

Revista de Prensa
Del 28/06/2021 al 29/06/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	28/06/2021	Finanzas	Fiscalidad: el desafío que viene para las empresas familiares	Digital
2	28/06/2021	economiaengalicia.com	La patronal analiza desafíos y oportunidades del tejido industrial gallego	Digital

FISCALIDAD

3	29/06/2021	El Economista, 27	España mantiene el mayor impuesto de Sucesiones con tipos de hasta el 81%	Escrita
4	29/06/2021	ABC Primera, 34-35	Ancelotti, Falcones y Glovo debutan en la lista de morosos de Hacienda	Escrita
5	29/06/2021	Diario de Mallorca, 15	Las empresas de Grande y Kühn, entre las que más dinero deben a Hacienda	Escrita
6	29/06/2021	Última Hora, 22	La construcción lidera la lista de morosos con Hacienda en Balears	Escrita
7	29/06/2021	La Opinión A Coruña, 33	Los grandes morosos de Galicia deben más de 450 millones de euros a Hacienda	Escrita
8	29/06/2021	Sur Málaga, 7	La lista negra de Hacienda en Málaga sigue anclada en la crisis del ladrillo	Escrita
9	29/06/2021	El Confidencial	Así es la nueva élite de ricos que quiere acabar con la desigualdad	Digital
10	29/06/2021	La información.com	El Gobierno advierte de posibles subidas de impuestos sin esperar a los expertos	Digital
11	28/06/2021	La Vanguardia	Aragón amplía los sectores que pueden beneficiarse de las ayudas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial...	Digital
12	28/06/2021	Público.es	Ingresos fiscales: Bruselas espera que los ingresos fiscales descendan entre 2020 y 2022 Público	Digital
13	28/06/2021	elDiario.es	Incentivos fiscales y mejora de la conectividad, entre las 286 medidas de Extremadura ante el reto demográfico	Digital
14	28/06/2021	elDiario.es	Rechazo unánime en el Parlamento canario a la reducción del diferencial fiscal para el cine en las islas	Digital
15	28/06/2021	autonomico.elconfidencialdigital.com	Junqueras prepara con la venia del Pedro Sánchez su venganza hacia Madrid: la Armonización Fiscal	Digital
16	28/06/2021	Hispanidad	Google. El problema no es el pago de impuestos o la evasi...	Digital
17	28/06/2021	Diario Siglo XXI	Afinsa y Forum Filatélico deben aún 3,01 millones a la Agencia Tributaria	Digital

AYUDAS EUROPEAS

18	29/06/2021	Expansión, 11	Calviño reclama a Bruselas una regulación digital	Escrita
19	29/06/2021	El Economista, 28	Moncloa aprobará el techo de gasto en julio con una deuda pública del 125%	Escrita
20	29/06/2021	El Economista, 30	España queda fuera del primer pago de los fondos React-UE	Escrita
21	29/06/2021	El Español	España solo es capaz de acordar que las pensiones siempre suban	Digital
22	28/06/2021	El Economista	Los contratistas de Castilla y León critican la mala gestión del Gobierno de los fondos europeos	Digital
23	28/06/2021	Cinco Días	¿Cómo pueden las pymes impulsar su transformación digital gracias al Fondo de Recuperación Europeo?	Digital
24	28/06/2021	La información.com	El Gobierno inicia la elaboración de los PGE 2022, enfocados en los fondos UE	Digital
25	28/06/2021	El Confidencial Digital	Bruselas desembolsa los primeros 800 millones del fondo de recuperación a 16 países de la UE	Digital
26	28/06/2021	elDiario.es	La crisis del Ayuntamiento de Granada pone en peligro 10 millones de euros de fondos europeos	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

27	29/06/2021	El Economista Capital Privado, 18-20	Los criterios ESG, claves para las inversiones del capital riesgo global	Escrita
----	------------	--------------------------------------	--	---------

28	28/06/2021	La Vanguardia	La junta general de accionistas de Abanca respalda la gestión social y financiera de 2020	Digital
----	------------	---------------	---	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

29	29/06/2021	Expansión, 38	Salario mínimo, paro y desigualdad	Escrita
30	29/06/2021	El Economista, 3	La inflación en máximos de cuatro años	Escrita
31	28/06/2021	Finanzas	Los mercados se moverán al ritmo de la inflación y el empleo	Digital
32	28/06/2021	Negocios.com	Escrivá ve razonable pensar que esta misma semana habrá acuerdo para reformar las pensiones Negocios TV	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

33	29/06/2021	Expansión, 26-27	Pacto para las pensiones	Escrita
34	29/06/2021	Expansión, 31	Sánchez avanza que el PIB creció un 18% anual en el segundo trimestre	Escrita
35	29/06/2021	El Mundo, 31	Presupuestos 5 días después de los indultos	Escrita
36	29/06/2021	ABC, 33	Cuatro de cada diez euros que lleguen de la PAC irán a parar a políticas verdes	Escrita
37	29/06/2021	La Vanguardia, 45	España tiene el parque de viviendas sociales más bajo de Europa, el 1,1%	Escrita
38	29/06/2021	El País, 40	Los interinos que lleven más de tres años serán indefinidos no fijos	Escrita
39	29/06/2021	elDiario.es	La carpeta de Aragonès para Sánchez: referéndum, amnistía, fondos europeos y Aeropuerto del Prat	Digital
40	29/06/2021	OK diario	El Gobierno deja fuera de la rebaja del IVA de la luz al 85% de los hosteleros: «No aguantamos más»	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

41	29/06/2021	Les Echos, 1-2	Déficit: la difícil ecuación de Bercy para 2022	Escrita
42	29/06/2021	Les Echos, 1,29	Riesgos del sistema financiero: el Banco de Francia cauteloso con las variantes	Escrita
43	29/06/2021	Il Sole 24 Ore, 1,5	Agricultura, Italia pierde 6 mil millones	Escrita
44	29/06/2021	Il Sole 24 Ore, 1,12	Libia, clima, recuperación, Europa: plena sintonía entre Draghi-Blinken	Escrita
45	29/06/2021	Negocios Portugal, 1,4-5	El poder económico de China salió reforzado de la pandemia	Escrita
46	29/06/2021	Negocios Portugal, 1,14-15	Regulador exige a Aeropuertos de Portugal devolver 33 millones a clientes	Escrita
47	29/06/2021	Negocios Portugal, 1,12	Portugal cierra un acuerdo con la PAC	Escrita
48	29/06/2021	Financial Times Reino Unido, 1,15	Xi coloca al Partido Comunista en el centro del escenario	Escrita
49	29/06/2021	Financial Times Reino Unido, 1-2	Los viejos partidos triunfan en las regiones francesas	Escrita
50	29/06/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	Estados Unidos defiende ataques contra milicias respaldadas por Irán	Escrita
51	29/06/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	La Fed de Estados Unidos advierte sobre el aumento de los precios de las propiedades	Escrita
52	28/06/2021	Wall Street Journal USA, 1,6	Estados Unidos es presionado para levantar la prohibición en Reino Unido, viajes de la UE	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

53	29/06/2021	Expansión, 6	Iberdrola intensifica su batalla con ACS en pleno caso Villarejo	Escrita
54	29/06/2021	El Economista, 20	El castigo a las eléctricas obliga a Acciona Energía a ajustar valoración	Escrita
55	29/06/2021	El Economista, 9	Sacyr impulsa su cartera en EEUU por encima de los 2.000 millones	Escrita
56	29/06/2021	Cinco Días, 3	ACS negocia con fondos para crear un gigante mundial de autopistas	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Fiscalidad: el desafío que viene para las empresas familiares

Esther García López • original

La reforma fiscal que planea el Gobierno y su impacto en la empresa familiar será el eje central del [foro Patrimonia](#) que celebra este martes la revista **INVERSIÓN con el apoyo de Andbank y la colaboración de Adefam**.

Con la amenaza del Ejecutivo de incrementar los impuestos de sociedades, patrimonio y sucesiones y donaciones, la empresa familiar responde con la necesidad de un marco fiscal estable que dé seguridad jurídica a sus operaciones.

Por ello, los participantes en los debates del foro apelarán a la urgencia de que la reforma fiscal huya del sesgo político y se centre en la eficiencia económica.

La tributación es mayor en España

Y recordarán que la **tributación sobre el ahorro y el patrimonio** (España es de los pocos países que mantiene este impuesto) es mayor que en países de nuestro entorno, por lo que una subida será muy perjudicial para la empresa familiar.

El foro arranca este martes a las 12,30, con dos mesas de debate. Se podrá seguir a través de Youtube y Facebook Live.

En la primera mesa, moderada por el director de publicaciones de Grupo ED, Ismael García Villarejo, conocidos empresarios debatirán sobre el posicionamiento futuro de la empresa familiar y sobre la necesidad de transformación ante una nueva realidad global.

Además, darán a conocer sus medidas para rearmar la empresa familiar y que continúe siendo el motor de generación de riqueza y valores para la sociedad.

Los ponentes son: **Josep Lluís Bonet**, presidente honorífico de Freixenet, **Miguel Gancedo**, director general de Gancedo y **David Martínez**, consejero delegado Grupo Forletter.

Fiscalidad y activos para gestionar el patrimonio

En la segunda mesa, moderada por el director de INVERSIÓN, Alejandro Ramírez, el nuevo marco fiscal y los mejores activos para gestionar el patrimonio del empresario familiar serán los temas de debate que abordarán los siguientes ponentes:

Ignacio Jiménez, subdirector del departamento de Planificación Patrimonial de Andbank España, **Bárbara Mambrilla**, socia de Azsure Abogados y **Luis Bravo**, socio de Cuatrecasas, especializado en empresas familiares.

Nuestros boletines son valiosos para inversores y líderes financieros. Denos la oportunidad de demostrárselo. Si le decepcionamos: cancele, sin más. Gracias por su confianza.

Esther García López es periodista especializada en Economía. Durante más de 25 años ha trabajado en la sección de Economía y Empresas de periódicos generalistas, como ABC, y especializados en finanzas, entre ellos, Cinco Días y Negocio, del que fue jefa de sección. También escribe en la revista INVERSIÓN desde 2015. Premio AELR de Periodismo.

La patronal analiza desafíos y oportunidades del tejido industrial gallego

original



La CEG organiza la jornada digital "Galicia 2030: Reinventar la Industria".

La actividad industrial, esencial para el desarrollo económico de cualquier territorio, se enfrenta a una transformación sin precedentes. La **doble transición, ecológica y digital**, afectará a todos los aspectos de la economía, por lo que es necesario modernizar y potenciar el tejido productivos de Galicia.

Nos encontramos en un momento crucial para abordar esta transformación, teniendo en cuenta los recursos que durante los próximos años dispondrá la Unión Europea, los tipos de interés, los cambios tecnológicos y las nuevas necesidades de un mercado cada vez más dinámico.

Con el objetivo de **analizar los desafíos y oportunidades del tejido industrial gallego**, la CEG contará en este webinar con destacados expertos que valorarán la situación actual y futura del sector a nivel nacional y regional y también con empresarios de renombre, comprometidos en este proceso de transformación, que trasladarán su visión ante el escenario que se presenta en los próximos años.

Participantes

El presidente de la CEG, **Juan Manuel Vieites**, y el vicepresidente segundo y conselleiro de Economía, Empresa e Innovación de la Xunta de Galicia, **Francisco Conde**, inaugurarán a las 9:30 horas del 1 de julio el seminario online, para a continuación dar paso a la intervención "La industria del futuro" que impartirán conjuntamente **Luis Miguel Gilpérez**, asesor y consultor estratégico, y **David Pozo Martínez**, director de Process Automation & Digital Enterpris en Siemens.

Acto seguido se dará paso a la mesa redonda "La empresa en 2030", en la que intervendrán Emilio Pérez Nieto, del Grupo Pérez Rumbao; **Carmen Lence Ferreiro**, del Grupo Lence; **Jesús Manuel Alonso**, de Jealsa; y **Justo Sierra**, de Urovesa.

Posteriormente le tocará el turno a la "Industrialización en España" en la que participarán **Jordi Esteve Bargues**, socio responsable de Economics en España de PwC; y **José Miguel Guerrero Sedano**, presidente de la Comisión de Industria de CEOE.

A continuación se abordarán los "Retos y oportunidades para la empresa gallega" de la mano de **Xosé H.Vázquez**, catedrático de Organización de Empresas. ECOBAS-UVigo; **Santiago Álvarez**, subdirector de Proyectos Tractores del IGAPE; y **M^a Sagrario Pérez Castellanos**, directora xeral de Calidade Ambiental, Sostibilidade e Cambio Climático de la Xunta.

Finalmente, **Cristóbal Dobarro Gómez**, presidente de la Confederación de Empresarios de Ferrolterra, Eume y Ortegal; y **Víctor Nogueira García**, presidente de la Asociación Gallega de la Empresa Familiar, profundizarán en "Cómo afrontar la reindustrialización".

Los interesados en asistir a este seminario online pueden inscribirse en la página web de la CEG.

FISCALIDAD

España mantiene el mayor impuesto de Sucesiones con tipos de hasta el 81%

La tasa máxima efectiva puede alcanzar este nivel por los coeficientes adicionales

Ignacio Faes MADRID.

España mantiene el Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones (ISD) con mayor presión, que llega a alcanzar un tipo máximo del 81,6%. De los países del entorno, solo se acerca Bélgica, que cuenta con un tipo máximo del 80% para las herencias entre no familiares. En el continente europeo, hasta 18 países no tienen en su política fiscal el Impuesto sobre Sucesiones.

El tipo general máximo del ISD en España alcanza el 34% para sucesiones o donaciones superiores a los 797.555,08 euros, según apunta el último informe internacional de EY sobre estos tributos, la *Worldwide Estate and Inheritance Tax Guide 2021*. Sin embargo, el impuesto bruto resultante debe aumentarse aún más mediante la aplicación de ciertos coeficientes adicionales. Estos añadidos contabilizan, entre otros asuntos, el patrimonio neto del adquirente antes de la adquisición o la relación con el donante o el fallecido. Esto provoca que la tasa máxima efectiva alcanza el 81,60%. Es decir, la tasa general máxima –el 34%– por la tasa personal máxima –2,4–, lo que da este resultado del 81,60%.

“Yo siempre digo que, en cualquier herencia, Hacienda es un heredero más, un heredero forzoso, una especie de legitimario. Y si no se trata de herencias entre familiares directos, Hacienda puede ser el heredero principal, el que más se lleva”, apunta el abogado fiscalista Alejandro del Campo, socio de DMS Legal Intelligence. “Y son herederos muy exigentes, que quieren su parte en el plazo de 6 meses”, añade el abogado.

El ISD procede del Derecho romano. El Imperio recaudaba el 5% de la propiedad heredada para pagar las pensiones de los soldados. La mayoría de los países europeos

El ISD en los Estados miembros de la UE y los países europeos de la OCDE

PAÍS	IMPUESTO SOBRE SUCESSIONES/DONACIONES	TASA DE IMPUESTO
Austria	No	-
Bélgica	Sí	3-80% (depende de la región)
Bulgaria	Sí	0,4-6,6%
Croacia	Sí	4,00%
Chipre	No	-
Rep. Checa	Sí	Se aplica el impuesto sobre la renta*
Dinamarca	Sí	0-52%
Estonia	No	-
Finlandia	Sí	7-33%
Francia	Sí	5-60%
Alemania	Sí	7-50%
Grecia	Sí	1-40%
Hungría	Sí	9-18%
Islandia	Sí	10,00%
Irlanda	Sí	33,00%
Italia	Sí	4-8%
Letonia	No	No hay impuestos sobre herencias/sucesiones**
Lituania	Sí	5-10%
Luxemburgo	Sí	0-48%
Malta	No	Sin impuestos sobre sucesiones/donaciones***
Holanda	Sí	10-40%
Noruega	No	-
Polonia	Sí	0-20%
Portugal	Sí	10,00%
Rumania	No	Sin impuesto sobre sucesiones/donaciones****
Eslovaquia	No	-
Eslovenia	Sí	5-39%
España	Sí	7,65-81,6%
Suecia	No	-
Suiza	Sí	0-50% (depende del cantón)
Turquía	Sí	1-30%
Reino Unido	Sí	20-40%

(*) Las herencias están totalmente exentas de impuestos, pero las donaciones pueden estar sujetas a impuestos. (**) Pero el impuesto sobre la renta se puede aplicar a las donaciones. (***) Pero se puede aplicar un impuesto de transferencia del 5%. (****) Excepto en relación con la transferencia de bienes inmuebles en determinadas circunstancias.

Fuente: EY.

elEconomista

incluidos en el mapa actual cobran impuestos sobre sucesiones o donaciones. Estos países son Bélgica, Bulgaria, Croacia, República Checa, Dinamarca, Finlandia, Francia, Alemania, Grecia, Hungría, Islandia, Irlanda, Italia, Lituania, Luxemburgo, Países Bajos, Polonia, Portugal, Eslovenia, España, Suiza, Turquía, y Reino Unido.

“Los países suelen cobrar solo impuestos sobre sucesiones o herencias”, explica Elke Asen, analista de políticas en el *Center for Global Tax Policy* de la Tax Foundation. “Sin embargo, las herencias pueden ser gravadas doblemente si se encuentran bajo dos jurisdicciones que aplican impuestos diferentes. Por esta razón, los Estados miembros de la Unión Europea han instalado mecanismos destinados a

Solo Bélgica se aproxima a los tipos españoles, con un máximo del 80% en algunas regiones

prevenir o aliviar la doble imposición en caso de que ocurra tal situación”, añade.

Esau Alarcón, socio de Gibernau Asesores, apunta que, en España, “el problema en el ISD es la falta de armonización entre las comunidades autónomas, al haberles concedido unas capacidades normativas mal planteadas”. A su juicio, “si se armonizara la tributación a tipos de gravamen razonables la cosa funcionaría mucho mejor”. Alarcón subraya que, pese a estos casos en los que los tipos llegan a estas cifras, “el Impuesto sobre Donaciones y Sucesiones no debe desaparecer, ni es elevado en la mayoría de los casos”.

Ancelotti, Falcones y Glovo debutan en la lista de morosos de Hacienda

- ▶ El 'ladrillo' sigue copando los primeros puestos del listado de deudores con Reyal Urbis a la cabeza
- ▶ En más de cinco años, el Fisco ha rebajado en 1.500 millones el dinero que deben los contribuyentes

DANIEL CABALLERO / ANTONIO RAMÍREZ MADRID

Grandes morosos tributarios a los ojos de Hacienda son aquellos con una cuenta a pagar superior al millón de euros. Se cuentan por miles, según el séptimo listado hecho público ayer, correspondiente hasta el 31 de diciembre de 2020. Pero la diferencia entre el mayor y el menor es abismal: se pasa de Reyal Urbis S. A. con 341.124.694 euros de deuda a los 1.000.085 euros de Plaza del Mar Marbella SLU.

Son 75 páginas de documento que la Agencia Tributaria publicó por primera vez en 2015. Ahí se inició una serie que ha cambiado sobremedida con el paso de los años pero que nunca deja indiferente a nadie. En total se adeudan todavía 14.100 millones, un 1% menos interanual, y 1.500 millones menos que al inicio. Los morosos son 3.869 personas físicas y jurídicas esta edición, un 1,6% menos en interanual, y casi un millar menos que cuando empezaron a publicarse todos los datos.

En frío, las cifras no dejan de ser eso, cifras. Pero traducidas a nombres y apellidos el panorama cambia. Este es un listado que siempre trae novedades y esta séptima edición cuenta con dos grandes debutantes en las personas físicas: Carlo Ancelotti e Ildelfonso Falcones. El primero es ahora el entrenador del Real Madrid, que tiene una cuenta pendiente con Hacienda de 1,46 millones de euros. Puede decirse que está en la parte baja de la tabla pero sigue considerándose un gran deudor. El segundo de ellos es escritor, famoso por su obra 'La catedral del mar', y que adeuda 1,3 millones.

Estos dos son nuevos en el dudoso honor de la morosidad, pero también destacan otros. Bien por ser viejos conocidos de Hacienda o bien por haber saldado en su día su cuenta y no haberse podido mantener fuera del listado. Dani Alves, exjugador del FC Barcelona, es uno de los que salió y ha vuelto a entrar. En su último listado acumulaba una deuda con el Fisco de 2,6 millones de euros; desapareció del documento en ediciones posteriores;

y ahora ha regresado, aunque con menos 'fuerza', ya que debe 2,09 millones.

Rodrigo Rato, exvicepresidente del Gobierno, es otro de los que retorna con una deuda de 1,37 millones, tras haber abandonado la lista de morosos el año pasado. Precisamente el ejercicio anterior fue de celebración para él al verse absuelto -igual que el resto de acusados- en el juicio por la salida a Bolsa de Bankia, pero este año la sombra de nuevo se cierne sobre él. Hace algunos meses alcanzó la libertad condicional, pero un nuevo varapalo judicial podría llegarle por la causa que se sigue en los juzgados por el origen de su patrimonio.

Paz Vega es otra de las personalidades que repite con 3,08 millones a deber. Mario Conde es otro asiduo con 8,36 millones en morosidad para el Fisco, lo que le convierte en la tercera persona física con un número más abultado. Patricia Conde también figura con 1,11 millones.

Sin embargo, el moroso por excelencia es Agapito García Sánchez con 15,41 millones; un empresario cuya historia con el Fisco se inició hace décadas y que con el paso de los años ha ido reduciendo la cantidad. Por ejemplo, de 2019 a 2020 ha rebajado la cifra en más de 500.000 euros. Mónica Gil Manzano, conocida como 'la estafadora de los famosos', es otro de los nombres que aparece en el documento con 1,58 millones de euros.

Respecto a la anterior lista, la correspondiente a 2019, hay una notable variación en las personas físicas. Es el caso de Neymar, el exjugador del FC Barcelona y actual futbolista del PSG. El brasileño saltó al campo de la morosidad con 34,62 millones de euros, pero en esta edición ya no figura entre quienes tienen este problema como grandes morosos tributarios. Asimismo, fuentes del Fisco señalan que un

Más de 2.600 de los deudores que aparecían en la primera lista del Fisco en 2015 ya no figuran en esta séptima edición

total de 2.608 deudores que figuraban en el primer listado de 2015 ya no figuran en el séptimo, de manera que más del 54% de ellos ya no se encuentran en esta situación. Sin embargo, eso no indica que no sean deudores a Hacienda, ya que en esta lista solo aparecen quienes superan el millón.

No cambia el podio

Pero sigue siendo el 'ladrillo' el que copa los primeros puestos del registro. Empresas que salieron maltrechas de la crisis financiera y que estiraron su agonía hasta acabar lastrando en deudas a acreedores, además de a Hacienda, donde permanecen como eternos deudores.

Así, la promotora inmobiliaria Reyal Urbis, concursada en 2013 y actualmente en proceso de liquidación, vuelve a encabezar la lista al deber a Hacienda 341 millones de euros, tan solo dos menos que en el año anterior. En segundo lugar se coloca la constructora Isolux Corsán, con el mismo montante adeudado que el año pasado (329 millones, pero sumando su filial Isolux Corsán Concesiones 383 millones). Mientras que el podio lo completa la inmobiliaria Nozar S.A., con 214 millones a deber al fisco. A ellas le sigue, el grupo de empresas del empresario cordobés, Rafael Gómez, conocido como 'Sandokán', que a través de Arenal 2000 de Inversiones (12,06 millones), Arenal 2000 (64,9 millones) y Arenal 2001 (71,93 millones) debe un total de 150 millones a la Agencia Tributaria. Aunque por volumen único de deuda de sociedad, la cuarta plaza se la adjudica el Grupo Prasa, la también compañía constructora andaluza que tiene a deber al Fisco cerca de 98 millones de euros.

El problema para la Agencia Tributaria, como explican ellos mismos, es que de los miles millones de euros que deben todos los integrantes de la lista, más de la mitad son referidos a deudores en proceso concursal, como son muchos de estos casos de constructoras, promotoras e inmobiliarias, entre las que continúan empresas como Martinsa Fadesa, quebrada en 2008.

Pero la lista va mucho más allá. Desde clubes de fútbol (el Real Murcia debe más de 10 millones de euros), pasando por Abengoa S.A. (3,6 millones y en concurso desde febrero), hasta la debutante Glovo. La empresa de reparto a domicilio entra en la lista al deber 1.390.000 euros. Así las cosas, para lograr salir de este documento no solo sirve pagar la deuda, sino por ejemplo también que se suspenda en proceso judicial o que se declare incobrable.

Agapito García

Empresario

El eterno moroso
15.412.412 €
Este es el caso más famoso de la lista. Quien más debe de las personas físicas, con una historia judicial con Hacienda durante varias décadas debido a sus empresas.



Carlo Ancelotti

Entrenador del R. Madrid

De vuelta a España
1.461.562 €
El técnico llega a España para suplir la marcha de Zinedine Zidane. Primer golpe en su regreso al aparecer en la 'parte baja' de la lista de morosos.



Reyal Urbis

Promotora

En liquidación
341 millones de €
La promotora inmobiliaria, en proceso de liquidación, sigue liderando la lista de morosos, aunque recorta dos millones de euros.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Rodrigo Rato
Exvicepresidente del Gobierno

De vuelta a la lista
1.365.431 €
Desapareció el pasado ejercicio pero ha vuelto este, coincidiendo con el avance de la causa por el origen de su patrimonio. Hace unos meses recibió la libertad condicional.



Isolux Corsán
Construcción

No recorta
329 millones de €
La constructora, que entró en concurso de acreedores en 2017 con un agujero de 800 millones, no recorta un euro respecto a la anterior publicación.

Ildefonso Falcones
Escritor

Su peor historia
1.306.525 €
Abogado y escritor de más de 60 años, Ildefonso Falcones se hizo famoso como autor del libro 'La catedral del mar'. También logró éxito con 'La mano de Fátima' unos años más tarde.



Mario Conde
Empresario

Top 3 de morosos
8.365.89 €
El empresario lleva años en la parte alta de deudores. Hace dos años tenía una cuenta a pagar de 12.376.159 euros y este último año apenas ha bajado.



Glovo
Empresa de 'delivery'

Debutante
1.390.000€
La compañía de reparto a domicilio debuta en la lista con cerca de millón y medio de adeudo a la Agencia Tributaria.

Las empresas de Grande y Kühn, entre las que más dinero deben a Hacienda

► Ambas sociedades aparecen en la lista negra publicada por la Agencia Tributaria, que les reclama una millonaria deuda por impago de impuestos



Matthias Kühn, empresario.



Vicente Grande, constructor.

J.F.MESTRE. PALMA

Los conocidos empresarios del sector inmobiliario, Vicente Grande y Matthias Kühn aparecen como dos de los grandes deudores de impuestos en la lista de morosos que fue publicada ayer por la Agencia Tributaria. También figuran en esta lista la empresa del reconocido restaurador Vicente Guerra y una sociedad dedicada a la venta de vehículos de importación, además del hotel Brasilia Playa.

Las empresas de Balears que acumulan una mayor deuda por el impago de impuestos son Drach Plus y Balearic Investment and Consultants. La primera sociedad pertenece al empresario Vicente Grande, que entró en concurso al no poder abonar las deudas que le reclamaba la Agencia Tributaria, que ascienden a casi 32 millones de euros. Esta es la principal empresa que creó el constructor para llevar a cabo sus promociones de construcción. El grupo inmobiliario llegó a acumular una deuda superior a los 700 millones de euros. La crisis económica, que castigó especialmente al sector del ladrillo, obligó a Grande a solicitar una declaración de concurso. Alcanzó un acuerdo con los acreedores, estableciéndose un calendario de pagos. Inicialmente, el empresario fue cumpliendo con los pagos, pero la empresa se vio abocada a la desaparición al no alcanzar un acuerdo con Hacienda, a la que reclama-

ba un pago aplazado de la deuda.

La crisis también afectó de manera especial al empresario alemán Matthias Kühn, dedicado a la venta de viviendas de lujo y a promociones inmobiliarias. El empresario cambió el nombre de su empresa y así la firma Kühn and Partner pasó a denominarse Balearic Investments and Consultants. Según figura en la lista hecha pública ayer por Hacienda, al empresario alemán afincado en Mallorca se le reclaman dos deudas distintas, que suman algo más de diez millones de euros.

Otra empresa con graves dificultades con el Fisco es la sociedad Balear Sport Car. Se trata de un negocio que se dedica a la venta de coches de importación, que ha ido acumulando una deuda de algo más de 2,8 millones de euros.

Más alta es incluso la cantidad que se reclama al hotel Brasilia Playa, ubicado en la zona de la costa de Palma, que según la lista oficial ha ido acumulando

Otra empresa con graves dificultades con el Fisco es la sociedad Balear Sport Car, que debe más de 2,8 millones de euros

unos impagos de impuestos de 3,8 millones de euros.

La única empresa del sector de la restauración de Mallorca que figura en este listado de morosos es s'Arrosseria Can Capiscol, propiedad del empresario Vicente Guerra, a quien Hacienda le reclama el abono de 2,7 millones en impuestos. Hacienda intentó que este empresario fuera condenado por delito fiscal, por ocultación de ingresos, si bien los tribunales le absolvieron.

Es el séptimo año en el que Hacienda publica esta lista, en la que aparecen los nombres de particulares o de empresas que deben más de un millón de euros en impuestos. Los que deben menos no aparecen en esta lista.

En esta última edición de la lista aparecen señalados 3.869 contribuyentes, que han ido acumulando una deuda con las arcas públicas que supera los 14 mil millones de euros.

Las deudas más abultadas que aparecen en esta lista negra las acumulan las empresas dedicadas al negocio del ladrillo. Son impagos que se reclaman tanto a las empresas, como a empresarios a título particular.

El número de morosos ha sufrido un leve descenso con respecto a la lista publicada el pasado ejercicio.

Más información en la [página 34](#)

La construcción lidera la lista de morosos con Hacienda en Balears

► En el año 2020 la deuda tributaria en las Islas superó los **160 millones**

R.C. IPALMA

Empresas constructoras y promotoras, junto con sociedades relacionadas con la actividad turística, vuelven a liderar la lista de morosos de la Agencia Estatal de la Administración Tributaria (AEAT) en Balears, que dio a conocer ayer el Ministerio de Hacienda.

Es la séptima lista desde diciembre de 2015 y su número alcanzó el pasado año las 44 sociedades en las Islas, sumando en su conjunto una deuda de más de 160 millones de euros.

En esta lista se incluye el importe de las cantidades que se adeudan superiores a un millón de euros de contribuyentes pendientes de pago a 31 de diciembre de 2020, y que no estén aplazadas o suspendidas por cualquier motivo legal.

Muchas de las empresas llevan en la lista desde 2015, principalmente porque en los años previos se formalizaron concursos de acreedores y quiebras, que es lo que explica que las sociedades inmobiliarias y promotoras ligadas al sector turís-

tico y residencial capitalicen el mayor número de empresas en Mallorca y Eivissa.

En el desglose por sectores y empresas resalta la inmobiliaria Dracplus, que figura entre las empresas españolas con mayores deudas con Hacienda, con 59,3 millones de euros. Al Grupo Drac le sigue en cuantía Orizonia con todas las empresas que conformaron este grupo turístico, con un total de cerca de 23 millones. La cadena Rustic Hotels, que acumula 9,5 millones, es la cadena hotelera con la mayor deuda a Hacienda.

Uno de los sectores que aglutina el mayor número de empresas morosas es el turístico, algunas de ellas integradas en el extinto grupo Orizonia (Viajes Iberia, Iberojet, Iberotravel Vacations e Iberworld). Empresas náuticas, aerolíneas, así como concesionarios de coches de ocasión (Mallorca Class, Superauto Mallorca y Balear Sport Car), la sociedad Leisure Resources International y el Menorca Basquet SAD conforman la lista de deudores.



Orizonia es el principal grupo turístico con deudas a Hacienda.

Los grandes morosos de Galicia deben más de 450 millones de euros a Hacienda

La cifra se mantiene estable con Fadesa a la cabeza por las moratorias tributarias para frenar la crisis del COVID-19 ► El pago pendiente en todo el país suma 14.100 millones

JULIO PÉREZ ■ A Coruña

La Agencia Tributaria optó el pasado año por relajar el calendario de la publicación de la lista con sus principales deudores. Salió el 30 de septiembre, tres meses más tarde para "resolver con todas las garantías los procedimientos establecidos", velar por "los derechos de los contribuyentes" y "evitar un estigma en la actual situación". La línea roja para figurar o no en ella es un millón de euros y posiblemente el parón económico tras el duro confinamiento en el arranque de la pandemia hubiera metido en el inventario a no pocos grandes contribuyentes que en condiciones normales no saldrían. ¿Cuántos si aparecieron finalmente? 3.930, un centenar menos que en la edición anterior, con 14.200 millones de euros pendientes. La nueva actualización del listado de morosos recupera las fechas habituales, sin que los duros efectos del COVID-19 en la actividad se noten demasiado gracias a las moratorias tributarias que el Gobierno impulsó para, precisamente, mitigar el golpe. El número de deudores se situó en 3.869 al cierre del pasado 2020, un 1,6% menos, y los números rojos se redujeron un 1%, hasta los 14.100 millones. También las cifras se mantienen estables entre los particulares y las empresas con residencia o sede en Galicia. Son alrededor de 140 y por encima de 450 millones de euros sin abonar, según los datos divulgados ayer por Hacienda.

Aunque su domicilio fiscal está en Madrid, prácticamente todo el negocio de Martinsa-Fadesa estaba en la comunidad. Fernando Martín traía su propio negocio bajo el brazo, pero lo gordo de la constructora venía del grupo que compró a la familia Jove justo antes del estallido de la burbuja inmobiliaria. Sigue entre los principales deudores de España y el primero ligado a Galicia: 27 millones de euros, sin apenas cambios con respecto a finales de 2019, cuando el montante se redujo casi a la mitad.

En la segunda posición hay cambios. Desaparece la Compañía Gallega de Licores, una firma domiciliada en Ourense y con un escándalo de fraude fiscal a las espaldas, y los 22 millones que adeudaba a la Agencia Tributaria. Su lugar ahora es de Acería As Pontes (21,5 millones). Le sigue Armaduras Metálicas Lambda y Biocarburantes de Galicia, con 16,4 y 15,7 millones de euros, respectivamente.

Maveira nació de lo que quedó del Grupo Mahía, estrella en su momento del boom del ladrillo en la comunidad. Llegó a ser la empresa gallega que debía más dinero a la Agencia Tributaria. Ahora son 9,9 millones de euros después de una

bajada anual del 13%. Detrás de SA de Desarrollo y Control está Manuel Fernández de Sousa. La firma patrimonial del antiguo y todopodero-

so presidente de Pescanova, condenado por la Audiencia Nacional a ocho años de prisión por la quiebra de la pesquera, acumula una deu-

da con el fisco de 9,6 millones de euros. Aumenta en 1.000 euros en comparación con 2019.

Mopavi, el que fue el mayor concesionario de motos de Vigo, tiene pendiente de pago a la Agencia Tributaria unos 8,9 millones de euros. Otra vez figura Mario Conde con 8,4 millones de euros. La contratista de construcción G.I.G. 2001 debe 7,9 millones; la promotora Epaat, domiciliada en Oleiros, otros 7,3 millones; unos 7,2 millones la firma Mantenimientos y Conservaciones Ibéricas; y 6,7 mi-



Los grandes morosos de Galicia con la Agencia Tributaria

MILLONES DE €

DATOS A CIERRE DE 2020



Simón Espinosa

Salen Compañía Gallega de Licores y Kina Fernández y entra Invertaresa

lones de la vieja Clesa, de su etapa con los Ruiz Mateos al frente.

Del resto de protagonistas del listado destacan otros clásicos como Blusens (5,7 millones); Freiremar (5,6); Confecciones Deus (3,3 millones); Ferralla Lois (3,3 millones); Bernardo Alfageme (1,6 millones); Caramelo (1,9 millones); una de las firmas de Ángel Martínez Pérez, Lito, el rey de las orquestas (1,4 millones); y Bricoking (1,9 millones) y su matriz, el grupo Jaerod (1,4 millones). Sale Volvoretta, con la que Kina Fernández manejaba su firma de moda. Y entra la coruñesa Invertaresa (1,014 millones), matriz de la quebrada Isowat.

A la relación de morosos se incorporan 363 que no estaban en la anterior y salen 424. La mitad de la deuda, uno 7.300 millones, son de sociedades en concurso de acreedores.

Ancelotti e Ildefonso Falcones, entre las novedades con la vuelta de Rodrigo Rato

Carlo Ancelotti, entrenador del Real Madrid (1,5 millones), y el escritor Ildefonso Falcones (1,3) protagonizan las novedades más llamativas de la nueva lista, a la que vuelven Rodrigo Rato, exvicepresidente del Gobierno (1,36 millones) y el futbolista Dani Alves (2,1 millones). Royal Urbis lidera los impagos con 341 millones, seguida de Isolux Corsán (329 millones) y Nozar (214,88 millones de euros). En personas físicas, el nu-



Ancelotti // R.M.



Falcones. // I. A.



Rato. // R.J.

mero uno es el empresario Agapito García: 15,4 millones.

La actriz Paz Vega se mantiene en la lista, con 440.000 euros más, hasta superar los 3 millones, al igual que el escritor César Vidal (3,17 millones), el ex-

futbolista argentino Gabriel Milito (1,8 millones) o la presentadora Patricia Conde (1,1 millones). Abandonan la lista, en cambio, bien por haber saldado la deuda con la Agencia Tributaria, por haberla reducido por debajo de un millón o por tenerla avalada, el exjugador del Barcelona Neymar, que tenía una deuda en la lista anterior de 34,6 millones, así como el exmoticiclista Sito Pons, que llegó a deber 1,9 millones.

La lista negra de Hacienda en Málaga sigue anclada en la crisis del ladrillo

Aifos, Evemarina, Isofotón, Bazar San Juan o Tivoli World conviven con sociedades vinculadas al Ayuntamiento de Marbella en el listado de deudores

NURIA TRIGUERO



MÁLAGA. La estela de deudas dejadas por el estallido de la 'supernova' inmobiliaria sigue protagonizando el ranking de los principales deudores malagueños con Hacienda más de una década después. La última actualización de este listado de morosos, publicada ayer, es prácticamente idéntica a la de 2020, con el grupo Aifos a la cabeza. Sólo la cabecera de este 'holding' contabiliza una deuda con el fisco de casi 93,4 millones de euros. Y a este montante hay que sumar los 37,7 millones de Promotores y Consultores Ziur y los 32 de Sun Farm (ambas filiales). Además, también aparecen entre los mayores morosos con Hacienda el fundador de la promotora, Jesús Ruiz Casado (con 15,6 millones), y su esposa, Teresa Maldonado Taillefer (con 15,7).

En el listado de personas y sociedades que deben más de un millón de euros a la Agencia Tributaria se incluyen 3.869 deudores a 31 de diciembre de 2020, que suman un importe de 14.100 millones de euros. Entre ellos hay al menos 146 empresas con sede fiscal en Málaga que suman deudas por valor de 708,2 millones de euros. Este número de morosos es idéntico al del año anterior, pero el volumen que adeudan es algo superior (en 12,8 millones).

En realidad, el número real de

deudores malagueños con el fisco es superior a esas 146 empresas, ya que también hay personas físicas, pero a diferencia de lo que ocurre con las sociedades, en ellas no hay ningún código que dé pistas sobre su localización. Entre las empresas que más dinero deben a Hacienda hay otras muchas promotoras y constructoras como Evemarina (30,9 millones), Fink 2010 (26,1), Promociones Tres Aceras Málaga (15,5), Promociones Cuevas Sánchez (14,2), Benaltes Inversiones (14), Guadalansa Administraciones (12) o Grupo Vera y su filial Draba (con 10,7 y 9,1 respectivamente)

También el sector turístico tiene destacados representantes en el listado de morosos con Hacienda. El principal es Europa Center, antigua explotadora del Hotel Cervantes de Torremolinos, con 25,1 millones. Otros con abultadas deudas son Hoteles Manilva (23,4), Hoteles Europeos (3,9), Unisumma (3,2) y Viajes Marbesol (4,2). Compañía Internacional de Parques y Atracciones, que es la empresa que explota Tivoli World, también aparece con 4 millones. Entre tanta empresa privada, destacan dos sociedades vinculadas al Ayuntamiento de Marbella: Gerencia de Obras y Servicios Marbella (12,4 millones) y la Empresa Mixta de Limpieza de Marbella (1,5). Este dinero que reclama Hacienda tiene su origen en el conflicto que ambas administraciones mantienen en torno a la deuda heredada de la etapa del GIL.

Otros 'clásicos' en la lista negra son Milla Med (Charanga), Isofotón, Euralex, Novasoft o Bazar San Juan. La mayoría tienen el denominador común de estar o haber estado en concurso de acreedores.

En esta información ha colaborado: Juanjo Fernández.

LOS MAYORES DEUDORES MALAGUEÑOS CON HACIENDA

Empresa	Total deudas
AIFOS ARQUITECTURA Y PROMOC INM. SA	93.370.931
PROMOTORES Y CONSULTORES ZIUR SL	37.715.706
SUN FARM SA	32.041.877
EVE MARINA SL	30.884.689
FINK 2010 SL	26.144.380
EUROPA CENTER SA	25.114.626
HOTELS MANILVA SL	23.383.842
PROMOCIONES TRES ACERAS MALAGA SL	15.500.754
PROMOCIONES CUEVAS SANCHEZ SL	14.231.761
BENALTES INVERSIONES SL	14.051.549
GERENCIA OBRAS Y SERVICIOS MARBELLA SL	12.380.686
GUADALMANSA ADMINISTRACIONES SL	11.962.064
PETROAZUL SL	10.983.135
GRUPO EMPRESARIAL VERA SL	10.687.245
PROMOCIONES LORCRIMAR SL	9.602.280
EDIFICACIONES SANITARIAS 2025, SL	9.571.912
SOFIPAR SA	9.528.509
DRABA SL	9.126.853
HMB IMPORTS SL	8.253.719
MILLA MED SA	8.237.124
SERVICIOS OMARPAR 2014 SL	8.192.713
PENY MARKETING SL	7.419.914
HALLORAN SERVICES SL	7.167.486
PROEX 2.000 SL	7.163.900
PETRAXARQUIA SL	7.074.167
LOS LAGOS SIGLO XXI SL	6.700.931
NAVIRO INMOBILIARIA 2000 SL	6.382.252
PITAGORAS DIGITAL SL	6.266.188
AILIME SA	6.196.077
MAJESTIC CONSTRUCTION AND DEV. GROUP SL	6.071.056
VOGRALA SA	6.030.396
LOS ARRAYANES GOLF SA	5.871.432
EURALEX SL	5.856.393
CLUB HIPICO LA HACIENDA SL	4.947.156
DUGARRY BUSINESS SERVICES SL	4.338.750
VIAJES MARBESOL SL	4.219.154
BERMEJA INTERMEDIATION	4.218.814
PROYECTO CIUDAD ILIBERIS SL	4.156.746
AURIGACROWN CAR HIRE SL	4.130.388
NIZA CAR'S SL	4.062.432
CIA. INT. DE PARQUES Y ATRACCIONES SA	4.013.366
VIAJES EUROPEOS SA	3.909.312
MIRADOR DE CALAHONDA SL	3.740.659
CONSTRUCCIONES MIGMAR SL	3.716.227
PROMOCIONES VOLTERRA 98 SL UNIP	3.582.378
NOVASOFT CORPORACION EMPRESARIAL SL	3.526.308
UNISUMMA SA	3.158.763
MIRADOR DE LA FORTALEZA SL	3.127.600
JESAOIL SL	3.030.526
ISOFOTON SA	2.958.162
INREB 99 SL	2.868.853
HOUTVUUR S.L.	2.782.235
LAS DUNAS LAND SL	2.763.250
ALIMAR OBRAS E INFRAESTRUCTURAS SL	2.714.424
OLEOLIVA SA	2.675.446
DESING BLUE ENGINEERING SL	2.667.444
MOLLINA HILLS VIEWS SEGUNDA FASE SL	2.662.340
PLANOS ANTONIO ORTIZ SL	2.601.742
PLANEAMIENTO 2000 SL	2.556.859
HERMANOS MACIAS GARCIA SA	2.514.573
LUITOR SL	2.504.728
PROSEC PROMOCIONES E INVERSIONES SLU	2.327.355
DISEÑO MOTOR 4 SA	2.326.057
CONSTRUCCIONES LOPEZ PORRAS SA	2.321.726
HEXA SERVICIOS Y OBRAS SL UNIPERSONAL	2.275.444
INMOBILIARIA NUEVA FUENGIROLA SA	2.274.347
ROMEO SL	2.245.140
EVEMARINA HOTELS SL UNIPERSONAL	2.217.745
PROYECTO EMPRESARIAL MARCSOL	2.200.327
CARAVAN SARAY SL	2.107.649
BRISAMAR CUATRO SL	2.101.698
PACONSTRUC INTERNACIONAL SL	2.101.311
CAR PUERTO BANUS SL	1.981.569

Empresa	Total deudas
VEPOSUR DESARROLLOS INMOBILIARIOS SL	1.963.433
CONST. Y PROMOCIONES VISTOLSOLMAR SL	1.919.922
METCALFE SL	1.887.414
C Y O INGENIERIA SL	1.874.696
HAVILAND PROYECTOS INMOBILIARIOS SL	1.864.653
ESCIMEN SL	1.857.154
EVENTOS 2000 SL	1.824.703
NIKOTONI, SL	1.817.028
SUITE INVEST SL	1.794.116
PALMA RESIDENCIA SA	1.779.264
OBJETIVO ZERO SL	1.709.914
SIERRA BLANCA PROPERTIES SL	1.707.684
PROM. Y CONST. AZULEJOS Y PAVIMENTOS SL	1.703.446
COGILCODOSS SL	1.701.637
BAZAR SAN JUAN SA	1.692.016
RESTAURA 3000 SL	1.685.836
MAINSA INSTALACIONES INDUSTRIALES SA	1.659.271
WEBSTREAM SL	1.657.364
EDIRECURSOS SL	1.649.315
COMERCIAL ALIMENTICIA ANTEQUERANA SL	1.646.994
MARINA DEL SOL SA	1.639.456
BORCA 2000 SL	1.635.968
KISELOVA TORREMOLINOS SL	1.612.582
URBANIZACION VALLE ROSARIO SL	1.606.746
LAS TERRAZAS DE SANTA MARIA SL	1.597.479
GESARCE SL	1.575.859
CEC CENTRO EUROPEO DE CONGRESOS SA	1.564.116
DRAGON REAL SL	1.546.474
VINUELA RUAL SL	1.532.243
ARCOPEL SL	1.529.101
EMPRESA MIXTA DE LIMPIEZA DE MARBELLA	1.504.000
AUTOS ARAGON PAZ Y LOPEZ SL	1.496.159
FRANCISCO RAMOS E HIJOS SL	1.443.528
ESCUREYES SL	1.401.486
NOVASOFT INGENIERIA SL	1.343.809
OBRAS LLAMASOL SL	1.337.812
BETA LEZA SL	1.306.545
LAS TERRAZAS DE ISTAN SL	1.295.487
BOLICHERO 98 SL	1.289.168
CONSTRUCCIONES VERA SA	1.288.428
ANDALUCIA PRESIDENT GOLF CLUB SRSL	1.262.308
OBSIDO GROUP SL	1.253.163
INVERANDALUZ SL	1.245.571
CAMIMALAGA SA	1.241.568
CONCEPCION INTERAL 2020 SL	1.215.566
MACOADA SA	1.210.663
GEOYLABS SL	1.205.468
CONSTRUCCIONES ANDALUZAS LITORALES SL	1.201.878
CONSTRUCCIONES SERGIO PEREZ LOPEZ SA	1.176.474
IURA DESPACHO JURIDICO SLP	1.167.982
EL SOLIMAN DE LA COSTA SL	1.158.392
ALESSI NEW YORK SL	1.149.095
KAMAGRA BIG SL	1.134.125
REVESTIMIENTOS BELDA SL	1.131.167
TALLERES METALURGICOS DEL SUR SL	1.113.466
KROOND RESIDENCES SL	1.103.382
AXARQUIA DE URBANIZACION SL	1.086.100
FUTUROS MOBILIARIOS SL	1.082.509
SERVYUOAR GLEZ GLEZ SL	1.078.558
PROMOCIONES CRETA COSTA DEL SOL SL	1.076.000
SHI JI CITY SL	1.066.357
VIVA ESTATES MARSELLA SL	1.065.053
ESTUDIO INFORMATICA SOFTWARE SL	1.051.569
INGECONSER SA	1.047.395
IMANAIMED SL	1.047.003
NOGOMED PHARMA SL	1.039.545
VARO MARTIN CONSTRUCCIONES Y CONTRATAS SL	1.033.091
SERVICIOS Y SOCORRISMO MUNDIAL SLU	1.020.526
DEISA CLIMAT SL	1.020.245
CAPITAL EYES INTERNACIONAL SL	1.010.710
DUPAGU SL	1.005.616
NATIEL 2000 SA	1.004.107
KS INVESTMENTS SA	1.001.625

Así es la nueva élite de multimillonarios que quiere acabar con la desigualdad

Enrique Zamorano • [original](#)

Fuente: iStock

Uno de los efectos más paradójicos del capitalismo contemporáneo es que tiende a producir crisis económicas que merman los recursos y calidad de vida de la población general para luego adaptarse a las circunstancias y ver oportunidades de negocio e inversión por todas partes. Al final, **esta 'serpiente uroboro'** que se muerde a sí misma su propia cola [busca transformar lo existente](#) para generar más situaciones de ventaja y que los actores más relevantes adquieran más poder. No en vano **los países que más han crecido económicamente en los últimos años también han sido aquellos en los que la curva de desigualdad socioeconómica se ha ensanchado más.**

La pandemia, además, ha servido para acrecentar esta brecha: [los últimos informes de Oxfam Intermón](#) auguran que **la pobreza, y por ende la desigualdad, se recrudescerá una vez pasada la crisis sanitaria**, que a pesar de no haber sido producida por el colapso de una gran burbuja inmobiliaria como sucedió en la de 2008, también servirá para reestructurar el orden de poderes globales y engrosar aún más la lista de beneficios y patrimonio de los que están encima de la cúspide social. **¿Esta tendencia podrá revertirse?** Al común de los mortales les gustaría pensar que sí; pero lo cierto es que al final, como en todos estos años, las élites económicas seguirán en la carrera por acumular el máximo capital o índice de beneficios, en una escalada de competencia que volverá a abrir nuevas vías de negocio y de inversión.

Sin embargo, en las últimas semanas se han publicado dos libros en Estados Unidos, el país que más luce la bandera del capitalismo global y que cuenta con un sistema fiscal más laxo con aquellos que más ingresan, que dibujan **un nuevo horizonte en la percepción de los multimillonarios sobre su propia riqueza** y la voluntad de algunos de ellos por querer llegar a una redistribución del dinero más justa y equitativa. O lo que viene a ser lo mismo, actuar en contra de su propio beneficio por el bien de la sociedad en su conjunto, **un ideal que más que utópico resulta contradictorio** a juzgar por la insensibilidad que parecen gastarse desde las altas esferas respecto a temas fiscales y [lo muy en auge que está el liberalismo radical](#) que defiende (entre otras cosas) la nula intervención estatal en la economía, y por ende, unos impuestos más bajos.

El malestar psicológico de los ricos

En primer lugar, el del periodista y escritor **Michael Mechanic**, titulado '[Jackpot: How the Super-Rich Really Live and How Their Wealth Harms Us All](#)', el cual analiza en profundidad la realidad cotidiana de los multimillonarios llegando a la conclusión de que no solo sus altos niveles de riqueza perjudican al resto de la pirámide social sino también a ellos mismos, a la relación con su familia y amigos, y por ende, a su bienestar psicológico. Y segundo, '[Tax The Rich!](#)', de **Erica Payne y Morris Pearl**, ambos miembros del club de ultraricos [Patriotic Millionaires](#), quienes abogan por una redistribución mucho más severa y justa de la riqueza, ya que [según su tesis](#), si el sistema económico quiere sobrevivir, y con él todas sus élites, aquellos con un alto tren de vida deberán someterse a una recaudación tributaria mucho más alta; de lo contrario, **la desigualdad social en aumento tenderá a crear un clima de ira y descontento popular que producirá un estallido de descontento popular** que atentará contra los privilegios que a día de hoy ostentan los que están por encima.

Uno de los puntos más polémicos e interesantes del libro de Mechanic es que tiende a ver una semejanza entre aquellos que tienen un alto volumen de capital y los que apenas tienen nada. **"La riqueza extrema"**, asegura en un fragmento recogido por '[The New Republic](#)', **"tiene un extraño parecido con la pobreza en relación al malestar psicológico que inflige"**. Curioso cuando menos el enfoque del periodista, pues a muchas personas que tienen que trabajar para ganarse la vida o directamente no tienen acceso a una fuente de ingresos digna podrían

sentirse ofendidos con su tesis.

"Empiezas a sentirte insensible al lujo. Una gran riqueza da mucho trabajo, sin importar lo que hagas con ella"

Mechanic se vale de un estudio de 2018 para argumentar que, una vez superado un umbral de riqueza óptimo a partir del cual el individuo ya no tiene que generar más dinero para vivir, este tiende a reportar una disminución de su calidad de vida así como de su bienestar psicológico. Tal vez ahí resida la explicación de por qué los ricos quieren seguir acumulando más y más dinero o permanecer en la carrera empresarial a pesar de tener su tren de vida asegurado: **hay cosas que el dinero no puede comprar**, y el hecho de poseer tal volumen de riqueza lo único que provoca es que cada vez inviertas más dinero en bienes y servicios que apenas necesitas y que además generan más gastos corrientes, o que tu círculo cercano se aleje porque te tome por un egoísta que **ya no se deja caer por los mismos entornos sociales de antes, aquellos más humildes y pudientes**. Por no hablar de lo mala que es la envidia y el miedo a que en un determinado momento alguien quiera hacerse con tus ganancias por las buenas (mediante el chantaje o la petición forzada) o por las malas (extendiéndose la voz de que atesoras una fortuna y ser el objetivo de ladrones o personas de mal vivir).

Hay que tener en cuenta que es difícil extrapolar esta teoría a España, pues **en Estados Unidos el umbral del rico y del pobre puede llegar a ser muy estrecho**. Al fin y al cabo, es una nación que se sustenta en el mito de que **la escalera del ascenso social es muy rápida**; tan pronto puedes acumular un buen grueso de fortuna que te haga despegar a toda velocidad como poseer todo el oro del mundo y en un corto período de tiempo perderlo. De hecho, Mechanic y Payne hablan de aquellas personas que por un venturoso golpe del destino se hicieron asquerosamente ricas: **ganadores de lotería, herederos de grandes sumas de dinero o propietarios de empresas privadas a las que el Estado absorbió y se hicieron públicas**.

"En EEUU un pequeño grupo de millonarios gastó una ingente cantidad de dinero para influir en un sistema político que redactara leyes fiscales beneficiosas para ellos"

"Empiezas a sentirte insensible al lujo", escribe Mechanic. "En realidad, **aquellos activos de gran valor como mansiones, yates, obras de arte, jets privados o caballos de pura sangre** necesitan personal para ser administrados. Un caballo, por ejemplo, se puede comprar por un precio relativamente barato pero necesita un mantenimiento constante. Cada mansión exige al menos una persona de limpieza, si no cinco, junto con conserjes o técnicos de piscinas o socorristas. **Cuanto más grande es la casa, mayor es el número de personal**. Una gran riqueza da mucho trabajo, sin importar lo que hagas con ella".

Por no hablar de la paranoia que resulta el hecho de tener tanto dinero y bienes que proteger. **"Muchos viajan con un destacamento de seguridad privado"**, recalca el periodista. "También hay un servicio que entrena a las 'nannys' en técnicas de combate y vigilancia, y entre otras muchas cosas, se alienta al personal contratado a no publicar nada en redes sociales sobre sus vacaciones, por temor a que se haga público". Y, por supuesto, tendrás que contar con una buena infraestructura de seguridad que convierta tu casa en un búnker que retenga y evite cualquier amenaza de robo. Mucho más en un país como Estados Unidos, que presume de tanta cultura armamentística. **"Algunas de las armas que he visto en las casas de estas personas eran muy similares a las que salen en las noticias cuando hablan de Irak"**, recalca el escritor.

Ricos por la redistribución de... ¿su propia riqueza?

A lo largo de todo el libro de Mechanic se suceden los testimonios de personas con un gran volumen de riqueza que viven completamente emparanoiados de que algo malo pudiera sucederles. Tal vez ese miedo constante sea una de las razones por la que han surgido en los últimos años **'lobbys' y asociaciones de ultrarricos como Patriotic Millionaires**, cuyo presidente es precisamente **Morris Pearl**, coautor de 'Tax the Rich!' junto a Erica Payne, que abogan por una reforma fiscal urgente para mitigar los efectos de la desigualdad social y dejar de sentirse constantemente amenazados por personas anónimas que, ya sea por asuntos de

envidia o venganza, pueden atentar contra sus propiedades.

"Los impuestos no solo sirven para recaudar y así aumentar el gasto público, sino que también hablan de nuestras prioridades como sociedad"

El debate sobre subir la recaudación fiscal de los más ricos está más candente que nunca, sobre todo en España. Aquí, sin ir más lejos, existe [una gran división entre los grupos de izquierda PSOE y Unidas Podemos](#) para subir el impuesto a las grandes fortunas. En Estados Unidos, Patriotic Millionaires llevan desde 2010 intentando convencer a las élites políticas, tanto demócratas como republicanas, de que habría que efectuar una reforma fiscal mucho más estricta con aquellas personas que acuñan grandes sumas de capital. Payne en su libro describe cómo **"un pequeño grupo de personas muy ricas gastó una enorme cantidad de dinero para influir en un sistema político que redactara leyes fiscales beneficiosas para ellas"**, para que así "aunque estén en el poder partidos de distinta ideología, ocurran recesiones económicas o estallen burbujas inmobiliarias, estos puedan perpetuar y bloquear sus ganancias".

Para Payne, los impuestos son "un cruce entre la economía, la política y la ética". ¿Qué quiere decir esto? **"Los impuestos no son una herramienta que solo sirve para recaudar ingresos al Estado que luego se reviertan en gasto público**, ya que el gobierno puede gastar y gastar sin tener en consideración la recaudación", aduce la miembro de Patriotic Millionaires. **"Los impuestos sirven para restringir los ingresos demasiado altos**, así como para establecer normas de comportamiento, entre otras cosas. La forma en la que gravamos las distintas actividades económicas habla de nuestras prioridades como sociedad".

Aunque la solución puede parecer tan simple como apuntar a una mejor y más real redistribución de la riqueza, en la sociedad norteamericana es un asunto más complejo. En primer lugar, porque ningún partido político se muestre a favor de una reforma fiscal significativa. **"Tanto los republicanos como los demócratas, al menos desde la era Reagan han pervertido el código tributario y han generado más ingresos para los ricos"**, asegura Payne. Ninguna de las dos opciones quiere hablar de impuestos. "No es una opción que actualmente los ciudadanos puedan escoger en las urnas", aunque reconoce que Biden prometió acometer una subida de impuestos a las élites "como ninguna otra en casi 30 años".

La crisis sanitaria que hemos vivido tendrá unos efectos socioeconómicos bien palpables en los niveles de desigualdad, que seguirán disparándose. Las organizaciones no gubernamentales [siguen insistiendo](#) a los gobiernos de que garanticen una redistribución de la riqueza justa y más equitativa para garantizar el acceso a los servicios públicos de la población y sus infraestructuras; de lo contrario, **llegará un momento en el que la brecha entre ricos y pobres será tan grande que el sistema será insostenible.**



El Gobierno advierte de posibles subidas de impuestos sin esperar a los expertos

Jesús Travieso • original



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y la ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Las subidas de impuestos pueden llegar en cualquier momento. Aunque el Gobierno ha encargado a un [Comité de Expertos](#) la elaboración de un informe para abordar la reforma fiscal, el Ejecutivo admite que los ajustes fiscales que impliquen alzas o cambios significativos en los tributos no están sujetos a que se conozca el contenido del documento. Esta de una las principales advertencias que han salido del Ministerio de Hacienda en las últimas fechas, y que suponen que en el año 2021 se abra la puerta a modificaciones que afecten al bolsillo de la ciudadanía. Aunque sí habrá otras cuestiones impositivas que **no se tocarán al menos hasta febrero de 2022**. Entre las que están las tasas aeroportuarias.

Estos avisos salen de una respuesta parlamentaria a varios diputados del Grupo Popular, entre los que están Javier Bas o Mario Garcés, y a la que ha tenido acceso [La Información](#). Como señala el texto, los trabajos del grupo que lidera el catedrático de Economía Aplicada Jesús Ruiz-Huerta no impiden esos cambios a nivel fiscal. "La constitución de dicho Comité no supone que, hasta que se presente el Libro Blanco de dicho Comité, el Gobierno renuncie a realizar ajustes fiscales puntuales si así lo considera oportuno", apunta el Ejecutivo. A esta explicación suma que las posibles alzas estarán "en línea con las medidas adoptadas hasta ahora". Una circunstancia de la que, según señalan, ya habría avisado la ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Para este 2021, el Gobierno ha aplicado la subida de varios tributos que han incrementado la factura de la ciudadanía. La más ambiciosa fue la **subida del IRPF en dos puntos para las rentas del trabajo superiores a 300.000 euros**, las reducciones de las desgravaciones de planes de pensiones o la subida de Patrimonio para los que tienen más de 10 millones de euros. Junto a estos, aumentaron las tasas de las primas de seguros y **el IVA de las bebidas azucaradas subió al 21%** (con la excepción de la hostelería, donde se mantuvo al 10%). Además, echaron a andar la tasa Google y el impuesto a los plásticos. El objetivo era **recaudar más de 4.000 millones** con todos estos cambios.

Esto abre la puerta a que Montero y su equipo **puedan lanzarse a hacer reformas mínimas similares a las que entraron en vigor el pasado 1 de enero**. Por ahora, Hacienda no ha desvelado sus planes en ese sentido. Lo que sí ha admitido es que todas las modificaciones estarán supeditadas a cómo marche la recuperación económica. Un proceso que por ahora

solo trae buenas noticias, como ha señalado este mismo lunes el presidente, Pedro Sánchez. En el pasado mes de mayo, **la Comisión Europea ya estimó que la economía española crecería en este ejercicio hasta un 5,9%**. En 2022, esa subida alcanzaría el 6,8%.

Lo que se reserva para 2022

El Gobierno sí ha dejado claro que hay asuntos sobre los que no profundizará hasta tener ese Libro Blanco del Comité de Expertos, que debe ser entregado antes del 28 de febrero de 2022. Las tasas aeroportuarias están en ese grupo de temas controvertidos que pueden generar contestación de sectores como las aerolíneas o el del turismo. Estos cambios implicarían **"revisar la fiscalidad del sector aéreo para actuar sobre las emisiones de esos sectores"**. Pero esto no se producirá por el momento, dadas sus implicaciones. Así lo señalan en otra respuesta parlamentaria, en la que explican que **no harán "valoraciones sobre las medidas a adoptar antes de ese momento"**.

Las otras materias que no estarían contempladas para ser modificadas en este 2021 y para las que sí se esperaba a los expertos abarcan diversos campos. Uno de ellos es la **fiscalidad medioambiental**, sobre el que Moncloa quiere centrar gran parte de los cambios de modelo en lo que queda de legislatura. Los **cambios en Sociedades y Patrimonio** también estarían sujetos a lo que aparezca en el Libro Blanco. Aunque Sánchez y Montero cuentan con **presiones para la armonización de ambos tributos por parte de partidos como ERC**, que insisten en poner fin a las bonificaciones de Madrid en ambos. La manera de **gravar a la economía digitalizada y los impuestos a las nuevas actividades económicas** serán otras cuestiones que se estudiarán con detenimiento.

Aun con estas previsiones, hay que recordar que los informes del Comité de Expertos no son vinculantes. **El Ministerio de Hacienda y el resto del Ejecutivo tienen las manos libres para llevar a cabo todas las modificaciones impositivas que consideren**. Un trabajo "técnico" que puede influir mucho, poco o nada en la labor de las administraciones. "Se tratará de obtener un análisis técnico sobre qué reformas convendría realizar, atendiendo al escenario actual y futuro a medio y largo plazo", señala la respuesta parlamentaria.

Aragón amplía los sectores que pueden beneficiarse de las ayudas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial

original

ZARAGOZA, 28 (EUROPA PRESS)

El Gobierno de Aragón ha ampliado a 491 CNAEs --Clasificación Nacional de Actividades Económicas-- las susceptibles de recibir ayudas para solventar los efectos provocados por la crisis respecto a las 95 iniciales contempladas en el Real-Decreto-ley 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial en respuesta a la pandemia de la COVID-19.

Así, podrán optar a estas subvenciones las empresas de los sectores del calzado y la confección, la nieve, la elaboración de vinos y bebidas fermentadas, entre otros. En rueda de prensa, el consejero de Hacienda del Gobierno de Aragón, Carlos Pérez Anadón, ha indicado que esta comunidad autónoma es la cuarta región del país que plantea unos criterios más amplios.

El Ejecutivo aragonés ha aprobado esta convocatoria por procedimiento de urgencia a través de una orden que se publica este lunes, 28 de junio, en el Boletín Oficial de Aragón (BOA). Las solicitudes podrán realizarse entre el 19 de julio y el 10 de septiembre.

Esta orden supone el inicio efectivo de la "cuenta atrás" para que los beneficiarios puedan recibir el estímulo que les ayude a consolidar sus negocios y, consecuentemente, a impulsar la recuperación económica de Aragón, ha dicho Pérez Anadón.

El Ejecutivo autonómico ya adelantó el pasado 16 de junio, durante la aprobación de Decreto Ley de Medidas Urgentes y Extraordinarias que permitía adaptar la normativa autonómica a las exigencias del Gobierno de España, que estaba trabajando en diferentes niveles para poner en marcha de forma urgente e inmediata la gestión y resolución de las ayudas, apostando por la simplificación de los trámites y la agilidad del proceso. RELACIÓN DE SECTORES AFECTADOS

La orden incluye tanto las bases reguladoras, como la convocatoria y deja constancia de la ampliación de las actividades económicas elegibles, hasta las 491 CNAEs, lo que supone el 78 por ciento de las existentes, de manera que se han suplementado las 95 iniciales aprobadas por el Gobierno de España.

Las incluidas son fruto de las propuestas por el presidente de Aragón, Javier Lambán, por los consejeros de todos los Departamentos y las que surgieron los agentes sociales en la reunión que mantuvieron la semana pasada con los titulares de Hacienda y Economía.

De este modo, se ha buscado que ningún sector que se haya visto afectado por las dificultades que ha provocado la pandemia y la consiguiente caída de actividad se queden fuera de esta línea de ayudas COVID y, sobre todo, ha dicho el consejero de Hacienda, se logra que el único factor restrictivo tenga que ver con la cuantía de la caída de ingresos que ha fijado el Gobierno de España.

La fórmula para otorgar estas ayudas, valoradas en 141,3 millones de euros, será el procedimiento simplificado de concurrencia competitiva y la subvención se concederá a todos los que cumplan los requisitos. De este modo, "garantizamos que las ayudas lleguen a todos los que acrediten las condiciones para percibir las ayudas, independientemente de la rapidez que hayan tenido a la hora de solicitarlas", ha comentado Pérez Anadón. REQUISITOS

Los solicitantes realizarán sus trámites de manera electrónica y tendrán que acreditar que la actividad está clasificada en uno de los códigos CNAE, así como que el volumen anual de sus operaciones declarado en el Impuesto sobre el Valor Añadido ha caído en 2020 más de un 30 por ciento respecto a 2019.

Asimismo, no podrán haber declarado en 2019, en el Impuesto sobre la Renta de Personas

Físicas, un resultado neto negativo en las actividades económicas en las que se hubiera aplicado el método de estimación directa, o una base imponible negativa en el impuesto de sociedades o en el impuesto de Renta de no Residentes.

Según ha expuesto Pérez Anadón, los agentes sociales han coincidido en la conveniencia de no incorporar a este reparto a las empresas que hubieran tenido pérdidas en 2019, al considerar que podía ser una decisión que desvirtuaría el sentido y filosofía de este plan de ayudas.

Para tener derecho a las mismas, los solicitantes no deberán estar afectados por condenas que les hagan perder la posibilidad de obtener subvenciones o ayudas públicas, ni haber sido declarados culpables de la resolución firme de cualquier contrato con la Administración, además deberán estar al corriente de pagos tributarios y de la Seguridad Social.

De la misma manera, no podrán concursar los declarados insolventes, los que hayan solicitado la declaración de concurso voluntario o lo que residan en paraísos fiscales. EVITAR DESESTIMACIONES

Una vez que se presente la solicitud no cabe la subsanación de las condiciones de elegibilidad, más allá de la aportación de la documentación que sea precisa. Por eso, para evitar que se produzcan circunstancias que impidan acceder a estas ayudas, el Gobierno de Aragón establece un periodo transitorio, sin que corra el tiempo de la convocatoria, para que los interesados se aseguren de cumplir las condiciones exigidas en el pliego de bases.

A partir de ahí, podrán cursar su petición, acompañada de una declaración responsable y del consiguiente consentimiento para que la Administración autonómica realice las comprobaciones necesarias e intercambie datos con cualquier otra administración u organismos para validar la información aportada. HACER FRENTE A LAS DEUDAS

Las ayudas, que financia el Gobierno de España, tendrán el carácter de pago anticipado en un cien por cien, gracias a las modificaciones introducidas por el Gobierno de Aragón en el Decreto Ley de Medidas Urgentes y Extraordinarias, y oscilarán, según los negocios, entre los 3.000 euros, para los que se organizan en módulos, y de 4.000 a 200.000 euros para el resto.

Estas ayudas tienen un carácter finalista, según lo establecido por el Gobierno de España, y, por lo tanto, deberán emplearse para pagar a proveedores y a otros acreedores financieros y no financieros. Los pagos deberán realizarse en el plazo de un mes, a través de entidades financieras.

El Gobierno de Aragón dispondrá, además, un plazo de dos años para realizar las comprobaciones oportunas sobre la justificación de las mismas.

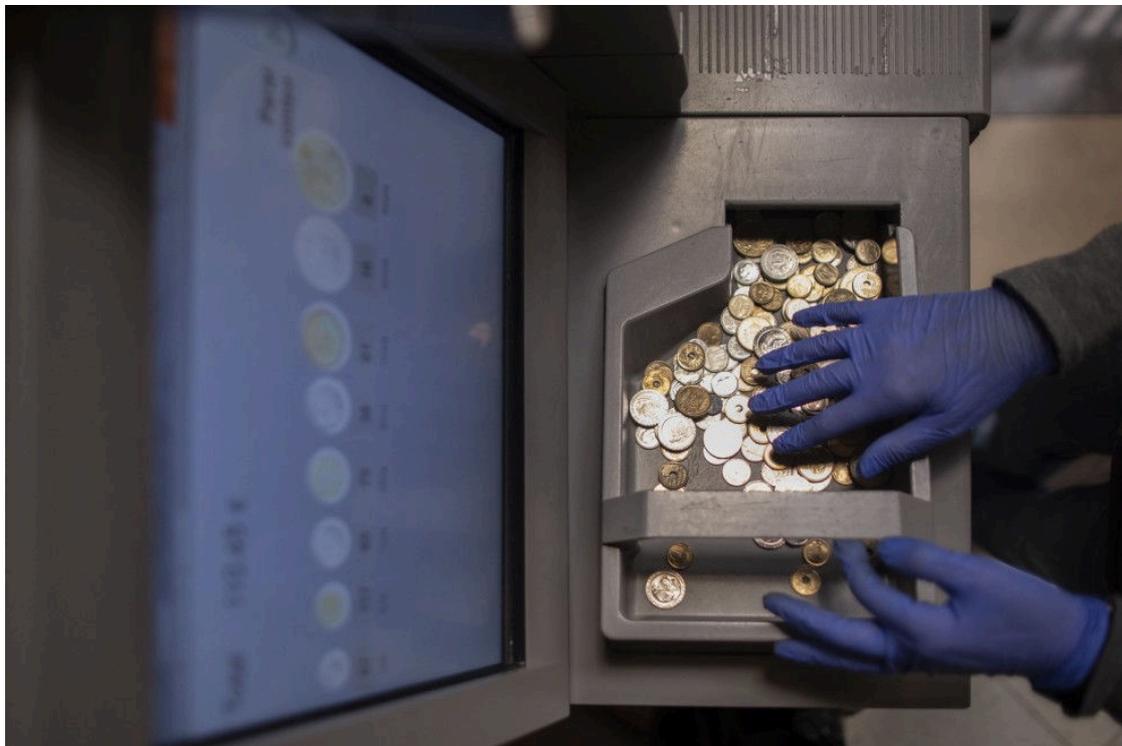
Los beneficiarios se comprometen a mantener la actividad afectada por las ayudas hasta el 30 de junio de 2022, a no repartir dividendos en estos dos ejercicios y a no incrementar las retribuciones a los altos directivos de sus compañías durante dos años. El incumplimiento de cualquiera de las condiciones dará lugar a la devolución de las ayudas, así como de los intereses devengados.

VAN

LA VANGUARDIA

Ingresos fiscales Bruselas espera que los ingresos fiscales descieran entre 2020 y 2022

EFE • original



Una de las máquinas que cuenta pesetas en el Banco de España, a 25 de junio de 2021, en Madrid (España).

La Comisión Europea (CE) espera que los ingresos fiscales en la mayoría de Estados miembros de la Unión Europea (UE) descieran "de manera sustancial" en el corto plazo, entre 2020 y 2022, a consecuencia de la pandemia del coronavirus, según su [informe sobre tendencias en la fiscalidad](#). De acuerdo con el documento, en algunos países la bajada superará los tres puntos porcentuales del producto interior bruto (PIB).

Las últimas previsiones económicas de la Comisión Europea indicaban que en 2020 los ingresos fiscales de los Veintisiete habrían retrocedido un 4 % en términos nominales, pero medidos en porcentaje de PIB habrían crecido debido a la [mayor caída del PIB](#).

Por tanto, se espera que la ratio entre los ingresos fiscales y el PIB haya aumentado 0,3 puntos porcentuales en 2020 hasta el 40,4 % del producto interior bruto, mientras que se pronostica un descenso de 0,9 puntos porcentuales en 2021 (0,2 en el caso de España), hasta el 39,5 %, y de 0,3 puntos porcentuales más en 2022, hasta el 39,2 %.



En cualquier caso, el estudio advierte de la **volatilidad de la situación** y apunta a la segunda y tercera ola de la pandemia, a la campaña de vacunación y al impacto de las medidas nacionales y europeas como factores que pueden condicionar los ingresos fiscales entre 2020 y los próximos años.

Por lo que a 2019 se refiere, **los ingresos fiscales en la UE representaron el 40,1 % del producto interior bruto**, un nivel superior a la media de los países de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE)

En España, el porcentaje de ingresos fiscales sobre el PIB llegó en **2019 al 34,8 %** y pasó al **36,7 % en 2020**. En **2021 debería bajar al 35,9 %** y en **2022, al 35 %**, más de un punto por debajo en comparación con 2020.

El informe agrega que los últimos datos confirman la **evolución hacia unas tasas menores en los impuestos de sociedades**, tanto en términos nominales como efectivos, pero "a un ritmo muy lento", mientras que los ingresos corporativos se estancaron en 2019 tras varios años de crecimiento sostenido.

Incentivos fiscales y mejora de la conectividad, entre las 286 medidas de Extremadura ante el reto demográfico El documento se encuentra en fase de concertación social

elDiarioex • original

El borrador de la Estrategia ante el Reto Demográfico y Territorial de Extremadura contiene 286 medidas en siete áreas de intervención con las que se pretende garantizar la igualdad de condiciones sin discriminación entre zonas rurales y urbanas, respecto a las oportunidades que ofrecen y el acceso a los servicios que prestan.

Las medidas contemplan la dotación de servicios e infraestructuras, desde la atención a los mayores al cuidado de los más pequeños, para facilitar la conciliación de la vida laboral y familiar, y promueven aspectos como conectividad, la diversificación de la actividad económica, la formación y los incentivos fiscales.

Así, prevé una serie de incentivos fiscales en el Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas y en el Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados en los casos que sustentan el asentamiento de la población en zonas rurales, es decir, en la adquisición o arrendamiento de la vivienda habitual y la implantación de negocios profesionales.

La consejera de Agricultura, Desarrollo Rural, Población y Territorio, Begoña García, ha presentado este lunes dicho borrador a responsables de instituciones y organizaciones implicadas en la lucha contra la despoblación.

Envejecimiento y discapacidad

El Ejecutivo extremeño ha destacado que uno de los objetivos estratégicos marcados es "equilibrar las prioridades de intervención social, con especial atención a las dotaciones en equipamientos sociales ligados al envejecimiento o la discapacidad".

Otro objetivo es propiciar el envejecimiento activo y saludable, la conciliación familiar, la convivencia intergeneracional y promover el acceso de las mujeres rurales a la participación comunitaria, según recoge la Junta en una nota de prensa.

La estrategia persigue poner en valor el capital humano del medio rural, priorizando actuaciones que generen oportunidades, especialmente para mujeres y jóvenes.

También pretende establecer las condiciones adecuadas que favorezcan la atracción de población, garantizar el acceso a las infraestructuras y a los servicios públicos y una conectividad digital adecuada en todo el territorio extremeño.

Además, son objetivos estratégicos favorecer una economía inclusiva, sostenible social y ambientalmente, diversificar económicamente el mundo rural, invertir en el patrimonio cultural y artístico e impulsar la cooperación territorial europea transfronteriza con Portugal.

A ello se suma una discriminación positiva desde el punto de vista fiscal para las zonas escasamente pobladas, así como instrumentos de financiación específicos.

Para conseguir los objetivos marcados se establecen siete áreas de intervención: sanidad, atención sanitaria y mayores; igualdad de oportunidades, familia, vivienda e inmigración; educación, formación y cultura; infraestructura y equipamiento público; ordenación y gestión del territorio; economía, empleo y generación de riqueza; y fiscalidad y financiación.

El borrador ya pasó por la Comisión Interdepartamental de Población y ahora está en fase de concertación social.

255 aportaciones

La Estrategia ante el Reto Demográfico y Territorial de Extremadura implica a todas las áreas

de la Administración regional, junto a otras instituciones y organizaciones sociales que también han participado en su elaboración con 255 aportaciones.

A la presentación del borrador, además de la consejera, han asistido el secretario general de Población y Desarrollo Rural, Manuel Mejías; el rector de la Universidad de Extremadura, Antonio Hidalgo; los presidentes de las Diputaciones de Badajoz y Cáceres, Miguel Ángel Gallardo y Carlos Carlos Rodríguez, respectivamente; y el presidente de la Federación de Municipios y Provincias de Extremadura (FEMPEX), Francisco Buenavista García.

También la presidenta de Red Extremeña de Desarrollo Rural (REDEX), Julia Gutiérrez Mateos; y los representantes de las organizaciones profesionales agrarias UPA-UCE, APAG-ASAJA y ASAJA-Cáceres, Mariano Alcón, Juan Metidieri y Ángel García Blanco, respectivamente, además del presidente de Cooperativas Agroalimentarias, Ángel Pacheco Conejero, y la presidenta de Fademur, Catalina García Reyes.



Rechazo unánime en el Parlamento canario a la reducción del diferencial fiscal para el cine en las islas El Consejo de Ministros acordó el pasado jueves elevar hasta los 12,4 millones el límite de la deducción en el Impuesto sobre Sociedades por inversiones en producciones realizadas en Canarias, pero tendría que haberlo subido hasta los 18 millones para mantener una diferencia del 80% respecto a los rodajes en Península y Baleares

Agencias / Canarias Ahora • [original](#)

El pleno del Parlamento de Canarias ha aprobado este lunes por unanimidad emitir un informe desfavorable a que el diferencial fiscal en los incentivos a las producciones cinematográficas en la islas con respecto al resto de España se sitúe por debajo del 80%, un pronunciamiento que [comparte el Gobierno regional](#).

[El Gobierno de Canarias rechaza la modificación del REF hecha por el Estado que reduce las ventajas fiscales a los rodajes audiovisuales en las Islas](#)

[Saber más](#)

Este informe preceptivo se emite a petición del Senado, ya que el proyecto de ley de medidas de prevención y lucha contra el fraude fiscal que tramita la Cámara Alta altera en este punto el Régimen Económico y Fiscal (REF) de las islas, y la respuesta negativa del Parlamento de Canarias supone que la tramitación de esa normativa queda de momento paralizada.

El informe desfavorable del Parlamento de Canarias llevará a que, por primera vez desde la reforma del Estatuto de Autonomía en 2018, la administración del Estado y la Comunidad Autónoma tengan que negociar las discrepancias sobre un cambio en el REF sin acuerdo canario, en el marco de la Comisión Bilateral de cooperación. El plazo para esa negociación bilateral será de dos meses desde su iniciación y si no se alcanza acuerdo, el proyecto de ley "continuará su tramitación incluyendo las modificaciones y propuestas, en su caso, o de acuerdo con los trámites ordinarios previstos en la normativa de aplicación", según el Estatuto.

El Consejo de Ministros acordó el pasado jueves elevar de 5,4 a 12,4 millones el límite de la deducción en el Impuesto sobre Sociedades por inversiones en producciones cinematográficas, series audiovisuales y espectáculos en vivo de artes escénicas y musicales realizadas en Canarias y con carácter retroactivo desde 2020, si bien esta medida no alcanza el 80% del diferencial fiscal que recoge el REF, dado que el año pasado se subió la deducción a 10 millones para la Península y Baleares. Para que se cumpla ese 80% de diferencial debería haber subido hasta los 18 millones de euros, en vez de 12,4.

El diputado Casimiro Curbelo (ASG) afirmó que en Madrid "los funcionarios y los políticos deben enterarse y aprender de una vez que España tiene una región ultraperiférica que se llama Canarias, que tiene fueros y leyes que son de obligado cumplimiento y que sólo se negocian para mejorar".

Curbelo aseguró, además, que si se hubieran incumplido los fueros vascos, y no los canarios, "ardería España". Por ello, instó a todos los grupos, incluido el PSOE, a ser "más exigentes" con el Gobierno de Sánchez, que "tiene que atender y querer más a Canarias".

Por el Grupo Parlamentario de Sí Podemos Canarias, Francisco Déniz destacó la unidad de todas las fuerzas políticas por mantener el diferencial fiscal del 80% en las producciones cinematográficas, que, en su opinión, han demostrado que han contribuido a aumentar el empleo, las producciones autóctonas y han dado un empuje a RTVC.

Francisco Déniz, si bien admitió que la enmienda que ha planteado el PSOE en el Senado da

seguridad jurídica, quiso dejar claro que hay que seguir reclamando los 18 millones de deducción para el sector audiovisual y para mantener la especificidad del Régimen Económico y Fiscal.

La diputada de Nueva Canarias (NC) Esther González dijo que hoy es un "día histórico" por el "no rotundo" de la Cámara al "quebranto" de los derechos de Canarias y para las relaciones Canarias-Estado, y porque ha quedado demostrado que todas las formaciones políticas "están por encima del partidismo en la defensa del acervo canario".

Desde las filas populares, Fernando Enseñat afirmó que el Gobierno de España ha demostrado con la modificación del REF que "pasa" de Canarias y que pretende "cargarse" las ventajas fiscales del archipiélago para favorecer a otras comunidades autónomas, perjudicando así a una industria "incipiente" en las islas como está resultando ser el sector audiovisual. Asimismo, pidió al Gobierno canario que "no se esconda detrás de este informe".

Rosa Dávila, del Grupo Nacionalista Canario, destacó que si hoy se ha celebrado este pleno extraordinario es gracias al senador Fernando Clavijo y recalcó que el PSOE "no puede eludir su responsabilidad en el atropello a los derechos de los canarios y en su complicidad para quitar capacidad competitiva a Canarias.

La diputada nacionalista acusó a Ángel Víctor Torres de haber renunciado durante más de un año a que la ministra de Hacienda corrigiera este "atropello". "Es el presidente de todos los canarios, el que mira para otro lado cuando se vulnera el REF", aseveró.

La portavoz del Grupo Mixto, Vidina Espino, mostró su oposición "contundente" a la pretensión del Gobierno de España de modificar "por la puerta de atrás" y de forma "sustancial" el REF.

Vidina Espino incidió en que el Ministerio de Hacienda ha tenido tiempo de corregir este "grave perjuicio" a la inversión y el empleo que genera la actividad cinematográfica en las islas, y se preguntó si responde a la idea de "contentar" a sus socios catalanes o a la "obsesión" de la ministra Montero de subir los impuestos.

El REF ya fue modificado con Rajoy en Moncloa y Clavijo en el Gobierno canario

Por último, el diputado socialista Iñaki Lavandera dedicó toda su intervención a criticar la "película" que ha querido "proyectar" Coalición Canaria con la modificación del REF, y volvió a recordar que el partido nacionalista votó a favor de los presupuestos del Gobierno de Rajoy que también rebajó el diferencial fiscal a las producciones cinematográficas.

Iñaki Lavandera aseguró que el PSOE va a defender "siempre" el Régimen Económico y Fiscal de Canarias y quiso poner en valor que el informe que se ha votado hoy suscribe "íntegramente" el aprobado por el Gobierno presidido por Ángel Víctor Torres.



Junqueras prepara con la venia del Pedro Sánchez su venganza hacia Madrid: la Armonización Fiscal

original



Oriol Junqueras (ERC), de voluntario en una mesa de la consulta independentista del 9-N.

Oriol Junqueras está llamado a desempeñar un papel decisivo en las relaciones entre Cataluña y el Gobierno tras el indulto. **Pedro Sánchez** convertirá al líder de **ERC** en el “principal interlocutor” para negociar los **Presupuestos de 2022**. De ahí que su discurso a las puertas de la prisión fuera seguido hace unos días con atención desde **La Moncloa**.



El ex vicepresidente de la Generalitat, que fue el último de los presos en tomar la palabra, y cuyo indulto ha justificado el Ministerio de Justicia por su “peso indiscutible en las relaciones entre Cataluña y España”, se convertirá en el principal interlocutor de Pedro Sánchez, según ha podido saber Confidencial Digital por fuentes de Moncloa.

Esas fuentes aseguran que será el líder de ERC, y no el president **Pere Aragonés**, el que llevará “de verdad” las negociaciones sobre los **Presupuestos** del año que viene, al margen de

la mesa de diálogo bilateral entre el Gobierno y la Generalitat.

“Rehabilitación pública” de Junqueras

Según las fuentes del **Ejecutivo** consultadas por ECD, Sánchez está dispuesto a contribuir a la “rehabilitación pública” de Junqueras, que se encuentra entre los líderes independentistas cuyos bienes serán embargados por el **Tribunal de Cuentas**.

Será, de hecho, una de las peticiones que el presidente de la Generalitat, Pere Aragonés, trasladará a Pedro Sánchez este martes, en la cumbre en La Moncloa, así como iniciar en ese foro bilateral la negociación de una ley de Amnistía para los “3000 represaliados”, y la celebración de un referéndum de **autodeterminación a partir de 2023**.

En el entorno del presidente del Gobierno valoran positivamente que Junqueras haya sido el único de los indultados que, tras salir de la cárcel, ha defendido “volver a trabajar desde la política”, para conseguir, eso sí, “cumplir el sueño de una república catalana”.

Las conversaciones arrancarán en julio

Fuentes próximas a La Moncloa revelan a Confidencial Digital que el objetivo de Pedro Sánchez es tener todo preparado para comenzar a negociar los Presupuestos de 2022 con el presidente de ERC, una vez se ‘digieran’ los indultos.

La prioridad que se ha marcado en las negociaciones con los socios de investidura es **recabar los apoyos necesarios para sacar adelante las cuentas públicas**. El techo de gasto, que marca el arranque del proceso de elaboración de los Presupuestos, debería haberse aprobado en el primer semestre, como recoge la Ley de Estabilidad.

Aunque eso ya no va a poder ser así, en Hacienda no se han quedado de brazos cruzados. La idea es sacar adelante el techo de gasto antes de las vacaciones de agosto.

Después, ese indicador debe ser ratificado por el Parlamento. A partir de ahí, con esa base, solo habría que ajustar las partidas. Por ello, hablan de que están listos unos “**presupuestos ficticios**”, aunque con un planteamiento bastante definido en los conceptos de carácter fijo, que apenas varían cada ejercicio y es posible tenerlos cerrados.

En esta ocasión, el presidente se ha propuesto, una vez **se autodescarte Ciudadanos** para la negociación, lograr el apoyo de ERC a las cuentas. Intentará convencer a Oriol Junqueras rescatando el plan de armonización fiscal que castiga a Madrid.

Presupuestos al Congreso en octubre

El respaldo de **Esquerra** a los Presupuestos del año que viene, en las negociaciones que se iniciarán en los próximos días y a lo largo del mes de julio, resulta uno de los aspectos fundamentales para **apuntalar la legislatura hasta 2023**.

Todo este trabajo por adelantado y silencioso durante el verano, persigue presentar los Presupuestos en septiembre, como marca el calendario tradicional, y poder así comenzar la tramitación parlamentaria en el Congreso a partir de octubre, para tenerlos aprobados antes de final de año.

Castigo a Madrid con la armonización

Hay que recordar que **Esquerra alardeó públicamente**, el pasado mes de noviembre, **de haber conseguido un pacto con el PSOE** para “**acabar con el paraíso fiscal de Madrid**” a cambio de su apoyo a los Presupuestos.

El portavoz de ERC en el Congreso, Gabriel Rufián, sacó pecho de que lo que se pretende es que el impuesto de Patrimonio sea más progresivo para las grandes fortunas, y así “acabar con el **dumping fiscal** de facto y con el paraíso fiscal montado por la derecha en la Comunidad de Madrid”.

Fuentes próximas al Ministerio de Hacienda reconocen a Confidencial Digital que el Gobierno está dispuesto ahora a **avanzar en ese plan de los socios de ERC**, y que también apoya **Unidas Podemos**, una vez celebradas las elecciones autonómicas del 4 de mayo.

La Comunidad de Madrid es la única que tiene **bonificado al 100% ese tributo**, por lo que desde 2008 ningún contribuyente madrileño ha de pagar nada por Patrimonio.

Por eso, si la armonización del Impuesto de Patrimonio prospera, serán los contribuyentes madrileños los más perjudicados. En 2017, hubo en la región 18.132 declarantes por este tributo, con más de 9 millones de euros de media.

Sortear la resistencia de Díaz Ayuso

Según fuentes conocedoras de la propuesta sobre la que trabajarán el Gobierno y ERC, el objetivo oculto de esa reforma es que el Estado se haga con el control del **Impuesto de Patrimonio**, tributo ahora totalmente cedido a las autonomías, y determinar desde el Ministerio de Hacienda qué impuestos sobre la riqueza se pagan a nivel estatal.

Ese planteamiento permitiría sortear la resistencia de Isabel Díaz Ayuso, quien se niega en redondo a cobrar el impuesto en la Comunidad de Madrid, y a la vez fulminaría de un plumazo una competencia autonómica clave a nivel fiscal.

La Ley de financiación otorga a las autonomías la capacidad de decidir sobre el **mínimo exento del Impuesto de Patrimonio**, sobre el tipo de gravamen, y sobre sus deducciones o bonificaciones.

Armonización fiscal sin recentralizar

En Moncloa se ha apostado por esperar a la , que se incluirá en los **Presupuestos de 2022**, y entonces introducir modificaciones respecto a este impuesto.

Además, en **Hacienda** explican que el planteamiento consistiría en subir los impuestos no solo a los madrileños, sino que implicaría igualar en todas las autonomías esos tributos o, al menos, fijar unas franjas que no se puedan rebasar ni al alza ni a la baja (unos topes máximos y mínimos de tributación a los que todos tendrían que ceñirse).

En la práctica, si esto se lleva adelante, supondrá una subida de impuestos para los contribuyentes de las comunidades con fiscalidad más baja -no sólo para los residentes en la Comunidad de Madrid-, pero, al mismo tiempo, implicará una bajada para aquellas que tienen impuestos más altos, en las que los contribuyentes saldrán beneficiados.

Google. El problema no es el pago de impuestos o la evasión fiscal sino el monopolio perverso que ejerce

Cristina Martín • original



Fuencisla Clemares es la directora general de Google en España y Portugal desde noviembre de 2016

Google ha presumido de que su filial en España elevó beneficios e ingresos y pagó más en concepto de **Impuesto de Sociedades** en 2019, en concreto 8,88 millones de euros. Parece que ha abonado lo que le tocaba, pero las cifras parecen demasiado pequeñas teniendo en cuenta su tamaño, por lo que podría haber alguna trampa..., pero el verdadero problema no es si paga o evade impuestos... sino el **monopolio** que ejerce.

El gigante tecnológico tuvo unos **ingresos** de 131,98 millones en 2019, lo que supone un 26,7% más que el año anterior, por la mayor demanda de sus servicios. Por su parte, el **resultado neto** fue de 25,91 millones (+28,5%) y el **resultado de explotación** se situó en 34,79 millones (+28,7%). Si se tiene en cuenta que el tipo nominal del Impuesto de Sociedades en nuestro país es del 25% y que se paga en función de los beneficios, el 25% del resultado neto sería de 8,697 millones y el 25% del de explotación, de 6,477 millones. Por tanto, a la vista de las cifras, parece que Google Spain abonó lo que le correspondía... Eso sí, cuesta creer que sólo ingrese 132 millones, pues en todo el mundo ha facturado 152.249 millones de euros en 2020, de los que el 90% han sido **ingresos publicitarios**.

En 2017 tuvo que pagar 3 millones tras una inspección de la Agencia Tributaria por no abonar 2,7 millones en Impuesto de Sociedades y 300.000 euros en intereses de demora... y en 2013, hizo otro pago a Hacienda de 1,9 millones

Parece que, al menos, ha aprendido algo, porque conviene recordar que en 2017 Google, que tiene como directora general en España y Portugal a **Fuencisla Clemares** tuvo que pagar 3 millones tras una **inspección de la Agencia Tributaria** el año anterior por no abonar 2,7 millones en concepto de Impuesto de Sociedades y 300.000 euros en intereses de demora. Además, en 2013, tuvo que hacer otro pago a Hacienda de 1,9 millones.

Sin embargo, el verdadero problema no está en la cuestión fiscal... sino en el monopolio que ejerce en todo el mundo, pues **no tiene prácticamente competencia**. Y esto le lleva a ser un **parásito, un ladrón y un censor** de los medios de comunicación, sobre todo, de la prensa digital. Por ello, no estaría muy bien que Europa **creara su propio Google y Facebook**.

Google es un **parásito** porque copia las noticias de los medios, pero en la mayoría de los casos se niega a pagarles por ello una especie de canon. Afortunadamente, hay países que han empezado a decir 'basta', como **Australia**, que ha aprobado una ley para que tanto

Google como **Facebook** paguen a los medios de comunicación por difundir sus contenidos de noticias. Eso sí, ha tenido que soportar [las presiones del gigante tecnológico y de la red social](#). Claro que en otros sitios, antes de leyes ha habido acuerdos, por ejemplo, el alcanzado con **News Corporation** -empresa editora de *The Times*, *The Sun*, *The Wall Street Journal* y *The New York Post*, fundada por **Rupert Murdoch**- para que el gigante de Internet pague por mostrar sus contenidos en la sección de noticias del buscador. Además, **Bill Gates** ha intentado sacar tajada, [animando a EEUU, Canadá y la Unión Europea a seguir el ejemplo de Australia...](#) y para impulsar el buscador de **Microsoft** (Bing). Y [la prensa española ha empezado también una tímida rebelión](#).

Google (30%), Facebook (20%) y Amazon (10%) acaparan el 60% del mercado publicitario estadounidense

El gigante tecnológico con sede en Mountain View (California, EEUU) también es un **ladrón**, porque roba publicidad a los medios de comunicación, por tanto, les asfixia económicamente, pues la publicidad es su principal fuente de ingresos. Por ejemplo, en EEUU, Google acapara casi el 30% del mercado publicitario, según un estudio del grupo de inversión de medios GroupM, y si se suman **Facebook** (20%) y **Amazon** (10%), el resultado es que estos tres gigantes de Internet que controlan el 60% de la publicidad estadounidense. Y al hilo de este tema, al otro lado del océano Atlántico, [Telefónica va a crear una plataforma alternativa a la de Google, para publicidad programática](#).

Por último, pero no por ello menos importante, Google es un **ensor de los contenidos**, sobre todo, de los que no son políticamente correctos... algo que Hispanidad sabe bien. Por ejemplo, también se atrevió a censurar al movimiento provida ([YouTube censuró el canal de LifeSite](#)) y a erigirse en [luchadora contra el odio junto a Fad y Maldita.es](#) (verificador que está financiado por **George Soros**). En este aspecto de censor, afortunadamente hay algún país valiente como [Polonia](#), que multará la censura de los progres Google, Facebook, **Twitter**...

Y por si todo esto no bastara, no hay que olvidar la **caradura** de Google, que parece seguir los pasos de Amazon en lo que respecta a la **'tasa Google'** aprobada en España: [para pagarla subirá un 2% los precios a los anunciantes](#) a partir del 1 de mayo.



**RECIBA GRATIS EXCLUSIVAS
 DE HISPANIDAD**



**RECIBA GRATIS EXCLUSIVAS
 DE HISPANIDAD**



Afinsa y Forum Filatélico deben aún 3,01 millones a la Agencia Tributaria

Agencias • [original](#)

MADRID, 28 (SERVIMEDIA)

Las sociedades de inversión en bienes tangibles Afinsa y Fórum Filatélico, que fueron intervenidas judicialmente en 2006, acumulan aún una deuda con la Agencia Tributaria de 3.011.826,58 euros.

Según el listado de morosos publicado este lunes por la Agencia Tributaria, la deuda de Afinsa Bienes Tangibles con el fisco ascendía el pasado año todavía a 1.492.488,43 euros. En esa misma fecha, el pasivo de Forum Filatélico con Hacienda era de 1.519.338,15 euros.

Este fraude filatélico afectó a medio millón de personas que habían depositado sus ahorros en estas sociedades, por un montante de unos 5.000 millones de euros.

AYUDAS EUROPEAS

Calviño reclama a Bruselas una regulación digital

MARCO NORMATIVO/ La vicepresidenta reivindica un modelo digital europeo y su impulso con los fondos Next Generation.

Eric Galián. Barcelona

La vicepresidenta segunda y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, reclamó ayer a Bruselas el establecimiento de un “marco regulatorio adecuado” en materia de digitalización que permita eliminar el riesgo de usar este tipo de tecnologías sin tener en cuenta los derechos humanos. Calviño hizo estas declaraciones en el MWC, donde coincidió con la comisaria europea de Competencia, Margrethe Vestager. La ministra reivindicó un modelo europeo de digitalización que ponga a las personas “en el centro”, frente –no lo dijo explícitamente– a sistemas como el chino, que en los últimos años ha desplegado una estrategia de digitalización que incluye el control de la población mediante el uso intensivo de cámaras, realidad virtual e inteligencia artificial.

“Los gobiernos debemos garantizar que la digitalización va en la buena dirección con una normativa adecuada que debemos poner en práctica”, subrayó. “España es pionera a la hora de debatir sobre derechos digitales y queremos elevar ese debate a nivel europeo”, remarcó Calviño.

En este sentido, la ministra recordó la Carta de Derechos Digitales que promueve el Gobierno y que está en su proceso final de elaboración tras tres años y la participación de un grupo multidisciplinario de expertos.

Para Calviño este tipo de regulaciones son clave para salvaguardar “las democracias liberales y el estado del bienestar”. La regulación en este ámbito dentro de la Unión Europea está todavía verde y justo ahora comienza a hablarse de la creación de unos derechos digitales.

La ministra también se refirió al papel de los fondos europeos en el proceso de digitalización económica tras la pandemia. La vicepresidenta recordó que el Ejecutivo ha reservado un 13% de estas ayudas al ámbito de la digitalización



Nadia Calviño, vicepresidenta del Gobierno, ayer en el MWC.

La vicepresidenta pone en valor el sistema europeo frente al de los países autócratas

Reyes Maroto dice que el Gobierno aprobará el Perte de coches eléctricos antes de agosto

zación y que se ha llevado a cabo una llamada para atraer proyectos de I+D en ámbitos como la agricultura, la salud o el desempleo. Calviño resaltó la necesidad de “invertir de forma sensata” estos fondos y, textualmente, poner el dinero donde haga falta.

“El futuro no está escrito y Europa ha decidido tener su propio sistema de digitalización”, destacó.

Coche eléctrico

En paralelo, Reyes Maroto, ministra de Industria, Comercio y Turismo, que también visitó el MWC, avanzó ayer que el Gobierno prevé sacar adelante antes de agosto el proyecto estratégico para la recuperación y la transformación económica (Perte) que

promoverá el coche eléctrico en España.

“Estamos trabajando ya en tiempo de descuento; queremos aprobarlo antes de las vacaciones ya que va a ser un proyecto tractor que va a situar a España a la vanguardia de la electromovilidad en Europa”, explicó Maroto.

Consorcio

Este proyecto está liderado por un consorcio formado por Seat, Iberdrola, Telefónica, y CaixaBank, además de Antolin, Gestamp, Ficoso y otra decena de empresas pequeñas, y su objetivo es potenciar la fabricación de vehículos no contaminantes en el país y la puesta en marcha de una fábrica de baterías. La idea es que este tipo de automóviles pasen de una cuota de mercado del 4,7% al 10% ya este año. Maroto confió en poder anunciar pronto la ubicación de esta planta, que será, dijo, “la mejor para que el proyecto se pueda desarrollar”.

La mandataria también se refirió a la mesa de reindustrialización de Nissan en Barcelona, pendiente de la elección de un proyecto definitivo, a la que auguró aún “unos meses de trabajo” y señaló que la prioridad es “mantener los puestos de trabajo”.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Moncloa aprobará el techo de gasto en julio con una deuda pública del 125%

Sin obligación de senda fiscal, Sánchez quiere presentar los PGE en septiembre

Carmen Obregón MADRID.

La maquinaria de los Presupuestos Generales del Estado está en marcha. Esta vez, al Gobierno no le vale una prórroga como las tres anteriores. Los fondos *Next Generation* de la UE -como ya publicó *eE* la semana pasada- tienen que incardinarse en las cuentas de cada ejercicio para reflejar las partidas que corresponden a cada hito y a cada reforma.

Por eso el Ministerio de Hacienda publicó ayer las normas para la elaboración de los Presupuestos Generales del Estado de 2022, que se centrarán durante el próximo ejercicio -según fuentes de Hacienda- en “seguir apoyando la recuperación” económica y que no planteará, de momento, una retirada prematura de los estímulos.

Por lo pronto, el Gobierno tiene la intención de aprobar en julio, en el Consejo de Ministros, el techo de gasto, que no es otra cosa que el límite del gasto no financiero. Y lo va a hacer sin senda fiscal y con una cifra histórica de deuda pública: el 125% del PIB.

La antesala

La aprobación del techo de gasto es la antesala de cualquier Presupuesto. Y en este caso, la aprobación del Consejo es suficiente para dar paso más tarde al trámite parlamentario, que es puramente informativo. En este sentido, el Ministerio de Hacienda quiere tener la aprobación del techo de gasto en julio, y también en julio llevarlo a la Cámara Baja. En cualquier caso, el tiempo límite sería a principios del mes de septiembre.

En cuanto a la senda fiscal -la otra pata para elaborar unas Cuentas Públicas- cabe recordar que no tiene carácter informativo, y por tanto es vinculante de la votación



María Jesús Montero, ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno. EFE

del Congreso. En ella se detallan los objetivos de déficit y de deuda pública de todas las administraciones. Pero en esta ocasión, y por tercer año consecutivo, como conse-

cuencia de la pandemia provocada por el Covid-19, los Estados miembros no tienen la obligación de presentar estos objetivos hasta que no amaine la situación econó-

mica en la Unión Europea.

La cláusula de salvaguarda está paralizada, y eso facilitará mucho las cosas en este trámite previo a la aprobación de los Presupuestos.

No en vano, la estrategia fiscal contenida en el Programa de Estabilidad para el período 2021-2024 tiene como objetivo reducir el déficit público hasta el 8,4% en 2021 y el 5% en 2022, acelerándose la reducción en los años siguientes.

Asimismo, los Presupuestos de 2022 incorporarán los resultados de los procesos de revisión y evaluación del gasto público y un análisis del alineamiento de las cuentas con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la Agenda 2030, impacto de género y en la infancia.

La intención de Sánchez: tener nuevas cuentas antes del 1 de enero

Fuentes del Ministerio de Hacienda señalan que la intención del Ejecutivo es presentar los Presupuestos de 2022 según el calendario ordinario, en septiembre, para que su tramitación parlamentaria se desarrolle en el último trimestre del año y las nuevas cuentas públicas entren en vigor el 1 de enero. De cumplir estos plazos, sería la primera vez desde 2016 en la que los Presupuestos son aprobados en los tiempos establecidos por la Constitución.

España queda fuera del primer pago de los fondos React-UE

La Comisión reparte 800 millones entre 16 estados comunitarios

Agencias BRUSELAS.

La Comisión Europea efectuó ayer el primer desembolso a cargo del fondo europeo de recuperación, que asciende de forma conjunta a 800 millones de euros destinados a 16 países de la UE, entre los que no se encuentra España, para financiar medidas regionales de respuesta a la pandemia de coronavirus.

Las ayudas salen del programa React-EU, que cuenta con un presupuesto de 50.600 millones para los dos próximos años dentro de los 807.000 millones que componen el fondo de recuperación bautizado como *Next Generation EU*. Su desembolso, por tanto, no depende de los planes nacionales de recuperación.

Los fondos del React-EU complementan los recursos asignados a los Estados miembros dentro de la Política de Cohesión y los pagos aprobados ayer forman parte de la iniciativa para ayudar a los países de la UE a financiar la respuesta a la crisis y las medidas de recuperación tras la pandemia de Covid-19.

En concreto, los pagos aprobados están destinados a financiar 41 programas nacionales y regionales de Francia, Grecia, República Checa, Alemania, Polonia, Lituania, Países Bajos, Eslovaquia, Estonia, Austria, Dinamarca, Finlandia, Bulgaria, Suecia, Portugal y Polonia.

Se trata del primer desembolso de ayudas en el marco del fondo europeo de recuperación y tiene lugar después de la primera emisión de deuda que realizó la CE ya dos semanas y en la que captó 20.000 millones de euros en bonos con un vencimiento de diez años.



España solo es capaz de acordar que las pensiones siempre suban

María Vega • [original](#)

Siempre se puede ver la botella de leche medio llena o medio vacía. En un momento en el que la ministra de Trabajo, **Yolanda Díaz**, tiene empantanada la reforma laboral, el [principio de acuerdo alcanzado por patronal y sindicatos](#) con el ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, **José Luis Escrivá**, por las pensiones es un punto a favor del alma socialista de este Gobierno.

Sin embargo, esta vez no hay que ir a la letra pequeña para ver dónde puede estar la trampa. La letra grande ya lo dice. España ha pactado subir siempre las pensiones con la inflación del año anterior -o como mucho, congelarlas si los precios bajan- y que los que trabajan ahora permanezcan algo más de tiempo en el mercado laboral. Es decir, que se acerque la edad real de retiro a la legal.

Pero se hará premiando con incentivos a quienes decidan trabajar más y retrasando el golpe a la jubilación anticipada hasta el año 2024, con una transición de una década.

Teniendo en cuenta que el déficit de la Seguridad Social marcó un récord en 2020, en el 1,8% del PIB, este último esfuerzo que se va a pedir a los españoles en activo no va a ser suficiente para sostener un modelo que padece un déficit crónico, que lleva a algunos a calificarlo como un sistema "quebrado".

El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá. EP

De hecho, uno de los avances que sí supone este acuerdo es que saca de la caja de la Seguridad Social los llamados 'gastos impropios', como las pensiones no contributivas para que se paguen con los Presupuestos.

La urgencia por reformar las pensiones no viene del déficit del sistema, sino de la presión de Bruselas. Este es uno de los acuerdos que la Unión Europea exige a España ya este año a cambio de desembolsar los fondos de Next Generation. Y es evidente que los países frugales no se van a contentar con esta propuesta.

El argumento que el Ejecutivo [ha llevado a Bruselas en su Ageing report](#) de que a partir de 2050, habrá menos pensionistas y será menos costoso pagar las jubilaciones no va a ser suficiente. Como decía en este periódico, el subdirector de Fedea, José Ignacio Conde Ruiz, un país con [un déficit estructural en pensiones como el nuestro durante 30 años no es sostenible](#).

Mientras España gasta en nóminas el dinero que no tiene, pierde la oportunidad de destinar ese gasto público a otras partidas abandonadas, como es la de la Educación.

La pandemia ha puesto de manifiesto otra complicación: la inmigración no siempre va a acudir en masa en busca de trabajo a España.

Gobierno y agentes sociales lo saben y tienen ahora otros seis meses para acordar medidas más dolorosas.

De momento, con el acuerdo de este lunes, Gobierno y sindicatos pueden presumir de haber derogado la reforma de las pensiones de **Mariano Rajoy** al dejar sin efecto el índice de revalorización (IRP) y el Factor de Sostenibilidad.

El primero será sustituido por el IPC siempre que sea positivo porque este acuerdo parte de una premisa: que las pensiones nunca bajarán.

Este acuerdo parte de una premisa: que las pensiones nunca bajarán

El segundo, el Factor de Sostenibilidad, nunca llegó a introducirse porque resultaba impopular



incorporar la esperanza de vida en el cálculo de la pensión. También aquella reforma, posterior al rescate de 2012, tuvo en cuenta algunas *líneas rojas* del electorado.

En los próximos meses, se pondrá sobre la mesa introducir un nuevo mecanismo, el 'factor de equidad', que todavía está siendo diseñado por Escrivá. Pero tendrá que partir de una idea no muy distinta a la que utilizó el PP en su momento porque los números son tozudos.

En todo caso, este primer paso sí cumple con un requisito reclamado con Bruselas: cuenta con consenso de Gobierno y agentes sociales.

Por su parte, la CEOE, puede presentar el acuerdo ente sus bases como un pacto que evita ahora **lo que será inevitable en unos meses: que suban las cotizaciones**, esto es los impuestos al trabajo.

Mientras, los autónomos retrasarán la subida de cotizaciones que está pendiente de ser aplicada para los que más ganen.

Los españoles gastamos 10.180 millones al mes en pensiones. Es una cantidad que va al alza y que no nos la podríamos permitir sin endeudar a los más jóvenes, que -además- son los que pagarán el grueso de la factura de esta pandemia por la deuda pública nacional y europea que se está emitiendo para combatir la crisis sanitaria y sostener la economía.

Habrá que adoptar medidas impopulares porque **no solo hay que garantizar unas pensiones justas para los pensionistas actuales**. También los más jóvenes merecen que sea posible sostener algún tipo de contrato intergeneracional. Veremos si esta exigencia de Bruselas es suficiente para cerrar el acuerdo difícil antes de Navidad.



Los contratistas de Castilla y León critican la mala gestión del Gobierno de los fondos europeos

original



Enrique Pascual, presidente de la Cámara de Contratistas

El presidente de la Cámara de Contratistas de Castilla y León, Enrique Pascual, ha criticado la mala gestión del Gobierno de los fondos de la Unión Europea y considera "inexplicable e inaceptable" la lentitud con la que se tramita esta cuestión.

Pascual, en una rueda de prensa en la que ha hecho balance de la licitación de obra oficial, ha asegurado que el Gobierno está haciendo la gestión "francamente mal" porque los fondos están a disposición pero se tienen que cumplir unos requisitos y todo el tiempo que se tarde **"será tiempo perdido y malo para economía y para todos"**.

"Es inexplicable e inaceptable que el Gobierno esté ocupado en otro tipo de cuestiones que en cumplir con profesionalidad los requisitos para la llegada de fondos lo antes posible", ha afirmado el presidente de la Cámara, quien considera que **"alguien tendrá que dar explicaciones"** de por qué se están sufriendo penurias que podrían ser menores".

En su opinión, los fondos de recuperación empezarán a notarse en el segundo o tercer trimestre de 2022, pero este año se pasará todavía "despistados" en su tramitación y ha insistido en que, en su opinión personal, no llegarán hasta el año que viene, informa Ep.

Sector privilegiado

Pascual considera que **el sector ha sido "privilegiado"** en pasado ejercicio al haber sufrido menos el impacto de la pandemia que otros ámbitos como el hostelero o el turístico y considera que la obra pública será "locomotora económica tras la COVID-19". En el año, se licitaron 899 millones, lo que supone un 19 por ciento menos que el año anterior, cuando ascendieron a 1.119 millones.

De los 899 millones que se han licitado, a la Administración central le corresponden 406 millones, el 45 por ciento; a la regional 273, un 30 por ciento; y a la local 220, una cuarta parte del total, porcentajes "normales" salvo años "extraordinarios". Esto supone descensos que van desde el 21 por ciento del Gobierno central y el 19 de la administración local al 17 por ciento de la Junta. En opinión de Pascual, en un territorio como Castilla y León **debería haber una licitación mínima de en torno a 2.000 millones** de euros y ha apuntado al "hándicap" que tiene la Comunidad en cuanto a su extensión y escasa población, por eso ha advertido de que el "reto" es estar "ahí" siempre **"intentando que el territorio no se termine"**

convirtiendo en un desierto en infraestructuras" y ha agregado que se está lejos del objetivo que consideran adecuado.

¿Cómo pueden las pymes impulsar su transformación digital gracias al Fondo de Recuperación Europeo?

Gabriele Ferluga • original



Getty Images

El estallido de la crisis de la COVID-19 ha puesto de manifiesto que la falta de transformación digital de las pequeñas y medianas empresas (pymes) españolas es una de sus mayores debilidades.

Los expertos, sin embargo, subrayan que el Fondo de Recuperación Europeo, también conocido como Next Generation EU, supone una oportunidad única para colmar esta laguna y fortalecer el tejido productivo español, del que las pymes constituyen la mayoría. ¿Sabrán aprovecharla?

El 99,8% de las compañías españolas son pymes. De ellas, solo el 14% tenía un plan de [digitalización](#) antes del inicio de la pandemia, según datos de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme). El secretario general de la patronal, Luis Aribayos, asegura que, si se contabilizaran solo a las microempresas, es decir, aquellas que tienen menos de 10 trabajadores, la proporción sería notablemente inferior.

Según el Índice de la Economía y la Sociedad Digitales elaborado por la Comisión Europea, "España ha perdido puntuación en la dimensión vinculada a la Integración de Tecnología Digital por parte de las empresas, situándose justo por debajo de la media y pasando a ocupar el decimotercer lugar en el *ranking* europeo", subraya [Erik Rigola](#), consultor de Marketing y Estrategia Digital en RocaSalvatella, quien participará en el *webinar 'Fondos Next Generation EU: ¿Cómo pueden beneficiarse las pymes del plan de digitalización?'*, organizado a través de HUB Empresa de Banco Sabadell. En el ámbito de las pymes, eso se refleja en que "tan solo el 29% de las pymes tiene presencia en redes sociales o que solamente el 19% de ellas realiza [ventas en línea](#)".

Apúntate al webinar 'Fondos Next Generation EU: ¿Cómo pueden beneficiarse las pymes del plan de digitalización?', con [Carmen Urraca](#), directora de Fondos Europeos de Banco Sabadell y [Erik Rigola](#), consultor de Marketing y Estrategia Digital en RocaSalvatella, organizado a través de HUB Empresa de Banco Sabadell. Cuándo: 29 de junio, a las 9:30 h.

La digitalización, clave

No obstante, tras la irrupción de la COVID-19, "el esfuerzo para empezar a utilizar la comunicación digital, las videoconferencias o el almacenamiento en la nube ha sido notorio", defiende Aribayos. Esta adaptación a las nuevas tecnologías ha constatado que "la

digitalización es un instrumento clave para reforzar la capacidad de resiliencia de las empresas y permite mantener o reactivar rápidamente la actividad de las mismas", asegura Rigola.

"Aún así, las pymes se han adaptado de una forma menos satisfactoria, sobre todo en aspectos críticos como la **ciberseguridad**", remarca el secretario general de Cepyme.

Tanto es así que, a finales de marzo del año pasado, solo el 5,44% de las empresas encuestadas por la patronal se planteaba invertir en tecnología para hacer frente a la situación provocada por la crisis sanitaria, muy por detrás de otras medidas como el **teletrabajo** (48,04%).

Con estas premisas, el **Fondo de Recuperación Europeo** podría constituir no solo una oportunidad para hacer frente al impacto de la crisis, sino también la ocasión perfecta para que las pymes aprovechen el impulso de las nuevas tecnologías. De los cerca de 70.000 millones de euros que España espera recibir procedentes de Europa en los próximos cinco años para transformar la economía del país, "el **sector empresarial** opta a más de 50.000 millones", calcula Javier Robledo, consultor senior y experto del Fondo de Recuperación Europeo en la consultora Zabala Innovation. En su opinión, las pymes serán las protagonistas en este proceso de transformación y, para financiar su digitalización, "podrían llegar a acceder a unos 15.000 millones de euros".

Por su parte, el secretario general de Cepyme es más conservador, y apunta a que, "por ahora, las pymes podrán acceder a 4.000 millones de euros", de los que la mayor parte (unos 3.000 millones de euros) se distribuirá a través del Programa Digital Toolkit, cuyo objetivo es fomentar la adopción de soluciones digitales básicas por parte de las pymes y las microempresas y de los trabajadores autónomos.

En concreto, tal y como detalla el consultor de Marketing y Estrategia Digital en RocaSalvatella, este programa abordará soluciones digitales para impulsar tres ámbitos: el **marketing** digital, el comercio electrónico y la **administración digital** de las empresas.

Cambio cultural

Para Rigola, con estos fondos no se trata solo de implementar tecnologías, sino también de "fomentar el cambio cultural y la capacitación de los equipos de trabajo para que estos tengan las habilidades adecuadas para avanzar con la digitalización de procesos".

En su opinión, es imprescindible y prioritario que "los directivos o propietarios de las pymes entiendan de qué se está hablando, por un lado, para asegurar que las propuestas de colaboradores externos realmente cumplen con las necesidades de la empresa y, por el otro, fomentar este conocimiento e implementación de proyectos digitalizadores a todos los niveles organizativos".

Pese a valorar muy positivamente la aprobación por parte de la Comisión Europea del **Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia** (PRTR) español y a la espera de que el Consejo de Asuntos Económicos y Financieros de la Unión Europea (ECOFIN) haga lo propio a mediados de julio, Aribayos apunta que las ayudas pueden parecer muy cuantiosas pero, en realidad, deben cubrir la necesidad de muchas empresas y, además, pueden "ser un fracaso si no llegan".

Sobre el papel, el PRTR despliega una amplia batería de actuaciones dirigidas a las pymes. "El componente 13 del Plan está específicamente dirigido a impulsar el crecimiento, la digitalización y la innovación de las pymes, así como su **internacionalización**", detalla Natán Díaz, socio responsable de Sector público, Infraestructuras y Transportes para Consulting Corporates de la consultora KPMG. "Otros apartados recogen acciones complementarias, como la formación de pymes en competencias digitales prevista en el componente 19 o los bonos de conectividad para este tipo de empresas, en el componente 15", añade.

Acceso a ayudas

Medio	Cinco Días	Fecha	28/06/2021
Soporte	Prensa Digital	País	España
U. únicos	312 000	V. Comunicación	8 040 EUR (9,596 USD)
Pág. vistas	1 774 486	V. Publicitario	3806 EUR (4542 USD)

https://cincodias.elpais.com/cincodias/2021/06/25/extras/1624617049_917313.html

No obstante, uno de los temas que más preocupan a los expertos es cómo facilitar a estas empresas el acceso a estas [ayudas](#). “Bien es cierto que algunos programas estrella como los [macroproyectos tractores](#) o los Proyectos Estratégicos para la Recuperación y Transformación Económica (PERTE) estarán liderados por grandes grupos empresariales que asumirán inversiones millonarias”, admite Robledo.

“El Gobierno, sin embargo, ha incluido como requisito la participación de al menos un 40% de pymes en estos PERTE, con el objetivo de garantizar su presencia en la [recuperación](#) del tejido empresarial”, subraya.

Para los expertos, a pesar de que se están dando pasos en la dirección correcta, son insuficientes, ya que aún falta mucha información. En las pymes “hay cierto desconocimiento de las partidas disponibles y de dónde se enfocan”, señala Cristobal Álvarez, profesor de Marketing Digital y Online de ESIC Business & Marketing School. “Hasta el momento, entre las pymes hay una sensación generalizada de desinformación sobre cómo pueden verse beneficiadas por las ayudas europeas”, coincide Robledo. De esta forma, solo el 33% de los encuestados en el ámbito de la mediana empresa española asegura conocer el procedimiento para acceder a ellas y estar preparado para solicitarlas, según un informe de la consultora Grant Thornton.

Álvarez señala que también hay ciertos procedimientos administrativos “que se deberían simplificar”. La Administración, además, podría “promover acciones divulgativas de información dirigidas a las pymes, desarrollar herramientas de comunicación y participación entre instituciones y organismos públicos y empresas privadas, tanto grandes como pequeñas, diseñar convocatorias de proyectos cooperativos liderados por pymes o formar parte de *clusters* para fomentar el diálogo entre compañías de este tipo”, sugiere Robledo.

En cuanto al trabajo que deberían hacer las pymes, Álvarez destaca la importancia de “diseñar bien los programas de [digitalización](#) y, sobre esta base, detectar necesidades y recursos asociados”. Todo ello, sin embargo, “exige metodología, adecuación y tiempo; algo que a muchas pymes les falta”, recalca.

Una vez obtenido el asesoramiento sobre las ayudas, el éxito de un proyecto dentro del Plan de Recuperación dependerá de si este cumple algunas características fundamentales. En primer lugar, deberá “responder a los cuatro objetivos transversales del Plan: una España más verde, digital, cohesionada e igualitaria”, explica Robledo. Además, tendrá que poner en valor “la colaboración entre los sectores público y privado, porque se trata de un proyecto de país que requiere de la participación de todas las Administraciones Públicas, los agentes económicos y el conjunto de la sociedad”, agrega. Por último, los proyectos que se beneficien de estas ayudas deberán “promover el empleo de calidad”, concluye.

Accede aquí al [simulador](#) de Banco Sabadell que permite cuantificar las ayudas

El Gobierno inicia la elaboración de los PGE 2022, enfocados en los fondos UE

original



El Gobierno inicia la elaboración de los PGE 2022, enfocados en los fondos UE

El Gobierno ha dado el pistoletazo de salida a la elaboración de los Presupuestos Generales del Estado (PGE) de 2022 con la publicación en el Boletín Oficial del Estado (BOE) de la Orden del Ministerio de Hacienda por la que se dictan las normas para la elaboración de las próximas cuentas públicas, **marcadas por la entrada en vigor de algunas de las reformas comprometidas por el Gobierno para superar la crisis económica en el Plan de Recuperación y por la recepción de gran parte de los fondos europeos.**

Según el Gobierno, se trata de unas cuentas públicas que apoyarán la estrategia del Ejecutivo, marcada, a corto plazo, por seguir apoyando la recuperación para salir de la crisis motivada por la Covid-19, y en el medio y largo plazo, **por impulsar el proceso de transformación y modernización de la economía española que lleve a un desarrollo más sostenible y resiliente desde el punto de vista económico, social, territorial y medioambiental.** Así, los Presupuestos para 2022 irán en línea con las orientaciones de política presupuestaria presentadas por la Comisión Europea, en cuanto a apoyo a la recuperación, evitando "una retirada prematura" de los estímulos y haciendo pleno uso de la financiación europea.

Fuerte reducción del déficit en 2022

No obstante, afirma que a medida que las condiciones lo permitan, la política presupuestaria se reorientará hacia **posiciones fiscales "más prudentes", que reafirmen la sostenibilidad de las finanzas públicas a medio plazo.** En concreto, para 2022 se contempla uno "de los mayores descensos del déficit público", desde el 8,4% en 2021 al 5% en 2022.

Además de esta reducción del déficit, los Presupuestos de 2022 estarán marcados por la aplicación de los fondos contemplados en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, el instrumento para canalizar los fondos europeos aprobados en julio de 2020, **dentro del conjunto de instrumentos comunitarios englobados en el llamado 'Next Generation', dotado con 750.000 millones de euros,** de los que España recibirá 140.000 millones.

De esta forma, los PGE de 2022 incorporarán los créditos necesarios para realizar el conjunto de actuaciones que forman parte de este Plan Recuperación y Transformación, **que ya ha recibido la aprobación de la Comisión Europea, y que se incluyen en dicho ejercicio.**

En la elaboración de los Presupuestos Generales del Estado para 2022 se priorizarán, según el Gobierno, una serie de criterios de asignación de los recursos, como fomentar la transición verde, **justa y ecológica mediante el apoyo a inversiones "de gran escala" que contribuyan a cumplir con los objetivos establecidos en materia de cambio climático y a la transición energética**, así como la transformación digital de la sociedad a través de inversiones y reformas que potencien las infraestructuras, competencias y tecnologías necesarias para una economía y una sociedad digital.

Modernizar el tejido productivo **para que actúe como "tractor" de los cambios tecnológicos e innovaciones**, y apoyar proactivamente a los sectores estratégicos más afectados por la pandemia, como el turismo, **el transporte, el comercio minorista o la hostelería, son otros de los objetivos de las cuentas públicas del próximo año.**

En la misma línea, trabajar por la cohesión social y territorial, reforzando el Estado del bienestar, el sistema educativo, **impulsando el empleo de calidad y el desarrollo de la formación profesional**, garantizando la excelencia de la sanidad pública española y potenciando un sistema fiscal justo son otras de las prioridades que se ha fijado el Gobierno para el próximo año.

Los Presupuestos también priorizarán la promoción de la igualdad de género, a través de medidas transversales orientadas a elevar la tasa de empleo femenino; **reforzarán la protección del capital humano y de las políticas de empleo**, fomentando la digitalización y modernización del Sistema Español de Empleo, e impulsarán la economía de los cuidados. Asimismo, **el Gobierno asegura que la política presupuestaria estará marcada por el compromiso con la estabilidad presupuestaria, que se verá reforzada por el objetivo de aumentar la eficacia y calidad del gasto y de las políticas públicas, así como su transparencia.**

Evaluación de la Airef

De esta forma, los PGE para 2022 incorporarán **como novedad los resultados de los procesos de revisión y evaluación del gasto público realizados por la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef)** al proceso de toma de decisiones ligado al ciclo presupuestario.

Además, se refuerza la incorporación de los análisis transversales del Presupuesto y, especialmente, el análisis de alineamiento de los Presupuestos con los **Objetivos de Desarrollo Sostenible de la Agenda 2030, junto con los informes de Impacto de Género y del Impacto en la Infancia, en la Adolescencia y en las Familias.**

Bruselas desembolsa los primeros 800 millones del fondo de recuperación a 16 países de la UE

Confidencial Digital • [original](#)

BRUSELAS, 28 (EUROPA PRESS)

La Comisión Europea ha efectuado este lunes el primer desembolso a cargo del fondo europeo de recuperación, que asciende de forma conjunta a 800 millones de euros destinados a de 16 países de la UE, entre los que no se encuentra España, para financiar medidas regionales de respuesta a la pandemia de coronavirus.

Las ayudas salen del programa React-EU, que cuenta con un presupuesto de 50.600 millones para los dos próximos años dentro de los 807.000 millones que componen el fondo de recuperación bautizado como Next Generation EU. Su desembolso, por tanto, no depende de los planes nacionales de recuperación.

Los fondos del React-EU complementan los recursos asignados a los Estados miembros dentro de la Política de Cohesión y los pagos aprobados este lunes forman parte de la iniciativa para ayudar a los países de la UE a financiar la respuesta a la crisis y las medidas de recuperación tras la pandemia de COVID-19.

En concreto, los pagos aprobados están destinados a financiar 41 programas nacionales y regionales en 16 Estados miembros: Francia, Grecia, República Checa, Alemania, Polonia, Lituania, Países Bajos, Eslovaquia, Estonia, Austria, Dinamarca, Finlandia, Bulgaria, Suecia, Portugal y Polonia.

Se trata del primer desembolso de ayudas en el marco del fondo europeo de recuperación y tiene lugar después de la primera emisión de deuda que realizó la Comisión Europea hace ya dos semanas y en la que captó 20.000 millones de euros en bonos con un vencimiento de diez años.

La crisis del Ayuntamiento de Granada pone en peligro 10 millones de euros de fondos europeos Como no hay concejales suficientes, no se reúne la Junta de Gobierno Local (que necesita un mínimo de tres) y por lo tanto los nuevos proyectos y los que han de modificarse no se comunican al Ministerio de Hacienda, dejando que los plazos se agoten y dando pie a que la ciudad pueda dejar de ingresar el capital europeo prometido

Álvaro López • [original](#)

“Es un caos”, dice Manuel Olivares sobre la gestión que se está haciendo ahora mismo en el Ayuntamiento de Granada de los fondos europeos que están comprometidos. Sabe de lo que habla porque ha sido el edil de Empleo, Emprendimiento y Turismo encargado de gestionar las llamadas Estrategias de Desarrollo Urbano Sostenible e Integrado (EDUSI), que son planes que en Andalucía cuentan con un 80% de financiación europea para mejorar las ciudades. Olivares era el concejal que los supervisaba hasta hace tres semanas cuando [él y otros siete ediles dimitieron y dejaron al alcalde, Luis Salvador \(Ciudadanos\), en minoría absoluta](#). Una situación que está poniendo en peligro dichos fondos europeos porque no hay mucho margen técnico para gestionarlos, aunque desde el Ayuntamiento lo niegan de forma tajante.

[El alcalde de Granada lanza un ultimátum al PP para volver a formar Gobierno](#)

[Saber más](#)

Según las fuentes consistoriales consultadas por eldiario.es Andalucía, a día de hoy están en riesgo de pérdida alrededor de 10 millones de euros -hay quienes elevan la cifra hasta los 15 millones-. Están en peligro porque el Ayuntamiento de Granada ahora mismo tiene solo dos concejales al mando, el alcalde y un edil, lo que hace que sea imposible que se convoque la Junta de Gobierno Local ordinaria de cada semana ([necesita al menos tres miembros](#)), cita clave para el desarrollo de los fondos EDUSI. Sin este órgano consistorial, no se pueden licitar nuevos proyectos y tampoco se pueden hacer modificaciones a los que ya están aprobados y se están ejecutando. Como cada administración se compromete a cumplir con unos plazos preestablecidos para que la financiación se vaya cumpliendo, el Consistorio debe cumplirlos si no quiere perder el dinero europeo que el Ministerio de Hacienda le da para ejecutar esos planes. Granada tiene hasta diciembre de 2022 para ejecutar todos sus planes con estos fondos o los perderá.

La necesaria Junta de Gobierno Local

En ese sentido, aunque la gestión directa de los fondos corresponde a la Agencia Albaicín, dependiente del Ayuntamiento, como no hay Junta de Gobierno Local, no se da cuenta a Hacienda de la ejecución de los proyectos porque no se redacta nada al respecto. Por otra parte, según fuentes consistoriales, hay otro problema que resulta igual de importante, pero que llama la atención por su simplicidad: como no hay concejal encargado de los EDUSI, porque hasta la fecha no consta que el alcalde haya informado al Ejecutivo central de que se haya hecho cargo de este ámbito, aunque sí hay una parte técnica en la Agencia Albaicín, no hay nadie que valide los cambios y avances en los proyectos en la plataforma digital conocida como Galatea que tiene el Ministerio de Hacienda para comunicarse con las administraciones. Es decir, esa vía también está cortada desde hace casi un mes, haciendo que el tiempo pase y los plazos se acorten.

“Hay un órgano de gestión que se debe de aprobar en Junta de Gobierno Local, que son los que presentan los proyectos, pero al no existir ese órgano, que lo aprueba el Ministerio y previamente la Junta de Gobierno Local, no se puede firmar ni subir nada a la plataforma. Los proyectos se bloquean”, explica Manuel Olivares, exedil de Empleo y Emprendimiento. No obstante, aclara que “lo que ya estaba licitado, sigue andando”. El propio Olivares hace las

cuentas del dinero que podría estar en peligro: “Sí se bloquean en licitación hasta 15 millones. Los pasos dados llevan sus trámites y teníamos 8 millones en licitaciones y unos 6,5 a punto de subir a la plataforma. De haber seguido la línea, tendríamos cubierto casi el 97% de los EDUSI”.

Por otra parte, como estos fondos se aprobaron en 2015, Olivares sostiene que, pese a que durante el anterior Gobierno del PSOE algunos plazos se pusieron “en riesgo” y que bajo su mandato lograron recuperarlos, ahora han vuelto a quedarse en el aire. Según fuentes del Consistorio, faltan por licitar varios proyectos que afectan al centro histórico de la capital y al barrio del Zaidín. Como estos aún no se han puesto en marcha y el tiempo pasa, corren peligro de no llevarse a cabo y que se pierda el dinero que iba a recibir Granada de Europa. Dinero que debe adelantar el Ayuntamiento y que puede perder doblemente por no recibir los fondos europeos y por invertir un capital que no posee uno de los Consistorios más endeudados de España con un descubierto que supera los 170 millones de euros, según datos del exconcejal de Economía, Luis González (PP).

Retrasos en los proyectos

“Desde Contratación ya nos dijeron que el Ministerio había avisado de que había que acelerar las obras de los proyectos”, asegura Miguel Ángel Fernández Madrid, concejal socialista y exedil de Urbanismo en el anterior mandato. “Ni las obras que están en marcha pueden avanzar los trámites administrativos que hagan falta, ni las nuevas operaciones están reflejándose en la plataforma digital”. Al respecto, pone un ejemplo que está teniendo lugar en estos momentos. El Ayuntamiento está usando la promesa de los planes EDUSI para construir un parque en la zona sur de la capital, sin embargo, aunque las obras ya han avanzado, si nadie da cuenta de ello al Ministerio de Hacienda, “no se reciben los fondos acordados”.

“Hacienda va supervisando las operaciones y nos dice si entran dentro de los objetivos y si cumple con los criterios que se aprobaron”. Madrid también recuerda que, como no hay ningún edil que se encargue de la supervisión de los diferentes proyectos EDUSI, haría falta que se llevara a cabo un nombramiento que no es un procedimiento rápido y “que también necesita de la Junta de Gobierno Local”. Sobre eso, el que ha sido hasta la fecha concejal de Contratación, Francisco Fuentes (PP), sostiene que cuando dejó su cargo quedaba un proyecto por subir a la plataforma digital Galatea y que él era el encargado de hacerlo. “El resto de proyectos se estaban ejecutando en sus distintas fases”.

Francisco Puentedura, edil de Podemos-IU, va más allá y dice que “el problema de los fondos EDUSI es que también hay retraso a la hora de presentar los proyectos”. Como el resto de sus compañeros en el Consistorio, recuerda que la Junta de Gobierno Local es esencial tanto para la puesta en marcha de nuevos planes como para modificar los que ya están en ejecución. “Esto implica que haya que solicitar prórrogas y que, si no se solicitan o no se conceden, se puede perder toda o parte de la financiación”.

Por otro lado, dice Puentedura, hay un problema de mayor envergadura que tiene que ver con los fondos EDUSI de 2017. Estos los gestiona la Diputación de Granada para mejoras en la Zona Norte y en el barrio de La Chana. “Como el Ayuntamiento tiene que cofinanciar estos proyectos y tenemos un presupuesto municipal prorrogado, que no contempla esta cofinanciación en su totalidad, nos podemos encontrar que sin Junta de Gobierno Local no se puedan hacer las transferencias de crédito para poder hacer frente a esa financiación y así se pueden producir nuevos retrasos que puedan dar lugar a la pérdida del dinero”.

Como el plazo para los fondos EDUSI de 2015 acaban en diciembre de 2022, Granada va mal de tiempo. “Ya estábamos mal antes de la crisis del gobierno municipal, pero ahora estamos peor”, explica Puentedura. El concejal recuerda que los proyectos con financiación europea tienen un recorrido que debe pasar por diferentes etapas administrativas, antes incluso de que se inicien las obras. Además, cuando ya están en construcción, también hay que dar cuenta de los avances para ir recibiendo la financiación comprometida por objetivos. De ahí que sea urgente tener una Junta de Gobierno Local que desbloquee estos trámites.

“No hay ningún riesgo”

Sin embargo, desde el Ayuntamiento de Granada niegan cualquier problema. Fuentes del Consistorio señalan que la Agencia Albaicín está trabajando con normalidad y que “no hay ningún tipo de riesgo de perder dinero porque no se pueda licitar” pese a que ya hayan pasado tres semanas así. “Es totalmente falso”. Más aún, sostienen que el alcalde de Granada ha firmado un decreto para solicitar diez millones de euros de financiación. “Quienes estén informando de esto se equivocan del todo”, concluyen las mismas fuentes.

Únete al canal de Telegram de elDiario.es Andalucía

A través de nuestro [canal en Telegram](#) trasladamos de forma inmediata lo que ocurre en Andalucía: últimas noticias que van aconteciendo, o donde, simplemente, te ofrecemos un resumen de la información más relevante del día.

Suscríbete a nuestro canal en este enlace.



GOBIERNO CORPORATIVO



Los criterios de ESG cada vez son más importantes a la hora de realizar una inversión.

Los criterios ESG, claves para las inversiones del capital riesgo global

Según un informe elaborado por PwC, casi seis de cada diez gestoras rechazan inversiones si no cumplen con ellos. Esta preocupación, además, ha aumentado pese a la pandemia y los expertos señalan que no ha hecho más que empezar

Rocío Regidor. Fotos: iStock

En los últimos años, los criterios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG, por sus siglas en inglés) se han convertido en parte del vocabulario habitual de los inversores institucionales, tanto públicos como privados. Este mes por fin ha llegado el ansiado aprobado de Bruselas al plan español de recuperación para recibir los primeros millones de los fondos europeos. La Comisión Europea afirma que el plan responde “de forma integral y adecuadamente equilibrada” a lo que Europa demandaba para poder acceder a los fondos de recuperación. Considera que las inversiones y reformas propuestas por España contribuirán a abordar eficazmente los retos estructurales del país, además de apoyar “las transiciones verde y digital”. A esto se suma también una mayor preocupación por parte de las empresas de los temas sociales y de buen gobierno. Unos criterios

a los que el capital riesgo lleva años prestando mucha atención.

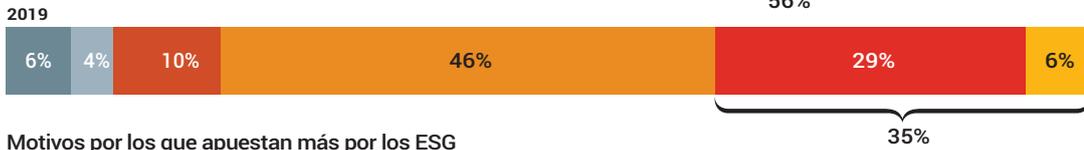
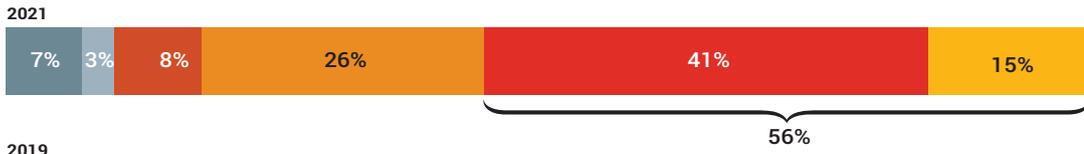
Según el informe *Private Equity Responsible Survey 2021*, elaborado por PwC a partir de la opinión de 198 compañías de capital privado de 35 países, el 72% tiene en cuenta estos aspectos en las fases previas a una adquisición y, más de la mitad, el 56%, reconoce haber rechazado una potencial inversión o la participación en algún tipo de acuerdo por este tipo de cuestiones.

Y lo que es más importante, la decisión de incorporar estos criterios está cambiando entre el capital privado. “Estamos pasando de considerar los elementos de ESG como un simple ingrediente a un generador de valor”, reconocía Pablo Bascones, socio responsable de Sostenibilidad en PwC, durante la presentación del informe. De hecho, cuando se

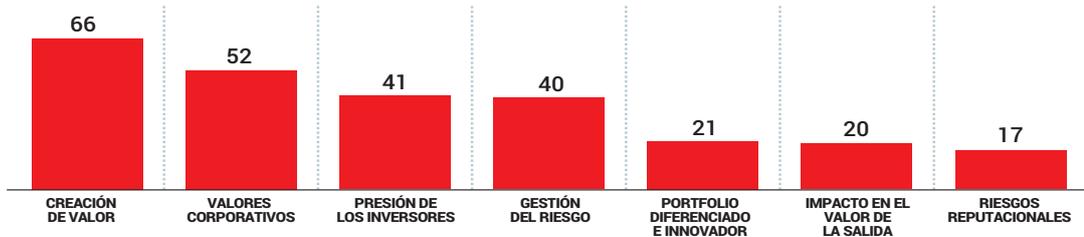
Los criterios ESG, en el punto de mira inversor

Frecuencia con la que estos criterios aparecen en la orden del día

■ No aplicable ■ Nunca ■ Menos de una vez al año
 ■ Una vez al año ■ Más de una vez al año ■ En todos los comités



Motivos por los que apuestan más por los ESG



Las grandes preocupaciones del ESG



Fuente: Global PE Responsible Investment Survey de PwC.

elEconomista

pregunta a los directivos de las firmas de capital riesgo por cuáles son los tres principales motivos que les están empujando a tener cada vez más en cuenta los aspectos ESG en sus carteras de inversión, el 66% asegura que la creación de valor, el 52% sus valores corporativos y el 41% apunta a la presión de los inversores.

Para Bascones, "las compañías de capital privado deben interiorizar la inversión responsable de la misma manera que lo hacen con el resto de los aspectos estratégicos que tienen un impacto directo en la rentabilidad de sus inversiones. En este sentido, la transformación de sus participadas hacia un modelo de empresa sostenible brinda importantes oportunidades para la creación de valor, mientras que lo contrario resultará en una clara erosión del mismo".

El capital privado, clave a través del impacto

El consenso de los analistas públicos y privados, nacionales e internacionales coinciden en señalar en que por fin estamos viendo ya la luz, la salida del túnel tras la pandemia y el consenso del capital pri-



Tanto para las inversiones como para las participadas estos criterios son fundamentales

vado tiene claro que el sector debe ser parte de la solución a través del impacto. Comparándolo con el estudio del año pasado, vemos como han aumentado, del 35% al 56%, los directivos de compañías de capital riesgo cuyos consejos incluyen la ESG en sus agendas más de una vez al año.



Los expertos creen que aplicar estos criterios puede elevar los retornos.

Pasos a seguir para conseguir el deseado 'net zero'

La Unión Europea se ha comprometido a alcanzar la neutralidad del carbono para 2050 a través de la nueva ley europea del clima. Pero para una empresa no es fácil conseguir ser 'net zero', es decir, emitir la misma cantidad de dióxido de carbono a la atmósfera de la que se retira por distintas vías

Desde PwC explican que lo primero que debe hacer la compañía, o la gestora de capital riesgo que quiera lograr esta neutralidad en su participada, es calcular riesgos y oportunidades de la descarbonización.

El segundo paso sería establecer la gobernanza climática y la estrategia global, algo que debe hacerse a un nivel de alta dirección para tener éxito. Es necesario además integrar los procesos de cambios que se vayan produciendo a lo largo del ciclo de vida de la inversión.

Una cifra que, según el informe, va a seguir creciendo a medida que sus estrategias de inversión se alinean con la descarbonización de la economía mundial y que las empresas apuestan por contar con unas cadenas de suministro más resilientes ante futuras pandemias o acontecimientos relacionados con el cambio climático.

Para Ignacio de Garnica, socio responsable de Private Equity en PwC, "en los últimos siete años, las compañías de capital privado han cambiado radicalmente su visión de la ESG, y han pasado de considerarla de forma tangencial y muy vinculada al cumplimiento normativo, a incorporarla como un factor muy a tener en cuenta en sus estrategias de inversión".



Cambio climático, diversidad e inclusión

El cambio climático está en la agenda de los gobiernos desde hace tiempo, forma parte de los objetivos 2030 y ocupa una parte destacada en los requisitos para recibir los millonarios fondos europeos para la recuperación. Por su parte, cada vez hay más empresas que quieren conseguir el *net zero*. No obstante, durante la presentación del informe, Bascones reconoció que el sector está muy preocupado por la huella de carbono, pero aún no está dando pasos importantes en este sentido. "Los objetivos de descarbonización son claros para todas las inversiones. El capital privado va a ser un agente claro para conseguir la descarbonización de la economía", aseguraba por su parte Garnica.

Es posible que la pandemia haya acelerado el interés por los riesgos asociados al cambio climático. En 2019, la gran mayoría de firmas de capital riesgo encuestadas se mostraban preocupadas por estos riesgos, pero pocas estaban haciendo algo al respecto. Ahora, más de la mitad de los entrevistados están poniendo en marcha iniciativas en este sentido y el 36% asegura que tienen en cuenta la exposición a los riesgos climáticos en sus decisiones de inversión.

Margarita de Rossello, directora de Sostenibilidad y Cambio Climático de PwC destacó, a nivel estrategias, cómo se pueden obtener retornos aprovechando la descarbonización. En primer lugar, señalaba la posibilidad de "comprar sucio y vender limpio", es decir, invertir en compañías que en este momento tengan como deber pendiente esa descarbonización, invertir en el proceso y venderlas cuando sean unas compañías *net zero*, consiguiendo un retorno. Las otras dos estrategias pasarían por el "arbitraje *net zero* o por la compra directa de soluciones tempranas y escalables".

La junta general de accionistas de Abanca respalda la gestión social y financiera de 2020

original

SANTIAGO DE COMPOSTELA, 28 (EUROPA PRESS)

La junta general de accionistas de Abanca ha aprobado en su reunión anual ordinaria las cuentas anuales correspondientes a 2020 y la gestión de la entidad en el ámbito de la responsabilidad corporativa durante el pasado ejercicio, según informa la entidad en un comunicado.

En el encuentro, presidido por Juan Carlos Escotet y en el que estuvo representado el 91,85% del capital social de la entidad, se aprobaron "por una amplia mayoría" los nueve puntos que conformaban el orden del día.

Celebrado presencialmente, permitió la participación telemática y telefónica para asegurar la participación de los accionistas "independientemente de las posibles restricciones derivadas de la crisis sanitaria que hubiese que aplicar".

"Los accionistas respaldaron con su voto las cuentas anuales individuales y consolidadas del ejercicio 2020", destaca Abanca. Al cierre del ejercicio, la entidad alcanzó los 100.000 millones de volumen de negocio y se situó como líder en calidad de activos en España con la menor tasa de morosidad, un 2%, y con la mayor cobertura de activos improductivos, un 83,4%.

De igual manera, el banco mantuvo, según resalta, "un elevado nivel de capitalización y una sana estructura de financiación".

La memoria y una nueva comisión reflejan "la importancia de la sostenibilidad en la estrategia del banco. Así, la junta refrendó también la actividad social desarrollada por la entidad durante 2020 y la información no financiera incluida en la Memoria de Responsabilidad Corporativa de la entidad.

"La principal novedad es la relevancia que cobra la información vinculada con la sostenibilidad y el medio ambiente, reflejo de los compromisos adquiridos por el banco con su adhesión a las principales alianzas del sector", según señala.

De este modo, por primera vez, la memoria incluye el reporte de los avances realizados por Abanca en el marco de su compromiso con los principios de banca responsable.

Otro "hito relevante" en el ámbito de la sostenibilidad, según apunta, ha sido la reciente creación dentro de su consejo de administración de una comisión de nombramientos y sostenibilidad para hacer seguimiento de la estrategia del banco en esta materia.

Además, este año se ha convertido en la primera entidad financiera española en contar con la verificación externa de su modelo de gobernanza descrito en el informe anual de gobierno corporativo 2020.

El informe de verificación ha sido validado por KPMG Asesores que también ha verificado la memoria corporativa. OTROS ACUERDOS

La junta general de accionistas aprobó también el nuevo máximo de miembros del consejo dentro de los límites establecidos en los estatutos sociales.

Además, según informa la entidad, también aprobó la modificación de los estatutos para poder celebrar la junta exclusivamente de forma telemática.

VAN

LA VANGUARDIA

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Salario mínimo, paro y desigualdad



Francisco Cabrillo

El Banco de España ha hecho público recientemente un informe sobre los efectos que la subida del salario mínimo del año 2019 tuvo en el nivel de empleo en nuestro país (*Los efectos del salario mínimo interprofesional en el empleo: nueva evidencia para España*. Doc. ocasional 2113). Los resultados son claros. Estima que dicho aumento ha podido costar a la economía española entre 83.000 y 180.000 puestos de trabajo. Este menor empleo ha afectado especialmente a los trabajadores jóvenes y a mayores de 45 años.

Las cifras no son sorprendentes. La idea de que un crecimiento del salario mínimo más allá de un cierto nivel reduce la demanda de trabajo es bien conocida por los economistas desde hace mucho tiempo. Ya en febrero de 2019 el propio Banco de España estimó que la subida del salario mínimo a 950 euros podría costar a la economía española unos 125.000 empleos. Las críticas que aquella estimación suscitó fueron numerosas. Y con un razonamiento bastante pedestre se llegó a afirmar que, como el paro no aumentó en los meses siguientes, el Banco de España se había equivocado y que, por tanto, debería pedir perdón. Pero tenía razón. Y las cifras lo han demostrado. Lo que no tenía sentido era afirmar que la medida no generaría efectos en el empleo por el hecho de que la tasa de paro no creciera en aquellos momentos. La subida del SMI estaba, sin duda, teniendo ya efectos en for-

ma de una menor creación de puestos de trabajo. Y sus consecuencias fueron mucho más claras cuando cambió la coyuntura, el crecimiento del PIB terminó y mucha gente perdió su empleo, en especial en los segmentos más débiles del mercado.

Más contundente aún ha sido la contestación a este último informe, ya que, en esta ocasión, con la pintoresca forma que tienen de razonar algunos políticos y sindicalistas de este país, no se les ha ocurrido nada mejor que animar a "correr a gorrizos al gobernador", expresión poco educada –y menos aún académica– pero muy expresiva. Nada nuevo, ciertamente, ya que parece que algunos reyes tenían en el pasado la mala costumbre de matar al mensajero cuando las noticias que les traía no eran de su gusto. Discutir los resulta-

dos de un estudio parece demasiado esfuerzo para ellos. Si la realidad no coincide con sus deseos, al diablo con la realidad.

En los debates sobre el salario mínimo se utilizan dos tipos de argumentos difícilmente conciliables. El primero es el profesional: analizando los datos, ¿qué efectos puede tener una determinada subida del salario mínimo? El segundo, el de sus críticos, tiene un marcado carácter ético: ¿acaso cree el Banco de España que se puede vivir dignamente en una ciudad como Madrid con 950 euros al mes? ¿No sería más justo

eleva de forma significativa los ingresos de los que menos ganan?

Mayor desigualdad

El principal problema que plantea este segundo enfoque es que lo que muestran los datos –tanto españoles como internacionales– es que subidas del salario mínimo tan elevadas como las que se realizaron en España en 2019 dejan en una situación muy difícil precisamente a las personas a las que se pretende ayudar, al elevar la tasa de desempleo. Y el resultado es que, tras adoptar este tipo de medidas, la desigualdad en la distribución de la renta no sólo no se reduce, sino que aumenta.

Hay una amplia literatura que confirma estos resultados (para un resumen, véase Tjong y Schmillen, *Income Inequality and Labor Market*

Regulations, World Bank, 2019). Y en España un conocido estudio de BBVA Research (Domenech, *La desigualdad en España, evolución, causas y políticas*, 2016) muestra cómo el 80% del crecimiento que experimentó el índice de desigualdad de Gini tras la crisis de 2008 se debió al incremento del paro.

Pero, ¿cómo es posible que ocurra esto? ¿Es realmente mucho para una empresa pagar a un trabajador 950 euros al mes? La respuesta a esta cuestión es algo más compleja de lo que podría parecer a primera vista. En primer lugar, hay que señalar que abonar un salario de 950 euros a un trabajador tiene para la empresa un coste de más de 1.400 euros mensuales. Hagan el cálculo: multipliquen 950 por 14 pagas; dividan esta cifra por 12 meses; y multipliquenla por 1,29 para incluir los costes de Seguridad Social que soporta la empresa. Y, lo más importante, tiene poco sentido discutir si en términos globales "las empresas" pueden pagar salarios mínimos de 950, 1.000 ó 1.200 euros. Algunas podrán hacerlo sin modificar su plantilla; otras, sin embargo, tendrán que reducir el número de sus empleados para hacer frente a los nuevos costes.

Quienes vean aumentar su salario y conserven el empleo, pasarán a encontrarse, sin duda, en una situación mejor que la anterior. Pero los que lo pierdan verán cómo su calidad de vida se deteriora de forma significativa. Y nada garantiza, desde luego, que, en términos de bienestar social, la ganancia de los primeros compense la pérdida sufrida por los que pasan a engrosar las listas del paro.

Catedrático de Economía, Fundación Civismo.

Las consecuencias de la subida del SMI en 2019 fueron mucho más claras al cambiar la coyuntura



Pablo Hernández de Cos, gobernador del Banco de España.

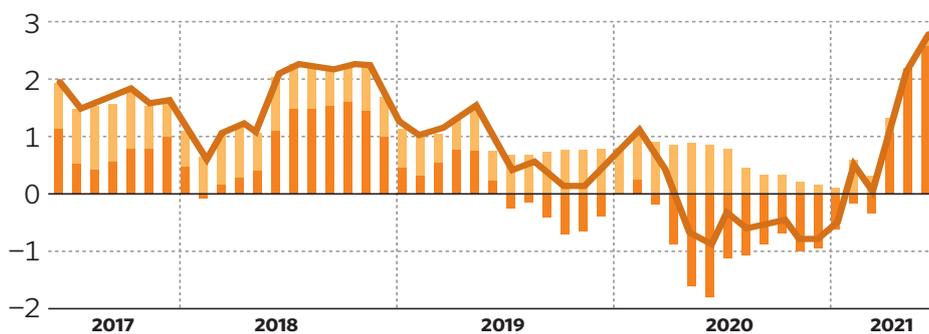
El gráfico

La inflación en máximos de cuatro años



Contribución al crecimiento interanual (puntos porcentuales)

■ IPC subyacente ■ Energía y alimentos frescos — IPC general



Fuente: CaixaBank Research, a partir de datos del INE.

elEconomista

CARBURANTES Y ALIMENTOS FRESCOS IMPULSAN LOS PRECIOS.

La inflación general aumentó 0,5 puntos y llegó al 2,7% en mayo, su máximo desde febrero de 2017. El aumento se debió, en gran medida, a la evolución alcista de los precios de los carburantes y la alimentación. Por su parte, la inflación subyacente (sin energía y alimentos frescos) subió solo 2 décimas frente a abril y se situó en un contenido 0,2%.

Los mercados se moverán al ritmo de la inflación y el empleo

Finanzas.com • original

Las dos referencias que el mercado sigue con mucha atención para buscar pistas en las decisiones que tomarán los bancos centrales, la inflación y el empleo, coincidirán esta semana.

Este miércoles, **Eurostat** publicará el dato preliminar del IPC de junio de la zona euro, en un escenario de mayores expectativas de inflación, a pesar de que tanto **la Fed como el BCE** insisten en que se trata de un fenómeno transitorio.

Lo cierto es que los mercados respiraron tranquilos el pasado viernes cuando se conoció el dato que monitoriza para la inflación la Fed, que es el Índice de precios del gasto en consumo personal (PCE) y su subyacente.

Según la Fed, este índice cuenta con menos componentes que pueden distorsionar la serie.

La cifra estuvo en línea con lo esperado. Se situó en +3,9 por ciento respecto al dato anterior de +3,6 por ciento.

Esto permitió que las bolsas no se pusieran nerviosas y cerraran al alza, animadas por otros buenos datos económicos. El Dow Jones acumuló en la semana más de un 3 por ciento de subida, el Nasdaq más de un 2 por ciento y el IBEX 35 un 0,7 por ciento.

Evolución del mercado laboral en los EEUU

Pero para que los mercados continúen con los avances, será clave la evolución del mercado laboral en los Estados Unidos, con doble cita esta semana.

Este miércoles se publicará la encuesta ADP de creación de empleo correspondiente a junio en el sector privado. Las previsiones apuntan a 480.000 nuevos empleos, una cifra que estaría muy por debajo de la registrada en mayo, que fue de 978.000.

En cambio, para el informe oficial de empleo que se conocerá este viernes, los analistas anticipan un crecimiento hasta 690.000 empleos no agrícolas, lo que supondría 131.000 más que en mayo.

En su última intervención, [el presidente de la Fed, Jerome Powell](#), comentó que las próximas actuaciones del banco central que dirige estarán muy ligadas a la evolución del mercado laboral.

Si se produce una aceleración en la creación de empleo y la inflación mantiene su carácter transitorio, es muy posible que el tapering llegue antes de lo previsto.



Escrivá ve razonable pensar que esta misma semana habrá acuerdo para reformar las pensiones

By Agencias • original

MADRID, 28 (EUROPA PRESS)

El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, ha afirmado este lunes que “es razonable pensar” que esta misma semana se alcanzará un acuerdo con los agentes sociales para sacar adelante la primera pata de la reforma de pensiones.

“Llevamos ya muchas reuniones en las que hemos ido aproximando y mejorando el texto progresivamente y con las aportaciones de todos. Tengo las mayores expectativas con los últimos encuentros que vamos a tener esta semana”, ha indicado el ministro durante su intervención en un desayuno organizado por Nueva Economía Fórum.

Escrivá espera que se concrete “de forme inminente” esta primera parte de la reforma, que, según ha explicado, es “consistente” con las recomendaciones del Pacto de Toledo y con el componente 30 del Plan de Recuperación remitido a Bruselas.

El ministro ha señalado que se trata de una reforma pensada para que dure 25 años, por lo que hay que ajustando el modelo de manera gradual, persiguiendo el mantenimiento activo de los trabajadores en el mercado laboral mediante incentivos.

Escrivá ha indicado que la Seguridad Social hoy, con el nivel de ingresos y gastos que tiene, “no tendría que visualizarse en déficit”, pues si se descuentan los gastos impropios del sistema, superiores a los 18.000 millones de euros, no estaría en ‘números rojos’. A finales de esta legislatura el Estado ya asumirá todos los gastos impropios.

Ahora bien, a partir de 2025 y 2026, el ministro ha reconocido que habrá una cierta “tensión” en el gasto del sistema por la llegada de los ‘baby boomers’ a la edad de jubilación, un problema que la reforma de pensiones ha tenido en cuenta.



ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Gobierno y agentes sociales cierran el primer gran acuerdo sobre la reforma de pensiones

PRIMER PACTO SOBRE PENSIONES EN DIEZ AÑOS/ El Ejecutivo derogará completamente las normas del PP sobre la revalorización de las pensiones y el cálculo de la prestación con la esperanza de vida. Facilita el acuerdo posponiendo puntos conflictivos.

M. Valverde, Madrid

El Gobierno, las patronales CEOE y Cepyme y los sindicatos CCOO y UGT cerraron ayer un acuerdo sobre la primera parte de la reforma de las pensiones. El pacto social, el primero que se consigue sobre las prestaciones de la Seguridad Social diez años después de su última reforma, sólo está pendiente de que la dirección de la patronal lo ratifique hoy.

El acuerdo fue posible tras la decisión del ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, de derogar el denominado Factor de Sostenibilidad. Es decir, el mecanismo por el que la cuantía de la pensión se vincula, entre otros elementos, a la esperanza de vida del nuevo jubilado. Ésta era una condición imprescindible impuesta por los sindicatos para llegar a un acuerdo. CCOO y UGT querían asegurar que el Gobierno deroga completamente la reforma de las pensiones que hizo el Ejecutivo del PP y que se componía de dos elementos polémicos: el Índice de Revalorización de las pensiones, que desvinculaba las prestaciones de la evolución de los precios, con la pérdida de poder adquisitivo en los tiempos de crisis, como consecuencia de la depresión finan-

El Gobierno se compromete a poner 21.000 millones más al año para financiar las pensiones

ciera de entre 2008 y 2013. Y, en segundo lugar, el Factor de Sostenibilidad, que tenía en cuenta la esperanza de vida.

En el primer caso, a partir de la entrada en vigor de la nueva ley, las pensiones se revalorizarán con el IPC. Esto significa que el Gobierno garantiza que las pensiones nunca perderán poder adquisitivo. Si los precios cayesen un año, entonces, en el siguiente ejercicio las rentas de los jubilados se mantendrán igual que en el anterior.

En segundo lugar, el Gobierno, la patronal y los sindicatos negociarán un nuevo Factor de Sostenibilidad, al que han denominado como Factor de Solidaridad Intergeneracional. Su entrada en vigor se retrasa desde 2023 hasta 2027. Y, en todo caso, el Gobierno regulará esta cláusula, si para el 15 de noviembre no hay acuerdo con la patronal y los sindicatos.

Entre otros puntos, el acuerdo también endurece las condiciones de la jubilación



José Luis Escrivá, ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, ayer, en el Forum de Nueva Economía.

anticipada voluntaria, prohíbe a los convenios obligar a los trabajadores a jubilarse antes de cumplir los 68 años e incentiva el retraso en la jubilación, más allá de los 67 años, que será la edad legal en 2027. En este caso, con un incremento adicional de la pensión del 4% por cada año de retraso. O bien, una prima única de hasta

12.060 euros por cada año de demora en acogerse a la jubilación.

Los sindicatos también consideran muy importante el compromiso del Gobierno de aumentar la financiación adicional de la Seguridad Social en 21.000 millones anuales con el fin de poder complementar a las cotizaciones so-

ciales en la financiación de las pensiones. El dirigente de CCOO, Carlos Bravo, explicó que, con ello, "se asegura la financiación de las prestaciones hasta la mitad de la década de los años cuarenta". Este dato es muy importante porque, en ese periodo, se van a jubilar las cohortes de trabajadores que nacieron en la explosión de la

natalidad en los años 60 del siglo XX. Las más numerosas de la Historia de la Seguridad Social.

La patronal ha conseguido desplazar a un segundo tramo de la negociación el incremento de las bases máximas de cotización, de los salarios más altos. Esto significará un aumento de los costes para las empre-

Las pensiones subirán con el IPC, con incentivos para el retraso de la jubilación

Los puntos más importantes del acuerdo suscrito ayer sobre la primera parte de la reforma de las pensiones son los siguientes:

Las pensiones subirán con los precios

Las rentas de los jubilados subirán siempre si lo hacen los precios. Esto significa que los pensionistas nunca perderán poder adquisitivo. Incluso, lo ganarán si la inflación baja algún año.

Desincentivar la jubilación anticipada voluntaria

La reducción de la pensión actuará por mes de adelanto, en lugar de trimestral, con el fin de que el trabajador tenga menos incentivos para retrasar su jubilación. Sobre todo, cuando decida retirarse dos años antes de cumplir la edad legal de jubilación. Ahora está en 66 años, y en 67, en 2027. Hasta ese momento, los coeficientes serán más bajos que los

actualmente vigentes con el fin de incentivar pequeñas demoras en la salida del mercado laboral.

Incentivos para retrasar la jubilación

La pensión aumentará un 4% adicional por año de retraso de la jubilación, tras cumplir los 67 años. Otra medida será ofrecer una prima única de 12.060 euros por cada año de retraso de la jubilación. O una combinación de ambas medidas.

Nuevo Factor de Sostenibilidad

El Gobierno regulará un nuevo modelo de fijar la cuantía de la pensión con la evolución demográfica si no hay un acuerdo social antes de noviembre.

Prohibido obligar a retirarse antes de los 68 años

Los convenios no podrán obligar a jubilarse a los trabajadores antes de cumplir los 68 años. Y en su

caso las empresas tendrán que sustituir a cada trabajador por, al menos, un empleado indefinido. Sólo podrá haber cláusulas de jubilación antes de los 67 años, si los empleados son sustituidos por una mujer con contrato indefinido.

Menos descuento en la pensión para el despido

Las personas que tengan que dejar de trabajar en contra de su voluntad porque son despedidas o cualquier otra causa que haga inevitable dejar el empleo, en función del periodo cotizado, la reducción de su pensión puede estar entre un 4,75% y un 5,50%, con un año de antelación. Si el trabajador se retira dos años antes de lo que le correspondería, la reducción de la pensión puede estar comprendida entre un 12% y un 15%. Estos recortes son mayores para los trabajadores que se jubilen voluntariamente de forma anticipada.

sas. CEOE y Cepyme también ha conseguido retrasar la configuración del fondo público de planes de pensiones para pymes y autónomos. La patronal no está de acuerdo con la competencia que esta disposición puede causar con el sector privado. Escrivá tiene la intención de forzar al sector privado a que baje las comisiones

que cobra actualmente a los ahorradores.

Para un segundo tramo de la negociación sobre la reforma de las pensiones quedan pendientes puntos importantes, como los siguientes: la ampliación del periodo de cotización exigido para calcular la cuantía de la pensión, que ahora está en 25 años. En este pun-

to, los trabajadores podrían elegir los años de mayor cotización para calcular la renta.

También está pendiente la distribución de las bases de cotización de los autónomos, para que puedan cotizar de acuerdo con los tramos de sus ingresos reales.

Sánchez avanza que el PIB creció un 18% anual en el segundo trimestre

TRAS LA GRAN DEBACLE DE 2020/ El presidente del Gobierno habla de una mejora “inédita” de la economía, aunque el PIB todavía seguiría muy lejos de recuperar los niveles previos al estallido de la pandemia.

Pablo Cerezal. Madrid
El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, prevé una recuperación histórica, con un crecimiento “inédito” del 18% en el segundo trimestre en tasa interanual. “Vamos a tener unos números de crecimiento económico este año y el siguiente inéditos”, indicó Sánchez, añadiendo la posibilidad de una revisión al alza en los próximos meses de las previsiones para el conjunto del año por parte de los grandes organismos internacionales. Estos datos parecen invitar al optimismo después del fuerte desplome registrado el año pasado por el coronavirus, pero todavía queda mucho camino por recorrer para la recuperación completa, ya que este incremento dejaría a la economía todavía un 7,5% por debajo de los niveles previos al estallido de la pandemia del coronavirus.

“Vamos a tener unos números de crecimiento económicos este año y el siguiente inéditos, las propias instituciones europeas e internacionales está revisando aún más al alza las previsiones de crecimiento económico y de creación de empleo en nuestro país”, afirmó Sánchez en una entrevista en la *Cadena Ser*. El presidente del Gobierno señaló que España está ante un momento que representará una “gran oportunidad” porque está superando el Co-



El Rey Felipe VI y el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, ayer a su llegada al Mobile World Congress.

vid-19 y cuenta también con los recursos procedentes del plan de recuperación de la Unión Europea. “Esta gran apertura que estamos haciendo va a identificarse con una gran recuperación”, apostilló.

Hay muchos indicadores que apuntan a un fuerte rebote económico en el segundo trimestre del año que se prolongaría hacia el final del ejercicio, debido a que el avance de la vacunación permite la progresiva reapertura de la economía, lo que dará salida a una gran demanda embalsada a lo largo del último año, lo

La vacunación y la reapertura de la actividad dan sustento al avance de la economía

que será clave en sectores como el turismo, donde buena parte del consumo estaba paralizado por las restricciones sanitarias y el temor a los contagios y donde buena parte de la oferta también permanecía en estado de hibernación ante la previsible falta de clientela.

De hecho, los datos adelan-

tados del Índice de Gestores de Compras que maneja la consultora Markit (PMI, por sus siglas en inglés) señalan que el sector servicios español apunta a su crecimiento más fuerte desde hace seis años, mientras que la industria registra los mejores datos desde que se comenzó a elaborar el indicador, en 1998. Todo ello, además, viene respaldado por los muy buenos datos de nuevos pedidos en todo el mundo y el aumento de los contratos, lo que daría solidez a este incremento de cara a los próximos meses. Sin embargo, este

avance viene lastrado por distintos elementos, como la falta de materias primas, que pone en aprietos a sectores como el del automóvil, la quiebra de empresas el último año o la incertidumbre de cara al futuro.

Recuperación parcial

De hecho, a la economía española todavía le queda mucho camino para recuperar los niveles de actividad previos al coronavirus. Así, el crecimiento de este trimestre, a pesar de resultar muy llamativo, dejaría a la economía un 7,5% por debajo de los niveles previos a la crisis del coronavirus. Y, además, buena parte de este crecimiento tiene más que ver con el contraste con la base estadística del año pasado, donde la economía cayó a niveles mínimos por el confinamiento y el cierre de las actividades no esenciales, que con un crecimiento real. De hecho, este crecimiento del 18% anual apenas se traduciría en un avance trimestral del 1,2% entre abril y junio. Esto es, una cifra muy escasa si se tiene en cuenta que el primer trimestre comenzó con grandes restricciones sanitarias y con los problemas derivados de la borrasca *Filomena*. Todo ello hace que el grueso de la recuperación dependa de que este crecimiento se acelere en verano con el turismo.

Editorial / Página 2



La ministra de Hacienda y portavoz del Gobierno, María Jesús Montero, en la rueda de prensa posterior al último Consejo de Ministros. EFE

Presupuestos 5 días después de los indultos

Hacienda publica en el BOE el inicio del proceso para tramitar las cuentas de 2022

DANIEL VIAÑA MADRID Con apenas cinco días de diferencia, el Boletín Oficial del Estado (BOE) ha registrado dos publicaciones de gran relevancia. Sin duda, la primera de ellas, la que recoge los indultos de los políticos catalanes presos, tiene una mayor trascendencia histórica. Pero la de ayer, y por la que Hacienda inicia el proceso de aprobación de los Presupuestos Generales del Estado (PGE) de 2022, presenta también un notable peso en la «recuperación» tras el mayor desplome económico en tiempo de paz. Y entre las dos se antoja evidente una relación dado que el Gobierno necesita el voto independentista y, en concreto, el de ERC para aprobar las próximas cuentas.

La aprobación de los Presupuestos de 2021 ya precisó el apoyo de multitud de formaciones, algunas tan dispares como PNV, Compromís, Teruel Existe o Nueva Canarias. Todas ellas tendrán que volver a votar de forma positiva, al igual que ocurre con PDeCAT, pero el apoyo que parece

más imprescindible es el de ERC, tanto por el número de escaños como por el deseo del propio Ejecutivo de que la formación de Oriol Junqueras y Gabriel Rufián esté entre sus socios.

Hacienda, por su parte, señala que las negociaciones formales todavía no han comenzado. Y desde el Gobierno se transmite que si finalmente no fuese posible tramitar los Presupuestos, prorrogar los de 2021 supondría un trastorno totalmente asumible. De he-

El Ejecutivo requiere el apoyo de multitud de formaciones, incluyendo a ERC

cho, el Ejecutivo de Pedro Sánchez gobernó durante más de dos años con las cuentas de Cristóbal Montero que, evidentemente, pertenecían a otra formación política.

Pero, al mismo tiempo, las cuentas 2022 deberían ser las que reco-

jan e impulsen la recuperación que se empiece a registrar, especialmente, en el segundo semestre de este año. Y en ese contexto, una medida tan potente como la de los indultos es, además de otras muchas cosas, un paso evidente para volver a atraer a ERC.

«A medida que la actividad se ha ido reanudando en el transcurso del año 2021, la política del Gobierno se está centrando en recuperar los niveles de producción y crecimiento potencial previos a la pandemia y, con ello, volver a la senda de progreso y prosperidad de nuestra sociedad», explica Hacienda en la publicación en el BOE. Y añade: «La estrategia de la política económica y fiscal del Gobierno es, por tanto, clara. A corto plazo, seguir apoyando la recuperación,

que se irá consolidando a medida que se acelere el proceso de vacunación y la situación sanitaria se vaya normalizando».

TECHO DE GASTO, EN JULIO

En este proceso, el primer paso será la aprobación del llamado te-

cho de gasto, punto que el Gobierno quiere dejar cerrado antes de las vacaciones de agosto. Al igual que ocurrió el pasado año, en 2022 seguirán suspendidas las reglas europeas que limitan el déficit presupuestario y la deuda de los Estados, por lo que el Ejecutivo sólo tendrá que presentar el límite de gasto no financiero a modo informativo y no pasar la votación del Congreso. En este sentido, la previsión del Gobierno es llevar a cabo «uno de los mayores descensos del déficit público», ya que estima que la desviación presupuestaria pasará del histórico 11% del Producto Interior Bruto (PIB) de 2020, a un 8,4% este año y un 5% en 2022.

Y ya en septiembre, el objetivo del Ministerio de Hacienda que dirige María Jesús Montero es presentar las cuentas en la Cámara baja. En caso de que el proceso se lleve a cabo y se cierre en los mencionados tiempos, sería la primera vez desde 2016 en la que el Gobierno es capaz de tramitar los presupuestos en los plazos recogidos en la Constitución.

DATOS

+53%

Incremento. El límite de gasto no financiero del Presupuesto del Estado para 2021 que el Consejo de Ministros aprobó el pasado año fue de 196.097 millones, lo que supuso un incremento del 53% incluyendo transferencias extraordinarias a las comunidades y Seguridad Social y parte de los fondos europeos.

5%

De déficit en 2022. A pesar de la suspensión de las reglas fiscales, el Gobierno asegura que, a medida que las condiciones lo permitan, la política se reorientará hacia posiciones fiscales «más prudentes». Por ello, para 2022 contempla uno «de los mayores descensos del déficit», desde el 8,4% en 2021 al 5% en 2022.

Cuatro de cada diez euros que lleguen de la PAC irán a parar a políticas verdes

► Los ministros de Agricultura de la UE culminaron ayer tres años de negociaciones

CARLOS MANSO CHICOTE
MADRID

Fin a tres largos años de negociaciones para fijar las reglas de juego de la nueva PAC (Política Agraria Común) 2021-2027, que no entrarán en vigor hasta el próximo 1 de enero de 2023 y de la que se beneficiarán 695.000 agricultores y ganaderos españoles. Los ministros de Agricultura de los 27 países miembros de la Unión Europea (UE) avalaron ayer el principio de acuerdo alcanzado el viernes, entre las críticas y el escepticismo de las principales organizaciones agrarias (Asaja, COAG y UPA). En concreto, estos acordaron que el 40% de todos los fondos de la PAC –solo España recibirá un montante total de 47.724 millones de euros para el periodo 2021-2027– se dediquen a las políticas medioambientales y climáticas. Mientras que, en el caso de los 'ecoesquemas', estos serán el 25% de las ayudas directas aunque se ha flexibilizado esta condición para países como España en 2023 y 2024.

Hay más novedades: en lo referente al nivel de convergencia interna de las ayudas, los ministros de Agricultura de los 27 acordaron un mínimo del 85% en 2026. En este contexto, Bruselas ya ordenó en diciembre, en sus recomendaciones al futuro plan estratégico español, que las regiones de pago se reduzcan drásticamente. España organiza los pagos de la PAC en 50 regiones de pago. Solo Grecia tiene más de una. Concretamente, cuatro. De igual forma, también los ministros dieron luz verde al establecimiento de un tope máximo a las ayudas de 100.000 euros por perceptor. Además de establecer en

el 20% de las ayudas el denominado 'pago redistributivo', como apoyo a las medianas y pequeñas explotaciones.

Otros logros destacados de un consejo de Agricultura, que se celebra hasta mañana en Luxemburgo: el mantenimiento de las ayudas acopladas en hasta el 15%, incluyendo los referentes a los cultivos de alto valor o que el 3% de todas las actuaciones previstas irán dirigidas a jóvenes (ayudas de hasta 100.000 euros por nueva instalación). De igual forma, se mantienen los programas sectoriales para el vino, la apicultura –con un incremento de su dotación– y el de frutas y hortalizas. En paralelo, se ha introducido un nuevo programa para el aceite. También se han alargado los derechos de plantación de viñedo de 2030 a 2045.

Críticas y escepticismo

Luis Planas, ministro de Agricultura, lo reconoció ayer entre líneas: defendió que lo pactado en Luxemburgo era «un buen acuerdo» para España, pero pidió un gran pacto alrededor del plan estratégico u hoja de ruta de la aplicación de la PAC en España, que deberá entregar antes de final de año a Bruselas. No lo va a tener sencillo en este aspecto.

Para el director de Relaciones Internacionales de Asaja, Ignacio López, «la mejor noticia es que haya habido un acuerdo, ya que permite avanzar». Sin embargo, el representante de la organización agraria mayoritaria critica el elevado rol de las políticas medioambientales (a las que se dedicará el 40% de todos los fondos). «Es un 10% más que el resto de políticas europeas, el Pacto Verde lo fijó en un 30%», apunta López, quien lamenta que los agricultores y ganaderos tendrán que hacer «un esfuerzo aún mayor», cuando sus rentas no llegan al 50% de la media de las de muchos sectores económicos. Todo ello, denuncia, con un presupuesto que se ha reducido en términos de euros constantes en un 10% con respecto al periodo 2014-2020.

Por su parte, desde COAG criticaron que la nueva PAC «no es justa, ni social», y advirtieron de que acelerará el «proceso de 'uberización' del campo español y europeo». UPA añadió el viernes que la nueva PAC «abre posibilidades» a los pequeños y medianos agricultores, aunque pidieron esperar a la letra pequeña y elogiaron algunas medidas como destinar el 3% del presupuesto a los jóvenes.

UN CHEQUE EUROPEO PARA LA AGRICULTURA

47.724

millones de euros recibirá España en la PAC 2021-2027, un 0,16% más que en el periodo anterior y con un presupuesto mermado por el Brexit.

España tiene el parque de viviendas sociales más bajo de Europa, el 1,1%

Harían falta 1.400 millones al año en ayudas al alquiler para evitar los desahucios

2.000 euros para lograr que el alquiler llegara a niveles sostenibles, del 39,5% de su renta familiar (y el 31% de su renta disponible para el consumo), lo que supondría un coste anual de 1.400 millones de euros en ayudas públicas. “Una parte de la población simplemente no puede pagar un alquiler en el mercado libre, y ahí vienen luego la morosidad y los desahucios. Solo con ayudas públicas se pueden evitar”.

A medio y largo plazo, sin embargo, resulta más económico para la administración incentivar a inversores privados para pongan en alquiler viviendas sociales, con fórmulas como las que han puesto en marcha Portugal o Francia. “Con el nivel de déficit y deuda que tienen las administraciones públicas en España es ilusorio pensar que las viviendas sociales que se necesitan las puede construir el Estado”, señaló.

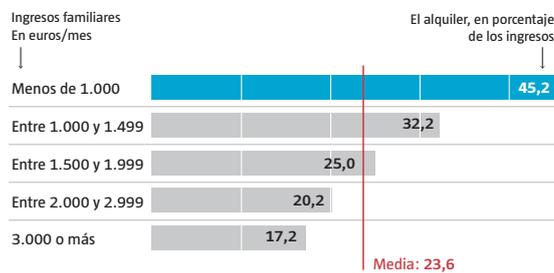
El modelo portugués, explicó, se basa en aumentar al 100% la deducción en el IRPF a los propietarios que bajen los alquileres de sus viviendas más de un 15%. Esta medida resultaría rentable a propietarios con una base imponible superior a los 40.000 euros y tendría un coste muy bajo para las finanzas pública.

El modelo francés, a su vez, da una deducción fiscal de entre el 2% y el 4% a quienes inviertan hasta 400.000 euros (en función de las zonas) en viviendas que se destinen a alquiler social entre 5 y 15 años. “Es un esquema que permite al propietario recuperar aproximadamente el 20% de su inversión al cabo de 11 años de tener la vivienda en alquiler social”, señala Oliver.

Ambas fórmulas, explicó, producen un rápido aumento del parque de vivienda social. “Antes las políticas de vivienda se centraban en promover la propiedad, pero tras la crisis financiera, con el aumento de los precios de los pisos, la falta de crédito y el aumento de la desigualdad social se han de volcar en impulsar el alquiler social”, concluyó.

ACCESIBILIDAD DEL MERCADO DEL ALQUILER

Porcentaje de los ingresos familiares disponibles, en el 2019



FUENTE: Profesor Josep Oliver, UAB

A. Monell / LA VANGUARDIA

ROSA SALVADOR

Barcelona

España cuenta con el menor parque de viviendas sociales en alquiler de todos los países europeos de la OCDE, con apenas 290.000 inmuebles, el 1,1% de todas las viviendas del país, según un estudio sobre la situación del mercado del alquiler en Europa elaborado por el profesor Josep Oliver, catedrático emérito de la UAB. El estudio, presentado ayer en el Club Immobiliari Esade, destaca que estamos fuera de los estándares europeos: en Holanda las viviendas sociales suponen el 38% del parque de alquiler, el 17,4% en el Reino Unido o el 14% en Francia, entre los grandes países europeos.

A la vez, señala Oliver, España es también de los países que dedican menor presupuesto a ayudas a la vivienda, de manera que las subvenciones al alquiler solo suponen el 3,5% de los ingresos de las familias más pobres, frente al 56% en Francia, el 31% en el Reino Unido o el 28% en Alemania.

Esta situación, señala Oliver, provoca que España esté entre los países de la OCDE en los que el 20% de familias más pobres (con ingresos de menos de 1.200 euros mensuales) han de destinar un mayor por-

centaje de su renta a pagar el alquiler: el 39,6%, pero alcanza al 76,2% de los ingresos cuando están en el mercado libre, sin acceso a viviendas sociales. En este colectivo (unas 700.000 familias), la mitad de ellas inmigrantes, el problema de acceso a la vivienda es estructural. “El problema no es la subida de los alquileres porque en el 2014, con las rentas en mínimos, la accesibilidad era pe-

MÁS VIVIENDAS SOCIALES

Los expertos proponen copiar las fórmulas de Portugal o Francia para atraer inversión privada

TOPES INÚTILES

700.000 familias que ingresan menos de 1.200 euros/mes no pueden pagar la renta

or. Entonces el alquiler se llevaba de media el 26,3% de la renta familiar en España y hoy solo el 24,5%. Las familias más pobres, explica, entonces estaban más afectadas por el desempleo y luego se han visto más



Una promoción de viviendas sociales en Poble Nou (Barcelona)

beneficiadas por la recuperación. “Estos son datos precovid, que empeorarán en el 2021, por la pérdida de empleo o de salarios que han sufrido las personas en los estratos de renta más bajos”, reconoció.

Los problemas de acceso a la vivienda, explicó Oliver, son comunes a la mayoría de los países de la OCDE, que los han afrontado con soluciones diferentes: el control de rentas (en Berlín, París o Catalunya); fijar el precio de la vivienda como criterio de la política monetaria del banco central (Nueva Zelanda) o con estrategias para captar a inversores privados para que pongan en el mercado vivienda social. “To-par los alquileres no soluciona el problema de accesibilidad, porque aunque no suban las rentas, o incluso si bajan, hay una parte de la población que no las puede pagar”.

El profesor señaló que a corto plazo la medida más efectiva es dar ayudas al alquiler a las familias con menos recursos, como hay en la mayoría de países europeos. A su juicio, una ayuda de 1.000 euros anuales por familia (83 euros/mes) costaría al Estado 700 millones de euros anuales, pero habría de ser de



El ministro de Política Territorial y Función Pública, Miquel Iceta, el miércoles en el Congreso. / J. L. ROCA (POOL)

Los interinos que lleven más de tres años se convertirán en indefinidos no fijos

El Supremo considera cualquier plazo mayor “injustificadamente largo” y se alinea con lo establecido por la justicia europea

G. R. PÉREZ, Madrid
Después de varios años de varapalos en los juzgados españoles, los trabajadores interinos que han visto cómo su condición de temporales se cronificaba dentro de la Administración —unos 800.000 según denuncian los sindicatos— ven al fin satisfecha

una de sus reclamaciones históricas. El Tribunal Supremo ha decidido rectificar su doctrina y la duración máxima de un contrato de interinidad por vacante en el sector público no podrá ser superior a los tres años. Y va más allá: cuando se supere este periodo de tiempo el trabajador

pasará a adquirir la condición de indefinido no fijo.

Así lo comunicó ayer el alto tribunal después de que el Tribunal de Justicia de la Unión Europea declarase contraria al derecho comunitario la jurisprudencia española que permitía la ampliación de este periodo de tiempo

po si antes no se habían resuelto los procesos selectivos. A tenor de esta consideración, el Supremo determina que una duración superior a tres años del contrato de interinidad debe considerarse “injustificadamente larga”, y por ello el trabajador pasará a ostentar la condición de indefinido no fijo. De hecho, señala que la duración del periodo de interinidad debe ajustarse al tiempo que duren los procesos de selección iniciados para cubrir la vacante, “conforme a lo dispuesto en su normativa legal o convencional específica”. Por lo tanto, si terminan en un plazo anterior a los tres años se ajustarán a él. Pero nunca si el proceso no se solventa en ese periodo de tiempo.

El contrato de indefinido no fijo es aquel que solo otorga al trabajador la fijeza de la plaza hasta que se convoque una oposición o concurso para ocuparla. Una vez abierta esta convocatoria, el mismo trabajador podrá presentarse junto con otras personas y optar a ella para quedársela, ahora sí, de manera fija. Otra condición particular de esta modalidad de contratación es que no permite que otro trabajador público con la condición de fijo y que pretenda ocupar la plaza del indefinido no fijo a través de un proceso de promoción interna o concurso de traslados pueda hacerlo. El cambio de dirección del alto tribunal en esta materia es considerable, ya que en varias ocasiones anteriores se había mostrado contrario a la modificación.

El Tribunal de Justicia europeo recibió la consulta del Tribunal Superior de Justicia de Madrid acerca del caso de una trabajadora interina del Instituto Madrileño de Investigación y Desarrollo Agrario y Alimentario (Imidra). La mujer había encadenado contratos temporales entre 2003 y 2016, hasta que en ese último año su plaza fue consolidada y adjudicada a un trabajador fijo tras un proceso extraordinario. La trabajadora impugnó su despido en 2017 ante el Juzgado de lo Social de Madrid, que falló a su favor condenando al Imidra a que la indem-

Una sentencia en Luxemburgo marcó el cambio de la jurisprudencia

Era una reclamación histórica de los temporales en la Administración

nizase. Sin embargo, el instituto recurrió al Superior madrileño, que elevó una consulta al tribunal europeo con sede en Luxemburgo. En una sentencia del pasado 3 de junio, el tribunal de la UE se posicionó en contra de la normativa española que permite la renovación continua de contratos temporales en el sector público a la espera de procesos de selección.

La rebaja de la temporalidad es un asunto primordial en el Gobierno, y el motivo principal por el que se han recibido tirones de orejas desde Europa recurrentemente. Por ello, el Ministerio de Función Pública trabaja en un proceso de estabilización de los trabajadores interinos de la Administración Pública, y en la reforma del Texto Refundido del Estatuto Básico del Empleado Público (TREBEP) para evitar su reproducción en el futuro. Estos dos asuntos, junto con las aportaciones que realicen hoy las comunidades autónomas, serán el epicentro de la reunión de la Conferencia Sectorial que está programada para el jueves, 1 de julio.

La sentencia del Supremo va en sintonía con los plazos que maneja el departamento que dirige el ministro Miquel Iceta, quien también plantea determinar que el plazo máximo de permanencia en interinidad sea de tres años; además de la voluntad de establecer una indemnización con 33 días por año trabajado a los interinos que sean contratados a partir de la entrada en vigor del nuevo acuerdo.

La carpeta de Aragonès para Sánchez: referéndum, amnistía, fondos europeos y Aeropuerto del Prat El president soslaya la presión de sus socios y acude a la reunión en la Moncloa con la intención de encarrilar la mesa de diálogo y de tratar otros temas candentes. El Gobierno quiere que la Generalitat abandone las posiciones de máximos, como el referéndum de autodeterminación o la amnistía, y que el diálogo empiece por asuntos en los que pueden hallar puntos de encuentro Sánchez rechaza que Junqueras esté en la mesa de diálogo

Irene Castro • [original](#)

Pedro Sánchez y Pere Aragonès se reúnen este martes para sentar las bases del diálogo entre el Gobierno y la Generalitat. El encuentro, que Moncloa enmarca dentro de la ronda con presidentes autonómicos a la que obliga el protocolo tras sus correspondientes investiduras, se produce en pleno deshielo: una semana después de que el Consejo de Ministros concediera el indulto para la salida de la cárcel de los nueve líderes independentistas y tras varios gestos por parte del nuevo Govern, como la [presencia de Aragonès en una cena con el rey](#) o la renuncia a la vía unilateral, que llenan de argumentos al Ejecutivo de Sánchez. Sin embargo, en Moncloa llevan días pidiendo a la Generalitat que aterrice opciones viables para ir avanzando en el diálogo y que abandone las posiciones de máximos, como el referéndum de autodeterminación o la amnistía, que son líneas rojas para los socialistas y las que precisamente Aragonès pondrá sobre la mesa como punto de partida.

[El Gobierno ralentiza el diálogo con la Generalitat y acelera la agenda social](#)

[Saber más](#)

"Amnistía y autodeterminación" es el lema que Aragonès ha acabado [convirtiendo en una constante](#) de su corta trayectoria presidencial, pero también la fórmula que permite mantener la cohesión del mundo independentista. Por eso, para el líder de ERC esas dos cuestiones deben aparecer sí o sí en la reunión. Pero Aragonès no tiene previsto quedarse ahí. El president quiere encarrilar la mesa de diálogo, no solo la fecha en la que se reunirá, sino todos los pasos posteriores. "Cronología y metodología", afirman fuentes de la Generalitat.

Es a través de esa nueva mesa de diálogo donde el Govern quiere abordar la solución sobre el resto de temas de corte judicial que se quedaron fuera del alcance de los indultos. En concreto, hay tres ámbitos que les preocupan: la situación de los políticos en el exterior, los juicios pendientes contra altos cargos y las causas del Tribunal de Cuentas. Problemas todos ellos que, para Aragonès y los suyos, se solucionarían con una amnistía, que es la propuesta que defenderán ante el presidente del Gobierno. Sin embargo, el republicano también tiene interés en conocer las propuestas que tenga Sánchez sobre esto.

"No vamos a una visita de cortesía ni a una recepción, sino a un encuentro de trabajo", indican fuentes del equipo de Aragonès. Con este espíritu, el president tiene también previsto plantear otras cuestiones de actualidad, sociales y económicas, que poco tienen que ver con el procés, pese a las presiones de sus socios de Junts que este mismo lunes le han exigido limitarse a hablar de autodeterminación y amnistía. Sin embargo, el president quiere aprovechar la visita para tratar sobre los fondos europeos, sobre los que el PSOE y ERC ya han llegado a varios pactos en el Congreso, pero que el Govern desea aclarar en detalle. Más allá de lo que puedan hablar de forma bilateral, Sánchez tiene previsto abordar en profundidad el reparto de los fondos en una conferencia de presidentes la última semana de julio.

Otro de los temas candentes que figuran en la carpeta con la que se presentará Aragonès es la ampliación del Aeropuerto de El Prat. El Ministerio de Transportes, Aena, la Generalitat y

los municipios afectados no están siendo capaces de llegar a un acuerdo sobre la [fórmula para aumentar la carga del aeropuerto](#) sin afectar la zona ecológica protegida. Junto a eso, la Generalitat también reclama mejoras en el Puerto de Barcelona y la Zona Franca.

Causas judiciales y Tribunal de Cuentas

Una vez superado el trance de los indultos, en el Ejecutivo admiten que el camino no será expedito y consideran que se verá alterado por elementos externos. Aunque se muestran confiados en que el Tribunal Supremo no revocará la medida de gracia, reconocen que habrá "piedras" que aún quedan de los vestigios de 2017. [Esa fue precisamente la expresión](#) que utilizó el ministro de Transportes y secretario de Organización del PSOE, José Luis Ábalos, para referirse a [las causas pendientes ante el Tribunal de Cuentas](#) de decenas de cargos independentistas por el 1-O a los que reclama en torno a un total de 10 millones de euros, a falta de que se concrete la cantidad reclamada por el segundo de los procedimientos abiertos.

La reunión de Sánchez y Aragonès coincide en el tiempo con la citación por parte de ese organismo a la cuarentena de cargos investigados, entre los que figuran los expresidentes de la Generalitat Artur Mas y Carles Puigdemont. En esta vista, el organismo de control deberá comunicar la cuantía que considera que presuntamente destinaron al procés las delegaciones catalanas en el exterior y el Consejo de la Diplomacia Pública de Catalunya, conocido como Diplocat.

Mientras Aragonès considera que el Gobierno "tiene mecanismos claros" para frenar las actuaciones que, a su juicio, están "llenas de irregularidades", en el Ejecutivo consideran que tienen poco margen de actuación frente a ese órgano politizado y en manos de la derecha, aunque entienden la reclamación —e incluso les preocupa el problema reputacional que supone que 33 premios Nobel hayan salido públicamente en defensa del exconseller Andreu Mas-Colell, uno de los afectados que está bajo amenaza de embargo de todas sus propiedades y cuentas—.

Sánchez ha evitado pronunciarse en los mismos términos que Ábalos y ha mostrado el respeto a las decisiones de ese órgano que ha recordado que es un órgano administrativo y ha dejado claro que sus resoluciones pueden ser recurridas en la vía judicial. No obstante, ha descartado darle la instrucción a la Abogacía del Estado para lo haga, como sí ha defendido la ministra de Igualdad, Irene Montero.

Agenda para el reencuentro o referéndum pactado

Pese a que la amnistía y la autodeterminación son líneas rojas para el PSOE, el Gobierno aceptó sentarse a hablar de todo con el independentismo y permitió que esas propuestas estén sobre la mesa. Desde la Moncloa escuchan aunque repiten que no tienen encaje en el marco constitucional en el que pretende buscar la solución al conflicto político. De ahí que el Ejecutivo reclame a la Generalitat que el diálogo comience por aquello en lo que ambas partes se puedan entender, como infraestructuras, financiación o autogobierno.

Lo que pondrá Sánchez sobre la mesa será la [Agenda del Reencuentro](#) que elaboró hace más de un año y que se base en las peticiones que primero Artur Mas y después Carles Puigdemont hicieron llegar al Gobierno central hace años, a excepción del referéndum pactado. Algunos de los 44 puntos que forman esa propuesta ya están, a juicio del Gobierno, poniéndose en marcha, como el impulso a ciertas infraestructuras como el aeropuerto de El Prat o políticas, como el acceso universal a la sanidad, entre otras; en otros casos, como la gestión autonómica del 0,7% del IRPF, el Ejecutivo está dispuesto a negociarlo.

De cómo salga la negociación entre ejecutivos dependerá en buena medida la supervivencia de Sánchez en la Moncloa. Aunque el Gobierno se prepara para una guerra de desgaste de la derecha e intenta no obsesionarse con las encuestas, lo cierto es que todas empiezan a dibujar un recorte en la distancia que separa a los socialistas del PP. Por eso, a pesar del alivio que supuso para el Gobierno el encaje que tuvo la decisión al recibir el apoyo de sectores sociales, como el empresarial e incluso la Iglesias, el mensaje ante la nueva etapa es de prudencia respecto a la llegada a buen puerto de las conversaciones.

"Siempre uno tiene la sensación de que no vamos a arreglar de la noche a la mañana lo que se ha estropeado durante estos diez años, pero es cierto que estamos dando los primeros pasos para poder avanzar en la resolución de esta crisis", expresó Sánchez este lunes nada más comenzar la [entrevista en la Cadena SER](#). Distintos miembros del Ejecutivo han reiterado en los últimos días que el "éxito" de la mesa de diálogo no está garantizado. También ERC cree que el plan es difícil, pero ambas partes se han conjurado para, al menos intentarlo y en la gestión de día a día –que engloba varios niveles– las maquinarias están funcionando por ahora.

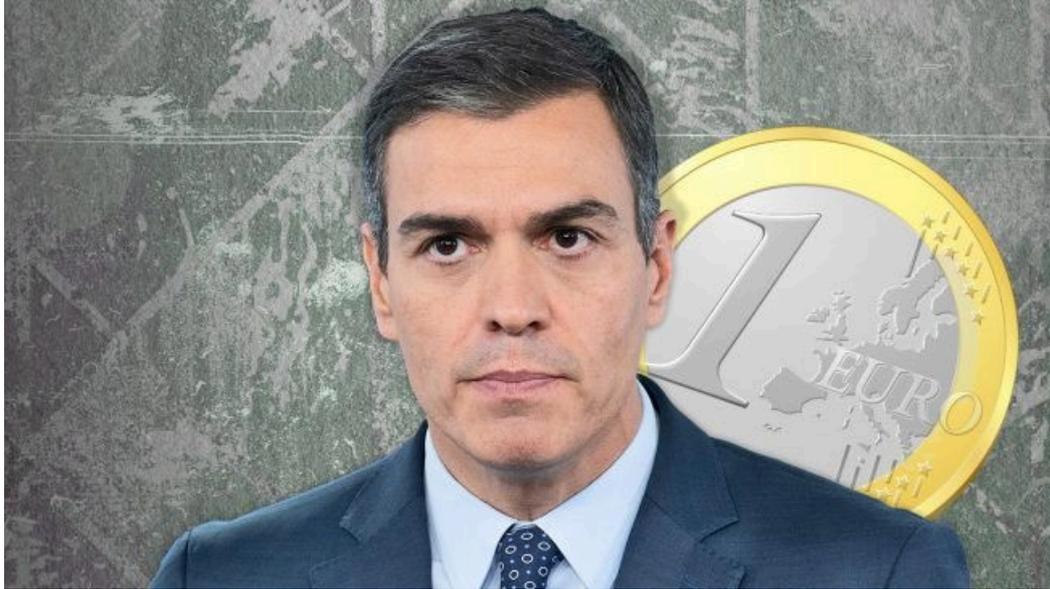
Por su parte, Aragonès está interesado en que el diálogo con el Gobierno fluya y en que la etapa de la reconstrucción tras la pandemia sirva también para mejorar la situación social de los catalanes y la economía de la comunidad. Con todo, los republicanos consideran que esa agenda económica no es suficiente para apacar el conflicto catalán, para el que consideran que hará falta que Sánchez haga una propuesta política sobre la que negociar. Para el Govern, el referéndum de autodeterminación es una petición de mínimos del que no tiene previsto descabalgarse.

Aunque Sánchez repite que no pretende que los independentistas abandonen sus "ideales", sí espera abandonen a su aspiración de separarse de España y apuesta por un "acuerdo pactado" que para los socialistas tendría una buena base en las partes del Estatut que fueron liquidadas. "Si vivimos juntos, tendrá que decidir el conjunto de la ciudadanía sobre qué es lo que queremos que sea España", expresó el presidente este lunes.



El Gobierno deja fuera de la rebaja del IVA de la luz al 85% de los hosteleros: «No aguantamos más»

Andrea Aguado Robles • [original](#)



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez.

Con la [rebaja del IVA de la luz](#) del 21% al 10% hasta final de año no todos los españoles respiran tranquilos pese a las promesas del Gobierno de Pedro Sánchez de «no dejar a nadie atrás». Un total de **240.000 bares y restaurantes** sufrirán las consecuencias del subidón de los precios de la energía en su factura del mes de junio, lo que se traduce en algo más del 85% de los negocios de hostelería de España, ya que superan la potencia contratada para poder optar a la reducción de la fiscalidad de la energía, viéndose obligados a seguir pagando un recibo que ya roza máximos históricos.

Así lo han confirmado fuentes de **Hostelería España** en conversaciones con este diario, que explican que «la rebaja de la carga fiscal de la factura de luz beneficia principalmente a los hogares y se olvida de los autónomos que trabajan en el sector de la hostelería, cuyos horarios se centran en los momentos en los que el mercado eléctrico está más estresado, porque tienen una potencia contratada supera los 10 kilovatios (kW)». «No aguantamos más», denuncian.

La factura de la luz, supone un 25% de los costes fijos de los hosteleros que ha visto cómo sus gastos se incrementaban un 40% en los últimos dos años: el recibo de la luz suponía un coste medio de 230 euros mensuales en 2019, pasando a los 300 euros el pasado año. En junio, tras dispararse los precios de la luz con la entrada en vigor de la nueva tarifa de la luz, los trabajadores pagarán más de 340 euros al mes. Esto supone que a final de año se habrán gastado cerca de **3.600 euros en la factura eléctrica**.

Unas cifras que se traducen en algo más del **2% de la facturación anual** de los restaurantes y bares, tras el impacto que ha asestado la crisis del coronavirus al sector, que ha provocado un desplome de los márgenes de los negocios por las medidas restrictivas impuestas por los distintos gobiernos para hacer frente a la incidencia acumulada en plena escalada del **Índice de los Precios al Consumo (IPC)**.

«Cerca del 80% de los establecimientos de hostelería no podrán beneficiarse de esta rebaja y en el sector existe una preocupación creciente porque se convierta en una tendencia a largo plazo», aseguran. Ante este escenario, piden que «el Ejecutivo de Pedro Sánchez aborde con carácter urgente una serie de políticas de eficiencia energética dentro del desarrollo de los **fondos europeos Next Generation** para orientarlos hacia la sostenibilidad y digitalización con el objetivo de mantener la competitividad».

El 'tarifazo' de Sánchez

Desde finales de 2020 y, especialmente, desde marzo de 2021, el aumento de las cotizaciones del gas natural en los mercados internacionales y de las cotizaciones de CO2 en el Mercado Europeo de Derechos de Emisión (ETS en inglés) ha provocado un indeseado incremento del precio de la electricidad, que ha registrado un precio medio en el mercado mayorista de 67,12 euros por megavatio hora (MWh) en mayo y superior a 80 euros por MWh en lo que va de junio, un precio muy superior a los **34 euros por MWh** registrados el año pasado.

La suspensión del impuesto implicará una reducción de la recaudación de unos 400 millones de euros. Sin embargo, ello no afectará al déficit público porque la caída de los ingresos lleva aparejada una menor transferencia desde el presupuesto de la Secretaría de Estado de Energía a la **Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC)**.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

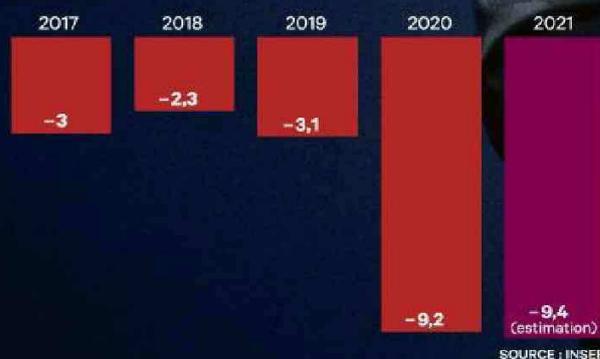
Déficit: l'équation difficile de Bercy pour 2022

- L'exécutif est en pleine préparation du budget 2022, année électorale.
- Après 15 mois de « quoi qu'il en coûte », les demandes de nouvelles dépenses et de hausses d'effectifs affluent encore.
- L'Élysée et Bercy mettent le holà.
- Les moyens de nombreux ministères auront beaucoup augmenté depuis 2017.

// PAGE 2 ET L'ÉDITORIAL D'ÉTIENNE LEFEBVRE PAGE 14

Le déficit public

En % du PIB



Bruno Le Maire, ministre de l'Économie et des Finances. Photos: Eric Tschizen/REA et OHH

Budget : le casse-tête de Bercy pour 2022

- L'exécutif entre dans le vif du sujet pour la préparation du budget pour 2022 et veut sortir de la logique du « quoi qu'il en coûte ».
- Les différents ministères ont réclamé 22 milliards de dépenses nouvelles, alors que les marges de manœuvre n'excèdent pas 8 milliards.

FINANCES PUBLIQUES

Renaud Honoré
 @r_honore

Depuis son arrivée à l'Élysée, Emmanuel Macron se plaît à utiliser régulièrement le slogan des partisans du Brexit, « reprendre le contrôle ». Ce slogan vaut-il à ses yeux pour les finances publiques ? Olivier Dussopt, le ministre délégué des Comptes publics, boucle ce mercredi le premier tour de sa traditionnelle rendez-vous de préparation du budget avec ses collègues du gouvernement et il apparaît que « reprendre le contrôle » du déficit et de la dette en 2022 ne sera pas chose aisée après quinze mois de « quoi qu'il en coûte ».

Mercredi dernier, lors du Conseil des ministres, Bruno Le Maire, le ministre de l'Économie, et Olivier Dussopt ont tenté de faire admettre à leurs collègues que le robinet à milliards d'euros allait être refermé. « C'était un appel à la responsabilité des ministres », indique une source à Bercy. Le message était clair : « La croissance repart fort, et promet d'être une des plus importantes en Europe grâce aux mesures que nous avons prises. Mais nous ne pouvons pas être parmi les meilleurs sur la croissance économique et être parmi les plus mauvais pour les finances publiques », raconte cette même source.

Retour difficile à la frugalité

Au sortir de la crise sanitaire, la France fait figure de cancre budgétaire. Dans son rapport annuel sur les finances publiques publié la semaine dernière, la Cour des comptes pointait le fait que « la situation des finances publiques [françaises] est parmi les plus affectées au sein de l'Union européenne », avec un déficit attendu à 9,4 % du PIB fin 2021. Le reflux est censé débuter l'an prochain, avec un solde public annoncé fin avril à -5,3 %. Mais l'exécutif y parviendra-t-il en pleine préparation des élections ?

A Bercy, on ne cache pas que le retour à la frugalité budgétaire, après des mois où chaque mesure nouvelle se comptait en milliards, a provoqué des frictions. Le chiffre de 22 milliards d'euros de dépenses

nouvelles réclamés au total par les ministres pour 2022 – révélé par « L'Opinion » et confirmé à « Echos » – a filtré. Le montant paraît gargantuesque. Il est en tout cas très loin des marges de manœuvre que prévoit Bercy, et qui ne devrait pas dépasser les 8 milliards d'euros de dépenses en plus pour l'année prochaine. « Pour les économies, Bruno Le Maire est bien seul », confirme une source au sein de l'exécutif.

L'équation est d'autant plus complexe que Bercy doit faire avec beaucoup de coups parés. Une grande partie de l'enveloppe devrait être avalée par la hausse de moyens prévue de longue date pour les ministères ayant eu une loi de programmation votée durant le quinquennat (Défense, Recherche, Justice, etc.). Selon nos informations, à part le ministère de la Défense, tous les autres ont même tenté d'obtenir plus que ce qui était prévu, ce qui aurait été refusé.

Projets coûteux

A ces dépenses déjà prévues, il faut ajouter tous les projets coûteux qui ont émergé depuis quelques semaines. Au Culture, Roselyne Bachelot fait le forcing pour obtenir des moyens supplémentaires. Bercy tente également de réduire la facture de la garantie jeune universelle (budget de l'Emploi) qui est dans les tuyaux depuis des semaines et qui pourrait coûter entre 1 et 2 milliards selon les scénarios.

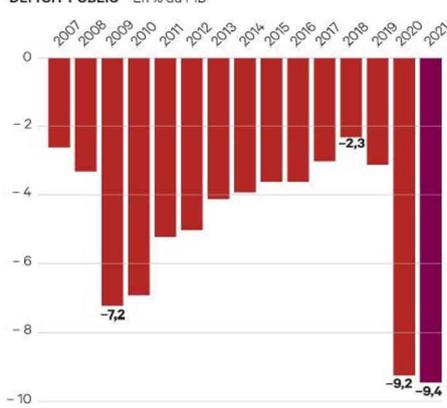
Fin mai, Jean-Michel Blanquer avait annoncé une enveloppe de 700 millions d'euros pour revaloriser le salaire d'une partie des enseignants. Depuis, il chercherait à obtenir une rallonge supplémentaire pour ses effectifs. D'une façon générale, Bercy bataille pour afficher une stabilité du nombre de fonctionnaires sur le quinquennat, alors que de nombreux ministères plaident que la crise a montré qu'il

« Pour les économies, Bruno Le Maire est bien seul. »

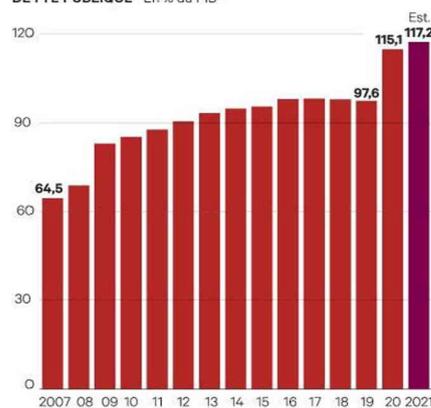
UNE SOURCE AU GOUVERNEMENT

La trajectoire des finances publiques

DEFICIT PUBLIC En % du PIB



DETTE PUBLIQUE En % du PIB



*LES ÉCHOS-V/SOURCES : INSEE, GOUVERNEMENT

fallait renforcer la présence des services publics sur le terrain.

Écart avec l'Allemagne

Dernière difficulté, l'année 2022 devrait être la première à faire émerger clairement les conséquences des nombreuses décisions prises depuis deux ans et passées inaperçues dans les comptes publics avec la crise sanitaire. Entre les baisses d'impôts décidées avant et après le Covid (taxe d'habitation, impôt sur les sociétés, impôts de production), les nouvelles dépenses (notamment le « Ségur de la santé ») et la baisse pérenne du niveau de recettes en conséquence de la perte durable d'activité économique provoquée par la crise sanitaire, la Cour des comptes a calculé que le déficit structurel augmenterait de 70 milliards entre 2019 et 2022.

Bercy est d'autant plus sous pression que des voix montent en Allemagne pour le retour de l'orthodoxie budgétaire. Encore ce lundi, Angela Merkel a rappelé devant l'Assemblée parlementaire franco-allemande qu'il est « important que nous nous remettons sur la voie de la consolidation budgétaire ». A Paris, on craint qu'une victoire de la CDU aux élections législatives allemandes entraîne une hausse des spreads – le différentiel de taux entre la France et l'Allemagne – début 2022 au début de la campagne électorale. De quoi justifier un peu plus une réforme des retraites aux yeux de ses partisans.

Lire l'éditorial d'Etienne Lefebvre
 Page 14

Risques financiers: la Banque de France attentive aux variants

BANQUE L'amélioration de la situation sanitaire ne conduit pas la Banque de France à l'optimisme : dans un exercice d'évaluation mené deux fois par an, l'institution constate que les risques pesant sur le système financier (dette élevée, taux faibles, rentabilité du secteur) demeurent stables mais à un niveau « très élevé ». En toile de fond, la diffusion du variant Delta, qui pourrait retarder la fin de la crise du Covid. Cette dernière révèle aussi des vulnérabilités structurelles pour la finance, comme le risque climatique et la menace cyber. La numérisation croissante des services financiers et la diffusion du télétravail se conjuguent pour rendre ces cyber-risques plus pressants. // **PAGE 29**

Risques du système financier : la Banque de France prudente face aux variants

- L'amélioration de la situation sanitaire ne conduit pas l'institution à l'optimisme : les risques pesant sur le système financier (dette élevée, taux faibles, intégrité informatique...) restent à un niveau élevé.
- En toile de fond, la diffusion du variant Delta, qui pourrait encore retarder la fin de la crise du Covid.

BANQUE CENTRALE

Edouard Lederer
 @EdouardLederer

Une once d'optimisme, mais toujours beaucoup de prudence. Dans son évaluation des risques du système financier français, exercice semestriel dont elle a publié lundi les conclusions, la Banque de France pointe la « stabilisation des vulnérabilités » à un niveau élevé. Un état d'esprit qui pourrait encore évoluer si le variant Delta du virus venait à retarder la sortie de crise. En témoignage, la situation du crédit aux entreprises : dopée ces derniers mois par les prêts garantis par l'Etat (PGE), la dette financière brute des sociétés non financières a explosé, un effet pour partie contrebalancé par une hausse très forte de la trésorerie des entreprises. Mais gare à la rechute.

« L'apparition de variants oblige tout le monde à être prudent. Les Britanniques ont dû repousser la date de leur déconfinement total », souligne Sylvie Goulard, seconde sous-gouverneure de la Banque de France. « Si l'on reste sur le scénario de la vaccination continue et d'une relative maîtrise sur le plan sanitaire, la reprise de l'activité va peu à peu ramener la trésorerie à des niveaux plus habituels et les prêts de précaution vont être petit à petit remboursés. Notre baromètre s'appuie sur un travail mené depuis le mois de mars », pointe-t-elle. Avant d'ajouter : « S'il y avait des événements sanitaires inédits, il faudrait en tenir compte ».

Pour l'heure, l'analyse reste que « les indicateurs sanitaires s'améliorent, les risques financiers demeurent à niveau élevé, tout en se résorbant petit à petit. Cela n'empêche pas la présence de vulnérabilités antérieures, parfois durables », rappelle Sylvie Goulard.

« Première d'entre elles, « l'exposition du système financier à un endettement élevé et croissant », pointe la Banque de France. Les entreprises ne sont pas seules en cause, puisque l'endettement des Etats s'est accru de façon spectaculaire en 2020 : cette tendance a concerné les pays de la zone euro « de façon relativement homogène », souligne la Banque de France, mais elle a pris forme alors que certains Etats – dont la France – recourraient déjà davantage que d'autres à la dette.

« Garde-fou » Les ménages s'appuient eux aussi sur le crédit pour acheter leur logement, mais sans inquiéter outre mesure. « Nous avons en France des prêts à taux fixes, ce qui constitue un garde-fou », relève Sylvie Goulard. Quant aux mesures de limitation du taux d'endettement immobilier et de sa durée prises par le Haut Conseil de stabilité financière (Haut Conseil de surveillance du système financier où se concertent Bercy, le Trésor et la Banque de France), « leur objectif est très simple : permettre aux ménages de réaliser des acquisitions sans risques pour eux-mêmes, ni pour le secteur bancaire dans son ensemble ».

Autre point de vigilance pour l'institution, les « valorisations élevées des prix des actifs financiers, qui augmentent la probabilité d'une correction désonnée », et enfin la persistance des taux faibles qui pèsent sur la rentabilité des banques et la gestion par les assureurs de leurs engagements. Le sujet, préoccupant sur le fond, est rendu moins urgent par « les conditions de refinancement favorables des banques » à travers les prêts garantis que leur accorde la Banque centrale européenne (BCE). « La crise révèle aussi des vulnérabilités plus structurelles, qui vont au-delà de la photographie à six mois que constitue notre évaluation, en particulier les enjeux cyber et climatiques », souligne Sylvie Goulard.

L'exposition de la finance au changement climatique, est traitée pour la première fois de manière isolée dans cet exercice d'évaluation. Seul risque dont le niveau augmente, dans cette météo semestrielle : la transformation numérique et les menaces de cyberattaques. ■

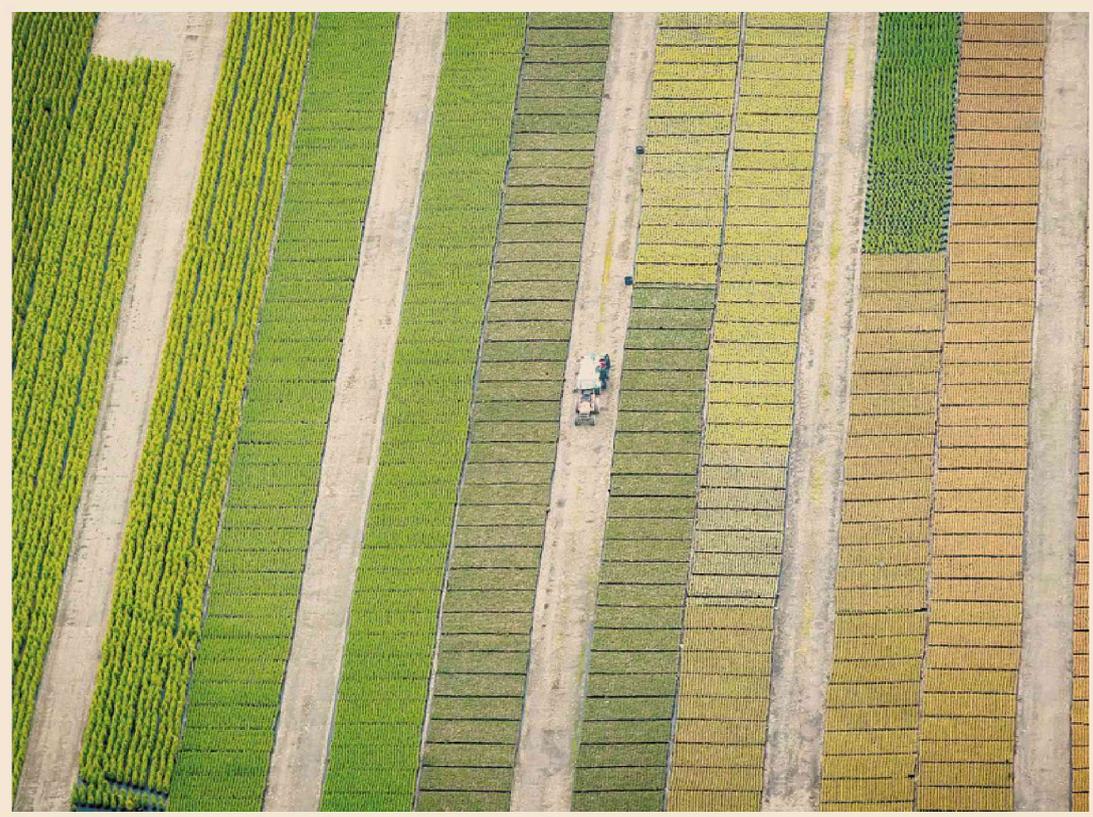


La Banque de France se livre deux fois par an à une évaluation des risques pesant sur le système financier. Photo AFP

« La crise révèle aussi des vulnérabilités plus structurelles, qui vont au-delà de la photographie à six mois que constitue notre évaluation, en particulier les enjeux cyber et climatiques. »

SYLVIE GOULARD
 Seconde sous-gouverneure de la Banque de France

LE RISORSE PER LA POLITICA AGRICOLA EUROPEA SONO STATE RIDOTTE DEL 15 PER CENTO



Pac 2023-2027. Gli aiuti agli agricoltori europei saranno condizionati al rispetto di vincoli ambientali e sociali

Agricoltura Ue: l'Italia perde 6 miliardi

Dopo un negoziato durato tre anni, con il via libera dei ministri europei seguito all'accordo politico con l'Europarlamento, va in porto la riforma della politica agricola comunitaria, la Pac, che assorbe il 30% del bilancio dell'Unione 2021-2027. Si tratta della riforma più profonda della politica europea storicamente più importante. Rispetto al periodo 2014-2020 le risorse

sono state ridotte del 15%, per l'Italia 6 miliardi in meno. L'ultimo braccio di ferro istituzionale si è consumato sui vincoli ambientali imposti all'agricoltura per contribuire alla riduzione delle emissioni nocive. Entro fine anno gli stati membri dovranno inviare a Bruxelles i piani nazionali per l'uso dei fondi. **dell'Orefice e Romeo** —a pag. 5

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Agricoltura, l'Italia perde 6 miliardi

Politica agricola comune. La ministra portoghese Maria do Céu Antunes annuncia «la più grande riforma della Pac dagli anni '90» Giansanti (Confagricoltura): per l'agricoltura italiana una riduzione totale dei trasferimenti, il 15% in meno sul periodo 2014-2020

Giorgio dell'Orefice
Alessio Romeo

Più compiti con meno risorse. Potrebbe essere questa la brutale sintesi da trarre riguardo alla complessa riforma della Politica agricola comune 2023-2027, sulla quale è arrivato ieri il via libera formale dei ministri europei dopo l'accordo politico con l'Europarlamento di venerdì scorso. Una riforma definita dalla ministra portoghese dell'Agricoltura, Maria do Céu Antunes «la più grande riforma della Pac dagli anni '90». Resta ora solo il passaggio definitivo, non scontato ma altamente probabile, al Parlamento europeo (che ha contribuito, va detto, a migliorare sensibilmente la riforma) per mettere la parola fine a un negoziato durato tre anni e che ha rischiato seriamente di naufragare.

Il ministro Patuanelli: «Spetta agli Stati membri e ai produttori agricoli trarre beneficio dalla nuova Pac»

La proposta originale risale infatti alla Commissione Juncker, e per trovare l'accordo sono stati necessari due rinvii e un negoziato estenuante sui punti più controversi. A cominciare dai contestati vincoli ambientali su cui si è consumato l'ultimo braccio di ferro istituzionale. Chiamata a dare un contributo decisivo all'attuazione del nuovo Green Deal, l'agricoltura europea dovrà infatti rispettare una serie di nuove norme, che si traducono in pratiche agricole rispettose dell'ambiente alle quali saranno vincolati un quarto degli aiuti europei. Alla fine si è deciso per una quota del 25%, compromesso tra il 30 chiesto dall'Europarlamento e il 20 proposto dal Consiglio. Le pratiche green andranno scelte all'interno di un menu fissato a livello Ue e che i singoli Stati membri dovranno poi declinare nei piani strategici nazionali. Cuore e vera sfida della riforma, per garantire una governance ai 350 miliardi assegnati al settore dal bilancio Ue. Dopo anni di tagli il budget agricolo rappresenta ancora il 30% circa del bilancio complessivo Ue, era il 40% nella passata programmazione (2014-20). Era ben oltre il 50% negli anni '90.

L'INCOGNITA SOCIAL

Condizionalità sociali sul lavoro

Come se non bastassero i tagli in termini reali alle risorse e le critiche sulla mancata semplificazione della Pac una delle novità della riforma agricola targata 2021 è quella che molti hanno già etichettato come l'"incognita social". La nuova Pac infatti introdurrà sull'esempio della condizionalità ambientale (dal 2013 gli aiuti Ue sono subordinati al rispetto di buone pratiche ambientali), la cosiddetta condizionalità sociale. Una formula ampia nella quale al momento rientrerà di certo il rispetto dei contratti e delle normative Ue sul lavoro, con multe per le aziende inadempienti. E fin qui nulla di nuovo. Il punto è che non si tratta di una formula chiusa, anzi. Il timore pertanto è che tra i requisiti richiesti possano in futuro rientrare altre fattispecie di più complessa misurazione estendendo così in maniera sensibile l'elenco degli oneri burocratici richiesti alle imprese e le attività da mettere sotto la lente per gli organismi deputati al controllo.

Per l'Italia, l'accordo vale circa 34 miliardi fino al 2027, che possono arrivare a quasi 50 miliardi considerando il cofinanziamento nazionale dei fondi destinati allo sviluppo rurale. Di fatto, sottolinea il presidente di Confagricoltura, Massimiliano Giansanti, un taglio di 6,2 miliardi rispetto alla passata programmazione. Per l'Italia quindi una sforbiata del 15% in termini reali, più pesante rispetto al taglio medio che nella Ue è stato del 10 per cento.

Nell'attuazione degli ecoschemi, per i primi due anni del nuovo sistema - vale a dire nel 2023 e 2024 - la percentuale potrà scendere di cinque punti (dal previsto 25%), ma sono stati fissati criteri rigidi per l'utilizzo a livello nazionale delle somme non richieste dagli agricoltori. Il 15% del plafond complessivo potrà essere destinato al sostegno di singole produzioni con pagamenti "accoppiati", legati cioè alle quantità effettivamente prodotte.

Gli Stati membri, inoltre, dovranno varare un pagamento redistributivo a favore delle aziende di minore dimensione, per un ammontare pari almeno al 10% della dotazione complessiva per gli aiuti diretti. L'obiettivo di redistribuzione potrà essere conseguito, in alternativa, facendo ricorso al plafonamento (ovvero fissando un tetto massimo agli aiuti percepibili da una singola impresa) e alla degressività, ovvero un taglio sui pagamenti di maggiore importo (da 85 mila a 100 mila euro).

Non a caso invece la richiesta del Parlamento europeo che sollecitava un aiuto unico per tutte le imprese a livello nazionale entro il 2026. Le differenze tra gli importi attualmente erogati (la cosiddetta "convergenza interna") saranno progressivamente ridotte in misura dell'85 per cento. Una misura questa che, in Italia, rischia di penalizzare fortemente la risicoltura e la zootecnia.

Altra importante novità riguarda l'inserimento di un "terzo pilastro" (accanto ad aiuti diretti e sviluppo rurale) dedicato alla condizionalità sociale della Pac con vincoli ai finanziamenti per le aziende. La condizionalità sociale entrerà in vigore nel 2025, ma gli Stati membri hanno la facoltà di anticipare di due anni l'avvio. In sostanza, saranno multate le imprese che non rispettano i contratti e alcune normative europee sul lavoro.

Grazie al pressing dell'Europarlamento sono state introdotte nel regolamento relativo all'Organizzazione comune dei mercati (uno dei tre di cui si compone la riforma), misure sull'etichettatura del vino che rappresentano un importante traguardo per la trasparenza delle informazioni verso i consumatori fortemente voluto dal settore, così come l'estensione a tutti i prodotti Dop e Igp della possibilità di effettuare la programmazione della produzione per meglio rispondere, in deroga alle norme Ue sulla concorrenza, alla sempre maggiore volatilità dei mercati. Dal Consiglio Ue di ieri il ministro delle Politiche agricole Stefano Patuanelli ha sottolineato come «motivi di soddisfazione per il compromesso sulla Pac siano superiori ai punti su cui si potevano trovare soluzioni migliori, soprattutto sul piano della semplificazione e della competitività dell'intero settore agricolo. Ora spetta agli Stati membri e ai produttori agricoli trarre beneficio dalla nuova Pac. Il prossimo passo sarà quello di costruire i piani strategici nazionali (che vanno inviati a Bruxelles entro il 31 dicembre, ndr) che dovranno essere incentrati sulla semplicità: non incrementare la burocrazia rappresenta il valore aggiunto per l'Italia». Patuanelli ha ricordato anche il risultato raggiunto su una richiesta italiana: il sostegno finanziario agli strumenti per la gestione del rischio (ovvero le polizze assicurative) al quale potrà essere dedicata una quota fino al 3% dei pagamenti diretti e dei fondi per lo sviluppo rurale. Un importante passo avanti per un paese come l'Italia nel quale, anche in tempi di profondi cambiamenti climatici, la propensione a stipulare polizze da parte degli agricoltori resta bassa.



La riforma della Pac. La politica agricola comunitaria varata grazie a un accordo nel Consiglio Ue

I NUMERI

<p>350</p> <p>I miliardi di budget Ue Sono 350 miliardi di euro il budget della Politica agricola comune fino al 2027. Misura importante benché in flessione ma che rappresenta tutt'ora il 30% del bilancio comunitario (era il 40% nel precedente periodo di programmazione 2014-20)</p>	<p>34</p> <p>I miliardi per l'Italia la redistribuzione di quote prevede che siano 34 i miliardi di budget destinati all'Italia fino al 2027. Dotazione questa che potrà raggiungere quota 50 miliardi anche grazie al cofinanziamento nazionale delle misure a favore dello sviluppo rurale</p>	<p>-15%</p> <p>Le risorse per l'Italia È del 15% l'entità del taglio delle risorse per l'Italia rispetto al precedente periodo di programmazione. Un quarto degli aiuti agli agricoltori sarà vincolato al rispetto delle buone pratiche ambientali definite in un menu fissato a livello Ue</p>
---	---	---

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ITALIA-STATI UNITI

Piena sintonia tra Draghi e Blinken su ripresa, clima, Europa e Libia

I rapporti tra Italia e Stati Uniti ritrovano slancio. Il segretario di Stato Antony Blinken esce più che soddisfatto dagli incontri avuti a Roma con il suo omologo Luigi di Maio e soprattutto dopo le visite con il premier Mario Draghi e al Quirinale, con il presidente Sergio Mattarella. — pag. 12

Libia, clima, ripresa, Europa: piena sintonia Draghi-Blinken

Gli incontri di Roma

Mattarella: bene il dialogo sul caso Airbus-Boeing e sulla minimum tax

Il segretario di Stato Usa è stato ricevuto dal Papa: «Un momento memorabile»

Gerardo Pelosi
ROMA

Un dialogo, quello tra Italia e Stati Uniti, che non si è mai del tutto interrotto ma che ora ritrova slancio e molti punti di consonanza. Il capo della diplomazia Usa, Antony Blinken, esce più che soddisfatto dagli incontri avuti a Roma a margine della coalizione anti Isis e prima di partecipare al G20 con il ministro degli Esteri, Luigi Di Maio, e soprattutto dopo le visite di cortesia a Palazzo Chigi con il premier, Mario Draghi e al Quirinale con il presidente Sergio Mattarella.

Blinken ha mostrato soprattutto di apprezzare l'impegno italiano nell'Alleanza Atlantica che si è tradotta in un notevole contributo alle missioni internazionali come quella in Kosovo e in Iraq, che il nostro Paese dovrebbe guidare dal prossimo anno. Identità di vedute sui temi globali come clima e lotta alla pandemia e sulle grandi crisi internazionali.

Washington ha piena fiducia nel ruolo dell'Italia come capofila in Europa dei Paesi che stanno lavorando per la stabilizzazione della Libia. Blinken condivide l'analisi di Draghi sulla Libia e la necessità di facilitare il lavoro del Governo di transizione guidato dal premier Abdul Hamid Dbeibah, che dovrà portare il Paese alle elezioni del 24 dicembre. Draghi e Blinken hanno anche discusso di «rapporti bilaterali nel quadro delle relazioni transatlantiche e dell'esigenza di dare seguiti concreti al rinnovato clima di forte sintonia e collaborazione fra Ue e Stati Uniti». Approfondite pure le principali sfide globali e sistemiche, quali la lotta alla pandemia, il rilancio economico e sociale e il contrasto ai cambiamenti climatici.

Anche al Quirinale Blinken e Mattarella si sono trovati pienamente d'accordo sul fatto che la soluzione dei problemi della Libia sia questione centrale per gli equilibri del Mediterraneo e per la politica estera e di sicurezza dell'Italia. Soddisfazione da entrambi per il rilancio della collaborazione transatlantica. Mattarella ha posto l'accento sul fatto che Nato e integrazione europea sono pilastri non separabili dal punto di vista italiano. Sui contenziosi in atto tra le due sponde dell'Atlantico il presidente della Repubblica considera utile impostare in maniera intelligente e corretta il dialogo sui contenziosi tra Usa e Ue, come per il caso Airbus-Boeing e, in sede Ocse, per quanto riguarda la tassazione dei proventi dei giganti digitali.

Un clima di grande armonia che ha consentito a Blinken di smussare le divergenze sulla Cina. Il segretario di Stato Usa ha usato lo stesso linguaggio del premier italiano quando ha parlato di «concorrenza» ma anche di «cooperazione» con Pechino. La Cina, gli ha fatto eco Di Maio, «è per l'Italia un forte partner commerciale ma le relazioni storiche che Roma ha con Pechino non sono assolutamente paragonabili e non vanno a interferire con le alleanze che il nostro Paese ha con gli Stati Uniti, con la Nato e con l'Unione Europea».

In mattinata Blinken aveva incontrato Papa Francesco: un «momento memorabile». In 40 minuti Blinken - primo alto funzionario dell'amministrazione Biden a ottenere un'udienza privata con il Pontefice - ha discusso con il Papa le principali questioni dell'agenda internazionale.



La giornata di Blinken. Il segretario di Stato americano, in Italia per il G20, è stato ricevuto ieri mattina in Vaticano da Papa Francesco. Nel pomeriggio ha incontrato Mario Draghi a Palazzo Chigi ed è poi salito al Quirinale

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Pandemia fez crescer poder económico da China

Portugal exportou menos mas aumentou as suas compras ao parceiro asiático

Ocidente procura conter expansão da influência internacional de Pequim

PRIMEIRA LINHA 4 a 7



Noel Celis/Reuters

Poder económico da China saiu reforçado da pandemia

Marcada por ter sido o país de onde veio o novo coronavírus, a China não deixou que os danos de imagem se refletissem nos negócios. Cerca de um ano e meio depois dos primeiros casos de infeção, o PIB chinês já cresce acima do que se previa antes da covid-19 e o país tem ainda mais quota nos mercados mundiais. O que explica o sucesso económico da China, apesar da pandemia?

MARGARIDA PEIXOTO
margaridapeixoto@negocios.pt

Já ultrapassou o nível de atividade pré-crise, cresce a um ritmo mais acelerado do que antes de ter deflagrado a pandemia e conquistou ainda mais quota de mercado no comércio mundial – e, já agora, no mercado português também. Este é o resumo da economia chinesa no pós-pandemia, contado pelos números e corroborado pelos economistas ouvidos pelo Negócios. Teorias da conspiração à parte, o que é certo é que a China tirou partido da covid-19 e reforçou o seu poder na economia mundial.

“A China está a recuperar mais rápido, sai da pandemia reforçada”, defende Ricardo Santos, economista especializado em assuntos europeus. “A pandemia acabou por acelerar a tendência de convergência do PIB per capita chinês com o das economias desenvolvidas”, explica.

“Absolutamente”, corrobora Alicia García-Herrero, economista do think tank Bruegel, “na medida em que a sua quota de mercado só aumentou”. A economista não tem dúvidas de que a China aproveitou a pandemia a seu favor: “Foi legítimo tirar vantagem da pandemia. Foram o primeiro país a entrar na pandemia, e o primeiro a sair”, frisa.

Na União Europeia, a história é outra e os países ainda se esforçam por ultrapassar a crise. Segundo as projeções de primavera da Comissão Europeia, a expectativa é que no final deste ano a UE consiga recuperar o nível de atividade do quarto trimestre de 2019. Ou seja, a região deverá levar dois anos só para chegar ao ponto em que estava antes da covid-19.

Nos Estados Unidos, esse caminho ficou praticamente concluído este mês. Mas mesmo assim, o nível de atividade da economia norte-americana continuava,



Joe Biden, Presidente dos EUA, herda os resultados da guerra comercial que o seu antecessor travou com Xi Jinping,

na semana de 13 a 19 de junho, 2% abaixo do que estaria, isto imaginando um cenário contrafactual em que a pandemia não tivesse existido, mostra o indicador semanal da OCDE. A título de exemplo, na Alemanha, a economia mais poderosa da UE, o nível de atividade está 3% abaixo do que estaria sem a covid. E em Portugal, uma economia pequena e muito dependente do turismo, está 4,5% aquém.

Perante estes números, a China impressiona. “Estimamos que o PIB [chinês] ficou não só acima do seu nível pré-covid, mas também acima da projeção de crescimento que havia antes da pandemia, no primeiro trimestre deste ano”, diz Andrew Kenningham, economista-chefe para a Europa da Capital Economics. O especialista nota que “as taxas de cresci-

mento anuais foram espetacularmente elevadas no primeiro trimestre”, embora reconheça que “foi em parte porque a base de comparação é muito baixa.”

Porque é que a China recuperou tão depressa?

Há vários motivos que explicam o bom desempenho da economia chinesa, para além do simples efeito estatístico da base de comparação. “As autoridades chinesas apostaram tudo em políticas de estímulo, que aceleraram o crescimento do PIB”, refere Kenningham. E Ricardo Santos lembra que o banco central da China foi muito rápido a reagir, disponibilizando crédito à economia e às empresas públicas.

A isto soma-se “um forte aumento nas exportações, mas não



A China teve um forte aumento nas exportações, mas não nas importações. Está a substituir cada vez mais as suas importações por produção doméstica.

ALICIA GARCÍA-HERRERO
Economista do think tank Bruegel

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Lintao Zhang/Reuters

Presidente da China.

nas importações”, assinala Alicia García-Herrero. “A China está a substituir cada vez mais as suas importações por produção doméstica”, explica, acrescentando que “as suas exportações aumentaram na medida em que outras economias não foram capazes de produzir durante os confinamentos”.

A China controlou a pandemia mais depressa, seja por questões culturais de autoridade do Estado – que também se verificam noutras economias asiáticas – seja pela adoção de práticas dificilmente aceitáveis pelas economias ocidentais. E por isso conseguiu vantagem face aos concorrentes internacionais. “Durante algum tempo só fornecedores asiáticos é que podiam satisfazer a procura”, lembra Ricardo Santos.



A China beneficiou da procura por bens eletrónicos para trabalhar em casa, por jogos e videoconsolas para os empregados dispensados e retidos em casa.

ANDREW KENNINGHAM
Economista da Capital Economics

Telemóveis, videojogos e máscaras descartáveis
Mais: as compras em pandemia favoreceram a China. A procura por bens em que já era particularmente forte – por exemplo, material eletrónico para o teletrabalho, videojogos para aguentar as quarentenas, máscaras e outro material clínico – aumentou. Como consequência, “em 2020 a China recuperou a quota de mercado que tinha perdido no ano anterior”, assinala Christine Peltier, economista do departamento de research do BNP Paribas, apresentando os números: ficou com 15% de quota quando, entre 2017 e 2019, estava nos 13%.

Andrew Kenningham frisa a mesma tendência, mas recorda que parte deste impulso poderá afrouxar no curto prazo, na medi-

da em que foi gerado precisamente por procura associada à própria pandemia.

“À medida que os consumidores europeus e americanos saírem da pandemia vão consumir mais serviços e vão de férias, comprando por isso menos equipamentos eletrónicos made in China”, exemplifica.

Além disso, lembra, na geopolítica a força da economia não é tudo. “O ‘soft power’ da China e a sua reputação sofreram por demasiados motivos nos últimos 12 a 18 meses, incluindo o facto de o vírus ter tido origem na China, e o tratamento de Hong Kong e dos Uigures”, aponta Kenningham. “Por isso, de várias formas a posição da China no mundo piorou, apesar do sucesso na abrandagem da pandemia”, remata. ■

4 GRÁFICOS

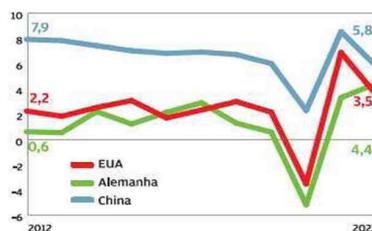
O que os números dizem sobre o efeito da pandemia na economia chinesa

Comparando o desempenho da economia chinesa com a dos Estados Unidos e a alemã, verifica-se que a China conseguiu escapar a um impacto tão pronunciado da pandemia da covid-19 como o dos seus concorrentes. Além disso, sai da crise com melhores resultados económicos.

PIB CHINÊS NÃO CAIU

Taxa de crescimento do PIB, em %

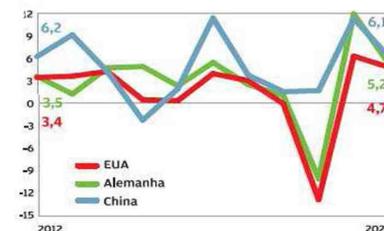
Em 2020, o PIB da China cresceu 2,3%. Face ao ritmo habitual do país, este é um crescimento muito curto. Mas o impacto foi maior nos EUA e Alemanha.



EXPORTAÇÕES A DISPARAR

Taxa de variação anual, em %

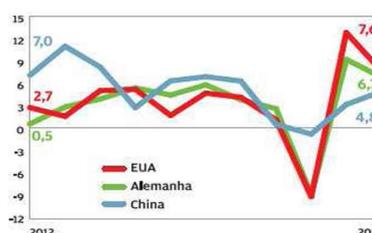
No primeiro ano da pandemia, as exportações chinesas estagnaram o crescimento, apesar do colapso do comércio mundial. Este ano devem disparar.



IMPORTAÇÕES ENCOLHERAM

Taxa de variação anual, em %

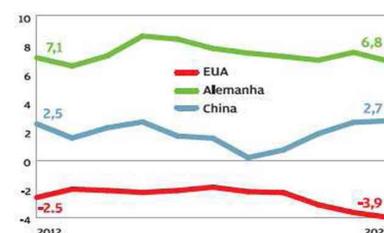
Em contrapartida, as importações contraíram muito ligeiramente e este ano ainda não deverão regressar ao ritmo de subida pré-pandemia.



BALANÇA MAIS POSITIVA

Balança corrente, em % do PIB

Enquanto a China melhorou a sua balança de conta-corrente, tornando-a ainda mais excedentária, os EUA e a Alemanha degradaram a sua posição.



Valores a partir de 2021 são projeções. Fonte: OCDE

Portugal depende mais da China

Em 2020, o ano da pandemia, as exportações de bens e serviços portugueses para a China sofreram um corte de 25,2%, face a 2019. O mercado chinês passou a ter um peso residual para Portugal: 1% do total das vendas ao exterior. Mas no sentido oposto, a queda não se verificou: a economia nacional importou mais 5,3% em bens e serviços chineses, indica fonte oficial do Gabinete de Estratégia e Estudos do Ministério da Economia, com base em números do Instituto Nacional de Estatística. Como consequência, o défice comercial de Portugal face à China agravou-se novamente. Entre 2016 e 2019 cresceu 86,5% e em 2020 voltou a aumentar 22%.

Regulador exige à ANA que devolva 33 milhões

Valor refere-se à receita cobrada em excesso aos clientes no ano passado. Concessionária pretendia reembolsar os utilizadores em 26,1 milhões de euros, mas a ANAC impõe mais.

EMPRESAS 14 e 15

AVIAÇÃO

Regulador quer que ANA devolva 33 milhões a clientes

Devido ao excesso de receita cobrada nos aeroportos do grupo de Lisboa em 2020, a ANA assumiu a devolução até ao fim deste mês de 26,1 milhões de euros aos utilizadores, mas a interpretação do regulador da aviação é que a empresa tem de lhes entregar 33,2 milhões.

MARIA JOÃO BABO
mbabo@negocios.pt

ANA - Aeroportos de Portugal vai devolver até ao final deste mês a dezenas de clientes o excesso de receita cobrada em 2020, mas o valor que a concessionária dos aeroportos nacionais pretende saldar por erros de estimativa da receita nos aeroportos do grupo de Lisboa (que inclui o Humberto Delgado, mas também o de Beja, o dos Açores e o da Madeira) é inferior ao montante apurado pela Autoridade Nacional da Aviação Civil (ANAC), que entende que a empresa tem a pagar mais 7 milhões do que pretende.

É que as duas entidades têm uma divergência de entendimento sobre a metodologia de apuramento do ajustamento por erros de estimativa da receita no aeroporto de Lisboa, o que até já levou a ANA a avançar com uma ação judicial contra o regulador da aviação civil devido ao valor do ajustamento de 2019.

No relatório de receita regulada média máxima do exercício de 2020, a ANA revela que, relativamente ao ano em que a pandemia provocou uma crise sem precedentes na aviação, irá devolver um excesso de receita cobrada aos seus clientes, designadamente companhias aéreas, de 26,1 milhões de euros. Já a ANAC estima que o valor que a empresa do grupo Vinci tem de devolver ultrapassa os 33,2 milhões de euros.

No relatório, a concessionária dos aeroportos nacionais afirma que, "no caso de a ANAC manter para 2020 a sua interpretação da

metodologia de apuramento do ajustamento por erros de estimativa que seguiu para o exercício de 2019, impondo à ANA a devolução de 33.226.137 euros, a ANA procederá ao cumprimento de tal instrução, sem prejuízo do seu direito de agir judicialmente contra a mesma". Isso mesmo fez recentemente por causa de 2019, em que pretendia, segundo o Expresso, recuperar à volta de 33 milhões de euros por erros de estimativa no aeroporto Humberto Delgado, mas o regulador só lhe reconheceu o direito a 10 milhões. Uma divergência que se volta a verificar relativamente a 2020.

O contrato de concessão admite, explica a empresa, dois tipos de ajustamentos decorrentes de erros de estimativa: do volume de tráfego (a diferença entre o número real de passageiros e o número estimado na proposta tarifária) e do mix de tráfego e/ou da composição dos serviços e atividades disponibilizados.

"Desconto" de 26% ou 30% em Lisboa

A ANA refere no mesmo documento que os ajustamentos por erros de estimativa adicionados aos montantes já devolvidos de 70% das taxas de aterragem, assistência a passageiros e assistência à bagagem, que levou a cabo entre julho e dezembro de 2020, "significa a aplicação de um 'desconto' global nas taxas reguladas de 2020 de -26% nos aeroportos do grupo de Lisboa, de -13% no aeroporto do Porto, e de -45% no aeroporto de Faro". No caso de Lisboa, se aplicasse a metodologia determinada pela ANAC, diz, esse desconto chegaria a -30%.

No caso do Porto, os ajustamentos por erros de estimativa relativos a 2020 somam quase 3,5 milhões de euros e em Faro 6,4



A pandemia ditou uma crise sem precedentes no setor da aviação em 2020.

milhões. Valores que "serão devolvidos aos clientes até final de junho de 2021, na mesma proporção das receitas das atividades reguladas obtidas, em 2020, em cada um desses aeroportos", garante a empresa.

Relativamente a Lisboa, a ANA contabilizou um excesso da receita cobrada por passageiro terminal no ano passado de 2,31 euros, o que totaliza os 26,1 milhões que entende que deve reembolsar, enquanto a ANAC considera que

esse desvio chega aos 2,94 euros por passageiro/terminal, ultrapassando assim o valor total a devolver os 33,2 milhões.

Taxas reguladas geram 187 milhões em 2020

De acordo com a concessionária, os proveitos obtidos através das taxas reguladas - de tráfego, assistência em escala e assistência à bagagem - nos aeroportos do grupo, após a dedução das receitas de carqueiros, foram de mais de 187 mi-

lhões de euros em 2020. Já os proveitos regulados líquidos obtidos através dessas taxas em Lisboa foram de quase 133,9 milhões, sendo que os passageiros terminais (apurados com base nos dados de tráfego registados) se fixaram em 11,3 milhões, com a receita regulada por passageiro/terminal a atingir 11,85 euros. Já os proveitos obtidos nas taxas reguladas no Porto foram, em 2020, de quase 35,7 milhões e em Faro de cerca de 17,5 milhões de euros. ■

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

2,31

EXCESSO

A ANA diz que o excesso de receita por passageiro/terminal foi de 2,31 euros, mas a ANAC estima esse desvio em 2,94 euros.

6,4

FARO

A ANA vai devolver por erros de estimativa quase 6,4 milhões aos clientes de Faro e cerca de 3,5 milhões aos do Porto.

Marilene Alves



“

No caso de a ANAC manter para 2020 a sua interpretação, a ANA procederá ao cumprimento (...), sem prejuízo do direito de agir judicialmente.

“

A ANAC determinou a aplicação de uma metodologia diferente para o apuramento do ajustamento, que a ANA não acompanha.

ANA - AEROPORTOS
Relatório de receita regulada

Agricultura

Portugal fecha acordo da PAC a terminar presidência da UE

ECONOMIA 12

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Tony da Silva / Lusa



A presidència portuguesa termina esta quarta-feira, dia 30. Portugal passa a pasta à Eslovénia.

PRESIDÊNCIA DA UE

Portugal fecha acordo da PAC

Foi dado o aval político ao acordo provisório alcançado pela presidência portuguesa e o Parlamento Europeu sobre a PAC. Negociação prossegue na presidência eslovena.

O Conselho da União Europeia (UE) deu esta segunda-feira o aval político ao acordo provisório alcançado pela presidência portuguesa e o Parlamento Europeu (PE) sobre a Política Agrícola Comum (PAC), e cuja negociação técnica prosseguirá na presidência eslovena.

“Trouxemos aos Estados-membros um bom acordo”, disse, em conferência de imprensa, a ministra da Agricultura, Maria do Céu Antunes, que conseguiu o acordo político dos seus pares na última reunião do Conselho a que presidiu.

“Trouxemos aos Estados-membros um bom acordo”, disse, em conferência de imprensa, a ministra da Agricultura, Maria do Céu Antunes, que conseguiu o acordo político dos seus pares na última reunião do Conselho a que presidiu.

Os trabalhos irão agora prosseguir a nível interinstitucional sobre as questões técnicas da refor-

ma proposta, após o que esta será formalmente aprovada tanto pelo PE - o que, disse à Lusa fonte parlamentar, só acontecerá no outono -, como pelo Conselho.

A nova PAC cobrirá o período 2023-2027 sendo aplicada esta ano e no próximo uma disposição transitória acordada em 2020.

A 1 de janeiro de 2023, os planos estratégicos nacionais, sob os quais a nova PAC assenta, deverão entrar em vigor, ao abrigo da nova PAC, com o acordo e a supervisão da Comissão Europeia.

Os Estados-membros têm que submeter os seus planos estratégicos nacionais à aprovação de Bruxelas até ao final deste ano.

O comissário europeu da Agricultura, Janusz Wojciechowski defendeu uma rápida aplicação dos planos estratégicos, assinalando que “prefere evitar” prolongamentos deste prazo, ao qual se seguem “oito meses de debate”.

Wojciechowski acrescentou

que será mantido “um diálogo constante para que não se chegue a uma situação de rejeição de qualquer plano” nacional.

O acordo sobre a reforma da PAC foi delineado na sexta-feira, tendo esta prioridade da presidência portuguesa da UE sido atingida no final do semestre.

“Foram seis meses de negociações muito intensas, que se traduziram num acordo determinante para garantir a sustentabilidade económica, social e ambiental do sistema agroalimentar europeu”, referiu Maria do Céu Antunes.

O acordo agora alcançado abrange os elementos-chave da reforma da PAC que inclui três regulamentos: o dos planos estratégicos, o da organização comum de mercado (OCM) e o horizontal (financiamento, gestão e controlo da PAC). A presidência portuguesa da UE termina no dia 30, passando a pasta à Eslovénia, que assume o cargo no segundo trimestre. ■ LUSA

Publicación	Financial Times Reino Unido, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	234 193
Difusión	233 139
Audiencia	699 417

Fecha	29/06/2021
País	Reino Unido
V. Comunicación	12 367 EUR (14,761 USD)
Tamaño	69,22 cm² (3,2%)
V.Publicitario	885 EUR (1056 USD)

Making history

Xi unassailable as Communist party marks 100 years — BIG READ, PAGE 15



FT BIG READ. CHINESE POLITICS

To admirers, Xi Jinping is the right man at the right time, leading the 100-year-old party and China into a new era as one of the world's dominant economies. But critics say he has erased all checks and balances.

By Sun Yu and Tom Mitchell

Xi places Communist party centre stage

Last month a senior official from China's education ministry addressed more than 100 government colleagues and scholars at a closed-door event to discuss the centenary of the establishment of the Chinese Communist party, which will be officially marked with great fanfare in Beijing on Thursday.

Wang Binglin lectured his audience on controversial subjects, such as the party's iron grip on history ever since Mao Zedong seized power 72 years ago. In particular, he warned the scholars in attendance to be careful when speaking and writing about the party's violent land redistribution campaign in the early 1950s that claimed the lives of as many as 2m people.

"Playing up [the attack on landlords] is historical nihilism," Wang said, referring to the term used by President Xi Jinping to criticise anyone who deviates from the party's official historical narrative. He also noted that certain information in China's national archives was likely to be marked as classified and off-limits forever: "Making such information public is of little help for you historians and will also be bad for the party."



"By studying or writing about this [period], you will be taking the wrong side. That's why we ban the study and publication of such material," he added, referring to the Wuhan-based novelist's account of Covid-19's emergence in the city last year that pilloried government officials for their initial attempts to cover up the outbreak. "You won't become a good researcher if you don't follow [the] party."

The mixture of condescension and confidence implicit in Wang's remarks — that what is good for the party is good for China — provides a perfect encapsulation of the country under Xi.

Now 65, Xi has already been in power for nine years and, having abolished term limits on the presidency three years ago, is unlikely to formally relinquish the presidency until 2028 or possibly even 2033. The biggest question looming over next year's 20th party congress is whether Xi, currently the party's general secretary, will resurrect and assume Mao's title of party chair.

To his admirers, Xi is the man at the right time, ready to lead the party and China into a "new era" that will be defined by its emergence as the world's largest economy, surpassing the US, and also establishing itself as a first-rank military and technological power.

"The party has suffered numerous setbacks," says David Wang, a Beijing-based scholar, referring to traumas ranging from a famine in the late 1950s and the cultural revolution of 1966-76 — each of which killed tens of millions of people — to the bloody suppression of pro-democracy protests in Beijing in June 1989. "But it ended up conquering China and turning the country into a global powerhouse. That is inspiring."

"I joined the party because there is no other political force that could make China better," adds Wang, who earned his PhD in the US and joined the party after returning to China a few years ago. "Ordinary people in both the US and China are like mobs who need to be guided. Average Chinese aren't ready for western-style democracy and need to be led. In the US, everyone can have an opinion and nothing gets done. China should follow a different path."

The third transformational leader? Others fret that Xi's empowerment of the party over the past decade — epitomised by his assertion that "north, south, east, west and centre, the party is leader of all" — could hasten its own destruction through a process of top-down ossification that engenders widespread apathy among its 92m members. "Party control permeates every aspect of life," says Wu Qiang, a former professor at Tsinghua University in Beijing and prominent party critic. "There



Above: critics say the achievements of Xi Jinping pale in comparison to those of Mao Zedong and Deng Xiaoping. Above left: Fang Fang, whose 'Wuhan Diary', criticising the official response to the pandemic, was banned. Below: a woman poses in front of a Communist flag at the museum of the first National Congress of the Communist Party of China in Shanghai

FT Heritage, Bloomberg AFP/Getty Images, Getty Images



'Average Chinese aren't ready for western-style democracy and need to be led. China should follow a different path'

are no different voices inside or outside the party. As a result, there are no checks and balances... Small mistakes can develop into huge mistakes and endanger the party."

Like many of his peers, Xi is a Chinese "princeling" whose father held high party and government positions under both Mao and Deng Xiaoping, the architect of China's "reform and opening" programme that transformed the country into an economic powerhouse.

Few of Xi's critics in China dare to speak openly. But their criticism has a common refrain. They argue that Xi's accomplishments pale in comparison to those of Mao and Deng — both hardened guerrilla fighters who, respectively, won a political revolution and launched an economic one. Nonetheless, he regards himself as their equal, modern China's third "transformational" leader who does not have to follow the same rule-book as his immediate predecessors, Hu Jintao and Jiang Zemin, did. In the process, they add, he risks destroying the foundations of China's economic success over the past 40 years.

Deng too believed in the primacy of the party. He ordered the People's Liber-



ation Army to crush the 1989 Tiananmen Square protests because he feared the party's grip on power was under threat. But he also promoted and institutionalised policies designed to ensure that the party did not strangle the economy, such as greater autonomy for local and regional officials, a "collective leadership" ethos and the two-term limit on the presidency since abolished by Xi.

"Princelings see Xi Jinping as just one of them — they come from the same class," says Willy Lam, a China politics expert and lecturer at the Chinese University of Hong Kong. "They have trouble swallowing the fact that this guy who they grew up with is now the second Mao Zedong, has totally negated Deng's major achievement on orderly succession and revived Mao's personality cult."

'Our autonomy has shrunk' In a village near Wuhan, a local party secretary says today's trend towards ever greater centralisation of power had

a clear starting point — the 18th party congress in November 2012, at which Xi was anointed party general secretary. He assumed the presidency in March 2013.

"Top-down decision making is to blame for political indifference," says the village party secretary, who asked not to be identified. "Our job now is to carry out tasks assigned by higher-level party organisations that rarely listen to average [party] members. While we have good knowledge about what ordinary people are thinking, it is difficult for us to report the situation to our leaders, let alone affect their decision making."

"Before the 18th party congress, villagers had considerable freedom to participate in public affairs," he adds. "Since President Xi took office, our village's autonomy has shrunk greatly as the authorities see it as a trigger for social instability."

In Beijing, a central government adviser is blunt — and unapologetic — about the changes. "Grassroots democracy," he says, "creates more problems than it solves."

Wu, the Tsinghua scholar, disagrees, saying that under Xi Chinese officials have become "two-faced and afraid to voice their true opinion — everyone just repeats party propaganda and the leader's speeches."

"Local officials used to have more initiative to innovate, to take risks for economic development," he adds. "Now they follow higher-level officials. Everyone is restrained, so they do nothing... There is no self-correction mechanism in the system."

US President Joe Biden's recent progress in coaxing G7 and Nato allies into a "united front" challenging Beijing has angered Chinese officials, whose confidence in the superiority of their system compared with America's was emboldened by both Donald Trump's tumultuous presidency and western nations' failure to protect their populations' health from the Covid-19 pandemic.

"If Nato wants to branch out to the Asia-Pacific region, be our guest," says Victor Gao, a former translator for Deng and Chinese diplomat. "China has been here for 5,000 years and will be here for another 5,000 years. China will stand firm regardless of whatever Nato does."

"Biden says America is back," Gao adds. "But Trump could be back in four years, right?"

Paul Haenle, a former national security staffer for both George W Bush and Barack Obama and director of the Carnegie Tsinghua Center in Beijing, agrees that "uncertainty about the future of US democracy and the potential for a return of Trumpism" will give America's allies pause about confronting China too

openly. But, he adds, increasingly unfavourable "international views of China are unlikely to change until Beijing recognises that its actions, in addition to its diplomacy, are the main contributors to the downturn" in its relations with the US and EU.

The party's "confidence is turning into hubris," warns Richard McGregor, author of *The Party: The Secret World of China's Communist Rulers*. "China's great strength needs to be self-criticism," he adds. "We don't see that any more. There is an element of triumph... There's no path beyond Xi Jinping. It doesn't matter how smart you are. That's dangerous."

'No longer a workers' party'

The party has for decades billed itself as the only political organisation that serves the Chinese people "wholeheartedly". To complete their revolutionary mission, the party constitution demands that its members be ready to "sacrifice everything".

Under Xi, there has been a big push to put this ideology into action. Party members, led by those working for the government and state-owned enterprises, are required to wear lapel pins in the workplace so they can be constantly reminded of their duty — and be identified by others as model workers to whom they can turn for help.

A similar campaign is under way in the countryside, where households are classified — and assigned tasks — depending on whether any family members have joined the party.

In Xinshiji, a small village near the manufacturing hub of Wuhu in eastern Zhejiang province, each home has a plate on its front door specifying whether a party member lives there.

Families with party members are supposed to serve as role models in five areas, ranging from adhering to "high ethical standards" to helping to "upgrade the local economy". In contrast, the only job asked of non-party households is to recycle their rubbish properly. "We count on party members to build a more prosperous village," says an official in Xinshiji.



'Since Xi took office, our village's autonomy has shrunk greatly as the authorities see it as a trigger for instability'

The party, however, is struggling to recruit members intent on putting public interest above their own. Dozens of academic studies show Chinese adults, led by young people, pursued party membership mainly for personal gain.

According to one survey of 1,885 college-age party members conducted by academics at Zhongnan University of Economics and Law in Wuhan, the most cited reason for joining the party was career advancement as a growing number of employers, led by government departments and state firms, now say they prefer to hire party members.

"I had no plan to join the party until all my dream jobs began to require CCP membership," says Tina Hu, a Beijing-based office worker who is now seeking a government position. Hu applied to become a party member two years ago and is hoping to finish the process "as soon as possible" so she can make her career switch.

In rural areas, owners of small businesses ranging from industrial farms to factories have overtaken farmers as the party's most candidates for party membership. "We expect [new members] to lead the whole village to prosperity," says the village party secretary near Wuhan. "In return we offer them benefits like better access to loans or government contracts."

"The party is no longer a workers' and peasants' party," adds McGregor. "It is a managers and businessmen's party." Of the 2.1m new members the party recruited in 2018, less than 5,700 of them were migrant workers even though such labourers account for more than a third of China's working-age population.

This tension between a party apparatus that has become increasingly powerful under Xi — but also recognises that it needs capable private sector business-people to propel the economic growth that keeps it in power — has been evident in the party's effort to rein in private-sector tech giants such as Jack Ma's Alibaba and Ant Group, and Pony Ma's Tencent.

"Nothing bad will happen to Jack Ma," says one senior Chinese government official, who spoke on condition of anonymity. "He has made good contributions to the economy and is still very much respected. He has done a great service to the people and the country. The lesson is just don't do so high-profile in China."

Wang, the Beijing scholar and party member, believes that given another "30 or 40 years" the party will finally be able to worry less about what anyone from historians to internet tycoons do and say.

"By then," he says, "I hope that people will have more freedom to choose what they want to believe."

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

► **Traditional parties score wins in France**
Centre-right and leftwing politicians won convincingly in France's regional elections, brushing off an attempt by Marine Le Pen's far-right party to win its first region.— PAGE 2; GIDEON RACHMAN, PAGE 17

Elections

Old parties triumph in French regions

Macron and Le Pen lose out in vote marked by record low turnout

VICTOR MALLET — PARIS

Centre-right and leftwing politicians won convincing victories in the final round of France's regional elections on Sunday, brushing off an attempt by Marine Le Pen's far-right Rassemblement National to win its first region and confirming the weakness of President Emmanuel Macron's governing party La République en Marche.

Xavier Bertrand, the centre-right Les Républicains leader who saw off a predicted far-right challenge to be re-elected in the region of Hauts-de-France, wasted no time in reaffirming his ambition to stand against Macron and Le Pen in next year's presidential elections.

"This result gives me the strength to go and seek the support of all the

French," he said in Saint-Quentin. Recalling his previous regional victory in 2015, he said: "History will relate that twice here in the territory of Hauts-de-France the Front National [the old name for the RN] has been stopped and we have pushed them back."

In an election marked by a record low turnout of an estimated 35 per cent in the second round, French voters re-elected the incumbent regional governments run by centre-right and Socialist politicians whose parties were crushed at the national level by Macron and his party in the 2017 presidential and legislative elections.

"The extremes have retreated a long way in our region because we leave them no space to operate," said Laurent Wauquiez of LR, who was re-elected in Auvergne-Rhône-Alpes in the south-east. Regional governments have limited powers, mainly over transport policy and education, but politicians of the established parties said the results had

given them new hope and undermined the notion that next year's French presidential race would inevitably be a two-way fight between Macron in the centre and Le Pen on the far right.

Macron is expected to try to revive his party — which propelled him into the Elysée Palace four years ago on the back of a slogan that his movement was "neither right nor left" but which never established a strong presence in local politics — and is also likely to announce a government reshuffle in the weeks ahead, according to senior officials.

The Socialists and their allies, most of whom performed poorly against Macron's and Le Pen's parties in the European elections in 2019, will draw comfort from the results of an election that confirmed their hold on regions such as Brittany in the west and Occitanie in the south.

French voters, however, now lean heavily to the right in national elections, and politicians who spoke in their

'The extremes have retreated a long way in our region because we leave them no space to operate'

regions after hearing the initial results repeatedly emphasised their attention to issues such as law and order.

It was LR, a political family that has provided most French presidents in Charles de Gaulle's Fifth Republic, that emerged strongest from the regional election, although to win against Macron and Le Pen it will probably need to unite around a single candidate.

Bertrand, Wauquiez and Valérie Pécresse, re-elected as president of the Ile-de-France region around Paris, all have ambitions to replace Macron.

Marine Le Pen's RN had hoped to win at least the southern region of Provence-Alpes-Côte-d'Azur, but in the end the centre-right candidate Renaud Muselier won by 57 per cent against 43 for the RN's Thierry Mariani. A Green candidate had withdrawn from the second round and threw the weight of his Green-left alliance behind Muselier to keep the extreme right from power.

Gideon Rachman see Opinion

Publicación	Financial Times	Reino Unido, 1
Soporte	Prensa Escrita	
Circulación	234 193	
Difusión	233 139	
Audiencia	699 417	

Fecha	29/06/2021
País	Reino Unido
V. Comunicación	4 692 EUR (5,600 USD)
Tamaño	25,74 cm² (1,2%)
V.Publicitario	885 EUR (1056 USD)

► **Blinken defends hits on Mideast groups**

The secretary of state defended air strikes on the sites of two Iran-backed militias on the Syria-Iraq border, the US administration's second such action in four months.— PAGE 4



Middle East

US defends strikes on Iran-backed militia

Attacks on facilities at Syria-Iraq border risk stoking tensions in region

AIME WILLIAMS — WASHINGTON
CHLOE CORNISH — BEIRUT

The United States yesterday defended weekend air strikes on the facilities of two Iran-backed militia groups on the border between Syria and Iraq, the second such attack by the Biden administration in four months.

"We took necessary, appropriate, deliberate action that is designed to limit the risk of escalation, but also to send a clear and unambiguous deterrent

message," US secretary of state Antony Blinken told reporters in Rome.

At least three people were killed in the strikes, the militias said. The attacks risk stoking tensions in the region just over a week after Ebrahim Raisi, a hardliner, won Iran's presidential election.

John Kirby, Pentagon press secretary, said operational and weapons storage facilities used to launch drone strikes against US troops and facilities were targeted in Syria and Iraq. He added the air strikes were "defensive" and a response to an "ongoing series of attacks by Iran-backed groups targeting US interests in Iraq".

The Iraqi Resistance Co-ordination, an umbrella group which claims to

represent pro-Tehran militias, said that three fighters were killed in the strikes. A spokesperson for Kata'ib Sayid al-Shuhada, one of the militias, pledged "open war" with America. Local news reports put the death toll at between four and six.

Iraq's military also condemned the US attack, calling it "a blatant and unacceptable violation of Iraqi sovereignty", and adding that the country "renews its refusal to be an arena for score-settling".

President Joe Biden first ordered strikes against Iranian-backed militias on the Iraq-Syria border in February after a rocket attack in the northern Iraqi city of Erbil killed a civilian contractor and injured several others,

including a member of the US military.

Iraq is home to myriad militant groups that are backed by Iran and regularly launch rocket and drone attacks against Iraqi bases hosting US troops and American facilities in the country.

The attacks have increased in frequency since the Trump administration assassinated Qassem Soleimani, Iran's most powerful commander, and Abu Mahdi al-Muhandis, a senior Iraqi militia leader, in a US drone strike near Baghdad airport in January 2020.

Saeed Khatibzadeh, Iran's foreign ministry spokesman, told reporters yesterday that the Biden administration was following the "failed" policies of its previous president and "disrupting secu-

riety in the region", warning it would be "one of the victims of such disruptions".

After Soleimani's death, Iran vowed to drive US forces out of the region. There are about 2,500 American troops in Iraq, where US and Iran rivalries play out.

The election of Raisi, a conservative cleric and judiciary chief, gave regime hardliners control of all branches of the Islamic republic for the first time in almost a decade. The attack comes at a sensitive time as the Biden administration and world powers seek to secure an agreement with Iran that will lead to the US rejoining the 2015 nuclear accord Tehran signed with world powers.

Additional reporting by Monavar Khalaj in Tehran

► **US Fed warns on rising property prices**

A top Fed official has warned that the US cannot afford a “boom and bust cycle” in the housing market that would threaten financial stability, in a sign of concern over rising property prices.— PAGE 4

Property prices

Fed official warns of 'boom and bust cycle' in housing

JAMES POLITI — WASHINGTON
COLBY SMITH — NEW YORK

A senior Federal Reserve official has warned the US cannot afford a “boom and bust cycle” in the housing market that would threaten financial stability, in a sign of growing concern over rising property prices at the central bank.

“It’s very important for us to get back to our 2 per cent inflation target but the goal is for that to be sustainable,” Eric Rosengren, the president of the Boston Fed, told the Financial Times. “And for that to be sustainable, we can’t have a boom and bust cycle in something like real estate.

“I’m not predicting that we’ll necessarily have a bust. But I do think it’s worth paying close attention to what’s happening in the housing market,” he said.

Data released by the National Association of Realtors last week showed the median price for sales of existing homes was up 23.6 per cent year on year in May, topping \$350,000 for the first time.

Rosengren said that in the Boston area, it had become common for cash buyers to prevail in bidding contests, and that some have been declining home inspections to gain an edge with sellers.

“You don’t want too much exuberance in the housing market,” Rosengren said. “I would just highlight that boom and bust cycles in the real estate market have occurred in the United States multiple times, and around the world, and frequently as a source of financial stability concerns.”

He said the housing market should be a factor as the central bank considers slowing or removing some of the hefty monetary support for the economy introduced during the coronavirus pandemic. The Fed has been purchasing \$40bn in agency mortgage-backed securities per month alongside \$80bn in monthly Treasury debt as part of its asset purchase programme.

Fed officials are now beginning to discuss trimming that bond buying. And Rosengren said that “when it is appropriate” to begin that process, mortgage-backed securities purchases should be reduced at the same rate as Treasury purchases. That would mean the direct support to housing finance would wind down more quickly. He added: “That would imply that we would stop purchasing MBS well before we stopped purchasing Treasury securities.”

James Bullard, president of the St Louis Fed, is among those who have called for the Fed to re-evaluate its support for the housing market amid what he noted were broader concerns about a nascent bubble.

The Fed has said that it would begin reducing its asset purchases only once it had made “substantial further progress” towards its goals of 2 per cent average inflation and full employment.

Given the rapid recovery, Rosengren said “the conditions for thinking about whether we’ve attained substantial further progress will probably be met before the beginning of next year”.

The latest economic projections by the Fed showed central bank officials increasing interest rates from their current rock-bottom level in 2023, earlier than previously forecast.

The death toll

Miami-area condo tower collapse rose to nine as the search for survivors reached its fourth day and officials pressed ahead with efforts to investigate the cause of the failure and assess the safety of nearby buildings. **A1, A6**

U.S. Urged To Lift Ban On U.K., EU Travel

By JESSICA DONATI
AND COURTNEY MCBRIDE

European diplomats and business groups are urging President Biden to lift the 15-month-old ban on travel from Europe and the U.K. after both began accepting American travelers, saying the lack of reciprocity hinders economic recovery and separates families.

The ban, instituted by former President Donald Trump near the start of the global Covid-19 pandemic, has hampered the operations of businesses that need European workers in the U.S., diplomats in Washington said. The EU earlier this month began permitting travel from the U.S. Americans can also visit the U.K. with stringent testing and quarantine rules.

"We raise this in every official meeting," one European diplomat said.

Another diplomat said: "The current system is self-evidently unfair and is still based on the Covid situation of over a year ago."

Additionally, tens of thousands of Europeans who hold visas to work or study in the U.S. and could travel despite the ban are unable to do so because of processing backlogs at U.S. embassies and consulates. Those already in the U.S. can't visit their home countries because they can't obtain the documents required to return.

The Biden administration has said it is following health officials' guidance and hasn't offered any details about a plan to reopen the borders to travelers from the EU and U.K.

"We have a working group with the European Union right now on this," Secretary of State Antony Blinken told a German publication on Thursday. "I can't put a date on it."

In the meantime, European embassies in the U.S. have been flooded with appeals from citizens whose families have been separated for more than a year. Business groups and other associations have also pleaded for their employees and families to be allowed to enter the U.S.

The EU's ambassador to the U.S., Stavros Lambrinidis, said the bloc wouldn't have opened its borders to U.S. travelers if it weren't safe.

"Both our regions, America and Europe, are built fundamentally on the notion of freedom of movement," he said. "Covid came and upended this."

The French ambassador to the U.S. urged the Biden administration to take steps to ease the strain on families.

"We really hope that the U.S. will open soon to EU citizens, particularly in view of the difficult situation of Europeans legally established in the United States," Philippe Etienne said.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

Iberdrola intensifica su batalla con ACS en pleno 'caso Villarejo'

NUEVA DEMANDA / Tras abrir un litigio en Bilbao por reputación, Iberdrola abre otro en Madrid por competencia desleal.

Miguel Ángel Patiño. Madrid
Iberdrola ha presentado una demanda por competencia desleal contra ACS en el juzgado de lo mercantil número 4 de Madrid. La demanda, a la que ha tenido acceso EXPANSIÓN, intensifica la guerra judicial entre Iberdrola y ACS. Ocurre con el caso *Villarejo* de fondo, detonante del explosivo enfrentamiento legal que viven Iberdrola y ACS.

Hay que recordar que estos dos grupos llevan enfrentados desde hace más de una década, cuando ACS intentó hacerse fuerte en el capital y la gestión de la energética, lo que provocó el rechazo frontal de Ignacio Galán, presidente de Iberdrola.

Los rescoldos de la guerra entre las dos empresas se han avivado en varios frentes. El juez de la Audiencia Nacional Manuel García Castellón imputó la pasada semana a Galán en la causa que investiga si la eléctrica contrató al antiguo comisario José Manuel Villarejo para espiar, entre otros, al presidente de ACS, Florentino Pérez.

Rifirrafe informativo

Para entender la nueva demanda por competencia desleal hay que remontarse a hace unos meses, cuando se produjo un rifirrafe de informaciones en varios medios. El 11 de marzo, un diario publicó que un juzgado de Madrid iba a citar a responsables jurídicos de ACS para esclarecer si hubo competencia desleal contra Iberdrola en relación a la filtración de una noticia sobre el caso *Villarejo* aparecida días antes. Era una noticia aparecida en otro medio que decía que Florentino Pérez preparaba una demanda de 2.600 millones contra Iberdrola si ésta resultaba imputada en el caso *Villarejo* como persona jurídica.

A partir de ahí se precipitaron los acontecimientos. Iberdrola presentó ante los juzgados de Bilbao una demanda contra el presidente de ACS por atentar contra el derecho al honor. En esa demanda, Iberdrola denunciaba el perjuicio reputacional que le había provocado Florentino



Ignacio Galán es presidente de Iberdrola.



Florentino Pérez es presidente de ACS.

Pérez cuando, en marzo, éste hizo pública una nota, con membrete de la empresa ACS, con declaraciones "manifiestamente injuriosas y difamatorias hacia Iberdrola". La nota aludía al caso *Villarejo* y se atribuía el calificativo de "repugnante" a supuestas actuaciones de directivos de Iberdrola en este asunto.

Ahora, Iberdrola presenta otra demanda, esta vez en Madrid, por competencia desleal. La demanda se ha presentado después de que los responsables jurídicos de ACS no declararan el pasado 16 de junio en unas diligencias preliminares que había esta-

blecido la autoridad judicial de los juzgados de Madrid. Iberdrola considera que alguna información difundida en el rifirrafe de febrero-marzo fue una forma de dirigir la instrucción del juez del caso *Villarejo* y perjudica a la compañía energética en su operativa diaria.

Fue publicada dos días antes de la presentación de resultados de Iberdrola, lo que supuso, según la eléctrica, "un castigo en la cotización" y motivó "preguntas de los inversores" con los que la compañía "compite en el mercado para, entre otras cosas, colocar deuda corporativa".

Norges sube en el capital en medio de la tormenta legal

El gigante financiero noruego Norges Bank, uno de los mayores inversores de la Bolsa española, se ha reforzado en el capital de Iberdrola, según los últimos datos registrados en la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). Norges ha comunicado que tiene una posición del 3,025%, frente al 2,998% de hace unos días. Aunque es un aumento relativamente reducido, se produce en plena tormenta del caso *Villarejo*, en el que ha sido imputado Ignacio Galán, presidente de Iberdrola. Norges es en estos momentos el tercer mayor accionista de Iberdrola, por detrás del fondo estatal QIA, del emirato de Qatar, que tiene cerca del 9% de la compañía, y por detrás de BlackRock, que tiene algo más del 5%. El 3% de Norges está valorado a precios de mercado en 1.950 millones de euros. Justo antes de la imputación de Galán, Norges había bajado ligeramente su participación en Iberdrola por debajo del 3%. Ahora la vuelve a subir.

Un descuento del 10% frente al sector

Datos sobre la OPV



Calendario



Cómo cotiza Acciona Energía por múltiplos EV/ebitda frente a sus comparables (veces)*



Los valores que más puntos han aportado al Ibx en el año

COMPAÑÍA	CUÁNTO LE SUMAN AL IBEX EN 2021 (PUNTOS)	VAR. EN BOLSA 2021 (%)
Santander Santander	246,84	29,66
BBVA BBVA	163,98	32,53
INDITEX Inditex	152,34	16,5
cellnex Cellnex	99,00	19,7
Telefónica Telefónica	82,58	24,68
REPSOL Repsol	72,73	29,48
CaixaBank CaixaBank	55,54	24,18

... Y los que más le han restado

COMPAÑÍA	CUÁNTO LE RESTAN AL IBEX EN 2021 (PUNTOS)	VAR. EN BOLSA 2021 (%)
IBERDROLA Iberdrola	-141,78	-10,70
SIEMENS GAMESA S. Gamesa	-27,00	-15,87
Solaria Solaria	-18,48	-33,16
ACS ACS	-17,75	-11,82
GRIFOLS Grifols	-5,00	-2,76
endesa Endesa	-1,00	-0,67
RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA R. Eléctrica	-0,60	-0,21

Fuente: Bloomberg, FactSet y Acciona Energía. (*) Estimaciones.

elEconomista

El castigo a las eléctricas obliga a Acciona Energía a ajustar la valoración

La rebaja en el rango de precios deja una capitalización máxima de 9.000 millones

Cristina Cándido MADRID.

El carácter defensivo de las *utilities*, la fiebre por la sostenibilidad y la transición energética como eje estratégico de los fondos de recuperación europeos catapultó a las renovables hasta niveles nunca vistos el año pasado y animó a otras tantas a aprovechar la coyuntura para saltar al mercado en 2021, como es el caso de Acciona Energía.

Pero en el semestre que está a punto de acabar, la rotación hacia el ciclo, las altas valoraciones, el riesgo de burbuja y, en última instancia, la amenaza regulatoria sobre las eléctricas han llevado a estos valores a tener un peor rendimiento en el parqué, con pérdidas que van desde el 0,2% que cae Red Eléctrica hasta el 33% que pierde Solaria. Solo dos compañías se escapan de la foto: Naturgy, que suma un 15% a la espera de que se resuelva la opa parcial lanzada por IFM, y Acciona, que sube un 9% al calor del debut bursátil de su filial de energías verdes.

El contexto actual ha llevado al grupo a rebajar sus pretensiones y ajustar la horquilla de precios orientativa desde los 26,73-29,76 euros iniciales a un nuevo rango de entre 26,73-27,50 euros por acción,

9-11
POR CIENTO

Es el descuento con el que debutará Acciona Energía con el rango de precios actualizado, entre los 26,73 y 27,50 euros por acción.

16,5
VECES

Es la media a la que cotizan por valoración EV/ebitda' los principales comparables de energías verdes de la compañía de renovables española.

según comunicó este lunes a la CNMV. Este recorte sitúa la valoración de la futura cotizada entre los 8.800 y los 9.000 millones, frente a los 9.800 millones que la compañía aspiraba a alcanzar como máximo y los 12.000 millones que hasta hace unas semanas manejaban los bancos de inversión.

Así, Acciona Energía debutará con un descuento de entre un 9% y un 11% frente a comparables co-

mo la danesa Orsted, la portuguesa EDP Renováveis y la francesa Neoen, que cotizan a un PER (número de veces en las que el precio recoge el beneficio de la compañía) de 16,5 veces.

Pero no ha sido la única novedad. Acciona también ha decidido limitar la OPV al 15% de la sociedad, frente al objetivo anterior de colocar hasta el 25%, ampliable hasta el 30% con el fin de cubrir posibles sobreadjudicaciones, el denominado *green shoe*, por lo que Acciona colocará ahora un máximo de 2.603 millones de euros. Ambas decisiones han tenido una buena acogida en el parqué, con Acciona sumando un 0,4% en una sesión de pérdidas cercanas al 2% para el Ibx 35.

Lastre del sector para el Ibx

Ahora bien, poniendo en perspectiva la evolución del sector frente al mercado, el Ibx 35 sube un 10% desde el 1 de enero sin el apoyo de Iberdrola, -el valor que más pondera del Ibx-, que cae un 11% en 2021 y un 6% solo en junio. Y es que a los vientos en contra para el sector ya citados, se ha sumado este mes, por un lado, el anteproyecto de ley que prepara el Gobierno y que en caso de aprobarse supondría un recorte de 1.000 millones

de euros al año de ingresos de las eléctricas si los derechos de emisión de CO2 se sitúan en los niveles actuales. "De ser así, las compañías más perjudicadas serían Iberdrola y Endesa. Naturgy, Acciona y EDP también serían afectadas, aunque en menor medida", apuntan desde Bankinter. Y, por otro, la imputación de su presidente, Ignacio Sánchez Galán, en el caso Villarejo, que pesó sobre su cotización la semana pasada, cuando la firma sufrió el miércoles la mayor caída diaria desde 2020.

Retrocesos que se producen a las puertas del pago complementario correspondiente a verano de la compañía, el 29 de julio, y que el día 7 del próximo mes será el último en el que las acciones de la eléctrica cotizarán con derecho a este dividendo. Iberdrola es también el valor más bajista del EuroStoxx 50 y del sector de *utilities* del Stoxx 600, el único en números rojos en el año con pérdidas del 2%.

La otra cara de la moneda es la que muestran los bancos. De los 840 puntos que suma el Ibx 35 en el año, la mitad los han aportado las entidades financieras. La firma que más puntos ha proporcionado al selectivo es Santander (248,8 enteros) con un saldo anual del 29,6%.

Sacyr impulsa su cartera en EEUU por encima de los 2.000 millones

Crece en construcción con el contrato para ampliar una autopista en Orlando

J. Mesones MADRID.

Sacyr ya cuenta con una cartera superior a los 2.000 millones de euros en Estados Unidos, uno de sus mercados señalados en mayúsculas en su estrategia de crecimiento para los próximos años. El grupo que preside Manuel Manrique acaba de hacerse con un nuevo contrato en el país, donde desembarcó en 2018. En concreto, ha resultado adjudicatario de la ampliación de la autopista SR417, en Orlando (Florida), por un importe de 75,5 millones de euros.

La Central Florida Expressway Authority (CFX) ha seleccionado a Sacyr Ingeniería e Infraestructuras para ampliar un tramo de 8,7 kiló-

metros de la SR417, desde el cruce con Narcoossee Rd hasta el enlace con la carretera SR528. En esta autopista la firma española ya ganó en mayo otro contrato por 65 millones. El proyecto incluye añadir un carril por sentido, pasando de dos a tres.

El proyecto en Orlando se suma a los conseguidos por Sacyr en los últimos dos años en Estados Unidos tanto a través de su división de construcción como de concesiones. Con las últimas contrataciones, el grupo de infraestructuras ha rebasado la cota de los 2.000 millones de euros en volumen de pedidos. Una cifra que sitúa al mercado estadounidense como el quinto mayor por cartera para Sacyr, por de-

trás de Italia, Chile, España y Colombia, países donde cuenta con una larga trayectoria.

Los más de 2.000 millones que tiene contratados Sacyr representan alrededor del 5% de la cartera total del grupo, que al cierre del primer trimestre se situaba en 40.189 millones de euros –importe que crecerá sensiblemente con la última adjudicación en Italia y la firma de su primera concesión de carreteras en Brasil-. En cuanto a la cifra de negocios, la compañía obtuvo 325 millones de euros en Estados Unidos en 2020 –el 6,4% del total-, frente a apenas 10,8 millones en 2019.

El salto en Idaho

Sacyr entró con su división de construcción en Estados Unidos en 2018 con varios contratos de carreteras en Florida. En la actualidad, la compañía ejecuta dos proyectos en Texas y seis en Florida que suman una cartera conjunta cercana a los 800 millones. En mayo pasado la empresa ganó la construcción de un tramo de 5,9 kilómetros de la autopista SR417 en Orlando y la reconfiguración del enlace de la I-75 con la carretera SR-72 en el condado de Sarasota, por un importe conjunto de 110 millones-.

En 2020, la multinacional española dio un salto de gigante en Estados Unidos al aterrizar con su filial de concesiones con el contrato para la gestión y el mantenimiento de las instalaciones energéticas y de agua de la Universidad de Idaho durante un plazo de 50 años. La cartera de ingresos de este proyecto se aproxima a los 1.200 millones.

El plan estratégico 2021-2025 de Sacyr tiene el foco en el negocio concesional y tras su primer contrato en Estados Unidos la compañía busca nuevas oportunidades. De igual modo, ha logrado este año sus primeros proyectos de construcción en Canadá, donde también puja por nuevas iniciativas.



Manuel Manrique, presidente de Sacyr. EE

Sacyr crece en Estados Unidos

sacyr

Datos en millones de €

PAÍS	TOTAL	PESO (%)
España	1.735,4	34,4
Colombia	822,2	16,3
Italia	639	12,7
Chile	529,9	10,5
EEUU	325,3	6,4
Resto	994,9	19,7
Total	5.046,70	100

Datos al cierre del primer trimestre de 2021. (*) Al cierre de 2020.

Fuente: Sacyr.

elEconomista

Infraestructuras

ACS busca grandes fondos para crear una plataforma de inversión en autopistas

Los entrantes aportarán activos y capital

La filial incluirá Iridium y Abertis e invertirá con los 5.000 millones de la venta de Cobra

J. F. MAGARIÑO
MADRID

El grupo ACS planea crear el mayor vehículo de inversión en concesiones de infraestructuras del mundo, enfocado hacia la construcción y gestión de autopistas de peaje, en colaboración con uno o varios fondos especializados.

La compañía, según fuentes conocedoras de la iniciativa, ha abierto contactos con algunas de las mayores entidades de inversión en infraestructuras. Un movimiento que supone activar el plan alternativo a la adquisición de Autostrade per l'Italia (ASPI).

Florentino Pérez ya comunicó en mayo, durante la junta de accionistas de ACS, que manejaba distintos escenarios si la deseada compra de las concesiones italianas de Atlantia no fructificaba. ASPI ha ido a manos de un consorcio con mayoría del Estado italiano (Cassa Depositi e Prestiti) tiene el control y los fondos Macquarie y Blackstone se reparten una participación minoritaria, ante lo que ACS ha fijado el rumbo hacia la constitución de una plataforma que partiría con los activos de la concesionaria del grupo, Iridium, y con su participación del 50% en Abertis.

Las fuentes consultadas comentan que, de momento, no se contempla la entrada de Atlantia en el potente vehículo inversor con su mitad en la misma Abertis. Anteriormente, el conglomerado español sí explicitó en su aproximación a ASPI que su intención era integrar esta última con Abertis bajo el mismo paraguas.

La futura compañía de autopistas no solo partirá con activos que la convierten en referente mundial sino que contará con muni-



El presidente de ACS, Florentino Pérez.

PABLO MONGE

ción para acometer un notable proyecto de crecimiento. ACS espera cerrar a finales de año la desinversión en su actividad de Servicios Industriales, captando 5.000 millones de euros en metálico en virtud del acuerdo firmado con Vinci. Además de las notables plusvalías derivadas de esa operación, Pérez y su equipo buscan rentabilizar cuanto antes la caja entrante y ello sería posible con el enfoque hacia autopistas.

De los fondos de inversión a los que se abre la plataforma de autopistas se espera tanto la aportación de capital como de activos. El modelo de gobernanza y las participaciones dependerán de la configuración final del accionariado.

En los últimos años ACS está entrelazando capital y alianzas con los mayores jugadores en distintas áreas de actividad. Compró Hochtief y Cimic en una sola operación, haciéndose con el trono entre los contratistas

de obra internacional; se alió con Atlantia para comprar Abertis, y la italiana tomó una participación relevante en Hochtief, y ACS se dispone a crear una *joint venture* con Vinci para desarrollar 25.000 MW renovables. De esta última, que analistas del mercado valoran en 1.000 millones en el momento de su puesta en marcha, tendrá el 49%.

Una vez trazado este camino, el siguiente hito es el de la configuración de una base de operaciones en concesiones. Buena parte de su atención estaría centrada en Estados Unidos y el plan de infraestructuras comprometido por el presidente Joe Biden. Todo sin renunciar a la compra de activos maduros.

Eso sí, Florentino Pérez ha subrayado en distintas ocasiones que cualquier proyecto de ACS pasa por preservar el *investment grade*.

Palanca de crecimiento
Las expectativas de ACS para este año aún de pan-

demia pasan por elevar un 30% el resultado neto, desde los 574 millones de 2020. La cifra esperada se acerca a los 750 millones antes de la mayor desinversión de su historia. La clave está en el restablecimiento de la movilidad y, con ello, la vuelta a la normalidad de Abertis y sus 8.600 kilómetros de carreteras de pago.

La concesionaria catalana vio caer sus ventas un 24% en 2020, con desplomes nunca vistos del tráfico. Su contribución al resultado de ACS descendió en 280 millones respecto a 2019, ocasionando una pérdida de 35 millones. A pesar del profundo bache, Abertis se ha hecho con nuevas concesiones en México (el 51% de RCO) y EE UU (el 55% los túneles Elisabeth River Crossing), y está en disposición de seguir creciendo.

Iridium, por su parte, tiene una cesta de autopistas que suman 1.100 kilómetros y casi 15.000 millones de inversión agregada.

Un mercado copado por gigantes

► **Especialistas del peaje.** La lista de fondos inversores en autopistas es casi interminable. Habituales en grandes operaciones son Brookfield (socio de Abertis en Brasil), Macquarie, IFM, Meridiam, Ardian, Mirova, CPPIB (primer accionista de la autopistas canadiense 407ETR), el sueco EQT, los holandeses APG (dueño de la portuguesa Brisa) y PGGM (accionista de Globalvia junto a OPTrust y USS), KKR, el fondo catari QIA, los generalistas Blackrock, Blackstone y TCI, entre otros muchos.

► **Foco.** El presidente de ACS, Florentino Pérez, resaltó en la pasada junta de accionistas que "la venta de ACS Industrial permite materializar el valor creado durante estos años y enfocar nuestro Grupo hacia una plataforma de construcción y concesiones sostenibles, con una capacidad de generación de beneficio recurrente y un liderazgo consolidado en los mercados desarrollados".

► **Oportunidades con obra incluida.** ACS tiene identificados potenciales proyectos de nueva construcción (*greenfield*) de concesiones de infraestructuras con un volumen de inversión total prevista de unos 250.000 millones de euros en EE UU, Canadá, Australia y Europa.

Activa el plan alternativo a la frustrada adquisición de Autostrade

La creación del nuevo vehículo se activaría en cuanto se cierre el acuerdo con Vinci