

Revista de Prensa  
Del 26/01/2022 al 27/01/2022



# ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

## ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	26/01/2022	Europa Press	Murcia destina 230.000 euros al fomento del desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento	Digital
2	26/01/2022	murciadiario.com	<a href="https://murciadiario.com/art/32874/el-consistorio-murciano-reparte-en-trece-entidades-234000-para-promover-el-empleo...">https://murciadiario.com/art/32874/el-consistorio-murciano-reparte-en-trece-entidades-234000-para-promover-el-empleo...</a>	Digital

## EMPRESA FAMILIAR

3	27/01/2022	Diario Montanes Cantabria, 32	Hostal se fusiona con seis grupos familiares y gana peso en el mercado de material de obra	Escrita
4	27/01/2022	El Español	Los expertos de Montero ponen en el punto de mira a la empresa familiar para recaudar más por Patrimonio	Digital
5	27/01/2022	Diffusion Sport	Planificación de los relevos en las empresas familiares	Digital
6	26/01/2022	Vozpópuli	El Supremo avala los beneficios fiscales de la empresa familiar que vetarán los expertos de Montero	Digital

## FISCALIDAD

7	27/01/2022	Expansión, 2	Nuevo terremoto fiscal para los ayuntamientos Madrid y Cataluña, cara y cruz empresarial	Escrita
8	27/01/2022	ABC, 28-29	Montero avisa de que bajará el déficit del 3% con una subida masiva de impuestos	Escrita
9	27/01/2022	ABC Primera, 2	Más impuestos	Escrita
10	27/01/2022	La Vanguardia, 44	El PP duda que los expertos para la reforma fiscal sean independientes	Escrita
11	27/01/2022	El Día, 35	El año de los impuestos	Escrita
12	27/01/2022	La Rioja, 11	«Si no se armoniza, el Impuesto de Patrimonio no es válido»	Escrita
13	27/01/2022	El Periódico de Cataluña, 15	Impuestos y digitalización	Escrita
14	27/01/2022	Bolsamania	Seis novedades que afectarán a la factura final de los autónomos con Hacienda en 2022	Digital
15	26/01/2022	El Periódico de Catalunya	Guía sobre el impuesto de transmisiones patrimoniales	Digital
16	27/01/2022	TRECE TV	El Cascabel	TV
17	26/01/2022	esRadio	Es La Mañana de Federico	Radio

## AYUDAS EUROPEAS

18	27/01/2022	Expansión, 35	El PP fiscalizará la ayuda europea y pide una bajada temporal de impuestos	Escrita
19	27/01/2022	El Economista, 31	La UE exigirá bajar el déficit para las ayudas europeas	Escrita
20	27/01/2022	El País, 1,36	El Gobierno podrá sortear la reforma laboral con el fondo europeo	Escrita
21	27/01/2022	La Voz de Galicia, 27	La Xunta tendrá que devolver a Hacienda 70 millones en ayudas que no llegaron a las empresas	Escrita
22	26/01/2022	El Economista	Calviño urge a todos a remar en la misma dirección para impulsar el plan de país con los fondos europeos	Digital
23	26/01/2022	La Sexta	EL INTERMEDIO	TV

## GOBIERNO CORPORATIVO

24	26/01/2022	El Confidencial Digital	CaixaBank obtiene la certificación del Índice de Buen Gobierno Corporativo de Aenor	Digital
----	------------	-------------------------	---	---------

## PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

25	27/01/2022	Expansión, 34	Santander y CaixaBank ven la inflación media por encima del 4,5% este año	Escrita
----	------------	---------------	---	---------

26	27/01/2022	Cinco Días, 27	Estimaciones económicas El panel de Funcas alerta de una escalada de la inflación este año al 3,5%	Escrita
27	26/01/2022	El Economista	Las empresas abandonan obras públicas ante la crisis de precios y suministros	Digital
28	26/01/2022	Intereconomía	El panel de Funcas baja crecimiento de España en 2022 al 5,6% y sube IPC al 3,5%	Digital

### ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

29	27/01/2022	Expansión, 32-33	Madrid ganó 592 empresas en 2021 y Cataluña perdió 348	Escrita
30	27/01/2022	Expansión, 21	La Fed sube tipos en marzo	Escrita
31	27/01/2022	Expansión, 4	Los hoteleros recuperan precios pero pinchan en los ingresos	Escrita
32	27/01/2022	Expansión, 16	La producción de coches diésel acelera su declive en España	Escrita
33	27/01/2022	Expansión, 28	El oro se venga del bitcoin y vuelve a ser el refugio predilecto	Escrita
34	27/01/2022	El Economista, 5	Las empresas abandonan obras públicas ante la crisis de precios y suministros	Escrita

### ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

35	27/01/2022	Les Echos, 1-2	El número de parados en su nivel más bajo en diez años	Escrita
36	27/01/2022	Il Sole 24 Ore, 1,4	Mercados y bancos centrados	Escrita
37	26/01/2022	Il Sole 24 Ore, 1,7	Pnrr, la revisión ya es posible	Escrita
38	27/01/2022	Negocios Portugal, 1,8-9	La mitad de los trabajadores estatales ya pagan las deducciones de la Seguridad Social	Escrita
39	27/01/2022	Financial Times Reino Unido, 1	El BCE advierte a los bancos europeos sobre los riesgos de las sanciones entre Rusia y Ucrania	Escrita
40	27/01/2022	Financial Times Reino Unido, 1	La Reserva Federal señala el primer aumento de tasas en marzo mientras lucha contra la inflación galopante	Escrita
41	26/01/2022	Wall Street Journal USA, 1,3	Decenas de personas desaparecidas después de que el barco naufraga frente a la costa de Florida	Escrita
42	26/01/2022	Wall Street Journal USA, 1,8	Planes de Estados Unidos para controles de exportación si Rusia se muda a Ucrania	Escrita
43	26/01/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	El mercado cae a medida que persiste el comercio turbulento	Escrita

### NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

44	27/01/2022	Cinco Días, 11	Castellana, primer accionista de Lar tras comprar a Pimco el 21%	Escrita
----	------------	----------------	--	---------

### OPINIÓN

45	27/01/2022	ABC, 5	Rutina Covid	Escrita
46	27/01/2022	ABC, 28	Erosión salarial	Escrita
47	27/01/2022	ABC	John Müller: Erosión salarial	Digital
48	27/01/2022	El Confidencial	Del PP de Mañueco a Vox, sin olvidar a España Vacía: candidatos de las elecciones de Castilla y León	Digital

## **ASOCIACIONES TERRITORIALES**

# Murcia destina 230.000 euros al fomento del desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento



Murcia destina 230.000 euros al fomento del desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento - AYUNTAMIENTO DE MURCIA



AUDIO: Murcia destina 230.000 euros al fomento del desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento



Loading

MURCIA, 26 Ene. (EUROPA PRESS) -

En el marco del Plan de Empleo y Promoción Económica 2021-2023, el Ayuntamiento de Murcia ha firmado 13 convenios de colaboración con distintas entidades. Esto supone una inversión municipal de 230.000 destinada al fomento del desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento, según han informado fuentes municipales en un comunicado.

Dichos convenios, tienen como principal finalidad la promoción y el fomento del desarrollo económico, del empleo y el emprendimiento en el municipio, la innovación social, así como la realización de acciones necesarias para mejorar la empleabilidad de las personas, especialmente de aquellas que se encuentran desempleadas y con especiales dificultades para acceder al mercado de trabajo.

El alcalde de Murcia, José Antonio Serrano, ha explicado que "uno de los principales objetivos de este Equipo de Gobierno es mejorar la empleabilidad de los murcianos y, en especial, de las personas con especiales dificultades para acceder al mercado de trabajo.

En opinión de Serrano, "en ello juegan un imprescindible papel estas importantes organizaciones con las que compartimos el compromiso de fomentar el desarrollo económico en el municipio".

Los convenios de colaboración firmados, se centran principalmente en las líneas de

«-- Volver al índice

actuación recogidas en los ejes 2, 3, 4, 5 y 6 previstos en el citado Plan de Empleo y Promoción Económica del Ayuntamiento de Murcia: Eje 3, emprendimiento: actividades dirigidas a fomentar la iniciativa empresarial, el trabajo autónomo y la economía social, así como las encaminadas a la generación de empleo, actividad empresarial y dinamización e impulso del desarrollo económico local.

Eje 4, mejora del marco institucional: este eje incorpora las actuaciones que van dirigidas a la mejora de la gestión, colaboración, coordinación y comunicación dentro del Sistema Local de Empleo y el impulso a su modernización.

Eje 5, oportunidades de empleo: incluye las actuaciones que tienen por objeto incentivar la contratación, la creación de empleo o el mantenimiento de los puestos de trabajo, especialmente para aquellos colectivos que tienen mayor dificultad en el acceso o permanencia en el empleo.

Eje 6, igualdad de oportunidades: en el que se abordan aquellas actuaciones dirigidas a promover la conciliación de la vida personal, familiar y laboral, así como la igualdad entre mujeres y hombres en el acceso, permanencia y promoción en el empleo, incluyendo asimismo las acciones dirigidas a facilitar la movilidad geográfica o promover la contratación en sectores de actividad diferentes de aquellos en los que se hubiera trabajado habitualmente.

Para la puesta en marcha y ejecución de dichos convenios de colaboración, el Ayuntamiento de Murcia va a destinar un total de 233.960 € en actuaciones de promoción económica que se ejecutarán a lo largo del 2022.

Las entidades que han conveniado con el Ayuntamiento de Murcia son las siguientes: - Asociación de Empresas de Medio Ambiente de la Región de Murcia (AEMA) - Asociación de Jóvenes Empresarios de la Región de Murcia (AJE) - Asociación Murciana de Empresa Familiar (AMEFMUR) - Asociación Empresarial de Sociedades Laborales y Participadas de la Región de Murcia (AMUSAL) - Asociación de Trabajadores Autónomos de Murcia (ATA) - Colegio Oficial de Graduados Sociales de Murcia - Colegio de Economistas de Murcia - Confederación Regional de Organizaciones Empresariales de Murcia (CROEM) - Fundación Universidad y Empresa de la Región de Murcia (ENAE) - Organización Murciana de Mujeres Empresarias y Profesionales (OMEP) - Red de Economía Alternativa y Solidaria (REAS) - Universidad de Murcia (UMU) - Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos (UPTA) Todos los convenios firmados tienen como compromiso el desarrollo de medidas encaminadas a la promoción del empleo y al desarrollo económico, contenidas en el Plan de Empleo y Promoción Económica del municipio de Murcia 2021-2023.

Igualmente, se establece el objetivo de colaborar en la creación y difusión de una red de empresas colaboradoras con el Ayuntamiento de Murcia, en apoyo al empleo, autoempleo, de tal modo que cuenten con la bolsa de trabajo del Ayuntamiento de Murcia.

*Para leer más*

Portal Startup

Portal Empleo



## Los ciudadanos españoles pueden registrarse para la lotería de la Green Card

USA Green Card | Patrocinado



## Hasta 60 km de autonomía en modo eléctrico y carga rápida

Nuevo Peugeot 308 HYBRID

Peugeot | Patrocinado



## El método para aprender inglés que revoluciona España

El aprendizaje efectivo de idiomas se logra por la conversación semanal con nativos y ...

8Belts | Patrocinado



## Al descubierto: El coste real de los paneles solares

Eco Experts | Patrocinado





### Un vehículo para hacerlo todo

Configura el Multivan a tus necesidades y adáptate a cualquier plan

Volkswagen | Patrocinado



### Salvaescaleras: ¿Cuánto cuestan? Buscar Ahora

Ascensores Para Escaleras | Enlaces Publicitarios | Patrocinado



### Verdelis: “Me da miedo caer en la monotonía de pareja”

Aegon | Patrocinado



### Internet en casa sin teléfono fijo: el coste podría sorprenderte

Proveedores de internet | Enlaces Publicitarios | Patrocinado



### Oferta de apertura: descuento igual a tu edad en gafas progresivas Steine...

Si tienes 48 años te llevas un 48% de descuento, si tienes 59 años un 59% de ...

gafas.es | Patrocinado



### Cómo sobrevivir a la adolescencia en casa según Rafael Santandreu

Aegon | Patrocinado



### Xiomara Castro propone como coordinador de su gabinete a Jorge Cáliz

Europa Press



### Culmina la XVI cumbre de la Alianza Pacífico con la entrega de la presidencia 'pro tempore' a México

Europa Press



### Jugadores de todo el mundo han esperado este juego

Forge of Empires - Juega gratis online | Patrocinado



### ¿Quieres probar gratis un audífono invisible? últimas plazas disponibles

OyeClaro | Patrocinado



### ¿Cuáles son las últimas tendencias en remodelación de baños? (Haga cl...

Renovación de baños | Enlaces Patrocinados | Patrocinado





## La forma más rápida de vender tu piso por fin llega a España

Experts in Money | Patrocinado



## Detenida en posesión de un kilo de cocaína la presidenta del Concejo de Cartagena de Indias, Colombia

Europa Press

## La actualidad más visitada en europa press



## El consistorio murciano reparte en trece entidades 234.000 para promover el empleo

Redacción • original



El ayuntamiento de Murcia ha suscrito este miércoles 13 convenios con otras tantas entidades por un valor global de 234.000 euros para promover iniciativas relacionadas con el desarrollo económico, el empleo y el emprendimiento.

Forman parte del Plan de Empleo y Promoción Económica 2021-2023, que tiene entre sus objetivos fomentar la creación de empresas, mejorar el marco institucional, crear oportunidades de trabajo y potenciar la igualdad de oportunidades.

Uno con el Colegio de Graduados Sociales de Murcia y permitirá el asesoramiento fiscal y laboral a autónomos y empresas y otro con el Colegio Economistas impulsará la realización de planes de recuperación de empresas en situación de insolvencia y asesoramiento de segunda oportunidad.

La Asociación de Trabajadores Autónomos apoyará la programación del Centro Virtual de Formación municipal realizando cursos de capacitación para ese colectivo y emprendedores y la Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos organizará para estos jornadas, sesiones de orientación y actuaciones de cualificación.

La Universidad de Murcia desarrollará proyectos de emprendimiento social y la patronal CROEM dará formación para la puesta en marcha de mercantiles y el desarrollo de competencias digitales y empresariales.

La Asociación de Jóvenes Empresarios (AJE) participará en el vigésimo concurso de Proyectos Empresariales municipal y la sexta Feria Local de Empleo y Emprendimiento y la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur) realizará actuaciones de relevo generacional, transmisión de firmas y mentorización.

La Asociación Empresarial de Sociedades Laborales y Participadas realizará acciones sobre emprendimiento y trabajo autónomo; la de Empresas de Medio Ambiente, de difusión de las políticas de economía circular y la puesta en marcha de empresas en ese sector, y la de Mujeres Empresarias y Profesionales (OMEP), de asesoramiento en habilidades directivas y digitales.

Por último, la Red de Economía Alternativa y Solidaria pondrá en valor las iniciativas y los modelos de emprendimiento sostenible y la Fundación Universidad Empresa organizará actividades sobre empleo, orientación laboral y creación de mercantiles.



# **EMPRESA FAMILIAR**

# Lostal se fusiona con seis grupos familiares y gana peso en el mercado de material de obra

Tras un proceso de tres años apoyado por PwC, las compañías alumbran el Grupo Siete, una «segunda vida» para la centenaria firma cántabra

JESÚS  
LAJRA



SANTANDER. La firma cántabra Lostal ha completado un largo proceso de integración con otras seis corporaciones familiares españolas para alumbrar el Grupo Siete, con el que las organizaciones aspiran a ser referentes en el mercado nacional de distribución de materiales de construcción y obra. La operación, que se lleva

llevando desde hace tres años, supone igualmente un acuerdo inédito y no exento de complejidad por la propia naturaleza de los participantes. En el caso de la compañía regional, se encuentra en la actualidad gestionada por la cuarta generación y es la más longeva de los socios de Siete (Soluciones Integrales, Eficientes y Técnicas para la Edificación).

Fundada en 1910 y con una facturación próxima a los diez millones el pasado año, la organización cántabra asume ahora una nueva etapa con esta integración. Los ingresos conjuntos de los componentes de Siete se aproximan a los 90 millones y los 40 puntos de venta, con el objetivo a corto plazo de alcanzar los 100 millones de cifra de negocio bien por crecimiento orgánico bien de manera inorgánica.

La clave está en la atomización del sector a nivel nacional y en la propia idiosincrasia de los nuevos compañeros de viaje. Según explica a El Diario Santiago García Lostal, gerente de Lostal, «lle-

## LAS CLAVES

### TRAYECTORIA

**La empresa regional es la más longeva de la alianza, tiene 50 trabajadores y factura 10 millones**

### HOJA DE RUTA

**Los socios mantendrán sus marcas de forma transitoria y la sede central se ubica en Madrid**

vábamos tiempo con ello. Veíamos que nuestros competidores cada vez eran más grandes. Siempre habíamos sido cabeza de ratón, pero ya no. Tenemos tres opciones: hacernos más pequeños, vender la empresa o apostar por ganar tamaño», comienza la responsable de la compañía.

Los siete grupos familiares, que suman ocho empresas, llevan tres años siendo asesorados por PwC, que también ha dado soporte en cada etapa del proceso de la transacción, desde la valoración hasta la negociación para desembocar en el acuerdo final de integración. En paralelo, BDO ha estado apoyando el proyecto realizando la due diligence financiera, fiscal y

laboral para asegurar que la operación era viable.

García Lostal va más allá y detalla que por el momento la compañía permanecerá con sus propias marcas en los territorios que conoce, aunque de forma transitoria. Siete tendrá sede en Madrid y en su Consejo de Administración estarán representados todos los socios. Habrá una Comisión Ejecutiva con tres miembros, incluido el propio gerente de Lostal.

La pertenencia de todas las empresas al grupo de compra Cobber ha sido una de las palancas de éxito de esta integración. Lostal tiene 50 trabajadores en Cantabria, dos centros en Santander (uno de ellos almacén en Candina) y otro en Noja. «Estamos muy ilusionados y satisfechos. Es como darle una segunda vida a una empresa centenaria», remacha.

**100 millones aspira a facturar Siete a corto plazo, tras una cifra de negocio agregada de 89 en 2021.**



Almacén principal que Lostal tiene en el Polígono de Candina, en Santander. ROBERTO RUIZ

## Participantes

Respecto a la identidad de los participantes, además de la propia Lostal se suman a Siete Siro Vázquez, que nació en Aranda de Duero y fue extendiendo su negocio por Burgos, Valladolid y Segovia (15,75 millones de facturación en 2021); Hierros y Acero de Mallorca, que ha segregado la unidad de negocio de Climatización, Calefacción y Fontanería para incorporarla a Siete (4,5 millones, 40 en todo el Grupo); Valvulería del Norte, creada en 1960 para dar servicio a País Vasco, Navarra y La Rioja (8,5 millones); Tubos Domínguez, en tercera generación y especializada en el mercado de la edificación en Madrid (10,94 millones); Saneamientos y Suministros, afincada en la Comunidad Valenciana y dedicada a la distribución de productos de climatización, calefacción, fontanería y saneamiento (22,95 millones); el grupo orensano Fonca, dedicado a las instalaciones de agua caliente sanitaria y calefacción en Galicia, León y Asturias a través de su cabecera Suministros para Fontanería y Calefacción (13,2 millones); y Superterm, también de Fonca, que actuará como filial de Siete en Portugal (tres millones en tres años de vida).

Con estos mimbres, la nueva organización tendrá como actividad principal la comercialización de productos en el sector de fontanería, calefacción, climatización y saneamiento. Con la incorporación de las áreas de obra civil y materiales de construcción a todas las tiendas se aportarán nuevas vías de crecimiento a la corporación.

## CC OO reitera que Comforsa asume la deuda de Forjas

DM

SANTANDER. La Generalitat de Cataluña certifica que Comforsa, empresa pública catalana y anterior propietaria de Forjas Cantabria, se hace cargo de la deuda que mantiene con la Seguridad Social, un documento que, según CC OO y Podemos,

«llega tarde» y podría haber ayudado a que esta empresa de Reinosa, hoy cerrada, hubiera podido ser adquirida por un inversor. Ambos criticaron ayer el papel del Gobierno regional por no haberlo logrado a tiempo.

No obstante, esa asunción de responsabilidades por parte de Comforsa no es nueva, sino que

incluso está publicada en el Boletín Oficial del Estado (BOE) y concretada en un auto judicial de 1996 por el que la firma catalana cambiaba la deuda previa por un préstamo participativo. En los últimos años ha pagado ya cerca de 1,5 millones.

Los dirigentes de Podemos Cantabria, en una rueda de prensa ofrecida ayer, y por otra parte, el sindicato en un comunicado, recordaron que habían realizado gestiones ante los 'comunes' de Cataluña y ante la Generalitat para intentar resolver el

problema en esta empresa, que en septiembre de 2021 despidió a sus 24 trabajadores y cerró.

El secretario general de Industria de CC OO en Cantabria, César Conde, resaltó las gestiones realizadas y que, según dijo, han sido «fundamentales» para llegar a obtener el certificado. «Aunque no hubiera asegurado la compra de Forjas de Cantabria, (el certificado) podía haber dado un gran impulso y atraer a compradores que consideraran esa deuda un lastre», remachó el sindicalista.



## Los expertos de Montero ponen en el punto de mira a la empresa familiar para recaudar más por Patrimonio

María Vega • [original](#)

A falta de pocas semanas para conocer el contenido de las propuestas del comité de expertos designado por el [Ministerio de Hacienda para la reforma fiscal](#), parece seguro que entre sus recomendaciones habrá varias relativas a los polémicos **impuestos de Patrimonio** y de **Sucesiones y Donaciones**, que estarán encaminadas a endurecer en términos generales estas figuras tributarias.

Algunas de esas propuestas estarán dirigidas a **que paguen más las empresas familiares**, que hasta ahora cuentan con una batería de exenciones y bonificaciones que los expertos han puesto en el punto de mira en un contexto en el que el Gobierno necesita recaudar más, según cuentan a este periódico fuentes conocedoras de la propuesta. Este cambio **obligaría a tributar más al 1% de la población más rica** en España, aunque en función de cómo se reformule, también podría afectar a otros propietarios de empresas.

Las **participaciones en la empresa familiar** están exentas de tributar en el Impuesto de Patrimonio, mientras que las transmisiones están sujetas a reducciones en Sucesiones y Donaciones bajo determinados supuestos.

Estas bonificaciones son utilizadas por los grandes patrimonios a la hora de elaborar su **planificación fiscal** y en opinión de los expertos, son contrarias al principio de capacidad redistributiva del sistema.

No es un tema solo autonómico. En este momento, a nivel estatal, los negocios familiares (empresariales o profesionales) y las participaciones en entidades que tengan la calificación de empresas familiares están exentos de pagar por el impuesto sobre el Patrimonio en algunos supuestos.

Esto afecta a **grandes y pequeñas empresas familiares** y tras la idea de aplicarles beneficios fiscales subyacía el objetivo de facilitar la transmisión intergeneracional de las empresas y con ello, fomentar su permanencia en el tiempo.

Para acceder a estos beneficios fiscales -que se van a revisar-, las empresas familiares tenían que **cumplir una serie de requisitos** que también se podrían endurecer si finalmente el comité de expertos mantiene esta idea en el documento que presentará en febrero y Hacienda decide aplicarlo.

Con esta propuesta, el Ejecutivo podría mandar a su electorado **el mensaje de que "los ricos pagarán más"** en un contexto en el que la subida de la inflación está golpeando el poder adquisitivo de los españoles a los que, además, se ha pedido responsabilidad con la contención salarial. Es un postulado que encaja también con el discurso de "justicia fiscal" de la coalición de Gobierno.

En términos generales, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, no ha ocultado su intención de endurecer el impuesto de Patrimonio que en Madrid está bonificado al 100%, lo que significa que en la práctica no existe.

Los expertos tienen sobre la mesa una propuesta para **armonizar este impuesto fijando un suelo de tributación**. Sin embargo, los retoques que se hagan, tendrán un impacto limitado en términos de recaudación, ya que en este momento, los ingresos a cuenta de Patrimonio son de unos 1.100 millones de euros.

Sin embargo, a nivel político, el abrir este melón sí es importante, en especial en el contexto de batalla ideológica a cuenta del modelo tributario que existe entre La Moncloa y la Puerta del Sol.

Dentro de la armonización fiscal, también está en el foco el **impuesto de Sucesiones y**

**Donaciones**, que en este caso, sí afecta a una inmensa mayoría de españoles a la hora de heredar o dejar herencia a sus descendientes. Estos cambios pueden ser más impopulares en términos electorales, algo que será tenido en cuenta a la hora de aprobar la reforma fiscal antes de que acabe esta legislatura.

De hecho, en la propuesta del comité de expertos habrá elementos que se encontrarán con la oposición de la opinión pública, en especial, en materia medioambiental.

Según fuentes conocedoras de los debates, se está estudiando imponer más impuestos al gasóleo, a la gasolina y a los medios de transporte más contaminantes. Así, **los billetes de avión están en el punto de mira**.

También se propondrán cambios en el Impuesto de Sociedades y se avalarán medidas como la 'tasa Google' o la 'tasa Tobin'.

Sin embargo, esta reforma fiscal tendrá un alcance limitado en términos recaudatorios. Aunque las [reglas fiscales volverán en 2023](#), todo apunta a que se aplicarán de manera progresiva y dejando margen para ir recuperando la senda del equilibrio fiscal que España no tenía antes de la pandemia. Con las elecciones en el horizonte, expertos consultados coinciden en que esta reforma fiscal será una **reforma de transición** para dar respuesta al escenario que ha traído la pandemia y se aparcará la verdadera reforma al menos, hasta la próxima legislatura.



## Planificación de los relevos en las empresas familiares

original



**Jordi Tarragona** es consejero de familias empresarias y abogado; profesor de Empresa Familiar en ADE Universitat Central de Catalunya y coautor del libro “[Los Aristegui: una familia, una empresa](#)”, publicado por **Profit Editorial**.

En el balance de una empresa no aparecen los recursos humanos, pero pueden ser su principal activo y pasivo. **El éxito suele ser fruto del trabajo en equipo**. Las personas adecuadas son un de los principales factores diferenciales de una estrategia de éxito. La realidad es que muchas veces en cada lugar hay “la persona menos mala disponible en un momento y circunstancias determinadas”

Jack Welch, el que fue de 1981 a 2001 líder de General Electric haciéndola pasar de 26.000 millones de facturación a 130.000, era partidario de la planificación forzada de los recursos humanos; clasificándolos en el 10% que más contribuye y merece ser recompensado, el 70% que es la base, y el 20% que necesita mejorar o ser ayudado a reubicar-se en un lugar en el que sea más feliz. **Las empresas familiares suelen ser más paternalistas**.

A medida que pasa el tiempo, o cambian las necesidades, los integrantes de la empresa van cambiando. Los cambios pueden ser imprevistos o planificados. Para los primeros conviene tener los correspondientes planes de contingencia, porque Murphy existe. Al hablar del relevo de las personas, hemos de tener en cuenta que no es lo mismo, por ejemplo, una tienda de barrio que una multinacional, una situación de crecimiento que de reestructuración. Por otro lado, **no es lo mismo planificar el relevo de una persona de dirección que de recepción**.

En las empresas familiares hay que tener en cuenta algunas características específicas. Para empezar, hay que tener en cuenta que hay dos intereses opuestos que pueden generar conflicto: la familia busca la felicidad de sus integrantes; la empresa, la creación de riqueza; la primera se rige por el amor; la segunda, por la meritocracia. **Empresa y familia son dos caras de la misma moneda que han de encontrar la forma de coexistir sumando fortalezas**.



Han de tenerse en cuenta los factores familiares de la propiedad. Cada familia empresaria tiene sus valores y su cultura, que se reflejan en los de la empresa. Han de tenerse en cuenta cuales son las normas que la familia ha establecido respecto a la incorporación y promoción de familiares. **Lo recomendable es establecer con antelación los requisitos de incorporación y de promoción;** la formación adecuada y la experiencia fuera son recomendables para dar perspectiva de la valía, y para abrir la mente. También conviene fijar las condiciones, que han de estar en línea con el resto de personas de la empresa.

En las empresas familiares puede haber techo de cristal, en el sentido de que los puestos de dirección pueden estar reservados para familiares. Los techos de cristal pueden dificultar la incorporación de externos. Por otro lado, **los empleados familiares pueden no tener preestablecida edad de jubilación.** Esto puede hacer más difícil planificar los procesos de relevo. **Puede haber el problema añadido de que la salida no sea efectiva, sobre todo en el caso del fundador.**

Existe el riesgo de que la familia confunda propiedad con capacidad, que se piense que por el simple hecho de ser propietario o hijo de uno se tienen las capacidades adecuadas para ocupar un puesto determinado. En las empresas familiares la fidelidad puede tener más peso que la capacidad a la hora de tomar decisiones de recursos humanos. En la familia empresaria puede haber conflictos graves para cubrir vacantes, estos pueden poner en peligro la armonía familiar y de rebote la continuidad de la empresa. En las empresas familiares es posible que la propiedad tenga menos necesidad de planificar los relevos que en las no familiares. Sobre todo, en la primera generación, ya que el poder y la autoridad del fundador es la menos discutida de todos. **A medida que se incorporan generaciones y la propiedad se diluye es necesario profesionalizar.**

## El Supremo avala los beneficios fiscales de la empresa familiar que vetarán los expertos de Montero

Mercedes Serraller • original



Detalle de la fachada del Tribunal Supremo.

El Tribunal Supremo (TS) ha dictado una sentencia que avala las bonificaciones de las que disfruta la empresa familiar, [un asunto que el comité de expertos que asesora a Hacienda ha puesto en el foco](#), como adelantó *Vozpópuli*. El Alto Tribunal, en una sentencia en la que  **fija su doctrina por primera vez** en este asunto, establece que la donación de una empresa familiar constituida, en parte de su valor, por activos representativos de la participación en fondos propios de una entidad tercera o de la cesión de capitales a terceros puede aplicarse los beneficios en Sucesiones y Donaciones a la empresa familiar. Esto es, dictamina que inversiones financieras, las participaciones indirectas a través de una hóliding, cumplen el requisito que marca la ley de ser afectas a la actividad empresarial para poder aplicarse la bonificación, ya que entiende que "las necesidades de capitalización, solvencia, liquidez o acceso al crédito, entre otros, no se oponen, por sí mismas, a esa idea de afectación" de estos activos a la actividad económica.



## El Parlament aprueba recurrir la retirada del escaño de un diputado de la CUP ante el Supremo

### El Parlament aprueba recurrir la retirada del escaño de un diputado de la CUP ante el Supremo

La **Inspección de Hacienda suele ser beligerante** con el beneficio fiscal previsto para la donación de una empresa familiar que establece el artículo 20.6. de la Ley del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones, y la posible limitación de su alcance a los fondos de inversión, depósitos, etc. que formen parte de la empresa cuyas participaciones son donadas.

En concreto, se exigen **dos requisitos para disfrutar del beneficio**, que fija el Reglamento del Impuesto e Patrimonio: el primero, que el 50% de los activos de la empresa participada por la persona física estén afectos a la actividad empresarial. Y si éste se cumple, en segundo lugar, que del valor exento se eliminen activos que no sean necesarios. Pues bien el Supremo se pronuncia sobre el primer requisito que había cuestionado el Fisco, en concreto, el de Aragón, pero no entra en el segundo. Y establece, eso sí, que es una cuestión que debe probarse.

En este caso, **el Alto Tribunal afea a Hacienda** que cargara contra el contribuyente sin prueba alguna, y que lo haga a pesar de que es un asunto que cuenta con doctrina favorable al contribuyente en los Tribunales Económico-Administrativos (TEAC), que precisamente dependen de Hacienda.

La sentencia se remite a lo que dice la **Ley del IRPF sobre lo afecto a una actividad económica**, y entiende que lo es "todo bien o derecho del que quepa acreditar, mediante cualquier medio de prueba, que **cumple en la empresa una función económica, aunque sea con fines de liquidez, solvencia, tesorería, acceso al crédito**, etc., para lo que será precisa y oportuna la pertinente actividad probatoria, que se habrá de someter a las reglas reguladoras de ésta". En el caso que juzga, ve indicios "más que suficientes" de esa afectación.

El TS ha dictado **varias sentencias favorables a los beneficios de que disfrutaban las empresas familiares**. Cita en ésta su doctrina en este sentido, que considera que son "consecuencia de la **preocupación por la continuidad de las empresas familiares**, también demostrada por la **Unión Europea**, pues la recomendación de la Comisión de 7 de diciembre de 2004 sobre la transmisión de pequeñas y medianas empresas pone de manifiesto la necesidad de que los Estados adopten una serie de medidas tendentes a tener en cuenta la disminución del valor que se produce en la empresa por el hecho de la transmisión, y a que se dispense un trato fiscal adecuado en sucesiones y donaciones, cuando la empresa siga en funcionamiento".

## Objetivo del comité de Hacienda

Precisamente este precepto está bajo el foco de los **expertos que asesoran al Ministerio de Hacienda**, que se quieren **replantear las exenciones de las empresas familiares** atendiendo el contenido de la citada Recomendación de la Comisión Europea, con el objetivo de que las exenciones en Patrimonio y Sucesiones se apliquen **sólo para pymes**.

El comité, que también ataca los beneficios a la empresa familiar desde el prisma de la **armonización de Sucesiones y Patrimonio que propone con el fin de obligar a la Comunidad de Madrid a subirlos**, se propone restringir el uso que hacen los **grandes patrimonios** de las sociedades destinadas al arrendamiento de inmuebles, de otros activos y del patrimonio no afecto a la actividad empresarial. Con este fin, se plantea definir de forma más objetiva los **requisitos** que hay que cumplir para considerar que el arrendamiento de inmuebles se realiza con carácter empresarial y que el **patrimonio es afecto a la actividad** y disuadir la creación de aparentes estructuras societarias con la sola finalidad de gozar de los beneficios fiscales por el hecho de constituir una "empresa familiar" relacionados con el arrendamiento de inmuebles.

# **FISCALIDAD**

## Editorial

### Nuevo terremoto fiscal para los ayuntamientos

Los tribunales han abierto un nuevo foco de inquietud fiscal para los ayuntamientos: la liquidación por el impuesto de actividades económicas cobrado a las empresas que han permanecido cerradas durante parte o toda la pandemia del Covid-19. Aplicando la jurisprudencia del Tribunal Constitucional sobre la llamada plusvalía municipal, que le llevó a declarar nulas aquellas liquidaciones del impuesto en las que no se hubiera producido una ganancia patrimonial por la venta de un inmueble, los jueces de primera instancia de Alicante, Badajoz o Valencia consideran que los consistorios no deberían haber cobrado el IAE a las compañías que no han tenido actividad real debido a las restricciones sanitarias decretadas por las diferentes administraciones para tratar de frenar los contagios. Aunque la batalla judicial está todavía en sus primeras fases, puesto que ayuntamientos como el de Valencia han anunciado recursos ante el Supremo por las sentencias contrarias a sus intereses, las bases presupuestarias de los ayuntamientos vuelven a tambalearse. Están en juego unos 600 millones de euros anuales sólo para los consistorios que son capitales de provincia, por lo que cabe pedir al Ministerio de Hacienda que en esta ocasión, a diferencia de lo que sucedió con la plusvalía municipal, tenga mayor previsión y prepare un plan de contingencia por si el Supremo ratifica las sentencias de los tribunales inferiores y anula definitivamente las liquidaciones por el impuesto de actividades económicas a empresas como hoteles y casas de juego que no hayan tenido actividad real a lo largo de la pandemia. Sobre todo porque para los ayuntamientos de tamaño medio y pequeño la recaudación por este gravamen puede llegar a suponer más de un 10% del total de sus ingresos fiscales, lo que les colocaría de nuevo en una situación contable muy delicada si el Alto Tribunal termina dando la razón a las empresas que están reclamando lo que entienden como las liquidaciones indebidas de los tributos municipales. Por todo ello, se impone una reflexión sobre la voracidad recaudatoria de las distintas Administraciones Públicas en nuestro país, que pese a los cacareados anuncios de medidas para ayudar a las empresas y los trabajadores durante la crisis del Covid han seguido reclamando el pago de determinados impuestos a los contribuyentes sin atender a la lógica elemental de que si no ha habido una actividad real, ésta no debería gravarse.

**Hacienda debe ser más previsora que con la plusvalía municipal y tener un plan de contingencia**

### Madrid y Cataluña, cara y cruz empresarial

A pesar de la política de apaciguamiento del Gobierno de Pedro Sánchez hacia el separatismo catalán, las empresas continúan percibiendo una elevada inseguridad jurídica en esta comunidad autónoma. Lo cual explica que, lejos de amainar, la salida de compañías desde Cataluña hacia otras regiones españolas volviese a repuntar durante el año pasado, hasta registrarse un saldo neto negativo de 348 sociedades, el mayor de todas las autonomías. En claro contraste, la Comunidad de Madrid arroja una ganancia neta de 592 empresas gracias a que el 41% de las que decidieron trasladarse de región y el 20% de las que abandonaron Cataluña se decantaron por la presidida por Isabel Díaz Ayuso. Una tendencia que refrenda el amplio respaldo empresarial a la política de bajos impuestos, progresiva liberalización y recorte de la burocracia que mantiene desde hace décadas Madrid, pero que el Ejecutivo central de PSOE y Podemos quiere laminar mediante la mal llamada armonización fiscal al alza que última la comisión de expertos nombrada por el Ministerio de Hacienda, en la que se han producido diversas bajas en las últimas semanas por disconformidad con el dirigismo del departamento que dirige María Jesús Montero sobre los trabajos de los técnicos fiscalistas. El éxito constatado de Madrid como polo de atracción de inversión y talento no sólo nacional, sino también internacional, debería servir de ejemplo a otras regiones españolas y para que el Gobierno respaldara este modelo económico en vez de intentar torpedearlo con normas *ad hoc* y acusaciones infundadas de supuesto *dumping* fiscal.

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# Montero avisa de que bajará el déficit del 3% con una subida masiva de impuestos

► Hacienda prepara el nuevo programa de estabilidad contando el impacto de su revolución fiscal

DANIEL CABALLERO / BRUNO PÉREZ MADRID

El déficit público cerró en 2020 en el 11%, el Gobierno espera que este año la cifra ya sea de 'solo' el 5% y confía en que el desfase en 2024 se reduzca hasta el 3,2%. Estos son los planes que tenía el Ejecutivo desde abril de 2021, cuando se actualizó el programa de estabilidad. Ahora el escenario es distinto y el Ministerio de Hacienda asegura que el déficit bajará del 3% en 2024. ¿Cómo? Subiendo los impuestos, porque de bajar el gasto, nada.

El departamento dirigido por María Jesús Montero así lo reconoce en una respuesta que da a una de las recomendaciones de la Autoridad Fiscal (Airef). «Se está trabajando para incorporar a esta senda fiscal la mejora estructural del saldo público que supondrán las medidas de los componentes 27, 28 y 29 del plan de recuperación», señala el documento. Dichos componentes se refieren a la lucha contra el fraude fiscal, a la mejora de la eficacia del gasto público y a la revolución fiscal que prepara el Ejecutivo para el ejercicio que viene.

En este sentido, Hacienda reconoce que la reforma fiscal que está pre-



La ministra María Jesús Montero // EFE

parando supondrá «una mejora permanente de recaudación», con el objetivo de equiparar la misma a la de nuestros pares europeos. Esto, en teoría, supondría incrementar la recaudación en hasta 80.000 millones de euros. Por todo ello, el ministerio es claro sobre lo que espera. «Con estas reformas en los ingresos y gastos públicos se va a mejorar la situación estructural de las finanzas públicas y es muy probable que el déficit público español vuelva a situarse por debajo del umbral del 3% en el corto y medio plazo», dice la respuesta de Hacienda.

Se trata de la primera vez que el departamento de Montero fija abiertamente el objetivo de cumplir con las

que hasta ahora eran las reglas fiscales europeas -3% máximo de déficit- y que ahora están suspendidas por la pandemia, pero que regresarán, aún se desconoce con qué nivel de exigencia, ya en 2023.

La fórmula escogida por el Gobierno para minorar el desfase en las cuentas está, en buena medida, en una subida masiva de impuestos. Asimismo, hay que recordar que la Airef y el Banco de España llevan más de un año exigiendo al Ejecutivo el diseño de un plan de consolidación fiscal para encarrilar el déficit y la deuda públicos, y Montero ha optado por atacar desde el lado de los ingresos y no de los gastos.

Esta decisión se verá plasmada en el nuevo programa de estabilidad, que el Gobierno debe enviar a Bruselas el próximo mes de abril, aunque antes llegarán las conclusiones del grupo de expertos que formó Hacienda para acometer una gran reforma fiscal.

## Impuestos verdes, riqueza...

Fuentes no oficiales del Ministerio de Hacienda admiten que la intensidad de la reforma fiscal que se anuncia para 2023 dependerá en gran medida del ajuste inercial que permitan los ingresos extra que aporten la recuperación económica y la inyección de inversiones de los fondos europeos, que también dejarán un buen puñado de cientos de millones de euros en la arcas de Hacienda. Deslizan que cuánto más se cierre la brecha de ingresos con la media UE de forma 'natural' menos medidas fiscales se adoptarán.

Lo que está abierto a debate dentro del Gobierno es el alcance de la reforma fiscal, o dicho de otro modo el número de figuras tributarias que habrá que ajustar al alza, pero en ningún caso el principio general de que el ajuste presupuestario debe hacerse a golpe de subidas de impuestos.

El componente 28 del plan de recuperación enumera el amplio abanico de posibilidades que baraja el Gobierno para generar nuevos ingresos fis-

## LAS CIFRAS DE LA SENDA DE DÉFICIT PÚBLICO

### 11%

España cerró en este nivel de déficit en 2020, la mayor cifra de toda la Unión Europea.

### 3%

Las antiguas reglas fiscales topaban el déficit máximo en esta cantidad. El Gobierno prevé cumplir con ello vía impuestos.

Publicación	ABC Nacional, 29
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	27/01/2022
País	España
V. Comunicación	63 898 EUR (72,109 USD)
Tamaño	59,25 cm <sup>2</sup> (9,5%)
V.Publicitario	4981 EUR (5621 USD)

cales y cumplir los objetivos que se le exijan en materia de consolidación presupuestaria. Ahí se incluyen los nuevos impuestos sobre las transacciones financieras (tasa Tobin) y sobre determinados servicios digitales (tasa Google), sobre los que el Gobierno aún mantiene grandes esperanzas pese a que no han terminado de levantar el vuelo en materia de recaudación; la armonización al alza de la imposición de la riqueza (Patrimonio, Sucesiones y Donaciones); las reformas en Sociedades para acercar su recaudación a la media europea; y todo el paquete de medidas de fiscalidad ambiental que el Ejecutivo ya ha empezado a desplegar con el impuesto de matriculación, la reforma del impuesto sobre gases fluorados y las nuevas figuras sobre los residuos en vertederos y los plásticos de un solo uso.

La parte del león de la subida fiscal, sin embargo, podría venir más de la poda de beneficios fiscales en los grandes impuestos (Renta, Sociedades e IVA) que de las nuevas figuras. El Gobierno ha trasladado a Bruselas en diferentes documentos oficiales su confianza en obtener hasta 5.000 millones de euros extra a base de liquidar ayudas fiscales existentes en estos impuestos y que según la Airef no cumplen el objetivo por el que fueron creados.



SALA DE MÁQUINAS JULIÁN QUIRÓS

## Más impuestos

Con el cambio de año han subido una decena de impuestos: IRPF, matriculación, la prima de los seguros, planes de pensiones, el IVA de las bebidas azucaradas, plásticos, Patrimonio, Sucesiones, Transmisiones y Sociedades. Contra lo que podemos creer, una bagatela para lo que prepara el Gobierno. La ministra Montero sabe que tiene que reducir el déficit fiscal del 11% de 2020 al 3% en 2023, porque ahora ese agujero entre los ingresos y los gastos se está financiando con deuda pública

que compra el Banco Central Europeo; ya pagarán nuestros nietos. La Airef le pidió al Ministerio de Hacienda un plan para cuadrar las cuentas y ya casi lo tiene. La intención del sanchismo no es ajustarse el cinturón, cuando puede ajustárselo a los demás, a los contribuyentes, por lo que espera aumentar la recaudación en 80.000 millones de euros. A nuestra costa. Qué fácil resulta gestionar una empresa, España, en la que tienes a los clientes cautivos y además les impones los precios que te da la gana.

---

## El PP duda que los expertos para la reforma fiscal sean independientes

---

**JAUME MASDEU**  
Madrid

El Partido Popular duda de la independencia de los expertos que están elaborando la propuesta de reforma fiscal que entregarán en los próximos días a María Jesús Montero. “Están trabajando al dictado de la inspiración de lo que dijo desde el principio la ministra de Hacienda de cargarse la potestad de las comunidades autónomas que eligieron bajar impuestos”, dicen fuentes populares. No tienen pruebas que avalen esta falta de independencia, pero apuntan a la pertenencia o cercanía de algunos de los expertos al Instituto de Estudios Fiscales, organismo dependiente de Hacienda, y a la dimisión de dos de los expertos en las últimas semanas.

Uno de los elementos que incluirá la propuesta será la armonización al alza de los impuestos de patrimonio y sucesiones, y una de las opciones será convertirlo en un impuesto compartido, con una cuota mínima estatal y con la opción de las comunidades para elevarla, tal como avanzó *La Vanguardia*. Es una posibilidad a la que se oponen los populares que defienden que el sistema tributario, basado en la Constitución, se construye en torno al reparto de competencias entre las distintas administraciones. Además, apuntan que en términos jurídicos, es complicado volver atrás en una cuestión como la cesión de impuestos.

El informe del comité de expertos es un requerimiento del plan de recuperación, a partir del cual el Gobierno plantea llevar a cabo una reforma fiscal, con la intención tanto de armonizar al alza los impuestos relacionados con la riqueza, como también eliminar algunas deducciones que rebajan la capacidad recaudatoria del impuesto de sociedades. La filosofía del Partido Popular es la contraria, y reclama bajar impuestos como fórmula para estimular la economía.●

## MANUAL DE OBJECIONES

# El año de los impuestos



Jorge Bethencourt

Los autónomos son cada vez más «tontónomos», como algunos se autodenominan, cabreados. Forman la mayor fuerza de trabajo de este país, tanto los que trabajan a título individual como los que crean empleo: más de tres millones en toda España.

El nuevo sistema de cotizaciones de autónomos propone una reducción fiscal para aquellos que ganan menos de novecientos euros mensuales. Para todos los demás, la música se va a poner más cara, con una subida impositiva que va a multiplicar los ingresos del sistema. La reforma propuesta por el ministro Escrivá supondrá, si sale adelante, para un autónomo que facture más de 3.500 euros, pasar de pagar 351 euros mensuales a más de 1.120, en subidas escalonadas a lo largo de diez años.

El nuevo sistema dividiría los ingresos de los autónomos en trece tramos, desde los que ganan menos de seiscientos euros al mes -muy poquitos- hasta los suertudos que ingresen 4.050 euros mensuales. La aportación puede llegar a 1.260 euros mensuales. De los diez mil millones que aportan los autónomos a la Tesorería de la Seguridad Social se pasaría, con la reforma propuesta, a casi 14.000 millones, un 40% más de recaudación.

Esta propuesta es el disparo de salida de este año, que también afectará a las rentas del trabajo. El Gobierno está esperando las recomendaciones del equipo de expertos que designó para proponer reformas en el sistema fiscal español. Y la ministra de Hacienda, al igual que Escrivá, no ha ocultado la intención del Gobierno de apretar las tuercas a los que más ganan. Pero eso de castigar más las rentas de los ricos es la coartada histórica, el sonsonete que ha usado siempre la izquierda para elevar los impuestos de las clases medias en este país, que es donde está el solomillo fiscal.

Porque, no nos engañemos. O, mejor, no dejemos que nos engañen. En España solo hay doce mil contribuyentes que hayan declarado ganar más de seiscientos mil euros al año. Y poco más de cien mil que pagaron por ganar más de ciento cincuenta mil euros anuales. Si quieren encontrar a quienes sostienen el país tienen que buscar en los restantes 21 millones de declarantes. Que son, además, los que soportan el

## EL RECORTE

### La cara y la cruz en la España de ahora

Cara: la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, le ha dicho al Parlamento de Canarias miren mi dedo: dice no. Es decir, mantiene su rechazo frontal a autorizar una nueva ampliación de la Reserva de Inversiones de Canarias (RIC) para que los recursos acogidos a ese fondo en 2017 puedan materializarse a lo largo de 2022, en contra de la petición expresa del Parlamento de Canarias. Montero cree que no hay razones que justifiquen una nueva prórroga porque vivimos una situación «de recuperación económica», a pesar de que los datos de pobreza y desempleo en Canarias son espeluznantes. Cruz: el Gobierno de España ha acelerado la cesión de nuevas competencias al País Vasco en materia de transportes por carretera, puertos y gestión de la Seguridad Social (ISSN) entre otros asuntos. Y además se ha logrado un acuerdo en la cesión de impuestos sobre transacciones financieras y servicios digitales (Tasa Tobin y Tasa Google) así como el régimen especial del IVA sobre el comercio electrónico. La recaudación de estos nuevos impuestos de carácter estatal -más de 200 millones- ha sido cedida al Gobierno vasco por la ministra de Hacienda, María Jesús Montero. El País Vasco es el territorio más rico del Estado.

empobrecimiento causado por la inflación, el alza en los precios de la cesta de la compra o el precio de la luz y los combustibles.

Ahora, a la salida de la segunda gran crisis del siglo, son también los que van a soportar el asalto fiscal de un Estado que tiene que salvar la caja como sea. Endeudada hasta las cejas, con una recaudación fiscal que nunca llega a cubrir sus gastos, España tiene que aprovechar la nueva etapa de crecimiento económico para ordeñar el establo. Vayan comprando vaselina.



El consejero de Hacienda, Celso González, ayer en un momento de su comparecencia. **MIGUEL HERREROS**

## «Si no se armoniza, el Impuesto de Patrimonio no es válido»

Celso González admite el «error» en un párrafo del texto remitido al Ministerio e insiste la continuidad del tributo, pero sin las desigualdades territoriales actuales

**R. G. LASTRA**

LOGROÑO. «Este Gobierno sí cree en este impuesto, lo repetiré una vez más, este Gobierno cree en el Impuesto sobre el Patrimonio», defendió ayer con rotundidad el consejero de Hacienda y Administración Pública, Celso González, quien insistió en la necesidad de armonizar en todo el país la figura tributaria para evitar desigualdades y el riesgo de deslocalización fiscal. «Si no se armoniza, no es válida y quizá debería suprimirse», alertó.

El consejero, que compareció tras la reunión del Consejo de Gobierno, admitió lo que la vispera por la noche ya definió, en declaraciones a Diario LA RIOJA, como «metedura de pata» en un párrafo del documento remitido al Ministerio de Hacienda, en el que se decía textualmente: «Por lo tanto, se propone eliminar esta figura puesto que, fundamentalmente su finalidad es censal y no propiamente recaudatoria». Ayer, Celso González insistió en el «error»: «Quizá no hayamos explicado nuestra postura clara y meridiana en ese documento», admitió el titular de Hacienda, quien achacó la polémica suscitada a «un único párrafo que, además, es

obvio que va contra todo el contexto del documento en el que se insiste una y otra vez en la armonización. Lo único que solicita La Rioja es una armonización del Impuesto sobre el Patrimonio, porque no tiene sentido que haya diferencias, como las hay, entre comunidades autónomas, no puede ser que los contribuyentes de una paguen cero y los de otra lo paguen en su totalidad; es necesario que todos los ciudadanos españoles soporten el impuesto de acuerdo con su capacidad económica,

ca, que pague más quien más tiene», subrayó.

«Este Gobierno cree en este impuesto, aunque desde luego lo que también está claro es que tal y como está ahora este tributo carece de sentido, porque hay comunidades como Madrid donde no se paga nada y en otras, como La Rioja, donde se despliega todo su potencial», reiteró, para volver a urgir a acabar con las desigualdades para «evitar la deslocalización fiscal, porque sin esa armonización se podrían producir cambios de domicilio y traslados de ciudadanos, además de los de más capacidad económica, a otra comunidad para no pagar este impuesto».

### Más de 15 millones de euros recaudados con dicho tributo en 2021

**El consejero, además de recordar que el Impuesto de Patrimonio figura en los compromisos del pacto de Gobierno rubricado por PSOE, Unidas Podemos e IU, aportó también como prueba de la apuesta del actual Ejecutivo regional por dicha figura impositiva la elaboración de los Presupuestos de 2020, los primeros del Gabinete de Concha Andreu, en el que, ha señalado, se recuperó en la Ley de Medidas Fiscales la integridad del Impuesto sobre el Patrimonio. «Gracias a esta recuperación íntegra del impuesto, recaudamos más de 15 millones de euros en 2021, cuando antes no llegaba a los 4,5 millones porque estaba bonificado en un 75%».**

### Sin engaños

Consultado sobre la petición de su dimisión o cese trasladada desde el Partido Popular, «por su pérdida de credibilidad y haber intentado engañar a los riojanos», González, tras advertir de que «este Gobierno no va a entrar en polémicas artificiales», reiteró que «en ningún momento ha habido intención de engañar a los riojanos ni a nadie, lo único que se pretende con este escrito, insisto, es que se armonice este impuesto porque si no se hace no es válido para España; por tanto, o se armoniza o quizá debería suprimirse».

En su defensa del escrito remitido al Ministerio de Hacienda, el titular autonómico en dicha materia resaltó que «por cierto, algo habrá tenido que ver este documento cuando el grupo de expertos está proponiendo dicha armonización».

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Emilio Naranjo / Efe



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, en el centro, reunida con el comité de expertos el pasado abril en Madrid.

## Reforma fiscal

La comisión de expertos creada en abril por el Ministerio de Hacienda se reúne hoy para tratar de elaborar un primer borrador de propuestas antes de la presentación dentro de un mes. Muchas de ellas giran en torno a captar parte de los recursos que escapan al fisco por la vía digital.

# Impuestos y digitalización

La reforma fiscal no está cerrada aún. Pero los expertos que el Ministerio de Hacienda nombró para hacer propuestas ultimán el documento que quieren presentar en el plazo de un mes. «No hay nada cerrado. Ni siquiera un documento con las propuestas que se están debatiendo», afirman fuentes próximas a este grupo de sabios. En todo caso para hoy se ha previsto una reunión de los miembros de este comité para tratar de poner en común las distintas propuestas trabajadas, con el objetivo «complicado» de que se pueda plasmar un borrador para remitirlo al Ministerio de Hacienda, según explican las mismas fuentes.

Las propuestas giran, en gran medida, en torno a incorporar la tecnología en el sistema tributario para evitar la fuga de recursos que se produce con las transacciones digitales, las criptomonedas, las *family offices* y otros instrumentos que erosionan las bases imponibles. Ese es, en esencia, un principio básico, que desembocó en el impuesto mínimo de sociedades para las multinacionales acordado por más de 130 países.

Según personas próximas al comité, «esa es la única vía para evitar que la forma de aumentar la recaudación sea que quienes ya pagan lo hagan más». Lo básico, agregan, es «captar parte de los recursos que se escapan por estas

vías y los patrimonios que crecen sin pasar por la caja de Hacienda». España ingresó casi ocho puntos menos de PIB que la media de la zona euro entre 2011 y 2020, con un gasto público cuatro puntos por debajo en el mismo periodo, según los datos de Hacienda.

La tributación verde o medioambiental (España ingresa por esta vía el 1,77% del PIB, por debajo de la media de la zona euro, situada en el 2,35%), las transacciones digitales o las criptomonedas como el bitcóin forman parte de las inquietudes de este grupo de sabios que propone iniciativas para ampliar la base imponible sobre la que se puedan recaudar tributos o que, como mínimo, rebajen las posibilidades de elusión de las arcas de Hacienda.

Los distintos puntos de vista de los especialistas han desembocado en el abandono o protagonizado por dos de sus componentes, los catedráticos de Hacienda Pública Ignacio Zubiri y Carlos Monasterio. En abril pasado, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, presentó la comisión de 17 expertos para elaborar un libro blanco para la reforma fiscal. Presidida

por Jesús Ruiz-Huerta (creador de las balanzas fiscales con José Luis Rodríguez Zapatero como presidente) y con Alain Cuenca (director general del Instituto de Estudios Fiscales) como secretario, este grupo contaba entonces con catedráticos y expertos como Fran Adame, Antonia Agulló, Olga Cantó, Laura de Pablos, Santiago Díaz de Sarralde, Xavier Labandeira, Santiago Lago, Guillem López Casasnovas, Julio López Laborda, David López Rodríguez, Carlos Monasterio, Saturnina Moreno, Violeta Ruiz Almendral, María Teresa Soler y Marta Villar.

### Exceso de miembros

El comité llegó a tener 18 miembros, con la entrada posterior de Ignacio Zubiri, catedrático de Hacienda Pública de la Universidad del País Vasco. Y ahora, tras su marcha y la de Monasterio, catedrático de Hacienda Pública de la Universidad de Oviedo, tiene 16. En todo caso, según fuentes próximas a esta comisión de expertos, los problemas esenciales radican en los distintos puntos de vista entre los expertos en Derecho tributario y los economistas,

así como un exceso de miembros en la comisión que, pese a suponer en principio una mayor pluralidad, dificulta los consensos. Otro aspecto fundamental es la necesidad de una buena coordinación, con mano izquierda para gestionar las discrepancias y conflictos.

La idea, en todo caso, no radica en fijar una receta u otra que el Gobierno deba cumplir. «Si el Ejecutivo espera que se le diga si subir o bajar unos u otros tributos se verá defraudado», aseguran fuentes próximas al comité. De hecho, en lo que se trabaja es en dar distintas opciones para que el Ejecutivo tenga dónde elegir.

El Gobierno central, que tiene como uno de sus objetivos armonizar impuestos cedidos a las autonomías, como el de patrimonio, sucesiones o donaciones, para evitar una competencia como la que existe en la actualidad protagonizada por la Comunidad de Madrid, prevé poner en marcha la reforma fiscal en 2023, tal y como recoge el plan de recuperación remitido a Bruselas.

Algunos de los expertos han propuesto reducir los impuestos cedidos y propios de las comunidades y compensarlas por ello, lo que supondría rebajar su capacidad normativa. Ese ha sido uno de los aspectos que ha generado mucho debate entre los distintos expertos que forman la comisión. ■

AGUSTÍ SALA  
Barcelona

## Seis novedades que afectarán a la factura final de los autónomos con Hacienda en 2022

Bolsamanía • [original](#)

Con el comienzo del año han entrado en vigor diferentes novedades fiscales recogidas en los **Presupuestos Generales del Estado (PGE)** y se han producido cambios que afectan a la legislación tributaria. En cuanto a los trabajadores autónomos, estas son las principales novedades que afectarán a la factura final con **Hacienda** en 2022.

**1. Aumento de la cuota a la Seguridad Social.** El primer cambio que notarán los autónomos en sus bolsillos durante los primeros compases del 2022 será un aumento de entre 5 y 21 euros en la cuota de la Seguridad Social. Esto es debido, como explican desde la plataforma online de asesoramiento fiscal a autónomos Declarando, a que los PGE contemplan un incremento en las bases de cotización que obligará a que todos los autónomos vean incrementada la cuantía de su cuota.

Por ejemplo, los trabajadores que cotizan por la base mínima empezarán a pagar 293,94 euros al mes desde enero, lo que supondrá un total de 60 euros más al año. Para los autónomos societarios, la nueva cuota se fija en 377,87 euros, lo que supone un incremento de 76,2 euros más con respecto al total que abonaron en 2021.

**2. Limitación en la deducciones por aportación a Planes de Pensiones.** Al igual que sucedió en 2021, los nuevos PGE contemplan una rebaja en las deducciones en el IRPF que se pueden aplicar los autónomos que realizan aportaciones a Planes de Pensiones. De esta forma, durante 2022 el límite máximo que se podrán deducir se reduce de 2.000 a 1.500 euros.

Esta medida supone una rebaja del 81% con respecto al año 2020, donde los autónomos podían deducirse hasta un máximo de 8.000 euros.

**3. Rebaja en el tipo mínimo del Impuesto de Sociedades.** Otra de las novedades que trae el nuevo año es una rebaja en el tipo mínimo del Impuesto de Sociedades para las empresas de nueva creación. De esta forma, los autónomos que creen sus empresas durante el 2022 tributarán a un 10% por este impuesto, frente al 15% del pasado año.

**4. El interés de demora se mantiene en el 3,75%.** Para aquellos autónomos que no paguen a tiempo sus deudas con la Agencia Tributaria, el porcentaje de interés de demora se mantendrá igual que en 2021.

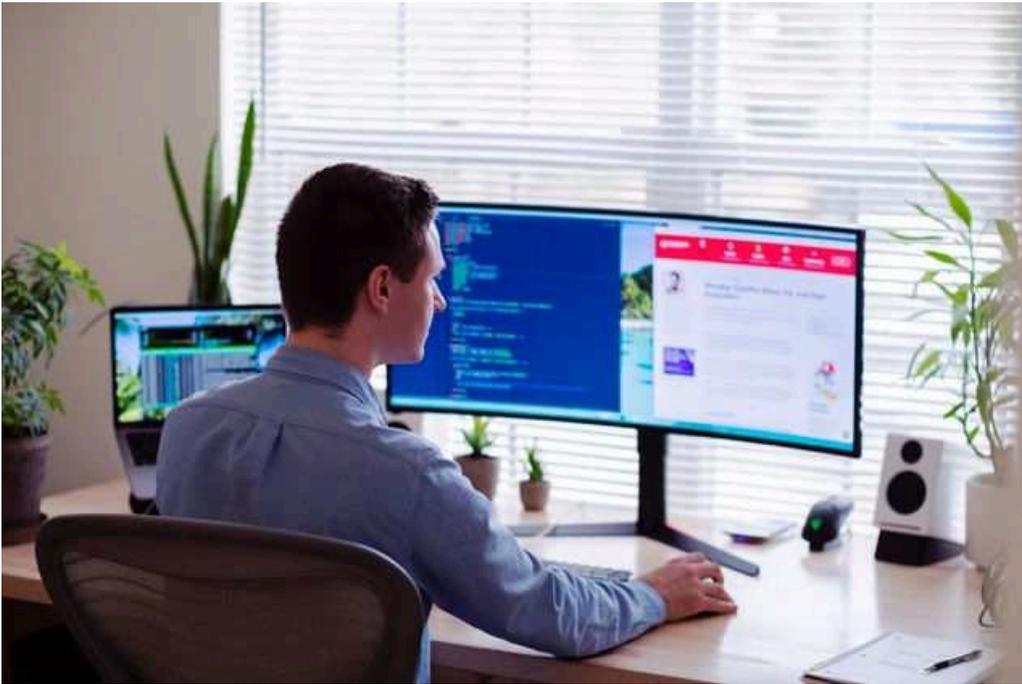
**5. Nuevas deducciones por obras en viviendas.** Aquellos autónomos que hayan realizado obras entre el 6 de octubre y el 31 de diciembre de 2021 para mejorar la eficiencia energética de su vivienda habitual (alquilada o en propiedad) o de una vivienda para alquilar, podrán aplicarse nuevas deducciones durante el 2022. Éstas oscilarán entre el 20% y el 60% de las cantidades satisfechas, con una base máxima de 15.000 euros, en función de la reducción en demanda de calefacción y refrigeración que se haya conseguido con la obra.

La deducción podrá aplicarse en el momento en que se expida el nuevo certificado energético de la vivienda y siempre antes del 1 de enero de 2023.

**6. Cambios en el valor de referencia para los inmuebles.** El Ministerio de Hacienda, a través de ley de medidas de prevención y lucha contra el fraude fiscal, ha introducido un cambio importante en la manera de fijar el valor de referencia de los inmuebles que sustituye el sistema anterior por la fijación de un nuevo valor de referencia, que se establece con un cálculo dinámico a partir de los valores catastrales y que desde el 1 de enero funciona como base imponible del impuesto de Transmisiones, Sucesiones o Patrimonio.

La principal novedad de este cambio reside en que desde este año, Hacienda fija la base imponible con el valor de referencia (o el escriturado si es mayor) y es el ciudadano quien debe probar que le corresponde pagar menos si así lo estima.

## Noticias relacionadas



## Guía sobre el impuesto de transmisiones patrimoniales

VERÓNICA SEDEÑO • original

A la hora de convertirse en **propietario**, debes saber que las **viviendas** están gravadas por un impuesto que dependerá de si el inmueble es nuevo o usado. Si a la obra nueva le corresponde el **IVA** que, por norma general, asciende a un 10%, la segunda mano responde al Impuesto de Transmisiones Patrimoniales, más conocido por las siglas **ITP**.

El importe de este tributo dependerá no solo de valor escritura de la propiedad que se adquiere, sino también de dónde se sitúa dentro del territorio nacional. Así, aunque el mínimo estatal parte del 6%, **el porcentaje se mueve en una horquilla de entre el 6% y el 10% en función de la comunidad autónoma en la que nos encontremos**. Asimismo, hay regiones donde tienen su propio intervalo en función del valor del inmueble, siendo el ITP más alto cuanto más cara sea la vivienda en cuestión.

En la parte baja de la tabla se situarían, por poner algunos ejemplos, las ciudades autónomas de **Ceuta y Melilla**, donde se aplica un 6% con carácter general, aunque en el caso de la primera habría una bonificación de hasta el 50%. También destaca entre las autonomías con el ITP más bajo **Madrid**, que aplica un 6% y que incluso baja a un 4% en determinados casos como, por ejemplo, familias numerosas. También está en el 6% el ITP de Navarra, aunque o baja a 5% cuando se trata de familias a partir de dos hijos, de forma similar a Madrid. Un poco más alto es el de **Canarias**, que sube al 6,5%, y el de **La Rioja y País Vasco**, que es del 7%.

En la franja del 8% con carácter general se sitúan varias autonomías: **Andalucía, Aragón, Asturias, Baleares, Castilla y León, Extremadura y Murcia**, aunque cada una tiene sus propios baremos para reducir este tipo. Por ejemplo, en Andalucía se pasaría al 9% a partir de una base liquidable de 400.000 euros, y al 10% si se sobrepasan los 700.000. En Aragón y Baleares también se va ascendiendo a partir de los 400.000 de forma gradual, mientras que en Asturias es a partir de los 300.000 y en Extremadura de los 360.000. Igualmente, todas tienen tipos reducidos que se aplican conforme a una serie de excepciones.

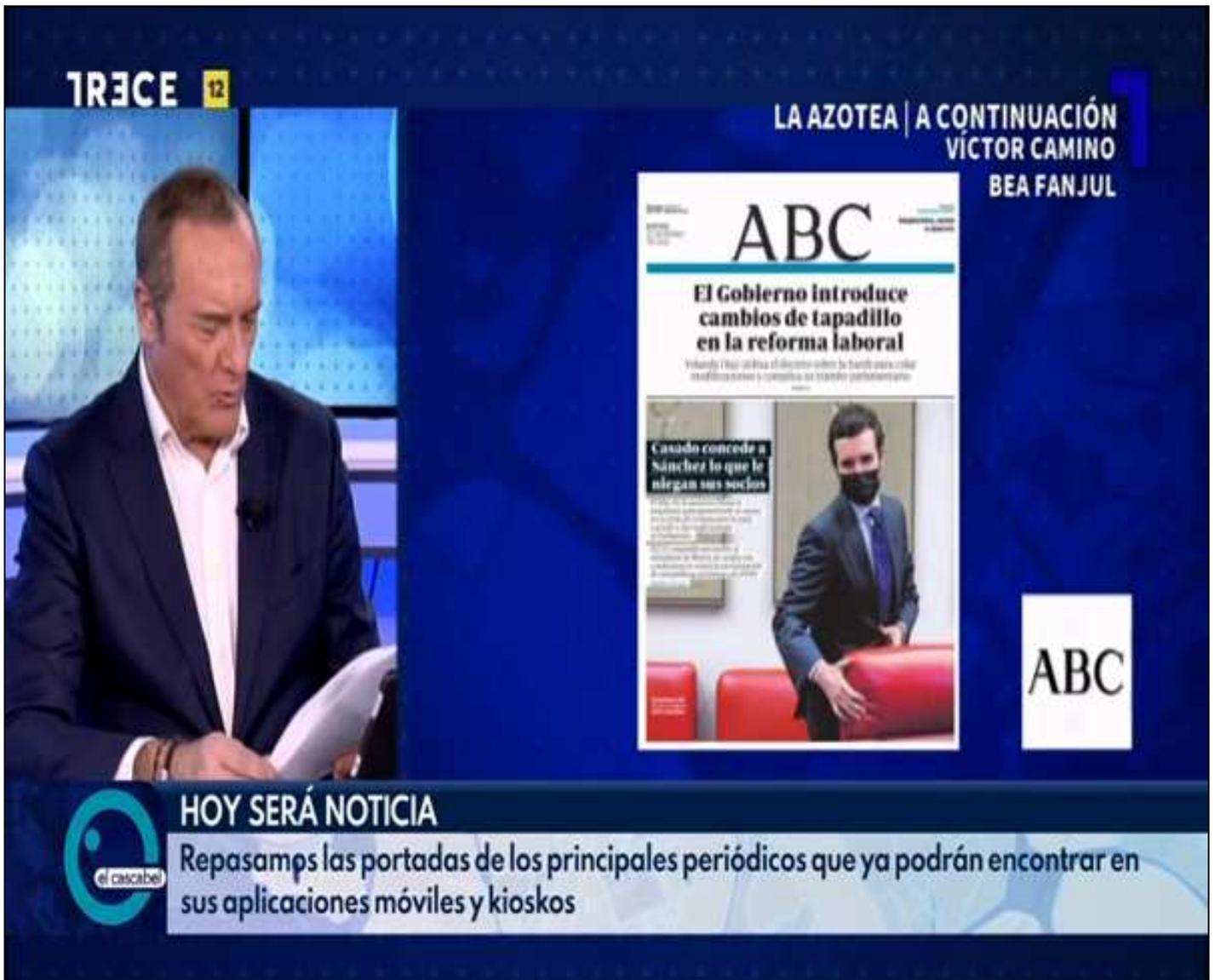
El ITP con un tipo general del 9% solo lo aplica **Castilla-La Mancha**, y en la franja más alta, la del 10%, localizamos a **Cantabria, Cataluña, Comunidad Valenciana y Galicia**. El caso de Cantabria es interesante, ya que aplica el 10% para inmuebles con un valor superior a 200.000, teniendo dos intervalos anteriores: del 8% hasta 120.000 y del 9% entre 120.000 y 200.000. En Cataluña, el 10% se transforma en un 11% para viviendas que superen el millón de euros, como también pasa en Baleares.

En lo que respecta a su liquidación, al tratarse de un impuesto delegado en las diferentes regiones españolas, habrá que acudir a la delegación tributaria correspondiente. El plazo es de 30 días a contar desde la adquisición de la vivienda de segunda mano, entendiéndose como la misma el momento en el que se firma la escritura. **El formulario que se presenta ante la oficina liquidadora, ya sea online o de forma presencial, es el modelo 600**. Aunque es diferente en función de la autonomía, suele tener en común la mayoría de los datos que hay que constatar.



**El Cascabel**

de SICAVs ante el cerco tributario del gobierno a las grandes fortunas. Y también que esta es



**TRECE 12**

**LA AZOTEA | A CONTINUACIÓN VÍCTOR CAMINO BEA FANJUL**

**ABC**

**El Gobierno introduce cambios de tapadillo en la reforma laboral**

**Casado concede a Sánchez lo que le niegan sus socios**

**ABC**

**HOY SERÁ NOTICIA**

Repasamos las portadas de los principales periódicos que ya podrán encontrar en sus aplicaciones móviles y kioskos

[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=603066478](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=603066478)

### Es La Mañana de Federico

un margen, por ejemplo, para bonificar impuesto de sucesiones, de donaciones, etc. El famoso impuesto a



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=602457914](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=602457914)

## **AYUDAS EUROPEAS**

## El PP fiscalizará la ayuda europea y pide una bajada temporal de impuestos

J. Portillo. Madrid

El Partido Popular se ha propuesto llevar a cabo una “labor de fiscalización” de los fondos del Mecanismo de Recuperación europeo recibidos por España, una “obligación como oposición responsable”, entienden, y un “servicio a los españoles”, de cuyas conclusiones dependerá que inicien nuevas reclamaciones judiciales o denuncias ante las autoridades comunitarias, avanzó ayer a la prensa la vicesecretaria de Sectorial de la formación, Elvira Rodríguez.

El PP ya ha criticado el reparto por parte del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) de nueve millones de la ayuda europea para planes de empleo piloto en País Vasco, Navarra, Comunidad Valenciana y Extremadura, que aseguran se han aprobado sin la concurrencia de otras regiones y que la Comunidad de Madrid ha anunciado que llevaría ante el Tribunal Supremo. Más allá, el lunes criticó la entrega de 525 millones de las ayudas a las grandes compañías eléctricas, que

deberán invertir otro tanto, para instalación de puntos de recarga “sin control previo y mediante operaciones no presupuestarias”. Aunque de momento la Comisión Europea ha respaldado públicamente la gestión de los fondos del Gobierno español, el PP asegura que no se han referido a sus denuncias concretas y que criticar los repartos dudosos no es un ataque al país sino la manera de velar por él.

España, aducen en el PP, es el gran país europeo peor parado en la crisis del Covid y

las políticas del Ejecutivo de coalición solo empeoran su situación. Para reconducirla, el partido aboga por impulsar una rebaja temporal de impuestos (que reduzca IRPF, Sociedades y cotizaciones y suprima Patrimonio o Sucesiones, por 10.000 millones) a fin de reactivar la economía y, estiman, permita recaudar más a largo plazo sin subir impuestos. A la vez, piden retrasar nuevas subidas del SMI y rechazan el refuerzo de los sindicatos que supone la reforma laboral.



La vicesecretaria sectorial del Partido Popular, Elvira Rodríguez.

# La UE exigirá bajar el déficit para las ayudas europeas

España afrontará mayores dificultades en la llegada de los fondos comunitarios

Beatriz Rios BRUSELAS.

La Comisión Europea no contempla extender más allá de 2022 la pausa del Pacto de Crecimiento y Estabilidad, que establece los límites de déficit y deuda en los que pueden incurrir los países de la Unión Europea, lo que podría dificultar el acceso de España a su parte del fondo de recuperación, ya que una parte de los desembolsos está condicionada a cumplir con la senda de ajuste que marque Bruselas. Esto no es nuevo. La legislación

que establece el conocido como *Mecanismo de Recuperación y Resiliencia*, vincula el acceso a los fondos al cumplimiento de los objetivos de las normas fiscales y presupuestarias de la UE. “Debe establecerse un mecanismo para garantizar el vínculo entre el Mecanismo y una buena gobernanza económica, que permita a la Comisión presentar una propuesta al Consejo para suspender la totalidad o parte de los compromisos o pagos”, reza el texto.

Hasta ahora, y desde 2020, el Pacto ha estado en suspenso después de que la Comisión decidiera activar la *cláusula de escape* que permite poner en pausa las normas fiscales presupuestarias de la UE, en caso de que un *shock* económico severo afecte a todo el bloque a la eu-

## La ley vincula el reparto de recursos al cumplimiento del Pacto de Estabilidad y Crecimiento

roza en su conjunto. El objetivo era permitir a los gobiernos ignorar las restricciones que establece el pacto para poder incrementar el gasto público y mantener a flote una economía lastrada por las restricciones que trataban que frenar el avance del Covid-19. Sin embargo, con la recuperación encauzada, Bruselas cuenta con reintroducir las normas el próximo año.

La legislación contempla que la

Comisión pueda proponer suspender total o parcial de los pagos en el marco del fondo, cuando un país no tome las medidas necesarias para corregir la desviación excesiva del déficit. Las normas fiscales de la UE, a día de hoy, establecen un límite de déficit del 3%. Según las previsiones del ejecutivo comunitario, el déficit público español se disparará hasta el 5,2% en 2022. Las normas volverían a entrar en vigor en enero de 2023.

La decisión, eso sí, no es automática. Tiene que tratarse de un incumplimiento *significativo* y reiterado. Es decir, que el gobierno en cuestión ignore las demandas de la Comisión o el plan de ajuste macroeconómico sea insuficiente. Además, son los demás gobiernos de la UE quienes tienen la última pala-

bra. Eso sí, la decisión se ejecuta automáticamente, a menos sea rechazada por una mayoría cualificada, es decir, al menos veinte países o quienes representen el 65% de la población.

## Límites a la suspensión

La suspensión no podrá exceder en principio el 25% de los fondos, o el 0,25% del PIB nominal. La decisión, apunta la legislación, debe ser proporcionada, respetar el principio de igualdad entre los distintos países y tener en cuenta las circunstancias económicas y sociales del país en cuestión, “en particular el nivel de desempleo y el nivel de pobreza o exclusión social en comparación con la media de la Unión, así como el efecto de la suspensión en la economía”.

---

# El Gobierno podrá sortear la reforma laboral con el fondo europeo

## No habrá límites al empleo temporal para la gestión de las partidas

ANTONIO MAQUEDA, **Madrid**

El Gobierno podrá sortear su propia reforma laboral para agilizar la gestión de los fondos de la Unión Europea. La nueva legislación recoge en una disposición adicional que las administraciones y las empresas públicas podrán contratar personal temporal para gastar dichas partidas sin los límites fijados para las empresas. En concreto, esos contratos de trabajo podrán durar todo lo que haga falta para cumplir con los objetivos del Plan de Recuperación, que se financia con unos 70.000 millones de euros en ayudas europeas no reembolsables hasta 2026.

PÁGINA 36

---

## El Gobierno no aplicará la reforma laboral al gastar los fondos europeos

El sector público podrá eludir los límites a la temporalidad cuando ejecute recursos de la UE

ANTONIO MAQUEDA, Madrid  
El Gobierno no aplicará su propia reforma laboral cuando las administraciones y empresas públicas tengan que contratar personal para gastar los fondos europeos. Según se recoge en la nueva legislación que ha pactado el Ejecutivo con los agentes sociales, las empresas solo podrán utilizar un trabajador temporal sin justificar causa durante 90 días en un solo puesto al año, o durante seis meses, ampliables por convenio hasta un año, si se trata de atender aumentos imprevisibles de la demanda. El contrato por obra o servicio, que estaba ligado a una subcontratación acotada en el tiempo y que se acababa cuando terminaba el proyecto, no se podrá utilizar. Sin embargo, toda esta normativa no se aplicará a las administraciones y entidades públicas a la hora de ejecutar los eurofondos. Los contratos que firmen con los trabajadores podrán tener una duración más allá de los plazos aplicables al sector privado. En concreto, podrán durar todo lo que se necesite para cumplir con los objetivos marcados en el Plan de Recuperación, que se financia con unos 70.000 millones en ayudas europeas no reembolsables. Estos recursos proceden del fondo europeo Next Generation EU y tienen de plazo para gastarse hasta 2026.

Así lo recoge en la disposición adicional quinta del decreto ley de la reforma laboral que aprobó el Gobierno el pasado 28 de diciembre y que está pendiente de la convalidación en las Cortes: "Se podrán suscribir contratos de duración determinada por parte de las entidades que integran el sector público, reguladas en el artículo 2 del Real Decreto-ley 36/2020, de 30 de diciembre, por el que se aprueban medidas urgentes para la modernización de la Administración Pública y para la ejecución del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, siempre que dichos contratos se encuentren asociados a la es-



Trabajadores de la construcción en una obra en un polígono industrial de Madrid este mes. / AITOR SOL

tricta ejecución de Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia y solo por el tiempo necesario para la ejecución de los citados proyectos".

Es decir, la empresa privada no podrá emplear el contrato de obra y servicio por el tiempo de los proyectos que tengan contratados. En cambio, las entidades públicas sí que podrán hacerlo. Se introduce por la puerta de atrás una suerte de contrato de obra y servicio específico para la ejecución de fondos europeos. "El doble rasero es evidente. En cuanto el Estado tiene que gestionar algo se libra de la carga que está exigiendo a las empresas", dice un abogado laboralista consultado.

Mientras que la empresa privada tendrá que hacer fijo al empleado e indemnizar con el régi-

men ordinario de despido cuando termine su trabajo, el sector público trata de evitar ese sobre coste y la incertidumbre jurídica que pueda acarrear el despido. Máxime cuando en esta reforma laboral se deroga la norma que permitía a las administraciones llevar a cabo despidos objetivos. Además, al explicitar que la contratación durará lo mismo que la ejecución de los fondos europeos, evita así que a los tres años estas contrataciones se puedan convertir en puestos fijos en el sector público.

Fuentes de la Administración admiten que existía la preocupación sobre cómo podría afectar la reforma laboral a la gestión de los fondos europeos. Pero esta modificación permitirá que se siga operando igual que hasta ahora, facilitando las contrataciones

Los contratos podrán durar lo necesario para que se cumpla el plan de recuperación

"El Estado se libra de la carga que impone a las empresas", resume un abogado

de personal para gestionar los fondos, reconocen. Bruselas admite que hasta un 5% de estos recursos comunitarios puedan destinarse exclusivamente para la administración y gerencia de estas ayudas.

El Gobierno ha diseñado este traje a medida para evitar tener que replantearse toda la contratación del personal dedicado a los eurofondos, lo que demoraría todavía más el desarrollo del plan de recuperación, que ya acumula retrasos. Gastar bien y a tiempo los 70.000 millones en ayudas europeas resulta un reto ingente. No obstante, la disposición adicional quinta también extiende esta misma excepción a los fondos estructurales ordinarios de la UE: "Será también de aplicación para la suscripción de contratos de duración determinada que resulten necesarios para la ejecución de programas de carácter temporal cuya financiación provenga de fondos de la Unión Europea", señala el texto legal.

La nueva reforma laboral supone también un inmenso reto de gestión para muchos organismos y empresas públicas. La conferencia de rectores ya ha alertado de que al acabar con el contrato de obra y servicio se pueden poner en peligro puestos de trabajo en la investigación. Las universidades y centros funcionan con proyectos concretos y, por tanto, con presupuestos limitados a esos proyectos, explican varios docentes universitarios. Si no hay una alternativa, a partir de abril se podría parar el sistema de ciencia y tecnología, advirtió hace unos días el rector de la Universidad de Córdoba y presidente de la conferencia de rectores.

Empresas como Correos, Paradores o Tragsa tienen un tercio o más de sus plantillas como temporales debido a la naturaleza de sus negocios. Adaptarse a las restricciones a la temporalidad será complicado y tendrá un impacto en sus cuentas que hay que estudiar con cuidado, explican fuentes del sector público. Por ejemplo, el Banco de España también está dilucidando qué hace con los investigadores que contrata y con la plantilla que atiende los picos de reclamaciones a la banca.

Aunque el personal laboral deba ahora hacerse fijo o fijo discontinuo, Hacienda tendrá que validar la tasa de reposición y controlará por tanto estas incorporaciones. Por su parte, el sindicato CSIF pide que se cumpla la reciente ley de estabilización del personal público y un plan de recursos humanos que concrete cuáles son las necesidades de trabajadores en las administraciones.

# La Xunta tendrá que devolver a Hacienda 70 millones en ayudas que no llegaron a las empresas

Lorenzana reclama al Gobierno que permita usar esos fondos para un nuevo plan de rescate, pero flexibilizando los requisitos

G. LEMOS  
 REDACCIÓN / LA VOZ

Casi 70 millones de euros que deberían haber llegado a las empresas y los autónomos gallegos más castigados por la crisis derivada de la pandemia tendrán que ser devueltos al Ministerio de Hacienda. Es la denuncia que hizo ayer en el Parlamento de Galicia la conselleira de Empleo, María Jesús Lorenzana, que informó a los diputados de la ejecución de los dos últimos planes de rescate gestionados por su departamento con los fondos aportados por el Gobierno central.

En concreto, de los 234 millones que el Estado había reservado para Galicia, la Xunta solo ha podido adjudicar finalmente 166, un 70 % del total. Unas cifras muy inferiores a las necesidades reales de las empresas, como constatan las solicitudes presentadas. Hubo algo más de 15.000 peticiones de otras tantas compañías o autónomos que pudieron acreditar un volumen de deuda conjunta superior a los 2.000 millones de euros.

Si finalmente no se pudieron desembolsar todos los fondos fue, según la conselleira, por los requisitos impuestos desde el Gobierno central, «que era más fácil incumplirlos que cumplirlos». No solo por ceñir las ayudas a las empresas que pudieran acreditar una caída de facturación de al menos un 30 % y de un ramillete reducido de sectores (aunque la Xunta finalmente optó por abrirlas a cualquier rama de actividad), sino que también exigían que los solicitantes tuviesen deudas vencidas en el momento de hacer la petición. ¿Esto que significaba? Que se dejaba fuera a todas aquellas compañías que estaban al día con sus facturas, aunque para eso hubiesen tenido que hacer equilibrios financieros o incluso, en el caso de los autónomos, recurrir al patrimonio personal o a préstamos de familiares.

Una «sobrecarga burocrática» que la conselleira contrapuso a la ejecución íntegra de los dos primeros planes de rescate autonómicos, financiados con fondos propios de la Xunta, que tuvo entonces libertad para fijar los requisitos, inyectando 182 millones de euros, casi el 100 % del importe previsto, a 80.000 negocios de la comunidad en solo cuatro meses.

Para tratar de evitar la devolución de esos 70 millones de euros, Lorenzana anunció ayer en el Parlamento gallego que ha remi-



La conselleira de Empleo, María Jesús Lorenzana. PACO RODRÍGUEZ

## LAS CIFRAS

166.000.000 €

**Ayudas asignadas**  
 Suponen un 71 % de los 234,4 millones que recibió Galicia del Estado el año pasado.

15.061

**Solicitudes presentadas**  
 Entre las dos últimas convocatorias de los planes de rescate gestionados por la Xunta.

2.000.000.000 €

**Deudas verificadas**  
 Es el importe total de las facturas pendientes de pago acreditadas por los solicitantes.

tido sendas cartas a la vicepresidenta económica, Nadia Calviño, y a la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, en las que reclama que se reasigne a Galicia esa partida pendiente de desembolsar para poder lanzar un nuevo plan de rescate este año, pero con unos requisitos más laxos y ajustados a las necesidades del tejido productivo gallego.

### Un problema generalizado

Y es que, explicó, el de Galicia no es un caso aislado, sino que ese 70 % de ejecución es uno de los porcentajes más altos entre las comunidades españolas. De hecho, según sus cálculos, de los 5.000 millones asignados a las autonomías peninsulares (otros 2.000 se reservaron en exclusiva para Canarias y Baleares, por los efectos devastadores que tuvo la pandemia en su economía, con el turismo como motor básico), la conselleira de Empleo calcula que

el Estado recibirá de vuelta casi 2.000 millones. Hay comunidades, como la valenciana, donde no se ha podido transferir a las empresas ni la mitad del importe recibido (reintegrando 335 de los 647 millones concedidos). En Murcia las cifras son aún peores, ya que ha dejado sin ejecutar 85 de los 142 millones asignados.

Unos pobres resultados de ejecución que desde el Ministerio de Hacienda aún no oficializan, argumentando que todavía están ultimando la recepción de datos por parte de las comunidades. Tampoco hay, de momento, respuesta del Gobierno al requerimiento de la Xunta para recuperar los fondos que no se han usado para lanzar un nuevo plan de rescate.

La que sí se pronunció esta semana fue la vicepresidenta Calviño, que durante una entrevista en televisión defendió que el plan de ayudas directas fue efectivo en aquellas autonomías que, como los dos archipiélagos, se vieron especialmente afectadas por la pandemia, y donde el grado de ejecución ha sido cercano al 100 %. «Otras comunidades, porque la economía no se vio tan afectada o porque ya se habían dado ayudas [como los ERTE, los préstamos ICO o las prestaciones extraordinarias de autónomos], no han tenido una ejecución tan importante. Pero en conjunto han servido para reforzar el resto de los mecanismos y apoyar la transición hacia el Plan de Recuperación», declaró.

A juicio de la vicepresidenta, «no es productivo» enredarse con la gestión de estas ayudas: «Ahora vamos a mirar hacia el futuro y ver cómo vamos a apoyar la solvencia empresarial para que aprovechen plenamente la recuperación», añadió.

## Calviño urge a todos a "remar en la misma dirección" para impulsar el "plan de país" con los fondos europeos

original

- Ha mantenido en Zaragoza un encuentro con agentes económicos y sociales de Aragón
- Afirma que Aragón es una de las autonomías que más puede beneficiarse de los PERTE por la diversificación de su actividad
- La comunidad aragonesa ha recibido ya más de 400 millones



La vicepresidenta primera del Gobierno de España y ministra de Asuntos Económicos, Nadia Calviño ha afirmado que el Ejecutivo central está trabajando "desde el primer momento y muy estrechamente, con la mayor lealtad" para llevar a término el Plan de Recuperación para que **"las inversiones lleguen al territorio** y Aragón pueda aprovechar esta oportunidad extraordinaria".

Calviño ha urgido a todos a "remar en la misma dirección" para impulsar el "plan de país" que el Ejecutivo de Pedro Sánchez quiere implementar con los fondos europeos. La vicepresidenta primera ha puesto de relieve el interés del Gobierno de Pedro Sánchez en **gestionar los fondos mediante "una cogobernanza fuerte** con las comunidades y los ayuntamientos para conseguir que las reformas e inversiones lleguen a todo el territorio del país, a todas las grandes y pequeñas empresas, para hacer realidad este proyecto de país y avanzar hacia un modelo económico que nos lleve a un crecimiento fuerte, sostenible y más justo que llegue a todos los ciudadanos y reduzca las desigualdades" en España.

**El Plan de Recuperación es "una oportunidad extraordinaria** para abordar un programa de inversiones" de hasta 140.000 millones de euros, el equivalente a lo que España ha recibido de los fondos estructurales de la UE desde su adhesión.

"Todos somos conscientes de lo que España ha podido cambiar; imaginemos lo que podemos cambiar aprovechando los recursos los próximos años". Además, ha observado que ejecutar el Plan de Recuperación "requiere la colaboración público-privada".

Calviño ha dicho que **España ha avanzado "de forma muy rápida" desde la aprobación del plan**, en julio de 2021, de forma que es "el país más avanzado" en el Plan de Recuperación y ya ha autorizado el 91 por ciento del crédito en los Presupuestos Generales

del Estado (PGE) y se han realizado pagos por el 45 por ciento, incorporándose los recursos que no se han podido ejecutar a los PGE de 2022. "No vamos a desaprovechar ni un euro de los fondos europeos".

También ha manifestado que **"el impulso inversor se podría agotar sin reformas"**, en alusión a la ley de garantía del poder adquisitivo de las pensiones, la ley de educación y la de cambio climático, que se suman al próximo paquete de reformas que el Gobierno enviará al Congreso, como las leyes de FP, de start ups, la reforma concursal y la audiovisual.

La vicepresidenta europea ha continuado indicando que **se van a movilizar 3.000 millones de euros para digitalizar las pymes**. Se han adjudicado ya las ayudas para desplegar la tecnología 5G avanzada y 6G, a lo que se suman los programas de inteligencia artificial, para los que Aragón ya ha sido seleccionado.

Nadia Calviño ha dejado claro que "uno de los objetivos de la recuperación es que el **proceso de modernización llegue a las pequeñas empresas**, que tienen que ser un motor fundamental de la nueva economía verde y digital porque todo el plan de recuperación se orienta en esta dirección", de ahí el interés del Ejecutivo central en informar a las pymes mediante una web, la publicación de las convocatorias y las redes sociales.

## PERTE

Asimismo, ha aseverado que "Aragón es una de las comunidades que más pueden aprovechar por tener un tejido productivo diversificado", de manera que la región tiene **"una gran oportunidad para participar en todos los proyectos estratégicos** de forma leal, trabajando codo a codo", como hace "de forma excelente desde el primer momento".

Calviño ha hecho notar que ya están **en marcha inversiones por más de 500 millones de euros** en la Comunidad Autónoma, más de 411 millones realizadas desde el Ejecutivo regional, transferidos por el Gobierno de España, y más de 100 gestionados directamente por la Administración General del Estado para programas, por ejemplo, de I+D en inteligencia artificial.

Los **411 millones transferidos a Aragón** se destinarán a implementar proyectos en ámbitos como la ciencia, la transformación verde, la cultura, la digitalización, la alta tecnología sanitaria, la modernización de la justicia y de la FP, ha explicado la ministra.

Calviño ha recordado que se están iniciando los proyectos estratégicos **(PERTE) de modernización del sector de la automoción y de la agroalimentación**, "donde Aragón tiene una posición muy fuerte" y se van a implementar otros en economía circular y salud de vanguardia, ámbitos en los que "las empresas aragonesas podrán liderar este proceso de transformación del tejido productivo".

En relación al PERTE del vehículo eléctrico, ha mencionado que el objetivo es que España esté "en el grupo de cabeza en este proceso de transformación", apuntando que ya en diciembre de 2021 la UE autorizó la concesión de las ayudas, se han publicado las bases de la convocatoria y "en breve" el Gobierno de España lanzará las convocatorias más importantes tras haber adjudicado ya una primera de I+D en automoción.

## Unidad transitoria de gestión

Por su parte, el presidente del Gobierno de Aragón, Javier Lambán ha avanzado que ya está aprobado el decreto de medidas que impulsan la gestión urgente y coordinada de los procedimientos financiados con los fondos europeos MRR, entre las que destaca la puesta en funcionamiento de una unidad transitoria para **agilizar la ejecución** del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia.

La necesidad de poner a punto la maquinaria administrativa para hacer frente a las necesidades de gestión que van a originar los proyectos financiados con los fondos europeos MRR ya se tuvo en cuenta a la hora de aprobar la Ley de Simplificación Administrativa en febrero de 2021.

La Unidad transitoria de apoyo a la gestión del MRR para la gestión urgente y coordinada, aplicando la Ley Simplificación, prestará asistencia técnica a las unidades gestoras. De la misma forma, la unidad transitoria tendrá **especial relevancia en la supervisión y aprobación de los planes antifraude** por los departamentos para garantizar el correcto uso de los recursos europeos destinados a financiar la recuperación económica y social.

## Las cifras de Aragón

Del total de 500 millones destinados a Aragón, cien de ellos gestionados directamente por la Administración General del Estado, en Aragón se han recibido algo más de 400 millones de euros, de los que **323 se han repartido en conferencias sectoriales y 88 a través de convenios**.

Los fondos son plurianuales, por lo que la falta de tiempo para hacerlos llegar en 2021, serán efectivos también durante este año y el que viene. De hecho, hoy mismo ha salido una **convocatoria de 3,7 millones de euros para actuaciones de rehabilitación energética en viviendas** para municipios de menos de 5.000 habitantes.

Se han recibido **más de 320 propuestas que sumaban 20.000 millones de euros de inversión y 122.000 empleos**. Las propuestas fueron trasladadas a los Ministerios y trabajadas en las mesas de colaboración público-privada en seis líneas estratégicas, y servirán para futuros programas y planes regionales más allá del MRR. Se están trabajando las cualificaciones profesionales que necesitan. El Consejo del Futuro ayudará a diseñar futuros pasos a dar. En 2021 lo presupuestado como MRR fue 279,74 millones de euros.

**Las partidas más importantes** son 58 millones para medio ambiente; 49 para educación; 47 para rehabilitación de edificios; 30 para turismo sostenible; 26,5 para transporte, 23,7 para economía de los cuidados y políticas de igualdad e inclusión social; 20,3 para empleo, 14 para sanidad y 11 para digitalización de la administración.

**En Aragón se han publicado 14 convocatorias autonómicas por un importe de 90 millones**, de los que 17 se destinan al Departamento de Ciudadanía, 32 a Industria; 10,6 a la compra de vehículos eléctricos e infraestructuras de recarga; 11 a Economía y 5,7 a Agricultura.

### Relacionados

## EL INTERMEDIO

la gestión de las ayudas europeas. Y no sólo digo yo sólo, sino también un exministro que no es precisamente sospechoso de ser social comunista. Estoy hablando de Cristóbal Montoro, el autor de que se hunda España ya lo salvaremos nosotros, que les ha afeado que no celebren estos fondos y los conviertan en una nueva arma política. Coño, que se lo dice Montoro, que es uno de los suyos. Y se lo ha dicho bien claro, porque



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=603049848](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=603049848)

# **GOBIERNO CORPORATIVO**

## CaixaBank obtiene la certificación del Índice de Buen Gobierno Corporativo de Aenor

Confidencial Digital • [original](#)

MADRID, 26 (EUROPA PRESS)

CaixaBank ha logrado la certificación del Índice de Buen Gobierno Corporativo emitida por Aenor, que mide el grado de cumplimiento en este aspecto a partir de nueve variables, 41 indicadores y 165 criterios de evaluación, según ha informado la entidad certificadora a través de un comunicado.

Estas nueve variables tocan aspectos como el consejo de administración desde diversos ángulos; la participación en la junta general de accionistas; la transparencia; y la sostenibilidad y gobernanza ESG (Environmental, Social and Governance).

Como resultado del análisis, CaixaBank ha obtenido la calificación máxima de G++ y se ha convertido en "una de las primeras compañías en obtener la certificación".

Entre los aspectos más destacables de su modelo de gobierno corporativo, Aenor destaca la "fuerte" presencia en el mismo de criterios ESG; la composición del consejo de administración, con "alta" participación tanto de consejeros independientes como de mujeres, superando en ambos casos las recomendaciones de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV); y un número de reuniones del consejo que "evidencia la dedicación e implicación de los consejeros".

Previamente, CaixaBank contaba con certificaciones como la UNE-ISO 37301 de Gestión de Compliance, UNE 19601 de prevención de delitos en organizaciones e ISO 37001 de Gestión Antisoborno.

El Índice de Buen Gobierno Corporativo de Aenor se basa en la metodología creada por la consultora Villafañe & Asociados. Tiene como fundamentos la legislación española y el código de Buen Gobierno para sociedades cotizadas de la CNMV.

El proceso de certificación permite, además, identificar las acciones de mejora de la gobernanza de una compañía y el impacto que tendría la implementación de cada una de ellas.

## **PERSPECTIVAS ECONÓMICAS**

## Santander y CaixaBank ven la inflación media por encima del 4,5% este año

**PANEL DE FUNCAS/** El consenso de expertos recorta en una décima el crecimiento del PIB para este año, hasta el 5,6%, y revisa con fuerza al alza sus perspectivas de inflación.

J. Díaz, Madrid

¿Fenómeno transitorio o problema estructural? Aunque el Banco de España insiste en que la actual espiral inflacionista tiene “un componente transitorio” que “se irá diluyendo” a lo largo del año, como señaló la semana pasada su gobernador, Pablo Hernández de Cos, la presión sobre los precios se ha desvelado mucho más persistente y duradera de lo que se preveía meses atrás. De hecho, el propio supervisor estima que la tasa media de inflación escalará hasta el 3,7% este año en España, un pronóstico que para algunos de los principales servicios de estudios españoles se queda incluso corto. Así, Banco Santander estima que el IPC medio rondará este año el 4,6%, muy por encima del 3,1% con que concluyó 2021, mientras que CaixaBank Research y Cemex lo sitúan en el 4,5%, y otros servicios de análisis, como Analistas Financieros Internacionales (AFI) y Equipo Económico, lo ven claramente por encima del 4% (en el 4,3% y 4,2%, respectivamente). Así lo recoge el nuevo panel de Funcas, que aglutina las predicciones de las veinte principales firmas de análisis del país, y en el que se advierte de que las abultadas tasas de inflación “ponen de manifiesto que se está produciendo un traslado del encarecimiento de los costes de producción

### SE MODERA EL CRECIMIENTO CON MÁS INFLACIÓN

Previsiones del panel de Funcas sobre la evolución de la inflación media y el PIB en 2022. En %

	Inflación	PIB
Santander	4,6	5,8
CaixaBank Research	4,5	5,5
Cemex	4,5	5,6
Analistas Financieros Internacionales	4,3	6,0
Equipo Económico	4,2	5,3
Intermoney	4,0	6,2
Axesor Rating	3,8	5,5
Funcas	3,7	5,6
Repsol	3,7	5,2
Metyis	3,6	5,2
ICAE-UCM	3,3	5,9
BBVA Research	3,2	5,5
Mapfre Economics	3,1	5,5
Oxford Economics	3,1	5,5
Ceprede-UAM	3,0	6,7
Universidad Loyola Andalucía	3,0	4,7
Centro Estudios Economía Madrid	2,7	6,1
Cámara de España	2,6	5,5
CEOE	2,3	5,0
Instituto de Estudios Económicos	2,2	5,2
<b>Consenso Funcas</b>	<b>3,5</b>	<b>5,6</b>

Expansión

Fuente: Funcas

hacia los precios finales al consumo”.

El promedio del consenso sitúa la tasa media de inflación en el 3,5% este año, 1,1 puntos por encima de lo pronosticado en el anterior panel y, lo que es más significativo, eleva en 6 décimas la inflación subyacente (sin alimentos ni energía), hasta un pro-

medio anual del 2%, lo que constituye un claro indicativo de que las presiones alcistas sobre los precios se están filtrando al resto de la cesta de la compra. El Consejo General de Economistas ya advirtió a principios de mes de que el hecho de que el alza de los precios de los productos energéticos esté siendo re-

percutada, aunque sea parcialmente, por parte de los productores, “hace que el incremento de la inflación ya no sea coyuntural, sino que, en parte, sea estructural”. El FMI advirtió el martes de que los altos niveles de inflación a escala global se prolongarán durante todo 2022 antes de diluirse en 2023.

Para España este horizonte es especialmente inquietante. De puertas adentro, erosiona los márgenes de las empresas, que no pueden repercutir en su totalidad la subida descontrolada de los precios; devalúa los ahorros de las familias, encarece la factura de las pensiones y lamina el poder adquisitivo de

**Aunque el consenso sitúa el IPC medio en el 3,5%, varias firmas lo elevan por encima del 4%**

los trabajadores, lo que a su vez se traduce en presiones sindicales para la actualización de los salarios (UGT pide un alza salarial del 5% para 2022), alimentando el riesgo a efectos de segunda ronda. De puertas afuera, resta competitividad a las exportaciones españolas ante un diferencial de precios con la zona euro que no ha parado de crecer en los últimos meses: España cerró diciembre con un IPC armonizado del 6,6% frente al 5% de la eurozona.

#### Alza del PIB del 5,6%

Los panelistas de Funcas también han actualizado sus previsiones sobre PIB, que, de media, arrojan un crecimiento del 5,6% en 2022, una décima menos que en el anterior panel y muy por debajo del 7% que, contra viento y marea, aún sigue sosteniendo el Gobierno de Pedro Sánchez. Entidades como CEOE y Repsol rebajan ese crecimiento al 5% y 5,2%, respectivamente. El consenso de analistas estima que el PIB español cerró 2021 con un alza del 4,9%. El gran motor de impulso del crecimiento este año será la demanda nacional, que aportará 4,9 puntos porcentuales, acompañada de un incremento de la inversión, especialmente en construcción, mientras que el sector exterior contribuirá con siete décimas. El panel de Funcas prevé una reducción de la tasa de paro hasta el 14,2% desde el 15,1% con que habría cerrado 2021, y un déficit del 5,4%, cuatro décimas superior al que pronostica el Gobierno.

# Estimaciones económicas

## El panel de Funcas alerta de una escalada de la inflación este año al 3,5%

Santander y Caixa esperan subidas en los precios del 4,6% y el 4,5%

La economía habría crecido un 4,9% en 2021, según el consenso

P. SEMPERE  
 MADRID

El panel que reúne la Fundación de las Cajas de Ahorros, Funcas, prevé que la economía española repunte un 5,6% durante el año 2022 después de haber crecido un 4,9% en 2021. La radiografía supone una leve revisión a la baja, de 0,1 puntos, para el presente ejercicio respecto a las anteriores proyecciones, publicadas en noviembre. A su vez, mejora en una décima la subida del PIB en 2021. Donde sí hay una revisión considerable, sin embargo, es en el apartado relativo al alza de precios: los expertos aumentan en 1,1 puntos, hasta el 3,5%, la tasa media de inflación para el año 2022. Algunas de las voces consultadas, incluso, pronostican una escalada mucho más acusada.

Es el caso de Banco Santander, que prevé un avance del 4,6%; de CaixaBank Research y la constructora Cemex, que hablan de un 4,5%, o de los Analistas Financieros Internacionales (Afi), que estiman una subida del 4,3%. Por encima de la media se sitúan también otras entidades como Equipo Económico (4,2%), Intermoney (4%), Axesor

Rating (3,8%), Repsol (3,7%) o la propia Fundación de las Cajas de Ahorros, también en el 3,7%.

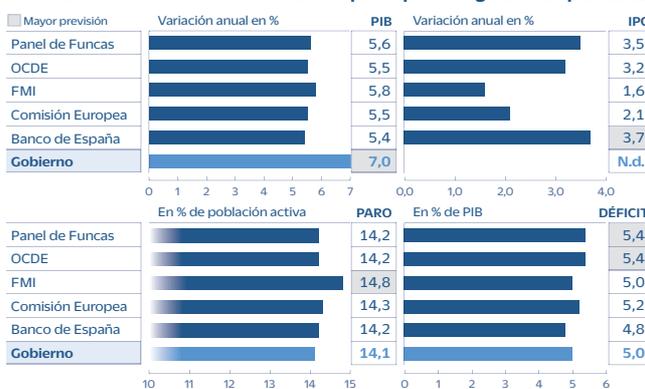
Esta previsión supondría que los precios continuasen escalando más de lo que lo han hecho en 2021, cuando la inflación cerró en una media del 3,1%.

La leve mejora del dato de PIB del año pasado, explica Funcas, se debe a la revisión al alza por parte del INE del crecimiento del tercer trimestre, del 2% al 2,6%. Esta revisión de seis décimas "más que compensa" la bajada por parte de los panelistas de la estimación para el cuarto trimestre desde el 2,1% al 1,9% debido a ómicron y la inflación.

Los panelistas, con todo, dejan la puerta abierta a que el repunte de varios indicadores en el cuarto trimestre pueda dar un resultado mejor de lo estimado. Los datos oficiales se conocerán mañana, cuando Estadística publica la contabilidad nacional relativa al último trimestre de 2021. La mayoría de analistas, tanto nacionales como internacionales, esperan que el PIB haya subido entre el 4,5% y el 5%.

En el detalle relativo al avance del PIB durante 2022, el panel de expertos prevé

### Previsiones macroeconómicas de los principales organismos para 2022



Fuente: elaboración propia. Todas las previsiones están sujetas a revisiones periódicas. BELEN TRINCADO / CINCO DÍAS

que la demanda nacional suma 4,9 puntos porcentuales. El sector exterior, de su lado, aportaría las siete décimas restantes.

**Para este ejercicio, el panel prevé un déficit público del 5,4% y una tasa de paro del 14,2%**

Las valoraciones respecto de la política macroeconómica han cambiado poco en relación al anterior panel. Persiste la unanimidad en torno al carácter expansivo que están ejerciendo esas políticas en la actualidad, una orientación que, en opinión de la mayor parte del panel, es "adecuada". Si bien, aumentan los panelistas que abogan por una política más neutra, tanto desde el punto de vista fiscal como monetario.

Los expertos esperan en este sentido un déficit público del 7,4% del PIB para 2021, cinco décimas menos que en el anterior panel y por debajo de la previsión del Gobierno del 8,4%. Para 2022, el consenso espera un déficit público del 5,4%, en este caso por encima de la previsión del Gobierno (5%).

Respecto al mercado de trabajo, la tasa de paro media anual se habría situado en 2021 en el 15,1% y en 2022 bajaría hasta el 14,2%.

### Recuperación de todas las regiones

BBVA Research espera una "recuperación intensa" de todas las comunidades autónomas para 2022, en particular de Canarias y Baleares, que crecerán un 9,6% y un 8,3%, respectivamente, por encima de la media nacional del 5,5%. Así lo recoge el Observatorio regional del primer trimestre de 2022, publicado ayer. El informe pronostica un inicio de año ralentizado por la oleada de contagios y su impacto en el turismo y en el consumo, además de por la inflación. Sin embargo, superado estos tres primeros meses, el análisis sostiene que el ahorro embalsado podría favorecer una aceleración en el consumo. La economía se verá impulsada también por la actividad de la construcción residencial, la aceleración de las ventas o la mejora del empleo.

Empresas y finanzas

# Las empresas abandonan obras públicas ante la crisis de precios y suministros

- \* Comienzan a paralizar proyectos, romper contratos y dejar desiertas licitaciones
- \* El Gobierno mantiene atascado el mecanismo para compensar a los contratistas



Raquel Sánchez, ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana.

**Javier Mesones**

7:00 - 27/01/2022

La subida de los precios de los materiales de construcción y de los costes energéticos y la crisis de suministros están provocando que los contratistas comiencen a abandonar obras y otro tipo de proyectos públicos, según denuncian fuentes del sector de la construcción.

Anuncio



**Jardin d'enfants allemand-fr**  
Mais à quoi ressemble donc une journée type dans notre jardin d'enfants bilingue?

Ya hay ejemplos, fundamentalmente entre las Administraciones Locales, que en algunos casos tienen en la pública Tragsa una vía alternativa para que asuma los contratos. Asimismo, el contexto actual está afectando al ritmo de ejecución de muchos otros contratos, llegando en algunos casos a su práctica paralización. Además, se están empezando a observar licitaciones desiertas, a las que ninguna empresa concurre por la inseguridad que implica la ausencia de una cláusula de revisión de precios. Más aún, hay casos en los que las empresas adjudicatarias han llegado a desistir del contrato antes de empezar y asumir las penalizaciones pertinentes.

La obra pública enfrenta así su tormenta perfecta, propiciando la ralentización de los planes de inversión y desarrollo de infraestructuras de las Administraciones Públicas. Todo en pleno arranque de los fondos europeos para la recuperación, cuya ejecución, al menos una parte, está en cuestión por esta situación.

## Aún hay muchos entes públicos que no recogen en sus pliegos de contratación la revisión de precios

Meses atrás el Gobierno comenzó a implementar en algunas de sus empresas públicas la revisión de precios para los nuevos contratos. Así lo hizo el mayor licitador de España, [el gestor de las infraestructuras ferroviarias Adif](#). También lo han abordado otros entes locales como, por ejemplo, la Junta de Castilla-La Mancha. Lo ha implementado en una de sus recientes licitaciones más relevantes, la del nuevo Hospital de Puertollano, en la provincia de Ciudad Real, con un presupuesto de 136 millones de euros.

Pero aún hay muchos entes públicos que no recogen en sus pliegos de contratación la revisión de precios, lo que está desembocando en que desde hace unos meses se acumulen las licitaciones que se quedan desiertas. De ello dará cuenta hoy la Confederación Nacional de la Construcción (CNC), que ha elaborado un informe para constatarlo. Las incertidumbres son tantas que incluso algunos adjudicatarios han renunciado a los contratos antes incluso de arrancarlos. Así ha ocurrido, por ejemplo, con ACS y Ascán, que desistieron el pasado otoño del contrato del Gobierno de Cantabria para construir el último tramo entre la S-10 y la S-30.

El caballo de batalla principal de las constructoras se centra ahora en que el Gobierno aporte soluciones para las miles de obras que están en ejecución y que se están viendo afectadas por la escalada de los

### Más Leídas

[Ver más noticias >](#)

materiales de construcción en un entorno, además, en el que la inflación supera el 6%.

## Los abandonos se refieren por ahora a contratos de cuantías limitadas con entes locales

La ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, Raquel Sánchez, ya anticipó hace unos meses que desde el Ejecutivo se estaba trabajando en las fórmulas legales para solventar la problemática. Su número dos, la secretaria de Estado de Transportes, Isabel Pardo de Vera, afirmó posteriormente, a finales de noviembre, que "esa amenaza cierta para el cumplimiento de los hitos del Plan de Recuperación nos ha obligado a activar esos mecanismos de compensación, que estamos cerrando en el Gobierno teniendo en cuenta toda la coyuntura económica y pensando en los posibles escenarios que vienen en los próximos meses". Sin embargo, cuando el mes de enero encara su cierre, esos mecanismos aún no se han aprobado y la normativa para su desarrollo sigue atascada en los ministerios de Hacienda y Economía, según explican en el sector fuentes conocedoras.

La coyuntura ha propiciado que empiece ya a haber paralizaciones o, cuanto menos, ralentizaciones, de obras, señalan diversas fuentes empresariales, aunque desde las patronales del sector se niegan a señalar qué contratos en concreto están afectados.

## Redunda en la temeridad

Las tensiones financieras para las empresas son crecientes, de ahí que el sector urja una solución por parte del Gobierno. No en vano, de acuerdo con fuentes sectoriales, son ya varios los contratos que han sido abandonados en las últimas fechas ante la incapacidad de las empresas contratistas para hacer frente a los sobrecostos. Una circunstancia que redundará en aquellos proyectos que se adjudicaron ya con bajas al borde de la temeridad, lo que ya de por sí tradicionalmente ha determinado que en ocasiones se produjeran abandonos -ocurre así en muchos contratos de servicios, como los de limpieza de instalaciones públicas-. Por ahora, indican las mismas fuentes, se corresponden mayoritariamente a proyectos de una envergadura limitada y correspondientes a Administraciones Locales, como Autonomías, cabildos o diputaciones. En algunos casos, aunque de manera no significativa, ante el incumplimiento del contrato, el ente público en cuestión recurre mediante encargo a Tragsa como medio propio.

El peso de los encargos a Tragsa derivados de proyectos que han



Cómo ajustar tus gastos con la tarjeta de crédito y ahorrar el 10% de ...



El aviso del Banco de España: va a llegarte al buzón una carta con ...



La Fed cumple el guion: fin a los estímulos y alza de tipos "pronto"



Estos son los nuevos efectos secundarios detectados en las vacunas de ...



La desconexión entre el precio de la vivienda y los alquileres crea la ...




Poivre Noir... Pot Propriété...  
21,96 € [Acheter](#)

sido abandonados o de licitaciones desiertas suponía hasta junio de 2021 el 6% de toda su cartera, frente al 2% de 2020, si bien es inferior a la media de los últimos seis años, situada en el 8%. De hecho, desde la empresa pública aseguran que "el volumen de encargos derivados de abandono es el de cualquier año", al menos hasta ahora.

En el caso de los proyectos más relevantes por cuantía, el músculo financiero de las empresas que los ejecutan les permite, hasta el momento, recurrir a otras opciones, antes del abandono, como la reclamación administrativa.

## La licitación sube un 80%

La licitación pública acumulada entre enero y noviembre de 2021 ascendió a 21.032 millones de euros, lo que representa un alza del 80,3% con respecto al mismo periodo de 2020, un año severamente afectado por la pandemia, según los datos difundidos por Seopan. Se trata de una cantidad que también supera ampliamente los registros de 2019, con un incremento del 28,1%.

### Relacionados

[Adif reactiva la revisión de precios en sus obras por el alza de las materias primas](#)



Ministra de Transportes

Obras

Constructoras

Precios

COMPARTE ESTA NOTICIA



AQUI CERCA



**Pastor Callejo**  
Abogados

Servicios legales - Madrid  
913101370



**Tu Abogado Defensor**

Servicios legales - Madrid  
91 713 18 98

anuncios locales por 

## En portada

[Ver últimas noticias](#)



Sabadell gana 530 millones y adelanta un año el objetivo de rentabilidad



Las cifras de  [Volver al índice](#)



esperaba el mercado



Lierde, la sicav de los Alierta, tendrá su réplica en formato fondo



El Ibex 35 busca salvar enero y superar a los mercados europeos



La Fed cumple el guión: fin a los estímulos y alza de tipos "pronto"



## El panel de Funcas baja crecimiento de España en 2022 al 5,6% y sube IPC al 3,5%

original



**Nadia Calviño, la vicepresidenta Económica del Gobierno que se niega revisar sus optimistas previsiones sobre la economía española.**

El consenso de los analistas que integran el panel de la Fundación de Cajas de Ahorros (Funcas) ha rebajado una décima su previsión de crecimiento para España en 2022 al 5,6 % y ha elevado más de un punto sus cálculos sobre la inflación, con una media del 3,5 %.

Las estimaciones recogidas por Funcas contemplan diferencias respecto a las anteriores de noviembre, cuando los analistas pronosticaban de media un aumento del PIB en 2022 del 5,7 % y una subida del IPC del 2,4 %.

La mayoría de los panelistas espera que los precios energéticos y de materias primas se mantengan hasta primavera y después descendan.

Asimismo, contemplan una ejecución de los fondos europeos de unos 25.000 millones de euros este año.

Respecto al año pasado, las estimaciones apuntan a un crecimiento económico del 4,9 %, una décima superior al previsto en el anterior panel, debido a la revisión al alza del PIB por parte del Instituto Nacional de Estadística (INE).

Así, el informe explica que esta mejora del crecimiento económico (del 2 % al 2,6 %) «más que compensa la bajada por parte de los panelistas de la estimación para el cuarto trimestre desde el 2,1 % al 1,9 % debido a omicron y al aumento de la inflación».

No obstante, advierten de que «el repunte de varios indicadores en el cuarto trimestre podría apuntar a un resultado mejor de lo estimado».

La tasa de paro media anual se situará en el 14,2 % este año, tras cerrar el pasado en el 15,1 %, lo que supone un recorte de dos y una décimas, respectivamente, en relación con la previsión de noviembre.

Los panelistas esperan un déficit público del 5,4 % para este año, por encima de la previsión del Gobierno (5 %).

En cuanto a 2021, el consenso apunta a un déficit del 7,4 %, tasa que se ha reducido cinco

décimas respecto al anterior panel y que es inferior a la previsión del Gobierno (8,4 %).

Sobre el contexto internacional, los panelistas consideran que se ha deteriorado en los últimos meses, especialmente fuera de la UE, al tiempo que anticipan un giro en los tipos de interés, más pronunciado en EE. UU. y gradual en Europa, por la subida de la inflación y la vuelta de cada vez más países al nivel de actividad previo a la pandemia.

**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL**

# Se acelera la fuga de empresas de Cataluña: pierde 348 en 2021 y Madrid gana 592

**MOVILIDAD EMPRESARIAL/** El año pasado, 5.403 compañías trasladaron su sede social de una región a otra; más del 40% eligió como destino Madrid. Cataluña registró el mayor saldo negativo con la pérdida de 348 empresas.

J. Díaz, Madrid

El éxodo de empresas de Cataluña hacia otras comunidades autónomas comenzó en 2012 como un lento goteo, fruto de la decisión del expresidente Artur Mas de abrir la caja de Pandora del independentismo y dar así el pistoletazo de salida al *procés*. Pero la fuga empresarial masiva se produjo a partir de 2017, con el referéndum ilegal del 1-O convocado por el prófugo Carles Puigdemont y su efímera declaración de independencia, una hemorragia de tejido productivo que no se ha detenido desde entonces y que incluso volvió a arreciar en 2021.

El año pasado Cataluña fue de nuevo la comunidad que mayor número de empresas perdió, con la salida de 935 sociedades y la entrada de solo 587; esto es, un saldo negativo de 348 compañías, el mayor de todas las autonomías, según un informe sobre cambios de domicilio social de D&B Informa.

Y mientras el tejido empresarial de Cataluña se desangra, el de Madrid sigue ganando músculo, reafirmandose como el destino preferente de las compañías que deciden emprender mudanza.

De las 5.403 empresas que trasladaron su sede social en 2021 de una comunidad a otra (un 20% más que en 2020), 2.085 eligieron Madrid como nuevo destino, el 41% del total. Madrid no es ajena a la salida de empresas, pero teniendo en cuenta que entraron muchas más de las que salieron (1.493), el saldo neto fue favorable a la región, que sumó 592 nuevas compañías, sin parangón el mayor saldo neto entre las comunidades autónomas (la segunda fue Baleares, con 76).

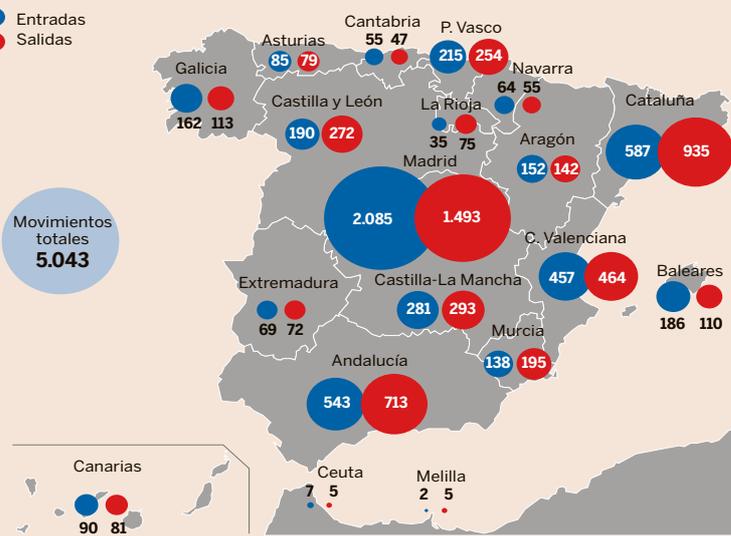
De las 2.085 que el año pasado llegaron a Madrid, 418 provenían de Cataluña (el 20% del total), frente a las 300 empresas madrileñas que decidieron mudarse a Cataluña. En esta ocasión, el trasvase más numeroso de compañías a Madrid se produjo desde Andalucía, con 481 traslados, en tanto que la región sigue siendo el gran polo de atracción en la movilidad empresarial entre autonomías gracias a su política de alivio fiscal, a su libertad comercial y de ho-

## EL MAPA DE LAS 'MUDANZAS' EMPRESARIALES ENTRE AUTONOMÍAS

### Traslados de domicilio social entre comunidades en 2021

En número de empresas.

● Entradas  
 ● Salidas



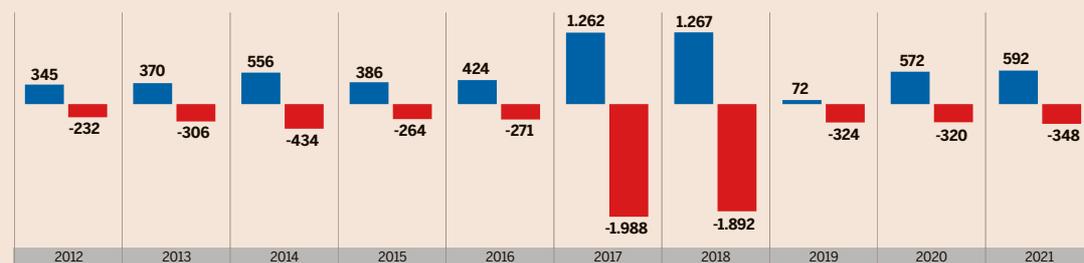
### Saldo neto

En número de empresas.



### Madrid gana la 'batalla' por las empresas a Cataluña

Saldo neto de salidas y entradas de empresas, en número. ● Madrid ● Cataluña



Expansión

Fuente: D&B Informa y elaboración propia

rarios y al clima cada vez más favorable para todo tipo de negocios. Así, 219 compañías que salieron de la Comunidad Valenciana lo hicieron con rumbo a Madrid, al igual que 205 que abandonaron Castilla-La Mancha, 189 de Castilla y León, o 163 procedentes de País Vasco.

La capacidad de Madrid para atraer músculo empresarial, gracias en parte a sus bajos impuestos, ha situado a la región en el epicentro de la

armonización fiscal que el Gobierno de Sánchez anuncia para 2023 y que obligaría a la comunidad a elevar impuestos como Patrimonio y Sucesiones y Donaciones.

#### Facturación

Pero si bien los números son importantes, también lo es el tamaño de las compañías que se trasladan. Así, Castilla y León, pese a registrar un saldo neto negativo, se llevó el año pasado el premio gordo

### De las 2.085 empresas que llegaron a Madrid en 2021, 418 procedían de Cataluña

en términos de facturación al convertirse en la nueve sede de Michelin España, que se llevó consigo a la región desde Madrid sus más de 2.235 millones de facturación en 2020. Por contra, SAS Au-

tosystemtechnik, grupo de componentes de automoción, mudó su domicilio desde Navarra a Madrid con sus 437 millones de euros en ventas. Y otro tanto hizo Vinzeo Technologies, empresa de comercio al por mayor de equipos electrónicos que ingresa unos 765 millones al año y que trasladó su sede desde el País Vasco a Madrid. No fueron las únicas mudanzas relevantes en 2021. Code-re (ventas de 302 millones en

2020) partió de Madrid con rumbo a Melilla; Cecosa Supermercados (424 millones) dejó el País Vasco para instalarse en las Islas Baleares; Marillion, dedicada al comercio al por mayor de combustibles y con una facturación de 335 millones, trasladó su sede de Andalucía a Madrid, mientras que Gunvor Marketing (209 millones) cambió Cataluña por Madrid.

Editorial / Página 2

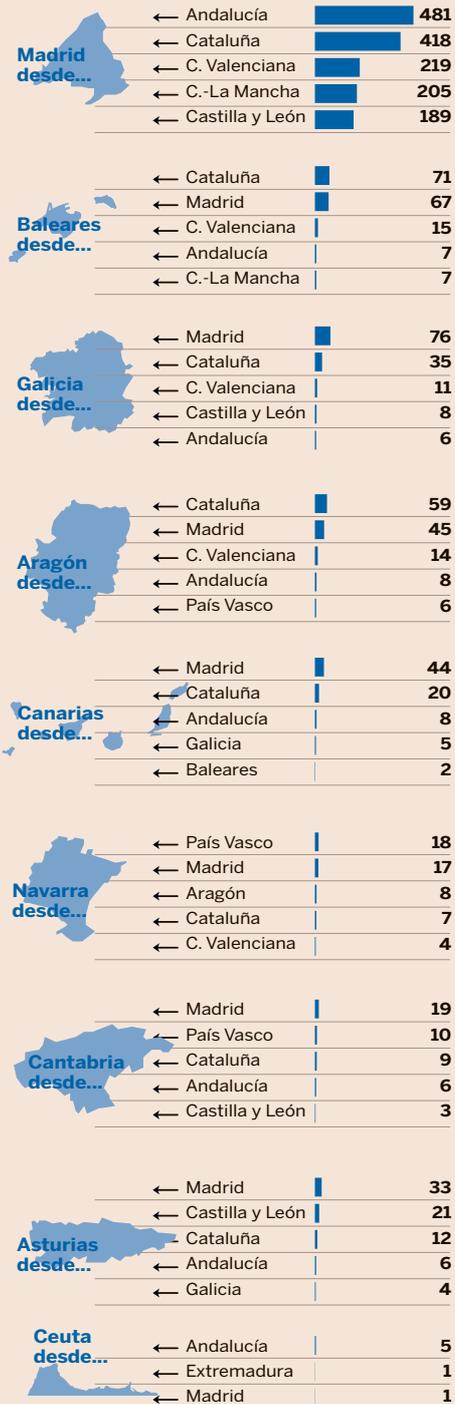
## PERDEDORAS Y GANADORAS

Desglose de los principales traslados de empresas entre CCAA en 2021. Comunidades de las que se 'fugan' más empresas y hacia dónde y autonomías que atraen más empresas y desde dónde. En número de compañías.

### SALIDAS DE...



### ENTRADAS A...



# La Fed subirá los tipos en marzo para frenar la escalada de precios

**POLÍTICA MONETARIA/** La Reserva Federal anuncia que pondrá fin a su programa de estímulos a principios de marzo, despejando el camino para una subida de los tipos tras su reunión a mediados de ese mes.

**Sergio Saiz/Andrés Stumpf.**  
Nueva York/Madrid

Los tipos subirán en marzo en EEUU. Tal y como esperaban ayer los analistas, la Reserva Federal ha confirmado que terminará a principios de marzo el programa de estímulos, despejando el camino para revisar los tipos en la reunión que tendrá lugar a mediados de mes.

En los últimos días, había surgido el temor entre los inversores de que la imparable escalada de la inflación –que alcanzó el 7% en diciembre– obligara al banco central estadounidense a endurecer su política monetaria y adelantar su calendario, anunciando una subida de tipos tras la reunión finalizada ayer. No ha sido así y esperará hasta mediados de marzo.

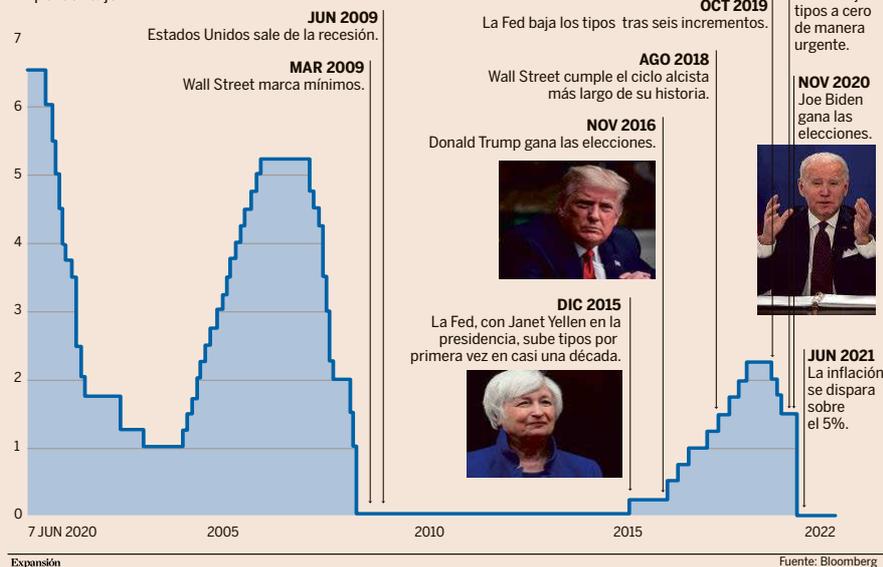
Al principio, el comunicado de la Fed fue recibido con optimismo en los mercados, pero según avanzó la rueda de prensa en la que Powell explicó la hoja de ruta, se invirtió la tendencia y el S&P 500 y el Dow Jones cerraron en rojo y se dejaron un 0,15% y un 0,38%, respectivamente. Por el contrario, el bono a 10 años se disparó un 5,56%. Por su parte, el Nasdaq logró cerrar ayer en positivo, con un avance del 0,02%. El índice ha sido uno de los más castigados por la volatilidad de las bolsas durante las dos últimas semanas y acumula una caída de más del 13% en lo que va de año.

El anuncio de ayer no fue una sorpresa, “sino más bien una evolución”, aunque a medio plazo tendrá un impacto en los mercados, según Tom Graff, director de Brown Advisory, ya que hasta ahora muchas de las decisiones de inversión contemplaban una rentabilidad calculada en un entorno de tipos de interés “extremadamente bajos”.

De momento, la Fed mantendrá los tipos de interés cercanos al 0% (niveles que fijó en 2020 para combatir el impacto de la pandemia en la economía), pero “es aconsejable subirlos pronto”, tal y como apuntó ayer Powell. Será en marzo cuando empiece a revisarlos. Lo que no especificó es cómo será ni cuántas veces tiene previsto hacerlo. De momento, los analistas des-

## TIPOS DE INTERÉS EN ESTADOS UNIDOS

En porcentaje.



Expansión

Fuente: Bloomberg

**La inflación llegó en diciembre al 7% en EEUU; la Fed prevé que termine el año en el 3%**

cuentan que habrá entre tres y cuatro incrementos a lo largo del año, y todo apunta a que la subida de marzo será de 0,25%.

El presidente de la Fed, Jerome Powell, ya ha dejado claro que revisará la política del banco central “tanto como sea necesario” y que la coyuntura actual exige “flexibilidad” y una adaptación constante por parte del banco central. De hecho, en septiembre del año pasado, anunció que revisaría los tipos en el momento en el que la inflación llegara al 2% y se alcanzara el pleno empleo.

Ayer, Powell aseguró que ambos requisitos se han cubierto (en diciembre, la inflación llegó al 7% y la tasa de paro se situó en el 3,9%) y “la economía ya no necesita altos niveles continuos de ayuda”, por lo que ha llegado el mo-

**Powell: “La economía estadounidense ya no necesita altos niveles continuos de ayuda”**

mento de endurecer la política monetaria, pero de una forma “humilde y ágil”.

### Deuda

En cuanto a las compras de deuda, la Fed las reduce a apenas 30.000 millones de dólares al mes en febrero (20.000 millones en bonos y 10.000 millones para cédulas hipotecarias). Se trata de la última orden de compra antes de dejar el programa a cero a principios de marzo.

Aunque pueda sorprender que el banco central haya mantenido la hoja de ruta anunciada en diciembre, sobre todo tras las especulaciones de las últimas semanas, que apuntaban incluso a que pudiera finalizarlas de golpe en febrero, con esta decisión Powell quiso lanzar un mensaje de tranquilidad a los inversores, temerosos de una

**Los analistas prevén que la primera subida de tipos a mediados de marzo sea de 0,25%**

sobreacción de la Fed al alza de la inflación.

### Sin detalles

Un aspecto que preocupa a los analistas es la reducción del balance de la Fed, que asciende a nueve billones de dólares, proceso que se iniciará después de la subida de tipos y que se espera comience en junio, aunque algunos analistas retrasan la fecha hasta octubre.

De momento, Powell no ha facilitado detalles, pero sí se sabe que se hará de forma orgánica, es decir, dejando que los títulos de deuda que ha comprado lleguen a su vencimiento sin reponerlos por otros nuevos, especialmente las cédulas hipotecarias frente a los bonos soberanos. En el futuro, la Fed tendrá que anunciar el ritmo al que reducirán el balance.

**Wall Street cede a terreno negativo tras el discurso de Powell, mientras el bono sube más de un 5%**

Según las previsiones que maneja el organismo, el alza de los precios podría caer hasta el 3% a finales de este año, y situarse en el entorno del 2% a lo largo de 2023.

### Previsiones

“Parece que la inflación subyacente seguirá aumentando durante el primer trimestre del año, incluso aunque la general se modere. Posteriormente, y a medida que el efecto de Omicron disminuya, cabría esperar que los problemas en las cadenas de suministro y la escasez de mano de obra se vaya equilibrando, dando lugar a un alivio de los precios”, explica Keith Wade, economista y estratega jefe de Schroders. Sin embargo, esto no ocurrirá antes de la reunión de la Fed de mediados de marzo, por lo que la subida de tipos es inaplazable. De cara a

**El balance es “mucho más grande de lo necesario”**

La Fed está convencida de que es necesario reducir su balance, hinchado tras años de programas de compras de deuda y, sobre todo, como consecuencia de la política monetaria utilizada para mitigar la crisis del coronavirus. Los activos en manos del banco central suman más de nueve billones de dólares, lo que supone casi un 40% de todo el PIB estadounidense, una red de seguridad que ha mantenido bajos los costes de financiación y que ahora debe reducirse para normalizar la economía y frenar la inflación. La autoridad monetaria habla de la reducción de balance ya sin tapujos por mucho que preocupe a los inversores y ayer Powell señaló directamente que “el balance de la Fed es mucho más grande de lo necesario”. La Fed trató de normalizar su balance tras la crisis financiera global, pero sus acciones generaron inestabilidad en el mercado interbancario y forzó una nueva intervención. Tras la primera tentativa frustrada, ahora tendrá una nueva oportunidad.

los próximos meses, “esperamos que los tipos sigan subiendo este año y el próximo hasta alcanzar el 1,5% en junio de 2023”, apunta Wade.

Aun así, Powell no entró a valorar cifras concretas: “No nos hemos planteado estas cuestiones y lo haremos a medida que nos aproximemos a la reunión de marzo”. En su opinión, hay muchas variables a tener en cuenta y dudas que se tendrán que despejar las próximas semanas, ya que la situación de la economía es muy diferente al anterior escenario de subidas de la Fed, con una inflación sustancialmente mayor, pero con un crecimiento del PIB mucho más fuerte, y un mercado laboral sólido con mejores cifras de empleo. La última vez que el regulador estadounidense elevó los tipos fue en diciembre de 2018, cuando los llevó entre el 2,25% y el 2,5%. Ese año, los revisó al alza hasta en cuatro ocasiones, pero finalmente se vio obligada a detener el proceso por la guerra comercial que se desató entre EEUU y China.

# Los hoteleros recuperan precios pero pinchan en los ingresos

**DURANTE 2021/** Las cadenas hoteleras apuestan por mantener las tarifas, pero la baja ocupación lastra la facturación, que se sitúa un 60% por debajo de 2019.

**Rebeca Arroyo, Madrid**  
 El sector del turismo avanza hacia la recuperación, pero la actividad de 2021, todavía lastrada por el Covid y las restricciones derivadas de la pandemia, sigue pesando en el balance de las compañías. De acuerdo con el barómetro elaborado por STR y Cushman & Wakefield, la industria hotelera logró recuperar las tarifas anteriores a la pandemia, pero los ingresos siguen afectados y se sitúan casi un 60% por debajo de los niveles de 2019.

El estudio, que recoge datos de 1.200 hoteles y alrededor de 150.000 habitaciones, refleja que el precio medio diario (ADR) se situó en el conjunto de 2021 en los 114 euros, lo que supone un 20% de crecimiento respecto a 2020 y se posiciona en niveles ya de 2019.

Pese a esta mejora en precios, la menor afluencia de turistas internacionales sigue penalizando al sector y la ocupación, si bien mejora respecto a 2020 —pasando del 18,8% al 31,6%—, se sitúa todavía por debajo del 75% de 2019.

Por destinos, Málaga logró la mejor ocupación de toda España, con un 51% en el conjunto del año, lo que supone un crecimiento del 95% respecto a 2020, mientras que Marbella cerró con una ocupación media del 29% pero con los mejores precios e ingresos por habitación de toda España, con 272 euros y 80 euros, respectivamente.

## Turista nacional

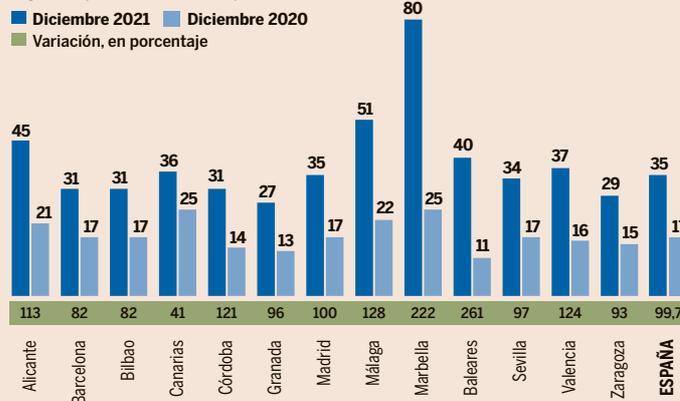
Para Bruno Hallé, socio y codirector de Cushman & Wakefield Hospitality en España, la industria hotelera ha hecho un esfuerzo por seguir ofreciendo un producto “atractivo” con precios estables, lo que posibilitará una recuperación sólida. El único destino que reduce sus precios un 2,5% es Barcelona (ver información adjunta).

En cuanto a la recuperación, desde la temporada de verano el sector hotelero ha incrementado la actividad gracias a la demanda del turista nacional, sin embargo el peso del turista internacional sigue reflejándose en los números.

Desde la consultora y la firma de análisis estiman que la recuperación se presume larga, especialmente en aquellos destinos con mayor dependencia del turismo internacional y recuerda que en plazas como Canarias, Baleares o Barcelona, las condiciones de

## EVOLUCIÓN DEL NEGOCIO HOTELERO

Ingresos por habitación disponible, en euros.



Expansión

Fuente: STR y Cushman&Wakefield

## Barcelona, la única que reduce tarifas

**R.A. Madrid**

Por destinos, Málaga logró la mejor ocupación de toda España, con un 51% en el conjunto del año, lo que supone un crecimiento del 95% respecto a 2020, mientras que Marbella cerró con una ocupación media del 29% pero con los mejores precios e ingresos por habitación de toda España, con 272 euros y 80 euros, respectivamente.

Zaragoza y Alicante completan el pódium de las ciudades con mejores ocupaciones, con un 49% y un 46%, respectivamente.

Por el contrario, las ocupaciones más bajas se han registrado en Baleares, con 21%, debido a la estacionalidad, y en Canarias, con un 29%. “La actividad durante la temporada veraniega que se alargó hasta septiembre y octubre fue muy buena, pero la llegada de la variante Ómicron ha vuelto a frenar expectativas”, César Escribano, director general de STR para España y Portugal, César Escribano.

En lo que se refiere a las grandes plazas urbanas, Madrid cerró con una ocu-

pación del 35%, frente al 19% de 2020, y Barcelona con un 30%, casi el doble que en 2020, siendo el único destino que redujo precios respecto al año anterior, pasando de 103 euros en 2020 a 101 euros en 2021. “Barcelona y Madrid logran un ADR casi idéntico, pero la tendencia en Barcelona es bajista porque está costando recuperar el turismo internacional, especialmente americano y asiático”, explica Bruno Hallé, socio y codirector de Cushman & Wakefield Hospitality en España.

movilidad afectan a la llegada de un porcentaje de turismo que es fundamental para la dinamización del sector.

Albert Grau, socio y codirector de Cushman & Wakefield Hospitality en España, considera que los niveles de la industria de 2019 no se po-

drán retomar en su totalidad hasta que haya una “superación real” de la pandemia. Pese a todo el experto advierte que la recuperación se ha iniciado ya de “forma sólida”, con la gran mayoría de hoteles reabiertos y una demanda que demuestra que “hay ga-

nas de viajar y su capacidad de gasto es elevada”.

## Dos velocidades

Grau avanza, además, que la velocidad en la recuperación será desigual por segmento. Así, los hoteles vinculados al ocio van a acelerar su actividad en cuanto el contexto lo permita, mientras que los más dependientes de eventos, ferias y congresos deberán “esperar un poco más”.

**El precio medio diario en el conjunto de España sube un 20% y se sitúa en los 114 euros**

**Los ingresos por habitación disponible se duplican, hasta los 35,9 euros**

La Llave / Página 2

# La producción de coches diésel acelera su declive en España

**APENAS EL 18,9% EN 2021/** Las plantas nacionales elevan al 67% la fabricación de coches de gasolina sin contar los híbridos.

**I. de las Heras.** Madrid

El segundo año de la pandemia, 2021, no solo se cerró con un nuevo retroceso en la producción de coches en las plantas españolas, sino también con un incremento en el peso de los vehículos de gasolina sobre el total, en detrimento de los diésel, cuya fabricación se encuentra en caída libre.

En 2021, la producción de vehículos en España se situó en 2,09 millones de unidades, según los datos difundidos ayer por Anfac. La cifra es un 7,5% inferior a la de 2020 y un 25% inferior a la del último ejercicio de normalidad, 2019. Es además la más baja desde 2012.

El ejercicio estuvo marcado por un despegue de la demanda que no se trasladó a la automoción con la misma intensidad que a otras actividades, debido en buena parte a los problemas de oferta por la escasez de chips y la consecuen- te subida de precios.

En estos meses, las plantas españolas operadas por Volkswagen, Stellantis, Renault y Ford aceleraron el declive del diésel, que experimentó un retroceso muy superior al de la dinámica del mercado. De las plantas españolas salieron apenas 313.000 vehículos propulsados con gasóleo, un 34% menos que un año antes.

Los turismos diésel han ro-



Mauricio Skrzycki

Fábrica de Renault en Valladolid.

to el suelo del 20% y tienen un peso ahora sobre el total de apenas el 18,9%. Contrasta con lo ocurrido en 2019, cuando este porcentaje era del 24%, y con 2020, cuando se elevó al 26%.

Esta tendencia coincide con lo ocurrido en las matriculaciones. Hace una década, la venta de coches nuevos diésel rondaba el 70%, frente al 30% de la gasolina. El sorpasso de la gasolina al diésel se dio en 2018 y no ha hecho más que acelerarse.

En las fábricas españolas, el vuelco ya es completo. Los coches de gasolina *made in Spain* fueron el año pasado 1,12 millones de unidades. Pese a retroceder un 3%, elevaron su peso hasta 67,5%.

El peso de la gasolina sería incluso mayor si se le sumase buena parte de los 118.444 coches híbridos fabricados en España el año pasado. Estos vehículos tienen un motor eléctrico hibridado en la mayoría de los casos con otro de gasolina. Aumentaron un 41% con respecto a 2020 y ya pesan un 7,1%.

Los coches eléctricos prosiguen su despegue, aunque aún no alcanzan un peso significativo. En 2021, se produjeron 65.978 unidades, un 40% más, hasta el 4%.

La producción cayó el año pasado un 11% en Alemania, un 6% en Reino Unido y un 1,5% en Italia.

## EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



# El oro se venga del bitcoin y vuelve a ser el refugio predilecto



El precio del oro ha subido durante las últimas turbulencias.

**D**urante el año pasado, los analistas hablaron mucho sobre un aparente proceso de sustitución del oro por el bitcoin como inversión preferida para compensar el riesgo de inflación y la consiguiente depreciación de las monedas tradicionales. En 2021, las onzas bajaron un 7% y se atascaron alrededor de los 1.800 dólares, mientras la principal criptomoneda saltó de 26.000 a casi 42.000 dólares.

Pero las tornas han cambiado en 2022. El oro, que llegó a caer a 1.775 dólares en diciembre, ha recobrado pulso hasta los 1.835 dólares. El bitcoin sigue sujeto a una fuerte volatilidad, pero desde final del año pasado ha perdido casi un 20%, situándose en 34.000 dólares.

Los observadores apuntan cómo el oro ha recuperado su función de refugio en las últimas semanas de turbulencias, mientras las monedas digitales han sido castigadas en paralelo a la Bolsa.

Según explicó ayer Goldman Sachs en una nota a los inversores, "el oro es una buena cobertura para la inflación en tiempos de aversión al riesgo, mientras que el bitcoin es una buena cobertura para la inflación en épocas de apetito de riesgo". El año pasado, al pensarse que la inflación era pasajera, se beneficiaron las cripto-

**Los lingotes han repuntado en el inicio del año por el miedo a la inflación y la tensión política**

**Goldman eleva a 2.150 dólares por onza su precio para el oro a final de 2022, un 17% más**

monedas, pero ahora existe el temor a duraderas alzas de precios y subidas de tipos que pueden ralentizar las economías, lo que hace más atractivos los lingotes, de acuerdo a esa teoría.

Por ello, Goldman lanzó ayer un consejo de compra de oro, al contemplar un precio de 2.150 dólares por onza a 12 meses (17% más). "Históricamente, el oro tiende a subir durante los ciclos de subidas de tipos de la Fed, sobre todo cuando el crecimiento en Estados Unidos se empieza a desacelerar, el dólar se frena y los países emergentes mantienen su poder de compra".

A ellos se suma, dice el banco de Wall Street, la tensión en Ucrania, aunque no espera un gran efecto en el metal. "El oro se beneficia más como refugio cuando la tensión geopolítica afecta directamente a Estados Unidos, como en el 11-S o la Guerra del Golfo".

# Las empresas abandonan obras públicas ante la crisis de precios y suministros

Comienzan a paralizar proyectos, desistir y romper contratos y dejar desiertas licitaciones

El Gobierno mantiene atascado en Hacienda el mecanismo para compensar a los contratistas

J. Mesones MADRID.

La subida de los precios de los materiales de construcción y de los costes energéticos y la crisis de suministros están provocando que los contratistas comiencen a abandonar obras y otro tipo de proyectos públicos, según denuncian fuentes del sector de la construcción. Ya hay ejemplos, fundamentalmente entre las Administraciones Locales, que en algunos casos tienen en la pública Tragsa una vía alternativa para que asuma los contratos. Asimismo, el contexto actual está afectando al ritmo de ejecución de muchos otros contratos, llegando en algunos casos a su práctica paralización. Además, se están empezando a observar licitaciones desiertas, a las que ninguna empresa concurre por la inseguridad que implica la ausencia de una cláusula de revisión de precios. Más aún, hay casos en los que las empresas adjudicatarias han llegado a desistir del contrato antes de empezar y asumir las penalizaciones pertinentes.

La obra pública enfrenta así su tormenta perfecta, propiciando la ralentización de los planes de inversión y desarrollo de infraestructuras de las Administraciones Públicas. Todo en pleno arranque de los fondos europeos para la recuperación, cuya ejecución, al menos una parte, está en cuestión por esta situación.

Meses atrás el Gobierno comenzó a implementar en algunas de sus empresas públicas la revisión de precios para los nuevos contratos. Así lo hizo el mayor licitador de España, el gestor de las infraestructuras ferroviarias Adif. También lo han abordado otros entes locales como, por ejemplo, la Junta de Castilla-La Mancha. Lo ha implementado en una de sus recientes licitaciones más relevantes, la del nuevo Hospital de Puertollano, en la provincia de Ciudad Real, con un presupuesto de 136 millones de euros.

Però aún hay muchos entes públicos que no recogen en sus pliegos de contratación la revisión de precios, lo que está desembocando en que desde hace unos meses se acumulen las licitaciones que se quedan desiertas. De ello dará cuenta hoy la Confederación Nacional de la Construcción (CNC), que ha elaborado un informe para constatarlo. Las incertidumbres son tantas que incluso algunos adjudicatarios han renunciado a los contratos



Raquel Sánchez, ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana. EFE

## La licitación sube un 80% en 2021

La licitación pública acumulada entre enero y noviembre de 2021 ascendió a 21.032 millones de euros, lo que representa un alza del 80,3% con respecto al mismo periodo de 2020, un año severamente afectado por la pandemia, según los datos difundidos por Seopan. Se trata de una cantidad que también supera ampliamente los registros de 2019, con un incremento del 28,1%.

antes incluso de arrancarlos. Así ha ocurrido, por ejemplo, con ACS y Ascán, que desistieron el pasado otoño del contrato del Gobierno de Cantabria para construir el último tramo entre la S-10 y la S-30.

El caballo de batalla principal de las constructoras se centra ahora en que el Gobierno aporte soluciones para las miles de obras que están en ejecución y que se están viendo afectadas por la escalada de los materiales de construcción en un entorno, además, en el que la inflación supera el 6%.

La ministra de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, Raquel Sánchez, ya anticipó hace unos meses que desde el Ejecutivo se estaba trabajando en las fórmulas legales para solventar la problemática. Su número dos, la secretaria de Es-

tado de Transportes, Isabel Pardo de Vera, afirmó posteriormente, a finales de noviembre, que "esa amenaza cierta para el cumplimiento de los hitos del Plan de Recuperación nos ha obligado a activar esos mecanismos de compensación, que estamos cerrando en el Gobierno teniendo en cuenta toda la coyuntura económica y pensando en los posibles escenarios que vienen en los próximos meses". Sin embargo, cuando el mes de enero encara su cierre, esos mecanismos aún no se han aprobado y la normativa para su desarrollo sigue atascada en los ministerios de Hacienda y Economía, según explican en el sector fuentes conocedoras.

La coyuntura ha propiciado que empiece ya a haber paralizaciones, o, cuanto menos, ralentizaciones,

de obras, señalan diversas fuentes empresariales, aunque desde las patronales del sector se niegan a señalar qué contratos en concreto están afectados.

## Redunda en la temeridad

Las tensiones financieras para las empresas son crecientes, de ahí que el sector urja una solución por parte del Gobierno. No en vano, de acuerdo con fuentes sectoriales, son ya varios los contratos que han sido abandonados en las últimas fechas ante la incapacidad de las empresas contratistas para hacer frente a los sobrecostes. Una circunstancia que redunda en aquellos proyectos que se adjudicaron ya con bajas al borde de la temeridad, lo que ya de por sí tradicionalmente ha determinado que en ocasiones se produjeran abandonos —ocurre así en muchos contratos de servicios, como los de limpieza de instalaciones públicas—. Por ahora, indican las mismas fuentes, se corresponden mayoritariamente a proyectos de una envergadura limitada y correspondientes a Administraciones Locales, como autonomías, cabildos o diputaciones. En algunos casos, aunque de manera no significativa, ante el incumplimiento

Los abandonos se refieren por ahora a contratos de cuantías limitadas con entes locales

del contrato, el ente público en cuestión recurre mediante encargo a Tragsa como medio propio.

El peso de los encargos a Tragsa derivados de proyectos que han sido abandonados o de licitaciones desiertas suponía hasta junio de 2021 el 6% de toda su cartera, frente al 2% de 2020, si bien es inferior a la media de los últimos seis años, situada en el 8%. De hecho, desde la empresa pública aseguran que "el volumen de encargos derivados de abandono es el de cualquier año", al menos hasta ahora.

En el caso de los proyectos más relevantes por cuantía, el músculo financiero de las empresas que los ejecutan les permite, hasta el momento, recurrir a otras opciones, antes del abandono, como la reclamación administrativa.

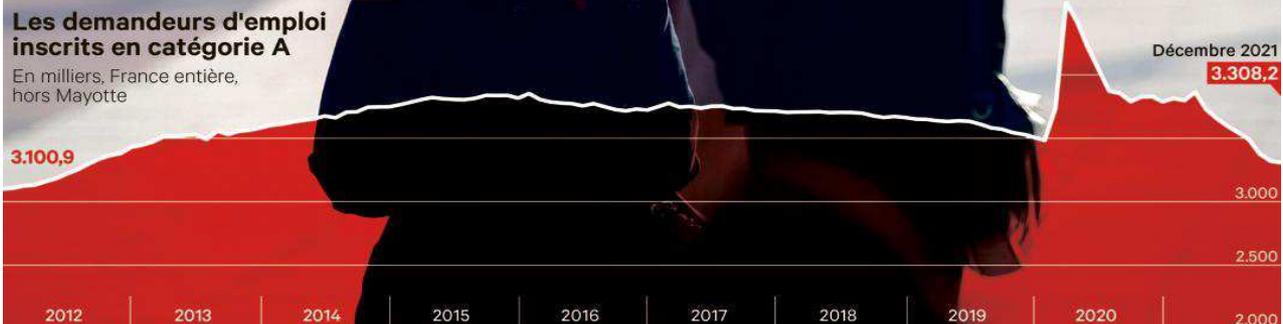
**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL**

# Le nombre de chômeurs au plus bas depuis dix ans

## Les demandeurs d'emploi inscrits en catégorie A

En milliers, France entière,  
hors Mayotte

Getty Images et iStock. Source : Pôle Emploi-Dares



● Fin décembre, 3,3 millions de personnes sans activité étaient inscrites à Pôle emploi. ● Le repli de 13,6 % sur un an fait plus qu'effacer la crise du Covid. ● Avec 442.000 chômeurs de moins depuis mai 2017, Emmanuel Macron affiche un bilan positif. ● Le chômage de longue durée reste un point noir. // PAGE 2

# Spectaculaire baisse du nombre de chômeurs en France l'an dernier

- Malgré un ralentissement de la baisse constaté en décembre, le nombre de personnes sans activité inscrites à Pôle emploi a baissé de 520.000 en un an pour atteindre 3,3 millions, un plus bas depuis fin 2012.
- Grâce à une reprise économique plus forte que prévu, les effets de la crise sanitaire sont plus qu'effacés.

## SOCIAL

Alain Ruello  
@AlainRuello

Emmanuel Macron ne gagnera peut-être pas la bataille du pouvoir d'achat, mais certainement celle de l'emploi, à moins que l'épidémie ou le contexte géopolitique rebattent les cartes d'ici à l'élection présidentielle. Les employeurs continuant de fortement embaucher, le chômage a connu une baisse spectaculaire en 2021. C'est ce que montrent les statistiques de Pôle emploi publiées mercredi, malgré un ralentissement de la baisse constaté en décembre.

A un peu plus de 3,3 millions, le nombre de personnes sans activité a baissé le mois dernier de 13.200 en France hors Mayotte par rapport à novembre (-0,4%). Le recul est nettement moins marqué que lors des mois précédents et laisse apparaître une augmentation pour les jeunes, limitée à ce stade, pour la première fois depuis avril dernier.

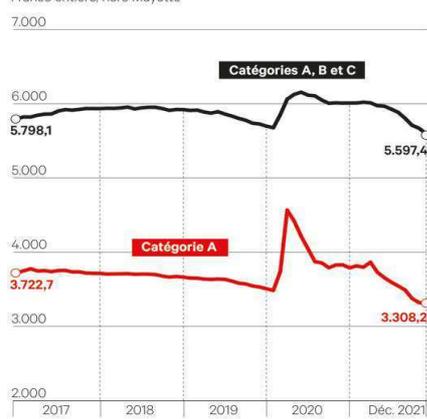
### Le point noir des jeunes

Si l'on regarde en moyenne sur le quatrième trimestre, le recul reste significatif. Le nombre de chômeurs a baissé de 208.000 par rapport au précédent (-5,9%), renvoyant à un plus bas depuis la même période de 2012, souligne la Direction statistique du ministère du Travail. En prenant encore plus de recul, on voit que la reprise économique, plus forte que prévu, a permis de plus que compenser les effets de la crise du Covid. Il en ressort que les effectifs de la catégorie A ont baissé de 520.500 sur un an (-13,6%) et de 176.100 par rapport à février 2020 (-5%), juste avant le premier confinement.

Et puisque l'heure du bilan du quinquennat est venue, Emmanuel Macron peut se targuer d'avoir réduit le nombre de chômeurs de près de 12% depuis son élection (-442.900), même s'il faudra encore attendre fin juin prochain pour

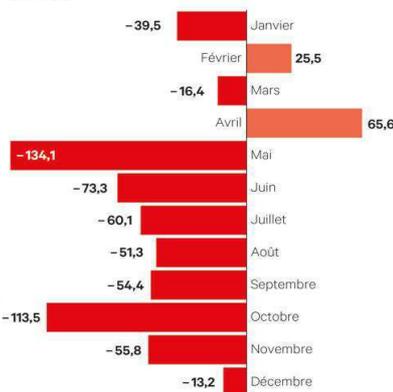
### Le nombre de demandeurs d'emploi

France entière, hors Mayotte



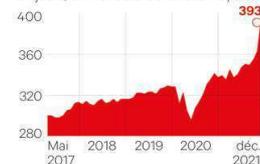
### Variation mensuelle des demandeurs d'emploi en catégorie A, en 2021

En milliers



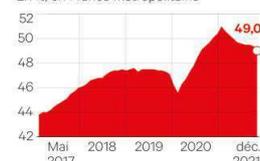
### Durée moyenne d'inscription des sortants

En jours, en France entière hors Mayotte



### Part des demandeurs d'emploi inscrits depuis un an ou plus

En %, en France métropolitaine



LES ECHOS / SOURCE : DARES

arrêter les compteurs. En incluant les inscrits en catégorie B, c'est-à-dire les demandeurs d'emploi qui déclarent avoir travaillé moins de 78 heures, la baisse est du même ordre, en volume comme en pourcentage. Elle a largement bénéficié aux moins de 25 ans, point noir historique de la France.

Si l'on cumule avec la catégorie C (plus de 78 heures de travail déclarées dans le mois), la France comptait très légèrement moins de 5,6 millions de chômeurs fin décembre. C'est encore beaucoup, mais il faut remonter à février 2015 pour trouver pareil point bas. « Les derniers chiffres le confirment, 2021 a été une année exceptionnelle pour l'emploi », a commenté la ministre du Travail Elisabeth Borne sur Twitter. Mardi, le directeur général de Pôle emploi avait mis en avant le

caractère « atypique » de l'année dernière. « très marquée par la crise sanitaire et par une reprise économique forte, plus forte qu'estimée ». A telle enseigne que le niveau de l'emploi salarié dans le privé a dépassé son niveau d'avant-crise dès le troisième trimestre.

### Le niveau de l'emploi salarié dans le privé a dépassé son niveau d'avant-crise dès le troisième trimestre.

« Globalement, tout est positif », confirme Eric Heyer, économiste à l'OFCE, avec deux (petits) bémols : la baisse des inscriptions pour retour d'inactivité (après une formation par exemple) et la hausse

des sorties pour arrêt de recherche de travail, constatées au quatrième trimestre. Et pour la suite ? Avec le ralentissement de la croissance et l'augmentation de la durée de travail par salarié, les créations d'emplois vont ralentir – une tendance déjà observable – et avec elle la baisse du chômage, anticipe-t-il. Le mois de décembre en donne un avant-goût, même s'il est probable que l'activité a aussi pâti d'Omicon.

La situation des chômeurs de longue durée, elle, ne s'améliore qu'à la marge. Bien qu'en baisse depuis le plus haut de mars, le pourcentage de demandeurs d'emploi inscrits depuis plus d'un an reste élevé (49% contre 51%). Au point qu'un collectif d'une vingtaine d'associations a recueilli les témoignages d'une partie d'entre eux pour porter le débat sur la place publique. ■

# Tassi, la Fed conferma i rialzi Wall Street fallisce il rimbalzo

## Mercati e banche centrali

Ieri tassi invariati «ma presto li rialzeremo per l'inflazione Stop tapering a fine marzo»

Balzo dei listini europei, quelli Usa virano in rosso  
Petrolio, il Brent vola a 90 \$

La Fed come previsto ha lasciato invariati i tassi (0-0,25%) ma avverte: «A breve sarà appropriato alzarli a causa dell'inflazione ben al di sopra dell'obiettivo del 2%». La banca centrale Usa ha poi confermato entro fine marzo la fine del tapering. Reazione positiva di Wall Street, che poi però ha virato in negativo. Seduta positiva per le Borse europee (Milano +2,3%), che davano per scontata la linea soft della Fed. Sul fronte petrolio, il Brent è balzato a 90 dollari al barile, ai massimi dal 2014.

**Longo, Valsania, Lops** — pagg. 4-5

# Powell non incanta: Wall Street e Nasdaq falliscono il rimbalzo

**Mercati.** Fed restrittiva ma in linea con le attese: le Borse Usa prima accelerano la corsa, poi frenano e infine chiudono ancora in ribasso

«Non credo che gli elevati valori dei mercati rappresentino una significativa minaccia per la stabilità finanziaria, dato che le famiglie sono in buona forma». Jerome Powell, presidente Fed, tiene per la fine della conferenza stampa le parole più dure: le Borse con i loro crolli - sembra dire - non possono indurre la Fed a fare marcia indietro sulla stretta monetaria. Perché non sono «una minaccia». È stato anche questo colpo finale a spedire Wall Street e Nasdaq in rosso. E dire che la prima reazione dei mercati Usa al comunicato della Fed era stata positiva: le Borse americane (che salivano di circa il 2% nei minuti precedenti) hanno accelerato il passo subito dopo, con il Nasdaq che ha superato il 3%. Poi i rendimenti dei titoli di Stato hanno iniziato a lievitare e la "curva dei tassi" ad appiattirsi, così le Borse - mentre Powell parlava - hanno fatto marcia indietro. Fino a perdere quasi l'1%. Solo in chiusura hanno limitato i danni. Il tutto nel giro delle ultime due ore, a conferma dell'elevata volatilità di questi giorni.

Si chiude così, con ennesimi segni rossi sui monitor, una giornata che in realtà era iniziata molto bene. Le Borse europee hanno infatti chiuso tutte in deciso rimbalzo: Piazza Affari, per esempio, ha recuperato il 2,27%. Sulla

stessa lunghezza d'onda Parigi (+2,09%) e Francoforte (+2,17%). Più cauta, ma sempre positiva, Londra: +1,33%. A guidare le Borse europee verso l'alto, dopo giornate nere, sono stati due elementi: il fisiologico rimbalzo e una inaspettata ventata di ottimismo sui bilanci delle bigtech (quelle che ultimamente erano il maggiore bersaglio delle vendite).

Il protagonista di questo rinnovato favore del mercato ieri è stato infatti un colosso della tecnologia Usa: Microsoft. Martedì sera il gruppo aveva comunicato risultati che avevano deluso gli investitori, tanto che il titolo sul dopo-Borsa aveva perso il 6%. Ma poi, quando ha comunicato le ottime

prospettive di ricavi del settore cloud, il titolo è volato fino a guadagnare il 6,9% (variazione giornaliera massima da aprile 2020) trainando verso l'alto l'intero settore tecnologico. Così ieri il comparto tech è risultato il migliore a Wall Street, fino alla conferenza della Fed. Ed è stato tra i migliori anche in Europa, con un rialzo medio del 2,16% nell'indice Stoxx 600. E dato che in nottata a mercati americani chiusi erano attesi i conti di altri due big, del calibro di Tesla e Intel, la fibrillazione sul mercato era alta. Attualmente, secondo le elaborazioni di Refinitiv, gli analisti prevedono in media un aumento degli utili delle 500 società incluse nell'indice S&P 500 del 24,4% nel quarto trimestre 2021 rispetto allo stesso periodo del 2020.

La tensione resta comunque palpabile. A preoccupare sono - oltre alla Fed - le turbolenze sul fronte energetico, causate anche dalla crisi in Ucraina. A volare non è solo il prezzo del gas, ma anche quello del petrolio: ieri il Brent ha raggiunto per poco i 90 dollari al barile per la prima volta dal 2014. In Italia, invece, l'incertezza sull'elezione del Presidente della Repubblica ha contribuito a far salire lo spread BTp-Bund da 144 a 147 punti base.

—My.L.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

 **Piazze europee positive (prima della Fed): Milano recupera il 2,27% dopo i forti ribassi dei giorni scorsi**

# Pnrr, già possibile una revisione

## Il piano di rilancio

Per Enrico Giovannini  
aggiustamento giustificato  
dai prezzi delle materie prime

Nel confronto con Bruxelles  
le preoccupazioni  
su spesa e ambiente

Il Pnrr dell'Italia potrebbe cambiare nella seconda metà dell'anno, a causa del forte rincaro delle materie prime che potrebbe mettere in difficoltà gli enti appaltatori nel rispetto del cronoprogramma sugli obiettivi previsti dal governo. «L'aumento dei prezzi - ha detto il ministro Giovannini - potrebbe richiedere, a livello Ue e nazionale, un aggiustamento del Piano». In tal caso Roma non avrà vita facile con Bruxelles, anche perché i fondi Ue sono già accessi su aumento della spesa corrente e piani ambientali.

**Romano e Santilli** — a pag. 7

# Pnrr Italia, revisione nel 2022 Giovannini apre: «Possibile»

**Confronto con la Ue.** Per la prima volta un membro del governo ammette l'ipotesi di un «aggiustamento», causa i rincari delle materie prime. E lancia un segnale: «Se si cambia, ruolo importante della società civile»

**Giorgio Santilli**

È un fulmine a ciel sereno quello scagliato ieri dal ministro delle Infrastrutture, Enrico Giovannini: «Il 2022 - ha detto nel corso di un seminario organizzato dal Cnel sul Recovery Plan - è un anno cruciale sotto tanti punti di vista, ma anche per una possibile revisione dei Piani di ripresa presentati dai vari Paesi, alla luce di eventi eccezionali, uno dei quali è il forte aumento dei prezzi delle materie prime, che metterà sotto pressione gli enti appaltatori e che potrebbe richiedere, a livello europeo e nazionale, un aggiustamento dei Piani presentati l'anno scorso».

È la prima volta che un membro del governo italiano ammette

vannini prevede una procedura tutt'altro che semplice, attivata dallo Stato membro e imperniata su «condizioni oggettive» che rendano necessaria la modifica, con un esito che non è affatto scontato (si veda l'articolo da Bruxelles in pagina).

La proposta italiana, per altro, è tutta da costruire, anche nei contenuti. Quale dovrebbe essere l'aggiustamento, quali progetti avreb-

bero più risorse e quali meno? Quali progetti corrono il rischio di uscire per farne entrare altri?

Oltre al tema sollevato da Giovannini del rincaro dei materiali, che potrebbe impattare pesantemente sul costo delle infrastrutture inserite nel Piano, richiedendo quindi più risorse per questo genere di opere, c'è quello della capacità di spesa che già da quest'anno sarà messa a dura prova,

con 27 miliardi di euro contabilizzati per il 2022. Sarà la vera prova del fuoco per l'Italia che da sempre ha grandi difficoltà su questo fronte e incontra una certa preoccupazione a Bruxelles. L'ipotesi che un pezzo del Piano sia in ritardo è tutt'altro che remota: una revisione potrebbe anche servire per eliminare, o «aggiustare», i vagoni più lenti del treno italiano.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



**Oltre all'aumento dei prezzi dei materiali potrebbe esserci un problema di capacità di spesa per alcuni progetti**

pubblicamente la possibilità - di cui finora si era parlato solo in riunioni riservate - che il Pnrr possa essere modificato. O almeno «aggiustato». Più tardi il ministero delle Infrastrutture spiegherà che si tratta di una possibilità prevista dall'articolo 21 del regolamento Ue 2021/241 che ha istituito il Next Generation Eu, ma non c'è dubbio che il ministro abbia fatto un passo avanti ipotizzando che si possa effettivamente andare in quella direzione.

Finora la linea di governo era di blindatura assoluta del Pnrr.

Ma Giovannini non si è limitato a questa apertura. Ne ha fatta un'altra. «Il ruolo della società civile - ha spiegato il ministro - potrebbe essere particolarmente rilevante laddove nel secondo semestre di quest'anno si dovessero fare degli aggiustamenti». Si aprono evidentemente spazi per proposte che possano arrivare anche dal settore privato e dai cittadini sul territorio. Giovannini ha fatto anche un riferimento al dibattito pubblico che ha rilanciato proprio per dare voce ai territori. «Abbiamo rivisto le norme che, in nome comunque della semplificazione e velocizzazione delle procedure, attribuiscono al coinvolgimento delle comunità locali un ruolo centrale», ha detto ancora.

L'articolo 21 richiamato da Gio-

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# Metade dos trabalhadores do Estado já descontam para a Segurança Social

**Nem só o setor privado justifica a subida das contribuições. Peso dos que desempenham funções públicas tem crescido: são 352 mil os inscritos.**

ECONOMIA 8 e 9

SEGURANÇA SOCIAL

# 352 mil trabalhadores do Estado já descontam para a Segurança Social

Quinze anos depois do encerramento das inscrições na CGA, 352 mil trabalhadores do Estado, quase metade do total, já descontam para Segurança Social. Inscrições dão agora vantagem às contas da Segurança Social, que só mais tarde terá de pagar estas pensões.

CATARINA ALMEIDA PEREIRA  
 catarinapereira@negocios.pt

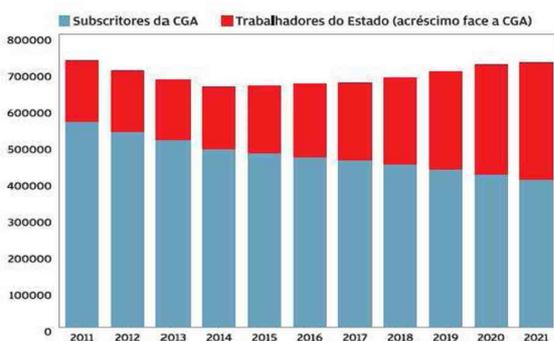
**A** pesar de ser associada ao setor privado, a Segurança Social conta com um número crescente e já bastante significativo de trabalhadores do Estado que, embora façam descontos, só mais tarde irão reclamar as suas pensões. Vários indicadores revelam que o peso tem vindo a crescer e em resposta ao Negócios o Governo confirma que em novembro havia já 352 mil trabalhadores a descontar para a Segurança Social que pertencem a organismos públicos. Ou seja, aproximadamente 43,6% do total de emprego público.

O crescente peso dos trabalhadores do Estado na Segurança Social já não tem só a ver com diferenças contratuais, mas antes com o facto de se ter decidido que todos os que fossem admitidos na Função Pública a partir de 2006 passariam a estar integrados neste sistema (e não já na Caixa Geral de Aposentações). Quinze anos depois, interessa perceber como evoluíram, tanto para entender as contas da Segurança Social (que terá um benefício temporário com estes novos contribuintes) como para perceber que

## MAIS TRABALHADORES PÚBLICOS FORA DA CGA

Evolução dos subscritores da CGA e do número de trabalhadores das administrações públicas.

O mero cruzamento dos dados da Caixa Geral de Aposentações (CGA) com os do emprego público mostra que o peso dos que estão fora do antigo regime de proteção social passou de 23% em 2011 para 42% em 2020. O sistema alternativo é a Segurança Social.



tipo de proteção têm agora os trabalhadores do Estado. O subsídio de doença, por exemplo, é mais favorável na CGA, um sistema fechado (ver texto ao lado).

O Governo tem sublinhado que o número de trabalhadores dependentes que descontam para a Segurança Social está em máximos históricos. “Temos hoje um número recorde de pessoas inscritas na Segurança Social. Temos mais de 700 mil pessoas face a 2015”, disse a ministra do Trabalho, Ana Mendes Godinho, na Assembleia da República, a 6 de ja-



**Temos hoje um número recorde de pessoas inscritas na Segurança Social.**

ANA MENDES GODINHO  
 Ministra do Trabalho

neiro. É preciso ter presente, no entanto, que devido à progressiva transferência de funcionários para a Segurança Social é natural que esta registe sucessivos recordes, mesmo quando o emprego privado estagna (não terá sido o caso até final de 2021).

Uma auditoria do Tribunal de Contas (TdC) à CGA revelou em julho que em 2019 “cerca de 60% dos funcionários públicos” estavam inscritos na CGA, o que deixa os restantes para a Segurança Social. Ao Negócios, fonte oficial do TdC explicou entretanto que estes dados “resultaram da apreciação de evidências obtidas junto da entidade auditada” complementada com recurso a estatísticas oficiais. A mera comparação entre a evolução dos subscritores ativos na CGA e a evolução dos trabalhadores do Estado (disponível na DGAEP) sugere que o peso dos que estão inscritos na Segurança Social subiu de 23% em 2021 para 42% em 2020.

### Quase metade do total

Em resposta às questões que o Negócios tem vindo a colocar, o Ministério do Trabalho (MTSS) confirmou esta quarta-feira que “dos 3.306 milhões de trabalhadores com remunerações declaradas à Segurança Social em novembro de 2021, 352 mil pertenciam a organismos públicos”, ou seja, 43,6% do último número total apurado pela DGAEP, relativo a setembro.



O gabinete de Ana Mendes Godinho não

### Em dois anos, público cresce mais

Foi o Estado ou foram as empresas privadas que mais puxaram pelo emprego até ao meados de 2021? Os novos dados administrativos do Instituto Nacional de Estatística (INE) que se baseiam na informação da segurança social e da CGA, depois cruzada com a lista de empregadores públicos, mostram que depende do período comparado. Se considerarmos apenas o ano terminado em setembro de 2021, o emprego sobe mais no setor privado (3,4%) do que no público (2,2%). Contudo, se a comparação for feita face a setembro de 2019, antes da pandemia, o dinamismo é maior no setor público (4,2%) do que no privado (0,3%). Questionado sobre os dados que dizem apenas respeito aos descontos da Segurança Social, o Governo indicou apenas que há mais 18% ou ou 667 mil trabalhadores a descontar face ao ano de 2015 e que 120 mil pertencem a organismos públicos.

António Pedro Santos/Lusa



deu os dados homólogos. Indicou que dos 667 mil inscritos a mais, desde 2015, 18% são do Estado.

A Segurança Social ganha assim uma receita contributiva que só mais tarde se transformará em despesa com pensões. “Os novos trabalhadores em funções públicas tenderão à partida a ser mais novos do que, em média, os subscritores da CGA, e só terão as suas pensões a longo prazo” refere ao Negócios Manuela Arcanjo, ex-se-

cretária de Estado do Orçamento. “A Segurança Social está a ter esse benefício em termos de receita que não resulta tanto do desempenho da economia de mercado mas do encerramento [das inscrições] na CGA”.

#### Contribuições sobem 83% em seis anos

Embora não divulgue toda a informação, o Governo confirma o aumento do peso dos trabalhadores públicos e das seus descontos para a Segurança Social, que subiram 83% em seis anos (contra uma média de 42%).

“Em 2015, o peso das contribuições destes trabalhadores nas contribuições totais era de 8,9% (cerca de 1.200 milhões de euros); em 2021, foi de 11,3% (cerca de 2.200 milhões de euros)”, precisa fonte oficial do MTSSS.

Estes trabalhadores do Estado têm em média salários de 1.245 euros, 19% acima do total, o que resulta em maiores descontos. Apesar de, no conjunto da econo-

mia, os salários terem subido mais, possivelmente devido ao mínimo.

O Negócios também perguntou se há alguma análise sobre o efeito deste contributo – que será positivo durante um período de tempo limitado – para a sustentabilidade do sistema previdencial, mas não obteve resposta do Governo a esta questão. ■



**Em 2019 cerca de 60% dos funcionários públicos no ativo encontravam-se inscritos na CGA.**

TRIBUNAL DE CONTAS  
Relatório de auditoria à atribuição de pensões pela CGA



**A Segurança Social está a ter um benefício em termos de receita que não resulta tanto do desempenho da economia de mercado, mas do encerramento [das inscrições] da CGA.**

MANUELA ARCANJO  
Economista e ex-secretária de Estado do orçamento

# ECB warns Europe's banks over risks in Russia-Ukraine sanctions

◆ Lenders urged to prepare ◆ Swift payments face threat ◆ Contingency plans sought

MARTIN ARNOLD — FRANKFURT  
 LAURA NOONAN, OWEN WALKER  
 AND STEPHEN MORRIS — LONDON

The European Central Bank has warned lenders with significant Russian exposure to ready themselves for the imposition of international sanctions against Moscow if it invades Ukraine.

The warning from the ECB, which supervises 115 of the biggest eurozone banks, comes as the US has threatened Russia with "massive consequences" if it sends troops into Ukraine.

Sanctions would raise significant risks for the international banks with large Russian exposure, including Citi of the US, France's Société Générale, Austria's Raiffeisen and Italy's UniCredit.

ECB officials have asked for details of how the banks would handle different scenarios, such as a move to block Russian lenders from accessing the Swift global payments system, according to several people briefed on the talks.

The requests underline how the ECB wants to ensure that European banks can comply with any potential sanctions regime and are able to quickly cut off clients they are banned from dealing with.

The central bank has explored the risks of various scenarios and has pressed the lenders to share details of their own assessments and contingency plans, according to people briefed on the discussions.

It has also requested information on Russian and Ukrainian exposures from Deutsche Bank and ING, the biggest lenders in Germany and the Netherlands, respectively. Citi, Deutsche Bank, SocGen, Raiffeisen and ING declined to comment, as did the ECB. UniCredit could not be reached for comment.

International banks, including their Russian subsidiaries, have about \$121bn in assets owed to them by Russia-based entities and there is \$128bn in loan and deposit funding from Russian entities to foreign banks, according to the Bank for International Settlements.

Soc Gen has the biggest financial

## High tension Kremlin wages war of words



Polish Air Force F-16 fighter jets join Nato's air policing mission over Lithuania on Tuesday as the defence alliance sends extra fighter jets and ships to eastern Europe amid fears that Russia is planning to invade Ukraine.

Russia's state television portrays Kyiv as the aggressor, backed by a belligerent west driving Moscow unwittingly towards conflict, even as 100,000 Russian troops mass along the border. In a poll last month, only 4 per cent of Russians

believed their country was to blame for tensions, with 50 per cent blaming the US and Nato. **News & analysis** page 3  
**FT View** page 16  
**Sergei Guriev** page 17

**Citi of the US, France's SocGen, Austria's Raiffeisen and Italy's UniCredit have been put on alert**

exposure to Russia of any European bank, with €2.6bn, according to research from JPMorgan. Austria's Raiffeisen has €1.9bn.

UniCredit has €1.4bn of exposure. Andrea Orsel, its chief executive, was one of the top executives from Italian companies who joined a video meeting with Vladimir Putin, Russia's president, yesterday to discuss economic ties.

An executive at one of the banks said the main risk from sanctions was for its Russian investment banking operations, which deal with large multina-

tional companies and oligarchs, rather than its commercial banking unit, which deals with midsized companies.

The executive said the biggest "systemic risk" would be if Russia was cut off from the Swift payments network, which could "have an impact on the whole banking system in Russia".

Another risk for European banks is that conflict in Ukraine could hit the value of the rouble, reducing the value of equity held in their Russian units.

A separate European bank executive said there was a concern about the risk

of going to jail in Russia if Moscow retaliated against banks that tried to implement sanctions. "We need to be able to implement sanctions very fast . . . sometimes it takes time, you may have relationships to wind down," the executive said.

Michael Lyons, at law firm Clifford Chance, said sanctions could hit a broad group of banks. "Customers of retail banks are not just regular individuals, but also corporates, and private [business] entities. Some may have sizeable private wealth management divisions."

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# Federal Reserve signals first rate rise in March as it fights rampant inflation

COLBY SMITH — WASHINGTON

The Federal Reserve has signalled its intention to raise interest rates in March, the first increase since 2018, underscoring the US central bank's abrupt pivot to fighting rampant inflation as opposed to shielding the economy from the pandemic.

The Federal Open Market Committee yesterday noted the strong economic recovery and "solid" job gains in recent months, laying the groundwork to quickly tighten monetary policy in an attempt to damp demand.

"With inflation well above 2 per cent and a strong labour market, the committee expects it will soon be appropriate to raise the target range for the federal funds rate," the policymakers said at the end of a two-day meeting.

The Fed had pledged to keep its main

policy rate at rock-bottom levels, where it has sat for two years, until achieving maximum employment and inflation that averages 2 per cent over time.

The inflation goal was fulfilled last year, and the Fed yesterday said the unemployment rate, which hovers at just below 4 per cent, had declined "substantially".

The Fed also sped up plans to wind down its bond-buying programme so that the purchases end in early March, a few weeks earlier than planned.

The Fed's move towards tighter monetary policy comes during a period of extreme volatility for financial markets, with US stocks whipsawing in recent days as investors rushed to position themselves for a more hawkish stance from the central bank.

In the weeks leading up to the January meeting, several Fed officials signalled

their support for "lift-off" in March, citing underlying strength in the US labour market and inflation that is running at its fastest pace in roughly four decades.

The FOMC and other regional branch presidents last month pencilled in three quarter-point increases in 2022, with three more in 2023 and another two in 2024. At the time, they forecast core inflation to moderate to 2.7 per cent by the end of the year from the current level of 4.7 per cent, and the unemployment rate to fall to 3.5 per cent.

However, in recent weeks Fed officials and Wall Street economists have said a more aggressive rate rising cycle may be warranted with four increases this year. If inflation does not ease, it could result in interest rate increases in March and at each of the subsequent six meetings this year, some economists say.

**Markets Insight** page 9

## Dozens Missing After Boat Capsizes Off Florida Coast



US COAST GUARD/AGENCE FRANCE-PRESSE/GETTY IMAGES

**CALAMITY:** The U.S. Coast Guard launched a search Tuesday for 39 people missing after a boat suspected of being part of a human-smuggling venture capsized off the coast of Florida. One man, found atop the vessel, was rescued. A3

# Florida West Coast Tops Home Index

BY NICOLE FRIEDMAN  
 AND INTI PACHECO

Cities on Florida's west coast climbed to the top of The Wall Street Journal/Realtor.com Emerging Housing Markets Index, boosted by the growth of remote work and warm weather in the Sunshine State.

High-end markets and vacation spots dominated the ranking in the fourth quarter. Luxury-home sales have climbed in the past year as wealthy households benefited from stock-market gains and low borrowing costs. Warmer markets are also typically active in the winter months.

Naples, Fla., was the top-ranked market for the quarter, followed by North Port, Fla.; Kahului, Hawaii; San Luis Obispo, Calif.; and San Jose, Calif.

Three other Florida markets—Cape Coral, Punta Gorda and Sebastian, a city on the state's east coast—also made the top 20.

U.S. home sales rose to a 15-year high in 2021 as home-buyer demand surged because of low mortgage-interest rates. As more employees opted to work remotely, they were willing to move farther from their jobs in search of a lower cost of living or different lifestyle.

Florida has been a major beneficiary of this migration, and economists expect home-buying demand in the state to remain strong. Zillow Group Inc. named Tampa its hottest housing market for 2022, and Redfin Corp.'s list of the 10 hottest neighborhoods for 2022 included eight in Florida.

The Wall Street Journal/Realtor.com Emerging Housing Markets Index identifies the top metro areas for home buyers seeking an appreciating housing market and appealing lifestyle amenities.

The top-ranked markets in the fourth quarter had faster home sales and more shopping interest from international buyers than the market as a whole, said Danielle Hale, chief economist at Realtor.com. News Corp, parent of The Wall Street Journal, operates Realtor.com.

In the Naples area, which has a population of about 393,000, home sales in 2021 rose 26% from a year earlier, according to the Naples Area Board of Realtors. The median home-sale price for the year rose 20% to \$445,000.

"Naples was always a luxury area, but it was, I think, a well-kept secret," said Realtor Denny Bowers, at Compass in Naples. "That secret is out, obviously."

About 82% of page views on Naples-area property listings came from outside the metro area in the fourth quarter, according to Realtor.com. The top metro areas for interest in Naples listings included places



A downtown street scene in Naples, Fla., which was the top-ranked emerging housing market in The Wall Street Journal index.

with colder winter climates, such as New York City, Chicago and Boston. But nearby—and more expensive—Miami was second, after New York.

Midwesterners have long vacationed on Florida's west coast, Mr. Bowers said, but he is now seeing more buyers from the East Coast and California.

Some households that were planning to move to Florida upon retirement have moved up their time lines, either retiring earlier than planned or working remotely, said Brenda Fioretti, broker associate at Berkshire Hathaway HomeServices Florida Realty in Naples.

"In years past, if you left the Northeast and came to Naples, you would take about a 50% pay cut, and that's the price you paid to relocate here," she said. "But now that's not necessary."

Not everyone expects Florida home prices to keep charging higher at this rate. Lakeland, Tampa and Fort Myers are the most overvalued housing markets in the state, according to an analysis from Florida Atlantic University and Florida International University.

Some highly ranked destinations in the index in the third quarter slipped. Elkhart, Ind., Rapid City, S.D., and Topeka, Kan., surrendered the top three spots from the previous quarter and fell out of the top 10 after their price growth remained closer to the average and their homes were on the market for at least two more weeks.

## Emerging Housing Markets Index Winter 2022

Metro areas are ranked according to real-estate market data and economic health. Ranking is as of January 2022.

- 1 Naples-Immokalee-Marco Island, Fla.
- 2 North Port-Sarasota-Bradenton, Fla.
- 3 Kahului-Wailuku-Lahaina, Hawaii
- 4 San Luis Obispo-Robles-Arroyo Grande, Calif.
- 5 San Jose-Sunnyvale-Santa Clara, Calif.
- 6 Cape Coral-Fort Myers, Fla.
- 7 Fort Wayne, Ind.
- 8 Huntsville, Ala.
- 9 Raleigh, N.C.
- 10 Burlington, N.C.

The Wall Street Journal/Realtor.com Emerging Housing Markets Index ranks the 300 biggest metro areas in the U.S. In addition to housing-market indicators, the index incorporates economic and lifestyle data, including real estate taxes, unemployment, wages, commute time and small-business loans. See the full list at WSJ.com.

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# U.S. Plans for Export Controls If Russia Moves Into Ukraine

**Biden administration aims to hit key sectors, bolster energy supplies if Moscow cuts off fuel**

The U.S. is prepared to impose export controls on critical sectors of the Russian economy if President Vladimir Putin invades Ukraine, and is working to soften market shocks if Russia withholds energy supplies in retaliation, officials said.

Taking a page out of the Trump administration playbook to pressure Chinese telecom gi-

ant Huawei Technologies Co., senior administration officials said Tuesday the U.S. could ban the export to Russia of various products that use microelectronics based on U.S. equipment, software or technology.

The officials said the goal would be to hit critical Russian industrial sectors like artificial intelligence, quantum computing and aerospace, denying Russian industry high-tech components the country can't replace domestically or through alternate suppliers.

"The export-control options we're considering alongside

*By Kate O'Keeffe and Gordon Lubold in Washington and Laurence Norman in Berlin*

our allies and partners would hit Putin's strategic ambitions to industrialize his economy quite hard, and it would impair areas that are of importance to him," a senior administration official said.

Administration officials said they believe the sanctions package they are preparing would exacerbate the selloff in

Russian markets, increase the country's cost of borrowing and hurt the value of Russia's currency, raising the domestic political costs for Mr. Putin of moving on Ukraine.

"Any leader, no matter how rogue they are or whether they're an autocrat or not, they have to care about popularity," a senior administration official said. "And when you have inflation in the midteens and you have a recession, that

*Please turn to page A8*

◆ **Ukraine port city tries to ward off Russia..... A8**

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# U.K. Police to Probe Lockdown Parties

Investigation of events at Downing Street in 2020 raises pressure on the prime minister

By Max Colchester

LONDON—British police said they would conduct an investigation into parties that took place at Downing Street during lockdowns, raising pressure on Prime Minister Boris Johnson, whose popularity has fallen sharply in the wake of the revelations and who faces calls to resign from within his own political party.

Mr. Johnson said he attended an event billed as a “bring your own booze” party at the garden at Downing Street, which houses the prime minister’s official residence and offices, in May 2020, when lockdown rules said Britons could only meet one person outdoors. The prime minister

has apologized and said he thought it was a work event.

The government has also acknowledged that staffers held a party the night before the funeral of Prince Philip in spring 2021. At the time, only several dozen mourners were allowed to attend under lockdown rules.

Metropolitan Police Commissioner Cressida Dick said on Tuesday there was evidence that those who were involved in the parties during lockdown “knew, or ought to have known, what they were doing was an offense.”

Ms. Dick didn’t say whether Mr. Johnson was under investigation or when the police probe would conclude. She also didn’t comment on which events would be investigated.

A drumbeat of details about lockdown gatherings at Downing Street—including that aides partied on the eve of a royal funeral and ferried suitcases of wine into government



Prime Minister Boris Johnson's popularity has plunged amid a growing outcry over a “bring your own booze” party in May 2020.

offices—have pushed a handful of Mr. Johnson’s fellow Conservative lawmakers to call for him to step down as their party slips in the polls.

The prime minister has previously said he won’t quit over

the debacle that is now branded “Partygate” in Westminster. Since Mr. Johnson enjoys a solid majority in Parliament, it would require an internal party putsch to unseat him.

Under Conservative Party

rules, 54 lawmakers must support a no-confidence measure for such a ballot to take place. More than half of the party’s lawmakers must then vote for his ouster.

Mr. Johnson sought on Tuesday to calm rebellion within his own party. “I believe this will help to give the public the clarity it needs and help to draw a line under matters,” he told Parliament, adding that he welcomed the investigation.

Many lawmakers were waiting for an internal investigation led by senior civil servant Sue Gray to be published before deciding whether to oust the prime minister. It is unclear when the results of Ms. Gray’s probe will be published.

Mr. Johnson, who in 2019 led the Conservatives to the biggest parliamentary victory the party has had in three decades, enjoys broad support among people who pay to be Tory members and vote to select their leader. Some three-

quarters of Conservative members said last week he shouldn’t quit over the parties, according to pollster Opinium.

However, the involvement of the police may harden attitudes against the prime minister in the medium term. “Other Tories want to avoid what could be months of government paralysis” and to bring matters to a conclusion sooner rather than later, said Mujtaba Rahman, managing director at the Eurasia Group, a consulting firm.

Police are investigating possible breaches of the health protection regulations put in place during lockdown in 2020. Breaches of those regulations could result in a fine of 100 pounds, equivalent to \$134, rising to £3,200 for multiple offenses.

Mr. Johnson has denied knowingly breaking any Covid-19 regulations. He apologized to Queen Elizabeth II for the event held the night before her husband’s funeral.

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	26/01/2022
País	USA
V. Comunicación	34 958 EUR (39,450 USD)
Tamaño	34,14 cm² (5,5%)
V.Publicitario	5104 EUR (5760 USD)

# Market Drops as Turbulent Trading Persists

Indexes rally from lows but end in the red after Monday's snapback; anxiety over Fed looms

By GUNJAN BANERJI AND WILL HORNER

U.S. stock indexes declined, partly recovered and then re-treated again in a second straight day of tumultuous trading, highlighting investor anxiety over the likely path of Federal Reserve interest-rate increases ahead of the central bank's regular meeting.

Tuesday's trading continues a topsy-turvy start to 2022 for stocks, which has dragged the S&P 500 down 8.6%, on track for the worst month since March 2020, at the onset of the pandemic.

All three major indexes fell Tuesday, though they closed well off session lows. The S&P 500 fell 53.68 points, or 1.2%, to 4356.45. The technology-heavy Nasdaq Composite lost 315.83, or 2.3%, to 13539.29. The blue-chip Dow Jones Industrial Average at one point was down nearly 820 points before closing down 66.77, or 0.2%, to 34297.73.

The S&P 500 fell as much as 2.8% before staging a recovery.

*Please turn to page A2*

- ◆ Investors pile into gold, seeking safety..... B1
- ◆ Russell 2000 sags as profitless companies fade... B1
- ◆ Jason Zweig: Turbulent markets test individuals..... B1

# IMF Downgrades 2022 Growth Forecast

By JOSH ZUMBRUN

WASHINGTON—The pace of economic growth both in the U.S. and globally is likely to decline more sharply than previously expected, the International Monetary Fund says in its latest forecast, citing inflation, fallout from the Omicron variant and chronic supply-chain problems.

The global economy will expand a predicted 4.4% this year, the IMF said Tuesday in its World Economic Outlook. That figure is down from an estimated 5.9% in 2021 and is a downgrade of one-half of a percentage point from its last projection in October.

The decline will be steeper in the U.S.—4% in the coming year, a 1.2 percentage-point downgrade from the October estimate—the largest downgrade for any major country or major group of countries for which the IMF provides forecasts.

In explaining the U.S. downgrade, the IMF's Gita Gopinath cited the unexpected continuation of high inflation. She said that massive federal stimulus would be expected to lead to rising prices, but that persistent supply-chain disruptions are what propelled the numbers toward their highest level in a generation.

"You'd expect to see higher inflation but not the kinds of numbers we're seeing at this point," said Ms. Gopinath, the IMF's former chief economist, who last week took on a new job as its deputy managing director.

U.S. inflation hit 7% in December, the Labor Department reported this month, the highest reading since 1982.

Ms. Gopinath said it may take time for the inflation and supply-chain situations to improve.

The IMF lowered its 2022 growth forecasts for most countries compared with October estimates, as the Omicron variant, supply-chain disruptions and inflation dimmed the outlook.

Difference from previous growth forecast



Source: International Monetary Fund

"The industry outlook is that supply disruptions will for the most part remain elevated until the middle of this year, and then gradually improve," she said.

The U.S. outlook was also slashed because the Federal Reserve is planning to raise interest rates and because the economy is no longer likely to

receive any boost from President Biden's Build Back Better budget proposal, which has stalled in Congress.

Based in Washington, D.C., the IMF is an international lender of last resort that is collectively owned by 189 member countries.

Its previous economic forecast was made before the

Omicron variant of Covid-19 triggered a surge in infections and business disruptions. And while the IMF was aware of supply-chain disruptions last fall, they have been slower to resolve than anticipated.

"The longer they persist, the more likely they are to feed through to expectations of higher future prices and the larger the risk to the world economy," the IMF said of the supply-chain issues.

The IMF estimates the damage has already been extensive, with disruptions to the global supply chain shaving 0.5 to 1 percentage point off global gross-domestic-product growth in 2021, while also adding 1 percentage point to core inflation, a measure that excludes volatile food and energy prices.

Ms. Gopinath said that some industries may recover more quickly. If the virus retreats, many consumers may

shift their purchasing back toward services and away from goods, which could quickly ease the strain on some industries.

But other industries, like the semiconductor industry which requires massive amounts of investment to fix its supply chain, could remain disrupted for longer, she said.

While the U.S. economy was downgraded the most in the forecasts, a number of countries also saw significant downgrades. The IMF cut its outlook for China by 0.8 percentage point to 4.8%, noting that the problems in China's real-estate sector have been a drag on its economy.

Growth in the eurozone was slashed by 0.4 percentage point, led by an 0.8-point cut to German growth. Germany, with its large manufacturing sector, is particularly exposed to the global supply-chain disruptions, the IMF noted.

**NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES**

# Centros comerciales

## La socimi Castellana Properties adquiere el 21% de su rival Lar España

**Compra la participación de Pimco por cerca de 93 millones**

**Se convierte en el principal accionista de la socimi de 'retail'**

A. S.  
MADRID

La socimi Castellana Properties, controlada por el fondo Vukile y cotizada en BME Growth, ha adquirido un 21,7% de su rival Lar España, según comunicó la empresa ayer a la CNMV. Ambas compañías patrimonialistas están centradas en el sector de los centros comerciales.

La inmobiliaria con capital sudafricano (fondo Vukile) se hace con la participación del fondo Pimco, un vehículo estadounidense que permanece en Lar España desde su constitución. A precios de mercado, esa operación tendría un coste de alrededor de 93 millones de euros, aunque las partes no han informado del coste.

“La operación cuenta con un sólido respaldo fi-

nanciero impulsado por la fuerte recuperación operativa de Lar España Real Estate durante la pandemia”, según el comunicado remitido por Castellana Propierties, empresa que tiene a Alfonso Brunet como consejero delegado.

Castellana siempre ha manifestado su interés en crecer en España para saltar al mercado continuo, pero la pandemia de Covid-19 castigó duramente a los propietarios de centros comerciales y, además, la socimi no ha encontrado oportunidades. Desde el sector siempre se ha visto el desembarco de Castellana en Lar como una opción lógica para crecer.

Pero de momento, el desembarco es menor, sin llegar al 30% obligatorio para lanzar una opa. “La operación tiene también una fuerte lógica estratégica, ya que convertirá a Castellana Properties en el mayor accionista de una empresa con la que comparte el mismo enfoque estratégico, y que posee una cartera amplia, de gran calidad y complementaria”, asegura el comunicado de la compañía. A su vez, se convierte en el primer accionista de Lar España.

El comprador indica que la adquisición de la partici-



Centro El Faro en Badajoz, de Castellana Properties.

pación, con un descuento del 48% sobre el valor neto de los activos, “representa una inversión financiera muy atractiva, ya que combina una alta rentabilidad por dividiendo con un potencial de revalorización del capital a largo plazo”. Según la empresa, la adquisición es coherente con la misión de Castellana de invertir en activos a precios atractivos en el sector *retail* español y representa una muy buena oportunidad si se compara con los precios de otros activos similares en el mercado.

La operación se financiará con una combinación de la liquidez del comprador y una inyección de capital de 75 millones ya comprometida por su accionista Vukile Property Fund.

“Se trata de una inversión financiera y Castellana Properties no pedirá ningún puesto en el consejo de Lar España Real Estate. Como vehículo de capital centrado en *retail* y no como un fondo de inversión, creemos que esta transacción es positiva para Castellana Properties y aporta estabilidad a los accionistas de Lar España”, aseguró Laurence Rapp, presidente de Castellana.

Por su parte Brunet, indicó que En un contexto de mercado donde es complicado adquirir activos con precios atractivos esta operación es atractiva. “Me gustaría reiterar que nuestra entrada en Lar España Real Estate es amistosa, y que estamos deseando trabajar con el consejo” agregó.

## OPINIÓN

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	27/01/2022
País	España
V. Comunicación	24 223 EUR (27,336 USD)
Tamaño	176,10 cm <sup>2</sup> (28,2%)
V.Publicitario	10 475 EUR (11 821 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO  
CAMACHO

## Rutina Covid

Un Covid silencioso, subterráneo, inatendido, no es un Covid controlado. Es un Covid con cientos de decesos diarios

**L**AS estadísticas oficiales contabilizaron el martes 382 españoles fallecidos de Covid o de patologías agravadas por el virus. El dato, unido al incremento de hospitalizaciones y a la apabullante extensión del contagio, deja la tesis de la 'gripalización' bastante malparada. La transformación en enfermedad endémica llegará, sin duda, pero aún parece lejana: ni la más grave temporada de gripe de la última década, la de 2017-18, se extendió a esa velocidad, ni provocó una mortandad como la actual, ni dejó secuelas persistentes, ni colapsó tanto los servicios de atención primaria. Y acaba de asomar una subvariante de Ómicron en Dinamarca, con similar potencia de transmisión aunque más difícil de ser detectada. Sin embargo las autoridades han tirado la toalla. Se han resignado a la infección en masa y su principal preocupación consiste ahora en minimizar el impacto laboral de la plaga tratando de reducir por las bravas los períodos de baja.

Hace al menos tres semanas que al Ministerio de Sanidad no se le ha oído ninguna instrucción, ningún criterio, ningún aviso: sólo el cómputo de los casos nuevos, la incidencia hospitalaria y demás detalles del registro. En realidad nunca ha salido del estado contemplativo y cuando abandona su absentismo es para anunciar alguna medida aleatoria sin aportar un solo argumento de respaldo científico. Así ha ocurrido, por ejemplo, con la repentina decisión de dilatar de uno a cinco meses la tercera dosis para los contagiados, a quienes se empuja a la confusión por falta de explicaciones sobre los motivos del cambio. Esta conducta compulsiva sin método ni lógica, a base de espasmos y bandazos, deja una inequívoca sensación de capricho arbitrario, de desconcierto, de aturdimiento, de ausencia de liderazgo. En definitiva, de caos. Y el prematuro amago de 'gripalizar' la pandemia está resultando otro gatilazo ante el que el presidente, tan rápido en postularlo, se ha escabullido para fingir ponerse al mando de la gestión del conflicto ucraniano. Siempre encuentra alguna tarea con la que desentenderse de sus fracasos.

El desaliento se ha apoderado también de los dirigentes autonómicos, cada vez más cansados de ser los únicos que siguen en primera línea. Poco a poco se van sumando a la estrategia del desistimiento y la resistencia pasiva. La idea de convivir con el virus, que consistía en impedir que paralizase la actividad productiva, se ha transformado en la de renunciar a combatirlo, en asimilarlo como una rutina a la espera de que él solo se extinga. Y el resultado son teléfonos asistenciales que comunican, profesionales sanitarios desmotivados, enfermos que autogestionan sus síntomas y vuelven con carga viral contaminante al trabajo. Un Covid silencioso, subterráneo, inatendido, que no un Covid controlado. Y varios centenares de muertos diarios asimilados con la frialdad de un fichero burocrático.



## AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

### Erosión salarial

Casi el 90% de las empresas prevén subidas salariales en 2022 y en el 70% de los casos el motivo es la inflación

**R**etener el talento les ha costado a los cinco grandes bancos de inversión de Wall Street 18.000 millones de dólares (un 14%) más que el año pasado. Los bonos, que normalmente están muy vinculados a los ingresos de estas firmas, esta vez han crecido dos veces más rápido. Entre las explicaciones que se han dado está la fuerte competencia del sector de la gestión patrimonial y el tirón de las criptomonedas que están pagando mejor que la banca. Lo curioso es que nadie haya men-

cionado la fuerte acometida de la inflación en EE.UU. -el IPC subió un 7% en 2021- como una razón.

Es cierto que el mercado laboral está especialmente recalentado en determinados sectores y países. EE.UU. ha vivido masivamente el fenómeno de 'La Gran Dimisión' (The Great Resignation). Sólo en noviembre, 4,5 millones de personas renunciaron voluntariamente a sus trabajos, especialmente en el sector sanitario y entre los empleos de baja remuneración. Pero también es verdad que la inflación ha empezado a erosionar el poder adquisitivo de las rentas y eso la está convirtiendo en el principal factor alcista de los salarios.

Un sondeo efectuado por KPMG entre sus clientes al final de 2021 indicó que casi el 90% de las empresas prevén realizar subidas salariales en 2022. Esta cifra es superior en ocho puntos porcentuales a la del año anterior. Los incrementos previstos son entre un 60 y un 66% superiores a los de 2021. Para la gran mayoría de las empresas, la principal causa de estas subidas es la inflación (71,05%) seguida de la escasez de determinados perfiles laborales (21,5%). Otro estudio, de la consultora Hays afirma que el porcentaje de profesionales insatisfechos con su trabajo ha pasado del 47 al 54%, y en el 62% de los

casos el motivo del descontento es la falta de un aumento salarial.

¿Cómo se comportan los salarios con la inflación? ¿Se ajustan antes los más altos o los más bajos? Hay poca evidencia al respecto. Hay casos que operan en direcciones contrarias. Por ejemplo, es lógico pensar que los salarios bajos (el mínimo) y los públicos sean los que primero compensan la erosión inflacionaria, pero también que la negociación colectiva más activa es la de las grandes empresas que, además, son las que pagan los salarios más altos.

Un análisis realizado por el Banco de España en 2011 ('El ajuste de los salarios frente a las perturbaciones en España') indicaba que las remuneraciones eran bastante indiferentes a cuestiones como el nivel de paro o la productividad de cada sector, pero en cambio estaban estrechamente vinculadas a la inflación pasada debido a las cláusulas de indexación de los convenios. En el periodo 2001-2008, el promedio de trabajadores cubiertos por cláusulas de indexación salarial alcanzó el 69%. Pero esa economía ya no existe. En 2021, según los datos del Ministerio de Trabajo, solo 1,2 millones de empleados, el 15,6% del total de asalariados con convenio, tenían cláusulas de garantía salarial. [jmuller@abc.es](mailto:jmuller@abc.es)



## Erosión salarial

- Casi el 90% de las empresas prevén subidas salariales en 2022 y en el 70% de los casos el motivo es la inflación

John Müller • SEGUIR

MADRID - Actualizado: 27/01/2022 02:07h

 GUARDAR

Retener el talento les ha costado a los cinco grandes bancos de inversión de Wall Street 18.000 millones de dólares (un 14%) más que el año pasado. Los bonos, que normalmente están muy vinculados a los ingresos de estas firmas, esta vez han crecido dos veces más rápido. Entre las explicaciones que se han dado está la fuerte competencia del sector de la gestión patrimonial y el tirón de las criptomonedas que están pagando mejor que la banca. Lo curioso es que nadie haya mencionado la fuerte acometida de la inflación en EE.UU. -el IPC subió un 7% en 2021- como una razón.

Es cierto que el mercado laboral está especialmente recalentado en determinados sectores y países. EE.UU. ha vivido masivamente el fenómeno de 'La Gran Dimisión' (The Great Resignation).

Sólo en noviembre, 4,5 millones de personas renunciaron voluntariamente a sus trabajos, especialmente en el sector sanitario y entre los empleos de baja remuneración. Pero también es verdad que la inflación ha empezado a erosionar el poder adquisitivo de las rentas y eso la está convirtiendo en el principal factor alcista de los salarios.

Un sondeo efectuado por KPMG entre sus clientes al final de 2021 indicó que casi el 90% de las empresas prevén realizar subidas salariales en 2022. Esta cifra es superior en ocho puntos porcentuales a la del año anterior. Los incrementos previstos son entre un 60% y un 66% superiores a los de 2021. Para la gran mayoría de las empresas, la principal causa de estas subidas es la inflación (71,05%) seguida de la escasez de determinados perfiles laborales (21,5%). Otro estudio, de la consultora Hays afirma que el porcentaje de profesionales insatisfechos con su trabajo ha pasado del 47% al 54%, y en el 62% de los casos el motivo del descontento es la falta de un aumento salarial.

¿Cómo se comportan los salarios con la inflación? ¿Se ajustan antes los más altos o los más bajos? Hay poca evidencia al respecto. Hay casos que operan en direcciones contrarias. Por ejemplo, es lógico pensar que los salarios bajos (el mínimo) y los públicos sean los que primero reaccionan a la erosión inflacionaria, pero también que la negociación colectiva más activa es la de las grandes empresas que, además, son las que pagan los salarios más altos.

Un análisis realizado por el Banco de España en 2011 ('El ajuste de los salarios frente a las perturbaciones en España') indicaba que las remuneraciones eran bastante indiferentes a cuestiones como el nivel de paro o la productividad de cada sector, pero en cambio estaban estrechamente vinculadas a la inflación pasada debido a las cláusulas de indexación de los convenios. En el periodo 2001-2008, el promedio de trabajadores cubiertos por cláusulas de indexación salarial alcanzó el 69%. Pero esa economía ya no existe. En 2021, según los datos del Ministerio de Trabajo, solo 1,2 millones de empleados, el 15,6% del total de asalariados con convenio, tenían cláusulas de garantía salarial. [jmuller@abc.es](mailto:jmuller@abc.es)

[VER LOS COMENTARIOS](#)

TEMAS

Salario

Inflación

Empresarios

+ Comentarios

«-- Volver al índice

## FIRMAS RELACIONADAS

 **Álvaro Delgado Gal**

 **Editorial ABC**

 **Giuseppe Tringali**

## LO MÁS LEÍDO EN ABC

Economía

ABC

**1**  **ABC PREMIUM**  
La mala gestión de los fondos de la UE ya ahuyenta a las multinacionales



**2** Estas serán las horas más baratas de este jueves



**3** Precio de la luz hoy: Estas serán las horas más baratas de este miércoles



**4** Monedas que parecen euros pero no lo son, la Guardia Civil alerta de una nueva estafa



**5** Estos son los jubilados que en 2022 cobrarán una pensión de 2.334 euros al mes



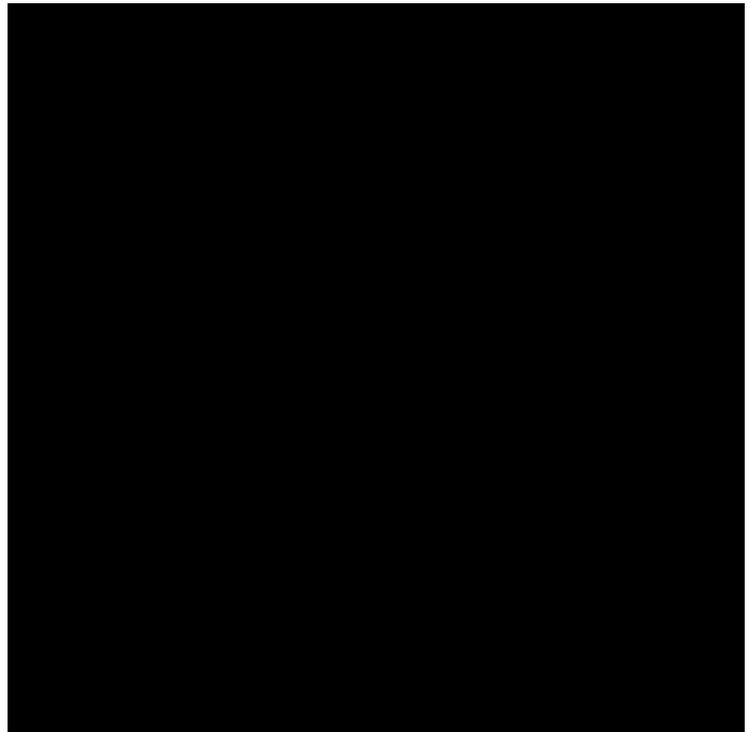
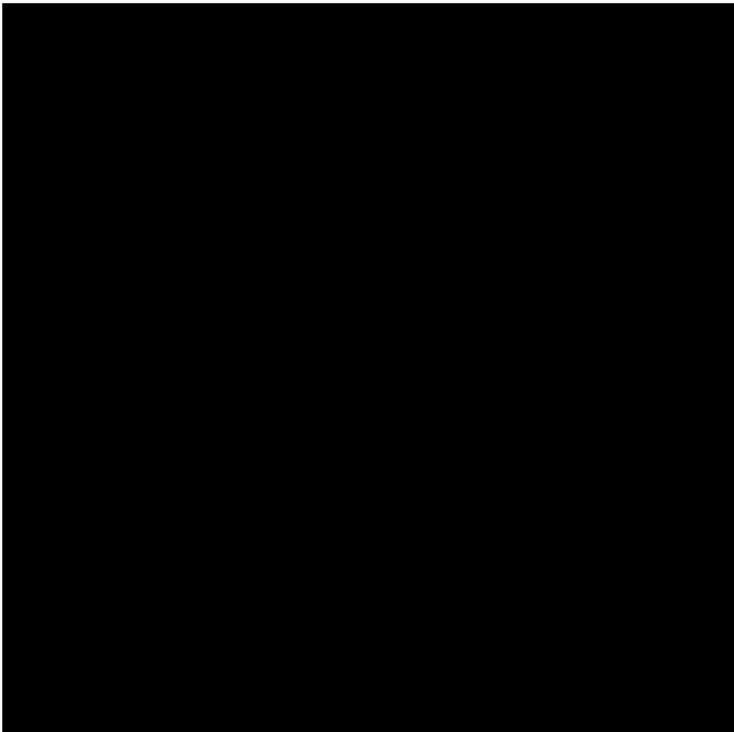


ANTROPIA. SOSTENIBILIDAD Y FUTURO

## *Cebras contra unicornios, llegan los negocios que hacen algo más que dinero*

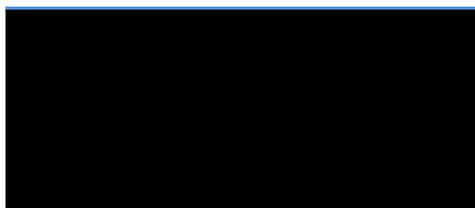
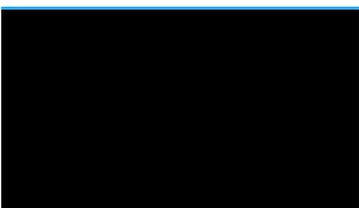
Rocío Mendoza

### AHORA EN PORTADA



El Gobierno introduce cambios de tapadillo en la reforma laboral

[Ir a la portada](#)



[«-- Volver al índice](#)

**-40%** | ~~15€~~ | **9€**

**Entradas Pinocchio Madrid**  
Teatro Infanta Isabel

VER OFERTA

**Código descuento Philips**  
Aprovecha hasta 50% de Descuento en el Outlet de Philips

VER DESCUENTOS ABC

## Del PP de Mañueco a Vox, sin olvidar a España Vacuada: candidatos de las elecciones de Castilla y León

original

Mañueco, candidato del PP; Gallardo, de Vox y Fernández, de Unidas Podemos (EFE/Hidalgo/Gallego/Alvarado)

Los ciudadanos que residan en [Castilla y León](#) y se encuentren empadronados en alguna de sus nueve provincias **están llamados a las urnas el próximo 13 de febrero** en unas [elecciones anticipadas](#) que cambiarán la composición de las Cortes tal y como se estructuraban hasta ahora en función de los resultados electorales que se obtuvieron en los últimos comicios autonómicos en 2019. De acuerdo con lo que prevén [las encuestas de las elecciones](#) que se han publicado hasta la fecha, el candidato del Partido Popular, [Alfonso Fernández Mañueco](#), y número uno de la lista presentada en la circunscripción de Salamanca se enfrenta a estos comicios tras disolver el parlamento autonómico en diciembre con **los sondeos a su favor** (y solo con [el CIS de Tezanos](#) a la contra), un pronóstico que anticipa un posible escenario en el que el PP volvería a recuperar su trono de lista más votada.

Más allá de las filas populares, [el PSOE](#) y [Vox](#) se presentan, a priori, como los actores políticos que se repartirán de forma mayoritaria el resto de bancadas en las Cortes de Castilla y León, sin olvidar que **candidaturas novedosas como [España Vacuada](#) o [Soria, ¡Ya!](#) pueden hacerse con un hueco** en el hemicycle y tener garantizada su presencia en las Cortes con un papel que, dependiendo de cómo se resuelva el escrutinio el 13-F, podría ser clave en la formación de un futuro Gobierno. En este sentido, aunque los cabeza de lista de las formaciones políticas con mayor tradición a sus espaldas —como pueden ser PP o PSOE— o aquellos que lideran la candidatura de partidos con cierto recorrido ya en política —caso de Unidas Podemos, Vox o Ciudadanos, por ejemplo— pueden ser más conocidos para los electores, opciones políticas de reciente creación también integran **las candidaturas proclamadas para estos comicios autonómicos**.

En lo que se refiere al PP, **la formación ha vuelto a confiar en Mañueco**, hasta hace poco presidente de la Junta gracias al acuerdo de Gobierno que selló el Partido Popular con [Ciudadanos](#) en 2019, para liderar su lista en Salamanca, con Carmen Sánchez Bellota repitiendo como número dos y cambios para completar esta candidatura provincial. Por su parte, **el PSOE tampoco ha relevado al candidato [Luis Tudanca](#)**, que consiguió liderar un hito hace dos años en la última cita electoral en Castilla y León al hacerse con más de un 34 % de los votos, con los que la formación dirigida por Pedro Sánchez a nivel nacional se hizo con 35 procuradores en la cámara superando en representación al PP. A pesar de desmarcarse como la lista más votada en aquella ocasión, el PSOE de Tudanca no consiguió llevar a buen puerto una investidura de Gobierno.

En la tabla disponible bajo estas líneas, se pueden consultar **los nombres y número de lista de los candidatos a procurador** que se presentan bajo las distintas candidaturas provinciales de los partidos:

Por su parte, Vox ha confiado en **el abogado [Juan García-Gallardo](#) para liderar la campaña** que, como no podía ser de otra forma, está centrándose en zonas rurales dedicadas a la ganadería tras la polémica que se generó por la postura que defendió el ministro de Consumo, [Alberto Garzón](#), con respecto a las conocidas como [macrogranjas](#) durante una entrevista para 'The Guardian'. De número dos en la candidatura por Valladolid, se posiciona también **Fátima Pinacho**, quien es actualmente la única procuradora con la que cuenta Vox en las Cortes de Castilla y León y que integra un grupo parlamentario mixto, junto a Unidas Podemos, [Unión del Pueblo Leonés \(UPL\)](#) y Por Ávila (XAV).

Por León, y en situación parecida a la de Pinacho, [Pablo Fernández](#), el candidato de Unidas Podemos en estas elecciones, lidera una vez más la lista de la formación morada en esta provincia después de hacerse, 'in extremis', con su escaño en las Cortes en 2019 al [ganar Podemos un escaño a Ciudadanos](#) en el escrutinio de 2019. La otra procuradora de Podemos,

Laura Domínguez, no repite por Burgos y es sustituida por Antonio Gascón Sorribas.

Por último, encabezando **la candidatura de Soria, ¡Ya!**, un partido regionalista perteneciente al **movimiento social de la España Vacuada**, pero con entidad propia, se encuentra **José Ángel Ceña Tutor**. Su hermana, Natalia Ceña, es suplente del número dos de la lista. Asimismo, la candidatura de **España Vacuada en Palencia, Salamanca y Valladolid** está liderada por María Nieves Trigueros Buena, Verónica Santos Herrero y Cristina Blanco Rojo, respectivamente, y la Vía Burgalesa tiene a José Ramón González Enciso en la circunscripción de Burgos.

