acceso 360

02/03/2021

Resumen de prensa del IEF

Instituto de la Empresa Familiar

REBOLD

ÍNDICE

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
02/03/21	LAS VENTAS DE COCHES SE HUNDEN UN 45% EN 2021 TRAS EL ALZA FISCAL / Abc	5	1
02/03/21	LA GRAN EMPRESA ACTIVA DESPIDOS PARA AL MENOS 15.000 TRABAJADORES / Abc	6	2
02/03/21	CALVIÑO ABRE LA PUERTA A USAR LOS CRÉDITOS AVALADOS POR EL ICO PARA RECAPITALIZAR A LAS PYMES / Cinco Días	8	1
02/03/21	EL CRÉDITO A LAS FAMILIAS CAE EN ENERO A SU MENOR NIVEL DESDE 2006 / Cinco Días	9	1
02/03/21	ECONOMÍA RECHAZA LIMITAR EL PRECIO DEL ALQUILER Y EL PULSO PASA A MANOS DE SÁNCHEZ E IGLESIAS / Cinco Días	10	1
02/03/21	INFLACIÓN... IR ASUMIENDO LO QUE YA SE VA DESCONTANDO / Cinco Días	11	1
02/03/21	EL CONSEJO DE ESTADO CRITICA LA FALTA DE CONTROL DEL USO DE LOS FONDOS DE LA UE / El Economista	12	1
02/03/21	ECONOMÍA ESCAMOTEA A LOS DIPUTADOS EL PLAN DE REFORMAS / El Economista	13	1
02/03/21	CONSTRUCCIÓN Y SERVICIOS INMOBILIARIOS SUMAN EL 20% DE LAS NUEVAS EMPRESAS / El Economista	14	1
02/03/21	LA ACTIVIDAD INDUSTRIAL DE LA ZONA EURO REPUNTA AL MAYOR RITMO EN TRES AÑOS / El Economista	15	1
02/03/21	LA BANCA DE EEUU VUELVE A SER RENTABLE CON UN ROE UN 50% SUPERIOR A EUROPA / El Economista	16	1
02/03/21	RENTABILIDAD HOTELERA POR EL SUELO / El Mundo	17	2
02/03/21	LA NEGOCIACIÓN DE LAS AYUDAS ENTRE CALVIÑO Y LA BANCA, EN PUNTO MUERTO / El Mundo	19	1
02/03/21	EL CONSEJO DE ESTADO RECOMIENDA REFORZAR EL CONTROL SOBRE LOS FONDOS / El País	20	1
02/03/21	LA INDUSTRIA ESPAÑOLA DESTRUYE EMPLEO PESE A GANAR ACTIVIDAD / El País	21	1
02/03/21	EL TURISMO TEME PERDER 60.000 MILLONES DE EUROS Y 30 MILLONES DE VIAJEROS EN 2021 / Expansión	22	2
02/03/21	BALEARES, CANARIAS Y CATALUÑA LIDERAN EL DESPLOME DEL SALARIO MEDIO POR EL COVID / Expansión	24	1
02/03/21	EL BCE FRENA SUS COMPRAS PESE A LA TENSIÓN EN LA DEUDA / Expansión	25	1

ÍNDICE

ECONOMÍA

Fecha	Titular/Medio	Pág.	Docs.
02/03/21	TRABAJO ABORDA ENDURECER LAS CAUSAS DE DESPIDO OBJETIVO / La Razón	26	2
02/03/21	EL MERCADO DE TRABAJO ACUSA EL RETRASO DE LA RECUPERACIÓN AL VERANO / La Vanguardia	28	2

acceso 360

ECONOMÍA

Instituto de la Empresa Familiar

REBOLD

ABC
Abc
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 95.541
Dif: 65.582
Cod: 137435621
Pagina: 34
Secc: ECONOMÍA Valor: 20.272,83 € Area (cm2): 504,1 Ocupac: 60,95 % Doc: 1/1 Autor: U. MEZCUA/ M. CUESTA MADRID Num. Lec: 446000

Las ventas de coches se hunden un 45% en 2021 tras el alza fiscal

▸ El PP pide en el Senado revertir la subida del Impuesto de Matriculación

U. MEZCUA/ M. CUESTA
MADRID

El año no ha podido empezar peor para el sector de la automoción. Al enero más negativo desde 1989 –cuando arrancó la actual serie histórica–, con un -51,5% en ventas, le ha seguido un batacazo del 38,4% en febrero. El mes pasado se vendieron 58.279 vehículos, según comunicaron ayer las patronales Anfac (fabricantes), Faconauto (concesionarios) y Ganvam (vendedores). En el acumulado del año el retroceso alcanza el 44,6%, con apenas 100.242 unidades vendidas.

Al efecto de la pandemia de coronavirus se ha sumado, desde el 1 de enero, el impacto de la subida indirecta del Impuesto de Matriculación. La llegada de unas pruebas de emisiones (denominadas WLTP) más exigentes se ha traducido en una subida media del precio de los coches de más de 800 euros. Como consecuencia, las ventas de coches a particulares en febrero fueron, por primera vez desde 1996 (cuando se empezó a digitalizar esta información) inferiores a las de las empresas. Familias y personas físicas tan solo compraron 23.154 unidades, un 43,8% menos, frente a 26.111 unidades las empresas (-18,7%).

«La conjunción de la tercera ola de la pandemia, la mala coyuntura económica y la caída de la confianza de los consumidores sumados al fin del plan Renove y la subida del Impuesto de Matriculación está teniendo un impacto muy negativo en las ventas, especialmente sobre las familias», advierte Noemí Navas, de Anfac. El sector urge a que dicho alza «se reconduzca», como reclama Raúl Morales, de la federación de concesionarios Faconauto. Dos iniciativas, una en el Congreso y otra en el Senado, de PDECat y PP, han reclamado al Gobierno que corrija la subida, como pide de manera unánime el sector.

El grupo catalán impulsó su iniciativa dentro de la llamada ley Antifraude, después de que el Congreso rechazase, con los votos en contra de PSOE, Podemos, ERC, Más País y Bildu, una enmienda, también del PDECat, al proyecto de los Presupuestos Generales del Estado que buscaba modificar esta tasa. La propuesta busca un cambio en los tramos de aplicación del Impuesto de Matriculación para revertir el incrementó del precio de los vehículos nuevos como consecuencia de la nueva legislación ambiental.

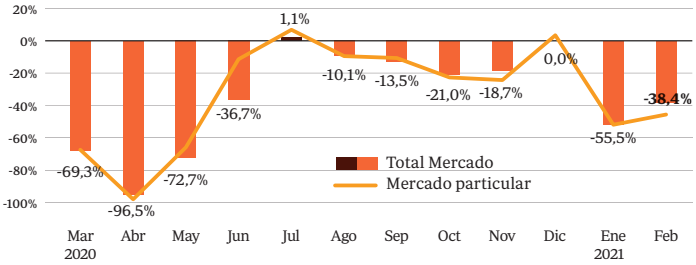
La ofensiva de los populares contra este impuesto, por su parte, se intensificó el sábado, con el registro de una proposición de ley que busca que «se deje sin efecto el perjuicio que se está causando al sector por el incremento de este impuesto». La proposición busca dar forma y materializar la voluntad expresada por el pleno del Senado, que apoyó mayoritariamente una moción del GPP el miércoles 24 de febrero.

Según la portavoz de Hacienda del grupo popular y senadora por Galicia, Elena Muñoz, «es necesario articular la medida legislativa que lo convierta en realidad, en el menor tiempo posible». En opinión de la senadora, el PP espera que el Gobierno cumpla con esa voluntad, acepte tramitar esta proposición de ley y «se ponga de lado de un sector económico del que dependen tantos puestos de trabajo» en España que, a su juicio, «ha venido sufriendo de forma muy importante los efectos de esta crisis». Los datos son claros: en los últimos 13 meses tan solo uno, julio, cerró con cifras positivas (con un alza del 1,1%), por la demanda embalsada durante los meses de cierre total de la economía. El año pasado la caída de las ventas alcanzó el 32,2%.

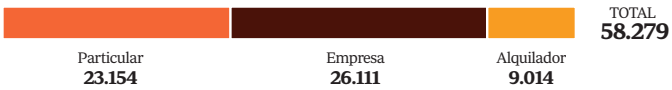
El mes pasado se matricularon 12.960 vehículos comerciales ligeros, un 17,6% menos que en el mismo mes de 2020. De otro lado, las matriculaciones de vehículos electrificados, híbridos y de gas aumentaron un 10,6%. Se entregaron 18.062 vehículos de estos tipos en España, con un crecimiento de las entregas de turismos del 8,5% y 16.922 unidades. Gracias a este impulso alcanzaron una cuota de mercado del 29%, frente al 16,5% del año pasado. En el acumulado del año, las ventas de turismos «alternativos» superan en volumen (28.833) a las ventas de coches diésel (24.133).

Concesionario Armentia de Volkswagen, en Vitoria IGOR MARTIN

Evolución del mercado turismos



Ventas de turismos en febrero



Fuente: Anfac, Faconauto y Ganvam ABC

ABC
Abc
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 95.541
Dif: 65.582
Cod: 137435683
Pagina: 32
Secc: ECONOMÍA Valor: 27.920,22 € Area (cm2): 725,6 Ocupac: 83,94 % Doc: 1/2 Autor: SUSANA ALCELAY MADRID Num. Lec: 446000

De los ERTE a los ERE

La gran empresa activa despidos para al menos 15.000 trabajadores

▸ El Corte Inglés, Banco Santander, Coca-Cola, NH, Iberostar... más de una veintena de compañías acometen ya ajustes de plantilla para sortear el Covid

SUSANA ALCELAY
MADRID

El coronavirus cambió la marcha de la economía global y en España está dejando a su paso secuelas sanitarias y económicas de las que va a ser difícil recuperarse. El Covid ya se ha cobrado 100.000 vidas y ha dejado muy tocado al tejido empresarial. Muchas pymes y autónomos se han visto obligados a cerrar definitivamente la persiana y otros subsisten a duras penas bajo el paraguas de los ERTE y clamando por ayudas directas en el desierto. Pero no solo los pequeños negocios están sufriendo el azote de la pandemia. La gran empresa está soportando un zarpazo sin precedentes en su balance. Los ERTE ya han comenzado a dar el testigo a los ERE.

«Hay que evitar que se pierda lo ganado en mantenimiento del empleo, protección del tejido empresarial y rentas de los trabajadores», dijo en septiembre Nadia Calviño. Seis meses después, con la crisis cumpliendo los peores pronósticos de intensidad y duración, la amenaza comienza a cristalizar peligrosamente.

Hoy más de una veintena de grandes empresas tienen en marcha ERE para al menos 15.000 trabajadores. Entre finales de 2020 y el arranque de este año compañías de todos los sectores, de la banca o la industria, las aerolíneas, pasando por los servicios, el turismo, o la restauración han diseñado sus estrategias para adelgazar plantillas.

Algunos de los despidos que se planearon a principios de ejercicio comienzan a desarrollarse ahora; otros, ya se han cerrado. El goteo de los temidos ERE no cesa, en un momento en el que la economía está sumida en una recesión sin precedentes. Unas veces la fórmula es el despido colectivo, pero en la mayoría de los casos la extinción se disfraza de fórmulas amables más beneficiosas para los trabajadores, especialmente los mayores de 50 años, los primeros de la lista para salir por la puerta siempre que toca ajuste.

El último en anunciar que adelgazaba su plantilla fue el Corte Inglés. La pandemia no ha dado tregua y el gigante comercial diseña un programa de prejubilaciones y de bajas voluntarias incentivadas para un máximo de 3.500 trabajadores. En bajas es muy similar la extinción planteada en 2020 por Banco Santander. Un ajuste de 3.572 empleos que se produjo en el ejercicio más difícil para las entidades financieras desde la crisis financiera de 2008. Entonces, las provisiones también fueron protagonistas, aunque esa vez para sanear el riesgo inmobiliario. Ahora, más de una década después, en un escenario de tipos negativos, los principales bancos del país se cargan de dotaciones frente al impacto de la pandemia sobre balances y calidad de los activos.

La banca ha despedido su 'annus horribilis' con recorte de ganancias récord y el Santander, que cerró 2020 con pérdidas de 8.771 millones, no es la única entidad que adelgazará su plantilla este ejercicio. Banco Sabadell ha diseñado un plan de 1.800 bajas, que saldrán voluntariamente de la entidad en el primer trimestre. Ibercaja se une a los ajustes y prevé que abandonen el banco de forma voluntaria los 750 trabajadores nacidos entre 1961 y 1963, a los que ofrece el 85% del salario hasta que cumplan los 63 años.

> ***En el punto de mira***
> *Los mayores de 50 años vuelven a estar en la diana y la prejubilación es la fórmula elegida*

Todos los sectores están sufriendo la embestida del virus, pero el revés no tiene precedentes en el sector turístico, el más castigado, con el agravante de que es uno de los pilares de la economía española. El año pasado llegaron a nuestro país tan solo 18,9 millones de turistas internacionales, 77% menos. Esto se traduce en que se perdieron más de 64 millones de turistas, un retroceso histórico por la crisis sanitaria que redujo la aportación al PIB desde el 12% al 4%.

Ahogados y sin ayudas directas como en Alemania o Francia el sector rema como puede en un contexto adverso, con retrasos en la vacunación y turistas que no terminan de llegar. Los hoteles han comenzado la venta de activos y cadenas y grupos comienzan a aligerar sus efectivos. NH fue la primera gran hotelera en anunciar que acometería un ajuste de 300 trabajadores como consecuencia de la prolongación de la crisis. Carrefour Viajes ha planteado una extinción para 257 empleados y Tui España hará lo mismo para 180 trabajadores. El grupo Iberostar tiene en marcha un despido colectivo de 246 trabajadores en su división de viajes.

Travesía de las aerolíneas

Una de las consecuencias directas de esta crisis global ha sido el desplome del tráfico aéreo, que en España alcanzó un 60% en 2020. Seis de cada diez aviones se han quedado en tierra y el impacto en el negocio de las aerolíneas se ha trasladado a la industria aeroespacial. Airbus firmó en octubre de 2020 un plan de desvinculaciones voluntarias, que incluía prejubilaciones. Más de 410 trabajadores se han acogido a esta oferta y la compañía sigue negociando otras 771 bajas. En paralelo, su división de aviones comerciales ha encadenado dos ERTE que terminan el próximo 31 de mayo. En esta misma área, Airbus ha planteado a los sindicatos un ajuste de plantilla de 889 puestos repartidos entre Getafe (455), Illescas (283) y Puerto Real (151).

Empresas que también tienen en marcha despidos colectivos son ACS, para 260 trabajadores, y Acciona ya ha comenzado el proceso de extinción para 556 empleos en la planta de Nissan en Barcelona. Gestamp hará lo mismo para 230 empleados y Sacyr Fluor 153 extinciones. Tubacex suprimirá 150 trabajos ante la caída de los sectores del petróleo y del gas, que son sus principales clientes.

Y los trabajadores de la restauración tampoco se han librado de la criba. Heineken aplicará un ajuste laboral para 228 personas de las diferentes áreas y centros de trabajo que tiene en España, salidas que en todos los casos se llevarán a cabo a través de prejubilaciones. También adelgazará plantillas Beer & Food, propietario de marcas de restauración como Tommy Mel's, Tony Roma's, Carl's Jr., La Chelinda o Gambrinus, que ha aprobado un ERE que afectará a 125 empleados. Pascual

El paro escala en febrero a cuatro millones

Seis millones de activos, en un «limbo laboral»

S. ALCELAY MADRID

La vicepresidenta económica, Nadia Calviño, anticipó ayer la catástrofe de datos del mercado de trabajo de febrero que hoy dará a conocer el Ministerio de Trabajo. La pandemia sigue haciendo estragos y el paro escalará hasta los cuatro millones en un mes en el que la Seguridad Social volverá a perder afiliados, reflejo de la caída de empresas y de la destrucción de empleo.

Para ponderar correctamente los datos del paro conviene recordar que los trabajadores que se encuentran inmersos en un ERTE no son contabilizados como desempleados por la estadística; su empleo está solo suspendido, aunque están parados y cobran una prestación del Estado. El número de personas bajo este paraguas de protección ronda los 1,5 millones. 900.000 en ERTE y otros 600.000 autónomos que están co-

ABC
Abc
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 95.541
Dif: 65.582
Cod: 137435683
Pagina: 33
Secc: ECONOMÍA Valor: 14.021,29 € Area (cm2): 364,4 Ocupac: 42,15 % Doc: 2/2 Autor: SUSANA ALCELAY MADRID Num. Lec: 446000

La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz

EFE

Algunos casos

El Corte Inglés
3.500 prejubilaciones y bajas voluntarias

Banco Santander
3.572 adhesiones voluntarias

Banco Sabadell
1.800 prejubilaciones

Airbus
1.220 desvinculaciones voluntarias y prejubilaciones

Coca-Cola
360 despidos pactados

Heineken
228 prejubilaciones

Perfumerías Douglas
600 despidos pactados

ACS
260 extinciones

Acciona
556 despidos pactados

Worten
222 afectados por ERE pactado con los sindicatos.

prescindirá de 137 de sus trabajadores.

La caída del consumo ha dado la puntilla a negocios como Imaginarium. La juguetera despedirá a 101 trabajadores. Es el segundo ERE que aplica en menos de medio año y dejará abiertas solo cinco de sus tiendas en España. El proceso de digitalización y el cambio en los hábitos de consumo impuestos por la pandemia son las razones que han llevado a la cadena de perfumerías Douglas al cierre de 103 establecimientos y a un ERE para 600 empleados. Worten ultima 222 despidos y Roche Farma eliminará 106 contratos.

Los ERE citados son solo algunos. El suma y sigue continúa.

---

brando cese de actividad. Los afectados por ERTE pertenecen a los sectores más golpeados por la pandemia como la hostelería, a la que el Gobierno le sigue negando ayudas directas, a diferencia de lo que hacen la mayoría de nuestros vecinos europeos. Y si sumamos parados, afectados por ERTE y cese de actividad, además de colectivos excluidos como los que tienen disponibilidad limitada o realizan cursos de formación, el paro efectivo en España está en los seis millones.

«Los datos reflejan una terrible realidad que estamos viviendo en un sector productivo asfixiado. Se necesitan ayudas directas para ya para superar la situación actual, dijo ayer el presidente de ATA, Lorenzo Amor.

CincoDías
Cinco Días
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623
Cod: 137432334
Pagina: 26
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 9.222,90 € Area (cm2): 511,3 Ocupac: 56,93 % Doc: 1/1 Autor: JUANDE PORTILLO Num. Lec: 36000

Refuerzo de la solvencia

Calviño abre la puerta a usar los créditos avalados por el ICO para recapitalizar a las pymes

Calcula que ya hay comprometidos 22.000 millones en ayudas directas a empresas este año

La cifra incluye su plan, los ERTE y las medidas regionales

JUANDE PORTILLO
MADRID

Poco a poco, el Gobierno va desvelando la letra pequeña del plan de 11.000 millones de euros de refuerzo de la solvencia empresarial ante la crisis del Covid-19 que se anunció la pasada semana y se espera aprobar este mes. La vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, reveló ayer que este plan supone apenas la mitad de las ayudas directas a empresas ya comprometidas en lo que va de año por el conjunto del Estado y abrió la puerta a la conversión de parte de los créditos avalados por el Instituto de Crédito Oficial (ICO) en instrumentos de capital que refuercen el balance de las pymes.

"En esta fase final [de la crisis], y ahora que vemos la luz al final del túnel y que estamos avanzando en la vacunación, evidentemente hay que reforzar los balances de las empresas, pero tenemos que seguir asegurando que el uso del dinero público de todos los españoles es eficaz y reduce el endeudamiento de las empresas para que tengan músculo para la recuperación", declaró ayer en una entrevista en TVE. "Estamos analizando un conjunto de instrumentos distintos para reforzar la actuación de las comunidades autónomas", en cuyas manos se había dejado hasta ahora la concesión de ayudas directas, para identificar "qué otros instrumentos podemos utilizar" para apoyar a las pymes, "igual que tenemos el fondo del SEPI [de 10.000 millones] para las grandes empresas en sectores estratégicos", diseñando "instrumentos para reforzar el capital" de las pequeñas. "Tenemos que trabajar con los bancos para reforzar también la solvencia de las empresas más pequeñas", incidió, recordando que "los bancos han jugado un papel muy importante desde marzo", concediendo crédito a partir de los 140.000 millones de euros en avales del Estado que carga hasta con el 80% del riesgo. Y ahora, dijo, sin citar la negociación abierta para que admitan quitas, "las entidades tienen que seguir siendo parte de la solución". "Son quienes tienen una mejor capacidad para valorar que empresas son solventes", sostuvo, por el análisis de riesgo que ya incluían esos créditos.

"Tenemos ahora que centrarnos en la solvencia de las empresas y evitar el sobreendeudamiento", expuso, "antes de que se desencadene un problema masivo de insolvencia de las empresas en determinados sectores o territorios". El Gobierno, concretó, está hablando de "ayudas directas" en forma de "recapitalizaciones o de la conversión de créditos en otros instrumentos de capital".

"Se puede apoyar a las empresas dándole el dinero al empresario para que él decida o pagando sus costes", matizó Calviño, que defiende que el Ejecutivo se encargó en su día de cubrir su factura salarial, mediante los ERTE o la prestación por cese de actividad de los autónomos; les facilitó liquidez con los avales públicos y les dio margen luego ampliando los periodos de carencia. "Estamos hablando de más del 5% del PIB el año pasado en ayudas directas. Este año ya tenemos comprometido más del 2%", añadió. Más de 22.000 millones entre los 11.000 del nuevo plan de solvencia, los 7.000 de alargar los ERTE a mayo o los 2.000 que las regiones concederán (el 25% del fondo europeo ReactEU), entre otras partidas, aclara Economía.

La vicepresidenta tercera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño. EFE

CincoDías
Cinco Días
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623
Cod: 137432350
Pagina: 29
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 4.519,37 € Area (cm2): 250,6 Ocupac: 27,9 % Doc: 1/1 Autor: EP MADRID Num. Lec: 36000

El crédito a las familias cae en enero a su menor nivel desde 2006

EP
MADRID

El crédito concedido por las entidades financieras a las familias e instituciones sin ánimo de lucro residentes en España disminuyó en enero un 0,3% respecto al mes anterior, por lo que se situó en 693.908 millones de euros, el menor nivel desde abril de 2006. En comparación con el mismo mes de 2020, la caída fue del 1,3%, según los datos publicados ayer por el Banco de España.

En los últimos meses la deuda de los hogares españoles se ha estabilizado o ha bajado pese a la crisis del Covid-19 hasta situarse en niveles previos a la crisis financiera de 2008 debido a la reducción paulatina de los préstamos contraídos, a la caída de los tipos de interés y al abaratamiento de los créditos, así como al fuerte incremento del ahorro en el entorno de crisis. En este contexto, el endeudamiento de las familias ya cerró el ejercicio 2020 con una abrupta caída hasta los 696.290 millones.

Mientras, la financiación a las empresas se mantuvo en 944.429 millones de euros, prácticamente los mismos niveles. Las compañías españolas se endeudaron un 6% más respecto al mismo mes del año pasado, con 53.264 millones de euros más en un año, cifra que refleja el impacto de las medidas de liquidez aprobadas por el Ejecutivo para paliar la crisis del Covid-19, como los avales con garantías del Instituto de Crédito Oficial (ICO).

La financiación a las empresas aumentó un 6% respecto a enero de 2020

La caída mensual e interanual de la deuda de las familias se debió tanto al descenso de los préstamos hipotecarios, como a la caída de los créditos al consumo. Así, los créditos hipotecarios, que representan la mayor parte del total, se situaron en 511.435 millones en enero, siguiendo en niveles de 2006, con un retroceso interanual del 1,1% y prácticamente no varían en el mes (331 millones).

A pesar del descenso de la inversión de los hogares en vivienda durante los últimos años y en el ejercicio 2020, el importe que las familias destinan a su hogar sigue ocupando la mayor parte de su endeudamiento, ya que supone en torno al 73,7% del mismo.

Por su parte, los créditos de las familias destinados al consumo también experimentaron un descenso interanual en enero del 1,7%, hasta los 182.473 millones de euros.

CincoDías
Cinco Días
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623
Cod: 137432333
Pagina: 26
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 4.122,01 € Area (cm2): 228,5 Ocupac: 25,44 % Doc: 1/1 Autor: P. SEMPERE MADRID Num. Lec: 36000

Economía rechaza limitar el precio del alquiler y el pulso pasa a manos de Sánchez e Iglesias

P. SEMPERE
MADRID

La semana en la que PSOE y Unidas Podemos retoman la negociación para consensuar el texto de la ley de vivienda empieza igual que terminó la anterior: con los socios de Gobierno en posiciones casi antagónicas. Ayer, la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, volvió a mostrar públicamente su oposición a la limitación de los precios del alquiler, uno de los puntos más polémicos de las conversaciones. Al poco tiempo, la secretaria de Estado de Agenda 2030, Ione Belarra, reclamó al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, que haga entender a la vicepresidenta que la regulación de las rentas es un acuerdo de coalición.

Los mensajes de Calviño y Belarra ejemplifican a la perfección la posición de cada una de las dos formaciones, que han decidido trasladar a sus respectivos líderes el reto de tomar el pulso de las negociaciones. Pedro Sánchez y Pablo Iglesias se reunirán previsiblemente esta semana para intentar suavizar los desacuerdos que están desgastando la coalición, incluyendo todo lo que engloba a la vivienda.

"Simplificar los problemas complejos no nos ayuda a resolverlos", resumió Calviño en una entrevista de RTVE, en referencia a la limitación de precios. Hay consenso en que se debe regular el mercado para frenar subidas abusivas y evitar las rentas inasumibles, pero los socios chocan a la hora de elegir cuáles son las fórmulas a aplicar.

En relación a la posibilidad de establecer topes a las rentas, Calviño dijo que "es más concreto y eficaz decir que vamos a aumentar en 26.000 las viviendas del fondo social, trabajando con los bancos, la Sareb y con otro tipo de propietarios, que tratar de generar polémicas sobre cuestiones que son muy discutibles". Hay que asegurarse, insistió, de que las medidas elegidas sean "eficaces". Y en su opinión, pensar que la limitación resuelve todos los problemas es "simplificar" un debate que debería centrarse en cómo aumentar el parque de alquiler asequible, apuntó.

La posición de Calviño, contraria a este tipo de medidas desde el primer momento, es de sobra conocida. Sin embargo, Belarra aprovechó para recordar que los topes al alquiler están en el acuerdo programático de Gobierno firmado a finales de 2019. "Sabemos que a Calviño no le gusta la regulación de precios del alquiler, pero está en el acuerdo de coalición que firmaron Pedro Sánchez y Pablo Iglesias. Los acuerdos se tienen que respetar y el presidente debe hacérselo entender a los ministros de su partido", apuntó en Twitter.

CincoDías
Cinco Días
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 24.186
Dif: 16.623
Cod: 137432318
Pagina: 25
Secc: OPINIÓN Valor: 15.333,23 € Area (cm2): 852,5 Ocupac: 94,65 % Doc: 1/1 Autor: Num. Lec: 36000

Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo. REUTERS

Análisis

Inflación... ir asumiendo lo que ya se va descontando

Cada periodo precisa unas políticas monetarias concretas y no acostumbrarse a los estímulos cuando dejan de ser necesarios

Jesús Sáez *Responsable de mercado de capitales de deuda para Iberia en Natixis*

Los mercados llevan mucho tiempo descontando que todo va a ir a mejor en el futuro, fundamentalmente asumiendo el buen efecto de las vacunas y los estímulos desbloqueados, hasta el punto de acabar interiorizando que todo va a mejor ya actualmente, cuando el presente no sea quizás tan brillante. Como el que ahorra para comprarse un coche y se lo entregan desde ya, pero sin tener que financiarse, solo porque el concesionario, también imbuido de todo este positivismo, le dijera al *soñador* que lo fuera disfrutando desde ya y confiando, sin el más mínimo resquicio de duda, en que ya pagará más tarde. Es decir, que todo tiene que ir a mejor, no solo porque estén los Gobiernos y bancos centrales dándole a la manivela, sino, también, porque hay muchos profesionales trabajando en pasar página de este mal libro, y muchos de nosotros aplicando la responsabilidad necesaria a nuestros actos. Y que en base a eso, nos entre tal convencimiento basado en las ganas que tenemos de volver a la normalidad, que provoque decisiones y actuaciones algo insensatas, y que a la postre nos puedan traer efectos no tan deseados.

Asistíamos la semana pasada a una batería de datos macroeconómicos realmente buenos, tanto en Europa como en Estados Unidos, y esto justifica hasta cierto punto que seamos positivos. Lo que ocurre es que con tanto deseo de dejar todo esto atrás, aflora esa inflación al alza esperada que va descontando las rentabilidades de los activos libres de riesgo, los bonos soberanos y, por ende, los tipos de interés y, a este paso, toda rentabilidad que ha de ofrecer cualquier activo para ser atractivo para los inversores. Y en este camino de adaptación a esa normalidad acompañada de una esperada euforia inicial en actividad y consumo se pueden crear inestabilidades en los mercados propias de lo exagerado, veloz y profundo de este movimiento al alza en rentabilidades ligado a este esperado incremento de los precios. Y aquí llega la cuestión de importancia detrás de todo esto, el saber cómo se maneja a la vez una situación en la que Gobiernos y bancos centrales tienen que seguir persiguiendo el crecimiento en un contexto de necesarias ayudas como el actual, con una inflación que ya va causando preocupaciones.

Los bancos centrales, históricamente, han tenido dificultades en manejarse en situaciones así, las que surgen del hecho de no poder cesar en su apoyo a las economías a través de estímulos, a la vez que ven cómo el movimiento en precios podría acabar necesitando, precisamente, de lo contrario, de algo más de restricción, y no expansión, monetaria. En este sentido, hizo bien la Fed en cambiar su discurso de *inflación objetivo* para pasar a perseguir un nivel de precios *en media*, dejando saber a los mercados que, aunque supere ese nivel objetivo histórico del 2%, ese hecho no tendría por qué venir aparejado de una reducción de compras en su programa de *quantitative easing* (*tapering*) o de otras medidas más propias de una situación macroeconómica contrastadamente mejor.

Pero, visto lo visto, será quizá momento de ir relajando las perspectivas de que tengamos liquidez abundante y creciente *ad infinitum*, y de que vayamos pasando a un estadio que se vaya acomodando a una situación en la que presupongamos que la economía y los mercados no necesiten de tanto estímulo y puedan comportarse acorde a una situación real en que se desenvuelvan de manera más emancipada, si puede decirse. Para esto, los mercados tienen que demostrar una madurez que no sabemos si tienen.

Ya hemos visto la semana pasada cómo muchos han señalado a Powell, tras sus intervenciones en el Capitolio, por no desarrollar lo suficiente esos esperados mensajes de apoyo y cuidado de la parte larga de la curva de tipos, y las reacciones del jueves hablaron por sí mismas, con incrementos de rentabilidades en bonos que no veíamos desde hace tiempo. Pero, o la vida económico-financiera se hace más independiente de los bancos centrales, sabiendo que no es el momento actual el que requiere de esa independencia, o hay que asumir que una economía adormecida y tan bien acostumbrada no va a traernos algo positivo en el largo plazo.

La situación se deberá de ir moviendo entre ambos escenarios por tanto. Aún vivimos un presente que no se parece al futuro de normalidad que ansiamos, un presente que hay que cuidar, entre otras cosas, manteniendo algunos de los necesarios estímulos. Al mismo tiempo, desde ya, empezamos a ver los efectos de ese prometedor futuro, que deberá hacer ir pensando a los promotores de estos estímulos, sobre todo de los monetarios, que tienen que acoplarse a una situación en la que esa liquidez adicional podrá no ser aconsejable si la economía va necesitándola menos. Dicho esto, esos promotores, los bancos centrales, deberán ir teniendo mucho cuidado con ajustar los mensajes de forma y manera que el principal receptor, el mercado, los pueda asumir sin castigar.

Es una necesidad para todos entender que cada periodo necesita de unas políticas monetarias y fiscales determinadas, y no hacer costumbre de que estas estén en continua disposición de los agentes de mercado aun sin ser necesarias. De lógica es convencerse de que el crecimiento y desarrollo de las capacidades en general dependen en gran parte de prepararse para lo que hay que hacer y no se nos da hecho. Casi todo en exceso es malo, también los excesos en cuidar y proteger, porque no desarrollan las capacidades de cuidarnos por nosotros mismos, y esto va íntimamente ligado con progresar.

> **Los bancos centrales deberán ir teniendo mucho cuidado con ajustar los mensajes de forma que el mercado pueda asumirlos sin castigar**

elEconomista.es
El Economista
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 137431484
Pagina: 30
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 10.100,27 € Area (cm2): 628,0 Ocupac: 69,42 % Doc: 1/1 Autor: C. Obregón MADRID. Num. Lec: 34736

El Consejo de Estado critica la falta de control del uso de los fondos de la UE

Reprueba la falta de mecanismos para vigilar la contratación, los convenios o las subvenciones

El Gobierno omitió añadir este informe al Real Decreto del Plan de Recuperación de la UE

C. Obregón MADRID.

Con un mes de retraso, el Consejo de Estado dio ayer a conocer el dictamen sobre el Real-Decreto-Ley que regula el control de los fondos de la UE relativos al Plan de Recuperación y Resiliencia. La "preocupación" del órgano consultivo es la primera alerta que queda reflejada en un informe muy duro hacia la gestión del Gobierno de Pedro Sánchez, subrayando la eliminación o modulación de mecanismos de control en materias "tan sensibles como la contratación administrativa, los convenios administrativos y las subvenciones". Es decir, reprobando el control del uso de los fondos comunitarios.

En dicho informe -calificado de demoledor por parte del Partido Popular y de Ciudadanos, quienes ya han pedido la comparecencia en el Congreso de los Diputados de la vicepresidenta Carmen Calvo, y de Iván Redondo-, se subrayan actuaciones negativas como la falta de memoria del análisis del impacto normativo, la ausencia de explicaciones detalladas o, también, la falta del impacto presupuestario de las medidas previstas.

Necesidad de celo

El Consejo de Estado llama a "la necesidad de extremar el celo en la fase preparatoria de los contratos, articulando mecanismos que aseguren que los proyectos son viables, y de establecer un riguroso y eficaz sistema de responsabilidades para los autores de los proyectos y sus supervisores". "Esto resulta especialmente relevante", dice, "para los contratos que se adjudiquen en el marco del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, si se busca garantizar un uso adecuado de los recursos incluidos en el Instrumento Europeo de Recuperación".

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, con la presidenta del Consejo de Estado, Teresa F. de la Vega. NACHO MARTÍN

Por otra parte, el informe hace incluso un apunte al propio nombre del RDL porque "el proyecto no solo establece los instrumentos para la gestión del citado Plan, sino que también crea el Plan mismo, define su naturaleza y contenido, fija el procedimiento para su elaboración y aprobación y establece las estructuras de gobernanza requeridas". El propio informe del Consejo de Estado alerta de que "conviene no olvidar que la plena efectividad del Real Decreto-ley dependerá en gran parte de la adopción de las medidas precisas para su correcto desarrollo tanto desde el punto de vista normativo (aprobación de los desarrollos reglamentarios precisos) como desde el punto de vista de su ejecución (dotación de recursos materiales y humanos".

Fernández de la Vega

El Consejo de Estado vertió su parecer en el informe fechado el 21 de diciembre, días antes de aprobarse en el Consejo de Ministro del 30 de diciembre el Real decreto-ley por el que se aprueban medidas urgentes para la modernización de la administración pública y para la ejecución del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, y que supone el instrumento para la captación de los fondos europeos de más de 140.000 millones de euros provenientes de la Unión Europea.

> El proyecto salió en el Congreso gracias al voto de Vox, con el voto en contra de PP, Cs y ERC

Pese a la negativa de PP y de Cs a esta convalidación, a la que también se sumaron otros grupos socios parlamentarios del Gobierno como ERC, el real decreto-ley fue convalidado como proyecto de ley gracias al voto favorable de Vox.

En el informe de 97 páginas analizado, la institución que preside la exvicepresidenta del Gobierno María Teresa Fernández de la Vega señala que, una vez las "observaciones" de carácter "esencial" sean tenidas en cuenta, el texto del Ejecutivo podría elevarse para aprobación en el Consejo de Ministros.

elEconomista.es
El Economista
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 137431487
Pagina: 31
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 2.630,01 € Area (cm2): 178,0 Ocupac: 18,08 % Doc: 1/1 Autor: J. F. MADRID. Num. Lec: 34736

Economía escamotea a los diputados el plan de reformas

Esta semana arrancará la negociación de la normativa laboral

J. F. MADRID.

La ministra de Economía, Nadia Calviño, remitió el pasado viernes a la Comisión Mixta (Congreso-Senado) para la Unión Europea el mismo Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia: Reformas en el ámbito laboral y de pensiones que entregó a los agentes sociales el pasado 18 de enero, hace más de 40 días. La vicepresidenta tercera, que compareció el pasado jueves 25 de febrero ante dicha Comisión, se comprometió con sus señorías a remitirles el plan.

Cs reprochó ayer al Gobierno no haber publicado su propuesta de reformas enviada a Bruselas dentro del Plan de Recuperación y, además de exigirle que comparta sus planes con la oposición, le pidió que admita aportaciones a la hora de diseñar estas reformas.

Así, en preguntas de las diputadas Marta Martín y María Muñoz, la formación critica esta falta de publicación y pregunta si no publicar "las reformas estructurales más importantes que deberá acometer España en esta década es acorde con los estándares de transparencia del país". Concretamente, Cs se refiere a las fichas que el Gobierno ha enviado a las instituciones de la UE con un borrador de las reformas que tiene previsto aprobar.

"Por ahora, el Gobierno solo ha hecho público un documento general del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, más aspiracional que orientado a guiar las reformas que necesita nuestro país", afean las diputadas, que quieren saber si el Gobierno contempla compartir con los grupos parlamentarios del Congreso y el Senado qué propuestas está planteando.

Prisa por negociar

Fuentes sindicales señalan a *eE* que el Gobierno tiene previsto convocar pronto a los agentes sociales para arrancar la negociación de los aspectos más avanzados de la reforma laboral. Apunta que se podría producir esta misma semana, pues el documento debe ser remitido a Bruselas antes del 30 de abril.

elEconomista.es
El Economista
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 137431495
Pagina: 37
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 7.430,01 € Area (cm2): 502,8 Ocupac: 51,07 % Doc: 1/1 Autor: Xavier Gil Pecharromán MADRID. Num. Lec: 34736

Construcción y servicios inmobiliarios suman el 20% de las nuevas empresas

El año pasado se crearon 80.134 nuevas sociedades, una recaída a niveles de 2010

Xavier Gil Pecharromán MADRID.

En 2020, la hostelería y la construcción han sido los sectores en que más ha caído la creación de empresas, frente al aumento de constitución en la agricultura y comercio. No obstante, son cinco años seguidos en los que construcción y servicios inmobiliarios mantienen el 20% del total de sociedades de nueva creación, aunque han sido dos de los sectores, junto con la hostelería, con mayores retrocesos.

Así se pone de relieve en el Anuario de la Estadística Mercantil, elaborado por el Colegio de Registradores de la Propiedad y Mercantiles de España, según el cual un 44,7% de las nuevas constituciones de empresas se reparte prácticamente por igual entre el comercio y otros servicios (no financieros, inmobiliarios o de comunicaciones), un 9,4% pertenece a la hostelería, frente al 10,4% que representaba el año anterior, y casi el 21,6% (22,91% en 2019) se lo reparte la construcción y los servicios inmobiliarios.

Por el contrario, ha aumentado la proporción de constituciones en sectores como alimentación, comercio y transporte y almacenamiento. Destaca también el aumento de la agricultura, que pasa del 2,71% en 2019 a representar el 3,13% en 2020, así como el comercio, que crece 1,5 puntos porcentuales en 2020 sobre el año anterior.

El Colegio de Registradores confirma que la pandemia del Covid-19 ha afectado de forma significativa a la mayoría de las magnitudes analizadas. Así, la constitución de sociedades mercantiles en 2020 disminuyó el 15,5% sobre 2019 alcanzando las 80.134 nuevas empresas y retrocediendo hasta niveles de 2010, perdiendo el soporte alcanzado en 2014 en torno a las 94.000 constituciones, y muy por debajo de sus máximos históricos, situados alrededor de las casi 150.000 constituciones de 2006.

Por CCAA, en términos de volumen de nuevas empresas constituidas, durante 2020 y respecto al año anterior, todas las CCAA muestran una evolución negativa, disminuyendo más en Ceuta y Melilla (-22%), La Rioja (-21,6%), Castilla y León (-20,9%), y Aragón(-19%). La inversión en maquinaria y forma ción bruta de capital fijo retroceden el 4,1% y del 9,7%, respectivamente, acompañando a una disminución del 15,5% en el número total de sociedades constituidas, reflejando el menor interés por iniciar nuevos proyectos. Las sociedades limitadas mantienen, un año más, su predominio absoluto, llegando al 98,7% del total, mientras que las anónimas mantienen el 0,4%, como el año anterior.

Las extinciones inscritas fueron 28.046, un 10,2% menos que en 2019, llegando a suponer un 35% la proporción de extinciones sobre constituciones durante el año pasado.

En cuanto a volumen de depósitos de cuentas sobre 2019 se observan caídas en todos los territorios, siendo más importantes en Cantabria (-34%) y Cataluña (-20,9%).

Radiografía empresarial de 2020

CCAA	CONSTITUCIONES 2020	CONSTITUCIONES 2020/2019 (%)	EXTINCIONES 2020	EXTINCIONES 2020/2019 (%)	TRASLADOS DE SEDE SOCIAL ENTRADAS	SALIDAS	SALDO NETO
Andalucía	13.792	−12,16	3.145	−6,54	490	402	88
Aragón	1.567	−19,02	800	−16,32	115	105	10
Asturias	1.041	−11,33	341	−22,32	72	59	13
Baleares	2.576	−14,48	912	−12,31	98	92	6
Canarias	2.834	−18,63	811	−11,46	67	78	−11
Cantabria	598	−7,72	225	−15,41	43	49	−6
Castilla y León	2.234	−20,92	997	−12,77	122	203	−81
Castilla-La Mancha	2.261	−17,96	713	−50,52	215	210	5
Cataluña	15.031	−17,59	5.681	−8,87	516	666	−150
Ceuta y Melilla	149	−21,99	39	8,33	11	16	−5
Valencia	9.581	−13,12	2.874	−12,67	338	403	−65
Extremadura	1.025	−10,32	304	−7,32	74	69	5
Galicia	3.221	−15,53	1.256	−15,65	154	94	60
Madrid	18.262	−17,4	7.527	−0,62	1.378	1.231	147
Murcia	2.275	−6,53	532	−11,48	110	115	−5
Navarra	678	−15,04	274	−16,72	56	78	−22
País Vasco	2.656	−14,32	1478	−6,63	179	167	12
La Rioja	353	−21,56	137	−25,95	37	38	−1
Total	**80.134**	**−15,51**	**28.046**	**−10,16**	–	–	–

Fuente: Anuario de la Estadística Mercantil. Colegio de Registradores. elEconomista

3.428
CONCURSOS DE ACREEDORES

Son los procedimientos realizados en 2020, un 5,6% menos que el año anterior, afectados por la llamada "moratoria concursal" del RDL 16/2020. Los concursos habían repuntado desde 2018 (3,7%) y 2019 (0,5%) después de varios años con descensos en torno al 20%, ralentizados al 9% en 2017.

elEconomista.es
El Economista
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 137431498
Pagina: 38
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 6.916,64 € Area (cm2): 430,8 Ocupac: 47,54 % Doc: 1/1 Autor: G. V. / eE MADRID. Num. Lec: 34736

La actividad industrial de la zona euro repunta al mayor ritmo en tres años

El avance de pedidos anticipa un aumento de los precios para el consumidor

G. V. / eE MADRID.

La actividad del sector manufacturero de la zona euro ha registrado en febrero una sustancial mejoría que permite acelerar su expansión hasta máximos de los últimos tres años, según el índice de gerentes de compras (PMI), que ha subido hasta los 57,9 puntos desde los 54,8 del mes anterior, aunque los fuertes encarecimientos de las materias primas apuntan a próximas subidas de la inflación al consumidor, según IHS Markit.

De este modo, el PMI manufacturero cumplió en febrero ocho meses consecutivos por encima de los 50 puntos, umbral que separa la contracción del crecimiento de la actividad. "Queda claro que la sólida expansión manufacturera está contribuyendo a contrarrestar la persistente debilidad relacionada con el virus en muchos sectores de atención directa al público, aliviando el impacto de las recientes medidas de confinamiento en muchos países y ayudando a limitar el ritmo general de contracción económica", indica Chris Williamsom, economista jefe de IHS Markit.

De hecho, con la excepción de Grecia, todos los países de la eurozona que participan en la encuesta PMI registraron una expansión de la actividad manufacturera, liderada por Alemania (60,7 puntos) y Países Bajos (59,6), mientras que en Italia (56,9) y Francia (56,1) se registraron los mayores niveles de actividad en 37 meses, y en España (52,9) el PMI marcó máximos desde julio de 2020.

No obstante, los autores de la encuesta han destacado el persistente alargamiento de los plazos de entrega de los insumos observado en febrero, cuando se registró el segundo mayor deterioro de los plazos de entrega en casi 24 años de serie histórica, como consecuencia del incremento de la demanda global y de los continuos desafíos de los transportes relacionados con el Covid-19, provocando un drástico aumento de precios, lo que impulsó la inflación a máximos de una década.

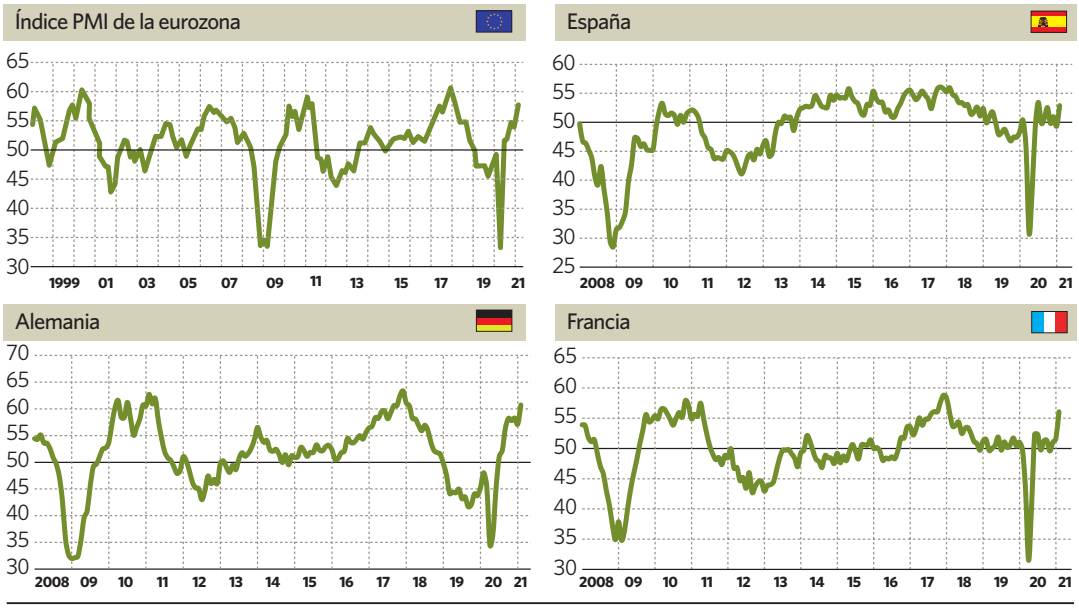
"La racha de crecimiento ha traído sus propios problemas, ya que la oferta aún no satisface la demanda de insumos", apunta Williamson en referencia al encarecimiento registrado en los precios de las materias primas "lo que apunta a nuevos aumentos en la inflación de los precios al consumidor en los próximos meses, al menos hasta que la oferta y la demanda se equilibren".

Asimismo, a pesar de que en general la contratación en el sector manufacturero aumentó en febrero por primera vez en casi dos años, los autores señalaron que España fue el único país que registró una caída neta del empleo.

> España es el único país de la eurozona que registra una caída de emploeos en sus fábricas

Índice PMI manufacturero

PMI IHS Markit, 50=sin cambios



Fuente: IHS Markit. elEconomista

elEconomista.es
El Economista
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 13.067
Dif: 8.684
Cod: 137431454
Pagina: 7
Secc: E & F Valor: 13.323,72 € Area (cm2): 830,8 Ocupac: 91,57 % Doc: 1/1 Autor: Laura de la Quintana/Eva Díaz Num. Lec: 34736

La banca de EEUU vuelve a ser rentable con un ROE un 50% superior a Europa

Las grandes entidades americanas rozarán un retorno sobre el capital del 10% ya en 2022

La media europea se ancla en ratios del 6% medio este año y en el 7% a partir del próximo

Laura de la Quintana/Eva Díaz
MADRID.

La economía americana, y también todo su sistema financiero, saldrá de la pandemia varios pasos por delante con respecto a sus homólogos europeos. En un año se espera que vuelva a ser rentable, con retornos que cubrirán el coste del capital que se estima en el 10%, mientras que las entidades comunitarias recuperarán ROE (según sus siglas en inglés, *return on equity*) del 6% para la media de mayores bancos del continente por capitalización. Según las estimaciones que recoge el consenso de mercado, las mayores entidades de EEUU recuperarán un retorno sobre el capital del 9% al cierre de este ejercicio y rozarán el 10% ya en 2022, un 50% por encima que lo que se espera para los *gigantes* bancarios de Europa, con un perfil claramente más enfocado a la banca tradicional, o *retail*, frente a grandes bancos de inversión americanos.

Mayor ventaja

Con el debate sobre la inflación de vuelta al parqué, en las dos últimas semanas el mayor temor de los inversores en bancos en EEUU ha sido un posible aumento de tipos de interés, algo que descartó el propio presidente de la Fed, Jerome Powell la semana pasada. "Con lo cual, en un contexto donde se espera un fuerte repunte del crecimiento económico sin que haya posibilidades de terminar con la política monetaria expansiva, los inversores se están decantando por comprar activos de riesgo y vender bonos", apuntan desde IG. Esto no quita que aún les dure el susto de poder haber visto al bono EEUU en cotas de rentabilidad del 1,5%, lo que ha reducido sus ganancias en el año al 15% en el caso de los bancos estadounidenses, próximos al 12,5% que suman en Europa en 2021, aunque su punto de partida era mucho más lejano.

¿Qué se espera de los bancos estadounidenses? Su ROE medio estará en el 9,2% en 2021, subirá al 9,7% en 2022 y rozará el 10% en el 23. Aún así, será inferior al 13% que de media lograban en época pre-Covid. Parte de que ese ROE sea inferior lo que les está penalizando el exceso de capital que han acumulado el último año, ante las limitaciones de la Fed para el reparto de dividendos. Se calcula que a cierre de 2020 los 10 bancos que se consideran sistémicos en EEUU –entre ellos, JP Morgan o Bank of America– tenían unos 155.000 millones de dólares de exceso de capital, cifra que desde *Bloomberg Intelligence* esperan que "se reduzca este año teniendo en cuenta que "la Fed podría relajar las exigencias" a las entidades a la hora de retribuir.

De los *big four* americanos, JP Morgan logrará el mayor ROE este año, de vuelta al 12,2%; seguida de BofA, con el 8%, Citigroup, en el 7% y Wells Fargo, en el 6%.

Europa

"No solo lograron batir las expectativas del mercado en 2020, sino que el coste del riesgo les llevará a revisiones al alza de su beneficio los dos próximos años", afirman en Credit Suisse. Un dato a favor de las grandes entidades comunitarias frente a las de EEUU es que sus ganancias serán un 16% superiores al 2019 en 2022, mientras que en EEUU no se contempla siquiera esa posibilidad. Ahora bien, con retornos pobres, que están lejos de cubrir el coste del capital ante unos tipos en mínimos. Se estima un ROE del 6% este año y del 7% para 2022 y 2023 de media para los *gigantes* europeos. Solo la banca nórdica, con Nordea a la cabeza, logra codearse con la americana en cuanto al retorno que logran de su capital. Su ROE será del 8,5% este año y volverá al 9% en dos ejercicios. Los analistas estiman que otros cinco de los grandes sitúan su ROE por encima del 6% este ejercicio, entre ellos, Santander y BBVA, además de ING, BNP e Intesa San Paolo.

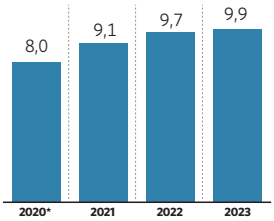
Los 'gigantes' nacionales

Los dos grandes bancos españoles comenzarán a acercar su rentabilidad a los niveles previos a la pandemia de cara a 2023. Las entidades mejorarán la ratio de rentabilidad sobre recursos propios a la espera de una mejora de la economía, lo que impulsará el negocio financiero y con este, la mejora de beneficio, pero también muy especialmente a través de una fuerte reestructuración de las redes para reducir costes y con un impulso de la digitalización para mejorar la rentabilidad. Santander y BBVA han aprobado sendos recortes de oficinas y plantilla en España, del 35% y se estima en el 5%, respectivamente de la red nacional. En el caso de Santander, prevé ahorrar 1.000 millones al año en el medio plazo. El grupo cerró 2020 con un ROE negativo, del -9,5%, tras las pérdidas de 8.700 millones con las que acabó el ejercicio. No obstante, solo en el cuarto trimestre mejoró la ratio, hasta el 5,54%.

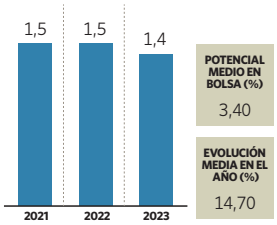
En el caso de BBVA, estos ajustes, aún sin confirmar por el banco, se ven insuficientes para lograr recuperar el ROE del 9,9% que el grupo tenía a cierre de 2019. Según los analistas, el banco lo situará en el 7% de cara a 2022.

Una recuperación mucho más lenta en el Viejo Continente

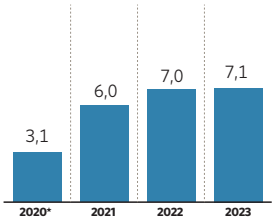
Retorno sobre el capital medio estimado (%)



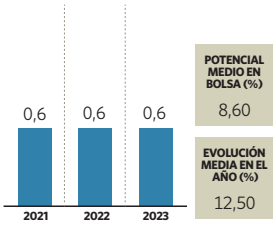
Precio sobre valor en libros medio estimado (veces)



Retorno sobre el capital medio estimado (%)



Precio sobre valor en libros medio estimado (veces)



Banca de EEUU: mejores ratios, aunque cotiza a múltiplos más elevados

COMPAÑÍA	PAÍS	REC.**	ESTIMACIÓN DE ROE (%) 2021	2022	2023	PRECIO SOBRE VALOR EN LIBROS (VECES)
JPMorgan Chase	EEUU	C	12,24	12,67	12,67	1,7
Bank of America	EEUU	C	8,12	9,06	9,41	1,2
Wells Fargo	EEUU	C	5,97	7,09	8,04	0,9
Citigroup I	EEUU	C	7,24	8,24	8,60	0,7
Truist Financial Corp.	EEUU	M	7,90	8,75	9,50	1,2
U.S. Bancorp	EEUU	M	11,47	12,09	12,71	1,5
PNC	EEUU	M	7,30	9,34	9,77	1,4
Discover	EEUU	C	23,02	23,02	25,36	2,3
First Republic Bank	EEUU	M	10,07	10,06	9,96	2,5
SVB	EEUU	M	11,42	11,18	10,96	2,9

Banca europea: menos rentable, pero con mayor potencial

COMPAÑÍA	PAÍS	REC.**	ESTIMACIÓN DE ROE (%) 2021	2022	2023	PRECIO SOBRE VALOR EN LIBROS (VECES)
BNP Paribas	Francia	C	6,25	6,96	7,06	0,6
HSBC	Reino Unido	V	4,97	6,26	6,91	0,7
Banco Santander	España	M	6,04	7,29	7,72	0,6
Intesa Sanpaolo	Italia	C	6,15	7,34	7,86	0,7
ING Groep	Holanda	C	6,67	7,29	7,49	0,6
Credit Agricole	Francia	C	5,56	6,44	6,68	0,6
Barclays	Reino Unido	M	4,85	6,24	6,32	0,5
Lloyds Banking	Reino Unido	M	5,68	7,34	7,44	0,6
BBVA	España	C	6,12	6,59	7,04	0,6
Nordea Bank	Suecia	C	8,50	9,09	9,37	0,9

(*) Dato confirmado al cierre del año. (**) Recomendación del consenso de mercado: C Comprar M Mantener V Vender.

Fuente: FactSet. elEconomista

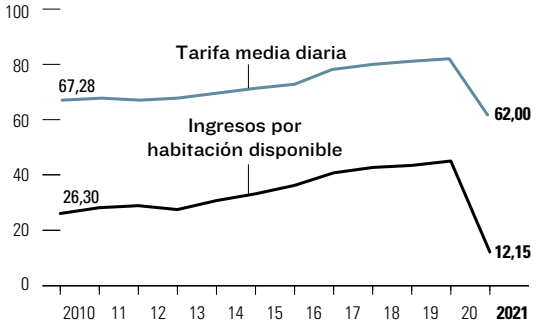
Cotiza al triple de valoración que Europa

Ver a los bancos estadounidenses cotizar por debajo de su valor en libros es un hito histórico, que ni el Covid, ni los tipos en mínimos, han logrado. Las diez mayores entidades de EEUU cuentan con una capitalización media que es 1,5 veces el valor de sus fondos propios, situación que en Europa es la opuesta, a pesar de las últimas subidas. Su valoración está en las 0,6 veces/valor en libros en el caso de los 'gigantes' financieros y no hay visibilidad para que la banca recupere su valor contable en bolsa, al menos, en los próximos tres años.

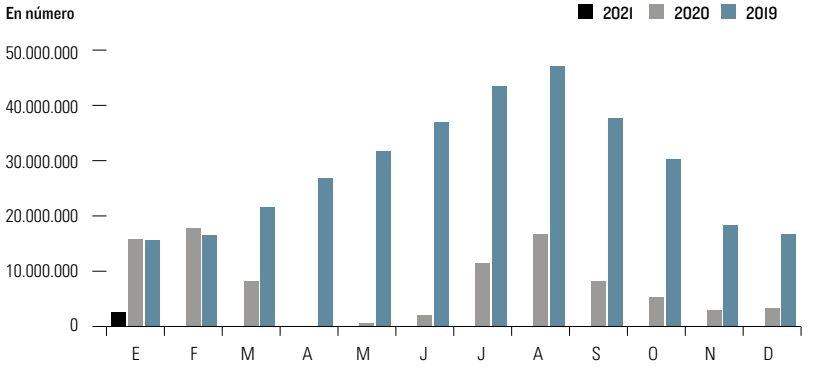
EL MUNDO
El Mundo
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 106.740
Dif: 75.331
Cod: 137433373
Pagina: 26
Secc: ECONOMÍA Valor: 47.439,61 € Area (cm2): 797,1 Ocupac: 91,41 % Doc: 1/2 Autor: DANIEL VIAÑA / RAQUEL VILLAÉCIJA Num. Lec: 647000

¿CUÁL ES LA SITUACIÓN DEL SECTOR HOTELERO?

RENTABILIDAD
En euros, enero de cada año



PERNOCTACIONES
En número



FUENTE: Instituto Nacional de Estadística.

A. U. / EL MUNDO

Rentabilidad hotelera por el suelo

● Los ingresos del sector se hunden un 73% hasta su mínimo histórico de 12,15 euros por habitación ● La tarifa media diaria en los pocos establecimientos abiertos ronda los 62 euros, un 24% menos que en un año normal

DANIEL VIAÑA / RAQUEL VILLAÉCIJA
MADRID

El ingreso medio que registra el sector hotelero por habitación cayó en enero hasta los apenas 12,15 euros. Una cifra muy reducida, que evidencia la complicada situación que sufren los hoteles y que es incluso más dramática si se compara con la de hace sólo un año. En enero de 2020, antes de que la pandemia se llevase por delante uno de los ámbitos clave de la economía española, el dato superaba los 44 euros, según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE). Esto es, que la rentabilidad un año atrás casi cuadriplicaba la actual.

«La rentabilidad del sector continúa cayendo con fuerza», constata Bankia Estudios en un reciente informe sobre la situación hotelera. «Por un lado, la tarifa media diaria se situó en los 62 euros por habitación, lo que supone un descenso del 24,5% interanual, intensidad similar a la registrada en septiembre-octubre. Sin embargo, debido al descenso adicional en la ocupación, el ingreso medio diario se situó en apenas 12,15 euros por habitación ocupada, registrando una contracción del 73% interanual», señalan desde la entidad.

77% **De caída.** Es la pérdida acumulada que en sus ingresos presenta el sector como consecuencia de la crisis.

Esos 12,15 euros, además, es la cifra más reducida de la serie histórica –con excepción de abril y mayo del pasado año, meses en los que el dato es cero, dado que la actividad fue total o parcialmente nula–, y van acompañados de unos niveles de ocupación que devuelven «al sector a los pésimos registros del mes de junio, cuando los establecimientos hoteleros, en gran medida, aún no habían reabierto», profundizan desde Bankia.

Un hombre pasa por delante de un hotel cerrado en Valencia. EFE

Los motivos, «el temporal *Filomena*, la tercera ola del virus y las restricciones a la movilidad nacional e internacional». Y las perspectivas no son, ni mucho menos, halagüeñas, ya que «el sector da prácticamente por perdida la Semana Santa y toda su esperanza se centra en que el proceso de vacunación consiga que, para este verano, haya una elevada inmunización entre la población española y también en aquellos mercados emisores más relevantes para el sector hotelero español».

Existen, eso sí, algunas señales que invitan a un moderado optimismo, como que «Reino Unido, hasta el año pasado el principal mercado emisor, tiene uno de los procesos de vacunación más avanzados del mundo desarrollado» y que el Gobierno británico «acaba de anunciar que levantará las restricciones a los viajes internacionales a partir de mediados de mayo, por lo que los principales turoperadores británicos ya anticipan una avalancha de reservas en las próximas semanas». Y a ello se debe sumar que «el Gobierno alemán acaba de sacar de su lista negra a España». Pero en cualquier caso, el sector «sólo aspira a mejorar las pésimas cifras del año pasado» y la vuelta a los niveles previos a la pandemia no se espera «hasta, al menos, mediados del próximo 2022».

El sector turístico en su conjunto es el más afectado por la pandemia, con un desplome en los ingre-

EL MUNDO
El Mundo
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 106.740
Dif: 75.331
Cod: 137433373
Pagina: 27
Secc: ECONOMÍA Valor: 8.598,82 € Area (cm2): 144,5 Ocupac: 16,57 % Doc: 2/2 Autor: DANIEL VIAÑA / RAQUEL VILLAÉCIJA Num. Lec: 647000

sos de más de 100.000 millones de euros, según Exceltur. España, que depende sobre todo de la demanda internacional, perdió 64 millones de visitantes extranjeros el año pasado y la actividad volvió a niveles de los años 90.

Para el actual primer trimestre, el 85% de la demanda está bloqueada por las restricciones a la movilidad. El sector calcula unas pérdidas adicionales en los tres primeros meses del año de hasta de 60.000 millones de euros. Y en cuanto al verano, y en la línea con lo que estiman desde Bankia, la confederación española de hoteles y alojamientos turísticos Cehat señala que «dependerá mucho del ritmo de vacunación y de la restricciones de los diferentes gobiernos nacionales».

Para el negocio hotelero, todo esto se ha traducido en una caída acumulada en sus ingresos del 77%, dato que repunta incluso hasta el 85% si se elimina el buen inicio de enero y febrero, antes de que estallara la crisis. En este contexto, las principales cadenas hoteleras (Barceló, NH o Meliá) presentaron la pasada se-

La Semana Santa está ya perdida y el sector confía en las vacunas para salvar el verano

La vuelta a los niveles previos a la pandemia no se logrará hasta mediados de 2022

mana sus resultados anuales de 2020, con pérdidas conjuntas superiores a los 1.000 millones.

En su análisis de la situación del conjunto de la economía española, y de vuelta así al documento de Bankia, los analistas de la entidad también subrayan otros efectos devastadores de la crisis. Por ejemplo, que «la pandemia hunde la facturación de transporte y hostelería». «La crisis derivada del Covid-19 ha provocado un intenso ajuste de las cifras de negocio sectoriales en 2020, tanto en la industria [-12%, la mayor caída en 11 años] como, sobre todo, en los servicios [-15,6%, un descenso desconocido desde que arranca la serie]», añaden.

También la producción de vehículos en las fábricas españolas está flaqueando y, «tras dos meses consecutivos de crecimiento, retrocedió en enero en un contexto de debilidad en los principales mercados». Y en este complicado contexto, «el sentimiento de la economía quebró la senda ascendente de los meses anteriores y se anotó en febrero la mayor caída desde el pasado mes de abril». «Este retroceso se explica por el deterioro generalizado de la confianza por sectores», sostienen en la entidad.

EL MUNDO
El Mundo
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 106.740
Dif: 75.331
Cod: 137433416
Pagina: 29
Secc: ECONOMÍA Valor: 37.433,66 € Area (cm2): 607,5 Ocupac: 72,13 % Doc: 1/1 Autor: VÍCTOR MARTÍNEZ MADRID Los bancos han re Num. Lec: 647000

La ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, en una comparecencia en el Congreso de los Diputados. POOL

La negociación de las ayudas entre Calviño y la banca, en punto muerto

La banca sólo acepta quitas por objetivos en el aval del ICO y «para quien se las trabaje»

VÍCTOR MARTÍNEZ MADRID

Los bancos han respondido al plan de quitas para pymes diseñado por el Ministerio de Economía y proponen que, en todo caso, las reestructuraciones afecten solo a la parte del crédito avalada por el Instituto de Crédito Oficial en las famosas líneas de liquidez y estén vinculadas a objetivos. Fuentes financieras explican que la condonación de una parte del préstamo conllevaría un impacto para las arcas públicas que solo podría reponerse cumpliendo una serie de objetivos que sirvan de estímulo para el conjunto del sistema económico, como por ejemplo un avance en digitalización que mejore la competitividad y haga a la empresa más resistente frente a futuras crisis o compromisos de mantenimiento de empleo o contratación de jóvenes. «Quitas solo para quien se las trabaje», explican fuentes del sector financiero conocedoras de la propuesta.

Esta solución estaría especialmente diseñada para las pymes y autónomos, ya que en este caso los instrumentos de recapitalización empleados en otro tipo de reestructuraciones de crédito de un volumen superior son muy difíciles de aplicar. Los bancos son muy críticos con la propuesta de un sistema de quitas *exprés* que les ha planteado el Gobierno y avisan de que se trata de un «experimento» que no se ha llevado a cabo en ningún otro país del mundo.

En cambio, la propuesta del sector financiero está inspirada en programas similares puestos en marcha durante los últimos meses por EEUU o Reino Unido, donde se ha ofrecido a los deudores diferentes opciones para devolver el principal de los préstamos según vayan recuperando sus ingresos. En España, la flexibilidad en la carencia a la hora de repagar los créditos ICO es de un máximo de 24 meses, por lo que en el mejor de los casos las empresas tendrían que comenzar a devolver el principal a partir de la primavera de 2022.

Precisamente, este es el motivo por el que los bancos consideran que no hay excesiva prisa para intentar solucionar los problemas de solvencia de las empresas y sí para realizar una inyección de ayudas directas que permita a la mayor parte de sociedades en sectores como la hostelería, el turismo o el ocio llegar vivas al verano, cuando está prevista la recuperación.

En el caso de las empresas de mayor tamaño, el sector prevé que las grandes reestructuraciones se produzcan en 2022 y 2023 utilizando los datos de apalancamiento que éstas tengan entonces en comparación con los que tenían en 2019. En ese momento, según fuentes financieras, la visibilidad de los balances será más clara que actualmente, cuando la caída del beneficio y el incremento de la deuda han dejado a casi una quinta parte de las empresas con problemas financieros. En sectores como la hostelería, por ejemplo, las empresas en riesgo de quiebra superan el 40%.

En la hostelería, las empresas que están en riesgo de quiebra superan el 40%

Calviño sigue sin aclarar los 11.000 millones anunciados por Pedro Sánchez

Este segmento de grandes compañías es el que menos preocupa al sector, ya que está acostumbrado a tratar con él y tiene a su disposición multitud de opciones como la deuda subordinada, la conversión en acciones o, entre otros, los préstamos participativos.

En todo caso, los bancos señalan que todas estas medidas de recapitalización perderán efectividad si no se acompañan de un plan de ayudas directas que inyecte liquidez a pymes y autónomos en sectores todavía lastrados por las restricciones sanitarias.

Sin embargo, la vicepresidenta de Asuntos Económicos, Nadia Calviño, parece resistirse a emplear esta opción de manera masiva al no asegurar un uso eficiente de las ayudas. «Hay que evitar lo que ha sucedido en otros países: se ha dado dinero a las empresas y han cerrado», explicó ayer en una entrevista en TVE.

Para que esto no se produzca, en Economía creen que deben ser las propias CCAA quienes concedan esas ayudas a los sectores que realmente peor lo están pasando. Y Calviño, que sigue sin aclarar en qué consistirán los 11.000 millones en ayudas anunciados por Pedro Sánchez, sí anunció ayer que podría «reforzar» a los entes autonómicos para que otorguen más subvenciones. Hasta ahora, el Gobierno ha aprobado transferencias de 16.000 millones en 2020 y 8.000 millones en 2021. «Las CCAA son quienes conocen muy bien las implicaciones de sus decisiones en el ámbito sanitario y en la situación económica», concluyó.

EL PAÍS
El País
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 148.988
Dif: 103.021
Cod: 137431415
Pagina: 37
Secc: ECONOMÍA Valor: 47.338,93 € Area (cm2): 704,9 Ocupac: 74,2 % Doc: 1/1 Autor: A. MAQUEDA / L. DELLE FEMMINE, Madrid El Num. Lec: 926000

El Consejo de Estado recomienda reforzar el control sobre los fondos

El dictamen es "favorable" al decreto aunque el PP y Ciudadanos lo consideran "demoledor"

A. MAQUEDA / L. DELLE FEMMINE, **Madrid**

El Consejo de Estado finalmente publicó ayer su dictamen sobre el decreto que regula la gestión de los fondos europeos. El PP y Ciudadanos habían acusado al Gobierno de ocultar el documento, que no es preceptivo ni vinculante, porque sus conclusiones eran "demoledoras". El informe concluye en realidad que el proyecto del Ejecutivo "merece en su conjunto una opinión favorable", aunque señala la necesidad de reforzar los controles sobre las ayudas. La Moncloa recuerda que este dictamen se elaboró antes de la aprobación definitiva del decreto, y asegura que se incorporaron varias de sus recomendaciones en la versión final.

"El Consejo de Estado aprecia el esfuerzo realizado por el Gobierno para articular en tan breve plazo un conjunto de medidas que tienen como principal objetivo permitir una mejor gestión y ejecución de las diferentes actuaciones financiables con fondos europeos", dice el organismo. Pese a esta valoración positiva, el informe también avanza varias críticas, entre ellas la necesidad de reforzar los controles sobre las ayudas que lleguen de Bruselas.

No obstante, el documento tiene fecha del 21 de diciembre, 10 días antes de que el Consejo de Ministros aprobase el real decreto sobre los fondos europeos. Fuentes de Moncloa aseguran que numerosas recomendaciones han sido incorporadas al texto final e insisten en que la valoración sobre el conjunto es favorable.

El primer borrador al que hace referencia este informe causó gran malestar e incertidumbre entre los altos funcionarios porque se levantaban muchos controles para conseguir una mayor velocidad de ejecución de los fondos europeos. Sin embargo, la versión final restituye parte de ellos. Por ejemplo, en el primer borrador se daban solo cinco días a la Intervención General de la Administración del Estado para comprobar de manera previa, y si no se aplicaba un muestreo. En cambio, en la versión definitiva se ve la mano de Hacienda: ahora la Intervención tiene libertad de acceso a los sistemas de información para hacer una auditoría en línea de todos los compromisos de gasto.

También se deja en manos de Hacienda el registro de las empresas interesadas, en lugar de colocarlo en Industria, como se hizo en un primer momento. Es decir: se pasa de tenerlo en un ministerio más orientado al gasto a otro más centrado en el control. Y restablece, como pide el Consejo de Estado, una serie de informes preceptivos y algunos mecanismos de fiscalización previa que se habían eliminado. Se añade el uso de la declaración responsable.

Por el contrario, a la luz de la lectura del informe permanecen algunas dudas sobre el decreto final. El Consejo de Estado reclama que los proyectos estratégicos o PERTE estén mejor definidos. Aunque la norma tiene vocación de servir para todas las administraciones, solo regula la central y puede acabar provocando una dispersión normativa en las competencias que no son del Gobierno. El dictamen destaca la necesidad de evaluar bien cuándo se usa la colaboración público-privada y exige garantías para evitar una "proliferación injustificada" de consorcios, algo que no se cambia en el texto publicado en el BOE.

El Consejo de Estado también rechaza que en algunos casos se retire la autorización previa de Hacienda para los convenios entre administraciones, un punto que el decreto mantiene. En general, el Consejo avala reducir plazos pero no suprimir informes.

Agilizar las ayudas

El informe del Consejo recuerda que la UE va a tener un "papel fundamental" en la gestión y ejecución de los fondos, "lo que exige extremar las medidas destinadas a garantizar la correcta aplicación" de los recursos. Por eso, para evitar que Bruselas enmiende al Gobierno, el organismo pone el énfasis en que no se eliminen controles. De hecho, el decreto estaba diseñado para gestionar con agilidad la ingente cantidad de ayudas que vendrán de Europa, sacrificando trámites previos.

El órgano consultivo subraya que, aunque sea necesario flexibilizar la gestión de los fondos europeos debido al contexto de máxima urgencia, es necesario a la vez garantizar "el mantenimiento de un riguroso control en cuanto a la asignación" de los recursos y "su vinculación a los fines para los que sean concedidos". España es el segundo país de la UE más beneficiado por el maná europeo, por detrás de Italia. Para este año, el Gobierno ya ha incluido en los Presupuestos unos 24.000 millones del mecanismo Next Generation EU, a los que hay que añadir otros 10.000 millones del fondo React-EU que se repartirán entre Sanidad y las comunidades. En los próximos años España dispondrá de 140.000 millones, la mitad en subsidios no reembolsables.

El documento lanza una "severa crítica" a que no se haya incorporado al expediente el informe de la Intervención. En este sentido, explica que hubiera sido "de inestimable valor" conocer la postura de este organismo sobre las "medidas consistentes en la supresión o modulación de diversos mecanismos de control". También censura que se incumpla "la exigencia del análisis de impacto presupuestario" de las ayudas europeas, insistiendo en que, pese a la elevada incertidumbre, "es importante preservar el rigor en la gestión de los ingresos y gastos".

El dictamen señala que existen "límites jurídicos" al uso de la figura del decreto ley, que el Gobierno ha empleado ampliamente desde que estalló la pandemia y para esta norma. Aunque el Consejo de Estado reconozca que la situación actual no tiene precedentes, subraya que eso "no significa que el Gobierno pueda actuar sin restricción alguna".

La expectación por la publicación de este documento era elevada, ya que se había convertido en un motivo de ataques al Gobierno. El PP y Ciudadanos llevan semanas acusando al Ejecutivo de querer ocultar el informe por su contenido "demoledor". Y pese a que el dictamen valore positivamente el proyecto, las dos formaciones se enrocaron ayer en su postura. El líder del PP, Pablo Casado, avanzó que pedirá una comparecencia del Gobierno para que explique por qué no hizo público antes este documento.

El presidente Pedro Sánchez, en el Congreso con la vicepresidenta Carmen Calvo en febrero. / ANDREA COMAS

Dudas sobre la figura de la colaboración público-privada

El informe del Consejo de Estado también pone la lupa sobre el instrumento de la colaboración público-privada, al que el decreto del Gobierno sobre la gestión de los fondos europeos confiere una "gran importancia". Explica que, lejos de configurarse siempre como la solución más idónea, también presenta algunos inconvenientes. Y en este sentido recuerda que en el *Libro Verde sobre la colaboración público-privada* de la Unión Europea relativo a contratación pública y concesiones ya se había lanzado una advertencia. Allí se señalaba que hay que determinar para cada proyecto si esta figura de verdad ofrece una ventaja real en relación con otras alternativas, "en concreto con la adjudicación más clásica de un contrato, evitando el recurso a ella sistemáticamente".

EL PAÍS
El País
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 148.988
Dif: 103.021
Cod: 137431413
Pagina: 41
Secc: ECONOMÍA Valor: 6.972,69 € Area (cm2): 103,4 Ocupac: 10,93 % Doc: 1/1 Autor: DANIEL LARA, Madrid Las fábricas español Num. Lec: 926000

La industria española destruye empleo pese a ganar actividad

DANIEL LARA, **Madrid**

Las fábricas españolas notaron en febrero la desaceleración del sector industrial. El indicador adelantado PMI de ese mes muestra un intenso rebote en la producción europea, pero la industria española fue la única entre los grandes países del euro que perdió empleados, según los datos publicados ayer por la consultora IHS Markit. El bache laboral contrasta con el fuerte crecimiento de la producción manufacturera nacional en febrero, el mayor desde el pasado julio. Más significativo fue el impulso de la industria en el conjunto de la zona euro, que experimentó en febrero su mayor crecimiento en tres años, aupada por el aumento del consumo familiar y por la venta de material corporativo y maquinarias.

El empleo manufacturero se situó en España en 49,2 puntos sobre 100. Este indicador, como los otros índices PMI, responde a lo expresado por los gestores de 3.000 de empresas de la eurozona, que valoran de 0 a 100 la evolución del empleo. Más de 50 indica un aumento de la plantilla; por debajo, una contracción. La media de las ocho economías analizadas se situó en 51,9.

Expansión
Expansión
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608
Cod: 137439620
Pagina: 24
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 21.190,40 € Area (cm2): 789,1 Ocupac: 91,73 % Doc: 1/2 Autor: Inma Benedito. Madrid Arranca marzo en E Num. Lec: 109000

El turismo teme perder 60.000 millones de euros y 30 millones de viajeros en 2021

PLAN DE VACUNACIÓN/ Un retraso en el objetivo de vacunar al 70% de la población de cara a verano haría perder 60.000 millones al sector en España. España recibiría 16 millones de turistas en lugar de 45 por las restricciones y la reticencia a viajar.

Inma Benedito. Madrid

Arranca marzo en España y cada día que pasa la meta del Gobierno de vacunar al 70% de la población de cara al verano se antoja más espejismo que realidad. Un panorama que hace temblar al sector turístico, que por segundo año consecutivo podría enfrentarse a una debacle económica por la crisis del Covid-19. Un retraso en el plan de vacunación haría perder 60.000 millones de euros en ingresos turísticos al sector en España, debido a que el país recibiría 30 millones menos de viajeros que si se cumpliera la meta de vacunación, según un informe de perspectivas del sector elaborado por la consultora Simon-Kucher & Partners al que ha tenido acceso EXPANSIÓN.

A cuatro meses de que comience la temporada de verano, la más importante para el turismo en España, sólo un 2,6% de la población española está vacunada con dos dosis. Haría falta cuadruplicar el ritmo actual de vacunación para poder cumplir con los objetivos del Gobierno (y de la Unión Europea), fijados en el 70% de la población adulta comunitaria vacunada de aquí a verano.

"Se espera que en abril y mayo haya mucha más disponibilidad de dosis y pueda haber vacunaciones masivas, pero en base a lo observado hasta ahora vemos muy complicado llegar al 70% del que se habla", explica Carles Munich, manager de Simon-Kucher & Partners. Es más, con los ritmos actuales, apenas habría un 20% de la población española vacunada en septiembre. La causa de esta ralentización no sólo tiene que ver con la crisis de escasez de vacunas sufridas por las farmacéuticas en las últimas semanas, que han distribuido menos dosis de las prometidas. También hay un problema en la planificación de Gobierno y comunidades, ya que actualmente España inocula menos del 80% de las dosis recibidas.

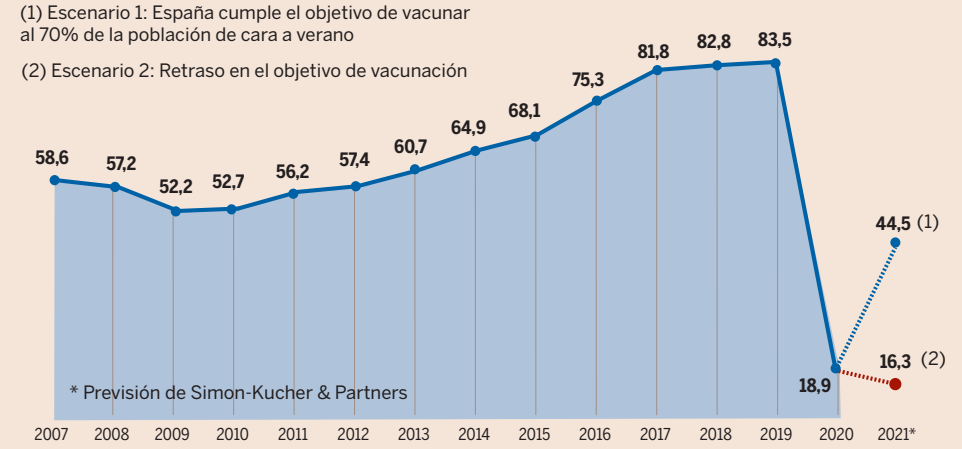
Según el informe, un retraso en el objetivo establecido afectaría gravemente a un sector ya muy debilitado. Mientras que con el cumplimiento del plan se esperaría recibir alrededor de 45 millones de turistas en 2021 (aun así serían casi la mitad de los recibidos en un año normal antes de la pandemia), si la vacunación continúa a los ritmos actuales la cifra esperada descendería hasta los 15 millones de viajeros. Una diferencia en la llegada de turistas que se traduciría en un agujero de pérdidas de 60.000 millones de euros, debido al desplome en reservas, alojamiento y compras.

Respecto a por qué se hundiría la llegada de turistas si no se cumple con el objetivo del plan, hay que tener en cuenta que sin un alto porcentaje de inmunizados en la UE resulta complicado que los países se animen a abrir la movilidad de sus ciudadanos, por lo que Europa afrontaría un verano de 2021 con restricciones que limitarían los viajes, algo similar o incluso peor que en el de 2020, cuando sí hubo desescalada y cierta movilidad internacional.

Sin contar con que, incluso con vacuna, muchos viajeros tardarán en recuperar la confianza. Según la consultora un 29% de los europeos no se plantea viajar internacionalmente en 2021, incluso habiéndose vacunado. En ese sentido, Alemania es el país que muestra una mayor reticencia a viajar internacionalmente en 2021 (33%), aunque de hacerlo, mantendrán el presupuesto de gasto de un verano prepandemia. De lo que sí puede beneficiarse España es de una mayor tenden-

EL GOLPE DEL CORONAVIRUS EN EL TURISMO EN ESPAÑA

Llegada de turistas extranjeros a España año a año, en millones de personas.



Expansión

Fuente: Simon-Kucher & Partners

La empresa mediana española, la más pesimista de la UE

I.B. Madrid

En esta crisis es complicado ver con claridad luz al final del túnel, pero de haberla, para las empresas españolas está todavía lejos. La recuperación de las empresas españolas de tamaño medio está siendo más lenta que en el resto de Europa, según se desprende del *Pulso de la Mediana Empresa Española,* publicado ayer por la consultora Grant Thornton. No en vano, los directivos en España son los más pesimistas de la Unión Europea a la hora de vislumbrar la recuperación.

La salud de la empresa mediana en España se sitúa en negativo en la actualidad, hasta los -11,8 puntos (de una escala que va de -50 hasta 50, este último siendo el mejor dato). "El dato de España, más de 11 puntos por debajo del nivel prepandemia (-0,6), equivale al resultado más crítico de la crisis de la zona euro, lo que pone en relieve el grave impacto económico que el Covid-19 está provocando en nuestro segmento medio empresarial", apunta el informe, que analiza las perspectivas de más de 10.000 ejecutivos de empresas con entre 50 y 500 empleados en 29 países, 400 de ellas en España.

España no sólo ha empeorado respecto a antes de la pandemia, algo lógico teniendo en cuenta el impacto de la crisis. También se sitúa por debajo del pulso del resto de empresas de la UE y del mundo. Frente al -11,8% de España, la Unión Europea se encuentra en un -6,4% y las empresas del índice global en un -3,6%. Este índice se obtiene a partir de una media realizada con las perspectivas de crecimiento o caída de los empresarios y las barreras que frenarán sus negocios.

Sólo un 29% confía en una buena evolución en 2021, frente al 36% de la Unión Europea

Además, los directivos españoles son los menos optimistas de la Unión Europea a la hora de vislumbrar una recuperación próxima. Sólo un 29,1% confía en una buena evolución de la economía en 2021, frente a un 36,1% en la Unión Europea y un 57,2% en el resto del mundo. Antes de la pandemia, en 2019, el porcentaje de empresarios españoles confiados en el futuro de la economía ascendía al 40,5%.

"La gran dependencia de nuestra economía del sector servicios en general y de actividades especialmente impactadas por la pandemia como el turismo hace que nuestros empresarios se muestren menos optimistas que sus colegas europeos sobre la evolución económica en 2021", explica Carlos González Luis, socio de Consultoría del Sector Público y portavoz económico de Grant Thornton.

Un 32% de los directivos cree que no cumple con los requisitos para pedir fondos europeos

Se trata de un pesimismo marcado por la falta de información referente a los proyectos y detalles del plan de recuperación del Gobierno: sólo uno de cada tres directivos españoles (33%) conoce el procedimiento para acceder a los fondos y está preparado para solicitarlos, mientras que un 32% considera que no cumple con los requisitos para acceder a los Fondos de Recuperación Europeos y un 17% dice que desconoce cómo tramitarlos.

Para que ese optimismo acabe de alinearse con el resto de socios europeos, apunta González, "es importante una mayor claridad sobre los plazos y mecanismos en torno a los cuales se articulará la llegada a nuestro país de los Fondos de Recuperación y Resiliencia europeos".

Mejora en ingresos

A pesar del pesimismo de los últimos meses y de la tercera ola, 2021 se presenta con una mejora de perspectivas para muchas empresas. La mejor coyuntura económica y la perspectiva de la vacuna abonan el terreno para que un 38% de las compañías españolas esperen aumentar sus ingresos en 2021: 10 puntos más que en el primer semestre de 2020, y por encima que la media europea (34%). Además, un 29% prevé aumentar beneficios.

Expansión
Expansión
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608
Cod: 137439620
Pagina: 25
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 3.282,66 € Area (cm2): 122,2 Ocupac: 14,21 % Doc: 2/2 Autor: Inma Benedito. Madrid Arranca marzo en E Num. Lec: 109000

Un 29% de los europeos no se plantea viajar este verano aunque se cumpla la vacunación

cia a viajar en coche este verano. El coche es visto como un medio de transporte seguro de contagios, y la crisis hará que tanto los españoles como turistas de países cercanos decidan viajar por España en coche, al contar también con presupuestos más reducidos.

"No sólo dependemos de nosotros, es importante que tanto la vacunación como la confianza de los ciudadanos avance en otros países", apunta Miguel Afán, manager de Simon-Kucher & Partners. Y los países vecinos no están siendo mucho más veloces, a excepción de Reino Unido, que dió un acelerón en su campaña de vacunación, movilizando todo tipo de espacios para administrar dosis y ya ha anunciado una desescalada que culminará en junio. En el resto de Europa reina el nerviosismo, y el propio presidente de la Eurocámara, David Sassoli, ha urgido a los gobiernos "a darse prisa" si quieren alcanzar en verano la ansiada inmunidad de rebaño, para lo que ha llegado a proponer que administren dosis durante las 24 horas.

Ni los países avanzan a la velocidad prevista, ni las farmacéuticas producen al ritmo acordado... Ni hay todavía un 'pasaporte Covid-19'. Aunque España presiona por sacarlo adelante cuanto antes y ya hay fecha para contar con una propuesta, la Comisión Europea reconoce que podría tardar todavía tres meses en implantarse.

Turistas prestados

La crisis del Covid-19 también podría provocar que España empiece a perder los turistas *prestados* que en los últimos años había ido ganando de destinos mediterráneos afectados por la Primavera Árabe, como Egipto, Túnez o Turquía. La percepción de seguridad ha cambiado con la pandemia, y en ese sentido, explica Munich, "países como Italia o España no están logrando transmitir una imagen de destino seguro, mientras que Portugal o Grecia se han movido muy bien en su imagen externa". "Aquí los hoteleros se han movilizado mucho para asegurar esa seguridad, todo lo que se les ha pedido que hicieran lo han hecho y más, pero no se observa un mensaje fuerte de respaldo del sector por parte del Gobierno", añade.

Editorial / Página 2

Expansión
Expansión
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608
Cod: 137434348
Pagina: 26
Secc: POLÍTICA - ECO Valor: 21.751,56 € Area (cm2): 815,6 Ocupac: 94,16 % Doc: 1/1 Autor: J. Díaz. Madrid Num. Lec: 109000

Baleares, Canarias y Cataluña lideran el desplome del salario medio por el Covid

CAÍDA INÉDITA/ El sueldo medio en España se hundió un 3,1% en 2020, la mayor caída en 50 años, hasta los 1.641 euros mensuales. Los ciudadanos han perdido en un año 280 euros de poder adquisitivo.

J. Díaz. Madrid

El *tsunami* del coronavirus ha arrasado a su paso buena parte del tejido productivo español, ha puesto en jaque la supervivencia de miles de empresas y ha asestado un duro golpe a las familias, que no solo han visto caer sus expectativas económicas, sino también sus salarios y su poder adquisitivo. El sueldo medio de los españoles se hundió un 3,1% en 2020, menguando hasta los 1.641 euros brutos mensuales, su mayor descenso en al menos medio siglo, según el último Monitor Adecco sobre el mercado laboral publicado ayer, que constata que la pandemia truncó en 2020 la curva ascendente que venían dibujando los salarios desde mediados de 2017, encadenando tres trimestres consecutivos de caídas interanuales.

El desplome de los salarios ha sido muy desigual entre CCAA. De hecho, aunque los descensos han sido generalizados, ha habido una excepción a la regla: Murcia, donde paradójicamente crecieron un 1% en el cuarto trimestre de 2020. Al margen de esa *rara avis*, las mayores caídas se registraron en Baleares, Canarias y Cataluña, donde el sueldo medio se hundió un 13,2%, un 12,8% y un 4,6% interanual, hasta los 1.405, 1.281 y 1.725 euros mensuales, respectivamente, convirtiendo a Canarias en el gran farolillo rojo en materia salarial.

Las tres regiones han sufrido con especial virulencia el azote del Covid por su gran dependencia del turismo (más amortiguado en Cataluña por su mayor diversificación), un sector que la pandemia dejó prácticamente en hibernación en 2020 (su peso en el PIB se desplomó hasta el 4,2% el año pasado frente al 12,9% de 2019, con la evaporación de 106.000 millones en ingresos).

El duro aterrizaje de los sueldos se produce en un contexto en el que cerca de 900.000 trabajadores continúan todavía en ERTE en España (aunque en el punto álgido de la crisis la cifra superó los 3,4 millones), lo que incide de forma muy directa (y negativa) en el cálculo del salario medio (los afectados por ERTE perciben inicialmente el 70% de la base reguladora). En Baleares y Canarias, la ausencia de turistas ha frenado la salida de trabajadores del limbo de los ERTE, mientras que en el caso de Cataluña al pinchazo turístico se suman las draconianas restricciones aplicadas por el *Govern* en la región, donde, por ejemplo, los centros comerciales han permanecido cerrados a cal y canto durante casi dos meses y sus empleados, sumidos en el coma inducido de los expedientes temporales.

Madrid tiene el sueldo más alto, con 1.964 euros, y Canarias el más bajo, con 1.281 euros

Murcia es la única región española en la que aumenta el salario medio: un 1% hasta 1.458 euros

Baleares y Canarias pierden poder adquisitivo equivalente a casi dos mensualidades

Al otro lado de la balanza se encuentran comunidades como Navarra, donde el recorte ha sido del 0,7%; Madrid, región que desde el estallido de la pandemia ha intentado conciliar la protección de la salud con el menor daño posible a la actividad económica, lo que en su caso se ha traducido en una caída del 1,3%, o País Vasco, con una mengua del 1,5% en el salario medio. Pese al descenso, Madrid sigue liderando la remuneración media más alta de todo el país, con 1.964 euros, 323 euros por encima de la media nacional; seguida de País Vasco, con 1.954 euros, y Navarra, con 1.837 euros. Estas autonomías son, junto a Cataluña (1.725 euros) y Asturias (1.672), las únicas que superan el promedio nacional.

Menos poder adquisitivo

Los sueldos no solo han caído en la era del Covid, sino que además, una vez descontada la inflación, han perdido poder adquisitivo, con una merma del 1,4% en España en el acumulado de los últimos ocho trimestres (el equivalente a 280 euros anuales menos en el bolsillo que hace dos años) y con dos tercios de las CCAA en negativo. El poder de compra se ha desplomado un 12,1% en Canarias, un 12% en Baleares y un 2,8% en Cataluña, que de nuevo lideran el ránking. En el caso de las islas, el ciudadano balear habría sufrido un tijeretazo de 2.451 euros en su poder adquisitivo y el canario de 2.274 euros. Esto es, en ambas regiones "un trabajador medio ha perdido el equivalente a casi dos mensualidades". En Cataluña, la merma es de 611 euros.

Pero la moneda tiene otra cara en una crisis que, aunque global, está siendo muy desigual en sus efectos. Así, los ciudadanos gallegos no solo no han perdido poder de compra, sino que lo han ganado: 350 euros anuales (un alza del 1,9%). Y otro tanto sucede con murcianos, castellano-manchegos, navarros, asturianos y andaluces, cuyo poder adquisitivo ha crecido entre un 1,8% y un 0,4%. En Madrid, la pérdida ha sido del 0,5%, muy inferior a la media nacional.

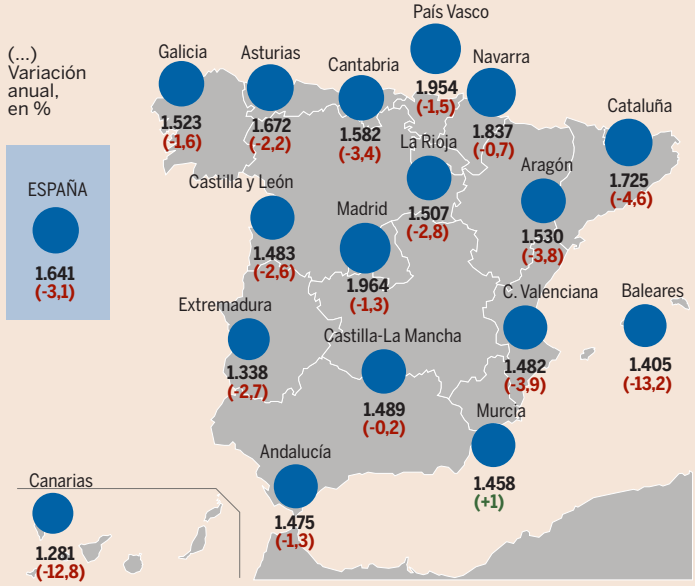
Debate sobre el SMI

Estos datos se conocen en pleno debate sobre una nueva subida del SMI en 2021 (ahora en 950 euros mensuales tras haberlo incrementado casi un 30% en dos años), en la que insiste Podemos a través del Ministerio de Trabajo, y que contemporiza el equipo económico que lidera Nadia Calviño, quien ayer reiteró que ahora no toca, y que habrá que esperar a que se afiance la recuperación y "el mercado laboral tenga otra dinámica" para impulsar ese nuevo aumento. Un alza que, en un contexto de actividad e ingresos bajo mínimos, podría suponer la puntilla para decenas de miles de empleos. Entre 85.000 y 135.000 puestos de trabajo podrían verse afectados entre 2021 y 2022, según advirtió Cepyme a finales de diciembre pasado.

LOS SUELDOS EN LA ERA DEL COVID

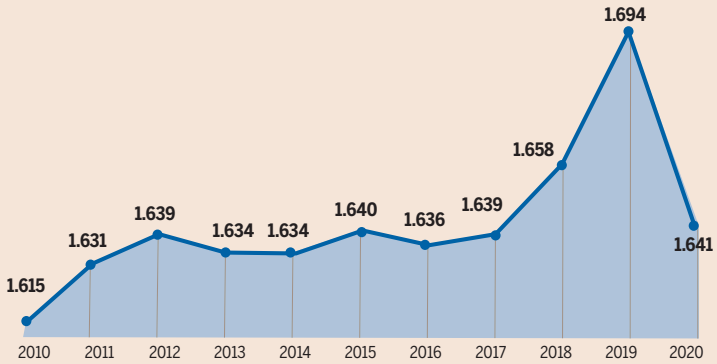
Así es el salario medio en las regiones españolas

Salario nominal ordinario en las CCAA, en euros brutos al mes. Media móvil de cuatro trimestres. Datos al 4º trimestre de 2020.



Evolución del salario medio en España

Datos del IV trimestre, en euros brutos al mes.



Expansión Fuente: Monitor Adecco

Madrid y Navarra, las mejores para trabajar

Hace un año, Baleares y Cataluña eran las mejores comunidades autónomas para trabajar. La sacudida sin precedentes del Covid ha alterado por completo ese mapa, destronando a ambas regiones de un ránking en el que Cataluña ha descendido hasta el quinto puesto y Baleares ha quedado relegada al furgón de cola (puesto 14 de 17). Ahora son Madrid y Navarra las regiones que reúnen las mejores condiciones, según el último *Monitor Adecco de Oportunidades y Satisfacción en el Empleo*, que evalúa aspectos como la caída del empleo, el aumento de la tasa de paro o el número de empresas, así como la siniestralidad laboral y las huelgas, prácticamente los dos únicos elementos que han mejorado con la pandemia: "Las restricciones al normal desarrollo de la actividad económica han provocado una fuerte caída en la cantidad de accidentes de trabajo, así como en el número de huelgas", señala el informe. En este contexto, Madrid ha escalado tres posiciones en el ránking y hoy es la comunidad española que ofrece las mejores condiciones para trabajar, seguida de Navarra, que hace un año ocupaba la séptima plaza y que ha logrado auparse al segundo puesto, y del País Vasco, que ha subido nueve escalones hasta situarse en tercer lugar. En el extremo opuesto, Canarias y Castilla-La Mancha perseveran, por ese orden, en los dos últimos puestos del ránking, al que este año se ha sumado Extremadura tras perder cinco peldaños.

Expansión
Expansión
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 27.645
Dif: 18.608
Cod: 137434420
Pagina: 18
Secc: FINANZAS (Banca) Valor: 9.172,10 € Area (cm2): 343,9 Ocupac: 39,71 % Doc: 1/1 Autor: Andrés Stumpf. Madrid Num. Lec: 109000

El BCE frena sus compras pese a la tensión en la deuda

EL MENOR RITMO DEL AÑO/ La autoridad monetaria adquiere bonos por 12.000 millones de euros netos y los inversores claman por una señal.

Andrés Stumpf. Madrid

Cuando todo el mundo esperaba que pisara el acelerador, el Banco Central Europeo (BCE) ha tirado del freno de mano. La autoridad monetaria publicó ayer las cifras de las adquisiciones realizadas entre el 18 y el 24 de febrero en el marco de su Programa de Compras de Emergencia Pandémica (PEPP) y que sumaron apenas 12.000 millones de euros netos de vencimientos y amortizaciones.

En un mundo en el que los bancos han echado el resto para tratar de contener el impacto económico provocado por la pandemia, esta cifra refleja el ritmo más lento de compras de deuda por parte del BCE desde el parón que realizó durante las navidades. El frenazo se produce, además, en un momento de fuerte corrección en el mercado de deuda en el que los intereses de los bonos han repuntado al calor de las expectativas de una inflación más alta en Estados Unidos. El coste de la deuda española a 10 años, por ejemplo, ha pasado en apenas unas semanas del 0,04% al 0,324% y los inversores esperaban una señal del BCE.

La cifra de la próxima semana será clave para valorar el compromiso del BCE

Compromiso

Sobre todo porque parecía mostrar un cierto compromiso con ello. En una entrevista en exclusiva publicada el pasado viernes en EXPANSIÓN, Philip Lane, economista jefe del BCE, señaló que vigilan muy detenidamente la reciente subida de las rentabilidades de la deuda y que, aunque no tienen una política de control de la curva de tipos, no permitirían un endurecimiento de las condiciones de financiación. En esa misma entrevista el economista jefe recordaba que el PEPP goza de flexibilidad para acelerar el ritmo de compras sin necesidad de anunciarlo en una reunión, un comentario que fuentes del mercado señalan que se tomó como una pista de por dónde irían los tiros.

ECB

Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo.

El mensaje del economista jefe, además, lo refrendaron esa misma semana Christine Lagarde, presidenta del BCE, e Isabel Schnabel, responsable de operaciones de mercado y miembro del Comité Ejecutivo de la institución con sede en Fráncfort.

Ante la sorpresa por la cifra, el propio BCE salió a la palestra a señalar que la baja cifra se debe a una semana de grandes vencimientos y que no ha bajado su ritmo de compras de deuda. Pero eso no ha convencido a muchos inversores, que piden más.

"Estos datos, o muestran una desconexión entre las acciones y las palabras del BCE, o son un intento de confundir al mercado", indica Erik F. Nielsen, economista jefe de UniCredit, que señala que, en cualquier caso, se trata de una cifra "muy extraña".

Voto de confianza

Pese a todo, el mercado aprovecha el respiro de los bonos de EEUU y los inversores dan un voto de confianza al BCE. Los últimos datos de compras no incluyen el 25 de febrero, una jornada de alto voltaje para la deuda, ni el 26, cuando la situación comenzó a mejorar. Esas cifras, que se harán públicas la próxima semana, reflejarán cuál ha sido realmente la postura del BCE a la hora de tratar de mantener estables las condiciones de financiación. Esa semana también celebra su reunión. "Las cifras de ayer ponen una presión innecesaria sobre el BCE", concluye Fredrick Ducrozet, economista de Pictet WM.

LA RAZÓN
La Razón
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 75.013
Dif: 51.585
Cod: 137433229
Pagina: 20
Secc: ECONOMÍA Valor: 30.679,32 € Area (cm2): 784,2 Ocupac: 90,48 % Doc: 1/2 Autor: H. Montero - Madrid Num. Lec: 200000

Trabajo aborda endurecer las causas de despido objetivo

Los sindicatos exigen «acotar» las previsiones de pérdidas y los menores ingresos

H. Montero - Madrid

El Ministerio de Trabajo estudia ya con los sindicatos un endurecimiento de las condiciones de despido ante el temor a que miles de empresas no puedan aguantar más la crisis desatada por la gestión de la pandemia y el mercado laboral afronte una oleada de despidos con especial incidencia en empresas «extensivas» laboralmente. Fuentes del diálogo social han confirmado a este diario que se quiere meter mano cuanto antes a la «causalidad» del despido objetivo que introdujo la reforma laboral de 2012. El departamento que dirige Yolanda Díaz está de acuerdo con la necesidad de suprimir o endurecer las condiciones por las cuales una empresa puede acogerse a los artículos 51 y 52 del Estatuto de los Trabajadores. En concreto, Trabajo estudia la petición de los sindicatos de clase UGT y CC OO de suprimir la previsión de pérdidas como una de las causas de despido objetivo, por el que el coste de la indemnización pasa a ser de 20 días por año trabajado con un máximo de 12 mensualidades. Asimismo, también se quieren abordar otras de las causas introducidas por la reforma laboral que, en sintonía entre Trabajo y los sindicatos, bordean el «despido libre».

La reforma laboral de 2012, con Fátima Báñez, ahora en la patronal CEOE, al frente del por entonces Ministerio de Empleo, suprimió la indemnización de 45 días por año trabajado y un máximo de 42 mensualidades y generalizó la compensación de 33 días por año trabajado y un máximo de dos anualidades. Pero, además, abrió la puerta a los despidos objetivos, con 20 días por año trabajado, por causas económicas –solo con que la empresa previera que iba a ganar menos–, técnicas, organizativas o de producción.

La reforma de 2012 establece que el despido es objetivo por motivos económicos no solo en empresas en pérdidas o con previsión de ellas sino cuando concurran tres trimestres consecutivos con una reducción del nivel de ingresos ordinarios o ventas en cada trimestre inferior al registrado en el mismo trimestre del año anterior.

Las causas técnicas responden a los cambios –entre otros, en el ámbito de los medios o instrumentos de producción–; las causas organizativas, cuando se produzcan cambios, entre otros, en el ámbito de los sistemas y métodos de trabajo del personal o en el modo de organizar la producción y causas productivas cuando se produzcan cambios, entre otros, en la demanda de los productos o servicios que la empresa pretende colocar en el mercado.

LAS CLAVES

Riesgo de insolvencias
La Comisión Europea ha advertido a España en su último informe de invierno del incremento del desempleo por la posible oleada de insolvencias.

Desempleo al alza
La tasa de paro podría situarse en el 17,4% este año, según las previsiones del Consejo General de Economistas publicadas ayer.

Casi 900.000 en ERTE
La previsión es que cerca de la mitad de los 898.000 trabajadores en ERTE acaben engrosando las listas del paro.

Todos ellos son susceptibles de ser aplicados a la inmensa mayoría de empresas en las actuales circunstancias, no solo en la hostelería y el comercio, sino en grandes empresas.

La ministra de Trabajo ya apuntó que la modificación de estos aspectos de la reforma laboral iba a ser uno de sus principales objetivos desde que recogió su cartera y no solo los referidos a los convenios. La reforma laboral primó los convenios de empresa sobre los sectoriales, permitiendo que estos últimos fijaran salarios más bajos que los de su sector. También se limitó la denominada ultraactividad de los convenios, que hasta entonces establecía que la vigencia de estos acuerdos era ilimitada hasta que se pactara uno nuevo.

El Gobierno de coalición ya derogó del artículo 52. d del Estatuto de los Trabajadores que permitía a los empresarios el despido objetivo de un trabajador por acumular bajas médicas aunque estas fueran justificadas.

La intención no es encarecer el despido con una vuelta a las indemnizaciones previas a las reforma de 2012, algo «inasumible para los empresarios, más aún en las actuales circunstancias», sino blindar a los trabajadores ante los excesos de causas objetivas que contempla la reforma y que hoy son una espada de Damocles para el mercado laboral, cuyos datos de paro vuelven a repuntar un mes más, indican las fuentes del diálogo social consultadas. «Hay que acotar cuanto antes esa brecha», añaden.

La intención es que las empresas descarten recurrir al despido por sistema para acogerse a otros mecanismos, como los ERTE, que el Gobierno quiere mantener una vez pase la pandemia con otras condiciones menos costosas para las arcas públicas.

Yolanda Díaz, ayer, en un encuentro telemático con su homólogo belga

LA RAZÓN
La Razón
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 75.013
Dif: 51.585
Cod: 137433229
Pagina: 21
Secc: ECONOMÍA Valor: 5.084,53 € Area (cm2): 130,0 Ocupac: 15 % Doc: 2/2 Autor: H. Montero - Madrid Num. Lec: 200000

La prevalencia de los convenios de empresa sobre los propios del sector es otro de los grandes caballos de batalla. Trabajo respalda a los sindicatos en su regreso a la situación previa, pero los empresarios no están dispuestos a perder las mayores opciones que les da esta fórmula para negociar rebajas salariales con mayor flexibilidad y evitar, precisamente, tener que recurrir al despido.

LA VANGUARDIA
La Vanguardia
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 65.922
Dif: 50.776
Cod: 137431787
Pagina: 42
Secc: ECONOMÍA Valor: 30.214,44 € Area (cm2): 709,5 Ocupac: 67,9 % Doc: 1/2 Autor: ALICIA RODRÍGUEZ DE PAZ Madrid Num. Lec: 436000

El mercado de trabajo acusa el retraso de la recuperación al verano

Calviño admite malos datos en febrero, arrastrados por la hostelería y el comercio

ALICIA RODRÍGUEZ DE PAZ
Madrid

La resistencia relativa del mercado de trabajo al tremendo impacto de la crisis de la covid da señales de fatiga. La vicepresidenta tercera del Gobierno, Nadia Calviño, admitió ayer que los datos de afiliación y paro registrado de febrero –que Trabajo y Seguridad Social publican hoy a primera hora– no serán buenos. El retraso de la reactivación hasta el verano complica la situación, justo en un mercado altamente condicionado por la estacionalidad.

Desde hace años, los resultados sobre el segundo mes son especialmente importantes, explica Florentino Felgueroso, investigador de Fedea, "porque en febrero, marzo, abril en España se empieza a contratar de cara a la primavera y el verano, y lo hacen justo los sectores más golpeados. El nivel de empleo alcanzado en junio/julio acostumbra a ser el que acaba el año, porque en el segundo semestre se va despidiendo a esos contratados de temporada". Por no hablar de los parados de larga duración, que concentran en la primera parte del año sus principales oportunidades de trabajar.

"La expectativa de reactivación a inicios del año se ha frustrado y algunos sectores sufren mucho deterioro"

"En estos meses se ha levantado un dique que ha permitido que la caída del empleo sea mucho menor al descenso del PIB, gracias a las ayudas del Gobierno, a las empresas que han entendido que la situación era transitoria y no han adoptado medidas drásticas. Después de casi un año, la situación es muy frágil y el dique puede ceder", advierte Raymond Torres, director de coyuntura de Funcas.

Felgueroso coincide en destacar que "las señales son malas y, en medio de la incertidumbre, las empresas no contratan. Si la contratación no arranca, la Semana Santa está perdida y las limitaciones se alargan unos meses.." Torres señala que la lentitud de la vacunación y el miedo a una cuarta ola "han frustrado las expectativas de reactivación de la economía en el inicio del año y, para algunos sectores, la situación se ha deteriorado mucho, por lo que la reacción puede ser reducir plantilla, no contratando o dejando de renovar los que acaban. Nadie sabe exactamente cuándo y con qué intensidad cambiarán las circunstancias y arrancará el turismo". Por ello, defiende la necesidad de discutir un nuevo paquete de ayudas para empresas "que están al límite".

Hace días que el optimismo se

A la cola al ejecutar fondos estructurales

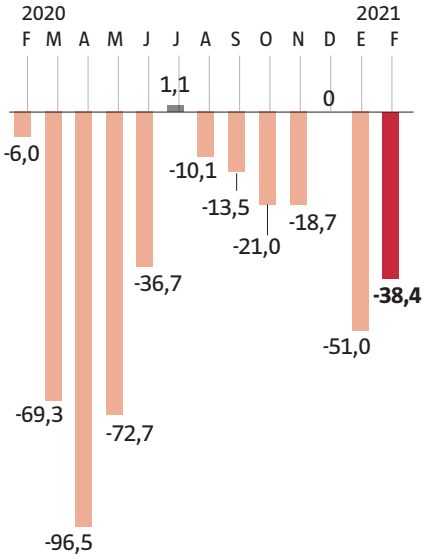
España había ejecutado hasta el final del 2020 el 43% de los fondos europeos estructurales que tiene adjudicados para el periodo 2014-2020, lo que supone la peor tasa de la Unión Europea. A pesar de ello, refleja una mejora de diez puntos porcentuales con respecto a finales del 2019. Al tiempo, el porcentaje de fondos que ya se han atribuido a proyectos concretos, aunque aún no se hayan ejecutado, aumentó del 73% al 93% en el 2020. España aún tiene hasta el 2023 para gastar la totalidad de su asignación, que asciende a 56.552 millones de euros para el periodo 2014-2020, de los que 39.927 millones salen del presupuesto comunitario y el resto es aportado por el Estado. En concreto, España ha gastado ya 24.040 millones de euros en fondos estructurales y de inversión y asignado 52.461 millones a proyectos seleccionados, según datos del portal sobre fondos de cohesión de la UE. Los países con un nivel más elevado de ejecución son Finlandia (82%), Irlanda (76%), Austria (75%), Luxemburgo (74%) y Suecia (70%), mientras que entre los más rezagados figuran Eslovaquia (45%), Rumanía y Croacia (49%), Bélgica (50%) y Dinamarca e Italia (51%).

Aspecto de un centro comercial en Barcelona reabierto ayer

LA VANGUARDIA
La Vanguardia
España
02/03/21
Pr: Diaria
Tirada: 65.922
Dif: 50.776
Cod: 137431787
Pagina: 43
Secc: ECONOMÍA Valor: 17.844,71 € Area (cm2): 419,1 Ocupac: 40,1 % Doc: 2/2 Autor: ALICIA RODRÍGUEZ DE PAZ Madrid Num. Lec: 436000

MATRICULACIÓN DE TURISMOS

Porcentaje de variación interanual



POR MARCAS

Número de vehículos matriculados y porcentaje de variación
Datos de febrero del 2021

PEUGEOT	**6.172**	**-21,0%**
SEAT	4.923	-42,5%
TOYOTA	4.533	-25,5%
VOLKSWAGEN	4.515	-34,4%
RENAULT	3.746	-40,4%
CITROËN	3.240	-41,8%
KIA	3.034	-49,0%
BMW	2.679	-30,0%
AUDI	2.629	-45,7%
HYUNDAI	2.505	-35,3%

POR MODELOS

Datos de febrero del 2021

Peugeot 2008
1.798
+26,2%

Renault Clio
1.519
-18,2%

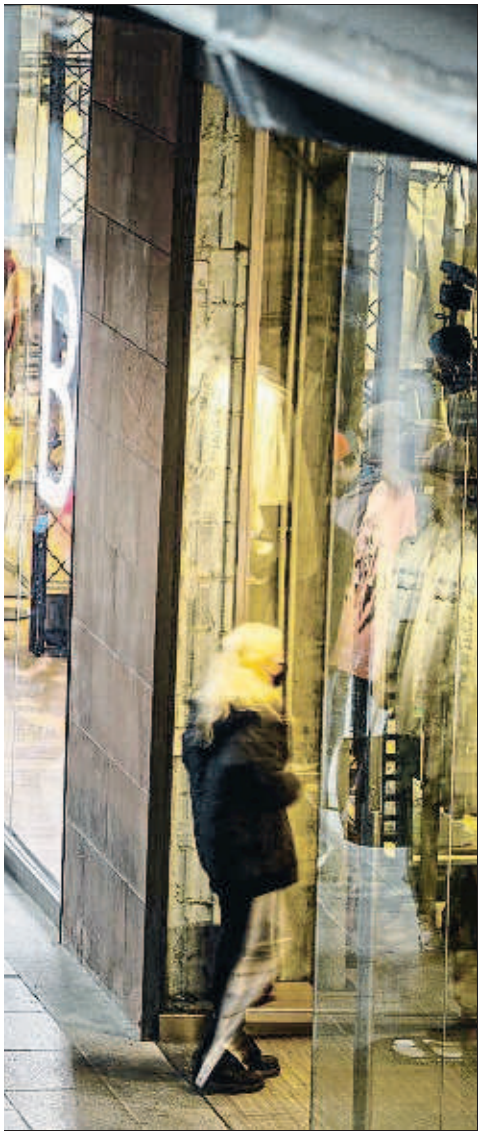
Seat León
1.390
-43,6%

Peugeot 208
1.386
-19,7%

Citroën C3
1.291
-16,2%

FUENTES: **Anfac, Faconauto y Ganvam**

Anna Monell / LA VANGUARDIA



ÀLEX GARCIA

ha ido diluyendo también entre los ministros del área económica. "El dinamismo en el mercado de trabajo se está ralentizando en febrero por la debilidad del empleo en hostelería, comercio y actividades recreativas", avisaba a finales de la semana pasada el ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, desde su cuenta en Twitter.

Además, el responsable de la Seguridad Social mostraba un gráfico en el que se apreciaba un desacoplamiento entre la variación acumulada de la afiliación diaria hasta el 21 de febrero y la media de los últimos años, que atribuía a los sectores más golpeados por la crisis. A mediados de febrero, el ministro Escrivá ya hizo saltar las alarmas al avanzar que los ERTE habían repuntado con claridad, después de meses de estancamiento. En ese momento, los trabajadores con el empleo suspendido total o parcialmente rozaba los 900.000, frente a los 740.000 de finales de enero.

La venta de automóviles vuelve a hundirse en el segundo mes del año: se redujo un 38,4%

"El paro latente –incluidos los afectados por los expedientes temporales de empleo– es muy alto, hay riesgo de que pueda materializarse en reducciones de plantilla", insiste el director de coyuntura de Funcas.

La incertidumbre generalizada no solo lastra a las empresas sino que también se traslada a las familias. De forma que afecta también a numerosas decisiones de consumo como es la compra de un automóvil. Febrero volvió a ser un mes muy malo para la venta de vehículos. Después de arrancar el 2021 con una reducción a la mitad de las matriculaciones de turismos y todoterrenos, el mes pasado se cerró con un descenso del 38,4%. Según los datos ofrecidos por las asociaciones de fabricantes Anfac y de distribuidores Faconauto y Ganvam, las ventas mensuales se situaron 58.279 unidades y, por primera vez desde 1996, los particulares adquirieron menos automóviles que las empresas.

En cuanto a los indicadores avanzados de actividad, la actividad del sector manufacturero de la zona euro registró el mes pasado una sustancial mejoría. El índice de gerentes de compras (PMI), que subió hasta los 57,9 puntos en febrero, según IHS Markit. Salvo Grecia, todos los países de la eurozona registran una expansión en el sector.

Y aunque la contratación en la industria aumentó por primera vez en casi dos años, España fue el único país que registró una caída neta del empleo.●

Instituto de la Empresa Familiar

NOTICIAS DESTACADAS MEDIOS DIGITALES

Martes, 2 de marzo de 2021

https://www.elconfidencial.com/economia/2021-03-02/como-esquivo-moncloa-dictamen-consejo-de-estado_2972923/

El informe desata la polémica

Subvenciones, fiscalización... Cómo esquivó Moncloa el dictamen del Consejo de Estado

El Gobierno modificó los aspectos más delicados que hubiesen provocado la nulidad de la norma, pero mantuvo algunos aspectos criticados por el Consejo de Estado

Javier G. Jorrín

La ejecución de los fondos europeos es el mayor reto que tiene la política española de cara a los próximos años. A la magnitud de la cuantía y las exigencias europeas, se unen las **obligaciones burocráticas** de supervisión y control de los fondos públicos. Los 'cuellos de botella' que Moncloa detectó y decidió corregir con el Real Decreto-ley 36/2020, popularmente conocido como 'el de los fondos europeos'. Durante su tramitación en el Congreso, la oposición exigió la publicación del dictamen del Consejo de Estado, pero el Gobierno se negó tajantemente. El documento fue publicado finalmente el lunes y lo que revela explica la voluntad de Moncloa de mantenerlo oculto.

El informe revela hasta dónde estaba dispuesto a llegar el Gobierno en la reducción de controles y qué decidió corregir por riesgo de que fuera tumbado por los tribunales. Y también los puntos en que el Gobierno ignoró las recomendaciones. El Consejo de Estado **puso en duda la legalidad del texto en varias ocasiones**, pero fue especialmente severo en dos casos. Ambos fueron corregidos en las pocas horas que fueron desde la publicación del dictamen hasta que el Consejo de Ministros aprobó el texto definitivo.

El primero es la **fiscalización previa** de las políticas de gasto, que según la Ley General Presupuestaria obliga a todos los fondos públicos. El informe del Consejo de Estado revela que los planes iniciales del Gobierno pasaban por levantar la fiscalización en las partidas de gasto de los fondos europeos. Como señala el dictamen, en el real decreto original el Ejecutivo "excluye de fiscalización previa" a los "expedientes que se financien con cargo a los fondos de los Planes Next Generation UE". Alarmado por esta decisión, el Consejo de Estado advirtió al Gobierno de que se trata de una "observación de carácter esencial", ya que la eliminación de la fiscalización previa con carácter general genera graves problemas legales.

[Consulte aquí el texto del dictamen del Consejo de Estado]

El Gobierno corrigió esta duda legal recuperando la fiscalización previa, pero solo "en régimen de requisitos básicos", y mantuvo que "no procederá la aplicación del régimen general de fiscalización en ningún caso". De esta forma, el Gobierno encuentra una vía para **minimizar la fiscalización previa sin eliminarla**, sorteando así una de las principales recomendaciones del Consejo de Estado. El régimen de requisitos básicos reduce drásticamente la cantidad de información que la autoridad competente tiene que

remitir a los interventores. Esto agiliza la tramitación, reduciendo las obligaciones burocráticas, pero recorta drásticamente el control 'ex-ante' del gasto público aumentando el riesgo de un correcto uso de los fondos. En palabras del Consejo: "No puede olvidarse que estas modulaciones se proyectan sobre ámbitos sensibles y especialmente necesitados de mecanismos de control, como pueden ser los de la contratación administrativa, las subvenciones y los convenios".

La segunda gran crítica del Consejo de Estado se centra en la obligación de los informes preceptivos, que el Gobierno también pretendió levantar. El texto original permitía la aprobación de procedimientos relacionados con la ejecución de los fondos europeos **sin contar con los informes preceptivos**. La única exigencia que establecía el Gobierno era dejar "debida constancia de esta circunstancia en la Memoria del Análisis de Impacto Normativo". El Consejo de Estado alertó al Gobierno del **grave riesgo legal** en que incurría el real decreto con esa redacción, ya que no puede aprobarse ningún texto normativo sin contar con todos los informes obligatorios.

La solución que dio el Gobierno a este inconveniente fue autorizar que se realicen todos los trámites sin los informes preceptivos y que la obligatoriedad de adjuntarlos se limite al momento final previo a la aprobación definitiva. De esta forma, consigue agilizar todos los trámites y, al mismo tiempo, cumple con esta advertencia del Consejo de Estado; pero, a cambio, **reduce significativamente la supervisión** de los procedimientos si los informes necesarios no están disponibles durante la tramitación y no se adjuntan hasta el final.

Las dudas con las subvenciones

En el apartado de la concesión de subvenciones a empresas, el Gobierno ha optado por ignorar las recomendaciones. El Consejo de Estado ya advierte de que en las subvenciones hay un **control muy laxo del dinero público**, aunque lo hace con tono amable: "Los informes emitidos por el Tribunal de Cuentas continúan poniendo de manifiesto la existencia de deficiencias e incumplimientos reiterados en el otorgamiento de subvenciones y en su control posterior".

A esta supervisión ya leve del dinero público, el Gobierno le añade un paso más y determina que las subvenciones que se financien con cargo a los fondos europeos **no tendrán que contar con la autorización del Consejo de Ministros,** que sí necesitan el resto de subvenciones. Tampoco será necesaria la autorización del Ministerio de Hacienda para la concesión de préstamos a un tipo de interés inferior al de la deuda del Tesoro. Esto permite a una Administración o un ministerio ejecutar subvenciones con un control muy limitado por parte del Gobierno.

El Consejo de Estado recuerda al Gobierno que el Tribunal de Cuentas reclama el control efectivo de las subvenciones, tanto 'a posteriori' como 'a priori', esto es, antes de que se realice ese gasto. Sin embargo, el Gobierno reduce el control previo del Consejo de Ministros y autoriza que se puedan otorgar subvenciones **incluso sin el informe previo del Ministerio de Hacienda** en los casos en que se "acrediten razones de interés público, social, económico o humanitario, u otras debidamente justificadas que dificulten su convocatoria pública". En este último caso, la legislación permite la concesión directa de las subvenciones, esto es, **'a dedo'**, de ahí que el Consejo señale que "cobran todo el

sentido los mecanismos de control adicional". Si una Administración acredita razones de interés público, puede conceder una subvención directamente a una empresa sin contar siquiera con el visto bueno del Ministerio de Hacienda, un extremo sobre el que el Consejo vierte sus dudas y que no está corregido en el texto aprobado.

Además, el Consejo de Estado señala en numerosas ocasiones que la **reducción de los plazos de tramitación** puede afectar a la correcta supervisión de los fondos antes de que se ejecute ese gasto. Los funcionarios encargados de la supervisión 'ex-ante' tendrán que acelerar la expedición de los informes, lo que supone asumir un riesgo sobre la correcta planificación. Sin embargo, aquí entra en juego la decisión discrecional del Gobierno de acelerar los plazos, aunque esto suponga que la intervención competente tenga menos tiempo para revisar toda la documentación.

El Consejo de Estado critica con dureza a lo largo de todo el informe la ausencia de una "motivación suficiente y razonada" sobre algunas de las decisiones. Aquí un ejemplo: "No puede emitirse una opinión favorable sobre las excepciones que el proyecto contiene respecto a los diferentes regímenes en materia de autorización previa, a la exigencia de informes preceptivos o incluso al ejercicio de la función interventora". No solo eso, el Consejo también denuncia que el Gobierno presentó una "escueta memoria del análisis de impacto normativo de carácter abreviado, cuyo contenido **no ofrece información relevante alguna** a los efectos de este dictamen". En otras palabras, la opacidad del Gobierno con este informe complicó la tarea del Consejo para publicar sus conclusiones.

Lo que no dice el Consejo

Además de las consideraciones legales, existen otras dudas sobre el real decreto-ley en las que el Consejo de Estado no puede entrar, pero que son muy relevantes de cara a una correcta ejecución de los fondos públicos. Se trata de la búsqueda de las **fórmulas más eficientes** para el dinero público. Actualmente el Gobierno tiene la capacidad discrecional para ejecutar estas ayudas, ya que solo cuenta con la supervisión de Bruselas. De ahí que la selección de proyectos recaiga sobre Moncloa y, en algunos casos, sobre las comunidades autónomas.

"Aunque exista un control legal sobre el gasto público, no hay una justificación de que se vayan a aplicar los fondos de la forma más eficaz", lamenta **Elvira Rodríguez**, vicesecretaria general del Partido Popular. En su opinión, además de cumplir la ley con el gasto público, hay que seleccionar los mejores proyectos para maximizar su eficacia. Pero en la realidad, las decisiones serán adoptadas de forma discrecional por Moncloa sin que exista una supervisión independiente.

Tan importante es evitar la corrupción como conseguir la mayor eficiencia en el gasto público. Pero, "en vez de eso, el Gobierno pretende elaborar y ejecutar de forma totalmente politizada el plan", denuncia **Luis Garicano**, jefe de la delegación de Ciudadanos en el Parlamento Europeo. "Los controles en la contratación pública retrasan la ejecución de los fondos europeos, eso es cierto, pero quitar controles requiere a cambio incluir a expertos o a una agencia independiente para elaborar el plan y evaluar los proyectos que presenten las empresas", explica Garicano, y sin esta fiscalización de los planes políticos, "no hay nada que impida que los fondos se asignen a dedo".

https://www.vozpopuli.com/espana/hacienda-ayudas-sanchez-empresas.html

Hacienda ignora dónde se cargarán ni a quién beneficiarán los 11.000 millones de Sánchez

Los ministerios económicos creen que el plan de ayuda a pymes y autónomos es una ocurrencia de Redondo y desconocen a quién beneficiará y contra qué partida de los Presupuestos se cargará este dinero

Jorge Sáinz

El **Ministerio de Hacienda ignora contra qué partida de los Presupuestos Generales del Estado** se cargarán los 11.000 millones de euros de ayuda a pymes y autónomos que Pedro Sánchez anunció en el Congreso de los Diputados. El departamento que dirige **María Jesús Montero** asegura que "se verá cuando se apruebe". Pero otras fuentes consultadas por *Vozpópuli* explican que **es una decisión muy importante con unos Presupuestos en vigor**.

"Para **gastar esos 11.000 millones, hay que quitarlos de otra parte**", dicen. "Tenemos unos Presupuestos en vigor y, por lo tanto, hay que cuadrar los ingresos y los gastos si se van a tocar algunas figuras".

El **desconcierto se ha instalado entre los ministerios económicos**, incluido el de Hacienda, que no saben cómo responder a las preguntas sobre este plan. El presidente del Gobierno hizo el anuncio durante el pleno del Congreso la semana pasada. Y dijo que se había venido trabajando durante los últimos meses en estas ayudas dirigidas a **los sectores más castigados por la pandemia del coronavirus como la hostelería y el turismo**.

"Improvisación de Redondo"

Sin embargo, **fuentes socialistas consideran que se trata de una improvisación de La Moncloa** ideada por el director de Gabinete de la Presidencia, Iván Redondo. No hay concreción alguna en el plan una semana después de presentarlo.

La única precisión que ha hecho Sánchez al respecto es que los 11.000 millones serán para "reforzar la solvencia de sus balances y para que puedan retomar su actividad, hacer las inversiones necesarias y contratar a los trabajadores que requieran para iniciar en plenitud de facultades la recuperación económica".

Otra de las dudas que más preocupa a los sectores teóricamente beneficiados es cómo se van a determinar los beneficiarios. Es decir, **qué baremos y qué criterios se seguirán para repartir ese dinero**. "¿Cómo se va a regular eso si no existen, por lo que parece, unos criterios previos?", apuntan estas fuentes.

La vicepresidenta económica Nadia Calviño ha dejado en el aire este lunes si este dinero llegará de forma directa o por otra vía. La realidad es que ni ella misma lo sabe. Nadie

del Gobierno ha sugerido que se vaya a aprobar una **fórmula de ayudas directas como la de Francia o Alemania**.

"Se puede ayudar a las empresas dándole al empresario dinero para que lo gaste como quiera, o bien, pagando sus costes", ha asegurado Calviño en TVE, haciendo referencia al pago de salarios, al pago de cotizaciones a la Seguridad Social y a la ampliación de los plazos de carencia de los créditos ICO durante dos años más. "**Todas esas medidas son ayudas directas, lo que hacen es reducir los gastos de las empresas**".

Calviño y Podemos

Calviño ha abogado por "**reforzar los balances de las empresas**" mediante el análisis conjunto de diferentes instrumentos para reforzar la acción de las comunidades autónomas. La vicepresidenta ha explicado que el Gobierno estudia también otros instrumentos para **apoyar a las pymes, el capital y trabajar con los bancos** para reforzar la solvencia de las empresas más pequeñas.

Tal y como ha informado *Vozpópuli*, **Podemos está presionando para que la banca asuma un parte del coste** en el nuevo paquete de ayudas. La vicepresidencia de Pablo Iglesias se decanta por aplicar una **quita a la deuda de los préstamos ICO**, lo que implicaría de forma directa a los bancos. Las entidades financieras son las que han **inyectado el capital en el tejido productivo durante las fases más duras de la pandemia**.

La banca, que rechaza por completo esta medida, asegura que en este momento no soluciona nada porque "es hacer algo que no es eficiente". **"Los autónomos y las pymes lo que necesitan en este momento es liquidez para seguir sobreviviendo"**, dicen.

https://www.lainformacion.com/economia-negocios-y-finanzas/moncloa-impacienta-calvino-retraso-plan-ayudas-directas/2831048/

La solución se espera este mes de marzo

Moncloa se impacienta con Calviño por el retraso en el plan de ayudas directas

La cautela de la vicepresidenta, que trabaja por una solución que implique a la banca y tenga coste limitado para el erario público, exaspera a una parte del Gobierno a la que inquieta su aversión al gasto público.

Bruno Pérez

La duración de la **negociación que la Vicepresidencia de Asuntos Económicos está manteniendo con las entidades financieras y el Banco de España** para dar con un esquema de apoyo a la solvencia empresarial que sea aceptable para la banca y a la vez no exponga a las arcas públicas a un nivel de riesgo excesivo en forma de futuras cargas presupuestarias y financieras **empieza a exasperar a una parte del Gobierno**, incómoda a partes iguales por el retraso en dar solución a un asunto que es objeto de un agitado debate social y alimenta las críticas de los empresarios al Gobierno casi desde el pasado verano, y también por lo que consideran una irritante aversión de Nadia Calviño a utilizar los márgenes para el gasto público que, entienden, Bruselas está poniendo a su disposición.

Aunque ha sido el secretario de Estado de Derechos Sociales y secretario de Economía de Podemos, **Nacho Álvarez**, el que ha asumido la portavocía de esta posición en el debate público, con declaraciones en entrevistas y mensajes en redes sociales como el subido este lunes advirtiendo de que "**lo que el Estado no gaste ahora en ayudas directas a empresas para evitar aumentos de la deuda pública**, se lo podría terminar gastando en subsidios por desempleo si quiebran las empresas en situación de fragilidad", sugiriendo un supuesto exceso de celo de la vicepresidenta Calviño sobre la evolución de la deuda pública, la posición es compartida también en ámbitos de Moncloa y en algún otro ministerio económico, según apuntan diversas fuentes gubernamentales.

Preocupa, según estas mismas fuentes, **que las ayudas del Gobierno lleguen demasiado tarde** para muchas empresas que llevan ya un año con su actividad muy disminuida, pero también que se cierre la ventana de oportunidad abierta por Bruselas para que los países de la Unión inviertan lo que tengan que invertir para estabilizar sus economías y evitar salir de la crisis con un tejido productivo demasiado magullado por el efecto de la pandemia. Advierten de que el próximo mes de septiembre habrá elecciones en Alemania y de que eso implica devolver el debate sobre la austeridad en Europa al primer plano, y se temen que la actual 'manga ancha' de Bruselas con el gasto público no durará más que unos meses, que estiman que el Gobierno tendría que exprimir al máximo para blindar el tejido productivo.

El Gobierno ha comprometido, tanto por boca de Nadia Calviño como del propio presidente, Pedro Sánchez, el plan de ayudas directas de 11.000 millones de euros para este mes de marzo, pero ni siquiera esa certeza ha atemperado las críticas a la vicepresidenta, a la que acusan de "arrastrar los pies" y de racanear las ayudas al tejido productivo doméstico.

El desafío de aprobar medidas que sean eficaces

Desde la Vicepresidencia de Asuntos Económicos optan por no alentar más polémicas. Se recuerda que fue el Gobierno de España a través de la vicepresidenta Calviño el que negoció en Bruselas para conseguir una ampliación del Marco Temporal de la Comisión Europea para permitir un abanico más amplio de ayudas al tejido empresarial europeo - como por ejemplo las reestructuraciones de deuda, que la vicepresidenta prevé poner en marcha -, que este nuevo marco **no se aprobó hasta finales de enero** y que desde entonces apenas ha pasado un mes que la Vicepresidencia se ha pasado negociando para tratar de aprobar el programa de ayudas directas este mes de marzo.

El Gobierno no ha ocultado que no dispone del mismo margen presupuestario que otros países para habilitar su escudo social y económico contra la crisis. Con la deuda pública en el 117% del PIB y el déficit apuntando al 11%, la vicepresidenta Calviño ha entendido casi desde el primer minuto que la prudencia en el gasto público era más una necesidad que una opción. Curtida durante años en la política europea, sabe que habrá un día después de la pandemia "y cuando éste llegue, Bruselas volverá a exigir a los países que pongan sus cuentas en orden, y será fundamental que cuando llegue ese momento estemos en una posición asumible", asegura un analista, de una de los más prestigiosos 'think tanks' del país. La preocupación de inversores y organismos internacionales por los registros españoles de déficit público y de deuda aflora sin disimulo en los informes publicados sobre España a lo largo de la pandemia.

Fuentes conocedoras de los contactos que Economía está manteniendo con la banca y con el tejido empresarial para perfilar su plan de ayudas directas subrayan que desde la Vicepresidencia se ha trasladado la necesidad de **evitar los errores percibidos en los planes de otros países europeos**, en los que las ayudas han acabado en empresas que han terminado echando el cierre en lo que se observa como un despilfarro de fondos públicos. Fuentes empresariales atribuyen a esa cautela y a ese temor a dar un paso en falso el retraso en la puesta en marcha de las ayudas directas por parte del Estado. "Para que esto funcione es esencial diferenciar las empresas que son viables de las que no lo son y no es sencillo. Da la sensación de que **han querido esperar a que la pandemia remita un poco** y a que se levanten las principales medidas de restricción a la actividad para tener una foto más clara de la situación y determinar con más facilidad qué empresas pueden ser viables a futuro y cuáles no", aventuran.

Por lo que se sabe de las declaraciones públicas de la vicepresidenta las líneas maestras del plan gubernamental pasan por un programa de quitas para empresas sobreendeudadas y aparentemente viables, implicación de las comunidades autonómicas en las ayudas directas a empresas y sectores y la posibilidad de un fondo para que el sector público apuntale el capital de pequeñas y medianas empresas con problemas de solvencia. En total, 11.000 millones de euros, a repartir entre empresas 'con futuro'. Por eso, el equipo de Calviño considera crítico el concurso de las entidades financieras, porque son las más preparadas para determinar qué empresas pueden tener capacidad de repagar los

préstamos recibidos, cuáles podrían hacerlo si se les echa una mano y qué proyectos empresarial no superarán la crisis.

Economía rechaza de plano las críticas por la supuesta falta de ayudas directas por parte del Gobierno del Estado. Recuerda que la millonaria inversión asociadas a los ERTE y a las prestaciones por cese de actividad de los autónomos no son otra cosa que ayudas directas que no sólo han contribuido a mantener una renta a millones de trabajadores sino también a reducir los costes de decenas de miles de empresas.

https://www.elindependiente.com/economia/2021/03/02/el-paro-suma-44-436-y-los-erte-afectan-a-900-000-trabajadores-en-febrero/

España supera los 4 millones de parados y los ERTE afectan a 900.000 trabajadores en febrero

Olga Rodríguez

En el segundo mes del año, el paro sumó 44.436 desempleados, con lo que supera los 4 millones, y la cifra de afectados por un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) se acercó al millón de personas a final del mes. Así lo indican los datos presentados este martes por el Ministerio de Trabajo y por el de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

Se trata de la mayor subida del paro en un mes de febrero desde 2013 y se produce sobre todo por las restricciones derivadas de la pandemia. De hecho, es el sector Servicios el que de nuevo se ve más afectado por el impacto en el mercado laboral. En el mes, únicamente el sector de la Construcción reduce el número de desempleados.

Por sexos, el paro aumenta casi el doble en las mujeres (+1,38%) que en los hombres (0,77%). Los parados menores de 25 años también crecen y son 9.280 más en febrero.

La cifra de desempleados se reduce en tres comunidades autónomas: País Vasco, Extremadura y Galicia y crece en el resto.

Afiliación

Si se observan los datos de afiliación a la Seguridad Social son ligeramente positivos ya que los cotizantes crecieron en más de 20.000. De nuevo, la Hostelería fue la rama de actividad que más afiliados perdió en febrero.

Por comunidades, se destruyó empleo en la Comunidad Valenciana, en Andalucía, Canarias, Castilla-La Mancha y Extremadura. En el resto, el número de afiliados medios creció por debajo del 1%, excepto en Murcia.

En un año, el sistema de la Seguridad Social ha perdido 400.117 afiliados medios, de los cuales 289.000 corresponden a la Hostelería. La crisis del coronavirus se ha cebado con un sector de gran peso en la economía española y que ha sufrido las restricciones a lo largo de los últimos 11 meses.

El turismo, en ERTE

Volviendo a la cifra de ERTE, cinco actividades tienen a más del 40% de sus afiliados en suspensión temporal de empleo, son casi 500.000 trabajadores.

En concreto, servicios de alojamiento, con 119.389 personas, el 63% de sus afiliados, es el sector con mayor porcentaje de trabajadores en ERTE. Le sigue agencias de viajes, con un 57% de sus afiliados bajo este instrumento de protección. Actividades de juegos de azar, transporte aéreo y servicios de comidas y bebidas también tienen entre el 40 y el 50% de sus trabajadores protegidos. El sector de servicio de comidas y bebidas es cuantitativamente el que más personas en ERTE concentra, con 323.084 personas.