



acceso 360



16/02/2021

# Resumen de prensa del IEF

Instituto de la  Empresa Familiar

REBOLD

## FISCALIDAD

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
16/02/21	LOS EMPRESARIOS CATALANES RECLAMAN UN GOVERN ESTABLE QUE PRIORICE LA ECONOMÍA / Expansión	5	3

## ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
16/02/21	EL EUROGRUPO ACONSEJA MANTENER LAS AYUDAS «EL TIEMPO QUE SEA NECESARIO» / Abc	9	2
16/02/21	REFORMA LEGAL PARA AUMENTAR LAS AYUDAS DIRECTAS A PYMES / Cinco Días	11	1
16/02/21	LA INDUSTRIA AUXILIAR DEL MOTOR PREVÉ CREAR 40.000 EMPLEOS EN CINCO AÑOS / Cinco Días	12	1
16/02/21	TRABAJO DARÁ DATOS A HACIENDA PARA QUE LOS EMPLEADOS EN ERTE NO TRIBUTEN DE MÁS / El Economista	13	1
16/02/21	EL EUROGRUPO AVALA CONCEDER AYUDAS EN EMPRESAS "VIABLES" / El Economista	14	1
16/02/21	CALVIÑO NIEGA QUE BRUSELAS ENDUREZCA SUS EXIGENCIAS / El Economista	15	1
16/02/21	LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL DE LA EUROZONA CEDE UN 8,7% / El Economista	16	1
16/02/21	ENTREVISTA A JOSEP SANCHEZ LLIBRE, PRESIDENTE DE FOMENT: «O EL NUEVO GOBIERNO CATALÁN SE CENTRA EN LA ECONOMÍA O HABRÁ MÁS FUGA DE EMPRESAS» / El Mundo	17	1
16/02/21	DRAGHI EMPIEZA A DISEÑAR EL PLAN DE REFORMAS PARA REFLOTAR ITALIA / El País	18	1
16/02/21	EL CORONAVIRUS ASESTA A LA VIVIENDA EL MAYOR GOLPE EN UNA DÉCADA / El País	19	1
16/02/21	LOS CONCESIONARIOS RECORTAN 8.000 EMPLEOS POR LA CAÍDA DE VENTAS / El País	20	1
16/02/21	CALVIÑO PREVÉ TENER LISTO EN MARZO EL NUEVO PLAN DE AYUDAS A LAS EMPRESAS / El Periódico	21	1
16/02/21	LA UE TRABAJA EN CÓMO SALVAR A LAS EMPRESAS VIABLES DEL GOLPE DEL COVID / Expansión	22	1
16/02/21	EL PROGRAMA ECONÓMICO DE BIDEN: GIRO A LA IZQUIERDA EN EEUU / Expansión	23	1
16/02/21	LA DEUDA PÚBLICA DE SÁNCHEZ HIPOTECA A CUATRO GENERACIONES / La Razón	24	2

## ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
16/02/21	EL EUROGRUPO DEBATE EL FIN DE LAS SUBVENCIONES A LAS EMPRESAS / La Vanguardia	26	1



acceso 360

# FISCALIDAD

Instituto de la  Empresa Familiar



**14-F ELECCIONES EN CATALUÑA**

# Los empresarios catalanes reclaman un Govern estable que priorice la economía

**NUEVA ETAPA/** El mundo económico rechaza la unilateralidad e insta al nuevo Ejecutivo a dar confianza a las empresas para propiciar su regreso a Cataluña. Exigen bajar impuestos y apoyar a los sectores productivos más afectados por el Covid-19.

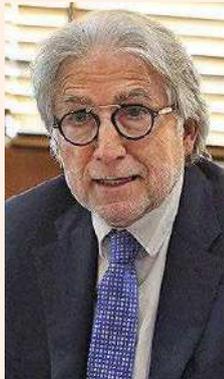
**David Casals.** Barcelona  
El independentismo salió reforzado de las elecciones autonómicas del pasado domingo. Las negociaciones para formar gobierno aún no han empezado, pero la mayoría de empresarios catalanes consultados por EXPANSIÓN consideran que la prioridad de los partidos no debe ser pactar una nueva hoja de ruta para alcanzar la secesión, sino reconstruir la economía catalana, que ha sufrido tres fuertes crisis en poco más de diez años.

La crisis financiera de 2008 se saldó con recortes sociales –de los que todavía Cataluña no se ha recuperado– y un crecimiento sin precedentes de la deuda pública. Según los últimos datos disponibles, supera los 78.000 millones de euros y de todos ellos, 32.000 deben amortizarse este trienio.

En octubre de 2017, el bloque secesionista apostó por la unilateralidad y los efectos económicos de aquella decisión todavía son palpables: la inversión extranjera se desplomó y la Comunidad de Madrid se ha consolidado como la autonomía que más contribuye al PIB nacional, una posición que históricamente había ostentado Cataluña. La consecuencia más dolorosa es una diáspora corporativa sin precedentes: desde principios de 2017, más de 7.000 empresas han trasladado su sede social a otra autonomía por temor a la inseguridad jurídica.

A los efectos del *procés* –que el independentismo relativiza–, se suma la pandemia del Covid-19, que se salda con el mayor desplome del PIB desde la Guerra Civil. En 2020 cayó un 11,4%, cuatro décimas por encima al promedio nacional, según el Govern. Los pronósticos indican que la recuperación será lenta y gradual.

Ante esta situación, la patronal de la gran empresa catalana, Fomento del Trabajo, pidió centrarse en la recuperación y en ayudar a los sectores más dañados por la



**Josep Sánchez Llibre**, presidente de Fomento del Trabajo.

**“Sin estabilidad, no habrá retorno de las empresas”**

Fomento del Trabajo exigió ayer a los partidos catalanes que hagan lo posible por constituir un “Govern fuerte y estable” para iniciar la recuperación tras la crisis de la pandemia del Covid-19. “Si no hay un Ejecutivo estable, no lograremos el retorno de las sedes sociales”, aseguró el presidente de la organización, Josep Sánchez Llibre, una de las figuras del mundo económico más implicada en revertir la fuga de empresas. La patronal catalana de la gran empresa fija varios objetivos para la nueva legislatura, como lograr un gran pacto con los agentes económicos y sociales, unos nuevos presupuestos y una “gestión rigurosa” para conseguir los fondos Next Generation.

pandemia, entre ellos el turismo –que representa el 15% del PIB–, la restauración, el comercio y la cultura.

El mismo diagnóstico expresó Antonio Delgado, que preside el Círculo Ecuestre, una entidad que promovió la burguesía catalana en los inicios de la Revolución Industrial, a mediados del Siglo XIX. “Queda claro que la



**Josep González**, presidente en funciones de Pimec.

**“Medidas urgentes para proteger el tejido empresarial”**

Pimec pidió ayer a los partidos políticos que configuren “un Govern estable” tras las elecciones catalanas y el impulso de medidas sociales y económicas para superar la crisis de la pandemia. En este sentido, destacó la importancia de la “ejecución urgente de políticas fundamentales para el tejido empresarial y la sociedad, como la gestión de los fondos europeos o acelerar la vacunación contra el Covid”. Por otra parte, la patronal catalana de pymes y autónomos también pidió al futuro Govern y al Gobierno de Pedro Sánchez que, a tenor de los resultados electorales del domingo, trabajen por “más y mejor diálogo”.

prioridad del nuevo Govern debe ser centrarse en la recuperación”, recalcó. Un mensaje similar lanzó Elena Massot, presidenta de la organización empresarial FemCat y CEO de la promotora inmobiliaria Vértix.

Roger Pallarols es el director general del Gremio de Restauración de Barcelona y ayer recordó que la “inesta-



**Enrique Lacalle**, secretario general del foro Puente Aéreo.

**“Los empresarios necesitamos estabilidad política”**

“Con tantas elecciones, tal dispersión de voto y tanta falta de diálogo y de gestión, los ciudadanos echamos de menos un gobierno que genere puestos de trabajo y economía productiva, lo otro es más de lo mismo. El dinero es cobarde y requiere confianza. Requiere también una fiscalidad adecuada: Cataluña no puede ser la región de España con más impuestos; eso no contribuye a que vengan ni las empresas que se fueron ni nuevas empresas a instalarse. Para todo ello se necesita estabilidad política, gobiernos que apoyen al empresariado, que es el único que genera riqueza y puestos de trabajo y no lo contrario. Sinceramente, no soy muy optimista sobre el futuro”.

bilidad política” castiga a su sector, uno de los más perjudicados por la pandemia. Exigió al Govern en funciones de JxCat y ERC que levante restricciones para acabar con el goteo de negocios que bajan la persiana para siempre. “Necesitamos un Govern serio”, agregó.

Fomento del Trabajo evitó ayer la confrontación directa



**Antonio Delgado**, presidente del Círculo Ecuestre.

**“Menos presión fiscal y más seguridad jurídica”**

“Realmente el escenario político que se presenta después de las elecciones no es muy diferente al que ya teníamos, con dos bloques claramente enfrentados y una división de la sociedad catalana al, prácticamente, 50%. Queda claro que la prioridad máxima del nuevo Govern debe centrarse en la recuperación económica, sin olvidar las políticas sanitarias frente al Covid-19 o medidas más estratégicas a medio y largo plazo que reduzcan la presión fiscal de las empresas y que aumenten la seguridad jurídica. Estos dos factores se antojan capitales para aumentar la inversión extranjera y permitir el retorno de las empresas que se fueron de Cataluña desde el inicio del *procés*”.

con los partidos independentistas, algo que no ha dudado en hacer en ocasiones anteriores. Por su parte, Pimec defendió el diálogo entre los Ejecutivos central y catalán. Por el contrario, otras entidades empresariales volvieron a recalcar el día después de las elecciones que es necesario pasar página al *procés*.



**Carlos Rivadulla**, presidente de Empresaris de Catalunya.

**“No tengo ninguna esperanza en la vuelta de empresas”**

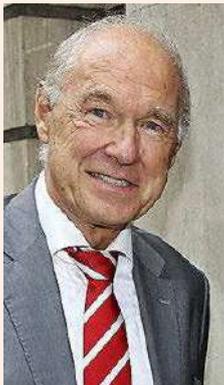
“Estamos un poco peor que ayer y no tengo ninguna esperanza en que vuelvan las empresas. Si el nuevo Govern es independentista, ¿qué confianza transmitirá a los inversores, cuando quizás plantea una nueva crisis institucional como la de 2017? Hay quien invertirá igualmente en Cataluña porque no se crearán sus amenazas, pero otros lo harán en Valencia, Zaragoza o Toulouse. El discurso de ERC es ambiguo, pero tampoco es tranquilizador porque no desarta la unilateralidad en un futuro, y las presiones que recibirá de Junts y la CUP tampoco ayudan. Todo apunta a que los cambios de sede social continuarán, si es que queda alguna empresa que aún no lo haya hecho”.

Empresaris de Catalunya es una entidad que se fundó en 2014 para dar voz a los directivos que se oponen a la secesión. “Todo apunta a que los cambios de sede van a continuar, si es que queda alguna empresa que todavía no lo haya hecho”, lamentó ayer su presidente, Carlos Rivadulla. Consideró que el programa de ERC es “ambi-



## RECONSTRUCCIÓN

La mayoría de agentes consultados cree que la principal prioridad es la reconstrucción y no la independencia de Cataluña.



Albert Peters preside el Círculo de Directivos de Habla Alemana



Jaime Malet lidera la Cámara de Comercio de EEUU en España.

## GENERAR CONFIANZA

Los directivos internacionales piden un cambio para atraer más inversión extranjera y poner fin a la diáspora empresarial.



Antoni Abad, presidente de Cecot.



Mònica Roca preside la Cámara de Comercio de Barcelona.

## MENOS IMPUESTOS

Rebajar los impuestos, sacar partido de los fondos europeos y apostar por el diálogo son otras peticiones del empresariado.



Elena Massot, presidenta de la fundación empresarial FemCat.



Roger Pallarols dirige el Gremio de Restauración de Barcelona.

### "Si hay un cambio, las empresas volverán"

"La estabilidad es lo más importante para los inversores: tenemos que recuperar la confianza en nuestra economía, sin embargo, ahora tenemos muchísimas dudas. Nos preocupa la alta presión fiscal, y también hay que trabajar codo con codo para que la situación empresarial mejore tras la pandemia. Lo que tenemos claro es que cualquier paso que den las instituciones catalanas tiene que ser en base a la legalidad. En este momento, todas las empresas que trasladaron su sede social a otra comunidad autónoma están mirando con lupa qué está pasando en Cataluña y si podemos cambiar las circunstancias habrá compañías que desearán volver".

### "Si sigue la bronca, no va a venir inversión"

"Lo más importante que ha pasado es que todo indica que el gobierno que salga no será bueno para la atracción de la inversión. Hay que pedir que quienes van a formar gobierno dejen aparcada su ideología y se dediquen a gestionar, en un momento tan urgente en un nivel de la pandemia y en un nivel económico. Que aparquen sus reivindicaciones y la bronca continúa con el resto de España. Los inversores van a esperar a ver cuáles son las líneas directrices de este gobierno, pero si es radical, de nacionalismo radical que busca la bronca, auguro que no va a venir inversión nueva a Cataluña y que muchas más compañías van a deslocalizarse. Y las que se han ido no volverán".

### "Necesitamos estrategias consensuadas"

Cecot pidió coraje político y diálogo a los partidos para sacar adelante reformas, realizando los acuerdos necesarios y buscando el máximo consenso a fin de llevarlas a cabo con éxito. "La política no es espectáculo, la política es gestionar correctamente el dinero que aportamos ciudadanía y empresas, y hacerlo con transparencia y con rendición de cuentas", afirmó ayer el presidente de la patronal, Antoni Abad. "Necesitamos estrategias económicas y sociales de país, ampliamente consensuadas y desde la base de un diálogo constructivo para resolver temas pendientes", añadió. Para la organización, los fondos Next Generation deben ser una prioridad.

### "Responsabilidad y firmeza en la toma de decisiones"

"Pedimos un Govern cohesionado y que actúe con unidad y coherencia, y, con el resultado de las elecciones en la mano, con sentido y visión de país. Es el momento de la responsabilidad y la firmeza a la hora de tomar decisiones que sean mejores para Cataluña. Estamos ante una grave crisis sanitaria, social y económica, y las decisiones que tomemos marcarán cómo controlaremos la expansión de la pandemia, y consecuentemente, la recuperación de la economía. Hay más diálogo con los sectores económicos, en especial los que más se han visto afectados por las restricciones, para encontrar soluciones conjuntas que permitan equilibrar economía y salud".

### "Hay que centrarse en la reactivación económica"

"El nuevo Govern debe abrir un ciclo en que la actividad política, partiendo del compromiso con el bienestar y la prosperidad de la sociedad, se centre en la reactivación económica y la mejora de la competitividad. Urge coordinar la aplicación eficaz y eficiente de los fondos europeos, a través de la colaboración público-privada. Hay que crear un clima de seguridad jurídica y consenso para dar un paso adelante en digitalización y transición energética, y para que las medidas que se adopten perduren en el tiempo. La industria y la internacionalización pueden revitalizar la ocupación si hay buena coordinación con el sistema educativo y de fomento de la ocupación".

### "Cuanta menos inestabilidad política, mejor"

"El Govern de JxCat y ERC, que está en funciones, debe hacer bien su trabajo. Debe corregir la falta de atención absoluta hacia la restauración en los últimos meses y atender la emergencia económica de los sectores más afectados por la pandemia. Hay que flexibilizar las restricciones desde esta misma semana. En cuanto a la nueva legislatura, pedimos al Govern y a los grupos de la oposición que no se alejen ni un milímetro de las preocupaciones que tiene la sociedad, ante una pandemia que ha provocado un agujero económico sin precedentes. En un contexto de crisis económica profunda, cuanto menos estabilidad política haya, mejor. Queremos un Govern serio".

guo" y auguró que finalmente se dejará arrastrar por las posiciones maximalistas de Junts y la CUP a lo largo de las negociaciones.

También se mostró pesimista "sobre el futuro" Enrique Lacalle, exdirigente histórico del PP catalán y que en la actualidad preside Puente Aéreo, un lobby que engloba a empresarios cata-

lanes y de Madrid y que busca tender puentes entre ellos. "Se necesita estabilidad política y gobiernos que apoyen al empresariado, que es el único que genera riqueza", señaló.

Un mensaje similar lanzó el barcelonés Jaime Malet, que preside la Cámara de Comercio de Estados Unidos en España. "Si sigue la bronca,

no va a venir la inversión", recalcó. Esta tesis también la comparte el Círculo de Directivos de Habla Alemana, que tiene su sede en Barcelona. Según su presidente, Albert Peters, si en la nueva legislatura "cambian las circunstancias", empezarán a volver las empresas que trasladaron su sede social a otra comunidad autónoma.

Otra voz autorizada para hablar del impacto del proceso en los inversores es la de la Cámara de Comercio Alemana para España, con sedes en Madrid y Barcelona. Fuentes de esta institución recordaron ayer a EXPANSIÓN que "la estabilidad política y la unidad de mercado interno se encuentran entre las preocupaciones clave" de

las compañías germánicas. "Las regulaciones dispares de diferentes comunidades autónomas o una incertidumbre en relación con la futura pertenencia o no al marco jurídico conocido supone un empeoramiento de la competitividad", lamentó la entidad.

Editorial / Página 2

**Opinión / Enrique Calvet** 14-F: Esperanza y catástrofe / Página 46 / **Andrés Betancor** Cataluña: Victoria de Pablo Iglesias / Pág 46 / **Manuel Conthe** El dilema de Pere / Página 47

**Han colaborado en esta información:** Gabriel Trindade, José Orihuel y Mercedes Serraller.



## 14-F ELECCIONES EN CATALUÑA

**LA CONFRONTACIÓN MARCARÁ LA NUEVA LEGISLATURA/** ARAGONÈS (ERC) SE PRESENTARÁ A LA INVESTIDURA Y JUNTS DE JA CLARO QUE SU APOYO NO SERÁ GRATIS. BORRÀS LE PIDE QUE CONCRETE SU HOJA DE RUTA HACIA LA SECESIÓN Y QUE PONGA FIN A LAS DISCREPANCIAS PÚBLICAS ENTRE AMBAS FUERZAS.

# El tripartito independentista ya toma forma

**ANÁLISIS** por David Casals

Cataluña se encamina hacia la reedición de la actual alianza entre partidos independentistas. Todos ellos se sienten legitimados para gobernar, tras mantener su hegemonía en escaños y superar por primera vez la barrera del 50% del voto en las elecciones autonómicas del pasado domingo. Pese a ello, se prevén unas negociaciones muy largas, por las diferencias que mantienen los diferentes partidos sobre cómo y cuándo hay que volver a apostar por la secesión. El plazo para formar gobierno expira a finales de mayo.

Aunque no ganó el 14-F ni en votos ni en escaños, ERC acaricia la presidencia de la Generalitat y ayer volvió a proclamar que el actual número dos del Govern y consejero de Economía, Pere Aragonès, se presentará a la investidura. Sin embargo, desde las filas de Junts, Laura Borràs le paró los pies y le dejó claro que su apoyo no será gratis.

En Junts todavía recuerdan el precio que en 2017 les puso ERC a cambio de facilitar la investidura del *expresident* Quim Torra: controlar las tres consejerías que juntas, representan el 70% del gasto público autonómico: Salud, Enseñanza y Trabajo y Servicios Sociales.

Junts por ahora no entra en la guerra de nombres ni tampoco de consejerías, aunque durante la campaña electoral defendió recuperar la cartera de Sanidad ante la mala gestión

de la republicana Alba Vergés.

Lo que sí reclamó Borràs a ERC es un compromiso explícito: "seguir avanzado hacia la independencia" en la nueva legislatura. Por ello, en las negociaciones, pedirán saber con exactitud todas las concreciones del plan que han trazado.

En opinión de Junts, el programa electoral de ERC es ambiguo. Los republicanos no descartan retomar la vía unilateral; sin embargo, creen que ahora no es el momento. Su estrategia es aprovechar que sus votos son necesarios en el Congreso para arrancar al Gobierno del PSOE y

Unidas Podemos nuevas concesiones. El marco donde los republicanos plantearán sus existencias es la mesa de diálogo entre los Ejecutivos central y catalán, que ERC arrancó a Pedro Sánchez en enero de 2020 a cambio de facilitar su investidura. Junts siempre ha considerado que negociar con el Gobierno era perder el tiempo. Por el contrario, ERC sabe que Sánchez necesita sus votos en el Congreso y quiere llevar en la mesa de diálogo una amnistía para los líderes independentistas que promovieron el salto al vacío de 2017, el reconocimiento del derecho a la autode-

terminación de Cataluña y un referéndum. Todos estos puntos son líneas rojas que el PSOE ha dicho que no cruzará.

## "Conflicto político"

Sin embargo, los socialistas asumen como propia una expresión del bloque independentista -"conflicto político"- y el vicepresidente segundo y líder de Unidas Podemos, Pablo Iglesias, va más allá y habla de "presos políticos" y "exiliados" para referirse a los líderes separatistas.

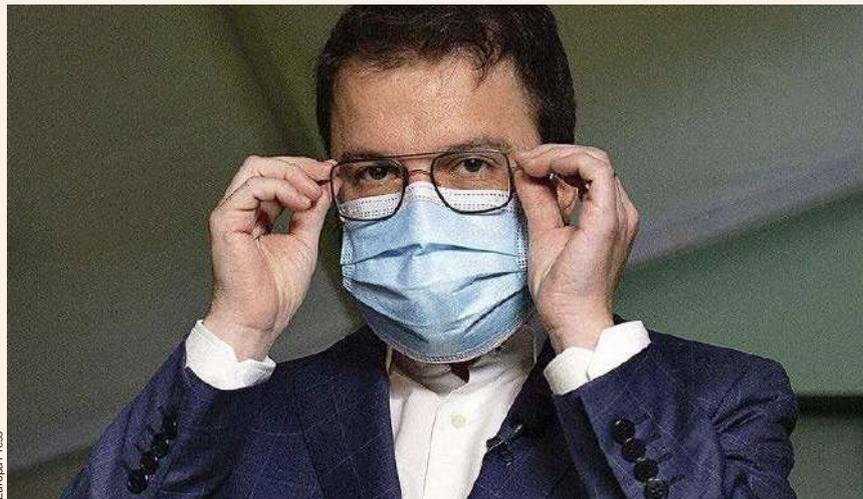
Junts tampoco concreta qué entiende por unilateralidad: si "levan-

tará" la DUI, la publicará en el Diari Oficial de la Generalitat o llevará a cabo una nueva iniciativa legislativa. Lo que sí tienen claro Junts y la CUP es que es necesario un nuevo gesto de fuerza. Otra exigencia de Borràs es poner fin a los "desplantes públicos" que marcaron la anterior legislatura. Las discrepancias entre Junts y Esquerra llegaron hasta tal punto que a principios de 2020, el *expresident* Quim Torra dio la anterior legislatura por agotada. Sin embargo, rechazó convocar elecciones entonces y luego vino la pandemia, que le sirvió de pretexto para alargar un mandato agónico.

Parece difícil que la relación entre Junts y Esquerra pueda reconducirse. Los resultados tampoco ayudan, ya que el equilibrio de fuerzas ha contribuido a deteriorarla: si en 2017 Junts consiguió dos escaños más que los republicanos, ahora estos últimos tienen un sólo parlamentario más que el partido de Puigdemont.

En cualquier caso, para Junts, no ostentar la presidencia de la Generalitat es un duro golpe, ya que el partido se queda sin su principal escape. Junts no descarta una repetición electoral, pero ERC rechaza frontalmente este escenario.

ERC insistió ayer en un gobierno de unidad entre las fuerzas que defienden el derecho a decidir. Incorporaría CUP, Junts y los comunes, pero los dos últimos ya han dicho que son incompatibles. El PSC, por su parte, aseguró que Salvador Illa optará a la investidura por ser el candidato más votado.



Pere Aragonès, candidato de ERC y aspirante a presidir una Generalitat independentista con el apoyo de Junts y la Cup.

# El programa que une a ERC, Junts y la CUP

**ANÁLISIS** por David Casals

Declarar la independencia es el gran punto que tienen en común Junts, Esquerra Republicana y la CUP en sus programas electorales. Sin embargo, los tres partidos no se ponen de acuerdo sobre cómo alcanzarla tras el fracaso de la Declaración Unilateral de Independencia (DUI) que promovieron en octubre de 2017.

En lo económico, una de sus grandes coincidencias es la necesidad de incrementar el gasto público de la Generalitat a pesar de su elevado endeudamiento, superior a los 78.200 millones, según los últimos datos del Banco de España, actualizados en septiembre.

En fiscalidad, los tres partidos defienden posiciones dispares. Catalu-

ña es la comunidad autónoma con una mayor presión fiscal según los datos oficiales, un dato objetivo que el presidente de ERC, Oriol Junqueiras, negó categóricamente pasado viernes en una entrevista con EXPANSIÓN. "Estamos en la media", aseguró. Estas palabras contrastan con el diagnóstico de los empresarios catalanes, quienes sostienen que en Cataluña se pagan demasiados impuestos.

Los votos de la CUP serán decisivos, y aún se desconoce cuál será su precio. En 2016, consiguieron algo entonces que parecía imposible: que Artur Mas renunciase a seguir siendo presidente. Los anticapitalistas mantuvieron su veto hasta el último minuto y cuando estaba a punto de expirar el plazo para convocar unas segundas elecciones, Mas acabó renunciando. Le enviaron "a la papele-

ra de la historia", según sus palabras.

En su programa, la CUP defiende un "modelo industrial socialista", suspender el pago de la deuda, nacionalizar los servicios públicos, poner fin a la sanidad y a la educación concertada y subir los impuestos.

Entre las propuestas fiscales de la CUP, sobresale un nuevo impuesto con un tipo del 3% sobre los beneficios empresariales superiores a los cinco millones de euros, transacciones patrimoniales y patrimonio de fondos buitre y empresas y particulares que tengan más de tres pisos vacíos.

Otra figura impositiva que plantea la coalición antisistema serviría para financiar el gasto extra que ha supuesto el Covid-19. Se aplicaría un tipo de entre el 1% y el 3% sobre el patrimonio superior al millón de euros. Estas promesas contrastan con el

compromiso de Laura Borràs (Junts) de no incrementar la presión fiscal durante la nueva legislatura. Sin embargo, en este punto, en el seno de Junts no hay unanimidad.

Por esta razón, el programa electoral de Junts es sumamente inconcreto y no dice nada sobre las palabras del número tres de la formación y presidente de la Cámara de Comercio de Barcelona, Joan Canadell, quien se comprometió a rebajar los impuestos de Sucesiones y de Patrimonio.

Canadell asegura que Cataluña sólo tiene futuro si consigue ser un país "frugal", como Países Bajos y Dinamarca, y asegura que únicamente con la independencia puede conseguirlo. Este modelo está muy alejado del comunitarismo que defiende la CUP y también del "independentismo pragmático" y con

tintes socialdemócratas que asegura defender ERC.

En lo que sí que hay coincidencias es en la necesidad de convertir el organismo de crédito oficial de la Generalitat -el Institut Català de Finances (ICF)- en un banco público. Junts ya le ha puesto nombre: "Banco Nacional de Cataluña".

Está por ver cómo se posicionará Esquerra ante una de las propuestas más polémicas que incorpora el programa de Junts: reformar la ley catalana de contratación con el objetivo de excluir a las empresas del Ibex 35 de la contratación pública. Esta propuesta guarda paralelismos con la campaña de boicot a las grandes empresas que puso en marcha la Asamblea Nacional Catalana (ANC) en 2018 y que suspendieron los tribunales por vulnerar el principio de libre competencia.



acceso 360

# ECONOMÍA

Instituto de la  Empresa Familiar



# El Eurogrupo aconseja mantener las ayudas «el tiempo que sea necesario»

► La Comisión prepara las recomendaciones con las reformas que se deberán cumplir

ENRIQUE SERBETO  
CORRESPONSAL EN BRUSELAS

Los ministros de Finanzas de la zona euro acordaron ayer que las medidas de apoyo para la economía para ayudar a superar la crisis de la pandemia del Covid-19 deberían mantenerse «el tiempo que sea necesario», según relató al término de la reunión virtual del Eurogrupo su presidente, el irlandés Paschal Donohoe, pero han de pasar de un enfoque generalizado a uno más específico dirigido a las empresas que se consideran viables. Antes de la reunión, la ministra española, Nadia Calviño, adelantó que el Gobierno espera poder aprobar en marzo un paquete de ayudas directas a las empresas en el que los bancos serán «parte de la solución», pero para el que necesita la autorización de la Comisión Europea.

Donohoe adelantó que «hacia el verano» los ministros de Economía de la zona euro elaborarán un enfoque común sobre la acción presupuestaria para lo que se espera que ya sea el periodo postcrisis en 2022, incluyendo si se sigue manteniendo en vigor la cláusula de escape del pacto de estabilidad o si hay que volver y cuándo a



La ministra de Economía, Nadia Calviño, en una comparecencia reciente en La Moncloa

JAIME GARCÍA

la moderación presupuestaria y el control del déficit público. Los ministros coincidieron en que a medida que la recuperación se acelere, los gobiernos tendrían que pasar del apoyo general a todas las empresas a medidas más específicas y concretas dirigidas caso por caso. Por ahora no se ha adoptado una posición clara, por lo que los ministros continuarán en abril las con-

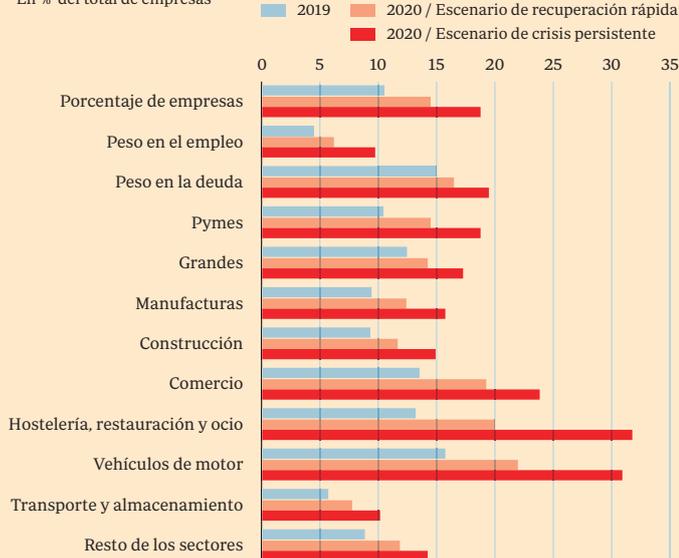
versaciones sobre cómo manejar la transición, incluida una discusión más detallada sobre cómo identificar empresas que sean viables y que necesiten más apoyo y diferenciarlas de aquellas a las que se les debería permitir que quiebren de manera ordenada.

La reunión de los ministros de Economía de la zona euro ha contado por

primera vez con la participación de dos expertos de la Organización Mundial de la Salud en busca de referencias sobre el terreno a la hora de hacer previsiones económicas. Las que ha hecho la Comisión creen que en primavera podría empezar a revertirse la tendencia y empezar un camino en la buena dirección de modo que se pueda enlazar con la llegada de las ayu-

## Empresas insolventes

En % del total de empresas



Fuente: Banco de España

ABC

## Con su fin se espera un atasco judicial

# La moratoria concursal contiene las insolvencias

ANTONIO RAMÍREZ CERESO MADRID

El año de la pandemia se cerró con una caída general de las insolvencias, a pesar de la crisis. Concretamente se registraron 6.718 procedimientos concursales, un 13,6% menos que en 2019, según los datos proporcionados por el Instituto Nacional de Estadística (INE). Un descenso que como denuncian distintas instituciones, está maquillado por mecanismos como las moratorias concursales, que imposibilita la tramitación de los concursos pedidos por la parte acreedora en los juzgados.

Este mecanismo se aprobó en el inicio del primer estado de alarma hasta diciembre, con el objetivo de evitar una ola de quiebras ante el

freno total de la actividad que sufrieron algunos sectores como la hostelería o el turismo. Entonces se pensaba que la crisis duraría poco. Más tarde, la segunda ola propició que el Gobierno ampliara la norma hasta el 14 de marzo.

Pero ahora lo cierto es que con el fin de la vigencia de esta medida, se espera un 'tsunami' de peticiones de concursos, lo que previsiblemente producirá «un atasco judicial», como aseguraron desde el Consejo General de Procuradores el pasado mes de Enero.

Ya de octubre a diciembre, se registró la cifra más alta de procedimientos concursales desde el primer trimestre de 2015, al contabilizar 1.383.



das del fondo de recuperación. Pese a todo, Donohoe consideró que la situación sigue siendo «muy seria», sobre todo el materia de empleo, y por ello insistió en que las ayudas directas a la economía siguen siendo necesarias y han de mantenerse «mientras haga falta».

En la minuta que recibieron los ministros se afirma que sin las medidas de apoyo de los gobiernos, el 23% de las empresas europeas habrían tenido problemas de liquidez a finales de 2020. Las que pese a todo en diciembre estaban ya en una situación dramática después de consumir todo el capital que tenían, varía según los sectores, y va desde el de la electrónica (8%) a hostelería y restauración (70%). Por ello, el comisario de Economía, Paolo Gentiloni, insistió en que la política de los gobiernos debe centrarse en «evitar que aumenten las insolvencias en el futuro y retirar las ayudas con prudencia. Hay que pasar de un enfoque global a acciones dirigidas y hay que hacer una distinción entre las empresas que consideramos que no son viables y otras que no lo son. Hay que mantener canales de crédito eficaces, sobre todo para las más pequeñas y, para las no viables, hay que organizar un final organizado porque las repercusiones sociales y el empleo deben ser nuestra prioridad».

### Infecciones e inyecciones

Gentiloni insistió también en que es necesario «ganar la carrera entre infecciones e inyecciones, porque todo es una cuestión económica y el éxito de la vacunación es fundamental para la recuperación». El comisario dijo que había explicado a los ministros de la zona euro que en las previsiones publicadas este jueves se entiende que las medidas de confinamiento podrán ir aflojándose desde mediados del segundo trimestre hasta desvanecerse el año que viene y que por ahora «tenemos que hacer todo lo necesario para que esto ocurra». También quiso añadir una gota de optimismo al recordar que el impacto de los fondos de recuperación que han de inyectar dinero masivamente en la economía aún no ha sido integrado en las previsiones, «pero nuestro cálculo nos dice que podemos esperar un aumento de dos puntos adicionales de crecimiento y más aún en los países más afectados» como podría ser España.

Sin embargo, antes de eso, la Comisión presentará en marzo las orientaciones a los países sobre cómo prepararse para aplicar sus recomendaciones específicas de primavera que contendrán ya –y esta vez de forma indudable– las reformas concretas que se exigirán a cada cual para recibir los fondos de reconstrucción. Hasta ahora, al referirse a las condiciones, se hablaba solo de las recomendaciones que la Comisión había planteado en los últimos dos años fuera del contexto de la pandemia, pero ahora el comisario Gentiloni ya advierte de que se van a expresar claramente para que los gobiernos puedan incluirlas en los presupuestos del año que viene.



# Reforma legal para aumentar las ayudas directas a pymes

La nueva normativa de la UE amplía los mayores fondos para autónomos hasta el 31 de diciembre

LUCÍA VERA HERVÁS  
MADRID

Desde que comenzara la pandemia se han ido aprobando una serie de medidas con el fin de paliar el impacto en los colectivos más vulnerables. En España, autónomos y pequeñas empresas son los que más han sufrido las consecuencias de la crisis. Muchos de ellos han tenido que cerrar sus negocios y los que aún sobreviven se enfrentan a restricciones, reducciones de horarios y aforos, etc., que les dificulta poder mantener sus actividades. Por ello, reclaman ayudas directas para poder mantenerse activos.

El pasado 28 de enero, la Comisión Europea aprobó una nueva modificación del marco temporal europeo. Este nuevo marco incluye la posibilidad de convertir las ayudas establecidas en anticipos reembolsables, en préstamos, garantías u otro tipo de subvenciones directas.

Además, el plazo de esta medida se amplía hasta el 31 de diciembre de 2021. Ya desde el mes de octubre el Gobierno de España estaba trabajando con la Comisión Europea para la revisión de este marco temporal de ayudas de la Unión Europea y ahora parece que se va a poner en marcha.

¿Qué puede suponer esta modificación en las ayudas en nuestro país? ¿Cuál es el objetivo de este cambio de marco legal en España? ¿A qué ayudas pueden acogerse autónomos y pymes actualmente?

Este nuevo marco legal tiene como objetivo

principal el de adaptar la respuesta económica y social a la pandemia a las necesidades reales de la actualidad. De esta manera, se pretende continuar preservando el empleo y la productividad, así como reforzar la solvencia de los negocios.

La intención de España es acelerar el proceso de autorización de la modificación de este cambio en el marco legal para poder poner en marcha las herramientas necesarias con el fin de impulsar la recuperación empresarial. Por ello, tras la aprobación publicada por la Comisión Europea, la Comisión Delegada para Asuntos Económicos del Gobierno ha acordado esta extensión de las ayudas con el objetivo de poder aplicarlas a las distintas Administraciones. Es necesario que la Comisión Europea apruebe la puesta en marcha de estas ayudas del marco español.

## Medidas vigentes

Actualmente, se ha destinado el 20% del PIB de nuestro país a ayudas con el fin de proteger el empleo y salvar a las empresas. De este porcentaje, el 15% era para medidas de liquidez y el 5% restante es el que corresponde a ayudas directas. Esto es lo que se pretende modificar, gracias a la entrada en vigor de este nuevo marco legal europeo.

El Gobierno ha adelantado que una vez que la Comisión apruebe esta nueva normativa una de las primeras medidas que lanzarán irán enfocadas a aliviar la carga financiera de las pymes y los autó-



nomos. Se trata seguir en la línea de los ya puestos en marcha aplazamientos de pagos a Hacienda y a la Seguridad Social, así como la flexibilización en el pago de las rentas de alquileres.

Actualmente, las ayudas directas vigentes más destacadas son los expedientes de regulación temporal de empleo (ERTE), la prestación extraordinaria para profesionales autónomos y las incapacidades laborales por la pandemia. Estas suponen un total de 40.800 millones de euros.

Además, se han ido aprobando varias líneas de avales del ICO desde marzo de 2020. Todas ellas han sido dirigidas a ayudas directas del Fondo de Apoyo a la Solvencia y ascienden a 116.000 millones de euros en financiación para empresas.

De igual manera, se ha dotado a las comunidades autónomas de una financiación extra para poder tener un margen presu-

puentario para poder hacer frente a los problemas de las pymes y autónomos particulares de cada territorio.

De hecho, para este 2021, el Gobierno ha anunciado que va a fijar una transferencia extraordinaria de 13.400 millones de euros, además de dotar a las comunidades autónomas de recursos de los fondos europeos.

En concreto, las comunidades autónomas contarán con 10.000 millones de euros del fondo React-EU, con el fin de reforzar el sistema sanitario e impulsar el crecimiento económico

más sostenible. Por su parte, las moratorias de pagos de créditos han sido fundamentales para la liquidez de los negocios. El pasado 2 de febrero se aprobó su extensión nuevos meses, gracias a la modificación del marco regulatorio por parte de la Autoridad Bancaria Europea (EBA).

También fue muy importante la extensión del periodo de carencia y del plazo de amortización de las líneas de avales del ICO, aprobadas en el mes de noviembre. Este tipo de financiación aporta más margen a las empresas para poder recuperar su actividad y facturación.

Todas estas ayudas, y las que puedan sumarse una vez aprobado el marco legal europeo, se añadirán a las específicas concedidas por las comunidades autónomas y ayuntamientos, para adaptarse a la situación específica de cada región.

Más información en P29

**Irán enfocadas a aliviar la carga financiera, como se hizo con las cuotas tributarias**

## Breves

► **Las ayudas a autónomos de febrero son provisionales y se revisarán posteriormente.** Al menos así lo será la ayuda correspondiente al cese extraordinario por Covid-19 que, según la normativa oficial publicada, se revisará en septiembre. Dicho reglamento indica que esta prestación se concederá de momento de forma provisional. Será en el mes de septiembre cuando se proceda a realizar una revisión de la misma. Los trabajadores autónomos pueden solicitar ya las ayudas y las percibirán hasta el mes de mayo, aunque es posible que tras la revisión de septiembre deban devolverlas.

► **Las pymes con derechos de propiedad intelectual pagan un 19% más.** Así se desprende de un estudio de la Oficina de Propiedad Intelectual de la Unión Europea (Euipo) y de la Oficina Europea de Patentes (OEP). El informe revela que las empresas titulares de derechos de propiedad intelectual suelen obtener más ingresos por empleado que aquellas que poseen este tipo de derechos. Así, suelen conseguir unos ingresos mayores del 68% si son pequeñas o medianas empresas. Las grandes empresas perciben unos beneficios del 18%.



# La industria auxiliar del motor prevé crear 40.000 empleos en cinco años

CINCO DÍAS  
MADRID

La patronal de fabricantes de componentes de automoción, Sernauto, estima que el sector elevará un 11% la facturación para 2025 en comparación con 2019, hasta alcanzar los 40.000 millones de euros.

Según recoge la Agenda Estratégica Sernauto 2025, que sirve como hoja de ruta de cara a la recuperación de la pandemia y la transformación industrial y techno-

lógica, la industria auxiliar mejorará la balanza comercial con 2.295 millones de euros de exportaciones más y la creación de 39.950 nuevos empleos.

Además, las medidas llevadas a cabo por el sector tendrán un impacto en la recaudación fiscal con 800 millones de euros y motivarán un incremento en la inversión en I+D+i de 1.500 millones de euros en los próximos cinco años. El plan de Sernauto recoge 23 medidas de ayuda a

la oferta y a la demanda encuadradas en cinco ejes de actuación, enfocados al mercado, la inversión, la regulación y fiscalidad, la I+D+i y el talento.

Según la asociación, las líneas estratégicas están encaminadas a facilitar el acceso a la financiación, apoyar la consolidación del sector, atraer inversiones y promover la creación de un ecosistema colaborativo, crear un entorno regulatorio atractivo y promover la vigilancia de mercado y

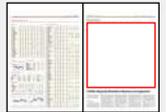
## La patronal Sernauto ve posible elevar un 11% la facturación respecto a 2019 pese a la pandemia

potenciar y atraer talento. Otro de los grandes objetivos es reducir las emisiones mediante la renovación del parque de vehículos y el mantenimiento responsable de los automóviles y la apuesta por la digitalización.

Además, Sernauto apunta que las políticas climáticas estarán ligadas a una estrategia industrial coherente y asegurar el equilibrio de los tres pilares del triángulo de la sostenibilidad, es decir, las políticas medioambientales, económicas y sociales.

La presidenta de la asociación, María Helena Antolí, destacó que la Agenda Estratégica Sernauto 2025 nace para "ser la hoja de ruta con la que seguir manteniendo, con el apoyo de la Administración, la competitividad y el liderazgo de la industria española de automoción".

Sernauto pretende crear, con auspicio de la UE, un sistema de almacenamiento para vehículos eléctricos, que aúna los PTCIC de baterías y de hidrógeno.



# Trabajo dará datos a Hacienda para que los empleados en Erte no tributen de más

Firma un acuerdo con la Agencia Tributaria para evitar problemas en la declaración del IRPF

El Servicio Público de Empleo comunicará en breve los cobros indebidos de forma automatizada

Juan Ferrari MADRID.

El Servicio Público de Empleo (Sepe) ha cerrado un acuerdo con la Agencia Tributaria (Aeat) para actualizar cada mes los datos de los ingresos percibidos por los trabajadores en Erte con el fin de evitar que cuando llegue la declaración de la Renta de 2020 –que arrancará el 7 de abril– muchos de los beneficiarios de la prestación se lleven la sorpresa de que deben declarar a Hacienda más dinero del que les ha correspondido, según fuentes del Ministerio de Trabajo.

Desde Hacienda aclaran que no se trata de un acuerdo como tal sino el compromiso de que el Sepe mande a la Agencia Tributaria datos actualizados antes del inicio de campaña para tener más afinados los borradores y datos fiscales de la gente en Erte con vistas a la campaña de renta.

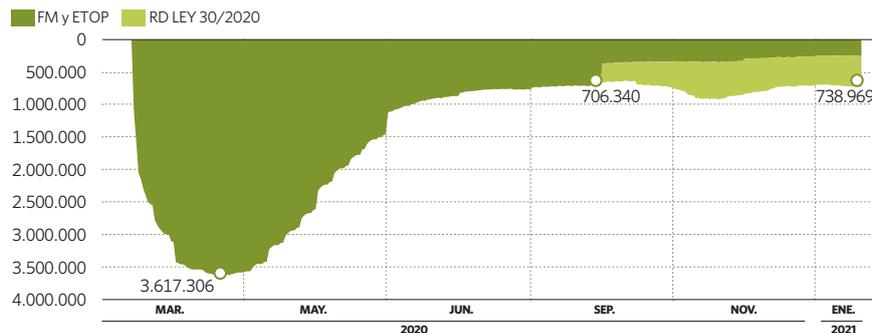
## Problemas de gestión

La avalancha de prestaciones por Erte ha disparado los cobros indebidos, generalmente por exceso, aunque el ministerio no ha cuantificado cuántas personas se han visto afectadas por estos errores de gestión. Un problema que se ha agudizado por la lentitud en la gestión de estos cobros indebidos que ha provocado que muchos de los afectados todavía no hayan recibido la comunicación ni la carta de pago que les permita hacer la devolución de lo cobrado por exceso.

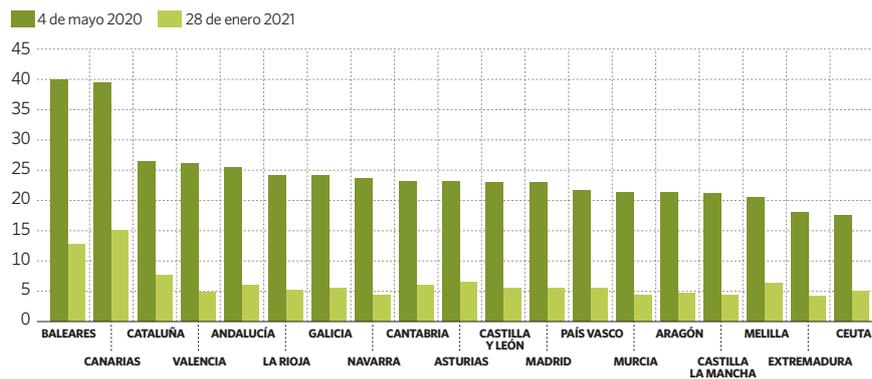
Fuentes de la plantilla del Sepe señalan que muchos afectados se han puesto en contacto con ellos para saber cuánto dinero han cobrado de más y expresar su preocupación por la declaración de la

## Una cobertura sin precedentes

Evolución del número de personas que han cobrado prestaciones



Evolución de trabajadores en Ertes sobre el total por CCAA (%)



Fuente: Ministerio de Inclusión, seguridad social y migraciones.

elEconomista

jador que está o haya estado incluido en un expediente de regulación temporal de empleo haya cobrado de más, le remitirá de forma automatizada la comunicación de lo cobrado en exceso para que pueda realizar sus alegaciones y la carta de transferencia al Banco de España para saldar la cuenta en caso de estar conforme.

Hasta ahora, cuando el sistema detecta abonos irregulares remite una alerta al departamento de cobros indebidos que debe iniciar la tramitación del expediente a ma-

**El sistema manual todavía perdura, especialmente en las grandes ciudades**

no. Lo que ha causado un gran atasco y explica que mucha gente no sepa si ha cobrado de más ni a cuánto asciende su deuda con el Sepe.

Como consecuencia, en las próximas semanas empezarán a llegar las notificaciones alertando del cobro indebido. Sin embargo, el sistema se está implantando de forma gradual en las delegaciones provinciales, por lo que en muchas todavía se sigue realizando toda la tramitación de forma manual. Especialmente en las grandes ciudades.

Además, el sistema detectará los errores aunque la gente siga cobrando, pues hasta ahora se producía cuando un trabajador se diese de alta o de baja. Y acelerará los expedientes que todavía siguen pendientes de notificación.

Renta, pues les pueden reclamar en función de lo que el Sepe les ha entregado y no por lo que legalmente les correspondía. En definitiva, la diferencia la tendrán que devolver antes o después al Sepe.

Las fuentes del Ministerio de Trabajo explican a *eE* que además de la actualización de los datos a la Agencia Tributaria se ha establecido un procedimiento abreviado para agilizar la comunicación de los

cobros indebidos a los afectados. Desde la plantilla del Sepe explican que se ha producido una mejora en el sistema informático ligado al Covid que permite que cuando el sistema detecta que un traba-



MINISTROS DE FINANZAS DE LA ZONA EURO

# El Eurogrupo avala conceder ayudas en empresas "viables"

## Al menos un 30% de las firmas españolas ha tenido problemas de liquidez por la pandemia del coronavirus

Jorge Valero BRUSELAS.

Durante la pasada crisis financiera, la torpeza de los europeos al retirar los estímulos provocó una segunda recesión en 2012. Esta vez, con la lección aprendida, Europa está afinando su estrategia para, cuando llegue el momento, salir gradualmente del gasto excepcional realizado para superar la crisis causada por el Covid-19. El grifo se cerrará en función de la evolución de la pandemia, del ritmo de vacunación y la puesta en marcha del fondo de recuperación de 800.000 millones de euros.

La UE se juega mucho en esta vuelta a la normalidad. Europa deberá distinguir entre aquellas empresas viables que merecen ser salvadas y cortar del hilo con las firmas zombis que sobreviven a costa de las arcas públicas. Las quiebras además impactarán negativamente en los balances bancarios, aumentando una morosidad aún bajo control. El retorno a la disciplina fiscal sucederá justo cuando la Unión está revisando su Pacto de Estabilidad y Crecimiento. Países como España y Francia quieren que las normas que controlan el déficit y la deuda se reinstalen tras haber sido simplificadas y adaptadas a la nueva realidad pospandemia.

Europa mantendrá los estímulos fiscales al menos este 2021, y para el verano la Comisión Europea y los socios tomarán una decisión sobre si se mantendrá el Pacto de Estabilidad suspendido el próximo año.

Una discusión que arrancaron ayer los ministros de Finanzas de la zona euro. El Eurogrupo sobre todo se centró en el impacto del Covid-19 en la solvencia de las empresas y la necesidad de calibrar las me-

### España enviará su plan en marzo

La vicepresidenta Calviño indicó ayer que el Gobierno enviará el próximo mes el plan español de inversiones y reformas para acceder a los 140.000 millones de euros que corresponden a España del fondo de recuperación. De esta manera, podría estar aprobado en junio, para cuando podría recibir los 10.000 millones de prefinanciación. Indicó que todavía se están revisando algunos componentes del plan con la Comisión, y confirmó que el Gobierno movilizará todos los fondos, no solo los 70.000 millones de ayudas a fondo perdido sino también los 70.000 millones de préstamos. Aunque el fondo de recuperación estará orientado a la creación de empleo y la transformación de las empresas, Calviño explicó que no tendrá "ninguna incidencia especial" en el nuevo paquete de ayudas directas que prepara el Gobierno para el próximo mes.

didias de apoyo al sector corporativo para dirigir las hacia aquellas que merecen salvación.

El presidente del Eurogrupo, Paschal Donohoe, indicó que hasta ahora las ayudas desplegadas han sido "una historia de éxito", por haber evitado quiebras masivas. Pero en-

caramos "tiempos difíciles por delante" y "muchos negocios van a necesitar tiempo" para recuperarse. Y en los meses por delante, habrá que moverse a "una fase de medidas más orientadas" para ayudar aquellas firmas viables antes del estallido del virus.

El comisario de Economía, Paolo Gentiloni, admitió tras el encuentro que distinguir cuáles son las empresas viables "no es tarea sencilla", y en algunos sectores "no será fácil". La Comisión Europea advirtió en una nota preparada para el debate de los ministros que "una retirada abrupta y descoordinada de las medidas podría provocar problemas empresariales a gran escala, incluidas quiebras, lo que provocaría daños económicos y sociales duraderos y más divergencias económicas", sobre todo en el caso de la zona euro.

La Comisión advirtió la semana pasada que el riesgo de quiebras es especialmente importante en el caso español, dado el impacto de la pandemia, el peso de las pymes en nuestro tejido empresarial y el menor volumen de ayudas dadas a las empresas en nuestro país en comparación con otros socios. El Ejecutivo comunitario señala en su documento preparatorio que al menos el 30% de las empresas españolas tendrá problemas de liquidez a causa del impacto de la pandemia, como también es el caso de las francesas, italianas, letonas o eslovacas.

La Comisión indica que estos sectores más afectados por problemas de liquidez no son los que encaran más riesgos de sobreendeudamiento. Como ejemplo menciona que solo el 38% de las empresas con problemas de liquidez por la pandemia en el sector de servicios de aloja-



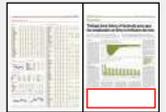
El comisario de Economía, Paolo Gentiloni, ayer. POOL

miento y alimentos era financieramente vulnerable antes del estallido de la pandemia.

La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra de Economía, Nadia Calviño, pidió antes del arranque del Eurogrupo "evitar retirada prematura" de los estímulos. Calviño puso en valor las ayudas españolas para ayudar a empresas y trabajadores. Explicó que se han dedicado unos 40.800 millones para los Ertres y los autónomos, y comunidades autónomas y ayuntamientos han distribuido 16.000 millones a las empresas, más otros 8.000 millones que recibirán este año para tal fin, además de para los gastos sanitarios y educativos adicionales.

Calviño, además, explicó que el Gobierno tendrá listo para el mes de marzo el nuevo marco de ayudas directas a las empresas, en el que trabajan con el Banco de España. Identificará aquellas firmas viables antes de la pandemia y debilitadas por la caída de la actividad, y se les ayudará con el sobreendeudamiento para que no les cueste volver a despegar.

Este paquete se enmarcará dentro del nuevo acuerdo marco para ayudas, enviado a Bruselas para su aprobación, y permitido por la última flexibilización de la Comisión del pasado mes que permite nuevas medidas de apoyo, como las quitas o los préstamos participativos.



# Calviño niega que Bruselas endurezca sus exigencias

La ministra se centra en las futuras reformas laboral y de pensiones

elEconomista BRUSELAS.

La vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, negó ayer que la Comisión Europea haya endurecido sus exigencias sobre las reformas laboral y de pensiones que

debe acometer el Gobierno español para que se apruebe su plan de recuperación y defendió que el diálogo con las autoridades comunitarias está siendo "tremendamente constructivo y positivo".

En declaraciones a los medios antes de participar en una nueva reunión por videoconferencia del Eurogrupo, Calviño defendió que "desde el principio está claro" que el plan post-Covid de la UE incluye aquellas "reformas estructurales

más significativas de cada país" que han sido recomendadas por el Ejecutivo comunitario en los últimos años. "Es la línea en la que hemos estado trabajando desde julio del año pasado. El diálogo con la Comisión Europea está siendo tremendamente constructivo y positivo y no he visto ningún cambio de énfasis en absoluto por parte de la Comisión", dijo.

Bruselas, argumentó la vicepresidenta, tendrá que realizar un análisis

"serio, responsable y riguroso" de los planes de recuperación que envíen todos los Estados miembros para garantizar que "resulta en un fuerte crecimiento no solo en el corto plazo, sino también en el medio y largo plazo".

La vicepresidenta tercera pretende atajar así los comentarios lanzados desde distintos ámbitos que señalan que la Comisión Europea no estaría del todo conforme con las líneas que el Gobierno ha presen-

tado hace unas semanas para las reformas que pretende acometer en los próximos meses, tal y como exige Bruselas para poder acceder a las ayudas del fondo *Next Generation* con 70.000 millones en ayudas directas y otros tantos en créditos blandos.

Desde los sindicatos, especialmente desde CCOO, se viene insistiendo en que Bruselas no ha "condicionado" las ayudas al contenido de ambas reformas.



## La producción industrial de la eurozona cede un 8,7%

**elEconomista** MADRID.

La producción industrial de la zona euro registró en 2020 una caída media del 8,7%, mientras que en el conjunto de la Unión Europea el retroceso fue del 8%, según los datos publicados por la oficina comunitaria de estadística, Eurostat.

En el mes de diciembre la producción industrial en la eurozo-

na retrocedió un 1,6% respecto del mes anterior, cuando había aumentado un 2,6%. En comparación con diciembre de 2019 la caída interanual fue del 0,8%.

Entre los Veintisiete, la producción industrial disminuyó en diciembre un 1,2%, después de haber aumentado un 2,3% en noviembre. En comparación con diciembre de 2019, el dato de la UE-27 bajó un 0,4%.



# Riesgo de otra salida de empresas

● El presidente de Foment: «O el nuevo Gobierno catalán se centra en la economía o habrá más fuga de empresas» ● Jaime Malet: «Con un Gobierno tan radical nacionalista difícilmente habrá más inversiones»

CARLOS SEGOVIA MADRID

El resultado electoral de las elecciones catalanas amenaza con perjudicar a la economía catalana y española, según las primeras reacciones de las asociaciones empresariales. «O el nuevo Gobierno de la Generalitat de Cataluña se centra en la economía y en afrontar la crisis o se estará abonando el terreno para una nueva fuga de empresas catalanas y que no vuelvan las que han salido», afirma a EL MUNDO el presidente de la patronal catalana Foment y vicepresidente de CEOE, Josep Sánchez Llibre. Cerca de 7.000 han abandonado su sede en Cataluña desde el referéndum ilegal del 1-O, de las cuales 3.600 han recalado en Madrid, según los últimos datos oficiales del Gobierno de Isabel Díaz Ayuso.

Y no sólo hay riesgo de nuevas fugas, Sánchez Llibre ve en peligro la propia supervivencia de las empresas catalanas golpeadas por la crisis

## RESACA ELECTORAL

**Equilibrio entre economía y salud.** La presidenta en funciones de la Cámara de Comercio de Barcelona, Mónica Roca, reclamó ayer que el próximo Govern que se formalice en Cataluña esté «cohesionado» y dialogue más con los sectores económicos.

**Unidad, coherencia y visión de país.** Roca argumentó que la crisis del coronavirus ha evidenciado la «debilidad» del modelo económico, por lo que instó al Govern a trabajar para desarrollar proyectos tractoros para la economía, apoyados en los fondos de recuperación europeos.

**Hacia la reconstrucción social.** CCOO de Cataluña reclamó la constitución de un Govern capaz de impulsar un cambio de modelo productivo y de proteger a la ciudadanía «sin dejar a nadie atrás», poniendo «en el centro de manera nitida las políticas sociales, económicas y laborales».

**Pactos para formar gobierno.** UGT de Cataluña emplazó, por su parte, a los partidos con opciones de gobernar a entablar ya conversaciones, sin vetos entre bloques, para poder conformar «lo antes posible» un ejecutivo «estable».

del coronavirus si no se arbitran más ayudas y, para eso, se requiere un Gobierno catalán con más capacidad de gestión que el que ha tenido el presidido en funciones por Pere Aragonès y anteriormente por Quim Torra. «No podemos seguir ni un año más sin Gobierno ni política económica», afirma Sánchez Llibre.

También avisa de que la política económica de la Generalitat debe ser de apoyo al crecimiento económico. «La subida de impuestos y la armonización fiscal es una estupidez y nos van a tener enfrente si impulsan eso», advierte.

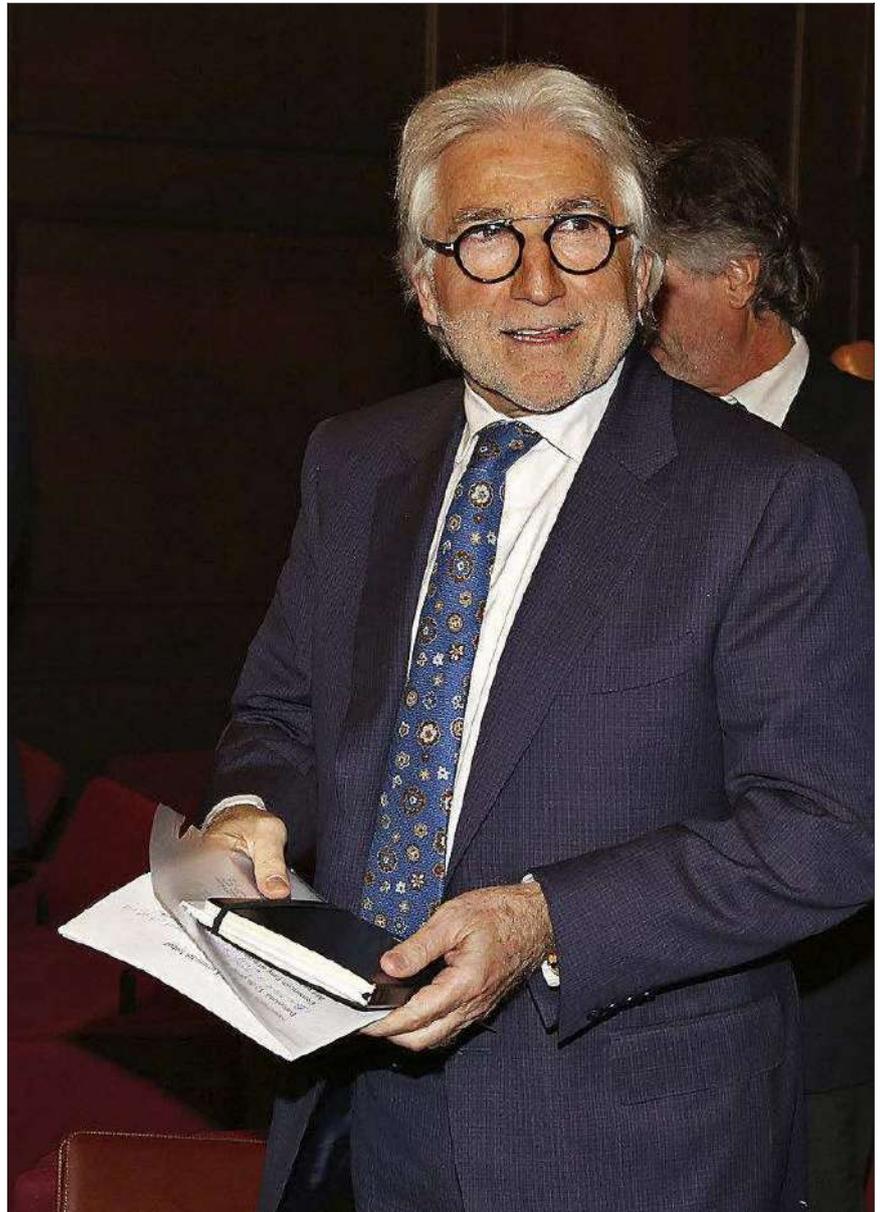
Foment lanzó ayer un comunicado firmado no sólo por Sánchez Llibre sino por todo su comité ejecutivo reclamando «un Gobierno fuerte y estable con capacidad de aprobar Presupuestos». Sánchez Llibre declina decir qué tipo de Gobierno —«des corresponde a los partidos»—, aunque siempre ha defendido que cuanto más transversal, mejor, en alusión a que incluya independentistas y constitucionalistas.

«Lo peor sería repetir las elecciones, porque se perdería un tiempo que no nos podemos permitir y, además, el resultado sería muy parecido», asegura el veterano ex político de Unión, que ve algún elemento positivo en el resultado electoral. «Se abre la posibilidad de un acuerdo para resolver el conflicto entre Cataluña y el resto de España con una negociación entre los que parece que van a gobernar tras las elecciones catalanas, Esquerra, y el que ganó las del Estado, el PSOE».

El presidente de la Cámara Americana en España, Jaime Malet, coincide con Sánchez Llibre en el riesgo de perjuicio económico para Cataluña y España tras las declaraciones de Aragonès de intentar montar un ejecutivo independentista. «Con un Gobierno tan radical nacionalista, difícilmente habrá nuevas inversiones en Cataluña y, al contrario, habrá más salidas», afirma Malet a este diario.

El responsable de la asociación que aglutina a las multinacionales estadounidenses con intereses en España cree que «los catalanes están hartos de la política como prueba la abstención». También ve algo positivo en el resultado: «Con toda la capacidad de acceso a los datos de sus votantes que tienen los partidos independentistas, que sólo hayan conseguido el 25% de votos del electorado es buena noticia».

El barcelonés Malet se ha significado en los últimos años en contra del independentismo y de sus estragos y será recibido hoy martes en audiencia junto a miembros de su directiva por el Rey Felipe VI. «Otro Gobierno independentista con más de lo mismo es negativo para la economía catalana y, por tanto, española».



Josep Sánchez Llibre, presidente de la patronal catalana Foment y vicepresidente de CEOE. ELENA RAMÓN



**Del PIB español.** Es el peso sobre el PIB de España que representa Cataluña, inferior al 19,3% de Madrid.

la», lamenta. Mientras que las patronales Foment y la de pequeñas y medianas empresas Pimec coinciden en que se evite una repetición electoral, Malet no ve tan negativos nuevos comienzos, si no se logra formar un Gobierno solvente.

Por su parte, el también catalán, el presidente de la Cámara de España,

Josep Lluís Bonet, declaró ayer en TVE que «aunque las elecciones han sido legítimas, han sido anómalas», al celebrarse en tan singulares condiciones de pandemia. En su opinión, el nuevo Govern tiene que aparcarse cualquier objetivo que no sea la recuperación económica.

«Además de la salud, la economía es lo más importante ahora. La crisis que está sufriendo España y muy especialmente Cataluña y muy especialmente Barcelona obligan a unidad de acción y a no perder energías en otras cosas que no sean salir de este charco», dijo Bonet.

Otros empresarios catalanes con-

sultados que piden no ser mencionados inciden en que el resultado no ha sido sorprendente, porque ronda el triple empate esperado entre socialistas, Esquerra y Junts per Catalunya. «Salvador Illa sabía que nunca iba a tener posibilidades de gobernar, pero había la posibilidad de que ganara Puigdemont a Esquerra, pero la salida de algunos votos al PDECat lo ha evitado». Las fuentes consultadas coinciden en que será difícil para Aragonès formar un Gobierno cohesionado y duradero con las huestes de Puigdemont y con la CUP, por lo que habrá elecciones de nuevo tarde o temprano, apuntan.



Mario Draghi presidió el sábado la primera reunión del Consejo de Ministros en el palacio Chigi, en Roma. / A. MEDICINI (POOL)

# Draghi empieza a diseñar el plan de reformas para reflotar Italia

Roma busca un papel europeo clave el año de la salida de Merkel y con Macron en campaña

DANIEL VERDÚ, Roma  
Mario Draghi se someterá mañana y el jueves a la votación de investidura de las Cámaras italianas. El exbanquero realizará ahí su primer discurso como primer ministro y

mostrará algunas de sus cartas. Pero Draghi ya ha empezado a trabajar. Tiene sobre la mesa asuntos cruciales como rediseñar el plan de recuperación para invertir los 209.000 millones en ayudas de la UE (el que

hizo el Gobierno de Giuseppe Conte es inviable). A cambio, deberá acometer reformas en la justicia, la Hacienda pública y la Administración. Y, sobre todo, decidir si Italia necesita decretar un segundo gran confinamiento.

Mario Draghi ya trabaja para Italia. La primera reunión del Consejo de Ministros, celebrada el sábado, duró 40 minutos. El expresidente del BCE se negó a hacer sonar la tradicional campanilla. Nada de folclore. Pidió a sus ministros que no hablen demasiado con la prensa. "Portaos bien", les dijo. Y su equipo trasladó a los medios que no se comunicaría nada hasta que hubiera algo que comunicar. Y no era el caso. Ese será el primer cambio que notará un país acostumbrado al ruido político. Draghi y su equipo más estrecho proceden del mundo económico, donde cada palabra de más puede costar mucho dinero (las legendarias tres palabras que pronunció en julio de 2012, "whatever it takes" salvaron el euro). De modo que esa será la regla para ir dando cuenta de una agenda complicada.

Draghi se vestirá mañana y pasará de político por primera vez y debutará en la Cámara de Diputados y en el Senado. Pronunciará sendos discursos y se votará su investidura. La única duda es si el Movimiento 5 Estrellas le apoyará en bloque o se agrietará con un grupo de parlamentarios contrarios. Inmediatamente después deberá despejar los problemas más urgentes, como volver a diseñar el Plan de Recuperación que había hecho el anterior Ejecutivo e instituir un órgano de gobernanza. También deberá afrontar el eterno problema de la aerolínea Alitalia —que ya ha costado

más de 9.000 millones a las arcas públicas—, el del banco Monte Dei Paschi y la acería Ilva. También deberá tomar una decisión urgente sobre el bloqueo de los despídos: el 31 de marzo expira el plazo dado por el anterior Ejecutivo, y la tasa de paro podría dispararse de forma espectacular. Y todo ello, con la primera gran decisión sobre la pandemia.

**Nuevo confinamiento.** Los datos de la pandemia no son buenos en Italia (ayer se notificaron 7.531 contagios). Sube de nuevo también el índice de transmisión por infectado. Los virólogos más importantes y el principal asesor del Ministerio de Sanidad, Walter Ricciardi, aconsejan el cierre

total del país. "Puede durar una, dos, tres o cuatro semanas. Depende de lo que se tarde en volver a rebajar la incidencia", ha dicho Ricciardi. Draghi, consciente de que la economía italiana tendría muchos problemas para soportar otro confinamiento, deberá buscar fórmulas para preservarla. Los datos de crecimiento de Italia (3,4%), penúltimo de los 27 países de la UE, estarán de nuevo por debajo de la media de la Unión en 2021. La llegada de Draghi ya ha provocado la caída en picado de la prima de riesgo. Pese a ello, parte del nuevo Gobierno, encabezado por la corriente de la Liga y Matteo Salvini, aprieta para que no haya más cierres.

Draghi quiere además acelerar el plan de vacunación, que ayer comenzó con los mayores de 80 años. Italia es el segundo país de Europa en ritmo de administración de las vacunas. Pero el nuevo primer ministro pretende establecer una plataforma única en toda la nación y tratar de establecer un punto de producción de vacunas en Italia. El objetivo es llegar a 300.000 vacunaciones al día. Todo ello a la espera de la primera vacuna italiana (Reithera), que podría llegar en junio.

**Más nombramientos.** Draghi ha configurado un Ejecutivo con 23 ministerios, y 15 de sus ocupantes tienen perfiles políticos. Es la superficie de un Gobierno

## La rebelión de las mujeres del Partido Democrático

Mario Draghi ha diseñado un Ejecutivo en el que, aparentemente, pesan más los políticos que los técnicos (15 contra 8). Pero hay que analizarlo en función de la relevancia de las carteras. Donde no existe debate posible en la proporción de mujeres (también es de 8 contra 15 varones) y su flagrante ausencia en la cuota de ministerios asignada a determinados partidos.

La paradoja es que el Parti-

do Democrático (PD) no ha entregado ninguno de sus tres ministerios a una mujer. Todo lo contrario, por ejemplo, que la Forza Italia de Silvio Berlusconi, ninguna de cuyas tres carteras ha ido a parar a un hombre. Las mujeres del PD se rebelaron ayer contra la decisión y protestaron airadamente. Y la respuesta del secretario general de la formación, Nicola Zingaretti, fue la promesa de que para las subsecretarías de

Estado o los cargos de viceministro se elegirá solo a mujeres. Una decisión que todavía calentó más los ánimos.

La eurodiputada del PD y expresidenta de la Región Emilia Romagna, Debora Serracchiani, escribió en Facebook que la respuesta de Zingaretti para solucionar el problema es como "reparar un jarrón roto con cinta adhesiva". La diputada Laura Boldrini se sumó a la queja: "Unos pocos puestos como subsecretarías no serán suficientes. El PD debe acabar con las corrientes que eliminan. Si no, terminará perdiendo su identidad progresista y su finalidad social".

que tomará forma con, al menos, 36 puestos más entre secretarías de Estado y viceministros. La partida más complicada se jugará ahora, porque deberá volver a establecer un equilibrio de fuerzas y, al mismo tiempo, situar a sus hombres de confianza en cada área. Ayer asignó el puesto de jefe de gabinete a Antonio Funicello, de 43 años, un periodista y experto en comunicación vinculado a la órbita del Partido Democrático (PD) que ya desempeñó un cargo parecido en el Ejecutivo de Paolo Gentiloni. El primer ministro no ha concretado todavía quién será su portavoz.

**Reforma fiscal y jurídica.** La reforma del sistema impositivo será una de las prioridades del mandato de Draghi. Ya en las consultas con los partidos adelantó su intención de aumentar la progresividad fiscal, justo en la línea contraria a la tarifa plana que quería la Liga. La idea que los partidos han contado estos días es que puede reducirse algo la presión sobre las rentas inferiores a los 40.000 euros. Pero se compensaría con nuevas normas contra la evasión tributaria.

La reforma de la justicia civil, encargada a la nueva ministra y expresidenta del Tribunal Constitucional, Marta Cartabia, también pretende tener un impacto sobre la economía. Ha sido una petición expresa de la Unión Europea en el marco del plan de recuperación. Los procesos en Italia, especialmente largos y farragosos, no ofrecen garantías suficientes a los inversores extranjeros. La aceleración de la obra pública es otro de los objetivos. Draghi ha puesto como ejemplo el modelo de Génova, donde se reconstruyó el puente Morandi, hundido en 2018 en un siniestro que causó 43 muertos, de manera rápida y eficaz. Italia tiene ahora mismo bloqueadas 59 grandes obras de infraestructuras clave. Para ello hay que acometer una reforma de la Administración importante que permita simplificar la normativa y el proceso de concesiones públicas.

**Liderazgo en Europa.** Italia aspira a convertirse en la voz de la Unión Europea bajo el mando de Draghi. El año en que el país transalpino presidirá el G-20 coincide con la retirada de la canciller Angela Merkel en Alemania y será el mismo año en el que el presidente francés, Emmanuel Macron, deberá sumergirse en una intensa campaña electoral de cara a 2022. Consumada la salida del Reino Unido de la UE, Draghi será el perfil con mayor autoridad entre sus pares. Fuentes del nuevo Ejecutivo señalan a EL PAÍS: "Soñar con romper el eje franco-alemán es demasiado. Pero es evidente que hay pocas voces más respetadas ahora mismo en el continente".

Italia aspira también a liderar las relaciones con EE UU. Draghi mantiene estupendas relaciones con varios miembros de la nueva Administración de Joe Biden. El presidente estadounidense ya ha manifestado que no ve "la hora de empezar a trabajar" con él y cabe la opción de que medie también en los recientes conflictos a raíz de los acuerdos de comerciales europeos con China.



# El coronavirus asesta a la vivienda el mayor golpe en una década

Las compraventas se desplomaron el año pasado un 17,7% y se situaron en niveles de 2016

JOSÉ LUIS ARANDA, Madrid  
415.748 casas. Es la cifra oficial de viviendas que se compraron en España en 2020. Según publicó ayer el Instituto Nacional de Estadística (INE), las compraventas retrocedieron en

el año de la pandemia un 17,7% respecto a 2019. Se trata de la mayor caída desde 2011. Quedaron muy lejos del medio millón (una cifra que se había superado en los dos años previos) para regresar a niveles similares a

los de cuatro años atrás, durante la incipiente recuperación de la Gran Depresión. Al aislar el dato de diciembre, sin embargo, el mercado creció por segundo mes consecutivo, lo que hace atisbar expectativas de recuperación.

el de vivienda usada (ampliamente mayoritario) lo hizo un 19,2%.

Los expertos suelen incidir en varios factores para explicar esta diferencia. Uno es que se ha observado cierto cambio de preferencias de los compradores, revalorizando las viviendas bien acondicionadas y con espacios como terrazas o parcelas de jardín, características más habituales en las viviendas recién construidas. El segundo es que, además, la obra nueva funciona con base en un volumen elevado de preventas, lo que implica que hay un compromiso adquirido por el comprador meses (o años) antes y la urgencia por cambiarse al nuevo hogar es diferente.

¿Y cómo está evolucionando el mercado? Para responder a esta pregunta, la estadística aporta datos segmentados de diciembre. Las 36.109 compraventas supusieron un 3,7% más que en el mismo mes de 2019. Aunque es una subida escasa, fue el segundo mes consecutivo de crecimiento interanual, ya que en noviembre el avance fue del 1,9%. Desde principios de 2019 (febrero-marzo) no se habían registrado dos meses seguidos en positivo.

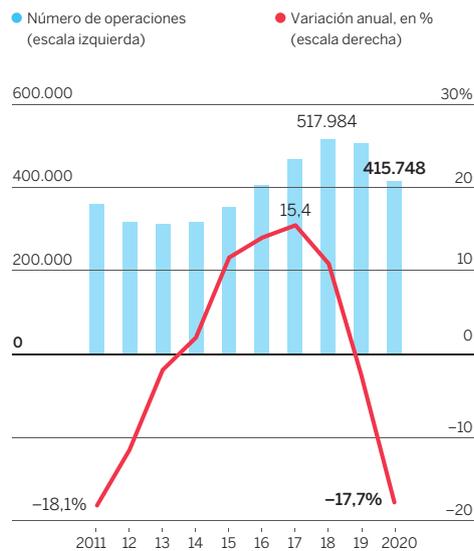
## Optimismo del sector

Este dato siembra cierto optimismo en el sector. Así lo recogen los análisis difundidos por los portales inmobiliarios. "La recuperación se ha hecho evidente", anunció Font, jefe de Estudios de Pisos.com. Para Francisco Iñiarena, portavoz del portal Idealista, "el descenso es significativamente inferior al esperado". En la misma línea, Anaís López, directora de comunicación de Fotocasa, afirmó que "el segundo semestre del año ha hecho que las cifras de compraventa se recuperen con rapidez".

Respecto al total de fincas que cambiaron de manos (el INE registra todo tipo de transmisiones inmobiliarias), el año pasado fueron casi 1,7 millones, un 17,9% menos que en 2019. Las compraventas fueron la modalidad más habitual (la mitad del total), pero no son las que más bajaron. Las permutas (-20,3%) y las que se incluyen en la categoría de otros (que incluye desde divisiones horizontales hasta ejecuciones hipotecarias) descendieron un 23,2%. Las herencias fueron un 15,1% menos y, por último, las donaciones fueron las únicas que avanzaron, un 2,2%.

## Compraventa de vivienda en España

Evolución en la última década



Fuente: INE.

Comunidades y ciudades autónomas en 2020

Comunidad/Ciudad Autónoma	Operaciones	Variación anual (%)
Ceuta	287	-65,6
Baleares	10.696	-23,2
C. Valenciana	58.745	-22,1
Canarias	16.645	-21,9
Madrid	56.723	-21,0
Navarra	4.518	-20,9
Cataluña	65.064	-19,7
Andalucía	83.760	-16,3
País Vasco	17.352	-16,2
Galicia	14.907	-12,9
La Rioja	3.244	-12,7
Aragón	11.751	-12,1
Murcia	14.677	-12,0
Castilla y León	18.447	-10,9
C.-La Mancha	18.010	-10,8
Cantabria	5.659	-10,7
Asturias	7.589	-9,0
Extremadura	7.181	-6,5
Melilla	493	-3,5

EL PAÍS

## Casas unifamiliares, más grandes y en las afueras

En los cambios de preferencias de los compradores abunda otra estadística conocida ayer, la de los registrados de la propiedad. Esta es la fuente de la que bebe el INE, pero su análisis incluye variables que el instituto oficial no explicita para no romper el valor de su serie histórica. Los registradores

señalan que en el cuarto trimestre de 2020, la compra de unifamiliares representó el 22,5% del total de operaciones, más de dos puntos por encima del promedio del año. También supone un récord absoluto: desde 2005, nunca la compra de esta tipología de vivienda había representado un porcentaje

tan alto. Los pisos en bloques suman el 77,5% restante.

Esto aumentó la superficie media de las viviendas compradas hasta los 102,1 metros cuadrados, de nuevo plusmarca histórica. Y el estudio destaca asimismo que el peso de las cinco mayores ciudades (Madrid, Barcelona, Valencia, Sevilla y Zaragoza) retrocedió con respecto a sus mercados provinciales. Las ventas en el interior de estas urbes representaron en todos los casos un menor porcentaje que en el trimestre previo.



# Los concesionarios recortan 8.000 empleos por la caída de ventas

DANI CORDERO, Barcelona

La caída de las ventas de coches tuvo un efecto directo sobre el empleo en los concesionarios: se destruyeron 8.075 empleos (un 5% del total) el año pasado. La depresión del

mercado amenaza con dejar a más trabajadores en la calle este año si las matriculaciones no se recuperan. El presidente de la patronal del sector Faconauto, Gerardo Pérez, calificó ayer la situación de "catastrófica". En enero

las ventas bajaron más de un 50% y en la primera quincena de febrero la caída está en torno al 40%. El sector solo ve posible recuperar los volúmenes obtenidos en 2019 el próximo año. Pero pide ayudas.

La facturación de los puntos de venta se redujo un 19%, un porcentaje mejor que el descenso sufrido el pasado año por las matriculaciones, situado en el 32%. Empeoraron tanto los ingresos por ventas de vehículos nuevos (un 20%), como los servicios posventa (19%) y la comercialización de coches de segunda mano (14,7%). A pesar de ello, la rentabilidad mejoró una media del 1,2% respecto a 2019. "Pese al fuerte impacto que ha tenido la pandemia y la crisis económica, los concesionarios hemos sido capaces de mantener la rentabilidad positiva de nuestros negocios, aunque con un margen muy estrecho, raquítico", dijo Pérez.

El presidente de Faconauto quiso mostrar una versión optimista, sobre todo a partir del segundo semestre, cuando cree que, impulsado por un alto porcentaje de vacunaciones, las ventas podrían crecer. La patronal contempla en el mejor escenario un repunte de la actividad comercial que sitúe las ventas por encima del millón de unidades, mientras que las estimaciones más negativas situarían esa cifra en torno a los 900.000 vehículos vendidos, lo que permitiría mejorar en 50.000 unidades los resultados del pasado año.

"Aún podemos revertir la situación", afirmó, tras reiterar la necesidad de que el Gobierno ofrezca ayudas a los comprado-



Un tráiler traslada varios vehículos en Sevilla. / JOSÉ MANUEL VIDAL (EFE)

res con una reedición más ambiciosa (y más costosa) del Plan Renove, recuperado la segunda mitad del año pasado sin apenas

impacto sobre el mercado. "Tiene que pasar de 400 euros [la cuantía que subvencionaba el Ministerio de Industria en 2020]

a 1.000 euros por vehículo", pidió en una rueda de prensa telemática.

La patronal de concesionarios celebra el anuncio del Gobierno de reeditar el Plan Moves, de subvenciones para la adquisición de vehículos e infraestructuras eléctricas, y elevar la cuantía total hasta los 400 millones de euros (con la posibilidad de alcanzar los 800 millones), pero lamentó que solo se apuesta por un tipo de vehículo que apenas cubre el 25% del mercado y que queda restringido a un segmento de población con cierta capacidad económica. "Necesitamos que en el 75% del mercado, el del motor de combustión, el consumidor tenga un incentivo", dijo en referencia a la ausencia del Plan Renove, que cubría esa parcela.

Además de esas ayudas, Faconauto insiste con un plan subvencionado de achatarramiento de vehículos que no quede supeitado a la adquisición de un vehículo nuevo. Calcula que de esa forma se podría sacar de las carreteras entre tres y cuatro millones de coches viejos. Y apostó también por que el Gobierno asuma de forma definitiva el fin del impuesto de matriculación, considerado por el sector un peaje para la compra de coches nuevos, y apruebe un nuevo impuesto vinculado a la contaminación.



Medidas anticrisis

# Calviño prevé tener listo en marzo el nuevo plan de ayudas a las empresas

El proyecto, que se trabaja desde hace meses, permitirá no solo dar subvenciones directas sino también quitas y préstamos participativos

Ricard Cugat

SILVIA MARTINEZ  
Bruselas

La posible quiebra de empresas por los efectos de la pandemia del covid-19 se ha convertido en uno de los grandes quebraderos de cabeza de la Eurozona. La Comisión Europea amplió y flexibilizó hace unas semanas el marco temporal de ayudas de Estado, aplicable hasta el 31 de diciembre de 2021, y España ultima ya su adaptación al mismo para aliviar y amortiguar el impacto de la crisis. Según anunció la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, el Gobierno español espera aprobar en marzo un nuevo plan de medidas que incluirá subsidios directos, quitas de deuda y préstamos participativos.

«Esperamos que a lo largo de marzo se pueda aprobar este nuevo paquete de ayudas», explicó Calviño poco antes de participar en la reunión mensual de los ministros de Economía y Finanzas de la Eurozona, que incluyó un debate sobre la solvencia de las empresas. Según explicó la vicepresidenta, el Ejecutivo de Pedro Sánchez ha trabajado en este nuevo paquete de medidas de apoyo con el Banco de España y el sector financiero, como adelantó EL PERIÓDICO, porque «es imprescindible que los bancos sigan siendo parte de la solución».

La respuesta se enmarca en el paraguas de ayudas públicas ya autorizado por la Comisión Europea el año pasado pero que permitirá ofrecer ahora un «catálogo mayor» de medidas. «Dado que la Comisión ha cambiado el marco



La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, en un acto en Barcelona, la semana pasada.

de ayudas recientemente hemos enviado para su autorización un marco más amplio que permite ayudas hasta el 31 de diciembre de este año. Permite ayudas a las empresas de una mayor magnitud de las que estaban autorizadas hasta ahora, la realización de quitas y el uso de otros instrumentos financieros como préstamos participativos para apoyar la solvencia de las empresas», insistió, cifrando en un 20% del PIB el apoyo público concedido hasta ahora: un 15% a través de medidas de liquidez y un 5% a través de ayudas directas.

Por ejemplo, solo en expedientes de regulación temporal de empleo, bonificaciones en las cotiza-



**«Tenemos que proteger lo logrado estos meses con la red de seguridad que tejimos»**

NADIA CALVIÑO  
VICEPRESIDENTA TERCERA Y  
MINISTRA DE ECONOMÍA

ciones a la seguridad social, ayudas a autónomos o incapacidad laboral, el Gobierno español se ha gastado 40.800 millones de euros en 2020 a los que se suman 16.000 millones de euros transferidos a las comunidades autónomas y corporaciones locales, para apoyar a las empresas en el marco de sus competencias, y otros 8.000 millones previstos este año.

**Evitar una retirada abrupta**

Calviño cerró filas con la recomendación de la Comisión Europea de no retirar las ayudas de forma prematura. «Tenemos que proteger lo logrado estos meses gracias a la red de seguridad que

hemos tejido. Hemos protegido el tejido productivo, el empleo, las rentas de las familias y tenemos que asegurarnos de mantener todo lo ganado y seguir acompañando a las empresas», insistió. El siguiente paso será identificar «las empresas que eran fundamentalmente viables antes de la llegada de la pandemia» y cuya situación de solvencia «se puede ver debilitada por la intensa caída de actividad» y por «encontrarse en una situación de sobreendeudamiento que pueda suponer un lastre para su recuperación, reactivación e inversiones de cara al futuro».

Además de no retirar prematuramente las ayudas directas, España es partidaria de mantener en suspenso las reglas del Pacto de Estabilidad y Crecimiento de forma que los gobiernos puedan seguir inyectando el dinero necesario mientras se mantenga la incertidumbre económica. «Es importante seguir manteniendo una política monetaria y fiscal que contribuya de forma decidida a impulsar el crecimiento económico y la creación de empleo», explicó Calviño sobre un debate que tendrá lugar «de aquí al verano» de cara a la preparación de los presupuestos de 2022.

**Plan de reformas, en marzo**

La vicepresidenta también se refirió al plan de reformas e inversión español cuya aprobación es necesaria para recibir los 140.000 millones de euros asignados por la UE a España en el marco del nuevo plan de recuperación. Según expuso, el Gobierno no ha concluido la revisión de las 30 fichas que componen el plan, incluidas la reforma laboral y las pensiones. «Nos quedan unas semanas para terminar los detalles del plan para su envío formal a Bruselas y esperamos su aprobación en el mes de junio», indicó. El aprobado permitirá acceder a un desembolso anticipado del 13%, es decir, acceder unos 10.000 millones de euros.

Según aclaró Calviño, España tiene intención de movilizar todos los recursos a su disposición, los casi 70.000 millones en subvenciones a fondos perdido y también los préstamos. ■



# La UE trabaja en cómo salvar a las empresas viables del golpe del Covid

**PANDEMIA/** El presidente del Eurogrupo, Paschal Donohoe, reconoce que “pueden venir tiempos difíciles” y que tendrán que afrontar la “difícil cuestión” de identificar cuáles son empresas viables y cuáles no.

Francisco R. Checa, Bruselas

El riesgo de insolvencias empresariales ya es una preocupación en el Eurogrupo. Los ministros de Finanzas y economía de la zona euro tuvieron ayer una primera toma de contacto para abordar el riesgo de una oleada de quiebras en el continente ante la prolongación y la dureza con la que la pandemia está impactando en la economía y el tejido empresarial europeo.

“Somos conscientes de que pueden venir tiempos difíciles porque muchas empresas van a necesitar tiempo para reparar sus balances y desafortunadamente puede haber algunas que no sean viables a largo plazo”, señaló ayer el presidente del Eurogrupo, Paschal Donohoe, tras la videoconferencia que celebraron los titulares de finanzas de la eurozona.

La UE quiere empezar a acotar los estímulos hacia medidas más específicas en cuanto la pandemia vaya quedándose atrás y la recuperación económica acelere el paso, lo que llevará al Eurogrupo a afrontar la “difícil cuestión de cómo identificar cuales son las empresas viables que aún necesitan apoyo”, indicó el presidente del organismo. “El marco de insolvencia debe adaptarse para minimizar el daño económico”, agregó.

Por su parte, el comisario económico Paolo Gentiloni reconoció que “será crucial gestionar con mucha prudencia la retirada de las medidas de apoyo”, con el objetivo de esquivar un incremento abrupto de insolvencias en el continente, dado que muchas empresas ya sufren en sus balances el estrés provocado por la prolongación de la crisis sanitaria y los confinamientos.

El político italiano insistió en la necesidad de un ajuste gradual desde un enfoque general hacia medidas de apoyo más específicas que distingan entre empresas viables y no viables. “Esto no va a ser fácil, pero será importante para facilitar un crecimiento más sostenible”, apuntó.

Para las empresas inviables, Gentiloni apuntó que “será necesario garantizar salidas ordenadas con procedimientos de insolvencia sólidos”. Para ello, Bruselas ya trabaja en una iniciativa para



La vicepresidenta económica del Gobierno, Nadia Calviño.

## El Gobierno aprobará en marzo un nuevo paquete de ayudas a empresas

El Gobierno ultima una nueva tanda de medidas de ayudas a empresas, toda vez que la Comisión Europea decidiera a finales de enero flexibilizar las ayudas de Estado hasta el final de este año, dentro del marco temporal ante el golpe de la pandemia en el tejido empresarial. De este modo, Moncloa trabaja ya “con el Banco de España y el sector financiero en un nuevo paquete de ayudas directas que puedan permitir aliviar la carga financiera de las empresas viables”, señaló la vicepresidenta económica,

Nadia Calviño antes de participar en la videoconferencia del Eurogrupo que tuvo lugar ayer. La idea del Ejecutivo de Pedro Sánchez es que este nuevo paquete de ayudas se apruebe “a lo largo del mes de marzo”. Según explicó la responsable económica del Gobierno, el nuevo plan incluirá “quitas y otros instrumentos financieros, como los préstamos participativos para apoyar la solvencia de las empresas”. En este sentido, Calviño también apuntó que el Gobierno está identificando

“cuáles son las empresas que eran viables antes de la pandemia, para ver si su situación de solvencia se puede ver debilitada por la intensa caída de la actividad y encontrarse en una situación de sobreendeudamiento que pueda suponer un lastre para su recuperación”. Calviño agregó que el Gobierno ya ha enviado a la Comisión Europea este nuevo plan de ayudas más amplio para su autorización más amplia, aprovechando las última flexibilización del marco temporal de ayudas

de Estado anunciado por Bruselas en enero. Por otro lado, la vicepresidenta apuntó “a marzo” como el mes en el que el Gobierno tiene previsto entregar el plan de recuperación definitivo a la Comisión para su análisis y aprobación. El Ejecutivo aún tiene que celebrar reuniones con los responsables comunitarios que están revisando las 30 fichas con las reformas que ha incluido en el borrador de la propuesta. “Esperamos su aprobación en el mes junio”, apuntó.

una mínima convergencia a la hora de gestionar insolvencias de empresas no bancarias.

Sobre las empresas que se puedan considerar viables, el comisario puso sobre la mesa facilitar la diversificación de la financiación, así como la necesidad de preservar los canales de financiación para las empresas que son más pequeñas o no pueden acceder a financiarse en los mercados.

“Debemos abordar de manera decisiva los desafíos de la

insolvencia para que las empresas europeas sigan siendo productivas y competitivas después de esta crisis”, remarcó. El Eurogrupo volverá a discutir en abril con una mayor profundidad esta amenaza.

Por otro lado, el futuro de la flexibilización de las reglas fiscales sigue siendo otro de los grandes interrogantes. El objetivo de Donohoe es que “para el verano haya un enfoque común” sobre la posición presupuestaria para 2022,

año para el que todavía no se sabe si la cláusula general de escape seguirá activa.

El objetivo de Bruselas es que los Gobiernos tengan claridad para que puedan trabajar en sus presupuestos del próximo ejercicio. De este modo, Gentiloni señaló que el Ejecutivo comunitario publicará a primeros de marzo una orientación sobre los parámetros que se utilizarán para decidir sobre la cláusula de escape, que de momento seguirá activa hasta final de año.

En cualquier caso, los ministros del euro están de acuerdo en que por ahora las medidas de apoyo deben mantenerse el tiempo que sea necesario, ante el alto grado de incertidumbre que sigue rodeando a la economía por la evolución de la pandemia y la irrupción de las nuevas variantes del virus. El pronóstico es que a partir de la segunda parte del año la economía europea acelere su recuperación de mano de la vacunación.



# El programa económico de Biden: giro a la izquierda en EEUU

Rafael Pampillon Olmedo /  
Rafael Moneo Abreu

Poco antes de las últimas elecciones presidenciales en Estados Unidos, el prestigioso historiador británico Niall Ferguson presagiaba la victoria de Biden pero haciendo una clara alusión a su fracaso posterior. No sólo por su programa económico sino también por la enorme división política que sufre el país y que va a resultar difícilmente reducida por el actual presidente. Un personaje de carácter neutro, muy desmejorado físicamente, de bajo contenido ideológico y apudado por el *establishment* del Partido Demócrata para contrarrestar la fuerte polarización personal que generaban Donald Trump a su derecha y Bernie Sanders a su izquierda.

¿Cuál es el programa económico de Biden? Básicamente se podría resumir en un inmenso gasto público que será financiado mediante fuertes subidas de impuestos y emisiones de deuda pública.

En concreto Biden quiere convencer al Congreso de:

a) Ejecutar un plan de aproximadamente 1,9 billones de dólares destinado a inversión pública, ayudas directas a las familias (1.400 dólares al mes para aquellos estadounidenses con ingresos anuales de hasta 60.000 dólares), a los estados y municipios y un plan de reducción de emisiones contra el cambio climático, así como la promoción de una agenda de energías renovables;

b) Una mayor regulación del mercado laboral a través del aumento del salario mínimo de 7,25 dólares a 15 dólares o la nacionalización de 9 millones de inmigrantes;

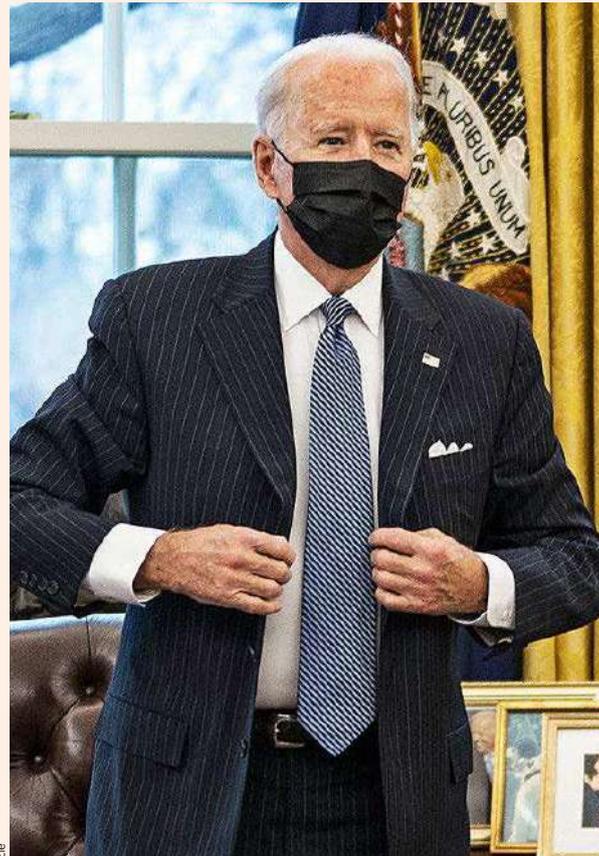
c) La ampliación de la cobertura sanitaria estatal; y

d) La financiación de estos programas mediante deuda pública y una subida del Impuesto de Sociedades hasta el 28%, así como la subida de los impuestos a las rentas más altas.

Una política económica que está provocando reacciones contrarias en algunos economistas independientes. Así, Michael Boskin, profesor de la Universidad de Stanford está de acuerdo en que los bajos tipos de interés y una economía debilitada invitan a defender una ayuda federal ilimitada. Sin embargo, señala que, a la larga, los tipos de interés subirán, lo que reducirá la inversión y el empleo.

Un estudio de la Hoover Institution apunta a que estas medidas distorsionarían los incentivos laborales y disminuirían la productividad. Además, señala que duplicar el salario mínimo, tendría como resultado un brutal aumento del nivel de paro al reducirse la ocupación en sectores de baja cualificación.

El plan de la nueva presidencia se podría resumir en un inmenso gasto público que será financiado con fuertes subidas de impuestos y emisiones de deuda pública. Varios economistas independientes avisan de los riesgos.



El presidente de Estados Unidos, Joe Biden.

Por lo que estima que las intervenciones programadas por el nuevo gobierno producirán de aquí al año 2030 casi 5 millones de parados, el estancamiento de la economía y un menor ingreso medio de las familias, cuantificada en una media de 6.500 dólares anuales.

La subida de impuestos disminuirá la inversión y el empleo. Especialmente, esta política de subida de impuestos es perjudicial en el contexto actual, donde hay que digerir las consecuencias de una pandemia, en la que miles de pequeños y medianos empresarios luchan por sobrevivir en condiciones muy adversas y donde el nivel de ayudas no será en la mayoría de los casos suficiente para contrarrestar las pérdidas.

## Descarbonización inmediata

Respecto a las políticas medioambientales y de promoción de energías renovables, hay que recordar que EEUU ha sido durante la legislatura del presidente Trump un país independiente en el consumo de energía. La agenda energética de Biden impli-

ca la desaparición de miles de puestos de trabajos en el sector energético y una fuerte destrucción de la estructura económica de estados como Texas, Ohio, Pensilvania o Nuevo México.

Una de las primeras medidas de Biden, ha sido la paralización inmediata del oleoducto Keystone, entre EEUU y Canadá, lo que supone perder más de 1.000 empleos directos, además de provocar un primer conflicto con Canadá. Sin olvidar que esta agenda verde provocará un enorme aumento de las regulaciones y trabas burocráticas para hacer frente a la recepción de fondos para este tipo de proyectos. Como consecuencia la subida del precio de la energía en el sector productivo es algo inevitable. Antes de la pandemia el petróleo de esquisto era un negocio muy rentable, aunque ciertamente no muy ecológico, pero que dio autonomía energética total a EEUU, lo cual es un asunto de seguridad nacional.

Y es justamente esta agenda energética de Biden y de su vicepresidenta, Kamala Harris, la que está adelantando el final de las buenas relaciones

que mantenían ambos con los mercados, los empresarios y la opinión pública estadounidense.

## El contexto político para la aprobación del plan

Conviene recordar que un 50% del Partido Demócrata está dominado ideológicamente por una izquierda que está más alejada del centro que la izquierda de las socialdemocracias europeas. Este sector del partido está liderado por el senador Sanders y apoyado por una generación de nuevos políticos dispuestos a tomar la sucesión de los más veteranos, lo cual explica la magnitud ideológica del programa económico.

Sin embargo, el plan económico de Biden sólo se aprobará parcialmente si se alcanzan pactos complejos. No olvidemos que aproximadamente un 20% de los miembros del partido demócrata son de carácter conservador, muy pragmáticos, (los llamados *blue dogs*), que podrían perfectamente aliarse con el Partido Republicano. Además, otro 30% está compuesto por los veteranos, de componente mucho más político y siempre ávidos de acuerdos, especialmente en materia económica y de política exterior, entre los que se encuentran las figuras más relevantes del partido como Nancy Pelosi, Barack Obama o el propio Biden.

Por ello, los interrogantes son altísimos. Los republicanos insistirán en el Congreso en un techo para la deuda pública. En cambio, la fracción más de izquierdas dominante del partido demócrata puede abogar por elevar el programa inicial de gasto público hasta 3 billones de dólares. ¿Cómo actuará en la sombra el candidato retirado, el senador Sanders y sus seguidores, con la intención de ejecutar una política económica mucho más a la izquierda de la que se espera? Habrá que esperar y ver, pero sin olvidar que en Estados Unidos las propuestas económicas tienen que ver con las tradicionales divisiones ideológicas del país: la cuantía del gasto público y de los impuestos, de cómo se debe gestionar la salud y la inmigración, y, en definitiva, cuál debe ser el tamaño del Estado.

En un reciente editorial *The Wall Street Journal* concluyó que: "El riesgo de las políticas de Joe Biden no es que haga que la economía se tambalee de inmediato, el problema es que tendrán un impacto corrosivo a largo plazo al aumentar el coste del capital, reducir el incentivo para trabajar e invertir, y disminuir la productividad en toda la economía. Los estadounidenses pagarán en el futuro con un nivel de vida más bajo".

IE Business School



LA DEUDA PÚBLICA, DISPARADA



Fuente: Ministerio de Hacienda y elaboración propia

# La deuda pública de Sánchez hipoteca a cuatro generaciones

España no conseguirá ni en un siglo que el endeudamiento regrese a niveles del 60% del PIB, permitidos por Bruselas

Inmaculada González de Molina

Nadie duda ya de que nada volverá a ser igual. Habrá un antes y un después, una vez la Humanidad supere la pandemia del coronavirus. Para bien o para mal, el virus ha mutado la forma de relacionarse entre los seres humanos y, así, ha trastocado, sin remedio, la economía mundial. Ante este sombrío panorama, es indudable que unos estados saldrán de esta crisis mejor parados que otros. Mientras, algunos países quedarán tocados durante décadas e incluso siglos. Este es el caso de la economía española, a juicio de los economistas consultados por este diario, que vaticinan décadas de penuria, sin descartar la entrada de España en una crisis de deuda soberana. La realidad es que los números son tercos. De ahí que nadie se atreva a cuestionar ya que reflejan un punto de partida alarmante. Si se toma 2020 como el año cero de la Nueva Gran Depresión, España saldrá este ejercicio con un déficit público situado en cuotas superiores al 11% del PIB, una tasa de paro del 16,13%, un ritmo

de destrucción de empresas de 69 sociedades al día, un desplome desconocido del PIB del 11% y lo que, aún es peor, una deuda sin control, que se disparará hasta el 120% del PIB en 2020, la más alta de los últimos cien años, según el Observatorio de deuda de la AIREF. Así, la deuda rebasará los 1.359 billones, frente a un PIB por los suelos, situado en 1.119 billones tras caer el 11%. Es decir, España debe ahora casi 240.000 millones más de los que produce, con un nivel de endeudamiento de los más altos de la OCDE.

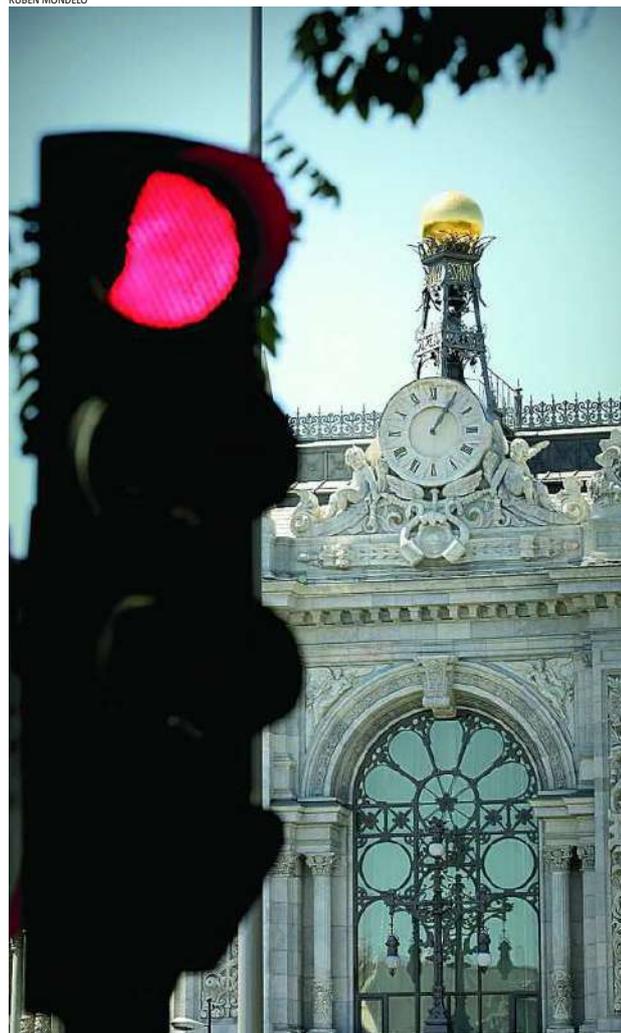
Sin duda, esta tasa condenará el futuro de generaciones enteras. De hecho, según los pronósticos de los economistas, la deuda pública del Gobierno de Sánchez hipotecará de por vida a cuatro generaciones, es decir, a los españoles que nazcan desde hoy hasta 2121, si se tiene en cuenta que entre generación y generación transcurre un lapso de tiempo de un cuarto de siglo. Así, nuestros hijos, nietos, bisnietos y tataranietos tendrán que trabajar para costear una deuda desbocada por la actual crisis. Por si fuera poco, la situación se complica aún más

ante la pasividad del Ejecutivo de coalición, que, de momento, no parece dispuesto a adoptar medidas para poner freno a un endeudamiento descontrolado, debido a la negativa de Pablo Iglesias a cualquier tipo de ajuste o reforma, bajo amenaza de hacer saltar por los aires el Gobierno.

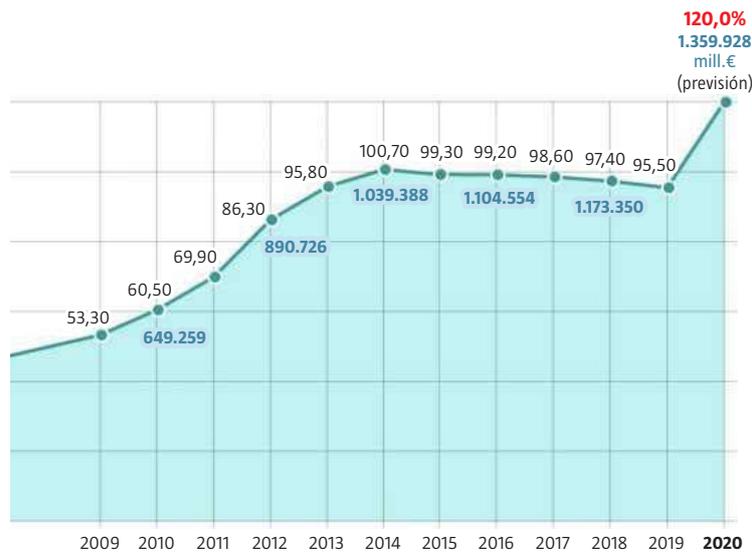
Crisis de deuda soberana

De hecho, el Observatorio de la AIREF advierte de que, si no se toman medidas para detener su avance, se estabilizará en el entorno del 120% del PIB durante décadas. Sus simulaciones indican que en 2039 los niveles de deuda no habrán conseguido descender del 118,4% del PIB. Con el plan de recuperación del Ejecutivo, sin embargo, auguran que podrían situarse alrededor del 110% del PIB. Las estimaciones del Banco de España no distan en exceso de las de la Autoridad Independiente Fiscal. La entidad central pronostica una evolución alcista de la deuda imparable, en el caso de que se opte por una política fiscal neutral, con una subida superior al 120% del PIB en 2036, fecha en la que podría regre-

RUBÉN MONDELO



Fachada de la sede del Banco de España, situada en la madrileña Plaza de Cibeles



Infografía LA RAZÓN

sar a los niveles anteriores a la pandemia del 90%, siempre y cuando se adopten medidas de control. Aunque su institución no realiza previsiones, el director de Fedea, Ángel de la Fuente, en declaraciones a LA RAZÓN, coincide también en avisar de que la deuda seguirá subiendo. En ese sentido, la Fundación de las Cajas de Ahorros (Funcas) se muestra,

man cartas en el asunto para controlar el gasto y, por ende, el déficit con las reformas estructurales necesarias. «Depende de nosotros. Si somos serios y hacemos los deberes, no tendría por qué haber problemas de deuda. Pero si insistimos en gastar más de la cuenta... podría haberlos dentro de unos años», avisa De la Fuente. «De momento, no hay

### 23 PROVINCIAS ESPAÑOLAS MÁS POBRES EN 70 AÑOS

Un total de 23 provincias españolas han perdido en 70 años la mitad de su peso demográfico, económico y laboral. En 1959, estas 23 provincias albergaban el 34,1% de la población española, incluidas las capitales y ciudades de más de 50.000 habitantes, generaban el 26,7% del Valor Añadido Bruto (VAB) y el 33,5% del empleo total. Hoy en día, su población ha caído hasta el 18,1% del total, su VAB se ha reducido hasta el 16,1% y su empleo ha descendido hasta representar el 17% del total. Estas provincias sufrieron la mayor parte de su pérdida poblacional y económica durante las décadas de los 50, 60 y 70 y, en menor medida, en la de los 80. Así lo refleja el informe de Funcas.

si cabe, aún más pesimista y dibuja a LA RAZÓN, por boca de su analista María Jesús Fernández, un escenario desolador en 2027, con una deuda del 140% del PIB, si no se adopta ninguna reforma, y del 130% con un plan de ajuste y reactivación de la economía. Es más, Fernández alerta de que España puede hallarse en la antesala de una crisis de deuda soberana. Visión que no descarta Fedea si los Gobiernos venideros no to-

man problemas a corto plazo... gracias a los planes de compra de activos del BCE». Además, todos los analistas consultados coinciden en que España no volverá ni en un siglo a los niveles de deuda del 60% del PIB, permitidos por Bruselas. Fernández cuestiona, incluso, que se regrese algún año a este nivel, registrado por última vez en 2010. En este escenario, ¿por qué aún no se ha encendido la luz roja de alarma? La respuesta es simple, por el salvavidas del BCE, que compra deuda de los estados miembros desde el inicio de la pandemia, y por la suspensión de la disciplina fiscal decretada por la UE. Y ¿qué ocurrirá cuando retiren estas ayudas? No existe ningún bálsamo milagroso que cure las heridas de muerte que padece la economía española. Por eso, ante este escenario nada halagüeño, tanto el Banco de España como la AIREF, Funcas y Fedea recomiendan el diseño de un plan de consolidación fiscal que entre en vigor el día «D» de la retirada de este colchón de plumas.



# El Eurogrupo debate el fin de las subvenciones a las empresas

Calviño prevé aprobar nuevas ayudas directas en marzo



STEPHANIE LECOCC / AFP

El comisario europeo de Economía, Paolo Gentiloni, ayer tras la reunión del Eurogrupo

**JAUME MASDEU**  
Bruselas. Corresponsal

Es una carrera entre inyecciones e infecciones que Europa necesita ganar, y de cuyo resultado dependerá no solo la salud, sino también la economía. La frase pertenece al comisario de Economía, Paolo Gentiloni, e ilustra la dependencia del proceso de vacunación, variantes incluidas. Por algo en el Eurogrupo de ayer intervinieron expertos de la OMS para ilustrar a los ministros de Economía.

Mientras se desarrolla esta carrera, los ministros empezaron ayer a debatir en qué momento deberán empezarse a retirar las ayudas que han evitado y siguen evitando la quiebra de empresas. Se trata de fijar los criterios para identificar a las empresas viables, aunque penalizadas por un endeudamiento causado por la crisis, y a las que han dejado de serlo. Un ejercicio que todo el mundo reconoce extremadamente difícil, y del cual ayer solo se dieron los primeros pasos.

“Para evitar un fuerte aumento de las insolvencias, será crucial manejar con mucho cuidado la retirada de las medi-

das públicas de apoyo”, dijo el comisario de Economía, Paolo Gentiloni. Lo que significa, de entrada, pasar de forma gradual del actual enfoque global a acciones de apoyo más focalizadas que distingan entre empresas viables y no viables. “No será fácil, pero será importante para facilitar un crecimiento sostenible”, añadió Gentiloni. Y en segundo lugar, habrá que

## “Para evitar un aumento de las insolvencias, hay que manejar con cuidado la retirada de las medidas”

asegurar una retirada ordenada para las empresas consideradas inviables.

Nadie está planteando aún una fecha de retirada de estas medidas. Hay consenso en conservar los apoyos mientras dure la incertidumbre y la situación sanitaria no permita levantar los confinamientos que mantienen obturada la actividad económica. Pero fuentes del

Eurogrupo subrayan que puede ser tan peligroso suprimir prematuramente los apoyos como prolongarlos más de lo necesario, con lo que se mantendrían artificialmente en pie empresas no viables.

El debate va paralelo con el de mantener congeladas las reglas del pacto de estabilidad. La cláusula de escape general seguirá hasta finales de este año, pero está por decidir si se prolonga también en el 2022. Todo dependerá en buena parte del panorama que presenten las previsiones económicas de mayo de la Comisión Europea. Serán la base sobre la que se debería decidirse a partir de qué momento y a qué ritmo se retorna a la ortodoxia fiscal. Este año, como mínimo, sigue la barra libre.

Las previsiones que Bruselas publicó la semana pasada veían “luz al final del túnel”, pero pasando primero por un duro invierno y siempre condicionados a una evolución positiva del control de la covid.

Ayer, antes de participar en el Eurogrupo virtual, la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, anunció que prevé aprobar en marzo nuevas ayudas directas para evitar el cierre de empresas. “El Gobierno de España está trabajando con el Banco de España y el sector financiero en un nuevo paquete de ayudas directas que puedan permitir aliviar la carga financiera de las empresas viables. Esperamos que a lo largo del mes de marzo se pueda aprobar este nuevo paquete de ayudas”.

Estas nuevas medidas se englobarán en el marco temporal de ayudas de Estado que la Comisión Europea ha adoptado y que ha supuesto prolongar hasta final de año el período de flexibilización de estas subvenciones públicas. En este apartado, se pueden incluir quitas y otros instrumentos financieros, como préstamos participativos para apoyar a la solvencia de las empresas, según indicó Calviño. “Estamos en el proceso de aprobar un nuevo marco más amplio que puede dar un catálogo mayor y una mayor magnitud en la ayuda al tejido productivo”, dijo la vicepresidenta económica.●

## España presenta su plan en marzo

■ Será en marzo cuando España presente formalmente su plan de recuperación, con el objetivo de recibir la aprobación en junio. El período de presentaciones se abrirá este viernes, pero aún quedan algunos aspectos abiertos en las 30 fichas en que está compartimentado el plan español, según indicó la vicepresidenta económica, Nadia Calviño. Una vez aprobado el plan, España debería recibir un 13% del total como anticipo, lo que supone unos 10.000 millones de euros en transferencias. La previsión es que este desembolso llegue en verano, pero está condi-

cionado no solo a que se apruebe el plan, sino también a que los 27 países ratifiquen la decisión de recursos previos. Es el paso previo para que la Comisión Europea pueda ir a los mercados a recaudar los 750.000 millones de los fondos de recuperación. Para conseguirlo, toda la maquinaria va a contrarreloj, tanto la europea como la de los estados miembros. Por un lado, la aprobación de los planes, con un margen de tres meses para su paso por la Comisión Europea y el Consejo; y por otro, y en paralelo, la autorización para recaudar el dinero.



# NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Martes, 16 de febrero de 2021

[https://www.elconfidencial.com/economia/2021-02-16/cifras-fracaso-espana-innovacion-urgencia-fondos-europeos\\_2952455/](https://www.elconfidencial.com/economia/2021-02-16/cifras-fracaso-espana-innovacion-urgencia-fondos-europeos_2952455/)

Muy lejos de Europa en I+D

## Las cifras del fracaso de España en la innovación y la urgencia de los fondos europeos

**España tiene un déficit inversor que ha sido incapaz de corregir en las últimas décadas. La ayuda europea es una oportunidad clave para el país, pero la desperdiciará si no cambia algunas de sus tendencias de fondo**

[Javier G. Jorrín](#)

España se la juega con los [fondos europeos para la reconstrucción](#). Para el país, no son solo una vía para estimular la recuperación, son también una oportunidad para empezar a superar el **déficit inversor histórico que arrastra**. Este es uno de los grandes problemas económicos del país, ya que ante la falta de I+D, el país vive de servicios de bajo valor añadido, competencia en precios y una gran precariedad laboral. Los malos datos de inversión de España son compartidos por el sector público y el privado. El resultado es que los indicadores de [I+D del país son recurrentemente peores](#) que los de los socios europeos, con independencia del sector analizado.

Lo que muestran estos datos es que los bajos niveles de inversión no son solo consecuencia de la ‘falta de dinero’, sino que existe una **mala cultura de gestión de los recursos** que se canalizan hacia las vías más sencillas (tradicionales) sin aspirar a grandes mejoras. Eso significa que los fondos europeos podrán estimular la inversión de forma temporal, pero el país necesita importantes avances para que esto **fructifique en una cultura inversora**, especialmente en el sector empresarial.

Un [análisis en profundidad](#) realizado por Rubén Veiga Duarte, investigador de BBVA Research, muestra la magnitud del problema. Entre los años 2000 y 2008, los niveles de inversión en I+D de España crecieron rápidamente al calor de la burbuja inmobiliaria. Sin embargo, ese avance fue **un espejismo** y desde entonces no ha vuelto a experimentarse ningún avance, al contrario, se ha producido un leve retroceso. En el sector empresarial, la inversión se ha reducido del 0,73% del PIB en 2008 al 0,70% en 2019 (último dato disponible), **en un periodo en el que la I+D** en Europa avanzó de forma significativa, pasando del 1,16% del PIB al 1,42%. En el sector público, la inversión se ha contraído en cinco décimas del PIB, mientras que en el conjunto de la UE, ha pasado del 0,66% al 0,70%.

“La última década ha supuesto un deterioro de la ya débil posición de España en el campo de la investigación y el desarrollo”, escribe Veiga Duarte, “esta diferencia se explica principalmente por el gasto en I+D en el sector privado, donde **la brecha con la UE ha**

**aumentado un 65% desde 2008”**. Realmente, la convergencia hacia los niveles europeos durante la burbuja fue irreal y con el tiempo se ha vuelto a ampliar la distancia entre la empresa española y la de los países líderes del continente.

Los fondos europeos del [Next Generation EU](#) serán una gran ayuda para **estimular la inversión privada desde el sector público** a través de diferentes mecanismos de colaboración. Sin embargo, este impulso no conseguirá un gran objetivo de forma aislada. El problema es que las empresas españolas innovan menos que sus competidoras europeas. Y no es solo una cuestión del elevado peso de las pymes en el tejido productivo español, ni de la especialización en sectores de bajo valor añadido: hay una cuestión de mala gestión empresarial que realiza un uso ineficiente de los recursos. En España, hay más competencia en el recorte de costes que en las patentes, de ahí los pobres resultados en innovación y la precariedad en el empleo.

En el caso de la **abundancia de pymes**, sin duda es un problema para la inversión, ya que este tipo de negocios no cuenta con una gestión profesional y tiene una gran reticencia a la innovación. En España, casi el 95% de las empresas tiene menos de 10 trabajadores, cinco puntos por encima de la [media de la Unión Europea](#). Por el contrario, el peso de las grandes (mayores de 50 trabajadores) es un punto inferior. Esta diferencia es importante, porque aunque el porcentaje sobre el total de empresas sea reducido, las grandes generan mucho empleo y mucha innovación, de modo que su peso en estos dos indicadores se multiplica.

Pero el problema no es solo cuestión de tamaño. En España, **todas las empresas invierten menos** que sus competidoras europeas, desde las pymes hasta las más grandes. Por ejemplo, entre las muy grandes (de más de 250 trabajadores), en la UE, más del 50% hace inversión en I+D, mientras que las españolas apenas superan el 40%. Si se retrocede hasta las medianas (entre 10 y 50 trabajadores), el porcentaje de empresas inversoras en la UE se sitúa en el 17%, mientras que en España no llega al 10%.

“La I+D+i en el sector privado se encuentra significativamente infradesarrollada en España con respecto a los países de nuestro entorno”, señala Veiga Duarte, y no es solo cuestión de la orientación sectorial del tejido productivo o su tamaño. Hay otros factores que **lastran la innovación de las empresas** españolas, como son “la escasa colaboración entre empresas, el diseño de las ayudas públicas, la financiación excesivamente concentrada en préstamos hipotecarios y la baja formación de los trabajadores”, escribe el investigador de BBVA Research.

El problema de la baja inversión no está en la escasa rentabilidad de las innovaciones logradas por las empresas, al contrario, los **retornos generados en España** superan ampliamente los de Europa. En total, los ingresos generados por un producto nuevo o significativamente mejorado superan el 15% para las empresas en España, mientras que la media europea se sitúa en el 13%. Y eso a pesar de que en Europa el porcentaje de empresas que introducen productos nuevos duplica al de España, alcanzando el 30%. En otras palabras: las empresas españolas innovan menos, pero la rentabilidad que obtienen es muy superior. El investigador apunta como hipótesis de estos resultados un “bajo nivel de competencia” en España que hace que las empresas puedan elevar precios de los productos innovadores que introducen.

Lo que es evidente es que el mercado español **remunera ampliamente las innovaciones** introducidas por las empresas. Pero ni aun así se consiguen niveles de inversión similares a los europeos. “Otro reflejo de la baja capacidad de innovación de nuestra economía es el bajo número de aplicaciones de patentes por millón de habitantes: 35 en 2017, frente a 106 de media en la UE”, señala Veiga Duarte.

De ahí que los fondos europeos vayan a ser una ayuda para estimular la I+D y podrían generar **efectos permanentes sobre la voluntad inversora** de las empresas. Sin embargo, son necesarias reformas adicionales para estimular esta situación. Dos de los pasos fundamentales deben ser aumentar el tamaño de las empresas, especialmente de las pymes, y enfocarlas hacia sectores más productivos e innovadores, relacionados con la industria y los servicios de alto valor añadido. Si España tuviese una composición del tejido productivo y un tamaño empresarial similar al de Alemania, podría recortar la brecha de inversión con la locomotora europea. Según las estimaciones de BBVA Research, si la empresa española tuviese el tamaño de la alemana, la inversión se duplicaría del 0,67% del PIB hasta superar el 1,35%. Por el contrario, si se lograra la distribución sectorial de Alemania, el aumento de inversión sería algo más modesto, hasta el 0,93% del PIB.

Esto son solo estimaciones sobre el comportamiento de la inversión, pero lo que está claro es que el déficit que arrastra España durante los últimos años no se solucionará solo con tres años de una elevada inversión pública. Al mismo tiempo, es necesario abordar reformas que mejoren la formación de los trabajadores **y la gestión** de las empresas, favorezcan su integración y colaboración y generen incentivos fiscales para las empresas innovadoras.

Esta última palanca, la de los **incentivos fiscales** a la inversión, tampoco ha funcionado. El presupuesto público destinado a la I+D lleva algo más de una década estancado, pero es generoso. El problema es que los niveles de ejecución son muy bajos, solo el 30% de las deducciones devengadas se ha hecho efectivo, según los datos de la [Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal \(AIReF\)](#). Eso significa que las empresas no utilizan deducciones habilitadas cada año, lo que muestra que existen otras trabas que retraen a las empresas de utilizar estos incentivos. “Algunos aspectos del diseño de la deducción por inversión, como los topes máximos o el mantenimiento de plantilla, limitan su efecto potencial”, señala el estudio.

El sector público también tiene que realizar un proceso de reflexión y analizar las ineficiencias que genera su normativa a la hora de estimular la innovación en el tejido productivo. Como se ha visto, no es solo una cuestión de dinero, sino de un **correcto diseño de los incentivos**.

# La banca recibirá antes de marzo el informe de Oliver Wyman que activará las ayudas del Gobierno

**El Ejecutivo pretende aprobar las nuevas medidas antes de que termine el primer trimestre del año**

[David Cabrera](#)

**Oliver Wyman** sigue preparando para el Gobierno y la banca el informe con el que se decidirá el futuro de las empresas con potencial [para ser salvadas por el Estado a través de ayudas directas](#). El sector financiero confía en que la consultora les entregará dicho documento antes de que finalice el mes, según fuentes financieras consultadas por [Vozpópuli](#).

**La banca no espera retrasos en el informe.** Y es de vital importancia que sea así, pues **el Gobierno quiere aprobar las nuevas medidas de ayudas directas antes de que finalice el trimestre** y más concretamente en el mes de marzo.

"El Gobierno de España está trabajando con el [Banco de España](#) y el sector financiero en un nuevo paquete de ayudas directas que puedan permitir aliviar la carga financiera de las empresas viables. Esperamos que a lo largo del mes de marzo se pueda aprobar este nuevo paquete de ayudas", dijo la vicepresidenta del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, **Nadia Calviño**, por videoconferencia a la prensa antes de la reunión del Eurogrupo.

La **Comisión Europea advirtió la semana pasada del riesgo de que aumentasen las insolvencias corporativas en España**, especialmente en los sectores más afectados por la pandemia, a medida que se fuesen retirando las medidas de apoyo puestas en marcha hasta ahora, según recoge la *Agencia EFE*.

Calviño afirmó, en este sentido, que el análisis de la **CE apunta a que la pandemia ha afectado especialmente a sectores productivos que tienen una "mayor presencia en España"** y que se trata de "sectores que tenían un punto de partida más fuerte desde el punto de vista de la solvencia"

## Propuestas encima de la mesa

El Tesoro, el Instituto de Crédito Oficial (ICO) y patronales bancarias esperan como agua de mayo el informe que está realizando la consultora **Oliver Wyman**, que decidirá sobre el futuro de las empresas que se han acogido a un **préstamo ICO**.

Pero mientras éste llega, **la mesa de trabajo ya está barajando ideas para aliviar a las pymes y autónomos.** Y una de las que más fuerza ha cogido en los últimos días es la de realizar quita a la deuda de los créditos avalados por el Estado.

Según fuentes financieras consultadas por [Vozpópuli](#), si se hiciera una quita del 10%, de ese total el ICO debería asumir el 7% y la banca el 3% restante. **Pero Economía no quiere dar nada por cerrado hasta que [Oliver Wyman](#) no entregue el informe que analiza a las 597.300 empresas que han accedido a los avales de 100.000 millones de euros.** A esto se le suman las dudas que existen dentro del Ministerio de Economía sobre esta propuesta.

El equipo de **Nadia Calviño es consciente de que no habrá 'barra libre' de gasto y de que estas nuevas ayudas no llegarán a todas las empresas.** Por eso mismo se ha contratado a esta consultora, para que un tercero decida cuáles son las pymes que van a sobrevivir a esta pandemia.

El Gobierno no quiere ser el que señale con el dedo a las empresas que se pueden salvar porque el coste político "sería muy elevado", explican las mismas fuentes. **"Es el asunto más espinoso. El decidir qué empresas van a caer"**, agregan.

## Drama laboral

# La crisis deja otros 640.000 parados de larga duración y ya rozan los 2 millones

**Los registros del SEPE recogen un repunte del 52% en el colectivo de demandantes de empleo que llevan más de un año en esa situación. Afecta sobre todo a los mayores de 55 años, que ven peligrar su pensión.**

[Cristina Alonso](#)

La crisis económica provocada por la emergencia sanitaria está teniendo un fuerte impacto sobre el **paro de larga duración** y es que encontrar un empleo se ha convertido en misión imposible en plena pandemia, especialmente para los que acumulan más tiempo en situación de desempleo. A las dificultades habituales para incorporarse al mercado laboral tras más de un año en paro se han sumado las restricciones a la movilidad para contener la propagación del virus y, en consecuencia, [la delicada situación en la que ha quedado el tejido empresarial](#) después de casi un año sobreviviendo con la demanda bajo mínimos. El resultado es un mercado incapaz de absorber toda la fuerza laboral disponible y un colectivo, el de los demandantes de empleo durante más de 12 meses, que corre el riesgo de ser definitivamente expulsado, con lo que ello implica para sus futuras pensiones de jubilación.

Los registros del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE), analizados por [La Información](#), recogen un repunte de nada menos que el 52% en el colectivo de demandantes de empleo parados que acumulan más de un año en esa situación. En concreto, en datos contantes y sonantes, entre enero de 2020 y enero de 2021, pandemia mediante, se han sumado a este grupo 640.985 personas. Así, se ha pasado de algo más de 1,23 millones de parados de larga duración a **casi 1,9 millones** (1.878.207, exactamente). Esto significa que en estos momentos prácticamente la mitad (el 47%) del total de desempleados que hay en España, que son 3.964.353, llevan más de un año buscando un trabajo sin éxito, cuando un año antes la proporción sobre el total de parados era del 38%, nueve puntos por debajo.

Para encontrar niveles similares de desempleo de larga duración hay que remontarse a los peores años de la crisis financiera que provocó la quiebra de Lehman Brothers, hace una década. Se trata, no obstante, de un clásico en épocas de recesión, cuando queda en evidencia que los que se han quedado más rezagados son los que se enfrentan a mayores dificultades para reincorporarse al mercado laboral. La situación es más grave aún si cabe porque **el colectivo más afectado por la cronificación del paro es el de los mayores de 50 años**. Según los datos del SEPE, cerca de 943.000 personas del total de parados de larga duración tienen más de 50 años y más de 661.000 están en edades superiores a los 55. Hay un dato demoledor: 232.576 superan los 59 años y llevan más de dos años en desempleo.

La **Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea)** se ha venido fijando en este fenómeno en sus últimos informes de análisis sobre la coyuntura económica en la pandemia, constatando que el paro de larga duración comenzó a crecer a mayor ritmo que el desempleo total desde mayo de 2020 y la tendencia se vio acelerada a partir de mediados de verano, con la llegada de la segunda ola de contagios. De este modo, mientras el paro entre las personas que iniciaron su demanda de empleo durante la crisis sanitaria [se ha ido reduciendo paulatinamente](#), al mismo tiempo ha ido aumentando el colectivo de personas que registraron su demanda antes del estallido de la pandemia. Los investigadores de Fedea ya advirtieron a finales del año pasado de que la tendencia sería ascendente en los meses venideros.

En este sentido, en su último informe apuntan que "los datos del paro registrado en enero de 2021 muestran una aceleración de este fenómeno, con un aumento de cerca de 125.000 demandantes parados cuya duración de la demanda era superior al año, el doble que los aumentos mensuales registrados en los meses de septiembre a diciembre y 11 veces el aumento registrado en enero de 2020". Los investigadores también matizan algunas diferencias con los datos de la [Encuesta de Población Activa](#), que a cierre de 2020 contabilizaba 1,4 millones de parados de larga duración, y explican que la EPA no considera como desempleados a los desanimados ni a quien desea trabajar pero no busca empleo activamente, de modo que, incluyendo a estas personas en los activos potenciales, el número de personas que deseen trabajar, estén disponibles y hayan dejado su último empleo hace más de un año alcanza los **1,82 millones**, cifra semejante a la que consta en el SEPE.

## **6,8 millones de 'parados'**

Fedea realiza en su análisis un ejercicio interesante, que consiste en aplicar la metodología estadounidense para calcular una hipotética tasa de paro real en base a la infrautilización del trabajo. Si al desempleo estándar se le añaden las personas que no han buscado empleo activamente por causas económicas (desanimados y trabajadores en ERTE no considerados como empleados), el resto de personas consideradas inactivas, menores de 74 años, que desean trabajar y están disponibles, las personas subempleadas o trabajadores a tiempo parcial que no han encontrado un empleo a tiempo completo y no están pluriempleados, las personas en ERTE o paro técnico, reducciones de jornada y suspensiones de contratos, [el resultado es una tasa de paro del 28,4%](#). En el año de la Covid se ha pasado de tener a 5,3 millones de personas en situación de infrautilización laboral a 6,8 millones.

La cifra que estiman los investigadores en base a estos cálculos es considerablemente más elevada que el dato oficial de desempleados que ofrece el SEPE, que roza los 4 millones, donde casi la mitad son parados de larga duración. Para paliar la situación de este colectivo especialmente vulnerable el Ministerio de Trabajo está ultimando un paquete de políticas activas de empleo donde se recogen incentivos a la contratación indefinida con **especial atención a los mayores de 45 años y a los parados de larga duración**. También será clave la [reforma de las pensiones](#), en la que el departamento de Seguridad Social plantea elevar el periodo de cómputo para el cálculo de la pensión, revisando el procedimiento de integración de lagunas de cotización para favorecer a quienes hayan visto perjudicada su carrera laboral en algún momento de sus años en activo.

Pero todo ello tendrá que ir acompañado de un **plan de rescate con ayudas directas para las empresas**, de modo que puedan mejorar su situación de solvencia y absorber parte de esa fuerza laboral disponible. El Gobierno está ultimando el diseño de este paquete de ayudas, presionado tanto [desde dentro del Consejo de Ministros](#) como por el FMI o el Banco de España. Fedea se ha sumado a estas presiones, reclamando en su último informe no solo ayudas directas para cubrir costes fijos parcialmente recuperables, como créditos participativos o deuda tributaria de carácter contingente, sino también que se faciliten los ajustes de plantilla, eliminando la prohibición de despedir y reduciendo las penalizaciones por el incumplimiento del mantenimiento del empleo en los seis meses posteriores al ERTE.