

Revista de Prensa
Del 15/09/2021 al 16/09/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	16/09/2021	El Diario Montañés Suplemento, 2-3	Referentes en excelencia local e internacional contra viento y marea	Escrita
2	16/09/2021	Noticias al Detalle, 11	Caramelos Cerdán. Premio a una larga trayectoria	Escrita

FISCALIDAD

3	16/09/2021	El Economista, 31	Los expertos aconsejan al Gobierno que evite subir el tipo en Sociedades del 25%	Escrita
4	16/09/2021	ABC Madrid, 58	Ayuso protege por ley sus rebajas fiscales para blindarlas frente al Gobierno central	Escrita
5	16/09/2021	Levante EMV Valencia, 34	La aportación valenciana al Impuesto de Sociedades crece un 11 % tras el proces	Escrita
6	15/09/2021	Bolsamania	Von der Leyen quiere construir un "consenso" sobre las reglas fiscales antes de 2023	Digital
7	16/09/2021	Cope	"Ley de autonomía financiera" de Madrid	Radio

AYUDAS EUROPEAS

8	16/09/2021	Expansión, 1,19	La UE da luz verde a Cecabank como colocador de deuda del fondo NextGen	Escrita
9	16/09/2021	El Economista País Vasco, 36	El sector desarrolla proyectos para una edificación más eficiente y sostenible	Escrita
10	16/09/2021	El Economista País Vasco, 29	Kutxabank y patronales destinan 2.000 millones para la recuperación	Escrita
11	16/09/2021	Cinco Días, 24	Los proyectos Next Generation y la crisis de las materias primas	Escrita
12	16/09/2021	El Mundo 1ª Edición, 28	Las CCAA contratarán directivos para gestionar los fondos europeos	Escrita
13	15/09/2021	El Español	La industria sanitaria alerta de que los fondos UE son insuficientes: Necesitamos más dinero	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

14	16/09/2021	Cinco Días, 1,18-19	Europa debe corregir la política fiscal procíclica	Escrita
15	16/09/2021	Cinco Días, 20	El cambio climático, un riesgo con efecto directo en la estabilidad financiera y de precios	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

16	16/09/2021	Expansión, 32	El 40% de las empresas de la eurozona sufren por la falta de materiales	Escrita
17	16/09/2021	ABC, 32	Díaz reactiva su revolución laboral y vuelve a toparse con los empresarios	Escrita
18	16/09/2021	El País, 14-15	Sánchez y Aragonès blindan el diálogo pese al desacuerdo	Escrita
19	16/09/2021	El País, 40	La banca de inversión advierte contra las medidas para abaratar la luz	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

20	16/09/2021	Les Echos, 1,28	En China, la inminente quiebra de Evergrande amenaza a miles de personas	Escrita
21	16/09/2021	Les Echos, 1,6	Ursula von der Leyen esboza los pilares de una potencia europea	Escrita
22	16/09/2021	Il Sole 24 Ore, 1,3	La recuperación de la industria mecánica italiana crece más rápido que en el resto de Europa	Escrita
23	16/09/2021	Negocios Portugal, 1,4-5	Los empresarios presionan para un alivio fiscal	Escrita
24	16/09/2021	Negocios Portugal, 1,8	Bruselas toma medidas contra el fraude fiscal y la evasión de impuestos	Escrita

25	16/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,3	Colapso de Kabul. "Estados Unidos no dio luz verde a los talibanes"	Escrita
26	16/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,6	Iberdrola advierte sobre el proteccionismo estadounidense	Escrita
27	16/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1	Estados Unidos construye un baluarte contra China con el pacto de seguridad Reino Unido-Australia	Escrita
28	16/09/2021	Financial Times Reino Unido, 1,4	Las pruebas de misiles de Kim ponen a prueba la paciencia de la Casa Blanca	Escrita
29	15/09/2021	Wall Street Journal USA, 1,6	La inflación borra las ganancias de los trabajadores de bajos salarios	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

30	16/09/2021	Expansión, 14	Seat prepara un ERTE en Martorell por la falta de chips	Escrita
31	16/09/2021	Expansión, 12	La inmobiliaria de Buffett crecerá con compras en España	Escrita
32	16/09/2021	El Economista, 10	Iberdrola firma la financiación de 1.950 millones para su eólica marina en EEUU	Escrita
33	16/09/2021	El País, 42	Vodafone España planea reducir su plantilla un 12%	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

SEXTA EDICIÓN. LIS Solutions, Maderas García Varona e IMEM reciben hoy el galardón

Referentes en excelencia local e internacional contra viento y marea

El Palacio de Festivales acoge hoy la gala de homenaje a los premiados

SANTANDER

Jesús Lastra. ¿Qué puedo hacer para mejorar mi tierra? ¿Cómo puedo ayudar a que mis hijos tengan la posibilidad de forjarse un futuro en la comunidad donde nacieron? Estas cuestiones, tarde o temprano, suelen emerger en el pensamiento de cada ciudadano. Cada uno, a su manera, se esfuerza por obtener respuestas a esos interrogantes, esenciales a medida que va transcurriendo la vida. Muchos, de hecho, lo consiguen y no sólo resuelven sus vicisitudes particulares, sino que igualmente ayudan a generar riqueza en el entorno favoreciendo la actividad y la creación de puestos de trabajo.

El empresario, esa especie en peligro de extinción y en ocasiones observada con recelo por distintos sectores sociales, es uno de los pilares del progreso y el bienestar local. Bien lo sabe El Diario, que desde hace seis años viene organizando los Premios Emprendedores Cantabria para reconocer y homenajear las trayectorias y caminos de las empresas autonómicas, tanto las que empiezan con nuevos bríos como las que llevan toda una vida de excelencia y éxitos.

Los Premios Emprendedores Cantabria, una iniciativa de reconocimiento corporativo cuya vocación de continuidad es innegable, llega a su sexta edición. El objetivo que buscan estos galardones es crear una plataforma de buenas prácti-

cas y claves de éxito de negocios que sean capaces de impulsar la economía cántabra.

La iniciativa cuenta con el patrocinio del Gobierno de Cantabria, a través de la Consejería de Industria y Turismo; Ontier; y el Banco Santander, que ha hecho del apoyo a las pymes y los emprendedores uno de los pilares de su estrategia.

El jurado, según las candidaturas presentadas por un comité de expertos, ha valorado la labor de los premiados en proyectos que han contribuido al desarrollo de la comunidad autónoma. El fallo en las distintas categorías se dictó días atrás en la sede de la Consejería de Industria, en el Parque Científico y Tecnológico de Cantabria (Pctcan). Así, Manuel Coterillo, CEO y cofundador de LIS Solutions, se ha hecho con el Premio Emprendedor del Año; Almudena García Varona, gerente de Maderas García Varona, recibirá el de Mujer Emprendedora; y Antonio Pérez, presidente de la compañía de ascensores IMEM, obtiene el Premio a la Trayectoria Empresarial. Tres dignos premiados en una dura y ajustada deliberación dado el peso y valor del resto de candidaturas.

El jurado estuvo compuesto por Ignacio Pérez, director general de Editorial Cantabria; Francisco Javier López Marcano, consejero de Industria; Francisco Artime, director comercial de Banco Santander

en Cantabria; Vicente Alciturri, presidente de la Asociación Cántabra de la Empresa Familiar (Acefam); Federico Gutiérrez Solana, director del Centro Internacional Santander Emprendimiento (CISE); Isabel Cuesta, directora general de CEOE-Cepyme; y Martín Silván, director de Ontier Cantabria. Como criterios fundamentales de elección se ha tenido en cuenta la capacidad para mejorar las condiciones sociales y económicas de Cantabria, la contribución a la imagen exterior de la Comunidad y ser una fuente de inspiración a nuevos empresarios.

Almudena García, además de ser la gerente de la empresa Maderas García Varona, fue nombrada en febrero presidenta de la Asociación

Española del Comercio e Industria de la Madera, convirtiéndose en la primera mujer en asumir este cargo. De ella se ha valorado su compromiso con la calidad y la sostenibilidad, ya que su madera procede de bosques europeos gestionados de forma sostenible.

Manuel Coterillo se ha hecho con su galardón por la transformación constante de LIS Solutions. Desde que inició su aventura en 2003 en Vitoria, ha ido ampliando su red de oficinas hasta llegar a tener base en cuatro ciudades españolas y en Alemania. La estrategia actual de la compañía lleva a pensar en que ese proceso de expansión tiene todavía mucho recorrido.

Antonio Pérez representa la excelencia empresarial desde hace casi 50 años. IMEM, fundada en 1968, ha sido capaz de servir ascensores en todo el mundo e imponerse tecnológicamente a las multinacionales del sector. Amplió sus instalaciones para poder crecer. Opera en más de 50 países, siendo un claro ejemplo de internacionalización.

Cambio de ciclo

La entrega de los premios, que se celebrará hoy a las 19 horas en el Palacio de Festivales de Santander, de nuevo con ciertas limitaciones de aforo motivadas por la pandemia, igualmente tendrá una distinción con José Ignacio Pardo de Santayana, 'padre' del Zoo de Santillana del Mar y al que se ha querido



rendir homenaje por sus más de 40 años de actividad. Pardo de Santayana ha logrado durante toda su vida no sólo divulgar su amor por los animales, sino hacer de ello su modo de vida. En paralelo, su especialización en la protección de especies en peligro de extinción y una pasión que trasciende generaciones: los niños de hace décadas regresan a la instalación ahora convertidos en padres y con sus hijos de la mano. Un bonito proyecto que la organización ha entendido que merecía una distinción por su apor-



Premiados de la quinta edición, con las autoridades en segundo plano. DM

tación a Cantabria.

Con todo, estos premios igualmente tendrán cierto aire de recuperación económica a la espera de dar por superada de forma definitiva la pandemia. Mientras la gala de 2020 estuvo marcada por una incertidumbre total –la entrega de galardones fue de hecho uno de los primeros actos públicos tras la desescalada–, en la de este año se espera un mayor optimismo al ver cada vez más cerca el final de esta particular coyuntura merced al avance y efectos de las vacunas. Una

normalización sanitaria que debe llevar igualmente a que la recuperación macroeconómica empiece a dejarse sentir a pie de calle. Son las empresas, aunque evidentemente de forma desigual, las que ya empiezan a constatar un tirón importante de la actividad, como han confirmado la industria o la construcción, entre otros.

Una cita, en definitiva, para reivindicar al empresariado como un referente que sigue en pie contra viento y marea. Una oportunidad para mirar al futuro con optimismo.

Jaime Castanedo, gerente de Regma, ofrecerá una charla magistral

Jaime Castanedo será el encargado de otro de los momentos ya clásicos de las galas de los Premios Emprendedores Cantabria, ese en el que un empresario de reconocido prestigio ofrece una conferencia para desglosar las claves de su éxito corporativo, así como consejos para los futuros emprendedores.

En el caso de Castanedo, gerente de Regma, ha afianzado un claro proceso de expansión de la compañía especializada en helados. El desembarco en Madrid ha sido el último hito de una organización surgida en 1933 y que se prepara para que la cuarta generación tome el relevo.

GALARDONADOS EN TODAS LAS EDICIONES

I Edición, 2016:

Emprendedor del Año. Carlos y Lucía Zamora. Grupo Deluz.

Mujer emprendedora. Ana y Gema Coria. Vega Pelayo. Panaderías La Constancia.

Trayectoria. José Ramón Álvarez. Grupo Aspla.

II Edición, 2017:

Emprendedor del Año. Jesús Pérez Llano. Tedcas.

Mujer emprendedora. Olga Dasgoas. Faed.

Trayectoria. Juan Parés. Textil Santanderina.

III Edición, 2018:

Emprendedor del Año. David González Martínez. Grupo Mademan.

Mujer emprendedora. María de los Ángeles Pérez González. Gran Hotel Balneario de Puente Viego.

Trayectoria. Clemente Martínez. Panusa.

IV Edición, 2019:

Emprendedor del Año. Enrique Arriola. Metaltec.

Mujer emprendedora. Rosa Blanco. SteamVital.

Trayectoria. Juan de Miguel. Grupo SIEC.

V Edición, 2020:

Emprendedor del Año. Francisco Calatayud Aguiar. Binarybox Studios.

Mujer emprendedora. Ana Sastre Gómez. Formaspack.

Trayectoria. José María Lafuente. Grupo Lafuente.

VI Edición, 2021:

Emprendedor del Año. Manuel Coterillo. Lis Data Solutions.

Mujer emprendedora. Almudena García. Maderas García Varona.

Trayectoria. Antonio Pérez. IMEM Ascensores.

Homenaje Más de 40 años. José Ignacio Pardo de Santayana. Fundación Zoo de Santillana.

Caramelos Cerdán

Premio a una larga trayectoria

La Gala de Empresas Familiares Centenarias de Murcia ha reconocido a Caramelos Cerdán por su trayectoria y contribución a la riqueza social y económica de la Región. Franco Cerdán, actual consejero de tercera generación y exgerente de la firma fundada en 1914 por su abuelo Alfonso Cerdán, recibió el premio en nombre de la firma. Le acompañaron en este homenaje el alcalde de Torre Pacheco, Antonio León, y la concejala de comercio Yolanda Castaño.



Cerdán quiso destacar “el orgullo de saber que un caramelo de producción pachaquera es consumido en todo el mundo. El acto estaba organizado por la Asociación de la Empresa Familiar de la Región de Murcia (Amefmur), la Universidad de Murcia y la Universidad Politécnica de Cartagena.

FISCALIDAD

Los expertos aconsejan al Gobierno que evite subir el tipo en Sociedades del 25%

La tributación de las multinacionales podría aportar entre 700 y 1.200 millones

Xavier Gil Pecharromán MADRID.

Los expertos en fiscalidad consideran que el actual tipo del Impuesto sobre Sociedades del 25% no debería incrementarse en la reforma que prepara el Gobierno, al tiempo que recomiendan que no se incorporen nuevas medidas recaudatorias en este tributo, aunque, en todo caso, será inevitable si así lo decide la UE como consecuencia de las recomendaciones de la OCDE.

El tratamiento de las multinacionales, que actualmente prepara la OCDE y que tendrá que ser regulado por la Unión Europea, supondrá para España la desaparición de la recaudación de tres o cuatro multinacionales españolas, la retirada de la tasa digital y el incremento de los derechos de imposición de estas multinacionales extranjeras, a la vez que se sumará el resultado de aplicar el tipo mínimo respecto al tipo efectivo de algunas entidades o grupos. La medida afecta a más de un centenar de multinacionales, de las cuales el 70% son residentes en Estados Unidos.

Para Eduardo Sanz Gadea, ex-subdirector de Impuestos sobre las Personas Jurídicas, esta nueva tributación podría suponer para la recaudación española un total de 700 millones de euros para el primer pilar, mientras que para Jorge Onrubia, profesor de Economía Pública en la Universidad Complutense de Madrid, esta recaudación podría alcanzar los 1.000 o 1.200 millones de euros.

Dos niveles distintos

El primer pilar incluye a las multinacionales con ingresos globales superiores a los 20.000 millones de euros y una rentabilidad por encima del 10%, excluyendo las empresas extractivas (petroleras o mineras) y las de servicios financieros regulados. El nuevo marco asignará los ingresos a las jurisdicciones donde se consuman los bienes o servicios vendidos por estas grandes empresas. Posteriormente, los beneficios en exceso de ese 10% se asignarán a las jurisdicciones usando el reparto de ingresos con el objetivo de estar sujetos a impuestos.

El segundo pilar abarcará a las empresas que facturen 750 millones de euros o más a nivel global, haciendo que el tipo mínimo impositivo sea del 15% en todas las jurisdicciones adheridas al acuerdo.

El presidente del Consejo General de Economistas, Valentín Pich, ha valorado que "aunque el Impuesto sobre Sociedades español es homologable al del resto de países de



Carmen Jover, vocal del Reaf; Jorge Onrubia, profesor de la UCM, y Agustín Fernández, presidente del Reaf. EE

nuestro entorno, necesita corregir algunos aspectos técnicos, y es posible que la recaudación se incremente al rebufo de los cambios que se producirán a nivel internacional y a medida que aumenten los beneficios empresariales".

En cuanto a la reforma que se producirá en el medio plazo, Agustín Fernández, presidente del Reaf, "considera inevitable reducir los

Consideran que la recaudación llegará a los 25.000 millones, lejos de los 44.000 de 2007

pagos fraccionados a las grandes empresas, recortar las limitaciones a la compensación de bases imponibles negativas y que se vuelva a acercar la base imponible al resultado contable".

A Sanz Gadea no le parece factible, al menos en el medio plazo, "alcanzar la cifra mítica de recaudación de más de 44.000 millones de 2007, si bien si es posible llegar a una recaudación en torno a 25.000

millones de euros, lo cual dependerá, básicamente, de la evolución de los beneficios antes que de las reformas de corte recaudatorio que podrían, incluso, ser contraproducentes". Además, considera que "como no se han regulado incentivos específicos, la exención de dividendos y plusvalías de cartera incentiva las inversiones en el exterior, pero opera en sentido contrario el hecho de que no se puedan deducir los deterioros de las participaciones ni las pérdidas producidas en su transmisión".

Para Jorge Onrubia "será una adaptación muy compleja, pues afectará tanto a la normativa interna del impuesto como, muy previsiblemente, a la red de convenios bilaterales o al marco de coordinación internacional que se termine adoptando convenio multilateral".

Onrubia estima que "no tenemos una fiscalidad demasiado atractiva a la inversión extranjera, en parte por no tener medidas fiscales expresas para ello, y también por cierta inestabilidad de nuestro marco normativo, siendo necesario que se establezca una regulación atractiva para *business angels*, aplicable no solo a pymes, sino también a empresas participadas por grupos mul-

tinacionales". En este caso, Sanz opina que "nuestro tipo de gravamen es moderado, pero no competitivo, por lo que no debería aumentar, y que los incentivos a la I+D+i y *patent box* son potentes, pero están muy generalizados".

Eduardo Sanz entiende que "el mayor defecto que presenta nuestro impuesto desde hace tiempo es que no es equitativo, porque regula unos beneficios fiscales selectivos -I+D+i, empresas cinematográficas, arrendamiento de viviendas, adquisiciones en régimen de arrendamiento financiero, etc.-, a la vez que penaliza a empresas endeudadas o con resultados cíclicos".

Jorge Onrubia opina que "uno de los principales problemas es la capacidad recaudatoria limitada, las restricciones a la compensación de pérdidas con las tensiones financieras que acarrea para entidades con difícil acceso a la financiación, las limitaciones a la deducción de gastos financieros y que los coeficientes de amortización, sobre todo los de activos vinculados a la digitalización, son muy conservadores".

Más información en www.eleconomista.es/ecolee



La presidenta de la Comunidad de Madrid, ayer dirigiéndose a la sede de IBM // EP

Ayuso protege por ley sus rebajas fiscales para blindarlas frente al Gobierno central

► El PP asegura que desde 2004 cada madrileño se ha ahorrado 16.500 euros

SARA MEDIALDEA
MADRID

El Gobierno regional de Madrid, presidido por el PP desde 1995, tiene a gala haber aprobado sucesivas rebajas de impuestos. Para blindarlas y que no se puedan suprimir desde el Gobierno central, la actual jefa del Ejecutivo, Isabel Díaz Ayuso, quiere aprobar una Ley de Defensa de la Autonomía Financiera, que llevará este mismo trimestre a la Asamblea. En ella, se establecerá un escudo que permita mantener las rebajas fiscales decididas en los impuestos regionales, dentro de sus competencias.

Además, la ley también obligará a dar cuenta a los ciudadanos de en qué se gastan sus impuestos, en un «ejercicio de transparencia», como lo definió la presidenta Díaz Ayuso.

Doctrina del TC

La ley, dijo el portavoz del Gobierno, Enrique Ossorio, «recogerá la doctrina del Tribunal Constitucional» que defiende la autonomía fiscal en algunos de sus impuestos. «No es de recibo que la decisión sobre los impuestos de Madrid no se tome en la Asamblea, por los representantes de los madrileños», sino en otros parlamentos. Será una norma que, como defendía ayer Ayuso, «blindará nuestra po-

lítica fiscal frente a cualquier intento de cambiarla».

En Madrid entienden que la armonización que pretende el Gobierno central no es más que una subida encubierta, que supondrá un coste adicional de 2.270 euros al año a cada familia madrileña. Ponen como ejemplo que «una herencia media en Madrid pasaría de pagar 22 euros a 2.200 euros, esto es cien veces más, en el caso de que se equiparase el impuesto de Sucesiones tal y como pretende el Ministerio de Hacienda».

Los contribuyentes madrileños, aseguran, se han ahorrado de media 16.500 euros en el pago de impuestos desde 2004, fecha en la que empezaron las sucesivas rebajas fiscales de los gobiernos en la Comunidad.

La aportación valenciana al Impuesto de Sociedades crece un 11 % tras el 'procés'

► El número de empresas con sede fiscal en la autonomía aumenta en un 4,3 % entre 2016 y 2018, según los últimos datos de Hacienda

JORDI CUENCA. VALÈNCIA

■ La aportación de la Comunitat Valenciana a la caja común del Impuesto de Sociedades, que las mercantiles de cualquier territorio abonan directamente al Estado, aumentó en un 11,1 % entre 2016 y 2018, según los últimos datos contenidos en la estadística de cuentas no consolidadas de dicha figura fiscal que elabora la Agencia Tributaria. En el último de los citados años, el número de em-

presas con sede fiscal en la autonomía ascendía a 179.574, con un incremento del 4,3 % en relación a las 172.042 de 2016. La subida en número fue de más de 7.500 firmas.

Entremedias de los dos ejercicios, se produjo, el 1 de octubre de 2017, el referéndum ilegal para la independencia de Cataluña que precipitó la salida de empresas de aquella autonomía y el traslado de las sedes sociales de las mismas a

otros territorios. Desde aquel momento, Cataluña ha perdido cerca de 4.500 mercantiles, restando las que se han trasladado allí de las que se han ido. Una parte sustancial se fue a Madrid, pero la segunda región que acogió más compañías fue la Comunitat Valenciana, con dos entidades emblemáticas a la cabeza como son CaixaBank, que se instaló en València, y el Banco Sabadell, que lo hizo en Alicante. Ambos siguen ahí. También

se vinieron aquí Banco Mediolanum e Idilia Foods, fabricante de marcas como Cola Cao o Nocilla.

El aumento en el número de empresas en la Comunitat Valenciana fue porcentualmente inferior a los ingresos aportados al Estado. En 2016, la cifra alcanzaba los 1.849 millones de euros. Al año siguiente, ya con el denominado 'procés' desbocado tras la declaración unilateral de independencia y la suspensión de la autonomía catalana, dicha cantidad subió a 1.935 millones y en 2018, a 2.056. El alza entre el primero y el tercer ejercicio fue, como ha quedado dicho, del 11,1 %. Se trata, en cualquier caso, de tres años en los que la economía vivía momentos de expansión tras recuperarse, al menos en su mayor parte, de la Gran Recesión. A las puertas estaba la crisis del coronavirus.

Peso nacional

Los datos citados han comportado que la participación valenciana en el número de empresas que abonan el Impuesto de Sociedades apenas haya variado una décima y represente en 2018 el 11,1 % del total, frente al 11 % de 2016, mientras que en el importe de lo que ha contribuido fiscalmente el aumento haya sido de medio punto, del 6,5 % de 2016 al 7,0 % de 2018.

La Comunitat Valenciana ocupa la cuarta posición en el escalafón nacional, en el que no están incluidos País Vasco y Navarra, al tener transferida la fiscalidad. La primera posición corresponde a Madrid, con un 20,28 % de las empresas pero un 43,99 % del importe, gracias a la concentración de grandes empresas, entre ellas las que llegaron desde Cataluña a partir de 2017. Esta tiene el 20 % de las mercantiles, que aportan el 19,09 % del dinero. Les sigue Andalucía, con el 16,2 % y el 8,2 % en cada caso.



Sede social de CaixaBank, ubicada en València desde octubre de 2017.

GERMÁN CABALLERO

Economía.- (AMP) Von der Leyen quiere construir un "consenso" sobre las reglas fiscales antes de 2023

Sergio García • original

BRUSELAS, 15 (EUROPA PRESS)

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, ha asegurado este miércoles que la institución relanzará "en las próximas semanas" el debate sobre el futuro de las reglas fiscales comunitarias con el objetivo de "construir un consenso" entre todas las capitales "bastante antes de 2023".

"La Comisión relanzará el debate sobre la revisión gobernanza económica en las próximas semanas. El objetivo es construir un consenso en el camino a seguir bastante antes de 2023", ha expresado la alemana en el Debate sobre el Estado de la Unión, que ha pronunciado en la sede del Parlamento Europeo en Estrasburgo (Francia).

La jefa del Ejecutivo comunitario ha señalado ante los eurodiputados que "hay que reflexionar sobre cómo la crisis ha afectado a la economía", por ejemplo, a través de un incremento de la deuda pública, impacto "desigual" entre sectores o el surgimiento de "nuevas formas de trabajo".

Pero Von der Leyen también ha reivindicado la respuesta de la UE a la crisis económica provocada por el coronavirus. Este año, ha afirmado, diecinueve Estados miembros recuperarán su nivel de PIB previo a la crisis y el resto lo hará en 2022. Además, ha subrayado que el crecimiento de la eurozona superó al de Estados Unidos y el de China en el último trimestre.

"Pero esto es solo el principio y las lecciones de la crisis pueden servir como llamada de atención. En ese momento cantamos victoria demasiado pronto y pagaremos el precio, no repetiremos ese error", ha enfatizado la presidenta de la Comisión Europea.

La "buena noticia", ha dicho Von der Leyen, es que la UE "invertirá tanto en la recuperación a corto plazo como en la prosperidad a largo plazo" con el fondo Next Generation EU para "abordar asuntos estructurales" de la economía. En este contexto, ha citado la reforma laboral en España, la reforma de las pensiones en Eslovenia y la reforma fiscal de Austria.

EVASIÓN FISCAL Y MÁS IMPUESTOS A LAS MULTINACIONALES

También dentro del capítulo económico de su discurso en la Eurocámara, la presidenta de la Comisión Europea ha remarcado que la institución continuará con sus esfuerzos para conseguir que las empresas multinacionales paguen una parte "justa" de impuestos, así como con la lucha contra la evasión y la elusión fiscal.

"En una economía social de mercado, es bueno que las empresas consigan beneficios. Pero si los consiguen es sin duda por la calidad de las infraestructuras, la seguridad social y los sistemas educativos", ha reivindicado.

"Por eso, lo mínimo que podemos exigir es que contribuyan de forma justa y esa es la razón por la que seguiremos luchando contra la evasión y el fraude fiscal", ha explicado Von der Leyen.

En esta línea, la jefa del Ejecutivo comunitario ha avanzado que propondrá una ley que tendrá "en el punto de mira" los "beneficios encubiertos tras sociedades pantalla" y "hará todo lo posible" para que se logre un acuerdo mundial "histórico" para imponer un tipo mínimo del impuesto de sociedades.

SOBERANÍA TECNOLÓGICA Y LEY EUROPEA DE CHIPS

Por otro lado, Von der Leyen ha destacado en su discurso la importancia de que la UE invierta en su "soberanía tecnológica" y doble la inversión en transformación digital "de

acuerdo con sus propias normas y valores".

La presidenta de la Comisión Europea ha puesto el énfasis de esta parte de su intervención en los semiconductores, esos "chips minúsculos que hacen que todo funcione". "No hay sector digital sin los chips", ha dicho, para después advertir de que la producción mundial está funcionando "a medio gas" por la "creciente demanda" y la escasez".

"Dependemos de los chips fabricados en Asia", ha lamentado la alemana, para después recalcar que avanzar en este aspecto "no es sólo una cuestión de competitividad, sino también de soberanía tecnológica", Por eso, ha avanzado que Bruselas propondrá una Ley Europea de Chips.

"Necesitamos conectar nuestras capacidades de investigación, diseño y ensayo que se encuentran en la vanguardia mundial. Necesitamos coordinar las inversiones nacionales y de la UE a lo largo de la cadena de valor", ha explicado.

El objetivo será "crear conjuntamente un ecosistema de chips europeo de última generación" que "garantice la seguridad de suministro y desarrolle nuevos mercados para una tecnología europea pionera".

"Ley de autonomía financiera" de Madrid



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=512223551

AYUDAS EUROPEAS

La UE da luz verde a **Cecabank** como colocador de deuda del fondo NextGen **P17**

La UE ficha a Cecabank para la deuda de su plan de recuperación

SE SUMA A SANTANDER Y BBVA/ La entidad se une a la red de colocadores de las emisiones de deuda del programa 'Next Generation EU' con el que la Comisión Europea emitirá 800.000 millones de euros.

Andrés Stumpf. Madrid
Cecabank se codea con los grandes bancos en la zona euro. La entidad ha logrado la luz verde de la Comisión Europea para unirse a su red de colocadores primarios en su plan de macroemisiones de deuda. Contribuirá a buscar la financiación que necesita el Fondo de Recuperación *Next Generation*, el paquete de ayudas con el que Bruselas quiere acelerar la recuperación y la transformación ecológica y digital de la Unión Europea tras la grave crisis que ha dejado el Covid-19.

Cecabank se suma así a Santander y BBVA, que entraron en la primera fase de creación de esta red de operaciones primarias hace unos meses, como los únicos representantes españoles presentes en el equipo de las colocaciones de deuda de la Comisión Europea. Esta red está formada por más de 40 entidades, entre las que se encuentran UniCredit, Deutsche Bank, Barclays y BNP Paribas, entre otras.

“Es una gran noticia para Cecabank que nos permite demostrar que podemos ofrecer un valor añadido en Europa similar al que hemos ofrecido ya durante tantos años al Tesoro Público en España en sus labores de financiación”, explica Luis Soutullo, director corporativo financiero de Cecabank.

La Comisión Europea sabe que, con los grandes volúmenes de deuda que tiene que colocar este año –se prevé una media de 150.000 millones de euros por ejercicio– deberá tocar todas las bolsas de inversores posibles para mantener una alta calidad en las emisiones y las rentabilidades atractivas. Y ahí es donde Cecabank puede aportar un mayor valor.

La entidad es líder en depositaria y custodia, dando servicio a un gran número de clientes que pueden estar interesados en adquirir la deuda que emite la Unión Europea. De esta forma, permite el acceso a fondos de inversión, planes de pensiones o aseguradoras diferentes a los que pueden proporcionar los grandes bancos de inversión. “Es un privilegio, pero tam-



José María Méndez, director general de Cecabank y de Ceca.

refuerza nuestro posicionamiento estratégico”, indica Soutullo.

Grandes volúmenes

El plan de Bruselas pasa por colocar nada menos que 800.000 millones de euros en deuda en los próximos años con los que apoyar a las economías de los distintos Estados de la región. Ese abrumador volumen llevó a que la Comisión Europea buscara el apoyo del mayor número de colocadores posible tratando de abarcar todo el espectro del mercado.

Ya este año, el objetivo es captar unos 80.000 millones de euros en deuda a largo plazo, una cifra que se pretende complementar con subastas de letras que no se tienen en cuenta para los cálculos de los volúmenes.

Por el momento, Bruselas ha llevado a cabo varias operaciones con las que ha emitido alrededor de 53.000 millones de euros en deuda con un enorme éxito.

De media, las colocaciones han registrado una ratio de sobresuscripción de nueve veces, unos niveles muy relevantes teniendo en cuenta que este tipo de deuda sólo está ofreciendo rentabilidades positivas a los inversores en sus plazos más largos, como los bonos a 20 o 30 años.

Por el momento, Cecabank está a la espera de que se le conceda el acceso a la plataforma en la que se llevan a cabo las subastas de deuda y que gestiona el Banco de Francia, pero ya ha participado en la última reunión de creadores de mercado, celebrada el pasado miércoles 8.

La Comisión Europea tiene una red de más de 40 bancos para colocar deuda y crear mercado

bién una tarea que requerirá un fuerte esfuerzo y compromiso por nuestra parte”, añade Soutullo.

El negocio

Para Cecabank, formar parte de la red de colocadores primarios de la Comisión Europea es además una oportunidad de negocio. Los bancos mandatados por la Comisión Europea para las grandes

Cecabank ofrecerá a sus clientes los bonos que han despertado un gran apetito inversor

operaciones sindicadas de deuda ingresan jugosas comisiones.

Sin embargo, ese no es el principal servicio en el que Cecabank cree que puede aportar más valor, sino que considera que hará valer su participación en el proyecto en labores del día a día, como la creación de mercado y la participación en las subastas.

Además, también genera

La UE llegará a través de Cecabank a más fondos de pensiones y de inversión

oportunidades de cara a sus clientes. El acceso de primera mano a unos bonos que, al menos de momento, son escasos para el apetito inversor desatado, permite a Cecabank reforzar su oferta, lo que a su vez genera oportunidades para sus clientes.

“Podemos ofrecer esta deuda a nuestros clientes y accionistas o darles precio cuando lo necesiten, algo que

El proyecto que convierte a la Unión Europea en el gran emisor

El Next Generation EU es la respuesta europea en materia fiscal a la crisis del coronavirus, un gran plan de emisiones de deuda con la que financiar la recuperación y la transformación digital y verde de las economías de los Estados miembros. Este proyecto se traduce en un plan para emitir 800.000

millones de euros en deuda con cargo a los presupuestos de entre 2021 y 2027, un volumen que convertirá a la UE en el mayor emisor en euros. Además, un tercio de estas colocaciones se realizarán en 'formato verde', por lo que, cuando el proyecto se complete, también ostentará el hito de ser el

mayor colocador de deuda verde. La Comisión Europea celebra subastas de letras de entre tres y seis meses el primer y el tercer miércoles de cada mes, mientras que colocará bonos a través de este mismo procedimiento el 27 de septiembre, el 25 de octubre y el 22 de noviembre.

También realizará otras dos emisiones sindicadas antes de que termine el ejercicio, entre las que estará su debut en el mercado de bonos verdes. Las fechas previstas para estas colocaciones son la semana del 11 al 15 de octubre y la semana del 6 al 10 de diciembre, según señalan fuentes financieras.

El sector desarrolla proyectos para una edificación más eficiente y sostenible

La apuesta de la Unión Europea por la economía verde, gracias a la financiación de los fondos Next Generation, abre una puerta de oportunidades para la innovación en madera y forestal.

Maite Martínez. Foto: eE

La declaración del sector forestal y de la madera como "esencial" durante los meses más duros de la pandemia fue clave para el mantenimiento de la actividad durante esa etapa y ha permitido una rápida recuperación posterior. La demanda de la madera en los mercados internacionales ha experimentado un notable aumento en los últimos meses, lo que ha propiciado un fuerte incremento en los precios de esta materia prima.

Según Baskegur, Asociación de la madera de Euskadi, la falta de consumo interior de madera local se ve amortiguada por la demanda exterior, que ha crecido de 615 millones a más de 800 millones de euros entre 2008 y 2019, "siendo relevante también en 2020 y 2021 por el aumento de los precios de la madera en el mercado internacional", aclara Oskar Azkarate, director general de la asociación.

En la actualidad, los montes vascos cubren el 54,7% del territorio, uno de los ratios más altos de la Unión Europea. Para Azkarate, la madera es un material cada vez más apreciado en todo el mundo por su ayuda a la hora de combatir el cambio climático. El sector forestal-madera vasco apuesta por la innovación y el desarrollo de la Industria 4.0 para garantizar su competitividad. Las empresas forman parte de la Alianza Vasca por la Bioeconomía y de Basotek, un consorcio de I+D+i. También está dando sus pasos la Red de Biorregiones de Europa, en la que Euskadi comienza a construir proyectos, junto a Finlandia y Alemania, en áreas de construcción sostenible, química verde y bioenergía.

La oportunidad de la economía verde

Así, Baskegur participa como socio en proyectos europeos para trabajar por el futuro del sector. Tres de ellos tienen a la madera de construcción como tema central y proponen soluciones para modelos de edificación más sostenibles y eficientes.

La apuesta de la UE por el desarrollo de la economía verde es una gran oportunidad para que el sector forestal-madera siga innovando en productos que sean capaces de sustituir a derivados del petróleo. Se trabaja en la sustitución de las espumas de poliuretano que se utilizan en la construcción,



La falta de consumo interior se ve amortiguada por la demanda exterior.

por otras con polioles obtenidas del serrín de pino radiata. También se investiga para sustituir por papel de celulosa el acolchado agrícola que se utiliza en los cambios de cultivo y evitar el uso de plásticos, así como en la obtención de lignina de la madera para ser usada en productos de química ver-

Cerca de 19.000 personas trabajan en un sector que genera el 1,54% del PIB de Euskadi

de, entre otros, la fabricación de barnices y protectores para la propia madera. La cadena de valor del sector forestal-madera vasco supone el 9,5% del empleo industrial de la comunidad, cerca de 19.000 personas y 1.074 empresas, en un sector que genera el 1,54% del PIB de Euskadi.



Pascal Gómez, de SEA, Carolina Pérez Toledo, de Cebek, Javier García Lurueña, de Kutxabank, y Eduardo Junkera, de Adegi.

Kutxabank y patronales destinan 2.000 millones para la recuperación

Kutxabank y las patronales territoriales Adegi, Cebek y SEA han suscrito 'Kutxabank Next', un plan con el que destinan 2.000 millones a completar las ayudas Next Generation UE.

elEconomista. Fotos: eE

El plan, dotado con un total de 2.000 millones de euros, engloba cuatro líneas específicas en condiciones especiales para las empresas asociadas, que podrán cubrir sus diferentes necesidades de financiación según la fase en la que se encuentre la concesión de las medidas de apoyo europeas. A través de la línea denominada PreNext, se podrán financiar las inversiones iniciales de los proyectos que tengan previsto realizar la petición de las subvenciones, antes de que las ayudas sean tramitadas. Por su parte, la línea Anticipa permitirá adelantar el dinero de las subvenciones ya aprobadas, pero cuyo cobro tendrá lugar más adelante. La línea CoNext se destinará a complementar las necesidades de financiación adicionales a los fondos recibidos vía subvención, y Avalanext cubrirá los avales técnicos requeridos para optar a la subvención por los proyectos de inversión presentados.

Junto a estas líneas de financiación preferentes, Kutxabank ofrecerá a las empresas asociadas y a sus clientes servicios específicos vinculados a la concesión de ayudas Next Generation, que incluirán acciones formativas para empresas, y un servicio especializado de atención que aclarará las consultas que puedan producirse en el marco de las subvenciones.

Habilitará, asimismo, una plataforma *online*, que permitirá realizar un autodiagnóstico para que las compañías busquen las ayudas de su encaje y aquellas para las que son elegibles. Esta herramienta contará con una versión avanzada para clientes de Kutxabank y empresas asociadas a las organizaciones empresariales. El convenio de colaboración tendrá una vigencia de tres años y ha sido suscrito por el consejero delegado de la entidad financiera, Javier García Lurueña, Eduardo Junkera en representación Adegi, Carolina Pérez Toledo por Cebek, y Pascal Gómez, de SEA.

Resultado semestrales

Por otra parte, la pujanza del negocio bancario ha sido el motivo fundamental por el que Kutxabank ha obtenido un beneficio neto de 125,5 millones de euros en la primera mitad del año. El excelente comportamiento de los ingresos *core*, que se incrementan un 8,6%, y la importante disminución de los gastos de explotación, que se reducen un -6,6%, han compensado la ausencia de resultados extraordinarios destacados, que explica la disminución del resultado neto con respecto al mismo periodo en el ejercicio 2020.

Análisis

Los proyectos Next Generation y la crisis de las materias primas

Varios países europeos ya han incorporado revisiones de precios en la obra pública, futura o en curso, para compensar por la subida de costes

Concha Santos *Presidenta de ANCI*

Desde su anuncio, a mediados del año pasado ya, se viene repitiendo que los fondos Next Generation EU son una oportunidad única para reactivar nuestra economía y cimentar las bases de un modelo futuro más sostenible, competitivo y cohesionado. Es cierto. Por ello es crucial que hagamos el mejor uso de ellos, que obtengamos el mayor retorno y, por supuesto, que no perdamos ni un solo euro del total que la UE ha puesto a nuestra disposición.

Una parte importante de estos fondos recaerá directamente en el sector de la construcción, mediante inversiones en infraestructuras, vivienda o rehabilitación, con un enorme retorno en términos de rentabilidad social. Otra parte por vía indirecta, dado el carácter transversal de la construcción, dentro de proyectos de otros sectores.

Desafortunadamente, apenas ha comenzado la tarea y ya ha surgido el primer escollo en forma de un desorbitado incremento del precio de las materias primas, que se mantiene a nivel mundial desde mediados de 2020. Son muchos y de carácter global los factores que han generado esta situación, pero entre los analistas parece que hay consenso en que los precios de las materias primas seguirán creciendo en la medida en que la recuperación tome mayor ritmo y siga sin ampliarse la oferta. Así lo apunta el índice Dow Jones de commodities, que refleja movimientos en los precios de los contratos de futuros de un conjunto diversificado de materias primas, pertenecientes a diversos sectores. De 568,84 euros a finales de julio de 2020 ha subido a 855,22 euros a comienzo de septiembre de 2021, lo que supone un incremento de aproximadamente un 44%. Por materiales, cabe destacar los incrementos del acero (104%), el aluminio (82%), el cobre (78%), el cemento (75%) y el petróleo Brent (189%), por no citar la electricidad, titular de portada de los periódicos españoles cada mañana.

Las consecuencias de esta coyuntura son gravísimas para el sector de la construcción de la obra pública, ya que su actividad se rige por una regulación específica, en la cual, desde la entrada en vigor de la Ley de Desindexación, la aplicación de la revisión de precios en los contratos, hasta entonces habitual y automática, ha quedado prácticamente en desuso. Así, las constructoras que trabajan con la Administración concurren a la licitación pública con unos precios cerrados en el momento de la presentación de la oferta, que se mantienen durante toda la duración del contrato independientemente de las fluctuaciones reales de los mismos. Es por ello esencial determinar,



Obras de la vía en la línea de alta velocidad Madrid-Galicia. EFE

con un razonable grado de seguridad, el coste final de una obra, lo cual, a tenor de lo que se está viviendo con las materias primas, es hoy por hoy imposible.

Y si licitar en estas condiciones es arriesgado para cualquier empresa, la situación es aún peor para aquellas que tienen obras en marcha contratadas con

precios anteriores a la escalada, y cuyos costes de producción y compras se han encarecido más allá de cualquier previsión lógica, llegando incluso a comprometer la viabilidad de las obras.

Ante esta situación, la Federación de la Industria Europea de la Construcción remitió este verano un comunicado a los Gobiernos de la UE alertando de que esta circunstancia pone en riesgo la contribución del sector de la construcción al éxito de los programas europeos de recuperación y reclamando mecanismos que compensaran su impacto sobre las empresas y les permitieran continuar su actividad.

Varios países de nuestro entorno ya han recogido el guante y, conscientes de la imperiosa necesidad de implementar una solución con urgencia que les permita estar en condiciones de abordar los proyectos NGEU con garantías de éxito, ya han adoptado diferentes medidas. Por ejemplo, en Italia, donde, al igual que en España, no existe la revisión de precios en los contratos de obra, se ha establecido por ley que la autoridad contratante deberá compensar parte del incremento de precios de los materiales, creándose además un fondo específico adicional de 100 millones de euros. Todo con una fecha próxima –como debe ser– para su puesta en marcha, el 31 de octubre de este año.

En Alemania, donde sí existe un mecanismo para la revisión de precios de los materiales y de los salarios de la mano

de obra, el impacto sobre las empresas queda mitigado. Aun así, su Ministerio de Construcción considera la posibilidad de un ajuste contractual en casos excepcionales particularmente justificados.

En Francia, por su parte, el primer ministro remitió ya en julio una comunicación a todos los ministerios del país, al objeto de asegurar la continuidad en la ejecución de los contratos públicos y evitar el riesgo de quiebra de las empresas. En concreto, para los contratos en curso, se ha autorizado la ampliación del plazo de ejecución y se exonera de la aplicación de penalizaciones por retrasos debidos al incremento del precio de los materiales, con la posibilidad de compensación de esos costes adicionales debido a imprevistos o modificaciones. Asimismo, para los futuros contratos, se incluirá la revisión de precios.

En resumen, los países de nuestro entorno han reaccionado ante esta deriva imprevista. Incorporarán la revisión de precios en las licitaciones futuras quienes no lo hacían hasta el momento, y también se dotarán de mecanismos excepcionales de compensación para los contratos en curso.

Y es que nuestros socios han asumido que el marco en el que el sector desarrolle los proyectos NGEU será esencial para garantizar su ejecución al cien por cien. Por ello han reaccionado rápida y eficazmente ante esta coyuntura de las materias primas. Nos toca.



La situación es aún peor para las compañías que tienen obras en marcha con precios anteriores a la escalada

Las CCAA contratarán directivos para gestionar los fondos europeos

Valencia, Baleares, Cataluña y Canarias ficharán expertos con parte del sueldo en objetivos

INMA LIDÓN VALENCIA

Las comunidades autónomas alzaron la voz para reclamar al Gobierno de Pedro Sánchez la cogestión de los 140.000 millones de euros que la Unión Europea ha destinado a España a través del instrumento de recuperación Next Generation EU. 72.700 millones irán llegando en los próximos seis años en forma de subvenciones no reembolsables y 67.3000 en préstamos. En 2021 la cantidad será de 19.000 y el 55% lo gestionarán las autonomías en un

compromiso de gestión conjunta que lleva a sus administraciones al límite. Tanto que algunas van a tener que recurrir a directivos externos para exprimir los fondos.

La Comunidad Valenciana, Cataluña y Baleares ya han incluido en sus decretos-ley para agilizar la tramitación de estas ayudas la posibilidad de fichar a «personal altamente cualificado» para gestionar los proyectos ligados al Plan de Recuperación. Estos directivos, según recogen en sus normativas, serán

seleccionados por «principios de mérito y capacidad» pero, especialmente, por su especialización en la materia objeto del programa, sus conocimientos en tramitación europea y su experiencia en funciones directivas y de coordinación de equipos. «El papel de coordinación va a ser esencial para este volumen de ayudas inédito y que requieren mucha rapidez. Necesitamos comunicación clara y actualizada, ágil», explican fuentes del Gobierno valenciano.

La selección de este personal correrá a cargo, en el caso valenciano, «de los titulares de las *consellerías*». Cataluña y Baleares no lo especificaron, recogiendo sólo que en su elección se deben «respetar

4

años de contrato. Los directivos se incorporarán como personal eventual y parte de su sueldo será por objetivos.

los principios de igualdad, mérito, capacidad y publicidad», lo que ha provocado que la oposición augure contrataciones *a dedo*.

Además de la especialización, otra razón que esgrimen las autonomías es la sobrecarga que supone una Administración sujeta a la tasa de reposición. «Somos, junto con Cataluña, la que tiene menos funcionarios por cada 1.000 habitantes. Ya nos viene justo gestionar un presupuesto de 25.000 millones, y ante la llegada de estos fondos tenemos que ser muy eficientes», confesaba el consejero de Hacienda valenciano, Vicent Soler.

No ha sido fácil llegar a la conclusión de que necesitan directivos para un Gobierno como el de Ximo Puig, que insiste en la gestión pública de los servicios. Fijar el número de directores que puede tener cada departamento ha sido una negociación compleja entre los tres partidos del Botánico. El acuerdo es que será sólo uno por cartera, aunque podría ampliarse a dos «por motivos muy justificados como el volumen de programas que gestionen». En Canarias sólo se plantean estos fichajes para el área específica de la Transición Ecológica, que concentra el grueso de las ayudas.

En todos los casos, las comunidades están limitando estas contrataciones a cuatro años improrrogables, vinculados a alcanzar los objetivos del programa que dirigirán. En el caso valenciano, su retribución será la misma que un director general: 60.110 euros, pero sólo el 88% de ese sueldo será fijo. El otro 12% queda ligado al cumplimiento con éxito de las metas marcadas.

Este tope salarial puede condicionar que altos funcionarios se presenten voluntariamente a estos cargos, porque podrían perder salario. En el caso de Baleares, aquellos que lo hagan percibirán un complemento salarial a criterio del Gobierno de Armengol. En esta estructura, los ejecutivos externos no tendrán funcionarios a su cargo, sino que las labores administrativas las harán los propios de cada departamento.



Ximo Puig y Francina Armengol, en la Conferencia de Presidentes del pasado mes de julio. ALBERTO DI LOLLI



La industria sanitaria alerta de que los fondos UE son insuficientes: "Necesitamos más dinero"

Eduardo Ortega Socorro • [original](#)

A pesar de que el Gobierno invertirá, mediante los fondos 'Next Generation', **casi 800 millones de euros en renovar el parque tecnológico de los hospitales españoles**, para el sector esta cifra es claramente insuficiente. Primeros espadas de la industria de la tecnología sanitaria alertan de que la inversión tendrá que ser mayor si España quiere dar un paso adelante hacia un Sistema Nacional de Salud de vanguardia o **volver a quedarse obsoleto**.

"Bienvenido sean los fondos para el Plan Inveat, pero **necesitamos más dinero**", ha indicado **María Vila**, directora general de Medtronic Ibérica. "Tenemos que aprovechar esta oportunidad para transformar la capacidad del sistema sanitario".

"Ahora vamos a vivir de una pandemia de gente con cáncer que no ha podido acudir al sistema, de cirugías que no se han podido hacer, de personas con problemas cardíacos y con diabetes no monitorizados...". Para abordar esta situación considera que hay que hacer una apuesta importante por sistemas de monitorización remota y bloques quirúrgicos inteligentes. En suma: **por la digitalización del sistema sanitario**.

"Pero esto no lo hemos visto en los fondos europeos". **Dionisio Martínez**, director general de Dräger en España y Portugal ha ahondado en que, solo para poder renovar los equipos hospitalarios, serían necesarios 1.600 millones. Es decir, el doble que lo propuesto.

España está **por debajo de la media en gasto sanitario** tanto en la OCDE como en la UE. Por ello, llama a "transformar el sistema sanitario y llevarlo al siguiente nivel".

Uno en el que **"el paciente tiene que ser el centro de atención**. Tiene el derecho a recibir la misma atención sanitaria sin importar donde viva. Los datos que genere el paciente tienen que ser compartidos entre hospitales y Atención Primaria, y entre todas las comunidades autónomas". Así como en el sector público y privado, cuya alianza se debe "reforzar".

1. Mesa redonda. Oportunidades de los fondos Next Generation en el ámbito sanitario

"Las empresas hemos presentado proyectos en los que creemos que debemos invertir", indica Martínez. En este sentido, Fenin ha planteado uno con seis líneas de trabajo, especialmente destinadas a **"detener la deslocalización y movernos a un modelo 4.0 de tecnología sanitaria sostenible y de optimización de costes"**, ha explicado Jorge Huertas, vicepresidente de Fenin.

Estas cuestiones se han abordado en el **"II Simposio Observatorio de la Sanidad: Las Lecciones de la Covid-19"**, organizado por EL ESPAÑOL e Invertia. Allí Martínez también ha indicado que "la Administración ve lo que le hemos presentado con interés, sobre todo porque es difícil decir que no. **Pero no tenemos aún la visibilidad de cómo se va a concretar todo esto**. Ahora tenemos que ver cómo se plasman en ayudas y programas concretos a los que puedan acceder las empresas".

"Tenemos una oportunidad única para hacer una intervención estructural", ha indicado **Adriana Rubio**, directora general de Roche Diagnostics España. "Hemos aprendido con dolor que la falta de prevención y de diagnóstico conllevan la cronicidad o intervención con fase aguda".

En este sentido, apuesta por la **"definición de algoritmos que nos permitan identificar el riesgo"**, que permitirían reducir el 25% las hospitalizaciones y dedicar fondos "a otras áreas. Este es un momento único en la historia de la salud".

En cualquier caso, Rubio ha insistido en el trabajo integral entre todos los actores sanitarios. "Ninguno de nosotros tiene la respuesta adecuada. Tenemos que prepararnos para próximas pandemias y generar intervenciones que tengan impacto".



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

HERNÁNDEZ DE COS EN FORO FUTURO

“Europa debe corregir la política fiscal procíclica”



/ El gobernador del Banco de España pide revisar las reglas fiscales para tener finanzas públicas sostenibles, útiles y eficaces —P18-20. Editorial P2

/ **Estrategia del BCE.** “La inflación es coyuntural; si persiste, estamos equipados para responder”

/ **Euro digital.** “Debe ser compatible con la estabilidad y habrá que establecer restricciones a su uso”



Pablo Hernández de Cos, gobernador del Banco de España, ayer.

FORO FUTURO

Estrategia monetaria

Cos asegura que el BCE está equipado para responder si persiste el tirón de los precios



Insiste en que la subida actual del IPC es transitoria y en que hay factores estructurales que auguran precios bajos a una década

Avanza que el nuevo objetivo de inflación del BCE del 2% marcado en su revisión estratégica debe dejar de verse como un tope

NURIA SALOBRAL
MADRID

El alza de precios en la zona euro, a un ritmo no visto en la última década, será un fenómeno transitorio y en caso de que persistiera en el tiempo el BCE tiene instrumentos suficientes para combatirlo. Es el mensaje que lanzó ayer el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, durante su intervención en el encuentro de Foro Futuro, el observatorio de tendencias económicas organizado por **CincoDías** y el grupo Santander, sobre *La nueva estrategia monetaria del BCE*, celebrado de forma telemática.

Para empezar, la nueva estrategia del BCE, aprobada por unanimidad en su consejo de gobierno el pasado julio, ha modificado el objetivo de estabilidad de precios, de modo que la institución podrá convivir dentro de su mandato con tasas de inflación superiores al 2%. Esa nueva estrategia contempla un objetivo de inflación simétrico del 2% a medio plazo, con la flexibilidad de aceptar niveles inferiores o superiores durante un periodo transitorio, que el BCE no ha llegado a precisar. Cos avanzó ayer en



“Hay elementos puntuales que han impulsado la inflación estos meses; pero hay fenómenos que auguran que estará baja toda la década”

PABLO HERNÁNDEZ DE COS,
GOBERNADOR DEL BANCO DE ESPAÑA Y MIEMBRO DEL CONSEJO DE GOBIERNO DEL BCE

todo caso que ese 2% “debe dejar de ser percibido como un límite superior”, a la vista de que los precios están en dinámica de subida, que el gobernador considera en todo caso transitoria. El BCE acaba de revisar al alza su estimación de IPC en la zona euro para este año del 1,9% de junio al 2,2%.



“Hay un cambio de enfoque en la política monetaria desde la deflación a la inflación. No hay que descartar que la inflación pueda llegar al 4% el año próximo”

SANTIAGO CARBÓ,
CATEDRÁTICO DE ANÁLISIS ECONÓMICO DE LA UNIVERSIDAD DE GRANADA

Pese al repunte reciente de los precios, Hernández de Cos defendió que el escenario que maneja el BCE para la próxima década es que persistan los factores estructurales que han estado empujando a la baja los precios desde la pasada crisis y que han hecho oportuna la revisión de la estrategia de



“Será un tema crucial para el futuro la eficacia de las políticas monetarias en un mundo de divisas digitales, incluso lanzadas por bancos centrales”

FERNANDO FERNÁNDEZ,
PROFESOR DE ECONOMÍA DEL IE BUSINESS SCHOOL

la institución. Cos cree que “difícilmente se revertirá” la globalización, la digitalización, acentuada con la pandemia, y el envejecimiento de la población, que empuja a los trabajadores a ahorrar para la jubilación. “Esas presiones deflacionistas no van a cambiar. El repunte de la inflación de ahora tiene un



“Es necesaria una reflexión más profunda y útil de por qué no se ha podido lograr el objetivo de estabilidad de precios en los últimos 10 años”

ANTONIO CORTINA,
DIRECTOR DEL SERVICIO DE ESTUDIOS DE BANCO SANTANDER

componente transitorio importante”, sostuvo Hernández de Cos.

De hecho, el BCE mantiene su previsión de IPC para 2023 en la zona euro en el 1,5%, “muy lejos del objetivo de estabilidad de precios”, según reconoció Cos. Añadió además que el BCE no aprecia que el alza

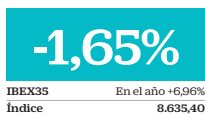


“La revisión de la estrategia de política monetaria en 2025 es un buen compromiso. Es importante hacer un esfuerzo en comunicación”

FRANCISCO PÉREZ,
PROFESOR EMÉRITO DE LA UNIVERSIDAD DE VALENCIA Y DIRECTOR DEL IVIE

de precios esté teniendo efectos de segunda ronda, que se reflejen en un alza de salarios que anticipe más inflación por esa vía. “Si la inflación nos sorprendiera al alza, el BCE está perfectamente equipado para hacerle frente”, insistió.

En todo caso, el alza de tipos en la zona euro



*A media sesión

ÍNDICE	PUNTOS	VARIACIÓN	AÑO
DOW JONES*	34.729,63	+0,44%	+13,37%
NASDAQ*	15.073,26	+0,25%	+16,95%
FTSE	7.016,49	-0,25%	+8,61%
DAX	15.616,00	-0,68%	+13,83%
BONO ESPAÑOL	0,344%	+0,039 pts.	+0,289 pts.

Un producto de:  **Santander**



El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, ayer, en el Foro Futuro de CincoDías.

solo llegaría, según explicó el gobernador, cuando la inflación subyacente (sin contar el precio de la energía y los alimentos frescos) se aproxime también al 2%, cuando las previsiones de precios en el medio plazo estén en ese nivel y cuando las estimaciones en un plazo más cercano, de 18 meses, también superen la tasa del 2%.

Pero Cos no entró a precisar por cuánto tiempo el BCE consentirá una inflación superior al 2% sin mover ficha. Fernando Fernández, profesor de Economía del IE Business School, llegó a señalar que viendo el comportamiento del BCE, podía interpretarse que "la política monetaria está ahora orientada a crear presiones inflacionistas, tras años en que los abundantes estímulos ni siquiera lograron acercar el IPC de la zona euro al anterior objetivo del BCE, cercano al 2% aunque por debajo. Pareciera que la política monetaria está determinada por el hecho de que la inflación ha muerto".

Santiago Carbó, catedrático de Análisis Económico de la Universidad de Granada y director de estudios financieros de fundas, habló también de "un cambio de enfoque de

la autoridad monetaria de deflación a inflación".

Antonio Cortina, director del servicio de estudios de Banco Santander, afirmó echar en falta en la revisión estratégica del BCE una reflexión de por qué no se ha logrado alcanzar el objetivo de inflación. "No echo en falta nada", respondió Cos, que también afirmó que el BCE "no busca premeditadamente la inflación". En este sentido, destacó las distancias con la Fed, que sí se fija un objetivo de inflación media del 2%, lo que permite "buscar intencionadamente inflación" cuando la tasa es inferior a ese nivel.

Francisco Pérez, profesor emérito de Análisis Económico de la Universitat de València y director de investigación del Ivie, destacó el esfuerzo de comunicación realizado por el BCE en la revisión de su estrategia y alabó el compromiso de revisarla de nuevo en 2025. "La comunicación es fundamental para conservar la legitimidad de nuestra acción. Si queremos llegar a la ciudadanía, la educación financiera juega un papel clave. Es un elemento fundamental de la democracia", aseveró el gobernador Hernández de Cos.

FORO FUTURO

Un producto de:  Santander

El cambio climático, un riesgo con efecto directo en la estabilidad financiera y de precios

Cos avisa de posibles cambios regulatorios para la banca

El BCE hará un amplio análisis hasta dar un sesgo verde a sus compras

N. SALOBRAL
MADRID

La atención que el Banco Central Europeo ha prestado en la revisión de su estrategia al cambio climático no es una mera cuestión de compromiso con la sostenibilidad del planeta sino que tiene que ver directamente con el cumplimiento de su mandato de estabilidad de precios. Según explicó el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, en su intervención en el Foro Futuro organizado por **CincoDías**, "la acción del BCE en materia de cambio climático se hace sobre la base de la estabilidad de precios y de la estabilidad financiera".

Cos puso como ejemplo de la conexión de la política monetaria con el cambio climático a la banca, sobre la que tiene la competencia de supervisión. "Si el cambio climático puede afectar al balance de los bancos, es necesario obligarles a que interioricen sus riesgos climáticos y eso va a influir en los precios en la dirección que buscamos", afirmó. De hecho, según destacó Cos, "la estabilidad financiera es un requisito previo para la estabilidad de precios".

El BCE realizará este otoño un test de estrés a la banca europea sobre sus riesgos en relación con el cambio climático. Ante un futuro de inundaciones más frecuentes y de riesgos climáticos derivados de temperaturas más elevadas, los bancos han de evaluar sus riesgos con las empresas más expuestas a esos fenómenos. El sector bancario ya ha advertido de que no está preparado para las pruebas de riesgo que proyecta el BCE, que requieren de entrada un amplio ejercicio de información sobre la exposición al cambio climático. El temor es que el resultado de las pruebas del BCE pueda suponer nuevas exigencias de capital o restricciones en los dividendos. "Podría haber cambios regulatorios", advirtió ayer el gobernador del Banco de España.

Durante el debate, Antonio Cortina, director del servicio de estudios de Banco Santander, también apuntó a la conexión entre el cambio climático y la inflación, señalando la posibilidad de que si la transición energética va a requerir precios más altos del carbono ello podría in-



De arriba abajo y de izquierda a derecha: Fernando Fernández, José Antonio Vega, Pablo Hernández de Cos, Francisco Pérez, Santiago Carbó y Antonio Cortina.

El BCE realizará este otoño un test de estrés de riesgo climático a la banca europea

fluir al alza en la inflación a largo plazo.

Fernando Fernández, profesor de Economía del IE Business School, preguntó al gobernador si el BCE va a dar preferencia a los bonos verdes en sus compras de activos. Hernández de Cos explicó que no hay aún una decisión tomada, que requerirá en todo caso un análisis que va a tomar varios años.

De entrada, señaló que será necesaria una primera etapa de divulgación de información por parte de las empresas de sus riesgos climáticos y de sostenibilidad. Y a partir de ahí, "eva-

luar los riesgos en cartera, lo que puede afectar a la compra de activos", reconoció.

En su revisión estratégica, el BCE se ha marcado una detallada hoja de ruta en el medio plazo en la que ir desarrollando la medición de los riesgos financieros relacionados con el cambio climático y que culminaría ya en 2024, con la selección de compañías con un perfil sostenible en sus programas de compra de deuda y en la aceptación de garantías como colateral a cambio de liquidez.

Respecto a los riesgos bancarios, el gobernador

del Banco de España también apuntó a la necesidad de avanzar en la unión bancaria y en el mercado de capitales único.

Unión bancaria

"No es sostenible que las entidades sean supervisadas desde Fráncfort y que los potenciales costes de los rescates bancarios correspondan a cada país", señaló. Hernández de Cos abogó también por "una política fiscal común" y mostró su confianza en que el BCE logre los objetivos de su nueva estrategia de política monetaria. "No renuncio a nada", aseguró.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

El 40% de las empresas de la eurozona sufren por la falta de materiales

INFORME DEL BANCO DE ESPAÑA/ El porcentaje de empresas afectadas por la escasez de material toca máximos históricos en julio de 2021. En Alemania llega al 71%, mientras que en España es el 22%.

Inma Benedito, Madrid
 Septiembre de 2021. Si decide pasarse por un concesionario de coches quizás se sorprenda al comprobar que, como mínimo, pueden tardar medio año en entregarle el vehículo que solicite, y eso si llegan a aventurarse con un plazo estimado. No es que las empresas no tengan capacidad de producción, es que los materiales necesarios para fabricar estos productos no están llegando a las plantas.

Desde abril de 2021, las compañías europeas (y del resto del mundo) se encuentran ante su peor pesadilla: ahora que por fin la demanda sale en torrente después de meses de parón y restricciones, no dan abasto para satisfacerla. "Las economías de la zona euro se enfrentan a una situación de escasez de componentes básicos, lo que está generando cuellos de botella en su producción, que impiden que la oferta atienda la demanda de pedidos en los plazos requeridos", señala el Banco de España en un documento publicado ayer.

Es más, el porcentaje de empresas de la zona euro afectadas por la escasez de material ha tocado máximos históricos en 2021. Según el organismo, que a su vez cita datos de la Comisión Europea, en julio un 40% de las empresas sufrían por la falta de material, cuando a finales de 2020 este problema apenas afectaba a un 7% de las compañías. Alemania es la economía más castigada, con un 71% de sus empresas manufactureras afectadas, debido a que buena parte de su tejido productivo depende del automóvil, el sector más golpeado por el desabastecimiento.

La crisis de los microchips, uno de los componentes que más escasea, si no el que más, ha provocado que, por ejemplo, dejen de producirse en el mundo 7,2 millones de automóviles, según Ametic, la patronal española de la electrónica, telecomunicaciones y tecnologías de la información.

En España, este problema lo sufren el 22% de las compañías, frente a algo menos en Italia (13%), gracias en ambos casos a una industria especializada en otros sectores menos castigados, como la ali-

LOS SECTORES QUE MÁS SUFREN POR LA ESCASEZ DE MATERIAL

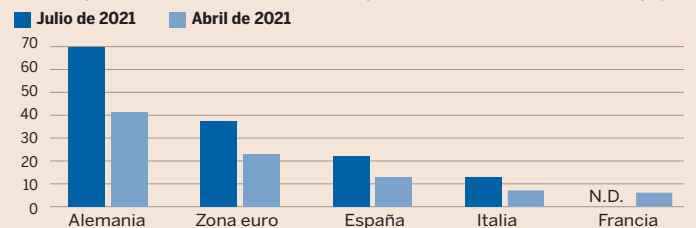
Ramas industria manufacturera	% empresas limitadas			
	Zona Euro	Alemania	Italia	España
Vehículos de motor	60	88	10	43
Material y equipo eléctrico	56	82	25	48
Informática y electrónica	49	88	21	33
Caucho y plásticos	47	91	21	53
Maquinaria y equipo	47	71	23	N.D.
Madera y corcho	39	58	27	35
Reparaciones de equipo	38	N.D.	7	N.D.
Química	38	71	19	19
Productos metálicos exc. maq. y equ.	37	75	15	39
Muebles	36	83	17	N.D.
Coquerías y refino de petróleo	33	100	N.D.	N.D.
Papel	32	68	13	N.D.
Metalurgia	25	42	12	17
Otro material transporte	24	N.D.	16	N.D.
Otras manufacturas	23	N.D.	8	N.D.
Productos minerales no metal	23	51	10	18
Total manufacturas	38	71	13	22

N.D.: No disponible.

Fuente: Banco de España

LA INDUSTRIA ALEMANA, LA MÁS AFECTADA

% de empresas manufactureras afectadas por la escasez de material o de equipo



Expansión

Fuente: Banco de España

mentación.

El desabastecimiento que sufren las empresas es resultado de una tormenta perfecta. Por un lado, por la rápida recuperación de la demanda

tras la relajación de las restricciones de la pandemia. El consumo se disparó, y bienes poco demandados durante el confinamiento, como los coches, volvieron a experimen-

tar tensiones.

"Arrancamos el año con perspectivas espectaculares de recuperación. La demanda salía con fuerza del confinamiento", explica Ezequiel Na-

El torrente de demanda tras el confinamiento y la crisis de microchips presionan la oferta

varro, consejero delegado del Grupo Premo, una compañía española especializada en el suministro de componentes de automóvil. Uno de cada dos coches en el mundo lleva componentes del grupo.

Eso fue hasta abril o mayo. Entonces llegó la tormenta perfecta: a la demanda creciente, se le sumaron problemas logísticos mundiales que encarecieron el transporte, aumento del precio de las materias primas, y un cambio en los patrones de consumo: el teletrabajo disparó las compras de dispositivos electrónicos, y el fenómeno *Quédate en casa* la demanda de bienes como los electrodomésticos, que también necesitan microchips. Es decir, cada vez más productos que requieren microchips, y una demanda que no deja de crecer. El problema es que hay muy pocos fabricantes de estos semiconductores, y los mayores están en Taiwán y Corea.

Por algo Bruselas se ha puesto las pilas, y ayer la presidenta de la Comisión anunció que impulsará la producción de estos semiconductores en la UE (ver página 31), en una iniciativa en la que participa también Ametic.

"Desde abril hemos perdido el 10% de la cartera de pedidos de este año, pero porque no podemos darle respuesta", lamenta Navarro, y calcula que sin los cuellos de botella "estaríamos un 10% por encima en los pedidos".

Banco de España: El cuello de botella afecta a la recuperación

El riesgo de los cuellos de botella a largo plazo es que podrían truncar la recuperación. "La falta de material está impidiendo que empresas manufactureras de la zona euro puedan responder plenamente a la rápida recuperación de la demanda, lo que podría lastrar el proceso de

recuperación económica", avisa el Banco de España. En un mundo cada día más interconectado, hay una infinidad de productos que incorporan microchips, pero apenas empresas que los fabriquen. Por eso las dificultades en el suministro las sufren los fabricantes de ordenadores, pero también de coches, y hasta de

lavavajillas o lavadoras, que aparecen agotados desde hace semanas en tiendas. "Si ahora ya hay problemas y no hacemos nada, lo que se nos viene será peor", avisa Pedro Mier, presidente de Ametic. El efecto se vería agravado si los cuellos de botella se extienden a otros sectores, como los servicios o el comercio. Si las

empresas sufren desabastecimiento y venden menos de lo que podrían, y la demanda continúa creciendo, esta tensión podría trasladarse a los precios de los bienes en un momento en el que ya hay tensiones inflacionistas. Y si el coste de vida sube, el consumo puede frenarse y, con él, la recuperación.

Díaz reactiva su 'revolución laboral' y vuelve a toparse con los empresarios

► Trabajo «cumplirá con holgura» el plazo de final de año impuesto por Europa para presentar las reformas

MARÍA CUESTA / SUSANA ALCELAY MADRID

Comienza la cuenta atrás. La negociación que deberá dilucidar de aquí a final de año el futuro de la normativa laboral en España arrancó con una reunión ayer en la que volvió a quedar en evidencia una lejanía entre las partes que, a día de hoy, parece muy difícil de salvar. La 'revolución laboral' anunciada por Yolanda Díaz se ha retomado así tras el parón veraniego sin que haya habido acercamientos reseñables ni grandes cambios en los planteamientos ni por parte del Gobierno, ni de los sindicatos o empresarios. Se confirma, por tanto, la intención de la vicepresidenta de acabar con la esencia de la reforma laboral de 2012, una norma que Europa exige que se mantenga a cambio de recibir los fondos que deben ayudar a España a recuperar la senda del crecimiento.

Tras el encuentro, el mayor optimismo se palpó en el Ministerio de Trabajo. Fuentes del departamento aseguraron a este diario que en la cita se plantearon «muchas propuestas y alternativas en torno a los temas de debate» y remarcaron que se ha contactado con la «participación activa de todas las partes», así como con «la determinación de avanzar y cumplir con holgura los compromisos europeos».

Entre los empresarios, sin embargo, el ánimo no es tan positivo. Fuentes cercanas a la CEOE aseguran que el Gobierno se ha centrado en el último documento que se planteó antes de verano y que incluye varios aspectos «inaceptables». Antes de verano, los empresarios ya rechazaron rotundamente la propuesta planteada por el Ministerio de Trabajo y de hecho recuerdan que no descartan la posibilidad de denunciar ante Bruselas unos cambios que consideran van en

contra de lo que la Comisión reclama.

Los sindicatos, por su parte, siguen a la espera de la decisión que el presidente del Gobierno tome respecto al salario mínimo interprofesional, pues ya han avanzado que no aceptarán una medida estética. Además, el encuentro o desencuentro sobre la evolución de este indicador puede condicionar de forma clara temas muy delicados, como las pensiones o la propia reforma del mercado laboral.

El Gobierno busca simplificar los tipos de contrato con la idea de reducirlos a tres, dando al indefinido la preferencia absoluta frente al resto, aspecto que la CEOE rechaza por considerar que será un escollo para ciertas actividades productivas. La patronal defiende que la temporalidad es un elemento intrínseco a muchas actividades de carácter estacional, por lo que reducirla «perjudica la empleabilidad de muchas personas, en especial de las que carecen de cualificación y los jóvenes, en un momento en el que su tasa de paro ronda el

40%, e incluso supera el 50% en muchos territorios». Otras de las materias a negociar será el diseño del nuevo modelo de los ERTE permanentes, las condiciones de las subcontratas o el reequilibrio de la negociación colectiva, en las que también se parte de posiciones muy alejadas.

Futuro de los ERTE

El maratón de negociaciones seguirá hoy, con la negociación para definir cuál será el futuro de los ERTE que fueron activados en la pandemia a partir del 30 de septiembre, momento en que expira su vigencia. El poco margen en la negociación es precisamente uno de los puntos que menos ha gustado tanto a empresarios como a sindicatos. Actualmente quedan unos 260.000 trabajadores aún acogidos a un ERTE, una cifra muy alejada de los 3,6 millones que protegió en el peor momento de la pandemia, pero que pertenecen a los sectores más castigados. Su vuelta al trabajo es aún una incógnita.



Yolanda Díaz junto a Antonio Garamendi y Unai Sordo // ÁNGEL DE ANTONIO

Sánchez y Aragonès blindan el diálogo

Los dos presidentes se aferran a una mesa “sin plazos” pese a las “posiciones muy alejadas”. La reunión, sin Junts, fue mejor de lo esperado. Ambos transmiten que la negociación va en serio

C. E. CUÉ / C. S. BAQUERO
Barcelona

No hubo grandes avances, pero la reunión en sí lo fue, o al menos así lo interpretan fuentes del Gobierno y de ERC. Tanto Pedro Sánchez como Pere Aragonès se aferran al diálogo, a la mesa, su gran apuesta de la legislatura. En especial para ERC, su principal promotora. Y ambos presidentes están dispuestos a seguir adelante “sin plazos”, el tiempo que haga falta. No importa que Junts se haya quedado fuera, que las posiciones se hallen “muy alejadas”, como reconocieron los dos. Y que nadie sea capaz de momento de encontrar una salida.

Lo importante, después de tantos años de tensión, es hablar, según la interpretación del Gobierno y de ERC. Y eso es lo que hicieron durante casi dos horas —mucho más de lo previsto— los presidentes del Gobierno y de la Generalitat y otras tantas los ministros y consejeros asistentes, con un resultado final que, según varias fuentes consultadas de los dos lados, resulta esperanzador.

Tanto el Gobierno como ERC, según estas mismas fuentes, se toman muy en serio este proceso, y eso quedó claro en las dos reuniones. Y han pactado seguir adelante con citas periódicas, algunas más discretas, pero sin parar en ningún momento. Ya ni siquiera hay periodicidad mensual, como se pactó en 2020, pero la voluntad es reunirse lo necesario y seguir avanzando.

Además, y pese a la tensión con Junts, el diálogo cuenta con un aliado: el cambio radical en el ambiente político y social en Cataluña. La prueba fue la propia reunión: Sánchez llegó al corazón de Barcelona sin protestas, con total tranquilidad; nada que ver con el enorme dispositivo de seguridad que necesitó para reunir aquí un Consejo de Ministros en 2018.

Sánchez y Aragonès comparecieron por separado con mensajes claramente optimistas, algunos pactados entre ellos. Los dos parecían convencidos de que es posible encontrar —eso sí, con mucho tiempo por delante— una salida al mayor problema político de España en los últimos años. Ambos se aferraron a la importancia de la reunión en sí. Sánchez insistió en que lo más relevante ahora es trabajar “sin prisas y sin plazos”. Aragonès matizó un poco, pero siguió en la misma línea: “Más allá de plazos, necesitamos avances”.

Esta idea de hablar “sin plazos” tiene un claro sentido político: rechazar el límite de dos años que se ha puesto la propia Generalitat por un pacto interno del independentismo. Dentro de dos años, Aragonès se tiene que enfrentar a una cuestión de confianza en el Parlament y los logros de la mesa serán un elemento decisivo. El Gobierno quiere huir de ese plazo, y reclama que se aparte cuanto antes para trabajar con calma.

Aragonès no dio por muerto ese límite de dos años, pero lo ma-

tizó con la idea de que, en realidad, es una evaluación a los dos años, sin que eso quiera decir que constituya una frontera absoluta. Ambos dejaron muy claro que están de acuerdo en aferrarse a un diálogo largo y sin prisas.

Sánchez y Aragonès reconocieron que las posiciones están muy

alejadas. El *president* defendió de nuevo un referéndum de autodeterminación y la amnistía de los inmersos en causas judiciales derivadas del *procés*. Sánchez recordó en la rueda de prensa que las dos cosas son imposibles porque lo impide la Constitución. “La sociedad catalana no puede sufrir

mayores desgarros y fracturas”, añadió el presidente sobre el referéndum. El jefe del Ejecutivo se concentró en la llamada agenda del reencuentro, un documento actualizado por La Moncloa para ver lo que ya se ha cumplido desde 2018, cuando se planteó, y qué otras novedades se incorporan.



Pese a las enormes diferencias, ambos reivindicaron la cita por sí misma. "Las imágenes son importantes desde el punto de vista político", señaló Sánchez. "Que se celebre un encuentro entre dos delegaciones en algo que supuso un desgarrar tiene una enorme potencia como mensaje político, de que queremos superar esta crisis. Es evidente que va a ser difícil. Pero lo sustantivo es que se está celebrando esta reunión. Cada cual ha defendido su posición desde el respeto, desde la escucha y con una clara voluntad de acuerdo. Ha merecido la pena", añadió.

Aragonès fue en la misma línea. "Un proceso de negociación

en el que se discute la soberanía no es fácil", explicó el *president*. "Y si además venimos de un proceso con un referéndum de autodeterminación en 2017, es mucho más complicado. Es importante que pongamos en valor la negociación y generemos confianza. Por la complejidad de este proceso, de momento tenemos que hablar de metodología y ver si podemos encontrar avances posibles. Yo creo que sí, y estoy muy implicado. Ambos hemos coincidido en la importancia de lo que hoy empieza. Hoy hacemos ese reinicio con toda la fuerza", remató. En todo momento era evidente que Aragonès, en especial, se af-

Aragonès: "Un proceso en el que se discute la soberanía no es fácil"

Sánchez: "La Generalitat no tiene una posición madura" con El Prat

rraba a la mesa que ha impulsado frente a las dudas de Junts, hasta el punto de asumir que se produzca la primera reunión sin su socio del Govern.

El *president*, que reivindicó en público el referéndum de autodeterminación como había hecho en la reunión con Sánchez, defendió este foro como el resultado final de lo que reclamaban los independentistas en las calles con la pancarta "Spain, sit and talk" ("España, siéntate y habla"). "Necesitamos tiempo, unidad y perseverancia", aseguró Aragonès. "Trabajaremos sin descanso". El *president* valoró incluso la decisión de los indultos de los presos del *procés*, aunque dijo que no es suficiente. "Los indultos han sido un paso, pero solo un primer paso, la represión continúa", insistió. En todo momento, defendió que se siga hablando, porque esa es la clave de la posición de ERC.

Sánchez explicó que en la reunión se trató sobre el proyecto de ampliación del aeropuerto de El Prat, pero sin ningún avance, porque de las palabras de Aragonès el jefe del Ejecutivo concluye, como ya pensaba, que la Generalitat "no tiene una posición madura" al respecto. Por tanto, la inversión sigue congelada. En las cuestiones concretas no hay pues avances, pero lo importante, insisten todos los consultados de ambos lados, es que se respira un clima nuevo y se ha logrado un ambiente de cierta confianza. Ahora queda todo lo demás: el contenido.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y el de la Generalitat, Pere Aragonès, sentados frente a frente ayer en el Palau de la Generalitat con los ministros y consejeros que participaron en la mesa de diálogo. / J. B. (EFE)



La banca de inversión advierte contra las medidas para abaratar la luz

Las entidades señalan que el plan de choque generará “inseguridad jurídica”

MIGUEL ÁNGEL NOCEDA, Madrid
Incertidumbre regulatoria, inseguridad jurídica, freno a la recuperación económica, posibilidad de una cadena de recursos ante los tribunales... El plan de choque aprobado por el Consejo de Ministros el martes para hacer frente al desbocado precio de la electricidad —hoy superará los 188 euros el megavatio hora (MWh)— y reducir el impacto en la factura de la luz no ha sido recibido precisamente con halagos por los bancos de inversión. Una decena de estas entidades se han alineado con las empresas eléctricas. En cambio, asociaciones de consumidores y grupos ecologistas respaldan las medidas adoptadas por el Ejecutivo porque suponen un primer y necesario cambio del mercado

eléctrico, al tiempo que denuncian las presiones ejercidas por las compañías y “el oligopolio eléctrico”. Las energéticas del Ibex han perdido 7.500 millones de valor tras el plan del Gobierno contra la escalada de la luz.

“Consideramos que el impacto es excesivo y esperamos que las empresas de servicios públicos lo impugnen en los tribunales”, dice Exane BNP Paribas, cuyos analistas subrayan que “creen que existe un caso sólido de posible intervención discriminatoria en el mercado”, entre otras cosas porque para los clientes liberalizados “las medidas conducirán de manera contradictoria e inevitable a una inflación importante en las facturas de electricidad, ya que ahora esperamos que las em-

presas de servicios públicos rompan algunos de los contratos existentes y traspasen a los clientes finales los nuevos costes”.

Para esta entidad, “el Gobierno inevitablemente aumentará la incertidumbre regulatoria y, por lo tanto, la prima de riesgo asociada a las inversiones en España cuando el país necesita las inversiones para acelerar la recuperación económica”, que estima que será “más lenta y más cara”. Estas medidas, según Goldman Sachs, van en contra del diseño del mercado de energía y parecen un paso hacia una nueva regulación de las facturas de energía. A su juicio, podrían violar la Directiva de Energía de la UE. Al tiempo, critica que la Comisión Europea siga comprometida con unos me-

El valor de las energéticas cae en 7.500 millones tras el decreto ley

La patronal de renovables cree que la iniciativa pone en riesgo proyectos

canismos de fijación de precios marginales para el mercado mayorista a pesar del cambio que se ha producido en la generación europea, en referencia al gas.

Alantra estima que el plan supondrá unos ingresos inferiores en 2.600 millones que se dividirán entre Iberdrola (43%), Endesa (37%), Naturgy (8%) y Acciona Energía (3%). La firma sostiene que cualitativamente el intervencionismo gubernamental abre un periodo de alto riesgo regulatorio. Ese riesgo se mantendrá mientras los precios de la electricidad se mantengan por encima de entre los 60 y 65 euros por MWh) y podría poner en duda futuras inversiones en renovables.

“Las nuevas medidas implican un peaje relevante en las ganancias de las empresas de servicios públicos y aumentan la percepción de riesgo regulatorio en el sector”, sostiene CaixaBank/BPI. El grupo destaca que las eléctricas experimentarán una caída del ebitda, que irá del 13% de Endesa al 1% de EDP, pasando por el 5% de Iberdrola, el 3% de Naturgy y el 2% de Acciona Energía.

Ese informe añade que “no está claro si las empresas de servicios públicos intentarán impugnar estas medidas dado que la política de cobertura actualmente en vigor en todos los actores no permite que las empresas aprovechen de manera efectiva el aumento de precios de la electricidad”. “Esperamos que las empresas apelen contra este impuesto en los tribunales y traten de ejercer cierta presión sobre el Gobierno, especialmente en lo que respecta a un posible cierre anticipado de centrales nucleares”, remata JB Capital.

Por su parte, la Asociación de Empresas de Energías Renovables rechazó la medida de la minoración de retribución aprobada por el Consejo de Ministros con su redacción actual, al considerar que podría llevar a los propietarios a tomar la decisión de paralizar temporalmente su actividad o denunciar los contratos, algo que podría incrementar aún más el precio del pool. A su juicio implica un efecto retroactivo implícito sobre cientos de instalaciones renovables que afectará gravemente a su viabilidad. A las críticas se unió la Asociación Empresarial Eólica (AEE), mientras que la gran patronal fotovoltaica Unef está evaluando el contenido.



Una mujer comprobaba los datos del recibo de la luz en su domicilio, el martes en Madrid. / VÍCTOR SAINZ

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

L'imminente faillite d'Evergrande provoque des remous en Chine

MARCHÉS Des manifestations spontanées et répétées ont eu lieu devant les bureaux d'Evergrande dans plusieurs villes de Chine au cours des derniers jours. Des milliers d'investisseurs, de clients ou encore d'employés risquent de perdre leurs économies avec la restructuration inéluctable du mastodonte chinois de l'immobilier, incapable de faire face à ses engagements évalués à 260 milliards d'euros. Les autorités chinoises ont dépêché des équipes spécialisées dans les restructurations financières auprès de l'entreprise. En attendant, les vendeurs à découvert spéculent sur la poursuite de la chute de son cours en Bourse. // **PAGE 28**

En Chine, l'imminente faillite d'Evergrande menace des milliers de particuliers

- Des manifestants ont protesté ces derniers jours devant les bureaux du gigantesque promoteur immobilier.
- Petits porteurs, clients, employés ou sous-traitants, ils pourraient être ruinés par la faillite du groupe chinois.
- Un casse-tête supplémentaire pour les autorités chinoises.

BOURSE

Bastien Bouchaud
 @BastienBouchaud

« Evergrande, rendez-nous notre argent ! » Des dizaines de manifestants ont envahi le siège du groupe chinois à Shenzhen en début de semaine, en dépit d'une présence policière importante. Une scène inhabituelle en Chine, où les manifestations sont très encadrées par le pouvoir. Et pourtant, des protestations similaires ont eu lieu dans plusieurs villes du pays, d'après les médias locaux. Elles ont rassemblé des particuliers alarmés par la perspective d'une faillite du promoteur immobilier.

Pour ces particuliers, ce sont leurs économies qui sont directement menacées. Un enjeu crucial dans un pays sans réel système de sécurité sociale. Certains, employés ou sous-traitants, attendent d'être payés par le promoteur. D'autres ont avancé des sommes conséquentes pour acheter un appartement qui ne sera peut-être jamais construit. A la fin décembre, Evergrande avait perçu des acomptes pour 1,5 million de logements encore à construire.

Ils sont également 70.000 environ à avoir investi dans des placements financiers commercialisés par une filiale du groupe chinois, Evergrande Financial Wealth Management. Attirés par les rendements élevés proposés, allant jusqu'à 13 % par an, certains se sont endettés pour investir.

Le groupe chinois encourageait ses employés et ses sous-traitants à acheter ces titres. Dans la province d'Anhui, au centre du pays, entre 70 % et 80 % de ses salariés locaux ont investi, d'après une chaîne de télévision locale. Evergrande leur doit déjà environ 40 milliards de yuans (5,25 milliards d'euros) après avoir suspendu ses paiements le 8 septembre.

Face à « une pression énorme »

Des engagements qui viennent s'ajouter à son passif estimé à près de 2.000 milliards de yuans (260 milliards d'euros). Le mastodonte de l'immobilier a reconnu mardi faire face à « une pression énorme » et avertit qu'il pourrait ne pas être en mesure « d'honorer ses obligations financières ». Ses projets de cession d'actifs n'ont pas avancé comme il l'espérait, a-t-il averti.

Les petits porteurs, quant à eux, craignent d'être laissés pour compte. Une première offre de restructuration d'Evergrande le week-end dernier n'a pas empêché les manifestations du début de semaine. Le groupe immobilier a amendé ses termes mardi, proposant de compenser auprès de ces investisseurs avec des biens immobiliers. Mais la capacité d'Evergrande à terminer ses projets est clairement mise en doute.

Compte tenu des dettes immenses du promoteur et de ses nombreuses activités, des voitures électriques aux parcs d'attractions, sa restructuration s'annonce particulièrement complexe. Son club de foot, le Guangzhou Football Club, a engagé des discussions avec les autorités de la ville en vue de sa reprise.

Les autorités vont devoir faire des choix.

Donner la priorité à l'assainissement des marchés financiers ou éviter tout risque d'explosion de colère populaire et intervenir.

Les autorités locales du Guangdong, où le promoteur est basé, ont déjà dépêché au sein du groupe une équipe de King & Wood Mallesons, un cabinet spécialisé dans les restructurations. Evergrande a pour sa part indiqué avoir fait appel à Houlihan Lokey et Admiralty Harbour Capital pour l'aider à évaluer ses options.

Les difficultés du groupe découlent de mesures prises par Pékin pour limiter la spéculation immobilière. Mais pour les analystes de Bank of America, l'offensive réglementaire « n'avait pas besoin d'être aussi agressive », et elle menace désormais la demande industrielle et la consommation.

Les autorités chinoises vont devoir faire des choix. Donner la priorité à l'assainissement des marchés financiers et du secteur immobilier, quitte à laisser Evergrande faire faillite pour montrer l'exemple. Ou bien éviter tout risque d'explosion de colère populaire et intervenir pour sauver les investisseurs et clients menacés par sa restructuration, au risque d'encourager à nouveau les prises de risque inconsidérées. ■



Le siège d'Evergrande à Shenzhen protégé par un cordon de policiers faisant face à des particuliers spoliés qui manifestent. Photo Reuters

Von der Leyen hausse le ton face à la Chine



Yves Herman/Pool/AFP

La présidente de la Commission européenne, mercredi à Strasbourg, pour son discours annuel sur l'UE.

GÉOPOLITIQUE Ursula von der Leyen a acté, mercredi, la sortie de crise, se félicitant des taux de vaccination du continent et de la vigueur de la reprise économique. Dans son discours sur l'Etat de l'Union, elle a dessiné les piliers d'une Europe-puissance capable d'assurer son autonomie, qu'il s'agisse de défense ou de

technologies de pointe comme les semi-conducteurs. Elle annonce la création d'une nouvelle autorité sanitaire, ainsi qu'un projet de partenariats internationaux pour contrer les routes de la soie chinoises. Elle veut aussi faire de la puissance commerciale de l'UE un levier de moralisation des échanges. // **PAGE 6**

Ursula von der Leyen dessine les piliers d'une Europe-puissance

- Dans son discours annuel devant le Parlement européen, la présidente de la Commission européenne annonce une contre-attaque face aux routes de la soie chinoise et une stratégie industrielle sur les semi-conducteurs.
- Elle assure que l'UE ne refera pas l'erreur de l'austérité des années 2010.

UNION EUROPÉENNE

Karl De Meyer
@demeyerkarl
—Bureau de Bruxelles

Ursula von der Leyen, la présidente de la Commission européenne, a clairement dédié son discours annuel sur l'état de l'UE, mercredi à Strasbourg, à la jeunesse du continent. « *Tout ce que nous faisons, c'est pour protéger leur avenir* », a-t-elle lancé en annonçant que 2022 serait l'année de la jeunesse européenne.

La présidente de l'exécutif européen veut leur léguer une Europe-puissance autonome. Tirant les leçons du départ précipité des États-Unis d'Afghanistan, elle a appelé à faire avancer une véritable Europe de la défense, jusqu'ici empêtrée dans les arrière-pensées et les divergences de vue au sujet de l'Otan.

Elle a annoncé la tenue d'un Sommet de la défense européenne lors de la présidence française de l'UE, au premier semestre 2022. Il y sera en particulier question de cybersécurité, « puisqu'aujourd'hui avec un simple laptop on peut causer des dommages considérables ».

Souveraineté technologique
Au-delà du militaire, Ursula von der Leyen a aussi évoqué la souveraineté technologique du continent, consacrant un long dévergamenent à sa dépendance à l'Asie en ce qui concerne les semi-conducteurs, composants électroniques omniprésents et cruciaux dont l'industrie déplore la pénurie. Bruxelles, qui ambitionne de doubler d'ici à 2030 sa part de marché mondiale, à 20 %, prévoit de proposer un texte législatif sur ce secteur.

Thierry Breton, le commissaire chargé du Marché intérieur, a déjà précisé que, selon lui, il faudrait l'axer sur trois piliers : la recherche, des capacités de production sur sol européen, une sécurisation et une diversification des chaînes d'approvisionnement.

Alors que l'Europe sort d'une crise économique majeure provoquée par une crise sanitaire d'une gravité sans précédent depuis 100 ans, Ursula von der Leyen s'est félicitée du succès de la campagne de vacci-

nation et n'a pas hésité à rappeler que l'Europe, critiquée pour ses lenteurs début 2020, fait désormais la course en tête au niveau mondial.

Elle a salué le lancement prochain d'une nouvelle autorité, Hera, qui doit assurer la prévention d'une nouvelle potentielle pandémie et investir dans des technologies médicales prometteuses, sur le modèle de la Barda américaine. La présidente de la Commission a aussi annoncé que l'UE allait donner 200 millions de doses supplémentaires de vaccins aux pays pauvres d'ici à l'été 2022, en plus des 250 millions de doses déjà promises.

La présidente de la Commission a annoncé la tenue d'un Sommet de la défense européenne lors de la présidence française de l'UE.

Sur le front du commerce, Bruxelles va proposer d'interdire la vente de produits issus du travail forcé, car « *les droits de l'homme ne sont à vendre à aucun prix* ». Un message clair aux autorités chinoises, accusées d'interner en masse des Ouïghours dans le Xinjiang.

Elle a également annoncé une contre-attaque face aux routes de la soie chinoises, baptisée « Global Gateway », qui permettra de nouer des partenariats avec des pays du monde entier. Un marché de l'hydrogène vert doit notamment permettre de rapprocher l'Afrique du Vieux Continent.

Tirant le fil rouge de l'action en faveur de la jeunesse, Ursula von der Leyen s'est longuement attardée sur l'action climatique, soulignant l'importance de la COP26 qui se tiendra en novembre à Glasgow et la nécessité pour tous les grands pays émetteurs de prendre leurs responsabilités.

L'ancienne ministre d'Angela Merkel a évidemment souligné sa détermination à défendre les valeurs de l'UE et l'Etat de droit, sans jamais nommer la Pologne ou la Hongrie, les deux pays qui les malmenent depuis des années.



Ursula von der Leyen lors de son discours annuel sur l'état de l'Union, mercredi au Parlement européen, à Strasbourg.

Au chapitre économie, Ursula von der Leyen, tout en se réjouissant du rebond actuel, a assuré que l'UE ne « *répètera pas l'erreur* » commise après la grande crise financière de 2008, quand les Européens ont tué la reprise avec une cure d'austérité qui a cassé le moteur économique. Ses propos interviennent alors que les Vingt-Sept vien-

ent d'ouvrir le débat sur l'avenir du Pacte de stabilité, qui semble à beaucoup incohérent, en l'état actuel, avec les immenses besoins des investissements de l'Europe pour mener à bien sa décarbonation. Une des pistes explorées consiste à sortir les investissements « *verts* » du calcul des déficits publics. ■

Une stratégie indo-pacifique

Comme le lui avait demandé le Conseil européen en avril dernier, la Commission présente jeudi une communication sur la stratégie indo-pacifique de l'UE. Il s'agit de balayer les principaux domaines de coopération à développer avec tous les pays situés entre la côte orientale de l'Afrique et les îles du Pacifique. Il y est évidemment question de limiter la pollution plastique des océans Indien et Pacifique. Le texte met aussi en avant des partenariats numériques avec plusieurs pays (Japon, Singapour, Corée). En creux, ce texte se veut une réponse au défi que représente la Chine, reconnue depuis 2019 comme « *rival systémique* ».

Per la meccanica italiana la ripresa corre più veloce che nel resto d'Europa

Report Federmeccanica

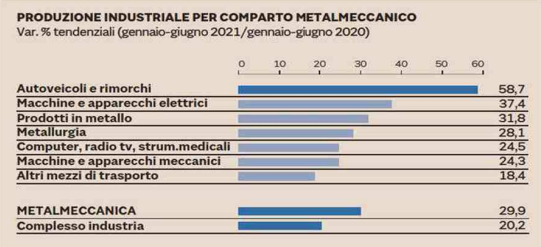
**Produzione al 102% rispetto a gennaio 2020 (97% Ue)
Cresce anche l'occupazione**

La meccanica accelera, la produzione recupera i volumi dell'era pre Covid: secondo il report di Federmeccanica, tra aprile e giugno l'attività è cresciuta del 2,1% su base congiunturale dopo il +1,3% di gennaio-marzo. Nel primo semestre l'au-

mento è del 29,9% rispetto al 2020, poco al di sotto dello stesso periodo del 2019 (-0,8%). L'incremento interessa tutti i comparti, con dinamiche differenti. Diminuisce il ricorso alla Cig. E nelle imprese con oltre 500 dipendenti i livelli occupazionali aumentano dell'1,2% rispetto a dicembre 2020. Su questi risultati ha inciso la ripresa della domanda interna e del commercio mondiale: in sei mesi export +31%. In Europa l'Italia va meglio degli altri Paesi: fatto 100 il volume di produzione di gennaio 2020, a livello di Ue 27 a giugno si è raggiunto 97,4, in Italia 102,1.

Giorgio Pogliotti — a pag. 3

La fotografia del comparto



Fonte: Indagine congiunturale Federmecanica, elaborazione su dati Istat

Meccanica italiana ai livelli pre Covid Ripresa più veloce di quella europea

Report Federmecanica. Tra aprile e giugno attività cresciuta del 2,1% dopo il 3,1% di gennaio-marzo. Riparte l'occupazione. Rispetto al gennaio 2020 produzione al 102,1%; la media Ue al 97,4%, Germania all'89,8%, Francia all'88,2%, Spagna al 94,3%

Giorgio Pogliotti

Nel secondo trimestre accelera la crescita della produzione industriale nel settore metalmeccanico che ha recuperato i volumi pre-Covid. Tra aprile e giugno 2021 l'attività produttiva cresce del 2,1% rispetto al trimestre precedente, gennaio-marzo, che già si era chiuso con un incremento congiunturale del 1,3%. Con questa performance l'Italia si attesta sopra la media europea, avendo recuperato il terreno perso durante l'emergenza sanitaria più di Paesi come la Germania o la Francia. In termini tendenziali l'aumento è del 4,7%, ma in questo caso il confronto è con il secondo trimestre 2020, condizionato dai bassi livelli di produzione di aprile dello scorso anno a causa del lockdown.

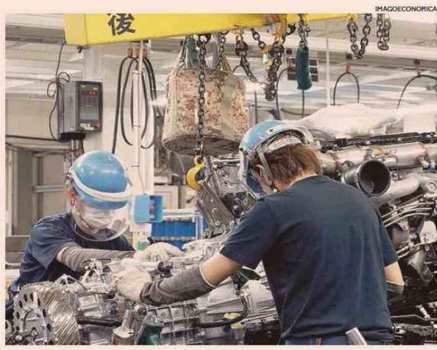
L'indagine congiunturale dell'industria metalmeccanica presentata ieri da Federmecanica - in occasione del 50° dalla fondazione - evidenzia un incremento nel primo semestre dell'anno del 29,9% dei volumi di produzione rispetto allo stesso periodo del 2020, un livello «sostanzialmente in linea» con il primo semestre 2019 (-0,8%). Al livello europeo, l'Italia che durante il lockdown aveva registrato i risultati peggiori, si è prima riportata in linea con gli altri principali Paesi per poi collocarsi su livelli superiori. Fatto 100 il volume di produzione dell'industria metalmeccanica nella fase pre-Covid di gennaio 2020, a livello di Ue 27 a giugno si è raggiunto 97,4; in Italia 102,1; la Germania si è attestata a 89,8; la Francia a 88,2; e la Spagna a 94,3.

mania si è attestata a 89,8; la Francia a 88,2; la Spagna a 94,3.

L'incremento interessa tutti i comparti, sia pure con dinamiche differenti nel confronto tendenziale tra primo semestre 2021 e 2020 spicca il -5,7% di autoveicoli e rimorchi, il +37,4% della produzione di macchine e apparecchi elettrici, il +31,8% dei prodotti in metallo e il +28,9% della metallurgia. Insieme alla congiunturale il presidente di Federmecanica Federico Visentini, il vicepresidente Diego Andreis, e il direttore Generale Stefano Franchi, hanno anche presentato anche il progetto Competere con una serie di riflessioni e proposte per progettare il nuovo lavoro e la nuova impresa.

Ma torniamo alla congiunturale: tra gennaio e giugno è diminuito il ricorso alla cassa integrazione (-44,3% rispetto al primo semestre 2020) e si è registrata un'inversione delle tendenze negative delle dinamiche occupazionali nelle imprese metalmeccaniche con oltre 500 dipendenti. «I livelli occupazionali nelle grandi imprese del settore sono aumentati dell'1,2% rispetto a dicembre 2020, dunque si contano 4 mila occupati in più», ha spiegato il direttore del centro studi, Angelo Megaro. A fronte del 26% delle imprese intervistate che pensa di dover incrementare gli organici, il 7% prevede di ridurli, con un saldo occupazionale del +19% che è il più alto degli ultimi anni» (il picco del 21% è del 1° trimestre 2018).

Su questi risultati ha inciso la ripresa



della domanda interna e del commercio mondiale che ha prodotto ricadute positive sull'interscambio commerciale. Nel primo semestre le esportazioni metalmeccaniche sono cresciute del 31,3% (oltre il +24,2% registrato per l'intera economia) e le importazioni del 35,7%. Nel confronto con il primo semestre 2019, l'export metalmeccanico risulta del 5,2% superiore.

Dall'indagine condotta tra le imprese del settore, emergono aspettative di ulteriori recuperi dell'attività produttiva, anche se vi sono ancora fattori di in-

Meglio della Germania. Fatto 100 il volume di produzione dell'industria metalmeccanica di gennaio 2020, a livello di Ue 27 a giugno si è raggiunto 97,4; in Italia 102,1; la Germania si è attestata a 89,8; la Francia a 88,2; e la Spagna a 94,3.

certezza, legati all'evoluzione della pandemia e alla dinamica dei prezzi delle materie prime alla loro disponibilità sul mercato. Gran parte delle imprese ha risentito del rincaro dei prezzi dei metalli e dei semilavorati in metallo utilizzati nei processi produttivi (93% rispetto al precedente il 84%). Il 72% delle imprese ha dichiarato di avere difficoltà di approvvigionamento dei metalli e semilavorati, soprattutto per la loro scarsità sul mercato. Il 21% delle imprese rischia un'interruzione dell'attività produttiva (rispetto al precedente 14%), il 64% si attende che la tendenza rialzista dei prezzi possa durare.

Quanto al progetto Competere: «Federmecanica vuole "progettare" il nuovo lavoro e la nuova impresa - ha detto Visentini - Bisogna intervenire in maniera decisa su problemi che da troppo tempo ci portiamo dietro come il cuneo fiscale, che va abbattuto, porre le basi per gestire il cambiamento, creando le competenze che serviranno alle imprese nel futuro. Va sostenuto il tessuto produttivo con gli incentivi per il 4,0 e le azioni da mettere in campo per la carenza e l'eccessivo costo delle materie prime. Va data certezza agli incentivi fiscali per promuovere il welfare aziendale e il premio di risultato». Andreis ha ricordato che «per affrontare la trasformazione digitale le due principali sfide da affrontare sono la crescita dimensionale delle imprese e le competenze dei lavoratori».

Su questi risultati ha inciso la ripresa della domanda interna e del commercio mondiale (+31,3% l'export)

Distribuito para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Patrões fazem pressão para um alívio fiscal

Confederações apresentam propostas para OE 2022 | **Três** escalões de IRC e redução da taxa intermédia de IVA estão entre as prioridades | **Famílias** sem filhos ainda não recuperaram do grande aumento de impostos.

PRIMEIRA LINHA 4 a 7

Famílias sem filhos ainda não recuperaram no IRS

Depois de o primeiro-ministro ter prometido voltar a mexer nos escalões de IRS, simulações da PwC mostram que os contribuintes sem filhos ainda pagam hoje mais imposto do que antes do enorme aumento de Vítor Gaspar. E só algumas famílias com filhos pagam menos.

SUSANA PAULA
susanapaula@negocios.pt

Os contribuintes solteiros e casados sem filhos continuam a pagar hoje mais IRS do que em 2012, antes do enorme aumento de impostos definido por Vítor Gaspar, segundo um con-

junto de simulações da consultora PwC para o Negócios.

A discussão acerca da redução da carga fiscal sobre o rendimento das famílias voltou à agenda depois de o primeiro-ministro, António Costa, ter prometido, numa entrevista, o desdobramento dos terceiro e sexto escalões do IRS, já com o Orçamento do Estado para 2022.

Com esta medida, o chefe do Governo promete aliviar o imposto pago por cerca de um milhão de famílias. Mas o impacto vai de-

7

ESCALÕES DE IRS
De momento existem sete escalões de IRS, mas com as mudanças em cima da mesa o número de escalões deve subir para nove.

pender das taxas a aplicar nesses escalões, tal como o Negócios escreveu na semana passada.

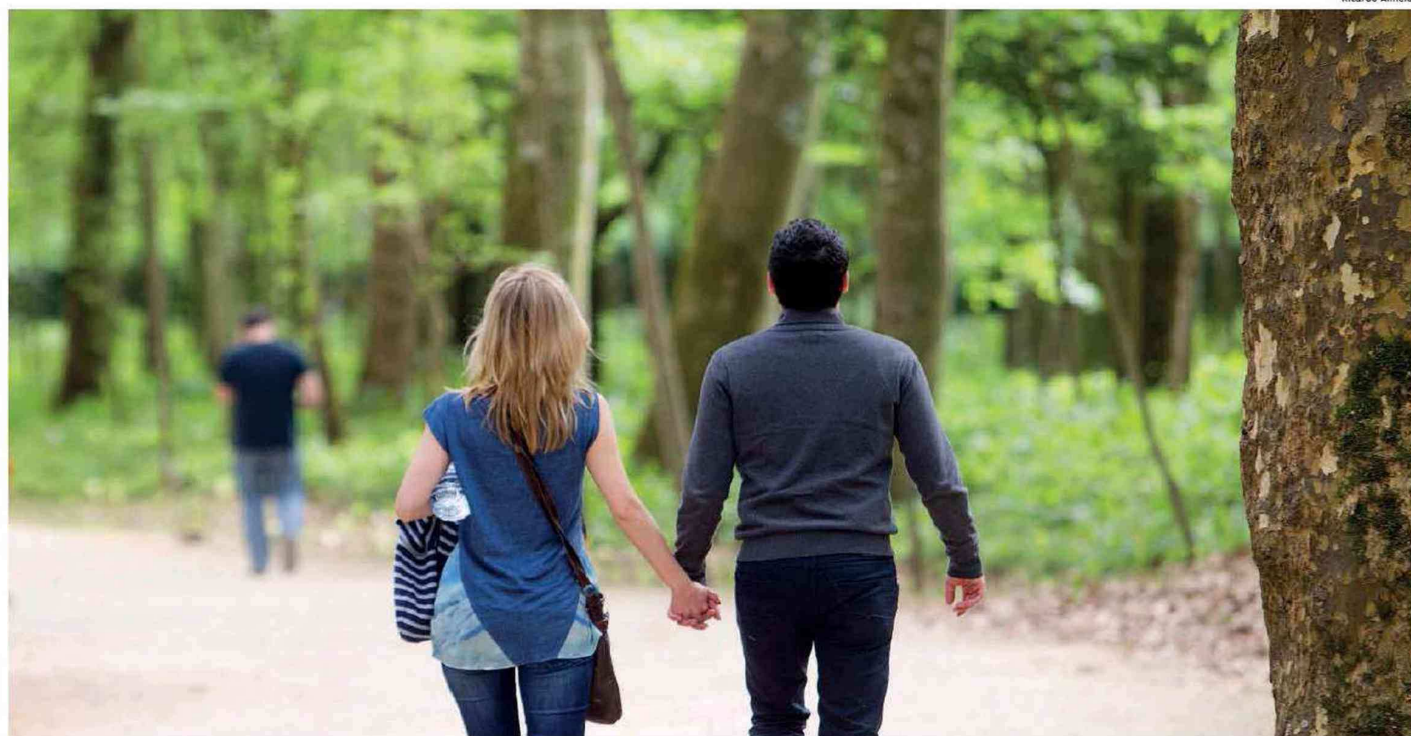
Com este mote, a PwC simulou, a pedido do Negócios, vários casos de contribuintes (solteiro e casado, sem filhos, com um ou dois dependentes e 300, 1.500, 2.000 e 2.500 euros mensais por titular) e concluiu que, "apesar das alterações introduzidas nos últimos anos, o valor do IRS devido em 2021 continua, na generalidade dos cenários analisados, a ser superior ao valor devido em

2012", o ano anterior ao enorme aumento de impostos introduzido por Vítor Gaspar, conclui Bruno Alves, da PwC.

Tanto os solteiros como os casados sem filhos estão a pagar agora mais 12% em média do que antes do aumento de IRS de 2013. Essa diferença varia entre 169 euros e os 390 euros para solteiros e 340 e os 785 euros para casados.

Ainda assim, o IRS devido por estes contribuintes, sejam solteiros ou casados, este ano é inferior (em 12,4%, em média) ao exigido

Ricardo Almeida



Apesar das sucessivas mexidas nos últimos anos, os efeitos do enorme aumento de impostos ainda não estão totalmente diluídos.

nos tempos da 'troika'.

Familias com filhos já voltaram ao pré-Gaspar

"Não obstante, em alguns dos agregados com dependentes, verifica-se a tendência contrária: havendo em 2021 um valor de IRS inferior ao de 2012, o que resulta, essencialmente, do aumento das deduções respeitantes aos dependentes", sublinha o fiscalista Bruno Alves. É o caso dos contribuintes casados com dois filhos: estas famílias desembolsam agora menos IRS do que há nove anos, independentemente do salário bruto que recebem, mostram as simulações.

No entanto, isso não acontece com os casados com um filho. Só os que recebem 300 euros por mês regressaram aos níveis pré-Gaspar. Já os contribuintes na mesma situação familiar mas com ordenados mais elevado continuam a pagar mais imposto.

Ainda assim, a maioria dos contribuintes com filhos está a pagar menos IRS do que em 2012, já que, segundo as estatísticas do Fisco, os casados que recebem até 1.000 euros por mês representam 45% dos contribuintes que pagam IRS.

Recorde-se que, em 2013, em pleno programa de ajustamento, Vítor Gaspar, ministro das Finanças do então Governo PSD-CDS, reduziu de oito para cinco o número de escalões de IRS, alterando também as taxas gerais. Além disso, introduziu uma sobretaxa sobre a parte do salário que excedesse o salário mínimo. Em resultado, o IRS disparou, com um forte impacto direto em muitas famílias.

A partir de 2016, com o Governo PS, e concluído o programa de ajustamento, foram sendo introduzidas medidas de forma faseada (ver tome nota), que fizeram com que a carga fiscal sobre o rendimento das famílias fosse diminuindo. Em todos os exemplos da PwC, embora não tenham regressado aos salários líquidos de IRS de há nove anos, os contribuintes pagam em 2021 menos do que pagavam em 2013, quando entrou em vigor o enorme aumento de IRS. ■

Maioria dos contribuintes com filhos voltou ao IRS pré-Gaspar

Apesar de os contribuintes solteiros e sem filhos continuarem a pagar mais IRS hoje do que em 2012, a maioria dos contribuintes com filhos já regressou aos valores do pré-Gaspar.

SALÁRIO DE 800 EUROS (11.200 EUROS ANUAIS)

Caso de um solteiro sem dependentes a cargo

Este contribuinte paga hoje mais 169,18€ em IRS do que em 2012. O rendimento líquido anual é de 10.421,08€. A conclusão é igual para este contribuinte-tipo, mesmo para outros níveis de rendimentos anuais brutos.

	2012	2013	2021
IRS antes de deduções	870,99€	1.042,36€	1.028,92€
Deduções (pessoais/gerais)	261,25€	213,75€	250€
Sobretaxa	0€	10,71€	0€
Imposto final	609,74€	839,32€	778,92€

Fonte: PwC

SALÁRIO DE 1.500 EUROS (42.000 POR ANO)

Caso de dois contribuintes casados, ambos titulares, sem dependentes a cargo

Estes contribuintes pagam hoje mais 785,50 euros em IRS por ano do que em 2012. O salário líquido no final do ano é agora de 35.258,88 euros. A conclusão é para este tipo de contribuintes, mesmo com outros salários.

	2012	2012	2021
IRS antes de deduções	6.478,12€	7.670,72€	7.241,12€
Deduções (pessoais/gerais)	522,50€	427,50€	500€
Sobretaxa	0€	707,42€	0€
Imposto final	5.955,62€	7.950,64€	6.741,12€

Fonte: PwC

SALÁRIO DE 2.000 EUROS (56.000 POR ANO)

Caso de dois contribuintes casados, ambos titulares, com um dependente a cargo

Estes contribuintes pagam hoje mais 185,90€ do que pagavam em 2012. O salário líquido anual é de 45.404,06€. Com um filho, só os contribuintes com salários de 800€ pagam agora menos IRS do que no pré-Gaspar.

	2012	2013	2021
IRS antes de deduções	11.122,54€	12.323,04€	11.695,94€
Deduções (pessoais/gerais)	712,50€	641,25€	1.100€
Sobretaxa	0€	1.185,30€	0€
Imposto final	10.410,04€	12.567,09€	1.0595,9€

Fonte: PwC

SALÁRIO DE 2.500 EUROS (70.000 POR ANO)

Caso de dois contribuintes casados, ambos titulares, com dois dependentes a cargo

Estes contribuintes pagam hoje menos 61,54€ em IRS do que pagavam em 2012, obtendo um salário líquido de 54.871,50€ no final do ano. A conclusão é semelhante para este contribuinte-tipo, mesmo com outros salários.

	2012	2013	2021
IRS antes de deduções	16.092,54€	17.503,04€	16.828,5€
Deduções (pessoais/gerais)	902,50€	855€	1.700€
Sobretaxa	0€	1.663,17€	0€
Imposto final	15.190,04€	18.311,21€	15.128,5€

Fonte: PwC

Julien Wamand/EPA

O roteiro de Ursula para o futuro da UE



ESTADO DA UNIÃO

Bruxelas aperta cerco à fraude e evasão fiscais

Comissão Europeia quer fechar acordo sobre imposto mínimo sobre multinacionais, para apoiar retoma económica pós-pandemia. Tributação de lucros ocultos e empresas-fantasma está também na mira. Prevenção de novas pandemias vai ter 50 mil milhões até 2027.

JOANA ALMEIDA
joanaalmeida@negocios.pt

O combate à evasão e fraude fiscais é uma das prioridades da Comissão de Von der Leyen para os próximos 12 meses de mandato. Além do “acordo global” para criar um imposto mínimo sobre as multinacionais que espera fechar em breve, Ursula von der Leyen anunciou esta quarta-feira que a Comissão Europeia vai propor um projeto de lei com vista a “tributar os lucros ocultos das empresas de fachada”. Motivo: “uma questão de equidade fiscal”.

No discurso de abertura do debate do Estado da União, que decorreu ontem em Estrasburgo, a presidente da Comissão defendeu que “a justiça social não é só uma questão de tempo”, mas também “uma questão de tributação justa”. “Numa economia social de mercado, é bom que as empresas tenham lucro, mas, se elas têm lucro, também se deve à qualidade das nossas infraestruturas, segurança social e sistemas educativos. Por isso, o mínimo que podem fazer é pagar uma contribuição justa”, disse.

A pandemia deixou “cicatrices profundas” na economia social e veio evidenciar, segundo Ursula von der Leyen, a importância de reforçar o Pilar Europeu dos Direitos Sociais, a fim de garantir “a criação de empregos dignos, condições de trabalho mais justas, melhores cuidados de saúde e uma vida mais equilibrada”.

É com o reforço dos direitos sociais em mente que Bruxelas irá fazer “todos os possíveis por cele-



Yves Herman/Reuters

Presidente da Comissão considera que a “justiça social” passa também pela “tributação justa” das empresas.

50 MIL MILHÕES DE EUROS
Quantia que a Comissão Europeia vai investir até 2027 para impedir que novas epidemias locais se transformem em crises sanitárias globais.

brar um acordo histórico a nível mundial sobre a taxa mínima do imposto sobre o rendimento das pessoas coletivas”. Este imposto está a ser negociado e a expectativa é que haja um acordo global “estável e detalhado” em outubro, que sirva para “financiar a recuperação” pós-covid.

Em julho, os ministros das Finanças do G7 fecharam um acordo para implementar uma taxa mínima de 15% sobre os lucros das multinacionais, sobretudo gigantes tecnológicas. O G20 também já chegou a acordo para o mesmo, mas, no bloco europeu, a discussão continua.

Ainda no combate à evasão e fraude fiscal, a Comissão irá “apresentar uma proposta legislativa com o objetivo de tributar os lu-

cos ocultos das empresas de fachada”.

O debate do Estado da União ficou ainda marcado pelo anúncio de um investimento de 50 mil milhões de euros em saúde, até 2027, para prevenir novas pandemias, como a da covid-19.

Travar a influência chinesa

A líder do executivo comunitário sinalizou ainda a intenção de travar a influência política e económica da China nos países em desenvolvimento.

“Somos bons no financiamento de estradas. Mas não faz sentido que a Europa construa uma estrada perfeita entre uma mina de cobre e um porto quando ambos são propriedade chinesa”, frisou Ursula von der Leyen perante os

eurodeputados em Estrasburgo, acrescentando que “temos de ser mais inteligentes no que toca a este tipo de investimentos.” Para tal, a Comissão propõe uma “nova estratégia de conectividade, denominada “Global Gateway”. “Queremos criar ligações e não dependências”, afirmou Von der Leyen, anunciando uma proposta para proibir a colocação no mercado europeu de produtos fabricados por trabalho forçado. “Os direitos humanos não estão à venda - a preço algum”, exclamou. É uma abordagem europeia da globalização no respeito pela “dignidade e liberdade das pessoas”, declarou.

Ficou ainda o desafio aos Estados-membros para a criação de um ecossistema de desenvolvimento e produção de chips. ■

Kabul's collapse

'US did not give Taliban a green light'

ZALMAY KHALILZAD INTERVIEW, PAGE 3

Ghani escape foiled deal, says US envoy

Khalilzad claims grace period was agreed hours before the fall of Kabul

KATRINA MANSON — WASHINGTON

Afghan president Ashraf Ghani's decision to flee the country last month scuppered a last-minute deal with the Taliban to keep Kabul out of the Islamists' hands and negotiate a political transition, the US diplomat in charge of talks with the Taliban has said.

In his first interview since the US exit from Afghanistan, Zalmay Khalilzad, who was appointed by Donald Trump in 2018 to lead talks with the insurgents, said he had secured a two-week grace period hours before the fall of Kabul.

Under the plan, Ghani was to remain in his post until a settlement on a future government was reached in Qatar, even as the Taliban stood at Kabul's doors. But the security vacuum left by Ghani's escape on August 15 prompted the Islamists to march into the Afghan capital that day, Khalilzad said. This in turn precipitated a chaotic evacuation of civilians and troops and in effect ended the talks in Doha.

"Even at the end, we had an agreement with the Talibs for [them] not to enter Kabul," Khalilzad said. He had no inkling "at all" that Ghani was intending to flee, he added.

The US envoy's comments shed some light on the collapse of the Afghan government in its final hours and the dismay within the US administration when

as his resignation was a precondition set by the Taliban. By August 13, the Islamists were encircling Kabul after seizing control of most of the country.

Ghani could not be reached for comment. In a video on Facebook from the United Arab Emirates on August 18, Ghani said he fled because his life was in danger and to "prevent bloodshed" in Kabul as the Taliban took the capital.

He said he left with a change of clothes and described allegations that he absconded with looted cash as "baseless lies". On Twitter last week, he said his palace security had advised him that "to remain risked setting off the same horrific street-to-street fighting the city had suffered during the civil war of the 1990s".

Khalilzad, a 70-year-old Republican, has come under fire for his handling of the Taliban in the past three years and the deal he brokered in 2020 under Trump setting the terms of the US withdrawal. Critics say this accord squandered Washington's leverage in talks, undercut the elected government in Kabul and helped legitimise the Islamist insurgency.

US president Joe Biden criticised the 2020 pact but retained the Afghan-born diplomat as envoy, a decision that Khalilzad said surprised him "at one level". In a reflection of Kabul's resentment at the deal he negotiated and expectations Biden would appoint someone else, Ghani at one point refused to meet him.

"I was prepared, obviously, to leave," said Khalilzad.

A former US ambassador to Afghanistan who has worked on the region for four decades, he blamed those before him for the limitations of his 2020 deal. He suggested successive US administrations had reduced their demands as the Taliban made military gains.

His 2018 appointment "was the result of what had not gone right", he explained. "[People] are looking for a scapegoat of some kind," he added. "I'm sure I could have done better. People would expect me to say that. But when I reflect I did my very best that I could, given the cards I was dealt with in the circumstances, the fundamentals."

Asked whether he considered resigning, he said he had a letter ready that he kept at home "because here [in state department] somebody might take it".

Khalilzad also denied claims from the CIA's former regional counter-terrorism chief that he was "dabbling" and had overpromised in an effort to become Trump's secretary of state as "total nonsense".

The responsibility for the messy ending of the US's longest war lay largely with the Afghans, he said.

"The fact that they didn't [negotiate peace] or one side disintegrated, that's not the responsibility of the United States. It's not my responsibility."

Even so, Khalilzad said he mourned the failure to deliver a political settlement with the Taliban years earlier. "There will be a lot of soul-searching."

Additional reporting by Amy Kazmin

'I did my very best that I could, given the cards I was dealt with'

Zalmay Khalilzad

Kabul fell to the Taliban. They echo secretary of state Antony Blinken, who told US lawmakers this week he had received assurances from Ghani on the eve of his escape that the Afghan president agreed with Washington's plan.

Kabul security forces disbanded at the news of Ghani's disappearance, Khalilzad said. "There were questions of law and order in Kabul after Ghani fled. . . . The Talibs [then] . . . say: 'Are you going to take responsibility for security of Kabul now? . . . And then you know what happened, we weren't going to take responsibility,'" he said, adding he attended a pre-arranged meeting that day with US regional military commander General Frank McKenzie and senior Taliban leaders in Doha.

Khalilzad rejected claims of a tacit or explicit arrangement allowing the Islamists into the presidential palace on August 15. "We didn't give them any sort of green light or anything of that kind. What we said is what the mission of the US forces was," he said, referring to the airport evacuation.

The US envoy to Afghanistan first discussed the standstill deal with the Kabul government on August 12 and reached an accord with the Islamists two days later to safeguard the city's integrity, said US officials. Ghani, however, was not likely to be part of any government,

► **Iberdrola warns over US protectionism**
The US's offshore windpower sector risks being left "dead in the water" if the use of foreign equipment is restricted, says Iberdrola, the Spanish group jointly building the country's first large project.— PAGE 6

Buy-local push threatens US offshore wind, says Iberdrola

- ◆ European supplies essential to plans
- ◆ Sector at risk of being 'dead in water'

MYLES MCCORMICK AND DEREK BROWER
NEW YORK

America's fledgling offshore wind power industry risks being left "dead in the water" if US authorities clamp down on the use of foreign materials and equipment, according to the Spanish-owned company jointly building the country's first big project.

Bill White, head of offshore wind at Avangrid, part of Iberdrola, said strict demands for local content could cripple development of new offshore farms that for now rely on European equipment.

Congressional Democrats last week unveiled new green tax credits in a proposed \$3.5tn infrastructure package that they hope will spark a boom in renewable energy, including offshore

'Give us a window so that we can show you that we are driving this localisation to the US'

wind. But the legislation links some tax credits with job creation and the use of US steel — provisions that operators say could raise costs and slow construction.

"If you put the hammer down today and basically say: 'You can't build an offshore wind project unless you use a US-manufactured wind turbine', we're dead in the water," said White, whose company has joined with Copenhagen Infrastructure Partners to develop the Vineyard Wind project near Massachusetts.

"We need to think carefully about potentially protectionist impulses that might inadvertently stop the progress on building offshore wind," White said.

The Biden administration has said its plan to slash emissions will create "millions of new jobs", with offshore wind alone spawning "new supply chains that stretch into America's heartland".

After receiving final government approval, Vineyard's developers are expected to secure financing imminently and begin construction in weeks. They say the project's 62 turbines will generate 800 megawatts of power, enough to supply 400,000 homes.

Tax breaks have helped the renewable energy industry gain a foothold in the US over the past two decades. But credits have had ending dates, with Congress extending them at the last minute or even after they had expired.

Proposals now before the Democratic-led Congress would provide a 10-year extension to the production tax credit available to wind and reboot a programme for solar, providing developers with a longer-term planning horizon.

But developers would have to meet certain requirements on "prevailing wages" and hiring of apprentices. In some cases, at least 55 per cent of materials they used would have to be domestically sourced.

Just seven wind turbines have so far been installed in US waters. The US does not possess the supply network needed to meet Biden's goal of 30,000 megawatts of offshore wind capacity by 2030, leaving developers dependent on manufacturers in Europe.

Some manufacturing facilities are being built in the US north-east and the US's first offshore wind turbine installation ship is under construction in Texas.

But these will arrive too late for Vineyard Wind. The project's turbines will be built in France by GE.

White said a domestic supply chain would eventually flourish. But the industry needed time to develop.

"We hear the Congress and the states loud and clear. But give us a window so that we can show you that we are driving this localisation to the US," he said. "Soviet central planning, I think, has never proved to work."

US builds bulwark against China with UK-Australia security pact

◆ Boost for Canberra's nuclear submarine plans ◆ Signal to Beijing over Taiwan tensions

DEMETRI SEVASTOPULO — WASHINGTON
 LAURA HUGHES — LONDON

Washington has launched a new trilateral security partnership with London and Canberra that will support Australia's plan to build a fleet of nuclear-powered submarines, a move set to strengthen the allies' ability to counter China.

The move is President Joe Biden's latest effort to bolster alliances amid increasing tensions with China over disputes ranging from the South China Sea to Taiwan. Biden was preparing to announce the deal last night in a virtual event with Boris Johnson, the UK prime minister, and his counterpart Scott Morrison, the Australian prime minister.

The leaders said they would boost cooperation in areas such as cyber crime, artificial intelligence, quantum computing and undersea capabilities, in addition to helping Australia build a nuclear-powered submarine force.

One British official said that the alliance would focus on maritime and defence technology, in contrast to the "Five Eyes" arrangement through which the US, UK, Australia, New Zealand and Canada share intelligence.

A senior US official said Biden had not told China's Xi Jinping of the initiative when the two leaders spoke last week.

The new alliance — dubbed AUKUS — has been formed a week before Biden is set to host the leaders of Japan, India and Australia for the first in-person summit of the "Quad" — a security grouping that is also designed to counter China and which Beijing has critically described as an "Asian Nato".

The US official said that while Australia would acquire nuclear-propulsion technology, which the US has shared only with the UK, Canberra would not develop nuclear weapons.

Kori Schake, head of foreign and defence policy at the American Enterprise Institute, said the deal would send a strong signal to Beijing.

It is "an elegant message, a reminder



USS Santa Fe in formation with Royal Australian Navy submarines during exercises off Fremantle
DOO/Alamy Stock Photo

to China that Australia has the technological capabilities and alliance relationships that they could become a nuclear power if the threat China poses becomes so severe", she said.

"It also strikes me as a good moment for the Biden administration to demonstrate its commitment to the security of its allies after the debacle of the US withdrawal from Afghanistan."

The US official said that the vessels would boost Australia's naval capabilities because they were faster and more stealthy than conventional submarines.

The boats can also operate farther from Australia, including in the South

China Sea, and do not need to surface as frequently.

Australian media said that Canberra would end an existing \$90bn programme to buy 12 French-designed conventional submarines. The official said that the allies would decide over the next 18 months how to build the fleet.

"This is a fundamental decision that binds decisively Australia and the United States and Great Britain for generations," the US official said.

Richard Fontaine, head of the Center for a New American Security, said that the submarines were a "big deal" that would not only give Australia better

capabilities but would help Washington, particularly amid criticism that China is outpacing the US in building navy ships and submarines.

"The real measure of comparison is not China on one side and the US on the other. It's China on the one side with the US and its allies on the other," he added.

"For more than 70 years, Australia, the UK and the US have worked together, along with other important allies and partners, to protect our shared values and promote security and prosperity. Today, with the formation of AUKUS, we recommit ourselves to this vision".

XI rejects call & Global Insight page 4

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

► **Kim tests Biden with missile launches**

North Korea is increasing the frequency of its smaller-scale weapons provocations as Kim Jong Un, its leader, upgrades his nuclear and chemical arsenal to test the patience of President Joe Biden.— PAGE 4

North Korea

Kim missile tests try White House patience

EDWARD WHITE — SEOUL
KANA INAGAKI — TOKYO

Kim Jong Un is increasing the frequency of smaller-scale weapons provocations as North Korea's dictator upgrades his nuclear and chemical arsenal to test US president Joe Biden.

North Korea yesterday fired two ballistic missiles, South Korea's military reported, just three days after Pyongyang claimed to have successfully tested new long-range cruise missiles, which could be used to fire nuclear warheads.

The actions marked North Korea's first serious missile tests in about six months. They follow last month's warning from the International Atomic Energy Agency that the Kim regime had restarted a critical reactor at its biggest nuclear materials complex for the first time since 2018.

"Ever since North Korea cracked having nuclear warheads, they've been outfitting themselves with different ways of delivering them," said Melissa Hanham,

at Stanford University's Center for International Security and Cooperation.

She added: "This is typical of any state that achieves nuclear weapon status. Just as we saw with the US, Russia, China, India, Pakistan, France and UK, they have multiple different ways of delivering nuclear warheads; North Korea is trying to do the same thing."

Kim's actions appeared to be calibrated to avoid a backlash from Russia's Vladimir Putin and China's Xi Jinping, experts said. "While the Kim regime wants to pressure the US for sanctions relief, it doesn't want to isolate China and Russia as those governments stand in the way of strengthening sanctions," said Leif-Eric Easley from Ewha Womans University in Seoul.

But the provocations have also raised questions over how the US president and allies such as South Korea and Japan would respond to North Korean weapons tests that did not involve longer-range intercontinental ballistic missiles.

In March, Biden played down the

firing of short-range missiles, signalling a tough response was not needed as the tests did not breach UN resolutions that banned Pyongyang's weapons of mass destruction and ballistic missile technologies, said Ankit Panda of the Carnegie Endowment for International Peace.

"They might be regretting that now, given that North Korea is testing an apparently nuclear-capable cruise missile . . . I think it would constitute a violation given that it is designed to carry nuclear weapons," Panda added.

Yoshihide Suga, Japan's prime minister, called North Korea's tests "outrageous". He said: "The launch of a ballistic missile for the first time in about six months is a threat to the peace and security of our country and region."

Last October, Kim unveiled the world's largest mobile intercontinental ballistic missile, and experts are now tracking movements at a North Korean naval base after Pyongyang in January showcased a submarine-launched ballistic missile.

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	15/09/2021
País	USA
V. Comunicación	36 275 EUR (42,882 USD)
Tamaño	55,56 cm ² (8,9%)
V. Publicitario	6408 EUR (7575 USD)

Inflation Erases Low-Wage Workers' Gains

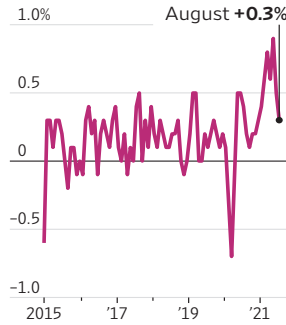
By SARAH CHANEY CAMBON AND GWYNN GUILFORD

This should be the best of times for low-wage workers, as pandemic-induced labor shortages force employers to sharply raise pay. Yet for many, it doesn't feel that way, because those same disruptions have pushed inflation to near its highest rate in over a decade.

Troy Sutton, age 61, lost a job as a custodian at the start of the pandemic in 2020 that paid \$12 an hour, and he spent more than a year unemployed. This past summer, he landed a job as a custodian at the University of Pennsylvania he said pays \$18 or more an hour.

But Mr. Sutton's water, electricity and cable bills are

Consumer-price index, change from a month earlier



Source: Labor Department

higher than a year ago, he said. He is shelling out more for veterinary checkups and dog food for his two Chihua-

huas, Princess and Precious. At the supermarket near Mr. Sutton's house in Philadelphia, eggs climbed from about \$2 a dozen in 2019 to \$3.69 during the pandemic.

He and his wife started shopping more at supermarket chain Aldi this year, where many groceries are cheaper, he said. But the longer drive and higher gas prices have eaten up some of the savings. He has also cut out brand-name cereals, rice, oatmeal, ketchup and mustard.

"I'm making more money. I should be able to see it," Mr. Sutton said. "But I don't see it because I'm paying more money for stuff now."

Overall consumer prices rose 5.3% in August from a year earlier, a slightly slower

pace than in June and July but still near a 13-year high, said the Labor Department.

That means that for the lowest-earning tier of workers, "real" wages—pay adjusted for inflation—fell 0.5% in August from a year earlier, according to data from the Atlanta Fed and the Labor Department. That contrasts with 2.1% annual growth in the two years before the pandemic.

The combination of strong wage gains and high inflation reflects the unusual nature of the current economic recovery. State reopenings, vaccina-

Please turn to page A6

- ◆ Democrats hear mixed message on spending..... A4
- ◆ Consumer prices rise at slower pace..... A6

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Inflation Erases Pay Gains

Continued from Page One

tions and fiscal stimulus had until recent weeks fueled a powerful surge in demand, in particular for in-person services such as dining and travel that consumers shunned for most of the pandemic and that skew toward low-pay jobs.

Companies couldn't hire fast enough and boosted pay to attract workers and retain those they had. Employees in typically low-paying jobs such as those in restaurants, airports and hotels reaped the biggest wage gains. Annual wage growth for the 25% lowest-earning workers was running at 4.8% in August, according to the Federal Reserve Bank of Atlanta. That was the highest rate of growth since 2002, and slightly above the 4.7% reached in the months before the pandemic, when unemployment hit a historically low 3.5%. Annual wage growth for the highest-earning workers, by comparison, was 2.8% in August.

At the same time, the gush of spending collided with pandemic-related shortages and bottlenecks, causing prices for many goods and services to soar this summer. A shortage of semiconductors for new vehicles, for instance, sent prices up sharply for used and rental vehicles. Supply-chain issues have persisted, keeping upward pressure on prices.

Whether this squeeze on workers' real incomes persists depends on the path of both wages and prices. Most economists expect inflation to retreat somewhat, as supply-chain disruptions abate and demand cools from its pace fueled by stimulus and reopening. Economists surveyed by The Wall Street Journal in July projected inflation to clock in at 4.1% at the end of 2021 before cooling to 2.5% in 2022 and 2.45% in 2023. That would still leave inflation well elevated compared with the average annual inflation rate of 1.8% logged in the decade preceding the pandemic.

But economists also expect factors that boosted low-end wages in the past year to fade as school closures, fear of Covid-19 and federal income support—all of which appear to have played some role keeping people out of the workforce—abate. As the labor shortage eases, workers will likely lose some of the bargaining power they had gained, said Josh Rivens, director of research at the Economic Policy Institute, a left-leaning think tank. "In the long run, I don't see how that source of clout is viable," he said.

Future Covid-19 outbreaks could weigh on lower-wage workers' pay gains, as disruptions from the Delta variant have already done, said Diane Swonk, chief economist at accounting firm Grant Thornton. The pace of hiring slowed in August, Labor Department data show, in part due to restaurants and stores cutting staff.

So even if inflation does moderate, as expected, cooling wage growth means real incomes for low-end workers may not grow that rapidly.

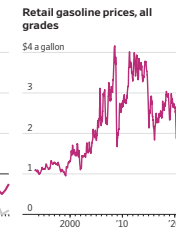
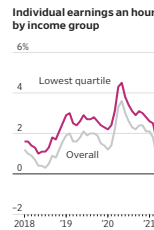
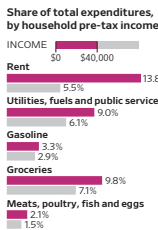
Low-wage workers are doing better than workers as a whole in terms of pay increases: All workers' pay—including low-wage workers—fell 1.8% in the year through August, adjusted for inflation, according to data from the Atlanta Fed and the Labor Department. But that as-



'I'm making more money,' says custodian Troy Sutton. 'But I don't see it because I'm paying more.'

Elusive Gains

Lower-income workers, who spend a larger share of their budgets on household necessities, are seeing inflation eat into their wage increases.



*Surveys conducted July 2019-June 2020. †Median one-year percentage change in wages, averaged over 12 months, inflation adjusted using the consumer-price index. Sources: Labor Department (expenditures, inflation); Federal Reserve Bank of Atlanta (earnings); U.S. Energy Information Administration (gas)

sumes all workers face the same inflation rate. In fact, economists say, lower-income households spend proportionately more on many commodities whose prices have gone up the most, and thus effectively face a higher inflation rate.

Historically, spending on certain household necessities has made up a larger proportion of lower-wage households' budgets. Prices for many categories that make up more of their budget—such as rent, energy, beef and eggs—rose more than the overall CPI between 2003 and 2018, according to an analysis by Labor Department economists Anya Stockburger and Josh Klick. As a result, this research indicates that annual inflation experienced by the lowest-earning income quartile was 0.3% higher than for the top-earning quartile.

Economists expect factors that boosted low-end wages in the past year to fade.

doesn't have comparable analysis for the past two years. That said, groceries, gas and rent, accounted for a larger share of spending among lower-income households than among higher earners, according to the Labor Department's last survey of consumer expenditures, conducted between mid-2019 and mid-2020.

Over that period, prices for these items all rose briskly, though not all grew more than prices as a whole, the survey showed. Households making less than \$40,000 a year spent an average of 9.8% of their budgets on groceries, compared with 7.1% for higher-earning households' budgets. Grocery prices have risen at a 4.3% annual pace since Feb-

ruary 2020, according to Labor Department data, the sharpest increase since 2012. Lower-income families spend proportionately more on groceries such as fish, poultry, meat and eggs, which rose an annualized 8.1% during that time. Though grocery prices overall have climbed at a steady rate throughout the pandemic, some foods have surged even more in recent months. Sliced bacon, for example, was selling for about \$7.10 a pound in August, up more than \$1 since March.

Rent is a key concern too. Lower-income households, on average, spend a much higher share of their budgets on rent, compared with higher-income families, and relatively more of them rent. From June through August, rent rose at an annual rate of 2.8%, according to Labor Department data. That measure tends to lag the latest market developments.

Han Park, a 27-year-old from Norcross, Ga., serves up sandwiches and cleans as an assistant manager at Jimmy John's. The fast-food joint raised her pay to \$14 an hour this summer, she says, her second pay raise since January, when she made \$11 per hour. But rent for her shared two-bedroom apartment was up 6.5% this summer compared with December, she said, offsetting some of her pay gains.

"I still make just enough to pay my rent, pay my bills and my groceries, but really nothing else," Ms. Park said. "I'm just kind of scraping by still."

Many lower-income Americans entered the pandemic in a financially precarious state, with little cushion of savings to absorb rising prices. Nearly three in 10 adults were either unable to pay their monthly bills or were one modest financial setback away from falling behind on payments, according to a Federal Reserve survey conducted in October 2019. Federal stimulus helped

make up for that: Between stimulus checks and enhanced unemployment benefits, lower-income families saw their cash balances rise sharply over the course of the pandemic, according to the JPMorgan Chase Institute.

However, expanded unemployment benefits ended in early September, and the federal government hasn't disbursed household stimulus checks since spring.

Pandemic-driven disruptions are likely exacerbating the burden of transportation costs for many lower-income workers, said Grant Thornton's Ms. Swonk. Leisure and hospitality jobs have shifted away from urban centers with public transportation infrastructure and more toward vacation hubs or suburban areas. Employment in that sector was down 36.5% from pre-pandemic levels as of July in New York and 22.5% in Chicago, compared with 10% nationwide.

To return to work, some of those workers must buy vehicles and spend more on gasoline, Ms. Swonk said. That's at a time when used-car prices are 31.9% higher than a year ago and gasoline is about 60 cents a gallon more than in January 2020.

Rebecca Reitnauer, age 38, works as a barista for a Starbucks-licensed store at the Sacramento International Airport, a 30-to-40-minute commute from her home in Citrus Heights, Calif. She said it used to cost \$45 for a tankful of gas but now costs more than \$80.

She and her partner—who also works at the airport—are considering moving in with Ms. Reitnauer's mother, a 10-minute car ride from the airport, to lower their transportation costs.

A move would also keep electricity costs in check, said Ms. Reitnauer. "You start feeling like you're sinking," she said, "and you're like, 'What are you going to do?'"

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

Seat prepara un ERTE en Martorell por la falta de chips

HASTA JUNIO DE 2022/ La compañía plantea un ajuste laboral desde el 27 de septiembre tras los parones sufridos en la producción por la escasez de piezas.

Eric Galián. Barcelona

La dirección de Seat y los representantes de los trabajadores se reunieron ayer para pactar nuevas medidas de flexibilidad en la producción debido a la escasez en el suministro de semiconductores, que ya ha provocado el cierre esporádico de la planta de Martorell (Barcelona) y la cancelación de turnos algunos días de junio, julio, agosto y septiembre.

En la reunión, la compañía automovilística planteó la puesta en marcha de un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE), que incluiría la reducción de parte de la actividad y el posible parón adicional de turnos. La propuesta de Seat es iniciar el ERTE el próximo 27 de septiembre y extenderlo hasta el 30 de junio de 2022.

Esta fecha es significativa, ya que, las perspectivas parecen peores de lo indicado por el grupo Volkswagen antes del verano, cuando afirmaba que la crisis podría amainar en el primer trimestre de 2022. En la reciente feria IAA Mobility, celebrada en Múnich, la mayoría de fabricantes ya coincidieron en que el ejercicio de 2022 estará totalmente condicionado por la falta de chips.

El alcance y condiciones del ajuste laboral de Seat se determinarán durante la negociación, aunque en principio habrá dos tipos de afectaciones: personas voluntarias sin trabajar y otros perjudicados solo cuando se cancelen turnos o días de producción. En las conversaciones de ayer todavía no se habló del número



Operario en una de las líneas de producción de la planta de Seat en Martorell.

ro de trabajadores afectados. Seat también negociará medidas de flexibilidad parecidas en sus centros de Barcelona y el Prat de Llobregat.

Medidas de flexibilidad

“La escasez global en el suministro de semiconductores nos exige adoptar nuevas medidas de flexibilidad”, remarco Xavier Ros, vicepresidente de recursos humanos y organización de Seat. “Agradezco a los representantes sindicales de CCOO y UGT la responsabilidad que han mostrado; la demanda de los modelos Seat y Cupra se encuentra en niveles pre-Covid y seguiremos haciendo todo lo posible para entregar la alta demanda”, subrayó el directivo.

La empresa achacó ayer la carencia de microchips a las prioridades de negocio de los fabricantes de estas piezas, que han decidido suministrar de forma preferente a las compañías de electrónica de consumo por el auge en la demanda de ordenadores, tabletas y teléfonos móviles con la pandemia.

MERCEDES BENZ

La planta de Mercedes Benz en Vitoria (Álava) retomará el próximo martes 21 su actividad en los tres turnos de producción habituales, después de casi un mes de parón por la falta de suministros de semiconductores.

Seat ya tuvo que aplicar un ERTE por la escasez de semiconductores entre enero y junio para 550 empleados – 400 en Martorell y 150 en la Zona Franca –, aunque en abril decidió acortarlo. No obstante, la medida tomada ahora prevé nueve meses de interrupciones en la producción que llegan tras el cierre de la principal factoría de coches en España los pasados 6, 7 y 10 de septiembre ante la falta de piezas. Seat también tuvo que parar su actividad

los días 25, 28 y 29 de junio y 19 y 20 de julio. Eso la obligó a habilitar dos turnos diarios de la línea 2 –que fabrica el León y el Cupra Formentor– en agosto, cuando normalmente Martorell cierra cuatro semanas.

La filial de Volkswagen no es el único fabricante de automóviles que ha recortado la plantilla –temporalmente– ante las dificultades de producción. Stellantis Vigo ha aprobado un ERTE con 60 jornadas máximo hasta final de año, mientras que el centro del fabricante de Peugeot, Opel o Fiat en Figueruelas (Zaragoza) ha planteado trasladar 250 de sus 650 empleados a Madrid de cara al lanzamiento del Citroën C4.

Las fábricas de Renault en Valladolid y Palencia están en ERTE hasta que acabe 2021 e Iveco ha hecho lo mismo en Madrid y Valladolid. Ford tiene un ERTE hasta finales de este mes y Volkswagen Navarra estudia ampliar el suyo.

Página 31 / La UE busca impulsar su producción de microchips

El ERTE hasta junio es un reconocimiento implícito de que la crisis podría alargarse buena parte de 2022

La inmobiliaria de Buffett crecerá con compras en España

PLAN DE APERTURAS/ Berkshire Hathaway HomeServices prevé sumar 40 nuevas oficinas en el país en diez años.

R.Arroyo. Madrid

Berkshire Hathaway HomeServices, división inmobiliaria del magnate Warren Buffett, coloca España como una prioridad dentro de su plan de expansión y anuncia la apertura de 40 nuevas oficinas en los próximos diez años para convertirse en una de las agencias líderes en el sector del lujo.

La inmobiliaria de Warren Buffett, con 1.500 oficinas y más de 50.000 agentes en todo el mundo, centrará su crecimiento en España en el arco Mediterráneo, Islas Baleares y Canarias mediante la adquisición de agencias ya operativas con “conocimiento experto del mercado local y que compartan los valores de la compañía”.

Foco de crecimiento

En la actualidad, Berkshire Hathaway HomeServices Spain tiene cinco oficinas repartidas en Madrid, Barcelona y Marbella.

Berkshire Hathaway HomeServices Spain, que alcanzó un crecimiento del 35% el pasado año, prevé un incremento del 30% de su facturación a cierre de 2021, según explica la compañía que no precisa, no obstante, cifras absolutas de ingresos.



Bloomberg News

Warren Buffett, presidente de Berkshire Hathaway.

Prevé incrementar su facturación un 30% en 2021 tras crecer un 35% el pasado año

Berkshire Hathaway HomeServices desembarcó en España en 2019 de la mano de Larvía, consultora perteneciente al Grupo Petrus. Hace un año, en el marco de su plan de crecimiento, la compañía se hizo con el control de la agencia marbellí de lujo VA Property.

Berkshire Hathaway Ho-

meServices, con sede en Irvine (California), es la agencia de servicios inmobiliarios más grande de Estados Unidos en términos de transacciones.

Bruno Rabassa, CEO y fundador de la compañía en España, asegura que la pandemia ha cambiado los hábitos sociales y de trabajo. “Como consecuencia del confinamiento que vivimos el pasado año, el avance de las nuevas tecnologías y la descentralización y deslocalización de los puestos de trabajo, la realidad es que pasamos mucho más tiempo en nuestros hogares que antes de la llegada del Covid y esto ha sido clave para que los españoles hayan descubierto las carencias de sus viviendas y tomado la decisión de cambiar”, añade el directivo.

Por esta razón considera que la pandemia ha sido un “acelerador” de la toma de decisión de compraventa de viviendas produciéndose un cambio en las necesidades del mercado que se ha traducido en un considerable aumento de la demanda de viviendas en el extrarradio de las grandes ciudades, provistas con zonas comunes, terrazas, jardines y más cercanas al campo.

Iberdrola firma la financiación de 1.950 millones para su eólica marina en EEUU

Biden pone en jaque al sector al imponer componentes nacionales en las plantas

Lucía Gómez MADRID.

Avangrid, filial americana de Iberdrola, ha cerrado la financiación de 2.300 millones de dólares, unos 1.950 millones de euros, para la construcción de Vineyard Wind I, un parque de eólica marina -denominado técnicamente *offshore*- frente a las costas de Massachussets, en Estados Unidos. Esta nueva instalación estará dotada con 800 MW de potencia instalada y contará con el apoyo de un conjunto de nueve bancos globales en su financiación.

El cierre de la financiación incluye un acuerdo de compra venta de suministro de energía a largo plazo y un programa de interconexión eléctrica. Asimismo, permitirá el inicio de la construcción del parque eólico marino este otoño, con el fin de que comience a suministrar electricidad en 2023. Este parque, que será uno de los mayores de eólica marina de Iberdrola, obtuvo el pasado mayo el permiso federal requerido para su construcción por parte del Bureau of Ocean Energy Management.

Iberdrola está plenamente centrada en el negocio de la eólica marina en Estados Unidos. En la actualidad cuenta con más de 1.300 MW instalados -Wikinger, East Anglia ONE y West of Duddon Sands- y triplicará esta cifra con la capacidad que tiene en construcción, que asciende a otros 2.600 MW. A nivel financiero, en 2020, los proyectos eólicos marinos contribuyeron al *ebitda* del grupo con 585 millones, tras crecer un 72%; aportación que se espera que ascienda hasta los 2.300 millones para 2030.

640 millones en bonos

Avangrid, filial estadounidense de Iberdrola que desarrolla este parque, cerró ayer una colocación de unas series de bonos, por valor con-



José Ignacio Sánchez Galán, presidente y CEO de Iberdrola. NACHO MARTÍN

La inversión en eólica marina sufren en bolsa

Caidas durante la jornada del miércoles

EMPRESA	VARIACIÓN DÍA (%)	PRECIO CIERRE (MONEDA LOCAL)	DIVISA
Orsted	-5,87	888,6	DKK
RWE	-2,78	32,54	EUR
Macquaire	0,05	40	AUD
Northland Power	1,29	41,6	CAD
SEE	0,51	1.650,50	USD
Iberdrola	-5,79	9,5	EUR
Equinor	3,67	208,95	USD
Siemens Gamesa	-3,85	22,45	EUR
Prysmian	-1,95	32,17	EUR

Fuente: Bloomberg.

elEconomista

30.000
MEGAVATIOS

La Administración Biden quiere ponerse al día con la generación eléctrica a través de la eólica y pretende instalar potencia a partir de parques 'offshore', es decir, colocados en el mar, hasta alcanzar los 30.000 megavatios en 2030. De acuerdo con los expertos, las medidas proteccionistas que ahora desarrollan no harán más que poner palos en las ruedas al plan y EEUU necesitará el apoyo de Europa, un mercado maduro.

junto de 640 millones de dólares, al mercado privado de deuda americana. El 43% de sus fondos se destinará al crecimiento, a través de nuevas inversiones en renovables y el despliegue de redes.

El coste medio ponderado ha sido el 2,27%, tras registrar una demanda que ha multiplicado por casi tres veces la oferta. La demanda conjunta de la transacción ha ascendido a 1.981 millones de dólares, es decir, unos 1.645 millones de euros.

El sector, en jaque por Biden

El proteccionismo de Joe Biden en Estados Unidos pone en jaque los proyectos de eólica marina en este país. Los principales actores del sector, entre los que se encuentra la española Iberdrola, se ven amenazados por los aranceles impuestos a la importación de determinados componentes de estos parques. Tanto es así, que valores como Orsted, RWE, Macquaire infraestructuras, principales actores del sector, se han teñido de rojo durante la jornada bursátil de este miércoles. Tam-

bién lo ha hecho la propia Iberdrola, cuyas acciones se han dejado un 5,79% en el parqué hasta cerrar en los 9,50 euros por título.

La filial norteamericana de Iberdrola, Avangrid, ha sido la primera en alzarse contra los requisitos impuestos por la Administración Biden para este tipo de parques que, en su opinión, pueden lastrar el desarrollo de este tipo de energía que depende de equipos construidos en Europa. En concreto, se refiere a la propuesta de créditos fiscales verdes que ha realizado el Partido Demócrata, con la que pretenden impulsar el desarrollo de proyectos de energías limpias siempre y cuando se utilice para ello acero nacional y se creen empleos en el país.

Esta decisión es un golpe directo a la línea de flotación de las empresas europeas que trabajan en este campo en Estados Unidos, ya que muchas de ellas utilizan material fabricado en el Viejo Continente. Es el caso del último proyecto de Avangrid, Vineyard Wind I, que acaba de cerrar su financiación y que contará con 62 turbinas de origen europeo, construidas en Francia por General Electric.

White señala a FT que "si básicamente dices que no puedes construir un proyecto de eólica *offshore* a menos que uses turbinas de viento fabricadas en EEUU estamos acabados". "Debemos pensar con cuidado sobre cómo unos impulsos potencialmente proteccionistas podrían llegar a detener el progreso de la eólica *offshore* sin querer", añadió el directivo.

Otras empresas contra EEUU

Iberdrola ha sido la última en alzar la voz en contra de las medidas proteccionistas de EEUU, pero antes que ella ya lo hicieron otras. En este sentido, Siemens Gamesa ya demandó este mismo año al Gobierno norteamericano por los aranceles impuestos a la industria eólica española. El Ministerio de Industria, Comercio y Turismo intercedió a favor de las empresas afectadas por el arancel impuesto por Estados Unidos a la importación de estas torres eólicas. Estados Unidos anunció sanciones que afectan a la actividad de fabricación de torres.



Una tienda de Vodafone en Barcelona. / JORGE SANZ (GETTY)

Vodafone España planea reducir su plantilla un 12%

El ERE, el segundo en dos años, afectará a 515 empleados

EL PAÍS, Madrid La filial española de la teleoperadora británica Vodafone anunció ayer la puesta en marcha de un Expediente de Regulación de Empleo (ERE) en España que afectará a un máximo de 515 empleados. La cifra supone en torno a un 12% de la actual plantilla de la compañía. Los despidos se producirán principalmente en las áreas comerciales. La compañía ha llamado a los sindicatos a comenzar el periodo de consultas a finales de septiembre para cerrar el expediente en octubre.

La compañía atribuye el recorte de empleo a las circunstancias del mercado español, marcado por una fuerte competencia y la acusada tendencia de los consumidores hacia las tarifas de bajo coste, que se tradujo en unas pérdidas de 432 millones de euros en 2020 para la filial española del operador europeo. “La decisión de iniciar este procedimiento se justifica por razo-

nes económicas, productivas y organizativas, y está incentivada por la tendencia del mercado en el sector de las telecomunicaciones y por la necesidad de mejorar su rendimiento operativo acelerando su estrategia de transformación digital”, señaló la empresa en un comunicado.

En su primer trimestre fiscal, que arranca el 1 de abril, Vodafone España ingresó 1.030 millones de euros, un leve incremento del 0,36% respecto al mismo periodo del año pasado. En ese momento, la empresa informó que se había beneficiado de un menor impacto de la pandemia —se comparaba con el periodo de confinamiento más duro de 2020—, aunque ya lamentaba la guerra de precios en el sector, que lastró su negocio de telefonía móvil, el más importante.

Pese al ERE, la compañía subrayó su compromiso de “crear nuevos perfiles” a lo largo del próximo año y ha recordado que

su centro de investigación en inteligencia artificial en Málaga generará 600 empleos altamente cualificados.

No es la primera reducción de plantilla que realiza la operadora en los últimos tiempos. A principios de 2019, otro ERE supuso la salida más de un millar de empleados. Además, es el segundo expediente entre las principales operadoras de telefonía en España en poco meses, tras el que llevó a cabo en verano Orange, que se saldó con la salida voluntaria de 400 trabajadores, 234 de ellas prejubilaciones. En este caso, la negociación sindical se tradujo en la introducción del principio de voluntariedad y en una reducción de las salidas, así como un aumento de las prejubilaciones.

El sector de las telecomunicaciones lleva años perdiendo ingresos y empleos en España debido a la presión comercial que ha deteriorado los márgenes.