



acceso 360



15/02/2021

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

EMPRESA FAMILIAR

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
13/02/21	ACEFAM EXPLICA A LAS EMPRESAS FAMILIARES CÓMO ACCEDER A LOS FONDOS DE LA UE / Alerta	5	1

FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/02/21	LOS CATALANES Y LAS EMPRESAS PIERDEN EN LAS URNAS: HABRÁ ALZA DE IMPUESTOS / El Economista el Superlunes	7	2

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/02/21	EL IBEX SE LANZA A POR FONDOS DE LA UE CON PROYECTOS POR MÁS DE 100.000 MILLONES / Cinco Días	10	2
15/02/21	EL NUEVO GOVERN ENCARA EL RETO DE LEVANTAR UNA DE LAS ECONOMÍAS MÁS CASTIGADAS POR EL COVID / Cinco Días	12	2
15/02/21	LA MAYORÍA INDEPENDENTISTA EXTIENDE EL RIESGO DE INESTABILIDAD ECONÓMICA / El Economista el Superlunes	14	3
15/02/21	LOS PARADOS ELEVAN UN 36% LOS PAGOS A LA SEGURIDAD SOCIAL, A 9.000 MILLONES / El Economista el Superlunes	17	1
15/02/21	LA CÁMARA AYUDA A LAS EMPRESAS EN LA GESTIÓN DE FONDOS DE RECUPERACIÓN / El Economista el Superlunes	18	1
15/02/21	PENSIONES SIN COTIZANTES AL NOROESTE / El Mundo	19	1
15/02/21	LA ESPAÑA DESPOBLADA PIERDE EN SIETE DÉCADAS LA MITAD DE SU PESO ECONÓMICO Y LABORAL / El País	20	1
15/02/21	IBERIA Y AIRBUS SE ALÍAN PARA INVERTIR 11.000 MILLONES EN AVIACIÓN SOSTENIBLE / El País	21	1
15/02/21	EL CERCO AL FRAUDE DEL IVA DEL COMERCIO EXTRACOMUNITARIO SE ESTRECHA AÚN MÁS / El Periódico	22	1
15/02/21	LA QUIEBRA DE EMPRESAS POR LA PANDEMIA LLEGA AL EUROGRUPO / El Periódico	23	1
15/02/21	EL SECESIONISMO SALE REFORZADO Y DISPARA LA INQUIETUD EMPRESARIAL / Expansión	24	1

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
15/02/21	EL RETO DE REACTIVAR UNA ECONOMÍA DESGASTADA / Expansión	25	2
15/02/21	LAS EMPRESAS DE AMÉRICA LATINA ASUMEN FUNCIONES DE LOS GOBIERNOS / Expansión	27	1
15/02/21	LAS SUBIDAS SALARIALES ARRANCAN CON UN 1,44% EN ENERO / La Vanguardia	28	1
15/02/21	AMSTERDAM DESPLAZA A LONDRES COMO CAPITAL DE LA COMPRAVENTA DE ACCIONES / La Vanguardia	29	2



acceso 360

EMPRESA FAMILIAR





Acefam explica a las empresas familiares cómo acceder a los fondos de la UE

ALERTA / SANTANDER

El Gobierno de Cantabria y las empresas familiares apuestan por la colaboración público-privada y por las alianzas entre diferentes entidades como herramientas para tener acceso a los fondos europeos de recuperación.

Así se ha desprendido de la jornada 'El encaje de las Empresas Familiares en los Fondos de Recuperación Europeos', celebrada ayer viernes y organizada por la Asociación Cántabra de Empresa Familiar (ACEFAM), en la que se ha abordado la posibilidad de que estas empresas puedan participar en los procesos establecidos para recibir financiación procedente de Europa.

En ella han participado la consejera de Economía del Gobierno de Cantabria, María Sánchez; la

directora general de Fondos Europeos, Paz Díaz; la presidenta de la Acefam, Paloma Fernández; el presidente de CEOE-Cepyme Cantabria, Enrique Conde; el presidente de la Cámara de Comercio de Cantabria, Modesto Piñeiro; y el director senior de Asuntos Públicos de Llorente & Cuenca (LLYC), José Luis Ayllón.

Dado que el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia considera «imprescindible» la colaboración público-privada para acelerar el impacto de las ayudas en la economía, la consejera ha animado a las empresas familiares de Cantabria a intensificar su cooperación con las diferentes administraciones.

«Si queremos que los fondos europeos generen riqueza para Cantabria, nos toca trabajar en equipo». «Estamos ante un momento en



La consejera de Economía de Cantabria, María Sánchez. / ALERTA

el que es necesario abrazar la cooperación y el entendimiento para competir en Europa con garantías», ha señalado.

También ha destacado que para ser partícipes de plan «no es necesario liderar un PERTE». Consciente de que la mayor parte del tejido productivo cántabro está compuesto por pymes, la titular de Economía

ha tendido la mano a las empresas para explorar distintas vías que faciliten su implicación en esta convocatoria.

En ese sentido, Sánchez ha destacado la inversión de recursos que realiza su departamento en el estudio y conocimiento de las convocatorias y reglamentos que llegan desde Europa y ha propuesto

a las empresas «aprovechar» esta circunstancia para optimizar el diseño de los proyectos.

La directora general de Fondos Europeos ha destacado las etapas en las que el Gobierno ha estado trabajando desde el pasado mes de agosto, como la identificación de proyectos, la elaboración de expresiones de interés o una primera aproximación presupuestaria.

En ese sentido, Díaz ha manifestado la importancia de que «los proyectos estén enfocados en reformas para ser financiados dentro de esta convocatoria». Además, ha subrayado la necesidad de «saber muy bien en qué vamos a apostar».

«Las empresas deben concentrarse en proyectos cuyo principal objetivo sea reactivar la economía y transformar el modelo económico actual», ha continuado, para lo que ha instado a buscar «iniciativas para ganar y fórmulas para crear sinergias en el proyecto».

Además, ha aconsejado a las empresas familiares que realicen una lectura «detallada» del Plan España Puede para identificar su encaje en las denominadas políticas 'palanca'.



acceso 360

FISCALIDAD

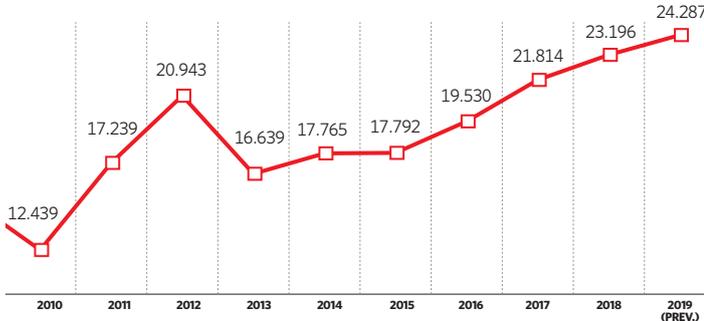




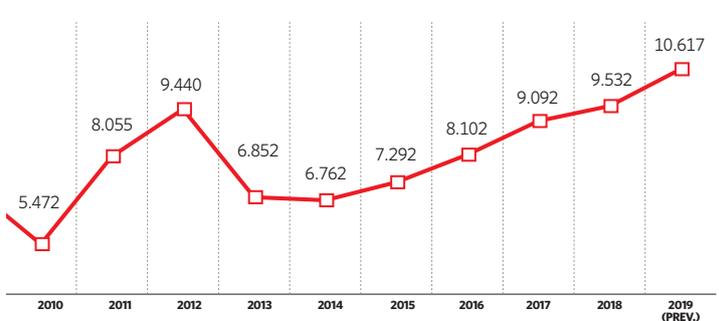
Elecciones catalanas en pandemia

Evolución de la recaudación fiscal de la Generalitat de Cataluña

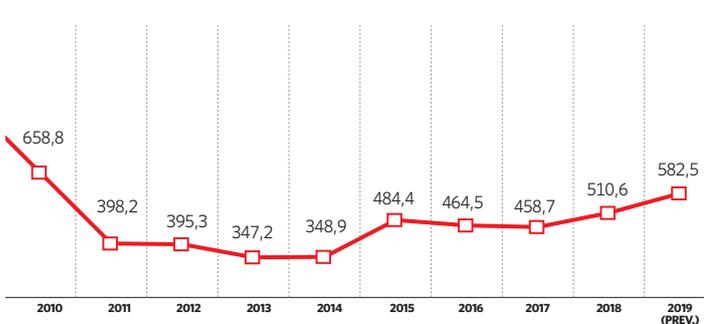
Ingresos totales por impuestos (millones de €)



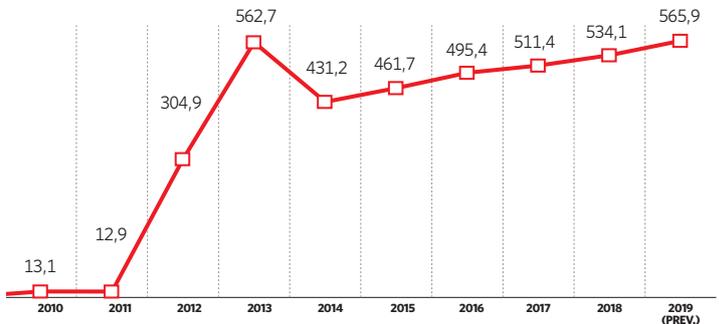
IRPF (millones de €)



Sucesiones y donaciones (millones de €)



Patrimonio (millones de €)



Fuente: Generalitat de Catalunya.

elEconomista

Los catalanes y las empresas pierden en las urnas: habrá alza de impuestos

Los partidos independentistas plantean impulsar compañías de servicios básicos de alternativas al Ibex

Estela López BARCELONA.

Las elecciones autonómicas de este domingo se saldan con unos claros perdedores: los ciudadanos y las empresas catalanas. Las urnas disputan una victoria muy ajustada entre PSC, ERC y Junts y con la necesidad de pactos postelectorales para conformar un nuevo gobierno autonómico, no obstante, todas las opciones con posibilidades de sumar para ocupar la Generalitat abogan en sus programas electorales por subir impuestos o crear nuevos, o ambas opciones.

Los únicos partidos que apuestan por una rebaja fiscal son los que no se han sido decisivos: Ciudadanos, PP, Vox y PDeCat, mientras que el resto tienen el objetivo contrario, pese a que Cataluña es la autonomía con mayor presión fiscal a las rentas altas y a las más bajas.

En el caso del PSC, ha dado mucha difusión a la propuesta de armonización fiscal en toda España para evitar una lucha fratricida entre autonomías, estipulando un suelo mínimo a pagar de cualquier impuesto, lo que supone en la práctica hacer pagar más impuestos a los

madrileños. Pero sus planes no son mejores para los catalanes: definen de subidas de impuestos y la creación de nuevos. En el IRPF, quiere "grabar de forma más efectiva" las rentas más altas, tanto del trabajo como del capital, y en Sucesiones y Donaciones "una reducción significativa y selectiva" de los beneficios fiscales derivados de la normativa catalana para hacer subir la

PSC, ERC, Junts, En Comú Podem y la CUP llevan en el programa subidas y nuevos tributos

recaudación, e impulsar, junto con otros gobiernos y fuerzas políticas, un suelo común del impuesto para todas las comunidades autónomas "que se sitúe por encima de la media actual".

En el impuesto de Patrimonio, los socialistas también quieren gravar de manera más intensa los grandes patrimonios en Cataluña "co-

mo paso previo y transitorio" al establecimiento de un impuesto a la riqueza, y trabajar por una reforma coordinada del impuesto en toda España para impulsar la recaudación también en el resto de autonomías. Y el PSC también aboga por crear nuevos impuestos ambientales.

En cualquier caso, si los candidatos mantienen sus palabras tras estos comicios, el exministro de Sanidad, Salvador Illa no será el próximo presidente catalán, ya que ERC rechaza un pacto con los socialistas, descartando el tripartito que gobernó dos legislaturas en Cataluña antes del *procés*, y que En Comú Podem defiende reeditar.

De momento, todo apunta a que ERC y Junts volverán a sumar fuerzas, aunque previsiblemente deberán elegir entre el apoyo de En Comú Podem o el de la CUP. Sea cual sea la suma, todas pasan por más impuestos en Cataluña en línea similar a la del PSC, con énfasis en IRPF, Sucesiones y Donaciones y Patrimonio, así como en fiscalidad verde, si bien los partidos no concretan a qué tramos de renta quieren afectar.

En el caso de ERC y Junts, no mencionan los grandes impuestos -Sucesiones ya lo subieron en 2020 a cambio del apoyo de En Comú Podem a los Presupuestos de la Generalitat del año pasado-, pero sí anuncian nuevos tributos ambientales y a las grandes empresas de comercio electrónico, así como un mayor gravamen a los productos de lujo, en el caso de Junts, y sobre el

Aragonès y Borràs coinciden en crear un gravamen para las grandes firmas de comercio 'online'

sector del juego, en el caso de ERC. Asimismo, tanto los republicanos como el nuevo partido impulsado por Carles Puigdemont dan un paso más en sus planes de preparación para la independencia. Si antes del 1-O hablaban de crear Estructuras de Estado, como la Hacienda Propia -que siguen reivindicando, por el momento, a través de conseguir

la gestión del 100% de los Tributos por parte de la Agencia Tributaria de Cataluña, ahora ponen el foco en las empresas de servicios esenciales.

Aragonès y Borràs han afirmado en la campaña electoral que pretenden "expulsar" a las empresas del Ibex de la contratación pública catalana para favorecer a las pymes locales. Ello contrasta con que muchas compañías del Ibex son catalanas, pero precisamente fueron de las que, en su gran mayoría, cambiaron su sede a otras autonomías para evitar la inseguridad jurídica del *procés*, y eso no ha sentado bien a los secesionistas. Además, se da el caso de que son empresas de servicios básicos, y los independentistas quieren impulsar compañías alternativas en estos ámbitos, tanto privadas como públicas, fieles en caso de ruptura.

Es por ello que en sus programas proponen incentivar el cooperativismo y otros modelos colaborativos para ámbitos como los de los servicios financieros y el energético, de manera que se conforme una red local resistente a una ruptura unilateral con el resto de España.



14-F

El Tema del Día

Propuestas económicas de unas elecciones en pandemia

El Covid-19 ha influido en todos los ámbitos, y por tanto también en los actos de campaña y en el contenido de los programas electorales para los comicios al *Parlament de Catalunya* del domingo 14 de febrero de ayer.

No en vano, la respuesta a la pandemia es una de las prioridades que deberá el próximo *Govern*, así como el apoyo a los sectores económicos más afectados y la recuperación económica posterior. Por ello, los candidatos incidieron en propuestas del ámbito sanitario y de apoyo a las pymes y a las inversiones para la reactivación económica y social.

Presupuesto de 2021

Las tensiones en el *Govern* saliente y la convocatoria electoral automática tras la inhabilitación de Quim Torra como presidente catalán ha hecho que la Generalitat no cuente con un Presupuesto para 2021. Es por ello que el líder de ERC, Pere Aragonès, propuso un pacto para conformar un nuevo Ejecutivo autonómico que incluya a la vez un acuerdo para tramitar cuanto antes las Cuentas de este año, algo que han reivindicado las patronales y sindicatos catalanes.



Salvador Illa.



- ⇒ Hacienda federal en España, con concierto fiscal que preveía el Estatut, con la gestión de los tributos al 50% entre Estado y Generalitat.
- ⇒ Liderar la reforma del sistema de financiación autonómica, con condonación de parte de la deuda de las CCAA "peor tratadas".
- ⇒ Fondo Catalán extraordinario para la reconstrucción con 500 millones para los ayuntamientos.



Pere Aragonès.



- ⇒ Crear un banco público a través del Instituto Catalán de Finanzas (ICF) y un gran fondo de inversión público-privado que permita al 'Govern' tomar parte de empresas.
- ⇒ Impuesto al comercio electrónico para preservar el comercio de proximidad y estudiar una posible "moneda complementaria de país".
- ⇒ Impulsar la economía cooperativa de crédito, servicios y consumo.



Laura Borràs.



- ⇒ Fiscalidad: Incentivos para pymes, autónomos y productos básicos, y mayor gravamen a los productos de lujo y nuevos impuestos verdes y a las grandes plataformas de venta online.
- ⇒ Favorecer, la contratación pública de empresas catalanas al margen del IBEX-35.
- ⇒ Ayudas para captar inversiones de gran impacto y para la financiación y la reconversión.



Jessica Albiach.



- ⇒ Aumentar la fiscalidad de los patrimonios más altos a través de los impuestos de Sucesiones y Donaciones y Patrimonio, además de un impuesto sobre bienes de lujo.
- ⇒ Impulsar un plan económico general, un plan industrial y un plan sobre turismo.
- ⇒ Plan de recuperación y reconstrucción de la economía y fortalecer a pymes, sector cooperativo y trabajo autónomo.



Dolors Sabater.



- ⇒ Impuesto del 3% a los beneficios empresariales de más de 5 millones, fondos buitre y grandes tenedores y transacciones patrimoniales que superen el millón.
- ⇒ Banca y producción farmacéutica públicas.
- ⇒ Tasa 'Covid' a grandes fortunas para financiar el gasto por la crisis: un 1% a patrimonios personales de 1 a 10 millones, un 2% entre 10 y 50 millones y un 3% a los superiores.



Carlos Carrizosa.



- ⇒ Bajar el IRPF del 12% al 9,5% a las rentas de hasta 12.450 euros anuales, y también rebajar Sucesiones a los "patrimonios más modestos", así como el Impuesto de Transmisiones Patrimoniales.
- ⇒ Racionalización de los impuestos propios de Cataluña, que son actualmente 15, frente a los tres de Madrid.
- ⇒ Fondo de capital riesgo para mejorar recursos y movilizar fondos privados a innovación.



Alejandro Fernández.



- ⇒ Reducir la fiscalidad en los tramos de renta más bajos del IRPF hasta un 5% e incluir nuevas bonificaciones para familias numerosas.
- ⇒ Rebajar los impuestos de Patrimonio, Sucesiones y Donaciones, además de los tipos del impuesto de Transmisiones Patrimoniales.
- ⇒ Reducir el tamaño del sector público y la burocracia de la Administración.



Àngels Chacón.



- ⇒ Modificar el Impuesto de Sucesiones y Donaciones a los efectos que los hijos ya los ascendientes se les aplique la bonificación máxima del 99% y no tributen.
- ⇒ Nuevo sistema de financiación autonómica: entre 7.000 y 10.000 millones anuales más para Cataluña para reducir el déficit fiscal entre un 45%- 65%.
- ⇒ Endeudamiento para salvar empresas y empleos por el covid.



Ignacio Garriga.



- ⇒ Reducción de impuestos incluidos todos los tramos del IRPF y bonificaciones del 99% de Patrimonio, Sucesiones y Donaciones.
- ⇒ Proteger la industria y el sector primario frente a la deslocalización frente a la entrada de productos extranjeros en España.
- ⇒ Eliminar el gasto "político ideológico" con el cierre de TV3 y duplicidades en la administración.



acceso 360

ECONOMÍA





Financiación para la transformación de la economía Plan Next Generation UE

El Ibex se lanza a por fondos de la UE con proyectos por más de 100.000 millones

Aena, Iberia, Airbus, ACS o Acciona se suman a eléctricas y hoteleras con planes millonarios

Asociaciones como Seopan y Confebus canalizarán otra remesa de grandes inversiones



El presidente Pedro Sánchez en la presentación el 7 de octubre del plan España Puede. EFE

J. F. MAGARIÑO
MADRID

No hay fondos europeos para tanto proyecto. El éxito de la llamada del Gobierno al empresariado, en busca de muestras de interés por el maná del plan Next Generation UE, se salda con propuestas identificadas por este periódico que superan con creces los 100.000 millones de euros.

Una cifra que podría más que duplicarse cuando entren los proyectos de construcción y transportes procedentes de empresas públicas como Adif o Renfe (Transportes ha anticipado que habrá unos 5.700 millones para el ferrocarril), o aquellos que se están canalizando a través de asociaciones como Seopan o Confebus. La primera tiene una lista de 100.000 millones para la colaboración público-privada, y la confederación del autobús ha reunido retos por 6.600 millones de inversión.

“Los fondos europeos son tractores de iniciativa privada”, se insiste en el entorno del presidente Pedro Sánchez. La incertidumbre sobre el alcance de la financiación, respecto al presupuesto de cada iniciativa, o acerca del método de selección de las mismas, no ha frenado el ímpetu de las grandes del Ibex y de otras no cotizadas.

ACS, Aena, Acciona, Ferrovial, Iberia o Seat, entre otras, han entrado a competir con fuerza con las eléctricas y con las hoteleras, aventajadas en esta carrera por transferencias por 70.000 millones que se esperan entre 2021 y 2023.

Iberia y Airbus, en colaboración con Vueling, Aena y Enaire, han pensado en una estrategia para impulsar el sector aeronáutico, campo en el que trabajan 45.000 personas y que generó ingresos por 10.500 millones en 2019 (6% del PIB industrial). Las inversiones se han medido en 11.000 millones hasta 2026 y se trata de avanzar en la transición ecológica de la aviación comercial. El primer paso es un plan *renove* para aviones, acompañado del desarrollo de combustibles sostenibles.

La aerolínea de IAG también propone la llegada del AVE a la T4 de Madrid-Barajas, y el desarrollo de una nueva terminal de carga en esa infraestructura para reforzarla como *hub* internacional de mercancías.

En parte relacionado con este plan, Aena ha preparado propuestas por 7.500 millones. La ayuda reclamada se enmarca en la descarbonización de los aeropuertos. Además de su colaboración con Iberia y Airbus, Aena busca respaldo para su plan fotovoltaico y plantas de biogás.

Junto a BP, Iberdrola, Iberia, Airbus, Enagás y CNH2, entre otras, el gestor aeroportuario también lidera un bloque de iniciativas relacionadas con la aceleración en el uso de renovables. Y propone actuaciones en digitalización, biometría, uso de drones, inteligencia artificial o 5G.

La caja de propuestas con el sello de ACS incluyó actuaciones por 4.500 millones al margen de su constructora Dragados. El grupo que lidera Florentino Pérez ha seleccionado 25

Iberia plantea un plan 'renove' de aviones y la conexión de Barajas con el AVE

Aena ha incluido su plan fotovoltaico y ACS busca fondos para proyectos industriales

potenciales inversiones relacionadas con el hidrógeno verde, reciclaje, movilidad terrestre, sistemas de ahorro de energía en ciudades, eólica mar adentro o almacenamiento.

Acciona es otra de las del Ibex 35 que ha puesto en la lanzadera proyectos relacionados con el hidrógeno verde, eficiencia energética, el ciclo del agua, valorización de residuos o el reto demográfico. La compañía ha presentado ya 30 iniciativas al Gobierno y trabaja en otras tantas que serán remitidas en los próximos días.

Pulso entre eléctricas

Las cifras se disparan en la energía. Endesa ha diseñado 110 actuaciones por 19.000 millones, con énfasis en la rehabilitación de edificios para mejorar la eficiencia energética; se ha conocido que Iberdrola ha remitido un listado por 21.000 millones para captar fondos de recuperación, y la candidatura de Naturgy agrupa un centenar de proyectos por 13.000 millones.

Entre los de esta última destaca el plan, en alianza con Enagás, para levantar una central de hidrógeno verde en La Robla (León). Será una de las mayores proyectadas en España, a partir de una fotovoltaica de 400 MW y un electrolizador de 60 MW. La misma Naturgy prevé conectar cinco plantas de hidrógeno verde (La

Primera entrega, para el verano

Reglamento. La presidenta de la CE, Ursula von der Leyen, el presidente del Parlamento, David Sassoli, y el presidente de turno de la UE, António Costa, firmaron el viernes el reglamento del programa principal del fondo de recuperación, con 672.000 millones entre transferencias y préstamos.

Urgencia. Bruselas reclama agilidad a los países en su ratificación para que las primeras ayudas lleguen en verano. Se trata de un 13% de lo comprometido con cada uno. El anticipo para España sería de unos 10.000 millones.

Planes. Una vez que esta normativa sea publicada en el *Diario Oficial de la UE*, los Gobiernos tienen luz verde para remitir a Bruselas sus planes de recuperación, incluidas las reformas e inversiones.

Inyección. España cuenta con 70.000 millones en transferencias y 84.000 millones en préstamos. De la primera cifra, 46.600 millones deberían entrar entre 2021 y 2022 y los otros 23.000, en 2023.

Robla, Meirama, Valencia, Palos y Alcázar de San Juan) con 38 hidrogeneras antes de 2025.

Los 21.000 millones del macroplán de Iberdrola arrastran a 200 pymes, instituciones y socios tecnológicos. La eléctrica prevé crear 45.000 puestos de trabajo en electrificación del calor, parques *offshore*, movilidad sostenible, hidrógeno verde o redes inteligentes. Una de sus propuestas estrella, junto a Fertihera, es la de instalar 800 megavatios (MW) en hidrógeno renovable con una inversión de 1.800 millones. Un planteamiento a siete años que depende de la captación de las vitaminas que ofrece la CE.

En mitad de la selección

“Los proyectos deben incidir en transformar la economía, digitalizarla, descarbonizarla y crear empleo de calidad”, recuerda Silvia Lacarra, responsable de la unidad de negocio de PwC para asesorar sobre el Next Generation UE. “El Gobierno va a configurar un plan con mayor detalle a partir de las muestras de interés, en las que se basarán las convocatorias de los fondos. Su posterior distribución dependerá de las métricas marcadas por Bruselas”, apunta. El plan España Puede contempla que por cada euro comunitario se levanten de tres a cuatro de procedencia privada.



Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623



Tres de las supervisoras de las muestras de interés por los fondos: las ministras Teresa Ribera, Reyes Maroto y Nadia Calviño. P. MONGE



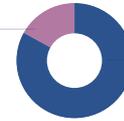
El ministro de Transportes, José Luis Ábalos, junto a la ministra de Hacienda, María Jesús Montero. PABLO MONGE

Asignación de los fondos europeos por políticas

En los tres próximos años

Transferencia por más de
71.000
millones en 2021-2023

Del REACT-UE*
12.000
millones
16,9%



Del MRR*
59.000
millones
83,1%

Distribución de los fondos En %

Educación y conocimiento	17,6
Digitalización del tejido industrial, la pyme, turismo y emprendimiento	17,1
Pacto por la ciencia y la innovación	16,5
Agenda urbana rural	16,0
Infraestructuras y ecosistemas resilientes	12,0
Transición energética	8,9
Nueva economía de los cuidados y políticas de empleo	5,7
Administración para el siglo XXI	5,0
Industria de la cultura y deporte	1,1
Modernización del sistema fiscal	0,0

Fuentes: Plan España Puede y elaboración propia. (*) Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (MRR) y fondos de recuperación (REACT EU)

Proyectos presentados por empresas y colectivos
Volumen en mill. de euros de las muestras de interés

Iberdrola	Hasta 21.000
Endesa	19.000
Naturgy	13.000
Iberia+Airbus	11.000
Aena	7.500
Transporte autobús	6.600
Alianza por el turismo	5.800
Ferrocarril	5.700
ACS	4.500
Cementeras	3.000

BELÉN TRINCADO / CINCO DÍAS

El turismo, la distribución, el vino y el cemento acuden en grandes alianzas

El Gobierno ha convocado nueve procesos de manifestación de interés, de los que cuatro han concluido ya. El hidrógeno verde domina en la cartera de iniciativas. La movilidad eléctrica, energías renovables y la digitalización de la economía son otros campos que cuentan con decenas de muestras de interés.

Renovación de la industria
Ha llamado la atención el plan de Ferrovial para instalar una red de 20 vertipueros para aerotaxis eléctricos.

El hidrógeno verde y la movilidad eléctrica agrupan decenas de iniciativas

Seat apadrina un plan de puntos de recarga para el vehículo eléctrico en todo el país

Se trata de crear en España una industria en torno al futuro transporte aéreo. La compañía va acompañada por Airbus y Tecnalia.

En la automoción, Seat espera fondos para el despliegue de una red de puntos de recarga para coches eléctricos, informa **Antonio Martos**. La compañía tiene la intención de fabricar un modelo eléctrico en Martorell (Barcelona) a partir de 2025 y ha planificado 5.000 millones de inversión hasta ese momento. Por su parte, la Asociación Española de Proveedores de Automoción (Sernauto) pretende crear, con auspicio de la UE, un sistema de almacenamiento para vehículos eléctricos, que aúna los PTCIC de baterías y de hidrógeno.

El turismo ha unido intereses y 70 compañías han llevado a Industria inversiones que buscan un mínimo de 5.800 millones de financiación pública. Es el Plan de Choque hacia un Turismo Sostenible e Inteligente 2021-2026, que incide en la eficiencia energética de la planta hotelera y el transporte, la economía circular o la transformación de destinos.

Coordina esta entente FI Group y detrás están Meliá, NH, Barceló, Room Mate, Globalia, Logitravel, Air Europa, Tecnalia o Azora. El sector turístico, defienden, carga con un 67% de la caída del PIB en España y ha perdido un millón de empleos.

Las cementeras elevan propuestas de corte ambiental por 3.000 millones

Grupos cerveceros buscan 230 millones para renovar flotas

J. F. M.
MADRID

El camino de la alianza para lanzar iniciativas transformadoras que opten a los fondos de recuperación está siendo utilizado por la industria pesada, la turística o el sector de la distribución. Buen ejemplo son las cementeras, que han trasladado muestras de interés al Gobierno tanto en solitario como en colaboración con la siderurgia, el papel y la cerámica.

Sus innovaciones van asociadas a la economía circular, la sostenibilidad en la construcción (plan elaborado por la PTEC), el uso de hidrógeno y la descarbonización (proyectos CEMCO₂ e INDO). Todos ellos rozan los 3.000 millones, al margen de los que puedan presentar los diferentes grupos cementeros a título particular.

“Únicamente proyectos y reformas con impacto definido para la transformación de nuestra economía tienen cabida en el plan de recuperación. La necesaria colaboración de los sectores público y privado para su ejecución requerirá la construcción de nuevos mecanismos, ya avanzados por el Gobierno, pero también de la implantación de procedimientos de gestión y gobernanza adaptados a la sofisticación del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia”, explica Cándido Pérez Serrano, socio responsable de infraestructuras, transporte, gobierno y sanidad de KPMG en España.

En el turismo, la Confederación Española de Hoteles y Alojamientos (Cehat) y el Instituto Tecnológico Hotelero (ITH) promueven dos actuaciones: *Smart hotel* y una plataforma de inteligencia turística y comercialización. La primera de ellas, en colaboración con Amadeus, bus-

84 bodegas, en alianza con Indra, se unen para la digitalización del sector vitivinícola

ca dotar a los establecimientos de herramientas para la digitalización. Y el segundo persigue la creación de un espacio que sirva para el intercambio de información entre los distintos agentes de la cadena de valor.

También están trabajando de forma conjunta, a través de la Comisión de Turismo MAD FinTech, las hoteleras Alma, Castilla Termal, Fontecruz, Hospes, One Shot, Only You, Room Mate y Único. Se trata de impulsar la automatización robótica de los procedimientos de gestión, el desarrollo inteligente del *revenue management* o la tecnología aplicada a la personalización de la oferta.

En la distribución, Mahou San Miguel, Heineken, Hijos de Rivera, Damm y numerosas pymes piden fondos a Europa por 230 millones para renovar sus flotas de vehículos. En el vitivinícola, por su parte, se han recopilado iniciativas elegibles para la digitalización del sector, según la Federación Española del Vino. El objetivo, simplificar trámites, garantizar la trazabilidad en la producción o mejorar la conectividad en zonas rurales. A la iniciativa, en colaboración con Indra y Cooperativas Agroalimentarias de España, se han subido 84 bodegas.

La consultoría, primera ganadora

Las mayores consultoras reaccionaron con agilidad al calor del anuncio de los fondos para ofertar asesoramiento.

Deloitte centralizó en España su Deloitte European Center for Recovery & Resilience, con 250 profesionales bajo la tutela de 18 socios.

PwC puso a su jefa de estrategia, Silvia Larca, al frente de una unidad de negocio específica, y en julio abrió con CEOE una Oficina Técnica de Apoyo para Proyectos Europeos.

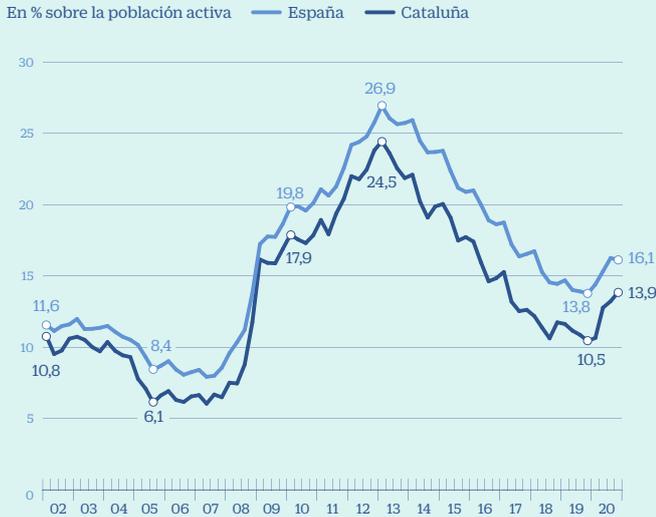
KPMG tiene un acuerdo con Local Europe para ofertar una herramienta que facilita la identificación de proyectos elegibles.

Everis creó Funding for Future Office y Sopra Steria Group ha lanzado en España su división de transformación digital, Sopra Steria Next, para dar consejo sobre el acceso a fondos para la digitalización.



Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623

Tasa de paro



Variación por sectores del PIB catalán En %



Cataluña cerró 2020 con una caída del 11,4%, peor que la media española

La región perdió el liderazgo regional del país en favor de Madrid en 2019

Una fuga de 4.500 empresas desde 2018

► **Repunte.** La fuga de empresas que se inició tras el referéndum soberanista de 2017, con una sangría de más de 3.000 solicitudes de traslado hasta diciembre del mismo año, ha continuado a lo largo de la legislatura. Según los datos de traslados de sede social confirmados por el Colegio de Registradores, Cataluña ha perdido desde 2018 cerca de 4.500 compañías, a las que habría que sumar las operaciones que están todavía en proceso o en trámite. Destaca, tras el parón ocasionado por los meses de confinamiento, el repunte registrado en el último trimestre de 2020, con un total de 666 marchas. Del total, más de 2.000 han ido a parar a la Comunidad de Madrid. Comunidad Valenciana, Aragón, Baleares, Andalucía y País Vasco también acumulan varios cientos de mudanzas. Entre las grandes pérdidas se encuentran dos grandes grupos financieros, CaixaBank y Sabadell, y Naturgy. Son muy pocos los que, como Agbar, retomaron el camino de vuelta.

El desafío de gestionar el 17% de los fondos europeos

P. SEMPERE
MADRID

Uno de los grandes retos que tendrá el nuevo Govern pasará por la correcta absorción y gestión de los fondos europeos. En este terreno, Cataluña será una de las comunidades protagonistas, tanto en el reparto regional que el Gobierno ha previsto principalmente para sufragar gastos de índole social, como en la distribución definitiva del dinero pensado para sufragar inversiones y reformas, cuyos planes y proyectos continúan diseñándose y analizándose. El plan delineado por la Comisión Europea, por el que los desembolsos se prolongarán hasta el año 2026 —con dos pagos por ejercicio— abarcará por ello la totalidad de la nueva legislatura.

El reparto de los primeros 10.000 millones de euros, oficializado a finales de 2020 por el Ministerio de Hacienda, reserva para Cataluña unos 1.706 millones, el 17,1% de todo el montante. Con esta cifra, destinada "a reforzar con partidas adicionales

las políticas públicas en un contexto de crisis en el que se han demostrado como la red de seguridad para millones de ciudadanos", explica el departamento que dirige María Jesús Montero, Cataluña se afianza como la segunda región de España que más fondos recibirá, solo por detrás de Andalucía (18,8%) y muy por delante de Madrid (12,8%).

La cifra, pese a ser la segunda mayor de España, queda lejos de los más de 4.600 millones que el Govern saliente calcula que se necesitarán para poder sufragar todos los estragos causados por la crisis.

En lo relativo al reparto del resto del fondo comunitario, por el que España recibirá en torno a 80.000

millones de euros en transferencias directas, los esbozos preliminares también sitúan a Cataluña como una de las regiones punteras.

Por ahora, según las propuestas seleccionadas por el anterior Govern de JxCat y ERC, Cataluña aspira a captar 41.000 millones de los fondos Next Generation UE para la recuperación económica con un total de 27 proyectos identificados por la Generalitat, que deberán recibir posteriormente el visto bueno por parte del Gobierno central.

Uno de los más ambiciosos, según explicó la Generalitat hace dos semanas, es el proyecto Carbon Recovery, que plantea "aglutinar las iniciativas entorno a la sostenibilidad y la descarbonización en Cataluña". En él participarían Suez, Naturgy Group o Holaluz, entre otras compañías, con un presupuesto de casi 7.300 millones de euros. Otro es el Hydrogen Valley of Catalonia, que aspira a aglutinar las iniciativas en torno al hidrógeno verde en Cataluña y a captar para ello otros 6.555 millones.

El último Ejecutivo ha validado 27 proyectos que aspiran a recibir 41.000 millones

dos, a su vez, ha aumentado en 132.100 personas hasta casi el medio millón, lo que redonda en una tasa de paro del 13,87%.

Entre las grandes incógnitas en materia laboral, el nuevo Govern deberá tener en cuenta a los cerca de 175.000 catalanes sujetos actualmente a un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) y, a su vez, al cierre de las plantas catalanas de Nissan, entre ellas la de la Zona Franca, un movimiento que afectará directamente a 2.500 puestos de trabajo y, de rebote, a varios cientos más.

En esta situación, el nuevo Govern deberá tratar de aprobar unos Presupuestos adaptados al nuevo escenario de crisis y seguir invirtiendo recursos tanto en gasto sanitario como en ayudas para los sectores más afectados. Presión por parte de Foment del Treball Nacional, la patronal catalana, no falta. Su presidente, Josep Sánchez Llibre, ha pedido a lo largo de las últimas semanas "medidas urgentes" para que "miles de empresarios no se vean abocados al cie-

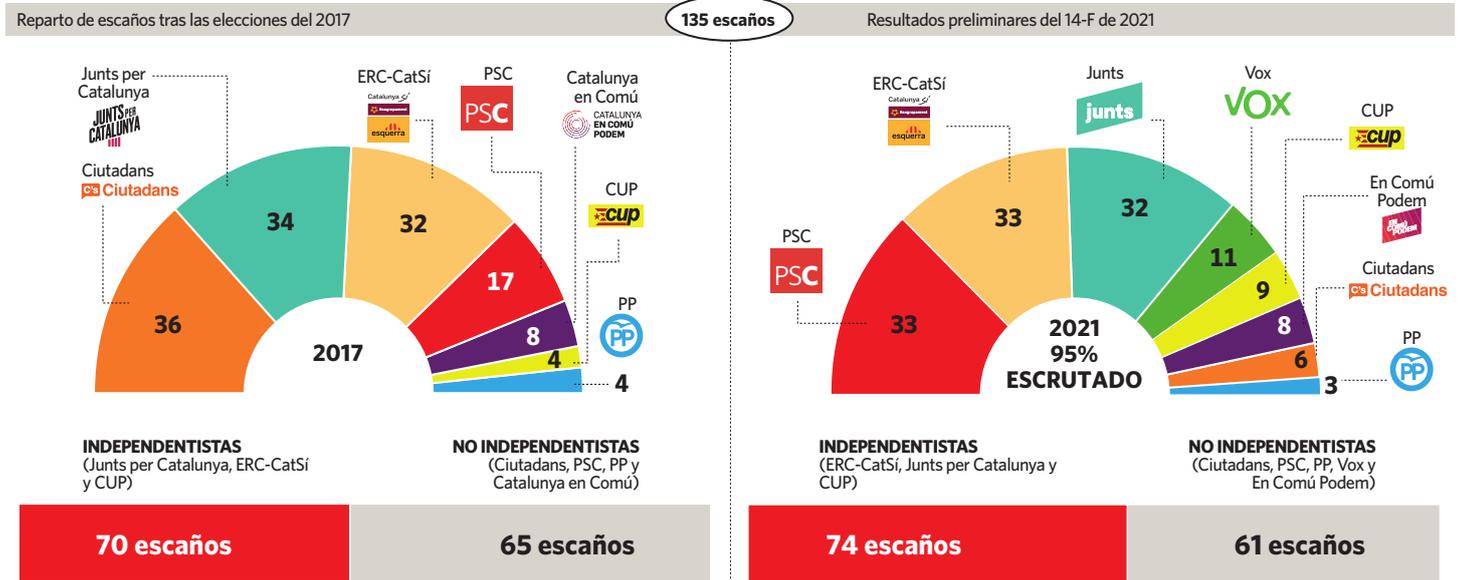
re de negocios". También solicita un escenario fiscal "más atractivo", pide que se inyecten 50.000 millones de euros a los sectores más expuestos, y reclama que las Administraciones se endeuden para hacer frente a la crisis económica.

Por contextualizar, a lo largo de la legislatura que termina, la Generalitat ha logrado levantar el control financiero adicional que el Estado aplicaba sobre sus finanzas desde 2015, si bien sigue adherida al Fondo de Facilidad Financiera y continúa dependiendo en gran medida del Estado, que ya controla casi el 80% de su deuda. A su vez, los niveles de endeudamiento se han disparado por la crisis sanitaria a cotas récord que rozan el 36% en términos de PIB, algo más de 78.000 millones de euros, según los últimos datos a cierre del tercer trimestre de 2020. Por su parte, el déficit regional ha aguantado ligeramente el embiste de la crisis, y cerró en noviembre en el 0,34%. Y eso pese a tener una de las presiones fiscales más altas del país.



Elecciones catalanas en pandemia

Un parlamento muy fragmentado, pero muy representativo



Fuente: Parlamento de Cataluña y elaboración Propia.

elEconomista

La mayoría independentista extiende el riesgo de inestabilidad económica

Junqueras gana el pulso a Puigdemont, pero los resultados les abocan a revalidar su alianza

La fragmentación del 'Parlament' con 8 partidos representados complica la gobernabilidad

Estela López BARCELONA.

Los resultados de las elecciones al *Parlament* de Cataluña de este domingo –con un 98% escrutado al cierre de esta edición– resucitan los temores de los agentes económicos y sociales, que claman por un gobierno autonómico estable que aborde cuanto antes la emergencia económica y social vinculada a la pandemia. Y es que la mayoría independentista que dibuja el escrutinio provisional apunta a la reedición de la alianza entre ERC y JxCat al frente de la Generalitat, y ello acerca de nuevo el fantasma de los planes de secesión, y que los tacticismos políticos se antepongan a la urgencia de tomar decisiones para frenar la crisis sanitaria, económica y social asociada al coronavirus, y que Cataluña suma a los perjuicios que ya padeció por el *procés* en 2017.

El presidente de la patronal *Foment del Treball*, Josep Sánchez Llibre, en una entrevista con *elEconomista* reivindicó este fin de semana que Cataluña necesita con urgencia unos nuevos presupuestos orientados a la recuperación, y que la política “no puede, ni debe, ser un obstáculo para impulsar las políticas económicas y sociales” que

la región necesita. Asimismo, respecto a la posibilidad de una nueva cruzada secesionista para romper con el resto de España, opinó que “los tiempos que vienen no permiten aventuras que no tienen ningún recorrido”.

ERC gana peso

Aunque el gobierno catalán siga en manos de ERC y Junts, hay un matiz importante: el cambio de fuerza dominante en el bloque secesionista. Si en 2017 el partido liderado por Carles Puigdemont fue la segunda fuerza del *Parlament* -la primera fue Ciudadanos pero sin opción de gobernar por falta de apoyos- y ERC la tercera, ahora los republicanos llevan la voz cantante. De todas formas, la necesidad de sumar a la CUP para contar con mayoría absoluta hace que los republicanos deban ceder a iniciativas radicales en las que Junts y los antisistema sumen fuerzas.

La CUP ha sido muy crítica con las decisiones políticas, económicas y sociales de la Generalitat en los últimos años por considerarlas demasiado acomodaticias al marco autonómico, mientras la formación reivindica la desobediencia, pero ahora podrían ceder su apoyo o abstención, aunque sea pun-



Interventores y apoderados con EPI en mesas electorales. EFE

tual, para contrarrestar la irrupción de Vox en la política catalana.

Fragmentación

Hay que tener en cuenta que el hemicycle autonómico catalán ha aumentado su fragmentación, y si seis o siete partidos con representación parlamentaria ya han supuesto un

reto para la constitución de los últimos ejecutivos autonómicos y la gobernabilidad en los últimos años, con ocho partidos la complejidad se multiplica.

Y más aún en un contexto de representación relevante de dos formaciones radicales como son la CUP en la extrema izquierda -ganando

peso respecto a 2017- y Vox en la extrema derecha -que debuta en el *Parlament* convirtiéndose directamente en cuarta fuerza-.

En cualquier caso, el nuevo *Govern* que surja de las urnas de este domingo se encontrará con una Cataluña en peor situación que la de 2017, con el PIB cayendo por encima de la media nacional (-11,4% en 2020 según el indicador adelantado, cuatro décimas más abajo que la media de toda España), más empresas huídas (las compañías que han cambiado su sede a otras autonomías suman más de 7.000 desde el inicio del *procés*), peores indicadores de desempleo y el tejido productivo ahogado por los meses de restricciones y cierres debido a la pandemia. Todo ello con un turismo de ocio y negocios inexistente cuando es uno de los grandes motores de la economía catalana; la industria también perjudicada por la coyuntura, y los niveles de pobreza disparados.

Además, patronales, sindicatos y entidades sociales han criticado repetidamente en los últimos años la falta de diálogo del *Govern* saliente -y previsiblemente entrante- a la hora de decidir políticas económicas y sociales que consideran contraproducentes para Cataluña.



El Tema del Día Elecciones catalanas en pandemia

Illa intentará un tripartito con ERC que refuerce los apoyos al Gobierno central

Los socialistas lideran por primera vez el 'Parlament' a costa de un Ciudadanos destrozado

E. L. BARCELONA.

El candidato del PSC a la presidencia de la Generalitat y exministro de Sanidad Salvador Illa ha logrado llevar por primera vez a los socialistas a lo más alto de la lista de resultados electorales en unas elecciones autonómicas catalanas a costa del hundimiento de Ciudadanos, aunque su victoria en las urnas tiene un complicado convertirse en un Ejecutivo autonómico con el PSC al frente, dado lo disputado de la victoria con ERC, que el PSC ha ganado en porcentaje de voto, por lo que tiene la prioridad para intentar formar gobierno. Su intención es pasar página del *procés*, y por ello se presentará a la investidura, dijo ayer tras el escrutinio.

Así las cosas, Illa intentará formar una alianza con ERC y En Comú Podem que sumaría a los republicanos al binomio gobernante en el Gobierno central entre PSOE y Podemos. Ello fortalecería al Ejecutivo de Pedro Sánchez, que ya ha recibido apoyos en momentos clave por parte de ERC, pero para Pere Aragonès, replicarlo en Cataluña son palabras mayores -sería un suicidio para la formación independentista porque su electorado no lo apoyaría-, y Aragonès prioriza una alianza independentista, que ha salido ganadora del 14-F como bloque.

Con el 95,7% escrutado, suman los mismos escaños el tripartito PSC-ERC-En Comú Podem que el de ERC-Junts y la CUP, pero una cosa es la aritmética y otra los tácticos de cada partido.

En Comú Podem es el partido visagra, no abiertamente independentista y contrario a la unilateralidad,



Salvador Illa, candidato a la presidencia de la Generalitat por el PSC. EFE

pero favorable al derecho a decidir, y aboga ya desde el inicio de la campaña electoral por el tripartito con PSC y ERC, pero la decisión no está en sus manos. Podemos, mediante la candidatura liderada por Jéssica Albiach (En Comú Podem) se encamina a retener sus ocho escaños en el Parlamento catalán con el 96,5% del voto escrutado en la jornada electoral del 14F y, con ello, y recupera sensaciones con respecto a la debacle que supusieron para esta formación política los comicios vascos y gallegos en los que sufrieron un importante correctivo electoral.

Sin embargo, la formación no ha logrado aumentar sus resultados, objetivo al que aspiraban, y ha vis-

Sánchez agradece la colaboración

Pedro Sánchez, presidente del Gobierno, agradeció en su Twitter la participación ciudadana y el esfuerzo del servicio público por garantizar las elecciones. Destacó la complejidad de la jornada electoral, "marcada por la pandemia" y destacó el compromiso de los interventores y apoderados presentes en las urnas catalanas.

to como la irrupción de Vox le ha superado en representación en Cataluña. La presencia de Podemos en el Gobierno de la nación no ha supuesto una mejora electoral para los comunes, al contrario del PSC que ha conseguido rentabilizar la candidatura del exministro Salvador Illa.

Debacle en Cs

Por contra, Cs ha pasado de ser la primera fuerza política en Cataluña en las autonómicas del 21 de diciembre de 2017, con 36 diputados, a situarse en el furgón de cola -en séptima posición- con seis escaños y solo por delante del PP, que se sigue hundiendo en la comunidad autónoma y pasa de cuatro a tres

diputados.

La candidatura de Cs liderada por Carlos Carrizosa ha perdido en estas elecciones 30 diputados, casi 20 puntos de voto y el liderazgo del constitucionalismo, que ahora ostenta el PSC, y de la derecha constitucionalista que tiene Vox.

Asimismo, el partido heredero de CiU, el PDeCAT, apoyado por Artur Mas y con la exconsellera del Govern de Quim Torra Àngels Chacón como cabeza de lista, desaparece del Parlamento catalán tras su ruptura con Puigdemont el pasado verano -que se quedó la amrcra Junts- y no ha obtenido representación parlamentaria con su fórmula de independentismo moderado y favorable al progreso económico.

Vox triplica al PP en escaños y hunde a Ciudadanos

elEconomista MADRID.

Vox ha sido una de las grandes sorpresas que ha dejado la cita electoral, ganando cuatro escaños más respecto a lo que anticipaban las encuestas más optimistas. Triplica al PP en escaños y hunde a Cs, lo que refuerza al partido a escala nacional. La formación encabezada en Cataluña por Ignacio Garriga entrará por primera vez en el Parlamento catalán con 11 diputados, protagonizando un sorpasso por la derecha a los que parecían sus inmediatos rivales, Ciudadanos, que finalmente

se ha hecho con seis escaños, y un PP que se quedado en el ostracismo con tan solo tres diputados, frente a los siete que se le adjudicaban.

Los resultados demuestran que hay espacio para la ultraderecha en la región, ocupando ya la cuarta fuerza política y, por consiguiente, desterrando a la CUP de esta posición, tras quedarse con nueve escaños, casi a la par que En Comú Podem, con ocho, y sexta fuerza. Precisamente, David Cid, el director de campaña de los comuns lamentó ayer la entrada de "la extrema derecha en el Parlament" y achacó los malos re-



Ignacio Garriga. EFE

sultados de su formación a la baja participación. Vox suma Cataluña a la lista de regiones en las que ya tiene una representación relevante como en Murcia, Andalucía, Madrid o en la ciudad autónoma de Ceuta. El partido de Santiago Abascal se convirtió en la primera fuerza más votada en Murcia en los comicios de noviembre de 2019, misma fecha en la que arrasó en Ceuta arrebatándole al PSOE el único escaño que se reparte en ese territorio.

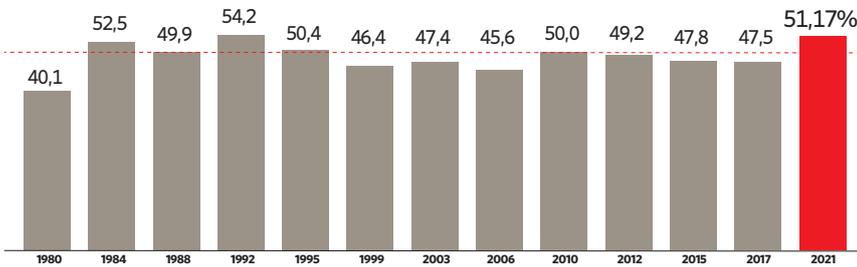
La formación, además formó gobierno en la región andaluza con PP y Ciudadanos a inicios de 2019, aca-

bando con el liderazgo del PSOE en la comunidad durante 41 años consecutivos. El candidato de Vox a las elecciones catalanas, Ignacio Garriga, afirmó ayer que su primera iniciativa en el Parlament catalán será "acabar con ese despilfarro millonario que la mafia separatista lleva décadas perpetrando y de una vez por todas destinar ese dinero y dárselo al conjunto de los catalanes". Garriga fue increpado por cinco activistas de Femen cuando fue a votar, continuando con las protestas que ha enfrentado el partido durante toda la campaña electoral.

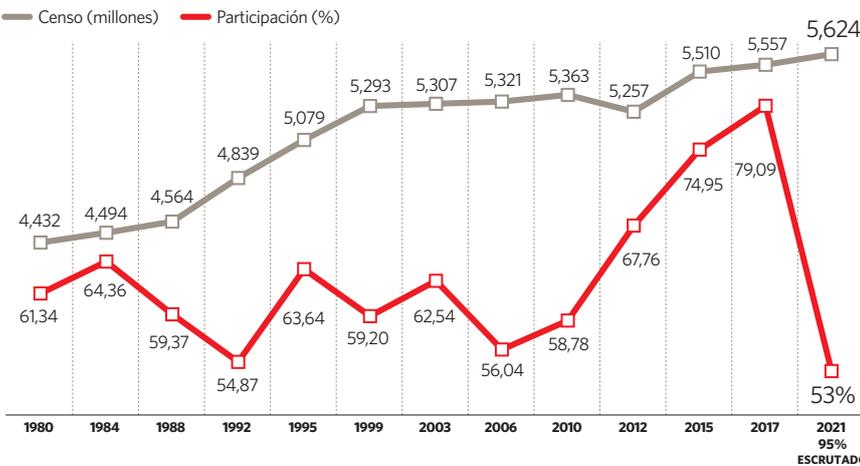


Evolución del nacionalismo y el voto

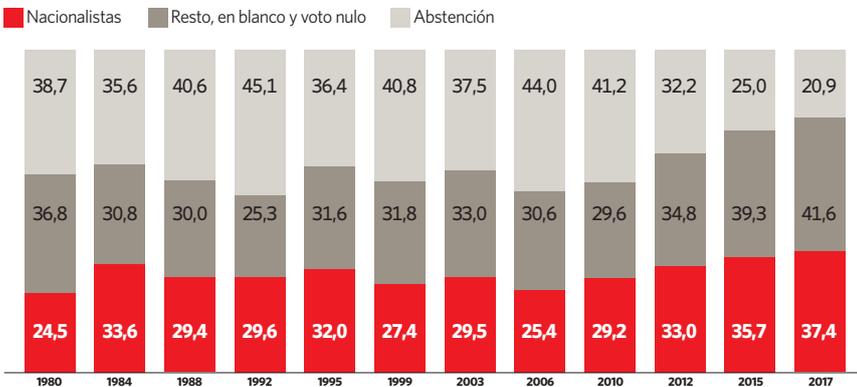
Hito en voto independentista. En porcentaje



Participación en las elecciones autonómicas



División del voto. Datos en porcentaje



Fuente: Administración autonómica.

elEconomista

Los independentistas superan por primera vez el 50% del voto

elEconomista MADRID.

La elevada abstención en unas elecciones atípicas marcadas por el temor a la pandemia ha beneficiado a los independentistas que, con 74 escaños repartidos entre ERC, JxCat y la CUP, por primera vez superan el 50% de los votos. El conjunto de las tres formaciones aglutinan en torno a 1,3 millones de papeletas, lo que supone el 51,7% del total de votos, con el 90% de la participación escrutada. Por su parte, el resto de formaciones no independentistas suma el restante 48,4%, con 1,26 millones de votos a su favor.

Una baja participación siempre corre a favor de los independentistas, cuyos simpatizantes son los que más se movilizan. No obstante, en este caso, han sido los votantes de izquierdas los más animados, dando a ERC 33 escaños y a la CUP otros nueve, sumando 42 diputados, frente a los 32 de JxCat. La pérdida de influencia del partido de Carles Puigdemont queda patente, tras perder dos diputados frente a 2017.

Por provincias, los independentistas han ganado en Gerona, con el 66,9% de los votos; en Lleida con el mismo porcentaje y en Tarragona, con el 54,2% de las papeletas. En Barcelona, sin embargo, triunfan los no independentistas con el 52,2% de los votos.

Un victorioso Oriol Junqueras, líder de ERC, llegó sobre las 20 horas de ayer a la sede de su partido para seguir la noche electoral. Junqueras entró en la sede unos 30 minutos después del presidenciable de ERC, Pere Aragonés, que llegó acompañado de su esposa, Janina Juli, y del exconsejero Raül Romeva. Romeva y Junqueras, como el resto de presos



Oriol Junqueras, líder de ERC. EFE

del I-O, pusieron pasar la noche electoral con su formación porque, al tener el tercer grado, no deberán volver a prisión hasta la noche de hoy lunes.

Torra ensalza la victoria

Por su parte, el presidente de Cataluña, Quim Torra, escribió un tuit pasadas las 22 horas de la noche con el que ensalzó la victoria independentista. "Ya lo podemos decir bien claro: profunda victoria independentista!", escribía en la red social. Horas antes de conocer los primeros resultados electorales, Torra pedía a los catalanes que acudieran a votar "masivamente, por Cataluña y por la vida". El presidente de la región exclamó: "Nos pueden inhabilitar, nos pueden reprimir, pero tenemos nuestro voto".

Finalmente, el número dos de la CUP, Carles Riera, culpó a la Junta Electoral Central (JEC) y al Tribunal Superior de Justicia de Cataluña de la baja participación en las elecciones catalanas por haber "forzado la máquina para celebrar las elecciones" sin atender a las recomendaciones de expertos y personal sanitario.

Abstención récord en una cita en pandemia y con lluvia

E. L. BARCELONA.

La pandemia y la lluvia han desplomado la participación en los comicios hasta el 53%, lo que supone la mayor abstención de la historia en unas elecciones autonómicas catalanas, las décimas terceras desde 1980.

A las 18.00 horas, había votado un 45,72% de los catalanes llamados a las urnas, el dato más bajo desde 1992 y 22,54 puntos menos que en el segundo avance de participación de las elecciones catalanas del 21 de diciembre de 2017, cuando a había votado el 68,26% a las 18.00.

A las 13.00 horas, la participación era de solo el 22,78%, algo inaudito y que supone 11,91 puntos menos que en la misma franja horaria de las autonómicas de 2017, cuando a la misma hora había votado el 34,69% del censo. Sin embargo, hay que tener en cuenta que en estas elecciones la Generalitat recomendó a los ciudadanos acudir a votar en franjas horarias por el Covid.

Así, hasta las 12.00 horas los colegios recibían prioritariamente a los colectivos vulnerables, mientras que de 12.00 a 19.00 horas a la población general, mientras que la ho-



Protección EPI en las urnas. REUTERS

ra final, de 19 a 20.00 horas, se reservó para enfermos de Covid, contactos directos y personas en cuarentena.

También influyó en la participación el récord de voto por correo, con 284.706 peticiones, lo que supone el 5,3% del censo y un aumento del 350% respecto a las últimas elecciones.

Las causas que han podido influir es la desmovilización entre los votantes no independentistas respecto a la cita de diciembre de 2017, que tuvo una participación récord del 79% en un contexto de elevada

polarización tras el referéndum de independencia del 1 de octubre.

Retrasos de apertura

Los colegios cerraron puntualmente a las 20.00 horas según decidió la Junta Electoral Provincial (JEP), pese a que algunas mesas no se constituyeron hasta pasadas las 11 de la mañana por falta de integrantes para conformarlas. Se organizaron más mesas que en otras citas con las urnas para evitar aglomeraciones, y más del 30% de los ciudadanos designados por sorteo presentaron alegación previa.



Los parados elevan un 36% los pagos a la Seguridad Social, a 9.000 millones

El alza del desempleo de un 20% y el alto número de trabajadores en Erte desbordan la previsión

El Sistema asume un déficit de 50.000 millones por los costes de las ayudas contra la pandemia

Gonzalo Velarde MADRID.

La destrucción provocada por la pandemia en términos de puestos de trabajo ha supuesto un fuerte repunte de los ingresos que recibe la Seguridad Social procedente de las prestaciones por desempleo. A mes de noviembre del pasado 2020, últimos datos disponibles de ejecución presupuestaria, el Sistema había ingresado por esta vía 8.852 millones de euros, lo que supone un 36% más lo recaudado en todo el conjunto de 2019 (6.480 millones de euros) y un 34% más de lo previsto a comienzos del pasado ejercicio, cuando se proyectó un embolso de 6.607 millones.

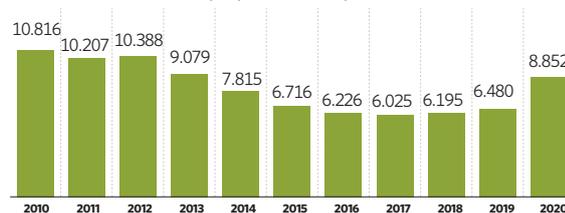
De este modo, el hecho de que la crisis sanitaria haya supuesto en los últimos doce meses el repunte de 710.000 desempleados, dejando la cifra total a finales del pasado mes de enero en los 3,9 millones de demandantes de empleo en nuestro país y una tasa de paro del 16,1%, así como la bolsa de casi 740.000 trabajadores que aún están afectados por Ertes han provocado que se desvorden los ingresos previstos por esta vía para las arcas públicas, a través de las retenciones que aplica la Seguridad Social.

Esta cifra, más allá, se trata del reflejo financiero en la Tesorería de la Seguridad Social que implica el incremento del paro del 20% experimentado en el pasado ejercicio. Y que al igual que el avance de la pandemia, desbordó las previsiones del Gobierno sobre los ingresos que recibiría de las retenciones por estas prestaciones.

De este modo, con la cifra que rebasará los 9.000 millones de euros de recaudación en el conjunto del

Coyuntura de ingresos en la Seguridad Social

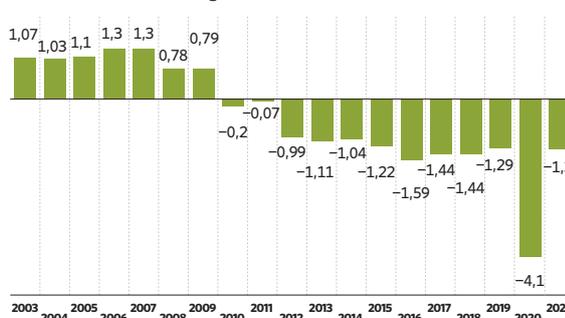
Evolución de la recaudación por prestaciones a parados (millones de euros)



Evolución del número total de desempleados en España



Evolución del déficit de la Seguridad Social (% de PIB)



Fuente: Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

pasado de este año, las aportaciones a las arcas públicas de los desempleados vuelven a niveles de 2013, en la anterior crisis.

No en vano, este repunte de ingresos ni esconde el destroz de la pandemia en el mercado laboral, ni tampoco será ni de lejos suficiente

Caen los ingresos en todos los regímenes

➔ **Régimen general**
Las aportaciones de los asalariados caen un 4,4%.

➔ **Trabajo autónomo**
La recaudación del Renta de trabajadores por cuenta propia se desploma un 20,9%.

➔ **Trabajo agrario**
Los empleados del sector agrario aportan un 24,1% menos.

➔ **Trabajo del mar**
Los trabajadores del régimen del mar cotizan un 4,8% menos.

➔ **Trabajo del carbón**
Los trabajadores encuadrados en el régimen especial de la minería ceden un 9,2% de cotizaciones

➔ **Empleo del hogar**
Los trabajadores del régimen de empleados del hogar anotan el mayor desplome de cotizaciones, del 37,3%.

año. De hecho, por el total de las aportaciones que recibe el sistema de diferentes conceptos y regímenes, hasta el pasado mes de noviembre acumulaban 108.186 millones de euros, lo que supone -en el mismo periodo- un descenso del 3,8% respecto al año anterior, cuando se sumaron 112.492 millones.

Coste del escudo social

Cabe recordar, más allá, que la Seguridad Social ha sido el principal órgano portador de las administraciones públicas en los peores meses de la pandemia y que ha cargado con la mayor parte del coste de las ayudas aprobadas para conservar los puestos de trabajo afectados por la crisis sanitaria. Solo en el caso de las prestaciones en Ertes y cese de actividad de los autónomos, así como las exenciones correspondientes en ambos casos a las aportaciones a la Seguridad Social -además de las incapacidades- suman hasta el momento un coste para el Estado de 40.800 millones de euros. Y es más, toda la factura del Covid asumida por el Estado y el conjunto de las Administraciones Públicas hasta el momento alcanza un montante de 62.000 millones.

Con todo ello, según las cifras que proyecta el propio Gobierno, la Seguridad Social cerrará la liquidación presupuestaria del pasado año con un déficit del 4,1% del PIB, es decir, unos 49.000 millones de euros, lo que supone triplicar la cifra del año anterior a la pandemia. Y para el este ejercicio en curso, pese a que el Gobierno inyectará 14.000 millones para afrontar gastos improprios, el Ejecutivo estima un déficit del 1,3% del PIB, es decir, más de 15.000 millones de euros.

Europa exige medidas contra la sangría de empleo juvenil

eE MADRID.

El Comité Europeo de las Regiones reclamó que se dediquen más recursos del presupuesto comunitario a combatir el desempleo juvenil, en especial a través de un refuerzo de la Garantía Juvenil, una herramienta "fundamental" en el contexto de la crisis actual, y de medidas incluidas en los planes nacionales de recuperación.

El pleno del organismo mantuvo

un debate sobre el informe que elaboró la concejala luxemburguesa Romy Karier, del Partido Popular Europeo (PPE), sobre el refuerzo de la Garantía Juvenil. El documento insta a las instituciones europeas y nacionales a proteger el derecho de los jóvenes europeos al trabajo, a una remuneración justa y al acceso a la protección social. Las entidades locales y regionales también piden que los planes europeos de recuperación incluyan medidas para

impulsar el empleo juvenil.

El Comité Europeo de las Regiones celebra que se haya reforzado la dotación de la Garantía Juvenil dentro del presupuesto comunitario hasta 2027, pero también lamenta que los recursos "no se hayan incrementado sustancialmente pese al contexto crítico de la crisis de la Covid-19".

"Sin un compromiso real para aumentar el apoyo a nuestros jóvenes, ya sea de tipo financiero o mejoran-

do nuestras estrategias, es probable que las consecuencias sean dramáticas y se extiendan mucho más allá de la crisis actual", advirtió Karier, que llamó a la unidad para evitar "una nueva generación perdida".

En España, el número de jóvenes en paro menores de 25 años subió en 109.600 personas en 2020, lo que supone un 23,7% más que en 2019, situándose la cifra total de jóvenes en situación de desempleo en

572.400 al finalizar el año pasado. La tasa de paro juvenil se situó en el 40,1% a cierre de 2020, tasa casi diez puntos superior a la del ejercicio anterior (30,5%), pero tres décimas inferior a la del tercer trimestre de 2020, cuando el desempleo de los jóvenes menores de 25 años se situó en el 40,4%. Si se compara la tasa de paro de los menores de 25 años de cierre de 2020 con otros ejercicios, la de 2020 es la más elevada desde el año 2016 (42,9%).



Sede de la Cámara de Comercio de España en Madrid. EE

La Cámara ayuda a las empresas en la gestión de fondos de recuperación

El objetivo de la institución es que se tramiten de la forma más eficiente posible

J. C. MADRID.

España recibirá 140.000 millones de euros hasta el año 2026 del Fondo Europeo de Recuperación, desarrollado por la Unión Europea, y cuyo objetivo es, no solo recuperar el terreno perdido a nivel económico a causa de la pandemia causada por el coronavirus y las medidas para tratar de contenerlo, sino transformar el tejido productivo de Europa a partir de dos ejes: la digitalización y la sostenibilidad.

Para maximizar el alcance de este fondo, que recibe el nombre oficial de NextGenerationEU, la Cámara de Comercio de España ha reforzado los canales de información y asesoramiento a las empresas de todo el país. Se trata de facilitar su participación en la presentación de proyectos financiados con fondos europeos en el marco del Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

Esta nueva iniciativa da seguimiento a las acciones desarrolladas por la Cámara de España al servicio de la red cameral y de las empresas en el marco de la función consultiva, a fin de informar y reforzar el conocimiento, la interlo-

cución y comunicación con la Administración.

“Uno de nuestros objetivos es que la gestión de esos fondos se haga de la forma más eficiente posible y en los sectores con mayor efecto tractor y transformador”, apuntan.

Cómo salvar la temporada turística

El presidente de la Cámara de España, José Luis Bonet, ha pedido a la UE que desbloquee urgentemente la entrega de vacunas para acelerar su administración. “El proceso de vacunación debe ser ágil, eficiente y capaz de involucrar a todos los agentes públicos y privados para lograr el objetivo del 70% de vacunados antes del verano”. “La recuperación de la movilidad y la eliminación de las restricciones actuales a los contactos sociales son básicos para reactivar la economía”.

Por un lado, se pone en marcha la Unidad de Apoyo de la Cámara de España para informar, orientar y asesorar a las empresas y a las Cámaras de Comercio Territoriales sobre el marco regulatorio, las novedades legislativas y los procedimientos aplicables a los distintos programas de fondos.

La Unidad de Apoyo desarrolla la función de información y asesoramiento y orientará a las Cámaras y las empresas en el ámbito de los proyectos de inversión, además de prestar asesoramiento gratuito a las pymes en las fases preliminares de los mismos.

Por otro, la Cámara de España abre el portal web Objetivo Transformación con información útil para las empresas, que podrán acceder fácilmente a las convocatorias oficiales que se vayan publicando, así como a información práctica para presentar sus proyectos.

Las empresas pueden, además, canalizar sus consultas a través del portal para recibir el asesoramiento de la red cameral. Asimismo, se pone a disposición una sección de preguntas frecuentes para ayudar a las empresas a despejar las dudas más habituales en torno al funcio-

namiento del Plan Nacional de Recuperación.

Asimismo, recopila la diferente normativa tanto nacional como europea ligada a la ejecución del Plan Nacional de Recuperación, Transformación y Resiliencia y al Fondo Next Generation EU e incluye otros documentos de interés para la empresa.

Las Cámaras de Comercio van a jugar un papel clave en el proceso de recuperación, reconstrucción y transformación de España que va a propiciar el Fondo Next Generation EU. “Tenemos más de 20 años de experiencia gestionando fondos europeos”, explican desde la Cámara, que incide en que gracias a “la capilaridad de su sistema, son un instrumento fundamental para llegar a todas las pymes en cualquier punto del territorio español”. “Como país estamos ante una oportunidad única, y hay que aprovecharla”, concluyen desde la Cámara de Comercio de España.

Para leer más
www.eleconomista.es/kiosco/

Franquicias Pymes y Emprendedores
elEconomista



Pensiones sin cotizantes al noroeste

● Cinco provincias cuentan ya con sólo un afiliado por cada pensión, un riesgo para el sostenimiento del sistema de la Seguridad Social ● Orense representa el extremo de esta tendencia: hay más prestaciones que trabajadores

DANIEL VIAÑA MADRID

En Asturias hay 356.025 afiliados a la Seguridad Social y el número total de pensiones en el mismo territorio es de algo más de 300.000, esto es, una relación de apenas 1,1 cotizantes a la Seguridad Social por cada prestación. En Zamora y León se repite esa escasa cifra que hace que el sistema sea difícilmente viable, mientras que en Lugo ocurre exactamente lo mismo como consecuencia de los 118.000 cotizantes por 115.000 pensiones. Y en Orense, la inviabilidad se manifiesta como en ningún otro lugar de España ya que el número de prestaciones es incluso superior al de afiliados: sólo 100.061 trabajadores aportando al sistema por 106.000 pensiones.

Esta compleja situación ilustra de una manera extraordinariamente fiel la realidad del viejo noroeste de España, en donde el resto de provincias que conforman Galicia y Castilla y León registran también relaciones que se quedan por debajo de los 1,5 cotizantes por pensión, y que está en línea con lo que muestran las cifras de población del Instituto Nacional de Estadística (INE).

En Orense y Zamora, por ejemplo, la proporción de personas mayores de 35 años es del 30%, Lugo se queda a las puertas de ese dato y en Asturias y León la cifra supera

Asturias, Zamora, León, Lugo y Orense encabezan este reto de un área envejecida

No se consiguen ya dos cotizantes por pensión en 40 de 50 provincias españolas

el 25%. Pero lo mismo ocurre en Palencia, La Coruña o Salamanca, en donde más del 20% de la población supera ya los 65 años.

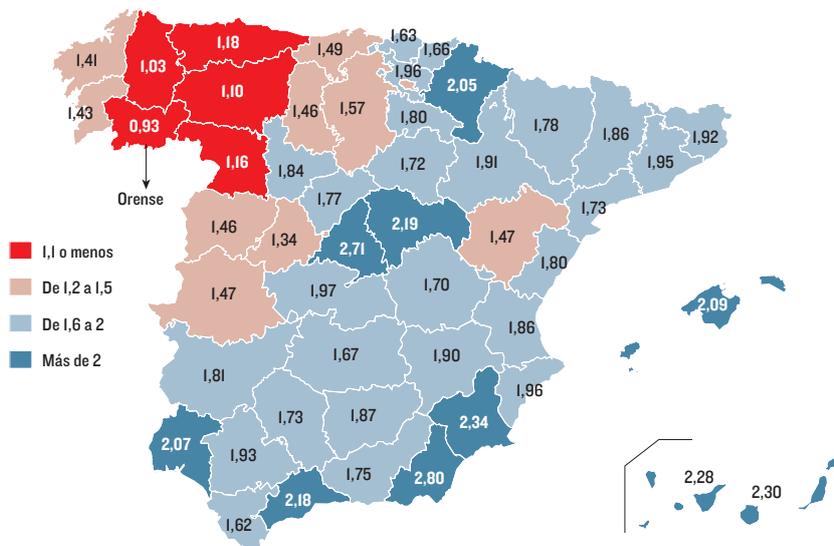
La mayor parte de las prestaciones que se abonan, como ocurre en el conjunto del sistema, son de jubilación, esto es, las de mayor cuantía. En Orense, de nuevo esa provincia con datos casi inverosímiles, la cifra de jubilados es de más de 60.000 personas por los mencionados 100.000 cotizantes, y en León el dato llega casi a los 86.000 jubilados frente a un total de 154.000 afiliados.

Cierto es que precisamente en este territorio las pensiones medias son más moderadas que en

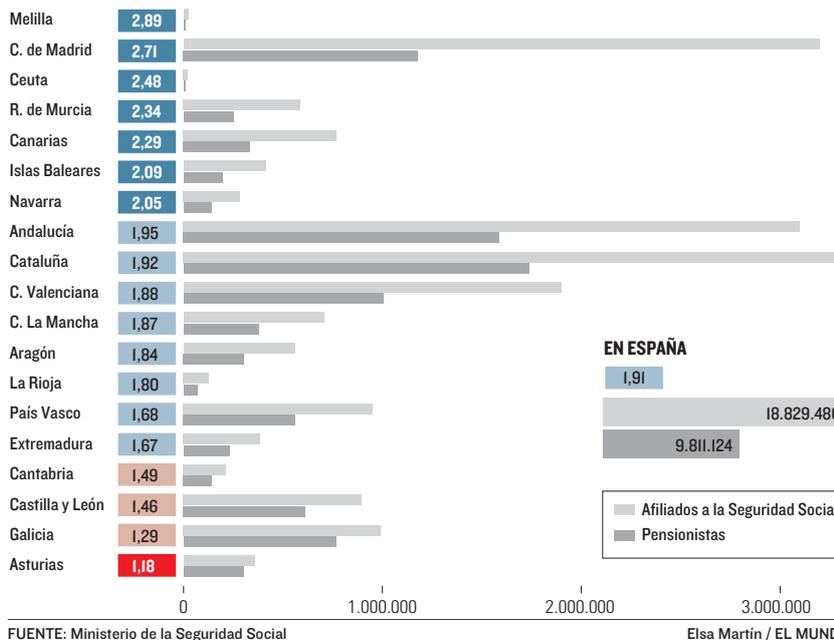
¿CUÁNTOS TRABAJADORES SOSTIENEN CADA PENSIÓN?

Datos a enero de 2021

RELACIÓN DE COTIZANTES POR PENSIÓN



RELACIÓN POR COMUNIDADES AUTÓNOMAS



FUENTE: Ministerio de la Seguridad Social

EN ESPAÑA
1,91
18.829.480
9.811.124
Elsa Martín / EL MUNDO

zonas como Madrid, País Vasco o Cataluña, pero de igual manera lo son los sueldos medios de esos lugares.

En cualquier caso, lo que muestran estas cinco provincias en concreto y Galicia y Castilla y León en general es la realidad a la que se

van a ver abocadas muchas otras comunidades autónomas.

Y es que los datos de enero de afiliación a la Seguridad Social y la nómina de pensiones de ese mismo mes muestran que hay que muchas regiones con una relación muy inferior a dos cotizantes por

cada prestación. De hecho son ya lo amplia mayoría, porque en hasta 40 de las 50 provincias no se alcanza ese dato. Un 80% de la totalidad.

Esa notable y alarmante cifra se constata en otras zonas de la denominada España vacía, en donde la

evolución de la demografía ya podría adelantar esta circunstancia: provincias de Castilla-La Mancha, por ejemplo, Extremadura o incluso algunas de Andalucía.

Pero esa relación inferior a 2:1, que para muchos expertos es vital si se quiere asegurar el futuro del sistema, tampoco se alcanza en otras zonas en las en un principio podría parecer imposible o, al menos, muy poco probable. Por ejemplo, las tres provincias del País Vasco o en las cuatro de Cataluña, incluida Barcelona.

Si se compara con la situación de hace un año, se observa que se ha producido un notable deterioro como resultado de la crisis derivada del coronavirus. Las cifras de afiliados han caído notablemente y siguiendo con el ejemplo catalán, el número de cotizantes se ha reducido en más de 100.000 afiliados.

También en el número de pensiones ha tenido un notable impacto la pandemia ya que el dato total ha crecido muy poco, y en algunas zonas hay incluso menos pensiones que en febrero de 2020. Es el resultado de la alta mortalidad del virus. Pero una vez se supere totalmente, la nómina volverá a crecer con fuerza, lo que hace imprescindible incrementar el número de cotizantes y, muy probablemente, el de mano de

La caída de afiliados es drástica con la crisis: Cataluña ha perdido 100.000

La mortalidad con el virus ha moderado un impacto en pensiones que pronto se notará

obra procedente de otros países.

En el lado contrario de esa relación 2:1 están la Región de Murcia, algunas zonas de Andalucía como Málaga, las dos provincias de Canarias, en donde la proporción de población joven es de las más altas de España, y también Madrid o Guadalupe. En el caso de la comunidad en la que se encuentra la capital de España parece evidente que precisamente ese efecto capitalidad es básico en sus mejores números, y las cifras sugieren que Guadalupe se beneficia de esta misma circunstancia y de la población de menor edad que trabaja en Madrid pero reside en la provincia.



Una mujer se dirige al cementerio de Alustante (Guadalajara). / ANDREA COMAS

La España despoblada pierde en siete décadas la mitad de su peso económico y laboral

Laura delle Femmine, Madrid Sergio del Molino publicó en 2016 su obra *La España vacía*, un ensayo que se ha convertido en una referencia. Su titular se ha asentado en el vocabulario común para describir a aquellas zonas afectadas por una profunda y constante sangría demográfica.

La despoblación supone varios males: pérdida de actividad, merma de servicios, desequilibrios generacionales... Funcas ha puesto números al impacto de este fenómeno: en los últimos 70 años, 23 provincias del interior de España han visto desvanecerse la mitad de su peso demográfico, económico y laboral.

España ha más que duplicado su población desde principios del siglo pasado, hasta alcanzar los 47 millones de habitantes. Pese a ello, su densidad está por debajo de la media europea y es inferior a la de vecinos como Francia e Italia. A ello se añade una abrumadora disparidad entre provincias. El 90% de los residentes se concentra en el 30% de la superficie del país, según el Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico. El 70% del territorio restante ha sufrido un intenso éxodo a partir de mediados del

siglo XX, que le ha dejado con el 10% de la población y un enorme desafío por delante: sobrevivir.

Casi la mitad de los municipios españoles tiene actualmente menos de 12,5 habitantes por kilómetro cuadrado, el umbral fijado por la UE para identificar territorios en riesgo de despoblación. El estudio de Funcas *La despoblación de la España interior* analiza las provincias de siete comunidades autónomas, excluyendo las capitales de provincia y las localidades de más de 50.000 habitantes. Castilla y León acapara la ma-

yoría, con sus nueve provincias: Ávila, Burgos, León, Palencia, Salamanca, Segovia, Soria, Valladolid y Zamora. También están las tres aragonesas, Huesca, Teruel y Zaragoza; Albacete, Ciudad Real, Cuenca y Guadalajara, en Castilla-La Mancha; Badajoz y Cáceres, en Extremadura; Lugo y Ourense, en Galicia; Córdoba y Jaén, en Andalucía; y La Rioja. Todas comparten dos rasgos: han perdido habitantes entre 1950 y 2019 y, en ese último año, presentaban una densidad de población por debajo de la media nacional.

Las conclusiones son elocuentes. En 1950, estas 23 provincias acumulaban el 34,1% de la población, generaban el 26,7% del valor añadido bruto y suponían el 33,5% del empleo del país. Siete décadas después, estas variables se han desinflado: ahora representan el 18,1% de población y el 17% del empleo. Casi la mitad. Y aportan un 16,1% del valor añadido bruto. La evolución del PIB a lo largo de los últimos 70 años refleja lo ocurrido: en siete de estas provincias, la tasa de crecimiento medio anual desde 1950 fue inferior en casi un punto a la media nacional, y más de medio punto inferior en otras siete.

Pese ello, la brecha en la renta por habitante con el resto de España se ha ido estrechando, aunque no siempre por mejoras de la actividad. "Una parte importante de esta convergencia se debe a los movimientos migratorios", explica Eduardo Bandrés, profesor en la Universidad de Zaragoza y autor del estudio junto a Vanessa Azón. "Tampoco se trata de las provincias con los peores indicadores; hay otras, por ejemplo, con tasas de paro más altas. Pero es cierto que la despoblación también conduce a una situación de malestar económico".

La caída poblacional y económica de la España interior comenzó en los años cincuenta y se aceleró en las dos décadas posteriores, con fugas masivas del campo a la ciudad en busca de mejores oportunidades. El proceso siguió, con menos intensidad pero con un progresivo envejecimiento de la población, hasta 1991. En este período, los municipios estudiados perdieron el 36,3% de sus habitantes, mientras localidades comparables de otras zonas ganaban población. En los noventa hubo una cierta estabilización, seguida por una leve mejora en la década de 2000 gracias a la llegada de extranjeros, que fue truncada por la crisis financiera.

La instantánea que ha dejado este proceso no es homogénea. El estudio reúne las 23 provincias en tres grupos. La *España despoblada que decrece* tiene el peor saldo demográfico y ha sufrido una fuerte destrucción de empleo, pero no tiene mal desempeño en el resto de indicadores económicos. En ella se incluyen 11 provincias como Soria, Ourense o Teruel. La *España que se estanca* —las provincias del sur— está menos enve-

Una cuestión de Estado

La despoblación y el declive demográfico han ganado protagonismo y poco a poco se han convertido en un asunto de Estado. La UE ha reconocido la magnitud del reto, que afecta a varios de sus países miembros, y ha afinado la asignación de fondos para que lleguen a las zonas más castigadas y se impulsen las políticas adecuadas. España también ha puesto el reto demográfico entre sus prioridades, mientras que los territorios más afectados exigen recursos adicionales para cubrir los mayores costes que supone la dispersión poblacional e intentar revertir la tendencia.

Los fondos europeos que llegarán para hacer frente a la crisis desatada por la covid-19 también podrán ayudar a frenar, al menos en parte, la despoblación del interior: "Pueden apoyar mucho, hay que dirigirlos a actividades con futuro", considera el economista Eduardo Bandrés, quien añade que se podrían haber impulsado, en el pasado, otras políticas para modular el proceso. "Pero se hubiera producido de cualquier manera, era irreversible", sentencia.

jecida, con niveles de renta más bajos y un peso importante de la agricultura. La *España que remonta* es la mejor parada: incluye localidades que se han beneficiado de la cercanía a la capital, como Guadalajara, o que cuentan con capitales de provincia pujantes, como Valladolid o Zaragoza.

"En el estudio no hemos entrado en las recomendaciones, pero está claro que hacen falta políticas distintas", avanza Bandrés. Sugiere intensificar las relaciones entre lo urbano y lo rural, mejorar las infraestructuras del transporte y, sobre todo, las telecomunicaciones: "Pero hay que ser selectivos, elegir las inversiones. Hay localidades donde se deben garantizar los servicios, aunque la situación es irreversible: van a desaparecer", concluye el autor del estudio.



Un avión Airbus 330 de Iberia en el hangar de mantenimiento de la compañía en Madrid, el pasado 4 de diciembre. / S. PÉREZ (REUTERS)

Iberia y Airbus se alían para invertir 11.000 millones en aviación sostenible

El proyecto, que integra a Aena, Enaire y Vueling, aspira a captar fondos europeos

MIGUEL ÁNGEL NOCEDA, Madrid
Iberia y Airbus han formado una alianza, a la que se han unido Vueling, Aena y Enaire, para lanzar un macroproyecto que, con apoyo de los fondos europeos para la recuperación, per-

mita impulsar el sector aeronáutico en España. El proyecto apuesta por un modelo de aviación sostenible, la transición digital en el sector, la renovación de flotas (que se lleva la mitad del presupuesto), la potenciación del

hub de Madrid y la multimodalidad. La inversión estimada es de unos 11.000 millones de euros entre 2021 y 2026, de los cuales unos 4.000 llegarían de Bruselas. Con el plan, se prevé la creación de 10.000 empleos directos.

El sector aeronáutico quiere aprovechar la oportunidad que ofrecen los fondos europeos para la recuperación y la transformación para impulsar un negocio que, según datos de 2019, emplea a 45.000 personas y factura 10.523 millones de euros (un 6% del PIB industrial). De estos, el 46% corresponden a aeronáutica militar y el 54% a la civil, y más del 76% a exportaciones.

A ello responde el gran proyecto para el que han unido fuerzas las aerolíneas Iberia y Vueling (integradas ambas en IAG), el fabricante de aviones europeo Airbus y las firmas que gestionan los aeropuertos y el espacio aéreo, Aena y Enaire. Es posible que al plan se sumen Adif y Renfe, con el objetivo de buscar la conexión ferroviaria y aeroportuaria de forma eficiente.



Componentes de aviones en la fábrica de Airbus en Getafe. / P. C. (AIRBUS)

El consorcio ha presentado el proyecto en el Ministerio de Industria y se lo ha explicado a los agentes sociales. El plan es una apuesta por la competitividad sobre la base de un modelo más sos-

tenible, digital, innovador y socialmente responsable. El sector contribuiría así a la transformación del modelo económico y se convertiría en punta de lanza en innovación, digitalización y empleo de

alta cualificación, según el plan presentado. Asimismo, destaca que supondría un fuerte efecto tractor en empresas del sector y entidades de energías renovables, impulso digital y servicios, con especial foco en las pymes y en la colaboración público-privada.

La definición final dependerá del compromiso del Gobierno con el macroproyecto y la financiación. En ese sentido, pone el acento, precisamente, en la transición ecológica de la industria aeronáutica a través de varias actuaciones concretas en las que se repartirían los 11.000 millones que prevé movilizar. Son estas:

Renovación de flota. Un Plan Renove para aviones que supondría la renovación de la flota de las compañías participantes y la reducción de hasta un 35% en su

consumo de combustible, con un ahorro en torno a 10,5 millones de toneladas de CO₂ en seis años. Esta acción se llevaría en torno al 50% de los fondos.

Sostenibilidad. El desarrollo de nuevos modelos de combustibles sostenibles y la investigación del hidrógeno renovable y de toda la tecnología necesaria para la completa infraestructura y almacenamiento de los combustibles renovables en los aeropuertos y en el avión. En esta línea, Airbus planea desarrollar el primer avión de pasajeros libre de emisiones antes de 2035. Esta parte del plan se llevaría unos 1.000 millones.

Economía circular. Supone un uso más eficiente de los recursos y su reciclabilidad mediante modelos de economía circular para la gestión de residuos generados por las aerolíneas, tanto a bordo como en la actividad que se desarrolla alrededor del avión.

'Hub' e intermodalidad. Incrementar la competitividad de la *hub* (centro de conexiones) de Madrid (centro de conexiones) de Madrid y consolidarlo como la puerta de entrada a Europa para Latinoamérica y nudo de enlaces entre esta y Asia, en lo que también se incorporaría Air Europa, que el grupo IAG adquirirá por 500 millones. Los fondos europeos servirían para buscar sinergias con empresas e infraestructuras complementarias a la aviación. Por ejemplo, atrayendo más pasajeros mediante intermodalidad con el AVE y la T-4 del aeropuerto de Madrid. Esto, calculan, permitiría capturar más de medio millón de pasajeros al año. También se traduciría en la integración de operaciones multimodales en torno a los vehículos eléctricos autónomos, tanto en superficie como aéreos, con especial foco en los de aterrizaje y despegue vertical (eVTOL), como antelana para el desarrollo de los de cero emisiones (ZeroE) y la integración de operaciones de movilidad aérea urbana e interurbana.

Nueva terminal de carga. El desarrollo de una nueva terminal de carga en Madrid, que serviría para reforzar un *hub* internacional de mercancías, a la altura de Fráncfort, Londres, o Ámsterdam, y potenciar el tráfico de mercancías entre Asia y Latinoamérica. Se contempla la conectividad con puertos y otros *hubs* relevantes para consolidar una red logística eficiente.

Un polo industrial y un centro tecnológico público-privado

El macroproyecto plantea la creación de un polo industrial aeronáutico que apoye la transición ecológica y se erija como un campo de innovación. Esto supondría ampliar la actividad aeronáutica como sector industrial y generar empleos y formación de alta cualificación. Se plasmaría en un centro internacional de excelencia digital al servicio del ecosistema de la aviación, desde el diseño a la fabricación y posicionamiento a futuro.

Asimismo, propone constituir la AERO_ES2030, una universidad corporativa del sector aeronáutico español, articulada a través de un centro tecnológico público-privado que impulse la innovación en el sector. Además, en el ámbito de la educación contempla la formación dual, con la creación de un centro de formación profesional especializado en ciclos aeronáuticos, apoyando las competencias digitales y la educación y la formación profe-

sional a todas las edades, con especial foco en la mujer.

En el plano de la transición digital, el macroproyecto apoya la modernización del espacio aéreo: prevé una red de servicios digitales para apoyar la gestión eficiente del espacio, la integración de nuevas operaciones y vehículos autónomos así como servicios para la mejora de la experiencia de viaje. Todos ellos focalizados hacia la ciberseguridad y fomentando y explorando nuevas tecnologías como la inteligencia artificial y el Internet de las cosas. También se conforma como un reto para consolidar operaciones nuevas como la inspección mediante drones.



Aly Song / Reuters



Miles de contenedores a la espera de ser embarcados en el puerto de Shangái (China), el pasado octubre.

Cambios en el tráfico postal y de mercancías

El cerco al fraude del IVA del comercio extracomunitario se estrecha aún más

Empieza el periodo de adaptación para anular la exención del impuesto a los paquetes de menos de 22 € e implantar el despacho centralizado europeo

EDUARDO LÓPEZ ALONSO
Barcelona

Este lunes, 15 de febrero, se inicia el periodo de adaptación técnica para acabar con la exención del IVA para envíos extracomunitarios de menos de 22 euros, que será realidad a partir del 1 julio, seis meses después de lo previsto. A partir de ese momento, los *marketplaces* o plataformas registradas habilitadas cobrarán el IVA al consumidor y cada país remitirá la liquidación a cada estado de residencia del comprador.

La medida, que empieza con un periodo en el que las empresas deberán adaptar sus rutinas administrativas e informáticas, supondrá para la UE la captación anual de 50.000 millones de euros extra al aflorar gran parte del fraude transfronterizo. Esa es la cifra que la Comisión Europea calculó en su momento por concepto del IVA de productos de 22 euros que no se declara y por la falsificación de facturas en origen. Según la subdirec-

tora general de Gestión Aduanera, Nerea Rodríguez, la puesta en marcha del sistema equilibrará en parte las condiciones de venta del comercio en España con los productos procedentes de Asia: «Pondrá en una situación equivalente la compra de productos en Asia o en España. Al final, las plataformas se asegurarán de ingresar del IVA. No habrá diferencias entre si la mercancía está en España u otro país».

Productos asiáticos más caros

Rodríguez prevé también que los precios de esos productos importados aumentarán por la aplicación de IVA a la totalidad de su precio de compra. El impacto será incluso mayor para las arcas españolas, ya que los españoles son hoy los principales compradores europeos del gigante asiático Aliexpress, por ejemplo.

La responsable de Aduanas reconoce que el tráfico postal por el comercio electrónico se ha disparado. «El pasado año aumentó al menos el 50%», asegura, una tendencia que se agudizó al estallar la

Nuevo modelo

Impacto en las empresas y el empleo

► La tramitación de la gestión aduanera desde cualquier país europeo prevista a partir de 2022 preocupa al sector. El presidente del Consejo General de Agentes de Aduanas, Antonio Llobet, anuncia cierres de empresas y la pérdida de 10.000 empleos en cuatro años. Y la consultora EY advierte de que peligrará la profesión de los agentes de aduanas en España.

► Con el despacho centralizado europeo será posible, por ejemplo, que empresas operen desde Hamburgo o Róterdam mercancías que han llegado a Algeciras, Barcelona o Valencia. Dado que el régimen de responsabilidad de las firmas aduaneras tiende a ser menos duro en países como Holanda, Bélgica o Alemania, según el sector, los agentes de aduanas temen fugas de empresas y que las multinacionales ganen protagonismo.

pandemia de coronavirus pero que ya se venía percibiendo en años anteriores, especialmente en paquetería y pequeños envíos, «lo que obligó en su momento a un cambio de normativa aduanera».

Sin embargo, el *boom* del comercio electrónico y del transfronterizo no ha sido proporcional al incremento de recursos de control aduanero. Se sigue funcionando mediante campañas de control aleatorio y es imposible

supervisar si un producto cuya factura indica que ha costado menos de 22 euros efectivamente se corresponde con la realidad.

En el nuevo sistema, serán Amazon, Aliexpress u otras plataformas las que supervisarán esa facturación y cobrarán el IVA al comprador para posteriormente ser abonado al estado en el que reside el cliente. Todavía es una incógnita saber si esas plataformas de compraventa aceptarán ese rol mediante su inclusión en el registro pertinente y la asignación del Import One Stop Shop (IOSS) o código identificativo de empresa capaz de gestionar el impuesto. En caso de comprar a un intermediario sin ese IOSS, el consumidor deberá pagar el impuesto personalmente para recibir el producto (por ejemplo en Correos o telemáticamente).

Fraude generalizado

La reforma significará poner fin a un fraude de grandes dimensiones, enquistado en el último decenio. En Aduanas son completamente conscientes de que los vendedores asiáticos falsifican las facturas y aseguran que una abrumadora mayoría de productos que entran en España procedentes de China tienen un precio marcado falsamente de menos de 22 euros en lo que definen como un «fraude generalizado».

El principio general de ventanilla única fiscal para el comercio minorista también se aplicará en el caso de transporte de mercancías, gracias a la entrada en vigor de la ley de medidas de prevención y lucha contra el fraude fiscal. El nuevo marco legal y el despacho centralizado europeo que entrará en vigor en 2022 amplían en España la responsabilidad del representante aduanero en los procedimientos de declaración y verificación de datos, dejando a este expuesto a que el importador pague o no el IVA. Estos procedimientos podrían desencadenarse hasta tres y cuatro años después de haberse producido la importación y el despacho de la mercancía, haciéndose responsable al representante aduanero de actuaciones que van mucho más allá de su papel como comisionista del importador. ■



Medidas económicas

La quiebra de empresas por la pandemia llega al Eurogrupo

Los ministros de la eurozona mantienen hoy el primer debate sobre la solvencia de las compañías y la retirada de las ayudas

SILVIA MARTÍNEZ
Bruselas

Las medidas de emergencia, desde ayudas directas hasta moratorias, introducidas por los gobiernos durante la crisis del covid han permitido mantener a flote a miles de empresas y evitar su quiebra. Este apoyo, sin embargo, también ha aumentado el riesgo de que un número creciente de sociedades zombis –aquellas que sin colchón

público no serían capaces de sobrevivir – se mantengan con vida gracias a la respiración asistida pública.

¿En qué momento deben empezar a retirar el apoyo los gobiernos? ¿Debe eliminarse en todos los sectores al mismo tiempo? ¿Cómo discriminar empresas viables e inviables? Son algunas de las preguntas que la Comisión Europea planteará a los ministros de Economía y Finanzas de la eurozona durante la reunión por videoconferencia que celebrarán hoy, aun-

que la gran discusión sobre los marcos de insolvencia no se producirá hasta el próximo abril.

Planes específicos

«Una retirada abrupta y descoordinada puede causar problemas corporativos a gran escala, incluidas quiebras, originando daños económicos y sociales duraderos y más divergencias económicas», avisa Bruselas en un análisis previo remitido al Eurogrupo en el que sugiere que, a medida que los es-



Barry Cronin

El presidente del Eurogrupo y ministro irlandés, Paschal Donohoe.

quemados de apoyo expiren, los gobiernos deberían «sustituirlos gradualmente por planes específicos». Sin medidas de apoyo –al margen de los eres– ni nueva financiación, el 23% de las empre-

sas europeas habrían tenido problemas de liquidez a finales de 2020, según Bruselas. El Eurogrupo también abordará hoy el papel internacional del euro y repasará la situación económica. ■



14-F ELECCIONES EN CATALUÑA

El secesionismo sale reforzado y dispara la inquietud empresarial

AMARGA VICTORIA PARA SALVADOR ILLA/ La caída de la participación permite al independentismo incrementar su mayoría absoluta y superar la barrera del 50% del voto. La apuesta de Junts y la CUP por la unilateralidad genera incertidumbre.

David Casals, Barcelona

Los socialistas catalanes consiguieron ayer ganar unas elecciones catalanas en votos, algo que no hacían desde el año 2003. Sin embargo, para el partido encabezado por el exministro de Sanidad Salvador Illa se trata de una victoria amarga, ya que las posibilidades de impulsar un cambio de rumbo en el Parlament son más bien escasas.

Los partidos secesionistas no sólo consiguieron ampliar su mayoría absoluta en escaños, sino que superaron la barrera psicológica del 50% de los votos, gracias al desplome de la participación, que cayó 25 puntos.

Al miedo a los contagios en unas elecciones que tuvieron lugar en plena tercera ola del Covid-19 se sumó la desafección política y la desmovilización del votante constitucionalista. En 2017 este electorado acudió a las urnas como nunca lo había hecho y la participación histórica –de casi el 80%– no sirvió para propiciar un cambio de coordenadas en la vida política autonómica, ya que desde 1980 el sistema para asignar los escaños a cada partido sobrerrepresenta a las provincias donde el nacionalismo es hegemónico.

Tras su victoria, Salvador Illa aseguró que ayer “volvió la Cataluña de siempre”, la anterior al *procés*, y anunció que se presentará a la investidura. Sin embargo, su elección no prosperará si ERC mantiene sus acuerdos con la CUP y con Junts.

Sigue la incertidumbre

La continuidad de los partidos independentistas en las instituciones mantendría a Cataluña en la incertidumbre, ya que su principal prioridad es alcanzar la secesión, y no las demandas del empresariado, como abandonar la unilateralidad, generar estabilidad económica, incentivar el regreso de las empresas que trasladaron su sede social a otra autonomía o bajar los impuestos. Junts y la CUP quieren retomar la confrontación en la nueva legislatura. ERC no descarta la unilateralidad, pero primero quiere aprovechar que sus votos son indispensa-



El exministro de Sanidad, Salvador Illa (PSC), consiguió ayer ser el candidato más votado, aunque empató en escaños con ERC.

La victoria de Illa no servirá para pasar página al 'procés' si ERC reedita su pacto con Junts y la CUP

Las prioridades del bloque separatista chocan con las demandas de los agentes económicos

ERC exige a Sánchez que reconozca la autodeterminación y Junts pide retomar la confrontación

bles en el Congreso para poner contra las cuerdas al Gobierno central. El marco institucional para hacerlo ya existe: la mesa de diálogo entre los Ejecutivos central y catalán, que ERC arrancó al PSOE en enero de 2020 a cambio de facilitar la investidura de Pedro Sánchez.

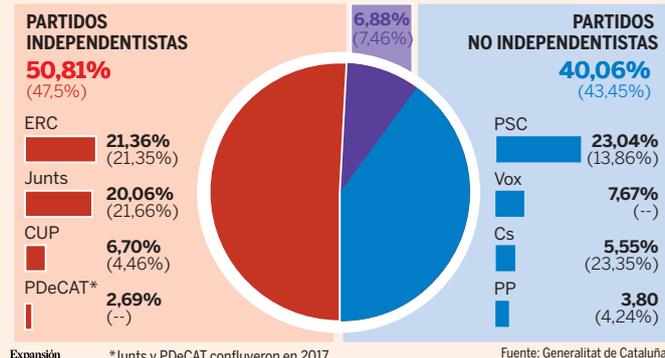
En este órgano, ERC planteará una amnistía para su presidente, Oriol Junqueras, y el resto de líderes que en 2017 declararon unilateralmente la secesión; el reconocimiento del derecho a la autodeterminación y la celebración de un

EL REPARTO DE FUERZAS

En % de voto 2021 (2017)

En Comú Podem

ESCRUTADO: 95,26%



referéndum en Cataluña. El PSOE está dispuesto a dialogar con los independentistas, pero dice que no sobrepasará el marco constitucional.

La hoja de ruta de ERC está muy lejos de las prioridades de los empresarios catalanes para la nueva legislatura. Las principales organizaciones que les agrupan piden estabilidad, para facilitar que la economía autonómica se recupere de las heridas del *procés* que todavía siguen abiertas y de las consecuencias la pandemia del Covid-19. La emergencia sanitaria

se salda con un desplome del PIB del 11,4%, cuatro décimas por encima del promedio nacional, y las estimaciones del Govern, la Cámara de Comercio de Barcelona y BBVA Research evidencian que la recuperación será lenta.

En este contexto, el mundo empresarial catalán cree que insistir en la unilateralidad sería perjudicial. “El Govern que salga del 14-F debe abandonar cualquier tentación de unilateralidad, confrontación y división”, asegura el presidente del Círculo de Economía, Ja-

vier Faus. “Sin pedir que nadie renuncie a sus ideas, toda ambición política debe ser canalizada dentro de la legalidad” y “concentrar las energías en la búsqueda de la prosperidad”, recaló el también presidente de Meridia.

Para la principal patronal catalana, Fomento del Trabajo, es fundamental la estabilidad política y también pasar página al *procés*, con el objetivo de facilitar el regreso de las más de siete mil empresas que, desde principios del año 2017, trasladaron su sede fiscal a

¿Habrá acuerdo entre ERC y Junts?

Junts, ERC y los anticapitalistas de CUP han protagonizado desde el inicio del *procés*, en 2012, duros enfrentamientos. Sin embargo, la relación entre Junts y ERC nunca había sido tan mala como durante el último año y medio. Por esta razón, en enero de 2020, el *expresident* Quim Torra (JuntsxCAT) dio la anterior legislatura autonómica por agotada. Pese a ello, los dos partidos saben que se necesitan mutuamente. No cuentan con otros aliados para gobernar –porque con su plan han dividido el Parlament en dos bloques irreconciliables– y también necesitan reeditar la alianza para mantener viva la ilusión entre sus bases de que la secesión es posible, a pesar del fracaso de 2017. Si aquel año, Junts consiguió por la mínima superar a ERC, ayer, los republicanos les devolvieron el golpe. Si Junts pierde la presidencia de la Generalitat, está por ver qué hará el partido que lidera el *expresident* huido Carles Puigdemont para mantener su influencia política.

otra comunidad autónoma. Si el republicano Pere Aragonès acaba asumiendo la presidencia de la Generalitat, el presidente de Empresaris de Catalunya, Carlos Rivadulla, le exigió “llamar” a las más de 7.000 empresas que desde principios de 2017 han trasladado su sede social a otra autonomía para que regresen. Sin embargo, los independentistas siempre han minimizado la diáspora empresarial y rechazan incentivos.

Editorial / Página 2



El reto de reactivar una economía

DECLIVE ECONÓMICO/ Tras la ralentización económica por los años del proceso independentista, la pandemia del Covid El PIB de la autonomía retrocedió en 2020 un 11,4%, cuatro décimas más que el conjunto de España, por su mayor

G. Trindade / D. Casals.

Barcelona

El Ejecutivo catalán que surja del nuevo arco parlamentario tiene ante sí un reto mayúsculo: lograr la reactivación de una economía muy desgastada por el conflicto político independentista y por el roto que ha ocasionado la crisis de la pandemia del Covid-19. La prioridad para el nuevo Gobierno debe ser volver a convertir a Cataluña en la locomotora española.

El procés lleva años laminando el empuje económico de la comunidad autónoma. En 2017 se culminó el declive económico, permitiendo el sorpasso de la Comunidad de Madrid como primera economía española. Desde entonces, la distancia entre ambos territorios no ha hecho más que ampliarse.

La apuesta que hizo el bloque separatista con la unilateralidad —mediante la votación ilegal del 1-O y una Declaración de Independencia que no obtuvo ningún reconocimiento internacional— ha tenido otras consecuencias empresariales. Más de 7.000 firmas han situado su sede social en otra comunidad autónoma, y las más favorecidas han sido Madrid y Valencia.

A esta situación de partida ya mala, se suma que Cataluña es una de las autonomías más perjudicadas por la emergencia sanitaria por el importante peso de las exportaciones y del sector servicios, muy vinculados al turismo, en la composición de su economía. En este sentido, es importante destacar que la Generalitat ha implementado algunas de las restricciones más severas para la actividad económica con el objetivo de contener la pandemia.

Desplome del PIB

En el último año, el PIB catalán se ha desplomado un 11,4%, cuatro décimas más que la media nacional y cinco puntos porcentuales más que la media europea, según el indicador avanzado de la propia Generalitat. Tras un tercer trimestre de rebote de la economía con un crecimiento del 15,6%, el PIB autonómico se contrajo un 0,5% en el último trimestre, cuando se volvieron a implementar medidas para contener la segunda y tercera ola de la pandemia.

Otro estudio que pone en evidencia el duro impacto que

LA ECONOMÍA CATALANA, HOY

> El 'sorpasso' de Madrid

Contribución al PIB nacional, en %.



> El PIB cae más por el Covid

Variación interanual, en %.



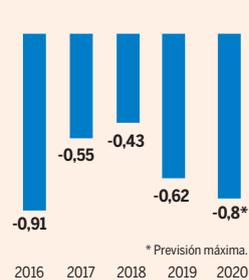
> Tasa de paro

En el IV trimestre del año, en %.



> Déficit

En % del PIB.



> Exportaciones

En millones de euros.



> Turistas extranjeros

En millones de personas.



> Deuda

En millones de euros.



> Inversión extranjera

Variación, en porcentaje.



Expansión

Fuente: Generalitat, Banco de España, Idescat, Ixex, Ayto. Barcelona e INE

ha tenido el Covid-19 en Cataluña lo elabora la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF). Según sus estimaciones, fue la tercera comunidad donde más cayó el PIB en 2020 (-11,7%), únicamente superada por dos autonomías donde el sector turístico todavía tiene más peso: Baleares y Canarias, donde los descensos fueron del 20% y del 12,5% respectivamente.

Según el Instituto Nacional de Estadística (INE), Girona es la quinta provincia más afectada por la crisis, con un retroceso del PIB del 14,2%, 2,8 puntos por encima del promedio nacional. Por delante tiene cuatro provincias donde el peso del turismo aún es mayor: Baleares (-27,0%), Las Palmas de Gran Canaria (-21,0%), Santa Cruz de Tenerife (-19,0%) y Málaga (-17,0%).

En cuanto al mercado laboral, la pandemia dejó un total de 132.000 nuevos parados, según los datos del cuarto trimestre de la Encuesta de Población Activa (EPA). La cifra

La AIReF afirma que Cataluña fue la tercera comunidad donde más cayó la actividad económica

La Generalitat espera que el PIB catalán crezca este año entre un 4,5% y un 7,7%

Los datos de la EPA muestran que el mercado laboral catalán lideró el incremento del paro

supone un incremento del 32,56% respecto a un año antes, el más importante de todas las comunidades autónomas y que casi duplica la media nacional, con un alza del 16,54%. El desempleo en Cataluña es de 537.900 personas, lo que supone una tasa de paro en el 13,9%, más de tres puntos por encima que la registrada a cierre de 2019.

Los datos son aún más preocupantes si se tiene en cuenta que no contabilizan a los afectados por los expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE). En su última actualización, a principios de mes, la Generalitat situó en 172.735 trabajadores el número de personas que están en esta situación.

BBVA Research pronostica que entre 2020 y 2021 la pandemia habrá destruido 85.000 empleos y su previsión es que el mercado de trabajo no vuelva a los niveles pre-Covid hasta finales de 2022 y principios de 2023. Por su parte, la Cámara de Comercio de Barcelona, esti-

ma que en 2021 habrá una ligera reducción de la tasa de paro, que quedará por encima del 13%.

Otro efecto es la caída de la inversión extranjera. Entre enero y septiembre, Cataluña captó 1.685 millones de euros, el nivel más bajo desde 2009, y esta cuantía contrasta con los 11.779 millones de Madrid. Quedan lejos los récords que se alcanzaron en 2016, cuando la inversión internacional alcanzó su récord histórico: 8.275 millones de euros, el 30,6% de las de toda España. En 2018 —el ejercicio posterior a la votación ilegal del 1-O—, Cataluña únicamente captó el 6,2% del total.

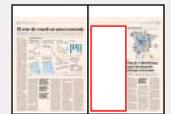
Previsiones del año

Las previsiones de recuperación económica tampoco son muy halagüeñas para la comunidad autónoma. Mientras que el Gobierno sostiene que España crecerá entre un 7,2% y un 9,8% o el FMI sitúa la recuperación para el país en un 5,9%, la Generalitat presentó hace unas semanas una

horquilla que va del 4,5% al 7,7%. Por su parte, la Cámara de Comercio de Barcelona estima que en 2021, la economía autonómica crecerá un 6,7%. La última previsión de BBVA Research es más moderada, del 5,9% del PIB este año y del 7,2% en 2022. Estas estimaciones invitan a pensar que la crisis del Covid-19 no se conseguirá superar hasta finales de 2022 o principios de 2023 en la comunidad.

Buena parte de la recuperación dependerá del avance de la campaña de vacunación. Hasta el momento, se han dispensado más de 150.000 vacunas, lo que supone que casi el 2% de la población está protegida contra el coronavirus. Las principales organizaciones empresariales ya han advertido que a esta velocidad, difícilmente se alcanzará el 70% de la población vacunada, tal y como prevé el Gobierno de Pedro Sánchez y exigen que se acelere el proceso.

Tras la crisis financiera e inmobiliaria de 2008, la economía catalana contó con dos



desgastada

ha asestado un duro golpe a la economía catalana. exposición al sector de los servicios y al sector exterior.

Una deuda pública en máximos históricos

Cataluña es la autonomía más endeudada. Al cierre del tercer trimestre, se situaba en los 78.292 millones de euros, según el Banco de España. En un reciente informe dirigido a inversores internacionales, la Generalitat reconocía

que hay vencimientos hasta 2041. Del total de la deuda, el 79,67% está en manos del Estado a través de los mecanismos de liquidez que puso en marcha a partir del 2012 el Ministerio de Hacienda para garantizar que todas

las autonomías pudieran afrontar sus obligaciones financieras. La deuda no ha parado de crecer en los últimos once años: si en 2009, se situó en los 25.661 millones, once años después esta magnitud ha crecido un 205%.

El Covid dispara el gasto público autonómico

La caída de la actividad económica que ha comportado la emergencia sanitaria ha implicado una caída de 1.302 millones de euros en los ingresos de la Generalitat. En cuanto al gasto, el Covid-19 le ha obligado a gastar 3.826

millones más hasta 31.000 millones de euros. Ante estos datos, el Ejecutivo de JxCat y ERC asegura que en 2021 el gasto público deberá seguir creciendo y estima que cerrará el ejercicio de 2020 con un déficit de entre el 0,7% y el

0,8% del PIB. En 2019, en un contexto muy diferente, el déficit también fue muy superior al inicialmente establecido: se situó en el 0,56%, frente al 0,1% que fijó el Ministerio de Hacienda a todas las autonomías.

La autonomía que gasta menos en política social

La Conselleria de Economía, en manos de ERC, asegura que los recortes que hizo Artur Mas (CiU) en 2011 son historia ya que durante el pasado año se gastó más que en 2010 en educación, sanidad, protección social

y vivienda pública. Sin embargo, el PSC y los comunes no están de acuerdo con este diagnóstico y aseguran que la pandemia del Covid-19 ha evidenciado la infrafinanciación de la sanidad. Según la

Asociación Estatal de Directores y Gerentes en Servicios Sociales, Cataluña fue la autonomía donde el gasto social por habitante fue menor (2.199,78 euros), un 13,6% menos que la media española (2.498,54 euros).

importante motores económicos para encaminar la recuperación. El primero fue el auge de las exportaciones provocado por la internacionalización de muchas empresas que hasta el momento habían dedicado su esfuerzo comercial al mercado local.

Récord exportador

En los últimos años, se ha batido ejercicio tras ejercicio récords de comercio exterior hasta llegar al pico histórico de 2019 de 73.938 millones de euros. Este volumen contrasta con las cifras de este año marcado por la pandemia, donde las exportaciones cosecharon 53.924 millones entre enero y noviembre de 2020, lo que supone regresar a las cifras de 2011. Las previsiones de la Generalitat es que el comercio exterior recupere el terreno perdido durante este año y, en 2022, esté en disposición de volver a marcar nuevos récords.

El otro gran motor de la recuperación económica de 2008 fue el turismo, que re-

La caída de visitantes extranjeros fue de un 80% y la del gasto fue de un 82,9%

El mantenimiento de las restricciones amenaza al turismo, que representa el 15% del PIB

El 'procés' se salda con el 'sorpaso' de Madrid y una caída de la inversión extranjera

presenta cerca del 15% del PIB de la comunidad autónoma. Pese al auge del independentismo y los graves disturbios que tuvieron lugar en 2019 tras la sentencia del Tribunal Supremo que condenó a los líderes del *procés*, este sector se había mostrado firme gracias a su importante elasticidad.

Sin embargo, el golpe asestado por la pandemia amenaza de llevarse por delante a medio sector. Las restricciones a la movilidad internacional que a partir de marzo se pusieron en marcha para contener el Covid-19 provocó un descenso de los visitantes extranjeros de un 80% y su gasto se situó en los 3.640 millones de euros, un 82,9% menos que en 2019. En los principales aeropuertos (Barcelona, Girona y Reus), el tráfico de pasajeros se desplomó un 46,74% interanual.

Si el sector vuelve a ejercer como motor económico, dependerá en gran medida de la campaña de vacunación, tanto a nivel local como mundial.



IBEROAMÉRICA EMPRESARIAL

Las empresas de América Latina asumen funciones de los gobiernos

POLÍTICA Y DESIGUALDAD / Muchos empresarios de la región deciden ocupar el espacio que dejan vacíos los gobiernos para luchar contra la desigualdad y la pobreza en sus países de origen.

Michael Stott, Financial Times

Cuando Carlos Rodríguez-Pastor tomó el control de un importante banco peruano tras la muerte de su padre, podría haber seguido la senda de los vástagos de empresarios latinoamericanos, disfrutando de los beneficios de la empresa familiar rodeado de refinado lujo y de una legión de plutócratas como él. Su planteamiento, sin embargo, fue diferente. “En un país con tanta desigualdad como el nuestro, tienes que hacer algo más que buscar accionistas y atender a los clientes”, explica Rodríguez-Pastor.

Por tanto, una vez garantizado el éxito de su empresa principal, InterCorp, Rodríguez-Pastor empezó a examinar áreas descuidadas por los sucesivos Gobiernos peruanos. El país andino languidecía casi al final del informe internacional Pisa de calidad educativa, y concibió la oportunidad de ofrecer educación privada de buena calidad a la emergente clase media del país por solo 100 dólares al mes. Eso le llevó a crear colegios con un innovador “aprendizaje mixto”, en los que el alumnado aprendía en edificios especialmente diseñados, con una mezcla de métodos digitales y presenciales.

Diez años más tarde, las escuelas Innova de Rodríguez-Pastor han ganado premios, han sido citadas en un estudio de *Harvard Business Review*, se han expandido a México y están abriendo en Colombia.

Ricos y pobres

Desde hacía tiempo se venía necesitando un nuevo planteamiento empresarial en América Latina. En la zona con más desigualdad del mundo, según la Comisión Económica de la ONU para América Latina y el Caribe (CEPAL), la economía ha estado dominada, desde tiempos coloniales, por empresarios que han ocupado lucrativos nichos en los sectores de la minería, la banca o la agricultura, y han aprovechado su riqueza para influir en política.

Julio Mario Santo Domingo, cuya fortuna por valor de



Las escuelas Innova de Perú ofrecen educación privada a la clase media del país por 100 dólares al mes.

8.500 millones de dólares lo convirtió en el hombre más rico de América Latina, fue el paradigma de los oligarcas de la región: heredó un imperio empresarial y lo hizo crecer hasta acaparar el mercado de cerveza de Colombia, fabricar automóviles y controlar un periódico y una emisora de radio.

Cuando el imperio de Santo Domingo estaba en el zénit, en la década de 1990, la población colombiana murmuraba en privado que Julio Mario no había hecho lo suficiente por su país con su enorme riqueza, aunque la familia había dirigido fundaciones benéficas, y su hijo tenía una vena filantrópica aún mayor.

Actualmente, la mayoría de los países latinoamericanos siguen teniendo su *Santo Domingo*: hay unas cien personas con una fortuna superior a los 1.000 millones de dólares y unos 14.000 grandes patri-

El heredero de un importante banco peruano ha puesto en marcha un colegio innovador

En Latinoamérica hay cien personas con una fortuna superior a los mil millones de dólares

monios, con activos invertibles por un valor mínimo de 30 millones de dólares; su capital real, aunque no oficial, se encuentra en los barrios más adinerados de Miami.

Por otra parte, según la CEPAL, América Latina tiene más de 80 millones de personas que viven en situación de pobreza extrema. “Se está recriminando al sector privado que no ayuda a todo el mundo

a ascender en un momento en el que se han ensanchado las diferencias entre ricos y pobres”, asegura Woods Staton, consejero delegado de Arcos Dorados, empresa de raíces colombianas que se ha convertido en el mayor operador de restaurantes McDonalds del mundo. “Si nosotros, los empresarios, no hacemos nada al respecto, nos van a culpar cada vez más”, se lamenta. Un ejemplo práctico del planteamiento de Staton: Arcos Dorados no despidió a ninguno de sus más de 100.000 empleados durante la pandemia, pese a que sus restaurantes tuvieron que cerrar en la mayoría de los países y sólo se permitió vender comida para llevar.

Momento crítico

Esta sensibilización ha llegado en un momento clave. Además del coste en vidas humanas, el coronavirus ha pro-

vocado más daños en América Latina que en ninguna otra región del mundo, según el FMI. El Banco Mundial calcula que se ha perdido más de un decenio de iniciativas para sacar a la población de la pobreza.

En la región, la pandemia presenta una doble vertiente: o bien la situación impulsa a los empresarios con conciencia social a aliarse con políticos para promover las reformas que se vienen necesitando desde hace tiempo para mejorar igualdad y los servicios públicos, o la región podría caer de nuevo en los viejos vicios del populismo y del capitalismo corrupto.

En palabras de Carlos Felipe Jaramillo, vicepresidente del Banco Mundial para América Latina y el Caribe: “durante la pandemia, la gente ha visto con tanta claridad las desventajas de los pobres y la desigualdad, que, a mi parecer, cada vez se es más consciente de la necesidad de solucionarlo y del papel que tiene que desempeñar el sector privado”.

Una de las vías podría ser la de la tecnología. Por toda América Latina, empresas emergentes abordan las deficiencias de áreas tales como la banca, la sanidad y la enseñanza. Por ejemplo, Mercado Libre –rival de Amazon que es, actualmente, la empresa más valiosa de América Latina– ha tenido que construir sus propias infraestructuras a medida que ha ido creciendo, según afirma su fundador y consejero delegado, Marcos Galperin. “América Latina está tan fragmentada, y las políticas cambian tan radicalmente de un Gobierno a otro, que es muy difícil garantizar la continuidad de políticas que requieren inversiones gubernamentales durante varios decenios”, explicó el año pasado, en un acto del *Global Boardroom* de *Financial Times*. “Por tanto, creo que serán el sector privado, los empresarios y los inversores quienes, de verdad, tendrán que dedicarse a construir lo necesario, y convertir en oportunidades las dificultades a las que nos enfrentamos”, añadió Galperin.



Las subidas salariales arrancan con un 1,44% en enero

MADRID Europa Press

Los salarios pactados en convenio subieron de media en enero un 1,44%, por debajo del 1,89% registrado en el 2020, pero casi un punto por encima del IPC del mes de enero (0,5%), según la estadística de negociación colectiva del Ministerio de Trabajo y Economía Social. Este incremento salarial está por debajo de las directrices marcadas en el Acuerdo Interconfederal para el Empleo y Negociación Colectiva (AENC) 2018-2020, que planteaba subidas salariales del entorno del 2% más un punto porcentual ligado a conceptos como la productividad, los resultados empresariales y el absentismo laboral. Este AENC, que tenía vigencia hasta el año pasado, tiene que ser renovado por los sindicatos y la patronal.

En enero se registraron 1.613 convenios colectivos con efectos económicos en el 2021, pero solo dos se firmaron en el primer mes del año. El resto, 1.611, se firmaron en ejercicios anteriores, pero con efecto del 2021. Los 1.613 convenios de este año dan amparo a casi tres millones de trabajadores. Del conjunto de convenios, 1.270 eran de empresa, con efectos sobre 210.000 trabajadores y una subida salarial del 1,17%, y 343 eran sectoriales (2,8 millones de trabajadores), con una subida del 1,46%.●



Cambios en los centros del poder económico

Amsterdam desplaza a Londres como capital de la compraventa de acciones

El Gobierno británico acusa a la Unión Europea de declarar una "guerra financiera"

RAFAEL RAMOS

Londres / Amsterdam. Corresponsal

En la novela de Ernest Hemingway *The sun also rises*, un personaje pregunta: "¿Y cómo te fuiste a la bancarrota?". Y otro le responde: "De dos maneras, primero gradualmente, y luego de repente". Lo mismo ocurre con las grandes crisis financieras, con las quiebras de los bancos, de los fondos de inversión y de los países, y con los efectos del Brexit. Durante un tiempo parece que las cosas pasan a cámara lenta, hasta que un día los acontecimientos se precipitan.

Ha pasado un mes y medio desde que el Reino Unido salió oficialmente de la Unión Europea, y el impacto de la decisión está envuelto en la nebulosa de la pandemia (como era el objetivo del Gobierno de Boris Johnson). El PIB del país perdió un 9,9% en el 2020, pero también han caído espectacularmente los de sus antiguos socios europeos, Estados Unidos, Canadá..., así que no es como para llevarse las manos a la cabeza. Y con un poco de suerte, la delantera en la campaña de vacunación puede hacer que este año la economía británica se recupere con más energía y antes que sus competidores, el tiempo lo dirá.

Pero, ya sea gradualmente o de repente, las cosas que tienen que pasar acaban pasando. Es el caso de la pérdida de negocio por parte de la City de Londres, muy expuesta por la falta de un acuerdo con la Unión Europea para después del Brexit en el terreno de los servicios en general (un 80% del producto interno bruto del país), y de los servicios financieros en particular (un 7%). Londres ha querido reservarse el derecho a cambiar en el futuro las presentes regulaciones, y Bruselas, sin saber hacia dónde va, se resiste a concederle la "equivalencia" para seguir funcionando como hacía hasta ahora.

Durante mes y medio, parecía que no pasaba nada, y de repente, ha estallado la bomba: Amsterdam ha sobrepasado a Londres como principal centro de compraventa de acciones en Europa. En enero, un promedio de 9.200 millones de euros se invirtieron diariamente en la ciudad neerlandesa, en comparación con 8.600 millones de euros en la City de Londres (la mitad que antes del Brexit), debido a que Bruselas exige que todas las transacciones de este tipo en euros se realicen en centros de cambio dentro del territorio de la UE.

Por el momento, el impacto es más simbólico que otra cosa, el golpe moral de que la City haya dejado de ser el principal mercado de acciones del continente. De competir

con Wall Street por la hegemonía global ha pasado a perder incluso la europea. En términos económicos, el impacto sobre puestos de trabajo, las repercusiones fiscales y sobre las partidas de beneficios de las empresas del sector van a ser mínimos, y las operaciones se van a seguir realizando. En el mundo digital, es como trasladar un ordenador de un

IMPACTO

El dato no afecta al empleo o los beneficios, pero acarrea una gran importancia simbólica

lugar a otro, solo cambia el entorno.

Pero, pese a ello, la City está preocupada, sobre todo por el aumento de los costes de las transacciones y la posible reducción de liquidez. "Suenan tambores de guerra entre Gran Bretaña y la UE y eso no es bueno para el mundo de las finanzas que, por encima de todo, desea estabilidad", opina Elvis Marriage, analista de fondos de inversión. "El sector quedó al margen de las negociaciones de un acuerdo comercial, a pesar de que el Reino Unido proporciona anualmente a la UE servicios financieros por valor de 40.000 millones de euros, pero se sobreentendía que, una vez hecho realidad

el Brexit, se abordaría el asunto con carácter prioritario para conseguir la equivalencia. Pero ni una parte ni otra parecen interesadas, la cosa va para largo", añade.

Ya en la segunda mitad del año pasado, durante el periodo de transición del Brexit, los bancos y corredoras de bolsa londinenses habían visto esfumarse la mitad de su volu-

men de negocios a plazas como Amsterdam (la gran beneficiaria), Frankfurt, París y Dublín. Desde el 1 de enero, el proceso se ha acelerado. La ciudad neerlandesa, además, ha empezado a robar a Londres parte de su cuota de los mercados de deuda soberana y derivadas.

La UE, antes de conceder a la City la equivalencia (presunción de que las regulaciones financieras son a grandes rasgos similares), quiere ver si la Administración Johnson opta por intentar salir de la crisis convirtiendo el país en un paraíso de normas laxas al estilo Singapur, mientras que el primer ministro británico desea reservarse ese dere-

PULSO

Londres quiere gozar de libertad y Bruselas necesita saber hacia dónde va el Reino Unido



Un joven paseando en la orilla sur del río Támesis con las torres de oficinas de la ciudad de Londres al fondo



cho, convencido de que le iría mejor si sus servicios financieros (que el año pasado aportaron 150.000 millones de euros a la economía del país) están supervisados por el Tesoro y el Banco de Inglaterra.

Precisamente, el director de esta institución, Andrew Bailey, ha advertido de los peligros de una "fragmentación" en el mundo de las finanzas por lo que considera una actitud "irracional" de Bruselas, la negativa a permitir que la City cambie en el futuro sus reglas, una condición que no impone a Wall Street, Brasil, Hong Kong, Australia o Canadá. "Los cambios de moneda, las operaciones en bolsa y las pólizas de seguros pueden resultar más caros para los consumidores a ambos lados del canal de la Mancha", dice.

La UE está jugando fuerte y no hace concesiones ni sobre la equivalencia de la City ni sobre los controles aduaneros y las tarifas comerciales para que Londres se dé cuenta de que el Brexit tiene al fin y al cabo consecuencias. Más de medio millar de empresas británicas han establecido subsidiarias en los Países Bajos para poder seguir exportando e importando. Muchas otras han dejado ya de hacerlo.●



JUSTIN TALLIS / AFP



NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Lunes, 15 de febrero de 2021

<https://www.lainformacion.com/economia-negocios-y-finanzas/ceoe-reclutara-fiscalistas-elite-dar-batalla-reforma-fiscal-gobierno/2829234/>

La fiscalidad de las empresas, en el foco

CEOE reclutará a fiscalistas de élite para dar la batalla a la reforma del Gobierno

Planea movilizar a un grupo de hasta 300 profesionales, entre académicos y asesores fiscales de grandes despachos, consultoras y empresas, para librar el debate público sobre la futura reforma fiscal.

[Bruno Pérez](#)

CEOE va a poner toda la carne en el asador en el debate público que se avecina sobre la [reforma fiscal que el Gobierno pretende afrontar este mismo año](#) de cara a su activación en 2022 y en la que los focos apuntan en gran medida a los impuestos que pagan las empresas. La organización empresarial tiene la intención de movilizar para esa 'batalla' todo el talento a su disposición, conformado por los **más de 300 expertos fiscales**, entre académicos, profesionales de grandes despachos y de las principales consultoras del país y asesores de empresas, que trabajan en la órbita de la patronal, sus organizaciones territoriales y sectoriales y sus empresas asociadas, según se recoge en el plan de trabajo de la Comisión Fiscal de CEOE para 2021 y confirman fuentes de la confederación empresarial.

La intención en esta ocasión **no es alumbrar un documento de propuestas** para agitar el debate público sobre la orientación de la reforma fiscal. El objetivo este año será 'desafiar' las medidas que se propongan desde el Gobierno desde la perspectiva empresarial y glosar sus efectos, sean estos perniciosos o en el mejor de los casos beneficiosos, sobre la actividad empresarial. Fuentes empresariales al tanto de este proyecto aseguran que el objetivo del grupo será **evaluar el potencial impacto de las medidas que se propongan para la actividad empresarial** y en función del resultado de esa evaluación fijar una posición sobre las mismas, aprovechando que el Gobierno ya ha avanzado que en el proceso de preparación de la reforma fiscal se contará con la opinión de los agentes sociales.

"No hablamos de una comisión de expertos, serán más bien grupos de trabajo", aseguran desde CEOE. Las fuentes consultadas aseguran que se tratará de grupos de trabajo abiertos, que se irán configurando según se vayan conociendo las líneas de actuación que pretende seguir el Gobierno en la reforma fiscal y que muy posiblemente **se organizarán por impuestos**: Impuesto de Sociedades, IVA, impuestos especiales, fiscalidad verde....

Destacan también que la principal fortaleza de esos grupos de trabajo es que estarán compuestos por **buena parte de los más reputados expertos fiscales del país**. "Hablamos de profesionales de los principales despachos del país, también de las 'big four', académicos de primer nivel, asesores del Ibex, tendrán un nivel técnico altísimo", aseguran las fuentes consultadas. Todo un despliegue para hacer frente a una reforma fiscal que ya está formulada y acordada entre los dos partidos de la coalición de gobierno,

y que apunta a la implantación de un tipo mínimo del 15% en el Impuesto de Sociedades, una más que probable elevación de los tramos altos del IRPF y probablemente otro buen mordisco a los márgenes empresariales a través de las nuevas figuras de fiscalidad verde.

El plan de trabajo diseñado por la Comisión Fiscal de CEOE para 2021 pone de forma muy especial el **acento en la tributación empresarial y en la fiscalidad del ahorro** "con el objeto de diseñar un sistema más eficiente que no perjudique la inversión y el crecimiento económico y siga las líneas marcadas por los países de nuestro entorno", según precisa el plan.

El texto deja entrever la preocupación empresarial por la consolidación de una narrativa - siguiendo la terminología del ministro José Luis Escrivá - que señala que las [empresas españolas pagan pocos impuestos frente a las de otros países](#). En este sentido, la Comisión Fiscal de CEOE se pone como objetivo "insistir en la comunicación de la realidad de la fiscalidad de las empresas en España, **que se sitúa por encima de la media comunitaria**, reaccionando contra manifestaciones sobre la reducida presión fiscal empresarial española al objeto de combatir una corriente de opinión mayoritaria proclive a la necesidad de incrementar dicha presión fiscal, lo que va en contra de la mayoría de países de nuestro entorno que están reduciendo dicha presión, fundamentalmente reformando el Impuesto sobre Sociedades y la fiscalidad de grandes patrimonios".

El tejido empresarial español alberga el temor de que la ofensiva del Gobierno para subir la recaudación del Impuesto de Sociedades desemboque en un deterioro de la posición competitiva de las empresas españolas frente a sus pares de la Unión Europea... y que la medida se adopte entre el aplauso general. CEOE ha emitido todo tipo de informes para demostrar que las estadísticas de la Agencia Tributaria que dicen que la gran empresas no paga más que un 4% de sus beneficios en impuestos no cuentan la verdad sino una versión desenfocada de la verdadera contribución fiscal de las empresas a la caja común e incluso desde algunos ámbitos [se ha solicitado que se supriman esas estadísticas](#) para evitar trasladar una visión distorsionada de la realidad.

https://blogs.elconfidencial.com/espana/tribuna/2021-02-15/politica-economica-para-recuperacion_2950443/

Política económica para la recuperación

Debemos reforzar la red de seguridad sin precedentes desplegada desde marzo pasado para proteger el tejido productivo, el empleo y las rentas familiares

Nadia Calviño

Tras casi 12 meses marcados por [la pandemia](#), 2021 está llamado a ser el año de la recuperación. Todavía quedan semanas duras por delante y persiste la incertidumbre, pero todos los organismos prevén un crecimiento fuerte de la economía española, sobre todo en la segunda parte del año, y están claras las cuatro prioridades de política económica que han de guiarnos para lograr cuanto antes un crecimiento **sólido y sostenible**.

La primera es, naturalmente, el control de la pandemia. El despliegue ágil [de vacunas eficaces](#) en tiempo récord, gracias al apoyo público masivo, marca un punto de inflexión que permitirá empezar a recuperar la confianza y, con ella, el consumo y la inversión.

La estabilidad en los mercados financieros y la evolución de nuestros principales socios comerciales constituyen el segundo condicionante de nuestra economía, muy abierta. La reapertura de las rutas internacionales y **el aumento de la demanda en Europa** serán clave para impulsar las exportaciones de bienes y el turismo. Para ello, la segunda prioridad es el mantenimiento de una buena coordinación de las políticas monetarias y fiscales, que impulse el crecimiento y la creación de empleo, y de los programas multilaterales [de alivio de deuda](#) y apoyo financiero a los países más vulnerables.

La tercera prioridad es la protección de **nuestro tejido productivo**, evitando que la larga pandemia tenga un impacto estructural que lastre el crecimiento. Por eso, de cara a los próximos meses, debemos reforzar la red de seguridad sin precedentes desplegada desde marzo pasado para proteger el tejido productivo, el empleo y las rentas familiares.

España se encuentra entre los países europeos con medidas más efectivas para mitigar el impacto económico y social de la pandemia; tanto por el apoyo a la liquidez como, sobre todo, por las ayudas directas dirigidas a las personas. El Estado ha pagado salarios y cotizaciones [a los trabajadores en ERTE](#) y una prestación extraordinaria para los autónomos; ayudas directas de más de 40.800 millones de euros a los ciudadanos y las familias. Además, se han reforzado la protección por desempleo y las ayudas a los colectivos más vulnerables. En el plano empresarial, se ha aliviado la carga financiera y de costes y se han avalado **116.000 millones de euros de financiación** para proteger el tejido productivo. Con el fin de que las comunidades autónomas puedan cubrir los costes adicionales en sanidad y educación y también ayudar a las pymes, se les han transferido 24.000 millones de euros. De hecho, casi todas están dedicando un porcentaje significativo precisamente para ayudar a empresas y personas afectadas por las restricciones de movilidad y actividad para frenar la pandemia en sus territorios.

Gracias a este esfuerzo colectivo de todos los contribuyentes, se ha evitado la intensa destrucción de empleo vivida en crisis anteriores y la tasa de paro se ha mantenido en el 15,5% en 2020, muy por debajo de lo inicialmente previsto. La red de seguridad desplegada **ha sido sin duda eficaz** para alejar los escenarios más negativos.

Pero está claro que todavía **no hemos dejado atrás las dificultades** y hay sectores que sufren una caída de actividad muy intensa y duradera que debilita su solvencia y su músculo para la reapertura. Por eso, desde el pasado otoño, hemos reforzado [las distintas ayudas](#). Se han extendido los periodos de carencia, de moratoria y de devolución de los créditos, se ha ampliado el marco legal para las ayudas directas a empresas y llevamos tiempo trabajando con el sector financiero para articular mecanismos eficaces que eviten el sobreendeudamiento, mejoren la solvencia y refuercen las empresas de cara a la recuperación.

Además de seguir actuando a corto plazo, en 2021 hemos de poner los fundamentos del crecimiento futuro. La cuarta prioridad para impulsar el crecimiento y la creación de empleo es [el plan de recuperación](#), con una batería de inversiones y reformas para avanzar hacia una España más verde, más digital, más cohesionada social y territorialmente y más igualitaria.

Contamos para ello con los [Presupuestos Generales del Estado](#), que incluyen 27.000 millones de euros de inversión pública alineada con las prioridades del plan, en educación y formación profesional, en ciencia e innovación, en digitalización de las pymes y de la Administración, en eficiencia energética y movilidad sostenible, en fomento del empleo y acceso a la vivienda, en economía de los cuidados y salud pública. Además, tenemos una hoja de ruta de reformas para impulsar la modernización de nuestra estructura económica. Finalmente, estamos **agilizando los procedimientos burocráticos** y desplegando instrumentos modernos de colaboración público-privada y entre distintos niveles de la Administración.

El enorme interés mostrado por las administraciones, empresas y agentes sociales, y las respuestas a las consultas lanzadas en estas semanas confirman que estas prioridades están alineadas con las del conjunto de la sociedad. Que hay en nuestro país la energía positiva y la determinación necesarias para que, con el impulso público, logremos que **la recuperación llegue a todo el territorio**, los sectores y empresas, a toda la sociedad; para que, cuando se vaya retirando la incertidumbre, nuestro país se sitúe entre los motores europeos de progreso y bienestar.

<https://www.lainformacion.com/economia-negocios-y-finanzas/insolvencia-inmediata-empresas-salta-primer-plano-eurogrupo/2829304/>

Preocupa el crecimiento a corto plazo

La insolvencia inmediata de empresas salta al primer plano para el Eurogrupo

Las autoridades comunitarias admiten que el "gran elemento" que define las perspectivas económicas es el ritmo de vacunación, pero si aparecen variantes del virus resistentes a las inyecciones "todo cambiará".

La Información

La crisis [se extiende por toda Europa](#) y los ministros de Economía y Finanzas de la eurozona (el Eurogrupo) abordarán este lunes en una videoconferencia la situación de la economía a partir de las previsiones que la Comisión Europea (CE) presentó esta semana, y tratarán los **riesgos de insolvencia** por la pandemia en el sector corporativo. El Ejecutivo comunitario **rebajó el jueves su previsión de crecimiento** del producto interior bruto (PIB) en 2021 tanto en la eurozona, hasta el 3,8%, como en el conjunto de la Unión Europea (UE), al 3,7%, con respecto al otoño pasado, mientras que para 2022 la mejoró hasta el 3,8% y el 3,9%, respectivamente.

La Comisión explicó que con las [medidas de contención impuestas](#) para frenar la segunda ola de la pandemia aún en vigor, se espera que la economía europea se contraiga en el primer trimestre de 2021 y que el crecimiento se reanude en la primavera y cobre impulso en el verano. Fuentes europeas consideraron que hay **"razones para ser cautamente optimista"**, pero admitieron que el "gran elemento" que define las perspectivas económicas es el ritmo de vacunación, y reconocieron que si aparecen variantes del virus resistentes a las inyecciones "todo cambiará".

En el debate del lunes, además de pasar revista a estas proyecciones, los ministros cubrirán las políticas de apoyo y estímulo en el corto y medio plazo, informa Efe. "Hay un acuerdo total en que el **apoyo fiscal tiene que mantenerse ahora** y durante bastante tiempo, pero también hay un reconocimiento de que el apoyo puede necesitar cambiar de forma conforme evolucione la situación y probablemente tenga que haber una transición gradual de las medidas de emergencia hacia un apoyo más específico para la recuperación", comentaron las fuentes.

Desde el Ministerio de Economía español, no obstante, precisaron que durante el debate no se tratará de manera específica la reactivación de las normas comunitarias sobre control del **déficit y deuda públicos**, e insistieron en que el momento de decidir si se vuelven a aplicar no es "ahora", con la recuperación aún en duda.

Las insolvencias de las empresas es otro de los aspectos que debatirá el Eurogrupo este lunes. El impacto económico **no se refleja aún en el número de compañías insolventes** o en la cantidad de préstamos fallidos gracias a las medidas de apoyo, explicaron fuentes europeas. Sin embargo, apuntaron, gran parte del apoyo público para proporcionar

liquidez genera deuda que se deberá pagar una vez se retiren las medidas y eso puede provocar las insolvencias.

Así, subrayaron la importancia de mantener **activas las empresas viables** con medidas específicas y dejar caer las inviables, pero insistieron en que la retirada de los apoyos se debe calibrar "de manera adecuada, no demasiado rápido, pero tampoco con demasiada lentitud". En este contexto, agregaron que "una parte importante de la discusión" será la adecuación de los marcos nacionales de insolvencia para gestionar la situación futura y dijeron que las reglas de la UE sobre ayudas de Estado "se tendrán que tener en cuenta".