

Revista de Prensa
Del 19/10/2021 al 20/10/2021



ÍNDICE

| # | Fecha | Medio | Titular | Tipo |
|---|-------|-------|---------|------|
|---|-------|-------|---------|------|

NOTICIAS DE IEF

| | | | | |
|---|------------|---|--|---------|
| 1 | 20/10/2021 | Baluarte | El XXIV Congreso Nacional de la Empresa Familiar se celebra en Baluarte el lunes y el martes | Digital |
| 2 | 19/10/2021 | Asociación de Empresa Familiar de Euskadi | VÁdeo-resumen: Asamblea Aefame 2021 | Digital |

ASOCIACIONES TERRITORIALES

| | | | | |
|----|------------|--------------------------|--|---------|
| 3 | 20/10/2021 | La Región, 10 | El Campus pone en valor las empresas familiares | Escrita |
| 4 | 20/10/2021 | lamoncloa.gob.es | La Moncloa. 20/10/2021. Agenda del Gobierno [Gobierno/Agenda] | Digital |
| 5 | 20/10/2021 | ZonaFranquicias | La cadena de yogur helado Smo'oy crece en Vigo con su segundo establecimiento franquiciado | Digital |
| 6 | 19/10/2021 | La Vanguardia | La ministra de Educación participa mañana en Valladolid en una jornada centrada en testimonios y experiencias sobre... | Digital |
| 7 | 19/10/2021 | Cope | Amefmur y Grant Thornton continuarán asesorando a las empresas familiares | Digital |
| 8 | 19/10/2021 | Cope | Grupo Hergar : Una empresa familiar riojana en constante adaptación | Digital |
| 9 | 19/10/2021 | Diario de Navarra | Fotos del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios Noticias de Persona... | Digital |
| 10 | 19/10/2021 | Interempresas | Brico Sagar inaugura sus instalaciones de Calahorra tras un importante proceso de renovación | Digital |
| 11 | 19/10/2021 | La Región de Ourense | Aceites Abril desvela en Ourense cómo se organiza una empresa familiar - Ourense - Vídeos - La Región Diario de O... | Digital |
| 12 | 19/10/2021 | Intercomarcal Televisión | Agrícola Villena y Anís Tennis serán homenajeadas por sus cien años de existencia | Digital |
| 13 | 19/10/2021 | Arquitectura y Empresa | Premio al Producto más Innovador del Año: vidrio arquitectónico Rocalux | Digital |
| 14 | 19/10/2021 | Ediciones Sibila | Acotex, Anceco, Confederación Española de Comercio, Eurelia y FECE arremeten contra la última campaña de BBVA - Edi... | Digital |
| 15 | 19/10/2021 | diariodelavega.com | La Fundación Jorge Alió premia a la Semana Santa de Orihuela | Digital |

EMPRESA FAMILIAR

| | | | | |
|----|------------|----------------|--|---------|
| 16 | 20/10/2021 | Valencia Plaza | Juan Carlos Ureta (Renta 4 Banco) analizará en València los retos de la empresa familiar | Digital |
|----|------------|----------------|--|---------|

FISCALIDAD

| | | | | |
|----|------------|-------------------------|--|---------|
| 17 | 20/10/2021 | Expansión, 32 | España pierde 4 puestos en competitividad fiscal global | Escrita |
| 18 | 20/10/2021 | Cinco Días, 1,28 | La UE abre el debate sobre cómo volver a las reglas fiscales | Escrita |
| 19 | 20/10/2021 | El Mundo, 1,28 | Hacienda quiere recaudar otros 15.000 millones de las empresas | Escrita |
| 20 | 20/10/2021 | El Mundo 1ª Edición, 29 | Plus Ultra, con cuatro millones en paraíso fiscal hasta 2028 | Escrita |
| 21 | 20/10/2021 | El Progreso, 47 | Brecha fiscal del 30% entre las sociedades y los autónomos | Escrita |
| 22 | 19/10/2021 | Elplural.com | Montero defiende unos Presupuestos conservadores y cuyo objetivo es mejorar la situación de los trabajadores | Digital |
| 23 | 19/10/2021 | elDiario.es | La Junta prevé un aumento de la recaudación por el impuesto de sucesiones y donaciones y la renta | Digital |
| 24 | 20/10/2021 | Cope | Herrera en Cope | Radio |

AYUDAS EUROPEAS

| | | | | |
|----|------------|----------------|--------------------------------------|---------|
| 25 | 20/10/2021 | Cinco Días, 11 | Fondos Next Generation, ¿para quién? | Escrita |
|----|------------|----------------|--------------------------------------|---------|

| | | | | |
|----|------------|-------------------------|--|---------|
| 26 | 20/10/2021 | El Mundo 1ª Edición, 31 | El gobernador alerta de riesgo con los fondos | Escrita |
| 27 | 20/10/2021 | ABC, 25 | Lo que se juega el país más dependiente de las ayudas europeas | Escrita |
| 28 | 19/10/2021 | Vozpópuli | Sánchez visita Indra y muestra confianza en su capacidad para captar fondos europeos | Digital |

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

| | | | | |
|----|------------|--------------------|--|---------|
| 29 | 20/10/2021 | Expansión, 1,32-33 | Los analistas rebajan al 5% el PIB de este año, frente al 6,5% del Ejecutivo | Escrita |
| 30 | 20/10/2021 | El Economista, 34 | BBVA rebaja sus previsiones del PIB al 5,2% en 2021 y al 5,5% para 2022 | Escrita |
| 31 | 20/10/2021 | Cinco Días, 29 | La mejora inercial de deuda y déficit por el rebote del PIB se agotará en 2023 | Escrita |
| 32 | 20/10/2021 | La Vanguardia, 48 | Habrà que reducir la deuda a un ritmo realista y gradual | Escrita |

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

| | | | | |
|----|------------|----------------|---|---------|
| 33 | 20/10/2021 | Expansión, 36 | Guía de los planes de pensiones de empresa que diseña el Gobierno | Escrita |
| 34 | 20/10/2021 | Expansión, 4 | Iberdrola y Endesa plantan al Gobierno en la subasta de renovables | Escrita |
| 35 | 20/10/2021 | Cinco Días, 12 | Reivindicamos el papel del gran consumo en la recuperación | Escrita |
| 36 | 20/10/2021 | El País, 41 | La negociación de la reforma laboral se enturbia tras insistir Sánchez en derogarla | Escrita |
| 37 | 20/10/2021 | ABC, 33 | El Gobierno impulsa un peaje en autovías basado en los kilómetros recorridos | Escrita |

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

| | | | | |
|----|------------|--------------------------------|--|---------|
| 38 | 20/10/2021 | Les Echos, 1,6 | Normas presupuestarias: se abre el gran debate en Bruselas | Escrita |
| 39 | 19/10/2021 | Il Sole 24 Ore, 1,7 | Frenado brusco para el PIB de China | Escrita |
| 40 | 20/10/2021 | Negocios Portugal, 1,4-5 | No podemos estar atrapados por deudas | Escrita |
| 41 | 20/10/2021 | Financial Times Reino Unido, 1 | Bruselas promete castigar a Polonia por impugnar la unidad de la legislación de la UE | Escrita |
| 42 | 20/10/2021 | Financial Times Reino Unido, 1 | Johnson & Johnson ha invertido 1.400 millones de dólares en una maniobra legal que creó una subsidiaria para ... | Escrita |
| 43 | 19/10/2021 | Wall Street Journal USA, 1,8 | Las naciones pobres quieren billones para financiar objetivos climáticos | Escrita |
| 44 | 19/10/2021 | Wall Street Journal USA, 1,4 | Powell, un general pionero y un alto diplomático, muere a los 84 años | Escrita |

NOTICIAS DE IEF

**Espectáculos
y conciertos**

**Congresos
y eventos**

**Canal
BaluarTE**

**Salas y
servicios**

**Fundación
BaluarTE**

El XXIV Congreso Nacional de la Empresa Familiar se celebra en BaluarTE el lunes y el martes

20 de octubre de 2021



El Palacio de Congresos y Auditorio de Navarra será la sede para la celebración presencial del XXIV Congreso Nacional de la Empresa Familiar la próxima semana, concretamente el lunes 25 y el martes 26 de octubre, organizado por el Instituto de la Empresa Familiar (IEF) en colaboración con la Asociación para el Desarrollo de la Empresa Familiar Navarra (ADEFAN). El encuentro se celebrará bajo el lema *Trabajamos por una sociedad mejor* y dará comienzo este mismo domingo con un acto de bienvenida en la Catedral de Pamplona.

El Congreso Nacional de la Empresa Familiar es uno de los foros empresariales más importantes de España y uno de los más destacados a nivel mundial. De hecho, se espera que a la cita de BaluarTE acudan más de 400 empresarios y empresarias familiares procedentes de toda España así como representantes de algunas de las instituciones políticas, económicas y sociales más relevantes del país, entre quienes destaca la asistencia del rey Felipe VI, que inaugurará el Congreso, o del líder de la oposición, Pablo Casado. Durante tres jornadas se abordará la sostenibilidad, propósito empresarial, inversión de impacto, crecimiento; conceptos que están presentes en la definición estratégica de las empresas familiares.

La organización del Congreso en Navarra –inicialmente previsto para octubre del pasado año– servirá para dar visibilidad tanto a las empresas familiares como al importante papel que estas desempeñan en la generación de actividad, riqueza y empleo para la Comunidad Foral. De hecho, en Navarra, la Asociación para el Desarrollo de la Empresa Familiar en Navarra (ADEFAN) está integrada en la actualidad por un total de 150 empresas familiares, ubicadas en toda la geografía de la Comunidad foral. Trabajan en una gran variedad de sectores (industria, comercio, comunicación, diseño, servicios, iluminación, textil, construcción, inmobiliarias, transporte, alimentación, restauración, distribución y reparación de vehículos) y generan más de 12.700 empleos directos. Representan, además, el 13% del PIB y, en su conjunto, su facturación ronda los 2.800 millones de euros.

[VER PROGRAMA](#)



ACTUALIDAD BALUARTE



El XXIV Congreso Nacional de la Empresa Familiar se celebra en BaluarTE el lunes y el martes

Bajo el lema *Trabajamos por una sociedad mejor*, el evento congregará a muchas de las empresas familiares más relevantes del país



Esta tarde, concierto de Euskadiko Orkestra y Kalakan en la Sala Principal

En el marco de la iniciativa *KlasikaT* presentarán, a las 19:30 horas, su nuevo disco que incluye doce temas de música tradicional vasca



Zinetika Festival llegará a BaluarTE del 29 al 31 de octubre

El festival de videodanza, que también se celebra en San Sebastián y Bilbao, traerá 13 proyecciones, una masterclass, un taller juvenil, una performance, proyecciones infantiles y una cita con el teatro de objetos



BaluarTE acoge la próxima semana una velada mexicana a cargo de Los Tenampas y El Mariachi

El espectáculo *Vi - Viendo México*, que se celebrará el sábado 30 de octubre, contará con la colaboración de la cantante Anne Lukin y del coro Juvenil del Orfeón Pamplonés



Pastora Soler trae a BaluarTE su gira más personal este sábado

[← Volver al índice](#)



Navarra Fashion Week convertirá a Baluarte en escaparate de moda desde el viernes hasta el domingo

La cita pretende aunar a todos los agentes implicados en el mundo de la moda en un mismo espacio



'Baluarte, ¡tu espacio para inspirarte!' promueve un concurso de dibujo para menores

Los premios de la actividad, enmarcada en el Programa Educativo y Social de Fundación Baluarte, serán invitaciones para espectáculos y conciertos de Fundación y Orquesta Sinfónica de Navarra que tienen lugar en el auditorio pamplonés



'Ximur', noveno musical de Jaso Ikastola, llega este viernes a Baluarte

39 estudiantes del centro participan en esta producción que se pondrá en escena en la Sala Principal a las 19:00 horas

La cantante sevillana actuará a las 20:00 horas en la Sala Principal. Entradas entre 39 y 59€

Uso de cookies:

Este sitio web utiliza cookies, tanto propias como de terceros, para recopilar información estadística sobre su navegación. Si continúa navegando, consideramos que acepta su uso. [Más información](#)

Vídeo-resumen: Asamblea Aefame 2021

original



Os dejamos con el vídeo que resumen la VI. Asamblea Anual de AEFAME, celebrada el 27 de septiembre en la bodega Torre de Oña

ASOCIACIONES TERRITORIALES

El Campus pone en valor las empresas familiares

REDACCIÓN. OURENSE
local@laregion.net

■ ■ ■ La Cátedra de Empresa Familiar de la UVigo reivindica ejemplos como el de la compañía ourensana Aceites Abril, actualmente en manos de la tercera generación familiar. Elena Pérez Canal, consejera de la empresa, impartió ayer en el Campus una conferencia sobre la historia del proyecto empresarial. "O meu avó estaba no mundo dos viños e o meu pai, un pouco por casualidade, empezou no mundo aceiteiro ao ir mercar un muíño de prensa", explicou Pérez Canal. "Hoxe somos 120 persoas. O que nos fai

diferentes é que temos unha parte de envasado de aceite e logo a parte de granel, que é coa que abastecemos á industria conserveira", apuntó. Elena Rivo, co-directora de la Cátedra de Empresa Familiar da UVigo junto a Santiago Lago, explicou el objetivo de la cátedra, que centra su actividad "na difusión do coñecemento da empresa familiar e a promoción do emprendemento entre os novos empresarios". Margarita Hermo, directora da Asociación Galega de Empresa Familiar que patrocina la cátedra, subrayó que "o 92% das empresas galegas son familiares". ■



Asistentes a la charla, en la facultad de Turismo y Empresariales.

OSCAR PINAL

PRINTED AND DISTRIBUTED BY PR

Agenda del Gobierno

original

Presidente del Gobierno

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

10:00 h. Recibe a los alcaldes de Don Benito, José Luis Quintana, y de Villanueva, Miguel Ángel Gallardo, que informan del proyecto de unión entre ambas ciudades, en el Complejo de la Moncloa. Asisten la ministra de Política Territorial y Portavoz del Gobierno y el presidente de la Junta de Extremadura, Guillermo Fernández Vara.

Cobertura oficial.

Viaja a Bruselas donde participa en el Consejo Europeo.

Vicepresidenta primera y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

13:00 h. Asiste al acto de entrega de los Premios Fundación la Caixa a la Innovación Social, en CaixaForum Madrid (Paseo del Prado, 36).

Vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo y Economía Social

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

13:00 h. Preside el acto de presentación del número extraordinario de la revista del Ministerio de Trabajo y Economía Social sobre 'Estado de alarma, crisis económica y mantenimiento del empleo en la legislación laboral', en la sede del Ministerio.

Vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

16:30 h. Interviene en el acto de inauguración de las Jornadas de Sostenibilidad, organizadas por Red Eléctrica Española en el Museo Nacional Centro de Arte Reina Sofía.

Ministro de Asuntos Exteriores, Unión Europea y Cooperación

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados.

14:00 h. Celebra, en el Palacio de Viana, un almuerzo con la ministra de Asuntos Exteriores del Principado de Andorra, María Ubach.

Atiende a los medios de comunicación tras la reunión (15:30 h)

Ministra de Justicia

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

17:30 h. Interviene en la presentación del Tratado de Derecho y Envejecimiento de la Fundación Mutualidad Abogacía y atiende a los medios de comunicación.

19:30 h. Recibe, en la sede del Ministerio, a Domnica Manole, presidenta del Tribunal

Constitucional de la República de Moldavia.

Ministra de Defensa

16:00 h. Comparece en la Comisión de Defensa del Congreso de los Diputados para informar sobre la retirada definitiva de las tropas españolas de Afganistán de manera sincronizada con Estados Unidos y el resto de países de la OTAN, entre otros asuntos.

Ministra de Hacienda y Función Pública

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

Ministro del Interior

08:45 h. Es entrevistado en el programa 'La hora de La 1' de TVE.

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

18:30 h. Preside un homenaje a las víctimas del terrorismo de ETA en el Museo Centro Memorial de las Víctimas del Terrorismo de Vitoria-Gasteiz (Lehendakari Aguirre Kalea, 2).

Atiende a los medios de comunicación al finalizar el acto (19:45h).

Ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

13:30 h. Mantiene una reunión, por videoconferencia, con el ministro de Transportes de la República de Singapur, Ong Ye Kung.

Ministra de Educación y Formación Profesional

13:30 h. Interviene en la clausura de la jornada 'FP Talks', organizada por la Fundación de Empresa Familiar de Castilla y León en el Museo de la Ciencia de Valladolid (Avda. Salamanca, 59).

A su llegada, atiende a los medios de comunicación.

Ministra de Industria, Comercio y Turismo

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

Ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados.

12:30 h. Asiste a la clausura de la XV Asamblea de la Coordinadora de Organizaciones de Agricultores y Ganaderos (COAG), en Madrid Marriott Auditorium Hotel & Conference Center (Avda. Aragón, 400).

Ministro de la Presidencia, Relaciones con las Cortes y Memoria Democrática

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

Ministra de Política Territorial y Portavoz del Gobierno

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados.

14:00 h. Mantiene una reunión, en la sede del Ministerio, con la consejera de Economía, Empresas y Empleo de Castilla-La Mancha, Patricia Franco.

Ministro de Cultura y Deporte

Viaja a Alemania para asistir a la Feria del Libro de Fráncfort.

16:30 h. Visita la librería 'Autoren Buchhandlung' en Fráncfort (Alemania) y, a las 17:30h, atiende a los medios de comunicación.

20:00 h. Asiste a la cena institucional ofrecida por el presidente de la Feria de Frankfurt, Juergen Boos.

Ministra de Sanidad

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados.

11:00 h. Mantiene una reunión con el presidente del Sindicato de Enfermería SATSE, Manuel Cascos, en la sede del Ministerio.

Cobertura oficial.

Ministra de Derechos Sociales y Agenda 2030

09:00 h. Asiste al Pleno del Congreso de los Diputados y responde a las preguntas de la sesión de control al Gobierno.

12:00 h. Interviene por vía telemática en el Pleno del Consejo Nacional de Discapacidad, en la sede del Ministerio.

13:00 h. Se reúne, en la sede del Ministerio, con el secretario general de UGT, Pepe Álvarez.

Ministra de Ciencia e Innovación

12:00 h. Inaugura el evento conmemorativo del 25 aniversario de la Federación Española de Centros Tecnológicos (Fedit), en la sede de la Federación (C/ Cartagena, 126).

18.15 h. Viaja a la isla de La Palma donde mantiene una reunión institucional en el Cabildo Insular de La Palma.

Cobertura gráfica.

Ministra de Igualdad

16:30 h. Comparece en la Comisión de Igualdad del Congreso de los Diputados para informar de las políticas llevadas por su departamento, explicar el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia dentro de sus competencias, la utilización de recursos públicos del Gobierno para uso personal y el plan de acción urgente contra la trata y la explotación sexual.

Ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones

11:00 h. Se reúne, en la sede del Ministerio, con el ministro del Trabajo de la República de Colombia, Ángel Custodio Cabrera.

18:00 h. Interviene de manera telemática en el Encuentro para el fomento y la dinamización del trabajo autónomo organizado por la Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos (UPTA).

La cadena de yogur helado Smöoy crece en Vigo con su segundo establecimiento franquiciado

original



Smöoy, cadena española especializada en la fabricación y venta de yogur helado, mantiene su plan de expansión a nivel nacional. La compañía inaugura ahora un segundo establecimiento en la ciudad de Vigo, concretamente en el nuevo Centro Comercial Vialia.

El nuevo local de la compañía está ubicado en la Plaza Estación, 1, planta superior, local 144, del nuevo espacio comercial vigués, en la que desarrolla su nuevo modelo Smöoy Cream. Cuenta con una superficie total de casi 40 m2 y será gestionado en régimen de franquicia por un socio local unido a la marca en una larga y fructífera trayectoria desde su llegada a la ciudad.

Esta nueva apertura, se suma a las recientemente realizadas y a la reactivación de puntos paralizados por la pasada crisis sanitaria en las ciudades de Córdoba, Palma de Mallorca, Cartagena, Alicante, Murcia, o Santa Cruz de Tenerife entre otros. Smöoy, que actualmente celebra su duodécimo aniversario, prepara además nuevas inauguraciones, tanto a nivel nacional como internacional, para el último trimestre del año.

De este modo, la compañía dedicada a la fabricación y venta del único yogur helado funcional del mercado (bajo en grasa, rico en fibra y sin gluten), cuenta con presencia en todas las Comunidades Autónomas españolas y en 4 continentes a nivel internacionales.

El objetivo: la innovación y la adaptación a los nuevos hábitos de consumo

Smöoy reinvierte permanentemente en el negocio y en su área de I+D+i. Gracias a esta filosofía, la compañía ha desarrollado distintos formatos de heladería que dan respuesta a distintos perfiles de inversor. El más innovador de estos modelos es el denominado Smöoy Cream, un nuevo concepto de heladería que combina la venta de yogur helado con la venta de helado artesanal elaborado en directo, un concepto único hasta la fecha en el sector, y que con su puesta en marcha en la ciudad de Vigo refuerza su posicionamiento diferencial. Por

orden de tamaño le siguen la reconocida heladería Smöoy Yogurt, con espacios a partir de 25 m2, a la que también se incorporará el nuevo formato Smöoy Rubik, que puede ponerse en marcha en un espacio, siempre con alto tránsito peatonal, a partir de 4 m2. De este modo, la compañía ofrece la posibilidad de adherirse a la cadena como franquiciado con unos niveles de inversión que oscilan entre los 40.000€ y los 130.000€.

Otra importante innovación de la cadena ha sido la introducción de sus productos más demandados en el canal retail. Desde la pasada primavera, los clientes de la compañía pueden adquirir diversos productos Smöoy en los 300 puntos de venta de la cadena de supermercados Alcampo, en los centros de la multinacional ALDI, o en los más de 30 puntos de venta de la cadena regional Superdumbo.

En otro orden de iniciativas, Smöoy ha obtenido también recientemente el certificado internacional IFS Food (International Featured Standards), un estándar de calidad reconocido a nivel mundial. Y ha alcanzado un acuerdo de colaboración como Empresa Amiga de WWF, con la que se compromete a participar en diversas actividades de conservación de la biodiversidad en los bosques y en los ecosistemas españoles, y a destinar parte de los beneficios de sus 150 heladerías a la defensa y compromiso medioambiental.

Un compañía en plena expansión:

Para su crecimiento, Smöoy basa su estrategia de expansión en un modelo colaborativo, alcanzando acuerdos emprendedores e inversores con marcada vocación empresarial que estén interesados en gestionar su propio negocio bajo el paraguas de una marca plenamente consolidada, gracias a una potente estructura que le permite dar un respaldo global a cada una de sus unidades operativas alrededor de todo el mundo.

Con el objetivo de facilitar el emprendimiento y favorecer el autoempleo, "Smöoy facilita acuerdos con diferentes entidades financieras, con la finalidad de que cada franquiciado potencial pueda tener acceso a una financiación personalizada", ha afirmado Nuria Sirvent, fundadora y CEO de la compañía.

Para dar cobertura a toda esta infraestructura, Smöoy cuenta con unas modernas instalaciones centrales de más de 7.500 metros cuadrados en Alcantarilla (Murcia), donde fabrica todos sus productos. La compañía cuenta con un equipo de personas de amplia experiencia que dan soporte global a la red.

Un modelo de negocio con más de 10 años de experiencia

Smöoy es fruto del esfuerzo de la cuarta generación de una familia dedicada al helado artesanal desde hace 100 años. Fundada en 2010, la marca ha logrado posicionarse como una de las principales cadenas de yogur helado, gracias a un modelo de negocio que comercializa el único helado funcional del mercado: bajo en grasa, rico en fibra y sin gluten.

Destaca su expansión internacional a lo largo de cuatro continentes. Actualmente está presente en 15 mercados internacionales: sin olvidar todas las Comunidades Autónomas de España.

La excelencia de un producto innovador

Tras una década, Smöoy ha conseguido reunir la única propuesta que incluye cuatro bases: yogur natural, de frutas, chocolate y nata, a los que ahora se une la nueva propuesta Cream que incrementará el número de productos exclusivos Smöoy. A las tarrinas tradicionales (mini, classic y maxi) se unen frozen roll, frappés, freaksmöoy, twister, smöothies, freezer y smöoyroll, además de los Fruitsmöoy, con fruta natural sin azúcar añadida, y sus deliciosas Köod Muffin, madalenas rellenas de yogur helado y coronadas con un topping.

Premios y reconocimientos

El carácter innovador de la empresa y su rápido desarrollo, han sido clave en la evolución de

| | | | |
|-------------|-----------------|-----------------|-------------------|
| Medio | ZonaFranquicias | Fecha | 20/10/2021 |
| Soporte | Prensa Digital | País | España |
| U. únicos | 727 | V. Comunicación | 441 EUR (514 USD) |
| Pág. vistas | 3637 | V. Publicitario | 214 EUR (249 USD) |

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=536109533

Smöoy y en los numerosos reconocimientos que ha recibido a lo largo de sus 10 años de trayectoria.

La empresa fue galardonada en 2015 con el Premio Alimento de España a la Restauración, Accésit Alimento de España a la Iniciativa Emprendedora, premio otorgado por el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y dirigido a empresas menores de 10 años, por la aplicación de ideas novedosas.

Smöoy puede presumir también de ser la única franquicia que ha llegado a las últimas fases de los Premios Nacionales de Marketing, junto a Iberia y Acciona, en la categoría de Latinoamérica y cuenta asimismo con el I Premio de Restauración Moderna en la categoría de I+D, obtenido de manos de la Asociación de Cadenas de Restauración Moderna (FERHCAREM), el Premio Mercurio a la Empresa de Servicio, la Mención de Honor del Premio Herentia 2015, que concede la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur), el Premio a la Franquicia más Internacional, que otorga el diario El Economista junto a la Asociación Española de Franquiciadores (2016) y el otorgado a la Directora General y una de las fundadoras de la compañía, Nuria Martínez Sirvent, a la Empresaria del Año (OMEP).

La ministra de Educación participa mañana en Valladolid en una jornada centrada en testimonios y experiencias sobre FP

original

AGENCIAS

19/10/2021 12:00

VALLADOLID, 19 (EUROPA PRESS)

El Auditorio del Museo de la Ciencia de Valladolid albergará este martes, a partir de las 12.30 horas, la primera jornada 'FP Talks' en la que participarán personas procedentes de todos los sectores implicados en el desarrollo de la Formación Profesional, con asistencia igualmente de la ministrade Educación, Pilar Alegría.

Teniendo en cuenta el auge que este tipo de modelo formativo ha adquirido en los últimos años--Castilla y León alcanzó en el periodo ordinario del pasado mes de junio un 94,7 por ciento de cobertura de la oferta de plazas de FP para el cursos 2021/2022--y de cara a la próxima aprobación de la nueva Ley, la Fundación Empresa Familiar de Castilla y León ha organizado este evento que será presentado por la periodista Olga Lambea, para recoger los puntos de vista de personalidades destacadas en cada uno de sus ámbitos de actuación.

Rocío Hervella, presidenta de Empresa Familiar, y la consejera de Educación de la Junta de Castilla y León, Rocío Lucas, serán las encargadas de abrir esta jornada, según informan fuentes de la organización del evento.

La importancia de la adaptación de la oferta educativa a la demanda de las empresas y el empuje que desde la Administración se está dando actualmente a la Formación Profesional para impulsar la empleabilidad de los jóvenes centrarán sus intervenciones, para dar paso a una serie de ponencias exprés.

Así, Alejandro Expósito, quien actualmente ejerce el cargo de director digital y de innovación en España en el grupo farmacéutico multinacional Merck, centrará su charla en 'El éxito en la FP'; le seguirán los reconocidos cocineros Miguel Cobo y Javier Peña--chefs de Cobo Estratos y Sibaritas Klub, respectivamente--que expondrán las formaciones específicas que precisa su sector en su ponencia 'FP: una opción real'.

Patricia Santos, profesora y coordinadora de proyectos de innovación y galardonada con el premio Mejor Docente de España de FP en los Premios Educa 2017, hablará de lo que mejor conoce: 'Métodos innovadores para un mundo actual'; mientras que Miguel Antona, director general del grupo empresarial segoviano Innoporc, ofrecerá su doble visión como antiguo estudiante de Formación Profesional y desde su perspectiva de directivo en su ponencia 'Una formación para el empleo'.

'¿Por qué FP?' A la pregunta de ¿por qué FP? responderán tres jóvenes que optaron por este tipo de formación. Tanto Lorena Castellano como Eduardo Domínguez cursaron ciclos FP Dual y quedaron tan satisfechos que ahora pertenecen a la Red de Embajadores Somos FP Dual.

Víctor Merino, por su parte, cursó primero un grado medio y posteriormente un grado superior para después iniciar su propia aventura emprendedora. INTELIGENCIA EMOCIONAL

El broche de oro lo pondrá Elsa Punset con una conferencia magistral. Punset es licenciada en Filosofía y Letras, Máster en Humanidades y Máster en Periodismo.

Directora de contenidos del Laboratorio de Aprendizaje Social y Emocional, escritora y divulgadora, ha participado en diversos programas de televisión y ha creado la serie de podcasts 'Pequeñas revoluciones para crecer'. Su divulgación de la inteligencia emocional como herramienta para el optimismo inteligente es reconocida en el mundo entero.

Por último, la ministra de Educación y Formación Profesional, Pilar Alegría, será la encargada

| | |
|-------------|----------------|
| Medio | La Vanguardia |
| Soporte | Prensa Digital |
| U. únicos | 1 735 920 |
| Pág. vistas | 5 902 128 |

| | |
|-----------------|-------------------------|
| Fecha | 19/10/2021 |
| País | España |
| V. Comunicación | 20 007 EUR (23,333 USD) |
| V. Publicitario | 7376 EUR (8602 USD) |

de cerrar la jornada 'FP Talks'.

Amefmur y Grant Thornton continuarán asesorando a las empresas familiares

Redacción COPE Murcia • [original](#)



La Asociación Murciana de la Empresa Familiar (AMEFMUR) y la firma de servicios profesionales Grant Thornton han reforzado su convenio de colaboración, en el que este año se incorporan cuestiones como la planificación de la sucesión, el desarrollo de un protocolo familiar o una adecuada gestión de los fondos Next Generation. El objetivo del acuerdo pasa por seguir ofreciendo asesoramiento jurídico de carácter legal y financiero, que garantice el futuro de las empresas familiares de la Región de Murcia.

Otros aspectos novedosos que han incluido en la renovación de su colaboración están relacionados con la orientación en aspectos como los procesos de reestructuración patrimonial, la optimización de recursos y planificación fiscal, la reestructuración y refinanciación del pasivo y otros procesos alternativos al concurso de acreedores. De igual forma, Grant Thornton ofrecerá asesoramiento sobre operaciones de inversión y desinversión, y transacciones para la puesta en valor de la empresa familiar.

José María Tortosa, presidente de AMEFMUR, y Arturo López, consejero de Grant Thornton y director de la oficina en Murcia, han sido los encargados de firmar el acuerdo entre las dos entidades.

“Estas acciones están orientadas a fortalecer el desarrollo y crecimiento de las compañías familiares de la Región, para que puedan adaptarse correctamente y seguir siendo competitivas en un mercado que se encuentra en constante cambio”, ha explicado José María Tortosa

Por su parte, Arturo López, socio director de Grant Thornton en la Región de Murcia, cree que “la empresa familiar posee una casuística concreta que necesita de un asesoramiento diferencial y experto, que tenga en cuenta no solo las novedades regulatorias legales y fiscales que les afectan, sino también la propia naturaleza de Management de estas empresas”.

Formación especializada

Ambas entidades seguirán llevando a cabo programas de formación especializada dirigido

tanto a empresarios como a directivos. Durante los últimos años ya han celebrado diversas jornadas y seminarios que han puesto en relieve los cambios en el entorno fiscal, legal y financiero que afectan a este tipo de empresas y que necesitan de un seguimiento cercano para adaptar sus estrategias de planificación y progreso.

'Grupo Hergar': Una empresa familiar riojana en constante adaptación

Carlos Cuartero • [original](#)

Audio

Grupo Hergar: Una empresa familiar riojana en constante adaptación

0:00 / 10:29

Llevamos poco más de un mes conociendo de primera mano a algunos de los **empresarios riojanos que siguen haciendo grande a esta región**, gracias al **esfuerzo** y al **enorme trabajo** que vienen desarrollando desde hace años porque, entre otras cosas, es algo que siempre han visto en casa. Que es a sus padres (en algunos casos incluso a sus abuelos y bisabuelos, como nos contaba la semana pasada Elena, de Martínez Somalo), acudiendo a su empresa cada mañana para **generar riqueza, crear puestos de trabajo y pagar 10, 20 ó 50 nóminas cada mes en muchos de los pueblos y ciudades de nuestra Comunidad Autónoma**.

Empresas familiares que hace ya un tiempo decidieron unirse bajo el paraguas de la **Asociación Riojana de la Empresa Familiar, AREF**, en cuyo seno **comparten sinergias, experiencia, problemas y colaboraciones que les permiten seguir avanzando y creciendo**, incluso en situaciones tan complicadas como la que nos está tocando vivir desde hace ya más de año y medio.



El '**Grupo Hergar**', propietario de las marcas de calzado '**Callaghan**' y '**Gorila**', es una de estas empresas familiares, fundada en **Arnedo** por el **emprendedor Basilio García Pérez Aradros** en **1968** y que hoy, 53 años después, **tiene una plantilla de 180 trabajadores y facturó el año pasado más de treinta millones de euros**.

Basilio García Morón es su **Director General** y este martes ha explicado en **COPE Rioja**, entre otras cosas, el porqué de la pertenencia de su grupo a esta organización empresarial.

'**Grupo Hergar**' fue, por cierto, de las primeras empresas españolas en readaptar sus instalaciones para hacer mascarillas durante la primera semana de pandemia.

Su compañía está **presente en más de 2.000 puntos de venta multimarca**; tiene **diez tiendas propias y setenta corners en grandes almacenes**, además de un **canal online**. Venden mucho en **Italia**, donde tienen **cerca de mil puntos de venta**, sólo por detrás de España, y desde antes de la pandemia siguen empeñados en **expandirse en mercados como Japón**.

EDICIÓN IMPRESA

Iniciar Sesión

NAVARRA ACTUALIDAD DEPORTES OPINIÓN CULTURA Y OCIO VIVIR SERVICIOS DN

MULTIMEDIA GALERÍAS DE IMÁGENES NEGOCIOS DN MANAGEMENT PERSONAS

Fotos del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios

Ha calificado de “indecente” que vivamos con una tasa del desempleo juvenil del 40% y aboga por reducir a tres los tipos de contrato



JESÚS CASO

Actualizado el 19/10/2021 a las 18:43

[Ver noticia relacionada](#)



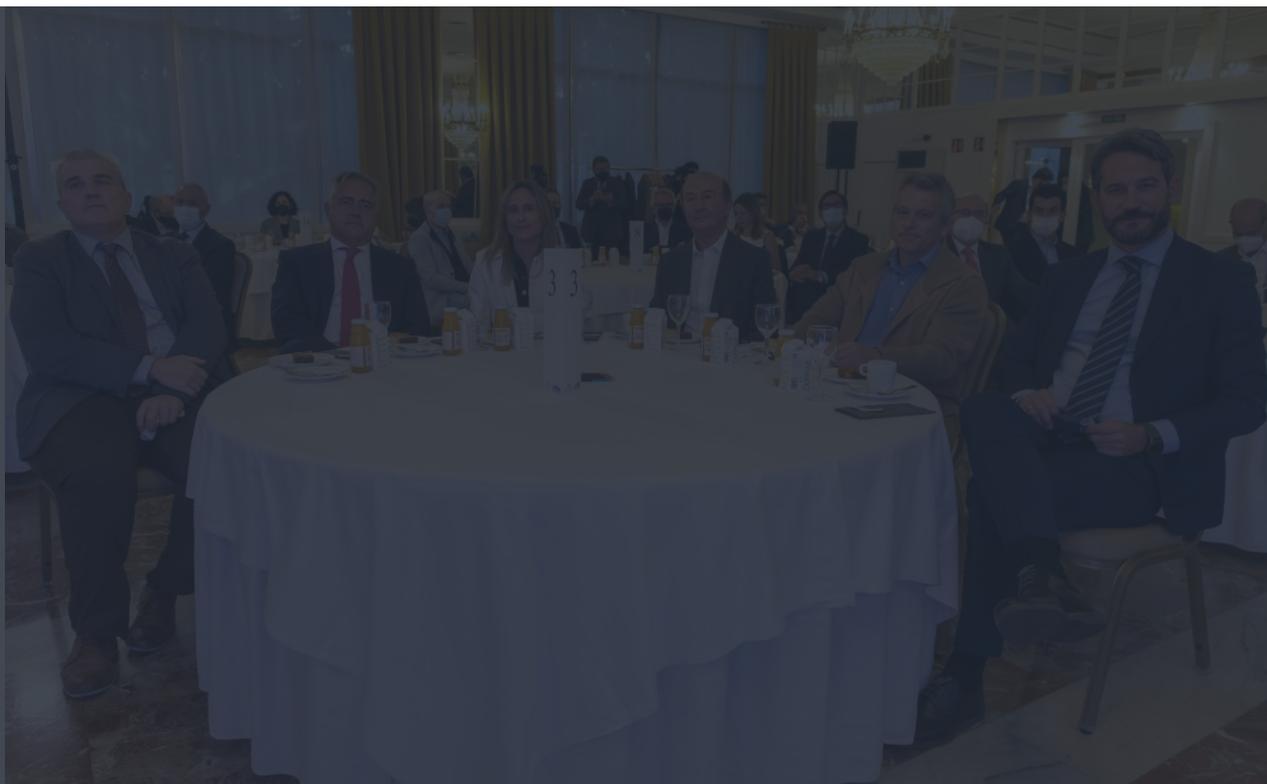
1 Miguel Ayerra, gerente de Cupra Iruña Motor; Isabel Moreno, directora de la territorial Ebro de Caixabank; Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios; Luis Colina, presidente del Consejo de Administración del Grupo La Información; Mikel Irujo, consejero de Desarrollo Económico; José María Aracama, presidente de Institución Futuro y José Manuel Erro, director general del Grupo La Información. JESÚS CASO



2 Mikel Irujo, consejero de Desarrollo Económico del Gobierno de Navarra; Miguel Ayerra, gerente del concesionario Cupra Iruña Motor; Luis Colina, presidente del Consejo de Administración del Grupo La Información; Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios; Isabel Moreno, directora territorial de Caixabank en Navarra, Aragón y La Rioja; y Miguel Ángel Riezu, director de Diario de Navarra. JESÚS CASO



3 Alfonso Sánchez González, responsable Banca Privada y Premier de Caixabank; José María Aracama, presidente del Think Tank Institución Futuro; Juan Caicedo, vicesecretario general del Círculo de Empresarios; José Manuel Erro, director general del Grupo La Información; y Juan José Echeverría, concejal de Urbanismo en el Ayuntamiento de Pamplona. JESÚS CASO



4 Tito Navarro, business events en Brandok; Juan Miguel Sucunza, presidente de la Confederación Empresarial Navarra (CEN); Alicia Nicolás, directora comercial del Grupo La Información; Miguel Iraburu, responsable de You are Capital; Ignacio Salazar Blanco, CEO de Geocalci; y Carlos Sánchez Mitelbrum, director comercial de empresas en la territorial Ebro de Caixabank. JESÚS CASO



5 Carlos Fernández Valdivielso, secretario general de CEN; Alberto Alonso, presidente de la Asociación de Jóvenes Empresarios; Javier Antoñana, de Caixabank; Diego Galilea, director general de Alinar; y Francisco Esparza, presidente de Adefan. JESÚS CASO



6 María José Ballarín, presidenta del Grupo Obercorp; María Jesús Valdemoros, parlamentaria de Navarra Suma; Javier Esparza, presidente de UPN y líder de Navarra Suma; y Alberto San Miguel, de Caixabank. JESÚS CASO



7 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



8 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



9 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO

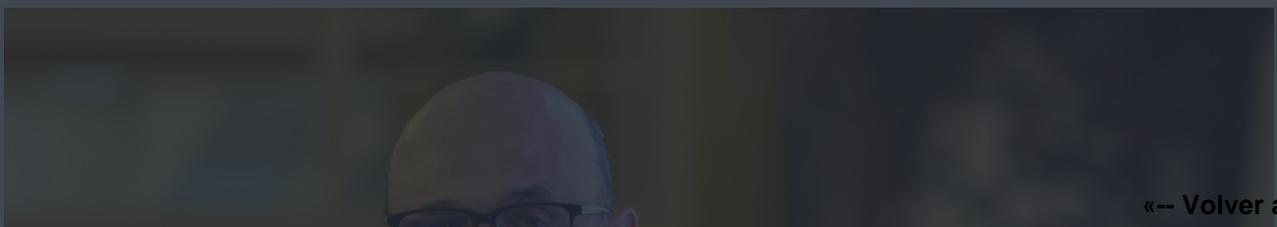




10 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



11 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO





12 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.JESÚS CASO



13 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.JESÚS CASO





14 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



15 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO

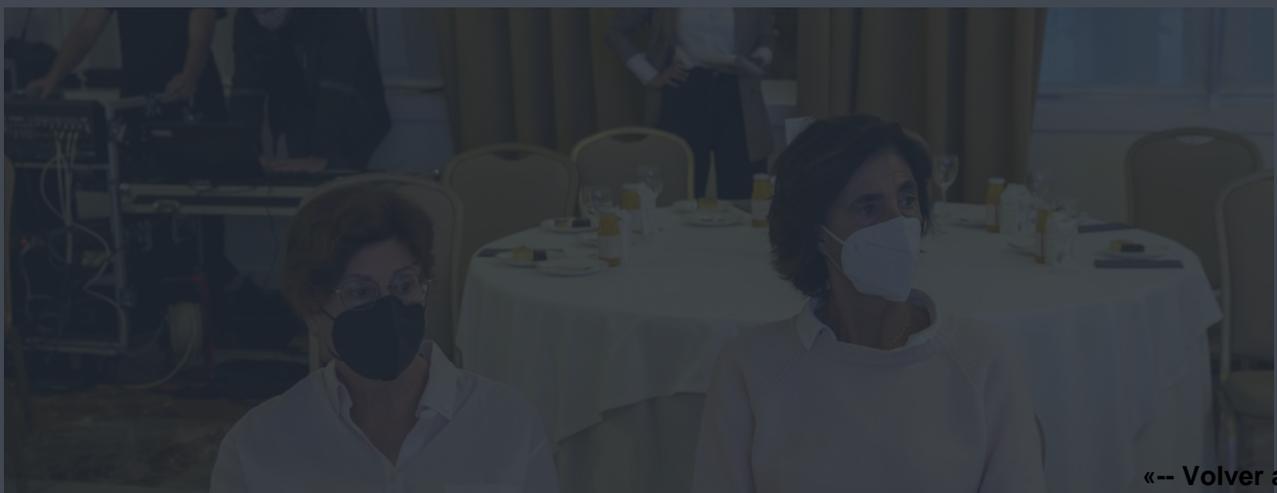




16 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



17 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO

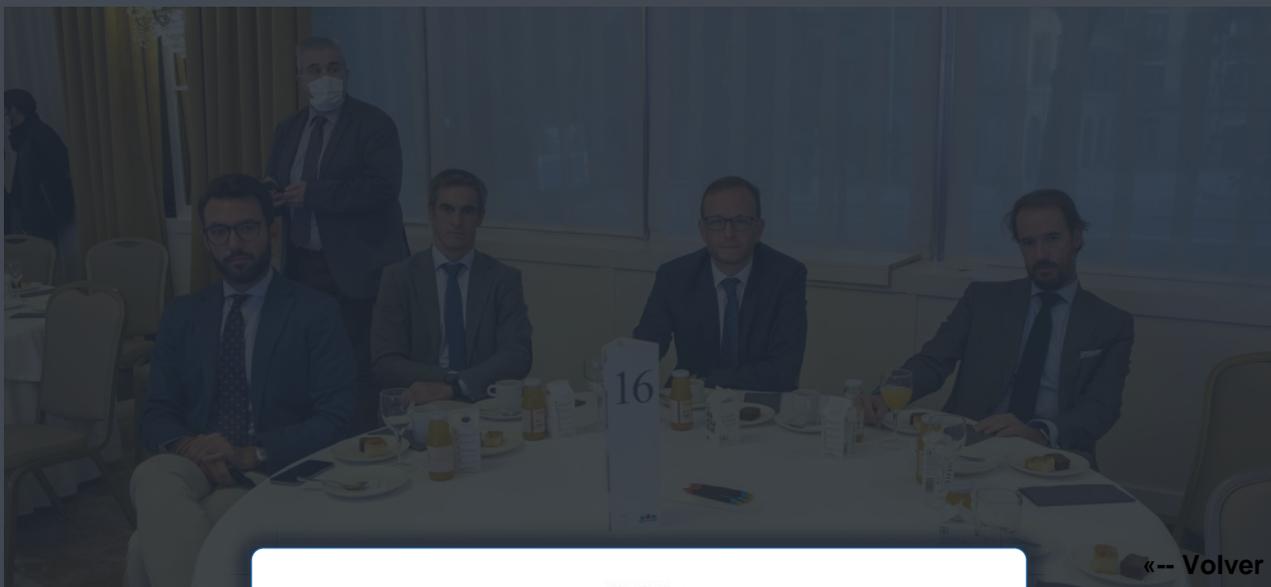




18 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



19 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



DN

Utilizamos cookies propias y de terceros, y tecnologías similares para analizar el tráfico, la navegación web y con fines estadísticos; identificar y mantener sesiones de usuario; compartir y mostrar contenido en redes sociales; identificar, seleccionar y mostrar contenidos publicitarios y no publicitarios, en ocasiones de forma personalizada con base en analítica y el perfilado de usuarios; medir el rendimiento de los anteriores; utilizar estudios de mercado para generar información; y desarrollar y mejorar productos. Cualquier acción positiva relacionada con la navegación, salvo cuando legalmente se exija consentimiento explícito (para perfilado y segmentación avanzada), implicará una autorización para su instalación de conformidad con lo indicado en nuestra [Política de Cookies](#). Adicionalmente, puedes aceptar todas o algunas de las cookies, rechazarlas o cambiar la configuración y preferencias.

Nosotros y nuestros socios hacemos el siguiente tratamiento de datos:

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

Aceptar y continuar

[Configurar](#)

20 Imágenes del Des

sarios.JESÚS CASO



21 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.JESÚS CASO



22 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO**23** Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO

24 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



25 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



26 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



27 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.JESÚS CASO



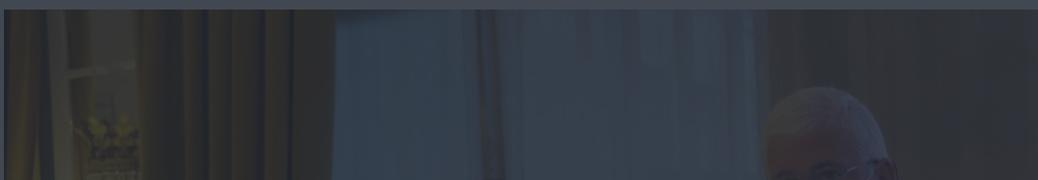
28 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.JESÚS CASO



29 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



30 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO





31 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



32 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO





33 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



34 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios. JESÚS CASO



| | |
|-------------|-------------------|
| Medio | Diario de Navarra |
| Soporte | Prensa Digital |
| U. únicos | 75 208 |
| Pág. vistas | 267 819 |

| | |
|-----------------|-----------------------|
| Fecha | 19/10/2021 |
| País | España |
| V. Comunicación | 4 544 EUR (5,299 USD) |
| V. Publicitario | 1965 EUR (2291 USD) |

https://epservices.epresa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=535840164



35 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.





36 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.





37 Imágenes del Desayuno DN Management con Manuel Pérez-Sala, presidente del Círculo de Empresarios.



VOLVER ARRIBA

NAVARRA

- Pamplona y Comarca
- Tudela y Ribera
- Tierra Estella
- Tafalla y Zona Media
- Sangüesa y Merindad
- Zona Norte
- Educación y Familia
- DN Management
- DN Inmo

OCIO

- Agenda de ocio
- Gente y famosos
- Cultura
- Gastronomía
- TV y cine
- Moda
- Motor
- Turismo

ACTUALIDAD

- Nacional
- Internacional
- Economía
- VIVIR**
- Tecnología
- Ciencia
- Vida sana y bienestar
- DN Vivir Seguros

DEPORTES

- Fútbol
- Osasuna
- Balonmano
- Baloncesto
- Pelota
- DN Running
- Fútbol Sala
- Ciclismo
- Deportes de motor
- Tenis
- Más deporte

SAN FERMÍN

PODCAST DN

OPINION

- Cartas al director
- Participación

SELECCIÓN DN

| | | | |
|-------------|-------------------|-----------------|-----------------------|
| Medio | Diario de Navarra | Fecha | 19/10/2021 |
| Soporte | Prensa Digital | País | España |
| U. únicos | 75 208 | V. Comunicación | 4 544 EUR (5,299 USD) |
| Pág. vistas | 267 819 | V. Publicitario | 1965 EUR (2291 USD) |

Diario de Navarra, una empresa perteneciente a Grupo La Información

[Grupo La información](#)

Otras webs del grupo:

Mundo DN | Definde | Clasificados | Brandok

[Aviso legal](#) | [Código ético](#) | [Política de privacidad](#) | [Política de cookies](#) | [Mi cuenta](#)

© DIARIO DE NAVARRA.

Queda prohibida toda reproducción sin permiso escrito de la empresa a los efectos del artículo 32.1, párrafo segundo, de la Ley de Propiedad Intelectual

[Configuración de privacidad](#)

Doing business in Spain?

Canales sectoriales

Interempresas

FERRETERIA

[Identificarse/Registrarse](#)[Suscribirse](#)

[FERRETERIA](#) [ENTITATS](#) [REVISTES](#) ▾

PATROCINADO POR:

ROLSER



FABRICADA
CON PLÁSTICO
RECICLADO

ERROR: Article/notícia no trobat/da (369815)

REVISTAS < >



TOP PRODUCTS



ROLSER, S.A.

Chasis plegables



OPENERS AND CLOSERS, S.L.

Cerraderos electrónicos



HISPANO INDUSTRIAS SVELT, S.L.

Escaleras telescópicas



AYERBE INDUSTRIAL DE MOTORES,

Mesas electrohidráulicas



PRAMAC IBÉRICA, S.A.U.

Grupos electrógenos port



CATRAL GARDEN & HOME DEPOT, S.

Jardines verticales

ENLLAÇOS DESTACATS



«-- Volver al índice



ÚLTIMAS NOTICIAS

José Mestre muestra novedades para packaging cosmético y farmacéutico en Empack 2021

Stiga lanza las nuevas series 500 y 700 de su línea Experience para el cuidado del jardín

Festool continúa invirtiendo en su producción en Alemania

Gardena lanza unos nuevos pulverizadores de bombeo

Comercial Ulsa dona material de seguridad y vestuario para La Palma

EMPRESAS DESTACADAS



OPINIÓN



Está en juego el papel de China como supermercado del mundo



Entrevista a Jaime Justo Gilabert, presidente de Apecs, Asociación de Profesionales de España en Cerrajería y Seguridad

"Hemos conseguido que los asociados de Apecs sean un grupo compacto con las ideas claras de hacia dónde quieren ir como sector"



Entrevista a Jaime Mendoza, presidente del Comité Aecoc de Ferretería y Bricolaje

"El Comité de Ferretería y Bricolaje de Aecoc ofrece un lugar de diálogo entre fabricantes y distribuidores con capacidad para identificar retos y aportar soluciones"



De crisis económicas y empresas familiares



La transformación del retail con 12 buenas prácticas

Gestión del punto de venta

OTRAS SECCIONES

Entitats i associacions sectorials

Directorio por empresas

SERVEIS

Jornadas Profesionales

Marketing digital sector industrial

Comunicación B2B

«-- Volver al índice

Interempresas

Feria virtual
Interempresas

Clasificados
Interempresas

Canales sectoriales
Interempresas

Revistas
Interempresas

Identifiquen-vos

Registren-vos

Poseu un anunci gratis

Contactar

Nuestros productos

Quiénes somos

Newsletters

Subscriu-me a revista

Afegeix empresa gratis

Aviso Legal

Protección de Datos

Política de Cookies

Auditoría OJD

Les pàgines web de Grup Nova Àgora utilitzen Galetes pròpies i de tercers amb fins tècnics i funcionals, amb finalitats analítiques i per mostrar-li publicitat personalitzada en base a un perfil elaborat a partir dels seus hàbits de navegació.

Pot acceptar totes les galetes prement el botó "ACEPTO" o configurar-les o rebutjar el seu ús prement en "MÉS INFORMACIÓ".

Accepto

Més informació

Aceites Abril desvela en Ourense cómo se organiza una empresa familiar

original

La responsable de marketing de la multinacional ourensana del aceite imparte una charla en el campus de Ourense para acercar a los universitarios el funcionamiento de la empresa en la que trabaja. La conferencia 'Aceites Abril: a organización dunha empresa familiar' ha contado también con la participación de Margarita Hermo (directora de la Asociación Galega de Empresa Familiar) y Elena Rivo (co-directora de la Cátedra de Empresa Familiar).



Agrícola Villena y Anís Tenis serán homenajeadas por sus cien años de existencia

Jose Antonio • original



La Cámara de Comercio y la Asociación de Empresa Familiar reconocerán la trayectoria de siete empresas centenarias de la provincia en el transcurso de la II Gala de Empresas Centenarias, que se celebrará a partir de las 19 horas en el Teatro Principal de Alicante.

El acto contará con la presencia confirmada del alcalde de Alicante, Luis Barcala; el presidente de la Diputación provincial, Carlos Mazón; los presidentes de Cámara y AEFA, Juan Riera y Maite Antón, respectivamente y el director territorial de una entidad, Manuel Nieto, que ha patrocinado el acto junto con la Diputación, entre casi 400 invitados.

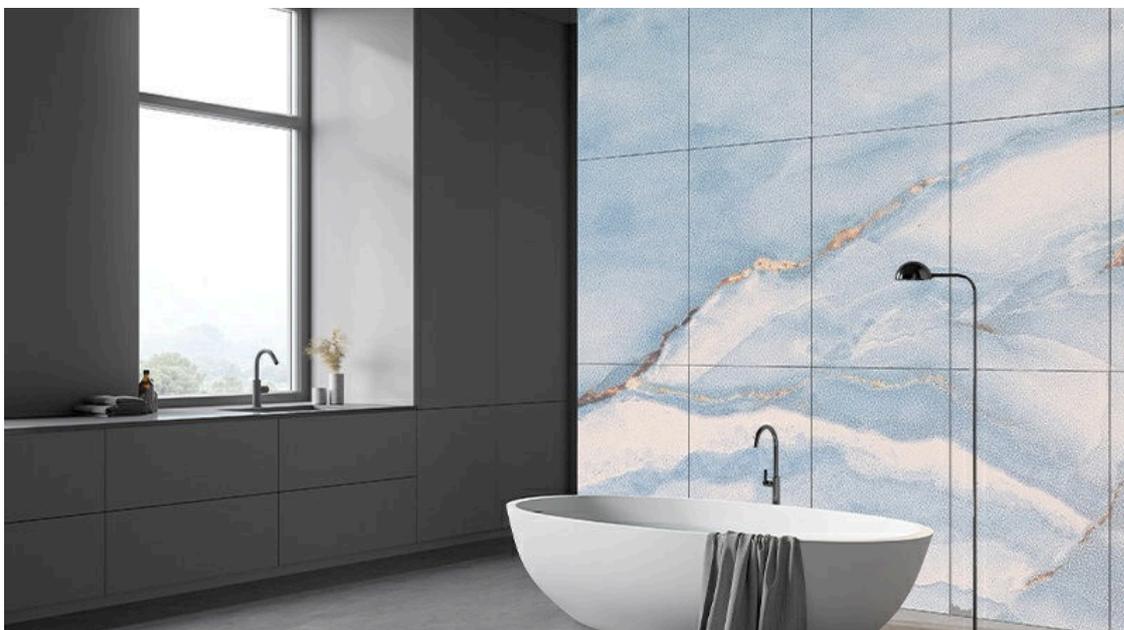
En la Gala se homenajeará a siete empresas entre ellas la Cooperativa Agrícola de Villena y Anís Tenis de Monforte del Cid. Enhorabuena!

Premio al Producto más Innovador del Año: vidrio arquitectónico Rocalux

original



La incesante innovación en el campo del acristalamiento sostenible que desarrolla Tvitec ha encontrado su premio. Rocalux by Tvitec, la gama de vidrio arquitectónico que se transforma en cualquier superficie natural para la construcción, ha ganado el Premio al Producto Innovador del Año que convoca anualmente el grupo Castilla y León Económica



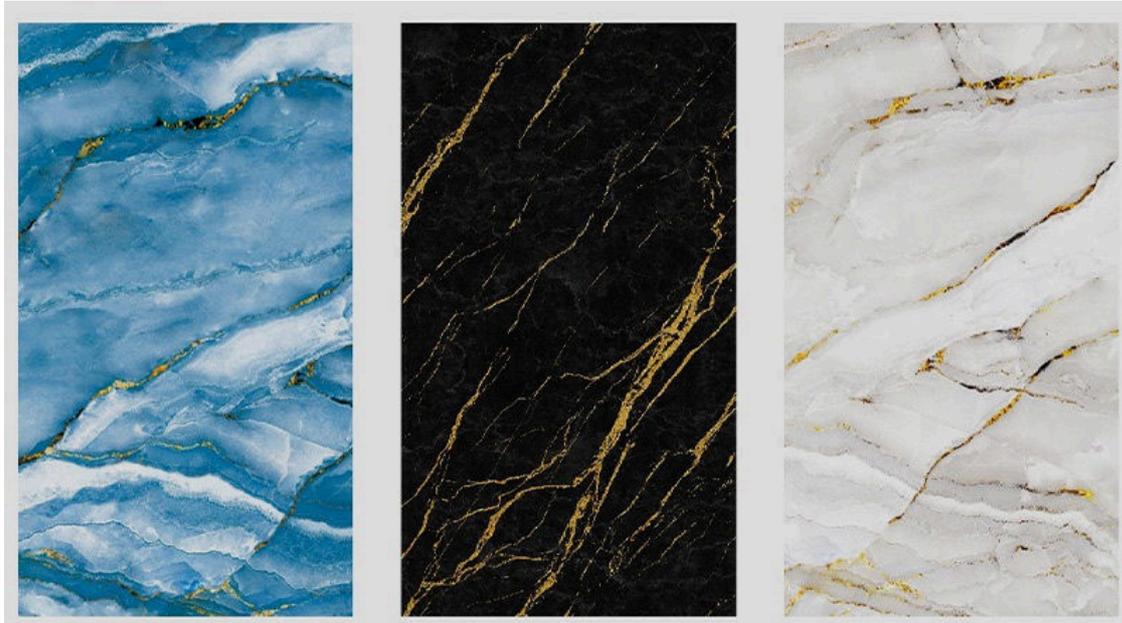
En su décimo quinta edición de estos **prestigiosos galardones**, que reconocen a los mejores empresarios y empresas de la comunidad en diversos ámbitos, el jurado quedó fascinado por la candidatura presentada por **Tvitec y sus grandes posibilidades para la edificación**.

En el anuncio oficial del fallo se justifica así textualmente el reconocimiento para este novedoso material: "La empresa leonesa **Tvitec System Glass** ha desarrollado **Rocalux**, una innovadora superficie de vidrio arquitectónico texturizada que es capaz de reproducir de modo sostenible cualquier tipo de material para la edificación. La **innovación y la tecnología digital** aplicada por la compañía presidida por Javier Prado Ovalle permite eliminar la reflexión luminosa inherente al vidrio para dotarlo de un aspecto mate óptimo para cerramientos opacos,

«-- Volver al índice

entre otras aplicaciones”.

A través de la impresión digital y mediante un sistema de inyección de tinta y otros sofisticados procesos de transformación, **Rocalux** consigue **reproducir de manera fidedigna** cualquier acabado natural de materiales de construcción, sobre todo en el ámbito de la piedra y todos sus derivados. Esto permite minimizar el impacto ambiental generado por la extracción de estos recursos, al tiempo que le confiere la ventaja de incorporarlo a **vidrios ecoeficientes en doble y triple acristalamiento**.



El jurado, que evaluó **60 candidaturas** en sus diversas categorías, lo integraron Carlos Martín Tobalina, viceconsejero de Economía y Competitividad de la Junta de Castilla y León; Belén Martín, directora Territorial Castilla y León de CaixaBank; Roberto García, consejero delegado de GRI; Eduardo Estévez, director de Empresa Familiar de Castilla y León; Juan Carlos de Margarida, presidente del Colegio de Economistas; David Esteban, secretario general de CEOE Castilla y León; Pedro Pisonero, director general de Iberaval; José Daniel Posadas, delegado de Gadisa en Castilla y León; Francisco Hevia, director Corporativo de Galletas Gullón; Ricardo García, vicepresidente Sur Europa de Benteler y Gerardo Gutiérrez, propietario del Grupo Incosa.

La gama Rocalux de Tvitec está teniendo ya un importante éxito en el desarrollo tanto de **fachadas de edificios como en diseño de interiores** imitando cualquier tipo de mármol, piedra natural, cuarcita, pizarra, pasando por la madera u otros acabados. Su versatilidad ofrece una amplísima gama de aplicaciones para la arquitectura, el diseño y el interiorismo. Tanto para espacios exteriores, sobre todo fachadas y pasos de forjados, como en interiores: oficinas, residencial y retail, pasando por todo tipo de señalética.



Sin embargo el premio innovador va a suponer un **importante espaldarazo**, como declara el director de Comunicación de Tvitec, Roberto Arias, “para el proyecto de más de 60 millones de euros de inversión que la compañía tiene previsto ejecutar también el polígono del Bayo, en Cubillos del Sil (León) y que se ocupará de fabricar de manera masiva las diversas líneas de Rocalux que demanda el mercado tanto **nacional como internacional**, entre otras soluciones de vidrio ecoeficientes y de alto rendimiento”.



Acotex, Anceco, Confederación Española de Comercio, Eurelia y FECE arremeten contra la última campaña de BBVA

original



Las organizaciones del comercio Acotex, Anceco, Confederación Española de Comercio (CEC), Eurelia y FECE lamentan la falta de compromiso del BBVA con sus clientes, a la vez que deploran que, en una situación tan complicada para el comercio como la derivada de la actual pandemia, una entidad nacional opte por apoyar a una multinacional norteamericana en lugar de hacerlo a las empresas españolas que, efectivamente, aportan al ciudadano un servicio de proximidad, de calidad y de valor, que contribuyen a la economía local, generan puestos de trabajo de calidad, tributan enteramente en España y participan de la vida de nuestros barrios, pueblos y ciudades.

En un comunicado conjunto, expresan que “nuestras organizaciones agrupan a la mayoría del comercio de nuestro país, suman 70.000 establecimientos y constituyen el entramado empresarial, cultural y social que da servicio a los ciudadanos a través de un modelo de estructura comercial urbana diversa, cercana y constituyente de un modelo “equilibrado” de comercio entre el centro de la ciudad, las zonas de proximidad y las zonas comerciales de la periferia de las ciudades”.

Firman este comunicado conjunto las siguientes organizaciones:

- ACOTEX: Asociación nacional de moda retail
- ANCECO: Asociación nacional de centrales y comercio organizado
- COMERTIA: Asociación catalana de la empresa familiar del retail
- CEC: Confederación española de comercio
- EURELIA
- FECE: Federación española de comerciantes de electrodomésticos



...y gratuito para socios

café virtual co

David Murano y Casanovas - Subdirector
Caja de Ingenieros
"La importancia de las finanzas sostenibles en
empresarial"

Fecha: 27 octubre
Horario: 16:00 - 18:00
formato virtual (Zoom)

exfor
CONFEDERACIÓN INDUSTRIA TEXTIL



La Fundación Jorge Alió premia a la Semana Santa de Orihuela

original



El alcalde, Emilio Bascuñana recogió la distinción en el ‘Acto de la Paz 2021’, que este año reconoce a personas y entidades que crean empleo, facilitan el acceso al mercado laboral y favorecen la inversión

‘La paz se construye con trabajo’ es el lema elegido por la Fundación Jorge Alió para la Prevención de la Ceguera para llevar a cabo una nueva edición del ‘Acto de la Paz’, que organiza anualmente junto a diferentes colectivos de Alicante. El trabajo fue el tema central de estos premios que buscan reconocer la labor de personas y organismos de la provincia que crean empleo, favorecen la inversión, defienden el trabajo y forman a personas para su acceso al mundo laboral. El alcalde de Orihuela Emilio Bascuñana asistió para recoger el galardón a la Semana Santa de Orihuela por su dinamización económica y turística en el ámbito local y nacional.

Las fiestas tuvieron un papel importante en el ‘Acto de la Paz 2021’. De este modo, el alcalde de Agost Juanjo Castelló recogió el galardón de homenaje a su pueblo y a la promoción de la alfarería. Lo mismo ocurrió con las Hogueras de Alicante, la Junta Central de Fiestas de Moros y Cristianos de Villena (distinción recogida por su presidente Francisco Rosique) y con la Asociación de Vecinos del Raval de Villena (distinción recogida por su presidente José Cabanes) por generar empleo de forma indirecta en el tejido artesanal y de servicios.

También se nombró al Padrino y Madrina de Honor de 2021. Este año el elegido fue Miguel Agulló, el presidente del Colegio de Ingenieros Técnicos Agrícolas y Graduados de Alicante (COITAGRA), que recibió la banda de Padrino de Honor de parte de su sucesor, el alcalde de Alicante Luis Barcala. Por su parte, la diputada de Juventud, Igualdad y Acción Social Carmen Jover fue la nueva Madrina de Honor. La también alcaldesa de Algueña sustituyó en el cargo a la presidenta de la Asociación Espejo de Alicante Consuelo Giner.

El doctor Jorge Alió, fundador de la Fundación Alió, fue el encargado de recibir a los asistentes al acto celebrado en Vissum Miranza Alicante, que contó con invitados del sector político, empresarial, social, cultural y militar alicantino. La presidenta de la Fundación Jorge Alió, María López Iglesias, y la coordinadora de la Fundación de Servicios Familiares de la Comunidad Valenciana, Belén Estevan, fueron las encargadas de presentar a los homenajeados. Se reconoció así el trabajo de los autónomos, que estuvieron representados por Diego Menor, secretario general de la Federación de Autónomos de la Comunidad Valenciana y presidente del Club Leones de Alicante.



Además, se agradeció el trabajo de COITAGRA, ASAJA (distinción recogida por su expresidente Eladio Anierte), Agricolae Mundi y Consejo Regulador de la DOP Uva de Mesa Embolsada Vinalopó (distinción recogida por su presidente José Bernabeu). Por su parte Carmen Catalá, directora territorial de la Conselleria de Agricultura de Alicante, fue distinguida por su labor creando empleo y formando personas para acceder al mercado laboral.

Por su parte la Asociación de la Empresa Familiar de Alicante (AEFA), que aúna a más de 165 empresas de la provincia, fue reconocida con otro galardón, que recogió la vocal de la junta directiva María Jesús Arias, consejera de Vectalia, que estuvo acompañada por el director gerente de la asociación Juan José Gastón. Los autores Luis Moreno y Andrés Pedreño, exrector de la Universidad de Alicante, también fueron distinguidos por su libro 'Europa frente a EE. UU. y China. Prevenir el declive en la era de la Inteligencia Artificial'. Asimismo, la Unidad Militar de Emergencia (UME) y la Guardia Civil también se vieron reconocidas con un premio, recogido por el comandante naval Joaquín Vegara, que estuvo acompañado por el subdelegado de Defensa Juan Bosco. Organizaciones como Cáritas, Cruz Roja, Fundación Vicente Ferrer, Manos Unidas, así como la Asociación AMASVE también fueron galardonadas.

El 'Acto de la Paz 2021' está organizado por la Fundación Jorge Alió y la Fundación de Servicios Familiares de la Comunidad Valenciana con la colaboración de las entidades: Club Leones Costa Blanca de Alicante, Asociación de Artistas Alicantinos y Asociación Espejo de Alicante. Asimismo, el evento contó con el fotógrafo Edgardo Santiago, cortesía del presidente de COITAGRA Miguel Agulló.

También puede interesar



EMPRESA FAMILIAR

Juan Carlos Ureta (Renta 4 Banco) analizará en València los retos de la empresa familiar

original



📷 Juan Carlos Ureta (Fotos: Eva Máñez)

VALÈNCIA (VP). El próximo miércoles 27 de octubre a las seis de la tarde en la Cámara de Comercio de Valencia, Juan Carlos Ureta, presidente de Renta 4 Banco, ofrecerá la conferencia 'Retos de la empresa familiar en un mundo postcovid' en un acto organizado por Renta 4 Banco y con la colaboración del Instituto Valenciano para el Estudio de la Empresa Familiar (Ivefa). La bienvenida correrá a cargo de Francisco Vallejo, presidente de Ivefa, y Juan Espinós, director Territorial Zona de Levante de Renta 4 Banco.

En su intervención, Juan Carlos Ureta expondrá como tras la pandemia el mundo vive una profunda transformación, en búsqueda de un modelo de crecimiento sostenible y más respetuoso con la naturaleza y con el bienestar personal y colectivo. En ese modelo **las empresas juegan un papel relevante y adquieren una proyección y una dimensión social distintas**, sin perder su objetivo esencial de generar beneficios y crear riqueza. Se trata de un cambio profundo, estructural, con ondas repercusiones también en las empresas familiares, que necesariamente deben adaptarse para superar los complejos retos que la sociedad del siglo XXI les plantea.

Algunos de los factores que van a marcar la diferencia entre empresas ganadoras y perdedoras en el mundo postcovid son **orientar debidamente el posicionamiento y la cultura corporativa, atraer y retener talento, internacionalizarse**, garantizar un acceso fluido y diversificado a los recursos financieros necesarios, proyectar una marca que genere confianza y disponer de un modelo adecuado de gobierno corporativo.

Retos de la empresa familiar

Son retos que cada empresa familiar debe afrontar desde su situación particular, pero la experiencia nos demuestra que hay algunas características comunes y algunas enseñanzas que se pueden extraer de todas las experiencias de éxito. Se analizarán esas experiencias de éxito, **haciendo especial énfasis en la transformación que está experimentando el sistema financiero para ayudar a las empresas familiares a superar los complejos retos del mundo**

postcovid.

Todo ello desde la convicción de que la combinación de los valores familiares, la fortaleza financiera y la disciplina de gestión es la mejor forma de conseguir una posición de liderazgo y un crecimiento sostenido en el nuevo entorno postcovid.

Juan Carlos Ureta también es miembro del consejo de administración y de la comisión permanente de la Sociedad Rectora de la Bolsa de Madrid. Además, es consultor de varios grupos empresariales y familiares españoles y extranjeros, y autor de numerosas publicaciones especializadas en temas jurídicos y financieros.

FISCALIDAD

España pierde 4 puestos en competitividad fiscal global

Mercedes Serraller, Madrid

España ha perdido cuatro posiciones en el ránking de competitividad fiscal global que elabora la Tax Foundation y se sitúa en 2021 en el puesto 30 del listado tras las subidas de impuestos que lanzó el Gobierno de Pedro Sánchez en los Presupuestos de este año. Así, el Índice, que mide la competitividad y neutralidad del sistema fiscal y que se fija en los tipos y estructuras de todos los impuestos, destaca para España el impacto negativo de las nuevas *tasas Google y Tobin* y al ahorro.

“España introdujo las *ta-*

sas Google y Tobin e incrementó el gravamen para rentas del ahorro y capital de un 23% a un 26% y redujo la exención a las ganancias del extranjero de un 100% a un 95%”, recorre el estudio. A esto se suma un alza del IRPF para rentas altas, una reducción a las exenciones a aportaciones a planes de pensiones individuales y un alza del IVA para bebidas azucaradas. La Tax Foundation sólo anota un factor positivo al desempeño de España en el último año y es el que se está facilitando la declaración del IVA, en alusión al nuevo borrador.

Cabe señalar que los infor-

mes de recaudación de la Agencia Tributaria muestran además un escaso impacto recaudatorio de estas medidas. En el caso de las *tasas Google y Tobin*, que han reunido de momento sólo 92 y 150 millones, respectivamente, esto le ha llevado a Hacienda a reducir sus previsiones a 225 millones la tasa digital (de 968 proyectados) y de la de servicios financieros a 372 millones (de 850). A la espera de ver cómo se sitúa España en el listado de 2022, ya que los Presupuestos del año que viene incluyen la imposición de un tipo mínimo del 15% en Sociedades y la reducción de la bonificación para

empresas que se dedican al alquiler del 85% al 40%, además de una reducción de la bonificación a las aportaciones a planes de pensiones que sigue a la ya realizada este año y del alza del impuesto de matriculación. Sin contar con la subida fiscal al diésel y al impuesto de circulación que promete el Plan de Recuperación.

Por octavo año consecutivo, encabeza el ránking Estonia, con unos tipos medios el 20% para Sociedades e IRPF y una exención total a los dividendos del extranjero, seguida de Lituania, Nueva Zelanda, Suiza y Luxemburgo. Italia es el país menos compe-

titivo, con todos los impuestos muy altos y un sistema complejo y muy costoso para las empresas.

El International Tax Competitiveness Index (ITCI) mide hasta qué punto el sistema fiscal de cada país es competitivo y neutro. Por competitivo entiende tipos marginales de los impuestos bajos, lo que atrae capitales e inversiones en un mundo globalizado, lastran también la actividad doméstica y fomentan la evasión de impuestos. La Tax Foundation subraya que la OCDE considera que los impuestos más dañinos para el crecimiento económico son los corporativos.

En lo que se refiere a la neutralidad, el Índice considera que un sistema fiscal neutro es el que consigue la máxima recaudación con las menores distorsiones económicas. Esto significa que no favorece el consumo sobre el ahorro y no entorpece actividades y negocios. Cuanto más complejos son los sistemas fiscales, se convierten en menos neutros.

El ITCI mide más de 40 variables que analizan los tipos pero también la estructura de los impuestos. Tiene en cuenta impuestos corporativos, de la Renta, consumo y propiedad y el tratamiento de dividendos del extranjero.

Evolución de la deuda pública española

En % del PIB. Proyecciones del FMI



La UE abre el debate sobre cómo volver a las reglas fiscales

/ [España](#). La mejora de déficit y deuda por la subida del PIB se agotará en 2023 —[P28-29](#). [Editorial P2](#)

Bruselas inicia el proceso para reactivar unas reglas fiscales suavizadas en 2023

Da hasta fin de año a autoridades y sociedad civil para presentar ideas

El nuevo diseño llegará a principios de 2022 y se pondrá en marcha en 2023

P. SEMPERE / J. PORTILLO
MADRID

Bruselas dio ayer el primer paso para reactivar en 2023 las reglas fiscales que rigen los objetivos de déficit y deuda de los países de la Unión Europea, suspendidas durante las crisis del Covid, suavizándolas para adaptarlas al incierto panorama pospandémico.

En concreto, la Comisión Europea puso en marcha una comunicación no legislativa que relanza el debate público sobre la conveniencia de revisar el marco de gobernanza económica de la Unión Europea con vistas a adaptarlo a los tiempos pos-Covid. El objetivo de Bruselas es debatir con tiempo con todos los agentes implicados para poder llegar a un consenso amplio sobre el camino a seguir una vez que se recupere el Pacto de Estabilidad y Crecimiento, congelado desde la irrupción de la pandemia y en pausa al menos durante todo el año 2022.

Autoridades y sociedad civil tendrán hasta el 31 de diciembre de este año para presentar sus propuestas, mientras que la Comisión aspira a diseñar el nuevo marco durante el primer trimestre de 2022. El Ejecutivo comunitario planteará, de esta forma, cómo deben retomar los socios la senda fiscal, que en principio se reactivaría en 2023.

El documento distribuido deja claro, en todo caso, que el reimpulso de los objetivos de deuda y déficit debe acometerse "cuando las condiciones económicas lo permitan". "Retomar una senda de reducción de la relación entre deuda pública y PIB será fundamental para mantener unas finanzas públicas saneadas, evitar divergencias fiscales", "preservar condiciones de financiación favorables para los sectores público y privado, y prevenir episodios de crisis" en el futuro.

Bruselas se muestra clara en este punto. La reconstrucción de los colchones fiscales es clave para poder reaccionar debidamente a las recesiones que se pro-

La factura verde y digital: 650.000 millones al año

► **Debate.** El debate sobre la reformulación de las reglas fiscales europeas promete centrar parte del foco en el tratamiento de las cuantiosas inversiones en ciernes en materia de transformación medioambiental y digital. La posibilidad de que estos gastos no computen, o lo hagan solo parcialmente, en los cálculos de deuda y déficit comienza a abrirse camino en el debate europeo. Pese al rechazo de los llamados país frugales a abrir la mano de la ortodoxia fiscal, puestos a hacerlo puede tener sentido que sea para incentivar la respuesta a dos de los grandes retos pendientes.

► **Desafíos.** El documento publicado ayer por la Comisión sitúa las transiciones verde y digital como los dos mayores, y más caros, desafíos que afrontan las economías europeas a corto plazo. Ambas transformaciones requerirán, en conjunto, una inversión pública y privada de unos 650.000 millones de euros al año hasta el 2030.

► **Transiciones.** El grueso del dinero se destinará a la transición medioambiental, que moverá unos 520.000 millones al año. Semejante consumo de recursos, asume Bruselas, pone en riesgo el crecimiento económico si su posición no se transforma a la par. En paralelo, el reto de digitalizar las economías europeas exigirá una inversión de 125.000 millones al año.



El comisario europeo Paolo Gentiloni y el vicepresidente económico de la Comisión, Valdis Dombrovskis. EFE

duzcan en el futuro, pero la consolidación de las cuentas públicas no debe tener por coste causar nuevas crisis.

A falta de ver cómo se va concretando el rediseño, crecen las voces en Europa que ven con buenos ojos la posibilidad de que las inversiones verdes y digitales dejen de pesar en los cómputos fiscales, por ejemplo.

En el documento, la Comisión plantea 11 preguntas a los agentes llamados a participar en el debate, como el Parlamento Europeo, el Consejo, el Comité Económico y Social Europeo, el Comité de las Regiones, el Banco Central Europeo, los bancos centrales nacionales o los gobiernos y parlamentos nacionales. A las nueve cuestiones ya conocidas, como de qué manera se puede mejorar, simplificar y asegurar la implementación del marco general para garantizar unas finanzas públicas sostenibles o si existe margen para fortalecer los marcos fiscales nacionales, se les unen dos más, vinculadas a la crisis económica del coronavirus y a la respuesta comunitaria.

En concreto, Bruselas deja en el aire en qué aspectos el diseño, la gobernanza y el funcionamiento del mecanismo de recuperación "pueden proporcionar cono-

cimientos útiles en términos de cogobernanza y confianza entre estados. La Comisión también se pregunta cómo la pandemia ha remodelado las economías europeas y "si existen otros desafíos" a tener en cuenta "más allá de los identificados hasta ahora".

Un nuevo desafío

Tal y como resumió el vicepresidente económico de la Comisión, Valdis Dombrovskis, "Europa se mueve ahora en aguas más tranquilas tras las turbulencias de la pandemia, pero la crisis ha hecho que algunos desafíos sean más visibles, como los mayores niveles de déficits y deuda, unas divergencias y desigualdades más amplias y la necesidad de más inversión". Por todo ello, ha recalcado, "necesitamos reglas de gobernanza económica que puedan abordar esos desafíos. Hoy lanzamos un debate público para ello".

El Ejecutivo comunitario inició a principios de 2020, antes de la irrupción de la pandemia, la revisión de las normas, cuya exigencia principal es que el déficit público de los socios se sitúe por debajo del 3% del producto interior bruto (PIB) y la deuda sea inferior al 60%. La reforma, sin embargo,

quedó en suspenso una vez se desató la crisis sanitaria y económica. En marzo de 2020, Bruselas congeló la senda fiscal para permitir el ingente gasto público necesario para responder a la crisis, y tras la prórroga fijada en junio de 2021 (que llevó la suspensión a todo el año 2022), la Comisión pretende que las normas se hayan actualizado cuando llegue el momento de volver al pacto fiscal.

Las normas de disciplina fiscal se introdujeron por primera vez en el Tratado de Maastricht, hace casi tres décadas, y desde entonces han ido evolucionando hasta dar forma al actual Pacto de Estabilidad y Crecimiento.

La CE aspira a sacar lecciones de cogobernanza del fondo europeo de recuperación

La Comisión aboga por una senda fiscal progresiva para evitar daños a las economías

Tanto la Comisión como varios socios de la Unión, incluyendo a España, coinciden en que las normas deberían simplificarse, pero discrepan en aspectos más fundamentales, como la validez de los límites de deuda y déficit en el nuevo contexto pospandémico o sobre si es necesario reorientar las reglas para fomentar la inversión. En la posible reforma también se produce el ya tradicional choque entre los países más ortodoxos (los conocidos frugales) y los socios del sur.

Antes de la irrupción de la pandemia, el nivel medio de deuda en los países de la UE ya superaba con creces la frontera del 60%, hasta el 77,5%, pero con la crisis los ratios se han disparado hasta casi el 93%, con países como Grecia (209,3%), Italia (160%) y España (125,2%) en niveles preocupantes. La Comisión, por lo pronto, aboga por fijar sendas de reducción de deuda realistas para todos los países.

"Alcanzar un nuevo marco es una responsabilidad conjunta, crucial para el futuro de la Unión", dijo el comisario económico, Paolo Gentiloni. Los nuevos desafíos hacen que sea "todavía más esencial contar con un marco fiscal transparente y eficaz".

Hacienda quiere recaudar otros 15.000 millones de las empresas **PÁG. 28**

Objetivo: apretar a las empresas

● El Gobierno encarga a los expertos una segunda reforma del Impuesto de Sociedades para que aporte hasta 15.000 millones más que ahora ● Hacienda quiere ir más allá, consciente de que la subida al 15% apenas recauda 350 millones

DANIEL VIANA MADRID

La recaudación del Impuesto de Sociedades está «a la mitad» de las cifras que se alcanzaron antes de la crisis financiera. Según la estimación del Ministerio de Hacienda, en 2021 aportará algo menos de 22.000 millones, dato que el próximo año crecerá hasta casi los 25.000 millones. Pero en ese momento todavía quedará un margen muy amplio para llegar al entorno de los 40.000 millones, que es lo que aportaba en los ejercicios de la burbuja. Una diferencia, por lo tanto, de 15.000 millones, que es la que el Ministerio quiere cerrar. Y para lograrlo, ya trabaja en una segunda reforma del impuesto que ha encargado al grupo de expertos designado por la propia ministra María Jesús Montero.

Porque como recordó ayer la también responsable de Función Pública ante el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi, y en la sede de la propia patronal, la aplicación del tipo mínimo del 15% es sólo un primer paso. Y, además, comparativamente muy pequeño, ya que apenas aportará 350 millones, según las estimaciones de la propia ministra.

Montero no quiso aclarar cómo pretende llegar a esa notable cifra de hasta 15.000 millones adicionales, e insistió en que esperarán a las recomendaciones de los expertos. «Habrá que estar también muy atentos al debate internacional», señaló, aunque finalmente sí dio una pista de por dónde pueden ir las medidas: «El paso del resultado contable a la base imponible». O lo que es lo mismo, que las empresas se puedan aplicar menos deducciones y, por lo tanto, tributen más.

Sin embargo, harán falta más medidas y en el grupo de expertos son conscientes de ello. Es uno de los capítulos en los que más intensamente están trabajando, y que la reforma de Sociedades es una prioridad es algo que el Gobierno ya ha trasladado a Bruselas en el Plan Presupuestario que le remitió la pasada semana.

En Hacienda, en todo caso, saben también que llegar a esos 40.000 millones será complicado, ya que es una cifra que se alcanzó en un momento de gran actividad empresarial y que difícilmente se repetirá. Pero incluso así, la ministra insistió en que «Sociedades está a la mitad de lo que recaudaba hace unos años, fruto de los créditos fiscales y de los años de recesión económica», y en que el rendimiento de las figuras tributarias es «asimétrico». El IRPF, con el que la Agencia Tributaria espera rebasar por primera vez en la historia los 100.000 millones, y el IVA



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, y el presidente de la CEOE, Antonio Garamendi. EFE

DATOS

25.000

Millones. Es lo que, según las estimaciones que Hacienda ha incluido en los Presupuestos, aportará el Impuesto de Sociedades el próximo año.

40.000

Millones. Antes de la crisis financiera, esta misma figuraba recaudaba en torno a esos 40.000 millones, un nivel muy elevado al que Montero quiere llegar.

100.000

Millones. Por primera vez en la historia, la aportación del IRPF superará los 100.000 millones de euros en 2022. Esa cifra se conseguirá, en gran medida, gracias a la aportación de las clases medias y trabajadoras, que son las que sustentan principalmente este impuesto. Además, el IVA llegará a los 75.000 millones, situación por la que Montero apunta que el rendimiento del sistema es muy «asimétrico».

BRUSELAS RETOMA LA REVISIÓN DE LAS NORMAS FISCALES

La Comisión Europea (CE) reabrió ayer el debate sobre la revisión de las reglas europeas de disciplina presupuestaria tras la pandemia, con la vista puesta en conciliar una reducción «realista» de la deuda pública con las inversiones millonarias que requerirá la transición ecológica. Bruselas publicó para ello un documento en el que analiza la situación económica de la Unión Europea (UE) tras la crisis del Covid-19 y extrae las «lecciones» que deja para su marco de

gobernanza, pero no hace todavía propuestas concretas de reforma. La Comisión había empezado en febrero de 2020 la revisión de estas reglas, que fundamentalmente exigen que la deuda pública no supere el 60% del Producto Interior Bruto (PIB) y el déficit no rebase el 3%, pero la pandemia obligó a paralizarla. En marzo de ese año, suspendió las normas para permitir el enorme gasto público con que los gobiernos respondieron a la crisis y el plan es que sigan congeladas hasta 2023. La CE quiere que el análisis publicado ayer sirva de base para el debate entre los gobiernos de la UE, divididos sobre las normas desde la crisis financiera.

son los que más recaudan con mucha diferencia, por lo que «hay que intensificar el rendimiento» de Sociedades, subrayó.

«LA SUBIDA NO NOS GUSTA» Y consciente de todo ello, Garamendi inició la rueda de prensa con un claro guiño de cuál es su postura: «La subida de impuestos no nos va a gustar, siempre creemos que con menos impuestos vamos a crecer más». Antes de que los equipos de Hacienda y CEOE analizaran de manera conjunta y en profundidad los Presupuestos Generales del Estado (PGE) de 2022, el presidente le adelantó también algunos datos en público: «Las empresas españolas están en

una media del 18% en el Impuesto de Sociedades. Debemos saber si ese tipo del 15% es después de todos los pagos que se hagan en España, o no. Porque si las empresas tienen que pagar todo lo que pagan fuera y luego aquí el 15%, preparémonos para la deslocalización». Garamendi criticó, asimismo, el castigo a los planes de pensiones privados, ámbito en el que el Gobierno ha recortado la aportación máxima de 2.000 a 1.500 euros. «No es una buena noticia» porque se «castiga» el ahorro individual, señaló el máximo responsable de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales. El recorte incluido en las cuentas del próximo año es el segundo que lleva a cabo el Gobierno de

coalición, que ha reducido drásticamente el tope de 8.000 euros que existía cuando llegó al poder.

La medida responde a las exigencias de Unidas Podemos, que consideraba que es un producto «para ricos», y, sobre todo, al deseo del ministro de Seguridad Social, José Luis Escrivá, de restar atractivo a estos vehículos de ahorro en favor de los planes de empresa, que ahora tendrán un tope de 8.500 euros. En su opinión, es una de las claves para salvar el sistema de la Seguridad Social, pero muchos expertos y desde el propio sector han criticado con dureza la decisión del Ejecutivo apuntando, al igual que señala Garamendi, que es un «castigo» innecesario al ahorro particular.

Plus Ultra, con cuatro millones en paraíso fiscal hasta 2028

Estupor de los peritos que dicen a la juez que debe descontarse de la ayuda estatal

CARLOS SEGOVIA MADRID
 El Gobierno permite a Plus Ultra inmovilizar cuatro millones de euros en un paraíso fiscal hasta 2028 y no se los descuenta de los 53 millones de ayuda estatal. Esta es una de las sorprendentes conclusiones del dictamen que los peritos independientes han hecho llegar a la juez Esperanza Collazos que investiga diversos delitos en el rescate de la aerolínea.

En el informe pericial, al que ha tenido acceso EL MUNDO, aseguran que Plus Ultra intenta cumplir el requisito de no haber estado en crisis antes de la pandemia con el extraño «préstamo participativo» del banco panameño Panacorp. Lo consideran extraño, porque de los 6,3 millones del préstamo, Plus Ultra no puede usar más de cuatro millones —tres cuartas partes del capital prestado— porque está obligada a tenerlos depositados e «independientes» en una cuenta en el banco Commonwealth Bank and Trust Ltd con domicilio en Dominica, un paraíso fiscal para la Agencia Tributaria.

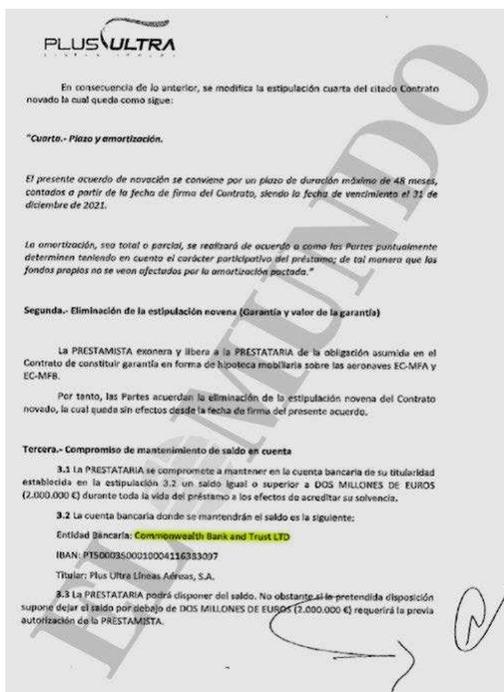
En efecto, tal banco aparece en el contrato entre Panacorp y Plus Ultra —ver extracto adjunto— y la cantidad inicial inmovilizada eran dos millones, pero los peritos señalan que actualmente son más de cuatro. Al ser una cantidad indisponible «durante toda la vida del préstamo»,

los peritos llaman la atención a la juez sobre que el Gobierno no debió prestar más de 49 millones a la aerolínea y siempre que hubiera cumplido los requisitos legales, que también cuestionan abiertamente.

En cuanto al préstamo, «nos lleva a plantearnos si, a la hora de determinar el importe final del apoyo financiero público a solicitar por la compañía, no debería haberse valorado la existencia de un importe superior a cuatro millones de euros, propiedad o titularidad de la sociedad, depositado en una cuenta bancaria en garantía del derecho de crédito de un acreedor».

Por tanto, el equipo de peritos encabezado por Pedro Martín Molina concluye: «Siendo así, quizás habría sido conveniente también exigir la extinción de la garantía y la liberación de las cantidades depositadas como condición para conceder la financiación, evitando de esta forma mantener la preferencia de un acreedor de la sociedad sobre un activo dinerario de la misma, y reduciendo consecuentemente el importe de la ayuda».

Nada de eso hizo el Consejo Gestor del Fondo de Apoyo a la Solvencia de Empresas Estratégicas impudado por posible malversación y formado por el vicepresidente de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (Sepi), Bartolomé Lora, y diversos altos cargos del Gobier-



Extracto del contrato del préstamo entre Panacorp y Plus Ultra. EM

EL PP RESPONSABILIZA A MONTERO Y CALVIÑO

El portavoz del Grupo Popular en el Congreso, Cuca Gamarra, avisó ayer de que su formación llegará «hasta el final» con el «caso Plus Ultra» y aseguró que deben depurarse responsabilidades políticas porque esto «no sólo era responsabilidad directa» del ya ex ministro José Luis Ábalos. A su entender, hay

«responsabilidad directa» de la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, y la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, que son «las máximas responsables de qué ocurre con la Sepi». Así se pronunció después de que el informe pericial remitido al Juzgado de Instrucción Número 15 de Madrid, a cargo de las pesquisas del denominado «caso Plus Ultra», recoja en sus conclusiones «dudas más que razonables» de que la aerolínea cumpliera con las condiciones del rescate.

no. Fuentes de la Sepi reafirman a este diario que Plus Ultra cumple las condiciones de elegibilidad y que las dudas serán aclaradas durante el procedimiento judicial. Declinan hacer comentarios sobre el depósito en un banco de Dominica. También fuentes de Plus Ultra rechazan hacer comentarios sobre el depósito. La aerolínea sí admite sobre el préstamo que «se extendió el plazo de amortización quedando la fecha de enero de 2028 como final para tal amortización a Panacorp frente a la de 2026 inicialmente prevista, y al tipo de interés fijo del 9% se sumó un tipo de interés variable cuyo devengo se condiciona a la evolución de los resultados de la compañía». El accionista mayoritario de Plus Ultra, Rodolfo Reyes, administra sociedades además en Panacorp en vinculación entre prestamista y acreedor.

Al extender el préstamo hasta 2028, la Sepi se asegura teóricamente cobrar antes que Panacorp los 53 millones prestados a la aerolínea, porque el plazo final termina en 2027, pero tal devolución también está puesta en duda por los peritos, por considerar, como informó este lunes este diario, que su plan de viabilidad es «muy optimista» y con una financiación pública «en conflicto» con la ley.

Además, los peritos tienen «dudas más que razonables» sobre que Plus Ultra cumpliera el requisito clave: el de no estar en crisis en la pandemia. Señalan que con arreglo al mismo Real Decreto de 1996 al que suele aferrarse Plus Ultra para defender el apoyo de Panacorp, el préstamo participativo panameño sólo puede ser aceptado en «su cuantía neta». Eso serían poco más de dos millones al restar los cuatro millones «por lo que la sociedad Plus Ultra estaría en «situación de crisis» a fecha de 31 de enero de 2020». Es decir, el Gobierno habría aprobado 53 millones para Plus Ultra sin que cumpliera las condiciones legales y permitiendo además a la aerolínea mantener durante todo el tiempo del rescate más de cuatro millones en el paraíso fiscal caribeño de Dominica.

Brecha fiscal del 30% entre las sociedades y los autónomos

La organización de autónomos Upta estima que la brecha fiscal que separa a trabajadores por cuenta propia y sociedades rebasa el 30%, una situación alentada por las deducciones que benefician a las empresas. Es por ello que el presidente, Eduardo Abad, insta al Gobierno a realizar una «profunda» revisión fiscal en pro de más de 1,9 millones de autónomos.

ECONOMÍA

Montero defiende unos Presupuestos "conservadores" y cuyo objetivo es mejorar la situación de los trabajadores

Sobre las fricciones con sus socios, la ministra asegura que el Gobierno tiene la mano tendida y que unos buenos presupuestos para el país y para Cataluña cambiarán la situación



RELACIONADO

Los socios de Sánchez advierten: tiene dos semanas para negociar los Presupuestos y no hay avances

Montero entrega los PGE en el Congreso de los Diputados

BEATRIZ YUBERO | Martes, 19 de octubre de 2021



María Jesús Montero y Antonio Garamendi durante el encuentro que han mantenido este martes. Fuente: Europa Press.

La ministra de Hacienda, [María Jesús Montero](#), ha presentado este martes los Presupuestos Generales del Estado (PGE) para 2022 a [Antonio Garamendi](#), presidente de la [CEOE](#). En estas cuentas del Estado, en los que el Gobierno ha incluido un aumento del 1,7% de las bases máximas de cotización, lo que podría suponer para las empresas un 'castigo' ya que conlleva un aumento de los costes salariales se suma la aplicación del tipo mínimo del 15% en el [Impuesto de Sociedades](#) sobre la base imponible. Una tasa sobre la que la CEOE ha señalado que pedirá explicaciones a la ministra para conocer su impacto sobre las empresas.

En este aspecto, [Garamendi](#) ha sido claro: "La subida de impuestos no nos va a gustar porque consideramos que con más impuestos vamos a crecer menos". Además, el presidente de la CEOE ha añadido: "Nos preocupa la deuda tan grande que tenemos, consecuencia de la pandemia y que puede afectar gravemente a la inflación".

Por su parte, la ministra, ha hecho hincapié en que "estos PGE 2022 son muy conservadores y tienen como objetivo una recuperación justa y que el presupuesto sea un aliado para la empresa". De hecho, Montero se ha reafirmado

en que las empresas, que están acusando los precios de la electricidad y de materias primas -una situación que afecta a los márgenes de beneficios y que podría afectar a las contrataciones-, verán que el impacto en la recaudación de este impuesto será de 397 millones de euros.

En concreto, los PGE 2022 cuentan con una partida de 40.000 millones de euros para inversión. "Por lo que consideramos que el año que viene será adecuado para superar la pandemia y recuperar el tejido productivo", ha asegurado Montero. Precisamente, la inversión es un tema que preocupa especialmente a la patronal y sobre el que la ministra ha sido contundente: "Los beneficios fiscales de la ley I+D+I no van a sufrir ningún tipo de merma o desajuste. Animamos a las empresas a que continúen con ese mecanismo innovador".

Respecto al impuesto de sociedades, la ministra ha insistido en que se trata de un debate internacional: "Tenemos que trabajar en el marco de Europa. Estamos ultimando los trabajos de este impuesto, que serviría para paliar la pérdida de relevancia ya que toca de cerca la tributación empresarial".

Sin embargo, a la CEOE sobre los empresarios: "Una media del 18% lo que pagan los empresarios, que ya realice pagar un 15% en territorios".

Fricciones con los socios. En cuanto a los 'encontrados' ERC y PNV, que han alegado realizar negociaciones e explicado a ElPlural.com requieren de mucho diálogo convencida de que unos cambios cambiarán las cosas. No parlamentario que no se renuncie a dialogar y más de ese diálogo, se tendrá que renunciar a algunas cuestiones por ambas partes. Queda camino por recorrer", ha subrayado la titular de la cartera de Hacienda.

Actores económicos

Por otro lado, Montero ha asegurado que es muy importante que a través de la negociación colectiva se puedan incluir mejoras en la situación de los trabajadores: "Que los principales actores económicos como la CEOE, y los servicios sindicales hayan proporcionado una ayuda inigualable respecto a la protección de los empleados les honra, aún así tenemos aún mucha tarea en materia de servicios con Europa". Por ello, ha añadido: "Es muy importante que a través de la negociación colectiva se puedan incluir mejoras en la situación de los trabajadores."

En este sentido Garamendi ha reconocido antes de entrar a debatir con la ministra a puerta cerrada que "la CEOE es un actor independiente" y les "preocupa que la innovación y la inversión con este tipo de medidas queden retrasadas". "Al final, las pérdidas son pérdidas. No hay que olvidar que las empresas también creamos empleo. Queremos un sistema eficiente para garantizar riqueza y futuro. Lo que nos preocupa es que nos metamos en más gastos estructurales por lo que podríamos estudiar cómo podemos evitar duplicidades, y aumentar la eficiencia desde las empresas", ha señalado.

Además, Garamendi ha reconocido que desde la CEOE se han encontrado ante un problema que consideran relevante: cada una de las comunidades autónomas gestiona las ayudas de forma diferente. No hay unanimidad a lo que Montero ha respondido: "Las ayudas a las empresas debieran de ser homólogas. Estamos en un estado compuesto, las comunidades autónomas tienen

elplural.com
PERIÓDICO DIGITAL PROGRESISTA

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web.

Nosotros y nuestros socios hacemos el siguiente tratamiento de datos:

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

Más información →

Aceptar y cerrar

competencias y tenemos que respetarlas pero sería bueno poder llegar a un consenso”.

Salida a los mercados internacionales

La ministra Montero ha puesto especial atención a la expansión de España en el marco económico internacional. De hecho, ha señalado que lo que esperan “es ir más allá, salir a los mercados internacionales, en mejores condiciones, con mejor capacidad intentando remediar los problemas estructurales” que la “economía ha mantenido en el tiempo”.

En este sentido, la ministra ha indicado que hay que estar muy atentos al debate internacional. “La principal dificultad está en el transvase del resultado contable de una empresa a la base imponible. Lo que queremos es que las aportaciones de todos los actores al sistema tributario sean más equilibradas que en la actualidad. Esto lo que significa, es que el rendimiento del IRPF y del IVA es superior al de sociedades. Paso a paso vamos a intentar un consenso internacional”, ha sentenciado.

MARÍA JESÚS MONTERO

CEOE

ANTONIO GARAMENDI

PRESUPUESTOS GENERALES DEL ESTADO

Recibe nuestra newsletter

Lo más destacado de El Plural, cada día en tu correo

Tu correo electrónico

SUSCRÍBETE



He leído y acepto la [política de privacidad](#)

elDiario.es



Extremadura

Política Sociedad Economía Educación Cultura Turismo Cooperación Energías renovables Territorios ▾



La Junta prevé un aumento de la recaudación por el impuesto de sucesiones y donaciones y la renta

La ley de medidas tributarias recoge bonificaciones en el impuesto de donaciones y rebajas fiscales por la ley de reto demográfico

— El 8% del Presupuesto de Extremadura irá a inversiones reales y el 28,6% se destinará a Sanidad



Los Presupuestos Generales de Extremadura (PGEx) para 2022 han iniciado la tramitación parlamentaria [elDiarioex](#)

elDiarioex 19 de octubre de 2021 · 17:59h 0
[@eldiarioex](#)

El proyecto de Ley de Presupuestos de la Comunidad Autónoma de Extremadura para 2022 contemplan una subida del 4,7 % en los ingresos por impuestos directos y una bajada de la recaudación de un 8,3 % en los indirectos. La vicepresidenta primera y consejera de Administración Pública y Hacienda, Pilar Blanco-Morales, ha explicado en una rueda de prensa que la bajada en los ingresos por la tributación indirecta es como "consecuencia de la liquidación diferida en el tiempo".

Es decir, ha precisado, es una cuestión de procedimiento y plazos hasta que esos recursos llegan a las arcas autonómicas y ahora queda reflejado el "parón de la economía" durante la pandemia, con el impuesto del IVA, por ejemplo.

La recaudación sube por el impuesto de la renta, que lo hace un 4,7%, pero especialmente por el impuesto sobre sucesiones y donaciones (22,3 %). La Junta calcula que ingresará por este último 31,3 millones de euros en 2022. Pero hay que destacar que la Ley de Medidas Tributarias recoge para el año que viene la bonificación a descendientes, cónyuges y ascendientes (grupos I y II) del 99% para cuantías hasta 300.000 euros, del 50% entre 300.000 y 600.000 euros y si el donatario es una persona con discapacidad, los límites se incrementan en 250.000 €.

También se espera que entren en vigor el año que viene medidas tributarias derivadas de la futura ley frente al reto demográfico, como deducciones en el IRPF por la compra o rehabilitación de vivienda habitual en municipios de menos de 3.000 habitantes y rebajas en el impuesto sobre transmisiones patrimoniales y actos jurídicos documentados.

En el capítulo ingresos, que crece un 9 % en total, las tasas y precios públicos caen un 4,3 % y suben, por ejemplo, las transferencias de capital un 40,6 %.

El capítulo de gastos refleja un crecimiento en personal, gastos corrientes bienes y servicios, transferencia corrientes y de capital, pasivos financieros, inversiones reales y fondo de compensación, mientras que caen los gastos financieros (-19,3).

El fondo de compensación ha subido de cinco a diez millones, el 100 %, mientras que los pasivos financieros y los gastos corrientes lo ha hecho en un 22,5 y un 11,3 % respectivamente.

La consejera ha indicado a pregunta de los periodistas que el endeudamiento es un mecanismo más de financiación y que hay previsión presupuestaria para la transposición de la directiva europea sobre los interinos.

Blanco-Morales, que ha pedido a los grupos diálogo y que aporten mejores al documento, ha señalado que espera que la ley de presupuestos entre en vigor antes del 1 de enero.

ETIQUETAS

[Economía](#) / [Extremadura](#) / [Presupuestos](#) / [Impuestos](#) / [Rebaja fiscal](#) / [IRPF](#) / [Donaciones](#) / [Impuesto de Sucesiones](#)

Publicado el 19 de octubre de 2021 - 17:59 h



**El periodismo
independiente no se paga
solo**

Gracias a más de 61.000 socios y socias nadie nos dice qué podemos publicar y qué no. Es nuestra arma para acabar con la impunidad de los más poderosos. [Hazte socio, hazte socia.](#)

APOYA ELDIARIO.ES

«-- Volver al índice

Lo más leído por los socios



Catalunya

Jonathan Powell, mediador del fin de ETA: "El PP puso en peligro el proceso de paz"



Euskadi

La izquierda abertzale rompe con ETA y se disculpa con las víctimas: "Nunca debió haberse producido"

Política

El mensaje de Yoyes

Sociedad

El coronavirus en España: mapas y últimos datos de los casos y su evolución

Ahora en portada



Política

Zapatero, a Madina: "Visitarte en el hospital fue un estímulo para saber que el diálogo era mi deber"



Euskadi

Hablan los policías que sufrieron la amenaza de ETA: "Bastantes de los que estuvimos cerca del fuego estamos mal"

Política

10 años de hemeroteca del PP poniendo trabas al final de ETA

Euskadi

Una cronología de ETA: del asesinato de Pardines a la disolución de 2018

Contrapunto

La génesis de la paz vasca

Contrapunto

No olvidar nunca



Viento del Norte

Preguntas que aún siguen sin respuesta



Al día

PODCAST | 10 años sin ETA: una charla entre Zapatero y Madina

Economía

Cómo funcionan, quién puede acceder y otras claves de los fondos públicos de pensiones que prepara Escrivá

Madrid

Los directores de los centros de salud se rebelan contra nuevos recortes de Ayuso: "Ya no sabemos qué más nos van a quitar"

Comunidad Valenciana

El PP de Valencia manejó millones en entregas opacas de contratistas para las campañas de 2007, 2011 y 2015

Comunidad Valenciana

El juez procesa al PP de València y a todo el equipo municipal de Rita Barberá por blanqueo de capitales



Recibe nuestros boletines

- Adelanto para socios/as
- Cultura
- Internacional
- Educación
- Desalambre
- Cuarto propio
- Consumo claro
- Andalucía
- Euskadi
- Catalunya

Introduce aquí tu email

Apúntate

Lo más... Leído Comentado

El juez procesa al PP de València y a todo el equipo municipal de Rita Barberá por blanqueo de capitales



Carlos Navarro Castelló

Cuatro ejemplos de cómo se roba el agua subterránea en España a costa de esquilmar acuíferos



Raúl Rejón

PSOE, PP y Vox tumban en el Congreso la primera ley para despenalizar todos los usos del cannabis



Iñigo Aduriz

Comienza la inédita operación para rescatar con drones a los podencos atrapados entre la lava en La Palma



La Palma Ahora

El Supremo rechaza los recursos de PP y Vox contra el nombramiento de Dolores Delgado como fiscal general



Alberto Pozas

La Policía desaloja a las víctimas del aceite de colza que amenazaban con retransmitir su suicidio desde el Prado



David Noriega

elDiariobrands

La experiencia es un grado: la generación que lo aprovecha todo tiene las claves para reciclar



¿Por qué las mujeres sufren más migrañas?



Cómo recorren las grandes compañías el camino hacia la movilidad sostenible



Más rapidez y menos atascos: por qué usar una scooter para moverse por la ciudad



La Formación Profesional relacionada con el desarrollo de aplicaciones dispara las tasas de...



elDiario.es

Hazte socio, hazte socia

elDiario.es

Periodismo a pesar de todo

Necesitamos tu apoyo económico para hacer un periodismo riguroso y con valores sociales

HAZTE SOCIO, HAZTE SOCIA

Descubre nuestras apps



Vivimos en redes



| | | | |
|-------------|----------------|-----------------|------------------------|
| Medio | elDiario.es | Fecha | 19/10/2021 |
| Soporte | Prensa Digital | País | España |
| U. únicos | 976 000 | V. Comunicación | 9 599 EUR (11,195 USD) |
| Pág. vistas | 3 318 400 | V. Publicitario | 5953 EUR (6942 USD) |

https://epservices.eprensa.com/cgi-bin/view_digital_media.cgi?subclient_id=12739&comps_id=535869262

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web.

Nosotros y nuestros socios hacemos el siguiente tratamiento de datos:

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Cookies necesarias para el funcionamiento del site, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

Más información →

Aceptar y cerrar

Herrera en Cope

de Patrimonio y al Impuesto de Sucesiones y Donaciones. El problema es que al igual que



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=536226878

AYUDAS EUROPEAS

Ofrecido por



Fondos Next Generation, ¿para quién?

Fernando Santiago

Presidente del Consejo General de Colegios de Gestores Administrativos de España



Los datos del barómetro de los gestores administrativos del mes de septiembre vuelven a sembrar dudas sobre la euforia que nuestros gobernantes vienen desplegando desde hace meses respecto a la recuperación de la economía tras la pandemia.

No pongo en duda que los datos de empleo del mes de septiembre muestren síntomas de mejora, pero creo que debemos ponerlos en contexto si queremos entender los problemas que, hoy en día, sufren los pequeños y medianos negocios.

Nuestro barómetro indica que 700.000 pequeñas y medianas empresas tienen problemas de liquidez. Téngase en cuenta que los ingresos de las pymes, en el primer periodo de confinamiento, así como en fechas siguientes por las restricciones posteriores, se vieron reducidos drásticamente en el mejor de los casos.

Sin embargo, no pudieron esquivar los gastos y los abonos a terceros comprometidos. Unos recurrieron a sus ahorros para ponerse al día, otros pidieron prestado a amigos y familiares; otros tuvieron la oportunidad de obtener un ICO y, los menos afortunados, se vieron abocados simplemente a dejar de pagar.

Seguro que conoce a algún empresario de un pequeño negocio. La mayoría de ellos (hablamos de 2,9 millones de pymes en España), en un periodo normal, obtiene los recursos justos para retribuir a trabajadores y proveedores, y hacer frente a los impuestos, los créditos bancarios y conseguir un sueldo modesto para ellos mismos. Imaginen a estas pymes con unos ingresos que aun no han alcanza-

do los niveles de antes de la pandemia y con el sobreendeudamiento que les ha provocado esta. Están ahogados financieramente.

Así lo demuestra el hecho de que el 8% de las pymes tiene impagos con la Seguridad Social y Hacienda, el 14% tiene problemas para pagar los alquileres, el 13% no está pagando a sus proveedores y el 10% está en mora con sus bancos. Consideren que el 27% de los negocios tiene clientes morosos.

Además, nos encontramos con los problemas de solvencia. La Central de Balances Integrada del Banco de España señalaba recientemente que, a 31 de diciembre pasado, el 25% de las empresas tenían problemas de solvencia. A 30 de junio de 2021, nuestro barómetro señala que el 32% de las pymes

sentarlo por la moratoria concursal, y el 18% de las pymes podría estar planteando "salirse del sistema", con los perjuicios que ello conllevaría para todos.

El 41% de las pymes necesita ayudas directas, pero el 29% no puede pedir las, pues las tan cacareadas ayudas directas se han convertido en subvenciones. Ni cubre los ingresos perdidos a golpe de real decreto, ni se conceden tales ayudas si no se cumplen unos requisitos absurdos, si consideramos que su finalidad no es otra que la de resarcir al empresario o autónomo de los ingresos no obtenidos. Y no digamos nada de las cuantías.

Lógico, en este contexto, que los pequeños y medianos empresarios no tengan confianza en que los Fondos Europeos Next Generation les ayuden a superar la crisis. Así, califican con un 3 sobre 10 su confianza en estos. Como siempre, los fondos servirán para que los que están bien y tienen recursos aprovechen la oportunidad para acelerar su crecimiento y acometer proyectos que les hagan más grandes.

Recordemos que se aprobaron por Europa en el verano de 2020, con la finalidad de reforzar a todas las compañías en apuros. Pues, como los colegios para superdotados, reforzamos a los mejores y a los demás, es decir la mayoría, los dejamos caer al vacío.

Como decía al principio, no dudo de que la situación vaya mejorando, pero queda mucho. Y lo que más falta es un golpe de realismo de nuestros gobernantes que les permita afrontar la situación, la que de verdad estamos sufriendo, para tomar las decisiones que necesita nuestro tejido productivo.

El 41% de las pymes necesita ayudas directas, pero el 29% no puede pedir las, pues se han convertido en subvenciones

ha contabilizado pérdidas. Tenemos que destacar que solo el 23% de ellas declara estar igual o mejor que antes de la pandemia. Nos queda todavía camino por recorrer.

Y, como dice el refrán, "a perro flaco, todo son pulgas". El Gobierno sube el salario mínimo (SMI), se incrementa el precio de las materias primas, la energía, crece la inflación... Todo esto nos arroja dos datos preocupantes: 130.000 empresas están en concurso de acreedores, pero no tienen obligación de pre-

El gobernador alerta de riesgo con los fondos

Hernández de Cos critica que en España se toman decisiones sin evaluar sus costes

CARLOS SEGOVIA MADRID

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, criticó ayer que en el país se toman decisiones ideológicas sin evaluar sus costes y teme por los fondos europeos.

En un discurso al recoger la Gran Cruz al Mérito en el Servicio de la Economía 2021 del Consejo General de Economistas, el gobernador describió serias carencias en la gestión en el país: «España va con retraso respecto a otros países de nuestro entorno. Y no es por falta de conocimientos técnicos disponibles, sino, en mi opinión, a causa de las limitaciones existentes en el actual ecosistema administrativo, político y social, que no fomenta suficientemente la inserción del proceso de evaluación dentro del ciclo de diseño y revisión de los programas de políticas públicas».

Por tanto, ve necesario que «por muy firmes que sean los postulados ideológicos sobre los medios que se deben emplear, los decisores de política económica estén

tor privado. «Existen todavía importantes carencias técnicas en gran parte del aparato administrativo español para el diseño de programas públicos que incorporen en ese diseño la eventual evaluación ex ante o, al menos, la evaluación posterior. Estas carencias limitan no sólo la capacidad propia de la Administración Pública de realizar evaluaciones rigurosas, sino también el completo aprovechamiento de los resultados de las evaluaciones externas».

Este problema se hace más grave ante el reto de los hasta 140.000 millones que espera recibir España de los nuevos fondos europeos. El gobernador ve «peligro» en que se acierte en los proyectos por la falta de mecanismos de examen previos y posteriores. «La evaluación constante de los proyectos financiados con dichos fondos es la respuesta más eficaz (...) y minimiza el peligro de seguir aportando recursos a proyectos atractivos a priori, pero que no rinden los resultados esperados. Errar, en ocasiones, puede ser parte del éxito a largo plazo; perseverar en el error nunca lo es. España y Europa necesitan del éxito del programa Next Generation EU», afirmó. Alude así al peligro de que, al no haber controles rigurosos suficientes, no se identifique a tiempo el error de un proyecto financiado por la UE.

Hernández de Cos insistió también en que no puede seguir habiendo divorcio entre el Gobierno y la oposición sobre los fondos. «Un acuerdo amplio sobre su destino, sobre la base de una constante y rigurosa evaluación, ofrecería las mayores posibilidades de alcanzar un país más próspero, que proporcione más y mejores oportunidades para todos», recalzó.

Asimismo, dedicó buena parte del discurso a reivindicar el trabajo técnico y la independencia de organismos como el Banco de España ante la ideología política. «Esa independencia permite lograr un beneficio para la sociedad superior al que se conseguiría si las competencias fueran asumidas directamente por la autoridad política», aseguró, recordando que el Gobierno no tendría visión de largo plazo con la inflación, por ejemplo.



Pablo Hernández de Cos. EUROPA PRESS

abiertos a dejarse interpelar por los resultados de evaluaciones rigurosas e independientes».

El gobernador no mencionó ninguna decisión en particular, pero criticó en el pasado que se suba el salario mínimo o el sueldo de los funcionarios sin una evaluación previa de las consecuencias para la economía.

No se refiere sólo al Gobierno central, sino a todas las administraciones e incluso a ámbitos del sec-

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Complejo industrial energético en Turow, Polonia // EFE

Lo que se juega el país más dependiente de las ayudas europeas

► Polonia es el primer receptor de fondos de cohesión, 82.500 millones de euros

ROSALÍA SÁNCHEZ
CORRESPONSAL
EN BERLÍN



Polonia sería el cuarto receptor de fondos provenientes del programa Next Generation, destinado con una partida estimada en 36.000 millones de euros, 23.900 millones de euros en subvenciones en el marco del RRF y 12.100 millones de euros en préstamos. El plan polaco de resiliencia se estructura en torno a cinco pilares beneficiarios: el entorno empresarial, la innovación y la política del mercado laboral; energía verde; transformación digital; transporte sostenible y sistema sanitario. El plan incluye medidas para mejorar la calidad del aire, la eficiencia energética en los edificios, el desarrollo de fuentes de energía renovables, el transporte sin emisiones y el acceso a Internet de banda ancha. Los proyectos del plan cubren toda la vida útil del FRR hasta 2026. Esto es lo que perdería Polonia si Bruselas sanciona con el bloqueo de Next Generation.

Fondos de cohesión

Si la Comisión enfoca sus sanciones al bloqueo de otros fondos europeos, el país tendría todavía bastante más

que perder. Polonia es el quinto país más beneficiado por las ayudas europeas, sólo por detrás de España, Italia, Francia y Alemania. Para su economía el mantenimiento de los fondos resulta esencial, pues equivalen a cerca del 60% de toda su inversión pública. La principal fuente de financiación externa de la economía polaca, de hecho, son los fondos europeos, especialmente los Fondos Estructurales y de Cohesión. Polonia se mantiene como principal receptor de estas ayudas, con 82.500 millones de euros.

Dependencia

Polonia es el Estado continental más dependiente de la UE. Si el Gobierno polaco optase por mantener el pulso hasta el final y terminase sacando al país de la UE, los daños serían incalculables. Desde su transición democrática en 1989, la economía polaca ha pasado del 45% al 73% de renta per cápita respecto a la media de la UE. Pero es desde su incorporación a la Unión, el 1 de mayo de 2004, cuando esa tendencia se acentúa más claramente. En comercio exterior destaca la dependencia de Polonia respecto al resto de Estados miembros de la UE, tanto en importaciones (69,5%, frente al 62,2% de media de la UE en 2019), como en exportaciones (79,8%, frente al 63,3% de media de la UE en 2019). Polonia es el octavo Estado miembro en valor en exportaciones intracomunitarias y en importaciones intracomunitarias, siendo su principal socio comercial Alemania.

Sánchez visita Indra y muestra confianza en su capacidad para captar fondos europeos

Europa Press • original



De izquierda a derecha: Alexander de Croo, primer ministro de Bélgica, Pedro Sanchez, presidente del Gobierno de España, y Marc Murtra.

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, **ha visitado junto al primer ministro de Bélgica, Alexander De Croo, la sede central de Indra**, donde ha alabado la capacidad de la tecnológica española para captar fondos europeos y ha mostrado confianza en su crecimiento.

La delegación gubernamental ha sido recibida por el presidente de la firma, Marc Murtra, y los consejeros delegados, Cristina Ruiz e Ignacio Mataix, quienes han mostrado a los visitantes algunos de los sistemas tecnológicos más vanguardistas de la compañía.

El presidente del Gobierno ha destacado también la capacidad de la empresa para convertirse en protagonista industrial a nivel global gracias a sus "sólidas bases". **Para esto, la empresa considera clave su apuesta por la innovación y la creación de empleo de alta calidad.**

La compañía recibió el Premio Nacional de Innovación en 2020 y ha liderado numerosas iniciativas nacionales y europeas de I+D+i. **Indra espera contratar a 3.000 nuevos profesionales tecnológicos en España en todo 2021 tras convertirse en la puerta de entrada al mercado laboral de más de 7.000 jóvenes en los tres años previos a la pandemia.**

Los proyectos mostrados

Entre los proyectos mostrados a Sánchez y De Croo, **se encuentran algunos de los casos de uso punteros de la compañía en Tráfico Aéreo, Defensa, Seguridad, Transformación Digital y Ciudades Inteligentes.**

En tráfico aéreo, Indra se ha convertido recientemente en la empresa encargada de digitalizar la gestión de la red de Eurocontrol, el gestor aéreo de la Unión Europea. **Asimismo, el 85% de los vuelos a nivel mundial están gestionados en algún momento por tecnología de Indra**, que, a su vez, ha posibilitado más de 100 millones de aterrizajes seguros en casi 1.400 aeropuertos.

Los responsables de Indra han detallado los desarrollos de sistemas tecnológicos de Defensa y Seguridad de la compañía (radares, defensa electrónica, mando y control, entre otros), **que hacen que Indra sea la única empresa española que aparece entre las cien principales compañías de defensa del mundo.**

En este sector, los directos también han destacado la vocación de **Indra de ejercer de elemento tractor de las empresas españolas en su rol como coordinador industrial en el país del FCAS**, el mayor programa conjunto europeo de Defensa.

Minsait

Asimismo, **ambos dirigentes políticos también han contemplado varias de las soluciones digitales de Minsait**, donde destaca su servicio de pagos, sus servicios en la nube, así como su apuesta por la ciberseguridad.

A cargo de la compañía del grupo Indra, **se encuentra un proyecto en la ciudad belga de Amberes que implica el diseño y desarrollo de la plataforma de gestión inteligente de la misma** y que despertó el interés del primer ministro del país.

Entre las prioridades del programa se encuentra la reducción de las emisiones contaminantes y la mejora de la calidad del aire, **así como la mejora de servicios públicos y el impulso de la satisfacción ciudadana y el comercio local en el caso de Amberes.**

La plataforma está a disposición de cualquier ciudad europea que quiera avanzar en su proceso de transformación urbana inteligente, una rama a la que han recurrido 150 municipios de todo el mundo. **Asimismo, Minsait también ocupa una posición de liderazgo en el testeo del nuevo sistema de fronteras inteligentes europeo impulsado por eu-LISA.**

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Los analistas rebajan al 5% el PIB de este año, frente al 6,5% del Ejecutivo

■ Las exportaciones alcanzan hasta agosto un récord histórico, con 201.625 millones

P30-31/EDITORIAL

Cascada de revisiones a la baja en el crecimiento del PIB de este año

AJUSTE/ BBVA Research recorta al 5,2% su previsión de PIB para 2021, 1,3 puntos menos que el Gobierno, y amplía la lista de organismos que han aplicado la tijera al crecimiento en España: FMI, CaixaBank, JPMorgan y el Consejo de Economistas.

J. Díaz, Madrid

El Gobierno se queda cada vez más solo en su defensa de un cuadro macro y unas previsiones de crecimiento para 2021 que los expertos ven prácticamente irrealizables tras la drástica revisión a la baja efectuada por el INE en el alza del PIB del segundo trimestre (del 2,8% al 1,1%), que evidenció que la recuperación no estaba siendo tan robusta como se creía. Desde entonces, en una procesión lenta pero inexorable, los principales organismos económicos y casas de análisis han comenzado a revisar sus pronósticos para España, lo que se ha traducido en una sucesión de jarros de agua helada sobre las expectativas gubernamentales, aún aferradas a un alza del PIB del 6,5% este año y del 7% el que viene.

El último en aplicar la tijera ha sido BBVA Research, que ayer recortó hasta el 5,2% su estimación de crecimiento para este año, nada menos que 1,3 puntos respecto al 6,5% de su pronóstico anterior. Y eso a pesar de que calcula que la economía creció un 4% en el tercer trimestre, antes de volver a una prevista desaceleración en el cuarto. La cuchilla también afecta, y de forma aún más sensible, a la proyección para 2022, que la entidad financiera rebaja

INCÓGNITA SOBRE LA MAGNITUD DEL REBOTE EN 2021

Evolución del PIB de España en tasa anual. En porcentaje.



> Los que ya han aplicado la tijera

Previsiones del PIB para 2021. En %.



Expansión

Fuente: INE y elaboración propia

hasta el 5,5% en contraste con el 7% anterior. En otras palabras, la economía aún rebota con fuerza este año y el que viene, pero no con la intensidad que se preveía hace solo unas semanas.

Las principales causas de este gran *haircut*, con el que BBVA se suma al que ya han efectuado el FMI, JPMorgan, CaixaBank o el Consejo General de Economistas, hay que buscarlas, según la entidad, en

la debilidad de la inversión y en una contribución más negativa de lo que se esperaba del sector exterior, efectos que no ha podido compensar el "buen comportamiento del consumo de los hogares". Otro de los frenos a la recuperación es el retraso en la ejecución de los fondos europeos, "que podría estar lastrando el crecimiento de la inversión". El servicio de estudios de la entidad financiera calcula que

ni siquiera se ejecutarán 10.000 millones de euros de los más de 27.000 millones anunciados por el Gobierno.

No son los únicos factores. De hecho, aunque el gran catalizador de la catarata de ajustes acometida en las últimas fechas ha sido la revisión a la baja del PIB del segundo trimestre, lo cierto es que los nuevos pronósticos reflejan la tormenta que desde hace meses venía cerniéndose sobre la

economía y que ha terminado materializándose. El encarecimiento y la escasez de materias primas; los cuellos de botella en la producción y suministro de bienes esenciales; la crisis energética internacional más grave en varias décadas, y la fuerte subida de la inflación, que ha demostrado ser más persistente de lo que se preveía, han acabado lastrando la recuperación dentro y fuera de nuestras fronteras. BBVA

Research señala que solo la escalada histórica de la luz en España ha restado 1,4 puntos a la previsión de PIB que hizo en julio para este año y ha añadido otras ocho décimas a la de 2022. A eso se añaden, además de la bajada vinculada a la revisión del INE, otros muchos factores que restan crecimiento, como el retraso en la ejecución de los fondos europeos, "los cuellos de botella" o la escalada del crudo, trabas

El alza prevista por los expertos fluctúa entre el 4,5% y el 5,8%, frente al 6,5% del Gobierno

que no desaparecerán de la noche a la mañana. De hecho, la OMC advirtió ayer de que los problemas en las cadenas de suministro globales pueden durar aún “varios meses”. Un rosario de lastres para la recuperación que, en el caso de España, solo se ven neutralizados parcialmente por las buenas expectativas que BBVA atribuye a la evolución del consumo, la productividad y el empleo.

BBVA Research ha sido el más reciente en enfriar la euforia gubernamental, pero no el primero ni tampoco será el último. Abrió la veda JPMorgan, firma que poco después de la revisión del INE redujo al 4,5% su pronóstico para España desde el 6,3% anterior, un súbito y drástico empeoramiento que representa la predicción más pesimista hasta la fecha. Pero el mayor baño de agua fría provino, por su peso como referente macroeconómico internacional, del FMI, que rebajó del 6,2% al 5,7% su pronóstico de crecimiento para España en 2021, aunque a cambio elevó al 6,4% el de 2022. A estos tijeretazos se añaden los de CaixaBank, que sitúa el alza del PIB en el 5% este año frente al 6,3% previo, y el del Consejo General de Economistas, que cifra el crecimiento en el 5,8% *versus* el 6,3% anterior. Y está por llegar el ajuste del Banco de España, que ya anunció que revisará sus estimaciones tras la rectificación del INE.

Son cifras muy alejadas de las que, contra viento y marea, aún defiende el equipo económico del Gobierno, capitaneado por Nadia Calviño, pese a que se han visto superadas por la realidad y erosionan la credibilidad de sus previsiones de ingresos, gastos, déficit y deuda. Si los nuevos pronósticos se cumplen, se alejaría hasta 2023 la recuperación de los niveles prepandemia, a pesar de que en el Plan Presupuestario remitido a Bruselas el Gobierno anticipa ese hito para 2022 y Nadia Calviño aseguraba hace poco antes de finales de este año se recuperaría “el nivel de actividad económica diaria y el empleo previos a la pandemia”. Paradójicamente, BBVA es más optimista que el Gobierno sobre el déficit público, que cree bajará al 7% este año frente al 8,4% previsto por el Ejecutivo, pero advierte de que “casi toda la recuperación proviene del impulso del gasto privado”.

BBVA rebaja sus previsiones del PIB al 5,2% en 2021 y al 5,5% para 2022

El servicio de estudios del banco alerta de problemas en las cadenas productivas

I. Faes MADRID.

BBVA Research bajó ayer su previsión de crecimiento económico para 2021 del 6,5% al 5,2% y del 7% al 5,5% para 2022. El servicio de estudios de la entidad destaca los problemas de suministro en las cadenas de producción, el encarecimiento de la electricidad y el retraso en la ejecución de los fondos de recuperación europeos.

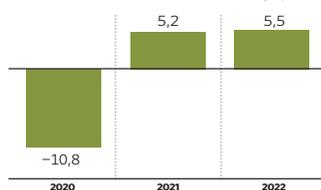
Según el informe *Situación Española*, la revisión por parte del INE del crecimiento del segundo trimestre hace prever que la subida en el tercer trimestre será notable y se aproximará al 4%. Respecto al incremento del precio de la electricidad, y a pesar de las medidas implementadas por el Gobierno, BBVA Research estima que en ausencia de los repuntes observados hasta la fecha el PIB podría haber crecido 1,4 puntos porcentuales más en 2021.

Los expertos justificaron el tajeo en "un menor dinamismo de lo esperado" en el segundo trimestre con una inversión que cayó "inesperadamente", un 2,2% trimestral, sobre todo, en bienes de equipo y vivienda. En el caso de los bienes de equipo se vieron afectados por los "cuellos de botella en cadenas de valor, incremento de los costes y posiblemente por el retraso" en la ejecución de los fondos *Next Generation EU*.

El informe destaca que el PIB del segundo trimestre de 2021 mostró un avance inferior al esperado. El crecimiento del 1,1% trimestral fue considerablemente menor que el adelantado por el INE en su primera estimación y el previsto por BBVA Research hace tres meses -2,8% trimestral-, a pesar de un fuerte incremento en el consumo de los hogares -4,4% trimestral vs. BBVA Research: 3,0% trimestral-. Este se vio beneficiado por la finalización del

Las previsiones sobre la economía de BBVA

Previsión anual del crecimiento del PIB (%)



Crecimiento del PIB (% t/t)



Consumo de tarjetas de crédito (%)



Fuente: BBVA Research.

8,4
POR CIENTO

Con los números manejados por BBVA Research, el PIB se situaría para final de año aún un 8,4% por debajo de los niveles pre-Covid en lugar de recortar distancias hasta el 6,8% como hubiese ocurrido de cumplirse las expectativas del INE. BBVA espera una corrección en el tercer trimestre.

estado de alarma, la flexibilización de las restricciones de apertura, desplazamiento y reunión, además del avance de la vacunación. Esto per-

mitió una nueva reducción de la tasa de ahorro de las familias, que cayó hasta el 8,8% de la renta bruta de los hogares en el segundo trimestre del año descontado el factor estacional, el nivel más bajo desde finales de 2019, y se situó lejos de los máximos alcanzados hace un año (22,3%).

"La disminución de la incertidumbre sobre la posibilidad de contagio y la capacidad de volver a realizar gasto en formato presencial tuvieron un impacto positivo en el sector servicios", apuntan los analistas de BBVA. Por ejemplo, las compras con tarjeta de crédito de clientes de BBVA y en Terminales de Punto de Venta de BBVA, repuntaron desde el 7% interanual en los tres primeros meses de 2021 al 62% interanual entre abril y junio en

promedio. Más aún, la participación de los servicios en el total del gasto se incrementó de un 50% en el primer trimestre a un 55% en el segundo. Los principales beneficiarios fueron la restauración, el ocio, el entretenimiento, el alojamiento o el transporte.

Según los expertos de BBVA, la reversión de algunos datos atípicos del segundo trimestre de este año ayudaría a que el crecimiento en el tercer trimestre fuera notable y se aproximara al 4% trimestral. Los datos de afiliación a la Seguridad Social, de trabajadores en Expedientes de Regulación Temporal de Empleo (Ertes), de autónomos con prestación y el mismo gasto con tarjeta de crédito apuntan a que el PIB habría vuelto a mostrar un avance en el tercer trimestre del año.

Correlación entre el crecimiento económico y las cuentas públicas

Proyecciones del FMI para la economía española

PIB Variación En %



Déficit En % del PIB



Fuente: FMI

PIB Volumen En miles de millones de euros



Deuda pública En % del PIB



BELEN TRINCADO / CINCO DÍAS

La mejora inercial de deuda y déficit por el rebote del PIB se agotará en 2023

Los desequilibrios volverán a crecer desde 2024 si no se toman medidas

La OCDE teme que España dispare su presión fiscal para sanear las cuentas

JUANDE PORTILLO
MADRID

Mientras la Comisión Europea puso en marcha ayer el proceso para rediseñar y reactivar las reglas fiscales, el Gobierno español sigue fiando la reducción de los enormes volúmenes de déficit y deuda cosechados durante la crisis del Covid básicamente a la mejora inercial que provoca el rebote de la economía tras la crisis. El efecto supone que a mayor tamaño del PIB, que crece ahora con fuerza frente a la parálisis que impuso la pandemia, menor peso relativo tienen estos desequilibrios, aunque no se atajan. La estrategia, sin embargo, tiene los días contados porque la corrección automática de las cuentas públicas al calor de la recuperación se agotará para 2023.

Así se desprende, al menos, de las últimas proyecciones económicas publicadas por el Fondo Monetario Internacional. En ellas se recuerda que, en 2020, la pandemia provocó un desplome del PIB del 10,8%, disparó el gasto público y rebajó los ingresos, elevando el déficit del 2,9% al 11% y aumentando la deuda pública del 95,5% al 120% del PIB. A partir de ahí el FMI espera que la economía española crezca un 5,7% este año y un 6,4% el próximo, rebajando para entonces el peso del déficit al 5% del PIB y el de la deuda al 116,4%. En 2023, sin embargo, el avance económico se moderaría al 2,6%, lo que apenas rebajaría el agujero fiscal en seis décimas y la deuda en dos. De hecho, de no tomarse medidas adicionales, la deuda volverá a incrementar su peso sobre el PIB a partir de 2024 y el déficit desde 2025.

De momento, el proyecto de Presupuestos Generales diseñado por el Gobierno para 2022, así como el plan presupuestario remitido a Bruselas, no incorporan apenas medidas específicas para reconducir estos desequilibrios fiscales. El Ejecutivo prioriza, de momento, la consolidación de la reactivación económica (que

Montero defiende sus cuentas ante la crítica de CEOE

► **Tributos.** La ministra de Hacienda y Función Pública, María Jesús Montero, defendió ayer ante el presidente de la patronal CEOE, Antonio Garamendi, su proyecto de Presupuestos para 2022, que destacó como "muy conservador" en materia fiscal. Tras presentar las cuentas a los sindicatos la pasada semana, hizo lo propio ayer en la sede patronal, donde la CEOE criticó la fijación de un tipo mínimo de Sociedades del 15% (que recaudará unos 397 millones de 1.070 empresas que pagan menos de eso). "La subida de impuestos no nos va a gustar, porque siempre consideramos que con menos impuestos vamos a crecer más", dijo Garamendi, que alertó del riesgo de deslocalización de empresas ante la medida.

amenaza con perder vigor frente al avance del 6,5% y el 7% que ha dibujado para 2021 y 2022) postergando a 2023 la reforma tributaria y el plan de reducción del gasto público que prevé impulsar en marco del Plan de Recuperación.

A falta de ver su contenido y calado, la OCDE advirtió ayer de que España es una de las economías desarrolladas que más tendrá que elevar su presión fiscal en los próximos años para reducir la deuda. En el informe *El juego a largo plazo: las perspectivas fiscales para 2060 subrayan la necesidad de reformas estructurales*, publicado ayer, el organismo calcula que el país tendrá que elevar sus ingresos primarios un 13,23% en los próximos cuarenta años, el mayor alza del listado tras el 17,21% de Eslovaquia y el 13,95% de Polonia, recoge Europa Press. La OCDE defiende, en todo caso, que "aumentar los impuestos es solo una de las muchas vías posibles para enfrentar este desafío", y considera que, en su lugar, serían preferibles "las reformas del mercado laboral que aumentasen el empleo y fomentasen una vida laboral más larga", e insta a reducir las prejubilaciones.

“Habrá que reducir la deuda a un ritmo realista y gradual”

Valdis Dombrovskis

Vicepresidente de la Comisión Europea



POOL/REUTERS

El vicepresidente para Asuntos Económicos de la Comisión Europea, Valdis Dombrovskis, ayer en la sede del Parlamento Europeo

ENTREVISTA

BEATRIZ NAVARRO
 Bruselas. Corresponsal

Enfrentada a una crisis sin precedentes, la pandemia del coronavirus, la Unión Europea tomó hace año y medio una decisión inédita: la suspensión de sus reglas fiscales para poder dar una respuesta económica a la altura de las circunstancias. El pacto de estabilidad y crecimiento seguirá suspendido el año que viene pero se prevé que vuelva a entrar en vigor en el 2023.

Se haya completado o no la reforma del pacto de estabilidad lanzada ayer, su aplicación al pie de la letra no está sobre la mesa de la Comisión Europea, explica su vicepresidente para Asuntos Económicos, Valdis Dombrovskis. “Habrá que reducir la deuda pública a un ritmo gradual y realista”, señala en una entrevista con *La Vanguardia* y otros medios europeos en la que adelanta que en primavera del próximo año dará directrices a los gobiernos sobre cómo proceder de cara al presupuesto del 2023.

La pandemia del coronavirus ha dejado a las economías europeas con unos niveles de déficit y deuda nunca antes vistos. Las fu-

turas demandas fiscales de Bruselas “deberán reflejar la nueva realidad, la situación individual de los países y el hecho de que partimos de niveles mucho más altos de déficit y deuda”. Todo esto en un momento en que va a ser necesario aumentar las inversiones para abordar la transición digital y energética. “Será un círculo difícil de cuadrar”, admite el político leton, miembro de la familia conservadora europea.

Valdis Dombrovskis parece sobresaltarse interiormente al comentarle le que el líder del Partido Popular, Pablo Casado, opina que España “está abocada al rescate” debido a las políticas de gasto del Gobierno de Pedro Sánchez pero evita entrar en polémicas. “Ahora estamos con los borradores presupuestarios para el 2022 y la cláusula general de escape [que suspendió la aplicación del pacto de estabilidad] en el 2022 se sigue aplicando, así que no estamos poniendo límites cuantitativos sobre deuda y déficit. Las políticas fiscales diferencian entre países”, recuerda, para que los que más deuda tienen sean prudentes pero “sin dejar de apoyar la economía para no perjudicar al crecimiento”.

En el 2002, el entonces presidente de la Comisión Europea Romano Prodi calificó de “estúpido” el pacto de estabilidad en su

forma original. Su opinión al respecto, a la vista de la comunicación aprobada ayer por el colegio de comisarios, parece mucho más positiva.

Nuestra conclusión es que el pacto de estabilidad y crecimiento ha sido útil y tiene la flexibilidad necesaria, esta crisis lo ha demostrado. Las reglas nos han permitido mantener las finanzas públicas bajo control, en especial el límite

¿Abogados al rescate?
 “En el 2022 se sigue aplicando la cláusula de escape con políticas fiscales diferenciadas”

El coste de la deuda
 “No se puede dar por sentado que el coste de financiación va a ser siempre así de bajo”

del 3% de déficit para no incurrir en desfases excesivos. Con la pandemia pudimos activar la cláusula general de escape [para suspender su aplicación] y ofrecer un importante estímulo fiscal dentro de las reglas existentes. Sin embargo hay aspectos que debemos revisar y hemos propuesto reflexionar sobre ellos.

¿A qué se refiere?

Lo primero, será esencial reducir la deuda pública porque eso determinará cómo respondemos a futuras crisis y nos ayudará a mantener unas condiciones favorables de financiación. Pero, insisto, debemos hacerlo de forma inteligente, gradual, sostenible y que no perjudique al crecimiento, promoviendo las inversiones que ayuden a hacer la transición digital y ecológica. El Fondo de Recuperación ofrece una oportunidad única para afrontar estos retos sin aumentar los déficits nacionales. Por otro lado, hay que simplificar las reglas. Son demasiado complejas para ser bien aplicadas. Queremos simplificarlas y basarlas en indicadores observables. Va a ser muy importante que haya un consenso sobre las nuevas reglas, por eso hemos lanzado la consulta pública.

Los costes de financiación de la deuda pública son ahora mucho más bajos que cuando se pactaron las reglas del pacto de estabilidad y los gobiernos han resultado tener mucha más capacidad de soportar pasivos de lo que se pensaba en los años 90. ¿Van a tenerlo en cuenta?

Sí. La cuestión por supuesto es si esos costes sustancialmente más bajos de la deuda es algo que se puede esperar que dure para siempre. Ahí vemos al-

gunos interrogantes, porque la inflación puede tener repercusiones en la política monetaria. No es algo que se pueda dar sentado por siempre. Al mismo tiempo, estamos viendo si con los niveles actuales de deuda es factible pedir a los países que la reduzcan en un veinteavo al año [como prevé el pacto]. Eso es lo que quiero decir con que ir hacia una reducción gradual y realista es uno de los elementos del debate.

¿Le parece realista a la Comisión Europea aplicar esa regla en los próximos años?

Es un elemento que está ahí, abierto a debate, pero por ahora no presentamos opciones políticas. Sería raro sacar conclusiones antes de empezar la consulta. Lo haremos después.

La comunicación no cita las propuestas sobre una regla de oro para excluir ciertas inversiones del cálculo del déficit.

De nuevo, el objetivo de esta comunicación no es señalar opcio-

Una senda realista

“La reducción de un 1/20 de la deuda cada año es un elemento abierto a debate”

“Seamos pragmáticos”
 “No hace falta tocar el tratado para hacer cambios importantes en la política fiscal”

nes políticas sino plantear preguntas, por ejemplo cómo facilitar las inversiones públicas. La pregunta está ahí pero no anticipamos el resultado.

¿Cree que será posible hacer cambios en las reglas fiscales sin reformar los tratados?

No vamos a presentar propuestas, legislativas o no, antes de que termine el debate. Queremos escuchar a los gobiernos y demás actores implicados y después decidir. Pero creo que es importante ser pragmático y realista, sobre todo a la hora de construir consensos durante el próximo año. Desde este punto de vista, no hace falta cambiar los valores de referencia del tratado de la Unión Europea [los topes del 3% del PIB para el déficit y el 60% para la deuda] para poner en marcha cambios significativos en el marco fiscal europeo.

Dado que es posible que el ejercicio no haya terminado cuando los estados miembros deban preparar los presupuestos del 2023, ¿les darán algún tipo de directrices a los gobiernos de cara a su elaboración?

En el 2023 las reglas fiscales del pacto de estabilidad volverán a aplicarse de nuevo. Ese fue el acuerdo. Si para entonces hemos terminado el proceso puede haber algunos cambios y, si no es así, existe la posibilidad de que la Comisión Europea presente una comunicación interpretativa durante la primavera sobre cómo aplicar las reglas en ese contexto. Es lo que hicimos en el 2015, es algo que podemos hacer de forma rápida. Está claro que sea en la forma que sea deberá hacerse de forma flexible para tener en cuenta el nuevo contexto. ●

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Así quiere el Gobierno extender los planes de pensiones entre las empresas

BORRADOR DE LOS PLANES Y FONDOS DE PROMOCIÓN PÚBLICA/ La comisión de gestión de los planes no podrá superar el 0,5% del capital gestionado, entre la gestora y el banco. La patronal y los sindicatos participarán en los organismos de los mismos.

M.Valverde, Madrid
El ministro de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones, José Luis Escrivá, quiere extender los planes de pensiones entre las empresas y los trabajadores. Más específicamente, entre las pequeñas y medianas empresas, los autónomos y entre las administraciones. Por esta razón, el ministro ha planteado a la patronal y a los sindicatos un anteproyecto de ley de los fondos y planes de pensiones de promoción pública, al que ha EXPANSIÓN ha tenido acceso, y cuyos puntos más importantes son los siguientes:

• **¿Qué son los fondos de pensiones de empleo de promoción pública?** Son aquellos que promoverá el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones a través de una Comisión Promotora y de Seguimiento que creará el propio departamento. Por lo tanto, será la Seguridad Social la que en todo momento tutele los fondos.

• **¿Cuál es el objetivo de estos fondos?** Extender el ahorro complementario de las pensiones de la Seguridad Social a través de los planes en las empresas, también conocidos como planes de empleo. Más en concreto, el objetivo del Gobierno es facilitar el acceso a estos fondos y planes de pensiones a las pequeñas y medianas empresas, a los salarios medios y bajos. También a los trabajadores autónomos y a los empleados de todas las administraciones.

• **¿Cómo quiere el Gobierno convencer al trabajador de que no hay riesgo en el ahorro?** El principio general de la Seguridad Social en este tema es “fomentar, que no imponer, el desarrollo de planes de pensiones en los que el trabajador, de forma automática, reduzca periódicamente el nivel de riesgo de sus inversiones conforme avanza en edad”. O, dicho de otra manera, “este sistema [el que prepara el Gobierno] permite ahorrar con más rentabilidad cuando se es más joven y preservar el ahorro cuando se está próximo a la jubilación”. La Seguridad Social explica que “sólo una minoría de empre-

sas ha tomado esta consideración en la elaboración de sus planes, a pesar de que lleva algunos años en vigor” la normativa que permite reducir los riesgos [en el plan de pensiones] del partícipe a medida que se va haciendo mayor.

• **¿Qué cubrirán los planes de pensiones?** Los planes de empleo de aportación definida cubrirán la jubilación, sin perjuicio de que pueda haber otras prestaciones, siempre y cuando estén aseguradas, tanto si están promovidas por empresas como por administraciones.

• **¿Qué son los planes de pensiones simplificados?** Se trata de facilitar el acceso a estos planes a las pymes, a través de la negociación colectiva sectorial; a las diputaciones y ayuntamientos y a las empresas públicas. También a los trabajadores autónomos, a través de sus organizaciones. Además, podrán hacer uso de los planes de pensiones simplificados los colegios profesionales o las mutualidades de previsión social, en los que sus partícipes sean autónomos.

• **¿Quién pone el dinero?** Las empresas y los trabajadores con acuerdos en la negociación colectiva. Los convenios son la clave de la estrategia general del Ejecutivo para extender los planes de pensiones entre los trabajadores. Por esta razón, el Gobierno ha aumentado en dos años la desgravación fiscal para estos planes. Así, el ahorro bonificable ha pasado de 2.000 a 8.500 euros en 2022. Por el contrario los planes individuales han pasado desde una desgravación del ahorro de 8.000 a 1.500 euros en 2022. Siempre dentro de la cuantía máxima bonificable de 10.000 euros. Escrivá ya ha anunciado que el Gobierno va a continuar su estrategia de favorecer el ahorro en los planes de empleo en perjuicio de los planes individuales de pensiones.

• **¿Cómo va a tutelar la Seguridad Social los fondos de pensiones de empleo de promoción pública?** A través de la Comisión Promotora y de Seguimiento de los fondos.



El Gobierno pretende estimular el ahorro entre los trabajadores de las pymes y entre los autónomos.

“Promoverá su constitución inicial y velará por el desarrollo de los mismos”. En realidad, es el órgano del Ministerio de la Seguridad Social que va a tener la última palabra en todo. “Establecerá y aprobará la estrategia de inversión común de los fondos de pensiones de empleo”. Representará al fondo de pensiones hasta que se constituya la Comisión de Control Especial del fondo. Muy importante es que la Seguridad Social tendrá derecho de veto sobre las decisiones que tome la Comisión del Fondo que afecten a las siguientes cuestiones: la política de inversión de los recursos y la sustitución de la entidad gestora y depositaria del fondo. Además, podrá vetar las modificaciones de las normas internas del fondo e incluso disolver el mismo. Por lo tanto, es la Seguridad Social, el Gobierno, el que va a tener la última palabra sobre la gestión de un fondo específico. La comisión estará for-

mada por cuatro funcionarios de la Seguridad Social y no estará remunerada.

• **¿Qué es la Comisión de Control Especial del fondo?** Es el organismo que gestionará directamente el fondo, aunque con la tutela de la Seguridad Social. Es más, el Ministerio nombrará a nueve de los diecisiete miembros de la comisión. Los ocho miembros restantes serán propuestos, a partes iguales, cuatro cada uno, por CEOE y Cepyme, y por CCOO y UGT, salvo en las comunidades autónomas donde pueda haber otros sindicatos más representativos o con un nivel suficiente de representación. Por ejemplo, en el País Vasco están los sindicatos nacionalistas ELA y LAB. Cada tres años se producirá la renovación de nueve de los miembros de la comisión. O si no hubiera diecisiete, de la mitad más uno de la misma. Como mucho, el mandato durará seis años. Se-

rán retribuidos y el sueldo podrá tener un componente variable en función de los resultados. Los integrantes de esta comisión deben ser personas de reconocida experiencia, conocimiento y capacidad de supervisión y gestión. Serán designadas por la Seguridad Social, con la propuesta de empresarios y sindicatos en lo que se refiere a sus representantes.

• **¿Qué gestoras podrán presentarse al concurso para gestionar el fondo?** Todas aquellas que estén autorizadas por la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones porque cumplen la legalidad vigente. En segundo lugar, tendrán que gestionar un patrimonio que, al cierre del año anterior al concurso, debe ser superior a los 1.000 millones de euros. Hasta 3.000 millones de patrimonio, las gestoras podrán presentar dos propuestas de fondos de pensiones de promo-

ción pública o tres propuestas, si al cierre del ejercicio anterior al concurso gestionaban un patrimonio superior a los 3.000 millones.

• **¿Qué entidades depositarias de los fondos pueden presentarse?** Deben tener un volumen de activos en fondos de pensiones superior a los 10.000 millones de euros. Y deben tener este requisito en el ejercicio anterior al que presente su propuesta de fondos de pensiones ante la Seguridad Social. Por cierto, tienen que ser tres proyectos como máximo.

• **¿Qué comisiones podrán cobrar las gestoras y las entidades depositarias?** Gestoras y bancos no podrán superar en conjunto una comisión del 0,5% del valor de las cuentas del fondo de pensiones. En el caso de las gestoras la comisión no podrá superar el 0,4%, y en el caso del banco, el 0,1%. Este punto es muy importante, porque va rebajar los costes del plan de pensiones para el ahorrador, para la empresa y los trabajadores, teniendo en cuenta que la media de comisión ahora está entre el 1% y el 1,75% según Escrivá. En todo caso, el Gobierno quiere introducir competencia en la previsión complementaria, y esta es una de las razones que CEOE no vea bien la entrada de la Seguridad Social en un mercado privado. Tanto gestoras como bancos tendrán que integrarse en una plataforma digital para que los potenciales clientes puedan tener toda la información sobre los planes y su evolución.

• **¿Cuáles deben ser los objetivos de la inversión del fondo de pensiones?** La inversión tiene como principales objetivos “el interés exclusivo de los partícipes teniendo en cuenta la rentabilidad, el riesgo y el impacto social de las inversiones”. No obstante, el Gobierno recuerda que en todo el mundo los activos de los fondos de pensiones “contribuyen a financiar las transformaciones energéticas”. Y también, “fomentan la innovación social en aspectos tan relevantes como la vivienda social o los microcréditos”.

Iberdrola, Endesa y Acciona dan plantón al Gobierno en renovables

CAPITAL ENERGY Y FORESTALIA ARRASAN EN LA SUBASTA/ Las dos grandes eléctricas escenificaron ayer su pugna con Teresa Ribera al no acudir al concurso verde, al que sí fueron Naturgy y Repsol.

Miguel Ángel Patiño. Madrid
Las dos grandes eléctricas en España, Endesa e Iberdrola, desistieron ayer de pujar en la subasta de renovables ante la incertidumbre regulatoria que, a su juicio, existe ahora en el país, tras la nueva normativa puesta en marcha por el Gobierno para frenar los precios de la luz.

Acciona Energía, filial de renovables de Acciona que se estrenó en Bolsa en julio, tampoco acudió. Algunas fuentes señalan que en este caso también pesó el hecho de que con la nueva regulación no queda claro si algunos proyectos serán o no rentables.

La normativa introducida por el Ministerio de Transición Ecológica, a cuyo frente está Teresa Ribera, reduce los ingresos de las grandes eléctricas pero también de algunas renovables. Ha generado una dura batalla empresarial, que si bien está amainando, no ha terminado aún.

El hecho de que Iberdrola, Endesa y Acciona Energía (precisamente los tres grupos que más renovables tienen en España operativas o en proyecto), no acudieran ayer a la subasta es un jarro de agua fría para el Gobierno, que había puesto sus esperanzas en este tipo de subastas para abaratar los precios de la luz. Las tres empresas sí acudieron a la subasta anterior, celebrada en enero, y de hecho lograron un buen pellizco de licencias. En concreto, Iberdrola logró 243 megavatios (MW), Endesa 50 MW y Acciona 106 MW.

La subasta de ayer puede cambiar las fichas no solo en el tablero institucional. También el mapa empresarial de las renovables en España.

En evidencia

Los dos grandes ganadores de la subasta han sido el grupo Forestalia, con 779 MW y sobre todo Capital Energy, con 1.548 MW. Otros adjudicatarios han sido Naturgy, con 220 MW, Repsol, con 138 MW y Bruc, con 100 MW, entre otros.

La subasta marca precios de 30,56 euros por MW de media y el 'pool' está a 200 euros

5 EUROS MÁS

La actual subasta se ha realizado a **precios más altos** que la de enero, lo que indica la **tensión alcista** del mercado, que vive una escalada histórica de precios. La de enero, se saldó con **24-25 euros** por megavatio, y ahora con **30,56 euros**.

La subasta de ayer sitúa a Forestalia y Capital Energy como ganadores recurrentes

Naturgy se lleva 220 MW y Repsol 138, y ponen en evidencia la ausencia de Iberdrola y Endesa

El hecho de que sí acudan a la subasta Naturgy y Repsol (las otras grandes energéticas en España), pone aún más en evidencia la ausencia de Iberdrola, Endesa y Acciona. ¿Por qué lo que es bueno para Capital Energy, Forestalia, Naturgy o Repsol no es bueno para Iberdrola, Endesa y Acciona?

La subasta de ayer consolidó a Capital Energy y Forestalia como los recurrentes ganadores de este tipo de concursos. Capital Energy fue el gran ganador de la anterior subasta, en enero, con 620 megavatios, y ha vuelto a repetir en esta ocasión, aún con más éxito.

Según Capital Energy, grupo controlado por Jesús Martín Buezas, el resultado de esta segunda subasta de 2021 "pone de manifiesto una serie de fortalezas de la firma, entre ellas la credibilidad de su proyecto empresarial, que ya acumula 20 años de experiencia en el ámbito de las energías".

Otro mecanismo

De los 1.548 megavatios adjudicados a Capital Energy, la práctica totalidad, unos 1.500, son eólicos y el resto fotovol-



GALÁN, EN LONDRES CON BORIS JOHNSON: El presidente de Iberdrola se reunió ayer con el primer ministro británico Boris Johnson en Londres, en el Global Investment UK. Anunció inversiones para Reino Unido de 7.100 millones de euros en eólica. "Gracias por la inversión y el compromiso con el país. Tú siempre eres bienvenido", dijo Johnson.

taicos. La noticia del día en cualquier caso, además del triunfo de Capital Energy, fue la reaparición de Forestalia.

Este grupo arrasó en las subastas de licencias de renovables de hace años. El grupo, controlado por Fernando Samper, ha arrasado esta vez con ofertas rompedoras de precios y se ha llevado cerca de la cuarta parte de los 3.300 MW que salían a subasta.

Forestalia no estuvo presente en la subasta que se celebró en enero, la primera con el nuevo esquema en la que la puja es por el precio de la energía. Según este esquema, gana la empresa que se comprometa a producirla a menor coste para el sistema. Ahora Forestalia sí se ha presentado y se ha hecho con más de 200 MW fotovoltaicos y más de 560 eólicos.

En enero sorprendió que no se presentara a esa subasta, sobre todo teniendo en cuenta que en anteriores ocasiones, cuando el mecanismo de adjudicación era otro, arrasó. En concreto, fue en las subastas de 2016 y 2017. Entonces, el mecanismo consistía en pujar a la baja en el volumen de inversiones a realizar y por tanto, en el volumen de sub-

El Gobierno no logra exprimir los precios al máximo; han sido más altos que en la subasta anterior

venciones a percibir. En aquellas subastas, Forestalia se adjudicó 300 MW eólicos y 108,5 MW de biomasa (subasta de 2016), y posteriormente 1.200 MW eólicos (subasta de 2017).

Al cierre de la edición de este periódico aún quedaban por cotejar datos por parte del Ministerio de Transición Ecológica para dar los resultados definitivos de la subasta.

Además de Endesa, Iberdrola y Acciona, otro de los ausentes fue el grupo Grenalia, también por la "incertidumbre existente".

España no, Reino Unido sí

Endesa explicó ayer que algunas de las medidas de la nueva normativa hacen que su estrategia esté orientada ahora "prioritariamente" a promover su propia generación para suministrar a largo plazo a sus clientes, en lugar de promover renovables para venderla en el mercado mayorista.

Iberdrola alegó que la "incertidumbre regulatoria" le ha hecho replantearse su estrategia de inversión en renovables en España.

Mientras esta compañía se ausentaba de la subasta de renovables en España, su presidente, Ignacio Galán, acudía al foro Global Investment UK para exhibir nuevas inversiones multimillonarias en eólicas en aquel país. Todo ello con foto incluida con el primer ministro, Boris Johnson, que dijo a Galán: "Gracias por la inversión y el compromiso que proporcionas al país. Tú siempre eres bienvenido".

¿Fracaso del Gobierno?

Los grandes adjudicatarios han pujado con ofertas de entre 28 y 34 euros por MW en eólica, y con 28-29 euros en fotovoltaica. La media general ha sido 30,56 euros. Son precios mayores que en la primera subasta: 24,47 euros en fotovoltaica y 25,31 en eólica. Se trunca así el objetivo del Gobierno de seguir presionando a la baja precios para abaratar la tarifa final que paga el consumidor. Pero ayer recordó que el mercado mayorista, o *pool*, está a 200 euros por MW hora.

Entrevista Presidente de Aecoc

Ignacio González “Reivindicamos el papel del gran consumo en la recuperación”

La patronal del sector pide diálogo con el Gobierno a la hora de subir impuestos o derogar la reforma laboral ▶ Es optimista de cara a las Navidades pese a las amenazas inflacionarias ▶ Los fondos europeos de recuperación, “una oportunidad extraordinaria”

JAVIER G. ROPERO
MADRID

La asamblea general de Aecoc, la patronal del gran consumo, nombró a Ignacio González como nuevo presidente, sustituyendo en el puesto a Javier Campo tras 10 años en el mismo. González, CEO de Nueva Pescanova, afronta desde esa posición la 36ª edición del Congreso Aecoc de Gran Consumo, que se celebra entre hoy y mañana en Barcelona, centrado en el papel del sector en la recuperación económica tras la pandemia y en los nuevos hábitos de consumo.

Está en el cargo desde julio, después de 10 años de presidencia de Javier Campo. ¿Cómo ha sido el aterrizaje?

Llevo toda mi vida trabajando en el gran consumo, prácticamente 30 años en el sector. Ha sido un cambio muy natural, muy bien organizado. Desde hacía tres años era vicepresidente, y a Javier además le conozco desde hace mucho tiempo, porque los dos coincidimos en Carrefour, cuando él era el primer ejecutivo de Día. Hemos preparado el cambio de forma tranquila y él ha tenido la generosidad de quedarse dos años más como vicepresidente. Estoy muy ilusionado, con muchas ganas de hacer muchas cosas por este sector y convencido de que se pueden hacer.

Llega en un momento de incertidumbre económica. ¿Estamos ya ante la reactivación definitiva del consumo tras la pandemia? Hemos tenido un buen verano, no a la altura del 2019, pero gracias al turismo nacional hemos podido hacerlo bien. La previsión es moderadamente positiva para Navidad, con más reuniones familiares y mayor actividad del horeca, pero con prudencia porque habrá que mirar a la crisis sanitaria y también a la situación económica.

En lo que se refiere al sector, hay dos fotos muy diferentes. Por un lado el retail, sobre todo los supermercados, y por otro el canal hostelería. El primero está plano frente a 2020, pero sigue creciendo un 6% frente a 2019. Es un ritmo bastante bueno. En horeca la situación sigue difícil, aunque está mejor. En el último año se han cerrado un 20% de negocios, y las aperturas solo han compensado la mitad. En agosto la actividad todavía estaba un 19% por debajo

de 2019 en restauración y un 32% en alojamientos. Buena parte del negocio lo hace el turismo y eso todavía no se ha recuperado.

¿Qué lectura hacen de la situación económica?

Hay muchas amenazas en el horizonte: el precio de la energía, de las materias primas, de los fletes, de los costes laborales... Y habrá menos flexibilidad si la reforma laboral decae. Todos estos puntos hacen que tengamos que vivir en un escenario bastante inestable. Y sobre todo, habrá que ver cómo hacemos para no reducir la productividad. La inflación del mes de septiembre es un síntoma preocupante. Si trabajamos la productividad, desde el legislador a las empresas, conseguiremos salir de la crisis más fuertes, porque hay mucho ahorro embolsado. Pero si esa tormenta perfecta se culmina, habrá que tener mucho cuidado con qué otras cosas se ponen encima del tablero.

Esos mayores costes que menciono, además de la crisis de suministro, ¿pueden ser un lastre significativo para la recuperación?

Son amenazas reales, muchas están ya encima de la mesa y son un gran riesgo para la recuperación. Las empresas podemos reducir costes y ser más eficientes, y lo hacemos, pero hay una parte que termina en inflación. De ahí el elevado dato de septiembre: las empresas no pueden absorberlo todo. Y el consumidor no está en la mejor situación para esas subidas. Esa inestabilidad puede poner en peligro esa recuperación. Si la confianza del consumidor mejora, podremos compensar esas amenazas. Y soy moderadamente positivo de cara a Navidad.

El índice de confianza del consumidor subió 6,7 puntos en septiembre. Parece un buen dato.

El índice sube y baja con las olas del Covid. Si se van, sube. Con la situación económica pasa lo mismo. Si anuncias que subes impuestos, baja la confianza. Después de 18 meses sin hacer vida normal, una reapertura casi total produce un efecto inmediato de hacer cosas, que sacará un poco del ahorro embolsado. Eso se ha visto en verano y en el último puente de octubre.

Habla de subidas de impuestos y antes mencionaba la derogación de la reforma laboral. ¿Cómo valora Aecoc estas medidas?



Los precios de la energía, de las materias primas o de los fletes son un riesgo para la recuperación



Tenemos que ser un motor y esperamos que la Administración nos tenga en cuenta como tal

No hacemos lecturas políticas sino económicas. Si las subidas de impuestos, de cualquier tipo, van en contra de la productividad, y merman la competitividad, la recuperación será más lenta y vamos a generar inflación en un contexto complicado para el consumidor. Lo mismo si la reforma laboral va a mermar la flexibilidad para crear empleo en una etapa de recuperación. No nos podemos oponer a una subida del salario mínimo, pero se tiene que acompañar con una mejora de la productividad. Acordemos cuál es el momento y la manera para acometer estas medidas sin interrumpir un proceso que se está produciendo de recuperación. Se trata de hacer las cosas con diálogo.

¿Qué estimaciones manejan para recuperar el PIB prepandemia? Vemos una recuperación de niveles de 2019 a finales de 2022. Des-

de luego, no antes. Eso te da casi tres años perdidos de crecimiento.

Aecoc tiene un plan estratégico hasta 2023. En esta etapa, ¿cuáles son las prioridades de la asociación y del sector?

El leitmotiv del congreso es “Estar, estar, y estar”, y hace referencia a tres momentos diferentes: el “estar” previo a la pandemia; el segundo, que hace referencia al papel que ha tenido el sector durante la misma y en el que el consumidor nos ha reconocido nuestro papel, porque España fue el país con menos rupturas de stock y demostró que toda la cadena funcionó; y el tercero es la mirada a futuro, una reivindicación de un sector que es el 20% del PIB y emplea a 4,5 millones de personas de forma directa. Reivindicamos nuestro papel en la recuperación. Tenemos que ser un motor y esperamos que en la cabeza de la Administración se nos tenga en cuenta como tal. Sobre el plan estratégico, hay tres tendencias que la crisis ha acelerado y son fundamentales: la digitalización, sobre todo con el e-commerce, en el que hemos avanzado cinco años en uno solo; la preocupación por la salud, por alimentos nutricionalmente sanos; y la sostenibilidad, que lejos de ser una pose ya es una demanda clarísima.

Ustedes abarcan a sectores que han sido afectados por el Covid-19 forma desigual. ¿La recuperación será a varias velocidades?

Muchos fabricantes se han visto afectados: bebidas, belleza, producto fresco ligado a restauración... Y el Covid pasó ese consumo al hogar, y buena parte a la distribución. La pregunta del millón es si todo volverá a su sitio. Quizá no. Por ejemplo, por el teletrabajo, por la explosión del delivery, y porque se han ampliado fronteras entre sectores. Ahora hay retailers que ofrecen comida lista para consumir, cafeterías que hacen retail... Los canales se están diluyendo.

Una palanca para la recuperación son los fondos europeos. ¿Cómo puede aprovecharlos el sector? Son una oportunidad excelente. No la panacea, pero están ahí y son una excelente ocasión. Hay proyectos transversales y múltiples, pero sobre todo centrados en dos temas: digitalización y el impulso de una cadena de valor más transparente y sostenible.





Pedro Sánchez, en la clausura del 40º congreso federal del PSOE, el domingo en Valencia. / MÓNICA TORRES

La negociación de la reforma laboral se enturbia tras insistir Sánchez en derogarla

La CEOE insiste en que no negociará la retirada de la norma

GORKA R. PÉREZ, **Madrid**
La temperatura del diálogo social varía en función de la temática negociadora y de la distancia ideológica entre las partes implicadas. Y de entre todas las áreas que conforman la agenda actual de Gobierno, sindicatos y patronales (ERTE, pensiones, SMI...), la mesa de negociación acerca de la modernización del mercado de trabajo —denominación que se le ha dado al proceso de derogación de la reforma laboral— presenta alteraciones térmicas más elevadas que ninguna otra. Entre otras razones, porque esta materia debe estar resuelta antes de final de año, según rige el compromiso adquirido con Bruselas, y con el apoyo de todas las partes que demanda Europa. El calendario es cada vez más ajustado, pero las postu-

ras se mantienen firmes, aunque no impermeables.

Las declaraciones del presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, durante el 40º Congreso del PSOE en las que volvía a evidenciar el deseo de su partido de dar carpetazo a la regulación actual —“avanzaremos poniendo punto y final a leyes como la ley mordaza y la reforma laboral del PP, impuestas y sin acuerdos, que precarizaron los contratos y devaluaron los salarios”—, han hecho que el diálogo social vuelva a enturbiarse.

La vicepresidenta y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, las recogió con agrado. “Bienvenidas las palabras del presidente. Vamos a cumplir con el acuerdo de Gobierno, con el componente 23 del Plan de Recuperación que hemos

remitido a Europa, y rápidamente tendremos una propuesta de reforma laboral que será ya de nuestro país”, dijo el lunes. Pero la patronal añadió un ladrillo más a ese muro de contención que viene conformando desde hace un año, y que los sindicatos tratan de agujerear constantemente.

Antonio Garamendi, presidente de la CEOE, advirtió de nuevo el lunes a Sánchez de que nunca encontrará a la patronal en su voluntad de derogar la reforma laboral de 2012, pero sí en las distintas propuestas de mejora que se establezcan al respecto. “Hay que sentarse a trabajar fuera de la política. Si lo que se va a hacer es derogar la reforma laboral, que no cuente con nosotros”, aseveró. Fuentes de la patronal consideran inaceptables algunas de las

medidas propuestas por el Gobierno. Aseguran, sin embargo, ser conscientes de que como ya pasó con el último aumento del salario mínimo, el Gobierno podría tirar adelante sin contar con su respaldo, pero se escudan en que de hacerlo se daría una mala imagen a Europa, que incide permanentemente en la necesidad que las tres partes respalden el acuerdo.

Gobierno y sindicatos esperan que la patronal secunde el cambio normativo. “Para los empresarios”, observó el secretario general de UGT, Pepe Álvarez, el lunes en TVE, “puede ser más fructífero un mal acuerdo que una decisión tomada a partir de un acuerdo con los sindicatos”. Para fundamentar la derogación de la legislación laboral actual, Álvarez puso el foco en la poca eficacia de las sanciones económicas en su misión de desincentivar las malas prácticas de las empresas: “La tabla de sanciones es absolutamente irrisoria. A un empresario le sale más a cuenta contratar de manera irregular, aunque tenga visita de un inspector, que contratar de acuerdo con la legislación”.

De entre las últimas propuestas de Trabajo a los agentes sociales destaca la limitación de los contratos temporales dentro de la empresa a un máximo del 15% de su plantilla, que podrá rebajarse si patronal y sindicatos así lo acuerdan en la negociación colectiva. Se pretendía bajar la temporalidad en el mercado laboral, que en España se sitúa alrededor del 25%, superando ampliamente la media europea (sobre el 14%).

Cómo hacerlo, sin embargo, enfrenta a Gobierno y sindicatos con la patronal, que no prevé la creación de una regulación común para sectores que se comportan de maneras diferentes. Fuentes de la CEOE indican que no son reacias a aplicar retoques que favorezcan la firma de otros contratos por encima de los temporales, pero señalan que es en la Administración donde se concentra una mayor eventualidad (28%).

Otras patas de la negociación tampoco logran equilibrar la mesa. La elevación de los convenios sectoriales por encima de los de empresa, el coto a la subcontratación a partir de la determinación de una responsabilidad subsidiaria entre las empresas que recurran a ella y el fin de la ultraactividad de los convenios enfrentan a las partes y alejan el acuerdo.

El Gobierno impulsa un peaje en autovías basado en los kilómetros recorridos

► Hasta que esta infraestructura esté desarrollada se usará la conocida 'viñeta'

G. GINÉS
MADRID

Aunque el pago por uso apenas se menciona en los Presupuestos de 2022 y tampoco está recogido en el plan presupuestario remitido a Bruselas, el Gobierno sigue trabajando para implantar peajes en las autovías y autopistas de toda España. El Ejecutivo tiene decidido aplicar esta medida en 2024 (y así se lo ha transmitido a la Comisión Europea) y prevé presentar en pocas semanas la fórmula escogida para aprobar estas tasas.

Todo apunta a que el sistema elegido por el Ejecutivo será un modelo híbrido en el que a corto plazo se utilizará la conocida 'viñeta' y a medio plazo se pasará al pago por kilómetro. En un principio, el Gobierno tomaba como referencia la 'viñeta', una fórmula muy extendida en la Unión Europea y que consiste en una pegatina que se pega en el coche y permite a los conductores circular libremente por vías tarifadas. Normalmente el precio de esta pegatina varía en función del tipo de vehículo y del periodo que permite circular por estas carreteras.

El Parlamento Europeo, sin embargo, acordó en verano impulsar otro sistema sustitutivo de la viñeta que fue-

Mil millones para la digitalización del transporte

El Gobierno aprobó ayer el reparto de cerca de 1.000 millones de euros a las comunidades autónomas y las ciudades de Ceuta y Melilla para financiar actuaciones destinadas a descarbonizar el sistema de movilidad y digitalizar el sector del transporte.

«Queremos transformar nuestra movilidad y hacerla más segura, más sostenible y más conectada, con un plan enmarcado en los fondos de transformación y resiliencia. Persegui-mos descarbonizar la economía», explicó la ministra de Transportes, Raquel Sánchez, tras el Consejo de Ministros.

ra más justo. Entre las opciones que se barajan en Europa ha cobrado fuerza el pago por kilómetro, aunque esto en principio pueda suponer un mayor coste para determinados usuarios y, además, lleve aparejada una infraestructura que habrá que desarrollar.

La intención con este cambio es penalizar a los conductores que realizan un uso más intensivo de las carreteras. Además, la UE también valora diferenciar los peajes en función del coche y que sean los dueños de vehículos más contaminantes los que más paguen.

Tal y como publicó este periódico, el Gobierno español baraja para este sistema un pago simbólico que rondaría el precio de un céntimo por kilómetro recorrido. Fuentes del Ministerio de Transportes valoran la implantación del pago por uso, aunque también reconocen que es más costoso de implementar. Por eso todo apunta a que los primeros años de peajes en autovías se utilizará la 'viñeta'.

El propio secretario general de Infraestructuras, Sergio Vázquez, confirmó ayer que la tarificación de la red es inevitable, aunque el representante de Transportes evitó hablar de peajes. En un evento organizado por la Cadena Ser, Vázquez aseguró que el sistema que se implantará en 2024 tendrá un coste mucho menor al de los peajes actuales.

El plan oficial, en breve

El secretario general de Infraestructuras justificó además la tarificación asegurando que servirá para financiar la red de alta capacidad española (autovías y autopistas), que cuenta con un déficit de mantenimiento millonario. Según Seopan, la patronal de las grandes constructoras y concesionarias, son necesarias actuaciones valoradas en 8.000 millones para conservar la red.

En esta misma línea, la ministra de Transportes, Raquel Sánchez, anunció tras el Consejo de Ministros celebrado ayer que el Gobierno presentará «en unos meses» su plan para implantar peajes. Sánchez avanzó que ya se están realizando diferentes estudios y análisis para determinar qué sistema se implementará, y defendió que este será «justo, riguroso y sostenible».

Sánchez aseguró además que la tarificación de la red se someterá «al debate y al análisis de los agentes sociales, económicos y del sector del transporte». El año pasado, el Gobierno prometió por escrito al sector que no se implantaría ninguna tasa sin su consentimiento.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Règles budgétaires : le grand débat s'ouvre à Bruxelles

- La Commission tire les leçons de la crise sur les finances publiques.
- Une consultation commence sur la refonte du pacte de stabilité.
- En question : la place des dépenses vertes dans le calcul du déficit.
- Un sujet crucial dans les négociations en Allemagne.

// PAGE 6

Travel_Motion/Stock



Règles budgétaires: le début des grandes manœuvres à Bruxelles

- La Commission européenne a lancé mardi une consultation sur la révision des règles budgétaires au sein de l'Union.
- Il s'agit de réduire la dette sans entraver la croissance ni empêcher les investissements verts.

EUROPE

Karl De Meyer
@demeyerkarl
— Bureau de Bruxelles

Quelle gouvernance des finances publiques dans l'Union européenne dans l'ère post-covid, alors que le dérèglement climatique appelle des investissements colossaux ? C'est la question que pose la consultation (ré)lancée mardi par la Commission européenne pour repenser le Pacte de stabilité et de croissance imaginé dans les années 1990, et aménagé au début des années 2010.

Bruxelles, qui voulait déjà susciter le débat début 2020 et a dû y renoncer à cause du Covid-19, part aujourd'hui du constat que la pandémie a aggravé un certain nombre de vulnérabilités pré-existantes : « Les déséquilibres domestiques liés à de forts niveaux de dette privée et publique ont augmenté. La hausse des prix de l'immobilier s'est poursuivie et les dettes hypothécaires ont encore progressé dans certains Etats membres. Les déficits courants se sont creusés dans les pays dépendants du tourisme. »

Des « frugaux » attentifs

Le niveau de dette publique a franchi la barre des 100% du PIB dans la zone euro et il va falloir la consolider. Mais, comme l'a expliqué mardi matin Paolo Gentiloni, le commissaire à l'Economie, à huit journaux européens dont « Les Echos », « nous ne pouvons pas accepter l'idée que la réduction de la dette publique puisse tuer une croissance soutenable ».

Il est désormais acquis que les Vingt-Sept vont oublier de facto le plafond de 60% du PIB imaginé il y a

25 ans. L'un de ses pères, Klaus Regling, aujourd'hui directeur du Mécanisme européen de stabilité, a déclaré dans « Der Spiegel » que « l'objectif d'une dette à 60% avait du sens quand le Traité de Maastricht a été négocié, mais plus aujourd'hui », ajoutant que les gouvernements gèrent aujourd'hui une dette bien supérieure sans difficultés, grâce à des taux d'intérêt très bas.

Certaines capitales, comme Paris, souhaitent exclure les investissements dans les technologies vertes ou le capital humain du calcul des déficits.

Plus difficile à régler sera la question du déficit. Certaines capitales, comme Paris, souhaitent exclure les investissements dans les technologies vertes ou le capital humain, « investissements d'avenir », de son calcul — encore faut-il s'entendre sur ce qu'est un investissement vert, et la question bute sur des traditions et des perceptions très différentes. Mais les pays dits « frugaux », menés entre autres par l'Autriche et des nordiques, souhaitent garder un cadre plutôt strict.

Le débat aura lieu dans les mois qui viennent au niveau des ministres des Finances, mais montera certainement à un moment au niveau des chefs d'Etat et de gouvernement. La position allemande sera évidemment déterminante, alors que le social-démocrate Olaf Scholz est en train d'essayer de former une coalition avec les Verts, avi-



Les ministres des Finances de la zone euro, ici en janvier à Bruxelles en compagnie de Christine Lagarde, la présidente de la BCE.

des d'investissements considérables dans la transition énergétique et hostile au nucléaire, et les libéraux, beaucoup plus orthodoxes en matière budgétaire. Idéalement, il y aurait un accord sur les nouvelles règles courant 2022, puisque le Pacte doit s'appliquer de nouveau en 2023, après avoir été suspendu pour cause de pandémie.

La Commission se dit à l'écoute en ce début de procédure de révision. « Il faudrait considérer cette consultation, non comme le dernier chapitre d'une vieille conversation,

mais comme le premier chapitre d'une nouvelle histoire, celle de notre économie dans l'ère post-covid et sous le signe du dérèglement climatique », espère Paolo Gentiloni.

Le Commissaire à l'Economie, qui porte cette consultation avec le vice-président Valdis Dombrovskis, souhaite « simplifier les règles existantes avec une nouvelle forme d'interaction entre la Commission et les Etats membres, inspirée par les échanges liés aux plans nationaux de relance imaginés dans le cadre du plan européen NextGen EU ». ■

Brusca frenata per il Pil della Cina

Economia globale

Energia e materie prime: nel 3° trimestre crescita annua giù dal 7,9% al 4,9%

Timori sui mercati, Borse in rosso. E negli Usa la curva dei tassi si sta appiattendendo

Rallenta la crescita della Cina, ai minimi da un anno. Nel terzo trimestre il Pil cinese è salito del 4,9% su base annua rispetto al +7,9% del trimestre precedente: meno anche delle stime degli analisti, che prevedevano un incremento del 5,2%. Più pesante la frenata della produzione industriale, +3,1% a settembre: hanno inciso la crisi del colosso immobiliare Evergrande, la carenza di energia e materie prime, l'incremento dell'inflazione e le incertezze sulla ripresa globale. In calo anche la componente degli investimenti al

7,3% dal 7,9% di un anno fa. La frenata della locomotiva cinese insieme al calo della produzione Usa (-1,3% a settembre, sotto le stime) spaventa gli investitori: in rosso Borse asiatiche ed europee (Milano -0,83%), contrastata Wall Street. Il rallentamento delle economie alimenta inoltre i timori di un rischio-stagflazione. In Usa la curva dei tassi si va appiattendendo: in 10 giorni la differenza di rendimento tra i titoli a 2 e a 30 anni è scesa da 185 a 161 punti. **Fatiguso, Sorrentino, Longo, Cellino**

—alle pagine 6 e 7

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Brusca frenata del Pil cinese

Conguntura. La crescita nel secondo trimestre è stata del 4,9% contro il +7,9% del primo: crisi energetica, carenza di materie prime e beni intermedi per la produzione (microchip) assieme ai problemi del settore delle costruzioni all'origine del rallentamento

La crescita cinese frena sul finire d'anno. Perde tre punti il Pil del terzo trimestre, passando dal +7,9% di aprile-giugno al 4,9% di luglio-settembre. Il rallentamento è continuo se ci si riferisce alla performance di inizio anno (si veda il grafico in pagina) in rialzo rispetto all'andamento a "V" innescato dal Covid-19 nella seconda parte del 2020. Anche altri indicatori come la produzione industriale, le vendite al dettaglio e gli investimenti in costruzioni mostrano segni di frenata. Rispetto al trimestre precedente, la produzione è cresciuta di poco nel periodo luglio-settembre, espandendosi solo dello 0,2 per cento. Il valore è sceso dall'1,2% nel periodo aprile-giugno segnando uno dei trimestri più deboli dell'ultimo decennio. A settembre, la crescita della spesa al dettaglio si è indebolita scendendo al 4,4% rispetto all'anno precedente. Gli investimenti in immobili, fabbriche, abitazioni sono aumentati dello 0,17%, dal 7,3% dei primi nove mesi. Altro punto dolente, le vendite di auto nel più grande mercato mondiale sono diminuite del 16,5% a settembre sul 2020, stanco ai dati della China Association of Automobile Manufacturers che ammette: la produzione è stata condizionata dalla carenza di chip per processori. Al tempo stesso - va ricordato - a settembre la Cina ha registrato un'inflazione ai massimi da 26 anni a questa parte, con un significativo +10,7% sul 2020. In contemporanea, tuttavia, la bilancia commerciale ha segnalato un surplus crescente, anche rispetto al-

l'interscambio con gli Stati Uniti. Merito della domanda forte da Nordamerica e Europa, con l'export cinese, a settembre, in crescita a due cifre (+28%), di due punti in più su di agosto, a 305,7 miliardi di dollari, ma il surplus con gli Usa, sostenuto da una robusta domanda, galoppa fino a toccare i 42 miliardi di dollari. L'import, aumentato del 33% in agosto, a settembre scende al 17,6%, a 240 miliardi di dollari. In parallelo, salgono del 49,5% nei primi 8 mesi dell'anno gli utili industriali, poco prima dell'esplosione della crisi energetica. In questa congiuntura mista, lo spartiacque tra la prima e la seconda metà dell'anno è l'andamento disastroso del settore immobiliare che resta il fattore chiave per capire cosa succederà entro al fine dell'anno. L'edilizia occupa milioni di posti di lavoro assorbendo un quarto del Pil cinese, ma ha rallentato il passo proprio a seguito degli interventi statali per mettere un freno al credito nel settore. La produzione, aumentata in settembre solo del 3,1%, il livello più basso dal marzo 2020, rispetto al +5,1% di agosto, è stata ostacolata sul finire dell'estate, a settembre, dalle interruzioni di corrente imposte da alcune grandi province per allinearsi alle direttive per risparmiare energia e tenere a bada l'inquinamento in linea con la strategia Cina carbon free entro il 2060. Non solo. Colossi dell'immobiliare come Evergrande, oberato da 300 miliardi di debito e già con tre rate di bond scadute e non onorate, sono purtroppo in grado di condizionare l'intero settore, inne-



No a Pechino 2022. Mostrando una bandiera tibetana e la scritta «No ai Giochi del genocidio», un gruppo di manifestanti ha interrotto ieri in Grecia la cerimonia di accensione della fiamma olimpica per i Giochi invernali del prossimo febbraio a Pechino

Nuovi scenari



Fonte: Ufficio nazionale cinese di Statistica

scando uno shock che potrebbe essere negativo anche per la crescita nell'ultimo trimestre, con prevedibili stress finanziari. I dati economici di quest'anno soffrono di un confronto anomalo con il 2020, l'anno dello scoppio della pandemia. Il Fondo monetario ha confermato l'outlook positivo, limando appena le stime, l'8% sul 2021, +5,6% nel 2022. Ormai è evidente che Pechino debba rivedere le prospettive di crescita sul 2021. Realisticamente, il Governo cinese ha fissato il target oltre il +6%, il che offre notevoli margini di manovra. Almeno finora.

-R.Fa.
 © RIPRODUZIONE RISERVATA

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ENTREVISTA **PIERRE MOSCOVICI**

“Não podemos ficar encurralados pela dívida”

O ex-comissário europeu para os Assuntos Económicos e Financeiros e atual presidente do Tribunal de Contas francês defende que é necessário “investir depressa e de forma massiva”.

PRIMEIRA LINHA 4 a 6



Duarte Roriz

PIERRE MOSCOVICI PRESIDENTE DO TRIBUNAL DE CONTAS FRANCÊS

“Não podemos ficar encurralados pela dívida”

O ex-comissário europeu para os Assuntos Económicos e Financeiros defende que será preciso proteger o investimento. Mas, ao mesmo tempo, haverá também que cortar a despesa e baixar a dívida pública.

MARGARIDA PEIXOTO
margaridapeixoto@negocios.pt
DUARTE RORIZ
Fotografia

Num momento em que a Comissão Europeia reabriu o debate para rever as regras orçamentais, Pierre Moscovici avisa que os países não se podem deixar “encurrar” pela dívida pública. Precisa de ser paga, mas não pode ser a custa do investimento, defende.

Como avalia a recuperação da Zona Euro?

A Zona Euro sofreu um impacto enorme com a crise da covid em 2020, foi a pior do século. Mas em 2021 já está muito melhor e em 2022 e nos próximos anos deverá mostrar capacidade de regressar aos níveis de atividade económica pré-pandemia. Este será o caso, de forma genérica, no primeiro semestre de 2022. Depois terá de ultrapassar os problemas da crise. Foram implementadas políticas muito importantes, nomeadamente o famoso “custe o que custar”, que permitiram que as economias não sofressem tan-

to. O emprego está em níveis muito melhores do que o esperado e o crescimento é relativamente sólido.

Mas a crise acabou?

Não. Permanecem algumas incertezas, primeiro nas questões de saúde. Temos de ter cautela quanto à possibilidade de novas variantes do vírus impactarem as nossas políticas de vacinação. Temos também de completar as políticas de vacinação. E refiro-me tanto ao nível europeu, na dimensão de ter uma política de saúde comum, como também a nível mundial. Não vamos sair da crise da covid sem que todos os países tenham conseguido a vacinação. A segunda questão é que depois da crise temos de ter políticas para criar um enquadramento novo de crescimento para a Zona Euro.

Pode explicar?

Significa ter planos de investimento, vindos tanto da Próxima Geração UE, como de políticas nacionais. Este é o caso, por exemplo, tanto em Portugal como em França, com vários milhares de milhões de euros dedicados à reconstrução da economia no futuro e para enfrentar a transição digital, verde, inovação, investigação, mas tam-

bém para facilitar o transporte e mobilidade. A terceira condição é que temos de estar atentos às nossas finanças públicas.

O que significa isso?

Saimos desta crise com uma média de mais 15 pontos percentuais de dívida sobre o PIB e isto é uma fonte de preocupação. Não podemos ficar encurralados pela dívida pública e precisamos de ser capazes de controlar os problemas das nossas despesas públicas. Isto é um problema comum, mas com diferenças grandes. Se olharmos, por exemplo, para a Alemanha, tem 70% de dívida sobre o PIB, França tem 115%, Itália tem 160%. Todos têm de tentar convergir.

Está preocupado com a subida da inflação, os constrangimentos nas cadeias de abastecimento, a subida dos custos da energia?

A maioria das previsões indicam que a subida da inflação será temporária, que os constrangimentos de oferta conseguirão ser ultrapassados e que a crise da energia poderá ser evitada. Acredito que isto é verdade. Mas precisamos de ser muito cuidadosos e evitar que isto se torne permanente.

Como?

Evita-se com as políticas públicas adequadas, que são tanto orçamentais e monetárias, como estruturais. Precisamos de construir a independência industrial, a soberania industrial, em produtos como os semicondutores, por exemplo. Temos de implementar a capacidade de produzir. Por isso não estou assim tão preocupado, mas estou cauteloso porque precisamos de tentar evitar uma surpresa má, que não é impossível.

A estratégia da UE para ultrapassar esta crise tem ido longe o suficiente?

Os países europeus aprenderam algumas lições sobre a sua capacidade de enfrentar problemas. O Próxima Geração UE é certamente revolucionária, foi a primeira vez que houve emissão conjunta de dívida, a primeira vez que foi aceite um princípio de solidariedade na política orçamental e precisamos de estar gratos por isso. Mas também é verdade que foi lenta, que é difícil de implementar, e que são precisos mais debates sobre, por exemplo, se isto é um mecanismo extraordinário, ou se deve evoluir para uma capacidade permanente. Não devemos parar os nossos esforços. Temos de construir sobre esta crise e precisamos de economias mais resistentes, capazes de antecipar, mais prepara-

das para choques futuros. Precisamos de construir a nossa capacidade industrial, reformar as nossas regras outra vez, e de ter uma atitude muito mais pró-ativa na governação, especialmente na zona euro. O Próxima Geração UE é um primeiro passo na direção certa, é bastante impressionante, mas não é o fim do caminho.

Gostaria de ver uma capacidade orçamental permanente na Zona Euro?

Sim, eu sou dos que acreditam que não podemos achar que em circunstâncias excecionais criamos respostas excecionais e depois voltamos ao status quo que tínhamos. Esta crise deveria permitir-nos criar alguma coisa de diferente. Não digo um mundo novo, mas um mundo mais pró-ativo, com mais compromissos. ■

“Não nos vamos livrar dos limites” do défice e da dívida

Pierre Moscovici avisa que será difícil rever tratados europeus ou mesmo a sua regulamentação. A chave para as novas regras orçamentais está na forma de implementar o que já existe, assegura.

A UE ativou a válvula de escape nesta crise. Mas vemos alguns países muito cautelosos com os seus défices, por exemplo Portugal, que definiu uma meta de 3,2% do PIB. Porque é que isto está

acontecer?

Primeiro, as regras estão suspensas, mas não acabaram. Vamos ter de regressar a algumas regras de finanças públicas. Não digo exatamente as mesmas, precisam de ser mudadas, pelo menos parcialmente. Mas em algum momento vamos regressar às regras. Segundo, os países sabem que há pouco apetite por uma mudança do Tratado [Orçamental] e por isso acreditam que terão de se sujeitar ao mesmo Tratado, embora possivelmente não

“É preciso mostrar que há vontade e capacidade de baixar a dívida.”

“As regras estão suspensas, mas não acabaram. Vamos ter de regressar a algumas regras de finanças públicas.”



com a mesma regulamentação. Terceiro, acho que é razoável antecipar, e nesse sentido a atitude portuguesa é inteligente, que o que importa é a dívida pública.

Como?

É preciso mostrar que quando há um elevado nível de dívida pública, que é o caso em Portugal, há vontade e capacidade de a baixar. Isso é absolutamente decisivo para convencer os mercados e os investidores de que as políticas públicas vão na direção certa. Os spreads dos juros da dívida em Portugal estão mais baixos do que os de Espanha, muito mais baixos do que os da Grécia. Baixar o rácio da dívida sobre o PIB, e por consequência o défice, é uma questão de credibilidade. Ao mesmo tempo, é preciso manter capacidade para investir e aproveitar as oportunidades oferecidas tanto pelo Próxima Gera-

ção UE, como pelos fundos estruturais.

Em Portugal, no OE 2022, a maior parte do investimento vem de fundos europeus. Os países devem substituir o investimento nacional pelo europeu?

A fórmula correta será ter tanto investimento europeu quanto possível, e ter tanto investimento nacional quanto o necessário.

Mesmo que isso comprometa, em certa medida, a redução do nível da dívida?

Sim, não se trata disso. Trata-se de preparar o futuro. Quando tem um nível de dívida elevado, tem de se movimentar em duas direções. Primeiro, aumentar o seu crescimento potencial e para isso precisa de investir no futuro. E por outro lado, precisa de reduzir as

despesas públicas onde possa ter ganhos de eficiência. Essa será a estratégia mais inteligente. É também inteligente aproveitar as oportunidades oferecidas pelo Próxima Geração UE e a nova solidariedade.

Sobre a revisão das regras orçamentais, o que gostaria de ver? Gostaria de ver o fim dos limites ao défice e dívida?

Uma coisa é o que eu gostaria de ver, outra é o que posso realisticamente esperar.

Claro. Eu gostava de ouvir as duas respostas.

Vou saltar diretamente para o que é mais realista. A minha experiência mostra-me que é muito difícil afastarmo-nos dos tratados, especialmente nestas questões. E não é assim tão fácil transformar

a regulação. Por isso o debate deve ser sobre a implementação da regulação. Não acho que nos vamos livrar dos limites quantitativos, mesmo que saibamos que alguns deles são... não diria artificiais, mas muito difíceis de implementar. 60% de dívida sobre o PIB é algo que no meu país não vamos ter em menos de 20 anos. Não vamos esquecer estes limites, mas não são para amanhã. A questão é: como podemos chegar lá? Precisamos de construir âncoras robustas, primeiro sobre a dívida pública, com a ideia de que tem de ser reduzida mas adaptada às situações nacionais. Segundo, devemos insistir em despesa de qualidade. Especialmente em que o investimento tem de ser privilegiado. A apreciação da despesa pública tem de ser feita à medida de cada caso.

Por quem?

Deve ser feita pela Comissão, mas também dar um papel de destaque aos organismos de monitorização orçamental que existem a nível nacional. Temos um exemplo em Portugal [Conselho das Finanças Públicas], outro em França. Isto pode ser algo expectável.

Se aplicar as regras tal como elas estão, vai ser muito difícil aos países manterem o nível de investimento.

Isso simplesmente não faz sentido! Mas tem, em simultâneo, de pensar em sair da válvula de escape e reformar as regras.

Acredita que em 2023 teremos novas regras ou um novo procedimento?

Temos de conseguir. Não podemos perder tempo. O debate está agora a ser aberto e não podemos gastar dois anos nisso. ■

Brussels vows to punish Poland for challenging unity of EU law

◆ Warsaw ruling alarms member states ◆ Bloc's 'foundations' undercut ◆ Threat of sanctions

HENRY FOY — STRASBOURG
 JAMES SHOTTER — WARSAW

Poland will be punished for challenging the supremacy of EU law, the European Commission's head has vowed, as she condemned Warsaw for "calling into question the foundations of the [bloc]."

"We cannot and we will not allow our common values to be put at risk. The commission will act," Ursula von der Leyen, president, told the European parliament yesterday.

Brussels has been under increasing pressure to harden its stance against Poland and punish its government for a domestic court ruling this month that declared parts of EU law were not compatible with the Polish constitution.

That ruling significantly escalated a five-year struggle between Brussels and Warsaw over the rule of law, ignited by sweeping judicial reforms by Poland's Law and Justice party that included an attempt to purge the Supreme Court, and the introduction of a disciplinary regime that allows judges to be punished for their rulings.

In a debate devoted to the crisis yesterday — and with Poland's prime minister Mateusz Morawiecki listening in the chamber — Von der Leyen said: "This ruling . . . is a direct challenge to the unity of the European legal order." The commission, she added, was "carefully assessing" the ruling: "But I can already tell you: I am deeply concerned."

The commission president said Brussels had three tools to hit back at Poland, ranging from a legal challenge, a sanction that could withhold tens of billions of euros in funds and a political process that could strip the country of bloc membership rights.

Responding with a bellicose speech of his own, Morawiecki insisted that his government was part of the "pro-European majority in Poland".

He accused the EU of double standards in its treatment of Warsaw and dismissed criticism of his government as "unfair and biased". He also argued that



Ursula von der Leyen in Strasbourg: 'We will not allow our common values to be put at risk'
Ronald Witter/Anadolu

EU institutions had overstepped their powers in trying to force Poland to roll back its reforms.

"It is not acceptable to force on others decisions which have no legal basis. And it is even less acceptable to use the language of financial blackmail, talk of fines . . . I reject the language of threats," he told MEPs.

The debate in Strasbourg precedes a European Council summit in Brussels tomorrow where a number of EU leaders are expected to confront the Polish prime minister.

Some member states have demanded the commission initiate a mechanism with the power to withhold EU funds —

worth tens of billions of euros each year for Poland.

France's European affairs minister, Clément Beaune, said at an EU ministerial meeting in Luxembourg yesterday that "budget solidarity cannot continue if there is no respect for the fundamental values inscribed in the EU treaty".

His German counterpart, Michael

Roth, said he did not "see any room for compromises" with Poland. "There can be no special deals," he said.

A previous attempt to censure Poland in 2017 was shelved after Hungary vowed to veto it.

That obstruction would need to be overcome to resurrect the process and apply sanctions.

Polish officials said the commission had misunderstood the court ruling and was both responding to its most extreme interpretation and taking a political approach to a legal issue. "With this approach to the ruling it will be hard to de-escalate," said one.

Martin Sandbu page 4

'It is not acceptable . . . to use the language of financial blackmail'

Mateusz Morawiecki

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

J&J spends \$1.4bn on legal ‘two-step’ to shelter from talc cancer claims

JAMIE SMYTH — BOSTON

Johnson & Johnson has spent \$1.4bn on a legal manoeuvre that created a subsidiary to manage multibillion-dollar claims relating to its talcum powder, before placing the unit into Chapter 11 bankruptcy, the company revealed yesterday.

J&J faces tens of thousands of lawsuits alleging that its cosmetic talc product causes cancer. Critics fear that the move to create the subsidiary is designed to limit payouts to those allegedly affected.

Joseph Wolk, J&J’s chief financial officer, defended the legal manoeuvre, known as the “Texas two-step”, and reiterated the company’s rejection of any suggestion that its talc product was carcinogenic.

“While we believe the cases lack merit . . . what we’ve done is acknowledged

that there’s an established process that allows companies facing, you know, abusive tort systems to resolve claims in an efficient and equitable manner,” he said at the company’s results yesterday.

Carl Tobias, professor of law at the University of Richmond, said there was little legal precedent for J&J’s use of the manoeuvre.

“I think the 35,000 plaintiffs and their lawyers are likely to challenge this in the bankruptcy court,” he added.

The disclosure came as J&J revealed that its net legal expenses had jumped to \$1.9bn in the third quarter of 2021, up from \$1.2bn in the same period a year earlier. Nevertheless, the company increased its 2021 profit forecast after strong third-quarter earnings growth driven by a broad recovery across its main healthcare divisions, as Covid-19 restrictions ease worldwide.

J&J expects annual earnings to be between \$9.77 and \$9.82 per share, up from a previous estimate of \$9.60 to \$9.70 per share, when adjusted for the impact of acquisitions and divestments.

“Our third-quarter results demonstrate solid performance across Johnson & Johnson, driven by robust above-market results in pharmaceuticals, ongoing recovery in medical devices, and strong growth in Consumer Health,” said Alex Gorsky, chair and chief executive.

The upbeat forecasts come at a turbulent time for J&J, which is undergoing a leadership transition, with Gorsky due to step down as chief executive in January to become executive chair. He will be replaced by Joaquin Duato, vice-chair of J&J’s executive committee.

Shares in J&J jumped about 3 per cent to \$165.

Poor Nations Want Trillions To Fund Climate Goals

Cost of cooperation on renewable-energy deal escalates for West

By MATTHEW DALTON

At a July global climate gathering in London, South African environment minister Barbara Creecy presented the world's wealthiest countries with a bill: more than \$750 billion annually to pay for poorer nations to shift away from fossil fuels and protect themselves from global warming.

The number was met with silence from U.S. Climate Envoy John Kerry, according to Zaheer Fakir, an adviser to Ms. Creecy. Other Western officials said they weren't ready to discuss such a huge sum.

For decades, Western countries responsible for the bulk of greenhouse-gas emissions have pledged to pay to bring poorer nations along with them in what is expected to be a

very expensive global energy transition. But they have yet to fully deliver on that promise. Now the price of the developing world's cooperation is going up.

At the end of the month, negotiators from nearly every country will meet in Glasgow, Scotland, for a two-week climate summit, the first major gathering since governments signed the Paris accord in 2015. The goal is to strike a deal to keep the climate targets of the Paris agreement within reach.

Without poorer countries on board, the world stands little chance of preventing catastrophic climate change, say many climate scientists. Emissions in the U.S. and Europe are falling as both regions push to adopt renewable energy and phase out coal-fired

Please turn to page A8

| | |
|-------------|----------------------------|
| Publicación | Wall Street Journal USA, 8 |
| Soporte | Prensa Escrita |
| Circulación | 1 287 600 |
| Difusión | 899 780 |
| Audiencia | 2 217 800 |

| | |
|-----------------|--------------------------------|
| Fecha | 19/10/2021 |
| País | USA |
| V. Comunicación | 41 630 EUR (48,550 USD) |
| Tamaño | 316,62 cm ² (50,8%) |
| V.Publicitario | 21 102 EUR (24 610 USD) |

Trillions Demanded On Climate

Continued from Page One
electricity. But emissions in the developing world are expected to rise sharply in the coming decades as billions rise out of poverty—unless those economies can shift onto a lower-carbon path.

Before signing on, poorer countries are demanding a big increase in funding from the developed world to adopt cleaner technologies and adapt to the effects of climate change such as rising sea levels and more powerful storms.

Bangladesh says it needs cyclone-resistant housing. Kenya wants its countryside dotted with solar farms instead of coal or natural gas-fired plants. India says its climate-change plan alone will cost more than \$2.5 trillion through 2030.

“We cannot be talking about ambition on the one hand, and yet you show no ambition on finance,” said Mr. Fakir who is coordinating climate finance policies for the Group of 77, a coalition of developing nations.

China’s role

Developed nations say it is unrealistic to put them on the hook for such a large sum without also getting middle-income countries—China in particular—to provide funds. In Paris in 2015, the U.S., Europe and a few other wealthy nations committed to funding poorer countries to the tune of \$100 billion a year from 2020 through 2025. They have so far fallen short.

Developing-world negotiators say the money isn’t financial aid. Rather, they say wealthy countries have a responsibility to pay under the U.N. climate treaties because most of the Earth’s warming since the industrial era is the result of emissions from the rich world. Moreover, poor nations now face the task of raising living standards without burning fossil fuels unchecked as rich nations did for almost two centuries.

“If you’re going to ask a much poorer country to forgo that option, then there is a moral claim that they need support to go on a lower emissions development pathway,” said Joe Thwaites, a climate-finance expert at the World Resources Institute, an environmental think tank.

Even developed countries are struggling with the transition to renewables. A surge in demand for power from nations recovering from the pandemic has forced governments to lean on fossil fuels; though investment in renewables has increased, it accounts for only about a quarter of the world’s power.

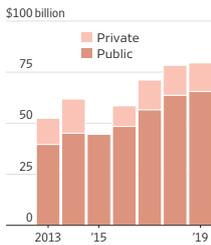
Western officials say the Glasgow negotiations need to focus first on how to raise enough money to meet the Paris goal. Then they are planning to begin talks on a finance goal for after 2025. That sum is expected to be too large to pay from government



Climate Control

Rich countries are already helping fund projects in the developing world, but the Paris agreement calls for more.

Climate-change funding from developed countries



Note: Private contributions not available in 2015
Source: Organization for Economic Cooperation and Development

budgets alone, officials say. Instead they are counting on private investors to pick up most of the bill.

“There isn’t enough official development funds in the system to close the gap of climate finance,” said Gustavo Alberto Fonseca, director of programs at the U.N.’s Global Environment Facility, which funds climate infrastructure in the developing world. “There has to be a market-based solution.”

Developing nations want a big portion of the money to come as government grants, not private loans that would saddle them with debt. They’re demanding control over how the money is spent, wary of dictates from wealthy governments and financiers in the U.S. and Europe.

‘Vast fortune’

The developing world also questions whether the U.S. is committed to delivering its portion of the funds over the long haul. The Biden administration has pledged to double climate funding to developing countries to \$11.4 billion annually by 2024, which would make the U.S. by far the biggest single benefactor. President Donald Trump reneged on previous promises the Obama administration made to finance the Green Climate Fund, the U.N.’s main vehicle for delivering money to the developing world, saying the fund “was costing the United



A coal-fired power station in South Africa, which has led a coalition of poor countries asking for a greater contribution from the industrialized world for climate investment, top. Below, part of a massive solar-energy project in Egypt funded with public and private money spearheaded by the Global Climate Fund.

States a vast fortune.”

The Organization for Economic Cooperation and Development, a club of wealthy countries, says the developed world had accounted for \$80 billion in climate financing to poor countries in 2019, the most recent year for which data are available. It is unlikely that they reached the \$100 billion target in 2020, officials say.

Private-sector investors haven’t piled into investment projects as expected. Only \$14 billion of the \$80 billion came from the private sector, according to the OECD. That’s because pension funds, insurance companies and other major institutional investors are uncomfortable funding renewable-energy projects in countries they perceive to be higher risk.

Officials say private investors are ill-suited for underwriting other pressing needs: projects that help developing nations adapt to the effects of climate change. Seawalls that protect against rising sea levels and programs to teach farmers to grow drought-resistant crops don’t generate revenue to compensate investors, unlike a solar farm that sells electricity onto the grid.

To entice private investors, wealthy governments are putting taxpayer money on the line, accepting first losses on projects that don’t work out. BlackRock Inc., the giant investment manager, has

launched a \$250 million facility alongside the development agencies of France, Germany and other countries to provide climate financing to the developing world.

“If we just had institutional capital alone, we might be much more constrained in where we could go,” said Jim Barry, BlackRock’s chief investment officer for alternative investments.

Climate financing is channeled through more than two dozen different agencies, each with their own rules and requirements. Some of the re-

‘There has to be a market-based solution’ to the climate-finance gap.

quirements—such as one demonstrating that a climate project advances gender equality—reflect the prerogatives of wealthy nations. Others are designed to give developing countries more say over how the funds are spent.

“Sometimes I argue it’s not worth pursuing some little amount of money, because the energy, time and resources for developing a proposal are not worth it,” said Mizan Khan, a climate negotiator for Bangladesh, one of the countries most vulnerable to the effects

of climate change.

The Green Climate Fund is the cornerstone of the U.N.’s strategy for channeling funds to the developing world. Launched in 2015, the fund can dole out grants or enlist private investors. By taking on the riskiest slice of financing on climate-change projects, the fund aims to leverage huge sums of private capital with a relatively small contribution of its own funds.

The GCF helped launch renewable energy in Egypt by financing a huge solar farm in Benban, 400 miles south of Cairo, and wind turbines on the Gulf of Suez. The GCF gave a \$15 million grant for technical consulting for the Egyptian electricity sector and lent \$150 million for the project in 2017, when Egypt’s political turmoil meant foreign capital was only available at high interest rates. Other investors put \$850 million into the project. Since then, investors have flooded into Egyptian solar projects, driving down the price of solar power sharply.

‘Very adversarial’

Efforts to scale up the GCF’s financial firepower, however, have been beset with disputes between wealthy and developing countries as well as frequent leadership changes.

“The work environment in the fund is very adversarial,” said Wael Aboulmagd, a senior Egyptian diplomat who is on the fund’s board.

At a July 2018 meeting, board members spent days arguing over new policies sought by wealthy countries, such as an update to the fund’s stance on gender equality and allowing the board to make decisions without unanimity. Developing-world officials feared rich nations, which were due to pledge more money, were using the moment as leverage to impose their priorities.

The executive director unexpectedly resigned, citing personal reasons. By the end, the bickering left no time for the board to approve funding proposals.

“After this meeting, I cannot see how I can come home and defend why we should put more money into this fund,” said Lars Roth, a Swedish representative on the board.

One project that had al-

ready been approved, the Global Energy Efficiency and Renewable Energy Fund Next, aimed to use \$250 million in capital from the GCF to raise another \$500 million from private-sector investors. The money was to be seeded into an array of subsidiary funds with more leverage, bringing the project’s total investment firepower to \$30 billion, to pay for renewable energy and energy-efficiency projects in dozens of countries across the developing world, from Belize to Uganda. It was the Green Climate Fund’s most ambitious attempt yet to amplify its money with private-sector finance.

In June 2020 the project was canceled. Under GCF rules, sponsors had asked developing-world governments to preapprove a series of hypothetical projects that could be used to raise money. That provoked resistance from India, Rwanda and others that wanted more control over specific projects.

Yannick Glemarec, the GCF’s executive director, said the project was a great idea but beyond the fund’s capacity when it was proposed. “We had to start everything from scratch,” he said, adding that cooperation between developed and developing nations “is a challenge at times, but I wouldn’t swap the legitimacy this gives GCF for any other model.”

Glasgow goals

As Glasgow approaches, wealthy countries are drafting a new plan to hit the Paris agreement’s finance target.

“We should be focused on delivering the \$100 billion before we start talking about huge numbers,” said an adviser to French President Emmanuel Macron.

The developing world disagrees. When Ms. Creecy, the South African minister, demanded \$750 billion in annual finance, she wanted to start a discussion that poorer nations felt developed countries were avoiding, said Mr. Fakir.

The figure is based on a formula the Global Environment Facility, a U.N. fund, has used to finance projects in the developing world for decades. The facility typically requires recipient countries and private investors to put up \$12 for every dollar provided by the fund. So South African officials simply took the amount of public funds provided directly by developed countries in 2019—around \$62 billion, according to the OECD—and multiplied by a factor of 12. Then they rounded up.

In September, African nations used the South African methodology to settle on an even bigger finance demand to be presented in Glasgow: \$1.3 trillion annually by 2030.

Alok Sharma, the U.K. climate minister who is leading Glasgow negotiations, said he is focused on pressuring wealthy countries to deliver on the \$100 billion target and to provide more money as grants rather than loans. “Every nation has taken a huge hit to their public finances because of Covid,” he said. “If you’re going to ladle more debt on developing nations, that’s not going to be particularly helpful.”

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



MARK WILSON/GETTY IMAGES

Secretary of State Colin Powell before the Senate Foreign Relations Committee on Feb. 5, 2002, in Washington, D.C.

Powell, a Trailblazing General And Top Diplomat, Dies at 84

By JESSICA DONATI

WASHINGTON—Colin Powell, who helped steer U.S. national security policy in the post-Vietnam era as the country's first Black Joint Chiefs of Staff chairman, White House national security adviser and secretary of state, has died at age 84.

His family cited Covid-19 complications in a statement on Facebook, adding he had been fully vaccinated. A longtime aide said Mr. Powell also had undergone treatment in

recent years for a blood cancer, multiple myeloma, which is known to weaken the immune system.

Mr. Powell advocated against precipitous war but urged the use of overwhelming force when conflict was unavoidable, views popularized in the media as the Powell Doctrine. It was born of his combat experience in Vietnam and held that war should be a last resort, with clear objectives, strong public support and decisive action.

A heralded military career

was followed by posts in U.S. presidential administrations, eventually earning broad public support that led to Mr. Powell's consideration of a 1996 presidential run, a prospect he later set aside. As secretary of state in 2002, he became a reluctant advocate for the Iraq war and came to regret his role leading the nation into years of conflict.

President Biden said Mr. Powell "embodied the highest ideals of both warrior and diplomat" and issued a proclamation ordering flags be flown at

half-staff.

Former President George W. Bush, who appointed Mr. Powell to the State Department post, praised him in a statement that cited his lengthy record of public service beginning as a soldier during the war in Vietnam.

"Many Presidents relied on General Powell's counsel and experience," Mr. Bush said. "He was such a favorite of

Please turn to page A4

◆ Powell took singular path as insider who stood apart..... A4

Ryan's Bid in Ohio Is Test Case for Democrats



CAPITAL JOURNAL
By Gerald F. Seib

In a 2022 midterm election cycle full of critical races, Tim Ryan in many ways will be the Democrats' most important candidate.



Mr. Ryan is a House member from blue-collar Ohio—the Mahoning Valley, Youngstown, Akron—who is seeking to win a Senate seat opened up by the retiring Republican Rob Portman. Mr. Ryan's candidacy will be a testing ground for virtually every key question Democrats face next year: Can they win back working-class Trump voters? Is

the Trump influence a positive or a negative for Republicans? Can Democrats maintain the foothold in the industrial Midwest that gave Joe Biden the presidency? Can they keep the focus on bread-and-butter issues rather than the cultural issues Republicans will stress? Can they hang on to the Senate even if they lose control of the House?

Moreover, there may be no Democrat in the land pulling harder for his party to get its act together and pass both a bipartisan infrastructure bill and some version of President Biden's \$3.5 trillion "human infrastructure" plan. Mr. Ryan's campaign focuses, above all, on the idea that government should be investing heavily in turning Ohio's old industrial economy into a new, clean-energy economy that provides new jobs to traditional workers. So he would love to be able to talk about the help

Democrats are providing in this transition, and in helping working families navigate it—and would be thrilled to stand at the foot of the aged and troubled Brent Spence Bridge between Ohio and Kentucky and declare that he helped push through the bipartisan plan that finally will get it fixed or replaced. To Mr. Ryan, Democrats' internal haggling over the final price tag of the combined legislative package is less important to him than simply seeing it get across the finish line.

This drama is unfolding in a state that has been one of the nation's political bellwethers for the last half-century—but that Democrats fear has been slipping away from them. Ohio had gone with the winner, regardless of party, in every presidential election since 1964, until Donald Trump broke the streak by winning Ohio while losing the national election in 2020. That has added to Democratic fears that this

key state is moving out of their reach.

Ohio's Republican drift stands as a sign of Democrats' loosening connection with the union-dominated factory towns and blue-collar workers that were long the backbone of the party. Those workers, alienated from the progressive politics that dominate in the Democratic enclaves on the East and West coasts, were the voters Mr. Trump picked off in carrying the state.

Yet maybe they aren't lost for good to Democrats. Democratic Sen. Sherrod Brown, himself decidedly progressive, won re-election comfortably in 2018—in between the two Trump wins in Ohio—by arguing trade deals had hurt working-class Americans and advocating a higher minimum wage and support for union power. In short, he managed to win Trump voters.

Mr. Ryan isn't as progressive as Mr. Brown; he famously and unsuccessfully

opposed Nancy Pelosi's election as House Democratic leader in 2016, arguing the party needed a younger and more centrist figure at the top. Over the years, he has been to the right of his party on guns and abortion rights, and ran for the Democratic presidential nomination in 2020 as a centrist. Still, he can be partisan; he gave a slashing speech on the House floor rebuking Republicans for failing to support a commission investigating the Jan. 6 attack on the Capitol.

All that might make Mr. Ryan the perfect test case of whether somebody can bridge the gap between Democrats' moderate and progressive wings. Indeed, while Mr. Ryan faces a primary challenge on his party's left, from progressive attorney Morgan Harper, the state's Democratic leaders are coalescing around him. Critically, Sen. Brown endorsed him last week.

The same kind of conver-

gence isn't happening on the Republican side, where five of the six candidates vying for the Senate nomination are jostling to prove who can best emulate Mr. Trump. Nobody is trying harder than former state treasurer Josh Mandel, probably the leading GOP contender, who is in his third try for a Senate seat. In a classic Trumpian statement, he recently told the Journal that "now is not the time for civility" in politics.

Nothing could be better for Mr. Ryan's campaign than for his Republican foes to spend millions slicing up one another—or for Mr. Trump to keep their focus on his grievances about how he thinks the 2020 election was stolen from him rather than on national Democrats' current-day problems, or on an agenda for the future.

In sum, nearly all the forces that will course through 2022 are running through Ohio—and landing squarely in the Tim Ryan campaign.