

Revista de Prensa
Del 17/10/2021 al 18/10/2021



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	17/10/2021	El Diario Vasco San Sebastián, 40-41	«Estamos ante la tormenta perfecta, pero soy optimista porque habrá oportunidades»	Escrita
2	18/10/2021	Las Provincias	Federico Félix: «Ser empresario es un camino duro, pero la recompensa es enorme»	Digital
3	17/10/2021	Intereconomía	Desabastecimiento y precios más altos, temores ante el Black Friday y Navidad	Digital
4	17/10/2021	elDiario.es	Los comerciantes alertan de falta de productos y precios más altos en Navidad	Digital

FISCALIDAD

5	18/10/2021	El Economista, 25	Las haciendas vascas recaudarán un 9,3% más de lo previsto este ejercicio	Escrita
6	18/10/2021	ABC Madrid, 58-59	La autoliquidación de Sucesiones crece un 20% y las Donaciones, un 45%	Escrita
7	18/10/2021	La Tribuna de Talavera, 5	Paraísos fiscales y regímenes fiscales perniciosos	Escrita
8	18/10/2021	Faro de Vigo Arousa, 1	La inspección fiscal de la Xunta duplica sus multas en un año hasta 12 millones	Escrita
9	18/10/2021	Sur Málaga, 8	Hacienda recauda casi 13 millones al año por las cuentas bancarias abandonadas	Escrita
10	18/10/2021	El Comercio - La Voz de Aviles, 12	«Bajar impuestos supondría renunciar a algunas cosas»	Escrita
11	18/10/2021	La Tribuna de Toledo, 4	Paraísos fiscales y regímenes fiscales perniciosos	Escrita
12	17/10/2021	Diario de Pontevedra Galicia, 32	Impuestos por la puerta de atrás	Escrita
13	18/10/2021	Finanzas	Cerco a la fiscalidad de los ETF	Digital

AYUDAS EUROPEAS

14	18/10/2021	El Periódico de España, 1	Empresas y comunidades, en alerta por la lentitud de los fondos europeos	Escrita
15	18/10/2021	La información.com	El Gobierno recurre a otro tijeretazo al papeleo ante el atasco de los fondos UE	Digital
16	18/10/2021	Crónica Global El Español	Los Next Generation, un coladero de cargos independentistas	Digital

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

17	18/10/2021	El Economista, 1,6	La banca se da la vuelta en un año y ya enfila una rentabilidad del 10%	Escrita
18	18/10/2021	El Economista, 22	LAS COTIZACIONES SUBEN UN 18% EN LA ERA SÁNCHEZ	Escrita
19	17/10/2021	El País, 54	¿Estanflación? La economía mundial crecerá un 5,9% este año	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

20	18/10/2021	Expansión, 24	Así es la presión fiscal en España por autonomías	Escrita
21	18/10/2021	El Mundo, 25	La inversión regional se atasca en los Presupuestos	Escrita
22	18/10/2021	ABC, 34-35	Madrid aporta el 30% del fondo de solidaridad regional en una década	Escrita
23	18/10/2021	El País, 16-17	Sánchez anuncia el fin de la ley mordaza y de la reforma laboral	Escrita
24	17/10/2021	El País, 52-53	La crisis energética asfixia al tejido empresarial en plena recuperación	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

25	18/10/2021	Les Echos, 1,18-19	Comercio mundial: el gran atasco	Escrita
----	------------	--------------------	----------------------------------	---------

26	18/10/2021	Negocios Portugal, 1,14-15	El año de Covid sonríe en Oporto, Benfica gana más a menudo	Escrita
27	18/10/2021	Financial Times Reino Unido, 1	El salto de China en la tecnología de misiles hipersónicos sacude la inteligencia de EE. UU.	Escrita
28	18/10/2021	Financial Times Reino Unido, 1	La Meca mueve el lugar sagrado levanta los bordillos de Covid	Escrita
29	18/10/2021	Financial Times Reino Unido, 1	El negocio publicitario de Apple se dispara después de que el cambio de privacidad obstaculizara el camino de los ...	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

30	18/10/2021	Expansión, 26	CaixaBank recorta el crecimiento del PIB este año al 5%	Escrita
----	------------	---------------	---------------------------------------------------------	---------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

«Estamos ante la tormenta perfecta, pero soy optimista porque habrá oportunidades»

Andrés Sendagorta Presidente de Sener y de la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi

«La subida de la tarifa eléctrica, del gas o de las materias primas como el acero son lastres para la recuperación, pero la base industrial de Euskadi es sólida»

FERNANDO SEGURA

GETXO. «Yo iba con pantalones cortos a visitar con mi padre los terrenos donde se iba a levantar ITP». Andrés Sendagorta (1958) describe con este recuerdo la raigambre industrial de su familia, una trayectoria que le ha llevado a presidir Sener, una compañía líder en mercados tan competitivos como el aeroespacial, con 2.400 empleados, la mayoría ingenieros, y unos ingresos anuales en torno a 440 millones de euros. También preside la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi. Además, ha sido capitán de corbeta y piloto naval de reactores Harrier a bordo de portaaviones como el Príncipe de Asturias. En la sede de Sener en Getxo, sentado junto a un magnífico cuadro de Zuloaga, repasa con cauto optimismo el convulso momento económico que atravessamos.

– Parece que remontábamos tras la crisis y surge el problema del encarecimiento de la tarifa eléctrica. ¿Cómo ve el panorama?

– Estamos ante la tormenta perfecta. Los derechos de emisión de CO₂, la subida del gas y de la electricidad, la conflictiva relación entre Marruecos y Argelia, el incremento de las materias primas, como el acero... Todo de golpe. Era de esperar que tras la pandemia la recuperación no sería instantánea porque como ocurre con los atascos de tráfico, la circulación tarda en normalizarse. Es una pena, porque la economía quiere crecer y se encuentra con estos impedimentos. Pese a todo, soy optimista, porque la base industrial de Euskadi es sólida.

– ¿En qué basa este optimismo?

– En que van a pasar cosas en el mundo de la energía, del transporte, del urbanismo y en el sector aeroespacial. En todos ellos habrá oportunidades y Sener estará ahí, al igual que en el hidró-

geno, que es el futuro aunque todavía no salgan las cuentas. El País Vasco, con su tradición industrial, no puede desaprovecharlas.

– ¿La parada de Sidenor es la punta del iceberg o, como usted apunta, el problema se resolverá en un plazo razonable?

– Se tiene que solucionar. Sidenor para porque no puede trasladar a sus clientes el sobrecoste de la tarifa eléctrica. La economía es muy tozuda. Si no ganas dinero no puedes seguir produciendo. Es un problema que se ha extendido a Europa. Espero que se normalice, pero hemos de ser conscientes de que la reducción de las emisiones de CO₂ es una decisión acertada, pero cuesta dinero. Insisto, soy optimista, pero hay empresas que lo van a pasar muy mal.

– ¿El decreto del Gobierno de recortar en 2.600 millones los ingresos de las eléctricas es acertado?

– El Gobierno intenta parar el golpe como puede y las eléctricas tienen que hacer su trabajo. Cada uno está cumpliendo con su papel. Navegar en una tormenta perfecta no es fácil.

– ¿Sener se está viendo afectada por la subida de la energía y de las materias primas?

– Sí, porque desarrollamos grandes proyectos llave en mano, lo que conlleva que compremos muchísimos suministros. Éstos se han encarecido y lo notamos. Por ejemplo, levantar un puente ahora es más caro que hace unos meses. Si no podemos trasladar este sobrecoste a los clientes perderemos competitividad.

– Todo ello es efecto de la globalización...

– Así es. Comenzó hace 500 años con la vuelta al mundo de Elcano y luego con el tornaviaje de Urdaneta. Todo lo que ocurra en el planeta nos afecta, pero también hay que verlo en positivo, porque quiere decir que estamos ahí y este es un tanto a favor.

– ¿Los fondos Next Generation serán la panacea?

– Deben llegar a negocios que funcionen porque de lo contrario serán un parche. El País Vasco dispone de una base que nos sitúa en una buena posición para recibirlos. Contamos con empre-

dedores con ganas de hacer cosas, gente con más ideas que dinero y esos fondos pueden ser la palanca de despegue.

– ¿Sigue existiendo en Euskadi ese ADN emprendedor que forjó las grandes sagas industriales de los siglos XIX y XX o ha decaído?

– Vuelvo a Elcano. ¿Qué había desde el Bidasoa hasta Castro Urdiales que no hubiera desde Castro Urdiales hasta el cabo Finisterre? Los montes, la mar y la meteorología son iguales, pero los grandes navegantes surgieron aquí. Con nuestros empresarios pasa lo mismo, salieron por el mundo cuando no era fácil viajar y han generado riqueza y grandes industrias. Otros tienen otras cosas, como más sol o lo que sea. En este sentido, las empresas familiares, que son el 84% de las vascas, resultan claves para mantener este espíritu emprendedor.

– ¿Las empresas familiares garantizan el arraigo en Euskadi?

– Las empresas son frías, si consiguen mejor financiación en otro sitio se van. Esto no ocurre con las familiares. ¿Por qué Amancio Ortega puso la sede de Inditex en Arteixo? No se lo recomendó un gran 'gurú' de las finanzas. La si-

tuó en Arteixo porque él es de allí y no le dio más vueltas. El arraigo no lo poseen las empresas, sino las familias. Si cuidas a las familias garantizas el arraigo, porque lo tienen sus accionistas.

– ¿Cómo se las cuida?

– Al igual que el resto de la sociedad, hemos pasado una época durísima con el terrorismo. Necesitamos un poco de cariño, que nuestra labor sea reconocida, porque de lo contrario los jóvenes no querrán ser empresarios. Durante la pandemia se ha visto que miramos más lejos, nos endeudamos menos, hemos cuidado mejor a los trabajadores y proveedores... Y hace falta apoyo por parte de los gobiernos central y vasco. Lo tenemos, pero hace falta más si queremos realmente que el arraigo se mantenga. Un tercer factor es el tamaño. Si una empresa crece es más difícil que venga un fondo y la compre.

– ¿La decisión del Gobierno de aplicar un tipo mínimo del 15% en el Impuesto de Sociedades es una muestra de falta de cariño?

– En el ámbito vasco me parece que este impuesto está bien encajado.

– ¿Y el de Patrimonio?

– Es anacrónico. Además, no logra un gran beneficio para las áreas públicas, pero sí causa un daño considerable, porque afecta a las reinversiones. Soy partidario de que las empresas y las personas debamos contribuir al bien común, pero hay impuestos especialmente dañinos para el fomento de las empresas y más en concreto de las familiares. El de Patrimonio nos resta competitividad respecto a otras firmas estatales y de fuera de España.

– Hablando de competitividad, hay voces autorizadas que han advertido de que la industria vasca está perdiendo posiciones. ¿Cree que es así?

– Contamos con una capacidad de generar empresas superior a la de otros lugares, pero también es verdad que el clima sindical no ayuda nada y está haciendo daño respecto a otros territorios limítrofes. Este es un tema preocupante. Ahora bien, más allá de la cuestión sindical, de los impuestos o de los fondos europeos, lo que necesitamos es un cambio en la sociedad interviniendo en la educación. Los jóvenes tienen que ver a los empresarios como un pilar fundamental. Iremos mal si no hay jóvenes que quieran arriesgar su patrimonio y si su mayor deseo es ser funcionarios. Y otro problema especialmente

LAS FRASES

OPORTUNIDADES

«Van a pasar cosas interesantes en el mundo de la energía, el urbanismo, el transporte y el sector aeroespacial»

IMPUESTOS

«El de Sociedades está bien encajado en Euskadi, pero el de Patrimonio es obsoleto y desincentiva las reinversiones»

TERRORISMO

«Al igual que el resto de la sociedad, hemos pasado años durísimos. Los empresarios necesitamos un reconocimiento»

GIPUZKOA

«Tenemos proveedores excelentes para el sector aeroespacial y la Escuela de Ingenieros de Donostia es clave para nosotros»



grave aquí es el bajísimo índice de natalidad, es demoledor. De esto no se habla, pero corremos el riesgo de que se derrumbe nuestro modelo de sociedad.

– ELA ha anunciado movilizaciones para el día 24 y hay runrún de huelga general. ¿Cómo lo valora?

– El papel de los sindicatos es fundamental, como el de los empresarios. Unos y otros hemos de actuar con responsabilidad y apele a ella. Cada uno sabrá afrontar sus decisiones.

– ¿Sener prevé cotizar en Bolsa?

– De momento no. En su día lo valoramos y no dimos el paso.

– No será porque no son apetecibles. Según un estudio de Credit Suisse las empresas familiares rentan un 4% más que sus rivales...

– No me extraña, porque nos endeudamos poco y miramos a lar-



Andrés Sendagorta posa sentado en una pieza fabricada por Sener para el sector aeroespacial. PANKRA NIETO

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

go plazo. Lo nuestro no es el pelotazo. Todo ello nos dota de estabilidad.

– **¿Y saldrán de compras?**
 – Sí, seguro, porque vamos a crecer tanto de forma orgánica como inorgánica y hemos reservado unos fondos para este fin. No solo compraremos, en determinadas ocasiones igual solo se trata de trabajar conjuntamente con otras compañías.
 – **Sener es una empresa global, pero con poca presencia en Gipuzkoa.**
 – Contamos con proveedores guipuzcoanos excelentes, de primera línea, en el área aeroespacial. Además, esperamos participar en el proyecto de entrada del tren de alta velocidad en San Sebastián. Y, por otra parte, para Sener la Escuela de Ingenieros de la Universidad de Navarra en Donostia es fundamental.

«En ITP queríamos ser copilotos, no ir en el asiento de atrás»

Sendagorta asegura que carecía de sentido entrar en la compañía «si no teníamos nada que decir en decisiones clave»

F. S.

– **Sener, antigua propietaria de ITP, ha mantenido negociaciones para volver a ser socio de la compañía adquirida por el fondo Bain a Rolls Royce, pero finalmente su compañía se descolgó de la operación. ¿Por qué?**
 – El Gobierno central y el vasco

no pidieron que estudiáramos a fondo esta opción y así lo hicimos. Analizamos durante todo el verano y en profundidad la entrada como socios industriales y con este fin formamos un grupo fuerte junto a las familias Riberas (Gestamp) y Galíndez (Solarpack) para tomar una participación del 30%. Sin embargo, no fue posible poseer una gobernanza como socio industrial, sí como socio financiero, pero esa no es nuestra vocación. Queríamos cierto control y al no ser posible carecía de sentido que participáramos si no teníamos

nada que decir en decisiones clave de la compañía.

– **Ustedes querían el timón.**
 – El que más cuenta es el fondo (Bain), que es el que ha pagado más dinero, pero esperábamos poder influir en algunas materias reservadas, especialmente siendo vascos y estando ITP aquí. En consecuencia, para ser un inversor financiero pasivo y teniendo otras operaciones industriales por efectuar, decidimos no entrar en la operación. Entendíamos que con una participación del 30% debíamos ir en el asiento de adelante, como copilotos, pero no en el asiento de atrás.

– **¿La entrada de la guipuzcoana Sapa garantiza el anclaje de ITP en Euskadi?**

– Nadie compra empresas pagando un dineral, como en este

caso, para llevárselas a otro sitio. ITP es una empresa con un gran futuro, nadie se la va a llevar de Zamudio. De lo que se ha de preocupar es de ser competitiva y diversificarse, porque trabaja en un entorno global. Mientras sea competitiva, y hasta ahora lo ha sido, no hay que temer nada.

– **¿Tal y como ha quedado cerrada la operación, ITP será competitiva?**

– Estos son negocios a largo plazo. Los fondos normalmente no trabajan con ese horizonte temporal, por eso no nos gusta ir en el asiento de atrás, porque cuando ellos salen nosotros nos quedamos, pero también es verdad que la harán crecer. Soy optimista. Los nuevos programas europeos de Defensa les vendrán muy bien.

Federico Félix: «Ser empresario es un camino duro, pero la recompensa es enorme»

La distinción al Mérito Empresarial de la Generalitat, el último reconocimiento para el empresario valenciano tras dejar Fedacova



El empresario Federico Félix. /

IVÁN ARLANDIS

I. DOMINGO

Valencia

Lunes, 18 octubre 2021, 01:58



«Che, ¡qué premio me dan!». Es lo que pensó el **empresario valenciano Federico Félix** cuando recogió la **distinción al Mérito Empresarial y Social** que le concedió la Generalitat este año con motivo de la festividad del 9 d'Octubre. Un galardón más a los obtenidos a lo largo de su trayectoria profesional pero que tiene un significado especial por las propias características del premio (se entregan el [Día de la Comunitat Valenciana](#)) y porque llega tras abandonar Félix la presidencia de la Federación Empresarial de Agroalimentación de la Comunidad Valenciana ([Fedacova](#)), que ha ostentado a lo largo de 30 años.

«Al recogerla me acordé de mi mujer, de mis hijas y del resto de familia y amigos: algunos presentes en el acto, como varios miembros de AVE, entre ellos alguno que se desplazó expresamente desde Alicante para compartir ese acto conmigo», rememora Félix. Precisamente la Asociación Valenciana de Empresarios, de la que fue presidente durante 15 años, también trasladó su felicitación en la última junta directiva.

«-- Volver al índice

Federico Félix: «Puig tiene que ser más enérgico y plantarse ante sus socios en el apoyo al puerto»

on+ ISABEL DOMINGO / VALENCIA

«Estoy muy orgulloso de esta distinción», cuenta el también vicepresidente de [Ferrmed](#) y presidente de Pro-AVE, organizaciones relacionadas con las infraestructuras que tanto ha reclamado Félix para la Comunitat, como la llegada de la [alta velocidad](#) o del corredor mediterráneo. Aunque confiesa que lleva con «especial satisfacción» haber sido presidente de Fedacova durante tres décadas y otros doce (entre vicepresidente y presidente) de la industria avícola europea.

«Siempre he sido empresario, desde que tengo uso de razón», recuerda. Primero, con un almacén de ultramarinos y luego en el sector avícola y otros relacionados con la agroalimentación (es presidente de [Helados Estiu](#) y Aguas de Chóvar). «Mi currículum es empresarial. Mi vida ha sido siempre la empresa, sin perder nunca el componente de la familia», dice.

A quienes dan ahora sus primeros pasos en el mundo empresarial les da un consejo: «Que piensen que ser empresario es un camino duro y laborioso, donde hay que pelear y sufrir, pero la recompensa es enorme y vale la pena. Yo lo volvería a hacer».

TEMAS Federico Félix, Comunidad Valenciana, Generalitat Valenciana, AVE, Economía, Alimentación

TENDENCIAS 

LO + LEÍDO

Las Provincias **Valencia**

Top 50

1 Federico Félix: «Ser empresario es un camino duro, pero la recompensa es enorme»

2 **on+** La nueva depuradora para evitar vertidos a la Albufera no estará lista hasta 2026

3 Eva Antonino, en la cima de las telecomunicaciones

4 Así es la primera barca eléctrica de l'Albufera

 **Comentarios** 

PATROCINADA

Fotos

Congreso Miguel Delibes



 Congreso Miguel Delibes



 Las últimas imágenes de la erupción del volcán Cumbre Vieja de La Palma



 8 pueblos de España en los que comer muy bien



 Las mejores imágenes del desfile del 12-O

LAS PROVINCIAS

© Federico Domenech S.A., Valencia.
Domicilio social en la calle Gremsis nº 1 (46014) Valencia.



En lo posible, para la resolución de litigios en línea en materia de consumo conforme Reglamento (UE) 524/2013, se buscará la posibilidad que la Comisión Europea facilita como plataforma de resolución de litigios en línea y que se encuentra disponible en el enlace <https://ec.europa.eu/consumers/odr>.

vocento

ABC

ABC Sevilla

Hoy

El Correo

La Rioja

El Norte de Castilla

Diario Vasco

El Comercio

Ideal

Sur

Las Provincias

El Diario Montañés

La Voz Digital

La Verdad

Leonoticias

Burgosconecta

Piso Compartido

Autocasión

Oferplan

Pisos.com

Mujerhoy

XL Semanal

Pidecita

TopComparativas

WomenNow

Desabastecimiento y precios más altos, temores ante el Black Friday y Navidad

original



La crisis mundial de materias primas y los problemas en el transporte de contenedores, principalmente los que vienen de Asia, han creado alarma entre los comerciantes, que ya notan la falta de algunos productos y temen que el problema aumente en la campaña de Navidad, con más escasez de artículos y subida de precios.

Los expertos consultados por Efe coinciden en mostrar su preocupación ante la repercusión que esta situación puede tener en el Black Friday y en la campaña de Navidad, que llega a representar hasta un 35 % del total de las ventas de todo el año de un sector que ya viene muy tocado por la crisis del coronavirus.

El presidente de la asociación catalana de comerciantes Retailcat, Joan Carles Calbet, ha explicado a Efe que todo apunta a que va a haber más problemas de falta de algunos productos por escasez de componentes y microchips y por los considerables retrasos en la entrega de mercancías.

Ya estamos viviendo un incremento de precios generalizados de las materias primas que afecta a todos los sectores, lo que se ha agravado por los problemas en el transporte de las mercancías que vienen de fuera de la UE.

Según Calbet, en los últimos meses se ha pasado de pagar unos 2.000 dólares por contenedor a unos 14.000, ya que hay un incremento muy fuerte de la demanda y dado que China no importa y solo exporta, los contenedores no vuelven al país y cada vez hay menos. «Los pocos que hay los están haciendo pagar a precio de oro», ha explicado.

Todo ello «acabará repercutiendo en los precios de los productos», cosa que todavía no ha pasado de manera generalizada porque los distribuidores tienen stock comprado con anterioridad a esta situación, pero, sin duda, los precios «van a subir».

Calbet ha lamentado que estamos en una «espiral muy peligrosa de la que no vemos el final», en la que todos los precios suben, «la luz, el gas, la gasolina, el transporte...», lo que afecta tanto a empresas como a consumidores, que «dispondrán de menos renta para gastar».

También se está dando el caso de algunos mayoristas que reciben anulaciones de pedidos porque los plazos de entrega se están retrasando y la mercancía llegará demasiado tarde.

De cara al Black Friday, Calbet considera que puede haber escasez de algún producto, pero lo que seguro que habrá es un incremento de los precios, que en algunos casos puede estar entre un 5 y un 10 %.

También el presidente de Unión de Ejes Comerciales y Turísticos, Barcelona Oberta, Gabriel Jené, cree que, al final, esta situación repercutirá en los precios de los productos, «de eso no se va a librar nadie», ha señalado.

Jené ha lamentado que venimos de un verano que no ha ido muy bien para el comercio de Barcelona porque ha habido un «fuerte trasvase» de la demanda de productos de comercio al ocio y ahora los comerciantes tienen que enfrentarse a este problema.

La directora general de la asociación catalana de la empresa familiar del Retail, Comertia, Elisabet Vilalta, ha explicado a Efe que espera una «muy buena campaña» de Navidad porque ha habido mucha retención de consumo, pero lo que hasta ahora era exceso de oferta y poca demanda, ahora teme que se convierta en lo contrario.

Vilalta ha asegurado que ya han tenido problemas de suministros en algunos artículos de sectores como el equipamiento del hogar, artículos de fiestas, óptica o moda.

Otros de los artículos más afectados por este problema son los tecnológicos, como los de telefonía e informática, y también los de electrónica de consumo, el material deportivo y el textil, además de los juguetes, que la mayoría vienen de China.

Según el gerente de la Asociación Española de Centrales de Compra (ANCECO), Álvaro Otal, muchos proveedores de juguetes ya están avisando de que van a tener retrasos en la entrega, lo que puede hacer peligrar la campaña de Navidad en un sector en el que el 70 % de la facturación se realiza entre el mes de noviembre y el día de Reyes.

Otal también cree que puede haber problemas con los productos estrella de estas Navidades, ya que los que más éxito tienen son los más demandados y, aunque cada año suele haber gente que se queda sin ellos, este año el problema puede ser mayor.

La falta de materias primas también está provocando problemas en algunas empresas, como las de bebidas, que se encuentran con falta de cartón o plástico para sus envases.

Otal ha explicado que la mayoría de sectores estaba ya con crecimientos desde moderados a muy importantes, no solo comparados con 2020, sino también con 2019.

Sin embargo, con la escasez en el suministro de materias primas y los problemas de transporte hay «nubarrones» importantes de cara al futuro, cuando esta situación podría agravarse, por lo que Otal considera necesario encontrar con urgencia una solución.

Sobre la repercusión en los precios, Otal ha asegurado que en algunos sectores, como el de ferretería, ya se está aplicando en los productos, y el resto de afectados tendrán que hacerlo.

elDiario.es



Ley antitabaco Congreso del PSOE Yolanda Díaz La Palma Igualdad Brexit Diez años sin ETA

+ Temas

 **La portada de mañana**

ACCEDER >

🕒 La ponencia del TC pide sufragar colegios que sequegan por sexo

🕒 El mapa de la desigualdad de renta por código postal

🕒 OPINIÓN | Semana fantástica en el bipartidismo, por Antón Losada

Noticia servida automáticamente por la Agencia EFE



Los comerciantes alertan de falta de productos y precios más altos en Navidad



elDiario.es depende de ti

Este mes ya has leído más de diez noticias. Necesitamos tu apoyo para mantener elDiario.es. Pero si tus ingresos son muy bajos, tenemos para ti una cuota gratuita. [Más información](#)

HAZTE SOCIO/A
CANCELA LOS PAGOS CUANDO QUIERAS

NO PUEDO PAGAR

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web.

Nosotros y nuestros socios hacemos el siguiente tratamiento de datos:

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Cookies necesarias para el funcionamiento del site, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

Más información →

Aceptar y cerrar

FISCALIDAD

Las haciendas vascas recaudarán un 9,3% más de lo previsto este ejercicio

La recuperación económica eleva en 1.328 millones la cantidad a percibir en 2021

Maite Martínez BILBAO.

Las haciendas forales de Euskadi cerrarán el año con una recaudación de 15.580 millones de euros, un 9,3% más de lo previsto en los presupuestos de este ejercicio, más de 1.300 millones de euros.

La recuperación económica en el periodo ha permitido mejorar las estimaciones iniciales para el cierre de 2021 y también para el próximo 2022, según se comunicó tras la celebración del Consejo vasco de Finanzas, en el que participaron las diputaciones de Vizcaya, Guipúzcoa y Álava, Gobierno autonómico y Eudel, la asociación de municipios vascos.

No obstante, desde el órgano que coordina la distribución de recursos entre las instituciones de País Vasco llaman a la cautela ante el escenario de incertidumbre que se enfrenta la economía mundial, con los problemas con el coste de la energía y de las materias primas, la falta de suministro de determinados componentes, las tensiones inflacionistas, etc.

Crecimiento en 2022

Mientras para 2022, el consejero de Economía y Hacienda del Gobierno vasco, Pedro Azpiazu, anunció que se prevén unos ingresos de 16.290 millones de euros, un 4,6% más de la estimación de cierre de recaudación para este año, 710 millones más respecto a la recaudación de cierre prevista para ese año.

La Diputación de Vizcaya ingresará 400 millones más en 2022, un 5,37%, en comparación con el año anterior; Guipúzcoa ganará 180 millones más, un 3,47%; y Álava percibirá 104 millones más, un 4,25%.

Aún así, el diputado general guipuzcoano, Markel Olano, aseguró que la "recaudación es mejor de la esperada y también la previsión pa-

Consejo vasco de Finanzas



Previsión de cierre Tributos concertados 2021 (millones de €)

CONCEPTO	ÁLAVA	VIZCAYA	GUIPÚZCOA	TOTAL
IRPF	936	3.134	2.018	6.088
Sociedades	163	577	291	1.031
IVA	989,9	3.069,2	2.043,8	6.103
Especiales Fabricación/Electricidad	239,7	743,2	494,9	1.477,8
Resto tributos	115,3	435,3	389,2	1.103,4
Total	2.443,9	7.958,7	5.176	15.578,8

Previsión de cierre Tributos concertados 2022 (millones de €)

CONCEPTO	ÁLAVA	VIZCAYA	GUIPÚZCOA	TOTAL
IRPF	973	3.282	2.067,3	6.322,3
Sociedades	169,4	619	298,2	1.086,6
IVA	1.002,8	3.127,2	2.075,9	6.202
Especiales Fabricación/Electricidad	254	792,1	525,8	1.572
Resto tributos	147,7	566,5	389,2	1.103,4
Total	2.547	8.386,8	5.356,4	16.290,4

Presupuesto 2022 Aportaciones de las Diputaciones al Gob. vasco (mill. de €)

CONCEPTO	ÁLAVA	VIZCAYA	GUIPÚZCOA	TOTAL
Coefficiente de aportación (%)	16,16	50,39	33,45	100
Aportación	1778,22	5544,85	3.680,7	11.003,87

Fuente: Gobierno Vasco.

elEconomista

ra 2022". Por su parte, Unai Rementería, el diputado general de Vizcaya, apeló "al optimismo responsable" y a emplear la mejora de ingresos en afianzar la recuperación. El diputado general de Álava, Ramiro González, compartió la opinión de sus homólogos.

En esta línea, el consejero Pedro Azpiazu evitó concretar cómo gestionará esta mayor disponibilidad de ingresos, aunque sí se refirió a un endeudamiento menor del previsto, a un aumento en las inversiones con programas extraordinarios y a una "mayor tranquilidad" en la gestión.

Según las previsiones de las tres haciendas forales, 2021 se cerrará con ingresos por encima de los 1.000 millones de euros procedentes del impuesto de Sociedades que grava los beneficios de las empresas. Estos ingresos están alejados de los logrados en 2019, cuando se alcanzaron los 1.325 millones por este tributo, y de los 843 millones estimados hace un año para este ejercicio.

Los impuestos que pagan los ciudadanos como el IRPF y el IVA siguen al alza pese a la crisis y están facilitando el crecimiento del gasto público. También han

13.000
MILLONES DE EUROS

Con las previsiones de recaudación fiscal para el cierre de 2021 y 2022, aprobadas por el Consejo vasco de Finanzas, se elaborarán los Presupuestos de la comunidad autónoma, que superarán los 13.000 millones de euros por primera vez en la historia, según aseguró Pedro Azpiazu. El consejero anunció, además, que se aprobarán en dos semanas y que serán clave para la recuperación económica de Euskadi tras la pandemia.

superado las previsiones iniciales y los 6.088 millones del IRPF suponen casi 400 millones más que los previstos. Es destacado también el incremento del IVA, que superará los 6.100 millones en 2021 y los 6.200 millones el próximo 2022.

Aportaciones

En cuanto a las aportaciones de las diputaciones a las instituciones se ha acordado un importe global de 11.004 millones para 2022: 16,16%, Álava; 50,39%, Vizcaya y 33,45%, Guipúzcoa. Esta cuantía supone cerca de 1.385 millones más que las aportaciones para 2021 (+14,4%).

La previsión del Fondo General de Ajuste para 2022 asciende a 113,8 millones. La financiación de este Fondo corresponderá en un 70,81% al Gobierno vasco y el resto, 29,19%, a las diputaciones forales. Dicho Fondo se distribuirá entre Álava y Guipúzcoa, a los que provisionalmente les corresponde 64,5 millones y 49,3 millones, respectivamente.

LA HUELLA DEL COVID-19 EN LA FISCALIDAD

La autoliquidación de Sucesiones crece un 20% y las Donaciones, un 45%

- ▶ Los trámites por estos tributos se han incrementado en la región durante el periodo de la pandemia
- ▶ El aumento de fallecidos, en el primer caso, y la amenaza de armonización fiscal, entre las causas

SARA MEDIALDEA
MADRID

El Covid-19 no sólo ha dejado un rastro terrible de fallecidos y enfermos desde que se declaró, en marzo de 2020. La pandemia también ha tenido un reflejo en la fiscalidad madrileña. De hecho, durante este último año y medio, el número de las personas que han presentado el impuesto de Sucesiones ha aumentado un 20 por ciento en relación con el año 2019, el anterior a la pandemia. Y aún más se ha notado en el de Donaciones, cuyas cifras se han disparado hasta crecer casi un 50 por ciento también en relación con la época pre-Covid.

Los datos estudiados toman como referencia el mes de marzo –el que marcó el inicio del estado de alarma y el confinamiento–, y los años 2019 –previo a la pandemia–, 2020 –confinamiento– y 2021, y también el dato acumulado entre enero y septiembre de los tres años.

En lo que se refiere a Sucesiones, el impuesto que pagan los herederos de una persona que fallece por sus bienes, en marzo de 2021 se presentaron un total de 28.402 autoliquidaciones, bastantes más de las 12.113 de marzo de 2020 y también por encima de las 20.899 de marzo de 2019. En este caso, la comparación con el año de la pandemia es difícil, dado lo particular que fue ese marzo, con confinamiento obligatorio desde el día 14 y con toda la actividad del país –salvo la sanitaria– prácticamente paralizada.

No obstante, sí es posible comparar marzo de 2021 con el de 2019: se produjo un incremento del 38 por ciento en la presentación de este impuesto. Además, con motivo del confinamiento, el Gobierno regional estableció una moratoria de tres meses para el pago de los tributos de gestión autonómica, como este, lo que hace aún más interesante comparar el dato acumulado de enero a septiembre de los tres años estudiados.

Así se comprueba que si en 2019

hubo 174.076 autoliquidaciones en esos nueve meses, eran 141.210 en 2020, y en este ejercicio se habían elevado hasta las 207.237, lo que supone que en 2021 se han incrementado un 46,8 por ciento respecto a 2020 y un 19 por ciento sobre el 2019.

Bonificación

El impuesto de Sucesiones está actualmente bonificado en la Comunidad de Madrid al 99 por ciento de su cuota

Rebaja del IRPF y eliminación de los impuestos propios

Los contribuyentes madrileños esperan que se materialicen dos de las principales promesas fiscales de la presidenta Díaz Ayuso. La primera, que afectará a más de 3,3 millones de ciudadanos, supone rebajar medio punto del IRPF en cada tramo. Quieren aplicarla en 2022 y está pendiente de aprobación. Igual ocurre con el compromiso de eliminar los tributos autonómicos que quedaban: sobre máquinas recreativas, depósito de residuos y un recargo del IAE que ya no se aplicaba. La Asamblea tiene que aprobar también esta ley.

para los hijos, nietos, cónyuges, padres o abuelos del fallecido. La bonificación será del 15 por ciento si los herederos son hermanos, y del 10 si son tíos o sobrinos.

Por lo que se refiere a Donaciones, este impuesto se ha de presentar cuando una persona, en vida, cede gratuitamente bienes a otra persona. En Madrid está bonificado al 99 por ciento para hijos, nietos, cónyuge, padre o abuelo; todos ellos sólo deberán ingresar un 1 por ciento de la cuota tributaria. En relación con este tributo, los datos comparados reflejan una tendencia aún más marcada que en el caso de Sucesiones: en marzo de 2019 se presentaron 4.586 autoliquidaciones por este impuesto; en marzo de 2020 descendieron a 3.156, y en marzo de 2021 subieron a 6.317: del momento pre-pandemia a la actualidad, el crecimiento ha sido del 37,7 por ciento en ese mes.



Díaz Ayuso, junto a Fernández-Lasquetty // JOSÉ RAMÓN LADRA

Las cifras acumuladas entre enero y septiembre de los tres años permiten una visión más completa: se ha pasado de los 40.145 de 2019, a los 39.619 de 2020, y los 58.564 presentados en 2021. Lo que supone que en este ejercicio han subido las autoliquidaciones por este impuesto un 47,8 por ciento respecto a 2020, y un 45,9 respecto al momento previo a la pandemia.

Ante la incertidumbre

Los motivos por los que las autoliquidaciones del impuesto de Sucesiones han crecido están directamente relacionados con la pandemia. Es más difícil argumentar el aumento en Donaciones, que podría ser una reacción ante las reiteradas apelaciones a una posible armonización fiscal entre comunidades autónomas, que acabaría con las bonificaciones que hoy aplica Madrid a estos tributos.

Ante esa incertidumbre, habría más contribuyentes decididos a realizar la donación cuanto antes, y no esperar a que un hipotético cambio futuro de las normas fiscales les pueda perjudicar en esta operación. Ese temor a una reforma fiscal que afectara a Madrid habría disparado las donaciones hasta casi duplicar en los nueve primeros meses de 2021 las que se presentaron en ese mismo periodo de 2019.



ALMA MATER | **MIGUEL ÁNGEL COLLADO**

Paraísos fiscales y regímenes fiscales perniciosos



Las informaciones que surgen de los Papeles de Pandora, como antes de los de Panamá, no debemos leerlas únicamente en clave de conductas de elusión fiscal legal y evasión fiscal ilegal, dependiendo del comportamiento en su Estado de residencia de quien se sirve de las ventajas de un paraíso fiscal o, como se les denomina ahora, de una jurisdicción fiscal no cooperativa.

En un contexto de globalización económica asistimos a un fenómeno de competencia fiscal que deriva nocivamente en competencia fiscal perjudicial de la que sacan partido tanto contribuyentes, personas físicas y sociedades, como los propios Estados. Dos son los grandes mecanismos, con diversidad de matices y variantes, que sirven de vehículo al desarrollo de esa competencia perversa: los paraísos y los regímenes fiscales perniciosos.

En efecto, la competencia fiscal, que en su raíz significa que los Estados diseñen un sistema tributario que atraiga negocios y actividades a su jurisdicción, deviene en competencia perniciosa entre jurisdicciones mediante el establecimiento de regímenes cuyo objetivo es la deslocalización en su favor de la riqueza, captando determinadas clases de rentas sin que deriven de una actividad económica real en su territorio y facilitando la opacidad.

A este fin se crean, con esa finalidad de atraer riqueza del exterior, 'paraísos' o 'refugios' fiscales caracterizados por la inexistencia de actividad económica real, una nula o mínima tributación y falta de transparencia. Para hacer frente a esta figura, la OCDE y la Unión Europea elaboran listas muy reducidas de jurisdicciones no cooperadoras y estimulan a los demás Estados a adoptar medidas de defensa fiscal. En el caso de la Unión Europea solo hay 9 territorios extraeuropeos en un listado en el que faltan notorios paraísos fiscales y que ha sido calificado como 'tigre de papel'.

Por su parte, los regímenes fiscales perniciosos son disposiciones o medidas preferenciales que, implantadas por un Estado con un régimen tributario "ordinario", se reservan a los no residentes o a las operaciones realizadas con éstos aun cuando falta actividad económica sustancial además de darse también la opacidad. En Europa no han faltado los ejemplos. En 2019, la Comisión Especial sobre delitos financieros y evasión y elusión fiscales, creada por el Parlamento Europeo señaló nada menos que a siete países de la Unión por mostrar rasgos propios de un paraíso fiscal y facilitar una planificación fiscal agresiva. La competencia fiscal en sí misma no es perniciosa siempre que haya principios comunes respetados por todos que determinen cómo pueden los Estados servirse de sus políticas fiscales para atraer empresas lo cual es especialmente importante cuando hay un mercado único en el que las libertades comunitarias facilitan la movilidad de las inversiones.

En definitiva, la competencia fiscal lesiva genera a nivel global una disminución muy elevada de la recaudación tributaria. El Fondo Monetario Internacional calcula que solo el uso los paraísos fiscales supone una pérdida de ingresos fiscales al conjunto de los Estados de 600.000 millones dólares cada año además de verse gravemente afectados la equidad y los principios de justicia tributaria pues la falta de gravamen efectivo de determinados tipos de renta conduce a los Estados a imponer una mayor tributación sobre aquellas rentas que no pueden deslocalizarse.

Por ello, debería aprovecharse el momento actual en el que la OCDE ha logrado desbloquear la iniciativa para establecer una tributación global mínima sobre las multinacionales para adoptar una posición más firme y precisa, tanto a nivel mundial como de la propia Unión Europea, en la lucha contra la evasión fiscal.

La inspección fiscal de la Xunta duplica sus multas en un año hasta 12 millones

■ La Atriga emplea el “big data” para rastrear a los que eluden pagar Patrimonio y Sucesiones Pág. 45

Hacienda recauda casi 13 millones al año por las cuentas bancarias abandonadas

Transcurridos 20 años desde el último movimiento, el saldo pendiente pasa definitivamente al Tesoro Público

S. ZAMORA

MÁLAGA. Una cuenta que abren los abuelos y que con el tiempo se queda olvidada con un mínimo saldo o aquella que no se cierra tras fallecer su titular. Son solo dos ejemplos de las situaciones que dan lugar a que miles de cuentas bancarias en España acaben durmiendo el sueño de los justos y tras las cuales está Hacienda. «Después de 20 años sin movimiento alguno por parte del titular, el banco puede considerar la cuenta abandonada y, por ello, traspasar el dinero al Estado», advierte el Banco de España.

Sin embargo, no puede hacerlo sin previo aviso. Debe asegurarse de que el titular no ha hecho ningún movimiento en ella y tiene que comunicarle con al menos tres meses antes de que cumpla el plazo de 20 años que no ha realizado gestión alguna en la misma. Pese a esa obligación, el organismo que dirige Pablo Hernández de Cos asegura que esta notificación no se hará cuando cueste más el collar que el perro, es decir, «cuando su coste supere, previsiblemente, el importe de los fondos».

Si la notificación no es recibida, se publicará un anuncio en el Boletín Oficial del Estado (BOE) con un plazo para reclamar el saldo de la cuenta o la titularidad de la misma.



Dos clientes hacen uso de cajeros automáticos. sur

Una vez cumplido ese periodo y los 20 años desde el último movimiento, la cuenta se considerará abandonada. En ese momento se aplicará la Ley de Patrimonio de las Administraciones Públicas y los fondos pasarán definitivamente a manos de Hacienda.

Dejar la cuenta con saldo a cero no es suficiente para su cancelación. «Hay que dar instrucciones por escrito al banco»

Según los datos aportados por el ministerio, en 2019 recaudaron 12,6 millones, lo que representa un incremento de casi un 13% en comparación con los algo más de 11 millones que obtuvo por esta vía el año anterior.

Comisiones de mantenimiento

En la gestión de una cuenta corriente es aconsejable no dejar cabos sueltos. Si se deja de usar, hay que comunicarlo a la entidad bancaria. «Para cancelar una cuenta no es suficiente con dejar el saldo a cero, es necesario dar instrucciones expresas, por escrito, a tu banco, solicitando la cancelación», indica el Banco de España.

Por otra parte, aunque no haya movimientos, la entidad podrá seguir cobrando comisiones de mantenimiento, si bien tiene que seguir cumpliendo con la obligación de enviar la información periódica y de las liquidaciones (extractos mensuales, justificantes de cada liquidación y el resumen anual de comisiones e intereses) y eso incluye las cantidades debidas. No obstante, el Banco de España considera una mala práctica bancaria el cargo de intereses por el descubierto cuando éste se haya producido por culpa del cobro de comisiones de mantenimiento por la entidad financiera.

«Bajar impuestos supondría renunciar a algunas cosas»

Montserrat Ruiz Concejala de Hacienda y Juventud

Cabeza visible de una de las áreas más cruciales para el Ayuntamiento, analiza el impacto de la pandemia y el futuro del concejo

BORJA PINO

PIEDRAS BLANCAS. Si existe un término que da la medida de la forma que Montserrat Ruiz Caño (Gijón, 1968) tiene de expresarse, de escoger cada palabra y de buscar la idea exacta que desea transmitir, ese es 'precisión'. La misma precisión que la acompaña en su profesión como economista del Principado, y similar a la que, día a día, imprime a su labor de concejala de Hacienda, Patrimonio, Cuentas y Juventud. A dos años de concluir su segunda y, en principio, última legislatura, esta veterana de Izquierda Unida evalúa el resultado de una actividad que, hasta la fecha, le ha reportado un sentimiento general de satisfacción.

–Queda poco para despedir 2021. ¿Qué balance general hará de este segundo año de crisis?

En sentido amplio, creo que será positivo. Hemos tenido unos años buenos, pese a la covid, en los que han visto la luz proyectos que se iniciaron cuando llegué, como la sala juvenil o el Ferrota. Eso siempre es un motivo de alegría.

–¿Y en términos económicos?

–Bueno, en ese sentido en particular, la fortaleza económica del Ayuntamiento es cada vez mayor; prueba de ello son esos proyectos que mencionaba, que no habrían podido llevarse a cabo en otro escenario. Y no siempre es evidente, porque cualquier tramitación administrativa supone unos esfuerzos tremendos, y plazos que se dilatan. No es que no queramos, pero no siempre podemos llegar en tiempo.

–2020 concluyó con las cuentas



Trabajadora incansable, Ruiz compagina sus funciones municipales con su trabajo como economista en la Consejería de Derechos Sociales. **O. ANTUÑA**

perfectamente saneadas, y un superávit de un millón y medio. ¿Se continuará esa estela?

–Preveo una ejecución bastante elevada, sí. En el capítulo de obras, tenemos adjudicadas actuaciones por valor de 4.875.000 euros. Si se compara con otros años, la evolución es positiva. Es un indicador importante.

–Por tanto, ¿sobreviven la estabilidad presupuestaria y la sostenibilidad financiera?

–Sí, por supuesto. Ahora bien, por cuánto tiempo... Siempre se nos acusó de tener un remanente elevado, que no gastábamos en beneficio de la ciudadanía. Lo que

se obvio es que la normativa estatal, la Regla de Gasto y el Plan Económico-Financiero, nos lo impedirían. Y, cuando esa normativa se suaviza, como el año pasado, este y el que viene, lo utilizamos.

–La oposición ha criticado recientemente el incremento de ciertas tasas, pese a la disponibilidad de remanente.

–Sí, pero hay que tener en cuenta que partimos de doce millones de remanente, y ahora tenemos siete. Lo estamos invirtiendo ahora que podemos, pero con moderación; como pasa en las familias, debemos tener una cantidad en reserva, por si se producen

imprevistos. Mi obligación es que cuadren las cuentas y, de momento, lo estamos logrando.

–¿Qué pueden esperar los castrielloneses de la fiscalidad municipal del año que viene?

–Que no habrá sustos. En términos presupuestarios, la línea está muy clara: modernizar infraestructuras y mejorar lo que tenemos. La previsión es mantener la congelación actual. Alguna tasa se puede incrementar con el IPC, pero, básicamente, la línea será la misma de este año.

–¿Se puede confiar en una merma de la presión fiscal?

–Bajar los impuestos supone renunciar a cosas que hacemos. Dicho esto, consideramos que los servicios básicos de la ciudadanía no se pueden tocar. Y quiero matizar algo: según Madrid, tenemos una presión fiscal por debajo de la media, de 578,70 euros por habitante, frente a los 655,64 nacionales. No estamos aprovechando la bonanza económica actual para incrementar impuesto, pero si aumentamos las bonificaciones a quienes estén en situación menos boyante. Ese es nuestro compromiso.

–Plano fiscal al margen, 2021 ha visto cumplido uno de sus anhelos, la apertura, al fin, de la sala juvenil de El Acebo.

–En efecto, y la verdad es que es una satisfacción tremenda. Ahora tengo un poco de miedo a ver la respuesta de los jóvenes, porque es difícil llegar a ellos. Pero creo que con esto lo lograremos.

–¿Cómo ve la concejala de Juventud a los jóvenes de Castriellón del siglo XXI?

–Por encima de todo, muy preparados. Además, aquí nos tenemos que sentir orgullosos de ellos, porque nos hemos esforzado mucho en educarlos en valores; es una juventud comprometida, cada uno con su criterio. Y eso, claro, sin hablar de los idiomas y de otros conocimientos. A ver qué futuro les aguarda. Como sociedad, hay que confiar en ellos mucho más de lo que lo hacemos.

–Mucho se ha juzgado la conducta de ese colectivo durante la pandemia. ¿Qué opina de ello?

–Pienso que el exceso fue la excepción. En muchos casos, identificamos a la juventud de Castriellón en esos botellones que se organizan, y no es cierto, porque recibimos a mucha gente de fue-

LAS FRASES

FISCALIDAD DE 2022

«No habrá sustos, se mantendrán las congelaciones y se modernizarán las infraestructuras»

JUVENTUD

«Se les pidió más responsabilidad que a los demás, hemos de confiar mucho más en los jóvenes»

ra. Veo a los jóvenes con mascarilla, muy respetuosos con las normas, en general. Claro que hay excepciones, como entre los adultos, pero siempre se enfatiza lo negativo, no lo positivo.

–¿Se ha pecado de injusticia?

–Creo que se les demonizó en algunos medios, o que se les pidieron más responsabilidades que a los demás. No debemos olvidar que, durante el confinamiento, muchos de estos jóvenes se perdieron su primera graduación, sus primeras fiestas de Piedras Blancas... Hay una edad para todo, y ese año lo perdieron.

–¿Le preocupa la tan cacareada desafección de la juventud por el escenario político actual?

–Sinceramente, no lo sé. Pensando en futuros comicios, no creo que aumente la abstención. Como ya he dicho, hay jóvenes muy comprometidos, también políticamente. Lo que sí acabará cambiando es la forma de ejercer ese compromiso. Creo que menos jóvenes se van a fijar en una formación política, pero sí van a participar, a su manera, manifestándose a través de otros medios.

–Con la covid próxima a su fin, ¿qué rescata de la experiencia?

–El compromiso de los ciudadanos de ayudarse mutuamente. Cuando sustituí a Carmen Piedralba en Servicios Sociales, coordinamos muchos casos así, de voluntarios que acudían a hacer la compra a las personas mayores que estaban en los pueblos. Era todo muy improvisado, pero apoyamos a muchas personas. Aquello me marcó.

ALMA MATER | **MIGUEL ÁNGEL COLLADO**

Paraísos fiscales y regímenes fiscales perniciosos

Las informaciones que surgen de los Papeles de Pandora, como antes de los de Panamá, no debemos leerlas únicamente en clave de conductas de elusión fiscal legal y evasión fiscal ilegal, dependiendo del comportamiento en su Estado de residencia de quien se sirve de las ventajas de un paraíso fiscal o, como se les denomina ahora, de una jurisdicción fiscal no cooperativa.

En un contexto de globalización económica asistimos a un fenómeno de competencia fiscal que deriva nocivamente en competencia fiscal perjudicial de la que sacan partido tanto contribuyentes, personas físicas y sociedades, como los propios Estados. Dos son los grandes mecanismos, con diversidad de matices y variantes, que sirven de vehículo al desarrollo de esa competencia perversa: los paraísos y los regímenes fiscales perniciosos.

En efecto, la competencia fiscal, que en su raíz significa que los Estados diseñen un sistema tributario que atraiga negocios y actividades a su jurisdicción, deviene en competencia perniciosa entre jurisdicciones mediante el establecimiento de regímenes cuyo objetivo es la deslocalización en su favor de la riqueza, captando determinadas clases de rentas sin que deriven de una actividad económica real en su territorio y facilitando la opacidad.

A este fin se crean, con esa finalidad de atraer riqueza del exterior, 'paraísos' o 'refugios' fiscales caracterizados por la inexistencia de actividad económica real, una nula o mínima tributación y falta de transparencia. Para hacer frente a esta figura, la OCDE y la Unión Europea elaboran listas muy reducidas de jurisdicciones no cooperadoras y estimulan a los demás Estados a adoptar medidas de defensa fiscal. En el caso de la Unión Europea solo hay 9 territorios extraeuropeos en un listado en el que faltan notorios paraísos fiscales y que ha sido calificado como 'tigre de papel'.

Por su parte, los regímenes fiscales perniciosos son disposiciones o medidas preferenciales que, implantadas por un Estado con un régimen tributario "ordinario", se reservan a los no residentes o a las operaciones realizadas con éstos aun cuando falta actividad económica sustancial además de darse también la opacidad. En Europa no han faltado los ejemplos. En 2019, la Comisión Especial sobre delitos financieros y evasión y elusión fiscales, creada por el Parlamento Europeo señaló nada menos que a siete países de la Unión por mostrar rasgos propios de un paraíso fiscal y facilitar una planificación fiscal agresiva. La competencia fiscal en sí misma no es perniciosa siempre que haya principios comunes respetados por todos que determinen cómo pueden los Estados servirse de sus políticas fiscales para atraer empresas lo cual es especialmente importante cuando hay un mercado único en el que las libertades comunitarias facilitan la movilidad de las inversiones.

En definitiva, la competencia fiscal lesiva genera a nivel global una disminución muy elevada de la recaudación tributaria. El Fondo Monetario Internacional calcula que solo el uso los paraísos fiscales supone una pérdida de ingresos fiscales al conjunto de los Estados de 600.000 millones dólares cada año además de verse gravemente afectados la equidad y los principios de justicia tributaria pues la falta de gravamen efectivo de determinados tipos de renta conduce a los Estados a imponer una mayor tributación sobre aquellas rentas que no pueden deslocalizarse.

Por ello, debería aprovecharse el momento actual en el que la OCDE ha logrado desbloquear la iniciativa para establecer una tributación global mínima sobre las multinacionales para adoptar una posición más firme y precisa, tanto a nivel mundial como de la propia Unión Europea, en la lucha contra la evasión fiscal.

Impuestos por la puerta de atrás

LOS PRESUPUESTOS Generales del Estado para 2022 ya están en el Congreso. Son unas cuentas que se basan en unas previsiones que nadie comparte y, por lo tanto, una recaudación que parece exagerada. El déficit, la deuda pública y el paro se antojan muy altos. Y esto es lo mollar, la letra grande. Sin embargo, esconden mucha letra pequeña y ya se sabe que lo peor suele estar en los detalles.

Sabemos que penalizan el ahorro por la vía de la reducción de la deducción a los planes de pensiones, el sablazo a los autónomos con nocturnidad y alevosía, las millonarias transferencias que se hacen a la Seguridad Social, porque las cotizaciones no dan para cumplir con los pensionistas o el renovado impuesto a las empresas. Pero, lo que hay que buscar con lupa está por ejemplo en eso que los periodistas hemos llamado «el catastrazo».

Si se aprueba esta medida, tal y como está redactada, en enero su-

CARMEN TOMÁS



birán por la puerta de atrás el impuesto de sucesiones, donaciones y el de actos jurídicos documentados. Montero ha decidido que el valor por el que habrá que pagar estos tributos no será el de venta sino el que decida Hacienda. Una forma sibilina de subir impuestos sin necesidad de cambiar estos impuestos, sin tener que negociar una armonización al alza como se pretendía hasta hace unos días.

Si recuerdan este asunto de la armonización ha sido bandera de los socialistas sobre todo para crear en el ambiente la idea de que Madrid, que tiene bonificados estos impuestos, hace dumping fiscal y que eso perjudica a otras comunidades autónomas a la hora de atraer capital y empresas.

La realidad es otra bien distinta. La Comunidad de Madrid es hoy el motor de la economía españo-

la gracias a esta política de bajos impuestos y facilidades para crear empresas y riqueza. A estas alturas, es más una obsesión lo que tienen con Madrid y su presidenta, cuando en realidad es la que más aporta a la caja de solidaridad, al crecimiento y al empleo. De hecho, si no fuera porque el PIB madrileño ha crecido en los dos primeros trimestres de este año, la riqueza nacional estaría en negativo.

Veremos además qué pasa con el otro mantra, el de las ventajas de la capitalidad, mensaje que no se lanzaba cuando el motor del crecimiento era Cataluña. Entonces nadie hablaba de esas falsas ventajas. De lo que sí se habla, sin embargo, es de los millones de euros que Sánchez da a Cataluña para asegurarse los votos que saquen estas cuentas públicas adelante, mientras se castiga a Madrid, feudo que hace ya muchos años que no vota izquierda.

Habrà que ver cómo quedan estos presupuestos una vez que vayan pasando filtros en el Congreso. Son demasiados pidiendo y los mismos contribuyendo a mayor gloria de Sánchez. Ni siquiera estoy segura de que los bonos a los jóvenes sea una jugada que le sirva al presidente para recuperar su voto, aunque nos cueste un ojo de la cara.

Cerco a la fiscalidad de los ETF

Cristina Casillas • original

El **primer borrador de la reforma fiscal de los demócratas viene con susto para los inversores estadounidenses en fondos cotizados**. El documento quiere eliminar la ventaja fiscal de los ETF cuando se produce un reembolso en especie, un truco totalmente legal que data de la administración Nixon.

Esta iniciativa, que **se enmarca dentro de una subida de impuestos a los ricos** (y que busca revertir las medidas de la anterior administración liderada por Donald Trump), recaudaría 205.000 millones de dólares en la próxima década y apuntalaría los 2,4 billones de dólares que busca Joe Biden para su inversión en infraestructuras y gasto social.

Relacionado:

[Los EEUU dan luz verde a los ETF en bitcoins en un claro pulso a China](#)

El documento supone la eliminación de un plumazo del diferimiento de los impuestos vinculados a las ganancias patrimoniales de los ETF. Es decir, supondría el adelanto de la carga fiscal de los inversores, que hasta ahora no tributan hasta que vendían su producto.

El 'truco' **al que hace referencia la iniciativa es que en lugar de vender valores con ganancias e incurrir en un impuesto sobre las plusvalías**, los ETF pueden enviar esas acciones a un participante autorizado y recibir los valores que el fondo quiere poseer a cambio. Esta práctica, **conocida como los latidos del mercado** (heartbeat trade en inglés), **es utilizada por muchos gestores para borrar todas las ganancias imponibles de un fondo**.

Para ello **se adjunta un fondo a un ETF y cada vez que se quiera deshacer una posición con plusvalías el ETF entra como inversor y sale una vez que se venda la posición**. Este proceso también puede realizarse a la inversa, siendo el ETF quien contrate al banco para poder realizar compras de valores y luego retirarlos en especie en forma de acciones revalorizadas.

De esta manera se evita pagar impuestos sobre la plusvalía porque las ganancias se usan para reembolsar las participaciones que se adquirieron. Vanguard y Blackrock son algunas de las gestoras que desempeñan esta práctica de manera habitual.

En última instancia, «esto es un gran beneficio para los inversores de ETF porque les permite diferir en gran medida los impuestos sobre las ganancias en sus inversiones hasta que vendan el ETF en sí», explica Jay Jacobs, responsable de investigación y estrategia de Global X.

Además, los inversores de ETF no se ven afectados por las acciones de otros participantes en el vehículo, mientras que en un fondo sí se podría producir que los inversores restantes tuvieran que tributar sobre las ganancias del capital si hubiera un número elevado de partícipes que vendieran sus posiciones.

Relacionado:

[Mes negro para los ETF de criptomonedas](#)

La **cuestión es que de entrar en vigor afectaría no sólo a los grandes inversores, sino también a los minoristas**. A pesar de que la iniciativa está en marcha, no está claro que salga adelante como consecuencia del alto nivel de aceptación que tienen estos productos.

«Es difícil para mí ver que esto obtenga apoyo popular, en gran parte porque es un beneficio que es universal, por lo que todos los inversores, grandes, pequeños y intermedios, que invierten dinero imponible se benefician de la eficiencia fiscal de los ETF», explicó Ben Johnson, director de investigación global de ETF en Morningstar.

Pero ¿qué opina la industria de ETF estadounidenses? La idea es que no les afectará. «La industria resistirá con fuerza», replicó Johnson. No obstante, Jacobs reconoce que de aprobarse sí podría afectar negativamente a los flujos de entrada de ETF, que sólo en los

Estados Unidos alcanzaron los 500.000 millones en 2020.

Relacionado:

[La fiscalidad frena a los ETF en España](#)

En España, los ETF cotizan de manera distinta que los fondos de inversión, lo que les resta atractivo a pesar de que son productos más transparentes, con comisiones más ventajosas y que facilitan una alta diversificación.

Esto, para Pedro Coelho, responsable de Société Générale para Lyxor ETF en España, Portugal y Latinoamérica, constituye una equivocación ya que «los ETF cumplen con todos los requisitos que los fondos tienen que superar para ser traspasables, además de ser estructuras más eficientes desde varios puntos de vista como el de la negociación».

Un **inversor de un fondo sólo paga impuestos por las plusvalías generadas cuando vende su participación**. Hasta ese momento, el partícipe puede traspasar su inversión de un producto a otro sin tener que pagar este tributo fiscal. Esto le permite poder ajustar su inversión en todo momento.

Sin embargo, **esto no ocurre en los ETF a pesar de ser fondos cotizados** (la única diferencia con los otros vehículos de inversión es que éstos se pueden vender y comprar en el día).

Si un inversor quiere modificar sustancialmente su inversión debe venderla y pasar por el fisco, tributando a los tipos establecidos del capital mobiliario que van desde el 19 por ciento hasta el 23 por ciento. Asimismo, en el caso de que el ETF recibiera acciones, éstas también tributarían a estos tipos establecidos.

Lo **paradójico es que esto no ocurre, por ejemplo, en otras inversiones pasivas como son los fondos indexados**, que gozan de las mismas ventajas que los de gestión activa.

En definitiva, esta fiscalidad diferente supone un obstáculo para que la inversión en fondos cotizados termine de despegar en España.

Si en los Estados Unidos los ETF se reparten a partes iguales los flujos de entrada con los fondos de inversión, y en Europa comienzan a despegar (con un 20 por ciento de la inversión total), en España todavía su presencia es reducida.

Nuestros boletines son valiosos para inversores y líderes financieros. Denos la oportunidad de demostr rselo. Si le decepcionamos: cancele, sin más. Gracias por su confianza.

Al registrarse acepta nuestra [política de privacidad](#)

Redactora en Inversión y finanzas.com desde 2007 y en el mundo de la economía desde que empecé a hacer periodismo. Apasionada de la políticas monetarias.



AYUDAS EUROPEAS

ECONOMÍA

Empresas y comunidades, en alerta por la lentitud de los fondos europeos

D. PAGE / R. BERNARDO /
A. MUÑOZ
[Madrid](#)

Empresas y comunidades autónomas están en alerta porque consideran que la llegada de fondos europeos va más lenta de lo previsto. Entienden que a este ritmo se llegará a final de año ejecutando una parte muy menor de las inversiones.

Página 20

El Gobierno recurre a otro tijeretazo al papeleo ante el atasco de los fondos UE

Bruno Pérez • original



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, en la presentación del Plan de Recuperación

De los más de 24.000 millones de euros de fondos europeos que el Gobierno pintó en los Presupuestos para 2021 y que al parecer aún confía en ejecutar este año, hasta la fecha **solo se tiene noticia de que se hayan aplicado de manera efectiva poco más de 4.500 millones**. Pese a que estas cifras revelan que **el 80% de los recursos previstos para este año están sin ejecutar**, el área económica del Ejecutivo ha venido quitando hierro a esta situación con el argumento de que las transferencias a las administraciones territoriales ya se han completado y de que con éstas alrededor de un 60% de los fondos presupuestados ya están asignados a los organismos que deben ejecutarlos.

Sin embargo, tras ese tono de normalidad del relato oficial **las alarmas ya han comenzado a saltar**. Fuentes del Gobierno admiten que el ritmo de ejecución de las inversiones previstas en el Plan de Recuperación del Reino de España fue **uno de los asuntos sobre los que de forma más insistente preguntó la delegación de la Comisión Europea** que visitó España la pasada semana para evaluar la marcha de las reformas e inversiones previstas en el mismo y sea o no como consecuencia de ello lo cierto es que el Ejecutivo ultima estos días una revisión del **Real Decreto Ley de medidas urgentes para la modernización de la Administración Pública**, que se aprobó en diciembre del año pasado y cuyo objetivo único era agilizar la ejecución de los fondos europeos aligerando los trámites y suavizando los controles sobre las inversiones asociadas al Plan de Recuperación, según han confirmado varias fuentes del área económica del Gobierno.

Estas mismas fuentes señalan que la reforma legal en que se está trabajando buscará **subrayar aún más la excepcionalidad regulatoria de la ejecución de los fondos europeos** respecto a los créditos presupuestarios ordinarios, uno de los elementos que más le está costando digerir a la maquinaria interna de la Administración. El Gobierno ya ha identificado en este sentido algún ámbito de mejora en materia de regulación y cargas administrativas, como lo referido a las inversiones a ejecutar en varios años, pero lo que persigue sobre todo es remover los **obstáculos internos, tanto administrativos como de otra índole, que están impidiendo aplicar de manera efectiva** las 'fórmulas de ejecución exprés del gasto' que se previeron en el decreto de hace un año y que no se están utilizando con la intensidad que en principio se descontó por diversos motivos.

Desconfianza entre los funcionarios

Las medidas planteadas entonces, que en su día generaron una importante contestación interna por parte de los interventores del Estado y hasta un tirón de orejas del Consejo de Estado [por ir demasiado lejos en la desactivación de los controles sobre el gasto público](#), no han sido suficientes para conseguir que la ejecución de los fondos europeos sea más ágil y más rápida que el de cualquier otra partida presupuestaria. En algunos casos, incluso están teniendo el efecto contrario. "Los funcionarios no están aplicando determinadas fórmulas del decreto ideadas precisamente para agilizar las contrataciones o las adjudicaciones **por desconfianza y porque les echa para atrás que estén sometidas a menos controles de los habituales**", aseguran fuentes del ámbito jurídico.

En los despachos se pone como ejemplo los problemas que están teniendo los ministerios y el resto de unidades de la Administración para sacar adelante **procedimientos de contratación por la vía de urgencia**, que el real decreto aspiraba a instaurar como una especie de estándar para agilizar la ejecución de los fondos europeos, o por el procedimiento negociado sin publicidad por las reservas que a nivel interno están planteando tanto los servicios jurídicos como los interventores del Estado. No ha contribuido a la seguridad jurídica tampoco que la Junta Consultiva de Contratación Pública haya **cuestionado de partida la eventual utilización masiva de la vía de urgencia en los contratos del Plan de Recuperación**, con el argumento de que sólo debe utilizarse en los casos en que la premura de los plazos no permita aplicar una fórmula de contratación más garantista.

Las fuentes consultadas tanto de dentro como de fuera de la Administración señalan que los problemas operativos internos o las sospechas de inseguridad jurídica sobre las fórmulas más ágiles para ejecutar los fondos europeos no constituyen más que uno de los problemas que se han venido observando en los últimos meses. Añaden el **retraso en la definición de los proyectos**, que hace por ejemplo que en puertas del año 2022 apenas esté en activo solo uno de los seis grandes proyectos estratégicos (Perte) que el Gobierno se ha comprometido a desarrollar en el marco del Plan de Recuperación, y [también las carencias de recursos humanos](#), que están ralentizando la ejecución efectiva de los planes de inversión.

Fuentes jurídicas señalan que la decisión del Gobierno de centralizar la selección de los proyectos, la definición de los mismos y la mayor parte del proceso de ejecución en la Administración del Estado está operando como un lastre para la adecuada ejecución del mismo. "La Administración no cuenta con los recursos suficientes y, por si fuera poco, está poniendo problemas para la contratación de asesores externos para agilizar los procesos", aseguran. Deslizan que el decreto de diciembre del año pasado se vendió como una supresión de los cuellos de botella que podrían entorpecer la aplicación efectiva de los fondos, pero que el mayor de ellos, que es la centralización de los procesos de decisión en Moncloa, sobrevivió.

Ninguno de los elementos de esta fotografía asoma, sin embargo, en el proyecto de Presupuestos Generales del Estado de 2022, que dedica un apartado de su célebre 'libro amarillo' al "buen ritmo de ejecución del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia" pero que **no aporta un solo dato sólo la ejecución de gastos del Plan hasta la fecha** ni sobre las perspectivas de ejecución para el año 2021 pese a estar a menos de un trimestre para su fin. El Gobierno se limita a recordar que el 80% de los fondos llegarán entre 2021 y 2023, que esto representa un desafío sin precedentes para la gestión pública y que, eso sí, se van cumpliendo los hitos de reformas comprometidos. Habrá que esperar para saber si también se cumplen los hitos que hacen referencia a la inversión.

Los Next Generation, un coladero de cargos independentistas

original



Pedro Sánchez (i) y Pere Aragonès (d), en el Palau de la Generalitat / GENCAT

8 min

Los **Next Generation** son gestionados por el Gobierno español, de ahí que altos cargos de la Generalitat **hayan criticado desde el principio esa centralización** de los fondos concedidos por la UE para la reconstrucción post-Covid. Pese a ello, el Govern **ha decidido contratar a 125 personas para “gestionar” esos fondos**. Fuentes jurídicas expertas en contratación pública consideran que el procedimiento podría ser **irregular**, atendiendo al convenio colectivo de la Generalitat, y recuerdan que es necesario un proceso selectivo. Fuentes de la Consejería de Economía han rehusado explicar los detalles de este proceso.

El pasado 28 de septiembre, el Consell Executiu anunció el refuerzo de su estructura con 125 nuevas plazas para gestionar los Next Generation. El objetivo, explicaron desde la Generalitat, era "redimensionar el equipo técnico y humano de **la Secretaría de Asuntos Económicos y Fondos Europeos** y **la Intervención General** para implementar y supervisar los recursos procedentes de los fondos REACT-FEDER y del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia (MRR)".

Proyectos

El acuerdo prevé, por un lado, la incorporación de **65 personas a la Dirección General de Fondos Europeos**, dependiente del Departamento de Economía y Hacienda, para gestionar los **1.023 millones de euros procedentes del REACT-UE** asignados a Cataluña a partir de la reprogramación del Programa Operativo **FEDER** para el periodo 2014-2020. Unos recursos destinados a combatir la crisis derivada de la pandemia del Covid-19 y sus consecuencias sociales "y preparar una recuperación verde, digital y resiliente de la economía".

Entre los proyectos incluidos en el nuevo Programa Operativo destacan la reforma y ampliación de hospitales públicos, la creación de una unidad de protonterapia, la adquisición de un ciclotrón de **medicina nuclear**, el refuerzo de la **red de fibra óptica**, la construcción de vías ciclistas o la ampliación y construcción de nuevos centros educativos, entre otros.

Reforzar la Intervención General

Por otra parte, el Govern también aprobó reforzar la **Intervención General de la Generalitat** con 60 nuevas plazas para realizar los trabajos de control, supervisión y contabilización de todas las actuaciones financiadas por el MRR.

Tal como ya prevé el Decreto ley 5/2021, de 2 de febrero, estos nuevos puestos de trabajo tendrán carácter temporal --hasta un máximo de tres años en el caso de las personas que trabajen en la ejecución del fondo REACT-UE y de cuatro para el control del MRR--. Se podrán incorporar personas que trabajan en la Administración, así como **personal interino o laboral temporal**. En ambos casos, el gasto para financiar estos dos programas irá a cargo los recursos económicos procedentes de los mismos fondos europeos.

Las críticas del Govern a los fondos

La contratación de este centenar de personas contrasta con las recientes declaraciones de la directora general de Análisis Económico de la Generalitat, **Marta Curto**, quien en el marco del congreso **BNEW** cuestionó la efectividad de esos fondos, que consideraba demasiado centralizados. De hecho, es el Gobierno el que tiene la competencia para gestionar los Next Generation en base a las peticiones de las comunidades autónomas. En concreto, **Curto dudó de que esas ayudas permitan reindustrializar Cataluña**, como publicó **Crónica Global**.

Pese a ello, **el Govern ha optado por esos fichajes masivos** mediante un procedimiento que, según juristas expertos en **contratación pública**, es bastante atípico: “Apunta el Govern que los programas serán de tres años con una posible extensión a cuatro años por obra y servicio, lo cual, de entrada puede ser irregular puesto que el cuarto año sólo es posible si está reconocido en convenio colectivo y si ese personal es laboral”. En este sentido, estas fuentes explican que el convenio colectivo de la Generalitat “sí que reconoce la contratación temporal por obra y servicio, pero para programas establecidos en los presupuestos de la Generalitat, pero nada dice del cuarto año”.



Imagen del edificio de la Generalitat de Cataluña / CG

¿A dedo?

Además, el artículo 26 del Convenio “deja claro que ese personal debe pasar un proceso selectivo para ser contratado, y **da la sensación de que el proceso va a ser a dedo**”. Fuentes de la Consejería de Economía han rehusado aclarar estos aspectos a **Crónica Global**.

La gestión de los Next Generation, por tanto, **se nutrirá de la bolsa de trabajo de personal temporal**. **Uno de cada tres empleados públicos de la Generalitat son interinos**, según datos de 2019, lo que **ha favorecido las presiones partidistas** en una faraónica administración autonómica. Es precisamente esa provisionalidad la que ha favorecido incluso la creación de una bolsa de trabajadores **a la medida de los intereses de CDC** durante más de tres décadas, sin que el tripartito --PSC, ERC e ICV-- fuera capaz de cambiar esa situación en sus siete años de gobierno.

Font: Departament de Polítiques Digitals i Administració Pública. Àrea d'Innovació i Anàlisi de l'Ocupació Pública.
 (1) Inclou el sector públic.
 (2) No s'hi inclouen els consorcis i fundacions.
 (3) Laborals d'alta direcció i altre personal directiu.

	Generalitat de Catalunya (1)	Administració local (2)	Universitats	Ens parlamentaris i org. independents	Total
Funcionaris	100.931	26.466	7.489	321	135.207
Interins	58.580	8.560	1.239	120	68.499
Laborals indefinits	38.697	36.704	5.239	93	80.733
Laborals temporals	16.288	10.150	1.894	29	28.361
Alts càrrecs	189	0	0	2	191
Eventuals	155	621	0	59	835
Associats	0	0	9.773	0	9.773
Altres directius (3)	544	504	237	30	1.315
Total	215.384	83.005	25.871	654	324.914

Institut d'Estadística de Catalunya
 Trabajadores interinos por administraciones

Tal como publicó este medio, en el anterior Govern cobró fuerza la idea de aprobar un decreto ley para **facilitar el acceso a cargos de interventor sin concurso previo** con el argumento de que, en pocos años, **se producirá un alud de jubilaciones**, algo que no es del todo cierto, según fuentes jurídicas.

La Intervención, que depende de la Consejería de Economía y Hacienda, es un negociado clave, ya que estos altos funcionarios dirigen y gestionan la **contabilidad pública**, y establecen directrices de actuación en la concesión de **subvenciones y ayudas**. El 12 de enero, el DOGC publicó la convocatoria de un concurso específico de méritos para la provisión de tres puestos de técnico de contabilidad y control de la Dirección General de la Intervención, que entonces dependía del Departamento de la Vicepresidencia económica de Pere Aragonès.

Asimismo, **Junts per Catalunya blindó 88 cargos en la Consejería de Presidencia** durante el **período electoral**. Ante un eventual cambio de gobierno, los neoconvergentes **intensificaron los nombramientos**, publicitados en plazos muy cortos.

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

La banca se da la vuelta en un año y ya enfila una rentabilidad del 10%

Los grandes tenían ROE negativo hace un año

La banca cotizada del país, a excepción del Sabadell, ya enfila una rentabilidad (ROE, retorno sobre el capital) cercana al 10%, que se espera podrá alcanzar a lo largo de este último semestre. El sector

financiero se reconstruye tras lo peor de la pandemia y vira 180 grados en un año: las entidades significativas del país tenían a cierre de septiembre de 2020 una rentabilidad negativa del 3,5%. **PÁG. 6**

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

El sector toca las mejores rentabilidades de los últimos años

CONCEPTO		2015	2016	2017	2018	2019	2020				2021	
							I TRIM.	II TRIM.	III TRIM.	VI TRIM.	I TRIM.	II TRIM.
Santander	ROE (%)	6,6	6,99	8,14	8,21	6,62	1,47	-9,28	-8,54	-9,8	9,8	9,53
	Mora (%)	7,27	3,93	4,08	3,73	3,32	3,25	3,26	3,15	3,21	3,2	3,22
BBVA	ROE (%)	5,3	7,3	7,4	11,6	9,9	3,6	4,1	6,1	6,1	9,3	10,4
	Mora (%)	5,4	5	4,6	3,9	3,8	4	4,1	3,8	4,2	4,3	4,2
CaixaBank	ROE (%)	3,7	4,5	6,9	7,7	6,4	4,5	4,7	4,2	5	6,6	8,2
	Mora (%)	7,1	6,9	6	4,7	3,3	3,3	3,5	3,5	3,3	3,6	3,6
bankinter.	ROE (%)	6,34	5,84	6,1	2,6	5,94	6,92	1,96	1,49	0,02	1	3,1
	Mora (%)	7,79	6,14	5,14	4,22	3,83	4,08	3,95	3,81	3,6	3,71	3,58
Sabadell	ROE (%)	10,9	10,9	12,6	13,2	13	10,2	7,6	7,1	7	11,3	9,5
	Mora (%)	4,13	4,01	3,45	2,9	2,5	2,58	2,5	2,51	2,4	2,4	2,34

Fuente: entidades.

elEconomista

La banca se da la vuelta en un año y ya enfila una rentabilidad del 10%

Los grandes grupos cerraron septiembre de 2020 con un ROE negativo del 3,5%

Eva Díaz MADRID.

La banca cotizada del país, a excepción del Sabadell, ya enfila una rentabilidad (ROE, retorno sobre el capital) cercana al 10%, que se espera podrá alcanzar a lo largo de este último semestre. El sector financiero se reconstruye tras lo peor de la pandemia y gira 180 grados en tan solo año: las entidades más significativas del país tenían a cierre de septiembre de 2020 una rentabilidad negativa del 3,5%.

De hecho, a excepción de Bankinter que en los últimos años ha consolidado niveles de ROE superiores al 10%, la fotografía actual muestra el mejor dato de rentabilidad de los grandes bancos del país desde 2015, fecha en la que el Banco Central Europeo (BCE), situó los tipos de interés en cero.

A la espera de que la banca presente resultados esta semana con Bankinter como pistoletazo de salida, Santander situó su ROE en el primer semestre en el 9,53%; BBVA, en el 10,4%; CaixaBank, en el 8,2% y el banco que encabeza María Dolores Dancausa, en el 9,5%.

Las medidas de alivio puestas en marcha durante la pandemia a familias y empresas, como las moratorias hipotecarias y de crédito al consumo, entre otras, junto a los ERTES, evitaron una oleada de impagos en el sector financiero que, a diferencia de la última gran crisis, donde el ratio de mora escaló al 13%, en la actualidad sigue a la baja. Concretamente, el conjunto del sector en España cerró julio (último mes del que hay datos) con una mora del 4,39%, el nivel más bajo desde marzo de 2009. Las peores previsiones de impagos, que apuntaban a una mora del 10% de cara a finales de este año o inicios del siguiente, ya se han disipado, y en la actualidad



Sucursales de CaixaBank, BBVA y Santander. DANIEL G. MATA

se sitúan entre el 5% y el 8%, con techo en 2022, y manejable para el sector financiero con las provisiones realizadas a lo largo del ejercicio pasado.

Al terror a los impagos, aunque nadie descarta una subida, solo un peor escenario, se le suma la recuperación de la economía, viento de cola para la banca, ante la esperada recuperación del crédito al con-

sumo, y la mejora en los mercados. De momento, esta acelerada recuperación de la economía ya ha dado paso a una inflación (como en la mayoría de los países) que, mientras que el BCE aún la considera transitoria, argumento con el que evita una subida de tipos, el mercado descuenta que va a quedarse más de lo esperado registrando una gran volatilidad. De hecho, el consejero

delegado de CaixaBank, Gonzalo Gortázar, pidió este viernes al supervisor que no solo trabaje con un escenario en el que la inflación es transitoria, sino que valore su prolongación en el tiempo. En este caso, si llegara a confirmarse una inflación por encima del 2% persistente, el supervisor podría elevar los tipos de interés para corregir precios, soplando a favor del sector financiero. Cabe destacar, que una subida de un punto del euríbor (algo que no se espera ni en el corto ni en el medio plazo) supone unos ingresos de 2.000 millones más al año para la gran banca. El consenso del mercado ya espera mejores resultados para el cierre de septiembre que antes de la pandemia (concretamente un 40% más), con unas ganancias de 14.600 millones.

La reducción de costes, la palanca más rápida para sostener el negocio

Mientras el sector financiero observa la deriva de los factores externos (recuperación de la economía, evolución de los impagos, inflación) que impactan de manera clave en sus ingresos, mira hacia dentro para acelerar la mejora de la rentabilidad con una estrategia acelerada de reducción de costes, especialmente a través de recortes de empleados y cierres de oficinas. Las grandes entidades del país han hecho planes de ajuste de unos 17.000 empleados desde finales del año pasado, con el objetivo de ahorrar más de 2.500 millones.

@ Más información en www.economista.es

Empresas y trabajadores cotizan un 18% más desde la llegada de Sánchez

Las aportaciones a la Seguridad Social crecerán hasta los 136.345 millones el próximo ejercicio

Moncloa argumenta el alza de recaudación por la subida de bases máximas y mayor ocupación

Gonzalo Velarde MADRID.

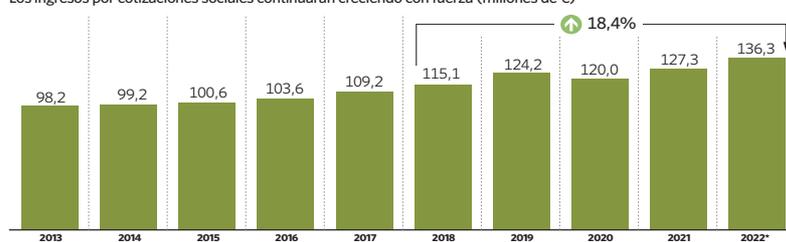
Las empresas y los trabajadores españoles aportarán con sus cotizaciones a la Seguridad Social en 2022 hasta un 18,4% más del volumen de contribuciones registrado en el año de la llegada de Pedro Sánchez al palacio de La Moncloa. Concretamente, para el próximo ejercicio se prevé una recaudación por la vía de las cotizaciones sociales de hasta 136.345 millones de euros, con un crecimiento sobre el ejercicio anterior de un 7,5% –el total de cotizaciones crecerá el 9,6% hasta los 168.142 millones–.

Este crecimiento viene influido por la elevación de las bases máximas de cotización en un 1,7% y por la recuperación del PIB esperada para el año 2022, en contraste con la disminución experimentada en 2021 como consecuencia de la crisis sanitaria, que responde principalmente a las exoneraciones de cuotas en los expedientes reguladores temporales de empleo y en el régimen especial de trabajadores autónomos. Según se apunta en el proyecto de Presupuestos “para el ejercicio 2022 los ingresos por cotizaciones de empresas y trabajadores ocupados reflejan las previsiones de recuperación de la economía y del empleo”.

Por un lado, las cotizaciones de desempleados, beneficiarios de cese de actividad y bonificaciones sociales que aporta el Sepe ascienden a 8.755 millones de euros, lo que supone un decrecimiento del 0,4% con respecto al ejercicio anterior como consecuencia del elevado volumen de prestaciones reconocidas durante 2021 con ocasión de la crisis sanitaria y del incremento en el

Radiografía de recaudación para la Seguridad Social

Los ingresos por cotizaciones sociales continuarán creciendo con fuerza (millones de €)



Tasa de variación de las cotizaciones sociales y factores explicativos (%)



Fuente: Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones. (*) Previsiones.

empleo previsto en 2022. Las cotizaciones por cese de actividad de trabajadores autónomos ocupados se cuantifican en 366 millones de euros, lo que supone un crecimiento con respecto a 2021 por idénticas razones que las expuestas para las cotizaciones de empresas y trabajadores ocupados.

En cuanto al conjunto de ingresos no financieros, para 2022 se prevé que asciendan a 173.640 millones de euros, un 9,6% más que la

previsión de liquidación para 2021. De ellos, 136.344 millones provienen de cotizaciones sociales, que suponen 9.460 millones más (un 7,5%) que en 2021, año en que ya se superarán los niveles prepandemia. En concreto, tras una caída del 3,5% en las cotizaciones de 2020 por el impacto de la Covid en el mercado laboral, el Presupuesto de 2022 prevé una recuperación de casi el 10% respecto a 2019, tal y como destacó el ministro de Inclusión, Seguridad

Social y Migraciones, José Luis Escrivá, durante la presentación de las líneas principales de las Cuentas correspondientes a su organismo. “La intensa mejoría de la economía que estamos viviendo está ya teniendo un importante reflejo en los ingresos por cotizaciones sociales y también lo tendrá en 2022”, señalaba el ministro.

Buena parte de la mejora de la recaudación de la Seguridad Social por la vía de las cotizaciones se sos-

tine, principalmente, en una estimación de mejora del mercado laboral y de la ocupación en el próximo año. Ante la mayor actividad económica y, sobre todo, la reactivación del sector servicios se trasladarán al mercado laboral con un aumento de la ocupación y una reducción del desempleo. Teniendo en cuenta la evolución más reciente de los indicadores laborales en términos de afiliación, Erte y ceses de actividad, se prevé un crecimiento del empleo en 2022 del 2,7%. Esta positiva evolución del empleo permitirá que la tasa de paro se sitúe en 2021 en el 15,2% y continúe descendiendo hasta el 14,1% en 2022. Por consiguiente, a lo largo de 2022 se prevé alcanzar tasas de paro trimestrales similares a las registradas en 2019, antes del impacto de la crisis sanitaria.

La recaudación de cotizaciones ya superará en 2021 los niveles previos a la pandemia

Por su parte, esta mejora del empleo también responde en gran parte por el avance de consumo previsto a medida que los efectos de la pandemia se mitigan. Así, el consumo continúa siendo el principal motor de crecimiento, tras el dato positivo del segundo trimestre que ha provocado una ligera revisión al alza de la previsión para el conjunto de 2021, hasta el 8,0% en 2021, manteniéndose la previsión de un crecimiento del 6,9% en 2022.

GITA GOPINATH Economista jefa del Fondo Monetario Internacional

“¿Estanflación? La economía mundial crecerá un 5,9% este año”

IGNACIO FARIZA, Madrid
Justo cuando el tren de la economía mundial ve la luz al final del túnel, dos nuevos riesgos se atraviesan en la vía. Los cuellos de botella en la industria y el encarecimiento de la energía han hecho sonar las alarmas en los grandes centros de decisión, y la subida de precios amaga con convertirse en un obstáculo de grandes dimensiones: para el bolsillo de las familias y para los bancos centrales, que soportan una presión cada vez mayor de quienes ven inminente una subida de los tipos de interés. Este cóctel ha llevado esta semana al FMI a rebajar marginalmente sus previsiones, pero su economista jefa, Gita Gopinath (Calcuta, 49 años), mantiene un tono mucho más cauto al otro lado de la pantalla. La estanflación —estancamiento e inflación, la mayor pesadilla para un economista— está lejos de ser una realidad, dice. Y confía en que la energía dé tregua a partir de la próxima primavera. La incertidumbre es enorme, pero no ve motivos para pensar que el descarrilamiento esté a la vuelta de la esquina.

Pregunta. ¿Hasta qué punto está en riesgo la recuperación?

Respuesta. Los riesgos son elevados y han aumentado en los tres últimos meses: por las disrupciones prolongadas en las cadenas de suministro, por la tormenta perfecta en los mercados energéticos y porque los dilemas de la política económica se han vuelto más complejos. Todo eso nos ha llevado a un debilitamiento y a un entorno más incierto.

P. ¿Cuánto tiempo más seguirán pesando estos factores?

R. Mi expectativa es que estos vientos de cara, especialmente el alto precio de la energía, empezarán a diluirse a mediados de 2022. La subida del gas natural ha sido muy rápida y el invierno puede ser difícil: si es normal, estaremos en una mejor posición; pero si es frío, podemos ver escasez y cortes generalizados, lo que golpearía la economía. Sin embargo, si miramos más allá de la primavera, lo que dicen los futuros es que los precios bajarán bastante. Pensamos que así será: que se trata de algo transitorio. En el caso de las cadenas de suministro, creemos que los problemas persistirán hasta mediados del año que viene. El riesgo más importante, con todo, sigue siendo una nueva variante de la covid-19.

P. El consenso sigue apuntando a que la presión inflacionaria se diluirá a lo largo del año que viene, pero cada vez hay más voces que apuntan a que puede ser un episodio no tan transitorio...

R. Las proyecciones están sujetas a una alta incertidumbre, pero esperamos que la inflación también regrese a un rango más moderado a mediados de 2022.

P. ¿Cree que los bancos centrales están siendo suficientemente vigilantes con los precios?

R. Ellos también están tenien-



Gita Gopinath, en la sede del FMI en Washington el día 12. / PEDRO UGARTE (AFP)

do que enfrentar esa incertidumbre de la que hablaba: el entorno actual es un reto, con *shocks* de oferta que debilitan la actividad económica a la vez que aumentan los precios. Tienen la ventaja de poder seguir las cifras muy de cerca antes de actuar y así evitar un endurecimiento prematuro [de la política monetaria]. Deben ser muy vigilantes, basar sus decisiones en datos y comunicar de la mejor manera posible.

P. Ni una subida de tipos ni una reducción en las compras de deuda solucionarían ninguno de los dos factores que están detrás de la escalada de la inflación: la energía y los cuellos de botella.

R. Por supuesto. Si endurecemos la política monetaria ahora, la actividad decaería. Y, además, no solucionaríamos la presión sobre los precios. La solución tiene que estar en el lado de la oferta, aumentando la producción.

P. ¿Teme, de todas formas, un endurecimiento prematuro de la política monetaria?

R. De producirse, se traduciría en un fuerte aumento de los cos-

tes de financiación, especialmente en los países emergentes y en desarrollo. Algunos de ellos han construido importantes reservas de moneda extranjera y han emitido en divisa local. Eso les protege, pero el resto sufrirán.

P. Una subida de los tipos de interés sería una mala noticia para los países europeos con mucha deuda: Italia, España...

R. No veo un problema de sostenibilidad de la deuda en la eurozona. Los niveles actuales son ciertamente elevados, pero las tasas de interés se mantendrán bajas durante varios años más, entre otras cosas porque las proyecciones de inflación a medio plazo siguen por debajo del objetivo del BCE. El fondo de recuperación también ayuda.

P. Hay quien ya habla de estanflación para referirse a la coyuntura actual. ¿Qué les diría?

R. Esperamos que la economía mundial crezca un 5,9% este año y un 4,9% el que viene. Es un crecimiento muy saludable. Es cierto que estamos viendo choques por el lado de la oferta y una energía

“Si el invierno es frío, podemos ver escasez y cortes de gas generalizados”

“Los fondos europeos deberían ayudar a una recuperación española más fuerte”

más cara, lo que golpea a la industria y a la actividad y se traduce en precios más altos, pero de ahí a hablar de estanflación... Para hablar de estanflación, la economía tendría que estar estancada y la inflación fuera de control. Y eso no es nuestro escenario base.

P. Los países ricos están saliendo de la crisis mucho más rápido que los emergentes, China al margen. ¿Le preocupa esa brecha?

R. Es una divergencia peligrosa. Las economías avanzadas regresarán a la senda precrisis a mediados del año que viene, mientras que en varios países en desarrollo el PIB seguirá un 5% o hasta un 10% por debajo del nivel en el que estaría si no hubiésemos pasado una pandemia. En tiempos normales, los emergentes suelen ser el motor de crecimiento. Y las cicatrices con las que salen de la crisis es una preocupación tanto para la demanda global como por las tensiones sociales y políticas [que puede ocasionar].

P. América Latina, pese a que sigue siendo la región más castigada, acaba de ver mejoradas sus previsiones económicas.

R. Lo está haciendo bien en vacunación, y eso se está traduciendo en menos contagios. Pero allí la recuperación sigue siendo desigual e incompleta y las cicatrices, significativas. El espacio fiscal y monetario es, en general, bastante limitado.

P. La deuda está en máximos históricos en casi todo el mundo.

R. Ha aumentado sustancialmente, sobre todo en las economías avanzadas, pero la ratio de los intereses de esa deuda pública sobre los ingresos fiscales sigue bastante plana. El problema está más en algunos países de renta media y baja, donde las tasas han aumentado y la recuperación está lejos de ser completa.

P. La respuesta a la crisis en Europa ha sido opuesta a una década atrás, hasta el punto de que se ha superado el tabú de las emisiones conjuntas de deuda.

R. La respuesta europea ha sido sustantiva y muy bienvenida, incluido el fondo de recuperación y los eurobonos. Son una parte importante de la solución para asegurar una recuperación fuerte, y deberían estar entre los elementos que permanezcan en la caja de herramientas.

P. España fue el país rico en el que más cayó el PIB el año pasado. Y será, junto con Italia, la economía europea que más tardará en recuperar los niveles precrisis. Más allá de la gran dependencia del turismo ¿qué ha ido mal?

R. La estructura económica española, con esa dependencia del turismo, es un factor muy importante. Pero España lo está haciendo muy bien en términos de vacunación, si se compara con la media de la eurozona. Y los fondos europeos deberían ayudar a una recuperación aún más fuerte.

P. El FMI lleva semanas de enorme turbulencia. La directora gerente, Kristalina Georgieva, estuvo a punto de ser cesada. ¿Cree que podrá hacer su trabajo con normalidad tras este episodio?

R. Me alegra que el comité ejecutivo haya resuelto este asunto y expresado su total confianza en la directora gerente. Son muchos los asuntos importantes en la economía mundial que deben centrar nuestra atención.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Así es la presión fiscal en España por comunidades autónomas

IMPUESTOS/ Madrid tiene una presión fiscal regional del 33,78%, por detrás de Baleares, Cantabria y Cataluña, según la recaudación impositiva total sobre el PIB regional. Es la que más aporta a la solidaridad y la segunda que más recauda.

Mercedes Serraller, Madrid

Madrid tiene la cuarta mayor presión fiscal regional, del 33,78%, sólo por detrás de Baleares, Cantabria y Cataluña. Son los datos que se obtienen por recaudación impositiva regional total sobre el PIB regional y que contrastan con la presión creciente del Gobierno de Pedro Sánchez y de los barones socialistas contra las competencias fiscales de la Comunidad de Madrid, a la que acusan de hacer *dumping* a otras comunidades con su política de impuestos bajos, y a la que también atacan por, a su juicio, no recaudar y no contribuir. Madrid es además la comunidad que más aporta a la solidaridad regional, el doble que Cataluña, y es la segunda comunidad que más recauda, sólo por detrás de Cataluña, con cerca de un millón menos de habitantes, y con todos los impuestos mucho más bajos.

La diferenciación en las competencias presupuestarias entre las comunidades autónomas, tanto por el lado del gasto como por el de los ingresos públicos, se realizó al amparo de la Constitución, y consolidó dos modelos de financiación: el régimen común y el sistema foral, además de los casos de Ceuta, Melilla y Canarias, a las que se les reconoce peculiaridades tributarias ventajosas.

Este sistema es ahora cuestionado por el Ejecutivo de PSOE y Podemos, que hacen guiños a las reclamaciones de los barones socialistas y de la Generalitat de Cataluña de obligar a Madrid a subir impuestos, lo que acaba de anunciar a Bruselas en el Plan Presupuestario de 2022 que va a realizar, y lo que ha reivindicado este fin de semana el Congreso del PSOE. Ante la controversia que se está generando respecto a estas competencias y a sus pretendidos efectos, José Félix Sanz, Santiago Álvarez y Desiderio Romero han medido la distribución territorializada de la recaudación tributaria, a partir de la cual se computa la presión fiscal de cada comunidad. También han evaluado las alteraciones que sobre estos índices genera el Fondo de Garantía

EL IRPF POR CCAA

Tipo máximo sumando el estatal y el autonómico, en porcentaje, en 2021.

C. Valenciana	54
Navarra	52
La Rioja	51,5
Canarias	50,5
Cataluña	50
Asturias	50
Cantabria	50
Extremadura	49,5
Baleares	49,5
Aragón	49,5
País Vasco	49
Andalucía	48,1
Murcia	47,4
Castilla-La Mancha	47
Galicia	47
Castilla y León	46
Madrid	45,5

Expansión Fuente: Consejo General de Economistas Asesores Fiscales (Reaf)

PRESIÓN FISCAL REGIONAL

Recaudación impositiva regional total/PIB regional, en porcentaje, datos de 2018. Después del ajuste del Fondo de Garantía de Servicios.

Baleares	38,34
Cantabria	35,34
Cataluña	34,08
Madrid	33,78
Asturias	33,03
C. Valenciana	32,43
País Vasco	32,41
Aragón	31,20
Andalucía	30,61
Castilla y León	30,25
Navarra	29,67
Castilla-La Mancha	29,35
La Rioja	29,34
Murcia	29,25
Galicia	29,13
Extremadura	27,45
Canarias	21,44

Expansión Fuente: José Félix Sanz, Santiago Álvarez y Desiderio Romero

El Gobierno dice a Bruselas en el Plan Presupuestario que quiere obligar a subir impuestos a Madrid

dades de régimen común en función de la población ajustada, utilizada como indicador de las necesidades de gasto en los servicios públicos esenciales: educación, sanidad y servicios sociales.

Por tanto, en el caso de las autonomías que son aportantes netas de recursos, este fondo supone una sobrecarga fiscal, puesto que pagan unos impuestos que son transferidos posteriormente, de manera automática e inmediata, a las comunidades beneficiarias netas. Por el contrario, para los contribuyentes que residen en estas últimas, el Fondo supone una minoración de su factura fiscal en relación a los impuestos que hubieran tenido que pagar para que su autonomía hubiese obtenido la misma recaudación en ausencia de este mecanismo nivelador. En definitiva, este fondo supone un aumento de la presión fiscal soportada por los contribuyentes de las comunidades aportantes y una reducción de la que soportan las beneficiarias.

Las dos comunidades en las que más se aprecia el efecto a la baja son Extremadura y Canarias, cuya presión fiscal se reduce en un 13,93% y 22,39%, respectivamente. Por el lado contrario, los madrileños son los que soportan un mayor incremento de su presión fiscal, al aumentar un 5,46%. En lo que respecta al cálculo del índice de sacrificio fiscal, que pondera la presión fiscal, medida respecto al PIB neto de impuestos, en términos relativos del PIB per cápita, Madrid, con los impuestos más bajos de España (ver gráfico con datos del IRPF en 2021; en 2018 los porcentajes relativos eran similares), no se sitúa en último lugar, sino en el puesto 14, y realizan menor sacrificio fiscal País Vasco, Navarra y Canarias, después del ajuste del Fondo.

RECAUDACIÓN TRIBUTARIA TERRITORIALIZADA EN 2018

En miles de euros

Comunidad autónoma	Ingresos tributarios Estado	Ingresos tributarios CA	Ingresos tributarios municipios	Cotizaciones sociales	Ingresos tributarios totales
Cataluña	24.221.883	23.767.348	6.068.463	22.577.845	76.635.541
Galicia	6.533.343	5.945.104	1.339.903	5.872.326	19.690.678
Andalucía	16.760.956	16.451.282	5.074.872	15.672.825	53.959.937
Asturias	2.599.397	2.468.205	579.948	2.369.686	8.017.237
Cantabria	1.738.864	1.467.061	382.329	1.312.210	4.900.466
La Rioja	862.522	769.487	201.674	756.326	2.590.011
Murcia	3.068.019	2.958.614	849.579	2.985.845	9.862.057
Comunidad Valenciana	11.769.903	11.797.824	3.112.609	10.718.765	37.399.102
Aragón	3.711.422	3.604.963	902.208	3.460.032	11.678.627
Castilla-La Mancha	4.306.729	4.006.013	1.251.704	3.868.878	13.433.326
Canarias	2.647.006	4.405.617	1.112.137	4.492.786	12.657.547
Extremadura	2.011.367	2.011.217	547.959	1.835.782	6.406.326
Baleares	3.836.096	4.130.068	1.020.115	3.186.195	12.172.475
Madrid	25.499.454	21.580.197	5.368.170	21.584.179	74.032.001
Castilla y León	6.213.804	5.696.798	1.435.220	5.318.955	18.664.778
Total	115.780.773	111.059.805	29.246.896	106.012.642	362.100.117
País Vasco	-	15.175.512	1.098.698	7.069.037	23.343.248
Navarra	-	3.629.867	357.828	1.959.582	5.947.278
Total Forales	-	18.805.380	1.456.527	9.028.619	29.290.526
Total		129.865.185	30.703.423	115.041.261	391.390.643

Fuente: José Félix Sanz, Santiago Álvarez y Desiderio Romero, a partir de datos de los Ministerios de Hacienda y de Inclusión y de la Agencia Tributaria

de los Servicios Públicos Fundamentales, sobre el que descansa la aplicación del principio de solidaridad del sistema de financiación autonómica. Los cálculos se realizan para 2018, último año para el que existía una liquidación definitiva del sistema. Para calcular

la presión soportada, han asignado a cada comunidad la recaudación tributaria obtenida en su territorio por el Estado, la comunidad autónoma, las Haciendas municipales y la Seguridad Social.

En lo que se refiere a los ingresos tributarios del Estado,

los correspondientes a los impuestos compartidos con las CCAA se han calculado a partir de la liquidación realizada a las mismas, teniendo en cuenta la parte de la recaudación no cedida. En el caso de los impuestos estatales, se ha territorializado la recaudación.

En el caso de las comunidades de régimen común, el 75% de la recaudación normativa, correspondiente a los tributos cedidos y compartidos, se aporta al Fondo de Garantía de los Servicios Públicos. Su cuantía se distribuye posteriormente entre las comuni-

Editorial / Página 2

La inversión regional se atasca en los Presupuestos

- La mayoría de CCAA no reciben cada año el total de los fondos prometidos por el Gobierno
- Los expertos advierten del impacto sobre la productividad de los territorios

E. G. MORALES / C. DOLZ / G. GALARZA

MADRID
 El pasado 13 de octubre el Gobierno presentó los Presupuestos Generales del Estado (PGE) para 2022 y despertó, como cada año, el fantasma de la rivalidad regional. Sobre el papel las autonomías más beneficiadas serán Cataluña, Andalucía, Comunidad Valenciana y Madrid. Pero no es oro todo lo que reluce ni se ejecuta todo lo que se presupuesta. Desde 2015, sólo 9 autonomías han visto ejecutado alguna vez el total de las inversiones reales que el Estado planificó en los presupuestos.

A la cabeza está Madrid, comunidad en la que, salvo en 2019 -cuando recibió el 98% de las inversiones previstas-, el Estado ha desembolsado más de lo que inicialmente presupuestó. Del otro lado, 10 autonomías no han llegado a recibir las grandes inversiones planificadas durante el mismo periodo. Entre ellas, País Vasco, Cantabria y Extremadura.

Estas inversiones suponen sólo un capítulo de los gastos nacionales que recibirán las comunidades, pero constituyen la inversión pública que el Estado desembolsa directamente en estos territorios, ya sea en forma de vías de tren o material de oficina para un juzgado. Por ello, «las inversiones reales ejecutadas tienen un impacto importante en la competitividad y en la productividad de las comunidades. Si tienes mejores puertos y mejores carreteras probablemente va a ser un territorio más competitivo», apunta Pedro Aznar, profesor de Economía, Contabilidad y Finanzas de Esade.

Madrid, Murcia y Aragón son las tres únicas CCAA en las que se ha logrado ejecutar más del 100% de la suma de la inversión presupuestada entre 2015 y 2020 debido a la autorización de inversiones adicionales no presupuestadas inicialmente. Por debajo de este porcentaje se encuentran otras 14 comunidades y las dos ciudades autónomas, cuyos niveles de ejecución varían entre el 50% y el 90%. El peor dato es el del País Vasco, donde no llega ni a la mitad de la inversión estatal prevista. Estas dife-

rencias dibujan un mapa que va de los 6.698 millones de euros ejecutados en Madrid en el periodo de los últimos seis años mencionado a los 90,6 millones invertidos en Melilla.

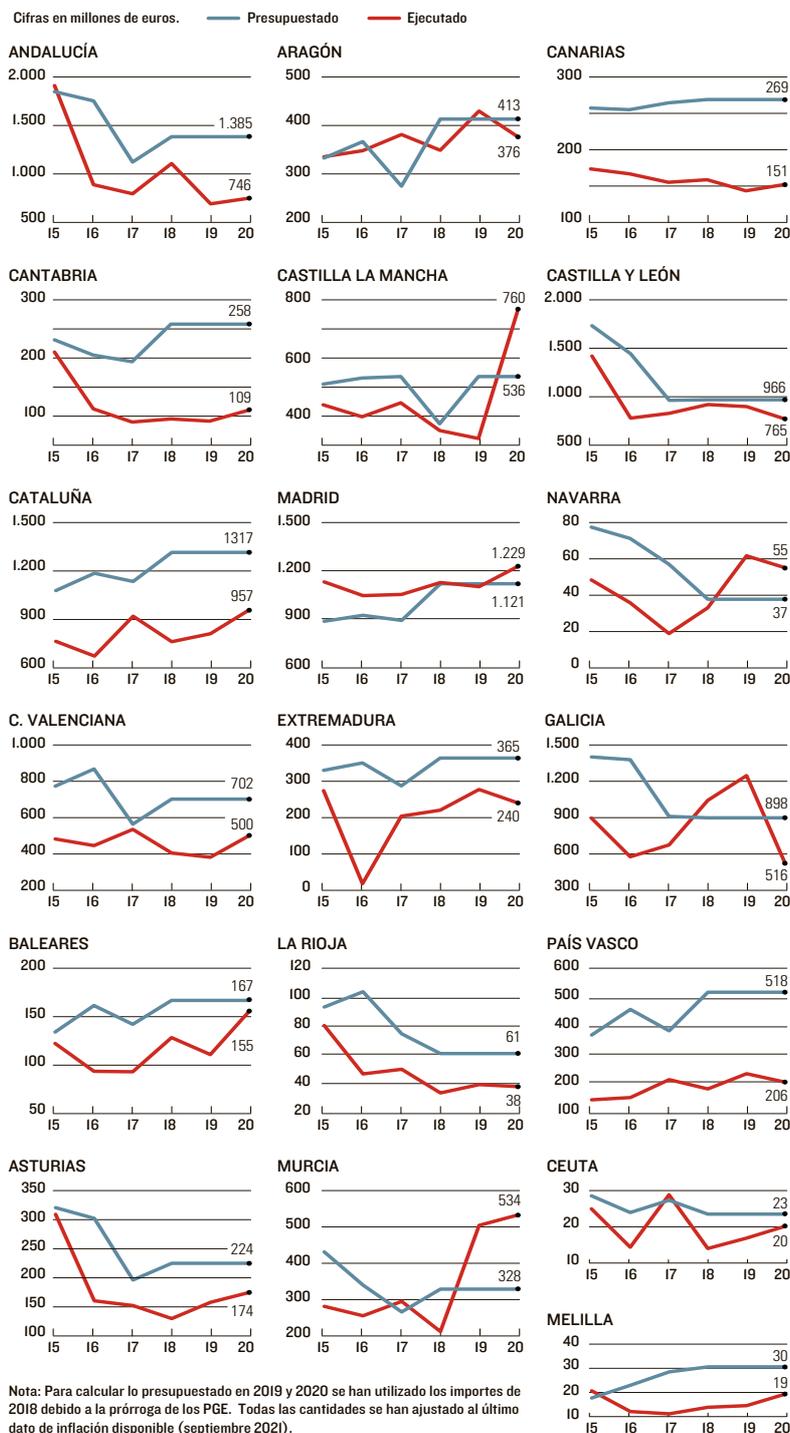
Juan Pérez, del Instituto Valenciano de Investigaciones Económicas, sostiene que no hay un patrón claro para explicar lo que ocurre con la ejecución en cada una de las CCAA, pero sí en Madrid. «No es lo mismo ir a una obra cada mes o cada dos meses que estar allí constantemente viendo la necesidad de la obra. Al final la proximidad del órgano gestor en la ejecución puede hacer que se realice más rápido y de manera más eficiente», argumenta.

Otro de los motivos que esgrime el economista es la concentración en Madrid de ministerios y de grandes empresas públicas, organismos que suelen desembolsar las grandes partidas de la inversión territorializada del Estado. De hecho, según la Intervención General de la Administración del Estado, Madrid ha contado con inversiones reales de 53 entidades del sector público empresarial y fundacional en 2021. Le siguen Andalucía, con 26 entidades, y Cataluña y Castilla y León con 17 frente a Islas Baleares, Ceuta y Melilla, que solo suman cinco entidades.

En lo que respecta a los ministerios, Fomento y Defensa son los que más inversión pública han recibido en los últimos seis años. Un total de 11.472 y 2.891 millones que han sobrepasado lo presupuestado en un 179% y un 354%. Entre 2015 y 2020, Galicia ha sido la gran receptora de inversiones en Defensa, mientras que Castilla-La Mancha de Fomento.

Cataluña y Andalucía son las comunidades autónomas que más inversión estatal recibirán en 2022. El Ejecutivo tiene previsto invertir en estas dos autonomías, las más pobladas del país, el doble que en la Comunidad de Madrid. No es la primera vez que se da esta situación, en los últimos seis años siempre se ha presupuestado más para ambas que para el resto de autonomías, aunque no son estas las regiones en las que más gasto se ejecuta.

GRANDES INVERSIONES EJECUTADAS POR EL ESTADO EN LAS CCAA (2015-2020)



FUENTE: Distribución territorial de la inversión del Sector Público Estatal 2015-2020. IGAE. Dina Sánchez / EL MUNDO

LA GUERRA DE LA FINANCIACIÓN

Madrid aporta el 30% del fondo de solidaridad regional en una década

- ▶ La región ha colaborado con más de 36.000 millones a la hucha que financia los servicios públicos esenciales desde 2009, el triple que Cataluña
- ▶ La Comunidad madrileña puso el 27% de los recursos recibidos por Valencia

MARÍA CUESTA/SUSANA ALCELAY
MADRID

La financiación autonómica lleva años siendo la protagonista de un pulso tributario que quedó aplazado por enésima vez con la llegada del coronavirus. Caducado desde 2014, el Gobierno espera ahora el dictamen del comité de expertos fiscales para poner en marcha una reforma del sistema de financiación que amenaza con incluir también la armonización tributaria entre regiones. Pero entre tanto, la polémica sigue subiendo de revoluciones en la arena política. Dirigentes socialistas como el presidente valenciano, Ximo Puig, han abanderado estos meses una cruzada contra Madrid, acusando a la región de 'dumping' fiscal y de ser una suerte de aspiradora de recursos, teoría a la que se han sumado también ministros del Gobierno de coalición, como María Jesús Montero o Nadia Calviño.

Los datos, sin embargo, reflejan otra realidad. Desde la entrada en vigor del actual modelo de financiación aprobado por el Gobierno de Zapatero y hasta 2019, último ejercicio liquidado, Madrid ha aportado al fondo que financia los servicios públicos esenciales más de 36.000 millones de euros, el 27% del total. Esto es prácticamente el triple que Cataluña, que ha contribuido con 12.637 (el 9% del total), según datos del Ministerio de Hacienda. Una cifra que queda a mucha distancia de la otra comunidad aportadora de recursos a este fondo de solidaridad entre comunidades, Baleares, que ha ingresado 2.619 millones, el 2% del fondo desde el año 2009. La aportación del

Estado, con más de 83.000 millones, completaría el 62% restante del total del fondo.

En el lado de los beneficiados por esta caja común del sistema de financiación destaca Andalucía, que ha recibido más del 32% del total del fondo, hasta 43.415 millones ingresados desde 2019. Le sigue Canarias, con 26.431 millones de euros (el 19,7% del total), Galicia con 13.425 millones (el 10% del total) y Valencia con 11.792 millones (8,8%). Teniendo en cuenta que las aportaciones no van de una comunidad a otra sino a un fondo común, podría decirse que Madrid ha aportado casi el 27% del dinero que ha recibido Valencia para mantener sus servicios públicos.

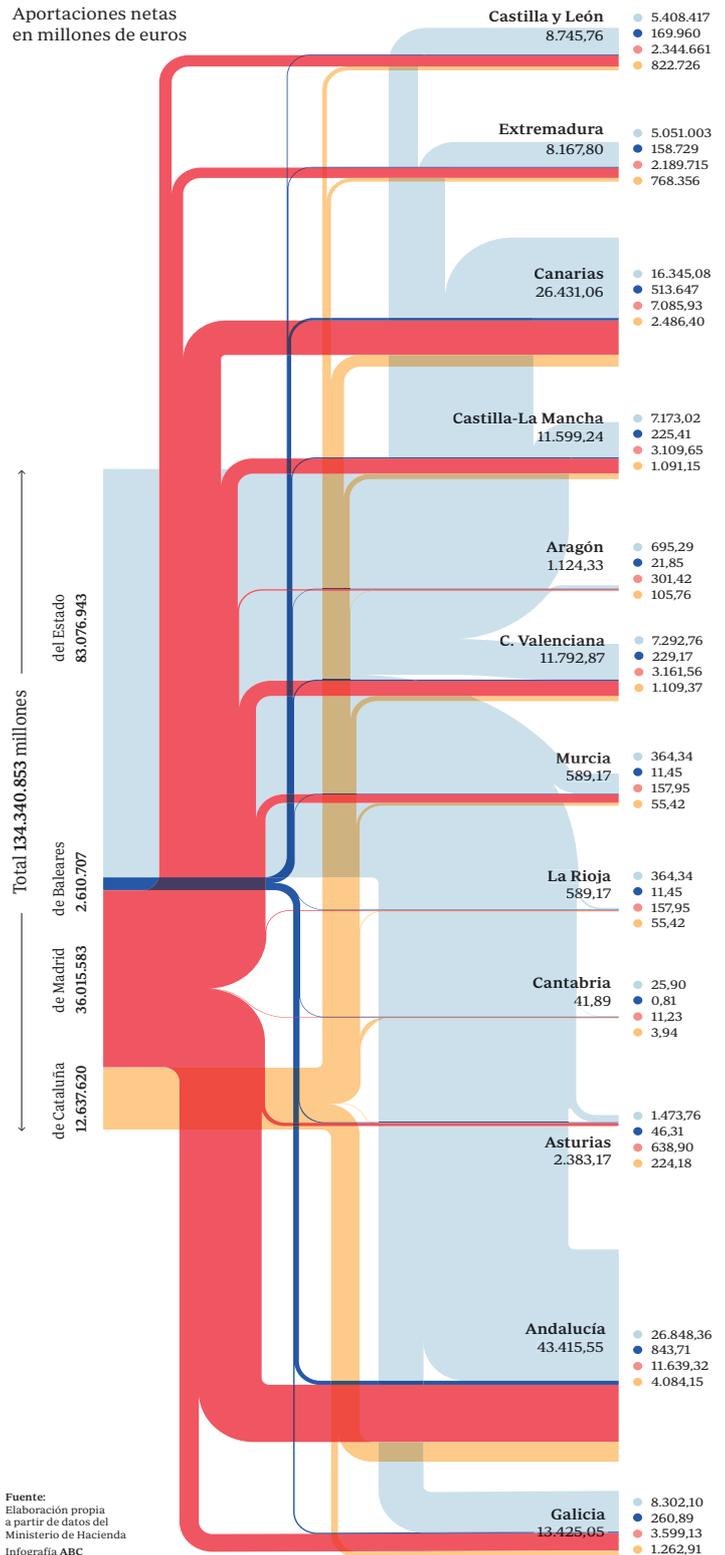
La herencia de Zapatero

El modelo de financiación heredado de la era Zapatero se implantó tras complejas negociaciones y con un resultado que no logró convencer a nadie. La principal fuente de ingresos de las arcas de las comunidades se nutre de los impuestos cedidos parcial o totalmente por la Administración central. Pero además, el modelo cuenta con algunas palancas de nivelación con las que se busca redistribuir los ingresos por el territorio y reducir la brecha fiscal entre los mismos.

La más importante de ellas es el Fondo de Garantía de Servicios Públicos Fundamentales, cuyo objetivo es que todas las comunidades ofrezcan un nivel similar de los servicios públicos fundamentales. Supone el 80% de los recursos del sistema y se financia con una aportación del 75% de los ingresos tributarios de las comunidades

Aportaciones al Fondo de Garantía de Servicios Públicos Fundamentales

Aportaciones netas en millones de euros



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Ministerio de Hacienda. Infografía ABC

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

y un 5% adicional del Estado. El total se distribuye después en función de la población y otros criterios demográficos y del propio territorio. Además, está el Fondo de Suficiencia Global, que pretende contribuir a la financiación de todas las competencias transferidas y mantener el status quo de las regiones para que no pierdan en cada reforma del sistema.

Pugnas por el sistema

Las diferencias que provoca el sistema de financiación llevan prácticamente desde su puesta en marcha generando fricciones entre las regiones. Según el último informe sobre 'La evolución de la financiación de las comunidades autónomas de régimen común, 2002-2019', publicado por la Fundación de Estudios de Economía Aplicada (Fedea), que actualiza las series de financiación homogénea de las comunidades autónomas de régimen común, Cantabria es la comunidad con una mayor financiación por habitante ajustado.

Según este análisis, la región que preside Miguel Ángel Revilla ostenta un índice de 116,9 sobre un promedio 100, seguida de Canarias (con un 114,5) y La Rioja (113). Les siguen Baleares (110,0), Extremadura (108,6), Castilla y León (103,6), Madrid (101,2), Cataluña (100,9), Asturias y Aragón (100,3 ambas regiones), Galicia (100,2). Por debajo del índice 100, lo que indica una situación de infrafinanciación, hay cuatro comunidades: Castilla-La Mancha (96,8) Andalucía (95,6), Murcia (92,5) y la Comunidad Valenciana (92,1).

El estudio, elaborado por el director de la Fundación, Ángel de la Fuente, utiliza los datos de «población ajustada», que corrige el padrón aplicando los criterios de reparto del propio sistema de financiación, de modo que tiene en cuenta por ejemplo que los costes por habitante de los servicios públicos son mayores en las regiones más envejecidas o más extensas, por citar sólo dos de los factores relevantes.



Isabel Díaz Ayuso y Pedro Sánchez en un encuentro en La Moncloa en julio // IGNACIO GIL

En todo caso, la petición de revisión del sistema de financiación autonómica vigente desde 2009 es un clamor, especialmente entre las regiones peor paradas, como Valencia, que ahora tira con dardo hacia Madrid y busca, como también Cataluña, forzar un alza tributaria para la región por la vía de la armonización tributaria que Montero proyecta ya para 2023. Ese año se espera que los países que hayan disparado los gastos, como España, se vean obligados a realizar ajustes. Y es por ello que el Gobierno se ha comprometido a reducir el déficit estructural con una importante subida de impuestos, entre las que se incluye la citada armonización de la tributación patrimonial. El impuesto está cedido a las comunidades y algunas lo tienen bonificado, como es el caso de Madrid, lo que ha sido tachado por otras regiones como competencia fiscal desleal. Ximo Puig llegó a pedir a Pedro Sánchez la creación de un impuesto para las rentas altas en la comunidad madrileña que fue apoyado por el ministro José Luis Escrivá. «Solo puede pretender ocultar su enorme fracaso»,

contestó entonces a Puig el presidente de la patronal madrileña CEIM, Miguel Garrido.

La región que preside Isabel Díaz Ayuso ha hecho bandera de su política de bajos tributos en Madrid, con el respaldo del mundo empresarial, y desde 2014 ha exprimido la autonomía fiscal que tiene, junto a las comunidades de régimen común, para subir o bajar impuestos como Patrimonio o Sucesiones al nivel que deseen. El manejo de esta competencia es lo que ha distinguido a la autonomía madrileña de otras regiones; ha permitido a los ciudadanos pagar menos y ha logrado atraer a empresas de todas las partes del mundo, a diferencia, por ejemplo, de Cataluña, región que no solo cuenta con uno de los Impuestos sobre la Renta más elevados de España, tam-

bién es la autonomía con más impuestos propios.

Los siguientes pasos tributarios del Ejecutivo se esperan en forma de armonización en impuestos como Patrimonio y Sucesiones, dos tributos que en Madrid están bonificados al 99% en el primer caso y al 100% en el segundo caso, lo que hace que no existan en la práctica. En un paso más, la presidenta Díaz Ayuso ha eliminado los dos impuestos propios que quedaban en la región, sobre instalación de máquinas recreativas en establecimientos de hostelería autorizados y el que actuaba sobre el depósito de residuos. Con esta decisión, el Gobierno regional es el primero del régimen común que ya no tiene ningún tributo específico en su territorio. Es uno de los atractivos para la inversión que ya ofrece esta comunidad y que su presidenta ha explotado en su reciente viaje a Estados Unidos, en los encuentros que mantuvo con los principales fondos de inversión, que observan con preocupación el 'infierno' fiscal que está tejiendo Pedro Sánchez.

Sánchez dispara contra la región que preside Díaz Ayuso y se compromete con Bruselas a armonizar impuestos como Patrimonio

Sánchez mira a la izquierda con el fin de la reforma laboral y la 'ley mordaza'

El líder del PSOE, consagrado en el congreso de Valencia ya sin atisbo de oposición interna, augura una nueva era dorada de la socialdemocracia: "Goza de salud de hierro"

CARLOS E. CUÉ, Valencia
 Cuando llegó a La Moncloa en 2018, Pedro Sánchez era casi el único presidente socialdemócrata en las cumbres europeas. Pero poco a poco, varios países, y sobre todo el más importante, Alemania, van girando hacia el centroizquierda. Con la euforia de ese cambio de ciclo, el presidente cerró ayer el 40º Congreso del PSOE en Valencia —que le ha consagrado como líder sin atisbo de oposición interna— con un discurso socialdemócrata que marcará la agenda del Gobierno los próximos meses. Y con una mirada clara a la izquierda en asuntos que son referentes también de Unidas Podemos, como la reforma laboral, la *ley mordaza* o la abolición de la prostitución.

Los próximos hitos del Ejecutivo, tras la ley de eutanasia, la subida del salario mínimo, el ingreso mínimo vital o la reforma de las pensiones, serán el cambio profundo —Sánchez no dijo derogación, pero casi se entendió eso de sus palabras— de la reforma laboral y la ley de seguridad ciudadana del PP, así como la abolición de la prostitución. "Avanzaremos poniendo punto final a leyes como la *ley mordaza* y la reforma laboral del PP, impuestos y sin acuerdos, que precarizaron los contratos y devaluaron los salarios. Avanzaremos fortaleciendo Europa. Y avanzaremos aboliendo la prostitución que esclaviza a las mujeres", prometió Sánchez.

La reforma laboral, que CC OO y UGT le exigieron en sus discursos del día anterior en el congreso del PSOE, está en plena negociación por parte de Yolanda Díaz (la ministra de Trabajo, de Unidas Podemos) los sindicatos y la patronal, y tiene que estar lista antes de finales de año porque ese es el compromiso con Bruselas. Es un asunto decisivo porque hay mucha oposición de los empresarios en algunos temas. Y la Comisión Europea también vigila. Sánchez

tendrá que decidir en breve si está dispuesto a llevarla adelante incluso sin el acuerdo de la patronal, como hizo con la última subida del salario mínimo. Este mensaje en su congreso es un aviso a la patronal de que va en serio.

La *ley mordaza*, una reclamación histórica de Unidas Podemos, está parada en el Congreso, pero bastaría una orden de Sánchez para reactivar la reforma de manera inmediata porque los trabajos estaban muy avanzados. Y la abolición de la prostitución sería una enorme novedad, tanto que Sánchez ha ido más lejos en su discurso de lo que llegaron los debates para la ponencia política que ha aprobado el congreso de Valencia.

Una norma bloqueada en el Congreso y otra en discusión

La *ley mordaza* está bloqueada en el Congreso. De hecho, Enrique Santiago, diputado de Unidas Podemos y líder del PCE, recordó ayer en Twitter: "la *ley mordaza* de Rajoy lleva 1.066 días en vigor con el PP y 1.234 días durante los gobiernos de Sánchez. Excelente el anuncio de su urgente reforma. Vamos a ello sin demora". En cuanto Sánchez dé la autorización, se puede finalizar el periodo de enmiendas y aprobar rápidamente la nueva

norma, aunque hay asuntos por discutir entre el PSOE y Unidas Podemos como las devoluciones en caliente de inmigrantes. La reforma laboral, que tiene que estar lista antes de fin de año, está en plena negociación interna en el Gobierno y con los agentes sociales. Las presiones son enormes. Su resultado afectará a millones de trabajadores, a sus salarios y en especial a la lucha contra la precariedad, el gran drama español.

Más de 5.000 personas aplaudían con entusiasmo como colofón a un congreso que no ha tenido nada de los cónclaves clásicos con debate interno fuerte y guerras de poder. Al contrario, ese congreso, más parecido a una convención electoral de EE UU que a una cita de debate interno europea, se ha diseñado como una gran fiesta con fuegos artificiales, paellas gigantes y, sobre todo, una gran foto de las tres generaciones del PSOE, con el abrazo simbólico entre Sánchez, Felipe González y José Luis Rodríguez Zapatero.

Derrotados todos los rivales internos, con un cambio de Gobierno que ha supuesto una profunda renovación y dejar de lado a algunas de las personas clave de su núcleo duro como José Luis Abalos y Carmen Calvo —fuera ya de la nueva Ejecutiva— o Iván Redondo, Sánchez se ha dedicado a coherer el partido para lanzar un mensaje claro: "Este congreso expresa una poderosa realidad. El PSOE es un partido unido, abierto, que debate en libertad. Aquí estamos varias generaciones de socialistas. Ahora más que nunca el proyecto socialdemócrata es de protección de la sociedad, del medio



Pedro Sánchez, ayer, durante su discurso ante el 40º Congreso del PSOE en Valencia. / MÓNICA TORRES

ambiente. Pertenece a la más noble tradición política. Hoy el proyecto está fuerte en el mundo, porque ha demostrado ser más humano, más justo y más eficaz económicamente”.

El discurso de Sánchez estuvo precedido por mensajes de socialdemócratas en ascenso en todo el mundo, como el alemán Olaf Scholz, futuro canciller, pero también personas de tradiciones más a la izquierda, como el brasileño Lula da Silva. Sánchez reivindicó su mandato al frente del PSOE de seis años, truncados por su dramática destitución en 2016, porque ha sido capaz de salvar al partido del hundimiento y devolverlo al poder. “Cuando asumí la secretaria general, a derecha e izquierda se hablaba de la *pasokización* del PSOE [por el hundimiento del PASOK griego] de la irrelevancia, del *sorpasso*. Cada día de este mandato que me disteis solo he tenido una guía y es preservar la socialdemocracia. Un PSOE fuerte es un partido imprescindible para España, como decía Rubalcaba. En estos seis años he cometido errores, pero hemos conseguido que esté vivo este proyecto. La socialdemocracia, que algunos dieron por liquidada, goza de una salud de hierro”.

El PSOE se centra así en aprovechar el giro en Europa para reforzar su mensaje socialdemócrata y buscar la centralidad política frente al crecimiento de la derecha que auguran muchas encuestas, sobre todo por el desplome de Ciudadanos. Sánchez parece convencido de que los tiempos son socialdemócratas y que en los dos años que quedan hasta las elecciones se reforzará la izquierda y la derecha no logrará sumar la mayoría absoluta. Para él, según explicó, la pandemia ha servido para que millones de europeos vean el valor de lo público. Ahora es el momento, dijo, de dar la batalla para demostrar que las ideas neoliberales son dañinas para los ciudadanos, sobre todo los que más necesitan el apoyo del Estado en momentos de dificultad: “Quienes están en crisis son quienes impulsaron políticas que aumentaron la desigualdad. Un gran número de europeos defienden el valor de lo público. Las vacunas llegaron en el orden de sus necesidades médicas y no del tamaño de la cartera. Eso es socialdemocracia, el ideal más moderno, más actual”.

La crisis energética asfixia al tejido empresarial en plena recuperación

El incremento de la electricidad presiona sobre unos márgenes muy mermados por la pandemia, lo que ya provoca subidas de precios de venta y cierres puntuales

HUGO GUTIÉRREZ, Madrid
Los precios de la energía siguen inmersos en una escalada sin control. La factura eléctrica en España comenzó su andadura alcista en verano y desde entonces no se ha quitado de encima la coletilla de cifra histórica. Según los datos del Operador del Mercado Ibérico de Energía (OMIE), junio acabó con un precio medio de 83,30 euros por megavatio hora (MWh),

julio en 92,42 euros, agosto en 105,94 euros y septiembre en 156,14 euros. Por si no bastase, en 10 de los 17 días que van de octubre se ha rebasado la barrera de los 200 euros, con un máximo de 288,53 euros el día 7. Para ponerlo en contexto, hace un año el precio no llegaba a los 40 euros.

Estos sobrecostes desbocados ya hacen mella, además de en los pequeños consumidores, en el te-

jido productivo, que llega con unas cuentas muy mermadas por la pandemia. Especialmente si se le añade al cóctel los incrementos del gas natural —uno de los responsables de la subida de la luz—, de los carburantes o de un sinfín de materias primas.

Así, la crisis energética sacude con fuerza al sector privado en plena recuperación, cuando parecía coger aire, y ha cortado de

raíz buena parte de las expectativas favorables para final de año. La realidad es que estos fuertes incrementos están presionando sobre unos márgenes exiguos y amenazan con borrar de un plumazo la rentabilidad de muchos negocios. De ahí que haya comenzado el goteo de parones en la industria para contener los costes —la primera que anunció que pa-

nor, a la que se han unido otras grandes como ArcelorMittal—.

Esto por la parte de la industria electrointensiva. Pero el daño y la asfixia de las cuentas se expande como una plaga por todo el tejido productivo: desde las empresas más pequeñas a pie de calle hasta otras de mayor entidad que estudian planes de contención de gastos. Todas las que dependen de un alto consumo energético están en el alambre, sin excepción.

“Muchas pequeñas y medianas empresas han salido muy desgastadas de la pandemia, sobreendeudadas y todavía con una liquidez muy mermada. Esto hace que no puedan afrontar costes imprevistos como la subida del precio de la luz”, sostiene Gerardo Cuerva, presidente de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme). Pese a

Las metalúrgicas paran ante el repunte del gasto eléctrico

El coste de la energía supone hasta un 50% del total

MIKEL ORMAZABAL San Sebastián

El encarecimiento de la factura energética está causando estragos en la industria electrointensiva. Varias factorías han decidido reducir sus planes de producción y realizar parones intermitentes coincidiendo con los tramos del día más gravosos. Una de las primeras que dio el paso es la metalúrgica vasca Sidenor.

La dirección de la compañía ha decidido parar su actividad en la planta de Basauri (Bizkaia) durante 20 días, hasta el 31 de diciembre: el 30% de los días productivos que tenía programados. La subida del coste eléctrico hasta los 260 euros por megavatio hora supone “un incremento del 300% sobre el del año pasado”, cuando abonaba 60 euros, según explica la firma.

Los “desorbitados y descontrolados” costes eléctricos están teniendo un “impacto tremendo” en la actividad productiva de Sidenor, añade la empresa. Y no descarta aplicar la misma medida de forma progresiva en el resto de instalaciones en otros puntos del País Vasco, Cantabria y Cataluña. Lo preocupante para el sector industrial es que no se trata de un caso aislado y cada vez son más las compañías que trabajan en esta posibilidad.

Entre ellas, algunas ya se han posicionado, como la potente acería europea ArcelorMittal, que realizará “paradas cortas y selectivas” en las plantas de Olaberri y Bergara, ambas en Gipuzkoa. Las pausas en los hornos de producción se realizarán durante los picos de mayor impacto del precio de la electricidad y únicamente en el negocio



Instalaciones de Sidenor en Basauri. / LUIS TEJIDO (EFE)

Sidenor parará 20 días en Basauri por el coste de la luz

Cada vez más compañías se plantean este tipo de medidas

de productos largos de las acerías eléctricas. ArcelorMittal confía en que no tengan una gran incidencia en el volumen de su producción o en su capacidad para atender los pedidos.

En Cantabria también existe incertidumbre por el futuro de Ferroatlántica, que ha cerrado uno de los cinco hornos de la planta ubicada en Boo. El Gobierno regional ha alertado de

que el coste del consumo mensual de energía de la acería cántabra es cinco millones superior al que la empresa paga en Francia. Y los sindicatos temen que la crisis acabe en la deslocalización por el altísimo coste de la energía. Gerardo Cortijo, responsable de la sección de Política Industrial de CC OO, asegura que existe “una gran preocupación” por las consecuencias que puede tener a corto plazo: “Los trabajadores no pueden ser los sufridores de una problemática que no hemos generado”.

El consumo de electricidad en las electrointensivas cántabras supone hasta el 50% de sus costes de producción, según la Consejería de Industria. En otros países, el precio de la energía es mucho más barata, lo que coloca a las compañías radicadas en esta región en una posición de desventaja.

Hoteles sin margen por el aumento de los costes

El alza de la luz ahoga a las cadenas de menor tamaño

H. G., Segovia

La actividad turística ha sido una de las más castigadas en la pandemia. Y ahora, en plena recuperación, es de las que más les está costando arrancar. En este contexto, con una reactivación que no termina de tomar vuelo, la crisis energética supone un mazazo para parte de los negocios del sector. Ejemplo de ello son las cadenas hoteleras de menor tamaño, que llegan con unos márgenes exiguos a los que las alzas de la electricidad y del gas ahogan casi por completo.

El Corregidor, en Segovia, es buen reflejo de la situación de esos hoteles medios que no cuentan con el músculo de una gran cadena. El centro de la ciudad parece despertar tras una pesadilla que comenzó en marzo de 2020. Ya se ven algunos turistas extranjeros, que se evaporaron con la pandemia, que se unen a los cada vez más numerosos viajeros nacionales. Pese a ello, la rentabilidad del negocio turístico sigue a la baja.

Juan Carlos Santos, director del hotel Corregidor desde 1985, explica de forma meridiana el recorrido de la firma en estos meses, con más sombras que luces. Y el momento actual, marcado por una demanda que todavía cojea y unos precios energéticos que no dan tregua. De hecho, Santos adelanta que cortarán por lo sano en lo más duro del invierno, cuando más se tira de la luz y del gas: el establecimiento echará el cierre temporal —entre el Puente de la Constitución y final de febrero— porque no dan los números. “Pagamos el doble de electricidad”, dice Santos.



Juan Carlos Santos, junto al hotel Corregidor. / AITOR SOL

“Se necesita un día al 100% para pagar la subida”, dice un hostelero

La opción para algunos es bajar la persiana temporalmente

Para este hotel, que cuenta con 62 habitaciones, la factura media de luz era de 2.000 euros mensuales, aunque esta ha crecido hasta los 4.000 euros con el repunte de los últimos meses. A ese sobrecoste hay que sumar el recibo del gas, que estaba en torno a los 5.500 euros y ahora supera los 6.000 euros. “Necesitamos un día con ocupación al 100% para pa-

gar ese gasto adicional”, señala el director del hotel.

En este establecimiento era habitual que hubiese un cierre en diciembre, pero siempre era de entre dos y tres semanas. Sin embargo, en esta ocasión se bajará la persiana 10 semanas, aunque con una salvedad: cuatro días en fin de año, que reabrirá para un grupo grande solo durante su estancia. “Nos hace falta hacer caja, así que nos viene bien”, reconoce Santos.

En esta decisión de cierre, el factor principal es la falta de demanda, aunque con matices: “El alza de la energía también ha pesado mucho”, sostiene Santos. Y cifra además cómo el aumento de la luz deja al hotel casi sin margen: “Nuestro punto de equilibrio estaba en el 50% de ocupación, pero ahora necesitamos más de un 60% para cubrir gastos”. El cierre temporal parece irreversible.

ello, la confederación cree que esto no justifica algunas medidas del Gobierno que considera precipitadas: "Atacar la libertad de empresa con soluciones como la de intervenir en los beneficios no supone ninguna solución estable y genera mucho daño para la credibilidad de nuestra economía", matiza Cuerva.

La patronal CEOE, por su parte, mantiene un perfil bajo en este sentido. Entre otras cosas, porque también representa al sector eléctrico, ahora atacado desde casi todos los flancos. Sin embargo, la patronal sí reconoce que el tejido productivo está sufriendo mucho por una crisis que espera que sea coyuntural y no estructural. "Las empresas están asumiendo importantes costes de producción, que apenas se están trasladando a los precios finales. Todo esto implica una reducción significativa



Tendidos eléctricos, en la zona norte de Madrid. / LUIS SEVILLANO

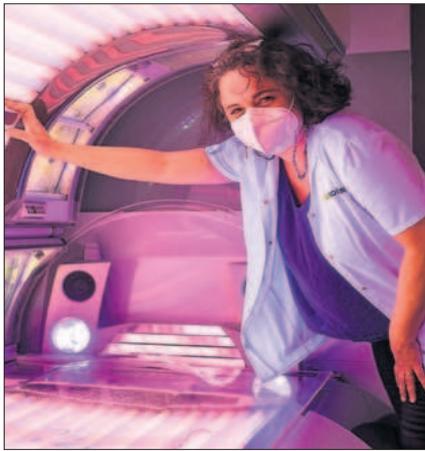
de los márgenes empresariales en un momento delicado para muchas de ellas tras meses de crisis y restricciones a la actividad", argumenta la CEOE.

Estos incrementos, además, también amenazan el otro puntal de la recuperación: el consumo de los hogares. Las familias ya sienten el zarpazo en el recibo de la luz, aunque el Gobierno trata de contenerlo primero con la rebaja del IVA y después con la devolución de "los beneficios extraordinarios sobrevenidos" de las eléctricas por los altos precios del gas en el mercado mayorista. Si el Ejecutivo no logra frenar el precio para los particulares, la situación acabará en una reducción del gasto y eso tendrá una consecuencia directa: se reducirá el gasto y afectará al tejido productivo. Un mal presagio, más si cabe, tras un largo periodo de anemia económica.

“No montas un negocio para aguantar, lo montas para vivir”

Los comercios, obligados a retrasar las inversiones

JOSEP CATÀ, **Barcelona**
Si hay un negocio que necesita electricidad, este es el del bronceado con rayos uva. Para simular el sol se necesitan muchos kilovatios, y si bien el astro es gratis para todos, la potencia no solo se tiene que pagar, sino que ahora está más cara que nunca. Laura Viú, de 49 años, es desde hace 20 años la propietaria de la empresa + Que Sol, ubicada en Granollers (Barcelona). Tiene siete máquinas de rayos uva de alta y baja presión, que funcionan con fluorescentes de 50 vatios y lámparas de 500 vatios.



Laura Viú, propietaria del centro + Que Sol. / M. MINOCRI

"La arrancada de la máquina, al estar compuesta de fluorescentes, es muy fuerte, y necesita mucha potencia. Por eso se dispara el consumo. Son entre 9 y 12 kilovatios por hora para cada máquina", explica. Viú admite que el bronceado por rayos uva ha perdido clientes en los últimos años, pero aún mantiene una facturación de unos 140.000 euros al año (durante la pandemia cayó a menos de 100.000). "Ahora nos estábamos recuperando un poco, pero claro, si sube el precio de la electricidad, no solo afecta a la factura, sino al transporte y la fabricación de materiales, todos los productos suben de precio", detalla.

Las circunstancias le han puesto en una situación complicada, en la que la resistencia se convierte en el único objetivo: "Pero tú no montas un negocio para aguantar, lo montas para vivir". Todavía no tiene miedo de cerrar la empresa, porque cuenta con clientes fijos en la zona y también tiene una parte dedicada a la estética, que no depende tanto de la electri-

“No sé cómo no salimos más a la calle”, afirma una empresaria

La pandemia ya dejó a muchos emprendedores sin ahorros

cidad. Pero sí que ha desterrado cualquier idea de mejorar o invertir para crecer: "Tenía pensado contratar a una persona de cara al año que viene. Ya no lo haré, esta contratación no existirá, y como yo, muchas empresas y autónomos. Luego se quejan de que hay desempleo", incide.

Viú tiene un contrato fijo de electricidad industrial en el que paga lo mis-

mo en cada hora. En junio le obligaron a aumentar la potencia contratada de los tramos valle, y el coste se incrementó un 35%, explica. Ahora, cuando termine octubre, debe renovar el contrato y llegará de forma íntegra el aumento del precio de la luz. "Se duplicará el precio del kilovatio por hora. Si ahora pagamos entre 600 y 800 euros, según la temporada, subirá a entre 1.200 y 1.600 euros solo de electricidad. Y además ahora suben la cuota de autónomos. Estamos secuestrados, y lo que no entendemos es cómo no salimos más a la calle", lamenta.

Este negocio intentará compensarlo subiendo un poco el precio del servicio, pero sabe que no lo puede forzar mucho si no quiere quedarse sin clientes. "Es el miedo que tienes, porque además con la pandemia nos hemos fundido los ahorros", remacha.

Las panaderías se preparan para subir los precios

La factura de estas tiendas casi se duplica en un año

NACHO SÁNCHEZ, **Málaga**
Desde su obrador de barrio en Huesca, Miguel Zamora teme el día de cada mes en el que debe abrir el sobre con la factura de la luz. Si en septiembre del año pasado pagaba unos 800 euros, este año la cifra casi se ha duplicado hasta los 1.500 euros. Los hornos eléctricos trabajan desde las tres de la madrugada para elaborar estos productos artesanos: "El panorama no pinta nada bien". Además, afirma que el precio del gas natural también se ha disparado un 20%. Un incremento de costes que ha debido asumir a costa de empeorar sus cuentas. "Antes del verano subimos mínimamente los productos, pero igual a final de año hay que hacerlo otra vez", añade.



Empleada de la panadería 25 Degres (Málaga). / GARCÍA-SANTOS

La situación de este panadero, cuyo negocio abrió hace 23 años, es la misma que la de otros miles en toda España. La factura de la luz casi se ha duplicado en un año mientras sus panes o dulces mantienen prácticamente el mismo precio de venta. La barra de pan clásica ronda los 75 céntimos, pero varía mucho según calidades o la ubicación de la tienda. Para la inmensa mayoría, además, es difícil contener el consumo energético: necesitan los hornos eléctricos para calentar el pan o cámaras frigoríficas en las que su producto fermenta.

A casi mil kilómetros de allí, en Algatocín (Málaga, 793 habitantes), Juan Manuel Moreno dirige una de las panaderías más prósperas de la provincia. Elabora más de 300 tipos de pan y tiene grandes proyectos de futuro, pero cada vez que mira el coste de la luz, suspira. En su obrador del pue-

“Esto termina afectando al consumidor”, dice un panadero

Se teme un desplazamiento a las ofertas de supermercados

blo, la factura de septiembre de 2020 fue de 350 euros. Y la del mismo mes de este año ascendió a 590 euros. En la nave que tiene en Estepona, ha pasado de pagar 800 a 1.400 euros. "Y cada mes sube más", dice el panadero.

Moreno explica que la electricidad es la gota que ha colmado un vaso lleno por las alzas generalizadas de materias primas. "El car-

tón ha subido siete veces este año, pero también está más cara la harina, el plástico, el gasoil para el reparo... Todo". En su caso, de momento, tampoco ha encajecido los precios: "Hay que hacer números", dice. Normalmente sube un 2% o un 3% los importes a principios de año, pero esta vez igual llega al 10%. "Antes o después, estas cosas terminan repercutiendo en el consumidor final", reconoce Moreno, que cuenta con 11 trabajadores en nómina.

El temor de todos es que, por mínima que sea, la subida de precio de una barra de pan haga que parte de su clientela se desplace a las ofertas de grandes superficies y supermercados. "A veces el consumidor mira más por su bolsillo que por la calidad del producto o su salud", añade Alejandro Sánchez, responsable de la Asociación de Panaderos Artesanos (Panesper).

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Commerce mondial: le grand embouteillage

- Le transport maritime manque de conteneurs et les ports sont engorgés.
- La pénurie de chauffeurs routiers retarde l'enlèvement des marchandises.
- La Chine fabrique 96 % des conteneurs qui manquent tant.
- Les ports américains passent aux 7 jours sur 7, 24 heures sur 24.

// PAGES 18-19 ET L'ÉDITORIAL DE JEAN-MARC VITTORI PAGE 16





Pourquoi la crise mondiale de la logisti

- La reprise économique mondiale provoque des engorgements à tous les étages, dans le transport maritime, routier ou la
- Ajouter de nouveaux navires ne suffira pas à régler le problème, qui touche toute la chaîne et devrait persister durant un

TRANSPORT

Denis Fainsilber
dfainsilber@lesechos.fr

Des navires à l'ancre au large, des ports qui attendent une semaine pour décharger leur marchandise, des prix du transport multipliés par 5 depuis dix-huit mois, voire par 10 sur certaines routes, des conteneurs vides qui s'empilent dans les ports en attendant un navire pour les rapatrier en Asie, des industriels qui ratent des ventes faute de matières premières ou de composants... Depuis des mois, les chaînes logistiques mondiales sont à flux tendus, et les clients des transporteurs, impuissants face aux blocages à tous les étages, sur les nerfs.

« Aujourd'hui, on a un marché très fort sur certaines routes maritimes et une offre de transport rationnée. Jamais l'on a vu un tel effet ciseaux. Les problèmes dépassent largement le maritime, c'est l'ensemble de la chaîne d'approvisionnement qui est disruptée. Même si les armateurs ont pris plein d'initiatives pour remédier à la situation, beaucoup de terminaux portuaires restent très engorgés, et il règne une vraie dégradation de la qualité de service », témoigne Anne-Sophie Fribourg, vice-présidente de la commission maritime de TLF Overseas, le syndicat professionnel des organisateurs de transports.

Une hyperinflation en chaîne

Actuellement, tout client (distributeur, industriel...) doit prévoir 4 à 6 semaines simplement pour réserver ses capacités en conteneurs. Il doit ensuite composer avec d'importants retards pour le transport (une bonne semaine de perdue sur l'axe Asie-Europe, qui prend habituellement environ 85 jours), et les redoutables « surestaries », ces majorations tarifaires imposées aux affréteurs indexées sur le temps d'attente dans les ports. Le tout en payant 15.000 dollars pour acheminer un conteneur de 40 pieds entre la Chine et l'Europe, contre 2.000 dollars avant la crise. Une hyperinflation qui va renchérir le prix de vente en magasin des produits importés.

De l'avis des professionnels du « shipping », cet engorgement

planétaire devrait durer au moins jusqu'à l'été prochain, voire la fin 2022. Les seuls gagnants ? Les grands armateurs mondiaux, qui pourraient réaliser ensemble des bénéfices de 100 milliards de dollars en 2021, selon le cabinet Drewry Maritime Research – soit plus de 15 fois leurs profits cumulés de 2019 !

Face à cette grande pagaille, quelles solutions se dessinent ? Elles ne sont ni simples à mettre en œuvre ni immédiates. Sur les capacités de transport, les armateurs ne sont pas restés les bras croisés depuis le retournement de l'été 2020. « La capacité mondiale du transport maritime contenueurisé a augmenté de 4,06 % entre juin 2020 et juin 2021, et même de 9,1 % pour la flotte de CMA CGM », explique-t-on au sein de l'armateur français.

Ce dernier a réceptionné 9 porte-conteneurs géants de 23.000 « boîtes », a acquis 45 bateaux d'occasion supplémentaires et commandé quelque 800.000 conteneurs en quinze mois, malgré la pénurie chez les fabricants chinois, pour atteindre 4,8 millions d'unités. De quoi augmenter les rotations et les escales. D'autres opérateurs ont passé commande plus récemment, pour des nouveaux navires devant arriver en 2023-2024.

Il faut compter 4 à 6 semaines pour réserver ses capacités en conteneurs.

Mais même en faisant tourner toutes leurs capacités (1 % seulement des navires sont actuellement en maintenance), les armateurs ont encore du mal à répondre à la demande. Dopé par la reprise économique sur plusieurs continents, le trafic portuaire mondial devrait grimper de 10 % cette année, soit quatre fois plus qu'en 2019. Sur tout, une partie de la croissance de la flotte est artificiellement gelée par les encombrements dans les ports. « Les armateurs ont commandé des bateaux, mais ils sont en attente d'escale. Chaque navire ne fait pas sa rotation habituelle, et le "temps de boucle" d'un conteneur (son voyage aller-retour) s'est allongé de 20 %. Résultat, 13 % de la capacité disponible sont artificiellement retirés du



Les blocages actuels en termes de manutention portuaire ne concernent pas seulement les ports chinois (ici celui de Shanghai), mais également

le marché, à cause de ce manque de disponibilité des bateaux », selon Anne-Sophie Fribourg de TLF.

Difficultés de recrutement
Les bouchons, donc les possibles remèdes, concernent avant tout la partie terrestre des acheminements, actuellement en mal de salariés. « Il y a beaucoup de difficultés de recrutement de transporteurs routiers, opérateurs portuaires, ou caristes. Ces métiers ont été affectés par la pandémie », explique un professionnel. D'où les emplacements de conteneurs en attente de charge-

ment ou déchargement. En attendant de résoudre ce lancinant problème, les armateurs contournent l'obstacle des ports les plus encombrés, comme Los Angeles, Singapour, Rotterdam ou Felixtowe en Grande-Bretagne, et visent des escales moins surchargées. En France, Le Havre ou Dunkerque servent actuellement de points de déstase pour les gros porte-conteneurs, qu'ils utilisent ensuite un bateau plus petit jusqu'à la destination finale des marchandises. Dans certains cas, les gros distributeurs, inquiets pour leurs com-

mandes à l'approche de la saison des fêtes, comme Walmart aux États-Unis ou Ikea en Europe, affrètent des navires pour leur propre compte. Mais cette coûteuse solution de secours ne peut être pérenne. D'autres misent sur des trajets en camion, qui effectuent la rotation Chine-Europe en près de 25 jours, en parallèle de la « route de la soie » ferroviaire, mais avec des quantités par nature limitées.

Lire l'éditorial de Jean-Marc Vittori
Page 16

que va durer

manutention portuaire.
grande partie de 2022.



leurs homologues européens ou nord-américains. Photo Ding Ting/Xinhua-RÉA

Ano covid sorri a Porto, Benfica lucra mais vezes

Dragões fecharam 2020/21 a ganhar, mas águias são quem mais repete contas positivas. Liga dos Campeões e transferências são chave para as SAD dos clubes.

EMPRESAS 14 e 15

Fernando Ferreira



A última época terminou com prejuízos para Benfica e Sporting e lucro no Dragão. Mas a cinco anos é o Benfica o campeão financeiro e o Porto quem está pior.

FUTEBOL

Ano covid sorri a Porto, mas Benfica lucrou mais vezes

Os dragões foram os únicos a fechar o exercício 2020/21 com lucro. A presença na Liga dos Campeões e as transferências de jogadores são a chave para resultados positivos em todas as SAD.

PEDRO CURVELO
pedrocurvelo@negocios.pt

Numa época sem público nos estádios e com os clubes compradores mais contidos na altura de abrir os cordões à bolsa, a SAD do FC Porto foi a única a conseguir fechar o exercício com lucros. Mas olhando para os últimos cinco anos é a SAD do Benfica quem emerge como campeão no campo financeiro.

Apesar de perder o título para o Sporting, os "dragões" foram quem melhor se saiu fora das quatro linhas. Os lucros de 33,4 milhões de euros resultam quase na íntegra de dois fatores: a boa carreira na "Champions" e as transferências de jogadores, inflacionadas pelo facto de o atraso na janela de transferências em 2020 ter refletido só neste exercício os encaixes com as saídas de alguns jogadores.

Já a SAD do Sporting, apesar do título conquistado após quase duas décadas, fechou o exercício com um prejuízo de 33 milhões de euros, refletindo, além do impacto da pandemia, algum investi-

mento mais robusto para reforçar o plantel. Acresce que os "leões" apenas apuraram três milhões líquidos com a transferência de jogadores.

As "águias", por seu turno, interromperam a série de épocas com lucros e registaram perdas de 17,4 milhões de euros. Isto apesar de terem sido a SAD com maior saldo líquido nas transferências: 51,9 milhões de euros.

Benfica campeão destacado nos lucros em cinco anos
Tendo em conta que a época passada foi atípica devido ao impacto da pandemia, a análise aos cinco últimos exercícios mostra uma

realidade bem distinta.

Assim, o Benfica emerge como a SAD com melhores resultados financeiros por larga margem, acumulando 117 milhões de euros de lucro.

O Sporting, que fechou no vermelho as épocas de 2017/18, 2018/19 e 2020/21, regista um balanço negativo de 17,8 milhões de euros.

Por sua vez, o FC Porto, que nos últimos anos apenas somou lucros na última temporada e em 2018/19, acumula um rombo de 137,1 milhões de euros. O grosso deste prejuízo foi registado em 2019/20, quando os "dragões" perderam 115,9 milhões.

No balanço das 5 últimas épocas, Porto e Sporting registam perdas, enquanto o Benfica lucrou 117 milhões.

José Gageiro

Paulo Calado



Transferências do Benfica superam as dos 2 rivais

Um aspeto comum às três sociedades anónimas desportivas (SAD) é a importância da transferência de jogadores para os resultados financeiros. Em nenhuma das épocas qualquer uma das SAD teria lucro sem a alienação dos passes dos jogadores.

Aqui, mais uma vez, destaca-se o Benfica. Os “encarnados” acumulam um saldo líquido com a transferência de atletas de 423,3 milhões de euros nos últimos cinco anos - em que mais de um quarto do bolo resulta da venda de João Félix ao Atlético de Madrid.

O encaixe líquido das “águias” é superior ao dinheiro que entrou nos cofres de Sporting e FC Porto juntos nestes cinco anos. Os “dragões” acumulam 209,2 milhões de euros com transferências e os “leões” somaram 196,1 milhões.

Passivos de Benfica e Sporting estabilizam

Apesar do aumento do passivo na última temporada por efeito da pandemia, Benfica e Sporting registam valores muito próximos dos observados cinco anos antes. Já no FC Porto o passivo cresceu quase 36% para 526,1 milhões de euros.

Do lado do ativo, que varia mais devido à forma de contabilização dos jogadores do plantel no balanço, apenas o Benfica viu o valor aumentar face aos níveis de 2016/17.

Contudo, aqui é necessário ter em conta que quanto mais caros forem os jogadores adquiridos mais o ativo cresce, enquanto os jogadores que chegam a custo zero ou vindos da formação têm um valor residual no balanço das SAD.

O ativo da Benfica SAD passou de cerca de 442 milhões em 2016/17 para 523,3 milhões. Já o FC Porto viu o valor do ativo

recuar de 426 milhões de euros para cerca de 403 milhões. A SAD do Sporting, por último, regista um ativo de 269,2 milhões de euros, inferior aos 316,5 milhões no final da época de 2016/17.

Benfica sozinho fora da falência técnica

A pandemia atirou a SAD “encarnada” para os primeiros prejuízos desde 2013, quando apresentou perdas de 9,7 milhões de euros.

Ainda assim, o Benfica é o único dos “três grandes” que não se encontra em falência técnica, ou seja com capitais próprios negativos. A SAD do Sporting somou este exercício o quarto ano consecutivo com capitais próprios negativos, que se agravaram para 41,4 milhões de euros.

Já a SAD portista tem capitais próprios negativos há mais tempo e, apesar de ter reduzido o saldo negativo este ano é a que regista o valor mais avultado nos capitais próprios no vermelho: mais de 118 milhões de euros.

A nova temporada, com as três SAD a garantirem já um precioso encaixe da “Champions” e com o público de volta às bancadas poderá aliviar as contas dos três grandes. ■

A SAD do Benfica é a única que não se encontra em situação de falência técnica.

China's leap in hypersonic missile technology shakes US intelligence

◆ Globe-encircling rocket stuns officials ◆ Threat to 'American homeland', says lawmaker

DEMETRI SEVASTOPULO — WASHINGTON
 KATHRIN HILLE — TAIPEI

China tested a nuclear-capable hypersonic missile in August that circled the globe before speeding towards its target, demonstrating an advanced space capability that has shocked US intelligence.

Five people familiar with the test said the Chinese military launched a rocket carrying a hypersonic glide vehicle, which flew through low-orbit space before cruising down.

The missile missed its target by about two-dozen miles, according to three people briefed on the intelligence.

However, two said the test showed that China had made astounding progress on hypersonic weapons and was far more advanced than US officials had realised.

"We have no idea how they did this," said a fourth person.

Michael Gallagher, a Republican member of the House armed services committee, said yesterday that the test should "serve as a call to action".

"The People's Liberation Army now has an increasingly credible capability to undermine our missile defences and threaten the American homeland," said Gallagher.

The US, Russia and China are all developing hypersonic weapons, including glide vehicles that are launched into space on a rocket but orbit the earth under their own momentum. They fly at five times the speed of sound, slower than a ballistic missile. But they are manoeuvrable, making them harder to track.

Taylor Fravel, an expert on Chinese nuclear weapons policy at the Massachusetts Institute of Technology, said a hypersonic glide vehicle armed with a nuclear warhead could help China "negate" US missile defence systems, which are designed to destroy incoming ballistic missiles. But Fravel — who had been unaware of the test — cautioned that a test did not necessarily mean that Beijing would deploy the capability.

Tensions between the US and China have risen as the Biden administration has taken a tough tack on Beijing, which in turn has accused Washington of being overly hostile. Beijing has been building up its conventional military forces and has engaged in increasingly assertive military activity near Taiwan.

US military officials in recent months



'We have no idea how they did this,' remarked one person familiar with the test flight

have warned about China's growing nuclear capabilities, particularly after satellite imagery was released that showed it was building more than 200 intercontinental missile silos. China is not bound by any arms-control deals and has been unwilling to engage the US in talks about its nuclear policy.

The Pentagon did not comment on the missile test, but expressed concern about China. "We have made clear our concerns about the military capabilities China continues to pursue," it said.

The Chinese embassy declined to comment on the test, but said China always pursued a military policy that was "defensive in nature".

"We are not at all interested in having an arms race with other countries," the embassy said.

Mecca move Holy site lifts Covid curbs

Officials at the Grand Mosque in the city of Mecca remove social distancing markers, allowing Saudi Arabia's holiest site to reopen at full capacity for the first time since the start of the pandemic.

The Saudi government announced last Friday that it would ease Covid-19 mitigation measures following a drop in infections and progress on vaccinations.

Masks will no longer be required in public spaces, while fully vaccinated people will not be subject to restrictions in closed venues such as cinemas and restaurants.

The two holy mosques in Mecca and Medina are now allowed to operate at full capacity for those who have received two vaccine doses.

Saudi-Iran talks page 4



Saudi General Presidency for the Affairs of the Grand Mosque/AFP/Getty Images

Apple ad business booms after privacy shift hinders rivals' path to consumers

PATRICK MCGEE — SAN FRANCISCO

Apple's advertising business has more than tripled its market share in the six months after it introduced privacy changes to iPhones that obstructed rivals, including Facebook, from targeting ads at consumers.

The in-house business, called Search Ads, offers sponsored slots in the App Store that appear above search results. Users who search for "Snapchat", for example, might see TikTok as the first result on their screen.

Branch, which measures the effectiveness of mobile marketing, said Apple's own ad business is now responsible for 58 per cent of all iPhone app downloads that result from clicking on an advert. A year ago, that share was 17 per cent.

"It's like Apple Search Ads has gone

from playing in the minor leagues to winning the World Series in the span of half a year," said Alex Bauer, head of product marketing at Branch.

The market for app advertising is large and fast-growing. AppsFlyer, another analysis company, estimates that marketing spending on mobile apps for iPhones and Android handsets was \$58bn in 2019 and would double to \$118bn by next year.

Apple is likely to earn \$5bn from its advertising business this fiscal year, a figure that could hit \$20bn within three years, said researchers at Evercore ISI. Apple's privacy push had "significantly altered the landscape", they said.

Advertising with Apple has become more attractive since the iPhone maker said users would be opted out of advertising tracking by default, a move that left rivals such as Facebook, Google,

Snap, Yahoo and Twitter "blind", said Grant Simmons at Kochava, an ad analytics company.

Since April, data on how users were responding to ads, once real-time and granular, is now delayed by up to 72 hours and only available in aggregate. By contrast, Apple offers detailed information to those on its ads service.

Facebook said last month it had become "harder to measure [the effectiveness of ad] campaigns on our platform" and said many businesses experienced a "greater impact" than expected from Apple's changes. Its shares fell 4 per cent after the announcement.

As a result, some advertisers are now spending more on the Android market, said analytics company Singular.

Apple said its privacy features were designed to "protect users — not to advantage Apple".

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

RECORTE DE LAS EXPECTATIVAS

Evolución del PIB en tasa anual. En %



2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 2015 2016 2017 2018 2019 2020 2021

*Previsión de CaixaBank Research.

Expansión

Fuente: INE, CaixaBank Research y elaboración propia

CaixaBank recorta el crecimiento del PIB este año al 5%

FUERTE AJUSTE A LA BAJA El servicio de estudios de la entidad ha rebajado en 1,3 puntos su anterior estimación de PIB.

J.D. Madrid

Como un goteo lento pero incesante. Así están llegando las revisiones a la baja en las expectativas de crecimiento para el conjunto de este año después de que el INE ajustara drásticamente el dato del PIB del segundo trimestre, reduciendo el avance de la economía del 2,8% al 1,1%. Ayer fue el turno de CaixaBank Research, que recortó del 6,3% al 5% su pronóstico de crecimiento para España en 2021, un tijeretazo de nada menos que 1,3 puntos porcentuales, que sus expertos atribuyeron precisamente a la inédita rebaja acometida por el INE.

El servicio de estudios de CaixaBank sigue así la estela de otros organismos nacionales e internacionales, que ya

CaixaBank se suma a entidades como JPMorgan, el FMI o los economistas, que ya aplicaron la tijera

han aplicado el cúter a las previsiones de PIB, como JPMorgan, que a finales de septiembre redujo al 4,5% el crecimiento esperado para este año; el Consejo General de Economistas, que hace diez días lo situó en el 5,8%, o el FMI, que la semana pasada lo cifró en el 5,7% frente al 6,2% anterior.

Son proyecciones muy inferiores al 6,5% que defiende el Gobierno, que ha construido su proyecto de Presupuestos para 2022 sobre un cuadro

macro que, según economistas y empresarios, ha quedado claramente desfasado, por lo que consideran poco creíbles las estimaciones de ingresos del Ejecutivo.

Pese a la fuerte rebaja de ayer, CaixaBank Research cree que “las perspectivas de crecimiento para los próximos trimestres no empeoran”. De hecho, ha elevado en dos décimas, hasta el 6,2%, su pronóstico para 2022, al considerar que lo que se ha producido es una suerte de retraso en el afloramiento de la demanda embalsada que permitirá crecer con más fuerza el año que viene. Aun así su predicción para 2022 es mucho menos optimista que la del Ejecutivo, que anticipa un alza del PIB del 7%.