña, con una población de 7,5 millones de habitantes, ha sido la comunidad autónoma más beneficiada, recibiendo 1.706 millones (17,1%) del fondo *React-EU*. Por el contrario, Madrid, con una población de 6,6 millones de habitantes, ha obtenido 1.284 millones (12,8%).

Andalucía, con una población de 8,4 millones de habitantes, recibirá 1.881 millones de euros (18,8%). En cuanto a la Comunidad Valenciana, con una población de 4,9 millones de habitantes, percibirá 1.254 millones (12,5%), según ha informado el ministerio en un comunicado. Los recursos procedentes del *React-EU* están destinados a financiar el impacto sufrido en los ámbitos de la educación, la sanidad y los servicios sociales como consecuencia de la pandemia. Asimismo, pretenden impulsar un cambio en el modelo productivo para lograr un crecimiento sostenible e inclusivo, así como fomentar la transición ecológica y digital, la cohesión social y territorial y la igualdad.



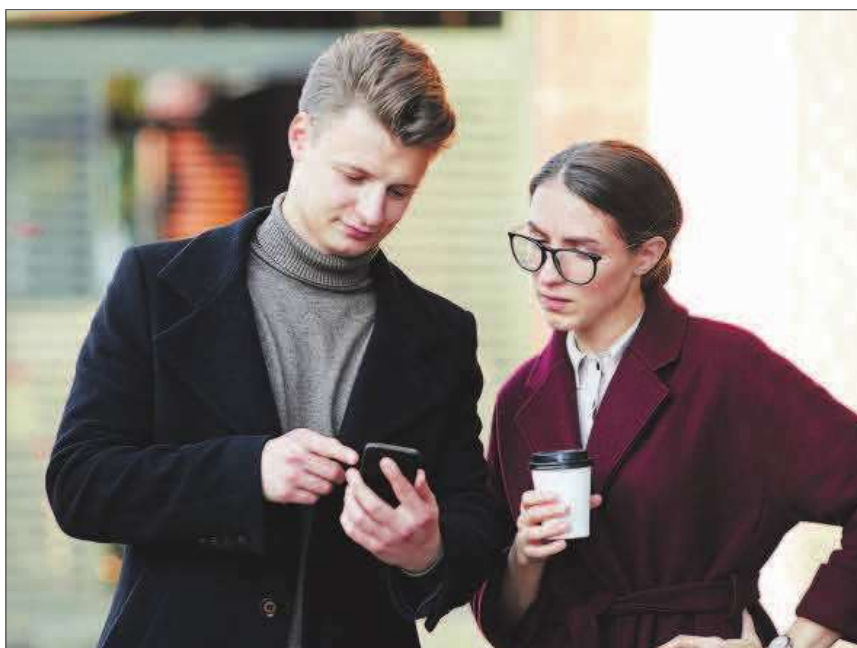
¿QUIÉN RECAUDARÁ EL IVA EN LA ECONOMÍA COLABORATIVA?

Los fiscalistas debaten sobre el papel de las plataformas digitales con el impuesto

Ignacio Faes MADRID.

Los fiscalistas pusieron ayer de relieve la dificultad de enmarcar la economía colaborativa en los modelos tradicionales de tributación y de IVA. Fernando Matesanz, managing director de Spanish VAT Services Asesores, destacó en el Madrid VAT Forum “los problemas cuando aludimos a un tipo de economía cuyo denominador común es que la interacción de los sujetos intervinientes se realiza a través de medios digitales, generalmente plataformas que ponen en contacto a las partes”. En este sentido, explicó que se trata de un fenómeno que ha evolucionado del intercambio de bienes y servicios entre amigos o familiares a algo “claramente empresarial”.

Por este motivo, señaló que “los nuevos modelos de negocio van muy por delante de las normas tributarias”, por lo que uno de los retos de las autoridades fiscales es delimitar cuándo un ciudadano individual está realizando una actividad empresarial, y, por tanto, obligada a pagar IVA, para hacerle tributar “de manera justa y eficiente”. Para que la audiencia tuviese una visión más clara del asunto, examinó el tratamiento de este impuesto y las controversias que se suscitan en relación con él en algunas de las operaciones más habituales que se enmarcan dentro de la economía colaborativa, como el reparto de co-



Un usuario realiza la compra de un servicio a través del móvil. GETTY

Los nuevos modelos de negocio digitales van muy por delante de las normas tributarias

mida a domicilio, el alquiler de inmuebles para uso vacacional, el transporte de viajeros o la permuta de servicios sin contraprestación dineraria, entre otros.

En este sentido, auguró que, si la tributación actual en el comercio de bienes *online*, en la que las plataformas digitales son responsables

de la recaudación e ingreso del IVA, funciona, “ocurrirá lo mismo en el ámbito de la economía colaborativa, y las plataformas que se dedican a poner en contacto a proveedores y ciudadanos particulares que desean adquirir servicios en el marco de la economía colaborativa serán las encargadas de proporcionar

información de todas las operaciones en las que intervienen y, en última instancia, de recaudar e ingresar este impuesto”.

Novedad inminente

La novedad sobre la tributación del IVA que antes entrará en vigor en todo el territorio europeo, el próximo 1 de julio, será el régimen de importación IOSS (*Import One Stop Shop*), un régimen especial de tributación para las ventas a distancia de bienes importados de terceros países o territorios. Belén Palao, socia responsable del departamento de Tributación Indirecta de Andersen Tax & Legal, analizó los aspectos teóricos y problemas prácticos a los que se enfrentan las empresas con la entrada en vigor del nuevo régimen, una de las principales novedades introducidas por la Directiva 2017/2455, de 5 de diciembre de 2017, para determinadas operaciones de comercio electrónico.

Palao apuntó que este régimen, que es optativo y afecta a las ventas a distancia de bienes importados de terceros territorios o países, supone la eliminación de la exención de pagar el IVA que en estos momentos se aplica a los envíos valorados en menos de 22 euros. Destacó, asimismo, que otro importante cambio que va a suponer para las empresas que se acogen a él es que el ingreso de las cuotas del IVA de las ventas de bienes importados para compradores particulares se realizará en un único Estado miembro.

La experta destacó, además, que los proveedores no comunitarios estarán obligados a nombrar un intermediario establecido en la UE que les asista con la gestión del régimen especial. Igualmente, advirtió que, para poder optar por este régimen, el sujeto pasivo deberá registrarse ante las autoridades fiscales de un único Estado miembro, que le otorgará un número especial.



Aviso de Bruselas por quiebras...

● La Comisión mejora las perspectivas de recuperación española hasta el 5,6% este año, pero alerta del riesgo de un aumento de las insolvencias empresariales ● Las pymes, fundamentales en el país, tendrán dificultades para remontar

PABLO R. SUANZES BRUSELAS
CORRESPONSAL

La Comisión Europea augura un final de invierno muy complicado, pero empieza a ver «la luz al final del túnel». Así queda reflejado en las *Previsiones Macroeconómicas de Invierno*, uno de los cuatro ejercicios de pronóstico que realiza cada año y en el que, a pesar de la tercera ola, los problemas de vacunas y la prolongación de los confinamientos se percibe un conato de optimismo. Los análisis, de Bruselas a Fráncfort, pintan un primer semestre duro, con riesgo de una nueva recesión, pero ponen la fe en la segunda mitad, cuando se empiece a notar el efecto de la vacunación. Hasta el punto de que en 2022 la UE volverá a los niveles que tenía antes de la pandemia.

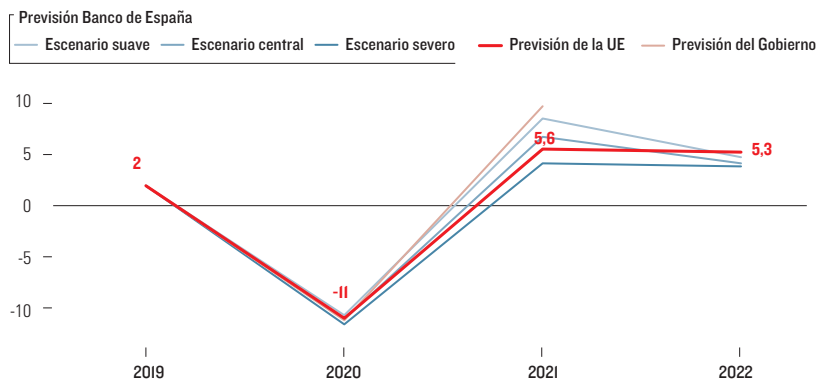
El departamento que dirige el italiano Paolo Gentiloni elevó ayer en dos décimas la previsión de crecimiento para España en 2021, pasando del 5,4% al 5,6%, el mejor dato de toda la UE. A finales del año pasado, en el Gobierno de España hubo lamentos porque, consideraban, no se habían tenido en cuenta los últimos datos disponibles, que mostraban una tendencia más positiva. Ahora, los técnicos corrigen al alza. También para 2022, con una previsión mejorada hasta el 5,3%. Los números siguen lejos del 7% que prevé todavía el Gobierno español, pero no tienen en cuenta el efecto que pueda tener la inyección de fondos comunitarios contemplados en el Plan de Recuperación de hasta 750.000 millones de euros que aprobaron los líderes de los 27, con los que Moncloa aspiraría a crecer cerca del 10%. «No hay datos suficientes» todavía para evaluar ese efecto, explicó el comisario, pues los planes oficiales de reformas no han sido presentados y el dinero no empezará a circular hasta después de verano.

«La previsión de otoño, por razones técnicas de la fecha de corte, no nos permitió recoger los datos del tercer trimestre y eso provocó que, en especial para países como España, no estuvieran del todo actualizada. Lo que vemos ahora, con los datos del último de 2020, es que España tuvo, en términos relativos, el trimestre menos malo entre las grandes economías. De hecho, estubo en positivo, con un crecimiento del 0,4%. Como ven en nuestras cifras, el rebote que esperamos es muy fuerte en los próximos dos años. Digo lo mismo que para Italia: además no incorpora el efecto de los Planes de Recuperación y los fondos. El Plan español está bien avanzado, las discusiones con nuestros servicios técnicos están muy avanzadas, y se concentran en asuntos importantes, como el mercado laboral y las pensiones», apuntó Gentiloni.

LAS EXPECTATIVAS PARA LA RECUPERACIÓN

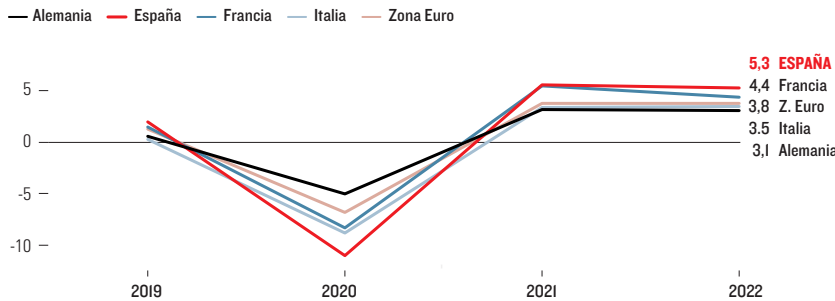
EVOLUCIÓN DEL PIB

Datos en porcentaje



PREVISIÓN DE LA COMISIÓN EUROPEA POR PAÍSES

Evolución del PIB. Datos en porcentaje



FUENTE: Banco de España, Ministerio de Economía, Ministerio de Hacienda y Comisión Europea E. Martín / EL MUNDO

LA UE AMPARA A LOS INVERSORES DE BANKIA

Apoyo de la UE. Los inversores cualificados también pueden exigir responsabilidad a Bankia por las inexactitudes del folleto sobre su salida a Bolsa en 2011, según concluyó ayer el Abogado General del Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TUE), Jean Richard de la Tour.

Respuesta al Supremo. Aunque sus recomendaciones no son vinculantes, los jueces del TUE suelen seguirlas. Europa deberá responder al Supremo español, que pidió aclaraciones antes de pronunciarse sobre el recurso de Bankia contra la decisión de la Audiencia Provincial de Madrid, que estimó la responsabilidad de la entidad con respecto a un inversor cualificado.

Los datos españoles están muy por encima de los cálculos para la Eurozona (3,8% en ambos ejercicios, cuatro décimas menos de lo augurado en otoño) y el total de la Unión (3,7% ahora y 3,9% el próximo ejercicio). Pero no son suficientes para compensar la caída de 2020, cuyo 11% para nuestro país fue la más pronunciada de toda la UE, por delante de Grecia (-10%), Malta (9%) o Italia (8,8%). La contracción media de la zona en 2020 fue de apenas el 6,8% del PIB el año pasado, con los países Bálticos apenas afectados e Irlanda creciendo un muy sólido 3%.

«Las previsiones de hoy ofrecen esperanza en un momento de gran incertidumbre. La sólida recuperación del crecimiento que se espera en el segundo semestre muestra muy claramente que estamos doblando la esquina para superar esta crisis. Una respuesta europea firme será fundamental para abordar problemas como la pérdida de puestos de trabajo, un sector empresarial debilitado y el aumento de las desigualdades. Nuestro paquete de recupera-

ción, ayudado por la vacunación y una recuperación de la demanda mundial, contribuirá a respaldar la recuperación», dijo el vicepresidente comunitario, Valdis Dombrovskis.

El análisis de los especialistas de la Comisión es el mismo que han venido haciendo los últimos meses. «El crecimiento del PIB en España repuntó con fuerza en el tercer trimestre de 2020, tras la contracción sin precedentes del primer semestre del año. La recuperación estuvo impulsada principalmente por la demanda interna, con un fuerte incremento tanto del consumo privado como la inversión. Las exportaciones netas también registraron una contribución positiva al crecimiento del PIB».

El documento apunta a las medidas de confinamiento que volvieron a reactivarse después del verano, pero destaca que se han aplicado y notado «de una manera menos severa que en otros grandes países europeos». El comisario Gentiloni apuntó de hecho que esperan que las medidas de confinamiento sean «marginales a finales de 2021» y apenas

queden algunos elementos residuales y muy puntuales en 2022.

Sin embargo, la Comisión augura que la recuperación del turismo no será lo suficientemente fuerte en 2021 como para revertir las tendencias observadas. «Una suave recuperación del turismo internacional debería hacer que las exportaciones crezcan más rápido que las importaciones y generen una contribución positiva al crecimiento de las exportaciones netas en 2021. En general, se prevé que el PIB crezca un 5,6% en 2021. En 2022, se espera que la recuperación del turismo coja impulso, con la mayoría de los impedimen-

5,4%

Corrección. Era la cifra publicada por la UE en el anterior estudio, lo que provocó quejas del Gobierno español.

tos eliminados por completo. Esto daría lugar a una tasa de crecimiento aún robusta del 5,3%», dice el informe sobre nuestro país.

La Comisión destaca que las medidas para sostener el empleo se seguirán notando en los próximos meses, pero alerta de que la insolvencia será uno de los grandes riesgos de cara a este ejercicio. «Las medidas para proteger y proporcionar liquidez continuarán ayudando a mitigar la pérdida de puestos de trabajo y amortiguar el daño de la crisis a la capacidad productiva. Un riesgo a la baja, sin embargo, es el de un aumento de las insolvencias empresariales, concentradas principalmente en los sectores más afectados por las restricciones de actividad. Esto podría generar un aumento del desempleo y reducir la capacidad productiva», apuntan desde Bruselas.

El tema de las insolvencias es uno de los que más preocupan y será uno de los puntos principales en el Eurogrupo del lunes. «En España hay un riesgo importante por el hecho de que hay muchas pymes en su economía y porque éstas tienen menos capacidad de reacción ante un shock negativo. Es un riesgo que comparten otros países. Es cierto que el Gobierno español no ha dado hasta ahora tantas ayudas directas como otros, pero está listo para hacerlo y han dicho que lo están planeando», explican fuentes comunitarias.

«No hemos detectado una preocupación especial en nuestros contactos. Hemos tenido un mayor impacto en 2020 pero habrá más crecimiento en 2021... y es un problema en las otras economías grandes, que han usado programas agresivos de apoyo a la financiación. Estamos todos en las mismas», explican desde el Ministerio de Economía.



El vicepresidente de la Comisión Europea Maros Sefcovic, tras comparecer ante los medios, ayer en Londres. / BEN STANSALL (AFP)

Londres intensifica la presión ante la UE para revisar el Brexit

Johnson utiliza el clima de tensión en Irlanda del Norte en un intento de renegociar

RAFA DE MIGUEL, Londres Cuando parecía que el Brexit era una realidad incómoda pero finalmente acordada, el principal escollo ha vuelto a salir a flote. El Gobierno de Johnson se ha escuchado en la

tensión social y política surgida en Irlanda del Norte durante las últimas semanas, provocada por los nuevos controles fronterizos y aduaneros, para reclamar a Bruselas una revisión del protocolo dedicado a ese territo-

rio en el Acuerdo de Retirada que se firmó en enero de 2020. El ministro británico Michael Gove y el vicepresidente de la Comisión Europea Maros Sefcovic se reunieron ayer en Londres para enfriar los ánimos.

La reunión, según el comunicado conjunto hecho público a su término, sirvió para rebajar la tensión entre las partes, "reiterar su compromiso con los Acuerdos de Viernes Santo [el acuerdo de paz en Irlanda del Norte de 1998] y con el pleno cumplimiento del Protocolo de Irlanda" e intensificar los esfuerzos para aplicar las soluciones temporales a los problemas detectados. Gove y Sefcovic presiden el Comité Conjunto de supervisión del Acuerdo de Retirada de la UE. Ayer acordaron convocarlo no más tarde del 24 de febrero.

Horas antes de su llegada a Londres, Sefcovic había enviado a su homólogo una carta de respuesta que, aunque prolija en detalles técnicos, no disimulaba una dureza en el tono muy similar a la enviada por Gove la semana pasada. Sefcovic dejaba claro a Londres que, antes de abordar cualquier cambio en el Protocolo de Irlanda del Norte, era necesario dar pleno cumplimiento a lo ya acordado, y presentaba un listado de asuntos concretos en los que el Reino Unido todavía no había puesto en marcha las obligaciones que le correspondían.

"Las decisiones y adaptaciones acordadas por el Comité Conjunto hace seis semanas fueron acogidas como una solución útil para ambas partes. Necesi-

tan ser aplicadas de un modo completo y de manera urgente. Es un requisito previo antes de valorar si cualquier otra modificación, como las que se han solicitado, es necesaria y está justificada", advertía Sefcovic.

El vicepresidente de la Comisión señalaba a Gove que los Puestos de Control Fronterizo (BCP, en sus siglas en inglés) siguen sin funcionar del modo en que se estableció en el Acuerdo

de Retirada. "Muy pocos controles de identidad, y un número muy limitado de controles físicos [de las mercancías] más allá de animales vivos y plantas".

Las autoridades británicas no han brindado todavía a los representantes de la UE "el acceso en tiempo real exigido a sistemas informáticos de aduana que resultan clave", ni cómo se están llevando a cabo ciertas flexibilidades de acceso mutuo co-

mo el *trusted trader scheme* (por el que se facilitan los trámites aduaneros a las empresas que han demostrado con garantías que cumplen los estándares regulatorios). Y, sobre todo, Sefcovic denunciaba en su carta que "el Gobierno del Reino Unido ha emitido recomendaciones oficiales en las que sugiere que las empresas que transportan bienes desde Irlanda del Norte a Gran Bretaña fuera de los proce-

Ayudas a las empresas que comercian con la Unión

El Gobierno de Boris Johnson ha prometido ayudas de hasta 2.270 euros para cada empresa exportadora que se enfrenta a los nuevos trámites burocráticos derivados del Brexit. La Cámara de Comercio británica publicó la semana pasada un informe demoleedor en el que aseguraba que la mitad de las compañías que comercian con la UE se enfrentaba a serias dificultades y costes más elevados en sus actividades de importación y exportación. No solo por todo el papeleo derivado de la nueva situación, sino por los bloqueos e interrupcio-

nes en la frontera que experimentaban desde principios de año. Downing Street ya reconoció, poco antes de firmar el nuevo tratado comercial con Bruselas, que habría "baches en la carretera" en los primeros meses, pero se resistió a admitir que, en algunos casos, han sido auténticos socavones. "El Gobierno ha escuchado con atención los problemas planteados por la comunidad empresarial, a través de su equipo de supervisión del Brexit, y está dispuesto a sacar adelante este nuevo paquete de ayuda financiera para que los pequeños

negocios se adapten a los cambios que implica nuestra nueva relación comercial con la UE", dijo Michael Gove, el jefe de Gabinete de Johnson.

La cifra total destinada a las ayudas será de unos 22 millones de euros, y las asociaciones empresariales la han acogido con agrado, pero han reclamado un mayor esfuerzo. "Hay muchos problemas de adaptación que, si no se corrigen pronto, derivarán en barreras estructurales", advirtió Stephen Phipson, el director ejecutivo de Make UK, la principal organización de fabricantes británicos. Entre otras exigencias, quieren que el Gobierno acelere la formación de las decenas de miles de nuevos agentes de aduanas que van a necesitarse.

dimientos reglados no están obligadas a proporcionar a las autoridades aduaneras información equivalente". Justo lo contrario de lo que Londres se comprometió a hacer.

El primer ministro irlandés, Micheál Martin, lanzó un mensaje a ambas partes en el que exigía que se enfriaran los ánimos: "Hay problemas que el Gobierno británico puede solucionar, pero también creo que, en el lado europeo, algunos países necesitan también moderar su tono".

Maniobra desafortunada

La UE sospecha que el Gobierno de Johnson utilizó la excusa de una maniobra desafortunada de Bruselas para jugar con ventaja. La decisión de invocar el artículo 16 del Protocolo de Irlanda —pensado para situaciones excepcionales y que obliga a avisar a la otra parte— cuando estalló el conflicto de las vacunas obtuvo de inmediato una respuesta irritada de Belfast, Dublín y Londres. Bruselas rectificó, pero los actores principales aprovecharon el error para volver a cuestionar las disposiciones acordadas para Irlanda del Norte.

Johnson, empeñado en lograr una victoria política, accedió a que ese territorio británico siguiera formando parte del espacio aduanero y el Mercado Interior de la UE. Y permitió que se estableciera una nueva frontera comercial en el mar de Irlanda, aunque los controles necesarios tuvieran que realizarse en tierra firme. Las pintadas amenazantes surgidas en las últimas semanas en los puertos de Belfast y Larne, que señalaban a los trabajadores aduaneros como "objetivos", llevaron a las autoridades norirlandesas y de la UE a retirar temporalmente a sus trabajadores por su seguridad.

Downing Street aprovechó la situación para reclamar mayor flexibilidad a Bruselas, con el argumento de que comenzaba a correr riesgo la delicada paz alcanzada en la región después de los Acuerdos de Viernes Santo. "Resultado decepcionante que la Comisión Europea haya fracasado en reconocer la conmoción y la rabia experimentada por la comunidad de Irlanda del Norte, derivada de su decisión de invocar el artículo 16 [del Protocolo de Irlanda], y la necesidad de adoptar cuanto antes medidas urgentes para restablecer la confianza", aseguró un portavoz del Gobierno de Johnson.

La realidad política era que el ala dura del Partido Conservador cada vez estaba más irritada por un acuerdo que, según sus tradicionales aliados unionistas del DUP, había "traicionado" a Irlanda del Norte. La ministra principal de ese territorio, Arlene Foster, reclamaba al líder conservador que demostrara su "creencia en la integridad del Reino Unido". Johnson aseguró la semana pasada en la Cámara de los Comunes que "no descartaba invocar el mismo el artículo 16 del protocolo si persistían las barreras en el mar de Irlanda". El primer ministro ignoraba deliberadamente que esas barreras eran la consecuencia forzosa del acuerdo que firmó a finales de 2019 con la UE para sacar adelante su anhelado Brexit.



14-F ELECCIONES EN CATALUÑA

Los empresarios catalanes urgen estabilidad económica y bajar impuestos

CAMBIO DE RUMBO/ Abandonar la unilateralidad, incentivar el regreso de las empresas, bajar impuestos, maximizar los fondos europeos y volcarse en los sectores más afectados por el Covid son los deberes del mundo económico al próximo Govern.

David Casals, Barcelona

Los empresarios catalanes exigen al Govern que surja de las elecciones de este domingo que abra una nueva etapa en un contexto muy marcado por la pandemia de Covid-19, que ya ha provocado más de 20.000 muertes en la comunidad.

Hay voces del mundo empresarial catalán que admiten sin ambigüedades que es necesario pasar página al proceso para recuperar estabilidad económica y expresan su frontal oposición a cualquier tentativa de regresar a la unilateralidad en la nueva legislación. Es el caso del Círculo de Economía, foro de opinión con sede en Barcelona que aglutina a empresarios, académicos y directivos, y que encabeza el presidente de Meridia, Javier Faus. Otra voz es la de Empresaris de Catalunya, organización que se constituyó a finales de 2014 y que se opone a la secesión.

Por su parte, apelan al respeto del principio de seguridad jurídica FemCat, una fundación empresarial cercana a los postulados nacionalistas, y el Círculo Ecuestre, un club social que fundó la burguesía barcelonesa a mediados del siglo XIX.

Otras voces evitan la confrontación directa con los partidos independentistas, aunque sí que piden un giro en la política económica, especialmente en impuestos, ya que Cataluña es la autonomía de régimen común con la presión fiscal más elevada. Las entidades empresariales admiten sentirse alejadas de la clase política catalana, y prueba de ello son los Presupuestos de la Generalitat de 2020, que salieron adelante gracias a Junts, ERC y los comunes, y que incorporaron subidas de impuestos. Las cuentas se aprobaron cuando ya se había declarado el primer estado de alarma para contener el Covid-19, que se saldó con una caída del 11,4% del PIB autonómico en 2020, cuatro décimas más que el promedio nacional.



Josep Sánchez Llibre, presidente de Fomento del Trabajo.

“Cataluña necesita una fiscalidad más competitiva”

“Cataluña necesita una fiscalidad más competitiva y debe suprimirse el Impuesto de Patrimonio y rebajar los tipos marginales del IRPF. Ante caídas del PIB nunca vistas en 2020, la reacción de los gobiernos tendría que ser contundente e inmediata. La atención a la salud, una competencia exclusiva de la Generalitat, tiene que diseñarse junto con medidas de acompañamiento a la actividad económica para evitar la destrucción de tejido empresarial y del empleo. También hay que recuperar los sectores más dinámicos de la economía catalana, como el comercio y el turismo. En cuanto a industria, hay que conseguir que en 2030, represente el 23% del PIB”.

En este contexto, la patronal de la gran empresa catalana, Fomento del Trabajo, exige “una fiscalidad más competitiva”, mientras que la patronal de pymes Pimec reclama unos tipos más favorables para este tipo de compañías.

Otro dato que genera preocupación es el desplome de



Josep González, presidente en funciones de Pimec.

“Hay que agilizar la aprobación de los Presupuestos”

“El nuevo Govern deberá priorizar medidas sanitarias y económicas para mitigar los efectos del Covid-19. Hay que acelerar la vacunación e impulsar ayudas directas, urgentes, coordinadas y sostenidas en el tiempo para las empresas. Por otra parte, el nuevo Ejecutivo deberá agilizar la aprobación de las cuentas de 2021 para poder hacer efectivas las partidas presupuestarias que harán realidad la ejecución de estas medidas, y deberá trabajar para garantizar que los fondos europeos lleguen a nuestras empresas. Urge una línea de compensación económica para los sectores más afectados por las restricciones. Sería bueno diseñar una fiscalidad específica para pymes”.

las inversión extranjera. Se ha pasado de las cifras récord de 2016 –cuando se superó la barrera de los 8.200 millones de euros– a los 3.838 millones de euros 2019 y a los 1.685 millones de euros contabilizados entre enero y septiembre de 2020. En clave de internacionalización, la presidenta de Barcelona Global,



Aurora Catà, presidenta de Barcelona Global.

“Se necesita más colaboración público-privada”

“Necesitamos una administración fuerte, eficaz, que entienda el valor de la colaboración público-privada y que tenga claras las prioridades. Entre ellas, internacionalizar la educación superior, el uso del inglés desde primaria, apoyar la investigación al más alto nivel y posicionar Cataluña como uno de los hubs europeos para el desarrollo de la nueva industria. La atracción del talento debe hacerse con una fiscalidad competitiva, especialmente en un momento donde todos los países de nuestro entorno han puesto al día su fiscalidad para ser más atractivos para este talento. Las administraciones deben cumplir sus compromisos en cuanto a infraestructuras”.

Aurora Catà, afirma que “la atracción de talento debe hacerse con una fiscalidad competitiva”.

Otra prioridad para algunos agentes económicos es que regresen las miles de empresas que, en otoño de 2017, trasladaron su sede social a otra comunidad autónoma por temor a la inseguridad jurídica



Javier Faus, presidente del Círculo de Economía.

“El Govern debe abandonar la unilateralidad”

“Los fondos europeos financiarán sectores donde Cataluña es líder: ciencia, salud, movilidad sostenible e industria, en especial la del automóvil. En todo ello, Cataluña puede y debe liderar la transformación. Para ello, el Govern que salga del 14-F debe abandonar cualquier tentación de unilateralidad, confrontación y división. Sin pedir que nadie renuncie a sus ideas, toda ambición política debe ser canalizada dentro de la legalidad. Pedimos ambición de país, defensa de Cataluña en sus reivindicaciones históricas, como la financiación, pero todo ello dentro de los canales legalmente establecidos. Pedimos concentrar las energías en la búsqueda de la prosperidad”.

que provocó la votación ilegal del 1-O y la declaración unilateral de independencia (DUI), que ningún país del mundo reconoció. Ya han pasado más de tres años de aquellos hechos y la diáspora corporativa continúa: en el último trimestre de 2020, se contabilizaron 666 cambios de sede, según los últi-



Carlos Rivadulla, presidente de Empresaris de Catalunya.

“Hay que llamar a las empresas para que regresen”

“Reclamamos algo simbólico, que ni Pere Aragonès (ERC) y Laura Borràs (Junts) harán si asumen la presidencia de la Generalitat: llamar a las empresas que trasladaron su sede social a otra autonomía tras el 1-O. Deberían contactar con unas 20 o 30 compañías para propiciar un efecto dominó. Al nuevo Govern le pedimos algo normal y básico: que gobierne y que se centre en la gestión, lo que implica parar el enfrentamiento entre catalanes y con el resto de españoles. Como dice Societat Civil Catalana (SCC), el peligro es la decadencia. Sería muy difícil encontrar un Ejecutivo peor como el que hemos tenido esta legislatura, y que ha perjudicado a las empresas”.

mos datos del Registro Mercantil. Cuando en noviembre de 2018, Sánchez Llibre asumió la presidencia de Fomento del Trabajo, aseguró que su principal prioridad sería el regreso de estas compañías, que por ahora se ha producido con cuentagotas. “El próximo president debería llamar a las empresas”, afir-



Un tiempo nuevo

Empresaris de Catalunya y el Círculo de Economía rechazan la unilateralidad. FemCat y el Círculo Ecuestre exigen seguridad jurídica.



Elena Ramón

Miguel Vicente, presidente de Barcelona Tech City.



Elena Ramón

Mònica Roca, presidenta de la Càmera de Barcelona.



Antoni Abad, secretario general de Cecot.



Antonio Delgado, presidente del Círculo Ecuestre.



Elena Massot, presidenta de FemCat.



Elena Ramón

David Sánchez, presidente de Comertia.

Impulsar la recuperación

Los agentes consultados piden maximizar los fondos europeos y dar más ayudas a los sectores más perjudicados por el Covid-19.

Menos presión fiscal

Cataluña es la autonomía líder en presión fiscal y bajar impuestos es una prioridad para el empresariado.

“Las reformas estructurales son imprescindibles”

“Gestionar la pandemia es urgente, pero también es imprescindible acometer reformas estructurales para garantizar la competitividad de nuestra economía. El Govern debe impulsar medidas transformadoras para cambiar el modelo económico y al mismo tiempo velar para que tengan un impacto positivo en la sociedad y minimizar la brecha digital. La innovación tiene que ser el motor de la transformación de los sectores productivos tradicionales. Necesitamos más empresas tecnológicas para el crecimiento de la economía y la creación de empleo de calidad, y eso implica tener entornos legales y fiscales adaptados al entorno emprendedor”.

“Esperamos un Govern cohesionado”

“Esperamos que el Govern catalanas esté cohesionado y que actúe con unidad y coherencia, ya que las políticas que se aprueben en los próximos meses marcarán el control de la expansión de la pandemia y consecuentemente, la recuperación de la economía. Es el momento de hacer políticas fiscales expansivas y dirigidas a salvar aquella parte del tejido productivo que, pese a ser viable, está en riesgo de desaparición. Al mismo tiempo, es necesario más diálogo con los sectores económicos, especialmente con los más afectados por las restricciones para encontrar soluciones conjuntas que permitan equilibrar economía y salud”.

“Exigimos un cambio de gobernanza”

“Exigimos un cambio de gobernanza. Necesitamos un nuevo estilo de liderazgo que sea capaz de crear escenarios reales y operativos de concertación y de colaboración público-privada. En caso contrario, cualquier medida volverá a tener un impacto tímido, nulo o incluso perjudicial para afrontar tanto la reactivación económica como las reformas estructurales para transformar nuestro modelo económico. Hay que crear con urgencia una mesa de diálogo permanente destinada a la gestión de la crisis económica donde participen la Administración, expertos en economía y representantes del mundo de la empresa con diferentes perfiles”.

“Cataluña ha dejado de ser el referente nacional”

“En los últimos años, Cataluña ha perdido su fuerza y ha dejado de ser el referente nacional en muchos sectores que afectan directamente a la economía. Por ello, la prioridad máxima del futuro Govern debe ser garantizar la recuperación, con especial énfasis en la creación de empleo. Es imprescindible paliar los efectos de la pandemia y también se necesitan medidas más estratégicas que estudien correctamente el impacto de elementos como la presión fiscal, que fomenten la seguridad jurídica y que hagan de Cataluña un lugar atractivo para la inversión (también para permitir el retorno de las empresas), incluida la colaboración público-privada”.

“Es necesario un entorno con seguridad jurídica”

“El Govern debe atender las urgencias de la crisis actual sin descuidar los objetivos a medio y largo plazo. La sostenibilidad de los servicios públicos depende de poner remedio a la complicada situación de algunos sectores empresariales, que deben recibir ayuda a tiempo para recuperar su capacidad de crear valor. También es necesario proporcionar un entorno con seguridad jurídica, incentivos y señales claras para el crecimiento de las empresas tractoras y la innovación. Debe aprovechar los fondos europeos para impulsar la colaboración público-privada y la competitividad mediante la simplificación administrativa y un mejor engranaje entre niveles de la Administración”.

“La supervivencia de las empresas es prioritaria”

“Para las empresas medianas de Comertia, la prioridad del nuevo Govern es garantizar su supervivencia para evitar la destrucción de miles de puestos de trabajo. Esta continuidad pasa por la inyección directa de liquidez por parte de las administraciones; proporcionalidad de impuestos en función de los días reales de apertura comercial y a las restricciones impuestas de aforo; impulsar un modelo de regulación de los alquileres comerciales proporcional a la facturación, ampliación de los ERTE hasta final de año y exención de cuotas de la Seguridad Social del personal en ERTE. Toda las medidas deben aplicarse sobre la base de la caída de su facturación”.

ma el presidente de Empresarís de Catalunya, Carlos Rivadulla. Un mensaje similar lanza el Círculo Ecuestre.

Otra de las quejas empresariales, dirigida a la Generalitat pero también a la alcaldesa de Barcelona, Ada Colau, es la falta de colaboración público-privada. Los agentes consultados piden más coo-

peración y diálogo para sacar el máximo partido de los fondos *Next Generation*, que la Unión Europea ha puesto en marcha para impulsar la recuperación.

Como recuerda Javier Faus, estos fondos “financiarán sectores donde Cataluña es líder”, entre ellos ciencia, tecnología, salud e industria,

con especial referencia a la automoción. Precisamente, uno de los retos económicos del nuevo Govern será trabajar codo a codo con el Ejecutivo central para definir los nuevos usos industriales de las tres plantas que la multinacional Nissan tiene en Cataluña, y cuyo cierre se hará efectivo a finales de año. En

juego están casi veinticinco mil empleos, entre directos e indirectos, así como quinientas compañías proveedoras.

Otra demanda, especialmente por parte de las entidades más afectadas por las restricciones para contener el coronavirus, es que haya más ayudas directas a las em-

presas para evitar su cierre. Es una petición transversal y especialmente intensa en sectores como el turismo –que representa el 12% del PIB– y el comercio. “La prioridad del Govern debe ser garantizar la supervivencia” de estas compañías, asegura David Sánchez, que preside Comertia, una asociación que

aglutina a cadenas de restaurantes y de tiendas de capital familiar.

Editorial / Página 2

Han participado en esta información:
Gabriel Trindade,
José Orihuel y Eric Galián



De Guindos considera “fundamental la seguridad jurídica en el alquiler”

INMOBILIARIO/ “Es la garantía para que el propietario ponga su vivienda en alquiler, haya mayor oferta y una bajada de precios”, dice, y avisa del efecto amplificador de un desplome de los precios en el sector.

Mercedes Serraller. Madrid

La “seguridad jurídica es muy importante para que haya más oferta de alquiler y de precios”. Así lo quiso destacar ayer el vicepresidente del Banco Central Europeo (BCE), Luis de Guindos, en la inauguración del encuentro digital *El sector inmobiliario tras la Covid-19*, organizado por la Asociación de Propietarios de Viviendas en Alquiler (Asval) y *Europa Press*, en un momento en el que el Gobierno acaba de aprobar decretos que protegen la ocupación y penalizan al propietario como exigía Podemos, y en el que última una ley de vivienda en la que va a haber medidas de control de precios del alquiler y se baraja una tasa a viviendas vacías.

Preguntado por cómo ve el mercado del alquiler en España, De Guindos subrayó que “la seguridad jurídica es fundamental, es la garantía para que el propietario ponga su vivienda disponible en alquiler y para que haya mayor oferta, lo que llevará a una bajada de precios”. “A veces se piensa mucho en fórmulas fiscales o no fiscales, pero mi opinión personal es que la garantía de un marco jurídico estable y razonable y que favorezca la oferta de alquiler es básico para contar con un mercado de vivienda en alquiler amplio y con precios razonables”, insistió.

En este sentido, señaló que este mercado de alquiler amplio incentiva la “movilidad de la mano de obra entre países”, que juega un papel creciente como consecuencia de los cambios en los hábitos de residencia impulsados por la pandemia y la digitalización. “Estamos viendo cambios en los hábitos de residencia y ahí el mercado del alquiler puede ser un elemento favorecedor de esa movilidad de determinados segmentos de la fuerza laboral, para lo que es importantísimo tener una oferta de vivienda en alquiler suficiente y asequible”, señaló.

El vicepresidente del BCE recordó que la naturaleza de la crisis actual no tiene nada que ver con el estallido de la burbuja inmobiliaria o crediticia, aunque advirtió de que si llegase a producirse un contagio al sector se corre el ries-



Luis de Guindos, vicepresidente del Banco Central Europeo.

El sector alerta sobre la protección del okupa

Expertos y propietarios alertaron ayer sobre las medidas que viene aprobando el Gobierno que protegen la ocupación y contra las que prepara en la Ley de Vivienda que ultima, en las que prevé controles de los precios del alquiler. Tras la intervención del vicepresidente del BCE, Luis de Guindos, en el encuentro digital ‘El Sector Inmobiliario tras la Covid-19’, Eduard Mendiluce, consejero delegado de Aliseda Inmobiliaria y Anticipa Real Estate, avisó de la inseguridad jurídica de penalizar la vivienda vacía y de que “la ley perjudique al propietario

y proteja al okupa”. Ante los desahucios que van a venir por impago del alquiler instó a pensar en fórmulas para una vez termine el estado de alarma, como un fondo de 750 millones para familias, y subrayó que el 95% de los propietarios son particulares. El consejero delegado de Testa, Juan Pablo Vera, apuntó que existe “una percepción de inseguridad jurídica”, que hay más medidas que limitan el derecho a la propiedad y son casi “expropiatorias”. Para Vera, “medidas que justifican la ocupación son imposibles de entender y no existen en otros países

de Europa”. El profesor de Economía en la Universidad Pompeu Fabra José García Montalvo subrayó que no hay ningún estudio que defienda el control de los precios del alquiler. El presidente de Asval, Joan Clos, resaltó que el primer objetivo es ampliar el mercado del alquiler, para lo que hay una amplia experiencia de colaboración público-privada en la que también incidió el presidente del Instituto de Estudios Económicos (IEE), Íñigo Fernández de Mesa. El socio de Arcano Ignacio de la Torre avisó de que a España “no le queda suelo por políticas mal llevadas”.

go de amplificar los efectos de la crisis por el impacto sobre las garantías de los bancos y del sector no bancario, así como por el efecto riqueza.

En el segmento residencial, con divergencias entre países, De Guindos consideró que no ha habido una crisis inmobiliaria con caídas importantes de los precios, y el mercado hipotecario ha seguido funcionando, destacó, pero señaló que no es la misma situación en el inmobiliario comercial, donde sí ha habido una caída importante del número de transacciones, que

suele preceder a una bajada de los precios y que se ha reflejado de alguna forma en la cotización de fondos y Soci-ni.

De este modo y de cara al futuro próximo, el vicepresidente del BCE considera que la contribución del sector inmobiliario debe ser la de “no amplificar los efectos de la crisis”, porque si hubiera un derrumbe inmobiliario, “que no se va a producir”, sería muy negativo desde el punto de vista del efecto riqueza, desde el impacto sobre los créditos con garantías inmo-

biliarias, y afectaría a la solvencia de los bancos y del sector no bancario.

“Hay que intentar evitar ese efecto de amplificación y tratar de que pueda haber ajustes de precios moderados para evitar efectos de segunda ronda desde el punto de vista de los intermediarios financieros, bancarios y no bancarios, que pudiesen dar lugar a que la crisis económica se viera acompañada de una crisis financiera y crediticia”, alertó.

A la pregunta de qué le parece la condonación de la deuda que proponen la presi-

Una condonación de la deuda sería “bastante dañina para la economía y la credibilidad”, alerta

denta del PSOE, Cristina Narbona, y el responsable de Economía de Podemos, Nacho Álvarez, a título personal, De Guindos recordó que la impide el marco legal de la UE y planteó que una condonación de la deuda sería “bastante dañina para la economía de los Estados por su impacto en los dividendos que entran en el Tesoro, y para la credibilidad, independencia y reputación de los bancos centrales”, a lo que sumó la advertencia de que “sería difícil continuar con el programa de compra de deuda”.

Sobre las previsiones del BCE de diciembre que debe actualizar en marzo, el vicepresidente apuntó a que serán modificadas “en el primer semestre a la baja, a cerca de cero o ligeramente por encima”, y apuntó “a un mayor rebote” del previsto en el segundo semestre.

En la gestión de España de la crisis del coronavirus, De Guindos destacó que la clave del mayor impacto de la crisis en España es que el país llega con un déficit del 3% y una elevada deuda, el factor diferencial frente a Alemania, por ejemplo, y aludió a medidas como la bajada del IVA del Gobierno de Angela Merkel que España no ha acometido.

Respecto al debate de la ausencia de ayudas directas en España, puso en valor los ERTE, pero recordó que se consideran un “estabilizador automático, no una medida discrecional” o ayuda directa.

Además, en España detecta que [una menor] “gobernanza institucional está detrás del mayor impacto de la crisis”. Pero, preguntado por la polémica que han causado las palabras del vicepresidente segundo y líder de Podemos, Pablo Iglesias, De Guindos enfatizó que España es “por supuesto una democracia plena”. Por último, el vicepresidente del BCE puso el acento en que Bruselas exige reformas y que va a poner nota al plan de recuperación.



España e Italia, las economías que más tardarán en superar la crisis

AMBOS PAÍSES NO RECUPERARÁN EL PIB HASTA, AL MENOS, 2023/ La Comisión Europea eleva dos décimas las previsiones de PIB para España, al 5,6%, pero esta cifra palidece frente al desplome del 11% en 2020.

P.Cerezal / F.R.Checa.
Madrid / Bruselas

La Comisión Europea presentó ayer unas previsiones de crecimiento agrídulces. Por un lado, España será el país que más crezca este año, pero lo hará después de sufrir también la mayor crisis de toda Europa en 2020, por lo que quedará muy lejos de recuperar los niveles previos al estallido de la pandemia. De hecho, Bruselas calcula que España e Italia serán los dos únicos países que para 2022, último año del horizonte que dibuja, todavía no habrán conseguido recuperar el PIB pre-covid.

En concreto, la economía española crecerá un 5,6% este año, dos décimas más de lo previsto en los anteriores pronósticos, de noviembre. Con esta revisión al alza, el país se pone a la cabeza de las previsiones de crecimiento para 2021, desbancando a Francia, que ha sufrido un recorte de tres décimas, hasta el 5,5%. Sin embargo, esta cifra queda muy lejos de la caída sufrida el año pasado, del 11%, por lo que también será uno de los países más rezagados en la salida de la crisis del coronavirus, de acuerdo con los pronósticos de Bruselas.

Unos pocos países ya recuperarán el próximo año las cifras económicas anteriores a la pandemia, como es el caso de Irlanda, Polonia, Suecia o Finlandia, y la mayoría se sumará a esta tendencia a lo largo de 2022, hasta el punto de que en el cuarto trimestre de ese año sólo quedarán dos países con un volumen de actividad inferior al del mismo periodo de 2019: España e Italia, con la pérdida acumulada del 0,8% y del 1,2% del PIB, respectivamente, mientras que el conjunto de la Unión Europea habrá crecido un 1,4% en este periodo.

Medio año perdido

La principal razón de este rebote es la fuerte caída registrada el año pasado, cuando la economía se dejó el 11% (con todo, una cifra significativamente menor al 12,4% previsto por la Comisión a finales del año pasado). Sin embargo, esta recuperación tendrá que esperar a la segunda mitad del año, ya que el PIB se contraerá un 0,4% entre enero y marzo, en un primer trimestre marcado

UNA RECUPERACIÓN DESIGUAL

> Previsiones de crecimiento del PIB en 2021

Variación anual, en %.

LAS QUE MÁS SUBEN...

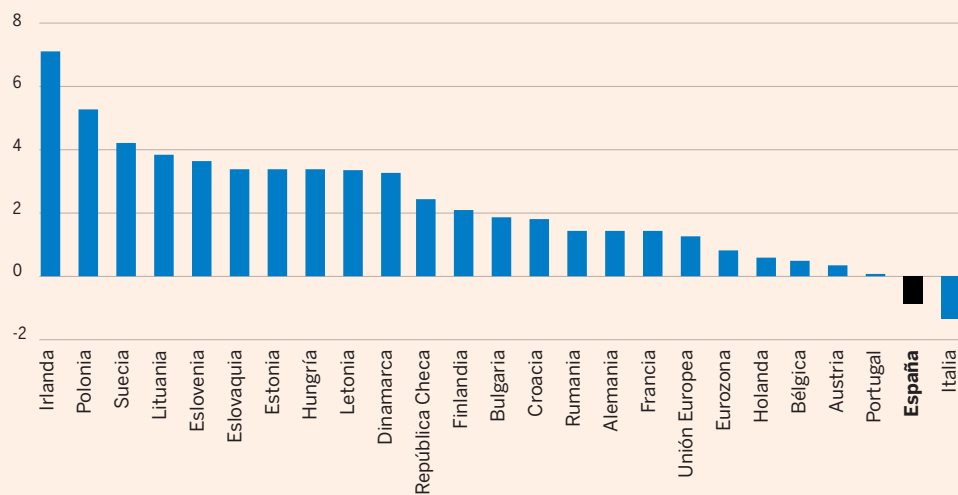
España	5,6
Francia	5,5
Croacia	5,3
Eslovenia	4,7
Malta	4,5
Portugal	4,1
Eslovaquia	4
Hungría	4
Bélgica	3,9
Rumania	3,8
Grecia	3,5
Letonia	3,5
Irlanda	3,4
Italia	3,4

...Y LAS QUE MENOS

Alemania	3,2
Chipre	3,2
Luxemburgo	3,2
República Checa	3,2
Polonia	3,1
Dinamarca	2,9
Finlandia	2,8
Bulgaria	2,7
Suecia	2,7
Estonia	2,6
Lituania	2,2
Austria	2
Holanda	1,8

> Evolución entre el cuarto trimestre de 2019 y el cuarto trimestre de 2022

Variación, en %



Expansión

Fuente: Comisión Europea

por las restricciones sanitarias y la borrasca *Filomena*, y apenas crecerá un 0,9% entre abril y junio. Por eso, el crecimiento quedará constreñido hasta el tercer trimestre, cuando previsiblemente habrá un mayor grado de inmunidad y el PIB se disparará hasta el 3,8%. Y ese menor ritmo supone un riesgo considerable, ya que el Ejecutivo comunitario advierte del "aumento de las quiebras empresariales, principalmente en

España caerá un 0,4% entre enero y marzo, seguida de un alza del 0,9% en el segundo trimestre

aquellos sectores más afectados por las restricciones", lo que podría conducir a un "incremento del desempleo y recortar la capacidad productiva".

El comisario de Economía de la Unión Europea, Paolo Gentiloni, advirtió de que esta tónica es habitual en todo el Viejo Continente. "La situación económica en invierno sigue siendo desafiante", señaló, añadiendo que "la incertidumbre y los riesgos siguen siendo muy altos y están relacionados con la evolución de la pandemia, incluida la aparición de nuevas variantes y el éxito en las campañas de vacunación". Sin embargo, el

impacto conjunto de ambos factores será positivo. Así, la Comisión Europea rebajó ayer sus previsiones de crecimiento para el conjunto de Europa este año en cuatro décimas, hasta el 3,7%, debido a las restricciones sanitarias, pero elevó los pronósticos para 2022 en nueve décimas, hasta el 3,9%. "La economía europea volverá a su nivel precrisis ya en 2022 gracias a las vacunas", añadió.

La Comisión alerta del riesgo de un aumento de las quiebras y el paro en España

Con todo, también señaló que "la recuperación está previsto que la recuperación será desigual entre los estados miembros, lo que refleja la diferente estructura de cada economía, particularmente por la importancia del turismo". Y eso se ve tanto en la caída como en la posterior recuperación, lo que explica que países como Holanda o Alemania hayan sufrido un impacto mucho menor en 2020 pero también vayan a tener un rebote menos vigoroso, aunque también hay diferencias. Así, Holanda apenas crecerá un 1,8% este año.

Editorial / Página 2



El Banco de España pide reducir el empleo temporal

M.V.Madrid

El director general de Economía y Estadística del Banco de España, Óscar Arce, defendió ayer una rebaja de los costes del despido de los trabajadores indefinidos, para reducir el elevado nivel de empleo temporal en España. Para reducir el temor de los empresarios al contrato indefinido.

Este es el mensaje que manda el Banco de España cuando, como dijo ayer Arce, "es necesario revisar los mecanismos de protección del empleo para conseguir una protección más igualitaria y justa entre los trabajadores". En estos momentos hay 4 millones de personas con contrato temporal, lo que supone el 24,6% de los asalariados. Las personas con contrato indefinido son 12,2 millones. Precisamente, Arce pidió además al Gobierno que favorezca "las medidas de flexibilidad en las empresas como una alternativa a los ajustes de empleo", a las reducciones de plantilla.

El alto cargo del Banco de España hizo estas reflexiones durante su ponencia en la conferencia virtual sobre la evolución económica y financiera en España, organizada por el European Economics and Financial Centre.

Arce definió a la dualidad del mercado de trabajo como uno de "los principales desafíos" que tiene la economía española después de la pandemia. En su opinión, los otros dos problemas que España tiene que resolver con prioridad son mejorar el "bajo nivel del capital humano" por las carencias en formación, y aumentar el tamaño de las empresas. Ambos son imprescindibles para mejorar la productividad.

"El sistema educativo necesita una reforma en todos los niveles para hacer frente a la globalización, la digitalización y el progreso tecnológico". Arce abogó por cambiar el contenido del currículum, el proceso universitario y la formación dual, que combina la enseñanza teórica con la formación en las empresas. En tercer lugar, Arce pidió medidas para aumentar el tamaño de las empresas. Sobre todo que elimine los obstáculos que hacen que muchas empresas no quieran superar los 50 trabajadores. Ese tamaño de plantilla exige crear un comité de empresa.



Previsiones de la Comisión Europea

España será la economía de la eurozona que más crecerá este año

Bruselas advierte del riesgo de cierres empresariales cuando se retiren las ayudas

JAUME MASDEU
Bruselas. Corresponsal

Bruselas dibuja un panorama económico moderadamente positivo. Combina una advertencia, que el invierno será duro, con una esperanza, que se entrevé luz al final del túnel. Luz que, en el caso español, se concreta en que este año y el siguiente será la economía europea con mejor comportamiento; y respecto a la zona euro, la buena nueva es que recuperará los niveles precrisis ya en el primer o el segundo trimestre de 2022, es decir, antes de lo previsto.

Si la economía española fue la que más cayó de la eurozona el año pasado, un 11%, también es la que ahora remonta mejor, con un crecimiento del 5,6% este año y 5,3% el siguiente. En 2022 solo Eslovaquia y Malta la superan por una décima.

La recuperación del turismo, suave este año y ya más robusta en

2022, es uno de los elementos que permitirá este repunte. Unas cifras que se quedan por debajo de la previsión del Gobierno español, que espera un crecimiento del 7,2% este año.

Unas previsiones condicionadas, tanto para España como para el conjunto de la zona euro, a la tripleta vacunas, variantes y confinamiento. El punto de partida es que habrá una vacunación efectiva capaz de afrontar las nuevas cepas y que permitirá un progresivo retorno a la actividad habitual.

Por lo que se refiere al PIB español, después de un buen tercer trimestre de 2020, la reintroducción de medidas por el rebrote de la pandemia redujo la actividad económica en los últimos meses del año. A pesar de ello, en el último trimestre creció un 0,4%. Fue el país de los grandes que mejor se comportó en aquel trimestre.

En todo caso, el arranque de 2021

Calviño destaca el fuerte rebote de la economía

■ **Nadia Calviño considera que estas previsiones de la Comisión Europea confirman su planteamiento de que España será el país de los grandes europeos con más crecimiento en 2021 y que esta tendencia se mantendrá en los próximos años. La vicepresidenta de Asuntos Económicos dijo que no solo Bruselas, sino también otros organismos apuntan a una fuerte recuperación de la economía española en el segundo semestre del año, gracias a que se ha conseguido proteger una base que servirá para la recuperación. Son declaraciones que realizó durante la presentación del Euroforo Vocento Next Generation EU.**

Uno de los elementos adicionales que ayudará a revitalizar la economía española es el plan de recuperación que presentará este trimestre en Bruselas. El plan español se sitúa entre los 16 que ya han presentado la mayoría de los componentes, aunque siguen las discusiones con el equipo del comisario Gentiloni, especialmente en los aspectos más delicados, como son la sostenibilidad de las pensiones y la reforma laboral. Son también las últimas de las 30 fichas que se presentaron en Bruselas. Una vez se apruebe el plan, se facilitará un anticipo del 13% del total que le corresponda a cada país. Todo, sin embargo, condicionado a que la Comisión Europea disponga de los 750.000 millones que debe ir a buscar a los mercados. Y esto solo puede hacerlo cuando los 27 países hayan ratificado la denominada Decisión de Recursos Propios. En estos momentos, solo cuatro países lo han llevado a cabo. España tiene prevista terminar la ratificación a finales de marzo.

viene ensombrecido por el aumento de las tasas de infección en las primeras semanas del año y las consecuentes medidas restrictivas que se han adoptado.

“Cuando el proceso de vacunación avance y las restricciones se levanten progresivamente, la actividad económica debería remontar con fuerza”, indican los cálculos de Bruselas. En este terreno, se confía en el retorno del turismo, que permitirá una recuperación suave en este año que cogería fuerza en el siguiente. “En 2022, la recuperación del turismo se espera que gane fuerza, con el levantamiento total de la mayoría de los impedimentos de la actividad”, indican las previsiones.

Un panorama que no está exento de riesgos, como las posibles insol-

vencias de empresas cuando se levanten las medidas de apoyo. “Un riesgo a la baja es el de un aumento de las insolvencias de empresas, concentradas principalmente en los sectores más afectados por las restricciones de actividad, que se materialice a medida que se reduzcan las medidas de apoyo a las políticas. Esto podría conducir a un aumento del desempleo y resultar en una reducción de la capacidad de producción”, indica Bruselas.

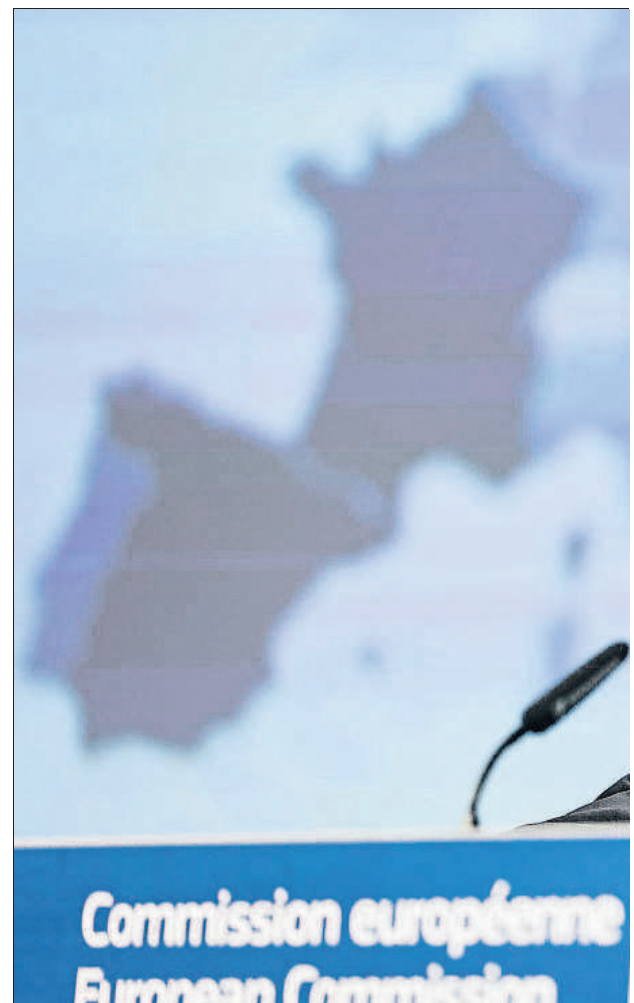
Además, fuentes europeas subrayan que este es “un riesgo importante” para España dado que en su economía hay muchas pequeñas y medianas empresas que tienen menor capacidad para responder a los choques negativos. También añaden que hasta el momento el Go-

PREVISIONES DE INVIERNO DEL 2021

Variación del PIB en porcentaje	2020	2021	2022
ESPAÑA	-11,0	5,6	5,3
Bélgica	-6,2	3,9	3,1
Alemania	-5,0	3,2	3,1
Estonia	-2,9	2,6	3,8
Irlanda	3,0	3,4	3,5
Grecia	-10,0	3,5	5,0
Francia	-8,3	5,5	4,4
Italia	-8,8	3,4	3,5
Chipre	-5,8	3,2	3,1
Letonia	-3,5	3,5	3,1
Lituania	-0,9	2,2	3,1
Luxemburgo	-3,1	3,2	4,3
Malta	-9,0	4,5	5,4
Países Bajos	-4,1	1,8	3,0
Austria	-7,4	2,0	5,1
Portugal	-7,6	4,1	4,3
Eslovenia	-6,2	4,7	5,2
Eslovaquia	-5,9	4,0	5,4
Finlandia	-3,1	2,8	2,0
ZONA EURO	-6,8	3,8	3,8
Bulgaria	-4,9	2,7	4,9
Rep. Checa	-5,7	3,2	5,0
Dinamarca	-3,5	2,9	3,6
Croacia	-8,9	5,3	4,6
Hungría	-5,3	4,0	5,0
Polonia	-2,8	3,1	5,1
Rumanía	-5,0	3,8	4,0
Suecia	-2,9	2,7	4,0
UE	-6,3	3,7	3,9

FUENTE: Comisión Europea

LA VANGUARDIA





bierno español no ha dado tanto apoyo directo como otros países, aunque las últimas informaciones que llegan es que está preparando apoyos adicionales.

“No hemos detectado una preocupación especial por las insolvencias en el caso español”, dicen fuentes de Economía respecto al aviso de Bruselas. Consideran que este es un problema generalizado, que también tendrán otros países como Francia e Italia.

Precisamente, el próximo lunes, el Eurogrupo debatirá cómo afrontar el riesgo de cierre de empresas cuando los países empiecen a retirar las ayudas. Será una discusión inicial para buscar métodos para trazar “el fino equilibrio” que determine qué empresas son viables. El debate a fondo será en abril y consistirá en calibrar “cómo se pasa de medidas generales de apoyo a otras más focalizadas”, dicen fuentes del Eurogrupo.

El aviso de Bruselas llega cuando en España está muy vivo el debate sobre la necesidad de aumentar el nivel de los apoyos, y poco después de que la Comisión Europea prorrogara hasta final de año su política de flexibilizar la autorización de las ayudas de Estado.

Si el riesgo radica en la retirada de las medidas de apoyo, por el lado

LUZ AL FINAL DEL TÚNEL

La zona euro recuperará los niveles precrisis en el primer o segundo trimestre del 2022

REVISIÓN AL ALZA

Bruselas prevé un aumento del PIB español del 5,6% este año y del 5,3% el próximo

PELIGRO DE INSOLVENCIA

La economía española, con más pymes, tiene más dificultades para afrontar el choque

El plan español. El comisario europeo de Economía, Paolo Gentiloni, presentó ayer las previsiones de invierno de la Comi-

sión. Aseguró que el plan de recuperación español está muy avanzado y que la cooperación con el Gobierno va en la buena dirección

positivo, Bruselas señala que en sus previsiones no tiene en cuenta el impacto del plan de recuperación, que debería facilitar a España 27.000 millones de euros este año.

Precisamente, respeto al plan de recuperación español, el comisario de Economía, Paolo Gentiloni, manifestó que está muy avanzado, y que la cooperación con el Gobierno va en la buena dirección, aunque añadió que aún no ha llegado el momento de dar la evaluación final.

Por otro lado, en la zona euro la economía, que cayó un 6,8% el pasado año, remontará con un 3,8% tanto este año como el siguiente. Esto supone una recuperación menor de lo previsto en 2021, comparando con los cálculos de la Comisión Europea de noviembre, pero, en cambio, unos mejores datos en 2022.

El año empieza renqueante, pero se espera que empiece a recuperarse en primavera y que gane *momentum* en verano, cuando los programas de vacunación progresen y las medidas de contención se levanten gradualmente. Y se recuperará el nivel precrisis antes de lo previsto. “La economía europea debería recuperar los niveles prepandemia del PIB en 2022, antes de lo esperado previamente”, dijo Gentiloni. Y fuentes europeas concretaron más, será en el primer semestre.●



KENZO TRIBOUILLARD / AP



NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Viernes, 12 de febrero de 2021

Bruselas echa en falta "detalles" y "credibilidad" en el plan español para los fondos europeos

Esta es la razón por la que no ha tenido en cuenta en su previsión de crecimiento del PIB de España para 2021 el posible impacto de la ejecución de los fondos europeos

[Alejandra Olcese](#)

La [Comisión Europea](#) ha presentado este jueves sus perspectivas de crecimiento para los países de la UE en 2021 y 2022, pero **sólo ha tenido en cuenta el impacto en el PIB de la ejecución de los fondos europeos para algunos países**, entre los cuales **no está incluida España**.

"La previsión **sólo incorpora aquellas medidas que han sido ya adoptadas** o que han sido **anunciadas de forma creíble** y especificadas **con suficiente detalle**, sobre todo en los presupuestos nacionales", precisa Bruselas en su *Informe de Invierno*, en el que "sólo las proyecciones económicas de unos pocos países miembro han tenido en cuenta las medidas que se espera que se financien con el Fondo de Recuperación y Resiliencia".

España no se encuentra entre los países para los que Bruselas ha calculado un incremento del PIB fruto del despliegue de los fondos, pero aun así proyecta para nuestro país **[un incremento del 5,6% del PIB](#)** en 2021, dos décimas más de lo que esperaba en su último informe presentado en otoño.

La **falta de concreción** por parte de la mayoría de los países ha llevado a la Comisión a **omitir el impacto en crecimiento** que podría tener la ejecución de los fondos, lo que supone que en caso de que esos países consigan liberar el dinero e inyectarlo en la economía este ejercicio, podrían tener un crecimiento aún mayor de lo previsto.

"Desde que se alcanzó en diciembre de 2020 un acuerdo político sobre el Fondo de Recuperación y Resiliencia, se ha intensificado la preparación de planes nacionales en prácticamente todos los Estados miembro. En la mayoría de los casos, sin embargo, **el estatus del borrador del plan no está lo suficientemente avanzado** para permitir incorporarlo al *Informe de Invierno*", explica la Comisión.

En Alemania, Francia o Portugal sí se computa

Aunque en la mayoría de los países de la UE la Comisión no ha tenido en cuenta el impacto de los fondos, hay **seis Estados miembro** en los que sí se ha computado: Alemania, Francia, Portugal, Eslovenia, República Checa y Suecia.

Para **Alemania** se espera un **crecimiento del 3,2% en 2021**, lo que permitirá a la economía germana recuperar a fin de año su nivel previo a la crisis derivada de la [covid-19](#), mientras que para 2022 se pronostica una subida del PIB del 3,1%. La Comisión precisa que sí se han tenido en cuenta en esta estimación "los proyectos relacionados con el Fondo de Recuperación y Resiliencia que fueron incluidos en los presupuestos de 2021".

Lo mismo sucede con **Francia**, para la que la Comisión estima un **crecimiento del 5,5% en 2021**, de los que **un 1,6% procede de la ejecución de los fondos europeos**. El informe explica que 0,7 puntos de ese impacto en PIB de 1,6 puntos procederá de inversión directa del Gobierno mientras que se espera que los 0,9 puntos restantes sean de inversión privada.

Portugal (crecimiento previsto del 4,1% en 2021 y del 4,3% en 2022) es otro de los países para los que sí se ha tenido en cuenta el impacto de los fondos europeos. Bruselas precisa, no obstante, que sólo se ha computado por el momento una subida de 0,25 puntos en el PIB por las medidas ya recogidas en las cuentas lusas, pero falta por tener en cuenta el resto del contenido del plan.

Los otros tres países en los que sí se ha tenido en cuenta el impacto de este maná son **Suecia** (subida de PIB esperada del 2,7%), **Eslovenia** (previsión del 4,7%, de los que 0,6% proceden de los fondos europeos) y la **República Checa** (para la que se espera un aumento del PIB del 3,2%, de los que 0,2 procederán de los fondos europeos).

Objetivo: salvar empresas solventes

La banca pide a Calviño un escudo fiscal para respaldar los rescates a empresas

Las entidades financieras reclaman al Gobierno algún tipo de incentivo o cobertura fiscal para compensar los riesgos que asumirían por aligerar la deuda o proporcionar financiación a empresas en problemas.

[Lucía Gómez](#) [Bruno Pérez](#)

"Los bancos ahora no son el problema, sino parte de la solución". La gran crisis financiera de hace una década imprimió en los inversores el reflejo condicionado de volver la vista hacia la banca a poco que se empiezan a torcer las cosas en la economía española, pero la vicepresidenta de Asuntos Económicos, **Nadia Calviño**, ya dejó claro en su intervención en el reciente 'Spain Investors Day' que en esta ocasión el sector financiero no va a tener que ser rescatado, sino que más bien está llamado a contribuir al rescate de la parte del tejido productivo más afectada por la crisis pandémica.

Gobierno, entidades financieras y Banco de España negocian desde hace días el esquema más adecuado para salir al rescate de las empresas que eran solventes antes de la irrupción de la Covid-19 pero a las que el azote de la crisis pandémica ha dejado en una situación que puede empujarlas a desaparecer si no reciben el auxilio de los poderes públicos. La negociación gira en torno a la [reconfiguración de las líneas de avales del ICO para convertirlas en una herramienta de reestructuración empresarial](#) a través de quitas, refinanciaciones, préstamos participativos y también algún esquema de ayudas directas a determinadas empresas, y las **entidades financieras ya han comenzado a poner sus condiciones** para entrar en este plan gubernamental de rescate a empresas.

El Gobierno ha trasladado a las entidades que espera que tengan un papel proactivo en este esquema, asumiendo los eventuales deterioros cuando haya quitas, disponiendo soluciones financieras a las empresas que se seleccionen como viables e incluso tomando parte en operaciones que transformen lo que hoy son deudas financieras en participaciones en el capital. La banca no lo rechaza, pero ha puesto sobre la mesa la **necesidad de que el Gobierno habilite una suerte de 'escudo fiscal'** que proteja al menos parcialmente sus balances de los riesgos que van a asumir por tomar parte en este tipo de operaciones, según han asegurado a [La Información](#) distintas fuentes financieras.

Las coberturas planteadas afectan a varios planos de actuación diferentes, están en fase de negociación y según se insiste desde estas mismas fuentes todavía no se ha adoptado ninguna decisión sobre el asunto. El sector financiero ha planteado como mascarón de proa de su planteamiento que cualquier nueva financiación que se aporte desde la banca, ya sea sobre la base de los [préstamos ya concedidos a través de la línea de avales del ICO](#) o sobre una eventual nueva línea de financiación orientada de forma específica a

operaciones de reestructuración financiera, **tenga una garantía del Estado** al menos similar a la ya prevista para las operaciones de apoyo a la liquidez.

Un blindaje fiscal ante posibles deterioros

Desde el sector financiero también se ha planteado la posibilidad de **habilitar algún esquema de protección de activos (EPA)**, similar al que se dispuso para las operaciones de concentración bancaria que se realizaron tras la crisis financiera para que las grandes entidades privadas se hicieran cargo de la estructura de las antiguas cajas de ahorro, para el caso de que el esquema que plantee el Gobierno contemple la posible toma de participaciones por parte de entidades financieras en empresas mediante la conversión de créditos en préstamos participativos o directamente en participaciones en el capital. Una opción, subrayan de nuevo las fuentes consultadas, que es una de las alternativas que se barajan, pero cuya regulación no está decidida. Estos EPA - respaldados con fondos públicos - permitirían a los bancos cubrirse de una parte del deterioro que pueden experimentar los activos adquiridos en caso de que la operación de rescate no sea exitosa y tanto desde el sector como desde el ala política se observan como una opción adecuada en el caso de que se instara la participación de la banca en la estabilización del capital de algunas de esas empresas.

Fuentes del sector financiero recuerdan que implicarse en este tipo de operaciones [tiene un riesgo extra para las entidades](#), ya que corren el riesgo de verse arrastradas hacia un futuro procedimiento concursal que no solo puede complicar la recuperación de la inversión efectuada o de la financiación prestada, sino que les consume capital por la necesidad de dotar las provisiones que establece la normativa.

Desde el sector también se ha sugerido al Gobierno la oportunidad de **establecer alguna clase de incentivo fiscal para hacer más atractivas para el capital privado las operaciones** de estabilización financiera de las empresas - no sólo para las entidades financieras - y también para ayudar a salir de la crisis a las sociedades en problemas, como fórmula para estimular la participación de inversores en estas operaciones e incrementar las posibilidades de éxito de las mismas . No hay referencias sobre si se han planteado medidas concretas en este sentido, pero varios expertos en fiscalidad empresarial consultados por este medio aseguran que el menú de medidas que se pueden adoptar en este sentido es muy amplio.

El grupo de expertos reunido por la Xunta de Galicia para plantear medidas que coadyuvaran a la recuperación económica planteó por ejemplo realizar una serie de ajustes en el Impuesto de Sociedades para suspender temporalmente las limitaciones a la desgravación de gastos financieros, ampliar la reducción a la reserva de capitalización para estimular la capitalización de las empresas o introducir ventajas fiscales a la concentración de empresas o a la **adquisición de participaciones en sociedades afectadas de forma directa por la Covid**.

Desde el ámbito de la asesoría fiscal más especializado en procesos de reestructuración se apunta también a la corrección de la regulación actual, que **fiscalmente favorece más las quitas que la transformación de deudas financieras en participaciones en el capital** y que según las fuentes consultadas "actúa como desincentivo para las entidades financieras, que se inclinan por otros esquemas con un menor coste fiscal".

"Hay que primar la estabilidad financiera"

En el sector financiero se barajan varias opciones para apoyar al Gobierno con estas ayudas directas. Más allá de las refinanciaciones de los ICO que llevan meses sobre la mesa y que previsiblemente se cerrarán en las próximas semanas, la banca reconoce que hay **empresas que necesitarán el apoyo directo evitando un sobreendeudamiento** que pueda lastrar su desempeño futuro. Esta idea, que lleva meses defendiendo el Gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández de Cos**, es el eje central de los debates entre la vicepresidencia económica y el sector, pues la banca está dispuesta a poner de su parte para ayudar al tejido productivo que sea viable aún cuando esto suponga mayores provisiones durante este ejercicio.

Fuentes financieras subrayan que desde el comienzo de la crisis han sido "parte de la solución", ayudando con los más de 100.000 millones de créditos ICO y canalizando estas ayudas en forma de liquidez para que llegasen a pymes y autónomos y no solo a las grandes empresas. "España fue de los mejores de Europa y así lo ha reconocido el BCE", destacan desde una de las entidades financieras del Ibex. Por ello, ahora se busca el equilibrio entre continuar con las ayudas y mantener un sistema financiero fuerte. **"Hay que primar la estabilidad financiera"**, recuerdan desde otro banco.

Cabe recordar que en 2020 se pusieron en el mercado 116.000 millones de euros a través de las líneas de liquidez ICO, por lo que desde las entidades recuerdan que será crucial estudiar pormenorizadamente cuáles son las empresas que realmente no van a poder hacer frente al pago de los créditos pero sí son viables. "Esas será a las que habrá que ayudar", admiten. "No se va a poder llegar a todo. Vamos a intentar que con un equilibrio óptimo se pueda ayudar a aquellas compañías que de verdad lo merezcan, tengan el tamaño que tengan", señalan.

https://www.elconfidencial.com/economia/2021-02-12/hosteleria-ayudas-empresas-inviabiles-banco-de-espana_2947187/

Según el Banco de España

La hostelería se la juega con las ayudas: el 20% de las empresas será inviable si la crisis se prolonga

Según las últimas estimaciones del Banco de España, casi una de cada cinco empresas de hostelería sería inviable en un contexto de crisis prolongada que impida recuperar los niveles de actividad precrisis

[Javier G. Jorrín](#)

La [hostelería lleva semanas advirtiendo al Gobierno](#) de que está llegando a una situación límite por las pérdidas acumuladas. Desde el inicio de la crisis, han cerrado algo más de 20.200 empresas de hostelería (casi el 11% del total), 6.800 de transportes (el 9%) y casi 24.000 comercios, el 6,6%. Unas cifras que podrían multiplicarse en los próximos meses si las **ayudas directas** se siguen retrasando y se mantienen las restricciones a la actividad. El Gobierno está diseñando un paquete de ayudas a las empresas, pero el dinero no acaba de llegar y la situación de muchas pymes y autónomos es límite.

El Ministerio de Economía está trabajando con el Banco de España para [detectar qué empresas necesitan ayudas](#), cómo canalizarlas y quién asumirá este coste (Estado vs. bancos). El Gobierno quiere hacer un diagnóstico certero para que las ayudas **maximicen la eficiencia y minimicen los costes** para las arcas públicas, ya que, al contrario que el sector privado, el público entró en la crisis con un nivel de déficit y deuda elevado. “El Gobierno ha querido tener una mejor perspectiva de la situación del problema porque hay menor espacio fiscal”, explica Josep Comajuncosa, profesor del departamento de Economía, Finanzas y Contabilidad de Esade.

El problema para las empresas es que el tiempo pasa y los números rojos se van acumulando. Los últimos datos del Banco de España muestran que el volumen de empresas con **problemas de viabilidad** ha crecido de forma significativa y que los riesgos se multiplican a medida que la crisis se prolonga y genera efectos de histéresis. De ahí que exista un incentivo claro a acelerar las ayudas directas, como ya han hecho los grandes países de Europa y como [reclama la Comisión Europea](#).

El Banco de España ha publicado las cifras de empresas inviables por sectores utilizando los datos de la [Central Trimestral de Balances](#), que es la mayor base de datos de empresas que existe en España. Lo ha hecho en un artículo analítico liderado por el director general de Estadística del banco, **Óscar Arce**, publicado en el último 'Informe económico y financiero' de Esade. El Banco de España ha realizado dos simulaciones sobre la viabilidad de las empresas utilizando como punto de partida la situación financiera de 2020 con toda la deuda adquirida para cubrir las pérdidas. La primera simulación pone como hipótesis que las empresas recuperan el nivel de volumen de negocio previo a la

crisis en los próximos meses, mientras que la segunda considera que la crisis genera efectos permanentes, de modo que las empresas recuperarían el 75% de la actividad perdida.

La peor parte se la lleva la hostelería y el ocio, que es el sector que está sufriendo el grueso de las restricciones a la actividad. El porcentaje de empresas inviables (aquellas que no podrán pagar las deudas contraídas) se disparará hasta el 19% si la crisis se prolonga, esto es, casi **una de cada cinco empresas tendría graves problemas para sobrevivir** si se extiende su caída de facturación. Este dato es el que mejor explica por qué hay tantas empresas de la hostelería alertando de un cierre masivo, ya que el 20% del sector son más de 44.000 empresas.

A esta cifra hay que **sumarle otro 13%** de empresas de la hostelería que tienen problemas de solvencia, pero que son viables a largo plazo, según las estimaciones del banco. Se trata de empresas que no pueden soportar su carga de deuda actual, pero que podrán sobrevivir con una ayuda, ya que tienen potencial para generar recursos propios en el futuro. Estas empresas, que el Banco de España califica como insolventes, pero viables, ascienden al 13% en el sector de la hostelería.

Esto significa que la suma de **empresas insolventes en la hostelería se situaría en el 31%** si la crisis genera efectos permanentes sobre las ventas y se iría reduciendo hasta el 20% si las empresas recuperan todo el volumen de negocio perdido. Esto significa que, incluso en el mejor de los casos, el volumen de empresas de hostelería y ocio con problemas será muy elevado, como consecuencia de las pérdidas acumuladas.

Estos porcentajes podrían recortarse con **ayudas directas del sector público**, y no solo en el caso de empresas viables, también las inviables. Conviene recordar que muchas de estas empresas ahora consideradas inviables no lo eran antes de la crisis, ya que su situación actual es consecuencia de las pérdidas acumuladas durante este año. Según los [datos declarados a la Agencia Tributaria](#), la facturación de la hostelería (sin transporte) sufrió un **desplome del 54%** en 2020, lo que supone la pérdida de más de 27.000 millones de euros. Una parte de estas pérdidas se ha trasladado a recortes de salarios, pero se trata de una cuantía menor: unos 7.000 millones menos. Eso significa que el grueso de las pérdidas del sector **lo están asumiendo las empresas**, y no los trabajadores ni el Estado.

Si los datos son tan malos en la hostelería, no es solo por las restricciones, también influye el **reducido tamaño de las empresas** en el sector. En la mayoría de los casos, se trata de microempresas que no tienen músculo financiero para sobrevivir a una crisis como la actual. “La mayor parte de las empresas que transitarían a esta situación son pequeñas que no arrastrarían demasiado empleo y tampoco suponen demasiada deuda”, ha explicado Arce.

Según los datos del Banco de España, casi el **75% de las empresas de hostelería ha sufrido una presión financiera elevada**. Esto significa que tres de cada cuatro empresas no han podido asumir sus costes financieros con los resultados corrientes. Si las pymes han conseguido superar esa situación, es gracias a los avales del ICO, que han permitido el flujo de crédito, pero ahora se encuentran con graves problemas para devolver esos préstamos y asumir nuevas pérdidas.

Preocupación en el motor

Las cifras de la hostelería y el ocio son las peores de todos los sectores, ya que son quienes [están soportando el grueso de las restricciones](#). Sin embargo, la situación también es muy delicada en el **sector del automóvil**, donde España también se la juega, dada la dependencia de esta industria. En su caso, las caídas de las ventas no son consecuencia directa de las restricciones a la actividad, sino del desplome de la demanda. Las ventas de vehículos han caído por tres motivos.

El primero, porque las restricciones a la movilidad hacen que las familias usen mucho menos el coche y tengan menos incentivos a cambiarlo. El segundo, que muchos hogares han optado por posponer grandes inversiones hasta que la situación económica se normalice. Y el tercero, que las empresas han recortado su inversión en bienes de equipo y los vehículos son un segmento clave. El resultado ha sido un recorte de la producción y las ventas que afecta a un **sector ya debilitado** antes de la crisis.

Según las estimaciones del Banco de España, el porcentaje de empresas con problemas de solvencia alcanza el **22% en el mejor de los casos**, esto es, que los beneficios vuelvan rápidamente a los niveles precrisis. Sin embargo, si la pandemia genera efectos persistentes sobre su facturación, algo que no es descartable dada la transformación ecológica que está viviendo el automóvil, el porcentaje de empresas con problemas de solvencia se dispara hasta el 31%. De estas, algo más de la mitad serían inviables sin ayudas públicas.