

Revista de Prensa
Del 27/01/2022 al 28/01/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	28/01/2022	El Diario Vasco, 20	Tecnun celebra su 60 aniversario	Escrita
2	28/01/2022	La Vanguardia	Salvador Navarro, el hombre que ha unido a las patronales valencianas	Digital
3	27/01/2022	Castellon Plaza	El Informe GEM-CV 2020-2021 muestra signos de recuperación del emprendimiento tras la covid - Castellonplaza	Digital
4	27/01/2022	amefmur.com	Amefmur y el Ayuntamiento se dan la mano para fomentar el desarrollo económico, empleo y emprendimiento de las emor...	Digital
5	27/01/2022	Castilla y León Economica.es	Inaugurada en Toro la bodega La Viña del Abuelo	Digital
6	27/01/2022	Funds Society España	El economista jefe de Arcano Partners preve un crecimiento de la economía española cercano al 6% para el año 2022	Digital

EMPRESA FAMILIAR

7	27/01/2022	Cope	La Cátedra Caja Rural de empresa familiar de la Uhu entrega sus premios a los mejores TFG y TFM	Digital
---	------------	------	---	---------

FISCALIDAD

8	28/01/2022	Expansión, 27	Recaudación récord pese al fracaso de los nuevos tributos	Escrita
9	28/01/2022	Cinco Días, 24	El FMI pide a los países fortalecer las reglas fiscales y las cláusulas de escape	Escrita
10	28/01/2022	La Vanguardia, 1,40	Europa tumba la norma española sobre bienes en el extranjero	Escrita
11	28/01/2022	La Razón, 24	Montero apunta de nuevo a Madrid y avisa que acabará con las ventajas fiscales	Escrita
12	28/01/2022	La Opinión de Zamora, 3	Ciudadanos defiende la bajada de impuestos y la transparencia	Escrita
13	27/01/2022	El Periódico de Extremadura, 33	Impuestos y digitalización	Escrita
14	28/01/2022	El País	PP, PSOE y UPL proponen rebajas fiscales por residir o implantar proyectos en el mundo rural	Digital
15	28/01/2022	Vozpópuli	Hacienda sólo subirá impuestos a empresas y patrimonios salvo que Bruselas exija más ajustes	Digital
16	27/01/2022	El País	Guía para saber cuándo es mejor renunciar a una herencia y no quedarse con las deudas	Digital
17	27/01/2022	ABC	Hacienda dedica a bajar el IVA de la luz solo uno de cada seis euros generados en la espiral inflacionista	Digital
18	27/01/2022	Onda Cero	La Brújula	Radio

AYUDAS EUROPEAS

19	28/01/2022	El Economista Comunitat Valenciana, 1,6-9	EL SUELO INDUSTRIAL SE AMPLÍA PARA ATRAER LAS INVERSIONES DE LOS NEXT GENERATION	Escrita
20	28/01/2022	El Economista Comunitat Valenciana, 3	La hora de la verdad para no desaprovechar el maná de los fondos europeos	Escrita
21	28/01/2022	ABC Madrid, 38	Iceta monta un «comité informal» para justificar sus gastos con fondos UE	Escrita
22	28/01/2022	eldebate.com	El Real Instituto Elcano propone a Bruselas prolongar los fondos europeos Next Generation	Digital
23	27/01/2022	republica.com	Los fondos de recuperación, ni grandes ni andan - Contrapunto	Digital
24	27/01/2022	Diario Siglo XXI	España Vacía acusa a Mañueco de no haber activado aún las ayudas europeas para transición energética en pueblos	Digital

GOBIERNO CORPORATIVO

25	28/01/2022	La Vanguardia	La transparencia en España	Digital
----	------------	---------------	----------------------------	---------

26	28/01/2022	El Español	Naturgy, reconocida como una de las mejores empresas para trabajar por octavo año consecutivo	Digital
----	------------	------------	---	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

27	28/01/2022	Expansión, 1,28	El paro cae al 13,5% impulsado por la creación de empleo público	Escrita
28	28/01/2022	Expansión, 29	La economía se recupera: 20,2 millones de empleos	Escrita
29	27/01/2022	El Economista	El as que esconde el Gobierno en la manga para cumplir con el imposible objetivo de deuda	Digital
30	27/01/2022	El Economista	El desempleo español todavía es el más alto de Europa	Digital
31	27/01/2022	Cinco Días	España creó 870.400 empleos en 2021, la mayor ganancia desde la regularización de inmigrantes de 2005	Digital
32	27/01/2022	Negocios.com	De Cos apuesta por elevar el objetivo de deuda del 60% en el Pacto de Estabilidad ante los bajos tipos	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

33	28/01/2022	El Economista, 10	Transportes aplicará la revisión de precios en todas sus nuevas obras	Escrita
34	28/01/2022	Cinco Días, 1,17	Las empresas refinancian 14.000 millones ante el repunte de tipos	Escrita
35	28/01/2022	Cinco Días, 3	Ribera pide a las renovables un ajuste para recortar 2.000 millones la factura	Escrita
36	28/01/2022	El País, 44	Hacienda cosechó una recaudación récord de impuestos en el año	Escrita
37	28/01/2022	ABC, 17	El CGPJ aprueba con una amplia mayoría el informe que tumba la nueva ley de Vivienda	Escrita
38	28/01/2022	Cinco Días	Las empresas refinancian más de 14.000 millones en el arranque de 2022	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

39	28/01/2022	Les Echos, 1,16	La apuesta eléctrica de Renault y Nissan	Escrita
40	28/01/2022	Negocios Portugal, 1,4-5	Los partidos responden a las grandes preguntas para la próxima legislatura	Escrita
41	28/01/2022	Financial Times Reino Unido, 1-2	Los nuevos proyectos gasísticos rusos se enfrentan a sanciones si Ucrania es invadida	Escrita
42	28/01/2022	Financial Times Reino Unido, 1	La estadounidense Oaktree corre el riesgo de enfrentamientos con Pekín por la sobrevalorada evolución de Evergrand...	Escrita
43	27/01/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	La Fed se prepara para subir los tipos a mediados de marzo	Escrita
44	27/01/2022	Wall Street Journal USA, 1,4	Breyer se apartará del Tribunal Supremo	Escrita

OPINIÓN

45	28/01/2022	ABC, 5	El médium	Escrita
----	------------	--------	-----------	---------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Tecnun celebra su 60 aniversario

Reunió a exalumnos, autoridades y empresas en un acto celebrado en el palacio Igartza de Beasain

GENTE DE LA CIUDAD
JOTI DÍAZ



✉ jotidiaz@facilnet.es

Tecnun, la Escuela de Ingeniería de la Universidad de Navarra, ha celebrado su 60 aniversario con un evento en el palacio Igartza de Beasain. La consejera de Desarrollo Económico, Sostenibilidad y Medio Ambiente del Gobierno Vasco, **Arantxa Tapia**, antigua alumna de Tecnun, participó en el acto junto al director general de Vehículos de CAF y presidente de Solaris Bus&Coach, **Josu Imaz**, la cofundadora de la start-up Naru Intelligence, **Eider Sánchez**, y el profesor emérito de Tecnun **Justino Fernández**.

Moderó el acto mi compañero **Julio Díaz de Alda**. Los antiguos estudiantes reflexionaron sobre la evolución de la industria guipuzcoana y la aportación de Tecnun durante estas seis décadas.

El director de la Escuela, **Raúl Antón**, abrió el acto, titulado '60 años avanzando juntos-60 urte elkarrekin aurrera egiten', agradeciendo a todas las instituciones, empresas, antiguos y actuales alumnos y profesores por su apoyo desde los inicios.

Arantxa Tapia incidió en «la responsabilidad que tiene Gipuzkoa de formar ingenieros e ingenieras en todos los ámbitos ante el reto digital y climático al que nos enfrentamos». Afirmó



Josu Imaz, Arantxa Tapia, Raúl Antón, Eider Sánchez y Justino Fernández.



Numerosos exalumnos de Tecnun asistieron al acto.

que es una ventaja que en el campus de San Sebastián exista un «gran centro de investigación aplicada con gran impacto en la industria como el Ceit y un centro

de formación como Tecnun».

El diputado de Promoción Económica, Turismo y Medio Rural de la Diputación Foral de Gipuzkoa, **Jabier Larrañaga**, asis-

tió junto al director de Innovación e Internacionalización de la Diputación, **Jon Gurrutxaga**. Con ellos estaba la alcaldesa de Beasain, **Leire Artola**. Del Consejo Asesor de Empresas de Tecnun se encontraban **Marisa Arriola** (BIC Gipuzkoa), **Mikel Guerra** (Idom), **Txomin Andonegui** (Biele), **Borja Lizari** (Grifols), **Asier Vitoria** (Gureak) y **Juan Meléndez** (Ceit). También el delegado de Tecnun y subdelegado de la Universidad de Navarra, **Juan Víctor Villegas**, el decano del colegio mayor Ayete, que cumple 50 años, **José Iribas**, y la directora del colegio mayor Jaizkibel, **Carmen López**. Del Colegio Oficial de Ingenieros Industriales de Gipuzkoa participaron **Alex Abancens** y **Asier Anacabe**.

Eider Sánchez resaltó que «hay muchas empresas fundadas en

ECOS DE SOCIEDAD

Puede enviar su mensaje a:
Correo postal: Calle Portuette, 2. 20018. San Sebastián.
Correo electrónico: ecos@diariovasco.com
Fax: 943 410814.

Cumpleaños



Zorionak Amatxi. Que lo pases muy bien este día y que cumplas muchos más. Bestios de Mía, Kira, Marta y tus nietos.

Gipuzkoa por antiguos alumnos» y afirmó que la cultura del emprendimiento «está calando, algo que encaja muy bien en lo que es Gipuzkoa». El director de Vehículos en CAF, **Josu Imaz**, hizo hincapié en el papel del Consejo Asesor de Empresas con el que cuenta Tecnun, que es «el canal ideal para canalizar las necesidades de la industria y adaptar los contenidos curriculares».

Entre los asistentes estaban **Jon Albisua** de CAF; **Ricardo Chocarro** (Aernnova Aerospace Corporation); **Luis Erausquin** de Ordeno Consultoría; **Bruno Lea**, de Haas France; **José Olascoaga**, de Jolasc; y **Jon Otegui** de LearnIn Academy. También **José Plaza** de Ipyesa; **Yon San Martín**, de Aiur Euskadi; **Patricia Tames**, de AFM; **Lander Vivanco**, de Laulagun Bearings; **Gaizka Zulaika**, de la Asociación de la Empresa Familiar de Euskadi (Aefame); y **Macarena Sevilla** de Naru Intelligence; así como **Francisco Gómez** y **Carlos Bergera**.

También acudieron profesionales de la Escuela de Ingeniería como **Francisco Planes**, **Jorge Juan Gil**, **Marta Ormazábal**, **Iñigo Gutiérrez**, **Javier Aizpún**, **Roc Berenguer**, **Elisabeth Viles**, **Nere Gil-Negrete**, **Jacobo Paredes**, **Leire Labaka**, **Javier Ganuza**, **Javier Aldazabal**, **Tomás Gómez-Acebo**, **Julían Flórez**, **Xabier Insausti**, **Noemí Pérez** y el profesor emérito **Juan Flaquer**.

Salvador Navarro, el hombre que ha unido a las patronales valencianas

original

Salvador Enguix

Valencia

28/01/2022 04:45

No es posible comprender la estabilidad política y social que vive la Comunidad Valenciana en los últimos años sin aproximarse a la figura del empresario Salvador Navarro, que ayer fue reelegido presidente de la Confederación Empresarial Valenciana, CEV, institución que preside desde el año 2010.

Hombre de profundas convicciones liberales y democráticas, que parece haber leído con profusión a John Locke o John Stuart Mill, se ha confirmado como líder patronal siempre apegado al diálogo, a la independencia de su institución y, al tiempo, persistente para alcanzar sus objetivos.

Se ha confirmado como líder patronal siempre apegado al diálogo, a la independencia de su institución y, al tiempo, persistente para alcanzar sus objetivos

El más importante de sus logros en estos años ha sido el de acabar con el reino de taifas en que se había convertido la estructura de patronales en la Comunidad Valenciana, hasta lograr la unión de todas en una sola organización, más fuerte y más decisiva para sus objetivos. Tarea que no ha sido nada fácil en el caso de Alicante.

Lee también

Salvador Navarro, reelegido presidente de la Confederación Empresarial valenciana

Neus Navarro

A diferencia de alguno de sus antecesores, ha demostrado también un amplio sentido de la responsabilidad en el diálogo social, colaborando con los sindicatos y con la Generalitat Valenciana para que la paz social haya sido una realidad desde hace muchos años.

Cuando ha sido necesario también ha estado dispuesto a dar la cara, no solo por los empresarios; también por la sociedad valenciana en objetivos que superan el ámbito de la empresa. Es el caso de la exigencia de una financiación justa, abanderando manifestaciones y acciones junto a sindicatos y partidos políticos en la Plataforma pel Finançament Just.

Ha abanderado la exigencia de una financiación justa para los valencianos

La misma actitud ha mantenido con la defensa del corredor mediterráneo, colaborando estrechamente con la Asociación Valenciana de Empresarios, AVE, que preside Vicente Boluda, para presionar al Gobierno para que finalice esta infraestructura clave para la Comunidad Valenciana.

Lee también

Salvador Navarro: "Esta autonomía tiene ahora una oportunidad ante Madrid y Catalunya"

Salvador Enguix, Neus Navarro

Amante de las motos de gran cilindrada y empresario de éxito en el sector del transporte y la logística, es también muy celoso de la independencia de su organización, lo que le llevó a mantener tensas relaciones con la anterior dirección del PP valenciano, partido acostumbrado en el pasado a tratar a las patronales como si fueran coto propio.

Defiende la ampliación del Puerto de València a la que se oponen Compromís y Unides Podem

Su mostrada colaboración con la administración de Ximo Puig para decenas de asuntos claves para la sociedad valenciana no ha sido impedimento para que se haya posicionado contra algunas decisiones del Botànic, como la de crear una tasa turística; o a favor de la ampliación del Puerto de València, que es rechazada por sectores sociales y por partidos como Compromís o Unides Podem.

Lee también

La patronal valenciana rechaza en bloque el impuesto turístico acordado por el Botànic

Salvador Enguix Oliver

Salvador Navarro fue reelegido ayer como líder de la patronal valenciana, cargo que combina con el de vicepresidente de la CEOE. Y tras más de una década al frente de la organización, su liderazgo parece más consolidado. Su objetivo es lograr que los empresarios valencianos tengan más peso en Madrid, objetivo que no va a ser sencillo.

Entrevista con Salvador Navarro, presidente de la CEV

Terceros

Ansía, y lo ha dicho en más de una ocasión a este diario, que la Comunidad Valenciana tenga en España un peso similar al de Madrid y Catalunya. Lo que nadie duda es que se logre o no, Salvador Navarro habrá hecho todo lo que esté en su mano.

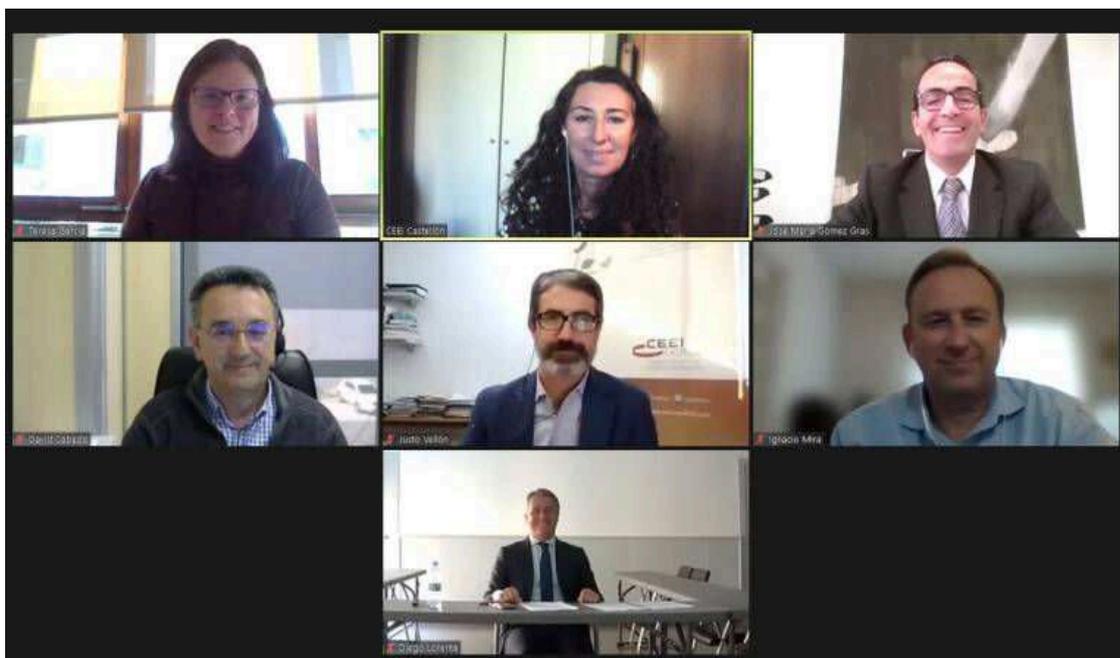
Mostrar comentarios



El Informe GEM-CV 2020-2021 muestra signos de recuperación del emprendimiento tras la covid

original

- [Compartir](#)
- [Tweet](#)
- [Linkedin](#)
- [Menéame](#)



CASTELLÓ. CEEI Castellón ha coordinado este jueves la presentación del informe que retrata el estado actual de la actividad emprendedora en la Comunitat Valenciana, el Informe Global Entrepreneurship Monitor (GEM).

En el acto de presentación, que ha tenido lugar en formato online, **Justo Vellón**, director de CEEI Castellón, ha destacado que el estudio anual GEM “es una brújula y un faro para cuantas entidades trabajamos en este campo”. Vellón ha constatado que en 2021 “se ha invertido en startups cuatro veces más que en 2020”, y ha asumido no obstante que el camino “es tortuoso y requiere el máximo apoyo de entidades privadas y públicas”. Por su parte, **David Cabedo**, vicerrector adjunto de transferencia, innovación y emprendimiento de la Universitat Jaume I, se ha referido a que las empresas lideradas por emprendedores “suelen ser las más innovadoras, y eso es clave cuando aspiramos a un desarrollo sostenible”. Seguidamente, **Diego Lorente**, secretario general y director de la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), ha desarrollado una intervención sobre la Fundación LAB Mediterráneo, en la que ha destacado “tres aspectos clave para que avance el emprendimiento: las personas, las herramientas y el entorno”. Asimismo, ha puesto de manifiesto que las sociedades más avanzadas son aquellas en las que los empresarios están más comprometidos con el desarrollo de la sociedad en general y del emprendimiento en particular”.

Resultados del informe

Por su parte, **José M^a Gómez e Ignacio Mira**, directores del trabajo y profesores de la Universidad Miguel Hernández de Elche, han presentado los resultados y conclusiones del Informe GEM-CV 2020-2021. En su exposición han recalcado que la incertidumbre causada por el impacto de la Covid-19 ha frenado el ritmo emprendedor en la Comunitat en los últimos meses. Antes de la pandemia, 200.000 valencianos se planteaban emprender por la recuperación económica. Tras ella, la percepción de oportunidades es inferior y el miedo al fracaso se ha acentuado. Entre los signos de esperanza, el elevado reconocimiento de

oportunidades e intenciones emprendedoras en los primeros meses de 2020 y la positiva evolución del ecosistema, que ha demostrado tener unas bases sólidas. Muchas iniciativas iniciadas justo antes de la pandemia han podido sostenerse y las más asentadas en el mercado -con más de 3 años de trayectoria- han podido consolidarse. Estas circunstancias “invitan a ser positivos”, han explicado los responsables del informe.

Indicadores como el autoreconocimiento de habilidades emprendedoras, en los que la Comunitat Valenciana ya se encontraba bien posicionada, se mantienen en buenos niveles, mientras que los aspectos positivos culturales han mejorado y emprender se ve como una buena opción, aumentando el reconocimiento a quienes dan el paso. El 59,6% ve en el emprendimiento una buena alternativa profesional, un 2,2% más que en 2019.

Detalles de interés y perfil de la persona emprendedora

Un 35,4% de los valencianos conoce a personas emprendedoras -4 puntos menos que hace un año- y aunque un 51,7% se ve con habilidades y capacidades para emprender, solo un 17,3% percibe oportunidades para hacerlo, un porcentaje un 22,4% inferior que antes de la pandemia. Pese a ese recelo, casi el 60% de las personas en la Comunitat perciben el emprendimiento como algo alternativa profesional, un 2,2% más que en 2019, datos que van en consonancia con la media nacional. El temor al fracaso como barrera sube 12 puntos en este último año.

En cuanto al perfil medio del emprendedor en la Comunitat Valenciana responde a una mayoría de hombres (54%), en torno a los 41 años y, en un 63,2% de los casos, con estudios universitarios. La abrumadora mayoría (84%) se dedica al sector servicios, registrándose un perfil similar a años anteriores, aunque con un avance del porcentaje de estudios universitarios y el protagonismo de los servicios. Entre los motivos para emprender están, la ausencia de alternativas laborales (un 62,8%) y la mejora económica (25,4%).

Programas públicos de apoyo

Por lo que se refiere a las recomendaciones de los expertos respecto de los programas públicos de apoyo en la Comunitat, se apuesta por mejorar la dotación de espacios de coworking y viveros, intensificar el networking, potenciar los ‘investor’s days’, mejorar la coordinación entre agentes y con la Administración o evitar los enfoques cortoplacistas, así como incentivar los proyectos sostenibles y medir el impacto y resultados del ecosistema.

Durante la sesión, varios de los intervinientes han destacado, como el propio Gómez Gras, la utilidad y relevancia de herramientas como el Mapa de Entidades y servicios al Emprendimiento de la Comunitat Valenciana, como un elemento fundamental de consulta.

Consolidación de la Comunitat como polo emprendedor

En la clausura de la sesión, Teresa García, directora general de Emprendimiento y Cooperativismo de la Conselleria de Economía Sostenible, Sectores Productivos, Comercio y Trabajo, ha tildado de “indiscutible” la consolidación de la Comunitat como tercer polo emprendedor en España, con más de 1.000 startups. Asimismo, ha subrayado que los recursos destinados por la Generalitat Valenciana al emprendimiento “no dejan de aumentar, eran de 109 millones de euros en 2019 y en 2021 ya eran de 148 millones. Asimismo, García ha invitado a superar el miedo al autoempleo: “que la primera respuesta de una persona sea la de la seguridad es un problema de nuestra sociedad, y eso se debe incorporar al proceso de aprendizaje”.

Amefmur y el Ayuntamiento se dan la mano para fomentar el desarrollo económico, empleo y emprendimiento de las empresas familiares de la Región

admin • original



La **Asociación Murciana de la Empresa Familiar (AMEFMUR)** colaborará activamente con el **Ayuntamiento de Murcia** para la puesta en marcha de acciones que incentiven el desarrollo económico, empleo, emprendimiento e innovación de este tipo de compañías, que representan más del 92% del tejido empresarial de la Región.

En concreto, el convenio firmado impulsará actividades dirigidas al progreso de iniciativas empresariales, trabajo autónomo y la economía social, así como las encaminadas a la generación de empleo. Otros de los puntos destacables son las actuaciones para promover la conciliación de la vida personal, familiar y laboral, así como la igualdad entre mujeres y hombres.

Medio	amefmur.com
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	143
Pág. vistas	

Fecha	27/01/2022
País	España
V. Comunicación	437 EUR (489 USD)
V. Publicitario	150 EUR (167 USD)



Este proyecto se enmarca en el Plan de Empleo y Promoción Económica del municipio de Murcia 2021-2023, que ha supuesto una inversión municipal de 230.000 euros para la puesta en marcha y ejecución de los convenios.

Otras entidades que participan en el proyecto son la Asociación de Empresas de Medio Ambiente de la Región de Murcia (AEMA); Asociación de Jóvenes Empresarios de la Región de Murcia (AJE); Asociación Empresarial de Sociedades Laborales y Participadas de la Región de Murcia (AMUSAL); Asociación de Trabajadores Autónomos de Murcia (ATA); Colegio Oficial de Graduados Sociales de Murcia; Colegio de Economistas de Murcia; Confederación Regional de Organizaciones Empresariales de Murcia (CROEM); Fundación Universidad y Empresa de la Región de Murcia (ENAE); Organización Murciana de Mujeres Empresarias y Profesionales (OMEP); Red de Economía Alternativa y Solidaria (REAS); Universidad de Murcia (UMU); Unión de Profesionales y Trabajadores Autónomos (UPTA).

Amefmur lleva desde 1996 representando y trabajando para las empresas familiares de la Región de Murcia. La asociación se ha convertido en un referente institucional, social, económico y académico de un colectivo mayoritario en el tejido empresarial, tanto regional como nacional. En la actualidad, la asociación agrupa a cerca de un centenar de empresas que desarrollan su actividad en diferentes sectores.

Inaugurada en Toro la bodega La Viña del Abuelo

original



De izquierda a derecha, Carlos Botín, Francisco Javier Martín Clavo y Daniel Waldburger, socios de la bodega La Viña del Abuelo.

La bodega [La Viña del Abuelo](#) fue inaugurada este miércoles en Toro (Zamora), en un acto al asistieron cerca de 100 personas, entre los que se encontraban Tomás del Bien, alcalde de la localidad; Hanspeter Mock, embajador de Suiza en España; Tomás Pascual, presidente de [Leche Pascual](#); Felipe Nalda, presidente de la [Denominación de Origen Toro](#); y Eduardo Estévez, director de Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL).

La empresa ha sido promovida por un grupo de amigos amantes de la cultura vinícola, como Daniel Waldburger, empresario que está al frente de un grupo familiar con varios restaurantes en Madrid como el histórico [La Casa del Abuelo](#) o Casa Ciriaco; Francisco Javier Martín Clavo, director Territorial del [Banco Santander](#) en Castilla y León; o Carlos Botín, director financiero corporativo del Grupo Leche Pascual, entre otros.

Ubicada en un edificio con orígenes en el siglo XIV

La bodega se ubica en un edificio cuyos orígenes se remontan al siglo XIV, concebido como un almacén de grano del antiguo monasterio de la Orden de la Merced, a escasos 200 metros de la Colegiata Santa María la Mayor de Toro. En estas instalaciones se localizan en la actualidad la bodega, una tienda y un restaurante, con lo que se potencia la oferta enoturística de la localidad zamorana.



La bodega La Viña del Abuelo potencia la oferta enoturística de Toro al ubicarse en un céntrico edificio histórico.

Constituida en 2006, la bodega ofrece una amplia gama de vinos, como tintos, blancos de Rueda y dulces con la marca la *Viña del Abuelo*; además de *Corocotta*, que es un vino de autor con uvas de Toro y de la Ribera del Duero. Cuenta con 88 hectáreas de viñedo con cepas que superan los 50 años de antigüedad y una producción de alrededor de 80.000 botellas.

Castilla y León Económica

El economista jefe de Arcano Partners prevé un crecimiento de la economía española cercano al 6% para el año 2022

Por Funds Society, Madrid • [original](#)

Última actualización: 11:08 / Jueves, 27 Enero 2022

Sobrescribir enlaces de ayuda a la navegación

- [Inicio](#)
- [Mercados](#)

Frente al 5,3% de 2021

El economista jefe de Arcano Partners prevé un crecimiento de la economía española cercano al 6% para el año 2022

Imagen



Ignacio de la Torre, economista jefe Arcano Partners durante su intervención

Foto cedida

Jue, 27/01/2022 - 08:22

Por [Funds Society](#), Madrid

Compartir

- Ignacio de la Torre, economista jefe de Arcano Partners, recomienda a las empresas diversificar sus fuentes de financiación para tener una mayor seguridad
- El experto asegura en una reunión con empresarios de ADEFAM que el crecimiento global sigue siendo robusto, pese a la expansión de Ómicron

“España, al contrario de lo que sucederá en el resto del mundo, va a crecer este año en un porcentaje mayor de lo que lo ha hecho en 2021. Nosotros creemos que el crecimiento final

«-- [Volver al índice](#)

del pasado año será del 5,3%. Para este 2022, la previsión es que estemos creciendo en valores cercanos al 6%". Son las previsiones de **Ignacio de la Torre, economista jefe de Arcano Partners**, en un encuentro organizado por **ADEFAM** en el Club Financiero Génova.

De la Torre ha justificado estas afirmaciones por la normalización del turismo nacional y del consumo que se derivarán del debilitamiento de la pandemia: "Si Ómicron acelera el paso será bueno para que termine la pandemia, lo que tendrá profundas consecuencias en el crecimiento económico y en la inflación", ha dicho.

"El impacto de la variante Ómicron en el ámbito económico está siendo limitado. El crecimiento global, aunque ralentizado, sigue siendo robusto. **Hemos observado cómo los valores de PMI en nuestro país apenas han sufrido merma en los últimos meses, pasando del 54,5 al 54,3 en diciembre**, lo que nos indica que el escenario no es tan desfavorable como, a priori, podría parecer", ha subrayado el experto.

Inflación limitada y tipos negativo

Sobre el aumento generalizado de los precios en los últimos meses, Ignacio de la Torre ha puesto una fecha de fin: "**La inflación va a ser transitoria. Es probable que toque máximos durante el primer trimestre y acabará el año por debajo del 2%**", ha vaticinado. A su juicio, esto sucederá a medida que bajen los contagios de COVID-19, lo que llevará a un aumento de la demanda de servicios y una bajada en la demanda de bienes, lo contrario a lo que está sucediendo en estos momentos.

Asimismo, sobre los tipos de interés, De la Torre ha asegurado que podrían mantenerse en negativo durante los próximos 5 o 10 años, por lo que ha recomendado a los empresarios diversificar sus fuentes de financiación para gozar de una mayor seguridad en los mercados. No obstante, el experto ha asegurado que esta situación "favorece a los activos no convencionales", por lo que la vivienda podría ser la gran beneficiada.

El economista jefe de Arcano Partners se ha mostrado preocupado por **los valores de crecimiento de la economía china, que indican una más que probable burbuja inmobiliaria** de consecuencias "nunca antes vistas". Asimismo, Ignacio de la Torre ha asegurado que durante los próximos meses veremos una reducción en los precios de las materias primas.

[Arcano Partners](#)

[España](#)

[previsiones](#)

[2022](#)

[crecimiento](#)

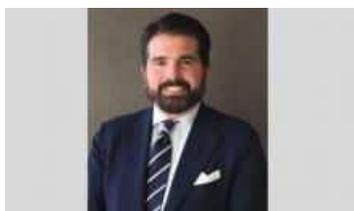
[inflación](#)

[tipos de interés](#)

[sector inmobiliario](#)

[China](#)

De su interés



Noticias / Nombramientos

Desde PwC

Arcano apuesta por Euskadi con el fichaje de Iñigo Elexpuru como director y la apertura de oficina en Bilbao



Noticias / Mercados

Asignación de activos de BNP Paribas AM

Riesgos de situación extrema en 2022



Eventos /

Conferencia anual 2022 de Carmignac

¿Qué esperar de los mercados este año?



EMPRESA FAMILIAR

La Cátedra Caja Rural de empresa familiar de la Uhu entrega sus premios a los mejores TFG y TFM

original



La Universidad de Huelva ha celebrado hoy el acto de entrega de los II Premios a Trabajos de Fin de Grado (TFG) y Trabajos de Fin de Máster (TFM) de la Cátedra Caja Rural de Empresa Familiar, unos galardones que reconocen los mejores proyectos de investigación de estudiantes de la Onubense relacionados con la empresa familiar, las pymes, el emprendimiento o el marco jurídico y económico de las empresas.

El acto, que ha tenido lugar en el salón de actos de la Facultad de Ciencias Empresariales y Turismo, ha reconocido trabajos de gran calidad que han ahondado en asuntos como el sector agroindustrial andaluz y onubense, el auge de las compras on-line entre los jóvenes o los casos de despidos en empresas relacionados con la pandemia de coronavirus.

La segunda edición de estos premios, tal y como ha explicado la directora de la Cátedra Caja Rural de Empresa familiar, María Jesús Moreno, ha reunido un grupo de trabajos de investigación "de gran calidad" y que cumplen "con creces" con los objetivos marcados por la cátedra de capacitación, investigación y difusión, logrando una transferencia del conocimiento a la sociedad y al tejido productivo.

El jurado, compuesto por los miembros del consejo de la cátedra, ha entregado el primer premio al Trabajo Fin de Grado a la alumna de Finanzas y Contabilidad Rosario Romero Martín por su trabajo titulado 'Diseño estratégico de los programas operativos de las Organizaciones de Productores de Frutas y Hortalizas (OPFH) en la provincia de Huelva: una aproximación a la teoría institucional'. Por su parte, el segundo premio TFG ha recaído en el trabajo 'Identificación de factores motivacionales de la población onubense de entre 20 y 35 años en la decisión de elección de canal on-line en compras: modelización con la técnica PLS', de Esther Botello Salguero, alumna de Administración y Dirección de Empresas.

Una investigación elaborada por el alumno del Máster en Ingeniería Química Enrique Beltrán Merino sobre los desafíos del sector agroindustrial español, andaluz y onubense ha logrado el primer premio de Trabajo de Fin de Máster. El segundo de estos galardones ha recaído en el trabajo titulado 'El despido por Covid: especial consideración a la calificación de procedente, improcedente o nulo', obra de María del Rosario Jaldón Vélez, alumna del Máster de Asesoría

Jurídica de la Empresa.

La vicerrectora de Innovación y Empleabilidad de la Universidad de Huelva, Isabel María Rodríguez, ha destacado el “esfuerzo de nuestros jóvenes investigadores”, que han demostrado “una excelencia académica admirable” con unos trabajos “que están plenamente actualizados con los principales problemas y realidades de nuestra sociedad”. En ese sentido, Rodríguez ha hecho hincapié en el importante papel de la cátedra en “servir de puente estable entre la universidad y el tejido productivo”.

Por su parte, el director de Empleo, Emprendimiento y Cátedras Externas de la Onubense, Francisco José Barba, ha alabado los trabajos premiados “por su valentía” al abordar temas tan actuales como los despidos por Covid o la realidad de la agroindustria, y ha destacado que las once cátedras actualmente activas en la UHU juegan un papel “determinante” en la transferencia del conocimiento desde la universidad a la sociedad y a las empresas, demostrando su “gran utilidad”.

Emilio Ponce, director de la Fundación Caja Rural del Sur, ha mostrado “la gran satisfacción” de la entidad que dirige por los resultados de la Cátedra de Empresa Familiar, “como se demuestra con estos trabajos ahora galardonados”, que han sido expuestos de manera resumida por sus autores durante el acto. “Para la Caja Rural del Sur es prioritaria y estratégica su relación con la Universidad de Huelva”, ha asegurado Ponce, quien ha animado a los jóvenes investigadores “a seguir ahondando en un trabajo que será de gran utilidad para la sociedad”.

En la misma línea, el decano de la Facultad de Ciencias Empresariales y Turismo, Juan José de la Vega, ha felicitado tanto a los alumnos como a sus tutores por unos trabajos “que suponen un gran esfuerzo en la última etapa académica”, y se ha enorgullecido del “gran nivel” demostrado por estos jóvenes investigadores.

Estímulo a la investigación

Un total de ocho trabajos de investigación se han presentado a la segunda edición de los Premios TFG y TFM de la Cátedra Cajal Rural de Empresa Familiar, que tienen como objetivo valorar y estimular la labor investigadora de los estudiantes universitarios en ámbitos como el de la empresa familiar, las pymes, el emprendimiento o el marco económico y jurídico de las empresas. Los galardones están dotados con 600 y 350 euros para los primeros y segundos premios, respectivamente.

La Cátedra de Empresa Familiar de la Universidad de Huelva, que impulsa la Fundación Caja Rural del Sur, nació en el año 2008 y fue pionera en actividades de capacitación ofertadas a los estudiantes y ha contribuido notablemente al contacto entre los estudiantes y el tejido productivo.

FISCALIDAD

Recaudación récord pese al fracaso de los nuevos tributos

LOS INGRESOS DE 2021/ La Agencia Tributaria logra 223.382 millones, un 15% más, pese a que la tasa Google solo logra el 17% de su objetivo y la Tobin el 34%.

J. Portillo, Madrid

La recaudación tributaria, así como los datos de empleo, reflejan mejor el vigor de la recuperación económica tras la crisis del Covid que la evolución del PIB. Así vino a defenderlo ayer la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, al anunciar anticipadamente en rueda de prensa que los ingresos de 2021 crecieron un 15,1% interanual, hasta la cota récord de los 223.382 millones de euros, pese a los rigores de la pandemia.

“La recaudación tributaria está expresando la buena evolución tanto de la economía como de la creación de empleo. Si aumenta el empleo, se incrementa la masa salarial y la recaudación de IRPF. Igual pasa con el consumo y el IVA”, o en Sociedades al crecer las ganancias empresariales, sostuvo, defendiendo que el incremento de la recaudación se logra sin subir impuestos. De hecho, la ministra recordó que en 2020 el Gobierno impulsó rebajas fiscales por 2.392 millones de euros, fundamentalmente dirigidas a rebajar el gravamen sobre productos sanitarios como las mascarillas o para rebajar la factura energética.

Así, expuso, pese a que el Presupuesto de 2020 incorporaba un puñado de subidas tributarias, este alza se limitó a 1.462 millones, lo que arroja como resultado neto una rebaja fiscal de 930 millones. En este punto, Montero acusó al PP de “mentir cuando habla de infierno fiscal”.

Lo cierto, sin embargo, es que el mérito de esta rebaja neta radica en el fracaso de las novedades fiscales impulsadas el pasado año. Así, detalla Hacienda, la limitación al 95% de la exención sobre dividendos empresariales solo obtuvo 79 de los 473 millones proyectados (16,7% del total); la tasa Google solo recaudó 166 de los 968 millones previstos (17,1%); la tasa Tobin captó 296 de 850 millones (34,8%); la subida de IRPF desde 300.000 euros ingresó 131 de los 144 millones esperados; la de las bebidas azucaradas, 314 de los 340 millones proyectados (92%); y solo el alza en las primas de seguros superó las expectativas y re-

LA RECAUDACIÓN TRIBUTARIA EN 2021

>Novedades fiscales del ejercicio

En millones de euros.

	Recaudación real	Objetivo inicial
ALZAS Y NUEVOS IMPUESTOS		
Subida del 10% al 20% del IVA a bebidas azucaradas	314	340
Tasa Tobin	296	850
Tasa Google	166	968
Alza IRPF desde 300.000 €	131	144
Limitación al 95% exención dividendos en Sociedades	79	473
Subida primas seguros	476	455
SUBTOTAL SUBIDAS TRIBUTARIAS	1.462	3.230

BAJADAS DE IMPUESTOS

Reducción módulos y provisión pérdidas	-253
Rebaja tipo IVA productos Covid (mascarillas, PCR y vacunas)	-537
Rebaja tipo IVA electricidad (desde julio)	-509
Exención tercer trimestre IVPEE	-760
Rebaja tipo IE Electricidad al 0,5% (desde 15 septiembre)	-333
SUBTOTAL REBAJAS TRIBUTARIAS	-2.392

VARIACIÓN DE LA PRESIÓN FISCAL NETA

	-930
--	-------------

>Recaudación por impuestos

En millones de euros

	2021	2020
IRPF	94.546	87.972
Sociedades	26.628	15.858
Renta de No Residentes	1.827	1.511
TOTAL CAPÍTULO I	124.583	106.901
Impuesto sobre el Valor Añadido	72.493	63.337
Impuestos Especiales	19.729	18.790
TOTAL CAPÍTULO II	96.809	85.445
TOTAL CAPÍTULO III	1.990	1.705
TOTAL INGRESOS TRIBUTARIOS	223.382	194.051

Expansión

Fuente: Ministerio de Hacienda y elaboración propia

caudó 476 millones, en lugar de los 455 fijados.

De hecho, si estos tributos hubieran cubierto las expectativas de Hacienda, el saldo frente a las rebajas aprobadas sería el de una subida impositiva de 838 millones.

En el detalle por impuestos, la ministra destacó que la recaudación por IRPF aumentó un 7,5% en 2021 hasta alcanzar 94.546 millones, superando la previsión presupuestaria. “Si el empleo va bien y los salarios suben esta recaudación se ve aumentada”, defendió, desligando la mejora de los ingresos de la inflación. De hecho, Montero rehusó pronunciarse sobre la necesidad de actualizar la tarifa del IRPF con el IPC, limitándose a aseverar que el fenómeno es temporal y ligado a la energía.

Sociedades, por su parte, deja un 68% más de ingresos que en 2020, hasta los 26.628 millones. “Esta subida se explica prácticamente en su totalidad por la mejora de los beneficios empresariales”, que crecen un 74%, explicó.

Del lado del IVA, el incremento de la recaudación fue del 14,5% interanual, y un 1,3% superior al de 2019, sumando 72.493 millones. Hacienda subraya aquí que los datos son buenos tanto entre grandes como entre pequeñas y medianas empresas. “Estas cifras demuestran que

España ha recuperado el nivel de actividad prepandemia”, celebró Montero, reconociendo, eso sí, disparidad por sectores. Finalmente, los Impuestos Especiales suben un 5%, hasta los 19.729 millones (lo que Montero achaca a la rebaja fiscal de la energía).

La ministra sostuvo que las cifras permitirán una relevante reducción del déficit (que saltó del 2,8% al 11% en 2020) y sitúan a España en “un círculo virtuoso que todo indica que continuará en 2022”. Un año en el que Montero se ha propuesto diseñar una reforma tributaria integral a partir de la propuesta que el comité de expertos que ha creado debe entregarle en febrero y sobre el que la ministra negó ningún tipo de injerencia desde su departamento.

Montero niega todo tipo de injerencia de su ministerio en el grupo de expertos de la reforma fiscal

El FMI pide a los países fortalecer las reglas fiscales y las cláusulas de escape

P. SEMPERE
MADRID

El Fondo Monetario Internacional (FMI) animó ayer por la noche a los países a aprovechar la futura vuelta a las reglas fiscales para fortalecer sus diseños y reformular las cláusulas de escape con el objetivo de manejar mejor los grandes shocks adversos.

“Cada país tendrá que elegir su propio camino”, aseveró el organismo en un documento. Pero en todos los casos, los marcos efectivos basados en reglas requieren de “un fuerte compromiso político, un buen historial de cumplimiento, incentivos correctos que construyan amortiguadores durante los buenos tiempos y cláusulas de escape bien diseñadas”. Fortalecer la capacidad de los consejos fiscales –en el caso de España, la Airef– para operar de manera independiente y cumplir

con sus mandatos “también mejoraría la credibilidad y la rendición de cuentas”.

El FMI ha observado que los marcos, aunque han sido flexibles durante la crisis, no han logrado evitar una acumulación grande y persistente de deuda pública. En 2020, según sus datos, alrededor del 90% de los países tenían déficits superiores a los límites establecidos por la regla (alrededor del 4% del PIB, en promedio), mientras que la deuda pública superaba el límite en más de la mitad de los estados con reglas vigentes. “Un desafío clave para muchos países será

El Banco de España aboga por elevar el objetivo de deuda del 60% del PIB

cómo modificar el marco de las reglas después de desviaciones importantes”.

En la presentación de los datos de recaudación tributaria, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, destacó que la subida de ingresos por parte de los impuestos permite sostener las políticas sociales además de reducir el déficit público sin tener que acudir a recortes o austeridad. Hasta el mes de marzo no se conocerá el dato del déficit, pero la ministra adelantó que se rebajará respecto al 8,4% previsto inicialmente por el Ejecutivo. Para 2022, el déficit estimado por el Gobierno hasta la fecha es del 5% para bajar al entorno del 4% y el 3% en los dos ejercicios próximos.

Cabe recordar que las reglas fiscales europeas, que establecen límites del 3% y el 60% al déficit y a la deuda pública de los países, respectivamente,

están congeladas temporalmente debido a la crisis económica derivada de la pandemia. Permanecerán en suspenso durante todo el año 2022 y previsiblemente volverán a aplicarse en 2023 después de que se produzca un arduo debate en el seno de la UE. Por el momento, socios como España y Francia, además de la propia Comisión, abogan por redefinir estas reglas para adaptarlas a la realidad pospandémica.

Ayer, el gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, abogó por permitir un nivel de deuda más alto que el 60% del PIB. La propia Airef añadió que parece haber consenso en que es necesario dar más peso a las circunstancias específicas de cada país, por lo que es necesaria la descentralización de la supervisión en todas sus fases, con un papel primordial de las instituciones fiscales nacionales.

Europa tumba la norma española sobre bienes en el extranjero

Hacienda devolverá dinero a Pujol tras un fallo judicial que también alivia al rey emérito

ECONOMÍA / P. 40 Y EDITORIAL

El TJUE obliga a Hacienda a devolver dinero a los Pujol y alivia al rey emérito

La justicia europea tumba la normativa sobre declaración de bienes en el extranjero

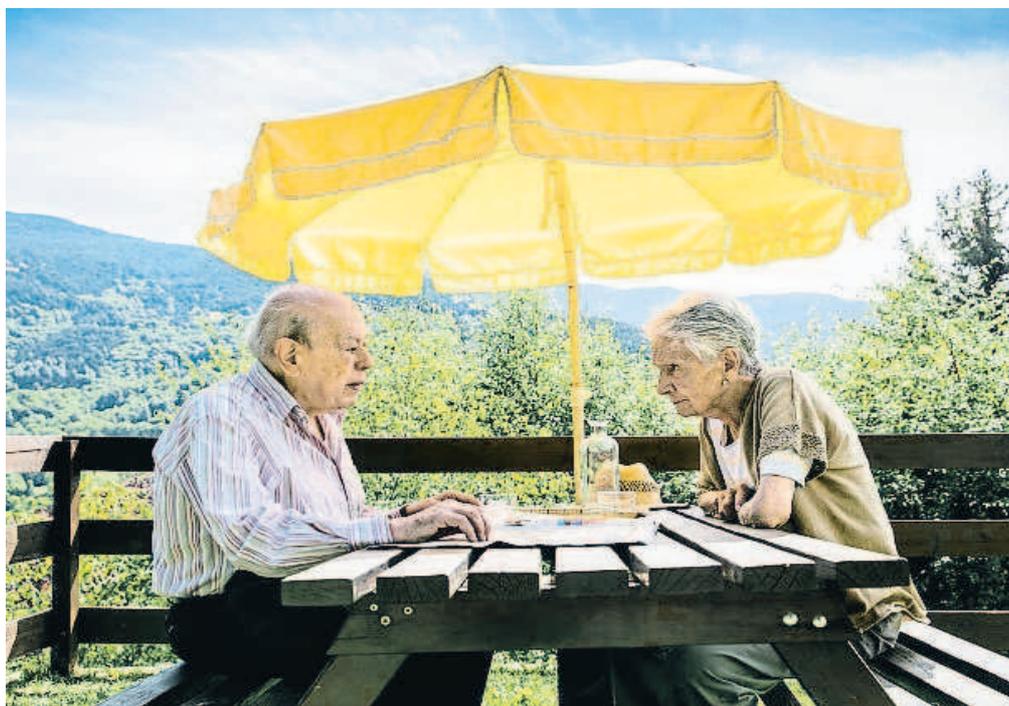
**BEATRIZ NAVARRO
MANEL PÉREZ**
Bruselas / Barcelona

La sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) tumbando la normativa del exministro de Hacienda del último Gobierno del PP, Cristóbal Montoro, que obliga a declarar los bienes en el extranjero y considera que esa obligación no prescribía nunca, es decir, que Hacienda la podía perseguir siempre, tendrá efectos retroactivos casi asombrosos. Por ejemplo, provocará que Hacienda se vea obligada a devolver a la familia del expresidente de la Generalitat Jordi Pujol más de 2 millones de euros. También aliviará la situación del rey emérito, Juan Carlos I.

Recordemos ambos. En el verano del año 2014, varios miembros de la familia Pujol, conscientes de que sus cuentas opacas en Andorra estaban siendo detectadas por la policía española y ante el temor de que Hacienda pudiera denunciarles por delito fiscal y también por no haber presentado la mencionada declaración, conocida como 720 por el número de impreso utilizado, acudieron a Hacienda y afloraron el dinero oculto.

Las declaraciones, en las que se informó de la existencia de unos 4 millones en las cuentas de la Banca Privada de Andorra (BPA), supusieron pagar al fisco cerca de 2 millones. Los representantes legales de los Pujol, que ya sabían de los recursos presentados en la justicia europea contra la imprescriptibilidad de la normativa de Montoro, pagaron, pero declararon su disconformidad e impugnaron las declaraciones alegando esa prescripción no reconocida. Aflorar el dinero era el paso previo a la declaración pública del patriarca del clan reconociendo que existían las famosas cuentas en Andorra.

Ahora, según esta interpretación, los Pujol reclamarán el retorno de todo el dinero, lo pagado



Jordi Pujol en la localidad de Queralbs con su mujer, Marta Ferrusola

XAVIER CERVERA / ARCHIVO

La familia del expresidente de la Generalitat recuperará los dos millones pagados al fisco

como impuesto, más los intereses desde el 2014. Una ayudita, sin duda, tras varios años de gastos judiciales y de abogados.

En el caso del rey emérito, la situación penal no cambia, pero en el caso de sus activos, en efectivo o patrimonio, en Suiza u otros paraísos fiscales, en los que operaba con regularidad, también quedarían cubiertos por la derogación de la medida, pues no se le podrían aplicar impuestos ni sanciones por no haberlos declarado.

El cambio de situación tributa-

ria de esos y muchos más contribuyentes se explica porque la justicia europea dio ayer la estocada final a la legislación española que obliga a los residentes en el país a declarar todos sus bienes en el extranjero a través del modelo 720. España, concluyó ayer el Tribunal de Justicia de la Unión Europea, se extralimitó en su propósito de luchar contra el fraude y la evasión fiscal. "Esta legislación va más allá de lo necesario para alcanzar dichos objetivos", afirma la sentencia.

Las condiciones y sanciones recogidas en la normativa son "desproporcionadas" y pueden desincentivar la adquisición de bienes en el extranjero y menoscabar por tanto la circulación de capitales dentro de la Unión, ya que no se aplican a los situados en territorio nacional.

Aprobada en el 2012, afectaba a

La legislación sobre el modelo 720 se extralimitó en su lucha contra el fraude, según el tribunal

todos los bienes con valor superior a 50.000 euros (cuentas, valores o inmuebles) y muchos europeos con segundas residencias en España se vieron sorprendidos por su entrada en vigor. Los particulares afectados denunciaban tanto la cuantía de las multas como el hecho de que no presentar la declaración o hacerlo fuera de plazo estuviera considerado una infracción administrativa que no prescribe, un extremo solo previsto para delitos como terrorismo o genocidio.●

Montero apunta de nuevo a Madrid y avisa que acabará con las ventajas fiscales

S. de la Cruz. MADRID

Aviso de navegantes de la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, a las comunidades que «dicen que se van a blindar de una modificación en una ley orgánica como la de financiación autonómica. O se tiene un absoluto desconocimiento o bien se está engañando a los ciudadanos». En clara alusión a la Comunidad de Madrid y a su presidenta, Isabel Díaz Ayuso, Montero recordó durante la presentación la recaudación tributaria del año 2021 que la autonomía fiscal se deriva de la ley de financiación autonómica, que es una ley orgánica y, por tanto, «solo puede ser modificada por las Cortes Gene-

rales», es decir, que «ningún Parlamento autonómico puede legislar por encima» de esa normativa.

Montero quiere aprobar la armonización fiscal de determinadas figuras tributarias que se han quedado «prácticamente reducidas a la nada» en algunas comunidades autónomas –tales como Patrimonio, Sucesiones o Donaciones–, que provocan, según la ministra, «una suerte de dumping

Hacienda avanza una recaudación récord en 2021 hasta los 223.382 millones, un 15% más

fiscal». En reiteradas ocasiones, señaló a la Comunidad de Madrid como una de esas regiones que lo practican con sucesivas bajadas y supresiones de impuestos. Montero instó a la comunidad que dirige Isabel Díaz Ayuso a que «diga la verdad a los ciudadanos. No se puede jugar con las expectativas ni con las medias verdades que se puedan producir por parte de los gobiernos con el único afán de poner en valor las políticas de confrontación».

La titular de Hacienda adelantó que la recaudación tributaria del año 2021 creció un 15,1%, hasta un máximo histórico de 223.382 millones, para superar los niveles prepandemia. La recaudación por IRPF creció un 7,5%, hasta los 94.546 millones.

Ciudadanos defiende la bajada de impuestos y la transparencia

Alfonso Martín Carretero cree que “las promesas de Mañueco son las que estaban en el presupuesto que no dejó aprobar”

Carlos Gil Andrés

El cabeza de lista de Ciudadanos a las elecciones autonómicas por la provincia de Zamora, Alfonso Martín Carretero, defendió en este inicio de la campaña electoral, las realizaciones de los consejeros de su partido durante los dos años y medio de Gobierno en la comunidad, con medidas fundamentales como el apoyo y ayuda a las empresas, la eliminación del impuesto de sucesiones o la reducción de otras tasas impositivas. “Gran parte de lo que está prometiendo Mañueco son cosas que ya estaban en los presupuestos de la Junta, que él no dejó aprobar por el adelanto electoral”.

Martín Carretero puso en valor la transparencia institucional auspiciada por Francisco Igea al frente de este departamento, que publicaba la agenda institucional, “con quién se reunían los miembros del Gobierno y para qué” y los contratos, con el fin de que todo el mundo pudiera saber lo que pasaba. Una política que ha acabado en cuanto Igea se ha ido del Gobierno: “Ya no hay portal de Transparencia, no se publica nada. Sin ir más lejos, ahí está el contrato de los test de antígenos, carísimo, por el que estaban pagando cuatro veces más y que no publicaron”.



Pegada virtual de carteles de Ciudadanos. | Emilio Fraile

El candidato naranja criticó a Mañueco por “convocar las elecciones por una cuestión meramente electoral. Esa publicidad que hizo sobre nuestra presunta traición era totalmente falsa y la hizo por un cálculo político que si nos fiamos de las encuestas no estuvo muy acertado”. Martín Carretero explica también el adelanto electoral “por una finalidad clara. El verdadero motivo eran los procesos judiciales que tenía. Uno de ellos fue precisamente el de sus prima-

rias, que le valió su candidatura a la presidencia de la Junta y como presidente del Partido Popular. Fue un engaño a sus propios militantes”.

Con respecto al líder socialista, Luis Tudanca, el cabeza de lista de Ciudadanos por Zamora piensa que “es una persona que no pinta nada en su partido”. Está siendo utilizado para “sacar un puñado de votos” cuando lo que le interesa al PSOE es “tener contentos a sus socios de Cataluña, con condenados, y el País Vasco, con Bildu.

LA REFORMA FISCAL

Impuestos y digitalización

Expertos de Hacienda buscan cómo evitar la fuga de recursos por la vía digital

AGUSTÍ SALA
 BARCELONA

La reforma fiscal no está cerrada aún. Pero los expertos que el Ministerio de Hacienda nombró para hacer propuestas ultiman el documento que quieren presentar en el plazo de un mes. «No hay nada cerrado. Ni siquiera un documento con las propuestas que se están debatiendo», afirman fuentes próximas a este grupo de sabios. En todo caso hoy está prevista una reunión de los miembros de este comité para tratar de poner en común las distintas propuestas trabajadas, con el objetivo «complicado» de que se pueda plasmar un borrador para remitirlo al Ministerio de Hacienda, según explican las mismas fuentes.

Las propuestas giran, en gran medida, en torno a incorporar la tecnología en el sistema tributario para evitar la fuga de recursos que se produce con las transacciones digitales, las criptomonedas, las *family*

offices y otros instrumentos que erosionan las bases imponibles. Ese es, en esencia, un principio básico, que desembocó en el impuesto mínimo de sociedades para las multinacionales acordado por más de 130 países.

Según personas próximas al comité, «esa es la única vía para evitar que la forma de aumentar la recaudación sea que quienes ya pagan lo hagan más». Lo básico, agregan, es «captar parte de los recursos que se escapan por estas vías y los patrimonios que crecen sin pasar por la caja de Hacienda». España ingresó casi ocho puntos menos de PIB que la media de la zona euro entre 2011 y 2020, con un gasto público cuatro puntos por debajo en el mismo periodo, según los datos de Hacienda.

Las inquietudes

La tributación verde o medioambiental (España ingresa por esta vía el 1,77% del PIB, por debajo de la media de la zona euro, situada en el 2,35%),



El equipo > La ministra de Hacienda, María Jesús Montero, en el centro,

las transacciones digitales o las criptomonedas como el bitcoin forman parte de las inquietudes de este grupo de sabios que propone iniciativas para ampliar la base imponible sobre la que se puedan recaudar tributos o que, como mínimo, rebajen las posibilidades de elusión de las arcas de Hacienda.

Los puntos de vista de los especialistas han desembocado en el abandono protagonizado por dos de sus componentes, los catedráticos de Hacienda Pública Ignacio Zubiri y Carlos Monasterio. En abril pasado, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, presentó la comisión de 17 expertos para elaborar un *Libro blanco para la reforma fiscal*. Presidida por Je-

sús Ruiz-Huerta (creador de las balanzas fiscales con José Luis Rodríguez Zapatero como presidente) y con Alain Cuenca (director general del Instituto de Estudios Fiscales) como secretario, este grupo contaba con catedráticos y expertos como Fran Adame, Antonia Agulló, Olga Cantó, Laura de Pablos, Santiago Díaz de Sarralde, Xavier Labandeira, Santiago Lago, Guillem López Casasnovas, Julio López Laborda, David López Rodríguez, Carlos Monasterio, Saturmina Moreno, Violeta Ruiz Almendral, María Teresa Soler y Marta Villar.

El comité llegó a tener 18 miembros, con la entrada posterior de Ignacio Zubiri, catedrático de Hacienda Pública de la Universidad del País Vas-

co. Y ahora, después de su marcha y la de Monasterio, catedrático de Hacienda Pública de la Universidad de Oviedo, tiene 16 componentes.

En todo caso, según fuentes próximas a esta comisión de expertos, los problemas esenciales radican en los distintos puntos de vista existentes entre los expertos en Derecho tributario y los economistas, así como un exceso de miembros en la comisión que, a pesar de suponer en principio una mayor pluralidad, dificulta los consensos. Otro aspecto fundamental es la necesidad de una buena coordinación, con mano izquierda para gestionar las discrepancias y conflictos.

Distintas opciones

La idea, en todo caso, no radica en fijar una receta u otra que el Gobierno deba cumplir. «Si el Ejecutivo espera que se le diga si subir o bajar unos u otros tributos se verá defraudado», aseguran fuentes próximas al comité. De hecho, en lo que se trabaja es en dar opciones para que el Ejecutivo tenga dónde elegir.

El Gobierno, que tiene entre sus fines armonizar impuestos cedidos a las autonomías, como el de patrimonio, sucesiones o donaciones, para evitar una competencia como la que existe en la actualidad protagonizada por la Comunidad de Madrid, prevé poner en marcha la reforma fiscal el próximo año, tal y como recoge el plan de recuperación remitido a Bruselas. ■

PP, PSOE y UPL proponen rebajas fiscales por residir o implantar proyectos en el mundo rural

Elena San José • original

Unidas Podemos, Ciudadanos, Vox y España Vaciada no han publicado aún sus programas electorales

Los partidos inician este viernes la carrera hacia [las elecciones de las Cortes de Castilla y León](#), y en sus programas predomina la reactivación del mundo rural. El principal acuerdo entre el [Partido Popular \(PP\)](#), el [Partido Socialista \(PSOE\)](#) y

Contenido exclusivo para suscriptores

Más información





MÁSTER

ESCRITURA CREATIVA

Conviértete en un escritor profesional y encuentra tu propio estilo. Solicita más información



MÁSTER

Marketing Digital & Comercio Electrónico

¿Estás preparado para dar alas a tu negocio online? Aprende técnicas para mejorar tu negocio

Hacienda sólo subirá impuestos a empresas y patrimonios salvo que Bruselas exija más ajustes

Mercedes Serraller • [original](#)


 La ministra de Hacienda, María Jesús Montero.

Sociedades y grandes patrimonios son los **objetivos** en los que se va a centrar **Hacienda de entrada** en el contexto de la **reforma fiscal** que tiene encima de la mesa y que ha **comprometido con Bruselas en el Plan de Recuperación**. Desde el Fisco **se descartan ahora mismo actuaciones inmediatas en tributación medioambiental y grandes modificaciones en IRPF e IVA**, todo ello **a la espera** de lo que se dirima en el debate europeo sobre las **reglas fiscales**.

Este escenario está en consonancia con el **Plan Normativo para 2022** que ha presentado recientemente el Gobierno, que en el capítulo de Hacienda **ni siquiera menciona la reforma fiscal**, ni para decir que hay un comité de expertos trabajando en un informe al respecto. Y es acorde a los **tiempos políticos** que se avecinan, con dos años con comicios autonómicos y elecciones generales en el horizonte, que dificultarán que el Gobierno impulse subidas de impuestos y que el Congreso apruebe grandes proyectos normativos en este sentido. Por no hablar de subidas fiscales del diésel o a billetes de avión, que el Ejecutivo viene postergando por su impopularidad. Es decir, si los Estados miembros deciden volver a un planteamiento sobre consolidación fiscal similar al anterior a la pandemia, que **en el caso español implicaría una exigencia de ajuste de más de 25.000 millones**, el Gobierno **activaría una reforma fiscal más profunda**.

España se juega mucho con posible el retorno de estas reglas si el debate entre los Veintisiete para reformarlas no llega a buen puerto. En concreto, el objetivo de déficit público marcado por el Gobierno para este año **se sitúa aún en el 5% del PIB, dos puntos por encima del límite del 3%**; mientras que la deuda pública se reducirá hasta el 115,1%, todavía casi duplicando la regla del 60%. Un **debate político abierto** en el que podría mantenerse el objetivo del 3% y elevarse el de deuda al entorno del 100%, plantea Rafael Doménech, responsable de Análisis Económico de BBVA Research.

De momento, están en el punto de mira los Impuestos sobre Sociedades, Patrimonio y Sucesiones y Donaciones, candidatos menos problemáticos desde el punto de vista político. En el caso de **Sociedades**, las empresas volverán a ser el objeto de las subidas, de entrada a partir de un recorte de **deducciones**. Y **a la espera** de las modificaciones que deban hacerse en el tipo mínimo del 15% en vigor desde el pasado 1 de enero, cuando la OCDE quiere tener la nueva **tasa global a multinacionales** operativa en 2023 y la Comisión Europea trata de sacar un proyecto comunitario en este sentido.

En lo que respecta a las **deducciones**, en el Plan de Recuperación se plantea que hay un **grupo interno en Hacienda analizando** las de varios impuestos, entre ellos, Sociedades. En concreto, el Gobierno se compromete a revisar **15 beneficios fiscales** que "distorsionan la progresividad y la redistribución", en la estela de la revisión que recomienda la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (**AIReF**), que ha analizado **13 beneficios fiscales** en Sociedades, IVA e IRPF que, en conjunto, **reducen los ingresos del Estado en 35.000 millones de euros**.

Una armonización al alza en Patrimonio y Sucesiones y Donaciones para obligar a la Comunidad de Madrid a subirlos está en el programa político del Gobierno y entre los objetivos que ha marcado al comité de expertos que le asesora en la reforma fiscal. Que quiera hacerse y que no se oculte, al contrario, no significa que pueda hacerse y, en este sentido, la ministra de Hacienda, **María Jesús Montero**, subrayó ayer en la rueda de prensa de presentación de la recaudación de 2021 que debe articularse en una **reforma de la Ley Orgánica** de Financiación de las Comunidades (Lofca), lo que se antoja complicado, con las comunidades del PP en contra y en periodo electoral. Pero el objetivo está señalado y no

impide otras subidas de las figuras patrimoniales.

Los impuestos verdes de Hacienda

La imposición medioambiental ocupa un lugar destacado en los objetivos de la reforma fiscal y en los compromisos del Plan de Recuperación con Bruselas. Sin embargo, parte de los compromisos llevan tiempo encima de la mesa de Hacienda, que no se atreve a lanzarlos. Una subida del diésel para equiparlo a la gasolina estaba en el **programa del PSOE**. No entró en los fallidos Presupuestos de 2019 porque **no era del agrado de Podemos**. Finalmente, sí se incluyó en los **Presupuestos de 2021**, pero se cayó en la negociación de enmiendas a instancias del **PNV y Ciudadanos**. Con el objetivo de **recaudar 500 millones** de euros, el tipo impositivo pasaba a **34,5 céntimos el litro**, frente a los 30,7 céntimos actuales, aún por debajo de los 40,07 céntimos con que está gravado el consumo de gasolina. Esto suponía un **incremento de 3,8 céntimos por litro**, o lo que es lo mismo, **3,45 euros más al mes** para un consumidor que haga unos 15.000 kilómetros al año.

Pero es que en el Plan de Recuperación, el Gobierno se compromete a la "revisión de las bonificaciones de los hidrocarburos utilizados como carburante para la equiparación progresiva de los tipos impositivos en atención a su poder contaminante". Y se marca este **hito para antes de junio**. Fuentes de Hacienda consultadas por este compromiso echan ahora balones fuera. **Montero** planteó ayer que la recaudación de estas figuras no sería elevada y descartó que los expertos planteen nuevos impuestos verdes. Los expertos sí proponen subida de gasolina y la equiparación de diésel y gasolina, lo que puede hacerse de una vez o en etapas y que puede llegar a recaudar, sólo en los hidrocarburos, hasta 8.500 millones. A su vez, desde el Fisco se apunta a que se va a **esperar a ver cómo desarrolla la propia Comisión Europea** sus planes de subidas en estos impuestos.

[Carburantes](#) [Impuesto de Sociedades](#) [Impuesto de sucesiones](#) [Impuestos](#) [María Jesús Montero](#)
 Ministerio de Hacienda y Función Pública [Patrimonio](#) [Reforma fiscal](#)

Guía para saber cuándo es mejor renunciar a una herencia y no quedarse con las deudas

Patricia Esteban • original



Getty Images

La crisis del coronavirus y la mortandad que ha provocado el virus ha elevado el número de herencias que se tramitan en España y, consecuentemente, la cifra de renunciaciones a los bienes heredados. Un resultado que se ha plasmado en las estadísticas ofrecidas recientemente por el Consejo General del Notariado (CGN). Conforme a los datos recopilados hasta el primer semestre del año pasado, 2021 se perfila como el ejercicio con más renunciaciones a herencia de toda la serie histórica (desde 2007). En concreto, se han contabilizado unos 12.000 rechazos más que en el mismo periodo de referencia del 2020.

Aún faltan por ordenar los datos del segundo trimestre de 2021, pero, según indica Teresa Barea, portavoz del CGN, “todo apunta a que el año, en general, se cerrará con un incremento importante”.

Las causas de este bum, reflexiona Barea, hay que buscarlas en el exceso de mortalidad del año 2020. Este tipo de estadísticas, explica, siempre van con un tiempo de retraso o decalaje por el tiempo que pasa entre el momento de la muerte y el de la apertura del testamento en el notario. Es decir, “las consecuencias o el efecto rebote de ese incremento de defunciones lo estamos empezando a ver ahora y seguramente se proyecte a lo largo de los próximos años”. Un razonamiento que comparte Abel Marín, letrado y socio de Marín & Mateo Abogados. De hecho, expone, “las renunciaciones no han aumentado en igual proporción que las muertes”.

Rechazar a una herencia es un paso duro para los herederos, pero necesario en determinadas situaciones si no quieren asumir las deudas del finado o no pueden pagar los impuestos asociados a la adquisición de los bienes. En todo caso, se trata de un procedimiento formal sobre el que es necesario estar convenientemente asesorado. Más allá de la situación concreta de cada afectado, estas son las respuestas a las dudas legales más comunes que asaltan a los ciudadanos en el momento de decidir qué hacer con su herencia.

¿Cuándo es conveniente renunciar a la herencia?

Cuando la herencia contiene más deudas que bienes y, por tanto, arroja un saldo neto

negativo, o cuando el heredero no dispone de liquidez suficiente para pagar los impuestos.

Estos son los dos motivos principales, señala la notaria Teresa Barea, por los que los herederos rechazan recibir los bienes del difunto. La renuncia también se puede producir, añade, por motivos personales. Por ejemplo, “cuando una persona que no tenían trato con su familiar y no le parece oportuno heredar de él”. Sin embargo, el supuesto más frecuente en la práctica “es el de la existencia de deudas”. Es más raro que se renuncie por el coste asociado a la sucesión (el pago de los impuestos de sucesiones y plusvalía), porque, normalmente, casi todas las comunidades autónomas han bonificado las transmisiones entre parientes directos.

Si se tiene clara la intención de renunciar, aconseja el abogado Abel Marín, “lo mejor es hacerlo cuanto antes para evitar realizar actos de disposición que pudieran ser considerados aceptación tácita de la herencia”.

¿Hay que ir al notario? ¿Cuánto cuesta?

La renuncia a la herencia solamente se puede realizar una vez fallecido el testador, además de formalizarse en escritura pública, por lo que hay que acudir al notario.

La renuncia tiene un coste módico de unos 50 o 60 euros. Se trata de un documento, explica Barea, “sin cuantía”, es decir, que su valor no depende del montante de la herencia. Se fija una cantidad asumible “para que nadie se pueda ver privado de esta posibilidad”, señala.

El coste de notario por una aceptación de la herencia y la partición de la misma, en cambio, si depende del caudal hereditario e influyen diversos factores como el número de herederos, bienes, etcétera.

¿Tiene algún tipo de consecuencia fiscal?

Al renunciar no se devengan ningún impuesto. Sin embargo, apunta Barea, hay que tener cuidado y no dejar pasar mucho tiempo antes de acudir al notario para renunciar.

Es cierto que una cosa es la obligación de pagar los tributos de la herencia, que hay que hacer dentro de los 6 meses siguientes al fallecimiento (un periodo prorrogable por seis más) y otra la renuncia de esta ante notario, para la que no existe un plazo perentorio. Pero, alerta Barea, si se deja pasar demasiado tiempo, en concreto los cuatro años de prescripción del impuesto, Hacienda considerará que la renuncia es una donación y habrá que pagar de nuevo.

¿Puedo aceptar solo aquello que me interesa?

No. Las herencias “se aceptan o se renuncian de forma total, nunca parcial”, explica Marín. Es decir, no se puede aceptar la casa y renunciar a su hipoteca.

Sin embargo, en caso de que existan legados (regalos) ordenados en el testamento, “sí que se pueden aceptar estos y renunciar a la herencia o viceversa, aceptar la herencia y renunciar a uno o varios legados”, apunta el abogado.

Entonces, ¿qué significa acepta la herencia “a beneficio de inventario”?

Es una fórmula legal para evitar tener que pagar las deudas del finado con dinero o bienes propios. Funciona de la siguiente manera: si se acepta a beneficio de inventario, el heredero solo responderá de las deudas que le hayan dejado con los bienes que reciba de la herencia. En este supuesto, el acreedor solo cobrará hasta donde llegan los bienes del fallecido. De esta forma, el heredero se protege y no tendrá que pagar de su bolsillo los agujeros que le dejen.

Esta maniobra conviene “en el caso de que no sepamos a ciencia cierta si la herencia es una ruina o no”, aconseja Barea. Esto es, en caso de duda, como, por ejemplo, cuando no se sabe si la empresa del tío lejano que se hereda está o no saneada. Muy gráficamente, Terea Barea explica: “Si la herencia es blanca, se acepta sin más, si es negra, hay que rechazar, pero si es gris, mejor aceptar a beneficio de inventario”.

¿Qué tipo de deudas pueden dejarme en herencia?

Con la herencia, se puede dejar a los parientes cualquier tipo de deuda. Cuando una persona fallece, aclara Barea, “su patrimonio lo integra tanto el activo (casa, coche, cuentas, etc.) como el pasivo, esto es, todas las deudas que ha contraído a lo largo de su vida y que estén vivas”.

Por tanto, una herencia puede incluir deudas derivadas de préstamos personales, hipotecas, e, incluso, la condena de pago fijada en una sentencia civil o penal. Es importante señalar que los jueces penales suelen incluir con la condena por el delito el pago de la responsabilidad civil por el daño causado. Aunque no se heredan las multas o las penas de prisión o inhabilitación, sí que se pueden adquirir a través de la herencia deudas que queden pendientes de los delitos cometidos.

También se pueden heredar avales o fianzas. Es desconocido, apunta Barea, “pero hay que tener cuidado”. Si el difunto actuó como fiador o avalista de otra persona en un crédito hipotecario, por ejemplo, el heredero pasa a ser el responsable de esa deuda potencial o posible. No es una deuda directa, porque el aval solo entra en juego si el obligado no paga, pero hasta que no salde el descubierto mantendrá esta posición de garante. Los avales, agrega Marín, “se heredan en las mismas condiciones en las que fueron prestados”.

Y si, simplemente, acepto la herencia, ¿pueden los acreedores embargarme mis bienes?

Efectivamente, sí. De hecho, explica Marín, es lo que sucede cuando se acepta una herencia de forma pura y simple y luego se descubren deudas y avales del fallecido.

¿Quién se queda con la herencia a la que he renunciado?

Depende si existen uno o varios herederos y de si la renuncia es llevada a cabo solo por alguno o por todos ellos. También hay diferencias dependiendo de si el causante (fallecido que transmite los bienes) dejó testamento hecho o no.

Si hay un testamento, lo habitual es que el testador haya designado en él un sustituto para esa circunstancia, explica Marín. Normalmente, apunta Barea, al dejar los bienes a los herederos se añade la coletilla “sustituidos vulgarmente por sus descendientes”. Esto quiere decir, explica, que, si el hijo renuncia a su parte, esta pasará directamente a sus propios hijos, esto es, a los nietos del finado.

En una hipotética cadena de renunciaciones, o cuando no hay testamento, se puede producir lo que se conoce como “derecho a acrecer”, que significa que la parte de aquel que rechaza la herencia se prorratea entre los demás herederos. En caso de que no exista ningún pariente cercano o lejano (siguiendo el orden fijado en el Código Civil) que quiera la herencia, iría a parar a las arcas del Estado o de la comunidad autónoma. Solo heredan aquellas autonomías, puntualiza Barea, con derecho de civil propio (foral o especial), como Navarra, Cataluña o Aragón, entre otras, que así lo hayan previsto en su normativa, “lo que han hecho la mayoría”.

Falsedades documentales

- [Más info](#)

Hacienda dedica a bajar el IVA de la luz solo uno de cada seis euros generados en la espiral inflacionista. Montero presume de cumplir la previsión de ingresos de los Presupuestos por primera vez en una década tras ingresar de forma inesperada 8.500 millones de euros más de los que preveía hace apenas cuatro meses

Bruno Pérez • original

La decisión de **rebajar del 21% al 10% el tipo de IVA aplicable a la factura eléctrica**, adoptada por el Gobierno el pasado mes de julio para atenuar el efecto sobre los hogares de la escalada de los precios mayoristas de la electricidad, **ha restado 509 millones de euros a las arcas del Estado** en el segundo semestre del año, según ha revelado este jueves el Ministerio de Hacienda en un informe de avance del cierre de la cuenta de ingresos del Estado correspondiente a 2021. La cuantía es millonaria, pero el esfuerzo realizado por el Gobierno con esta medida es relativo si se atiende al comportamiento que han tenido los ingresos por IVA en el último tramo

del año.

A la luz de la información oficial proporcionada por Hacienda, el Gobierno **apenas habría destinado a bajar los impuestos de la luz uno de cada seis euros extra obtenidos** en este impuesto en la ola inflacionista de los últimos meses. Visto en cifras, esos 509 millones de euros destinados a atenuar el impacto sobre los ciudadanos de la escalada de precios en los mercados mayoristas de la electricidad palidecen al lado de los cerca de 3.400 millones de euros recaudados de más en el último tramo del año respecto a la cuantía que se preveía en el avance de cierre de ingresos incluido en el proyecto de Presupuestos de 2022 allá por finales de septiembre.

El avance de cierre incluido en el proyecto presupuestario preveía unos ingresos por IVA de 69.099 millones de euros, que se han terminado convirtiendo en 72.493 millones según los datos proporcionados por el Ministerio de Hacienda. La lectura del dato realizada por la ministra Montero atribuye este inesperado repunte de la recaudación en el último tramo del año a un mejor comportamiento del consumo, a lomos de los favorables datos de empleo del último trimestre, que siempre según esta lectura habrían reactivado la demanda de los hogares.

La explicación choca, sin embargo, con el consenso de los analistas que en las últimas semanas no han hecho otra cosa que ajustar sus predicciones de evolución del consumo de los hogares, como consecuencia de la espiral inflacionista y de los **efectos inducidos que esta acostumbra a tener sobre el consumo** en forma de menor gasto y mayor propensión al ahorro. El IVA, además, es el impuesto más sensible a la inflación, ya que refleja de forma automática las subidas de precios en la economía.

La ministra de Hacienda, **María Jesús Montero**, ha relativizado el impacto del IPC en los ingresos de 2021. Argumenta que su mejor desempeño respecto a lo previsto en septiembre no se debe tanto al potencial efecto de la inflación, pese a los ingresos extra de 3.400 millones registrados en el IVA, sino a la **solidez de la recuperación española**, al mejor comportamiento del mercado de trabajo y también a una mejora absolutamente insospechada de los beneficios empresariales, que han disparado la recaudación por Impuesto de Sociedades respecto a lo previsto en septiembre de 21.889 millones a 26.628 millones.

El empujón de la recaudación en el último tramo del año ha aportado 8.500 millones de euros más de los que la propia Montero esperaba en septiembre y han terminado cerrando el boquete de 7.000 millones que Hacienda preveía en octubre, convirtiéndolo en un excedente cercano a los 1.500 millones respecto a lo que se presupuestó para 2021. Es la primera vez en una década que la previsión de ingresos del Gobierno de España se cumple.

La ministra de Hacienda ha subrayado este jueves que se ha conseguido además con una rebaja de impuestos neta de más de 900 millones de euros, si se atiende a los 1.462 millones de euros de recaudación extra obtenidos de las nuevas medidas introducidas en 2021 - lastradas en parte por la menor recaudación respecto a lo previsto de los nuevos impuestos sobre las transacciones financieras y los nuevos servicios digitales - y los menores ingresos por 2.392 millones de euros por las diferentes medidas de alivio fiscal aprobadas.



La Brújula

impuesto de sucesiones y donaciones. Ha llegado Ciudadanos al Gobierno, una de las primeras exigencias y



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=603840870

AYUDAS EUROPEAS

EL SUELO INDUSTRIAL SE AMPLÍA PARA ATRAER LAS INVERSIONES DE LOS 'NEXT GENERATION'

El Gobierno valenciano impulsa 12 millones de metros cuadrados para asegurar la oferta



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Más de 12 millones de metros cuadrados para las empresas

La Generalitat Valenciana extiende el modelo de Parc Sagunt para generar suelo y tratar de asegurar las inversiones empresariales en juego con los fondos Next Generation

Ángel C. Álvarez. Fotos: eE



Algunas de las industrias ya instaladas en Parc Sagunt y a la derecha los terrenos donde esta prevista su ampliación.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



El nuevo polo en Castellón.

La lluvia de inversiones prevista con los fondos europeos Next Generation para la recuperación y la transformación ha abierto una carrera por atraer los grandes proyectos empresariales de todos los ámbitos. Uno de los primeros filtros para optar a ellos es contar con espacio adecuado suficiente y que, además, sea competitivo en precio, pero también en otros costes, como los logísticos.

Una partida de ajedrez en que la Generalitat Valenciana ha movido ficha con el objeto de dotar a su territorio de suelo industrial que sea capaz de captar en los próximos meses esas grandes inversiones cruciales para generar un nuevo tejido productivo para las próximas décadas. La Administración valenciana apuesta por utilizar la herramienta con la que ha logrado desarrollar el que se ha convertido en su auténtico referente, el macroparque empresarial Parc Sagunt. Un polígono cuya primera fase de más de 3 millones de metros cuadrados está prácticamente ocupada con inquilinos como Mercadona, Tempe -filial de calzado de Inditex- o la multinacional de envases Crown.

La sociedad promotora, participada al 50% por el Gobierno valenciano y Sepides, filial de empresa estatal Sepi, se ha transformado de Parc Sagunt a Espais Econòmics Empresarials. El objetivo es aprovechar la estructura y la experiencia que han tenido tanto éxito en la primera fase del parque, además de los recursos económicos de la propia promotora, tras los ingresos cosechados con la venta de las parcelas de esa primera fase, según explica María José Mira, secretaria autonómica de Modelo Económico y Financiación y presidenta de la sociedad.



Ubicación de Parc Sagunt II, junto a la primera fase.

De hecho, la empresa ya lleva meses trabajando en el proceso de expropiación de la nueva joya de la corona de suelo industrial valenciano: Parc Sagunt II. Con 5,9 millones de metros cuadrados ubicados junto a la primera fase, ya ha recibido manifestaciones de interés que triplican la oferta prevista. Entre los candidatos que barajan esa ubicación se encuentra el disputado proyecto de gigafactoría de baterías eléctricas para el automóvil que lidera Volkswagen. "No hay parcelas de gran tamaño como las que puede ofrecer y la otra gran ventaja son los accesos y la futura estación intermodal", destaca Mira, que ya piensa en Parc Sagunt III.

Espais ya ha adquirido 1,35 millones de metros cuadrados de cerca de 200 parcelas mediante acuerdos de compra directa por más de 24 millones de euros. Otros 4,2 millones de metros se encuentran en el proceso de expropiación, cuyo expediente se prevé aprobar el próximo 23 de febrero y que supondrá un desembolso de otros 56 millones de euros. El objetivo es poder tener a disposición los terrenos el 30 de abril y que a finales de año las primeras empresas puedan tener acceso al suelo, explica Teresa Ventura, directora de la sociedad pública.

La escasez de parcelas de gran tamaño es el principal déficit que se busca cubrir

El propio presidente Ximo Puig estimó en casi 280 millones la inversión total para desarrollar el suelo de Parc Sagunt II, que solo en las obras de urbanización estima un presupuesto de 107 millones de euros. Precisamente para agilizar los plazos se apuesta por un cambio de filosofía que según Vicente García Nebot, consejero delegado de Espais Empresarials, define como un "urbanismo productivo". "Hemos pasado de realizar primero la urbanización de los parques para después intentar vender el suelo a primero venderlo y hacer la urbanización a la vez que las empresas se pueden instalar en sus parcelas", explica. De esta forma también se pueden adaptar las parcelas y la urbanización a las necesidades reales de las empresas que se instalen.

Además de esa iniciativa estrella, Espais ya tiene encomendados o ha iniciado los contactos para tra-

bajar en el desarrollo de otros proyectos en las tres provincias con las que dobla la superficie de suelo a desarrollar. El propio Ximo Puig anunció que Espais asumirá la creación del polo industrial y logístico previsto junto al puerto de Castellón, siguiendo el modelo de Parc Sagunt. Se trata de retomar un proyecto del que se lleva hablando con distintos nombres desde hace dos décadas para asegurar un pulmón logístico a los muelles castellanenses. Junto a ese suelo se levantará una estación ferroviaria intermodal, cuyo diseño acaba de sacar a licitación la Autoridad Portuaria de Castellón y que supondrá una inversión de 20 millones de euros.

Ese espacio de algo más de un millón de metros cuadrados además de tener una clara vocación logística resulta básico para consolidar el polo energético y químico en torno a la actual refinería de bp, el complejo de la japonesa UBE y las centrales eléctricas de Iberdrola. Un polo que además es uno de los principales eslabones en el plan valenciano del hidrógeno verde, ya que la refinería de bp prevé convertirse en 2024 en uno de los grandes productores de esa energía, con un proyecto de 160 millones de euros que incluye también instalar plantas renovables para abastecer su electrolizador.

Más al sur, también le ha sido encomendado a Espais el desarrollo del suelo que poseía la Institución Ferial de Alicante (IFA) en Elche, tras el rescate de la entidad que ha supuesto que sus terrenos pasen a manos de la Generalitat. En este caso se trata de 480.000 metros cuadrados junto al recinto ferial



Obras de construcción de un edificio industrial.



Amazon ha elegido el municipio castellanense de Onda para su nueva plataforma logística.

muy cerca del aeropuerto de Alicante y del polígono Elche Parque Industrial.

Otra de las líneas que se asumirá Espais es la de colaborar para sacar adelante otros polígonos de entidades públicas que quedaron estancados por crisis o por su larga tramitación. Este es el caso de Valpark, un polígono de más de 1,5 millones de metros cuadrados en el municipio de Vallada en el interior de Valencia cuya ejecución dejó a su Ayuntamiento en una delicada situación financiera. “En estos casos nuestra actuación no va en la línea de comprar el suelo y asumir el parque, lo que intentamos es reorientar el polígono o buscar alternativas urbanísticas y colaborar en la comercialización aprovechando las solicitudes que nos llegan. Se trata de aprovechar sinergias y ganar todos”, explica María José Mira.

En esa línea, la empresa pública ha iniciado contactos con el Ayuntamiento de Vinaroz, en el límite norte de Castellón. En ese caso se trata de una actuación de casi un millón de metros cuadrados, que en su día se paralizó por problemas legales durante la tramitación urbanística. En estos casos, “la prioridad son proyectos industriales, porque son los que generan un mayor ratio de empleo por espacio, pero también el sector logístico, que demanda grandes superficies y es otro de los principales interesados en estos desarrollos”, apunta Vicente García Nebot. En total, el Gobierno valenciano a través de Espais tiene en cartera proyectos que suman cer-

ca de 10 millones de metros cuadrados. La Administración autonómica lidera otro macroproyecto, la creación de una zona industrial y logística junto al aeropuerto de Castellón, a través de la empresa pública que gestiona el aeródromo. La denominada Zona de Actividades Complementarias (ZAC) prevé generar más de 2 millones de metros cuadrados para empresas vinculadas a la industria aeronáutica y el transporte aéreo. Se prevé arrancar este año la urbanización, con una inversión de 105 millones.

385

Millones de euros suman las inversiones para Parc Sagunt II y el aeropuerto de Castellón

Junto a los proyectos autonómicos, varios municipios quieren captar nuevas empresas. Desde 2019 el Ayuntamiento de Onda en Castellón ha puesto en marcha la iniciativa *Onda Logistic* con bonificaciones en licencias y tasas para atraer empresas. Una estrategia con la que se ha impuesto en la puja por la mayor plataforma logística de Amazon en Comunitat Valenciana, además de concentrar inversiones de azulejeras como Pamesa, Argenta o Halcón. Por su parte Villena, en el interior de Alicante, quiere desarrollar un puerto seco y una zona logística junto a las empresas Eiffage infraestructuras y Echo XXI sobre más de un millón de metros cuadrados.



La hora de la verdad para no desaprovechar el maná de los fondos europeos

Los fondos europeos para la recuperación y la transformación, ese objeto de deseo de todas las administraciones y sectores empresariales desde que se anunció, ya empiezan a llegar a la Comunitat Valenciana. Según los datos oficiales, hasta el pasado 31 de diciembre se asignaron 1.055 millones de euros a la autonomía, el 9,4% del total repartido entre todas las comunidades.

Más allá del reparto del volumen, que en esta ocasión coloca a la región dentro de los parámetros que reivindica y que ha vuelto a abrir la batalla política entre las distintas comunidades autónomas, lo cierto es que los primeros fondos dejan vislumbrar los riesgos que algunas voces ya habían empezado a alertar. En principio la “transición verde” es el capítulo estrella de esta primera partida. Bajo este título se han agrupado más de la mitad de los fondos asignados hasta ahora, 521 millones de euros en total.

■
La asignación de los fondos anunciada hasta ahora despierta el temor de repetir errores como los del Plan E
 ■

Sin embargo, si se desciende al detalle de lo que realmente se financia, lo cierto es que en el fondo más que el cambio de modelo energético, la inversión en renovables, la nueva movilidad o la economía circular, lo que prima es el dinero destinado a obras de rehabilitación de viviendas o zonas residenciales, es decir, el tan denostado sector del ladrillo. En total 176 millones de euros, que rozan los 200 millones si se incluyen también actuaciones en instalaciones especializadas, como las deportivas o en municipios poco poblados.

Unas actuaciones que recuerdan en cierta manera a la inyección de dinero público en miles de obras del malogrado Plan E o en el caso del valenciano Plan Confianza, que una década después aún se puede ver en carteles de obras municipales en algunas ciudades valencianas. Un volumen de gasto público que sirvió para prolongar el baile, pero que a la hora de la verdad no contribuyó para cambiar el guión ni transformar el tejido económico. Desde algunos ámbitos empresariales ya se ha alertado del riesgo de repetir aquellos errores y desaprovechar lo que algunos consideran un nuevo Plan Marshall para revitalizar una Europa que parece perder distancia con el resto de grandes potencias económicas. En el caso de la ciencia, una de las palancas de cambio a la que apelan todos nuestros políticos, la realidad es que la región apenas recibe 15 millones.

Aunque se tratan aún de partidas muy incipientes, otros repartos de fondos recientes también hacen llamar la atención sobre los proyectos en los que se debe poner el foco. De los 544 proyectos innovadores de energías renovables para la generación de energía eléctrica y la producción de energía financiados por el Ministerio para la Transición Ecológica con fondos europeos, apenas se han seleccionado 26 iniciativas regionales, con menos del 5% del dinero repartido.

Iceta monta un «comité informal» para justificar sus gastos con fondos UE

► Cultura se escuda en un grupo interno para vender como «necesario» dedicar 72.000 euros del dinero comunitario a retransmitir ensayos de danza

DANIEL CABALLERO
MADRID

El maná europeo ya fluye por España, aunque sea a un ritmo más lento del esperado. Los 140.000 millones que le corresponden a nuestro país de los fondos 'Next Generation' se concibieron para recuperar y transformar la economía tras la crisis del Covid. Sin embargo, por lo que se va conociendo de los proyectos que se ponen en marcha, el objetivo parece haber quedado desdibujado. El último ejemplo está en un contrato que ha sacado el Ministerio de Cultura y Deporte, a través de la Dirección General del Instituto Nacional de las Artes Escénicas y de la Música (Inaem), en el que se da cuenta de las artimañas que utiliza el departamento para justificar el destino de los fondos que utiliza.

La licitación es para el «suministro de equipamiento técnico necesario para dar servicio de 'streaming' a la sede de la Compañía Nacional de Danza». También para la realización, grabación y difusión de imagen y sonido de las salas de ensayo. En definitiva, poder transmitir y grabar los ensayos de los bailarines, todo con un coste total de casi 72.000 euros.

El ministerio, dirigido por Miquel Iceta, ha considerado que este proyecto debe ser financiado con cargo a los fondos europeos, «en base a las líneas que establece el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia para la inversión en digitalización y dentro del Plan de Digitalización de las Administraciones Públicas 2021-2025». Lo llamativo está en la manera en que avala la necesidad de usar el dinero comunitario.

El comité de valoración

Tal como figura en la memoria justificativa de la licitación, «el comité de valoración de los fondos del PRTR (Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia) ha considerado necesario que la Compañía Nacional de Danza disponga de equipos audiovisuales para la retransmisión en 'streaming' de las jornadas de trabajo que se hacen en las salas». Pero... ¿qué es este supuesto comité? En realidad, un grupo de trabajo al que el ministerio ha querido dotar de cierta oficialidad para justificar sus gastos con fondos europeos.

No se trata de ningún órgano liga-

LAS CLAVES

Objeto del contrato

La licitación tiene como objetivo el suministro de equipamiento técnico necesario «para dar servicio de 'streaming', realización, grabación y difusión de imagen y sonido de las salas de ensayo de la Compañía Nacional de Danza». Incluso, se establece que se incluya también un curso de formación para el personal técnico de la Compañía Nacional de Danza de al menos 30 horas de duración.

Cuantía del contrato

El montante total del contrato asciende a casi 72.000 euros y la licitación tendrá una duración de tres meses desde la formalización. Así, la fecha límite para presentar ofertas es hasta el 31 de enero de 2022; de esta manera, el ministerio solo da quince días para optar a esta licitación. Los empresarios, de hecho, se quejan recurrentemente de que las convocatorias tienen unos tiempos muy reducidos, como ocurre en este caso.

Razonamiento del ministerio

Cultura utiliza su «comité interno e informal» para aparentar que alguien ha avalado la necesidad del contrato. En realidad se trata de un grupo de trabajo técnico formado por funcionarios.

do al Ministerio de Hacienda, donde radica la Secretaría General de Fondos Europeos, ni tampoco a La Moncloa, que controla 'de facto' el plan de recuperación.

Tampoco figura la existencia de este comité en ningún apartado de la estructura del Ministerio de Cultura, donde aclaran a ABC de dónde sale este supuesto comité: «La alusión al comité de valoración que se hace en los pliegos del contrato de la Compañía Nacional de Danza se refiere a un grupo interno (e informal) de trabajo de carácter técnico formado por funcionarios de la Secretaría General del Inaem, de la Subdirección Económico-Administrativa y de la unidad de apoyo a la Dirección General para, des-



Miquel Iceta, ministro de Cultura y Deporte // EP

de los servicios centrales del Inaem, analizar y revisar que los proyectos propuestos por nuestras diferentes unidades cumplan con los criterios del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia y con la ley de contratos, así como con las orientaciones y criterios establecidos por la Dirección General del Inaem en el ámbito de la modernización y digitalización del organismo y sus unidades».

Se trata, pues, de un comité montado 'ex profeso' para justificarse a sí mismos y a los demás el destino de los fondos. Un grupo montado por y para el propio ministerio para apoyar sus decisiones.

Así las cosas, Cultura entiende que la puesta en marcha de este servicio de retransmisión en 'streaming' «ayudará a coreógrafos externos, y facilitará asimismo interconectar las salas con el resto de espacios de la sede». Y añaden en la memoria justificativa, basada siempre en ese supuesto comité: «Se considera imprescindible que estas señales obtenidas puedan ser sometidas a realización, graba-

ción y difusión de imagen y sonido, digitalizando el trabajo diario de los bailarines/as con múltiples aplicaciones: consulta, archivo, promoción, eventos, etc.».

Otros casos de uso

Este no es el único caso de dudosa eficacia para transformar la economía. Como ha publicado ABC, en el Gobierno se llevan meses sacando a licitación abierta convocatorias muy diversas en todos los ministerios. Por montantes no muy elevados, desde decenas de miles de euros hasta algunos millones, ya que los grandes proyectos tractores de la economía aún están en preparación.

Relacionado también con el mundo de la cultura, por ejemplo, este periódico publicó que el Gobierno gasta un millón de euros de los fondos europeos en viajes para cien autores, que estarán dos meses en el extranjero con un presupuesto público de 10.000 euros y con el «crecimiento personal» y la «reflexión artística» como objetivos.

El Real Instituto Elcano propone a Bruselas prolongar los fondos europeos Next Generation

original



El comisario europeo de Economía, Paolo Gentiloni, junto a Nadia Calviño Alberto Ortega - Europa Press

La iniciativa se enmarca en el objetivo de reforzar el equilibrio financiero de los países europeos. La idea de la UE de volver en 2023 a los límites del 3 % de déficit y 60 % de la deuda sobre el PIB se antoja difícil

El Real Instituto Elcano ha presentado una propuesta para la reforma de las reglas fiscales de la UE: aquellas que exigen a los países mantener su déficit por debajo del 3 % y su deuda pública inferior al 60 % del PIB. La pandemia llevó a la **Comisión Europea** a suspender estas reglas fiscales para que los países pudieran acometer los gastos asociados a esta crisis. Las consecuencias han sido funestas para países como España, que ha disparado su deuda al 121,8 % del PIB y el déficit al 7,3 %.

Este contexto es el que ha llevado a **Elcano**, el think tank más prestigioso de España, a tratar de contribuir con un documento a la consulta pública que ha lanzado la Comisión Europea. «El pilar principal de la reforma sería una capacidad fiscal central permanente que consolide e institucionalice el instrumento **Next Generation** EU (fondos europeos), transformándolo en un mecanismo paneuropeo de inversión», indican. «Se encargaría de financiar bienes públicos europeos (en especial inversiones verdes y digitales). Facilitaría la transición de los Estados miembros hacia una posición fiscal más sólida y sostenible no basada en valores de referencia arbitrarios (como la regla del 60 % para la deuda), sino en el resultado de un proceso de análisis e interacción continua con las instituciones europeas».

El gobernador del Banco de España está de acuerdo

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, se ha mostrado partidario al 100 % de la propuesta de Elcano. Junto a la prolongación de los fondos Next Generation, la iniciativa propone otras medidas. Conseguido el equilibrio fiscal con los fondos, el control del mecanismo preventivo se basaría en una regla simple para el **gasto primario** (la suma de gastos corrientes y de capital de los Estados) y una protección complementaria para los países altamente endeudados. La reforma del mecanismo preventivo vendría acompañada de un refuerzo en la **rendición de cuentas** y en la evaluación de la política fiscal. En cuanto al mecanismo correctivo, proponen derogar la regla de reducción del 1/20 de la **deuda** (consiste en que los países deben reducir en un 1/20 cada año su exceso de deuda sobre el 60 % del PIB) y reformar el **Procedimiento de Déficit Excesivo** (se activa cuando un país supera el déficit del 3 % o está en riesgo de superarlo, o cuando se ha superado el 60 % de deuda sobre PIB o no se disminuye a un ritmo adecuado). «Las recomendaciones (de la UE) deberían limitarse a los factores fiscales estructurales causantes de los déficits excesivos, y no se exigirían en caso de que el déficit excesivo se deba a perturbaciones asimétricas», se

explica en la propuesta de Elcano.

Además de estas cuestiones, el Real Instituto también propone debatir sobre aspectos como la emisión de **deuda comunitaria**.

Un sistema que no funciona

La propuesta ha sido presentada por Elcano en un debate con el gobernador del Banco de España, **Pablo Hernández de Cos**, y la presidenta de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (**Airef**), Cristina Herrero. Entre otras cuestiones, Hernández de Cos resalta que uno de los grandes fallos hasta ahora de las reglas fiscales ha sido «la falta de cumplimiento». Al no seguirlas, ha habido países que no han sido capaces de **generar un colchón** en los momentos de crecimiento económico para emplearlo en los momentos de recesión. En este sentido es partidario de crear incentivos para el cumplimiento de las reglas, como se ha hecho con la condicionalidad de los fondos europeos a la realización de reformas estructurales.

Por su parte, **Cristina Herrero** ha mostrado «muchas dudas no solo sobre los efectos económicos de los fondos europeos, sino sobre la idoneidad de los hitos marcados en el plan de recuperación, que van ligados al desembolso de los fondos, y sobre el alcance de la supervisión, prevista en el ámbito europeo pero no en el nacional». «La valoración de la idoneidad de los fondos Next Generation y su permanencia requiere que analicemos la eficacia de las inversiones. Los fondos Next Generation necesitarían previamente una definición clara de objetivos de la que no estoy muy segura».

Enrique Feás, investigador principal de Elcano, apuesta por una versión mejorada y consolidada de los fondos Next Generation. Propone incrementar el papel del Banco Central Europeo en el control de las inversiones y el de las autoridades fiscales en la evaluación del gasto. «La evaluación del gasto es importante que se realice ya. Si los fondos Next Generation EU no son un éxito rotundo, es difícil que se conviertan en permanentes».

Un reto de futuro incierto

La prolongación de políticas de gasto por parte de la UE no es bien vista por muchos economistas. La historia económica dice que es dudoso que favorezcan el crecimiento económico y la productividad, y muy probable que influyan en el aumento de la inflación. También es cierto que el momento es muy difícil para muchas economías, empezando por la española. Enrique Feás aclara que no es partidario de que desaparezcan las reglas fiscales del 3 % de déficit y del 60 % de deuda sobre PIB, «pero deben ser una referencia a largo plazo, sobre todo en el caso de la deuda, y hay que darle más importancia a la tendencia que al ritmo de reducción». ¿Una deuda elevada como la nuestra implicaría subir los **impuestos**? Carlos Martínez Mongay, uno de los participantes en la propuesta, estima que, si queremos mantener nuestro actual nivel de gasto, no hay ninguna duda: habrá que subirlos.

• Editor: Pablo Sebastián
• www.republica.com

viernes
28/1/2022



España · Opinión · Economía · Internacional · Deportes · Ciencia · Cultura · Gente



Contrapunto

El blog de Juan Francisco Martín Seco en Republica.com

Los fondos de recuperación, ni grandes ni andan

JUAN FRANCISCO MARTÍN SECO | ACTUALIZADO: 27.01.2022



| La Moncloa

Burro grande, ande o no ande, afirma el refrán popular, y parece hecho a medida del comportamiento del sanchismo. Todo lo que hacen, según ellos, es lo más grande, grandioso, colosal, lo más excelso, histórico, único. Como no podía ser menos, todos estos calificativos u otros parecidos se los han aplicado a los fondos de recuperación europeos. Me temo que ese burro no va andar, pero es que tampoco es el más grande.

Sánchez y la ministra de Economía no han escatimado adjetivos, incluso han llegado a compararlo con el Plan Marshall y, contra toda verdad, se afirma que es la movilización de fondos más elevada que ha realizado la Unión Europea. Lo que, desde luego, no es cierto. Se puede disculpar la ignorancia del presidente del Gobierno, este capítulo no debe de estar en su tesis doctoral, pero lo que es menos explicable es que lo repita Nadia Calviño, dado que ha sido directora general de Presupuestos de la Unión Europea. Es posible que los dos estén haciendo trampas y para realizar las comparaciones consideren los recursos en valores absolutos, sin tener en cuenta la inflación ni las distintas monedas en que están expresados.

Los fondos de cohesión y de desarrollo han representado una movilización de dinero de bastante mayor cuantía que la que ahora se activa. Para realizar estas comparaciones, las transferencias de recursos hay que entenderlas a fondo perdido, excluyendo los préstamos o cantidades reembolsables. Además, habrá que considerarlas en términos

≡ SOBRE EL BLOG ≡

Juan Francisco Martín Seco

Interventor y Auditor del Estado. Inspector del Banco de España

≡ BUSCAR EN EL BLOG ≡

Buscar

≡ ARCHIVO ≡

▼ 2022

▼ enero

- » Los fondos de recuperación, ni grandes ni andan (27/01)
- » Las ocurrencias y los gastos fiscales (20/01)
- » El euro, veinte años después (13/01)
- » La reforma laboral y el despido (06/01)

▶ 2021

▶ 2020

▶ 2019

▶ 2018

▶ 2017

▶ 2016

▶ 2015

▶ 2014

▶ 2013

▶ 2012

▶ 2011

▶ 2010

≡ OPINIÓN ≡



Esperando la conversación de Putin y Macron
PABLO SEBASTIÁN



EPA, casi la mejor de la historia (sin la reforma laboral chula)
FERNANDO GONZÁLEZ URBANEJA



Si rotundo a la investigación de la pederastia en el Congreso
MARCELLO



Los fondos de recuperación, ni grandes ni andan
JUAN FRANCISCO MARTÍN SECO

«-- Volver al índice

netos, es decir, minorando la cuantía de las recibidas con la cuota que el país en cuestión como miembro de la UE debe aportar a la financiación total.

Aplicando lo anterior al Mecanismo para la Recuperación y la Resiliencia, y redondeando, la totalidad de los recursos que la UE proyecta trasladar a los Estados se eleva a una cifra cercana a los 700.000 millones de euros, de los cuales aproximadamente la mitad se entregará en calidad de préstamos y el resto, como transferencias no reembolsables. A España, como uno de los máximos beneficiados, le corresponderán unos 140.000 millones de euros en total; cerca de 70.000 millones de euros, si nos fijamos únicamente en las entregas a fondo perdido.

Para conocer la cuantía real de la ayuda, esta última cantidad se tiene que minorar por el importe con el que España, como un miembro más de la UE, debe contribuir a la financiación de la cantidad total. Este porcentaje es alrededor del 10%, porque es esta misma proporción la que existe aproximadamente entre el PIB español y el de toda la Unión, y que se traduce en una suma de 35.000 millones de euros. Si la transferencia teórica a España va a ser de 70.000 millones de euros, la ayuda neta, esto es, aquella que podemos afirmar que de verdad es a fondo perdido, no estará muy por encima de la mitad (35.000 millones de euros), que se recibirá a lo largo de estos seis años (2021-2026) y que representa un 3% del PIB, es decir, una media del 0,5% anual.

En los muchos años que España gozó de los fondos de cohesión, por lo menos hasta la ampliación al Este, su saldo neto positivo anual frente a la UE se ha movido en un rango del 0,5% al 1% del PIB. A su vez, el saldo neto de Portugal, Grecia e Irlanda ha pasado la mayoría de los años del 2% del PIB respectivo. Es absurdo por tanto pretender situar las ayudas que ahora se movilizan a la cabeza de cualquier otra transferencia realizada por la UE.

Sánchez, creyéndose o no, ha colocado los fondos de recuperación en el centro de su mensaje y ha hecho de ellos su máxima baza electoral. Por eso ha magnificado su cuantía, pero, sobre todo, se ha apoderado de ellos. Primero, intentando convencernos de que la concesión ha sido mérito suyo. Recordemos el paseillo apoteósico que hizo entre todos los ministros aplaudiendo a su entrada al Consejo. Nadie que conozca mínimamente cómo funciona la UE puede creerse que un acuerdo como el de los fondos de recuperación puede ser obra del presidente del Gobierno de España, y menos si ese presidente es Pedro Sánchez.

Segundo, porque sin ningún pudor los considera suyos y por lo tanto con derecho a repartirlos como crea conveniente. No ha permitido que se aplicase ningún control político e incluso, y eso es casi más grave, ha liberado su ejecución de casi todos los requisitos a los que normalmente están supeditados los fondos públicos y ha convertido la fiscalización previa (en las intervenciones delegadas) de estas partidas en una mera nota de toma de razón contable. En ese reparto se va a imponer la más total discrecionalidad en la selección de los agraciados, tanto si son Comunidades Autónomas, empresas o particulares.

Como siempre, Sánchez tiene la virtud de reprochar a la oposición precisamente todo lo que él realiza. [Resulta paradójico que en su comparecencia con Olof Scholz haya pedido que nadie convierta los fondos en un instrumento político](#), cuando ha sido precisamente él, desde el mismo momento de su aprobación, quien los ha considerado el mejor



La ruleta rusa
IGNACIO SEBASTIÁN DE ERICE



Florentino compra en silencio
JULIÁN GARCÍA CANDAU

opinión de la semana



¿Guerra en el Mar Negro?
JOSÉ LUIS MANZANARES



La guerra fría se calienta
JOSÉ JAVALOYES



Las estaciones
MÓNICA FERNÁNDEZ-ACEYTUNO



¿Se frota China las manos?
INOCENCIO ARIAS



La política de adultos en Madrid
IGNACIO DEL RÍO



Duro alegato de Biden contra Trump
JAIME RESTON



2021, el año en el que no acabó la pandemia y aumentaron los riesgos geopolíticos
JOSEP BORRELL



El divorcio afecta también a los royals
JAIME PEÑAFIEL



Una imagen actualizada de la economía española (III)
RAMÓN TAMAMES



Gento y su "gentina"
FERNANDO FERNÁNDEZ ROMÁN

medio para hacer clientelismo y asegurarse así la permanencia en el poder.

Este burro, el de los fondos de recuperación, no solo no es el más grande, es que tampoco parece que pueda andar, al menos en persecución del objetivo que se confiesa y que está explícito en el título: la recuperación. Es posible, sin embargo, que sí funcione para conseguir el otro propósito de Sánchez, el clientelismo. Cuando aún no se había recibido ni un solo euro de los fondos europeos, se consignaron en los ingresos del presupuesto de 2021, 27.000 millones de euros, con la intención de que se pudiese anticipar la ejecución de los programas desde el mismo día uno de enero. Pues bien, la realización no parece que haya influido muy positivamente en la recuperación cuando, las estadísticas y previsiones de todos los organismos nacionales e internacionales, excepto las del Gobierno, llegan a la conclusión de que España se encuentra a la cola de todos los países de la UE en el ritmo de alcanzar los valores económicos anteriores a la pandemia.

Esto no debería extrañarnos demasiado teniendo en cuenta los ejes transversales que se han fijado para vertebrar los planes de los fondos: la transición ecológica, la transformación digital, la igualdad de género, etc., finalidades que pueden ser muy respetables, pero en las actuales circunstancias no parece que constituyan el camino más rápido ni más eficiente para recomponer lo que la crisis ha destruido.

Existe, no solo en el Gobierno, una versión triunfalista que encomia con gran admiración el Mecanismo para la Recuperación y la Resiliencia y lo ve como una ocasión única que nos presta la UE. No obstante, por mucho que se diga lo contrario, los fondos van a venir condicionados no solo por las obligaciones que pueda imponer Europa, sino también por los proyectos en los que hay que gastarlos, que pueden ser muy convenientes para los fines que la UE se ha marcado, pero quizás no sean tan prioritarios para España.

Estos fondos, al igual que los de cohesión y el FEDER en el pasado, de ninguna manera van a compensar los desequilibrios que generan el mercado y la Unión Monetaria ni pueden compararse con la función redistributiva entre personas y territorios que ejercería una verdadera unión fiscal. Parece que son tan solo ese mínimo que están dispuestos a aceptar los llamados países austeros (de austeros nada, simplemente agraciados por la Moneda Única) para evitar que la desigualdad sea tan grande que termine por poner en peligro la Unión Monetaria.

Las desigualdades que está creando la moneda única -y que no hay fondos que puedan compensarlas- se pueden comprobar de manera fehaciente al considerar cómo ha evolucionado la economía de los países. Tal vez una de las variables más significativas sea el montante de deuda pública (también la privada) que acumulan los distintos Estados. En el año 2000, al comienzo del euro, la deuda pública española (59,60% del PIB) y la alemana (60,40% del PIB) se encontraban casi al mismo nivel; actualmente la primera (122,8% del PIB) es el doble que la segunda (69,7%).

A ello hay que añadir que durante estos años nos hemos desprendido de la casi totalidad de nuestros activos, empresas públicas rentables, lo que la prensa llamaba "las joyas de la corona". Claramente nos hemos empobrecido. La fortaleza económica se mide por el patrimonio neto. Activo menos pasivo. A partir de la creación del euro nos hemos quedado sin activos y hemos engordado fuertemente nuestro pasivo. Curiosamente, algunos de los que están siempre

dispuestos a alabar lo exterior y criticar lo interior han contrapuesto el hecho de que Alemania para financiar las pensiones haya acudido a emitir deuda, mientras que España ha subido las cotizaciones, sin considerar que nuestra deuda es el doble que la alemana y nuestra presión fiscal más reducida. Otra cosa es que el Gobierno español no haya escogido precisamente el impuesto más adecuado.

A lo largo de la historia las deudas han significado dolor, sufrimiento y el camino más corto para el empobrecimiento, la prisión e incluso la esclavitud. El endeudamiento también debilita a los Estados cuando lo contraen nominado en una divisa que no es la suya y que no controlan. Puede hacerles perder su soberanía y supeditarlos a poderes extranjeros. Sirva de ejemplo lo que ha ocurrido en muchos países de Latinoamérica con el Fondo Monetario Internacional. La enorme deuda que en estos momentos tiene contraída España y nominada en una divisa que, aunque suya, no controla hace a nuestro país totalmente dependiente de las decisiones del Banco Central Europeo, y de las presiones que este organismo pueda sufrir en el futuro.

www.martinseco.es

Comparte esta noticia:



COMENTARIOS

TAMBIÉN EN REPUBLICA.COM



Política de Comentarios de Republica.com
Por favor lea nuestra [Comment Policy](#) antes de comentar.



[Comentarios](#) [Comunidad](#) [Política de privacidad](#)

[Acceder](#)

[Favorite](#)

[Ordenar por los más nuevos](#)

Sé el primero en comentar...

INICIAR SESIÓN CON

O REGISTRARSE CON DISQUS



Nombre

Sé el primero en comentar.

[«-- Volver al índice](#)

 Suscríbete  Añade Disqus  Do Not Sell My Data **DISQUS**

España Vacuada acusa a Mañueco de no haber activado aún las ayudas europeas para transición energética en pueblos

Agencias • original

MADRID, 27 (EUROPA PRESS)

La plataforma política de la España Vacuada ha denunciado que la Junta de Castilla y León no ha activado aún las ayudas, con fondos europeos, del Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico para actuaciones de rehabilitación energética en edificios existentes en municipios afectados por la despoblación.

Según informa la Coordinadora de la España Vacuada en una nota de prensa, recogida por Europa Press, el Gobierno aprobó el pasado 3 de agosto la regulación de las subvenciones para tal efecto, estableciendo su concesión directa a las comunidades autónomas. Son ayudas financiadas por la Unión Europea que tienen la pretensión de "incorporar las energías renovables y fomentar el ahorro y la sostenibilidad" en un parque de viviendas en los municipios del reto demográfico.

Ante esto, la España Vacuada recuerda que la regulación establece que los gobiernos regionales deben aprobar y publicar la convocatoria de ayudas, denunciando que el Gobierno presidido por Alfonso Fernández Mañueco todavía no ha publicado esta convocatoria de las ayudas que cuentan con casi 11 millones de euros de financiación.

En este contexto, la España Vacuada remite a la información de la página web del Instituto para la Diversificación y Ahorro de la Energía (IDAE) donde se actualizan los datos del estado de las convocatorias.

"Aquí es posible contrastar cómo una gran parte de las comunidades ya han realizado la publicación de la convocatoria en sus respectivos boletines oficiales, mientras que en el caso de Castilla y León, en el plazo transcurrido desde su publicación en el mes de agosto pasado, tan solo se ha aceptado la ayuda. La candidatura afectada es de 10,9 millones, pero su ejecución consta como pendiente, y todavía no se ha realizado la convocatoria oficial en el Boletín Oficial de Castilla y León", denuncian.

AFECTA A LAS OPORTUNIDADES PARA EL MEDIO RURAL

Para la plataforma política de la España Vacuada, "este retraso está perjudicando las acciones que podrían estar desarrollándose en los pequeños municipios del medio rural en esta línea". Estas actuaciones incluyen cambios en la envolvente térmica, sustitución de instalaciones de generación térmica con combustibles de origen fósil por generación térmica basada en fuentes renovables, así como la incorporación de tecnologías de regulación y control, o la mejora en la eficiencia energética en la iluminación.

Asimismo, subrayan la necesidad de poner en marcha cuanto antes la convocatoria de estas ayudas para impulsar actuaciones realizadas por comunidades de energías renovables o comunidades ciudadanas de energía, lo que consideran como una "verdadera oportunidad para el medio rural en la implantación de renovables".



GOBIERNO CORPORATIVO

La transparencia en España

Juan Carlos Galindo • original

28/01/2022 05:55

La calificación de España en el Índice de Percepción de la Corrupción (IPC) 2021, que publico el martes pasado, Transparency International, ha supuesto la bajada de un punto en relación con el año pasado, obteniendo en esta ocasión un 61/100. Con esta calificación, España ocupa la posición 34/180 del ranking global del IPC, junto con Lituania. Esto supone un descenso de dos puestos con respecto al IPC2020. Por otro lado, España se ubica en el puesto número 14/27 de la Unión Europea, bajando, asimismo, dos posiciones con respecto al año pasado. Situándose por debajo de la media de la unión europea que es de 66 sobre 100. Por delante de España se sitúan países como Catar, Emiratos Árabes , Bután, Taiwán, Barbados, Seychelles o Bahamas. No deja de ser sorprendente, muy sorprendente.



El Tribunal de Cuentas es el supremo órgano fiscalizador de las cuentas y de la gestión económica del Estado y del sector público español, tal como establece la Constitución

Dani Duch / Propias

Pero además de preguntarnos porque algún país catalogado como paraíso fiscal (si no lo digo reventio) esté delante nuestro en este índice de transparencia publica basado únicamente en la percepción del entrevistado; debemos de preguntarnos como esta España al respecto de la tan manida y a la vez necesaria transparencia pública.

La transparencia, el acceso a la información pública y las normas de buen gobierno deben ser los ejes fundamentales de toda acción política. Sólo cuando la acción de los responsables públicos se somete a escrutinio, cuando los ciudadanos pueden conocer cómo se toman las decisiones que les afectan, cómo se manejan los fondos públicos o bajo qué criterios actúan nuestras instituciones podremos hablar del inicio de un proceso en el que los poderes públicos comienzan a responder a una sociedad que es crítica, exigente y que demanda participación de los poderes públicos.

La transparencia, el acceso a la información pública y las normas de buen gobierno deben ser los ejes fundamentales de toda acción política

Los países con mayores niveles en materia de transparencia y normas de buen gobierno cuentan con instituciones más fuertes, que favorecen el crecimiento económico y el desarrollo social. En estos países, los ciudadanos pueden juzgar mejor y con más criterio la capacidad de sus responsables públicos y decidir en consecuencia. Permitiendo una mejor fiscalización de la actividad pública se contribuye a la necesaria regeneración democrática, se promueve la eficiencia y eficacia del Estado y se favorece el crecimiento económico.

En definitiva, la transparencia es información útil. De nada sirve tener acceso a mucha

información si esta no es la adecuada para que la ciudadanía tome decisiones en base a ella. Y para eso están las leyes que regulan el que, el cómo, el para que y el cuándo se accede a dicha información útil. Aquí, en España existe la Ley 19/2013, de 9 de diciembre, de transparencia, acceso a la información pública y buen gobierno. Que paradójicamente la implemento el partido popular. Dicha ley necesita con urgencia una revisión profunda para convertirla en útil. Hasta la fecha de poco nos ha servido.

“La ausencia de una estrategia nacional de prevención y lucha contra la corrupción en el ámbito de las AAPP y sus sectores empresariales e institucionales; el retraso en trasponer la Directiva EU 2019/1937, de protección de las personas que denuncian la corrupción y de canales seguros de denuncias, la negativa a modificar el código penal incorporando el delito de enriquecimiento ilícito o introduciendo eximentes en la tipificación del de revelación de secretos cuando esta revelación sirva para descubrir tramas corruptas; el papel poco ejemplarizante de la conducta del exjefe del Estado...” son, en opinión de Joan Llinares, director de la agencia valenciana antifraude, “factores que contribuyen a que la percepción de corrupción en España se mantenga e incluso aumente alejándonos de los estándares más avanzados de la UE”. Suscribo cada palabra, cada coma y cada acento.

¿Como puede existir la transparencia pública en España sin saber a quién adjudico un contrato en las administraciones publicas? ¿ Cómo no puedo saber a dónde va el dinero público?

Lo peor de todo, es que el estado no puede decir que nadie se lo dijo, que nadie le advirtió, que no lo sabía. Me consta, que tenemos profesionales de primer nivel, que desde hace tiempo ya están advirtiendo a nuestros gobernantes, de un color político u otro, que no es suficiente, que no es el camino. Que la ciudadanía quiere más. Necesita más.

Me refiero, por ejemplo, a que se introduzcan Ítems de transparencia como la titularidad real de las empresas que son contratadas por entidades públicas. Si, si, que no te sorprenda. En la administración pública se contrata sin saber quién es el “dueño real” de las empresas adjudicatarias de los concursos o contratos menores. No se solicita la titularidad real.

¿Pero que es la titularidad real? Ni mas ni menos, es identificar quien está detrás de la empresa, quien ejerce el control de esta, ya que en muchas ocasiones el administrador de estas no es el propietario. Las empresas en ocasiones son utilizadas como cortina de humo para encubrir u ocultar a una o varias personas físicas. En definitiva y para ponerte un ejemplo claro, en estos momentos podrían estar decenas de empresas cuya titularidad real fuera de concejales, diputados, cargos de gobierno o de familiares cercanos y no nos enteraríamos.

¿Como puede existir la transparencia pública en España sin saber a quién adjudico un contrato en las administraciones publicas? ¿ Cómo no puedo saber a dónde va el dinero público? Pues así nos va.

Mostrar comentarios

Naturgy, reconocida como una de las mejores empresas para trabajar por octavo año consecutivo

Cristina Yusta • [original](#)

Los empleados son el núcleo de la empresa. Su bienestar, motivación y, por descontado, su rendimiento influyen positivamente en los resultados de los negocios. Sin embargo, de acuerdo con una investigación de Gallup, compañía especializada en análisis y encuestas de opinión pública, **solo el 15% de los empleados en el mundo se sienten comprometidos con su trabajo.**

Conscientes de esta realidad, cada vez son más las empresas que toman medidas para **mejorar y humanizar el entorno laboral**, colocando a los trabajadores en el centro de sus estrategias. Recientemente hemos conocido la clasificación de las mejores empresas para trabajar en España, que otorga el Top Employers Institute. La **energética Naturgy ha logrado este sello por octavo año consecutivo**, habiendo obtenido un reconocimiento a su compromiso por integrar buenas prácticas de recursos humanos en la organización y otras políticas de diversidad y sostenibilidad.

El Top Employers Institute es una autoridad global en el **reconocimiento a la excelencia de los entornos profesionales** de empresas de todo el mundo desde hace más de treinta años. Su sello Top Employer valida y reconoce como empleadores líderes a las organizaciones que superan los altos estándares de calidad de su programa de certificación y cuyas estrategias se centran en garantizar el bienestar de sus trabajadores. En España **108 compañías han logrado este sello**, y únicamente seis pertenecen al sector de la energía.

En esta edición, el jurado de Top Employers ha destacado positivamente el buen desempeño de la estrategia de personas de Naturgy, señalando específicamente su compromiso con el bienestar y la salud. Además, **la compañía ha logrado mejorar su puntuación global con respecto a 2021**, pasando de un 87,69% a un 90,34%.

El alza se debe a dos factores, por un lado, Naturgy ha logrado un **mejor reconocimiento a sus buenas prácticas** y, por otro, también ha **incrementado su puntuación en cada uno de los 6 pilares evaluados** por el Top Employer Institute para otorgar la certificación. Estos pilares a evaluar lo constituyen los planes de formación, la valoración del liderazgo, si la empresa ofrece programas de compensación y beneficios, la apuesta por la diversidad en los equipos de trabajo, el desarrollo profesional y el ambiente laboral.

Entre las **iniciativas y programas más relevantes de Naturgy** se han destacado los programas de contratación de talento diverso de la compañía *Flex & Lead*, los programas de los programas de liderazgo femenino y mentoring, así como el programa de voluntariado. Todas estas iniciativas, además, forman parte de la visión sostenible que Naturgy recoge en su Plan Estratégico 2021-2025.

Con más de **9.300 empleados**, Naturgy revalida un año más su posición como una de las mejores empresas para trabajar en nuestro país. Para la empresa, cuenta Enrique Tapia, director general de Personas y Organización de Naturgy, “obtener la certificación Top Employer un año más es un reconocimiento a nuestra estrategia de impulso al compromiso 360 con nuestras personas, **desarrollando y mejorando su experiencia profesional con nosotros**. Nuestro propósito es transformar el mundo a través de la energía, y lo hacemos con orientación y foco en las personas”.

El desempeño de la compañía en material social, medioambiental y de buen gobierno ha sido **reconocido ya por los principales índices y rankings de mundo**, entre ellos el Dow Jones Sustainability Indices, el FTSE4GOOD (un índice bursátil de sostenibilidad creado por la bolsa de Londres), el Carbon Disclosure Project, los Premios Europeos de Medio Ambiente a la Empresa de la Comisión Europea y, ahora, también el certificado Top Employers.



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

El paro cae al 13,5% impulsado por la creación de empleo público

P26/EDITORIAL

LA FUERTE RECUPERACIÓN DEL MERCADO LABORAL

► Evolución del número de ocupados

En millones de personas.



► Evolución del número de parados

En millones de personas.



Expansión

Fuente: INE

El paro cae al 13,3% tras el récord de 840.000 empleos creados en 2021

LA TASA DE DESEMPLEO CAE AL MÍNIMO DESDE 2008/ El paro se reduce en 2,8 puntos por la mayor creación de empleo desde 2005, pero también por la salida de trabajadores del mercado laboral a la inactividad.

Pablo Cerezal, Madrid

Si en un primer momento de la crisis del coronavirus se hablaba de una recuperación en V, cada vez va quedando más claro que esta no es la forma que va tomando la gráfica del PIB, todavía muy lejos de las cifras previas a la pandemia, pero sí la que adoptan las cifras del mercado laboral. En 2021 se crearon 840.600 puestos de trabajo, de acuerdo con los datos de la Encuesta de Población Activa, publicada ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE), lo que supone la mayor cifra en un año completo desde 2005. Esto provocó que la tasa de desempleo caiga 2,8 puntos a lo largo del año, hasta acabar en el 13,33% en el cuarto trimestre del pasado ejercicio. Esto es, la cifra más baja desde 2008. Sin embargo, hay varios

signos que apuntan a que parte de esta recuperación es más endeble de lo que parece a primera vista, como es el alto peso del empleo público, la ralentización de las horas trabajadas o la salida de muchos desempleados de la búsqueda de empleo, ya sea por la salida hacia otros países o porque pasan a la inactividad.

El cuarto trimestre del año pasado, el mercado laboral alcanzó los 20.184.900 ocupados, 840.600 más que el mismo periodo del año pasado, lo que supone una creación de empleo que no se veía desde hace 16 años. Con ello, el número de trabajadores queda en 218.000 empleados por encima de las cifras previas a la pandemia, del cuarto trimestre de 2019. Sin embargo, hay que tener en cuenta que esta

recuperación no ha sido en absoluto homogénea, ya que el sector público ha ganado 222.200 trabajadores a lo largo de estos dos años mientras que el privado se dejaba 4.200. Y esto se debe únicamente al shock que la pandemia provocó sobre el sistema sanitario en un primer momento o a la necesidad de reforzar plantillas para hacer frente al aluvión burocrático de los ERTE u otras ayudas sociales, ya que el sector público ha incrementado su número de trabajadores en 96.400 personas en 2021.

En segundo lugar, el número de horas trabajadas también da la voz de alerta sobre la debilidad del mercado laboral. Si en trimestres anteriores el número de horas trabajadas crecía muy por encima del número de puestos de trabajo crea-

dos, lo que significaba un aumento de la jornada media por ocupado, ahora ha sucedido lo contrario. ¿Qué ha ocurrido? Que en el segundo y el tercer trimestre del año la creación de empleo vino amplificada por la salida de los trabajadores del ERTE, el cambio de contratos a tiempo parcial por jornada completa o la realización de horas extraordinarias para dar salida a los encargos pendientes, mientras que ahora la situación se ha dado la vuelta por dos grandes factores: las bajas laborales y la interrupción de la producción en las fábricas por falta de suministros. En concreto, el número de horas trabajadas por ocupado ha caído un 1,9%, algo que se puede achacar en primer lugar al goteo de bajas por coronavirus, ya que el número

de personas que no trabajaron en la semana de referencia se elevó hasta los 812.400 ocupados, la segunda cifra más elevada de la serie y 383.200 más que la media previa a la pandemia, y eso que buena parte de las bajas no corresponden a semanas enteras. Además, a esto se suma el parón de muchas fábricas por la falta de suministros, como es el caso del sector automotor. Esto queda puesto de manifiesto cuando se observa el número de horas por trabajador en la industria, que cae un 4,9% respecto al año pasado, frente al 1,9% en conjunto del mercado laboral.

En tercer lugar, buena parte de la caída del paro no tiene relación con la creación de empleo, sino con el abandono de la búsqueda de uno. Entre octubre y diciembre salieron del

mercado laboral (esto es, de un empleo o de su búsqueda activa) 158.900 personas. Esto se puede explicar por la Gran Dimisión, un fenómeno que explica el abandono de miles de trabajadores de su puesto de trabajo, quemados por la mayor exigencia laboral durante la pandemia, además de por el desánimo entre los desempleados de los sectores más afectados por las restricciones sanitarias, que ha llevado a la emigración o a la vuelta de estos ciudadanos a sus países de origen.

Además, la creación de empleo se ha concentrado en aquellos hogares que ya tenían al menos un ocupado, como pone de manifiesto que el número de hogares con todos sus miembros en paro se ha reducido en 173.200 familias el último año, hasta un total de 1.023.900 hogares, mientras que el gran beneficio de la creación de empleo, en cambio, lo han disfrutado aquellos hogares en los que todos sus miembros activos están ocupados, cuya cifra ha aumentado en 670.700 familias el último año, hasta los 11.072.000 hogares.

Por sectores

La gran protagonista de la recuperación del mercado laboral es la hostelería, que suma más de una cuarta parte de los empleos creados en 2021, entre los servicios de comidas y bebidas (143.700 puestos de trabajo) y los de alojamiento (74.600), seguidos de la información y las telecomunicaciones (107.200 nuevos empleos), la educación (102.000), las actividades sanitarias y de servicios sociales (93.100), las administrativas (86.900) y el transporte (68.000). No obstante, hay que diferenciar entre las actividades que únicamente se recuperan de la crisis del coronavirus, que en muchos casos no alcanzan las cifras previas a la pandemia (como es el caso de la hostelería) de las que salieron fortalecidas en 2020 y volvieron a crear empleo en 2021, como la sanidad, la educación o las telecomunicaciones.

Editorial / Página 2
 Opinión / Página 47

El sector privado, todavía por debajo de las cifras pre-Covid

Aunque aparentemente el mercado laboral ha recuperado las cifras previas al coronavirus, lo cierto es que el sector público ha sido el gran impulsor de este incremento, con la creación de 222.200 puestos de trabajo a lo largo de los dos últimos años, mientras que el sector privado perdía 4.000 ocupados. Y a esto hay que sumar el descenso de las horas trabajadas por ocupado, en parte debido al cuantioso número de contagios de coronavirus, lo que redunda en una fuerte merma de la productividad.

El teletrabajo cae hasta el 7,9%, a pesar del impacto de Ómicron

El teletrabajo sigue descendiendo de forma paulatina, a pesar de que la variante ómicron ha podido dar un pequeño impulso en las últimas semanas del año. Apenas el 7,9% de los ocupados trabajaron desde su domicilio más de la mitad de su jornada en el cuarto trimestre del año, una décima menos que en el tercer trimestre y dos puntos menos que en el mismo trimestre que el año anterior. Con todo, el porcentaje de ocupados que teletrabajaron de forma ocasional aumenta en un punto, hasta el 5,7%.

Las horas trabajadas se hunden en educación y sector público

El número de horas trabajadas a la semana, en promedio, ha caído un 1,9% respecto al año pasado, pero hay dos grandes sectores donde el descenso ha sido mucho más intenso que la media: la educación y el sector público, con desplomes del 11,7% y el 10,4%, respectivamente. Esto, una vez minorada la importancia de los ERTE, se explica por el aumento de los contagios por el coronavirus. El impacto en el sistema educativo parece claro, ya que varios contagios obligan al confinamiento de la clase.

La economía se recupera: 20,2 millones de empleos

Rafael Pampillón

En la mitología griega, se cuenta la leyenda del ave Fénix, que resurge de sus cenizas y vuelve a volar. Esta criatura fantástica podría simbolizar la recuperación espectacular de la economía que se ha producido en 2021, emergiendo desde el abismo de la Covid-19. Conviene destacar que esto ha ocurrido, tanto a nivel nacional como internacional, en un contexto marcado por la persistencia de la crisis sanitaria y las implicaciones sobre la actividad socioeconómica de las sucesivas olas de la pandemia. Diversos factores han contribuido a esta reactivación. En primer lugar, el despliegue de los planes de vacunación y su efectividad. También la progresiva reapertura de las economías, especialmente de los sectores de consumo social, así como la actuación expansiva de las políticas monetarias y fiscales. Finalmente, también han resultado útiles los programas de suspensión temporal de empleo (ERTE), introducidos por los Gobiernos. En definitiva, una serie de decisiones acertadas, que han permitido una recuperación más dinámica y homogénea de los niveles de empleo previos a la crisis.

Este conjunto de medidas, tomadas por las economías más avanzadas, ha provocado un patrón homogéneo en la evolución del mercado laboral. En efecto, se han registrado unas progresivas reducciones de las tasas de desempleo en los países occidentales, hasta situarse en niveles próximos a los de diciembre de 2019.

Mercado laboral español

España no fue la excepción. El INE publicó ayer que, en el conjunto del año 2021, creció la población activa, se generó mucho empleo (840.700 personas encontraron trabajo), bajó el desempleo (616.000 parados menos) y se redujo la tasa de paro.

El nivel de empleo en España se situó en 20,2 millones de personas, un nivel que supera al del cuarto trimestre de 2019 (por referirnos al dato anterior a la pandemia). Lo mismo sucede con el paro. España tenía, a finales de 2021, menos desempleados que en 2019. La reducción de los parados dio lugar a una disminución de la tasa de desempleo hasta el 13,3%. Frente al 13,8% del mismo trimestre de 2019.

Y, lo que parece más importante, hay que remontarse a 2008 para encontrar un nivel mayor de ocupación, menores cifras de desempleo y una tasa de paro más reducida que las de 2021. Son niveles que muestran el aumento de la actividad económica y el afloramiento de una parte del empleo sumergido.

De ahí que convenga señalar que los nuevos empleos, contabilizados a lo largo de 2021, se producen, en parte, por la regularización de trabajadores que estaban en la economía subterránea. Lo que explica, en parte, el aumento espectacular del empleo en los sectores de la agricultura y los servi-

cios, así como la ocupación de trabajadores extranjeros de baja productividad.

Paro juvenil y temporalidad

Afortunadamente, el paro juvenil (16-24 años) ha ido bajando a lo largo del año pasado, alcanzando el 30,6% (similar al de del mismo trimestre de 2019). También es buena noticia que, durante 2021, una parte de la juventud española encontrara empleo (167.800 personas más). Parece que la buena marcha de la economía, durante ese año, favoreció la incorporación de los jóvenes al mercado laboral.

Junto a la reducción del paro juvenil, otro aspecto positivo fue la reducción de la temporalidad. Los trabajadores con contratos temporales aumentaron menos que los indefinidos: 307.700 frente a 425.000. Así, la tasa de temporalidad se redujo al 25%, frente al 26% del mismo trimestre de 2019.

Política laboral

Sin embargo, sigue existiendo un elevado número de parados en España: más de 3 millones. En buena medida, se debe a la inadecuación de la mano de obra a lo que demandan las empresas. Las innovaciones tecnológicas y organizativas, los cambios demográficos y los cambios en los patrones de consumo hacen que, continuamente, surjan puestos de trabajo que requieren de cualificaciones y habilidades nuevas. El mercado laboral cambia demasiado rápido, por lo que la flexibilidad de los trabajadores es, cada vez más, una competencia esencial.

En este sentido, la educación académica debe ayudar a los trabajadores a formarse adecuadamente. Y las empresas tienen que apoyarles también con programas de aprendizaje continuo. Pero los conocimientos no bastan. Motivación y flexibilidad resultan esenciales. Poder anticipar se es clave para disponer de una mano de obra capaz de realizar los trabajos que serán fundamentales en la economía del futuro. Sólo así reduciremos drásticamente el desempleo.

Se requiere de un trabajo conjunto entre gobiernos, empresas, interlocutores sociales y trabajadores, algo que ha entendido perfectamente la Unión Europea. La Comisión aprobó, en julio de 2020, la Agenda de Capacidades Europea para la competitividad sostenible, la equidad social y la resiliencia. En ella, se establecen objetivos de capacitación (mejorar las capacidades existentes) y de reciclaje profesional (formación en nuevas capacidades) para los próximos cinco años.

En definitiva, se hace necesaria una fuerte inversión en educación de carácter aplicado, especialmente adaptada a las necesidades de las empresas. Para ello, es necesario un elevado consenso político, empresarial y social, que apueste por un plan estratégico en nuestro país. Un plan con dos vectores fundamentales: reducir la brecha en competencias de los trabajadores y anticipar las necesidades empresariales para crear empleo estable.

En definitiva, 2022 será el año llamado a reflejar todavía más, la recuperación y el dinamismo real del mercado laboral español. Para ello, será necesario disipar cualquier duda sobre el Plan de Recuperación *Next Generation EU*.

Economista y autor de 'Cuando los votantes pierden la paciencia' (McGraw Hill, 2022).

El mercado laboral requiere de la formación continua ante los cambios tecnológicos

El as que esconde el Gobierno en la manga para cumplir con el imposible objetivo de deuda

original



Pedro Sánchez, presidente del Gobierno de España

La deuda pública no ha parado de superar máximos históricos en euros contantes y sonantes desde que comenzase la crisis del covid. Esta tendencia, aunque ha desacelerado, se ha mantenido durante 2021. El último dato, referente al cierre de noviembre de 2021, reveló que [la deuda se incrementó un 8,7%](#) hasta los 1,426 billones de euros, **hasta el 121,5% del PIB**. Pese a esta tendencia y a falta de un solo mes (diciembre) para cerrar las cuentas públicas, **el Gobierno sigue asegurando que la deuda pública caerá en 2021 hasta el 119,5%**, un objetivo que a simple vista parece imposible. Sin embargo, el Gobierno guarda un as bajo la manga que le puede valer para 'ganar la partida': la inflación.

El *monstruo* de la inflación [se come el poder adquisitivo de las familias](#), pero también erosiona la deuda, sobre todo en un entorno de [tipos de interés reales extremadamente negativos](#). Los precios de todo lo que se produce (PIB) suben, pero la deuda pública ya emitida se mantiene constante (aunque el precio o los intereses varían en el mercado secundario, el Gobierno no paga más por esa deuda), por lo que su peso relativo se contrae.

La deuda sobre PIB se puede reducir a través de dos canales. El más evidente es el resultado de una reducción absoluta de la deuda. Un gobierno con superávits fiscales (más ingresos que gastos) puede recortar su endeudamiento sobre PIB si el resto de los factores se mantienen neutros. **La otra vía es a través del crecimiento del PIB nominal**, es decir, del aumento de la producción (más bienes y servicios) o de los precios (el deflactor del PIB) o de una combinación de ambas. En el caso de España, la elevada inflación que se ha vivido en la parte final del año se convertirá en aliado del Gobierno incrementando, previsiblemente, la tasa de variación del deflactor del PIB.

Este viernes se publicará el PIB del cuarto trimestre de 2021. [El modelo en tiempo real de Airef](#) prevé **un crecimiento del PIB real intertrimestral del 3,3%**, mientras que el consenso de los analistas consultados por Funcas espera un crecimiento trimestral al 1,9%. Este es el crecimiento real esperado sin tener en cuenta el efecto de los precios. Sin embargo, al añadir el deflactor (los precios de toda la economía), el PIB podría crecer fácilmente cerca del 5% trimestral.

Por ejemplo, en el tercer trimestre de 2021, [el PIB de la economía española creció un 2,6%](#) en términos reales, que es el dato que publicaron el INE, los medios, etc. Sin embargo, **el crecimiento nominal fue del 3,9%**, puesto que a ese 2,6% hay que sumarle el deflactor del

PIB, que avanzó un 1,3% trimestral. Al final, en euros contantes y sonantes, el PIB pasó de 292.200 millones del segundo trimestre a 303.700 millones, un crecimiento nominal del 3,9%. De ese modo se contabiliza el incremento real de la producción (cuántas manzanas y naranjas más se han producido) y el de los precios (multiplicado por cuánto cuestan ahora esas manzanas y naranjas).

Dado que la inflación media (medida por el IPC) anual del último trimestre ha sido del 5,83% (con un pico del 6,5%) y que la trimestral ha avanzado algo más de un 3%, no sería descabellado pensar que el deflactor del PIB (un indicador mucho más amplio que el IPC) se haya situado cerca o por encima del 2%, lo que dejaría el PIB del último trimestre de 2021 rondando los 320.000 millones de euros (con la estimación de crecimiento de la Airef) y permitiría al Gobierno cumplir con el objetivo en el ratio de deuda sobre PIB del 119,5%.

Crecimiento e inflación

Es importante remarcar que esta reducción se produce en un contexto de fuerte recuperación global y de crecimiento de precios, lo que rebaja el peso relativo de la deuda de la misma forma que lo incrementó durante 2021 y 2020. Durante la recesión del covid el efecto fue exactamente el opuesto: un PIB que se hundía, unos precios que bajaban y una deuda que se disparaba hasta llegar a superar el 125% del PIB en el primer trimestre de 2021, unos niveles que no se veían desde 1881.

Cuando se publicó ese dato histórico, el PIB de España utilizado fue el de los cuatro trimestres anteriores, que sumaba solo 1,121 billones de euros, una producción 130.000 millones de euros más baja que la de 2019. Con un denominador (PIB) muy inferior y un numerador (deuda) mucho más alto la cifra resultante fue escandalosa.

Ahora, si se cumplen las previsiones del Gobierno la deuda caería en unos cinco puntos desde ese pico del primer trimestre de 2021, un descenso moderado, que además podría tener las patas muy cortas si la marea de inflación y crecimiento económico comienza a descender tal y como prevén la mayor parte de los organismos en los próximos años.

Además, la deuda pública en términos absolutos, probablemente, habrá seguido aumentando en el cuarto trimestre y lo seguirá haciendo hasta que **España no corrija su déficit público**, algo para lo que probablemente aún queden muchos años. La deuda total de las administraciones públicas según protocolo de déficit se sitúa ahora mismo en 1,432 billones de euros, lo que en términos absolutos sigue siendo una cifra récord.

Opinión

El desempleo español todavía es el más alto de Europa



La vicepresidenta y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz.

Aurelio García del Barrio

27/01/2022 - 20:13

El estallido de la pandemia en marzo de 2020 impactó de lleno en el mercado de trabajo español y puso de relieve algunas de las asimetrías existentes entre los hombres y las mujeres, ampliando la brecha en términos de paro y horas efectivas trabajadas, aunque se habría reducido en términos de la tasa de actividad. **Faltarían por lo menos 87 años para acabar con la brecha salarial entre hombres y mujeres**, según un estudio de los técnicos de Hacienda.

Pero el dato más preocupante estaba en la tasa de desempleo de los menores de 25 años, 30,5% en 2019 y 40,1% en 2020. Las causas de este problema endémico se encuentran principalmente en las crisis

de la burbuja financiera y de la pandemia, que han reducido las ofertas de empleo disponible, pero también en las aptitudes de los jóvenes. España es el segundo país de la UE (solo superado por Malta) con mayor tasa de abandono escolar. También la elevada polarización de la educación en España asociada a la reducida apuesta de los jóvenes españoles por la formación técnica que se adquiere a través de la Formación Profesional.

El comportamiento de la tasa de paro de los jóvenes es inversamente proporcional al nivel de formación alcanzado por cada uno de ellos. Se puede observar cómo la tasa de paro se duplica en los jóvenes con niveles de formación básicos y, por el contrario, se reduce notablemente en aquellos jóvenes con un nivel de educación superior. Además del crecimiento de la tasa de paro juvenil, ha generado un incremento considerable del tiempo que tardan los jóvenes en encontrar un puesto de trabajo.

El desempleo de larga duración, de más de un año, constituye uno de los aspectos que más inciden al definir la vulnerabilidad ante el empleo entre la juventud.

Y ayer el INE publicaba los datos de la EPA, registrando una tasa de desempleo en 2021 de un 13,3%. El año 2021 se ha saldado con la creación de 840.700 puestos de trabajos en España hasta llegar a los 20.184.900 ocupados, pero eso no ha impedido que el número de parados que hay en el país siga siendo de 3.103.800 a cierre del cuarto trimestre, pese a bajar en el año en 616.000 personas.

Si bien el dato es positivo, desde la perspectiva que se ha reducido la tasa de desempleo en 2,83 puntos, el problema mencionado anteriormente persiste ya que, en esa creación de empleo, la ocupación baja entre los menores de 25 años (con 75.300 ocupados menos de 20 a 24 años y 61.600 menos de 16 a 19 años).

La Encuesta de Población Activa es un estudio estadístico destinado a capturar datos sobre el mercado de trabajo, que se utiliza para calcular la tasa de desempleo, y todos los estados miembros de la Unión Europea están obligados a llevar a cabo una encuesta de población activa cada año, donde con el objetivo de poder comparar los mercados laborales de los distintos países de la UE, la Comisión Europea exige uniformidad en los procedimientos de recogida y tratamiento de datos entre los estados, habiendo para ello, regulado dicho procedimiento.

Trabajo por hacer

Veníamos de una tasa de desempleo del 13,8% en 2019, empeorada en el 2020, debido a la pandemia, 16,1%. En estas tasas de

Más Leídas

[Ver más noticias >](#)



Estos son los nuevos efectos secundarios detectados en las vacunas de ...



Fallo histórico: la Justicia europea tumba la declaración de bienes ...



Cómo jubilarse de forma anticipada a los 63 años: esta es la cuantía ...



El Real Madrid firma con Legends la explotación millonaria del ...



Hacienda modificará antes del 31 de marzo el modelo 720 de los bienes ...

desempleo se observaba ya una disparidad entre hombres y mujeres, el desempleo en hombres estaba en 12,2% y 14,2% en estos años, mientras que el de las mujeres se situaba en 15,6% y 18,3% en el mismo periodo.

En definitiva, todavía mucho trabajo por hacer para reducir la tasa de desempleo, que sigue siendo la más alta de Europa, junto con Grecia, doblando la media de los 27 países.

Y sin olvidarnos de que nuestro desempleo tiene altos componentes estructurales que actúan como rémoras.

ENTIDADES



Aurelio García del Barrio
 Director del Global MBA con Especialización en Finanzas del IEB

Relacionados

[Los empleos digitales y tecnológicos liderarán las contrataciones este año](#)

[España perderá 29.000 empleos por la transición al vehículo eléctrico](#)

[La Industria pierde la mitad de su peso en el PIB y destruirá 200.000 empleos para 2030](#)



- EPA
- Desempleo
- Paro
- Brecha salarial
- Empleo

FRANCE

— GRI 2022 —

11 - 12 AVRIL

INTERCONTINENTAL
PARIS LE GRAND
HOTEL

JOIN THE EVENT

griclub.org/francegri



COMPARTE ESTA NOTICIA



AQUI CERCA



Pastor Callejo
Abogados
 Servicios legales - Madrid
 913101370



Fiscoo
 Asesorías laborales y fiscales
 - Murcia
 968 903 800

anuncios locales por

En portada

[Ver últimas noticias >](#)



CaixaBank gana 2.359 millones sin el efecto fusión y dará un 60% al dividendo



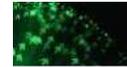
Mutua y CaixaBank [«-- Volver al índice](#)



refuerzan su alianza por 650 millones



Por qué 2022 va a ser el año decisivo para los inversores principiantes



Endesa, Siemens Gamesa y Sabadell mejoran su recomendación en el año



Telefónica estudia la entrada de un socio industrial para Movistar+

Medio	El Economista
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	984 000
Pág. vistas	1 247 778

Fecha	27/01/2022
País	España
V. Comunicación	14 706 EUR (16,460 USD)
V. Publicitario	5972 EUR (6684 USD)

España creó 840.700 empleos en 2021, la mayor ganancia desde la regularización de inmigrantes en 2005

Raquel Pascual Cortés • [original](#)

La economía española trató de dejar atrás el pasado año el socavón hecho por la crisis sanitaria del Covid-19 en 2020. En el mercado laboral, esa reconstrucción se llevó a cabo con la creación de 840.700 empleos, lo que supone un fuerte ritmo de avance de la ocupación del 4,35%. Se trata de la mayor ganancia de ocupados en un solo año desde 2005, cuando se llevó a cabo una regularización masiva de inmigrantes y se superó ligeramente el millón de nuevos trabajadores.

Con ello el número total de ocupados se sitúa en 20.184.900, superando en 200.000 el empleo de antes de la pandemia, pero aún lejos del máximo de trabajadores registrado en el tercer trimestre de 2007 en plena burbuja inmobiliaria, cuando se contabilizaron 20,7 millones de trabajadores. Así se extrae de los datos de la Encuesta de Población Activa (EPA) correspondiente a todo el ejercicio 2021 hecha hoy pública por el Instituto Nacional de Estadística (INE), que también indican que la tasa de paro, por su parte, descendió al 13,33%, dos puntos menos que hace un año, tras el recorte de 615.900 desempleados.

El patrón de creación de empleo indica que ocho de cada diez nuevos puestos de trabajo se generaron en el sector servicios (705.400), con lo que estas actividades incrementaron sus plantillas un 4,8%, por encima de la media. Los datos de la EPA indican que, seguidamente, los cambios operados por la pandemia también se tradujeron en un cambio en el tejido productivo, ya que el segundo sector donde más creció la ocupación fue la agricultura que ganó 58.000 trabajadores, lo que supuso un desconocido aumento del 7,4% en un año. La industria se comportó moderadamente, con 71.500 nuevos trabajadores, un 2,66% más, mientras que la construcción, que fue el sector menos castigado por la pandemia, se estancó, con apenas 5.700 ocupados más (un avance del 0,45%).

Evolución del empleo en España

Miles de personas ocupadas según EPA

2012201320142015201620172018201920202021202217 00017 20017 40017 60017 80018
00018 20018 40018 60018 80019 00019 20019 40019 60019 80020 000

Ocupados

Fuente: INE

Las cifras que arroja esta encuesta sobre la calidad del nuevo empleo traen buenas noticias. Más de la mitad de la ganancia de ocupación se atribuye a trabajadores con contrato indefinido que (425.000 fijos más frente a 307.700 temporales). Y este comportamiento se repitió también si se analiza solo el último trimestre del año, marcado por la campaña estacional de Navidad.

Asimismo, el saldo neto de empleo creado indica que la totalidad de los nuevos asalariados tenía un empleo a jornada completa. Así, estos crecieron en 901.800 personas mientras que aquellos ocupados a jornada parcial disminuyeron en 61.200 personas.

Es también destacable el comportamiento singular que ha tenido el empleo entre los trabajadores autónomos en la recuperación de la pandemia. El colectivo ha ganado 105.800 trabajadores, lo que supone un sólido avance del 3,4%. Si bien todas estas mejoras se han concentrado entre los autónomos empleadores, esto es, quienes tienen trabajadores a su cargo, que aumentan en 122.600 personas frente a una caída de 18.300 autónomos sin asalariados. Aunque tenga menor peso, los cooperativistas también se disparan un 36% en el año, con 7.200 ocupados más, lo que puede tener relación con el tirón dado por el empleo del sector agrario antes mencionado.

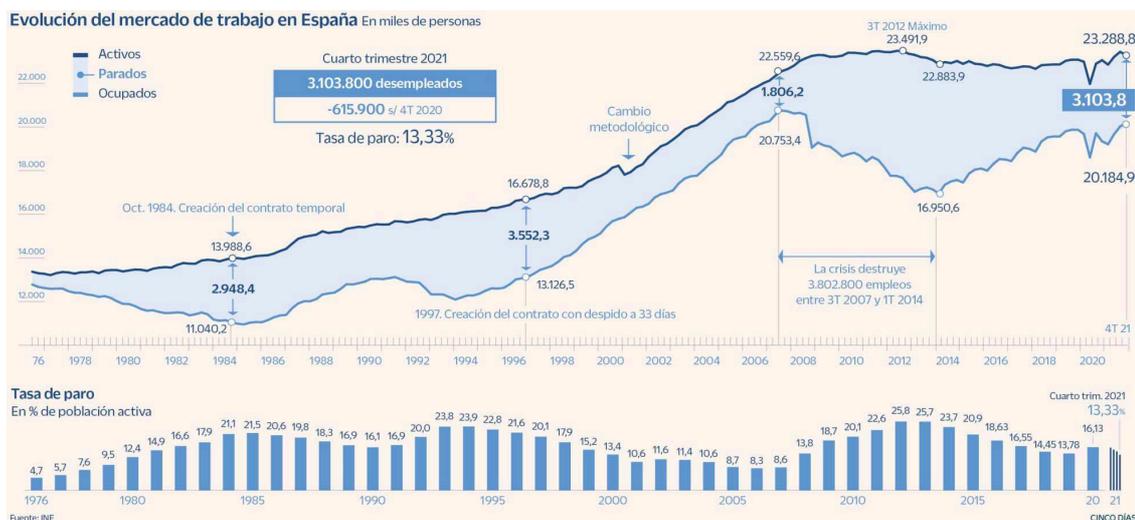
Impacto del Covid

La forma que tiene la EPA de medir los efectos de la pandemia en el mercado de trabajo son fundamentalmente dos: los ocupados ausentes de su empleo en la semana de referencia y el número de horas trabajadas. Respecto al primero de los indicadores, en el último trimestre del año hubo 1.938.700 ocupados que no estaban trabajando en la semana que les hicieron la encuesta, frente a 3.810.400 en el tercer trimestre de 2021. Este descenso se debe, según explica el INE, a la reducción de personas que entre julio y abril declaraba estar de vacaciones en dicha semana.

Por su parte, la ausencia por enfermedad se ha incrementado en 109.600 personas entre octubre y noviembre, fundamentalmente por el fuerte impacto de la sexta ola pandémica por la irrupción de la variante ómicron en las últimas semanas de diciembre. Mientras que las ausencias por estar en un Expediente de Regulación Temporal de Empleo (ERTE) o paro parcial por razones técnicas o económicas ha disminuido en 31.400 trabajadores.

El número de horas trabajadas aumentó un 7,33% en el cuarto trimestre respecto del trimestre anterior. Y en términos anuales, las horas trabajadas crecen un 2,46%. No obstante, si se compara con el cuarto trimestre de 2019, antes de la pandemia, el número de horas trabajadas es un 3,80% inferior.

Los datos del cuarto trimestre, también por el impacto de la sexta ola de la pandemia, reflejan un repunte del trabajo desde casa, fundamentalmente por el trabajo ocasional. El 7,9% de los ocupados (1.586.700) trabajaron desde su propio domicilio más de la mitad de los días y el 5,7% (1.155.200) lo hizo, pero con menor frecuencia, frente al 8,0% y 4,7%, respectivamente, del tercer trimestre de 2021.



De Cos apuesta por elevar el objetivo de deuda del 60% en el Pacto de Estabilidad ante los bajos tipos

By Agencias • original

MADRID, 27 (EUROPA PRESS)

El gobernador del Banco de España, Pablo Hernández de Cos, ha abogado este jueves por permitir un nivel de deuda más alto que el 60% del PIB establecido actualmente en el Pacto de Estabilidad y Crecimiento de la UE, ante el debate abierto en Europa sobre la reforma de las reglas fiscales.

De Cos, que ha participado en unas jornadas del Real Instituto Elcano sobre esta reforma, ha abogado por “acomodar” el Pacto de Estabilidad a las transformaciones macroeconómicas de las últimas décadas y, en este contexto, ha indicado que la caída “secular” de los tipos de interés debería permitir un nivel de deuda más alto, que sería sostenible, siempre que esté condicionado a un crecimiento económico próximo al potencial.

De esta forma, ha indicado que como los crecimientos potenciales de los países de la UE no son iguales, tampoco debería ser homogéneo el nivel de deuda máxima permitido en todos ellos, como sucede actualmente con la regla del 60% del PIB.

El gobernador, que ha admitido que el debate de las reglas fiscales en una “discusión abierta en canal en Europa”, ha detallado, además, otros cambios que, a su juicio, debería abordar esta reforma, debate en el que ha dejado claro, como primer punto, que no cuestiona la existencia del Pacto de Estabilidad, ya que las reglas fiscales son “necesarias”.

Dicho esto, junto con el aumento de la regla de deuda, también ha defendido la creación de una “especie de estabilizador automático europeo”, aunque al mismo tiempo ha apostado por que los países tengan también cierta “capacidad discrecional” si los estabilizadores no son suficientes en etapas de recesión, como ha sucedido en la pandemia.

Para De Cos, “otro de los grandes fallos” del Pacto de Estabilidad ha sido la falta de cumplimiento del mismo y el carácter procíclico de la política fiscal y para revertir esto, ha propuesto “dotar de mayor automatismo” a la regla de gasto e incluso establecer incentivos para asegurar su cumplimiento.

El gobernador también ha apostado por simplificar la regla de gasto y ha cuestionado la “regla de oro” que propone no contabilizar como gasto la financiación destinada al cambio climático. “Quizás no sea lo óptimo”, ha señalado, advirtiendo de que al final se podrían incluir gastos que en realidad no están relacionados con el cambio climático.

FONDOS EUROPEOS Y REFORMAS

Y como último punto, De Cos ha propuesto no considerar el Pacto de Estabilidad como “aislado” del resto de la gobernanza de la UE y, por ello, ha apostado por la necesidad de avanzar también en la unión bancaria y de capitales dentro de la UE.

Preguntado acerca de si las negociaciones culminarán este año para que en 2023 entren ya en vigor las nuevas reglas fiscales, afirmó que desconoce el estado actual del debate, pero que lo “ideal” sería que la vuelta a las reglas fiscales el próximo año (están suspendidas desde 2020) fueran ya con los cambios.

No obstante, indicó que si finalmente esto no es posible, los estados miembro estarán en 2023 en mejores condiciones de cumplir las reglas fiscales, gracias a los fondos europeos y a las reformas estructurales asociadas a los mismos, que ayudarán al aumento del crecimiento potencial.



ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Transportes aplicará la revisión de precios en todas sus nuevas obras

Más de 500 licitaciones por 230 millones se han quedado desiertas en dos meses

J. Mesones MADRID.

El Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana ha aprobado a través de una resolución la aplicación de la revisión de precios en los contratos nuevos de obra ante la pronunciada escalada de los precios de los materiales de construcción. De este modo, el departamento que dirige Raquel Sánchez extiende la medida, que ya adoptó después del pasado verano Adif, a todos sus ámbitos de actuación, entre los que figuran, además del propio gestor ferroviario, la Dirección General de Carreteras (DGC), Aena, Puertos o Renfe, entre otras.

La decisión entró en vigor a finales del pasado mes de diciembre, de manera que todos los contratos licitados por Transportes desde entonces deberán incluir la revisión de precios. La resolución, a la que ha tenido acceso *elEconomista*, está firmada por la secretaria de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, Isabel Pardo de Vera. En la misma resuelve que "en los pliegos de los contratos de obras que, a partir de esta fecha, se liciten en el ámbito de la Secretaría de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, podrá reconocerse al contratista el derecho a la revisión periódica y predeterminada de precios aplicando la fórmula de revisión que corresponda". "Para cumplir con la exigencia de justificación establecida en el artículo 103.2 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, será suficiente que el pliego se remita a esta resolución", añade. Así, continúa, "se deja sin efecto la resolución de 22 de abril de 2013, de la entonces Secretaría de Estado de Infraestructuras, Transporte y Vivienda, sobre improcedencia de la revisión de precios en los contratos de obra y servicios".

Con ello, el Ministerio de Transportes da respuesta a una de las demandas del sector empresarial a raíz del "incremento notable en el precio de algunas de las materias primas empleadas para la construcción de las obras públicas" que se viene produciendo desde hace algunos meses. Con la medida, explica Pardo de Vera, "se pretende dotar a los nuevos contratos de obras de un marco jurídico que permita ajustar los precios a las fluctuaciones actuales del mercado, lo que previsiblemente contribuirá a que las obras se ejecuten en el plazo pactado, aspecto este que es relevante en general, pero muy especialmente para las obras que vayan a firmarse en el marco del Plan de Recuperación



Isabel Pardo de Vera, secretaria de Estado de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana. NACHO MARTÍN

Las licitaciones públicas desiertas desde noviembre

CCAA	NÚMERO	IMPORTE (EN MILLONES DE €)
Cataluña	200	50,5
Galicia	96	20,6
Andalucía	46	35,1
Comunidad Valenciana	32	26
País Vasco	24	9,5
Extremadura	17	11,9
Castilla-La Mancha	15	5,7
Asturias	10	41,3
Madrid	10	6,4
Islas Baleares	9	7,7
La Rioja	8	3,4
Navarra	5	5,1
Murcia	4	3,5
Aragón	4	1,2
Castilla y León	3	1,5
Cantabria	1	0,6
Canarias	Sin datos	-
Total	484	230,2

Fuente: Confederación Nacional de la Construcción (CNC).

elEconomista

Transformación y Resiliencia".

Por tanto, las nuevas licitaciones del Ministerio y sus empresas públicas desde finales de diciembre deberán incluir la cláusula de revisión de precios, de manera que los contratos se irán ajustando, a la baja o al alza, en función de la evolución que arroje la fórmula.

Esta resolución es un paso en la línea de las demandas del sector, pero aún hay una mayoría de Administraciones, tanto del Estado co-

mo de las comunidades autónomas o las corporaciones locales, que no han aprobado la revisión de precios para sus nuevos pliegos de contratación pública. De hecho, ante ello, en los últimos dos meses cerca de 500 licitaciones con un valor conjunto que supera los 230 millones de euros han quedado desiertas, según denunció este jueves la Confederación Nacional de la Construcción (CNC). Unas cifras que crecen día a día, según advirtió Pedro Fer-

nández Alén, presidente de la organización que reclama la inclusión de un sistema automático de equilibrio económico en las licitaciones y la adecuación de los precios a la realidad del mercado. Hasta el momento, Cataluña lidera la estadística, con 200 concursos desiertos por 50,4 millones de euros, seguida de Galicia, con 96 por 20,6 millones, Andalucía, con 46 por 35,1 millones, la Comunidad Valenciana, con 32 por 26 millones, y País Vasco, con 24 por 9,5 millones. También destaca Asturias, con 10 proyectos sin ofertas por 41,3 millones. A esta problemática se suma el descenso de la concurrencia de empresas en muchas licitaciones.

Impacto en los fondos de la UE

Y más grave aún es la situación de los contratos en curso. Según la CNC, hasta octubre pasado, el alza de precios de los materiales y la crisis de suministros ha llevado a cuatro de cada diez empresas a abandonar, paralizar o ralentizar sus obras, confirmando así la información adelantada por este diario este jueves. Desde entonces, "la situación a nivel global se ha agravado", alerta la patronal. Para estas obras el sector lleva meses solicitando igualmente la revisión de precios, pero por ahora el Real Decreto para la aplicación de mecanismos de compensación se mantiene atascada en el Ministerio de Economía.

Todo ello ya está poniendo en riesgo, según la CNC, la ejecución de los fondos europeos, con el consecuente impacto en la recuperación económica de España.

Las empresas refinancian 14.000 millones ante el repunte de tipos

[/ Marco](#). Telefónica, Cellnex, Acciona Energía y Amadeus lanzan macrooperaciones mientras ganan peso los criterios verdes —P17



Apetito del mercado

Las empresas refinancian más de 14.000 millones en el arranque de 2022

Las subidas de tipos incentivan a las compañías para buscar financiación

Telefónica, Cellnex o Amadeus lanzan macrooperaciones

ÁLVARO BAYÓN
MADRID

Las grandes empresas se lanzan a reforzar su financiación en el arranque de año. En este mes de enero han acudido al mercado para recabar más de 14.000 millones de financiación, entre emisiones de bonos y préstamos sindicados. Las razones están en aprovechar los últimos coletazos de la situación de liquidez extrema en los mercados antes de que los bancos centrales empiecen a subir los tipos de interés, lo que ocurrirá a partir de marzo.

"Históricamente los diferenciales de crédito en euro suelen estar correlacionados con las ampliaciones de diferenciales en Estados Unidos por lo que dependiendo de cómo de agresivos sean finalmente los movimientos de tipos por parte de la Fed, puede que veamos que los emisores deciden anticiparse adelantando sus necesidades de financiación a la primera parte de 2022", explica Sandra de las Cavadas, responsable de DCM corporates Iberia de BBVA.

Manuel Puig Masillorens, managing director y responsable de IG finance de BNP Paribas para España y Portugal, por su parte,

prevé que "la perspectiva de subida de los tipos de interés, un eventual incremento en los programas de capex de las compañías y una paulatina reducción de los programas de estímulo" concentren la mayor parte de las financiaciones en el primer semestre. "Somos optimistas para el conjunto del ejercicio en la medida que los costes absolutos de financiación seguirán siendo atractivos", añade.

El mercado ha visto todo tipo de compañías llamando a su puerta. Telefónica o Cellnex han refinanciado 5.500 y 2.500 millones, en operaciones ESG y con cláusulas para favorecer la presencia de mujeres en sus cúpulas. Otras empresas, como Acciona Energía o Amadeus, han optado por emisiones de bonos.

"La consolidación del componente medioambiental como norma y estándar de mercado favorece la aparición simultánea dentro del marco ESG de soluciones que impulsan la vertiente social, como se ha visto recientemente en las transacciones de Telefónica y Cellnex", opina Enrique Balboa, responsable de loan capital markets de BNP Paribas para España y Portugal. Reyes Bover, responsable de DCM financieros & SSAs Europa de BBVA, añade el apetito de los inversores institucionales por incentivar a las compañías a conseguir objetivos ambientales, sociales y de buen gobierno, vinculando parte del coste de la financiación al cumplimiento de dichos objetivos.



José María Álvarez Pallete, de Telefónica; José Manuel Entrecanales, de Acciona; Francisco José Aljaro, de Abertis, y Tobías Martínez, de Cellnex.

Operaciones de financiación de empresas españolas en 2022

En millones de euros

CRÉDITOS	
Telefónica	5.500
Cellnex	2.500
Fluidra	1.100
Ufinet	1.019
Dorna	975
ITP Aero	575
Grupo BC	300
BONOS	
Abertis	600
Acciona Energía	500
Amadeus	500
eDreams	375
Aalsea	300
TOTAL	14.244

Fuente: elaboración propia

B. T. / CINCO DÍAS

Los criterios de sostenibilidad, claves para abaratar el precio

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

En busca de consenso

Ribera plantea destinar 2.000 millones de ingresos extras de las renovables a bajar la factura

Negocia con las del Recore ajustar anualmente su retribución

La medida reduciría los cargos del recibo de la luz

CARMEN MONFORTE
MADRID

El Ministerio para la Transición Ecológica ha vuelto a poner encima de la mesa una propuesta para que las plantas del llamado Recore (renovables, cogeneración y residuos) contribuyan a una bajada de la factura de la electricidad, que comenzó a subir el pasado verano tras la escalada de los precios del mercado mayorista, que en las últimas semanas ha superado la barrera de los 200 euros/MWh (para hoy, marca 224,59 euros/MWh).

Tras el intento frustrado de alcanzar un acuerdo el pasado octubre, la secretaria de Estado de Energía, Sara Aagesen, se ha reunido recientemente con las asociaciones de este sector (entre ellas, la eólica, AEE; las fotovoltaicas, Unef y Anpier, o la de cogeneradores, Acogen) para plantearles un ajuste anticipado de la retribución específica que reciben dichas plantas, que suman una potencia de 29.200 MW sobre los algo más de 50.000 MW que componen el parque renovable español. Ello no implicaría, según fuentes del sector, ningún tipo de retroactividad, pues no se obligaría a las empresas a devolver nada, sino a dejar de percibir lo que han cobrado por adelantado.

Las instalaciones del Recore tienen garantizada durante 25 años una rentabilidad por su inversión del 7,1% (o el 7,4% en el caso de las que renunciaron a recurrir a arbitrajes internacionales por los recortes de la reforma eléctrica de 2014) y un precio de referencia de unos 30 euros/MWh. Como estas plantas venden su energía en el mercado mayorista, dados los desorbitados precios que están obteniendo en él, han triplicado o cuadruplicado dicha rentabilidad en pocos meses, hasta un 21%.



No es que las empresas vayan a percibir una rentabilidad superior a la que les corresponde por derecho a lo largo de la vida regulatoria de la planta, sino que la están recibiendo con un adelanto inusitado y el plazo para ajustarla (cada tres años), está resultando en las actuales circunstancias demasiado dilatado.

El mecanismo regulatorio, que fue revisado en 2020 por el Gobierno, establece periodos de seis años para poder revisar la retribución y, por el camino, semiperiodos regulatorios (el actual termina a finales de este año) para saldar cuentas con las compañías: si han superado la citada rentabilidad por haberse beneficiado de precios altos del mercado, se les descuenta en el siguiente trienio; si han percibido de menos, se les compensa (por ejemplo, en 2020 los precios se derrumbaron) y si han cobrado todo el incentivo, pasan directamente al mercado (de seguir así,

podrían cobrar en 15 años lo que les corresponde en 25).

Existe además el peligro de que, llegado al fin de la vida regulatoria, las plantas que hayan cobrado de más no devuelvan el exceso al sistema. Así lo establece en un anexo el RD 413/2014: el valor del ajuste por desviaciones en el precio del mercado (...) en ningún caso podrá ser negativo".

Rentabilidad

Adelantando los semiperiodos de tres años a un año, se evitaría en buena medida este peligro y se ajustaría la rentabilidad al marco actual de precios. Se calcula que la medida supondría un ahorro para el sistema eléctrico de unos 2.000 millones de euros este año, que reducirían los cargos que pagan los consumidores en su factura. Y es que el grueso de los cargos, que, junto a los peajes de acceso a las redes, componen la parte fija del recibo, ascienden este año a 9.698 millones de euros, de los cuales, 6.630 millones

Parque eólico de Iberdrola en Albacete.
GETTY IMAGES

corresponden a los incentivos del Recore. El resto se destina al pago de la deuda histórica de la luz, las subvenciones a las islas y otros costes del sistema.

Sea como fuere, el Gobierno quiere el máximo consenso para evitar un amotinamiento de un lobby como el renovable, con respaldo social. La mayor oposición la sigue encontrando especialmente en Acciona, propietaria de los parques eólicos más antiguos, los que comenzaron a funcionar a principios de los 2000.

Fuentes empresariales consideran que el ministerio que dirige Teresa Ribera lo va a tener difícil, aunque podría contar con el apoyo de las empresas con plantas más nuevas o las que consideran que el sector debería ayudar a paliar los efectos de la grave situación de los precios. "No se entiende que las del Recore se empeñen en adelantar la amortización de la inversión en medio de la crisis actual que vive el país", añaden.

Los altos precios del 'pool' están cuadruplicando la rentabilidad de muchas renovables

Las mas reacias son las empresas con la eólica más antigua, como Acciona

La crisis no parece tan coyuntural

► **Tensión.** Aunque la tensión informativa por los altos precios de la electricidad parece haber decaído, la situación se ha agravado y el Gobierno quiere buscar algún remedio para paliar los efectos de una crisis, la de los precios del gas que se trasladan a los de la luz, que ya no parece tan coyuntural como se creía el año pasado. El Ejecutivo tiene claro que el problema no se resolverá en el primer semestre del año y ya contempla la prórroga de los recortes de impuestos de la factura de la luz, que terminan en marzo y abril.

► **Ucrania.** Además de la incertidumbre por la crisis internacional desatada ante una posible invasión de Ucrania por parte de Rusia, y su efecto en los precios del gas, el transcurso del tiempo y el inicio del nuevo año han acrecentado la renovación de los contratos de muchos consumidores del mercado libre con los precios actualizados al alza. Todo ello, aderezado con la mayor demanda por el invierno, está disparando la factura.

► **Recore.** Tras el fracaso en la propuesta de octubre de destinar la energía de las renovables a los domésticos, Transición busca ahora consenso para un ajuste temporal en el cobro de los incentivos de las plantas del Recore.

España cosechó una recaudación récord de impuestos en 2021

Las administraciones públicas ingresaron 223.382 millones, un 15,1% más

J. S. GONZÁLEZ, Madrid
La economía española muestra síntomas de un inusitado vigor tras el trompazo del año de la Gran Reclusión. El empleo ha recuperado el nivel precovid y la recaudación tributaria se disparó como el champán recién descorchado empujando los ingresos públicos a un récord histórico. Las administraciones públicas ingresaron el año pasado la friolera de 223.382 millones de euros, lo que supone un incremento del 15,1% respecto al año pasado. Nunca en los registros de la Agencia Tributaria se había logrado una cosecha tan abundante. Se trata, además, de la mayor tasa de crecimiento desde 1995, cuando arrancan los registros públicos de Hacienda.

El caudal de ingresos ha sorprendido incluso a los responsables públicos. "Los datos de recaudación tributaria cumplieron con las previsiones presupuestarias de ingresos por primera vez en una década", destacó ayer la titular de Hacienda, María Jesús Montero, durante la presentación de las cifras oficiales. Desde 2010, el Gobierno no lograba cumplir el Presupuesto de ingresos. Entonces gobernaba el socialista José Luis Rodríguez Zapatero. España vivía una etapa de transición entre la crisis financiera de Lehman Brothers, que propició el pinchazo de la burbuja inmobiliaria y el colapso bancario, y la crisis de deuda soberana, que se desencadenó en 2011. La ministra de la época diseñó unos presupuestos prudentes por la dura experiencia de los años anteriores, y el impulso del Plan E y otros estímulos fiscales lograron hacer remontar levemente a la economía española, aunque no

fue suficiente y al año siguiente los mercados financieros se cebaron con la deuda pública española. Pero eso ya es historia.

La estadística tributaria muestra que solo en la burbuja inmobiliaria, en 2010 y el año pasado los ingresos tributarios mejoraron las previsiones. Es habitual que los gobiernos inflen los presupuestos de ingresos para cuadrar los compromisos de gastos. Lo han hecho todos los ejecutivos. Por eso, la ministra de Hacienda ayer sacó pecho por los buenos datos resaltando que "muestran la prudencia y el realismo de las estimaciones recogidas en los Presupuestos de 2021. Este Gobierno sigue una política presupuestaria prudente y los resultados así lo avalan", recalcó Montero, que hizo hincapié en que las cifras de recaudación "ponen de manifiesto la sólida recuperación de la economía española tras superar la fase más dura de la pandemia".

Esta mejora de la recaudación se debe a varios motivos: al fuerte rebote de la actividad tras la descomunal caída del año anterior; a las políticas de mantenimiento de rentas que defendió el Ejecutivo durante lo peor de la pandemia, con ayudas públicas a familia y empresas; y las políticas de ERTE, que evitaron un aluvión de despidos como ha ocurrido en otras crisis en España. También al afloramiento de la economía sumergida, por el repunte de la actividad y por el auge de los pagos electrónicos y la caída del metálico. Todos estos factores han sido esgrimidos por los expertos con más o menos énfasis.

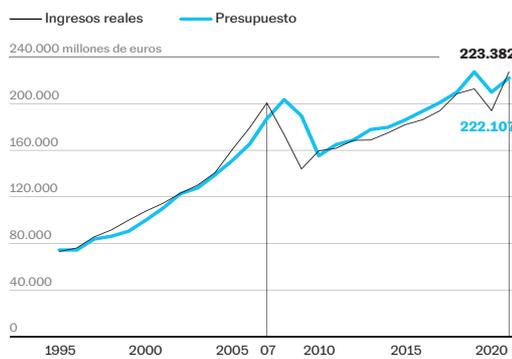
Esas explicaciones justifican que el IRPF mejorase un 7,5%; el



María Jesús Montero, ayer en la sede de Hacienda. / ALBERTO ORTEGA (EP)

Ingresos tributarios

Los ingresos reales superan a los presupuestados. La última vez fue en 2007.



Fuente: Ministerio de Hacienda y elaboración propia. EL PAÍS

Hacia 10 años que los ingresos no mejoraban los Presupuestos

La aportación del impuesto de sociedades ha crecido un 67,9%

IVA, un 14,5% y los impuestos especiales, un 5%. Pero hay otra explicación que también desliza algún analista: en 2020, el año del confinamiento, los bancos y las grandes empresas aprovecharon para hacer provisiones y limpiar sus cuentas, la cosecha del impuesto de sociedades fue magra, la menor desde 1999. El año pasado sin embargo, el sector financiero y las grandes empresas del Ibex aprovecharon para lucir beneficios y contribuyeron más con el impuesto de sociedades. De hecho, la recaudación por este tributo que grava las ganancias empresariales creció un 67,9%, un ritmo sin precedente en el archivo estadístico de Hacienda.

Montero precisó que la mejora de la recaudación no se debe a la mayor inflación, ya que los datos de inflación subyacente se encuentran alrededor del 2%, por lo que el repunte de los precios se concentra en el sector energético, donde se ha producido una importante rebaja de impuestos. Sobre este último punto, las rebajas fiscales sobre la luz o las mascarillas indicó que supusieron un impacto de 2.392 millones.

Detalló que la creación de nuevas figuras como la *tasa Google*, la *tasa tobin* y las otras subidas en IRPF o sociedades, recogidas en los Presupuestos de 2021, tuvieron un impacto de 1.462 millones de euros, mucho menos de lo previsto.

La ministra resaltó que con este aumento de la recaudación se favorece la reducción del déficit público "sin recortes ni austeridad". Adelantó que el déficit habría cerrado 2021 por debajo del 8,4% previsto por el Ejecutivo (la cifra de cierre se conocerá en marzo).

El CGPJ aprueba con una amplia mayoría el informe que tumba la nueva ley de Vivienda

► Aunque su opinión no es vinculante, compromete a Sánchez si sigue adelante ignorando las trabas jurídicas

NATI VILLANUEVA / J. NAVAS
MADRID

Como todo apuntaba, el Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) confirmó ayer su rechazo total y contundente al anteproyecto de ley de Vivienda que pretende aprobar el Gobierno para intervenir el mercado inmobiliario en España. Por una amplia mayoría, de 15 votos a seis, el Pleno del órgano de gobierno de los jueces aprobó la ponencia encargada a Enrique Lucas y José Antonio Ballester, vocales propuestos por PNV y PP, respectivamente. Votaron en contra de la opinión mayoritaria el ponente inicial de este asunto, Álvaro Cuesta –cuyo texto, complaciente con el anteproyecto, le fue devuelto por mayoría hace dos semanas–, y los vocales Concepción Sáez, Rafael Mozo, Clara Martínez de Careaga, Pilar Sepúlveda y Mar Cabrejas.

El texto aprobado ayer, cuyo contenido coincide con el borrador del que el lunes informó ABC –incluso en su advertencia al Ejecutivo de que informar sobre sus anteproyectos es una obligación legal que no depende de la voluntad de Sánchez–, recuerda que la vivienda no es una materia de titularidad estatal, sino autonómica. De ahí que considere que se produce una invasión de competencias, pues en virtud de la propia Constitución y los estatutos de autonomía, el núcleo de su regulación y las políticas públicas encaminadas a hacer efectivo el derecho a la vivienda «corresponde a cada una de las comunidades autónomas que ejercen sus competencias conforme a la orientación política mayoritaria existente en ellas y sin perjuicio de las competencias del Estado que incidan en dicha materia».

Competencias «expropiadas»

Por todo ello, el CGPJ define este anteproyecto del Gobierno como una «expropiación de la regulación autonómica» que provocará una «gran inseguridad jurídica al resultar ciertamente difícil determinar qué norma habrá de aplicarse, la estatal o la autonómica, cuando no concuerden completamente entre sí». Para los vocales, la nueva ley no justifica de manera suficiente la necesidad de las medidas previstas por PSOE y UP ni evalúa los «beneficios sociales e inconvenientes que se pueden derivar de ellas», máxime cuando otras similares que se han aplicado en España y países de nuestro



Balcón de la sede del CGPJ; en la imagen (de izq. a dcha.), Álvaro Cuesta, Rafael Fernández y Vicente Guilarte // G. NAVARRO

entorno «han cosechado fracasos que resultan evidentes por conocidos».

Sobre la disposición para limitar el precio de la vivienda en las zonas más caras, especialmente los alquileres, el CGPJ señala que es una cuestión «constitucionalmente sensible» con un «alcance limitado y un farragoso contenido». Apunta que también se han adoptado medidas extraordinarias en esa línea durante la pandemia, pero cuestiona que «quizás no resulte adecuado» prolongarlas una vez resuelta la crisis sanitaria, como pretende esta ley.

Además, el órgano de gobierno de

El texto recuerda al Gobierno que la función de informar sobre leyes no depende de la voluntad de Sánchez, sino de la ley

los jueces añade que el derecho a una vivienda digna se reconoce, pero no se define en el artículo 47 de de la Constitución, que «no contiene un derecho subjetivo exigible ante los tribunales, sino una directriz constitucional que obliga a todos los poderes públicos a

procurar su efectividad». Es decir, que PSOE y UP no pueden escudarse en ese artículo para justificar su nueva ley tal y como la han planteado.

Y no sólo porque invada competencias autonómicas, sino que también afecta a derechos constitucionales como los de propiedad privada o libertad de empresa. Todo ello, advierte el CGPJ, causará «múltiples incidencias» si el Gobierno se empeña en ignorar estas advertencias del Poder Judicial, como parece que sucederá a tenor de las declaraciones de varios ministros de PSOE y Podemos desde que el CGPJ tumbó el informe favorable del exdiputado socialista y vocal a propuesta del PSOE. Distintos miembros del Gobierno se han afanado durante estas dos semanas en recordar que este informe es preceptivo, pero no vinculante, para despacharlo como un mero trámite y continuar así con su polémico anteproyecto de ley. En su escalada de descrédito al Consejo General del Poder Judicial, y a apenas unas horas antes de que este informe definitivo fuera aprobado, Podemos intentaba deslegitimar la opinión del órgano por estar «caducado», en referencia a los tres años que el órgano lleva en funciones por el bloqueo en su renovación.

El próximo paso será ahora ratificar el anteproyecto en el Consejo de Ministros. Unidas Podemos presiona al PSOE para hacerlo ignorando las recomendaciones y advertencias del Poder Judicial. Una vez en el Congreso, PSOE y UP necesitarán el apoyo de socios habituales como ERC o Bildu.

LAS OBJECIONES DEL PODER JUDICIAL

Materia autonómica

El Consejo recuerda que el núcleo de la regulación y las políticas públicas encaminadas a hacer efectivo el derecho a la vivienda corresponden a cada una de las comunidades autónomas que ejercen sus competencias «conforme a la orientación política mayoritaria existente en ellas». Advierte de que esta «expropiación» autonómica va a provocar inseguridad jurídica sobre la norma que ha de aplicarse: la estatal o la autonómica.

El precio del alquiler

Aunque los vocales admiten que es un tema constitucionalmente sensible, las medidas de conten-

ción de precios en la regulación de los contratos de arrendamiento de vivienda tienen un «alcance limitado y un farragoso contenido». Además, tras la pandemia duda de que sea una «medida adecuada».

Choca con otros derechos

«Transformar el derecho a la vivienda, desde la perspectiva constitucional, en algo diferente a lo que afirma la propia Constitución, produciría múltiples incidencias, desde los aspectos competenciales (...)» hasta la afectación de otros derechos como la propiedad o la libertad de empresa, advierte el órgano de gobierno de los jueces.

Las empresas refinancian más de 14.000 millones en el arranque de 2022

Álvaro Bayón • [original](#)

Las grandes empresas se lanzan a reforzar su financiación en el arranque de año. En este mes de enero han acudido al mercado para recabar más de 14.000 millones de financiación, entre emisiones de bonos y préstamos sindicados. Las razones están en aprovechar los últimos coletazos de la situación de liquidez extrema en los mercados antes de que los bancos centrales empiecen a subir los tipos de interés que ocurrirá a partir de marzo.

“Históricamente los diferenciales de crédito en euro suelen estar correlaciones con las ampliaciones de diferenciales en Estados Unidos por lo que dependiendo de cómo de agresivos sean finalmente los movimientos de tipos por parte de la Fed puede que veamos que los emisores deciden anticiparse adelantando sus necesidades de financiación a la primera parte de 2022”, explica Sandra de las Cavadas, Responsable DCM Corporates Iberia de BBVA.

Manuel Puig Masllorens, managing director y responsable de IG Finance de BNP Paribas para España y Portugal, por su parte, prevé que “la perspectiva de subida de los tipos de interés, un eventual incremento en los programas de capex de las compañías y una paulatina reducción de los programas de estímulo” concentre la mayor parte de las financiaciones en el primer semestre. “Somos optimistas para el conjunto del ejercicio en la medida que los costes absolutos de financiación seguirán siendo atractivos”, añade.

El mercado ha visto todo tipo de compañías llamando a su puerta. Telefónica o Cellnex han refinanciado 5.500 y 2.500 millones, en operaciones ESG y con cláusulas para favorecer la presencia de mujeres en sus cúpulas. Otras compañías, como Acciona Energía o Amadeus, han optado por emisiones de bonos.

“La consolidación del componente medioambiental como norma y estándar de mercado favorece la aparición simultánea dentro del marco ESG de soluciones que impulsan la vertiente social, como se ha visto recientemente en las transacciones de Telefónica y Cellnex”, opina Enrique Balboa, responsable de Loan Capital Markets de BNP Paribas para España y Portugal. Reyes Bover, responsable de DCM Financieros&SSAs Europa de BBVA, añade el apetito de los inversores institucionales por dar incentivar a las compañías a conseguir objetivos ambientales, sociales y de buen gobierno, vinculando parte del coste de la financiación al cumplimiento de dichos objetivos.



ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL



Le pari électrique de Renault et Nissan

● Les deux constructeurs relancent leur alliance avec de nouvelles synergies sur les voitures à batterie. ● 23 milliards d'euros d'investissements sur cinq ans sont prévus, avec l'appui de Mitsubishi. ● L'enjeu est de se donner une chance face à Tesla, qui a engrangé 5,5 milliards de dollars de profits l'an dernier. // PAGES 16 ET 17

Tesla : la dynamique insolente du spécialiste de la voiture électrique

- Le constructeur dirigé par Elon Musk a publié des résultats 2021 spectaculaires.
- Ses marges évoluent à des niveaux stratosphériques pour le secteur.

AUTOMOBILE

Hortense Goulard
 @HortenseGoulard
 —Correspondante à San Francisco

En 2020, Tesla était enfin devenu rentable. Sa trajectoire est désormais insolente. En 2021, malgré la pénurie de semi-conducteurs, le constructeur américain a affiché un profit record de 5,5 milliards de dollars sur l'année grâce à une marge opérationnelle doublée à 12 %, un exploit dans l'automobile traditionnelle. A 54 milliards de dollars, ses revenus se sont envolés de 71 % l'an dernier, dans le sillage de ventes exceptionnelles. A ce train-là, Tesla pourrait bien dépasser d'ici un an ou deux ses rivaux du haut de gamme, Mercedes et BMW.

« Il ne peut plus y avoir de doute sur la viabilité et la rentabilité des véhicules électriques, savoure le groupe dirigé par Elon Musk dans un communiqué. Nous sommes aussi parvenus à dégager la plus forte marge opérationnelle trimestrielle de tous les constructeurs automobiles, selon les dernières données. »

Pour le constructeur, cela « démontre que les motorisations électriques peuvent être plus rentables que les thermiques ». Le coût moyen de la fabrication d'une Tesla est tombé à 36.000 dollars en fin d'année, grâce en partie à la progression des volumes, qui ont bondi de 87 % en 2021, à 936.000 unités.

Conduite autonome

La firme, désormais installée au Texas, est parvenue à s'imposer dans un contexte particulièrement difficile pour les constructeurs. La pénurie de semi-conducteurs, liée à la reprise économique post-pandémie, a obligé la quasi-totalité des constructeurs à tailler dans leurs plans de production. Mais Tesla avait indiqué avoir contourné en partie le problème en utilisant de

nouveaux modèles de puces et en adaptant ses logiciels.

Dans une conférence avec les analystes, Elon Musk a confirmé que les nouvelles usines d'Austin (Texas) et de Berlin avaient commencé à assembler leurs premiers véhicules à la fin de l'année dernière. Reste désormais à obtenir le feu vert des autorités locales pour démarrer réellement la production, notamment à Berlin, où les mois de retard s'accumulent.

Dans le même temps, Tesla confirme ses efforts pour perfectionner son logiciel d'assistance à la conduite. « Mon estimation personnelle, c'est que nous allons atteindre le niveau de conduite complètement autonome cette année », a déclaré Elon Musk mercredi.

Pour l'instant, ce logiciel est testé en version bêta par 60.000 conducteurs aux Etats-Unis, selon Tesla. Son patron avait prédit en 2019 qu'une flotte d'un million de robots-taxis serait déployée d'ici à 2020. Ce qui n'a pas eu lieu. Il ne s'avoue pas découragé. « Ce n'est pas une petite fonctionnalité. C'est peut-être le changement de logiciel le plus profond de l'histoire », affirme-t-il. Si Tesla parvient à ses fins, les ventes de ce logiciel devraient apparaître dans ses comptes l'année prochaine.

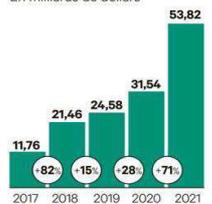
Pas de nouveaux produits en 2022

Quant à l'arrivée de nouveaux modèles, il ne faut pas en attendre cette année. La production du Cybertruck, un pick-up au design futuriste, devait entrer en production en 2021. Mais la pénurie de puces a bouleversé les priorités du constructeur, et le lancement est reporté à 2023. « Si nous introduisons de nouveaux véhicules, la production totale diminuerait », avance Elon Musk. Le développement du petit véhicule à 25.000 dollars destiné à l'Europe est lui aussi ajourné pour le moment.

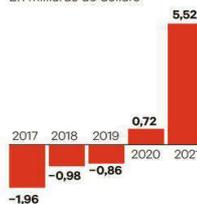
« Nous avons assez à faire actuellement », a appuyé le patron de Tesla,

Les chiffres clés de Tesla

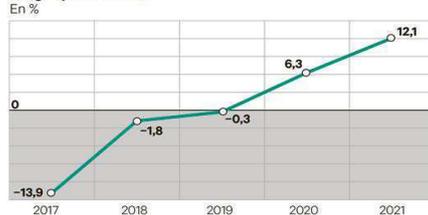
Chiffre d'affaires
 En milliards de dollars



Résultat net
 En milliards de dollars



Marge opérationnelle
 En %



« LES ECHOS » / SOURCE : SOCIÉTÉ / PHOTO : REA

qui donne la priorité à la croissance des volumes sur les modèles actuels. L'entreprise a tout intérêt à accélérer la production de son SUV Model Y, lancé il y a deux ans, qui dégage une forte marge. Outre la montée en puissance de l'outil industriel existant, Tesla va étudier cette année où installer une nouvelle usine, et devrait annoncer une décision d'ici la fin 2022.

Robot humanoïde

A court terme, l'entreprise devra s'employer à minimiser l'impact des pénuries sur son activité. « Nos usines ont fonctionné en dessous de leurs capacités pendant plusieurs trimestres, principalement en raison de la chaîne d'approvisionnement, ce qui devrait se poursuivre en 2022 », prévient l'entreprise. Cet avertissement a tempéré l'élan que les excellents résultats auraient pu donner au cours de Bourse. A mi-séance, celui-ci était même en recul de 7 %.

Tesla s'est aussi fixé pour objectif de croître plus rapidement dans le secteur de l'énergie, avec ses kits de panneaux solaires et de batteries pour la maison. Ce qui ne l'empêche pas de mener, en parallèle, des projets à plus long terme. Elon Musk a ainsi vanté son projet de robot humanoïde, baptisé « Optimus ». Dans quelques années, les robots pourraient rapporter davantage à Tesla que les voitures, a-t-il envisagé. ■

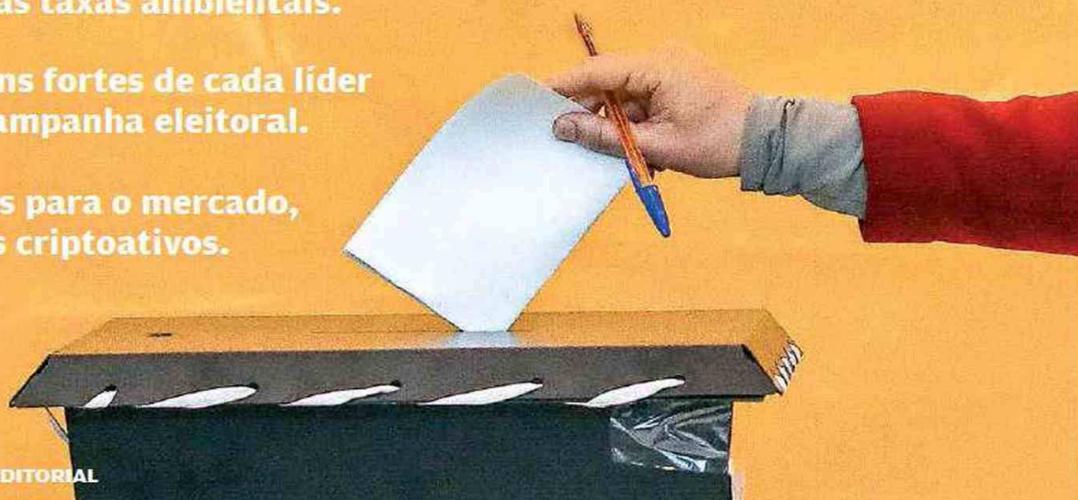
36.000

DOLLARS

Le coût moyen de la fabrication d'une Tesla est tombé à 36.000 dollars en fin d'année, grâce en partie à la progression des volumes, qui ont bondi de 87 % en 2021, à 936.000 unités.

PARTIDOS RESPONDEM ÀS GRANDES QUESTÕES PARA A PRÓXIMA LEGISLATURA

- As soluções para seis temas, que vão da inflação às taxas ambientais.
- As mensagens fortes de cada líder durante a campanha eleitoral.
- As propostas para o mercado, a dívida e os criptoativos.



PRIMEIRA LINHA 4 a 13, EDITORIAL

Paulo Novais

Seis grandes questões para a nova legislatura

A inflação alta não é um problema, para já, a automatização pode ser uma oportunidade e os privados têm de ser parte da solução do problema da habitação. O Negócios fez seis questões sobre grandes temas que podem marcar a próxima legislatura (e outras), mas que estiveram fora do debate, relacionadas com a crise climática, a sustentabilidade das contas públicas e o envelhecimento da população. As questões foram feitas às nove forças políticas com assento parlamentar que concorrem às eleições. PS e Chega não responderam.



6 Perguntas

- 1 Na luta contra a crise climática, a que outros bens devia ser alargada a taxa de carbono, além dos produtos petrolíferos?
- 2 Que único indicador deve orientar a avaliação que a Comissão Europeia faz do desempenho orçamental dos países?
- 3 Como responder à destruição de emprego prevista com a robotização?
- 4 Como lidar com uma eventual inflação alta e persistente?
- 5 Como responder aos problemas que o envelhecimento coloca na Segurança Social e na oferta de mão de obra?
- 6 Os privados devem entrar nos programas de arrendamento acessível? Se sim, como vai conseguir que adiram?



Saiba mais

LEGISLATIVAS 2022
Seis questões para a legislatura
Veja as respostas completas em www.jornaldenegocios.pt

SUSANA PAULA
susanapaula@negocios.pt



PSD



Bloco de Esquerda

1 A magnitude do alargamento da incidência far-se-á no âmbito da estratégia europeia. Mas tão importante como a incidência da taxa é o seu propósito. Tratando-se de uma taxa tem de haver uma contrapartida que não se pode traduzir num "direito a poluir". Essa taxa deve repercutir-se no próprio pagador, ajudando-o na transição e conduzindo-o a um estágio em que não paga taxa porque, simplesmente, não o emite. Isto pode tornar a economia mais competitiva num mercado em que o CO2 terá cada vez mais peso no preço dos produtos.

2 Não deve haver um único indicador. No programa salientamos dois: saldo primário estrutural e despesa primária estrutural.

3 A história económica mostra-nos que as disrupções tecnológicas criam mais emprego do que destroem. A chave passa pela educação, formação e conhecimento. Garantir que as pessoas são capazes de se atualizar tecnologicamente, para responder aos desafios tecnológicos dos seus empregos e setores e, quando tal sucede, serem capazes de transitar para os novos empregos que são criados.

4 Ao Governo compete acomodar um eventual efeito da subida das taxas de juro na política orçamental e, sobretudo, fazer as reformas estruturais que tornem a economia mais competitiva e as empresas mais produtivas, tornando-as menos vulneráveis a choques externos.

5 Para responder aos desafios que o envelhecimento coloca no mercado de trabalho e na Segurança Social, é preciso atuar de forma sistémica, inclusiva e mobilizadora. Por um lado, políticas de educação, formação e qualificação profissionais para aumentar os níveis de produtividade do trabalho. Por outro, políticas favoráveis à maternidade e à infância e que atuem nas assimetrias regionais.

6 Sim. Garantindo uma simplificação do licenciamento urbanístico e promovendo parcerias em que o Estado entra com a propriedade devoluta pública e os privados com o valor da construção.

1 O que a realidade tem mostrado é que a tributação verde sobre o consumidor é um mau instrumento no combate às alterações climáticas. O efeito social destas medidas é profundamente desigual, contribui para retirar apoio social à própria agenda climática e é ineficaz. Pelo contrário, políticas públicas como o passe social promovem uma mudança de comportamentos mais eficaz e inclusiva, reduzindo custos às famílias.

2 O indicador mais relevante da sustentabilidade das contas públicas é a dívida. Mas a política orçamental deve ser orientada para o pleno emprego e a mudança estrutural. No médio ou até curto prazo, essa é a política que mais contribui para a sustentabilidade das contas públicas.

3 As profecias sobre a destruição do trabalho são tão antigas quanto a automação. A verdade é que a automação e a inovação têm impactos muito variáveis sobre a criação líquida de emprego. O nível de emprego é sobretudo determinado pela política macroeconómica e os desenvolvimentos na automação devem dar espaço para um menor horário de trabalho.

4 Não há inflação alta em Portugal. O risco fundamental continua a ser o da deflação, sobretudo se o BCE avançar com a decisão catastrófica de aumentar as taxas de juro. A melhor forma de lidar com esta situação é pressionar o BCE para não aumentar as taxas de juro e pressionar o setor da energia para parar com a concretização de preços, como fez Joe Biden.

5 O horizonte de sustentabilidade da Segurança Social avançou significativamente durante os anos da geringonça, mostrando que a variável decisiva é o nível e a qualidade de emprego. Para aumentar a natalidade é preciso inverter o modelo de precarização das relações de trabalho.

6 Através de modelos universais de regulação do preço das rendas como o que existem em Berlim. Esse tipo de soluções deve ser combinado com habitação pública. O Estado deve abandonar a política ruïnosa de alienação de imóveis públicos.



CDU



CDS



PAN



Iniciativa Liberal



Livre

1 As políticas de mitigação dos efeitos das alterações climáticas não passam pela precificação do carbono, nem pela multiplicação de taxas. Requerem políticas que favoreçam a substituição do transporte individual pelo transporte público coletivo, a redução das cadeias de abastecimento do país, pelo investimento em políticas que favoreçam a eficiência energética, pelo incremento das energias renováveis a um ritmo compatível com o desenvolvimento nacional.

2 O OE é um instrumento soberano que não deve estar sujeito a regras supranacionais que condicionam o desenvolvimento do país. A desejável redução da dívida pública, quer o equilíbrio das contas do Estado, deve ser alcançada por políticas que promovam o investimento público, a produção nacional e o crescimento do PIB e por uma maior justiça fiscal.

3 A robotização, a inteligência artificial, a digitalização de atividades económicas, devem refletir-se na redução do horário de trabalho que, no imediato, defendemos deve passar para as 35 horas para todos os trabalhadores (incluindo o setor privado), também como forma de assegurar o emprego com direitos.

4 O controlo da inflação deve ser uma preocupação da governação. A origem da atual pressão inflacionista reclama uma maior intervenção do Estado na regulação de preços de bens e serviços essenciais como acontece na energia elétrica (a menor inflação em Portugal deve-se à existência de uma tarifa regulada).

5 Os impactos resolvem-se em dois planos: pelo aumento dos salários e pela diversificação das fontes de financiamento da Segurança Social que, além do número de trabalhadores, privilegiem o Valor Acrescentado Líquido criado pelas empresas.

6 A grande medida que pode levar os privados a aderirem é a concorrência com a criação e desenvolvimento de um vasto campo de iniciativas públicas na oferta pública de habitação para arrendamento e aquisição.

1 Não queremos mais taxas sobre os consumidores nem admitimos que o combate às alterações climáticas se faça exclusivamente à custa das empresas. Devem ser incentivados e promovidos hábitos e obrigações de consumo de energias limpas.

2 Não há, não pode haver, um indicador único. As realidades no seio da União Europeia são diversas e os enquadramentos orçamentais são distintos. Defendemos a necessidade de contenção e disciplina orçamental, de eliminação do défice em nome da saúde das finanças públicas e da libertação das atuais e sobretudo das futuras gerações da carga de um endividamento muito excessivo.

3 A digitalização e a automatização não têm obrigatoriamente de representar o fim do emprego industrial. Pelo contrário, a modernização deve conduzir à qualificação do emprego, à valorização do trabalho e a uma maior dignificação das condições laborais. A especialização, a manufatura, o trabalho altamente qualificado, são insubstituíveis.

4 Não sabemos ainda se a inflação será um problema permanente ou persistente. O que sabemos é que o rigor orçamental, a eliminação do défice comercial e a redução significativa e consistente dos défices orçamentais não são apenas uma prioridade em condições macroeconómicas "normais", como são decisivas e incontornáveis quando existe instabilidade nos preços e nos mercados.

5 Devemos promover a natalidade, invertendo o ciclo francamente negativo que estamos a atravessar. Devemos promover políticas de educação que permitam às mães ser mães e aos pais ser pais. E devemos criar e regular as condições para a atração de imigração que vá ao encontro das necessidades do país.

6 Pode e deve-se recorrer ao setor privado como instrumento de capacitação do parque habitacional para arrendamento. Não só, mas também. O exemplo da cidade do Porto é, a este nível como a outros, notável e deve ser replicado à escala nacional.

1 Para combater as alterações climáticas devemos utilizar a fiscalidade verde com instrumentos indutor da mudança de comportamentos. Paralelamente, entendemos que é necessário evitar a distorção do preço final dos produtos petrolíferos pelas isenções fiscais de que beneficiam.

2 Dificilmente será possível uma transição verde sem uma "ecologização" dos orçamentos nacionais. Queremos novas métricas de progresso: abandonar o paradigma de desenvolvimento baseado exclusivamente no crescimento económico, pois as atuais métricas não refletem os valores do bem comum que defendemos.

3 A modernização tecnológica, a robotização, a digitalização, a inteligência artificial, a desejável substituição de trabalho humano em tarefas pesadas, perigosas ou repetitivas, por exemplo, têm uma alteração do peso relativo dos fatores produtivo trabalho e capital no sistema produtivo, a que chamamos substituição de trabalho por capital. Esta substituição tem o efeito de enfraquecer o financiamento da Segurança Social.

4 Combate-se em primeira linha com o aumento do rendimento disponível das famílias e isso pode ser feito com diversas medidas.

5 O uso do fator capital também deve contribuir para a Segurança Social. Assim, quando uma empresa opta por um processo automatizado em detrimento do modo manual a poupança na Segurança Social deixa de ter um peso tão grande na decisão se o fator capital passar a ser contribuinte.

6 Existe uma grave crise habitacional, transversal a todas as idades e gerações. O atual cenário deve-se ao facto de, até à data, serem inexistentes mecanismos que contrariem a especulação. Uma das prioridades do PAN é, igualmente, proceder à alteração do regime jurídico de arrendamento urbano após ampla consulta pública e debate, envolvendo todas as partes interessadas. Propomos medidas para a facilitar a colocação no mercado de fogos que estão fora do mercado por falta de condições.

1 Portugal não precisa da introdução de mais taxas sobre carbono, precisa sim de potenciar o crescimento económico, permitindo às pessoas ter melhores rendimentos. A preocupação de quem tem baixos rendimentos é ter alimentação e habitação, não as alterações climáticas.

2 É fundamental que o país tenha um nível de despesa estrutural que se coadune com as receitas fiscais que os portugueses conseguem suportar. Para um país altamente endividado como Portugal, é fundamental reduzir essa dívida para níveis sustentáveis, para que perante a subida das taxas de juro não fiquemos à mercê de uma nova troika.

3 O emprego não se destrói com a robotização, o que se passa a nível civilizacional é que a automação liberta as pessoas para trabalhos mais produtivos e por consequência com melhores condições. É essencial garantir, enquanto sociedade, que as pessoas afetadas tenham acesso às ferramentas necessárias para se requalificarem noutras funções, mais produtivas e bem remuneradas.

4 O melhor antídoto contra os problemas de uma inflação mais alta é o crescimento económico real que beneficie todos os portugueses. O BCE tem tido uma política monetária expansionista, que contribuiu para manter as taxas de juro da dívida pública baixas, de forma artificial.

5 É absolutamente fundamental alterar o modelo da Segurança Social. Ao contrário do modelo redistributivo, um modelo de capitalização é imune à pirâmide etária invertida de que Portugal padece. Por outro lado, Portugal deve passar a ser um país atrativo para estrangeiros que queiram cá trabalhar e residir. Isso passa pela alteração do sistema fiscal.

6 A subida do preço é causada pela pouca oferta e muita procura. A solução estrutural para este problema passa por dinamizar a oferta e, aqui, ainda há muito por fazer. É necessário desonerar fiscalmente o investimento em habitação para atrair mais investimento para o setor.

1 A taxa de carbono poderá vir a constituir um dos instrumentos utilizados para desincentivar o consumo de alguns bens alimentares com pegada ecológica elevada, bem como de alguns recursos minerais de extração particularmente impactante, desde que acompanhada de alívio fiscal sobre o trabalho ou sobre bens com impacto positivo no ambiente.

2 O desempenho orçamental nunca deverá ser avaliado com base apenas num único indicador. Além dos habituais indicadores económicos, o Livre propõe o "mainstreaming" de indicadores de desenvolvimento adicional, nomeadamente de desenvolvimento sustentável, como o PIB Verde ou a Poupança Genuína.

3 Investindo na educação, formação, qualificação e requalificação ao longo da vida. Assegurando inclusivamente a possibilidade de um trabalhador usufruir de subsídio de desemprego se a opção por terminar o contrato de trabalho que detinha estar baseada na intenção de, entre outras razões possíveis, procurar mais formação e qualificação.

4 Uma das formas é através de uma política monetária europeia responsável e solidária. O governo português deve ser particularmente ativo para incentivar este tipo de política.

5 É inquestionável o papel que a própria transição tecnológica poderá proporcionar, aumentando a produtividade resultante do trabalho sem sobrecarregar essa população ativa, redirecionando a procura para setores estratégicos, e taxando o lucro das empresas e não os seus trabalhadores. Além disso, é necessário diversificar o financiamento do sistema de Segurança Social.

6 Devem ser continuados e ajustados programas de colaboração com os proprietários privados, como acontece em Lisboa, permitindo-lhes arrendar habitações de forma segura e estável (e.g., Programa Renda Segura), inserindo estas no conjunto disponibilizado em programas de arrendamento acessível ou apoiado.

New Russian gas projects face sanctions if Ukraine is invaded

◆ West says 'all options on table' ◆ Worries over Europe's energy ◆ Joint ventures at risk

HENRY FOY AND SAM FLEMING
BRUSSELS
DAVID SHEPPARD AND LAURA HUGHES
LONDON

The EU and UK are preparing to hit new Russian gas projects with sanctions if the Kremlin orders an attack on Ukraine, the first time Europe has weighed targeting a sector that it relies on for 40 per cent of its gas imports.

The plans, which are being drawn up with US support, would severely curtail financing and technology transfer for new gas projects, according to people briefed on the discussions.

The sanctions being considered reflect concern over a potential Russian invasion of Ukraine following Moscow's deployment of more than 100,000 troops near the border with its neighbour. The measures would form part of a wider package of potential sanctions, with the severity to be adjusted, depending on the scale of any Russian offensive, people close to the discussions said.

In 2014, the EU carved out gas projects from sanctions related to Russia's annexation of Crimea, even as Washington stopped US companies such as ExxonMobil from investing in Russian hydrocarbon developments.

While US and European officials have stressed that "all options are on the table" regarding sanctions, some countries such as Germany have urged greater caution as Europe contends with a winter gas-supply crisis.

However, Germany's foreign minister, Annalena Baerbock, told the Bundestag yesterday that the Nord Stream 2 pipeline, which would supply natural gas from Russia to Germany, was included in the sanctions package being discussed with allies.

Targeting new Russian gas developments is seen as a way of striking at the country's main industry while potentially avoiding some of the short-term pain that would be felt in western countries if energy flows were immediately

Harsh lessons Schoolchildren come face to face with current geopolitical realities



A police officer shows explosives to schoolchildren during a civilian safety lesson in a city school in Kyiv, Ukraine, yesterday Efrem Lukatsky/AP

Hitting gas production 'would be a step up from anything we've seen before'

disrupted. "Europe looking to hit long-term Russian gas production capacity would likely be a step up from anything we've seen before," said James Waddell at Energy Aspects.

US and European officials have declined to publish a list of potential sanctions. Measures targeting Russia's financial sector and the ability of its banks to deal in dollars are also under discussion.

Europe's willingness to target Russia's vast hydrocarbons industry could affect European companies including BP, Total and Shell, which invest in the Rus-

sian gas sector. Russia is one of the world's largest producers of oil and gas, but its energy sector relies on joint ventures with foreign companies as well as international technology and expertise.

The country has plans to grow its gas industry, including expanding liquefied natural gas (LNG) developments in the far northern Yamal peninsula, where France's Total is one of the largest investors alongside Novatek and Chinese backers.

BP owns almost a fifth of Russia's national oil champion, Rosneft, which has ambitions to break state-backed

Gazprom's monopoly over gas exports.

Last year Shell signed a five-year "strategic co-operation" agreement with Gazprom, having already worked with the company on the development of LNG projects in Russia's far east.

In 2014 US energy company Exxon-Mobil found its new investments in Russia essentially frozen after Washington took a harder line than European capitals when launching sanctions related to Russia's activities in eastern Ukraine.

Threat of renewed aggression page 2
Global Insight page 4

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Ukraine. Conflict fears

Mariupol weighs threat of renewed aggression

City near border is once again in the line of fire should Russia choose to attack its neighbour

BEN HALL AND ROMAN OLEARCHYK
 MARIUPOLE

Seven years on from a devastating artillery strike on his home town of Mariupol in eastern Ukraine, Vitaly Dragnev said he felt a deep sense of unease at the renewed threat of bloodshed.

"Of course I feel more vulnerable here, it's just 30km from Russia and 10km from the front line," he said, referring to the contact line with Russia-backed separatists in Ukraine's Donbas region.

He recalled with pain the morning of January 24 2015 when his neighbourhood was the site of one of the most infamous incidents of the long-running conflict with the separatists. In 30 seconds, 126 rockets blitzed the area of Soviet-era housing blocks, killing 30, including two children, and injuring 117 others.

Balistic evidence showed the artillery had been fired from nearby separatists' positions. Some locals still disbelieve it but Dragnev was adamant. "It was the Russians, the invaders," the 35-year-old said as he waited outside a supermarket close to where the missiles struck.

Mariupol is again in the line of fire, as the city's 565,000 residents weigh the threat of renewed Russian aggression, even if Ukraine officials insist talk of an invasion is an elaborate Kremlin bluff.

Ukraine says Russia has amassed at least 127,000 troops at various points along the border, including in occupied Crimea and the two breakaway regions of Donetsk and Luhansk. On Tuesday, the Kremlin put its troops in the Rostov area to the east of Mariupol on heightened combat readiness.

Mariupol was briefly captured by the separatists in 2014 before Ukrainian forces retook control. Home to a naval port and two of Europe's biggest steelworks, it is a target for Russian forces should President Vladimir Putin choose to attack Ukraine again – as the US and UK predict with increasing insistence.

If Russian forces were to sweep westwards, either to secure a corridor from the mainland to the Crimean Peninsula it seized in 2014, or to carve off a coastal strip of land all the way to Odesa, Mariupol lies in the way. Capturing the city would deprive Ukraine of port access to the Sea of Azov, an important export route. "I think we here in Mariupol will



Life goes on: people board a bus in Mariupol on Tuesday. The city of 565,000 residents is just 30km from Russia
 Christopher Ochoyev/FT



be the first to be targeted by attacks and occupation," said Yevhen, a lawyer who had just returned to the city from Kyiv.

"I've no plans to flee, I'd rather take up arms and fight. This is my home. Putin says we're brothers but he's doing everything the opposite way since they grabbed Crimea from us and occupied Donetsk and Luhansk."

Officials continue to play down the risk of a wider war – in the same breath

asserting that its well-trained, better-equipped and battle-hardened army would be able to hold its own.

"There's no panic. The army is much stronger than in 2014. Everything will be OK," said a military policeman stationed at a checkpoint outside the city, when asked about the lack of visibly reinforced positions.

Vadym Boychenko, Mariupol mayor, also minimised the imminent threat. "War is playing out on TV and social media. But I really don't think there's a risk of such a war," he said in interview.

Referring to Russia, he said sarcastically: "There's no sign of increased activity by our eastern 'friends' [Russia]. I think our politician friends [in the west] are pumping up the situation. This is part of the negotiation and everyone wants to flex their muscles."

Ihor Dymun, an army captain speaking from the local military headquarters, insisted that "the forces based in Mariupol and the region are sufficient and capable of pushing back the enemy, from the ground, sea and air". But a National Guard sergeant who declined to give his name was less sanguine about the invasion threat. "It's scary, I think

'Of course we're frightened a full-blown war can break out. Maybe Russia will invade'

there's a 50:50 chance it will happen."

Boychenko made the point that the largely Russian-speaking population of Mariupol had since 2014 become more pro-Ukrainian, after the city absorbed 100,000 displaced people from Donetsk. It has also put money into rebuilding schools, hospitals and roads.

But loyalties remain divided. "Of course we're frightened that a full-blown war can break out. Maybe Russia will invade," said Veronika, on a snowy pavement. But she added: "Provocations can happen from both sides." She blamed Ukrainian forces for the deadly 2015 rocket attack.

Nella Vasylyvna, a pensioner born in Russia to Ukrainian parents, said: "I think it is all a provocation." The US was "ratcheting up the situation" with its plans to increase its military presence in eastern Europe, "and now they want to be in Ukraine".

At the Azovstal steel mill, one worker said: "There will be no war. You are asking us what we want for a future but the reality is that they're all – the higher powers – deciding our fates for us. Russia, England, Germany, the US, everyone."

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

US-based Oaktree risks Beijing clash over prized Evergrande development

TABBY KINDER, ROBERT SMITH AND NAOMI ROVNICK — LONDON

The US's Oaktree Capital is risking a showdown with Beijing over control of one of Evergrande's most prized developments in mainland China.

The Los Angeles-based asset manager has a secured loan to a sprawling tourism resort on the Yellow Sea coast called "Venice" that would allow it to take control of the land in the event of a default, according to a letter to investors and a person close to the matter.

A move by Oaktree to seize the Venice development would have a profound impact on the restructuring of Evergrande, the property developer that has struggled to reassure its creditors since its finances started to unravel last year.

Evergrande announced on the Hong Kong stock exchange on Wednesday

that it "aims to come up with a preliminary restructuring proposal in the next six months".

If Oaktree moves to seize control over the land it could face a difficult fight in the mainland Chinese courts over an asset strategically important to both Evergrande and Beijing, because of its vast size and the fact that ordinary Chinese citizens have bought homes there.

Oaktree on Tuesday took control of a large plot of Hong Kong land, "Project Castle", after Evergrande defaulted on a loan. This threw into turmoil a plan to restructure Evergrande's \$20bn offshore debts as it was a key piece of collateral in a planned bondholders' deal.

Lending in mainland China is considered far riskier than in Hong Kong because of the difficulty for foreign creditors to navigate the labyrinthine local court system and claim security on

assets. While many US distressed debt funds refuse to lend against assets on the mainland for this reason, others have been coaxed into this riskier Chinese lending due to the dearth of opportunities in more mainstream debt markets.

According to a local government website for the province where the Venice project is located, Rmb30bn (\$4.7bn) has been invested in the development.

"In addition to structuring our investments with priority claims on the underlying assets, we structured our Venice financing with a guarantee from Evergrande's listed company," an Oaktree investor letter said last year.

The Venice project embodied the meteoric ambitions of Evergrande, which has racked up more than \$300bn of debt to fund its rapid expansion.

Additional reporting by Eleanor Olcott, Harriet Agnew and Thomas Hale

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	27/01/2022
País	USA
V. Comunicación	42 152 EUR (47,181 USD)
Tamaño	41,95 cm ² (6,7%)
V.Publicitario	5339 EUR (5976 USD)

Fed Set to Start Increasing Rates By Mid-March

BY NICK TIMIRAOS

The Federal Reserve signaled it would begin steadily raising interest rates in mid-March, its latest move toward removing stimulus to bring down inflation.

Fed Chairman Jerome Powell said Wednesday that the central bank was ready to raise rates at its March 15-16 meeting and could continue to lift them faster than it did during the past decade.

“This is going to be a year in which we move steadily away from the very highly accommodative monetary policy that we put in place to deal with the economic effects of the pandemic,” he said at a news conference following a Fed policy meeting.

Stocks sold off while he

spoke, reversing big gains from earlier in the day. The Dow Jones Industrial Average finished down 129.64 points, or 0.4%. Yields on 10-year Treasury securities climbed as investors anticipated a more aggressive path of rate rises.

Mr. Powell left the door open to raising rates at consecutive policy meetings, which are held about every six weeks. That is something the Fed hasn’t done since 2006.

“I don’t think it’s possible to say exactly how this is going to go,” he said. Earlier, Mr.

Please turn to page A2

- ◆ Stocks lose steam after Fed statement..... B1
- ◆ Government bond yields rise on interest-rate plan..... B11
- ◆ Heard on the Street: Fed takes away punch bowl..... B12

CAPITAL ACCOUNT | By Greg Ip

Venture Capital Is U.S.-China Tech Battlefield



Last year, China's tech stocks cratered. This year, America's are following suit. But their selloffs have very different drivers, and therein lies a potential inflection point in the emerging competition between the two countries.

The Nasdaq correction is a natural consequence of speculative froth that allowed numerous unprofitable companies to go public and many established ones to achieve nosebleed valuations.

By contrast, China's selloff was the result of a deliberate policy by the Communist Party to rein in its entrepreneurial class and reorder its investment priorities.

The distinction matters because, thus far, the two tech sectors have had a lot in common. Other countries have long envied the U.S. startup culture and sought to create their own Silicon Valley. Based on funds raised and value of the companies launched, China came closest to succeeding. That is no coincidence: Silicon Valley largely gave birth to China's venture-capital industry. Sebastian Mallaby writes in his coming book "The Power Law: Venture Capital and the

Making of the New Future." More than mere wealth is at stake. Mr. Mallaby, a scholar at the Council on Foreign Relations, calls venture capital the "third great institution of modern capitalism," filling a role distinct from the stock market and the corporation. While stock investors are passive, venture capitalists are hands-on, steering capital, key employees and large customers to promising startups, Mr. Mallaby argues.

Market movements follow a "normal" distribution, just as the heights of humans do: Most are around average while a few are exceptionally low or high. By contrast, venture investments follow a "power law" distribution: Most go to zero while a tiny number shoot into the stratosphere. So for venture capitalists, better than average isn't good enough. To make up for all the losers, they need to find truly transformative companies. The book quotes a maxim from the late VC pioneer Tom Perkins: "If it's not 10 times different, it's not different."

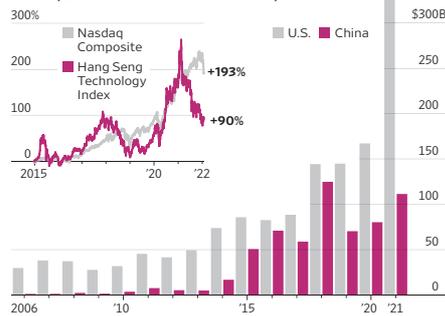
But unlike corporations, Mr. Mallaby says, venture capitalists continuously subject their investments to market discipline. A company

Index performance since Dec. 31, 2014



Sources: Refinitiv (Index performance); PitchBook (VC deal value)

Venture-capital deal value, in billions



that can't attract new investors or a buyer is abandoned. The lure of market wealth encourages VC-backed companies to try things incumbents don't, which is how Fairchild Semiconductor, whose founders also created Intel Corp., out-hustled incumbents Bell Labs and Texas Instruments Inc. in semiconductors and Space Exploration Technologies Corp. (SpaceX) is out-hustling Boeing Co. in space.

In the late 1990s and early 2000s, American investors such as Goldman Sachs Group

Inc. and Sequoia Capital took this formula to China, where they, and their alumni, helped build Alibaba Group Holding Ltd., Tencent Holdings Ltd., Baidu Inc., JD.com Inc., ByteDance Ltd., Meituan and countless others. Chinese VCs "had studied at top U.S. colleges, worked at U.S. companies, and carefully absorbed the U.S. venture playbook: equity-only funds, stage-by-stage financing, sleeves-rolled-up involvement, and stock options for startup employees," Mr. Mallaby writes. By 2018 almost as much

venture capital was being raised in China as in the U.S., and VC-backed companies had accomplished what other Chinese companies hadn't, developing truly innovative products that surpassed what the U.S. had to offer.

China's venture capital appears as robust as ever, raising \$111 billion last year, according to PitchBook. But starting in late 2020, President Xi Jinping unleashed a multifront crackdown on China's most successful companies, accusing them of transgressions ranging from anticompetitive behavior and poor data security to inciting videogame addiction. This wiped out more than \$1 trillion of market value and prompted many high-profile entrepreneurs to apologize or retire.

Mr. Mallaby is pessimistic about what Mr. Xi's crackdown means for Chinese innovation. "China's authoritarian political culture is ultimately at odds with free-thinking entrepreneurship: A government with a vested interest in the status quo won't risk upsetting the apple cart by unleashing disruptive innovation," he writes. The "escalating clampdown...seems likely to drive talent out of China."

Perhaps this won't matter

much. Even if a lot of Chinese state-directed venture capital is wasted, there is so much of it that some innovation is bound to result. Moreover, most growth comes not from new ideas but adopting and diffusing existing ones.

In competing with China, the U.S. suffers not from a scarcity of innovation but of manufacturing capacity, know-how and related talent. Chinese companies owe their success to copying (and in some cases, stealing) other countries' technology, then using an educated, motivated and lower-paid workforce to make the resulting products more cheaply.

But if China hopes to match and then surpass the U.S., economically or militarily, it can't be indifferent to how innovation comes about. Mr. Mallaby notes both the drones built by China's DJI Technology Co. and the artificial intelligence developed by its SenseTime Group Inc. have military applications, and both companies were VC-backed. In the U.S., the same is true for SpaceX and Palantir Technologies Inc. Writes Mr. Mallaby: "Venture capital has become a pillar of national power; it cannot be left out of geopolitical calculations."

Breyer to Retire From High Court

Vacancy gives Biden a chance to shore up liberal wing; tensions rise ahead of midterm

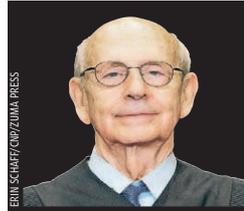
By JESS BRAVIN

WASHINGTON—Justice Stephen Breyer plans to retire at the end of the current Supreme Court term, giving President Biden an opportunity to shore up the court's liberal wing and deliver on his promise to nominate the court's first Black woman.

Senate Democrats said they

would move quickly to fill the vacancy created by the 83-year-old Justice Breyer, a 1994 Clinton appointee.

The justice's plans have been a focus of Democratic concern—and pressure from some activists—since the September 2020 death of Justice Ruth Bader Ginsburg allowed Republicans to replace a liberal stalwart with a young conservative, Justice Amy Coney Barrett. The GOP move cemented a solid 6-3 conservative majority just before Democrats recaptured the power to nominate and confirm justices with a victory in the presidential



ERIC SCHAFER/OWEN ZUMAR PRESS

Setting The Stage For Nominee

Five women lead the list of potential candidates..... A4
Democrats aim to unite on confirmation..... A4

election and a majority in the Senate.

Justice Breyer is the court's oldest member, and some liberals have pushed for him to step

down so that Mr. Biden, a Democrat, can appoint a like-minded jurist. His departure is more likely to preserve than alter the court's ideological bal-

ance, and Justice Breyer will still have a say in this term's decision on the most significant abortion case to come before the court in decades. The justices could limit or overrule the court's 1973 decision in Roe v. Wade establishing a woman's right to terminate an unwanted pregnancy.

A confirmation process midway through an election year in an evenly divided Senate is certain to further raise political tensions in a nation that has come to see the Supreme Court in increasingly partisan terms.

Please turn to page A4

Publicación	Wall Street Journal USA, 4
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	27/01/2022
País	USA
V. Comunicación	42 136 EUR (47,163 USD)
Tamaño	131,05 cm² (21,0%)
V.Publicitario	11 506 EUR (12 879 USD)

Five Names Top Biden's Potential Nominee List

By JACOB GERSHMAN

Justice Stephen Breyer's coming retirement gives President Biden his first opportunity to fill a seat on the solidly conservative Supreme Court. His administration hasn't made public any list of potential contenders, but the Democratic president has previously pledged to put the first Black woman on the high court. Here are some potential candidates for his shortlist:

Judge Ketanji Brown Jackson, 51 years old, joined the U.S. Court of Appeals for the District of Columbia Circuit in June after being confirmed by the Senate by a 53-44 vote, mostly along party lines.

Judge Jackson occupies the D.C. Circuit seat that had been long held by Merrick Garland before he became attorney general. Mr. Biden nominated her to the influential appellate court after she spent eight years as a federal trial judge

in the nation's capital. Her best-known case came when she ruled in 2019 that former White House counsel Don McGahn didn't have absolute immunity from having to testify in a congressional investigation of then-President Donald Trump.

Justice Leandra R. Kruger, 45, has spent seven years as an associate justice on the California Supreme Court, nominated to the state's highest bench by then-Gov. Jerry Brown in 2014.

A onetime clerk to former Supreme Court Justice John Paul Stevens, Justice Kruger served in the Obama-era Justice Department, arguing a dozen cases in the Supreme Court as an assistant to the solicitor general and as an acting principal deputy solicitor general. She also spent time in the private sector as an associate at Wilmer, Cutler, Pickering, Hale and Dorr LLP from 2004 to 2006.

Judge Julianna Michelle

Childs, 55, has spent more than a decade as a federal judge in South Carolina, appointed to the bench by former President Barack Obama. Earlier this month, Mr. Biden announced her nomination to the D.C. Circuit appeals court.

Before joining the federal bench, Judge Childs was a state court trial judge in South Carolina from 2006 to 2010. She previously practiced labor and employment law in Columbia, S.C., before joining the state government as a senior labor official and as a commissioner on the South Carolina Workers' Compensation Commission.

Judge Candace Rae Jackson-Akiwumi joined the Seventh U.S. Circuit Court of Appeals in Chicago months ago. Mr. Biden nominated her last year, and the Senate confirmed her to the appeals court by a 53-40 vote. At the time of her nomination, she was a partner at Zuckerman Spaeder LLP and spent a decade earlier as a fed-



Potential candidates for President Biden's Supreme Court shortlist include, clockwise from top left: Judge Ketanji Brown Jackson, Justice Leandra R. Kruger, Judge Julianna Michelle Childs, Judge Candace Rae Jackson-Akiwumi and Judge Eunice Cheryl Lee.

eral public defender, representing hundreds of clients accused of federal crimes ranging from fraud to gun charges.

Judge Eunice Cheryl Lee has served on a federal appeals court in New York since last year when she was ap-

pointed to the bench by Mr. Biden. The Senate confirmed her by a vote of 50-47 without support from any Republicans.

She joined the judiciary after spending her career as an indigent-defense lawyer, specializing in criminal appellate

and post-conviction litigation in New York. "For the entirety of my legal career, my clients in both state and federal court have been poor and working-class people convicted of felony offenses," she said in her Senate Judiciary Committee questionnaire. She clerked for U.S. Circuit Judge Eric L. Clay in Cincinnati and taught a criminal appellate defense clinic at New York University School of Law as an adjunct.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

OPINIÓN

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	28/01/2022
País	España
V. Comunicación	16 141 EUR (18,066 USD)
Tamaño	172,20 cm² (27,6%)
V.Publicitario	10 330 EUR (11 562 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

El médium

La demoscopia sanchista no es más que otra terminal de una maquinaria política al servicio de la estrategia de la mentira

COMO siempre es bueno que haya en la casa niños (o viejos) para echarles la culpa de un estrago, los palos por la vergonzosa manipulación del CIS caen sobre la espalda de Tezanos mientras disimula el que lo puso y lo mantiene en el cargo. La crítica es justa pero el enfoque está equivocado porque el director del instituto sociológico oficial sólo cumple el mandato de ejercer –eso sí, con entusiasmo– como voz demoscópica de su amo. Las encuestas ‘truchas’ son una terminal más de la estrategia sanchista, cuya característica esencial radica en la universalización de la trampa, el fraude y la mentira. Si el presidente ha mentado sobre su tesis, sobre sus pactos, sobre los indultos, sobre el Falcon, sobre los acercamientos de presos etarras o sobre el precio de la energía; si ha hecho de la pandemia una operación de engaño de Estado y ocultado el número real de muertos maquillando las cifras; si ha normalizado la falta de palabra como herramienta política, qué le pueden importar unos sondeos maquillados en busca de rédito ventajista. Para un tahúr profesional, acostumbrado a trucar las grandes partidas, ese tipo de tretas no pasan de la categoría de distracción frívola.

Tezanos es, en ese sentido, un mero peón subalterno. Un veterano catedrático que desde hace tiempo mantenía con sus colegas un debate académico y se ha emperrado en llevarlo al extremo poniendo su método al servicio del Gobierno. La soberbia le ha hecho perder el pudor y el respeto profesional a costa de arruinar el prestigio del Centro y hundirlo en la ciénaga del descrédito. Se ha convertido en un propagandista, un adulator dispuesto a revestir su peloteo con una capa de presunto conocimiento técnico a la que se le ven de lejos los remiendos. Y ha encontrado el mecenas, el jefe perfecto. El gobernante capaz de apropiarse sin sonrojo de textos ajenos o inventarse no ya informes sino comités completos de expertos. El paradigma del aprendiz de Maquiavelo que considera una rémora cualquier remordimiento ético.

Sánchez, por supuesto, aún no ha llegado a crearse sus propias patrañas y también sabe que los trabajos del CIS son completamente ineficaces como instrumento de análisis. De hecho para orientarse encarga otros a empresas fiables. Pero ante malas perspectivas electorales confía en que la adulteración tendenciosa de su gurú pueda provocar alguna clase de efecto de arrastre. Y el médium de confianza cumple la encomienda, sesga las preguntas, induce las respuestas, amaña las conclusiones y ofrece a su señor en bandeja una estimación sobredimensionada, a medida, del voto de la izquierda. Una argucia zafia y desgastada, herrumbrosa, que por lo general ya no cuela. Pero cuando la costumbre de mentir se vuelve endémica es menester contar con cómplices sin la suficiente vergüenza para negarse a comprometer los últimos trazos de honorabilidad de una carrera.