

Revista de Prensa
Del 03/10/2021 al 04/10/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
ASOCIACIONES TERRITORIALES				
1	04/10/2021	El Correo Vizcaya, 23	Reflexiones entre viñedos	Escrita
2	03/10/2021	Diario Menorca, 6	HACIENDA DEL GOVERN NOS COBRA DE MÁS	Escrita
3	03/10/2021	El Comercio Oviedo, 42-43	El alud de unos precios disparados ya arrastra a toda la economía asturiana	Escrita
4	03/10/2021	Diario Información Economía y Empresa, 10	Y ahora... qué?	Escrita
5	04/10/2021	Última Hora Digital	El relevo generacional en la empresa familiar de Baleares	Digital
6	03/10/2021	Menorca.info	Los jóvenes de ABEF preparan el relevo	Digital
7	03/10/2021	Menorca al día	Empresa familiar en Menorca: la siguiente generación	Digital
FISCALIDAD				
8	04/10/2021	El Economista, 1,26	Europa baja Sociedades hasta tres puntos más que el tipo medio nacional	Escrita
9	04/10/2021	El Economista, 33	El FMI alerta sobre la evasión fiscal y el auge de las criptomonedas	Escrita
10	04/10/2021	El Economista, 27	El 70% de los empresarios se opone a un aumento de la presión fiscal	Escrita
11	04/10/2021	ABC Andalucía, 64	Los bandazos del PSOE en el tributo de sucesiones	Escrita
12	04/10/2021	ABC Madrid, 33-34	Más de 30 dirigentes internacionales y 600 españoles, en los Papeles de Pandora	Escrita
13	04/10/2021	El Diario Vasco San Sebastián, 28	La inflación y Sociedades retrasan el acuerdo para los Presupuestos	Escrita
14	04/10/2021	Diario 16	La Justicia europea puede tumbar beneficios fiscales del Santander declarados fraudulentos por la Comisión	Digital
15	03/10/2021	elDiario.es	La desigualdad en el impuesto de Sociedades: las grandes empresas pagan hasta una cuarta parte que las pymes	Digital
16	03/10/2021	elDiario.es	¿Qué supone establecer un tipo mínimo efectivo en el impuesto de sociedades?	Digital
17	03/10/2021	La Sexta	Informativo Noche	TV
AYUDAS EUROPEAS				
18	04/10/2021	El Periódico de Cataluña Suplemento, 6	La recuperación económica pasa por el uso eficiente de los fondos europeos	Escrita
19	04/10/2021	La información.com	La banca financiará la rehabilitación de edificios al calor de los fondos europeos	Digital
20	04/10/2021	Periodistadigital.com	Simón vs. Martín: "a Pedro Sánchez no le llegan los Fondos Europeos y Bruselas cortará el grifo"	Digital
21	04/10/2021	El Español	Banca y Gobierno estudian dar créditos avalados por el Estado a algunos proyectos vinculados a los fondos europeos	Digital
22	04/10/2021	OK diario	Armengol desvía al catalán y la astrofísica fondos europeos destinados a combatir la emergencia económica	Digital
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS				
23	04/10/2021	Expansión, 1,19	La banca recupera el optimismo a pesar de las incertidumbres	Escrita
24	04/10/2021	El Economista, 32	El edadismo duplica el desempleo sénior hasta el 13% desde 2008	Escrita
25	03/10/2021	Expansión	Funcas ve "muy difícil" que la economía española pueda crecer más de un 6% tras la revisión del INE	Digital
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL				
26	04/10/2021	Expansión, 24	El Gobierno prepara una subida del salario mínimo a 1.000 euros en 2022	Escrita

27	04/10/2021	El Economista, 26	Europa baja Sociedades hasta tres puntos más que el tipo medio nacional	Escrita
28	04/10/2021	El Mundo, 26-27	«El Gobierno transmite con las eléctricas que las reglas pueden cambiar de repente»	Escrita
29	04/10/2021	ABC, 32-33	La inseguridad jurídica ahuyenta ya de España a los inversores	Escrita
30	03/10/2021	El País Madrid, 50-51	La economía global, presa del turbulento mercado de la energía	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

31	04/10/2021	Les Echos, 1,4	Poder adquisitivo: Macron defiende su balance	Escrita
32	04/10/2021	Negocios Portugal, 1,12-13	La recesión bloquea las pensiones, aumentan los estudios del gobierno	Escrita
33	04/10/2021	Financial Times Reino Unido, 1	India arrastrada por una crisis energética a medida que el suministro de carbón cae a un nivel crítico	Escrita
34	04/10/2021	Financial Times Reino Unido, 1	Los principales demócratas dicen que el paquete de 3.5 billones de dólares se puede recortar en un intento por sal...	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Reflexiones entre viñedos

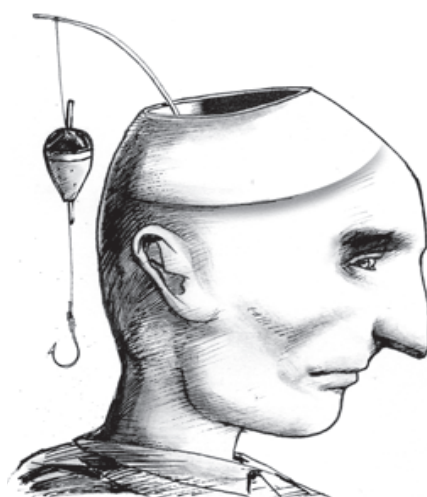
EDUARDO MOZO DE ROSALES

La clase empresarial vasca necesita el reconocimiento que merece de la sociedad para seguir empujando en la creación de empleo y riqueza

En la tranquilidad de un magnífico día de otoño, en plena Rioja Alavesa, rodeado de los viñedos de Torre de Oña, donde uno siente que el tiempo se suspende, tiene lugar la asamblea anual de la Asociación de Empresa Familiar (Aefame) que, con el patrocinio del Banco Santander y Deloitte, cuenta con el testimonio de cuatro empresarios de raza: Pablo Álvarez, de Vega Sicilia; Alejandro Aznar, de Marqués de Riscal; Juan Luis Cañas, de Bodegas Luis Cañas; y, como anfitrión, Guillermo Aranzábal, de Bodegas Rioja Alta. Nos trasladan su experiencia con naturalidad, haciendo cada uno su particular apunte, que conviene anotar.

Tras el discurso de apertura del presidente, Andrés Sendagorta, inicia la sesión Pablo Álvarez, que recuerda sus muchos viajes por el mundo, porque lo que no se cuenta no se sabe, y apunta para navegantes que ha encontrado muchos franceses e italianos y pocos españoles por esos mundos de Dios. Recuerda que, en su sector, la gente quiere ver al propietario y que hay que moverse y salir porque no cree en la frase que dice que «el buen paño en arca se vende». En su modelo resulta fundamental la calidad, lo que supone enormes sacrificios y la ventaja de crear una marca asociada a ella, de lo que da fe su privilegiada lista de clientes.

Le sigue Alejandro Aznar, que recuerda que Riscal siempre ha estado asociada a los mercados internacionales, que pagan su calidad, empezando por Cuba y siguiendo por Estados Unidos. Rememora la colaboración institucional que facilitó en su día la llegada de Pineau y la técnica bordelesa en Rioja y agradece a sus antecesores que supieran ver la conveniencia de separar los caminos del título nobiliario y de la empresa, lo que explica que la sociedad pasara a ser Vinos de los Herederos del Marqués de Riscal. Enfatiza en la marca, acrecentada con su bodega firmada por Frank Gehry en la localidad de Elciego. Concluye comentando la conveniencia de



JOSÉ IBARROLA

que existan ventanas de liquidez para que los accionistas no interesados en permanecer puedan salir de la empresa.

Por su parte, Juan Luis Cañas menciona los orígenes humildes de su bodega y cómo han realizado con esfuerzo y apuesta por el viñedo, el tránsito de un vino más básico a un producto cuidado, reconocido y con volumen controlado. Ahora, con una posición ganada en los mercados y varias bodegas en el grupo, impulsa otra fase para que sus hijos puedan tomar el relevo, aunque no olvida sus muchos años de dedicación al trabajo, que limitaron su contacto. Agradece la iniciativa de la Cámara de Álava a la hora de crear el consorcio que permitió su inicio en los mercados internacionales.

Finalmente el anfitrión, Guillermo de Aranzabal, evoca sus inicios impulsando su marca en Europa hasta llegar a tener hoy un alto porcentaje en el exterior. Describe sus intentos para que su distribución fuera capaz de gestionar un producto de más calidad y precio, para acabar entendiendo que, a veces, es mejor iniciar

una nueva red que modificar algo con una trayectoria. A la pregunta de qué hubiera cambiado si pudiera volver atrás, responde que elegiría tomar las mismas decisiones, pero de una manera más rápida.

Todos ellos sólidos, similares y diferentes, con marca reconocida y reputación internacional. Empresarios con rumbo, que se muestran cercanos ante un auditorio de empresarios familiares de todos los sectores, que se afanan por sacar adelante sus empresas y que aplauden sus intervenciones porque comparten sus retos y soledades. Toda una clase empresarial no siempre reconocida, cuando no criticada, y que necesita el apoyo de la sociedad y su reconocimiento para seguir empujando.

Tras la clausura por el diputado general de Álava, vuelvo a mi rutina urbana y escucho un anuncio sobre el reciente estreno de una película española sobre un empresario un tanto peculiar, que despierta mi curiosidad porque no logro recordar una película española que ponga en valor o apueste por la figura del empresario. ¿Y usted? Aunque, para ser justos, tampoco Hollywood se ha prodigado en ello. No he visto la película y desconozco si será divertida o no. Las críticas hablan bien y el director es todo un referente. Pero, en el contexto de esta reciente jornada de empresa familiar en los viñedos, me pregunto si describirá a un tipo ventajista o a una persona de carne y hueso, con fallos y aciertos, capaz de generar con riesgo y trabajo, una empresa que gane dinero y traiga empleo a su comunidad. No sé, veremos..., pero me pega que venimos de abajo y hay mucho que remar.

Dejamos pendiente un buen tema de discusión para un nuevo encuentro de empresa familiar, organizada para el próximo jueves por el Foro de Empresa Familiar de las cámaras vascas, que abordará la convivencia intergeneracional y los accionistas convenientes para la empresa, de la mano del IESE y de otras tres empresas familiares vascas.

HACIENDA DEL GOVERN NOS COBRA DE MÁS

Josep Pons Fraga
Editor de Es Diari



Otro contundente varapalo de los jueces a la Hacienda autonómica, concretamente del Tribunal Económico-Administrativo Regional a la Agencia Tributaria de les Illes Balears (ATIB), que depende del Govern, porque sigue aplicando un sistema que vulnera la legalidad para calcular el valor de los inmuebles de segunda mano y determinar la carga fiscal. El resultado final es que pagamos de más.

¿Y cuál este sistema, al borde de la prevaricación, que favorece tanto al Govern y perjudica mucho al ciudadano?

El tema no es nuevo, porque la ATIB -la Hacienda balear- desde hace años utiliza la misma fórmula: multiplicar por dos el valor que aparece en el Catastro para estimar el precio de mercado del inmueble, incluyendo otros factores como el coste de la edificación.

«El problema -explica con detalle Ferran Guíjarro- es que este sistema llevado años siendo tumbado por el Tribunal Económico Administrativo Regional, sin que desde el Govern se haya



LOS JÓVENES PREPARAN EL RELEVO GENERACIONAL. La Asociación Balear de la Empresa Familiar promueve la formación de la 'tercera generación'. El viernes, los jóvenes de ABEF en su visita a Pons Quintana. Foto: GEMMA ANDREU

impulsado ninguna reforma sustancial, pero el pasado mes de enero ya recibió el golpe definitivo del Tribunal Supremo, que fijó la obligatoriedad de que acuda un perito al inmueble para estimar su valor real y, consecuentemente, el importe que la ATIB puede reclamar en materia de impuestos como el Transmisiones Patrimoniales y de Sucesiones». Pero el perito no acude.

● DESOBEDIENCIA

Hacienda del Govern ha llegado a exigir a contribuyentes de Balears el pago de cantidades adicionales próxima a los 100.000 euros con el truco de la multiplicación por dos.

El Tribunal Económico vuelve a reprochar a la ATIB su empecinamiento al incumplir, reiteradamente, las resoluciones de los tribunales. Una desobediencia que afecta también al Parlament, porque en 2016 aprobó por unanimidad instar al Govern a buscar una fórmula que se ajuste más al precio real de cada inmueble.

Los jueces rechazan el criterio de la Hacienda autonómica de multiplicar por dos, de forma automática, el valor catastral para fijar el valor del inmueble, porque «no puede aceptarse el indicado coeficiente como forma de determinar el valor de mercado, ya que supondría generalizar como valor de mercado de todos los inmuebles el doble de su valor catastral». ¿Seguirá aplicando este criterio el Govern de les persones? ¿desobedeciendo a los jueces?

● TERCERA GENERACIÓN

El fórum de jóvenes de la Asociación Balear de la Empresa Familiar, que encabeza Oscar Roses, se ha celebrado en Menorca gracias a la iniciativa de su vicepresidenta, Gabriela Pons-Quintana Sugrañes, que recibió a los participantes en la fábrica familiar PQ de Alaïor.

Quienes ya han asumido y desempeñan las responsabilidades del relevo generacional se desplazaron a la Illa del Rei para conocer el proyecto menorquín de Hauser & Wirth. La directiva de ABEF defiende la empresa familiar como motor de la economía productiva y la generación de empleo. El encuentro de Menorca ha cumplido los objetivos de fomentar el

espíritu emprendedor entre las nuevas generaciones y concienciarlas como los siguientes gestores y líderes de estas empresas. La clave para su continuidad es el relevo generacional, proceso que exige diálogo, complicidad e inteligencia para evitar tensiones y rupturas.

● LA ONG MANOS UNIDAS

La alcaldesa de Es Migjorn Gran, Antonia Camps, agradeció la asistencia de la vicepresidenta nacional de Manos Unidas España, Guadalupe Sierra Docet, a la entrega del Premio de Cooperación Cope a la delegación de Manos Unidas Menorca, a la que definió como «una entidad viva y dinámica de la Diócesis de Menorca que

viene realizando su labor solidaria desde 1963».

El acto contó con la asistencia del alcalde de Maó, Héctor Pons, y de la consellera Noemí Gomila, que representó a Susana Mora, quienes observaron, con extrañeza, que no acudió ninguno de los concejales del PSOE, en la oposición.

La alcaldesa migjonesa, que evocó los inicios de Cope en Menorca como 's'emissora' primero y Radio Popular después, gracias al presbítero Damià Coll Allés, agradeció a los voluntarios y colaboradores de Manos Unidas de Menorca «su trabajo de recaudación de recursos en nuestra Isla para llevar a cabo proyectos de educación, salud, agua y saneamiento; en defensa de los derechos de las mujeres y la igualdad; para aplicar los derechos humanos; garantizar la alimentación y mejorar las condiciones de vida de las comunidades desfavorecidas; y también para alcanzar una relación de equilibrio y respetuosa del hombre con el medio ambiente».

● ANTONIO FRANCO

Ha fallecido Antonio Franco (Barcelona, 1947), fundador de «El Periódico de Catalunya». Fue un periodista de raza y vocación, aunque declaró a la revista «L'Avenç»: «Jo volia ser periodista. M'ha tocat trair aquesta idea. M'ha tocat ser coordinador de periodistas. Ajudant de la llibertat dels periodistes. Organitzador. Dinamitzador. Escriure una mica. Però no he estat periodista!»

PREGUNTAS DE LA SEMANA

Tras aumentar Coinga el precio que paga por la leche, ¿qué otras medidas y acciones se aprobarán para salvar al sector ganadero?

¿Cuándo acabará de contestar el Consell las 600 alegaciones a la revisión del PTI, aunque el conseller Pastrana sólo considera como tales a 146?

¿Por qué se sigue retrasando la revisión del Plan General de Ciutadella y la respuesta a las alegaciones presentadas?

¿Dimitirá Pere Fiol (PSM) tras renunciar como concejal de Urbanismo en Ciutadella?

¿Cuándo dejarán de estacionar los camiones de carga rodada en las calles y espacios junto al puerto de Son Blanc?



Premiados, autoridades y organizadores del Premio de Cooperación Cope en Es Migjorn Gran. Foto: JOSÉ BARBER

El 'alud' de unos precios disparados ya arrastra a toda la economía asturiana

Las presiones de costes derivadas de la escasez de materiales y equipos se suman a la escalada de la electricidad, el gas y el petróleo

NOELIA A. ERAUSQUIN



GIJÓN. La economía crece. Hay demanda, incluso mucha demanda, pero el sentimiento en el empresario asturiano de que quizás no se pueda aprovechar la recuperación va en aumento. Poco importa el sector del que se trate, en el camino hacia la normalidad se están situando obstáculos que amenazan con frenar esa evolu-

ción. El aumento del precio de la electricidad es uno de ellos, pero en absoluto el único; la espiral inflacionista está impactando de lleno en todas las materias primas, que disparan los costes hasta límites que impiden la rentabilidad, y eso cuando hay abastecimiento, porque el incremento de la actividad a escala mundial está provocando una rotura de 'stocks' que ya golpea de lleno en algunas actividades en el Principado. Hay mucha preocupación, reconocen los representantes empresariales de la región, encabezados por María Calvo, la presidenta de la Federación Asturiana de Empresarios (Fae), con la vista puesta mucho más allá de las electrointensivas. «El aumento de costes está siendo muy grande, tanto en el caso de la luz como de las materias primas, y además afecta de manera transversal a todos los sectores»,

subraya, con la dificultad añadida de que ese incremento no se puede trasladar de forma inmediata a los precios. Es a costa de la rentabilidad.

IPC EN ASTURIAS

Agosto de 2021	Variación anual (%)
Alimentos y bebidas no alcohólicas	2,7
Bebidas alcohólicas y tabaco	-0,6
Vestido y calzado	1,2
Vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles	12,2
Muebles, artículos del hogar y para el mantenimiento corriente del hogar	0,8
Sanidad	-1,0
Transporte	8,0
Comunicaciones	-3,2
Ocio y cultura	-1,0
Enseñanza	0,9
Restaurantes y hoteles	0,7
Otros bienes y servicios	0,5
ÍNDICE GENERAL	3,2

No hay ninguna actividad ajena a esta problemática. Asturiana de Zinc anunció esta semana que

reducirá su producción en las horas en las que la electricidad sea más cara; Arcelor, a pesar de la alta demanda de acero, reconoce que la división de largos sigue en números rojos, y el encarecimiento de los productos siderúrgicos golpea de lleno a la industria trans-

formadora del metal, que también sufre demoras en los suministros. A su vez, los constructores piden subir el precio de las obras hasta un 40% para hacerlas viables ante el encarecimiento de los materiales que emplean; mientras el sector hostelero, que a duras penas se está recuperando de la pandemia, cifra el aumento de la factura eléctrica por encima del 30%.

El presidente de la Cámara de Comercio de Gijón, Félix Baragano, habla de un triple efecto: el incremento de precios lleva pareja una demora en los plazos de suministro, lo que perjudica los procesos de producción; afecta además a la competitividad, ya que en la mayoría de casos no se puede repercutir en los precios del producto final esos sobrecostes, y en algunos casos puede llegar a ser motivo para la paralización o renuncia de un proyecto. A ello se



El transporte marítimo también se ve afectado. Los fletes han cuadruplicado sus precios y faltan contenedores. ARNALDO GARCÍA

POR SECTORES

Industria

Los costes energéticos suponen un gran problema para las electrointensivas, mientras que las transformadoras sufren el aumento de precios y retrasos en el suministro.

Automóvil

Hasta un año de plazo para la entrega de camiones y algunos coches por el parón de la producción ante la falta de chips. Los talleres también sufren su desabastecimiento.

Obras

La construcción sufre retrasos en el suministro y el alza de costes. Su patronal reclama que los contratos de obra pública se revisen al alza un 40%.

Madera

Algunas maderas cuestan dos veces más que hace un año, pero otras ni se encuentran por la alta demanda en toda Europa, pero sobre todo en China y EE UU.

Campo

La electricidad, los cereales y piensos y los fertilizantes han disparado sus precios, pero ganaderos y agricultores no logran repercutir la subida en sus productos.

suma el encarecimiento de la electricidad, que «está poniendo en riesgo la viabilidad de muchas empresas».

Es como un alud que arrastra a todos. «Castiga a las grandes empresas que, de hecho, ya están reduciendo la producción, pero perjudica a todas las actividades sin excepción», señala el presidente de la Cámara de Comercio de Oviedo, Carlos Paniceres, que advierte también de que la falta de componentes genera una situación de parálisis en la producción «que repercute directamente en las exportaciones». Y estos problemas aún pueden ir a más, alerta José María Salazar, presidente de la Asociación Asturiana de Empresa Familiar (Aefas), porque esa inflación desbocada implicará también la subida de salarios.

«Asturias está en un momento crítico, siendo el último golpe el cierre de las térmicas, sin acometer previamente ningún plan para paliar este fuerte impacto», insiste Paniceres, que demanda un cambio de modelo energético y censura que el plan de choque del Gobierno contra la escalada de la luz está provocando nuevos problemas, como la renegociación de contratos por parte de las eléctricas.

Semiconductores

Salazar, miembro de la junta directiva de la Asociación del Automóvil del Principado, explica bien cómo la coyuntura está afectando a su sector en concreto. La falta de semiconductores, que básicamente se producen en Taiwán y Corea del Sur, está paralizando la producción de vehículos en medio mundo y en Asturias ya se está dando hasta un año de plazo para la entrega de algunos modelos. «Los más básicos tienen menor plazo, pero a medida que sumas equipamientos...», señala, y esto está provocando, a su vez, que el precio de los automóviles de segunda mano también se dispare. Y a ello se suma el coste de la luz.

Pero esta contrariedad no se da solo en la compra de vehículos, también en su reparación. En los talleres están sufriendo el doble problema de la electricidad y de la falta de componentes. Si los coches que disponen de estos chips se averían, el automóvil puede quedar inmovilizado durante meses porque básicamente no hay re-

La falta de chips provoca retrasos de hasta un año para la entrega de camiones y de algunos modelos de coche

La industria química sufre «precios astronómicos» en algunos insumos y falta de abastecimiento de algunos productos

Los fertilizantes se han disparado entre un 60% y un 75% y algunas maderas han duplicado su precio en el último año

puestos de este tipo. «Por suerte se trata de modelos relativamente nuevos y no se estropean tanto», apunta Salazar. Estos semiconductores se incluyen, sobre todo, en las mejoras de seguridad incorporadas en los últimos años y, en ocasiones, se puede seguir sin esas medidas, pero en otros casos son indispensables para que funcionen.

Y este efecto se nota también en los camiones. Alejandro Monjardín, presidente de Cesintra, señala que la entrega de estos se está retrasando hasta un año, lo que de nuevo dispara el precio de los de segunda mano. A todo esto se añade el impacto que está teniendo el encarecimiento de los combustibles en el sector que, con la reactivación económica, al menos, tiene una fuerte demanda, pero que no logra repercutir en los precios el aumento de costes.

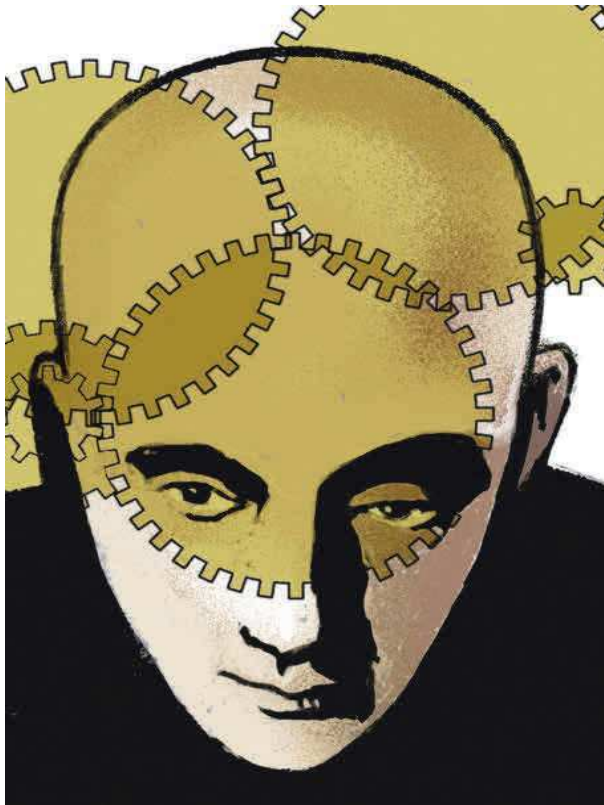
Otra actividad afectada por desabastecimientos es la industria química y, si llegan las materias primas, lo hacen «a precios astronómicos». Como ejemplo, los fabricantes de pinturas están dejando de producir algunos productos porque no llegan pigmentos y otras sustancias necesarias. Lo confirman en la planta de Sariego de Ibersa, donde señalan que, aunque la mayoría de productores ha elevado las tarifas para compensar el alza de costes, buena parte de estos se están absorbiendo «como se puede».

El sector de las Tecnologías de la Información también mira con inquietud esta evolución, porque en él la rotación de equipos es muy alta y estos dependen en gran medida de microchips y otros elementos electrónicos. Con grandes expectativas de crecimiento, el director general del Clúster TIC, Enrique Jáimez, asegura que ahora mismo preocupa más la falta de mano de obra cualificada que el desabastecimiento de equipos, pero Dell y Lenovo ya dan de plazo hasta febrero para algunos modelos y se es consciente de que en cualquier instante el suministro puede escasear.

Esta coyuntura no es exclusiva de sectores tecnológicos, los más tradicionales también sufren. Susana Martínez, vicepresidenta de Asmadera, la Asociación Asturiana de Empresarios Forestales, de la Madera y el Mueble, explica cómo la pandemia provocó un fuerte aumento de las reformas y la construcción de casas en todo el mundo, lo que disparó de forma «brutal» la demanda de madera. EE UU e incluso China acudieron al mercado europeo para abastecerse, lo que ha causado un auténtico cataclismo. Como ejemplo, las vigas laminadas de abeto pasaron en un año de costar 400 euros el metro cúbico a 1.000 «y solo nos servían dos camiones al mes». Ahora la situación se ha estabilizado un poco para algunos productos, pero en otros casos siguen los problemas, como con los aglomerados y el MDF.

Por otro lado, la ganadería se está viendo golpeada de lleno por el aumento del precio de los cereales y piensos, mientras que los terneros pequeños se están vendiendo mucho más baratos, precisamente «porque no compensa alimentarlos», explica la secretaria general de COAG-Asturias, Mercedes Cruzado. Eso en el caso de la carne, en el de la leche, hay el problema añadido del coste de la electricidad, «ya que requieren de ordeño eléctrico y tanques de frío que tiran noche y día». Asaja, COAG y UPA han pedido que se convoque con carácter urgente la mesa sectorial del lácteo. A la vez, la drástica subida del precio de los fertilizantes, que oscila entre el 60% y el 75% con algunas fábricas ya cerradas en Europa, también amenaza a los agricultores.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



La realidad que estamos viviendo en estos momentos, tiene, más que nunca, mil caras diferentes. La situación varía según los sectores, el tamaño de las empresas y sus características particulares y eso, lógicamente, se traslada a toda la sociedad.

Todavía estamos en shock ante las situaciones inimaginables que nos han tocado vivir, tanto a nivel humano/personal como en el humano/laboral, porque si bien lo humano siempre ha formado parte de lo laboral nunca ha sido tan evidente como ahora. Las emociones de to-

da índole han estado «a flor de piel» en nuestros trabajos y ha habido que lidiar a partes iguales con las tremendas y terribles dificultades económicas y con la intranquilidad, el desánimo y el miedo de las personas de nuestros equipos, por lo que había que conservar la serenidad para así mantener la moral del equipo.

Por si eso no fuera ya suficiente, a nivel empresarial amanecemos cada día con una «sorpresa» en forma de nueva adversidad para ponernos el reto más difícil todavía. Alguna de estas cuestiones parecen venir de la confluencia y combinación de un conjunto de situaciones difíciles de controlar, como el desabastecimiento de muchos componentes y materias primas, su consiguiente encarecimiento, el incremento de costes en el transporte marítimo, el aumento del precio de la electricidad y de los combustibles o incluso la sorprendente reciente noticia del racionamiento de la energía en la gran fábrica del mundo que es China...

Y para rematar, la semana pasada el INE nos da la noticia desoladora de que la previsión de incremento del PIB del 2,8% del segundo trimestre del 2021, que suponía un empuje de optimismo respecto a la recuperación, se quedaba realmente en un escaso 1,1% de crecimiento.

Muy lejos de lo que pueda parecer con esta exposición de la situación, soy optimista, básicamente porque sigo creyendo en las personas de nuestra provincia, en su capacidad de superación y en los principios y valores de nuestras empresas familiares, que representan el 92% de las empresas alicantinas, más del 85% del empleo privado y más del 75% del VAB (Valor Añadido Bruto) y que, por tanto, suponen el verdadero motor de nuestra economía, y que siguen resistiendo e intentado sobrevivir y mantener el empleo ante tanta adversidad.

Sin duda no hay mayor función social que el empleo.

Por eso es tan importante que ahora nos unamos toda la sociedad en su defensa, priorizando todas aquellas medidas y políticas que sirvan para mantenerlo e incrementarlo. Y por supuesto no es el momento para esas otras que lo entorpezcan. No es el momento de subir más el SMI (que probablemente no destruya empleo pero sí que impida la creación de nuevo, sobre todo en microempresas respecto a trabajo poco cualificado y jóvenes sin experiencia que necesitan ese primer empleo), ni los impuestos a las empresas (que tienen que recuperar las pérdidas generadas por la pandemia y devolver los ICO que las han ayudado a mantenerse a flote), ni de crear una tasa turística que merme todavía más a un sector muy importante en nuestra provincia y que se ha visto gravemente afectado, ni de disminuir el caudal del trasvase Tajo-Segura, eliminando oportunidades para nuestros agricultores. Y es el momento de extender las bonificaciones en el impuesto de sucesiones y donaciones a las empresas cuya facturación sea mayor a diez millones de euros, pues nos hace mucha falta la continuidad en el empleo de esas empresas en el delicado momento de la sucesión, y porque además esas empresas son tractoras de muchas otras más pequeñas cuya

suerte depende de la continuidad de las primeras.

Así que a la pregunta de ¿y ahora, qué? La respuesta es más unión.

Más que nunca el sistema necesita una verdadera colaboración privada-pública, expresamente en ese orden, porque no hay que olvidar que los verdaderos creadores de actividad, riqueza y empleo son las empresas, y las Administraciones tienen que actuar como auténticas facilitadoras para que eso se produzca con la mayor celeridad posible, situación que por desgracia no está ocurriendo. Hay que ponerse manos a la obra para que desde todos los ámbitos se realice un cambio en este sentido: que los permisos necesarios para crear actividad no vayan dando botes entre departamentos técnicos que van pidiendo sucesivas documentaciones,

No hay que olvidar que los creadores de actividad, riqueza y empleo son las empresas

en lugar de instaurar la declaración responsable y en el caso de incumplimiento sancionar debidamente. La inmensa mayoría de nuestras empresas son absolutamente responsables y están en línea con objetivos de sostenibilidad, igualdad y justicia.

Reunamos todos a nuestros equipos (empresas y Administración) y aprendamos definitivamente a ser más eficientes en todos los ámbitos.

Volviendo al inicio de este artículo, creo que la pandemia debe hacernos reflexionar respecto a muchas cuestiones, tanto de índole económico-productivo como humano. Y en esa línea quiero resaltar la necesidad de seguir reivindicando, poniendo en valor, agradeciendo y premiando a las empresas familiares de esta provincia. Lo haremos el próximo 5 de octubre en la XXVI edición de los Premios AEFA, en esta ocasión en el Trinquet Municipal de Dénia.

Enhorabuena a las empresas premiadas: Domtí, Grupo Marjal y Rolser y a **Juan Perán Ramos**, que recibirá el reconocimiento **Manuel Peláez Castillo** por su apoyo y participación en esta gran familia de empresas familiares que es la Asociación de la Empresa Familiar de la Provincia de Alicante (AEFA). Todos ellos son un ejemplo del buen hacer que ahora necesitamos con más fuerza que nunca.

El relevo generacional en la empresa familiar de Baleares

original

El relevo generacional marca un momento crítico en las empresas familiares al constituir un proceso de transición para el traspaso del timón y las responsabilidades de dirección y gestión entre la generación saliente y la entrante. Es un proceso no exento de dificultades para transmitir con eficacia los valores de los fundadores que garanticen la continuidad de la actividad económica con nuevos retos y exigencias. Porque estas empresas son un patrimonio familiar fruto de un proyecto inicial con unos planteamientos, no sólo económicos, también éticos, que incluyen la responsabilidad social, la solidaridad y una relación con los trabajadores basada en la complicidad y compartir los principios que definen estos negocios familiares. Estos retos se han abordado con valentía y claridad en el encuentro ABEF 2021 (Asociación Balear de la Empresa Familiar) que se ha celebrado en Menorca, organizada por su presidente, Oscar Roses; y la vicepresidenta Gabriela Pons-Quintana Sagrañes.

La tercera generación

La actual etapa de ABEF, que preside Esther Vidal, ha promovido la creación del Fórum ABEF para implicar y movilizar a los jóvenes de Mallorca, Menorca y las Pitiusas que están llamados a ser los líderes de las terceras y cuartas generaciones de las empresas familiares de Baleares. Son los nuevos emprendedores –las generaciones de los Z y los *millennials*– que continuarán y renovarán la trayectoria creadora de sus familias desde la sostenibilidad, las nuevas tecnologías, la innovación y la digitalización.

Obstáculos a eliminar

Para llevar a cabo este relevo generacional es preciso contar con un escenario propicio en Baleares a la inversión y la modernización empresarial. Los sobrecostes de la insularidad, una excesiva presión fiscal, el laberinto normativo y la falta de agilidad de las administraciones son obstáculos a eliminar para que los jóvenes emprendedores de las Islas puedan desarrollar sus iniciativas y su potencial de transformación.

Los jóvenes de ABEF preparan el relevo generacional en la empresa familiar

Josep Pons Fraga • original

Menorca acoge el Foro de la Asociación Balear 2021 que promueve la sostenibilidad



Los participantes en el Foro de la Asociación Balear de la Empresa Familiar visitaron ayer la fábrica de calzado Pons Quintana en Alaior.

Dar respuesta a los retos que plantea la pospandemia y preparar el relevo generacional centran el contenido del foro que la **Asociación Balear de la Empresa Familiar (ABEF)** celebra en Menorca con la participación de cuatro expertos de KPMG: Francisco Albertí, Joaquim Martínez, Alejandra Marqués y Eneko Aguirre.

La entidad que agrupa a las **empresas familiares de Baleares**, encabezada por Esther Vidal, ha reunido en Menorca a los socios jóvenes de ABEF para analizar cuestiones como «la innovación que salvará a la tercera generación», ponencia a cargo de Joaquim Martínez, director de Innovación de KPMG en España.

El economista Francisco Albertí, socio responsable de KPMG en Balears, afirma que «vivimos un momento en el que las nuevas generaciones, los Z y los millennials, tienen una concienciación tan grande en la exigencia de la sostenibilidad y una capacidad de adaptación a las nuevas tecnologías que constituyen la pieza clave para llevar a cabo el relevo generacional y la transformación en las empresas familiares que están llamados a dirigir». Según explicó Albertí, «hay que aprovechar la oportunidad del momento, muy distinto al que vivieron sus padres al tomar el relevo de la primera generación y tuvieron que enfrentarse a otros retos en un escenario muy distinto al actual».

Resiliencia frente a la crisis

Albertí pone el acento en el beneficioso efecto de medidas como los ERTE que han tenido que aplicar la mayoría de empresas en España para resistir durante la triple crisis -sanitaria, económica y social- provocada por el coronavirus. «Las empresas familiares, en general, han superado la crisis con resiliencia y están preparadas para volver a acometer la andadura de la recuperación», explica el socio responsable de KPMG en Balears.

Sobre el futuro del turismo en las Islas expone que «el cliente que viaja más durante el año ha de ser visto como una parte de la sociedad local, como un beneficio para la sociedad y la economía de Balears, y no con el rechazo que provoca actualmente».

Los participantes en el foro visitaron ayer la fábrica de calzado Pons Quintana y después se desplazaron a la Isla del Rey, donde recorrieron la galería Hauser & Wirth. Este sábado acudirán a la finca S'Ubaida para conocer el proceso de elaboración del queso.

De momento no hay comentarios.



4€ El regaliam fins a 40 € per comprar al petit comerç

Només has de presentar el teu DNI* als comerços adherits que trobaràs a **bonsillesbalears.com**

*Has de ser resident a les Illes Balears i tenir més de 18 anys.

QUINS BONS MÉS BONS!

GOVERN ILLES BALEARS

El sabor de Menorca

QUESO MAHÓN

CONSELL INSULAR DE MENORCA

BALEARIA

Septiembre, un planazo

Reserva ya

8 horas ago

Share 4 | Twitter | WhatsApp

Empresa familiar en Menorca: la siguiente generación

La Asociación Balear de la empresa familiar (ABEF) se reúne en Menorca para formar a los descendientes de las empresas más longevas de la isla



Ads by ALQUA

Cicle Una illa, una mar

Economia blava

07/10 - DÍJOUS - 19 H

AUDITORI DE FERRERIES

integrassport

Posam valors a l'esport

afinques®

Armengol

La Immobiliària

MOTOS JERONIMO



Una empresa familiar es aquella que cuenta en su base con miembros de un mismo núcleo familiar y que aspira a perpetuar los mecanismos de esa empresa a lo largo del tiempo. Un reto en un mundo cambiante. Muchas empresas familiares no consiguen trascender de la primera o la segunda generación. Pero otras sí. ¿Cómo lo consiguen? En cierta manera gracias a una formación continua que recae en los miembros de la familia más jóvenes, aquellos que heredarán el timón el día de mañana.

La asociación ha escogido Menorca para desarrollar su último Fórum. El **Fórum Familiar** nace de la inquietud de los empresarios familiares para que sus sucesores vayan adquiriendo una formación específica sobre la problemática de la empresa familiar, con el fin de facilitar su continuidad y sensibilizarles acerca de la relevancia de su papel en el tránsito generacional. Los objetivos que persigue son, entre otros, ofrecer formación como futuros propietarios, directivos o accionistas de sus empresas familiares, ampliar el conocimiento sobre la empresa familiar en general, ser un foro de diálogo y de intercambio de experiencias y fomentar el networking. En el desarrollo del programa que han llevado a cabo estos primeros días del mes de octubre en Menorca, los miembros participantes han podido hacer visitas a empresas de la isla e ir a conocer la Galería Hauser&Wirth de la isla del Rey.

El **objetivo** fundamental de la asociación es la protección y promoción de las empresas familiares de las islas. ABEF dirige todas sus actividades a contribuir activamente a su continuidad y consolidación de dichas empresas. De esta manera, establece las siguientes pautas de actuación:

- Profundizar en el conocimiento de las singularidades de la empresa familiar.
- Mejorar el marco jurídico y fiscal de las empresas familiares.
- Divulgar la importancia y el papel relevante de las empresas familiares en la economía y la cultura empresarial.
- Servir de fórum para el intercambio de experiencias entre empresas familiares con el objetivo de afrontar los desafíos internos y externos de su gestión, potenciando una mayor interacción entre las mismas.
- Fomentar el espíritu emprendedor en las nuevas generaciones, concienciándolas de la importancia de su rol como futuros propietarios/gestores de sus empresas familiares.

Taboola Feed



WLAN-Verstärker, den Internetkonzerne gerne verbieten möchten

RangeXTD | Sponsored



Ven a probar los nuevos modelos 2021

MAHÓN Cami de ses Vinyes, 70
Tel: 971 36 04 31
CIUTADELLA Avda. de la Pau, 66
Tel: 971 38 48 90
www.motosjeronimo.com

50 ANOS A SU SERVICIO



INTECAT

Tu experto local en Apple y tecnología

Más información ▶

bonnin sanso

AGENCIA INMOBILIARIA DESDE 1988

TIENDA DEL CARMEN

botigaxoriguer.com





Semi Annual Sale. Der beste Zeitpunkt für ein Business-Upgrade am Sonntag.

DELL Technologies | Sponsored



Investoren sind auf der Suche nach dem nächsten Bitcoin. Entdecken Sie...

eToro | Sponsored



Krypto gewinnt jeden Monat - egal ob der Markt oben oder unten ist

eToro | Sponsored



Orthopäden: "Es ist wie ein Gleitmittel für die Gelenke" (1-2 Cannabidiol-...

Sarah's Blessing | Sponsored



Herbstferien 2021: Top Ferienunterkünfte in Österreich

austria.info | Sponsored



Nürnberg in Aufregung: Das zahlt die Krankenkasse beim Hörgeräte-Kauf

Hören heute | Sponsored



Diese 50€ Solaranlage ist ein Traum, aber in Bayern kaum bekannt

Solaranlagen kann man mieten? Vor 10 Jahren war das noch unvorstellbar. Jetzt ist...

Enpal | Sponsored

Bestseller: mit Blau Allnet L und 5 GB LTE jetzt für nur 24,99 € im Monat*

Blau | Sponsored

Actualidad Sin categoría
#ABEF #Congreso #descendientes #economía #empresa familiar #Encuentro
#excursiones #formación #fórum #futuro #generación #Menorca
#turismo de congresos #Visitas #Xoriguer

Compartir

Share 4

Twitter

WhatsApp

Deja un comentario

Your Comment

Your email address will not be published.

Your Name *

Your Email *

Your Website

Guarda mi nombre, correo electrónico y web en este navegador para la próxima vez que comente.

Enviar



So geht's: Jedes Jahr mehrere hundert Euro Stromkosten sparen

remind.me | Sponsored



«-- Volver al índice



Alerta en Menorca: lluvia, viento y fuertes tormentas esta noche

Menorca al día



Juzgan a una mujer por pagarse unas vacaciones en Menorca con la tarjeta de un cliente

Menorca al día



Top Ferienunterkünfte für Herbsturlaub in Österreich

austria.info | Sponsored



Pflegegrad: Tausende Deutsche beantragen zuzahlungsfreie Hilfsmitt...

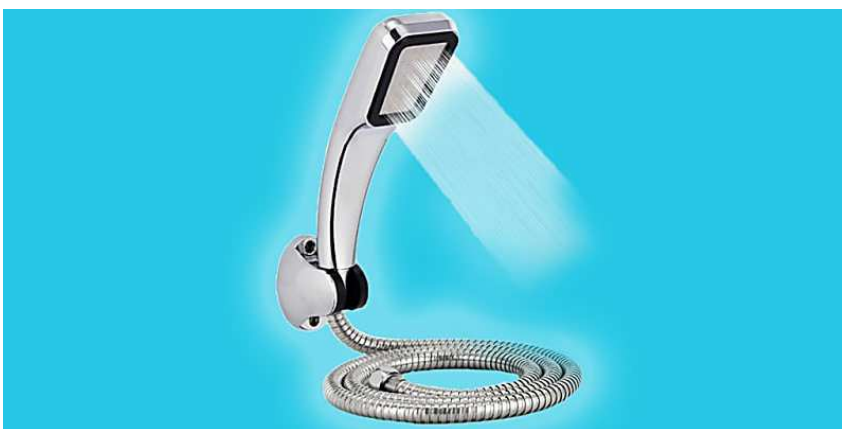
Pflege-Ratgeber24 | Sponsored



Die Uhr, die alles kann: Puls, EKG, Blutdruck, Telefonie, WhatsApp

Nur 9,9mm dünn und 30 Gramm leicht und trotzdem alle Funktionen an Bord: Puls, EK...

motiofit ULTRA Smartwatch | Sponsored



Welchen Duschkopf empfehlen Klempner für mehr Wasserdruck?

Kraftvoll | Sponsored





[← Los pacientes de Baleares denuncian las carencias por no tener alergólogos en el IB-Salut](#)

[Menorca acogerá un gran estudio sobre como retrasar el Alzheimer con el ajedrez →](#)

FISCALIDAD

Europa baja Sociedades hasta tres puntos más que el tipo medio nacional

La tasa media se ha reducido al 21,8%

Las economías europeas han optado por bajar o mantener su impuesto sobre Sociedades en los últimos tres años. Hasta seis países han bajado sus tipos y la tasa impositiva

promedio de todos los países europeos ha bajado del 22,8% en 2018 al 21,8% en 2021. Esta media se sitúa ya 3,2 puntos por debajo del tipo español. **PÁG. 26**

Europa baja Sociedades y la media ya es tres puntos inferior al tipo español

Las tasas impositivas promedio del entorno caen del 22,8% en el año 2018 al 21,8% de 2021

Turquía es el único país que ha subido los tipos y alcanza el 25%, el mismo que mantiene España

Ignacio Faes MADRID.

Las economías europeas han optado por bajar o mantener su impuesto sobre Sociedades en los últimos tres años. Durante este tiempo, hasta seis países han bajado sus tipos. De este modo, la tasa impositiva promedio de todos los países europeos ha disminuido del 22,8% en 2018 al 21,8% en 2021. Esta media se sitúa ya 3,2 puntos por debajo del tipo español, que se mantiene en el 25%.

Según los últimos informes de la Unión Europea y la OCDE, Bélgica, Francia, Grecia, Luxemburgo y Noruega, Suecia y Suiza han reducido sus tipos en el Impuesto sobre Sociedades. El resto los han mantenido, salvo Turquía que ha subido tres puntos sus tasas y se equipara con el impuesto español.

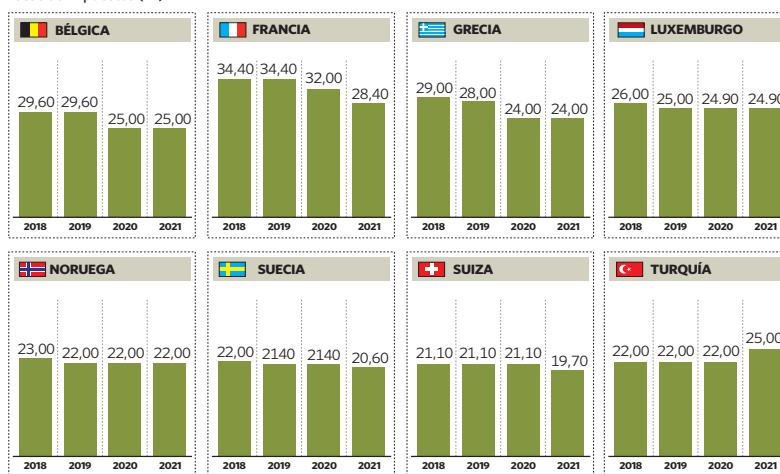
Francia ha firmado la mayor bajada de los países del entorno. Según los datos de la Comisión Europea Francia aplica ahora una tasa impositiva corporativa máxima estándar del 27,5% y un recargo del 3,3%, lo que da como resultado una tasa legal combinada del 28,41 por ciento.

En 2017, Francia impuso una sobretasa temporal única sobre los beneficios corporativos de las empresas con ingresos superiores a 250 millones de euros a una tasa del 10,7%. Esta sobretasa se eliminó en 2018, lo que redujo la tasa legal combinada máxima del 44,4% en 2017 al 34,4%. Francia tiene nuevos recortes de tasas programados, que conducen a una tasa combinada de 25,8% en 2022.

Por otra parte, Grecia redujo su tasa corporativa del 29% al 28%. Después, la recortó de nuevo has-

Los cambios en el Impuesto sobre Sociedades en Europa

Tasas de impuestos (%)



Fuente: Comisión Europea y OCDE.

elEconomista

tasa impositiva corporativa representativa del gobierno subcentral cayó del 14,4% al 12,9%.

Turquía es el único país europeo que ha subido los tipos. En 2018, el país aumentó su tasa legal del 20% al 22% para 2018, 2019 y 2020. Este mismo año, la subió aún más al 25%, la misma que mantiene España para su territorio.

Thomas Locher, analista de la Tax Foundation, destaca que "las tasas de impuesto sobre la renta corporativas estatutarias combinadas capturan las tasas del impuesto sobre la renta corporativa central y subcentral". El fiscalista explica que "las tasas impositivas legales no reflejan necesariamente la carga impositiva real de una empresa, ya que no capturan ajustes en la base im-

Francia tiene nuevos recortes de tipos programados para implantar el año que viene

Sánchez aboga por subir las tasas

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, abogó este viernes por una fiscalidad "más justa" como base para tener unos "servicios públicos potentes" e incluyó en ella la apuesta por un impuesto de sociedad el 15% como mínimo. "Necesitamos recursos económicos, una fiscalidad justa y suficiente y estable" para tener un "Estado Democrático y de Bienestar fuerte", dijo.

ta dejarla en el 24%. Por otro lado, Luxemburgo también la ha bajado. La tasa combinada del impuesto sobre la renta de las sociedades del

país se ha reducido gradualmente desde el 27,1% en 2017 al 26% en 2018, el 25% en 2019 y el 24,9% en 2020.

Noruega redujo su tasa impositiva para las sociedades del 24% en 2017 al 23% en 2018 y al 22% en 2019. Suecia legisló una disminución en su tasa impositiva corporativa, del 22% en 2018 al 21,4% en 2019. En 2021, Suecia redujo aún más la tasa impositiva del impuesto sobre Sociedades al 20,6%.

Por otra parte, el tipo combinado del impuesto sobre Sociedades de Suiza cayó del 21,1% al 19,7% en 2021. Si bien la tasa impositiva corporativa del gobierno central se mantuvo sin cambios, en el 8,5%, la

positiva". A su juicio, "las tasas efectivas del impuesto sobre la renta de las sociedades, por otro lado, reflejan tanto las tasas impositivas legales como las disposiciones que afectan la base imponible, como las desgravaciones de capital, los métodos de valoración de inventarios o las normas fiscales internacionales".

El tipo efectivo español se situó en 2018, uno de los últimos años con datos sin el efecto de la pandemia, en el 21,3% sobre la base imponible agregada, según los datos de la Agencia Tributaria.

El FMI alerta sobre la evasión fiscal y el auge de las criptodivisas

La institución identifica riesgos para la estabilidad del sistema financiero

José Luis de Haro NUEVA YORK.

El Fondo Monetario Internacional avisa en uno de los capítulos analíticos de su Informe Global de Estabilidad Financiera (GFSR, por sus siglas en inglés) que los cryptoactivos ofrecen un nuevo mundo de oportunidades pero también múltiples retos y los riesgos.

En este sentido expone cómo el valor total del mercado de todos los cryptoactivos superó los 2 billones de dólares en septiembre de 2021, lo que supone multiplicar por 10 el valor de principios de 2020. También está floreciendo todo un ecosistema, repleto de plataformas de compra y venta, carteras, mineros y emisores de stablecoins.

“Muchas de estas entidades carecen de prácticas operativas, de gobernanza y de riesgo sólidas”, recalcan Dimitris Drakopoulos, Fabio Natalucci y Evan Papageorgiou, los expertos del Departamento de Asuntos Monetarios y Mercados de Capital del Fondo.

Así, por ejemplo, mencionan cómo las bolsas de criptomonedas se han enfrentado a importantes vaivenes e interrupciones durante los períodos de turbulencia del mercado. También hay varios casos de alto perfil de robos relacionados con el hackeo de fondos de los clientes. Según insisten, hasta ahora, estos incidentes no han tenido un impacto significativo en la estabilidad financiera. Sin embargo, a medida que los cryptoactivos se generalizan, su importancia en términos de implicaciones potenciales para la economía en general van en aumento.

Los autores del capítulo analítico del GFSR también destacan cómo los riesgos para la protección de los consumidores siguen siendo considerables, dada la limitada o inadecuada divulgación y supervisión.



Distintos tipos de criptomonedas. ISTOCK

Más de 16.000 tokens han cotizado en diversas bolsas y alrededor de 9.000 existen en la actualidad mientras que el resto han desaparecido de alguna forma. El (pseudónimo) anonimato de los cryptoactivos también crea lagunas de datos para los reguladores y puede abrir puertas no deseadas para el blanqueo de dinero, así como para la financiación del terrorismo.

Marcos normativos “Aunque las autoridades puedan rastrear las transacciones ilícitas, es posible que no puedan identificar a las partes de dichas transacciones”, avisan. Además recuerdan que el ecosistema de las criptomonedas está sujeto a diferentes marcos normativos en distintos países, lo que hace que la coordinación sea más difícil.

Al respecto recalcan cómo la mayoría de las transacciones en las bolsas de criptomonedas se realizan a lo largo de septiembre de la principal criptomoneda del mercado con los datos que ofrece el FMI sobre el PIB de cada uno de los países -actualizados en abril de este año- que ha realizado Europa Press. Los dos únicos países donde la capitalización del bitcoin no llega a representar un porcentaje de dos dígitos sobre el PIB son Estados Unidos y China, donde este representa el 3,83% y el 5,21%, respectivamente. Les siguen otras grandes potencias a nivel económico, como Japón, Alemania, Reino Unido e India, países en los que la proporción está entre el 16% y el 28%.

En cuanto a España, el país ocupa la posición 15 dentro de los 17 que están por encima de la capitalización de la criptomoneda, al representar actualmente el 59,26% de su PIB. Muy por detrás quedan países como Austria, Irlanda o Noruega,

donde la capitalización media del bitcoin en septiembre supone el 180%, el 182% y el 195% del PIB, respectivamente.

Muchos inversores españoles han apostado por las criptomonedas este año, que ha estado marcado por la recuperación económica después de la pandemia. Además, las compañías relacionadas con estos activos parecen coincidir en que España es uno de los mercados más atractivos por la buena acogida de los

través de entidades que operan principalmente en centros financieros extraterritoriales. Esto hace que la supervisión y la aplicación de la ley no sólo sean difíciles, sino casi imposibles sin la colaboración internacional.

Por otro lado, también hacen mención a los stablecoins, divisas digitales que pretenden fijar su valor normalmente frente al dólar estadounidense. Estos también están creciendo fugazmente y su oferta se multiplicará por 4 a lo largo de 2021 para alcanzar los 120.000 millones de dólares.

Sin embargo, el término “stablecoin” abarca un grupo muy diverso de cryptoactivos y puede ser engañoso. Dada la composición de sus reservas, algunas stablecoins podrían ser objeto de fugas de capital, con efectos en cadena para el sistema financiero. Estas salidas de capital podrían estar motivadas por la preocupación de los inversores sobre la calidad de sus reservas o

El valor de mercado de las criptodivisas se ha multiplicado por diez desde 2020

por la rapidez con la que éstas pueden liquidarse para hacer frente a posibles reembolsos.

Aunque el alcance de la adopción de los cryptoactivos es difícil de medir, las encuestas y otras medidas sugieren que los mercados emergentes y las economías en desarrollo pueden estar liderando el camino. En particular, los residentes de estos países aumentaron fuertemente sus volúmenes de negociación en las bolsas de criptomonedas en 2021.

De cara al futuro, la adopción generalizada y rápida puede plantear desafíos significativos al reforzar las fuerzas de dolarización en la economía -o en este caso las criptodivisas-, donde los residentes comienzan a utilizar cryptoactivos en lugar de la moneda local. Esta tendencia puede reducir la capacidad de los bancos centrales para aplicar eficazmente la política monetaria.

Solo 17 países superan en su PIB a la capitalización de bitcoin

elEconomista. MADRID.

La capitalización del bitcoin, la criptomoneda más conocida, ya supera el PIB de muchos países, con excepción de 17 territorios, al haber alcanzado los 867.635 millones de dólares en el promedio de septiembre, una cantidad que, según los datos del Fondo Monetario Internacional (FMI), es superior al PIB de Suiza, entre otros. Así se deduce al comparar la capitalización media

de los datos que ofrece el FMI sobre el PIB de cada uno de los países -actualizados en abril de este año- que ha realizado Europa Press. Los dos únicos países donde la capitalización del bitcoin no llega a representar un porcentaje de dos dígitos sobre el PIB son Estados Unidos y China, donde este representa el 3,83% y el 5,21%, respectivamente. Les siguen otras grandes

potencias a nivel económico, como Japón, Alemania, Reino Unido e India, países en los que la proporción está entre el 16% y el 28%.

En cuanto a España, el país ocupa la posición 15 dentro de los 17 que están por encima de la capitalización de la criptomoneda, al representar actualmente el 59,26% de su PIB. Muy por detrás quedan países como Austria, Irlanda o Noruega,

donde la capitalización media del bitcoin en septiembre supone el 180%, el 182% y el 195% del PIB, respectivamente.

Muchos inversores españoles han apostado por las criptomonedas este año, que ha estado marcado por la recuperación económica después de la pandemia. Además, las compañías relacionadas con estos activos parecen coincidir en que España es uno de los mercados más atractivos por la buena acogida de los

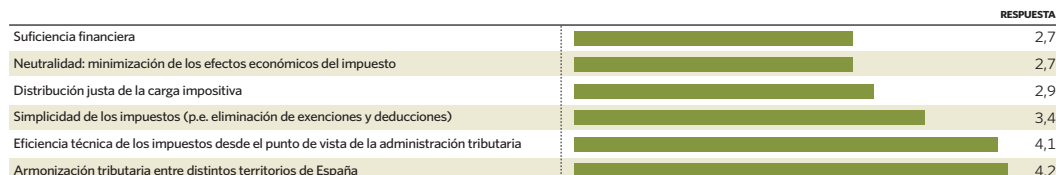
criptoactivos por parte de los más jóvenes.

El impacto energético de estos activos también es una cuestión que preocupa a aquellos que están dispuestos a invertir su dinero en los activos, lo que no ha pasado desapercibido en el mundo crypto. Esa huella ha hecho que ethereum cambie su sistema de minado por el llamado prueba de participación, del inglés *proof-of-stake*, que consumirá un 99,5% menos de energía.

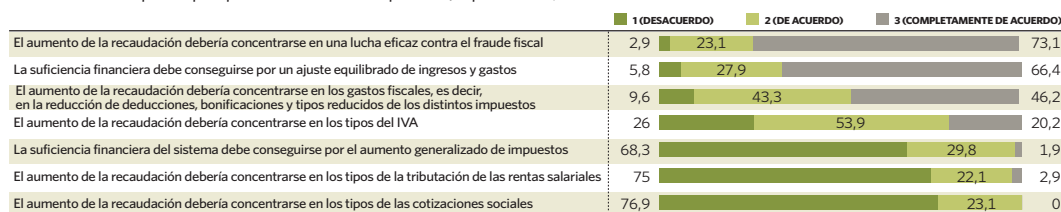
Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Consenso entre los empresarios contra la subida de impuestos

¿Qué principios deberían primar en la próxima reforma fiscal? El gráfico indica la posición media, del 1 al 6



La Comisión Europea prevé que el sistema fiscal español requeriría un ajuste estructural de 5 puntos del PIB, sin contar con el reequilibrio post-pandemia de las cuentas públicas (respuesta en %)



Fuente: PwC.

elEconomista

El 70% de los empresarios se opone a un aumento de la presión fiscal

Una amplia mayoría apoya el impuesto mínimo global del 15% sobre Sociedades

José Miguel Arcos MADRID.

El contrato de España con la Comisión Europea para la recepción de los fondos *Next Generation EU* depende de una serie de reformas estructurales sobre las que Bruselas está muy pendiente y vigilará con lupa. Entre ellas, la reforma fiscal es uno de los grandes compromisos que se comprometió a realizar el Gobierno de Pedro Sánchez. Los expertos fiscales, directivos y empresarios, consultados por la consultora PwC, señalan sus preferencias para transformar el sistema fiscal y restaurar la suficiencia financiera. En definitiva, opinan cómo se puede ingresar más, gastar menos y ganar en eficiencia.

Para empezar, el 79% de los encuestados no creen, es decir, se posicionan en desacuerdo con que la solución sea un aumento generalizado de la presión fiscal. Por su parte, apuestan mayoritariamente por un mayor esfuerzo contra el fraude fiscal (casi tres de cada cuatro lo recomiendan). Otra alternativa que se explora en la encuesta es la de los impuestos medioambientales. Dos de cada tres opiniones están a favor de potenciarlos, aunque no tanto por razones recaudatorias como por la conveniencia de desanimar el consumo no sostenible desde el punto de vista medioambiental.

La posibilidad de subir los tipos del IVA genera una cierta división entre los participantes, aunque son más (casi un 40%) los que están en

contra. Medidas o recargos transitorios para elevar la presión en los impuestos, como el IRPF o el de Sociedades, también son rechazados por la mayoría. Tampoco deberían tocarse ni la fiscalidad de las rentas salariales ni las cotizaciones sociales, que ya están suficientemente gravadas.

La contribución de las empresas a la Hacienda común es objeto de discusión a nivel nacional e internacional. Los encuestados defienden su simplificación y también son partidarios en su mayoría de que los esfuerzos de la inspección se centren en los grandes grupos.

A nivel internacional, la opinión es concluyente: el 77,7% apoya el reciente pacto de la OCDE, firmado por 130 países, para establecer un tipo mínimo del 15% en el Impuesto sobre Sociedades, que trata de evitar el uso abusivo de las políticas de competencia fiscal para atraer a los inversores. Cosa distinta es si finalmente dicho acuerdo se llevara a la práctica. Casi la mitad creen que es poco probable.

Por otra parte, una amplia mayoría aboga por la supresión de los impuestos de Patrimonio y de Sucesiones, que también son objeto de debate público en España por las diferencias de aplicación entre comunidades autónomas.

Dónde recortar

La encuesta apunta claramente hacia el gasto corriente como principal partida a recortar para recupe-

Peaje sobre las autovías: en contra el 36,5%

Un tema candente y de rabiosa actualidad que también se trata en la encuesta de la consultora del 'Big 4'. Se pregunta a los expertos sobre la posibilidad de establecer un peaje a las autovías, una propuesta que el Gobierno ha puesto sobre la mesa en las últimas semanas. La respuesta no es concluyente, pero una mayoría relativa de los encuestados (un 36,5%) se manifiesta en contra de este impuesto que supondría un peaje por uso de las autovías públicas en nuestro país. Y habría malas noticias para ese algo más de un tercio de encuestados por PwC. La ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, Raquel Sánchez hizo alusión la semana pasada al compromiso que el Gobierno adquirió con Bruselas de tariffar el uso de las autovías a partir de 2024, con el objetivo de asegurar que se dan las condiciones de seguridad necesarias para su uso: quieren reflejar en la fiscalidad las externalidades, especialmente contaminación.

rar el equilibrio financiero. Tres de cada cuatro participantes están por la labor.

Otra forma de reducir gastos es el ajuste de las bonificaciones y los tipos reducidos en los diversos impuestos. En este punto, las opiniones son más matizadas. Casi la mitad están a favor, pero cuando se desciende al detalle por impuestos, no hay muchos partidarios de meter aquí la tijera. Solo en el caso del Impuesto sobre Sociedades hay un porcentaje significativo (41,2%) que defiende suprimir las exenciones y bonificaciones actuales. En el IRPF y en el IVA no hay consenso para eliminarlas.

El copago de la educación es rechazado por el 39,4%. Por el contrario, la aplicación de sistemas de copago en los servicios de la sanidad pública y en los medicamentos cuenta con un respaldo significativo (un 44,2% lo aprueba).

Los encuestados están también preocupados por la situación financiera de las Administraciones Públicas y por la ausencia de mecanismos de control adecuados. Según el 61,2% de ellos, el precepto de estabilidad financiera de las Administraciones Públicas no está acompañado de una normativa sancionadora que limite suficientemente su incumplimiento. También hay críticas a la labor del Tribunal de Cuentas, que para la mayoría no ha cumplido con su función y debería ser sustituido por un organismo independiente.

Los socialistas proponen **arrebatar su gestión a la Junta** y devolverla al Estado después de recaudar durante años un impuesto que vinculaban a «los ricos»

Los bandazos del PSOE en el tributo de sucesiones

ANTONIO R. VEGA SEVILLA

La posición del PSOE de Andalucía con el impuesto de sucesiones y donaciones ha sido tan cambiante como el tiempo en otoño. Cuando gobernaba la Junta aplicó durante años una tributación más alta sobre las herencias que otras regiones, pero en 2018 no le quedó más remedio que bajarlo por imposición de Ciudadanos. El Gobierno socialista acabó claudicando después de no cansarse de repetir que este impuesto sólo lo pagaban los ricos y de desplegar una campaña de propaganda institucional, con simulador digital incluido, para defender su recaudación.

En un nuevo giro de guion, la federación andaluza del PSOE, ahora regida por Juan Espadas, propone que la Junta devuelva al Estado la gestión del tributo que grava las herencias y donaciones y el impuesto sobre el patrimonio, cedidos a la comunidad autónoma en 2009, o bien que «sean armonizados» entre las distintas regiones. Es decir, plantea que Andalucía pier-

da la competencia autonómica de recaudar estos impuestos que figuran en el sistema de financiación. Con la llegada del PP y Cs a la Junta, el impuesto se rebajó en un 99% para familiares directos (hijos, padres y cónyuges).

La propuesta aparece en una ponencia marco que debatirán los socialistas andaluces en el XIV Congreso del partido que se celebrará los próximos 6 y 7 de noviembre en Torremolinos. Curiosamente, en dicho documento, publicado en el portal del PSOE-A, la formación defiende «la autonomía fiscal» pero al mismo tiempo propugna arrebatarle esta competencia a la Junta. Lo justifica por su rechazo radical al llamado *dumping fiscal* (competencia desleal) «que provocan algunas comunidades de alta renta per cápita y capacidad recaudatoria que conducen a mayores desigualdades entre las comunidades». Por esta razón, propone que se «replantee» la cesta de tributos cedidos a las autonomías, «al menos en lo que se refiere a competencias normativas» y, en concreto, a los impues-



María Jesús Montero saluda a Juan Espadas en un acto en Sevilla // RAÚL DOBLADO

tos de sucesiones y donaciones y sobre patrimonio. «Defendemos que los tributos cuyo contribuyente puede desplazarse en el territorio para aprovecharse de las ventajas fiscales de alguna comunidad autónoma o bien sean armonizados o directamente recuperadas todas las competencias normativas por parte del Estado», afirma.

En la ponencia, los socialistas lanzan otro misil a la línea de flotación de la agenda de Juanma Moreno, que ha convertido la bajada de impuestos en una señal de identidad de su gobierno. Rechazan «las proclamas neoliberales que, bajo la falsa promesa de reducir todos los impuestos, terminan siempre reduciendo tan sólo los que recaen sobre las rentas o patrimonios más elevados», recoge el documento.

Tal aseveración contrasta con la de-

cision del Ejecutivo socialista de librar de tributar por herencias de hasta un millón de euros en el año 2018, cuando la entonces presidenta y líder del PSOE-A, Susana Díaz, llamaba «millonarios» a estos contribuyentes. Lo que le hizo cambiar de opinión fue que Cs, su aliado parlamentario, le puso como condición la rebaja fiscal para aprobar sus últimos presupuestos. La exconsejera y hoy ministra de Hacienda, María Jesús Montero, amagó entonces con devolver al Estado la gestión del tributo de sucesiones al Estado cuando gobernaba Mariano Rajoy a cambio de los 400 millones de euros que reportaba a las arcas autonómicas. Pero la ponencia del PSOE-A se ha olvidado hasta de pedir compensación económica. Seguro que nada tiene que ver que el Gobierno central sea de su mismo partido.

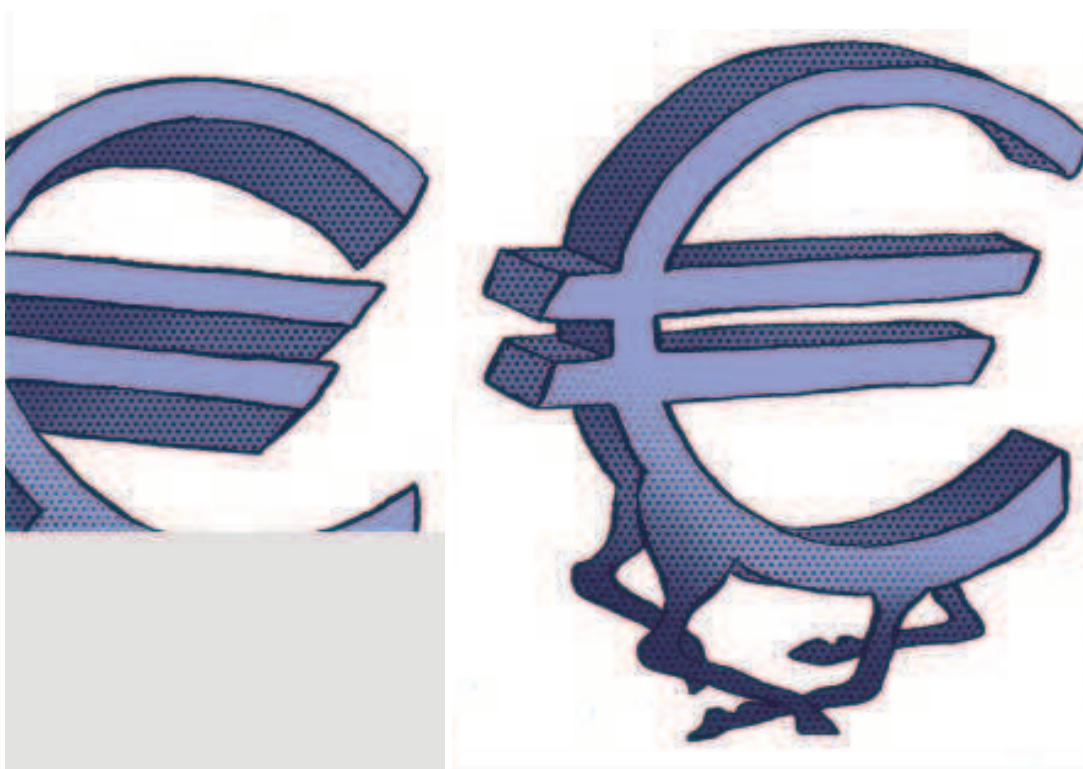
que la recuperación económica sea tan sólida como vende el Ejecutivo de Sánchez.

El intervencionismo excesivo que demuestra por momentos el Gobierno español es una fuente de dudas para implantarse aquí o ampliar su apuesta. Y, tal como señalan desde un importante bufete de abogados, tanto los fondos como las grandes fortunas tienen muy presente que recientemente se ha endurecido el régimen fiscal de las Socimi y las Sicav, al tiempo que se ha implantado la llamada tasa Tobin que lastra la inversión financiera.

La gran nota positiva dentro de nuestro país está en la capital. Los fondos consideran que en la Comunidad de Madrid hay una suerte de oasis con expectativas favorables a la actividad empresarial; y también supone un polo de atracción del capital extranjero «porque la otra comunidad que debería tirar del carro, Cataluña, está aún patas arriba por los independentistas», tal como señalan fuentes financieras.

«La Comunidad de Madrid lidera la atracción de inversión extranjera y el crecimiento de empresas porque aporta certidumbre institucional, seguridad jurídica y un marco tributario de impuestos bajos que genera confianza y actividad empresarial», explica a ABC Javier Fernández-Lasquetty, consejero de Economía y Hacienda de la Comunidad de Madrid. Asimismo, este recuerda que la región eliminará todos sus impuestos propios para mandar un mensaje de que en la capital las intenciones no pasan ni por subir la carga impositiva ni por imponer más trabas.

De hecho, Fernández-Lasquetty comenta que los fondos, en el reciente viaje de la presidenta Díaz Ayuso a Estados Unidos, por lo que más se han interesado es por su política fiscal. Y las fuentes consultadas, asimismo, destacan que las sensaciones de los inversores con la dirigente madrileña han sido mucho más positivas que las que tuvieron con el presidente del Gobierno central.



Más de 30 dirigentes internacionales y 600 españoles, en los 'Papeles de Pandora'

► Una filtración destapa su operativa opaca a través de paraísos fiscales como Panamá o las Islas Vírgenes

S. E.
MADRID

Operar a través de las llamadas sociedades 'offshore' en paraísos fiscales no es necesariamente ilegal... a no ser que se oculte el entramado a la Hacienda española, con los consiguientes beneficios en la tributación. Ahora, una nueva filtración masiva de documentos -los 'Papeles de Pandora'- ha destapado la operativa opaca de miles de personas en todo el mundo. En el caso de nuestro país, la investigación periodística liderada por el Consorcio Internacional de Periodistas de Investigación (ICIJ) sacó ayer a la luz que este tipo de negocios salpican a 600 españoles; varios de ellos, de renombre.

La filtración consiste en 11,9 millones de documentos financieros con ramas en todo el globo y que pertenecen a 14 despachos de abogados especializados en la operativa en paraísos fiscales. En términos generales, la investigación arroja un uso habitual de fideicomisos, sociedades interpuestas y archivos mercantiles opacos en jurisdicciones con escasa o nula tributación que se mantienen en el más estricto secreto.

En el caso de España llaman la atención, por el momento, dos nombres: Pep Guardiola y Julio Iglesias. Dos figuras reconocidas no solo en nuestro

país sino especialmente fuera de nuestras fronteras. El primero, por su pasado y presente futbolístico y el segundo, por su carrera musical.

Guardiola, exjugador y exentrenador del FC Barcelona, tuvo una cuenta en Andorra hasta el año 2012. Según publican 'El País' y 'La Sexta' (los dos medios españoles que han participado en la investigación de la filtración), el técnico actual del Manchester City no había declarado a Hacienda los fondos de dicha cuenta.

Así las cosas, fue titular de la misma hasta 2012 ya que entonces se acogió a la amnistía fiscal de Cristóbal Montoro, bajo el Gobierno del PP. Regularizó su situación al aflorar casi medio millón de euros abonando un 10% sobre los intereses que habían generado sus fondos en los cuatro años anteriores y que no estaban prescritos. Años más tarde, el Tribunal Constitucional tumbó esta amnistía fiscal, pero sin afectación para quienes se acogieron anteriormente. Es decir, que las regularizaciones realizadas hasta que fue anulada por el Constitucional, junio de 2017, mantienen plenamente su validez.

A Julio Iglesias, otro de los españoles señalados en los 'Papeles de Pandora', se le apunta como beneficiario de 20 sociedades 'offshore' en diferentes jurisdicciones, con las que operaba. En 16 de ellas, según los citados medios, es titular junto a su esposa, la holandesa Miranda Rijnsburger, y en otras 4 lo es en solitario. El punto de unión de todas estas empresas es un fideicomiso a través del cual se controlan bienes en el extranjero. Se creó en 1995 en las Islas Vírgenes Británicas para gestionar sus activos «a efectos de sucesión», como recoge 'El País'.

Más allá de ello, el cantante hace décadas que ya no cuenta con residencia fiscal en España, dada su carrera a nivel internacional.

Escena internacional

Esta filtración desvela también los negocios opacos de 35 jefes o exjefes de Estado, de los cuales 14 están en Iberoamérica. En total, 330 altos cargos y políticos de más de 90 países. Según publicó ayer el ICIJ, cinco políticos españoles aparecen en la investigación.

Entre los nombres más llamativos están los del ex primer ministro de Reino Unido Tony Blair (así como su mujer); la cantante Shakira (que arrastra desde hace años problemas con la Hacienda española precisamente por su tributación); el ministro de Economía



Pep Guardiola // EFE



Julio Iglesias // ABC



Tony Blair // AFP



Sebastián Piñera // EFE



Rey Abdalá II de Jordania // EFE



Paulo Guedes // REUTERS



Shakira // REUTERS



Guillermo Lasso // EFE

brasileño, Paulo Guedes; el ex director gerente del FMI Dominique Strauss-Kahn; o el Rey Abdalá II de Jordania.

Llamativos también son el nombre del primer ministro de la República Checa, Andrej Babis, que mantenía una estructura para abonar 20 millones de dólares (17,2 millones de euros) por una villa en un pueblo francés cerca de Cannes. Aunque América del Sur es una de las regiones donde se ha detectado mayor uso de redes opacas para operar. Incluso entre varios pre-

Hasta cinco altos cargos y políticos españoles se ven inmiscuidos en la investigación de negocios ocultos en países opacos

sidentes o expresidentes de varios países de aquella región.

En América del Sur destacan los nombres de tres jefes de Estado en activo. Son los del chileno Sebastián Piñera, el ecuatoriano Guillermo Lasso y el dominicano Luis Abinader. El primero de ellos se trata de uno de los casos más notables, con un acta firmada en Chile por 14 millones de dólares y otra en las Islas Vírgenes por 138 millones de dólares por la venta de un negocio y cuyo pago total habría estado vinculado al sentido de una decisión que el propio Piñera habría tenido que adoptar, según 'El País'.

También figuran 11 exdirigentes, como los colombianos César Gaviria y Andrés Pastrana, o el peruano Pedro Pablo Kuczynski.

La inflación y Sociedades retrasan el acuerdo para los Presupuestos

A la espera de la futura reforma solo se anticipan ajustes importantes en materias europeas, como el impuesto al carbono o al beneficio empresarial

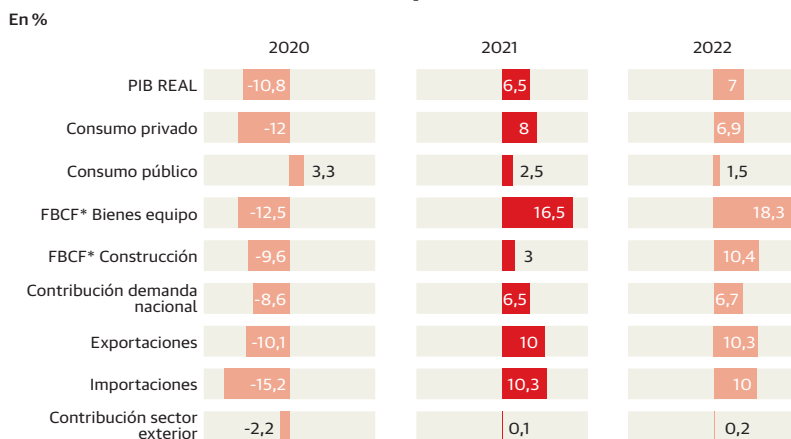
CLARA ALBA

MADRID. Los Presupuestos de la recuperación se cuecen a fuego lento. Fuentes del Gobierno confirman que será difícil presentar la hoja de ruta de ingresos y gastos del próximo año en el Consejo de Ministros de este martes, tal y como pretendía el propio Ejecutivo hace solo unos días.

El cambio de discurso evidencia las severas discrepancias que aún existen entre los socios de coalición para cerrar el acuerdo de los que serán, según los expertos consultados, los últimos Presupuestos con 'fiesta del gasto' incluida. «Estos Presupuestos todavía tendrán un carácter marcadamente expansivos, por el impulso a la inversión como consecuencia del Plan de Recuperación y el incremento de algunas prestaciones, como las pensiones, en línea con la inflación registrada en el presente ejercicio», indica Raymond Torres, director de Coyuntura Económica de Funcas. Un incremento del gasto que, a su juicio, tendrá que verse compensado por el aumento de la recaudación generado, al menos en parte, con la esperada recuperación de la economía.

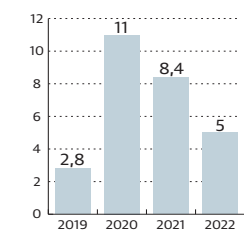
El Gobierno estima que ese repunte alcanzará el 5,6% este año y el 7% al siguiente. Pero el reciente recorte de previsiones ejecutado por el Instituto Nacional de Estadística (INE) ha dejado en el aire estas estimaciones que, a su vez, son las cifras sobre las que cuadrar las cuentas públicas. Una previsión de crecimiento más alta determina, por poner algunos ejemplos, una mejor evolución de la recaudación o un gasto más limitado por las prestaciones por desempleo. Gasto que se podría

Previsión de crecimiento sobre la que se sustentarán los PGE



* Formación Bruta de Capital Fijo

Previsión de evolución del déficit (en % del PIB)



Fuente: Ministerio de Economía

Previsión de evolución de la deuda pública (en % del PIB)

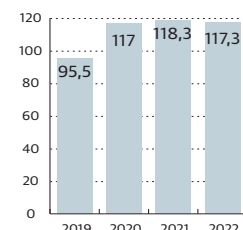


GRÁFICO LIDIA CARVAJAL

destinar a los servicios públicos o a medidas sociales como el cheque guardería de 1.200 euros al que aspira Unidas Podemos.

Fuentes del Gobierno reconocen que otro factor que ha complicado las cosas es el propio repunte de la inflación, que en septiembre se situó en el 4%. Hay que tener en cuenta que la evo-

lución de los precios impacta de forma directa en categorías como las pensiones –con el compromiso del Gobierno de que suban por encima del IPC en 2022–, los sueldos públicos o el precio de la electricidad, sobre el que se podrían aplicar nuevas figuras para mantener contenido en el recibo el impacto de la subida de la ener-

gía en los mercados mayoristas.

Cuidado con el gasto

A pesar de incluir los fondos europeos, desde Funcas advierten de que el déficit público todavía superará el 6% del PIB el próximo año. En este entorno, la reactivación de las reglas fiscales por parte de la Unión Europea –ahora suspendidas para ayudar a los países a hacer frente a la crisis– exigirá «un importante ajuste a partir de 2023». Es decir, hay que ir pensando ya en lo que viene cuando se acabe la flexibilidad de Europa. Eso sí, tal y como indica el presidente del Consejo General de Economistas, Valentín Pich, «es probable que la presión para volver a la disciplina fiscal sea proporcional al ritmo de recuperación de la actividad». Es decir, aunque será más exigente y puede dar un 'tirón de orejas', confía en que Bruselas no sea un obstáculo en la salida de la crisis. «Una opción, reforzada por

las recientes elecciones en Alemania, es que la inversión en proyectos de descarbonización de la economía se excluya de los criterios de déficit para que los países puedan financiar esas inversiones con déficit suavizando el ajuste a realizar a partir de 2023», indican desde Funcas.

Pese a todo, dejan claro que estos serán los últimos Presupuestos expansivos, así que hay que aprovechar. Y de ahí llega buena parte de las tensiones para el acuerdo, frenado por el pulso fiscal que mantienen los socios del Ejecutivo. A la espera de la nueva reforma que empezará a cuajarse en febrero, no se anticipan grandes movimientos en el documento que verá la luz, previsiblemente, en los próximos quince días. «El espacio para aplicar fuertes ajustes ahora es limitado, tanto al alza como a la baja», recuerdan los expertos. A la baja, porque agravaría el déficit. Y al alza, porque podría perjudicar la recuperación. Así, los movimientos más factibles responderían a decisiones europeas. Por ejemplo, en materia de impuestos al carbono o del polémico tipo mínimo del 15% para las grandes empresas. Una medida sobre la que Podemos ha presionado especialmente en las últimas semanas y que fuentes del Gobierno ven como algo «razonable» al ser un proyecto debatido de forma internacional y defendido por España en la propia OCDE.

Los Técnicos del Ministerio de Hacienda (GESTHA) consideran que la implantación de ese alza en Sociedades «será irrevocable» a nivel global, calculando que el tributo podría inyectar en España 700 millones al año. Sin embargo, hay que tener cuidado con los detalles. Así lo advierte Valentín Pich, que recuerda que «lo que recauda España por Sociedades en relación al PIB tampoco dista mucho con otros países», que en los próximos años seguirán luchando en materia de competitividad para atraer inversiones.

En línea con una visión europea, también se descarta que el Gobierno vaya a tocar a la baja el IVA de las peluquerías o de los productos de higiene femenina. Al menos de momento y a la espera de la reforma fiscal que también será clave para la llegada de los fondos europeos.

La Justicia europea puede tumbar beneficios fiscales del Santander declarados fraudulentos por la Comisión

original

El próximo miércoles el **Tribunal de Justicia de la Unión Europea** (TJUE) dictará varias sentencias sobre los recursos de casación interpuestos contra las sentencias del Tribunal General que **declararon fraudulenta la amortización del fondo de comercio resultante de la participación en empresas extranjeras**.

En 2007, la **Comisión Europea** incoó un procedimiento de investigación formal relativo al **régimen fiscal español** que permitía a las empresas que tributaban en España que hubieran adquirido una participación en una sociedad establecida en el extranjero deducir de la base imponible del impuesto sobre sociedades que les correspondía abonar, en forma de amortización, el fondo de comercio resultante de la adquisición de esa participación, consignado en su contabilidad como activo inmaterial separado.

La Comisión estimaba que esa medida fiscal pretendía **favorecer la exportación de capital desde España** para reforzar la posición de las empresas españolas en el extranjero y mejorar así su competitividad. Fruto de ese procedimiento de investigación formal, la Comisión adoptó tres decisiones. La primera, adoptada el 28 de octubre de 2009, respecto de las adquisiciones de participaciones efectuadas en el interior de la UE. En ella declaró **incompatible con el mercado común** la medida en cuestión y **ordenó a las autoridades españolas la recuperación de las ayudas concedidas**.

La segunda decisión se refería a las adquisiciones de participaciones en sociedades establecidas fuera de la Unión y fue adoptada el 12 de enero de 2011. En términos semejantes a los de la primera decisión, se declaró incompatible con el mercado interior la medida en cuestión en la parte en que se aplicaba a las adquisiciones de participaciones fuera de la Unión y **se ordenó a las autoridades españolas recuperar las ayudas** concedidas.

El 17 de julio de 2013, la Comisión incoó un nuevo procedimiento de investigación formal, a propósito de una nueva interpretación administrativa, adoptada por España, que a su juicio **ampliaba el ámbito de aplicación** del régimen fiscal español inicial, incluyendo en él las adquisiciones indirectas de participaciones.

Este procedimiento —en el que la Comisión requirió a las autoridades españolas para que **suspendieran la concesión de toda ayuda ilegal** en aplicación de la nueva medida fiscal— finalizó con la adopción de una Decisión de 15 de octubre de 2014. En ella la Comisión concluyó que la nueva medida fiscal, que abarca las adquisiciones indirectas de participaciones en sociedades no residentes a través de la adquisición de participaciones en sociedades holding no residentes, también constituía una **ayuda de Estado incompatible con el mercado interior** que, además, había sido **ejecutada infringiendo lo dispuesto en el Tratado de Funcionamiento de la Unión Europea** (TFUE).

Por consiguiente, ordenó a las autoridades españolas que recuperasen las ayudas concedidas. El 7 de noviembre de 2014, el Tribunal General dictó dos sentencias contra el **Santander y Autogrill España** en las que anuló las dos primeras decisiones por considerar que **el régimen fiscal español no cumplía todos los requisitos acumulativos exigidos por el Derecho de la Unión** para declarar la existencia de una ayuda de Estado.

Concretamente, se estimó que no era una medida selectiva porque no podía **«favorecer a determinadas empresas o producciones»**, sino que era aplicable a cualquier empresa española que hubiera adquirido una participación de al menos un 5% en una sociedad extranjera y la hubiera poseído durante un período ininterrumpido de al menos un año.

No se dirigía, pues, a ninguna categoría particular de empresas o producciones, sino que se aplicaba a una categoría de operaciones económicas. El régimen era independiente de la naturaleza de las actividades de la empresa adquirente y no excluía de sus beneficios, ni de

hecho ni de derecho, a ninguna categoría de empresas.

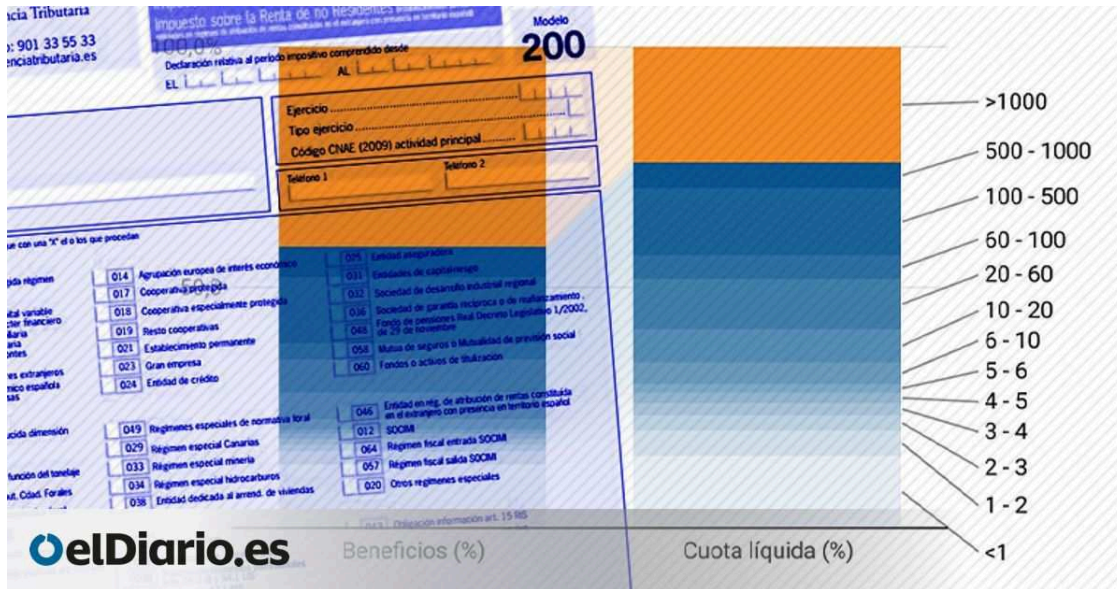
En 21 de diciembre de 2016, el **TJUE anuló las sentencias** del Tribunal General, por considerar que no había aplicado correctamente el criterio de la selectividad y le devolvió los asuntos para que los juzgara de nuevo. El Tribunal General volvió entonces a examinar esos asuntos y otros que habían quedado suspendidos a la espera de la decisión del Tribunal de Justicia, en los que se impugnaba o bien la primera Decisión de la Comisión, o bien la segunda.

En sus sentencias de 15 de noviembre de 2018, **el Tribunal General confirmó las Decisiones de la Comisión**. Santander, otras grandes empresas como Deutsche Telekom, Autogrill, Prosegur, Sigma Alimentos, Axa, Santusa y el Estado español recurrieron en casación ante el Tribunal de Justicia esas sentencias del Tribunal General de 15 de noviembre de 2018. Hay en juego mucho dinero. Lo sorprendente es que, nuevamente, **España vuelva a recurrir sentencias que afectan a empresas privadas y al Santander** sobre medidas que, según la Comisión Europea, son ilegales.

La desigualdad en el impuesto de Sociedades: las grandes empresas pagan hasta una cuarta parte que las pymes

original

elDiario.es depende de ti Este mes ya has leído más de diez noticias. Necesitamos tu apoyo para mantener elDiario.es. Pero si tus ingresos son muy bajos, tenemos para ti una cuota gratuita. [Más información Hazte socio/a](#) Cancela los pagos cuando quieras [No puedo pagar](#) Ya soy socio. [Iniciar sesión](#)



¿Qué supone establecer un tipo mínimo efectivo en el impuesto de sociedades?

original

elDiario.es depende de ti Este mes ya has leído más de diez noticias. Necesitamos tu apoyo para mantener elDiario.es. Pero si tus ingresos son muy bajos, tenemos para ti una cuota gratuita. [Más información Hazte socio/a](#) Cancela los pagos cuando quieras **No puedo pagar** Ya soy socio. [Iniciar sesión](#)



Informativo Noche

desvelan una forma de actuar de las grandes fortunas que es necesario destapar. Imprescindible. Buenas tardes



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=524131651

AYUDAS EUROPEAS

PUESTA EN MARCHA

La recuperación económica pasa por el uso eficiente de los fondos europeos

► Un informe elaborado por Esade propone optimizar la labor de gestión de las administraciones públicas

► Recomienda una política económica centrada en fortalecer el tejido productivo y evitar las quiebras

SV / EP

Un informe realizado por la escuela de negocios Esade urge al Gobierno a «apostar por las reformas estructurales postergadas desde hace tiempo» en la gestión de los fondos europeos, tanto en el ámbito de mercado laboral, fiscalidad y pensiones, como en el de capital humano, educación y políticas activas de empleo, a fin de recuperar puestos de trabajo.

Además, pide dedicar mayor esfuerzo a «mejorar la transparencia de la selección de proyectos para asegurar la máxima rentabilidad en la inversión», ya que apunta la existencia del riesgo de que una rápida ejecución termine con la selección de proyectos subóptimos. Para lograrlo, proponen optimizar la labor de las administraciones públicas dotándolas de los medios técnicos y humanos



que sean necesarios y avanzar en la búsqueda de consensos a escala estatal y territorial.

En cuanto a las empresas, el documento recomienda medidas de política económica para frenar la pérdida

► **La reactivación de la economía no será igual en todos los países**

de tejido productivo a medida que se retiren las ayudas que se han concedido durante los últimos meses.

ASÍNCRONÍA. Los responsables del informe aseguran que «la recupe-

ración no se va a dar de forma sincronizada en todo el mundo» y que los factores determinantes para ella serán el control sanitario de la pandemia y las políticas económicas utilizadas. Las economías occidentales se beneficiarán de las políticas monetarias expansivas de sus bancos centrales y del aumento del gasto de sus gobiernos, que han creado unas condiciones financieras favorables.

Por su parte, las economías emergentes son más vulnerables y su recuperación dependerá de las reservas de divisa, del plazo de vencimiento de su deuda pública y de sus riesgos particulares. En este sentido, el informe elaborado por Esade avanza que, en unos cinco años, el nivel de producción será un 3% inferior al previsto antes de la crisis en las economías desarrolladas; un 4,5% menor en las emergentes y en desarrollo; y hasta un 6% en el caso de aquellos países más pobres.*

La banca financiará la rehabilitación de edificios al calor de los fondos europeos

Jesús Travieso • original



La banca financiará la rehabilitación de edificios al calor de los fondos europeos

El dinero repartido por la Comisión Europea que se destinará a [mejorar la eficiencia energética de las viviendas](#) y bloques de pisos del país contará con el respaldo económico del sector privado. **Los bancos se sumarán a las políticas que impulsará el Gobierno para subvencionar esas renovaciones de edificios** que forman parte de los objetivos marcados por Bruselas para recibir el maná europeo. Esto supone que las entidades dotarán de financiación tanto a las comunidades de vecinos como a las administraciones que pretendan las subvenciones, según ha podido confirmar **La Información** de fuentes del sector. Algo que se concretará con la **puesta en marcha del Real Decreto que contendrá esas ayudas**, cuya aprobación es "inminente", según explican fuentes gubernamentales.

Esto permitirá a los interesados tener la **liquidez suficiente para hacer un presupuesto y presentar un proyecto** en el que se incluya el plan de obras necesarias. Los bancos respaldarán esos recursos que se necesitarían para adecuarse al plan que impulsa el Ministerio de Transportes. El cual estará **dotado con más de 3.400 millones de euros** para fomentar la rehabilitación de **más de siete millones de viviendas antes de 2050**. Un objetivo "complicado", como admiten fuentes del departamento de la ministra Raquel Sánchez. Pero que se quiere impulsar con estas subvenciones. Para conseguirlo, tendrían que estar **rehabilitándose al menos 200.000 viviendas cada año en 2030**.

La implicación final de la banca se decidirá tras las **negociaciones que se están produciendo entre representantes de las entidades financieras y el Ejecutivo**, como ha podido saber este medio. Según las fuentes del sector consultadas, en esas conversaciones se están definiendo los protocolos y programas de financiación en los que intervendrán las entidades. También se está discutiendo el **mecanismo por el que canalizarán esos fondos europeos**, destacan las mismas fuentes. Todo el proceso está a expensas de ese Real Decreto tan esperado donde las ayudas para rehabilitar edificios serán las protagonistas. Un texto que "determinará la articulación de la colaboración público-privada" y que "será extenso y complejo", anticipan fuentes bancarias.

La decisión de la banca de sumarse a esta labor está motivada por la aparición de los fondos europeos. La garantía que da **un dinero que llega de Bruselas y que contará con el aval del Estado** es lo que motiva que ahora apenas vean riesgos en dichas operaciones. Esto supone

un giro con respecto a hace unos años, según fuentes del Gobierno central. Antes, las entidades no se involucraban todo lo suficiente en la rehabilitación de viviendas porque **no confiaban del todo en la solvencia de las comunidades de vecinos**, aseguran estas fuentes. "Habrá mucho volumen de solicitudes para hacer las obras de eficiencia, y eso hace que el riesgo se reduzca", anticipan las fuentes gubernamentales consultadas.

Los grandes bancos garantizan su compromiso

Ese nivel de implicación del sector bancario con la rehabilitación es algo por definir, ya que continúan esperando la aprobación del Real Decreto. Pero las grandes entidades consultadas por **La Información** aseguran que ya están preparándose para ello. Una de ellas es **Banco Sabadell**, que anuncia que se involucrará "al 100%" para ayudar a **"la elevada cuota de comunidades que tenemos como clientes"**, destaca su directora de Fondos Europeos, **Carmen Urraca**, en conversación con este diario. Como explica Urraca, su firma ya tiene diseñado "un préstamo para las comunidades de propietarios, con condiciones competitivas y que se ajustan al proyecto y las inversiones que quieran realizar". **"Estamos siendo conscientes de que este es un foco de negocio claro gracias a los administradores de fincas**. Y tenemos una actitud proactiva", destaca la alta directiva.

Banco Santander también anuncia que se incorporará a financiar a las comunidades al calor de esos fondos europeos para renovación de inmuebles. Fuentes de la entidad que preside Ana Botín destacan que **"disponemos de servicio y ofertas para ello"**, además de que ya están estudiando "otras propuestas adicionales para los clientes". **"Estamos presentes y estaremos más"**, inciden las mismas fuentes. Una posición que comparten en **Bankinter**, que asegura que dará **"soporte financiero en este ámbito de forma consistente"**. La firma que lidera María Dolores Dancausa recuerda que ya tiene acuerdos con el Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) para financiar proyectos de rehabilitación en municipios.

El reto de los bancos será el de **"convencer a aquellos que no vean claro meterse en ese plan y esas obras"**, como señala Carmen Urraca desde Banco Sabadell. Por eso, espera que las administraciones "fomenten esta actividad para dejar claro a la gente que **esto les va a suponer un ahorro** y que tiene como fin reducir la huella de carbono". Las fuentes del sector consultadas destacan a la vez que **las administraciones también están pendientes de la decisión del Consejo de Ministros** para rehabilitar los edificios públicos.

Simón vs. Martín: a Pedro Sánchez no le llegan los Fondos Europeos y Bruselas cortará el grifo

Hugo Pereira Chamorro • original

Como cada sábado a las 20:00 horas, Hugo Pereira conduce 'Clave Editorial' en el canal de Periodista Digital en Youtube. La actualidad, tanto nacional como internacional, el debate y el análisis minucioso de temas que nos afectan a todos, son la columna vertebral de un programa que tiene la vocación de convertirse en su programa de cabecera de información y entretenimiento.

En el debate de 'Clave Editorial', el economista Fran Simón y el periodista Ricardo Martín han sufrido un intrincado encontronazo a costa de los Fondos Europeos y el anuncio de Bruselas de que 'cortará el grifo' en detrimento del brutal gasto público que el Gobierno Sánchez pretende mantener a pesar de la crisis económica y la desorbitada deuda que tenemos.

Entre asesores, Ministerios y políticas ideológicas, tenemos el Gobierno más grande y caro de la Historia, cuyo producto es un déficit y deuda pública sin precedentes que ni tan siquiera podemos encontrar en la crisis del 2008.

Porque no solamente la factura de la luz está en máximos históricos, sino que también lo está el desempleo (España es el país europeo con más paro de toda Europa) y sobre todo el desempleo juvenil. También está en máximos el empobrecimiento de la población española (tenemos más de 12 millones de personas en riesgo de pobreza extrema) o la cada vez más baja inversión extranjera directa (1 de cada 3 euros que los inversores destinaban a nuestro país hace tres años, ahora se ha esfumado).

GRAN SELECCIÓN DE OFERTAS MULTI-TIENDA

ACTUALIZACIÓN CONTINUA

QUEREMOS SEGUIR SIENDO UN MEDIO DE COMUNICACIÓN LIBRE

Buscamos personas comprometidas que nos apoyen





Banca y Gobierno estudian dar créditos avalados por el Estado a algunos proyectos vinculados a los fondos UE

Elena Lozano • [original](#)

Avances en las negociaciones entre la banca y el Gobierno sobre los fondos europeos. Ambas partes **mantienen desde hace meses conversaciones sobre el papel que puede tener el sector financiero en la canalización de los fondos del programa *Next Generation EU*, como avanzó EL ESPAÑOL-Invertia**, y en estos momentos estudian la puesta en marcha de **financiación adicional** a los fondos para determinados proyectos, particularmente en **el ámbito de la rehabilitación de vivienda**, según ha podido saber este periódico. E, incluso, se habla de poner en marcha **garantías públicas** en algunos casos para que la banca no corra con todo el riesgo de la financiación, entre otras iniciativas.

La colaboración entre los bancos y el Gobierno en la canalización de los fondos para la rehabilitación de vivienda, uno de los principales ejes del *Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia*, es el aspecto de la negociación en el que se ha avanzado más, aunque aún no se ha cerrado ninguna decisión, según explican varias fuentes del sector a este periódico.

La estrategia del Ejecutivo para la distribución de estos fondos, que ya han comenzado a llegar y que sumarán unos 70.000 millones de euros solamente en subvenciones, a los que se añadirán después los préstamos, contempla una tipología muy variada de proyectos, de forma que las vías de colaboración entre los bancos y el Gobierno van a ser también muy numerosas.

Es por eso que las decisiones que vayan tomando los representantes de la banca y del Gobierno para colaborar no se aplicarán de forma general a todos los ámbitos del *Plan*, sino que **se irá viendo la mejor vía para cada tipo de proyecto**, añaden fuentes del sector.

Así, en algunos la banca pondrá su granito de arena con la gran capilaridad de la que dispone por su red de sucursales, mientras que en otros será necesario que adelante los fondos, que ponga a disposición financiación adicional o que aporte su experiencia para evaluar proyectos.

José María Roldán, presidente de la Asociación Española de Banca (AEB).

En el caso concreto de **algunos proyectos** del eje de la **rehabilitación de vivienda**, al que se destinarán **4.450 millones de euros**, se estudia que los fondos se complementen con financiación adicional de procedencia privada y, en esos casos, se está valorando la puesta en marcha de garantías públicas para que la banca no asuma todo el riesgo, explican fuentes del sector.

Este extremo se valora para determinados proyectos, de manera que algunos se podrán cubrir únicamente con las subvenciones o los préstamos del programa *Next Generation EU* y otros, aunque requieran financiación adicional, no contarán con aval, puntualizan estas fuentes. Y, en todo caso, se trata de algo que se está estudiando, pues **de momento no hay ninguna decisión tomada**.

José María Méndez, director general de CECA.

El Gobierno y el sector **iniciaron** el pasado mes de mayo sus conversaciones formales sobre el papel de la banca en la canalización de los fondos europeos, como contó EL ESPAÑOL-Invertia, aunque, con el verano de por medio, los contactos se han ido desarrollando con mucha calma.

Ahora, pasado agosto y cuando el Gobierno está a punto de solicitar el segundo pago de los fondos (tras **recibir 9.000 millones el pasado julio**), se han retomado con más fuerza y ya hay iniciativas como esta sobre la mesa, aunque por el momento no se han tomado decisiones definitivas.



Precisamente, hace unos días **Gonzalo García Andrés**, secretario de Estado de Economía y Apoyo a la Empresa, explicaba en un foro bancario que **"no hay una única vía de participación de los bancos en el despliegue del plan"**, sino que "son muchas las vías en las que el sector financiero va a participar", con el objetivo de que los fondos europeos tengan "la más alta" rentabilidad económica y social.

El *número dos* de Calviño puso el acento en que la banca puede aportar, además de financiación adicional o adelantos de los fondos, su experiencia en digitalización (proceso que está marcando la transformación actual del sector), así como su conocimiento y acceso a pequeños municipios.

De hecho, **"gran parte de la actividad del sector en los próximos años va a estar conectada con el desarrollo del Plan [de Recuperación, Transformación y Resiliencia]"**, como apuntó García Andrés durante su participación en el Encuentro del Sector Financiero organizado la pasada semana por Deloitte, ABC y la Sociedad de Tasación.

El interés de contar con la banca no solo llega desde el Gobierno, sino también desde Bruselas, que **está reforzando los lazos con el sector financiero y sondeando el interés de bancos y aseguradoras para participar en las emisiones de deuda necesarias para financiar el Plan.**





ÚLTIMAS NOTICIAS INVESTIGACIÓN POLÍTICA ISLAS ECONOMÍA TURISMO PART FORANA SUCESOS DEPORTES

POLÍTICA

Armengol desvía al catalán y la astrofísica fondos europeos destinados a combatir la emergencia económica

- ✓ Destina fondos del plan europeo Next Generation a un programa de inversiones de la Generalitat de Cataluña ara el fomento del catalán
- ✓ Concede 33 millones al programa de investigación de la Universidad Balear sobre ondas gravitacionales
- ✓ Estos proyectos no tienen nada que ver con el plan de inversiones de la UE para revitalizar la economía de las Islas



El rector de la UIB, Jaume Carot (izquierda) con la presidenta Armengol.

MIQUEL ÀNGEL FONT

04/10/2021 06:54 ACTUALIZADO: 04/10/2021 06:54



El Govern balear que preside la socialista **Francina Armengol** ha desviado fondos de la Unión Europea para la recuperación de la economía de las Islas a tres proyectos que no tienen nada que ver con la filosofía del Plan Estratégico de Inversiones. **Se trata de un proyecto relacionado con la promoción del catalán en la empresas y de otros dos relacionados con la astrofísica y el estudio de las ondas gravitacionales.** Tres proyectos que no cuadran en absoluto con lo que pretende el plan estratégico y que poco pueden aportar a la diversificación y recuperación de la economía. Tampoco tienen nada que ver con el programa europeo Next Generation, que aporta el dinero.

Dos de estos proyectos han sido adjudicados a dedo a la Universitat de les Illes Balear (UIB). Se destinan 20 millones a la creación de un Instituto de Física Gravitacional y trece a la construcción de una nueva sede para el Instituto de Física Interdisciplinar y Sistemas Complejos (IFISC).

Estos dos proyectos son fruto de la influencia que tienen en el Govern de Armengol determinados departamentos de la UIB, incluido el Rectorado. Además, los dos proyectos relacionados con la astrofísica se inscriben en

LO ÚLTIMO EN OKBALEARES

Diáspora mallorquinista: seis jugadores se marchan con sus selecciones

Armengol desvía al catalán y la astrofísica fondos europeos destinados a combatir la emergencia económica

El 70% de la planta hotelera de Mallorca estará cerrada en noviembre

«-- Volver al índice

el programa de Biotecnología y Biomedicina donde se contempla la creación del denominado Medtech Valley Bioib para la implantación de la inteligencia Artificial en la industria de la salud. **Los dos proyectos de física espacial no tienen absolutamente nada que ver la biotecnología.**

El Medtech Valley Bioib será un cluster de empresas de biotecnología e institutos de investigación de ingeniería biomédica, algo que sí está directamente relacionados con la diversificación de la economía balear y la creación de empleo. Lo llamativo es que se desvíen fondos de este proyecto al estudio de las ondas gravitacionales.

Resulta sorprendente que dentro del proyecto de biotecnología se haya incluido la creación de un Instituto Científico de Física Gravitacional valorado en 20 millones de euros, si bien la inversión prevista por los promotores, el Grupo de Investigación de Relatividad y Gravedad de la UIB, era de 35 millones.

El otro proyecto incluido en el desarrollo de la biotecnología es la construcción de una nueva sede para el Instituto de Física Interdisciplinar y Sistemas Complejos que contempla una inversión de 13 millones de euros.

En el Departamento de Física Gravitacional de la UIB está **Carles Bona**, diputado socialista en el Parlament e hijo la que fuera rectora de la UIB **Montserrat Casas**, ya fallecida. En el mismo departamento está **Jaume Carot**, rector de la UIB.

Estos dos proyectos nacieron en una reunión secreta, no se informó de la misma, celebrada en febrero de este año en el Parc Bit a la que asistieron representantes del Govern y profesores de la UIB. Se acordó entonces la creación del denominado Medtech. En esta misma reunión se dieron a conocer los dos proyectos de física gravitacional que se elevaban al Govern para incluirlos en el plan estratégico de inversiones con cargo a los fondos europeos del plan Next Generation.

En la reunión antes mencionada ya se especificó en el documento para la solicitud de ayudas que «la investigación en ondas gravitacionales es muy intensiva en supercomputación siendo necesario el uso de entre 500 y 1.000 procesadores en cada cálculo. Por ello, la creación de una infraestructura de supercomputación permitirá disponer no tan sólo de la necesaria capacidad que el estudio de ondas gravitacionales requiere sino que además la infraestructura será integrada en la red de supercomputación nacional y europea que facilitará la atracción de talento y de proyectos de investigación».

Es cierto que el departamento de estudio de las ondas gravitacionales, que dirige **Alicia Sintés**, goza de un gran prestigio a nivel internacional y que la puesta en marcha del supercomputador puede traer mucho talento científico a las Islas pero también es cierto que este proyecto no tiene nada que ver con la biotecnología, que es el programa de inversiones donde se ha inscrito.

El Departamento de Física de la UIB necesita un supercomputador y la UIB y el Govern se las han ingeniado para colar esta inversión en el plan estratégico de inversiones de la Unión Europea.

Más llamativo resulta aún la inclusión en el plan estratégico de inversiones 2030 la participación en un proyecto de la Generalitat de Cataluña para impulsar el uso del catalán en el sector empresarial. **Se**

Baleares en estado de alerta por lluvia, vientos y tormentas

Negueruela asegura que Baleares recuperará el PIB perdido por la pademia entre 2021 y 2022

ÚLTIMAS NOTICIAS

¿Es el momento de hipotecarme? Sí, las hipotecas están baratas y los bancos afilan el lápiz para negociar

Diáspora mallorquinista: seis jugadores se marchan con sus selecciones

Levántate OK: Cárdenas te cuenta la historia de un presentador y lo que le pasó al entrar en política

Armengol desvía al catalán y la astrofísica fondos europeos destinados a combatir la emergencia económica

Ábalos asistirá al congreso federal del PSOE pese a su defenestración

trata de la entrada de Baleares en el proyecto denominado Hub de Inteligencia Artificial y Tecnologías de la Lengua que pretende crear una infraestructura de voz para el catalán y un banco de datos lingüísticos digitales. Este proyecto es toda una concesión a las organizaciones catalanistas y se inscribe en el programa de digitalización del tejido productivo. La promoción del catalán mediante el uso de inteligencia artificial no guarda relación alguna con la digitalización del tejido productivo de las Islas. Este programa tiene un presupuesto de 2,5 millones aunque no se concreta qué cantidad se asignará al proyecto del catalán.

Los Fondos Europeos Next Generation se diseñaron como una oportunidad para invertir en proyectos de calado que impulsen la diversificación económica de regiones como Baleares y potencien la creación de empleo. También para que las Islas puedan fortalecer su principal motor económico, al mismo tiempo que busca abrirse a nuevos mercados. **Baleares recibirá 4.640 millones de Europa que se destinarán a 91 proyectos hasta 2030**, que la presidenta del Govern, Francina Armengol, no ha querido consensuar con los partidos de la oposición, PP, Vox, Ciudadanos y PI, y ni siquiera con sus socios de Unidas Podemos y Més.

TEMAS: [Catalán](#) • [Fondos europeos](#) • [Francina Armengol](#)

**HAZTE SOCIO
DE OKCLUB**



COMENTAR



[↑ IR ARRIBA](#)

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

ANÁLISIS

Por Salvador Arancibia

**La banca recupera
el optimismo
a pesar de las
incertidumbres **P17****

La banca recupera el optimismo a pesar de las incertidumbres

POR DESCANTADO

Salvador Arancibia

El inicio del curso parece estar caracterizado por el hecho de que los responsables de los bancos muestran un optimismo que hace meses no manifestaban, justo en un momento en el que en otras partes de la sociedad empiezan a surgir temores a que la salida de la crisis se vea entorpecida por el repunte de la inflación y los cuellos de botella que están teniendo lugar en algunas partes de la cadena de valor global. Parecería que los caminos divergen.

El optimismo de los bancos se puso de manifiesto estos días por anuncios hechos por algunas de las entidades y por las manifestaciones realizadas por los consejeros delegados de los principales bancos nacionales en el encuentro financiero organizado por Deloitte y Sociedad de Tasación con ABC.

Sin duda, el hecho de que desde el día 1 de octubre los bancos pueden volver a repartir dividendos entre sus accionistas sin un límite general sino en función de la sanidad de las cuentas de cada uno de ellos es uno de los motivos de ese optimismo.

Santander, por ejemplo, anunció tanto la retribución directa a los accionistas de una cantidad relevante como la indirecta derivada de un programa de compra de acciones para su amortización, lo que debería impulsar el precio de las mismas. BBVA ya comunicó hace meses que haría lo mismo, pero en este caso se debe no tanto a los resultados ordinarios generados, sino a las plusvalías obtenidas gracias a la venta de su filial en Estados Unidos. También anunció el pago de un dividendo en este mes.

La inflación, en la medida en que sea muy elevada, es un problema para el conjunto de la economía, pero si se mantiene en niveles *asimilables* es un factor positivo para las entidades financieras, en la medida en que esa situación se traslada a los tipos de interés. No es lo que ocurre ahora en la eurozona, a pesar de que la inflación está muy alta, pero sí lo que está pasando en otros países en los que Santander, por ejemplo, está presente.

José Antonio Álvarez, consejero delegado del grupo, señaló que en Brasil y México ya están subiendo los tipos, al tiempo que en el Reino Unido parece que hay ciertos movimientos que llevarán a ese camino y en Estados Unidos la **Reserva Federal** ya ha anunciado que, si no se fuerzan las cosas, los tipos empezarán a subir en 2022. Santander se beneficiará de estos

movimientos gracias a su diversificación geográfica.

En unas semanas los grandes bancos nacionales presentarán sus cuentas de resultados correspondientes a los nueve primeros meses del año y todo indica, por las palabras de sus responsables, que éstos van a seguir en la senda de la recuperación ya vista en los trimestres anteriores.

La morosidad sigue reduciéndose a pesar de los efectos de la crisis, debido, entre otras cosas, a que los préstamos con aval del **ICO** todavía tienen el período de carencia de amortización vigente y, por lo tanto, las tensiones para repararlos son mucho menores.

Además, y lo señalaron entre otros **César González-Buena**, consejero delegado de Sabadell, y **Manuel Menéndez**, consejero delegado de Unicaja, a pesar del crecimiento de la inversión, los morosos están reduciéndose por encima de lo que se había previsto en los peores momentos de la pandemia.

Fusiones

Gonzalo Gortázar, consejero delegado de CaixaBank, puso el acento en las ventajas de la fusión llevada a cabo con **Bankia**: los ahorros de costes mediante la reducción de plantilla ("todas las salidas que se van a producir son voluntarias", dijo) y de oficinas, que serán mayores de los inicialmente previstos; las mayores capacidades de ingresos que facilita una operación de este tipo por conseguir aprovechar lo mejor de cada una de las dos entidades, y la posibilidad de ampliar la base de clientes y venta de productos y servicios financieros.

Por eso, sin duda, Gortázar fue muy taxativo al señalar que seguiría habiendo fusiones en el futuro dentro del mercado nacional, algo que posteriormente ratificó la subgobernadora del **Banco de España**, **Margarita Delgado**, al afirmar que el índice de concentración bancaria española se mantiene dentro de niveles moderados en comparación con los competidores europeos.

Pero donde el consejero delegado de CaixaBank puso más énfasis fue en lo referente a lo que considera una mejora de la reputación de los bancos por haber sido una pieza básica (mediante los créditos avalados y las moratorias dadas a empresas y particulares, entre otras cosas) para ayudar a que los efectos de la crisis no fueran tan devastadores como se pudo pensar inicialmente.

Gortázar recordó, como hace cada vez que puede, que la entidad que dirige tiene como objetivo conseguir buenos resultados no sólo para ser sostenible como negocio, sino también



José Antonio Álvarez, CEO de Santander.



Onur Genç, CEO de BBVA.



Gonzalo Gortázar, CEO de CaixaBank.

Los bancos españoles son más solventes ahora, pero ceden terreno frente a los europeos

El supervisor bancario pide prudencia a las entidades, ya que las incógnitas se mantienen

para poder devolver una parte sustancial de éstos a la sociedad a través de los dividendos que paga a su principal accionista, la **Fundación La Caixa**, que a su vez los distribuye desde sus variados programas asistenciales.

Más solvencia

El optimismo del sector fue ratificado, con algunos matices, por la subgobernadora del Banco de España, Margarita Delgado, al señalar que los bancos se han reforzado en solvencia y provisiones de manera suficiente para hacer frente a los riesgos derivados de la pandemia y que ello ha permitido que se levante la recomendación del **Banco Central Europeo** de no pagar dividendos a los accionistas.

Los matices vinieron al recordarles a los bancos que, si bien son ahora más solventes que hace dos años, el diferencial con sus competidores europeos ha aumentado en este tiempo, por lo que pierden terreno relativo. Aunque bien es verdad que esta cuestión debe matizarse por el hecho de que las entidades españolas utilizan, en general, menos modelos internos de medición de riesgos que los demás.

Delgado les recordó que "no deben tener prisa en recuperar provisiones ya hechas", porque las incertidumbres siguen siendo altas a pesar de la robustez de la recuperación económica y porque aún deben desaparecer los períodos de carencia de los préstamos avalados por el ICO.

También les puso otras dos tareas a los bancos: llevar a cabo todo el proceso de digitalización, que aún deben desarrollar y que exigirá fuertes inversiones, por lo que no debe equivocarse en los caminos elegidos, y que escojan bien también en el proceso de diversificación de ingresos por la vía de las comisiones.

En este sentido, Delgado dijo que el cobro de comisiones por servicios financieros efectivos prestados tiene sentido, pero que al tiempo las entidades están empezando a cobrar prácticamente por todo lo que hasta ahora había sido gratuito. Para la subgobernadora, ahí existe un riesgo de separación entre los clientes y las entidades que éstas deberían vigilar.

El 'edadismo' duplica el desempleo sénior hasta el 13% desde 2008

Los mayores de 55 avanzan progresivamente hacia el trabajo por cuenta propia

José Miguel Arcos MADRID.

El *edadismo* laboral, entendido como la discriminación que sufren los trabajadores mayores de 55 años, es uno de los principales factores que ha provocado que el paro la cohorte sénior se duplique, pasando del 5,82 previo a la crisis financiera de 2008, hasta el 12,75% que registró el INE en el segundo trimestre de 2021. Es uno de los principales reclamos que desprende el *Mapa de Talento Sénior*, el último estudio del mercado laboral sénior y la economía planteada presentado el Centro de Investigación Ageing-nomics, de Fundación Mapfre.

Este concepto, el *edadismo*, concluye que los mayores de 55 años son uno de los grupos vulnerables del mercado laboral, junto a los jóvenes, las mujeres y los inmigrantes. La duración del desempleo de este colectivo o el aumento del trabajo autónomo y el emprendimiento como única vía para seguir activo son las dificultades que se han agravado en las perspectivas de trabajo de los sénior desde el boom financiero de 2008. Según señala el centro de investigación dirigido por presidido por Juan Fernández Palacios, "en España corremos el peligro de que se instale la idea de que superar los cincuenta años es no tener futuro laboral".

El informe destaca que la población sénior en España aporta de un modo relevante al mercado laboral y la economía. De los 3,6 millones de españoles sénior que trabajan actualmente (19%), un total de 2,8 millones (8 de cada 10), lo hace por cuenta ajena, la mayoría en el sector privado y con contrato a tiempo completo (90%).

Precisamente, tal y como recoge el *think tank* de Fundación Mapfre, el mercado laboral la relevado a los

mayores de 55 años al trabajo por cuenta propia. Así, conforme avanzan los tramos de edad, mayor es el porcentaje de autónomos. Entre 55 y 59 años, hay 447.514 afiliados por cuenta propia en una balanza de 21,7 contra 78,3 a favor de los afiliados por cuenta ajena, que son más de 1,6 millones de trabajadores. Sucesivamente, se reduce el número total de trabajadores y aumenta el porcentaje de autónomos hasta el 72,7% (ver cuadro) hasta alcanzar un total de 900.000.

Igualmente, la tendencia en la variación de afiliación por cuenta aje-

El desempleo en mayores de 55 previo a la crisis de 2008 se situaba rozando el 6%

na de los sénior es positiva, frente a los jóvenes, entre 16 y 45, que registran tasas negativas.

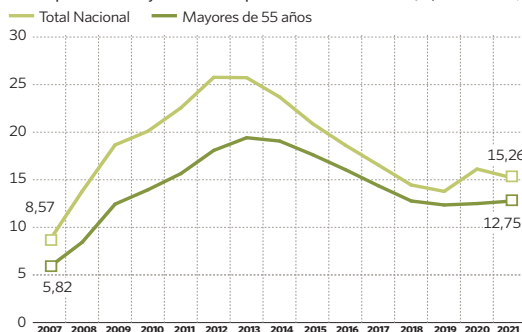
La presentación del estudio sobre la economía longeva contó con la clausura del ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá. El protagonista de la reforma de pensiones defendió la necesidad de reforzar los incentivos para fomentar la jubilación demorada como una de las medidas para garantizar la sostenibilidad del sistema de pensiones y aumentar la tasa de actividad sénior, en la que se encuentran las personas mayores de 55 años.

Escrivá, presente

Durante la clausura del acto, el ministro ha lamentado que la franja de población ocupada mayor de 55 años en España sea menor que en otros

Mercado laboral de la cohorte mayor de 55 años

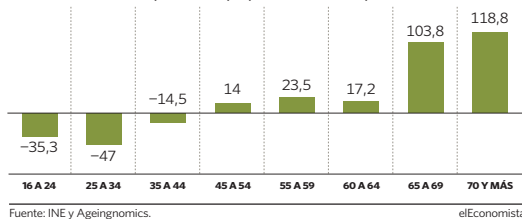
Desempleo en los mayores de 55 respecto a la media nacional (% IV trimestre)



Afiliación por tramo de edad

Tramo de edad	AFILIADOS POR CUENTA PROPIA	AFILIADOS POR CUENTA AJENA	TOTAL	AUTÓNOMOS (%)
55 a 59	447.514	1.610.953	2.058.465	21,7
60 a 64	331.514	990.740	1.322.254	25,1
65 a 69	93.927	95.104	189.031	49,7
70 y más	39.564	14.869	54.433	72,7

Variación de afiliación por cuenta propia (2008-2020) por tramos de edad (%)



Fuente: INE y Ageing-nomics.

elEconomista

países europeos y ha reconocido que es necesario un cambio en el "marco normativo" y también en el cultural para revertir esa situación.

Dicha reforma, que presentó el pasado jueves en el Congreso, pre-

tende desincentivar la jubilación anticipada y fortalecer que el trabajador posponga su retiro. De esta manera, se esperan "cambios sustantivos" para desincentivar esta decisión, sobre todo en aquellos

que percibirán las pensiones más altas.

Durante la clausura del acto, el ministro ha lamentado que la franja de población ocupada mayor de 55 años en España sea menor que en otros países europeos y ha reconocido que es necesario un cambio en el "marco normativo" y también en el cultural para revertir esa situación, aludiendo a la reforma de la Seguridad Social.

Reto sociodemográfico

El papel de Ageing-nomics radica en potenciar el valor de la economía planteada y la potente función productiva de los mayores de 55 en la economía de nuestro país, además del reconocido peso en el consumo.

Entre 2008 y 2020, el número de personas mayores de 55 años ha crecido en 2,9 millones, de los que 1,6 son población activa, un dato que se debe principalmente al retroceso de la fecundidad y la acentuación del envejecimiento, y que po-

Escrivá anunció cambios sustantivos para desincentivar la jubilación anticipada

ne de manifiesto que cada vez son más los sénior que emprenden y trabajan en España.

Ante la falta de oportunidades, la cohorte de mayores de 55 ofrece soluciones en base al emprendimiento y trabajo por cuenta propia. Unos 300.000 españoles sénior son directivos emprendedores, una cifra que tras la crisis de 2008 se ha incrementado y que está caracterizada por un colectivo que pone en marcha sus ideas de negocio más eficazmente que los jóvenes. También se trata de un grupo que aporta ventajas a la hora de emprender, entre ellas, tener redes más desarrolladas, posiciones financieras más fuertes, capacidad de movilizar recursos, dotar de legitimidad a sus proyectos y haber adquirido capital social durante su carrera profesional.

Funcas ve "muy difícil" que la economía española pueda crecer más de un 6% tras la revisión del INE

original



DREAMSTIME EXPANSION

La Fundación de las Cajas de Ahorros (Funcas) ve "muy difícil" que la economía española crezca más de un 6% este año, tras conocer la revisión a la baja del Instituto Nacional de Estadística (INE) en relación al crecimiento observado en el segundo trimestre del año, que pasó de un 2,8% intertrimestral en la publicación del avance previo a un 1,1%, en la nueva estimación.

La economista sénior de Funcas, María Jesús Fernández, ha señalado que esta **revisión de la cifra de PIB del segundo trimestre supone un vuelco "muy importante"** al escenario que Funcas estaba manejando con respecto a la recuperación de la economía a l

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

El Gobierno prepara una subida del salario mínimo a 1.000 euros en 2022

PACTO NO ESCRITO CON LOS SINDICATOS La vicepresidenta Segunda, Yolanda Díaz, acordó con CCOO y UGT un incremento de 35 euros el próximo año, a cambio de que aceptasen la subida de 15 euros este año.

M.Valverde, Madrid
 La vicepresidenta Segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, planteará cuando corresponda en el diálogo social, este mismo trimestre, que el salario mínimo interprofesional (SMI) suba 34 ó 35 euros en 2022, exactamente. Hasta los 999 ó 1.000 euros mensuales, con un incremento del 3,5% respecto a los 965 euros del último cuatrimestre de este año. En términos anuales, por catorce pagas, el SMI pasaría así de 13.510 euros a los 14.000 euros.

Es el resultado del pacto al que llegó Díaz el pasado 16 de septiembre con los sindicatos CCOO y UGT. El acuerdo, que no está escrito, es que las centrales aceptaron subir a 15 euros el SMI en el último cuatrimestre de 2021, hasta los 965 euros al mes, a cambio del compromiso del Gobierno de que en los dos próximos años –hasta 2023– la renta llegue al 60% del salario medio. Hoy por hoy, 1.049 ó 1.050 euros al mes, según confirmaron las diferentes fuentes gubernamentales y sindicales, consultadas por EXPANSIÓN.

La comisión de expertos, nombrada por Yolanda Díaz, que analizó la subida del SMI, recomendó “retrasar la parte principal del aumento [de la renta] en los años 2022 y 2023”. Esto se traduce en las siguientes cifras: un incremento de 15 euros en 2021, lo que, en términos relativos, supone un incremento del 1,6%, hasta los 965 euros.

En segundo lugar, en 2022, dentro de la horquilla correspondiente, los expertos recomiendan al Gobierno escoger la senda central, con un incremento adicional de 31 euros, lo que supone un 3,2% más respecto a 2021. Sin embargo, el plan del Gobierno y de los sindicatos es fijar una subida del 3,5%, lo que significa 34 euros más. Así, hasta los 999 euros, muy cerca de los 1.000 euros al mes, como quieren los sindicatos y que tanto han reivindicado en los últimos años.

Es más, el objetivo central de CCOO y UGT es colocar en esta cifra el salario mínimo en toda la economía. Tanto en el sector público, como en el sector privado. De hecho, el últi-



La vicepresidenta Segunda del Gobierno, Yolanda Díaz, con los dirigentes de CCOO, Unai Sordo, y de UGT, Pepe Álvarez.

mo acuerdo sobre la negociación colectiva que CCOO y UGT firmaron en 2018 con las patronales CEOE y Cepyme recogía esta aspiración de las centrales. Acuerdo que no se ha cumplido en muchísimas empresas. Entre otras cosas, por los efectos económicos de la crisis del coronavirus.

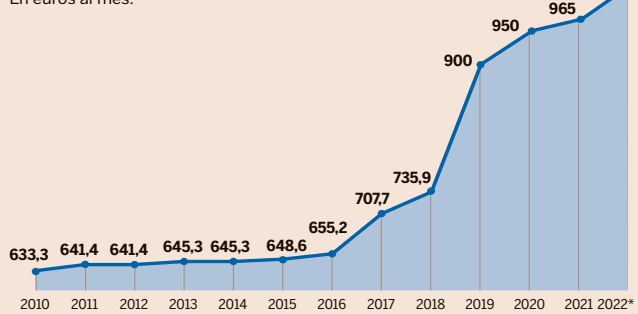
Unai Sordo

Ya el secretario general de CCOO, Unai Sordo, el 16 de septiembre pasado, el día del acuerdo sobre el SMI, intentó que quedase por escrito el compromiso del Gobierno de llegar a 999 ó 1.000 euros, en 2022, y a 1.049 ó 1.050, en 2023. Sin embargo, Díaz y Pepe Álvarez, el secretario general de UGT, le convencieron para dejar el compromiso de palabra, y no escrito. La razón es la siguiente. El rechazo de los presidentes de CEOE, Antonio Garamendi, y de Cepyme, Gerardo Cuerva, ante la subida del SMI a 965 euros, en 2021, podría haber sido mucho más fuerte, si ven también que hay un compromiso para que el SMI suba a 1.000 euros en 2022, y a 1.049, en 2023.

Pero la vicepresidenta primera y ministra de Economía, Nadia Calviño, ha reconocido públicamente que autorizó el acuerdo con los sindicatos.

EVOLUCIÓN DEL SALARIO MÍNIMO INTERPROFESIONAL

En euros al mes.



Expansión

Fuente: Ministerio de Trabajo y Economía Social

Sin embargo, a la opinión pública sólo trascendió un comunicado del Gobierno, CCOO y UGT con el compromiso de acercar el SMI al 60% del salario medio en 2023. Pero no las cifras.

Además, el Gobierno es consciente de que Garamendi y Cuerva tienen que reaccionar ante las presiones internas que hay en sus organizaciones para responder a la subida del SMI. Sobre todo, los sectores que tienen mucha mano de obra que trabajan con esta renta. Por ejemplo, los sectores de la limpieza, seguridad,

de atención a otras empresas. Incluso, la subida del Salario Mínimo en el conjunto de la economía puede afectar directamente a la negociación colectiva en el sector privado.

El SMI fija las retribuciones de 1,5 ó dos millones de trabajadores, pero su escalada paulatina está empezando a influir en los convenios. La razón es la siguiente: si el Gobierno sube constantemente el sueldo más bajo de la economía, empieza a acercarse al salario mínimo de convenio. En consecuencia, los sindicatos no tardarán en pedir su subida

en las mesas de negociación. Por todas estas razones, Garamendi acusa al Gobierno de “reventar el diálogo social y la negociación colectiva”. Incluso, los empresarios temen que muy pronto el salario mínimo influya en las condiciones laborales de cuatro millones de trabajadores, cuando, ahora, los afectados, directamente, están entre 1,5 y dos millones.

Así, Pedro Fernández Alén, presidente de CNC, la patronal de la construcción, sostiene lo siguiente: “En la construcción la media del salario mínimo de convenio es supe-

El Gobierno ya ha trazado que el SMI debe acercarse a los 1.050 euros en 2023, que es año electoral

Trabajo evitó dejar por escrito un acuerdo que hubiese enfadado más a los empresarios

rior al que fija el Gobierno. Sin embargo, no cabe duda de que el incremento que decide el Ejecutivo impulsa los salarios de todas las categorías profesionales. Los sindicatos ya tienen de dónde partir en la negociación del convenio”.

Por esta razón también, los empresarios reclaman al Gobierno que esta renta pueda dividirse por comunidades autónomas. Por ejemplo, el nivel de vida que hay en las comunidades autónomas más ricas es más elevado que en las menos ricas o más pobres. El SMI es más bajo que el salario medio en el País Vasco, Madrid, Navarra, Cataluña. O, incluso, Asturias y Cantabria. Todas ellas tienen una importante presencia de los salarios industriales y más tejido productivo cualificado. Madrid tiene también la presencia del Gobierno central, lo que supone una prima para la atracción de la inversión exterior.

Salarios regionales

Sin embargo, en diez comunidades autónomas el SMI ya es superior al 60% del salario medio. Así ocurre en Andalucía, Aragón, Castilla-La Mancha, Castilla y León, la Comunidad Valenciana, las Islas Baleares, Islas Canarias, Extremadura, Galicia o Murcia.

En algunas de ellas hay una elevada despoblación. En otras, es muy importante la presencia del sector turístico y las actividades vinculadas al mismo. También es notoria la presencia de la construcción y la agricultura. Todos ellos sectores con salarios más bajos que la industria. Por lo tanto, es más fácil que el salario mínimo que fija el Gobierno supere al 60% de la retribución media de la comunidad autónoma. Así, CEOE explica que no es justo que los empresarios de estas comunidades autónomas tengan que subir el SMI en la misma proporción que en las regiones más ricas. Hay que recordar también que la subida de esta renta también eleva los costes de personal de las administraciones y, por tanto, eleva el gasto del Gobierno.

Editorial / Página 2

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Europa baja Sociedades y la media ya es tres puntos inferior al tipo español

Las tasas impositivas promedio del entorno caen del 22,8% en el año 2018 al 21,8% de 2021

Turquía es el único país que ha subido los tipos y alcanza el 25%, el mismo que mantiene España

Ignacio Faes MADRID.

Las economías europeas han optado por bajar o mantener su impuesto sobre Sociedades en los últimos tres años. Durante este tiempo, hasta seis países han bajado sus tipos. De este modo, la tasa impositiva promedio de todos los países europeos ha disminuido del 22,8% en 2018 al 21,8% en 2021. Esta media se sitúa ya 3,2 puntos por debajo del tipo español, que se mantiene en el 25%.

Según los últimos informes de la Unión Europea y la OCDE, Bélgica, Francia, Grecia, Luxemburgo y Noruega, Suecia y Suiza han reducido sus tipos en el Impuesto sobre Sociedades. El resto los han mantenido, salvo Turquía que ha subido tres puntos sus tasas y se equipara con el impuesto español.

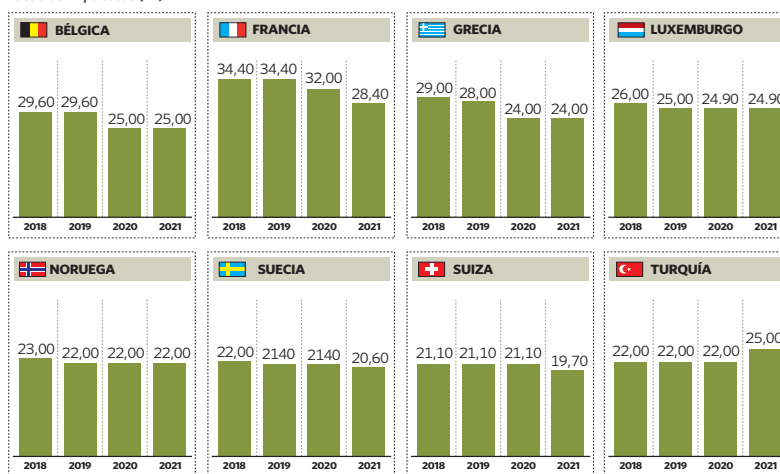
Francia ha firmado la mayor bajada de los países del entorno. Según los datos de la Comisión Europea Francia aplica ahora una tasa impositiva corporativa máxima estándar del 27,5% y un recargo del 3,3%, lo que da como resultado una tasa legal combinada del 28,41 por ciento.

En 2017, Francia impuso una sobretasa temporal única sobre los beneficios corporativos de las empresas con ingresos superiores a 250 millones de euros a una tasa del 10,7%. Esta sobretasa se eliminó en 2018, lo que redujo la tasa legal combinada máxima del 44,4% en 2017 al 34,4%. Francia tiene nuevos recortes de tasas programados, que conducen a una tasa combinada de 25,8% en 2022.

Por otra parte, Grecia redujo su tasa corporativa del 29% al 28%. Después, la recortó de nuevo has-

Los cambios en el Impuesto sobre Sociedades en Europa

Tasas de impuestos (%)



Fuente: Comisión Europea y OCDE.

elEconomista

tasa impositiva corporativa representativa del gobierno subcentral cayó del 14,4% al 12,9%.

Turquía es el único país europeo que ha subido los tipos. En 2018, el país aumentó su tasa legal del 20% al 22% para 2018, 2019 y 2020. Este mismo año, la subió aún más al 25%, la misma que mantiene España para su territorio.

Thomas Locher, analista de la Tax Foundation, destaca que "las tasas de impuesto sobre la renta corporativas estatutarias combinadas capturan las tasas del impuesto sobre la renta corporativa central y subcentral". El fiscalista explica que "las tasas impositivas legales no reflejan necesariamente la carga impositiva real de una empresa, ya que no capturan ajustes en la base im-

Francia tiene nuevos recortes de tipos programados para implantar el año que viene

Sánchez aboga por subir las tasas

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, abogó este viernes por una fiscalidad "más justa" como base para tener unos "servicios públicos potentes" e incluyó en ella la apuesta por un impuesto de sociedad el 15% como mínimo. "Necesitamos recursos económicos, una fiscalidad justa y suficiente y estable" para tener un "Estado Democrático y de Bienestar fuerte", dijo.

ta dejarla en el 24%. Por otro lado, Luxemburgo también la ha bajado. La tasa combinada del impuesto sobre la renta de las sociedades del

país se ha reducido gradualmente desde el 27,1% en 2017 al 26% en 2018, el 25% en 2019 y el 24,9% en 2020.

Noruega redujo su tasa impositiva para las sociedades del 24% en 2017 al 23% en 2018 y al 22% en 2019. Suecia legisló una disminución en su tasa impositiva corporativa, del 22% en 2018 al 21,4% en 2019. En 2021, Suecia redujo aún más la tasa impositiva del impuesto sobre Sociedades al 20,6%.

Por otra parte, el tipo combinado del impuesto sobre Sociedades de Suiza cayó del 21,1% al 19,7% en 2021. Si bien la tasa impositiva corporativa del gobierno central se mantuvo sin cambios, en el 8,5%, la

positiva". A su juicio, "las tasas efectivas del impuesto sobre la renta de las sociedades, por otro lado, reflejan tanto las tasas impositivas legales como las disposiciones que afectan la base imponible, como las desgravaciones de capital, los métodos de valoración de inventarios o las normas fiscales internacionales".

El tipo efectivo español se situó en 2018, uno de los últimos años con datos sin el efecto de la pandemia, en el 21,3% sobre la base imponible agregada, según los datos de la Agencia Tributaria.

MARINA SERRANO

Presidenta de la patronal eléctrica, Aelec

«La intervención transmite que en España las reglas cambian en cualquier momento»

CARLOS SEGOVIA / VÍCTOR MARTÍNEZ MADRID

Marina Serrano ha pasado la mayor parte de su vida laboral vinculada a la regulación del sector energético, tanto en la antigua CNE como en Red Eléctrica. Actualmente es presidenta de la patronal Aelec y defiende a las eléctricas frente a un hachazo regulatorio que considera inédito.

Pregunta.— ¿El Real Decreto Ley marca un antes y un después en las relaciones entre Gobierno y sector?

Respuesta.— Supone una intervención en el mercado con unas consecuencias más profundas y peores de las que pueden parecer. Compartimos su preocupación sobre los elevados precios del mercado mayorista, pero las medidas suponen un cambio en las reglas del mercado. La minoración de los supuestos beneficios se basa en algo que no es real y tiene unas importantísimas consecuencias en la cuenta de resultados de las empresas.

P.— ¿Hasta el punto de que se pueden frenar inversiones y el desarrollo de las renovables?

R.— El modelo eléctrico viene fijado desde el año 1997 por normas europeas y no se puede cambiar. El incremento de los precios es consecuencia de causas ajenas como el aumento elevadísimo del gas y de los derechos de CO2. Esto afecta a todos los países europeos, y el único país que ha adoptado unas medidas de este tipo ha sido España. Son poco ortodoxas, inadecuadas y crean inseguridad jurídica. Y, efectivamente, al crear esa inseguridad jurídica ha llamado la atención de todos los fondos, que han alertado de esta situación. España necesita 58 nuevos gigavatios de energía renovable hasta 2030, y el 80% de esa inversión es privada. Se necesita un marco estable y sin alteraciones para que venga esa inversión.

P.— El recorte está concentrado en unas empresas concretas. ¿Sólo estas dejarán de invertir?

R.— El marco jurídico es muy importante y efectivamente afecta directamente a unas empresas concretas. Pero... ¿Quién dice que esto no se va a volver a producir? Además, afecta también a renovables con contratos firmados... Es una alteración del marco, que es importantísimo para las empresas afectadas. Se transmite la posibilidad de que se cambien las reglas de juego en cualquier momento.

P.— ¿Qué opinan de la carta de aclaración publicada por Transición Ecológica días después del RDL?

R.— La aclaración también es poco ortodoxa. ¿Qué naturaleza jurídica tiene? No es un desarrollo reglamentario, ni la modificación de un RDL... No sabemos qué valor va a tener en el futuro. Además, obliga a hacer una declaración responsable uno a uno de los contratos que se hayan

«El plan del Gobierno es poco ortodoxo, inadecuado y crea inseguridad jurídica»

«Las medidas ya han alertado a los fondos y se necesita de la inversión privada»

firmado para excluirlos de la minoración.

P.— ¿Es legal que una empresa privada como Red Eléctrica analice todos los contratos de la competencia?

R.— Es complicado. Es una sociedad mercantil y que cotiza, pero tiene unas funciones vinculadas a garantizar el suministro. Esta, en concreto, es inédita.

P.— Algunas eléctricas ya están avisando de que trasladarán el coste del



recorte a grandes clientes...

R.— Depende de la estrategia comercial de cada empresa. La medida incide de forma directa en contratos ya firmados. El 75% de la energía para el año 2022 estaba firmado a precios de 50-60 euros por megavatio hora, muy inferiores a los del mercado. La minoración afecta muy seriamente a la sostenibilidad de esos contratos, que tendrán resultados negativos.

P.— Aelec ha alabado medidas de este Gobierno. ¿Por qué un cambio tan drástico?

R.— La asociación y las compañías integradas están a favor de todas las medidas que busquen la descarbonización para cumplir los objetivos marcados por Bruselas. La electrificación es el camino para la descarbonización. Hay proyectos de ley como el de minoración del CO2 con los que no estamos de acuerdo, pero he-

mos tenido posibilidad de opinar. En este caso, el RDL es inopinado y aprobado de un día para otro, por lo que no nos parece adecuado.

P.— ¿Han roto relaciones con la vicepresidente?

R.— No, seguimos teniendo interlocución con el Ministerio.

P.— ¿Y ven posibilidad de cambiar el RDL?

R.— Mi opinión personal es que cambiarlo es complicado. Estamos

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



ANTONIO HEREDIA

poniendo de manifiesto las consecuencias que tiene y cómo afecta a los contratos y consumidores.

P- ¿Afectará a nivel de empleo en el sector?

R- No contemplo esa posibilidad, pero hay una detración de los beneficios que se aplica en la cuenta de resultados.

P- ¿Ve margen para que Bruselas frene o matice las medidas?

R- Creemos que puede estar afectando tanto a la directiva como al reglamento de mercado interior, porque el modelo de mercado es europeo. Los Estados tienen poco

«Las eléctricas europeas están muy preocupadas por el caso español»

«Los beneficios de los que habla Yolanda Díaz no corresponden a la realidad»

margen de actuación. Bruselas ha anunciado que va a sacar una serie de guías y herramientas para ayudar a los Estados a buscar soluciones frente a ese incremento del gas. Otros países tienen la misma preocupación. Francia ha aprobado un cheque de 100 euros para consumidores vulnerables, Italia ha cargado el ajuste sobre los Presupuestos... En España ha afectado además que el mercado está indexado a la tarifa del consumidor doméstico y tiene que soportar una alta volatilidad en el precio diario.

P- ¿Qué acciones está llevando a cabo Aelec en Europa?

R- Nosotros pertenecemos a Eurelectric y estamos dirigiéndonos a la Comisión Europea para que analice este tema. Lo hacemos junto a las asociaciones eólica, solar y de fondos de inversión.

P- ¿Hay miedo entre eléctricas europeas a que una medida de este tipo se replique en otros países?

R- Están muy preocupadas por el caso español. La agencia de reguladores europeos Acer, en una reunión con eléctricas y consumidores, pidió que este momento de alza de precios no suponga dar pasos atrás en lo avanzado en mercado interior.

P- La vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, dio en el Parlamento unos datos tremendos sobre los beneficios de las eléctricas....

R- Los extrae de Eurostat, que incluye un grupo más amplio que las eléctricas, también las de agua o calefacción y saca un margen que no es aplicable. No son los rendimientos que realmente obtienen del capital. Es más, en los datos del Banco de España se puede ver que las empresas eléctricas están más bajas de remuneración que otras compañías. No se corresponde con la realidad. Y luego está la cotización en Bolsa. Las empresas han

bajado un 20%. Traer esas estadísticas para justificar una medida de intervención sobre supuestos beneficios no es adecuado.

P- ¿Hay oligopolio en España como dice el ministro Garzón?

R- No. Hay muchísimos agentes. En todos los índices de la CNMC se puede ver que hay competencia adecuada. Ese punto de partida para hablar del sector no es correcto. -

P- ¿Perciben daño reputacional en el sector?

R- Nos preocupa el efecto reputacional, porque hay quien cree que las compañías son las que están produciendo el incremento de precios en el mercado, pero ha quedado claro que no es así. La CNMC no ha detectado ninguna actuación irregular y es el organismo que supervisa. Cuando unas empresas actúan de acuerdo con las normas en vigor y se produce una detración de un supuesto exceso de retribución es incomprensible. Este tipo de medidas afectan reputacionalmente a empresas que son tractoras de toda una cadena de valor y de empleo que forman parte de un sistema robusto y fiable.

P- ¿Cómo resolver el problema sin que la solución sea que pague todo el contribuyente?

R- En otros países se atiende con medidas concretas a los consumidores más vulnerables. Nosotros defendemos desligar el PVPC de la volatilidad, descargar con cargo a los Presupuestos los costes que no son propios del suministro energético y avanzar en la reforma fiscal manteniéndola durante un tiempo. El precio de la electricidad tiene que ser una señal de futuro.

P- ¿Qué opina de la nueva iniciativa de Ribera de reformar la tarifa regulada (PVPC)?

R- La decisión es lo que en definitiva Aelec viene defendiendo desde hace mucho tiempo, antes incluso de que viviéramos este escenario de escalada de precios, y es la necesidad de reformar la tarifa regulada para proteger al consumidor de las oscilaciones en el precio del pool.

P- ¿Bajará la luz en marzo?

R- Veremos qué pasa en el mercado del gas. Es un tema geoestratégico. Desde enero se ha incrementado un 281%, los expertos hablan de la primavera del año que viene para bajar, pero ya veremos.

P- ¿Entonces pueden no ser temporales las medidas del Gobierno?

R- Veremos también, una vez que se interviene el mercado es un camino abierto.

P- ¿Cuánto pueden aguantar las centrales nucleares en pérdidas?

R- Depende de cada compañía. El Foro Nuclear ya se ha pronunciado y habrá que hacer un análisis de cada central.

P- ¿Se está corriendo demasiado en España en la desnuclearización a la vista del precio del gas?

R- La Comisión ha ratificado los objetivos y España está en buena posición. Es el camino pero hay que recorrerlo con los mecanismos y el ordenamiento jurídico adecuado. Veremos cómo responden los inversores. Este decreto crea inestabilidad.

La inseguridad jurídica ahuyenta ya de España a los inversores

- ▶ La reforma energética amenaza con desatar una batalla jurídica. «Se repite la historia», denuncian los fondos
- ▶ El intervencionismo del Gobierno penaliza la imagen de España, mientras Madrid refuerza aun más su atractivo

GUILLERMO GINÉS/DANIEL CABALLERO MADRID

Decía el presidente de Iberdrola, Ignacio Galán, en una entrevista concedida a este periódico la semana pasada que los inversores «se marchan de España por la inseguridad jurídica». Lo cierto es que la reforma energética acometida por el Gobierno ha sido la gota que colma el vaso para un buen número de fondos de inversión; algunos de ellos, incluso, planean iniciar una guerra legal contra el Estado. Pero la historia de desconfianza hacia España viene de más lejos: desde que se fueron desvelando las intenciones del Ejecutivo de PSOE y Unidas Podemos.

La semana pasada, un grupo de compañías eléctricas remitió una carta a la Comisión Europea en la que denunciaba que las medidas acometidas por el Ejecutivo generaban «masivas distorsiones, incertidumbres y daños». «Hacemos un llamamiento a la Comisión Europea para que inicie de inmediato un análisis en profundidad tanto del real decreto ley como del proyecto de ley del dividendo del CO₂», rezaba la misiva.

La intención del sector es que Bruselas suavice la reforma del Gobierno, que en la práctica supone un rejonazo de 2.600 millones para el sector por poner coto a los denominados 'beneficios caídos del cielo'. Mientras, los fondos de inversión, en un ámbito mucho más privado, ya maniobran para llevar a la Justicia el nuevo decreto del Ejecutivo.

«Hay empresas que no entrarán en el mercado por esta regulación. A los inversores no nos gusta que se cambien las reglas del juego», explican desde un gran fondo de inversión extranjero con presencia en varias compañías del Ibex. «Cuando un mercado está tan caliente como ahora el energético es conveniente no tomar medi-

das drásticas. Los efectos de este decreto se verán a largo plazo», añaden desde este fondo de inversión.

En el caso del sector eléctrico, además, llueve sobre mojado. Porque el recorte a las renovables producido en 2014 desató una batalla legal entre el Estado y el sector que todavía hoy se mantiene abierta. España ha sido condenada en varias ocasiones por esta medida, y los fondos de inversión todavía reclaman unos 10.000 millones de euros en tribunales de arbitraje internacional. «España cuenta con cierta historia en este ámbito y debería ser consciente del coste que tienen este tipo de medidas», aseguran desde este fondo de inversión.

Pero no solo la reforma energética genera dudas. La decisión del Congreso de los Diputados de regular los alquileres que Aena cobra en los locales comerciales de los aeropuertos ha supuesto un mazazo para los inversores del gestor aeroportuario, que está participada al 49% por inversores privados. Fondos como Blackrock y TCI han presionado en el pasado a la empresa semipública para que siga cobrando



Javier Fernández-Lasquetty
Consejero de Economía y Hacienda de la Com. de Madrid

«Las empresas y fondos de inversión ponen el acento en la política fiscal de Madrid»

«Somos líderes en atraer inversión extranjera porque aportamos certidumbre institucional y seguridad jurídica»

las rentas a sus inquilinos, y fuentes del mercado aseguran que ahora defenderán estos intereses en los tribunales. La propia Aena ha amagado con llevar al Tribunal Constitucional la medida aprobada por la Cámara Baja.

La ley de vivienda también mantiene en vilo a un buen número de compañías que han apostado en los últimos años por el mercado residencial español. Preocupa, sobre todo, la intención de Unidas Podemos de limitar los precios del alquiler. Una propuesta que cuenta con el apoyo de varios grupos parlamentarios y a la que todavía se niega el Partido Socialista. De hecho, la vicepresidenta económica Nadia Calviño ya tumbó en el pasado esta medida tras la presión de determinados fondos de inversión.

Intervencionismo estatal

Más allá de sectores de actividad concretos, en términos generales de la economía española la sensación no es precisamente buena. Y eso que el presidente Pedro Sánchez ha tratado de empeñarse en vencer al capital americano, el más preocupado por la deriva española.

Fuentes cercanas a un gran fondo estadounidense destacan que lo que más reticencias despierta entre los inversores es que el Gobierno pueda cambiarles tan rápidamente y sin consultar las reglas del juego. El dinero es miedoso, que se dice, y buscan una seguridad jurídica que de momento no están encontrando en España. Tampoco hay confianza en



que la recuperación económica sea tan sólida como vende el Ejecutivo de Sánchez.

El intervencionismo excesivo que demuestra por momentos el Gobierno español es una fuente de dudas para implantarse aquí o ampliar su apuesta. Y, tal como señalan desde un importante bufete de abogados, tanto los fondos como las grandes fortunas tienen muy presente que recientemente se ha endurecido el régimen fiscal de las Socimi y las Sicav, al tiempo que se ha implantado la llamada tasa Tobin que lastra la inversión financiera.

La gran nota positiva dentro de nuestro país está en la capital. Los fondos consideran que en la Comunidad de Madrid hay una suerte de oasis con expectativas favorables a la actividad empresarial; y también supone un polo de atracción del capital extranjero «porque la otra comunidad que debería tirar del carro, Cataluña, está aún patas arriba por los independentistas», tal como señalan fuentes financieras.

«La Comunidad de Madrid lidera la atracción de inversión extranjera y el crecimiento de empresas porque aporta certidumbre institucional, seguridad jurídica y un marco tributario de impuestos bajos que genera confianza y actividad empresarial», explica a ABC Javier Fernández-Lasquetty, consejero de Economía y Hacienda de la Comunidad de Madrid. Asimismo, este recuerda que la región eliminará todos sus impuestos propios para mandar un mensaje de que en la capital las intenciones no pasan ni por subir la carga impositiva ni por imponer más trabas.

De hecho, Fernández-Lasquetty comenta que los fondos, en el reciente viaje de la presidenta Díaz Ayuso a Estados Unidos, por lo que más se han interesado es por su política fiscal. Y las fuentes consultadas, asimismo, destacan que las sensaciones de los inversores con la dirigente madrileña han sido mucho más positivas que las que tuvieron con el presidente del Gobierno central.



La convulsión en el mercado de la energía asusta a la economía global

Un segundo invierno muy frío agravaría una tendencia que enturbia la senda de recuperación

IGNACIO FARIZA / ANDREA RIZZI

Madrid

Las turbulencias del sector energético están proyectando un escalofrío de inquietud sobre una economía global que busca dejar atrás lo más rápido posible la depresión pandémica. El gas natural y el carbón, en máximos históricos; el petróleo, en el entorno de los 80 dólares, lejos todavía de su pico de 2008 pero aún más de su mínimo de abril del año pasado, en pleno estallido de la covid-19; China, la fábrica del mundo, sumida en una ola de apagones que amenazan con causar estragos en su industria; la factura eléctrica, arrastrada por el gas y la subida de precio de los derechos de emisión de CO₂, erosionando la capacidad de compra de muchos hogares europeos justo después de un periodo de sufrimiento económico. Un cuadro preocupante en un mundo ya lastrado por cadenas de suministro en estrés y con malestar social acumulado tras el drama de la pandemia.

En términos retrospectivos, una convergencia de múltiples factores —un invierno muy frío, escasa producción eólica en verano, demanda disparada por el estirón del consumo pospandemia, tareas de mantenimiento en plantas rusas y noruegas (los dos mayores proveedores europeos)— explica la escalada de precios; en términos prospectivos, destaca un factor esencial como condicionante de la senda futura. El hemisferio norte está a las puertas de la temporada de frío, cuando la demanda se dispara. Y un segundo invierno gélido, tras los temporales de nieve y hielo del año pasado en Europa y EE UU, pondría las cosas aún más feas. “La verdad, no recuerdo precedentes de algo así”, enfatiza por teléfono Francisco Blanch, jefe de materias primas del Bank of America.

A diferencia de otros momentos críticos del pasado, hoy la escalada no afecta a una única fuente de energía primaria sino a todas. Si, el mundo tuvo que lidiar, hace

no tanto, con precios del petróleo en tres dígitos. Pero esta vez la novedad reside en la coincidencia en el tiempo de máximos históricos en los mercados de gas natural y carbón y de un crudo en niveles más que respetables. Detrás de esta escalada, además de los factores mencionados, también incide una inversión menguante en exploración y producción de combustibles fósiles: hasta las petroleras más icónicas llevan tiempo huyendo de los pozos para abrazar los molinos de viento y las placas solares.

“Se ha dejado de invertir en hidrocarburos sin tener en cuenta que siguen suponiendo más del 80% de la energía primaria que se consume en el mundo. Claro que hay que hacer una transición energética, pero hay que gobernarla mejor”, critica Mariano Marzo, profesor emérito de Ciencias de la Tierra de la Universidad de Barcelona. “Si viene mal el invierno, la gente se va a poner muy nerviosa y no pueden descartarse problemas de suministro”. De aquí a finales de año, corrobora Samantha Dart, jefa de análisis de gas natural en Goldman Sachs, todo dependerá de la variable meteorológica: si las temperaturas se desvían a la baja de su media histórica, habrá problemas; si no, los precios empezarán a relajarse antes de que llegue la primavera.

Depósitos menguantes

Las reservas acumuladas, el amortiguador por excelencia cuando la oferta flaquea y los precios se disparan, tampoco ayudan. En Europa, los depósitos de gas están hoy a poco más del 70% de su capacidad, casi 13 puntos por debajo de lo que suele ser habitual a estas alturas del año tras el alto consumo el invierno pasado y este verano, cuando las centrales de ciclo combinado han tenido que compensar la falta de

Plataforma petrolífera en Gaoyou, en el este de China, el 17 de septiembre. / GETTY

viento. Los grandes países asiáticos, escriben los analistas de Bloomberg New Energy Finance en un monográfico lapidario, están “preparados” para el frío; “pero Europa no”. Para tratar de salvar la situación, España ya ha pedido a Bruselas que centralice las compras de gas para así obtener un mejor precio conjunto. Una solicitud que ya ha recibido el respaldo de la presidenta del BCE, Christine Lagarde, pero que difícilmente podrá ofrecer resultados en el muy corto plazo. Mientras, los gobiernos se movilizan para garantizar suministros y pa-

liar los efectos más regresivos de la crisis. El Ejecutivo español lanzó el viernes una consulta pública para reformar un importante tipo de tarifa regulada; el francés anunció el jueves medidas para frenar la escalada; el italiano, lo mismo unos días antes.

Efectos colaterales

El súbito repunte del gas natural deja efectos colaterales de primer orden. El carbón, una fuente de energía con más pasado que futuro —es menos eficiente y mucho más dañina para el medioambiente—, más que duplica su precio

desde enero. El factor desencadenante es China, que todavía hoy depende en gran medida del mineral y que ha redoblado su apuesta por él ante la implosión del mercado gasista. Cubrirse las espaldas es más caro que nunca, pero Pekín no puede permitirse más cortes en pleno invierno.

“Esto empezó siendo una historia puramente europea, luego pasó a afectar también a China y ahora ya es algo global”, desgrana por teléfono Norbert Rüdiger, jefe de análisis económico de Julius Baer. Él, sin embargo, aún no ve trazas de una sacudida estructural sino más bien de una concatenación de eventos desafortunados que tienen visos de diluirse en los próximos tiempos: tras los parones en verano, dice, Noruega y Rusia volverán a bombear más gas pronto y la generación renovable repuntará en el hemisferio norte en cuanto el viento regrese, dejando atrás la inusualmente baja producción de los últimos meses. De nuevo, el mercado mira al



cielo: "Un otoño ventoso y lluvioso podría cambiar abruptamente el panorama", confía.

Si la situación persiste, las repercusiones serán sistémicas. Hablar de energía es mucho más que hablar de una materia prima más. Es, más bien, hablar del motor que mueve la rueda de la economía. "Lo es todo", sintetiza Marzo. Y lo es en prácticamente todos los ámbitos: ningún resquicio de la economía moderna escapa de su radio de acción. Las fábricas, como atestigua el caso chino, sufren cortes en plena recuperación de la economía, cuando la demanda de productos empieza a volver por sus fueros tras el parón de la covid. El transporte se encarece, en un momento ya de por sí complicado: antes de empezar a sentir la subida de los carburantes, los fletes ya se habían disparado. Hasta el sector primario, *a priori* más resguardado, se está viendo seriamente comprometido por la escasez de fertilizantes, para cuya elaboración el gas es esencial. Y

si, aquí también llueve sobre mojado: los alimentos ya están en máximos de una década y en lo que va de año acumulan un alza superior al 30%, según el brazo de la ONU para la alimentación y la agricultura, la FAO.

Henning Gloystein, jefe de Energía y Clima de la consultora estratégica Eurasia, vaticina en una nota para clientes: "Si hay cortes de suministro en invierno, un riesgo significativo si las temperaturas son bajas, esta crisis pasará factura al crecimiento económico". En la misma línea, algunas casas de análisis ya han empezado a recortar sus previsiones para China por el cierre de fábricas ante la falta de suministro eléctrico.

Sin embargo, a la espera de que esos riesgos se materialicen, la variable macro que más ha saltado es la inflación: tras varios años rondando el cero, los precios llevan meses apuntando claramente al alza, alimentados en gran medida por la energía. El viernes, Eurostat anunció que el dato de septiembre es el más alto de los últimos 13 años. Y los bancos centrales —con el BCE a la cabeza— empiezan a sentir el aliento en la nuca en un momento delicadísimo, en el que una subida de tipos complicaría la financiación de los Estados con la deuda en máximos tras haber sofocado la recesión con gasto público.

"Hace tres semanas hubiera dicho que era un problema puntual, pero ahora creo que podemos estar moviéndonos de un tema puramente energético a uno macro", subraya Blanch, que cree que en un invierno frío el crudo podría irse por encima de los 100 dólares. "Y eso sí sería asfixiante para los consumidores".

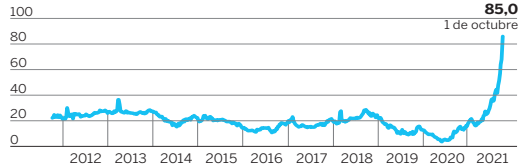
Descontento social

Una energía cara abre una espita por la que fácilmente puede colarse el descontento político y social. La estabilidad está en juego: la subida hurga aún más en la herida de la desigualdad, al golpear más a los hogares vulnerables. Aunque en las sociedades europeas el nivel de cohesión social es por lo general elevado en comparación con otros países occidentales, la sensación de inequidad y de que la globalización ha ido generando claros ganadores y perdedores se hace cada vez más evidente. Muchos especialistas consideran que es una fuerza motriz con significativas consecuencias políticas. El Brexit es un ejemplo de la relevan-

Precios de las fuentes de energía primaria

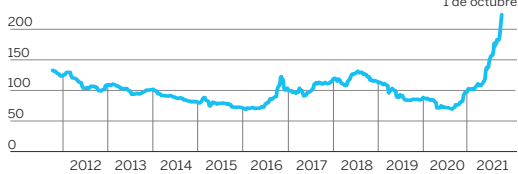
Gas en Europa

Euros el MWh en el mercado TTF holandés



Carbón

Dólares por tonelada



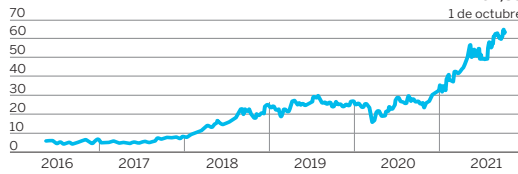
Petróleo

Dólares por barril *brent*, el de referencia en Europa



Derechos de emisión de CO₂

Euros por tonelada



Fuente: Bloomberg.

EL PAÍS

cia de ese sentimiento. La movilización de los *chalecos amarillos*, que estalló en 2018 en Francia por un incremento de la fiscalidad del diésel, es otro.

La coyuntura convulsa del mercado de la energía pone en evidencia así una realidad estructural del más amplio cuadro de la transición ecológica: se trata de una conversión industrial con fuertes aspectos regresivos. Isido-

ro Tapia, experto en la materia y autor de *Un planeta diferente, un mundo nuevo* (Deusto), señala el impacto en la vida cotidiana de esta revolución y sus elementos desiguales, al menos en la fase transicional: de entrada, porque la internalización de los costes de contaminación en los precios de la energía daña de forma más intensa a los hogares más vulnerables —la Comisión Europea

plantea incluir el pago de derechos de emisiones de CO₂, también en los sectores de calefacción doméstica y transportes, lo que aumentaría el efecto regresivo—; después, porque muchas de las medidas de incentivo verde tienden a beneficiar más a hogares prósperos, por ejemplo, al tener más posibilidades de comprar un coche eléctrico.

Es en este marco en el que deben leerse las acciones de varios gobiernos para limitar en lo posible el impacto en la población: toques sobre la factura de la luz o el gas, cheques para hogares pobres, rebajas fiscales o drenar directamente parte del multimillonario beneficio que cosechan año tras año las eléctricas. Mientras, la Comisión, preocupada por el auge de los extremismos, contempla un fondo de compensación social. Pero el camino para perfilar medidas de equilibrio eficaces es largo y arduo. El escenario actual, pues, parece agudizar la conciencia del problema y lanzar una carrera en la que las autoridades deben actuar antes de que la situación cause un daño profundo a los hogares vulnerables y genere dinámicas de protestas radicales. En 2019 el 7% de la población europea no podía permitirse mantener su hogar caldeado en invierno, según datos de Eurostat.

El geógrafo francés Christophe Guilluy considera que "el contexto que no puede olvidarse y en el que se inscribe esta crisis es el de la fragilización de la clase media desde hace 30 años a causa de la mundialización". Hoy, "cualquier desarrollo que afecta el poder adquisitivo es peligroso. Los gobiernos están sentados en un barril de dinamita", añade Guilluy, autor de varios ensayos que estudian este fenómeno, entre ellos *No society. El fin de la clase media occidental* (Taurus) o *Le temps de gens ordinaires* (Flammarion). "Si los precios altos persisten, existe el riesgo de que se desencadene un nuevo movimiento de protesta. Hoy, los movimientos sociales no se parecen a los del siglo XX, tienen una dimensión cultural y existencial. Es una lucha por la supervivencia. En Francia no solo tuvimos el movimiento de los *chalecos amarillos*, vinculado a una subida del diésel, antes también hubo el de los *gorros rojos*, en 2013, a raíz de un impuesto sobre el transporte de camiones", relata por teléfono. "Esto es material inflamable".



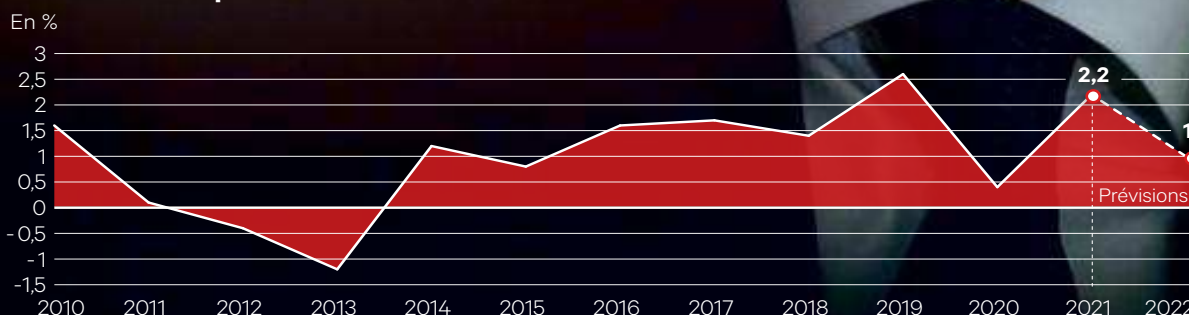
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Pouvoir d'achat : Macron défend son bilan

- L'exécutif assure que le pouvoir d'achat a deux fois plus progressé durant ce quinquennat que pendant les deux précédents.
- Tous les ménages seraient gagnants, avec un gain plus fort pour les plus modestes.
- La majorité vise désormais la « stabilité fiscale », promet le rapporteur général du Budget.

// PAGE 4

L'évolution du pouvoir d'achat



Pouvoir d'achat : l'exécutif vante un bilan positif, notamment pour les plus modestes

- Le pouvoir d'achat aurait deux fois plus progressé durant ce quinquennat que pendant les deux précédents.
- Selon des données budgétaires, toutes les couches de population auraient gagné en niveau de vie, la hausse la plus forte concernant les 10 % de Français les moins riches (+4 %).

SOCIAL

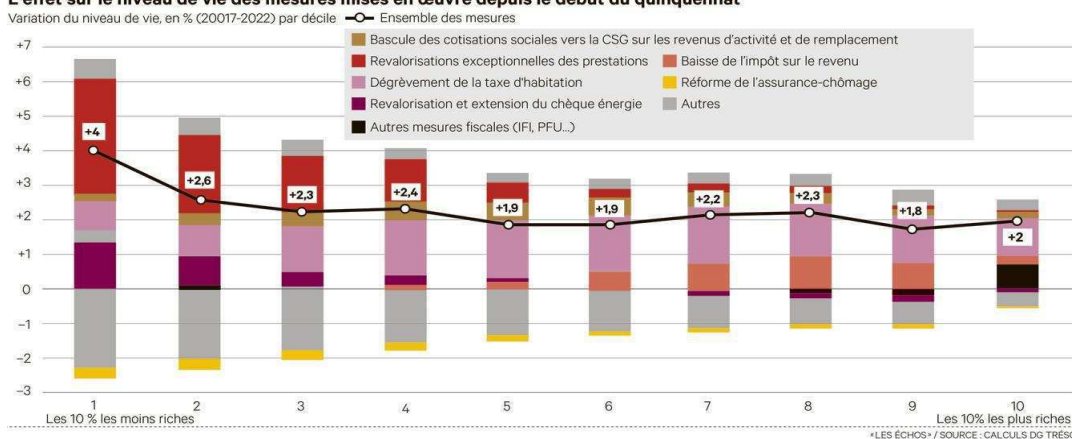
Renaud Honoré
 @r_honore

La bataille du pouvoir d'achat a débuté. Alors que les différents candidats à l'élection présidentielle (de Xavier Bertrand à Marine Le Pen) multiplient en cette rentrée les promesses sur cette thématique, le gouvernement est bien décidé à faire la preuve qu'il n'est pas resté inactif en la matière depuis l'arrivée au pouvoir d'Emmanuel Macron. Ainsi, l'exécutif assure que le pouvoir d'achat « a progressé deux fois plus vite entre 2017 et 2022 que sous les deux quinquennats précédents », avec « un gain plus marqué pour les revenus les plus modestes ». C'est ce qui ressort d'un document attaché au projet de loi de finances pour 2022 (le rapport économique, social et financier), dont « Les Echos » ont pu consulter une copie.

En 2021, le revenu disponible brut des Français devrait fortement rebondir (+2,2 %).

La question est d'importance. Avec la fin progressive de la crise sanitaire, le reflux plus fort qu'attendu du chômage et l'inflation qui touche certains secteurs comme l'énergie, le pouvoir d'achat est en passe de devenir la première préoccupation des Français à l'approche de la présidentielle, selon le baromètre PrésiTrack OpinionWay pour « Les Echos ». Or l'exécutif peine à convaincre les Français, qui, en majorité, ont plutôt l'impression que leur portefeuille s'est dégradié depuis cinq ans si on en croit un sondage récent. Il faut dire que le choix d'appliquer plusieurs mesures éditoriales – suppression de la

L'effet sur le niveau de vie des mesures mises en œuvre depuis le début du quinquennat



taxe d'habitation, bascule cotisation-CSG... – en plusieurs étapes n'a pas vraiment aidé à leur lisibilité.

Les membres de l'exécutif ont conscience du problème. « Il y a une préoccupation sur la perception de nos mesures, c'est la raison pour laquelle nous voulons faire la vérité des chiffres », argue-t-on à l'Elysée. La Direction du Trésor à Bercy s'est donc penchée sur l'évolution du revenu disponible brut des Français. Celui-ci devrait fortement rebondir en 2021 (+2,2 %) et rester bien orienté en 2022 (+1 %) grâce à la forte reprise, selon les prévisions du gouvernement. Ainsi, sur le quinquennat, le revenu (en tenant compte de l'inflation) des ménages serait supérieur de 8 % en 2022 à son niveau de 2017. C'est ainsi qu'après deux fois plus

fort que sur la période 2013-2017 (+4 %) et deux fois plus fort que sur la période 2008-2012 (+3,5 %), est-il écrit dans le document.

« Tout le monde y gagne » Surtout le gouvernement s'est évertué à montrer que « tout le monde y gagne, notamment les plus modestes », selon l'Elysée. En début de quinquennat, alors que l'image de « président des riches » collait à Emmanuel Macron, une étude de l'Institut des politiques publiques (IPP) avait eu des effets ravageurs en montrant les gains importants dont avaient bénéficié les ménages aisés grâce aux réformes fiscales. Avec le rééquilibrage opéré après la crise des « gilets jaunes », le tableau aurait changé aux dires du palais

présidentiel qui estime que ce quinquennat « n'aura pas été celui d'une politique antiredistributive, comme on a pu le dire ».

La direction du Trésor a donc fait le récapitulatif de toutes les mesures prises depuis 2017, celles bénéfiques au pouvoir d'achat (telle la revalorisation de prestations sociales) comme celles qui le réduisent. Ainsi le calcul prend l'hypothèse d'une perte nette pour les ménages de 1,9 milliard d'euros avec la réforme de l'assurance-chômage, alors que l'exécutif estime que les changements de comportement devraient compenser à terme cette tendance. « Nous avons pris les hypothèses les plus négatives pour ne pas être accusés de manipulation », dit-on à l'Elysée. Au final, les gains

de pouvoir d'achat seraient supérieurs à au moins 1,8 % pour toute la population, la hausse la plus forte (+4 %) concernant les 10 % de ménages les plus modestes – le premier décile en jargon de statisticien, le dernier décile représentant les 10 % de Français les plus riches.

Les deux premiers déciles ont ainsi bénéficié des revalorisations de prestations (AAH, minimum vieillesse, chèque énergie...) et du fort coup de pouce à la prime d'activité. « Aujourd'hui avec nos réformes, un travailleur au SMIC gagne 1.464 euros, soit le niveau de 1.500 euros promis par certains candidats », raille-t-on à l'Elysée en citant Xavier Bertrand.

Entre le troisième et le septième décile, la hausse du niveau de vie

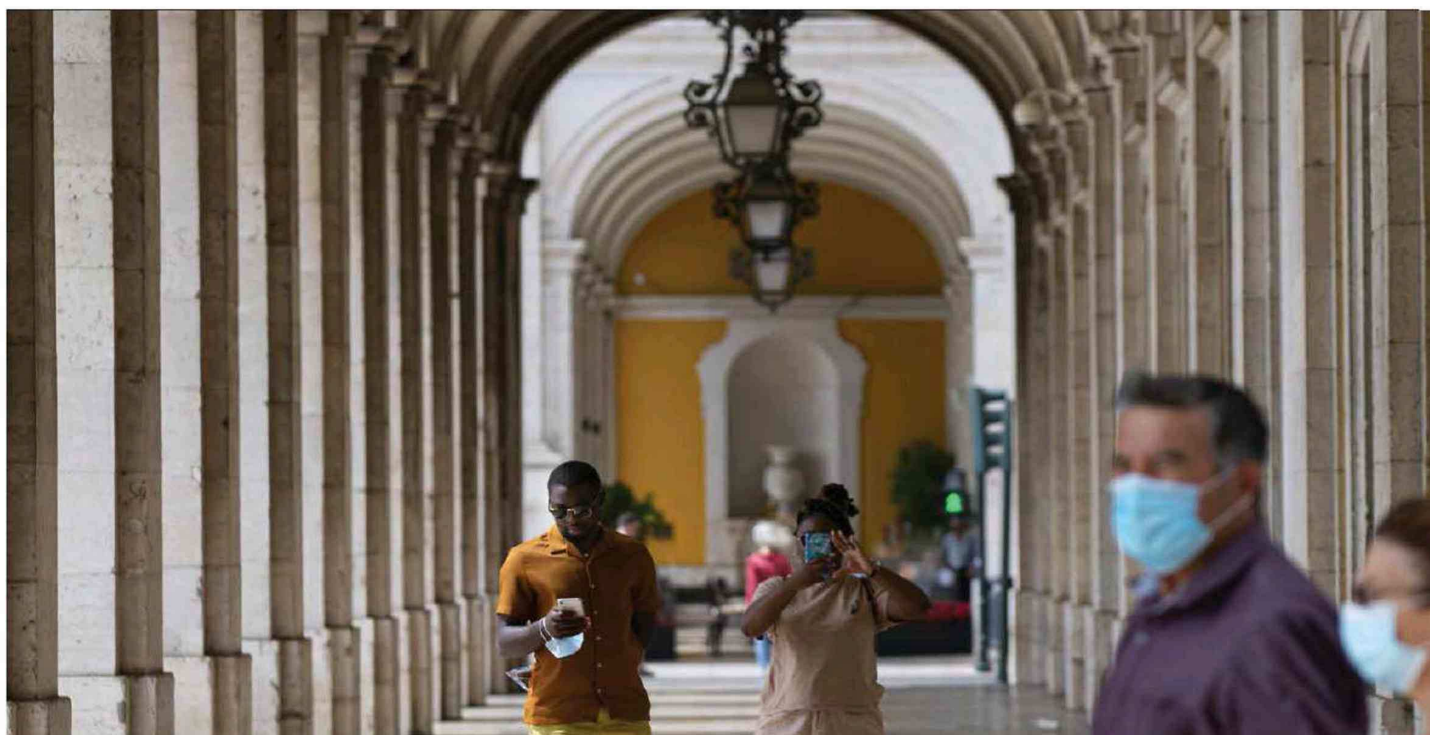
varierait entre +1,9 % et +2,3 %, avec un fort impact de la suppression de la taxe d'habitation. Au-dessus, pour les 30 % de ménages les plus aisés qui fournissent les gros bataillons électoraux du macronisme, les gains seraient quasi identiques, avec une progression annoncée à +2 % seulement pour les 10 % de Français les plus riches malgré la « flat tax » ou la fin de l'ISF.

« On oublie d'autres mesures moins avantageuses, comme la hausse de la CSG sur le capital. Et même en décomposant plus finement en prenant les 1 % de Français les plus riches, le chiffre ne devrait pas être très différent », assure-t-on à l'Elysée. Il reste à voir si d'autres études indépendantes confirmeront ce diagnostic dans les semaines à venir. ■

Recessão trava pensões, Governo estuda aumento

Crescimento bem longe dos 2% leva a que só valores mais baixos não percam poder de compra. Nova subida extra até 10 euros em cima da mesa do Executivo.

ECONOMIA 12 e 13



A recuperação verificada este ano não é suficiente para compensar a quebra do ano passado. Neste cenário, as atualizações de pensões são mais contidas.

ORÇAMENTO DO ESTADO

Recessão trava pensões. Governo estuda subida extra

Com um crescimento médio muito abaixo de 2%, só as pensões mais baixas mantêm poder de compra. Governo está a estudar um novo aumento extraordinário, semelhante ao deste ano, pela sexta vez consecutiva. As mais altas perdem valor.

PAULO RIBEIRO PINTO
CATARINA ALMEIDA PEREIRA
MARGARIDA PEIXOTO
FILOMENA LANÇA

A recessão provocada pela pandemia de covid-19 vai limitar a atualização das pensões em 2022. Com um crescimento médio ainda muito longe dos 2% do

PIB, só as pensões mais baixas têm garantida a manutenção do poder de compra. No âmbito das negociações do Orçamento, o Governo está a estudar um novo aumento extraordinário de dez euros, semelhante ao deste ano, que não evitará que as mais altas continuem a perder valor.

A fórmula introduzida em 2006, e por várias vezes ajustada, faz depender a atualização das pensões do crescimento verificado nos dois anos anteriores (variação anual até ao terceiro trimestre)

e da inflação registada no ano anterior aos dos aumentos (sem habitação, em dezembro).

Ora, nos últimos dois anos o PIB afundou e não recuperou o suficiente. Embora ainda não haja dados para o terceiro trimestre, já há informação conclusiva: seria necessário que o PIB disparasse para um valor altamente improvável para que a média dos últimos dois anos se aproximasse dos 2%.

Ficando abaixo, como é praticamente certo, o que a lei deter-

mina é o cenário menos favorável aos pensionistas: apenas as pensões de até 2 IAS (878 euros, valor que será provavelmente atualizado para 887) têm direito a uma atualização ao nível da inflação registada, que chegou em setembro aos 0,57%, mas que os economistas contactados estimam que fique entre 1 e 1,1% (Santander) ou 1,2% (BPI) no final do ano.

Neste cenário, uma pensão de 600 euros teria um aumento de 6,6 euros, que pode subir para 10 euros com o aumento extraordi-

nário de pensões que está a ser estudado pelo Governo, segundo revelou em entrevista ao Negócios João Paulo Correia, vice-presidente da bancada do PS.

“É uma medida que está em estudo”, afirmou. “Não estou aqui a anunciar a medida, que fique claro mas, do lado do aumento do rendimento disponível das famílias, a revisão dos escalões de IRS é uma medida dirigida para a classe média e do lado de outras medidas de política orçamental, essa medida está em estudo: o aumen-

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Marilene Alves



Não estou aqui a anunciar a medida, que fique claro, mas (...) do lado de outras medidas de política orçamental, essa medida está em estudo: o aumento extraordinário das pensões mais baixas, como aconteceu este ano.

JOÃO PAULO CORREIA
 Vice-presidente da bancada do Partido Socialista



no entanto, às pensões de até 2 IAS (878 euros este ano e 887 euros no próximo) uma atualização em linha com a inflação registada até ao final do ano, a tal que os economistas contactados preveem que fique perto de 1,1%.

Pensões mais altas perdem poder de compra
 Num cenário em que o PIB registado nos últimos dois anos terminados no terceiro trimestre fica abaixo de 2%, os restantes escalões de pensões perdem poder de compra.

No caso das pensões que estão entre os 2 IAS (cerca de 887 euros no próximo ano) e os 6 IAS (cerca de 2.662 euros), o que a fórmula dita é uma atualização ao nível da inflação menos 0,5 pontos percentuais, o que na prática implica perda de poder de compra. Já no caso das pensões mais elevadas, superiores a 6 IAS (2.662 euros no próximo ano), à inflação registada este ano são descontados 0,75 pontos, o que significa que em termos reais perdem mais valor. ■

to extraordinário das pensões mais baixas, como aconteceu este ano."

Convém explicar, no entanto, que, segundo as regras aprovadas para este ano, o aumento extraordinário só garante uma subida de 10 euros para quem, no conjunto das suas pensões, some um valor até 1,5 IAS (658 euros este ano, valor que deverá ser atualizado para cerca de 665 euros).

Quem supera este valor não tem tido aumento extraordinário. A fórmula legal deverá garantir,

PIB DOS ÚLTIMOS DOIS ANOS NEGATIVO

Evolução do PIB anual dos dois anos terminados em cada trimestre

A fórmula de atualização das pensões depende, em primeiro lugar, da evolução do produto interno bruto (PIB) dos últimos dois anos, a terminar no terceiro trimestre anterior ao do aumento. Como se pode ver no gráfico, a recuperação registada ao longo deste ano ainda não é suficiente para trazer a média para valores positivos.



Fonte: INE

A regra

O QUE IMPLICA UM CRESCIMENTO BAIXO

Regra de atualização de pensões com PIB inferior a 2% nos últimos dois anos

A atualização das pensões depende do crescimento do PIB e da inflação. Quando o crescimento do PIB dos últimos dois anos é inferior a 2%, só as pensões de até 2 IAS mantêm poder de compra. O Governo está a negociar um aumento extra para os pensionistas com as mais baixas de todas. Acima de 2 IAS deverão perder valor.

	Regra para PIB inferior a 2%	Conclusão
Pensões até 2 IAS	IPC sem habitação	Mantém valor*
Pensões entre 2 e 6 IAS	IPC sem habitação - 0,5	Perde valor
Pensões superiores a 6 IAS	IPC sem habitação - 0,75	Perde valor

* Nota: o Governo está a estudar um novo aumento extraordinário semelhante ao deste ano, que garante dez euros e ganhos de poder de compra a quem tem pensões de até 1,5 IAS.

Fonte: Negócios com base na legislação em vigor

NÚMEROS

1,1%

PREVISÃO

A inflação que conta para a atualização das pensões até 2 IAS deverá ficar pouco acima de 1%, segundo os economistas.

10€

AUMENTO EXTRA

O Governo está a estudar um aumento extra. Em vez de subir 6,6 euros, uma pensão de 600 euros pode subir 10 euros.

India dragged into energy crisis as coal supplies fall to critical level

◆ Power plants have 4 days' stock ◆ Import prices rise sharply ◆ Economic rebound at risk

AMY KAZMIN — NEW DELHI

India has become the latest country to face a severe power crisis that threatens to undermine its economic recovery, with authorities warning that power plants are perilously low on coal.

According to India's power ministry, the 135 thermal power plants of Asia's third-largest economy had an average of just four days of stocks at the end of last week, down from 13 days of supplies in early August. Of the plants monitored daily, more than half have less than three days of stocks.

Power supply shortages have already started to hit the economy in neighbouring China, where the manufacturing sector last month suffered its first contraction since the start of the pan-

dem. Beijing has ordered state-owned energy companies to secure fossil fuel supplies at all costs to stave off winter shortages, helping to drive up prices for other large importers, including India.

"The [Indian] power sector is facing a kind of perfect storm," said Aurodeep Nandi, India economist at Nomura Financial Advisory and Securities. "You are caught in a situation where demand is high, your supply is low from the domestic side and you haven't restocked on inventories by importing."

India's power generators cut coal imports in recent months, as prices surged amid robust global demand, from Europe as well as China. Coal from Indonesia, one of India's major suppliers, rose from \$60 per tonne in March to \$200 per tonne in September.

Prime minister Narendra Modi's government has also promoted a policy of Indian economic self-reliance as a guiding principle for its recovery from the pandemic. India has long aspired to reduce its heavy dependence on imported coal, which has been a major contributor to its trade deficit.

Yet India's cheaper domestic coal supplies — nearly 80 per cent of which come from the massive, inefficient state-owned enterprise Coal India Ltd — have failed to keep pace with the surge in domestic demand.

The power ministry said at the weekend that heavy rains in coal-mining areas had hit both production and delivery of coal, while plants themselves had failed to build up their stocks prior to the monsoon season. Energy demand



Prime minister Narendra Modi has promoted a policy of Indian self-reliance as the country recovers from the pandemic

was likely to remain high, it added. India's power consumption in August and September rose sharply to 124.2bn units, up from 106bn units in the same two months in 2019, as a sharp fall in Covid-19 cases — and strong progress in vaccination rates — encouraged many Indians to resume normal activities

The shortage now raises the prospect of imminent, large-scale power cuts, higher consumer electricity prices, or a hit to power generators' bottom lines, in an economy where coal-fired plants now account for about 66 per cent of power generation.

"If the government doesn't ramp up production or if imports aren't increased, there will be power cuts," Nandi said.

Costly carbon page 6

Top Democrats say \$3.5tn package can be cut in bid to salvage Biden agenda

KIRAN STACEY — WASHINGTON

Senior Democrats say they are willing to lower the \$3.5tn cost of the spending measures in Joe Biden's signature package to boost the US social safety net, following days of infighting that has threatened to derail the president's economic agenda.

Party leaders have given members another month to agree on the package, which progressives insist must be passed at the same time as a separate \$1.2tn bipartisan infrastructure bill. Whips are also trying to forge a cross-party consensus to lift the US debt ceiling before a potentially catastrophic default later this month.

Two of the most prominent progressives in Congress — Pramila Jayapal, the representative from Seattle, and Bernie Sanders, the senator from Vermont —

said they wanted an agreement with their more conservative colleagues.

Jayapal told CNN: "It is going to be somewhere between \$1.5tn and \$3.5tn, and I think the White House is working on that right now." Joe Manchin, one of two Democratic senators holding out for a much smaller social spending and climate bill, has said he does not want that package to exceed \$1.5tn.

Sanders told NBC yesterday that it was "a good negotiating start", adding: "It's a big deal, and it's not going to happen overnight." However, a bill costing \$2tn, a figure Biden reportedly floated to Democrats on Friday, would be not enough, he said.

Dick Durbin, the Democratic whip in the Senate, said the party's leaders were not wedded to the \$3.5tn number.

Biden has staked his reputation on being able to make deals on Capitol Hill,

and is now being tested not only over his major economic bills but also over raising the debt ceiling.

Prices of US Treasuries dropped on Friday as investors worried about whether a divided Congress would agree to raise the ceiling in time to avoid a historic default. Janet Yellen, Treasury secretary, has warned that the Treasury department would run out of ways to keep repaying US debt if an agreement was not reached by October 18.

Democrats could vote to raise the debt ceiling on their own, but want Republicans to back the move as well to avoid it becoming a partisan issue.

Durbin yesterday accused Mitch McConnell, the Republican leader in the Senate, of "playing games with a loaded weapon" by threatening to use the filibuster to block the debt ceiling being raised.