

Revista de Prensa
Del 31/01/2022 al 01/02/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

NOTICIAS DE IEF

1	01/02/2022	La Opinión de Murcia, 6	El Instituto de Empresa Familiar reivindica un consenso nacional para relanzar el empleo juvenil	Escrita
2	01/02/2022	Libremercado	Un grupo de expertos del Instituto de Estudios Económicos se unen contra la "armonización" fiscal de Montero	Digital

ASOCIACIONES TERRITORIALES

3	01/02/2022	Diario de Mallorca, 11	La empresa familiar que se haya digitalizado saldrá antes de la crisis, según un experto	Escrita
4	31/01/2022	Valencia Marítima, 5	Fundación LAB Mediterráneo celebra mañana una sesión sobre ciberseguridad	Escrita
5	31/01/2022	Europa Press	López Miras analiza con la empresa familiar el impacto de la pandemia y le traslada el apoyo de su Ejecutivo	Digital
6	31/01/2022	Onda Cero	La Brújula de la Región de Murcia 31/01/22	Digital
7	31/01/2022	Mundofranquicia.com	Smöoy impulsa su expansión y continuará creciendo en 2022	Digital

EMPRESA FAMILIAR

8	31/01/2022	Diario de Mallorca	La empresa familiar digitalizada y adaptada se reactivará antes, dice un experto en Palma	Digital
9	31/01/2022	EUDE	¿Cuáles son las empresas familiares más grandes del mundo?	Digital

FISCALIDAD

10	01/02/2022	El Economista, 31	Hacienda impulsa este año las inspecciones en sedes de pymes	Escrita
11	01/02/2022	Cinco Días, 26	El IEE alerta de que subir los impuestos frenará el PIB y destruirá un millón de empleos	Escrita
12	01/02/2022	El País, 38	Hacienda usará técnicas de predicción del comportamiento para combatir el fraude fiscal	Escrita
13	01/02/2022	La Razón, 21	La reforma fiscal reducirá el PIB en 60.000 millones	Escrita
14	01/02/2022	La Tribuna de Ciudad Real, 10	El PP pone en el punto de mira «el injusto» impuesto de plusvalías	Escrita
15	31/01/2022	El Economista	Unidas Podemos lleva al Congreso el impuesto a las grandes fortunas y el recargo a las eléctricas	Digital
16	31/01/2022	Antena 3	Espejo Público	TV
17	31/01/2022	Onda Cero	JULIA EN LA ONDA	Radio

AYUDAS EUROPEAS

18	01/02/2022	Cinco Días, 8	Blindaje Adif activa un plan antifraude para la gestión de 5.000 millones en fondos europeos	Escrita
19	01/02/2022	El País, 14	Bruselas felicita a Sánchez por el fondo europeo frente a las críticas del PP	Escrita
20	01/02/2022	La Vanguardia, 10	Casado reitera que el reparto de los fondos europeos es discriminatorio	Escrita
21	01/02/2022	Expansión	Fondos europeos: el Gobierno promete licitar 24.600 millones en plena ola de críticas	Digital
22	31/01/2022	La Sexta	Informativo Noche	TV

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

23	01/02/2022	Expansión, 1,30	España es el país de Europa que menos PIB ha recuperado	Escrita
24	01/02/2022	Expansión, 25	El BCE tratará de aguantar con el piloto automático hasta marzo	Escrita

25	01/02/2022	Expansión, 30	La inflación se modera en enero, pero sube la subyacente	Escrita
26	01/02/2022	Expansión, 29	La Airef sitúa a Baleares y Canarias al frente del crecimiento	Escrita
27	01/02/2022	El Economista, 27	La balanza de pagos crece un 16,8% impulsada por el turismo	Escrita
28	01/02/2022	Cinco Días, 1,3	Los súper ven ya inevitable la subida de precios para salvar los márgenes	Escrita
29	31/01/2022	Expansión	El IPC de enero resta cinco décimas hasta el 6%	Digital

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

30	01/02/2022	Expansión, 29	Las CCAA cargan contra la reforma de la financiación regional de Montero	Escrita
31	01/02/2022	El Economista, 19	El mercado pone la primera	Escrita
32	01/02/2022	Cinco Días, 27	Los empresarios piden rebajas en todos los impuestos para impulsar el PIB	Escrita
33	01/02/2022	El País, 37	La ley dificultará la venta de pisos protegidos a precio de mercado	Escrita
34	01/02/2022	El País, 38	Ocho de cada diez empleos públicos creados en pandemia dependen de las autonomías	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

35	01/02/2022	Les Echos, 1,22-23	Las pepitas más prometedoras de la tecnología francesa	Escrita
36	01/02/2022	Negocios Portugal, 1,14	Dos tercios de las cámaras cobrarán a las empresas derramas	Escrita
37	01/02/2022	Financial Times Reino Unido, 1,3	EE.UU. prepara sanciones contra el círculo íntimo de Putin en caso de ataque en Ucrania	Escrita
38	01/02/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Johnson rechaza llamados a renunciar después informe mordaz de las fiestas de encierro	Escrita
39	31/01/2022	Wall Street Journal USA, 1,6	Omicron impulsa a los países a aceptar el virus como una realidad	Escrita
40	31/01/2022	Wall Street Journal USA, 1-2	El fondo de alto riesgo se enfrenta a la prueba después de la derrota tecnológica	Escrita
41	31/01/2022	Wall Street Journal USA, 1,9	El sentimiento prorruso se marchita en la ciudad principal de Ucrania oriental	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

42	01/02/2022	El Mundo, 28	Iberia y Air Europa: la fusión que se retrasa	Escrita
----	------------	--------------	---	---------

OPINIÓN

43	01/02/2022	ABC, 5	Grietas democráticas	Escrita
----	------------	--------	----------------------	---------

NOTICIAS DE IEF

El Instituto de Empresa Familiar reivindica un consenso nacional para relanzar el empleo juvenil

► El director de la organización dice en Murcia que el acuerdo sobre la reforma laboral es «una buena noticia» ► En 2024 se celebrará en Cartagena el Fórum que agrupa a los jóvenes

EFE

El director ejecutivo del Instituto de Empresa Familiar (IEF), José Luis Blanco, reivindicó este lunes en Murcia que el desempleo, en concreto, el juvenil, ocupe «un canal central en la política española» para alcanzar consensos que permitan hacer frente a ese desafío en el largo plazo». Blanco ofreció una rueda de prensa en el Palacio de San Esteban, donde se reunió con su presidente regional, Fernando López Miras, y con la consejera de Empleo, Empleo, Universidades y Portavocía, Valle Miguélez.

Preguntado por la inminente aprobación de la reforma laboral, José Luis Blanco consideró «una buena noticia» el acuerdo alcanzado entre la patronal y los sindicatos, pero subrayó la importancia también de que se puedan consensuar otras «líneas rectoras» para afrontar «parámetros decisivos de la economía nacional» huyendo de

«políticas de bandazos» y definiendo «terrenos centrales».

En ese sentido, insistió en la necesidad de «construir canales de consenso en materias que no son estrictamente coyunturales» como es el caso del empleo, especialmente entre los jóvenes.

En cuanto a la salida de la crisis generada por la pandemia del coronavirus, Blanco dijo que las em-

presas familiares se van a enfrentar a importantes tomas de decisiones para lograr su recuperación, una vez que se vean los efectos de las ayudas planteadas, como los ERTE o las líneas de financiación.

En su opinión, el papel que jugarán los fondos europeos de recuperación será esencial para modernizar las empresas y generar proyectos renovadores, además de

ayudar a asumir retos como la recuperación de las inversiones.

Anunció también que Cartagena será la sede en 2024 de la reunión del Fórum Familiar, el organismo del IEF que agrupa a las generaciones más jóvenes de empresarios familiares, para debatir las cuestiones más relevantes para este sector desde la óptica de los que serán sus futuros directivos.

José Luis Blanco confía en que los fondos europeos permitirán modernizar las empresas



El director del Instituto de Empresa Familiar comparece junto a Valle Miguélez.

MARCIAL GUILLÉN (EFE)

Un grupo de expertos del Instituto de Estudios Económicos se unen contra la "armonización" fiscal de Montero

Diego Sánchez de la Cruz • original

La ministra de Hacienda, María Jesús Montero | EFE

El grupo de trabajo constituido por el Ministerio de Hacienda para diseñar su reforma fiscal ha terminado en el más absoluto de los ridículos. Dos de los expertos nombrados por María Jesús Montero para el comité de marras [han terminado dimitiendo](#), ante la falta de independencia y de rigor con la que se han abordado cuestiones como la de la "armonización fiscal".

Para echar más leña al fuego, [el think tank más prestigioso de España, el Instituto de Estudios Económicos, ha presentado su Libro Blanco para la Reforma Fiscal](#), un documento que cuenta con la firma de más de 60 autores, todos de máximo prestigio, incluidos académicos, empresarios y expertos económicos de primer nivel.

El estudio parte de que **la presión fiscal** es inferior en España a la media europea, pero recalca que esa brecha no ha parado de reducirse e insiste en que dicho indicador, que divide la recaudación entre el PIB, **no tiene en cuenta el elevado paro que tiene nuestro país, como tampoco evalúa el efecto de la economía sumergida**. Al incluir ambas variables, vemos que la presión fiscal efectiva es idéntica a la media europea. Además, si se ajusta lo recaudado a los niveles de renta, vemos que **el esfuerzo fiscal es casi un 7% mayor en España** que en el resto del Viejo Continente.

El Libro Blanco para la Reforma Fiscal **carga muy duramente contra la supresión de la competencia fiscal pretendida por el ministerio de Hacienda**, medida que "no solo alimenta la ineficiencia, sino que su utilización con la finalidad de redistribuir la renta y la riqueza entre las autonomías tiene efectos muy negativos a largo plazo. Las políticas redistributivas desincentivan a los individuos y a las empresas para realizar los ajustes que, de otra manera, se verían obligados a acometer, al impedirles desplazarse hacia los lugares en los cuales su productividad es más alta. Al mismo tiempo eliminan cualquier incentivo de los gobiernos autonómicos a sufrir las consecuencias de sus malas políticas y a enmendarlas. Cuanto más ineficientes son y peores resultados obtienen, más transferencias reciben".

Además, el grupo de expertos del IEE subraya que **regiones como Madrid no presentan un escenario tributario anómalo, sino que se asemejan a las mejores prácticas europeas**, puesto que su IRPF es similar al promedio comunitario y su decisión de suprimir Patrimonio y bonificar Sucesiones es homologable a las decisiones que han tomado al respecto muchos de nuestros socios comunitarios.



El informe del IEE insiste, por otro lado, en que **"la eficiencia del gasto público en España es un 14% inferior a la media de la OCDE**, una diferencia que se eleva, incluso, hasta el 66% si se compara con las mejores prácticas a nivel global". De esto se deriva la posibilidad de reducir [hasta en 60.000 millones](#) el gasto público a base de emular los niveles medios de eficiencia presupuestaria observados en los países desarrollados.

El Libro Blanco para la Reforma Fiscal, un documento que ocupa la friolera de 822 páginas, lamenta que existan más de **200.000 normas tributarias en España y recalca que hay más de 40.000 millones de euros "pillados" en deudas y pleitos con Hacienda**. Ante esa complejidad, se propone una revisión en profundidad que incluya la eliminación de gravámenes como Patrimonio y Sucesiones, la retirada de tributos como la Tasa Google, la adecuación de valores catastrales a los precios reales del mercado inmobiliario y la simplificación de IRPF o IVA.

La lista de expertos

A continuación se puede consultar la lista de expertos que han promovido el Libro Blanco para la Reforma Fiscal del IEE, a quienes hay que sumar los nombres de figuras clave en la institución, como su presidente Íñigo Fernández de Mesa o su director Gregorio Izquierdo Llanes:

1. PILAR GONZÁLEZ DE FRUTOS. Presidenta de la Comisión Fiscal CEOE.
2. SCOTT HODGE. Presidente de la Tax Foundation.
3. GINÉS NAVARRO FERNÁNDEZ. Director General de la Fundación Impuestos y Competitividad.
4. LORENZO J. AMOR ACEDO. Presidente de la Federación Nacional de Asociaciones de Trabajadores Autónomos (ATA).
5. CARMEN CALDERÓN PATIER. Catedrática de Economía Aplicada Universidad San Pablo CEU.
6. ALBERTO GARCÍA VALERA. Socio de EY responsable de Tax Policy.
7. LEOPOLDO GONZALO Y GONZÁLEZ. Catedrático de Hacienda Pública y Sistema Fiscal.
8. DANIEL LACALLE FERNÁNDEZ. Doctor en Economía y Máster en Investigación Económica Profesor de Economía Global en IE e IEB. Economista jefe en Tressis SV
9. JOSÉ FÉLIX SANZ SANZ. Catedrático de Economía Aplicada Universidad Complutense de Madrid.
10. SANTIAGO ÁLVAREZ GARCÍA. Profesor Titular de Economía Aplicada Universidad de Oviedo.
11. DESIDERIO ROMERO JORDÁN. Profesor Titular de Economía Aplicada Universidad Rey Juan Carlos.
12. LUIS MANUEL ALONSO GONZÁLEZ. Catedrático de Derecho Financiero y Tributario Universidad de Barcelona.
13. VALENTÍN PICH ROSELL. Presidente del Consejo General de Economistas de España.
14. MANEL GARCÍA RODRÍGUEZ. Director del Departamento Fiscal CaixaBank.
15. IGNACIO RUIZ-JARABO COLOMER. Socio Director en Ruiz-Jarabo Asociados - Asesores legales y tributarios.
16. SALVADOR RUIZ GALLUD. Socio Director de Equipo Económico.
17. JAVIER MOLINA FERNÁNDEZ. Director Fiscal-Santander España Grupo Santander.
18. CLARA JIMÉNEZ JIMÉNEZ. Socia de Pérez Llorca.
19. JAVIER MARTÍN FERNÁNDEZ. Catedrático de Derecho Financiero y Tributario Universidad Complutense de Madrid. Socio Director de Ideo Legal.
20. PEDRO-BAUTISTA MARTÍN MOLINA. Profesor Titular de Hacienda Pública (UNED). Socio fundador en MARTÍN MOLINA abogados y economistas.
21. JAVIER GONZÁLEZ CARCEDO. Socio PwC Tax & Legal. Inspector de Hacienda (en excedencia).
22. ENRIQUE ORTEGA CARBALLO. Inspector de Hacienda del Estado (en excedencia). Socio de Gómez-Acebo & Pombo (GA&P).
23. JULIO CÉSAR GARCÍA. Socio responsable de fiscalidad corporativa y procedimiento tributario KPMG Abogados.
24. PEDRO GONZÁLEZ-GAGGERO PRIETO-CARREÑO. Socio responsable de Impuestos Especiales y Medioambientales EY Abogados.
25. PABLO RENIEBLAS DORADO. Socio en Deloitte Legal. Inspector de Hacienda (en excedencia).
26. IÑIGO CRISTÓBAL BEÚNZA. Director de Fiscalidad Enagás.
27. MARÍA MUÑOZ VIEJO. Responsable de Asuntos Fiscales Endesa.
28. JOSÉ LUIS BLANCO. Director General Ejecutivo del Instituto de la Empresa Familiar.
29. JUAN JOSÉ RUBIO GUERRERO. Catedrático de Hacienda Pública Universidad de Castilla-La Mancha.
30. CÉSAR GARCÍA NOVOA. Catedrático de Derecho Financiero y Tributario Universidad de Santiago de Compostela.
31. FRANCISCO CABRILLO RODRÍGUEZ. Catedrático Emérito de Economía Aplicada Universidad Complutense de Madrid.
32. LORENZO BERNALDO DE QUIRÓS. Freemarket Corporate Intelligence.
33. MARÍA GÓMEZ AGUSTÍN. Freemarket Corporate Intelligence.

34. JUAN F. CORONA RAMÓN. Catedrático de Hacienda Pública. Universitat Abat Oliba CEU. Catedrático Jean Monnet de Integración Fiscal Europea.
 35. JESÚS LÓPEZ TELLO. Socio en Uría Menéndez.
 36. JUAN DE VILLOTA MARCOS. Director de Asesoría Fiscal CECA.
 37. ERNESTO MESTRE GARCÍA. Subdirector general Financiero y de Riesgos Grupo Mutua Madrileña.
 38. ELISA RICÓN HOLGUERAS. Directora General INVERCO.
 39. INMACULADA DOMÍNGUEZ FABIÁN. Profesora Titular de Economía Financiera y Contabilidad Universidad de Extremadura.
 40. JAVIER GALÁN RUIZ. Doctor en Derecho. Profesor de Derecho Financiero y Tributario CUNEF.
 41. CRISTINA DE LEÓN CABETAS. Doctora en Ciencias Económicas y Empresariales Especialidad en Hacienda Pública y sistema fiscal.
 42. ALBERTO PRIETO DE LEÓN. Socio en Aldea Arellano & Prieto Abogados.
 43. JUAN DEL ALCÁZAR NARVÁEZ. Director of Advocacy Grupo Santander.
 44. DIEGO MARTÍN-ABRIL Y CALVO. Gómez-Acebo & Pombo.
 45. MIGUEL TEODORO CREMADES SCHULZ. Abogado de Uría Menéndez. Inspector de Hacienda (en excedencia).
 46. JOANA MARÍA BELTRÁN ALBALAT. Abogada en Uría Menéndez.
 47. ABIGAIL BLANCO VÁZQUEZ. Socia de Garrigues.
 48. JOSÉ MARÍA COBOS GÓMEZ. Socio de Garrigues. Profesor Asociado de la Universidad Pontificia Comillas.
 49. ISABEL LÓPEZ-BUSTAMANTE PABLOS. Socia responsable de Imposición Indirecta y Medioambiental Deloitte Legal.
 50. JOSÉ MANUEL DE BUNES IBARRA. Abogado Deloitte Legal.
 51. MARÍA DEL OLMO HERRERO. Responsable de Impuestos Orange Espagne, SAU.
 52. ALFONSO VIEJO MADRAZO. Socio en PwC.
 53. JAIME TAMARIT GUILLÉN. Responsable del Área Fiscal Ence Energía y Celulosa
 54. AURELIO DEL PINO GONZÁLEZ. Presidente de la Asociación de Cadenas Españolas de Supermercados (ACES).
 55. PALOMA SÁNCHEZ PELLO. Directora de Competitividad y Sostenibilidad FIAB.
 56. ANA RAMOS GALLARÍN. Regulatory and Fiscal Affairs Manager BAT Iberia.
 57. ARÁNZAZU MUR PÉREZ. Directora del Área Económica y Logística ANFAC.
 58. LUIS MARÍA SÁNCHEZ GONZÁLEZ. Director del Departamento Fiscal Grupo El Corte Inglés.
- [Carlos Monasterio, sobre su marcha del comité de expertos de Hacienda: "Nadie se va de un sitio si está muy de acuerdo"](#)

ASOCIACIONES TERRITORIALES

La empresa familiar que se haya digitalizado saldrá antes de la crisis, según un experto

► El director de la Cátedra Banca March destaca el incremento del consumo que se va a registrar durante el presente ejercicio

EFE. PALMA

■ La empresa familiar de Balears que durante el parón económico se haya digitalizado y adaptado a los nuevos gustos del consumidor, y también a los nuevos canales de distribución, tendrá una notable reactivación en la coyuntura económica surgida tras la pandemia, según el director de la Cátedra Banca March de la Empresa Familiar, Rafel Crespí.

En 2022, aseguró ayer Cespí, «habrá una demanda creciente y un mayor consumo, por lo que el sector servicios jugará un papel muy importante, sobre todo en Balears. Las empresas deben estar preparadas y aprovechar esta coyuntura. Hasta ahora, la mayoría ha mantenido una infraestructura productiva por debajo de su capacidad, por lo que reactivarla no debería ser un problema».

Crespí valoró que, durante el tiempo de parón, muchas empresas hayan pensado procesos, se hayan digitalizado y adaptado a los nuevos gustos de los consumidores, así como a los nuevos canales de distribución.

«Las que hayan aprovechado el parón para repensar, pueden salir



Rafel Crespí, director de la Cátedra Banca March.

más fuertes que las que no hayan hecho los deberes», precisó.

Mayor impacto

Según el director de la Cátedra de Banca March, hasta ahora, el impacto de la crisis sanitaria ha afectado más a las regiones con muchos servicios y turismo como son Canarias y Balears, «que han registrado caídas de actividad

más potentes estos años. Sin embargo, las proyecciones de crecimiento son más espectaculares».

En opinión de Crespí, esta previsión, ratificada por entidades como BBVA, que apunta a un crecimiento en Balears del 8 %, estará supeditada a que se confirme «que no haya problemas para la movilidad y para todo aquello que afecta al turismo. La clave, por tanto, es la movilidad».

El director de la Cátedra Banca March de la Empresa Familiar destacó el «gran impacto en el coste social y económico de esta sexta ola, ya que las bajas se están alargando hasta duplicar o triplicar los días de ausencia de una gripe común, con la que un trabajador volvería a su puesto a los dos o tres días, una vez pasados los síntomas».

«Esto en términos económicos significa mucho». En este sentido, si los países convergen hacia la idea de tratar la enfermedad como una gripe, siempre con un buen sistema de protección y procesos establecidos, esta pérdida de mano de obra para las empresas se vería reducida», matizó.

Fundación LAB Mediterráneo celebra mañana una sesión sobre ciberseguridad

VM / VALENCIA

Fundación LAB Mediterráneo, proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), celebrará mañana, una sesión divulgativa sobre ciberseguridad, la primera de 2022, tras las realizadas sobre inteligencia artificial, emprendimiento, innovación abierta y transformación digital en su primer año de actividad.

El evento se desarrollará presencialmente, a partir de las 11:00 horas, en el Hotel Only You de València y también será retransmitido en directo a

través de la página web de la entidad.

La apertura de la sesión correrá a cargo de José Miguel Rosell, CEO de S2 Grupo y patrono de Fundación LAB Mediterráneo. El evento de clausurará con el desarrollo de una mesa redonda moderada por Luis Fernández, editor de la Revista SIC, Manuel Broseta, presidente de Broseta Abogados; Cristina Garmendia, presidenta de Fundación COTEC, y José María Martínez, presidente de Simetría, dialogarán sobre sus experiencias en materia de ciberseguridad.

López Miras analiza con la empresa familiar el impacto de la pandemia y le traslada el apoyo de su Ejecutivo

original



MURCIA, 31 Ene. (EUROPA PRESS) -

El jefe del Ejecutivo regional, Fernando López Miras, ha recibido este lunes al director del **Instituto de la Empresa Familiar**, José Luis Blanco, y al presidente de la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur), José María Tortosa, con los que ha analizado el impacto de la pandemia en el sector y a quienes ha trasladado el apoyo del Gobierno autonómico para seguir coordinando medidas de reactivación económica.

A la conclusión de la reunión, la consejera de Empresa, Empleo, Universidades y Portavocía, Valle Miguélez, ha destacado "la total colaboración y coordinación del Gobierno regional" con el tejido productivo familiar, que ha calificado como "fundamental para nuestra economía".

Así, ha recordado que existen casi 31.000 empresas familiares en la Región, un 90 por ciento del total, y que generan un 85 por ciento del empleo privado. Además, el 73 por ciento de este tipo de negocios mantienen sus niveles de empleo pese a la pandemia.

Durante el encuentro, José Luis Blanco ha transmitido a López Miras la intención de que el vigésimo Encuentro Nacional del Fórum Familiar se celebre en Cartagena en 2024. El evento, que este año tiene a Santiago de Compostela como sede, actúa como epicentro de debate sobre las cuestiones más relevantes de la empresa familiar, vistas desde la perspectiva de las generaciones más jóvenes que acaban de tomar responsabilidades en dichos negocios, o que lo harán en un futuro.



Medio	Onda Cero
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	87 751
Pág. vistas	309 500

Fecha	31/01/2022
País	España
V. Comunicación	6 411 EUR (7,164 USD)
V. Publicitario	2128 EUR (2378 USD)

La Brújula de la Región de Murcia 31/01/22

original

Con M^a Paz Martínez

Podcast La Brújula de la Región de Murcia con M^a Paz Martínez. Aquí escucharás el audio del espacio que se emite en directo de Lunes a Viernes entre las 19.05 a las 20.00 en Onda Cero Región de Murcia

En el programa de hoy han participado:

- **De Puño y Letra. Adela Martínez Cachá-** “Rigoberta, una voz con la verdad”.
- **Juana López** presidenta de la **Asociación Murciana de Apoyo a la Infancia Maltratada AMAIN**. Los casos de maltrato aumentaron en 2021 un 64,55% más que en 2020. La mayoría de casos se dan en este momento en niños entre 13 y 15 años. Ante una sospecha de maltrato hay que comunicarlo aunque no haya certeza, a los Servicios Sociales o dirigirse a los teléfonos 112, 010 a nivel estatal y 116 a nivel regional.
- Actualidad regional y municipal
- **Deportes. Victorio de Haro**
- **AMEFMUR**. Asociación Empresa Familiar de la Región de Murcia. **Ana Garre gerente de Salazones Garre**, fundada en 1.983. Empresa familiar que acaba de recibir el **Premio Superior del Sabor 2022 con doble Oro, por su hueva de mújol**. Premio otorgado por El “International Taste Institute” formado por un jurado compuesto por 200 de los mejores chefs y sumilleres. Salazones Garre elabora salazones artesanales de pescado Premium que se venden en todo el mundo.

Smöoy impulsa su expansión y continuará creciendo en 2022

original

La franquicia Smöoy se adapta así a las diferentes necesidades de cada inversor, ofreciendo un abanico de posibilidades único en el mercado.



Smöoy, franquicia dedicada desde hace más de diez años a la fabricación y venta de yogur helado, cierra un 2021 con importantes logros alcanzados en su operativa logística y organizativa. Entre ellos destaca su entrada en el sector del retail, la consecución de sello de calidad IFS en calidad alimentaria, sus acuerdos y avances en materia medioambiental, el desarrollo de nuevos modelos de negocio dinámicos y baja inversión, y en la consolidación de la recuperación post pandemia de sus cifras de ventas.

En 2022, la compañía se centra en la mejora y consolidación de la rentabilidad de cada unidad de negocio, seguir con el desarrollo del crecimiento sostenible en unidades operativas tanto a nivel nacional como internacional, en mantener su apuesta por la innovación y desarrollo de nuevos productos bajo la filosofía y principios de la marca, con nuevos productos bajos en grasas, ricos en fibra y sin gluten.

Para alcanzar dicho objetivo, la compañía mantendrá el impulso a su plan de expansión en modelo franquicia, un formato que está permitiendo crecer con socios implicados con los valores de la marca y permitiéndoles desarrollar su propio negocio de la mano de un gran grupo de restauración, con más de una década de experiencia en la franquicia. Para facilitar este desarrollo, Smöoy ofrece la oportunidad de adherirse a la red a emprendedores con un amplio abanico de posibilidades, partiendo desde un bajo nivel de inversión hasta la posibilidad de hacerlo abordando inversiones de mayor calado con agrupaciones y desarrollos de zonas concretas.

Variedad de formatos de Smöoy

La compañía diferencia entre smöoy Yogur, smöoy Cream, smöoy Rubik y smöoy Road (Food truck).

- **Smöoy Yogur**, es el concepto más conocido y consolidado de smöoy, y que la marca desarrolla desde su fundación en 2010. Este concepto aporta la posibilidad de incorporar sabores especiales semanales (Special), nata (Ivory) y chocolate (Brown) que, combinados con los topping, hacen del consumo de helado recién elaborado, una elección divertida, personalizada y saludable.
- **Smöoy Cream**, es un concepto de heladería experiencial, donde se combinan el concepto de Frozen Yogur con el helado tradicional que la familia fundadora de la marca lleva desarrollando desde hace más de cuatro generaciones. Esta combinación mantiene su esencia "healthy" gracias al producto Frozen Yogur, pero incorporando además nuevos sabores y formas de elaboración y mantecación del helado

tradicional. Además, como novedad, el propio cliente puede ver el proceso de elaboración del helado tradicional en vivo y en directo.

- En los casos de modelos **smöoy R** (tanto el **smöoy Rubik**, como el **smöoy Road**), la compañía ofrece la oportunidad de implantar puntos de venta flexibles y con una oferta basada en los productos estrella de la marca. En ambos casos son modelos de baja inversión, diseñados para una puesta en marcha dinámica y sencilla. La principal diferencia entre ambos conceptos es que smöoy Road nace bajo una imagen de Food Truck sin motorización, lo que permite implantaciones interiores y exteriores en los puntos con unas infinitas posibilidades a la hora de seleccionar ubicaciones temporales o estables.

Gracias a esta variedad de formatos para un mismo modelo de negocio, es posible adherirse a la red partiendo de inversiones de 40.000€, para desarrollos que pueden ocupar una superficie desde 5m2 hasta locales de una superficie de más de 100 m2.

Un abanico de posibilidades único en el mercado

Smöoy se adapta así a las diferentes necesidades de cada inversor, ofreciendo un abanico de posibilidades único en el mercado, y siempre bajo el prisma de la rentabilidad y un producto diferencial, de desarrollo y fabricación propia, que se distingue por sus señas de identidad: bajo en grasas, rico en fibra y sin gluten, cumpliendo con los criterios de calidad más estrictos del mercado y homologados bajo el sello IFS de Calidad Alimentaria.

“La situación económica actual está generando la llegada al mundo del autoempleo de un amplio número de profesionales, con conocimientos de gestión, que valoran enormemente la posibilidad de iniciar un modelo de negocio por su cuenta, pero acompañados y respaldados por una gran empresa como Smöoy, una compañía que ha testado durante su más de 10 años de bagaje profesional su modelo de negocio en más de 15 países, y a través de más de 150 puntos de venta”, afirma Nuria Martínez, fundadora de Smöoy.

Para dar respuesta al crecimiento esperado durante 2022, Smöoy cuenta con unas modernas instalaciones centrales de más de 7.500 metros cuadrados en Alcantarilla (Murcia), donde fabrica todos sus productos bajo los más estrictos controles de calidad. Además, la compañía reinvierte permanentemente en el negocio y en su área de I+D+i, un departamento en constante innovación y crecimiento, en el cual sus recientes incorporaciones han dinamizado nuevos desarrollos de productos diferenciales e innovadores que verán la luz a lo largo de este 2022.

Premios y reconocimientos de Smöoy

El carácter innovador de la empresa y su rápido desarrollo, han sido clave en la evolución de smöoy y en los numerosos reconocimientos que ha recibido a lo largo de sus 10 años de trayectoria.

La empresa fue galardonada en 2015 con el **Premio Alimento de España a la Restauración, Accésit Alimento de España a la Iniciativa Emprendedora**, premio otorgado por el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y dirigido a empresas menores de 10 años, por la aplicación de ideas novedosas.

Smöoy puede presumir también de ser la única franquicia que ha llegado a las últimas fases de los **Premios Nacionales de Marketing**, junto a Iberia y Acciona, en la categoría de Latinoamérica y cuenta asimismo con el **I Premio de Restauración Moderna en la categoría de I+D**, obtenido de manos de la Asociación de Cadenas de Restauración Moderna (FERHCAREM), el **Premio Mercurio a la Empresa de Servicio, la Mención de Honor del Premio Herentia 2015**, que concede la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur), el Premio a la Franquicia más Internacional, que otorga el diario El Economista junto a la Asociación Española de Franquiciadores (2016) y el otorgado a la Directora General y una de las fundadoras de la compañía, Nuria Martínez Sirvent, a la **Empresaria del Año (OMEPE)**.

Fuente: Allegra Comunicación

EMPRESA FAMILIAR

La empresa familiar digitalizada y adaptada se reactivará antes, dice un experto en Palma

Efe • original

Banca March

La empresa familiar de Baleares que durante el parón económico se hayan digitalizado y adaptado a los nuevos gustos del consumidor, y también nuevos canales de distribución, tendrán una notable reactivación en la coyuntura económica surgida tras la pandemia, según el director de la Cátedra Banca March de la Empresa Familiar, Rafel Crespi.

En 2022, ha asegurado Crespi, "habrá una demanda creciente y un mayor consumo, por lo que el sector servicios jugará un papel muy importante, sobre todo en Baleares. Las empresas deben estar preparadas y aprovechar esta coyuntura. Hasta ahora, la mayoría ha mantenido una infraestructura productiva por debajo de su capacidad, por lo que reactivarla no debería ser un problema".

Crespi valoró que, durante el tiempo de parón, muchas empresas hayan pensado procesos, se hayan digitalizado y adaptado a los nuevos gustos de los consumidores, así como a los nuevos canales de distribución.

"Las que hayan aprovechado el parón para repensar, pueden salir más fuertes que las que no hayan hecho los deberes", ha precisado.

Según el director de la Cátedra de Banca March, hasta ahora, el impacto de la crisis sanitaria ha afectado más a las regiones con muchos servicios y turismo como son Canarias y Baleares, "que han registrado caídas de actividad más potentes estos años. Sin embargo, las prospecciones de crecimiento son más espectaculares".

En opinión de Crespi, esta previsión, ratificada por entidades como BBVA, que apunta a un crecimiento en Baleares del 8 %, estará supeditada a que se confirme "que no haya problemas para la movilidad y para todo aquello que afecta al turismo. La clave, por tanto, es la movilidad".

El director de la Cátedra Banca March de la Empresa Familiar ha destacado el "gran impacto en el coste social y económico de esta sexta ola, ya que las bajas se están alargando hasta duplicar o triplicar los días de ausencia de una gripe común, con la que un trabajador volvería a su puesto a los dos o tres días, una vez pasados los síntomas"

"Esto en términos económicos significa mucho". En este sentido, si los países convergen hacia la idea de tratar la enfermedad como una gripe, siempre con un buen sistema de protección y procesos establecidos, esta pérdida de mano de obra para las empresas se vería reducida", ha matizado.

[Facebook](#) [Twitter](#) [Linkedin](#) [Whatsapp](#) [Telegram](#) [Correo electrónico](#)





Medio	EUDE
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	5122
Pág. vistas	17 578

Fecha	31/01/2022
País	España
V. Comunicación	1 129 EUR (1,261 USD)
V. Publicitario	432 EUR (482 USD)

<https://www.eude.es/blog/empresas-familiares-grandes-mundo-eude>

¿Cuáles son las empresas familiares más grandes del mundo?

original





Normalmente tendemos a relacionar a las empresas familiares con un tipo de compañía de un tamaño reducido, pero lo cierto es que muchas de ellas se han convertido en grandes imperios.

A nivel mundial, un **total de 500 empresas familiares** facturan más de **siete billones de euros cada año**, y emplean a más de 24 millones de personas, unas cifras similares a la población de un país pequeño. Además, Europa sigue siendo el continente con más empresas familiares del mundo, seguida de América. Aunque estas empresas familiares han conseguido **sobrevivir durante décadas**, el informe elaborado por la **Universidad de St. Gallen y EY** muestra cómo están envejeciendo poco a poco. Sin embargo, se han convertido en grandes imperios que todavía dan mucho de que hablar.

Empresas familiares más grandes del mundo

Takenaka Corporation

Takenaka Corporation **es la más antigua de las empresas familiares más importantes del mundo**. Esta compañía japonesa cuenta con más de 400 años de vida, y sigue en manos de la saga que la fundó en 1610. Se trata de una empresa constructora fundada por Tobei Matasaka, un carpintero de templos que comenzó a operar con su empresa a principios del siglo XVII. Más de cuatro siglos después, la compañía se mantiene en pie, y cuenta con sedes en 18 países, lo que la convierte en una de las empresas familiares más grandes del mundo, además de una de las más antiguas.

Novartis

Se trata de la **empresa familiar más grande del mundo**. Se trata de una compañía dedicada a la fabricación de medicamentos con sede en Suiza. Fundada en 1996, es el resultado de la fusión de Ciba-Geigy con Sandoz, una compañía familiar creada en 1886. Más de un siglo después, los Sandoz siguen conservando su participación en la empresa, que factura unos 25.000 millones de dólares anuales.

Walmart

En la lista de empresas familiares más grandes del mundo, **Walmart es la más conocida por todos**. La familia Walton, que fundó la compañía en 1962, todavía controla el 48% de sus acciones. La cadena de supermercados obtuvo en 2020 un beneficio de casi 15.000 millones de dólares, y se posiciona como una de las empresas más grandes del mundo. El patrimonio de los Walton asciende a 238.000 millones de dólares, lo que les sitúa a la cabeza de la clasificación de las familias más ricas del mundo.

Empresas españolas

En la lista de las 100 empresas familiares más grandes del mundo, que elabora la Universidad de St. Gallen y EY, **varias compañías españolas** han conseguido abrirse hueco. La primera de ellas es **Inditex**, el gigante textil fundado por Amancio Ortega que, durante este 2022, heredará una de sus hijas, Marta Ortega, garantizando el legado familiar.

Por otro lado, encontramos a **Mercadona**. Fundada por Juan Roig en 1981, la compañía de alimentación cuenta con más de 1.600 supermercados repartidos entre España y Portugal, y factura alrededor de **25.000 millones de euros cada año**. Su capital sigue concentrado en la familia Roig, que controla alrededor del 80% del mismo.



Medio	EUDE
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	5122
Pág. vistas	17 578

Fecha	31/01/2022
País	España
V. Comunicación	1 129 EUR (1,261 USD)
V. Publicitario	432 EUR (482 USD)

Conoce el programa de MBA de EUDE Business School

El **Máster MBA en Administración y Dirección de Empresas** de EUDE Business School, con una duración de 9 o 12 meses, dependiendo de la modalidad, tiene como objetivo principal **prepararte como líder para ocupar puestos de mayor responsabilidad y conocer todos los ámbitos de la empresa** desde una visión global y actualizada. Así mismo, obtendrás todos los conocimientos y habilidades necesarias para emprender y liderar tu propio proyecto.

El programa de **MBA de EUDE** permite conocer y comprender todas las áreas de gestión de la empresa con un enfoque global y desde la perspectiva de la dirección de empresas. Una formación pensada y confeccionada por directivos de las mejores compañías nacionales e internacionales y adaptada a tus necesidades, ponemos a tu disposición la opción de realizar tu MBA en las modalidades online, fulltime presencial o executive.

FISCALIDAD

Publicación	El Economista General, 31
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	14 332
Difusión	9761
Audiencia	34 163

Fecha	01/02/2022
País	España
V. Comunicación	20 373 EUR (22,769 USD)
Tamaño	312,2 cm² (50,1%)
V.Publicitario	6442 EUR (7200 USD)

Hacienda impulsa este año las inspecciones en sedes de pymes

La Agencia Tributaria tratará de comprobar la veracidad de las facturaciones

Xavier Gil Pecharrromán MADRID.

La Agencia Tributaria (Aeat) impulsará este año las personaciones en las sedes de pymes donde se realizan actividades económicas para contrastar datos sobre el volumen real de ingresos, según se establece en Plan de Control Tributario para 2022, que ayer publicó el BOE.

En la misma línea, se prevé continuar con el *plan de visitas*, con su doble componente de control y de fomento de la mejora del cumplimiento voluntario, destacando este año aquellas dedicadas a verificar cuestiones de carácter censal, entre las que se incluirán visitas a los *nidos de sociedades*, como pueden encontrarse en centros de *coworking* y lugares de simple recepción de correspondencia.

Continuarán las comprobaciones en los sectores, o modelos de negocio en los que se aprecien altos niveles de economía sumergida, y de ámbitos en los que se utiliza el efectivo como único medio de pago aceptado, o en los que se pueda utilizar por encima de la limitación legal de las transacciones en efectivo.

A su vez, se ampliará el colectivo de análisis de posibles contribuyentes no declarantes de IVA y, en el contexto de la colaboración con la Inspección de Trabajo, se analizarán sectores con esquemas de subcontrataciones frecuentes para comprobar la correcta tributación en IVA e IRPF de empresas que cuentan con trabajadores que la Agen-

cia define como "pretendidamente autónomos".

La Agencia Tributaria prevé retomar la emisión de *cartas aviso* a contribuyentes que, a lo largo del tiempo, presenten determinados parámetros que apunten a un riesgo potencial de incumplimiento.

En el terreno del control de la economía sumergida, se reforzará la lucha contra el uso de sistemas de ocultación de ventas, de acuerdo con la prohibición legal establecida en la Ley Antifraude.

Retoma la emisión de 'cartas aviso' a contribuyentes con riesgo potencial de incumplimiento

Según lo previsto en el Plan de Recuperación y de cara al desarrollo reglamentario de la ley, la Aeat está manteniendo reuniones con las organizaciones de pymes y autónomos para analizar alternativas técnicas que permitan, no solo el cumplimiento de la prohibición, sino también dar soluciones digitales integrales para el cumplimiento de las obligaciones de facturación y registrales.

Se trabaja en la obtención progresiva de borradores de declaración en la medida en que el sistema de facturación posibilite también el en-



Jesús Gascón, director de la Agencia Tributaria. N. MARTÍN.

vío automático de la información a la Agencia, todo ello en un contexto de disponibilidad de fondos europeos para financiar la digitalización de autónomos y pymes.

Bases impositivas negativas

También va a continuar la comprobación sobre contribuyentes que han consignado reiteradamente en sus declaraciones bases impositivas negativas a compensar y deducciones pendientes de aplicar en el Impuesto sobre Sociedades. Lo justifica, en que el incremento de dichos saldos y el riesgo que ello implica de minoración indebida de tributación en ejercicios futuros hace necesario un control especial.

Otro riesgo es el aprovechamiento de beneficios fiscales de forma indebida por parte de entidades carentes de actividad, cuyo principal motivo de existencia es, precisamente, aprovechar esos beneficios.

Las Directrices hacen especial re-

Este año ampliará el colectivo de análisis de posibles contribuyentes que no declaran IVA

ferencia a la utilización de estructuras asociativas como las Agrupaciones de Interés Económico.

La Agencia prevé incidir en supuestos en los cuales sirven de *mejores vehículos* para trasladar beneficios fiscales a terceros inversores interesados en disfrutar de estas ventajas, y ese análisis y comprobación no se limitará al propio ente interpuesto, sino que alcanzará también a los partícipes o socios.

@ Más información en www.economista.es/ecoley

Fiscalidad Propuesta de reforma del Instituto de Estudios Económicos

El IEE alerta de que subir los impuestos frenará el PIB y destruirá un millón de empleos

Los empresarios se anticipan al trabajo de los expertos de Hacienda

Rechazan cambios en los tributos de las comunidades

JESÚS GARCÍA
MADRID

El Instituto de Estudios Económicos (IEE) presentó ayer su propuesta para reformar la fiscalidad en España con una premisa de partida meridianamente clara, conseguir un sistema fiscal eficiente y competitivo que asegure la prosperidad y el bienestar del país.

El denominado *Libro blanco de reforma fiscal*, que cuenta con más de 800 páginas y la colaboración de más de 60 expertos en fiscalidad, se recogen las medidas que los empresarios consideran fundamentales para conseguir los niveles de recaudación necesarios para financiar los servicios públicos, fortaleciendo el crecimiento y el empleo.

Esto no quiere decir que hoy por hoy sea necesario subir impuestos, sino más al contrario, ya que este incremento de la presión fiscal podría ser en estos momentos el detonante para frenar la actividad y el empleo.

El estudio recoge que una subida de la presión fiscal de 3 puntos de PIB podría suponer a medio y largo plazo una pérdida de renta del orden de 5 puntos de PIB y una destrucción de un millón de empleos.

El IEE argumenta que en España la presión fiscal, según datos de Eurostat, experimentó un importante incremento en 2020, a solo 3,8 puntos del promedio de la UE, esperándose que este diferencial ha seguido reduciéndose en 2021.

El pasado ejercicio, el PIB aumentará en torno al 7,2%, mientras que la recaudación tributaria lo hará a más del 15%, por lo que la presión fiscal se aproximará a los niveles cercanos al 41% de la media europea. En opinión del



think tank empresarial, el problema no es la presión fiscal recaudatoria, sino la presencia de una economía sumergida que elude sus obligaciones tributarias. De aflorar esta economía sumergida, la presión fiscal en España se situaría en el 44,5% frente al 45% de la media de la UE.

Armonización fiscal

Otro de los puntos de debate que el informe pone encima de la mesa es el de la armonización fiscal. El IEE rechaza cambios en los modelos tributarios de las comunidades autónomas, un punto que está abordando el grupo de expertos del Ministerio de Hacienda para elaborar su reforma.

La armonización, defienden los empresarios, iría en contra de la corresponsabilidad fiscal, elemento clave y legitimador del Estado de las autonomías, recogido además en el vigente modelo de financiación autonómico,

así como un elemento de mejora de la eficiencia de los servicios públicos.

Precisamente un estudio de CEIM pone cifras a esta pérdida de corresponsabilidad. En el caso concreto de Madrid, de una contracción del PIB regional de un 2%, lo que supone medio punto porcentual en el PIB nacional.

El IEE considera que aún queda mucho por hacer para ganar eficiencia en el gasto, antes de proceder a subidas impositivas. Este ajuste en el gasto sería menos dañino y serviría para liberar recursos que, utilizados por el sector privado, generarían más beneficios a medio y largo plazo.

La propuesta empresarial también contempla la reducción de las cotizaciones sociales empresariales, por considerarlas excesivas frente a los países de nuestro entorno.

En España, según recoge este informe, las empresas tienen un tipo de

Íñigo Fernández de Mesa, presidente del Instituto de Estudios Económicos (en el centro); Pilar González de Frutos, presidenta de la comisión fiscal de CEOE, y Gregorio Izquierdo, director general del IEE. IEE

cotización del 31,13%, frente a una media en la Unión Europea del 22,2%.

Abogan a favor de la eliminación del impuesto sobre el patrimonio que, en su opinión, constituye una "excepción en el derecho comparado y que ha sido suprimido en la mayoría de los países por sus efectos nocivos sobre la economía". De mantenerse, debe establecerse un escudo fiscal, por el que nunca se tribute más de un 50% de la renta como suma de las cuotas de renta y patrimonio, por entender, de ser así, que tendría carácter confiscatorio.

El impuesto sobre sucesiones es otro de los tributos que habría que reformar, en este caso mediante el establecimiento de un tipo máximo del 15% de gravamen para "garantizar el contenido esencial del derecho constitucional a la propiedad y a la herencia y adecuarlo a lo que rige en Europa".

Defienden que la presión fiscal es ya muy elevada y próxima a la media de la UE

Insisten en la eliminación de Patrimonio o fijar en el 50% la suma con renta

El recetario fiscal de los empresarios

► **Simplificar el IVA.** La propuesta de los empresarios contempla una simplificación en la gestión del IVA por parte de las empresas. Defiende que el régimen de franquicias del IVA, que no se realiza declaración, se debería establecer ya a corto plazo con un umbral mínimo a los 50.000 euros. Sus demandas también van en la línea de facilitar la recuperación de este impuesto para aquellas facturas impagadas.

► **Actividades emergentes.** La propuesta de reforma contempla que se establezcan tipos impositivos reducidos e incentivos fiscales a la actividad emprendedora durante los primeros ejercicios de actividad, con especial atención cuando los beneficios obtenidos se reinviertan en la actividad. Solicitan la eliminación de obstáculos estructurales que dificulten el crecimiento empresarial.

► **Medio ambiente.** Para el IEE los tributos medioambientales no deben tener como principal finalidad la recaudación, sino la reducción de las prácticas contaminantes (actividad gravada) cuando existe una alternativa menos contaminante (no gravada). La fijación de un impuesto en este campo no debe dar lugar a supuestos de doble imposición.



Una sede de la Agencia Tributaria. / CÉZARO DE LUCA (EUROPA PRESS)

Hacienda usará técnicas de predicción del comportamiento para combatir el fraude fiscal

El fisco explotará su ingente base de datos y utilizará la inteligencia artificial para inducir el cumplimiento voluntario

J. S. G., Madrid

La Agencia Tributaria desplegará este año una estrategia para extender el uso de las técnicas de análisis del comportamiento para luchar contra el fraude fiscal, según figura en el plan de control tributario de 2022 publicado ayer en el Boletín Oficial del Estado (BOE). En este documento, Hacienda expresa cuáles son sus objetivos principales para combatir la evasión fiscal. La meta del fisco con estas técnicas de predicción del comportamiento

es inducir al contribuyente para que cumpla voluntariamente con sus obligaciones fiscales. "La Agencia creará un grupo de trabajo encargado de definir las prácticas internas que ya incorporan estas técnicas, cómo mejorarlas e identificar nuevas áreas y procesos donde poder aplicarlas, a partir del *behavioural insights* (*patrones del comportamiento*) de la OCDE para la acción pública".

Hacienda también mantendrá planes específicos para combatir

el fraude en el comercio electrónico y la economía digital. De hecho, extremará el control sobre las plataformas de comercio electrónico. Además, aprovechará las declaraciones de la nueva *tasa Google* para cruzar datos para ver si las filiales de los gigantes digitales (Amazon, Facebook, Apple, Google...) y las plataformas tecnológicas (Uber, Booking, Glovo...) tributan lo que deben. La institución tributaria impulsará fórmulas para obtener información econó-

mica y comercial que pueda ser explotada en posteriores comprobaciones. La Agencia subraya que "el incremento de la actividad desarrollada a través de internet implica la necesidad de un control exhaustivo de su correcta tributación, evitando el fraude y la competencia desleal".

Tercer eje

El tercer gran eje del plan de control tiene que ver con el análisis de los patrimonios ocultos. La Oficina Nacional de Investigación del Fraude (ONIF) lleva años persiguiendo a los grandes patrimonios que no tributan lo que deben. Tiene en marcha programas para detectar contribuyentes con altos patrimonios que simulen la residencia fiscal en otro país para eludir al fisco o que creen complejas estructuras para ocultar rentas y patrimonio. Por eso, la Agencia prevé terminar una herramienta para detectar titulares reales de sociedades opacas tenedoras de inmuebles residenciales de alto nivel. Además, pretende la explotación masiva de la nueva información que recibe del Consejo General del Notariado.

La organización tributaria que dirige Jesús Gascón quiere explotar su ingente fuente de datos estadísticos de los contribuyentes con técnicas de *machine learning* (aprendizaje automatizado de máquinas) para reducir los errores previsibles u olvidos comunes de datos por parte de los contribuyentes al presentar las declaraciones tributarias.

Para ello, aplicará estas técnicas a las comunicaciones que mantiene con los contribuyentes y en las aplicaciones tributarias, que permiten la presentación de impuestos. A su vez, aumentará el número de casillas con mensajes informativos, enviará nuevas cartas aviso a los contribuyentes que debido a la aplicación de esta tecnología presenten riesgo potencial de incumplimiento. "Se pretende así favorecer que sea el contribuyente con sus propias decisiones voluntarias el que determine la mejora del cumplimiento fiscal".

Extremará el control sobre las plataformas de comercio online

Un programa buscará a ciudadanos que simulen vivir en otro país

También se reforzará la información ofrecida al contribuyente a la hora de confeccionar las propias declaraciones tributarias. En el impuesto sobre sociedades se extenderá la puesta a disposición de los contribuyentes de avisos generados durante la presentación, mientras que en IRPF se seguirá incrementando la información ofrecida en los datos fiscales. En el borrador de IVA se aumentará el colectivo al que se ofrecerán los libros agregados, facilitando de esta manera la confección de la declaración del impuesto.

Hacienda prevé avanzar en la asistencia Digital Integral (ADI) e impulsar los asistentes virtuales. Para ello, explica que trabaja en el diseño del Asistente censal para las altas, bajas y modificaciones de información censal del contribuyente.

El fisco espera iniciar este 2022 el diseño de un asistente virtual de Renta, pensado tanto para contestar las consultas formuladas por los contribuyentes, como para obtener información de retorno sobre cuáles son las dudas más habituales de los contribuyentes en esta materia para retroalimentar la base de conocimientos de la propia herramienta.

Mientras se desarrolla este asistente, se irán ampliando los contenidos del denominado Informador de Renta para dar respuesta mediante contenidos informativos estructurados a las cuestiones más frecuentes que plantean los contribuyentes.

La reforma fiscal reducirá el PIB en 60.000 millones

► El IEE cifra en cinco puntos la caída con el «sablazo» fiscal y en un millón la pérdida de empleos

J. de Antonio. MADRID

Bajar impuestos, no subirlos para no perder hasta 60.000 millones del PIB si se llevan a cabo los planes del Gobierno en su reforma fiscal. El Instituto de Estudios Económicos (IEE) lanzó ayer su propia propuesta, que se basa en una «reducción selectiva» de la tributación, en la que se incluiría una bajada de las cotizaciones fiscales, la ampliación del marco de deducciones o eliminar el Impuesto de Patrimonio, entre otras medidas.

Con apenas 30 días de margen para que el comité de expertos del Gobierno expongan sus conclusiones sobre la reforma fiscal, el IEE presentó su propio «Libro blanco para la reforma fiscal», en el que ha glosado sus observaciones 60 especialistas en fiscalidad del ámbito académico y profesional. Según expuso el director general, Gregorio Izquierdo, la subida de impuestos que pretende impulsar la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, equivaldría a tres puntos de PIB, lo que supondría una contracción de la actividad económica de cinco puntos de PIB, es decir, una pérdida de 60.000 millones de euros, y la pérdida de

un millón de empleos. Para el presidente del IEE, Íñigo Fernández de Mesa, todavía «hay margen para una reducción selectiva de impuestos con escasa recaudación y elevada distorsión en la economía». Por eso pidió la eliminación del Impuesto sobre el Patrimonio, que constituye una «excepción en el derecho comparado», y planteó que el de Sucesiones debería establecer un tipo máximo del 15% de gravamen para «garantizar el contenido esencial del derecho constitucional a la propiedad y a la herencia y adecuarlo a lo que rige en Europa».

Entre las propuestas de los expertos Fernández de Mesa citó la conveniencia de reducir las cotizaciones sociales, lo que en su opinión permitiría crear más empleo. Sus cálculos apuntan a que por cada punto porcentual que aumenta el coste laboral por cotizaciones sociales el empleo se contrae en 0,4 puntos.

También se posicionó en contra de una armonización fiscal entre comunidades autónomas al considerarla un «subterfugio para la subida de impuestos» y estimó que, de llevarse a cabo en la Comunidad de Madrid, tendría un impacto de una caída del 2% del PIB regional y de medio punto a nivel nacional, al que habría que sumar el producido en otras comunidades autónomas.

Asimismo, denunció que los tipos marginales del impuesto sobre la Renta «están muy por encima de los valores medios» de la mayoría de países europeos.

PANORAMA

POLÍTICA

El PP pone en el punto de mira «el injusto» impuesto de plusvalías

LT / CIUDAD REAL

La diputada nacional del PP por Ciudad Real, Rosa Romero, anunció ayer la presentación de una Proposición de Ley para eliminar y eximir a las personas físicas y familias del impuesto de plusvalías «porque es injusto y lo que se necesita en este momento son reformas para reducir las cargas fiscales a familias, pymes y autónomos y recuperar la economía».

La propuesta es que se exima de pagar el impuesto de plusvalías a todas las personas físicas, empresas y autónomos y que se elimine a los que facturan por debajo de un millón de euros. En este sentido, Romero lamentó «que aunque el Tribunal Constitucional declarara este impues-

to inconstitucional, el Gobierno ha hecho una reforma rápida y lo ha vuelto a imponer, cuando ya los expertos venían diciendo que estas plusvalías ya se gravan en el IRPF y en el Impuesto de Sociedades cuando hay un incremento patrimonial».

Los *populares*, para compensar la merma de ingresos de las corporaciones locales, piden que se consensue con la FEMP y la Comisión Nacional de la Administración Local un nuevo sistema tributario para que las corporaciones locales puedan participar en mayor medida en el IRPF y el Impuesto de Sociedades y que se cree un fondo de compensación con cargo a los PGE, para compensar y equilibrar las diferencias recaudatorias que puedan sufrir.



La diputada Rosa Romero, ayer, en rueda de prensa. / LT

Unidas Podemos lleva al Congreso el impuesto a las grandes fortunas y el recargo a las eléctricas

original

- Propone tapan 'agujeros' en el impuesto sobre sociedades para las grandes empresas
- Y más tramos en el IRPF a partir de rentas superiores a los 120.000 euros
- También un IVA súperreducido a la higiene femenina, peluquería y veterinario



El portavoz de Unidas Podemos, Pablo Echenique. | EP.

Unidas Podemos ha llevado al Congreso de los Diputados su propuesta para la reforma fiscal que debe emprender el Gobierno de coalición, y para la que el Ministerio de Hacienda espera el informe encargado a un comité de expertos, y lo hace rescatando su propuesta de crear un nuevo impuesto a las grandes fortunas no bonificable por parte de las comunidades autónomas, y un recargo temporal de 10 puntos en el impuesto sobre sociedades a las grandes eléctricas.

La propuesta se desarrolla en una proposición no de ley registrada este viernes en el Congreso y que el grupo confederal espera poder debatir en el primer Pleno de la Cámara Baja en el que tenga cupo parlamentario, según informan desde esta formación.

Además, propone tapan 'agujeros' en el impuesto sobre sociedades para las grandes empresas, incluir más tramos en el IRPF a partir de rentas superiores a los 120.000 euros y rebajar el IVA al tipo súperreducido a los productos de higiene femenina, peluquerías y productos veterinarios.

Tasa no bonificable por las CCAA

En el IRPF, la propuesta del grupo confederal pasa por acercar el gravamen al que se somete al ahorro a la base imponible general y reforzar la progresividad del impuesto, incluyendo nuevos tramos con mayores tipos para rentas superiores a los 120.000 euros.

Asimismo, llaman a sustituir el impuesto sobre el patrimonio por uno nuevo sobre las grandes fortunas con un mínimo exento de un millón de euros, que no sea bonificable por parte de las comunidades autónomas y con los siguientes tramos: un 2% para los patrimonios netos a partir de un millón de euros, un 2,5% a partir de 10 millones, un 3% a partir de 50 millones y un 3,5% a partir de 100 millones.

Desde esta formación justifican estas características "para evitar la existencia de paraísos fiscales interiores como el caso de la Comunidad de Madrid", una propuesta ya planteada en anteriores ocasiones, caso de la Comisión para la Reconstrucción en el Congreso o los

últimos Presupuestos Generales del Estado, donde plantearon una tributación mínima en el Impuesto sobre Patrimonio.

En el impuesto sobre sociedades, el grupo confederal llama a "corregir" la erosión de la base imponible para que "los grandes grupos empresariales dejen de utilizar los mecanismos de elusión actualmente a su alcance para reducir la tributación".

Todo ello con vistas a que "las pymes paguen un poco menos de impuestos y las grandes corporaciones paguen tipos efectivos similares a los que pagan las pymes, situando un mínimo efectivo del 15% establecido sobre el beneficio neto", explican en su iniciativa.

Recargo durante 5 años

En la iniciativa también instan a "avanzar en los compromisos internacionales para luchar contra los paraísos fiscales y para compensar el deterioro de las bases imponibles asociado al proceso de globalización".

En este impuesto, proponen elevar 10 puntos porcentuales el tipo impositivo al que tributan las empresas eléctricas con un volumen de facturación a partir de 10.000 millones de euros, durante un período de cinco años prorrogable por otros de duración similar. Desde el socio minoritario del Gobierno esgrimen este endurecimiento para "ayudar a los consumidores vulnerables en el proceso de transición energética".

Fiscalidad verde

Por otro lado, Unidas Podemos pide una reorganización del menú de beneficios fiscales para asegurar un carácter progresivo del sistema fiscal y mejorar su evaluación, a partir de un informe anual de ejecución de los mismos, semejante al de ejecución de gasto público.

Este, explican, deberá recoger las categorías contenidas en la memoria de beneficios fiscales de los Presupuestos Generales del Estado, justificando que "este ejercicio de transparencia contribuiría al estudio de los beneficios fiscales sobre la progresividad".

Finalmente, plantean una mejora de la fiscalidad ambiental para reforzar "el principio de 'quien contamina paga', haciendo un mayor hincapié en la producción y no en el consumo", con el fin de "evitar que cualquier impuesto 'verde' afecte al bolsillo de la gente trabajadora.

La reforma fiscal

En repetidas ocasiones dirigentes de Unidas Podemos han situado la reforma fiscal como una de las prioridades de la legislatura, pretendiendo con ella "dar un giro de 180 grados" al sistema impositivo, según reconocen en la propia exposición de motivos de la proposición de ley.

Con la progresividad como principio fundamental, tal y como viene recogido en la Constitución Española, Unidas Podemos defiende reorganizar y remodelar beneficios fiscales, exenciones, o reducciones que ven como "elementos importantes de regresividad" o incluso de "privilegios para las grandes empresas".

Por otro lado, Unidas Podemos advierte de que, aun reconociendo el fracaso de la "mal llamada austeridad", "llegará un momento en que España tendrá que trabajar para reducir su deuda pública" y justifica que "la única forma de hacer esto sin recortes en el Estado del Bienestar es llevar a cabo una ambiciosa reforma fiscal".

Todo ello con el fin de reducir una brecha de ingresos públicos de entre siete y nueve puntos de PIB con respecto a la Unión Europea, aseguran, que supone una "infrafinanciación" del Estado de Bienestar como consecuencia de la falta de ingresos en el sistema tributario.



Espejo Público

Pretenden instaurar otra vez el patrimonio de el Impuesto de Patrimonio y Donaciones y Sucesiones que



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=605662865

JULIA EN LA ONDA

grandes fortunas, ni veis edificios. Yo vivo bien, gracias a Dios que permite unas vacaciones. Efectivamente, es un paquete. Viene solo faltaría, sólo faltaría tener una buena usted en cierto día laboral, vacaciones y comer bien en mi casa. Y me puedo permitir el lujo de vivir de la playa. Claro, claro, ya está. Y ha hecho usted muchos cursos de esos que decía Jesús antes hay que hacer másters y cursos. Si yo tendré, no sé, más de cien cursos, de



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=605953292

AYUDAS EUROPEAS

Blindaje

Adif activa un plan antifraude para la gestión de 5.000 millones en fondos europeos

Revisará posibles conflictos de interés para ajustarse al plan de recuperación

Habrán sanciones económicas en caso de corrupción

J. F. MAGARIÑO
MADRID

Uno de los principales receptores de fondos del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR), Adif, ha diseñado un plan anticorrupción en torno a los 5.000 millones que va a gestionar en obras subvencionadas desde Bruselas.

Preocupan la avalancha de proyectos que ha activado y tendrá que lanzar a lo largo de los próximos meses, y antecedentes como los cárteles destapados por la CNMC relacionados con concursos de obra ferroviaria entre 2002 y 2017.

Adif, que llega a contemplar en sus pliegos multas por hasta el 10% del valor de adjudicación a la contratista que incumpla la cláusula de integridad y lucha contra el fraude, trata de blindarse aún más y ha dado una vuelta de tuerca a mecanismos como el Código y Canal Ético. Se trata de frenar prácticas corruptas y contra la competencia, así como conflictos de interés.

La presidenta, Marisa Domínguez, va a hacer pública una nueva declaración contra el fraude, al tiempo que se van a revisar los procedimientos de Gestión de

Riesgo de Fraude en Fondos Comunitarios.

El plan arranca con una campaña de formación interna dirigida al personal implicado en la gestión de los fondos del Mecanismo para la Recuperación y Resiliencia (MRR). Los empleados de Adif tendrán que actualizar su declaración de ausencia de conflicto de interés.

De puertas afuera, habrá variaciones en los pliegos de obra pública, con la actualización de las cláusulas de integridad y lucha contra el fraude. A las contratistas y subcontratas también se les exigirá una declaración contra el conflicto de interés.

El Ministerio de Transportes suscribió convenios con Adif y Adif Alta Velocidad en julio que fijaron la recepción por parte de ambas empresas de un total de 12.764 millones hasta 2025. Esta cuantía para nuevas inversiones y compensación de los ingresos por cánones se complementa con 2.539 millones del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia de la UE para Adif y con otros 2.154 millones para Adif AV.

Las inversiones de los gestores ferroviarios estarán enfocadas a reforzar los servicios de Cercanías y la movilidad urbana, e impulsar



Trabajos en los túneles de la variante de Pajares financiados por el programa Next Generation.

La empresa va a reforzar la detección y corrección de casos sospechosos

tanto la Red Transeuropea de Transporte (TEN-T) como las terminales intermodales o los accesos a los puertos. La firma de estos acuerdos conllevó la formación de una comisión entre Adif, Hacienda y Transportes para seguir el reparto y ejecución.

Devolución de fondos Además de medidas de detección del fraude se incluyen otras de persecución y corrección de casos sospechosos. Entre ellas, se ha prescrito hasta la recuperación de los fondos

europeos mal utilizados. El plan antifraude ha obtenido el visto bueno de los consejos de Adif y Adif Alta Velocidad, en los que se ha abordado el debate de la necesidad de garantías ante Bruselas sobre la correcta ejecución de las ayudas para la recuperación de la economía.

Se trata de proteger los intereses financieros de la UE, explican fuentes conocedoras de la iniciativa, con la mejora de los cortafuegos ya existentes contra la corrupción.

Más de 15 años de contratación en tela de juicio

La CNMC multó el pasado octubre a un grupo de siete compañías con un total de 127,7 millones por actuación en cártel en concursos de instalación de sistemas de seguridad, señalización y comunicaciones para líneas ferroviarias. Según la investigación, Alstom, Bombardier, Cobra, Nokia, CAF, Siemens y Thales se repartieron 82 licitaciones de Adif por 4.142 millones durante 15 años.

Esta sanción se sumó a la de 118 millones a 15 empresas, impuesta por la CNMC en 2019, tras el desmantelamiento de otro cártel que actuó entre 2002 y 2016 en concursos de electrificación y equipos electromecánicos.

A raíz de estos casos, Adif reforzó sus códigos de contratación, abrió investigaciones y preparaba su defensa ante los tribunales.

Bruselas felicita a Sánchez por el fondo europeo frente a las críticas del PP

Von der Leyen lanza otro espaldarazo al presidente en plena polémica con los populares

C. E. CUÉ / G. ABRIL
Madrid / Bruselas

En plena campaña electoral en Castilla y León, el PP recrudesció su ofensiva contra los criterios del Gobierno para la distribución de los fondos europeos. Sin embargo, desde Bruselas llegan cada vez mensajes más claros de respaldo hacia el Ejecutivo español y su plan para recibir ese dinero, en especial con reformas como la laboral, pactada con empresarios y sindicatos. En este contexto, la presidenta de la Comisión Europea, Ursula Von der Leyen, ha dado un nuevo espaldarazo al Gobierno español a través de una carta al presidente del Ejecutivo, Pedro Sánchez, en la que le felicita por el cumplimiento por parte de España del plan de Recuperación y Resiliencia. Y mientras, Pablo Casado insistía en criticar el reparto de fondos y las reformas de Sánchez, y señalaba que "en 2023, cuando se evalúen las contrarreformas del Gobierno, probablemente la Comisión Europea diga que les han engañado".

En el escrito, adelantado por La Sexta, Von der Leyen, destacada dirigente conservadora alemana y miembro del PPE, el partido europeo al que está asociado el PP, subraya "la calidad del plan español"; da las gracias al Gobierno por el primer informe de progreso, por sus "fines de transparencia y rendición de cuentas"; y, además, agradece que se siga avanzando con otras reformas, "incluida la reforma laboral".

La misiva supone la tercera muestra de apoyo a la labor del Ejecutivo en este campo y el tercer desaire indirecto al PP, que lleva semanas sembrando sospechas sobre la gestión de los fondos por parte del Gobierno.

Para el Ejecutivo resulta fundamental el apoyo de la Comisión en este asunto tan sensible, y que el PP ha convertido en munición política. La Moncloa insiste en que el PP está "haciendo el ridículo en Europa" y Pedro Sánchez le

pidió a Pablo Casado el pasado viernes en su última conversación telefónica que abandonen esta estrategia. Los populares, por el contrario, señalan que ni Von der Leyen ni la Comisión han avanzado en ningún momento el reparto de los fondos en España, que es lo que ellos critican.

Veerle Nuyts, portavoz económica de la Comisión aclara a EL PAÍS que "no hay ninguna relación entre esta carta y el actual debate sobre el reparto de los fondos del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia entre las regiones y el gobierno central en España". Von der Leyen tiene previsto enviar "cartas personales similares" a los Estados miembros "una vez hayan logrado su primera solicitud de pago", añade la portavoz.

La carta fue enviada el 25 de enero, el mismo día, en el que, en la Eurocámara, el comisario de Economía, Paolo Gentiloni, y el vicepresidente económico, Valdis Dombrovskis, cerraron filas y replicaron a la eurodiputada popular Isabel Benjumea que España, hasta la fecha, ha cumplido con los objetivos pactados.



Ursula Von der Leyen y Pedro Sánchez en Madrid en junio. / L. SEVILLANO

PERIDIS



La presidenta de la Comisión Europea reconoce también el mérito de que España ha sido "el primer Estado miembro en recibir un desembolso regular del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia", se lee en la misiva.

"La carta demuestra que las cosas se están haciendo bien en España. Ya no son solo declaraciones de los comisarios en las comparecencias que hacen regularmente, sino que lo tenemos por escrito", interpreta el eurodiputado Ernest Urtsun, de Catalunya en Comú y miembro de Los Verdes en la Eurocámara. También, asegura, hay otra lectura subyacente: "La Comisión hace esto porque cada vez que el PP critica la ejecución del fondo de recuperación en España, lo que está haciendo en el fondo es poner en cuestión el propio trabajo de la Comisión". E incluso una tercera: criticar su ejecución podría dar argumentos a los países que no quieren que los fondos se conviertan en permanentes, un debate que podría abrirse próximamente, y en el que a España, añade el eurodiputado, le interesa su extensión. "La Comisión necesita cerrar el paso a este tipo de argumentos".

El Ejecutivo de Von der Leyen le ha dado importancia máxima a la ejecución correcta y el cumplimiento de los hitos en países como España que, después de Italia, es el Estado miembro con mayor nivel de ayudas concedidas del gigantesco paquete de los fondos Next Generation —los 800.000 millones de euros con los que la UE quiere dejar a un lado el zarpazo de la pandemia—. El plan español suma 140.000 millones de euros, repartidos a partes iguales entre subvenciones y préstamos. Y para su desembolso, hasta 2026, el Gobierno ha de ir demostrando que va cumpliendo con todas las reformas e inversiones a las que se ha comprometido.

Este es un punto crítico para la credibilidad de un despliegue económico histórico. "La Comisión prestará especial atención a que se cumplan todas las condiciones", señalaba un portavoz de Bruselas a este diario la semana pasada. "Para ello, se comprobará que la distribución de los fondos ha seguido un proceso abierto y transparente, basado, en su caso, en convocatorias de propuestas o licitaciones claras".

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



MANUEL ÁNGEL LAYA/EP

Casado visitó ayer el secadero de jamones Don Ibérico

Casado reitera que el reparto de los fondos europeos es discriminatorio

El PP denuncia que los municipios del PP han recibido la mitad de recursos que los del PSOE

CARMEN DEL RIEGO
Madrid

Pablo Casado insistió ayer en denunciar el reparto de fondos europeos por parte del Gobierno. Si hace algunas semanas la denuncia empezó con la decisión de varias comunidades autónomas del Partido Popular de llevar una partida concreta de los fondos a los tribunales, el presidente del PP habló ayer de otros fondos, esta vez los destinados a los ayuntamientos, con un montante de 600 millones de euros en proyectos turísticos.

Durante la visita a un secadero de jamones en la provincia de Salamanca, dentro de la campaña electoral de Castilla y León,

El líder popular considera que el Gobierno está engañando a las autoridades europeas

Pablo Casado puso números a su denuncia: a los ayuntamientos del PSOE, según el presidente popular, se les ha dado el 46% del dinero de ese fondo; a los ayuntamientos con gobiernos del PP, el 21%, y a los de otros partidos, en su mayoría coaligados con el PSOE, el 30%.

Pero, sostuvo Casado, "el PSOE y el PP tienen más o menos el mismo número de concejales y alcaldes", y sin embargo las entidades socialistas han recibido el doble de dinero que los del Partido Popular.

Por ello, el presidente de los populares insistió en su petición de que sea una autoridad independiente para la gestión de los fondos europeos, "que

son de todos los españoles y no del PSOE", a quien acusó de "pretender utilizar" ese dinero de los fondos europeos "para ganar votos, incluso en la campaña electoral de Castilla y León, anunciando proyectos del Gobierno".

En este contexto, Casado aparenta no estar preocupado porque la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, haya felicitado a Pedro Sánchez por la gestión de los fondos europeos o por la reforma laboral, dos cuestiones en las que el presidente del PP centra en estos momentos su oposición.

Las palabras de la Comisión Europea no parecen desviar sus posiciones. Casado considera que con los fondos europeos se está dando un trato de favor a las instituciones gobernadas por el PSOE y los socios del "Gobierno Frankenstein". Respecto a su voto negativo a la convalidación de la reforma laboral, el jueves, en el pleno del Congreso, el líder de la oposición dijo que no va a cambiar su posición.

El presidente de los populares también considera que las palabras amables de Von der Leyen son un mero trámite. A su juicio no se basan en un hecho demostrable y está convencido de que cuando llegue el momento de analizar la gestión de los fondos o los efectos de la reforma laboral, la conclusión de la presidenta de la Comisión será "que Sánchez ha mentido a Europa".

Será entonces, subraya Casado, cuando se vea que la reforma laboral no sirve para la flexibilidad y la movilidad laboral, que es lo que exige la Unión Europea, con lo que los responsables europeos se darán cuenta de que no es la reforma que ellos solicitaban.●

Fondos europeos: el Gobierno promete licitar 24.600 millones en plena ola de críticas

original



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, junto al presidente del Gobierno, Pedro Sánchez. EXPANSION

Informativo Noche

y la rendición de cuentas en la gestión de las millonarias ayudas europeas. Pero es que



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=606085725

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

> EVOLUCIÓN DEL PIB

Entre el 4T 2019 y el 4T 2021, en porcentaje.



España es el país de Europa que menos PIB ha recuperado P28

España, la economía del euro que acusa un mayor golpe por el Covid

DATOS DE EUROSTAT/ La economía española queda todavía un 4% por debajo de las cifras previas a la pandemia cuando el grueso de Europa o bien supera ya las cifras de 2019 o está próximo a lograrlo.

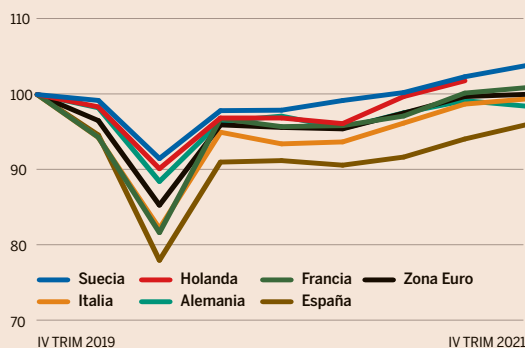
Pablo Cerezal. Madrid

Si se mira la clasificación de las economías de la eurozona tras el impacto del coronavirus, se pueden diferenciar claramente tres grupos: el primero, el de los países que han acusado un cierto golpe, pero que ya están sensiblemente por encima de las cifras previas a la pandemia; el segundo, el de los países que, dos años después de la irrupción del Covid ya han recuperado el tamaño de la economía previo a esta situación o están próximos a lograrlo; y el tercero, España, al que le quedan un año (con suerte) o dos (sin tanta suerte) para volver al punto de partida.

La economía española fue la que más creció, dentro de la eurozona, en el cuarto trimestre del año, de acuerdo con los últimos datos publicados ayer por la oficina estadística comunitaria, Eurostat, con un incremento del 2% entre octubre y diciembre. Esto es, siete veces más que la media del área de la moneda común. Sin embargo, esta cifra parece insuficiente cuando se tiene en cuenta la fuerte caída de la economía española durante la crisis. De hecho, el PIB nacional queda al cierre de 2021 un 4,03% por debajo de las cifras del cuarto trimestre de 2019, justo antes del coronavirus, cuando el conjunto de la eurozona ya ha recuperado las cifras de 2019 y algunos países quedan bastante por encima,

UNA RECUPERACIÓN DESIGUAL

Evolución de las principales economías del euro durante el coronavirus. Variación respecto al nivel inicial del 4T 2019=100.



Entre el 4T 2019 y el 4T 2021

En porcentaje.

Lituania	4,59
Suecia	3,86
Países Bajos*	1,84
Letonia	1,25
Bélgica	0,98
Francia	0,92
Unión Europea	0,44
Zona Euro	0,03
Italia	-0,59
Austria	-1,10
Portugal	-1,45
Alemania	-1,54
ESPAÑA	-4,03

*Datos hasta el 3T 2021

Fuente: Eurostat

como es el caso de Suecia, Lituania o Países Bajos.

¿A qué se debe esta distinta evolución económica? En primer lugar, a que el impacto del confinamiento no fue igual en todo el Viejo Continente. Por ejemplo, el PIB español retrocedió un 22,1% en segundo trimestre de 2020 respecto al nivel precrisis, frente al 8,5% de Suecia (que no introdujo un confinamiento) o al 11,6% de Alemania. Esta diferencia se debe a que las restricciones introducidas por España no solo fueron más lesivas que las de otros países, sino que además, la

economía española es mucho más dependiente del sector servicios que la mayor parte de sus socios comunitarios, con un mayor peso industrial, y ha sido este sector terciario el más castigado por las restricciones anti-Covid.

Y a esto hay que sumar que la recuperación también ha sido algo más lenta que en otros países de la eurozona. Esto se puede achacar a que, aunque el consumo ha aguantado debido a los esquemas de protección del empleo, como los ERTE, la constante imposición de restricciones sanitarias ha dificultado la actividad

de muchas empresas y frenado los nuevos contratos y las inversiones. Y, para cuando la vacunación ya habría permitido un funcionamiento relativamente normal de muchas actividades, los problemas en las cadenas de suministro y la escasez de determinadas materias primas empezaron a provocar problemas de producción y subidas de costes, a los que luego se sumaría la subida de la factura eléctrica, borrando de un plumazo el efecto positivo que podría haber venido de la liberación de la demanda embalsada durante el confinamiento. Y a

ello hay que sumar el retraso en la llegada de los fondos europeos, que el Gobierno esperaba que fueran a empezar a llegar en la segunda mitad de 2021, razón que les llevaba a apostar por un crecimiento del PIB del 9,8% anual, una cifra que ha quedado muy lejos del dato final.

Hay que tener en cuenta que el turismo se ha visto afectado por restricciones tanto en los momentos en los que la incidencia del coronavirus aumentaba en España como cuando lo hacía en resto de Europa, lo que ha golpeado doblemente al sector. A

El país acusa el impacto de un mayor confinamiento y el elevado peso del sector turístico

pesar de ello, España no se puede escudar en el elevado peso del PIB turístico (el 13% del volumen económico total antes de la pandemia) para justificar el desplome del conjunto de la economía, ya que países como Italia, Grecia o Portugal presentan cifras bastante mejores que las españolas a pesar de que su sector turístico es igual de importante (o más, en relación al tamaño de la economía de cada país) que el español.

Una crisis duradera

Con todo ello, el PIB español queda todavía un 4% por debajo de los niveles previos a la crisis, lo que significa que puede tardar un año o dos más en volver a la situación previa a la crisis. A su favor cuenta con el desembolso de los fondos europeos, que ahora sí que empiezan a llegar a la economía española, aunque con un impacto todavía muy limitado entre las empresas, y la recuperación cada vez más vigorosa de las exportaciones y el turismo, una vez que el resto de sus socios han salido de la crisis. Sin embargo, también hay varios factores en contra, como una inflación que merma el poder adquisitivo de las familias (el Índice de Comercio Minorista cerró el año con un retroceso del 2,3% en diciembre precisamente por la subida de precios) o el riesgo de que el Banco Central Europeo (BCE) pueda empezar a cerrar el grifo de la política monetaria para combatir la escalada de precios, lo que atenuaría a las economías más endeudadas, como la española.

El BCE tratará de aguantar con el piloto automático hasta marzo

PREVIA DE LA REUNIÓN DEL BCE/ Los expertos anticipan que la institución mantendrá la hoja de ruta sin grandes anuncios hasta contar con nuevas proyecciones de inflación.

Andrés Stumpf. Madrid
El Banco Central Europeo (BCE) celebra este jueves su cumbre de política monetaria, la primera de 2022, con la intención de refrendar su estrategia de esperar y ver frente a las últimas subidas de la inflación que se ha convertido ya casi en una *rara avis* en el mundo de las autoridades monetarias.

El Banco de Inglaterra y la Reserva Federal de Estados Unidos han acelerado su retirada de estímulos tras la pandemia y con los precios disparados, lo que ejerce presión sobre la institución que preside Christine Lagarde, que por el momento mantiene la tesis de que la inflación es eminentemente transitoria y debería relajarse a lo largo del próximo año.

Los últimos datos sobre los precios podrían indicar que el pico ha quedado atrás, pues se crecen menos tanto en Alemania como en España, aunque la moderación ha resultado por debajo de lo esperado y todavía a niveles muy lejos del objetivo del BCE del 2% (4,9% y 3%, respectivamente). El dato de la zona euro se conocerá mañana y será clave en el debate del Consejo de Gobierno, que ya se mostró abiertamente dividido en las



Sede del Banco Central Europeo (BCE) en Fráncfort.

actas de la última cita respecto a la tendencia de la inflación. Algunos miembros advirtiendo de que podría marcar una tendencia más permanente.

En cualquier caso, los expertos no esperan que Lagarde tome ninguna decisión drástica mañana, sino que confían en que trate de aplacar de nuevo a los inversores, que han retomado las expectativas de subidas de tipos tras los movimientos del resto de las autoridades monetarias.

“El BCE intentará que la re-

unión de política monetaria de febrero sea un acontecimiento discreto, y no esperamos que se tomen decisiones importantes en esta reunión”, señalan los expertos de Pimco.

Tras marcar en diciembre su hoja de ruta, autoridad monetaria pospondrá cualquier tipo de actuación a marzo, cuando tendrá nuevas proyecciones de la inflación y el crecimiento y podría acelerar la retirada de estímulos. Hasta entonces, insistirá en que la

Los movimientos de la Fed y de Inglaterra ponen presión, pero Lagarde intentará calmar los ánimos

subida de tipos está aún lejos. “Esperamos que Christine Lagarde baje la temperatura y repita que es poco probable que el BCE suba los tipos este año”, indica Gilles Moëc, economista jefe de Axa IM.

Eso sí, también reconocerá los riesgos de que la inflación sea más persistente de lo esperado y de que incluso supe-re al alza las actuales proyecciones del organismo, que prevén que termine el año en el 3,2% tras caer desde los altos niveles actuales en la segunda mitad del ejercicio.

Banca

El BCE tiene también pendiente pronunciarse sobre los elementos que más importan al sector financiero: las rondas de financiación extraordinaria (TLTROs), cuyo interés excepcional del -1% llega a su fin en junio de este año; y la exención a la penalización a la tasa de depósito (*tiering*). Los expertos consideran que, de haber una sorpresa el jueves, podría llegar en este ámbito.

La inflación se modera en enero, pero sube la subyacente

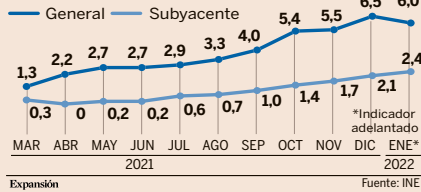
A. Ormaetxea, Madrid

La bajada del precio de la electricidad hizo posible el mes pasado que el IPC frenara la imparable escalada que ha estado registrando durante el último año. Según el indicador adelantado que publicó ayer el Instituto Nacional de estadística (INE) los precios se recortaron medio punto en el primer mes del año, lo que ubicó la tasa de inflación interanual en el 6%. El de enero ha sido el primer recorte de la inflación desde febrero de 2021, cuando los precios iniciaron una senda alcista que llevó el IPC a su punto más alto en casi 30 años.

Sin embargo, frente a la moderación de la inflación en general, la subyacente –que no incluye la energía y los alimentos frescos– aumentó en enero tres décimas respecto a diciembre, hasta el 2,4%. Esto quiere decir que la subida de la energía y de otros bienes intermedios acumulada a lo largo de los últimos meses se esté trasladando ya con fuerza hacia el resto de los productos de consumo. Y eso también es muy preocupante, porque significa que las subidas de precios que en un primer momento se podían tildar de temporales se empiezan a convertir en estructurales.

LA ESCALADA SE FRENA

Variación anual del IPC. En porcentaje.



La vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, aseguró ayer que

la previsión del Gobierno es que en la primera parte de este año todavía haya una “variación positiva” del IPC debido a los precios de la energía.

Mientras tanto, la inflación está teniendo un fuerte impacto en la mayoría de los sectores económicos; los costes se han elevado, mientras que el poder adquisitivo de empresas y particulares disminuye. Un ejemplo: los inquilinos que tengan que revisar su contrato de alquiler anual estos días verán aumentar su coste mensual en 41 euros de media, según Idealista. Por ello, UGT insistió en la necesidad de subir ya el salario mínimo a 1.000 euros mensuales, con efectos retroactivos desde el 1 de enero, y a elevar los sueldos en convenio más allá de la inflación media.

Para calcular el IPC de enero, el INE ha actualizado la base de cálculo con la que mide la inflación, un proceso que incluye cambios en la composición de la cesta de la compra, a la que se incorporan las mascarillas y las suscripciones a la prensa online y mientras que salen de la lista los CD y DVD. Igualmente dejan de computar la margarina, la leche en conserva, las tintorerías y los zapateros, los artículos de mercería, la cubertería, alfombras y moquetas, los servicios de mantenimiento de la calefacción, las planchas y grandes herramientas.

La Airef sitúa a Baleares y Canarias al frente del crecimiento

Expansión. Madrid
Baleares, Canarias, Cataluña y Comunidad Valenciana fueron las comunidades autónomas que más crecieron en el cuarto trimestre de 2021, tanto en tasa interanual como intertrimestral, superando la media nacional, de acuerdo con las estimaciones presentadas ayer por la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef).

La Airef, que ha elaborado sus proyecciones a partir del dato avanzado por el INE el pasado día 28 de enero, estima que Islas Baleares fue la región que más creció en tasa interanual en el cuarto trimestre, con un alza del 11,8%, más de seis puntos porcentuales superior a la del conjunto de España (5,2%).

A continuación y con los mayores aumentos del PIB en tasa interanual durante el cuarto trimestre figuran Canarias (8,8%), Cataluña (6,5%) y Comunidad Valenciana (6,4%), todas ellas por encima de la media nacional.

Igualando la media nacional aparece Madrid, y el resto de comunidades han crecido por debajo de esta tasa, comenzando por Aragón (4,9%), Navarra (4,8%), Andalucía (4,6%), La Rioja (4,5%), Asturias (4,4%) y País Vasco (4,1%), según recoge *Europa Press*.

Con un crecimiento inferior al 4% y cerrando la tabla con los menores aumentos del PIB figuran Galicia (3,6%), Castilla-La Mancha (3,4%), Extremadura (3,1%), Castilla y León (2,8%), Cantabria (2,8%) y Murcia (2,1%), que es la comunidad que menos creció en el cuarto trimestre. En términos de tasas de variación trimestral, el crecimiento más débil se aprecia de nuevo en Murcia, con un aumento del 0,8%, seguido por Castilla y León (1,2%), frente a una tasa media nacional del 2%. Por el contrario, Islas Baleares y Canarias destacan por su expansión intertrimestral, con un crecimiento del 3,7% en ambos casos, más de un punto y medio por encima del conjunto de España.

La Airef advierte de que desde la irrupción del coronavirus, las estimaciones de la Contabilidad Nacional están registrando revisiones de mayor magnitud a lo habitual, por lo que sus estimaciones se encuentran también sujetas a una mayor incertidumbre.

La balanza de pagos crece un 16,8% impulsada por el turismo

Registra un superávit de 9.700 millones hasta noviembre

eE MADRID.

La balanza por cuenta corriente, que mide los ingresos y pagos al exterior por intercambio de mercancías, servicios, rentas y transferencias, registró un superávit de 9.700 millones de euros hasta noviembre, un 16,8% más respecto a los 8.300 millones del mismo periodo de 2020, según el Banco de España.

La evolución de la balanza por cuenta corriente en los diez primeros meses del año se explica tanto por la mejora del superávit de la balanza de bienes y servicios, especialmente por los ingresos derivados del turismo, como por el aumento del superávit de la cuenta de capital; las rentas primaria y secundaria elevaron su déficit.

En concreto, la balanza de bienes y servicios presentó un superávit de 18.800 millones de euros hasta noviembre, frente a los 15.900 millones del mismo periodo de 2020. Dentro de esta, el superávit de turismo y viajes se situó en 18.200 millones, en contraste con los 8.500 millones de enero-noviembre de 2020, en plena expansión de la pandemia.

La balanza de rentas primaria (rentas de trabajo, inversión, impuestos sobre producción e importación y subvenciones) y secundaria (transferencias personales, impuestos corrientes, cotizaciones y prestaciones sociales, etc.) registró un déficit de 9.000 millones de euros, por encima del desajuste de 7.500 millones entre enero y noviembre de 2020.

El saldo de la cuenta de capital, por su lado, elevó su superávit en los once primeros meses del año hasta los 7.500 millones de euros.

Los súper ven ya inevitable la subida de precios para salvar los márgenes

/ La presión al alza de los costes agota los planes de contención —P3

Tensión inflacionista

Los supermercados ya ven inevitables las subidas de precios para salvar márgenes

La presión al alza de los costes agota las estrategias de contención

La situación se agudizó en diciembre y ha seguido en enero

JAVIER G. ROPERO
MADRID

Justo hace un año, el sector de la distribución alimentaria arrancaba 2021 con una "guerra de precios" sobrevolando el ambiente, debido al castigo que los peores meses del Covid-19 había provocado en los bolsillos de los consumidores. Al volver del verano, la situación giró y la guerra se inició por no subirlos. En las últimas semanas, ya ha comenzado una batalla: la de subirlos lo menos posible. Pero subirlos.

Los supermercados ya admiten abiertamente la necesidad de incrementar los precios de venta en los lineales, por la presión de costes que vienen sufriendo en los últimos meses, y por la necesidad de salvar los márgenes, ya habitualmente estrechos en este sector. Primero fue Dia, en palabras de su presidente Stephan DuCharme, el que avisó de "tendencias inflacionistas en el sector".

La sensación es generalizada, empezando por los clientes y acabando en las empresas. "Un margen del 2% no da para muchas alegrías", se reconoce desde uno de los grandes operadores del sector. "Todos estamos intentando aguantar al máximo para no repercutir subidas o hacerlo en lo mínimo posible, pero de continuar la tendencia alcista será muy difícil aguantar", se añade. "Los proveedores están presentando incremento de precios, que tratamos de minimizar al máximo", apuntan desde otra importante cadena de distribución. Entre las empresas del sector se miran de reojo para ser muy selectivos con los movimientos. "Solo se están ajustando los precios si lo hace el resto del mercado", apuntan esas fuentes.

La situación alcanza hasta a los referentes del con-



cepto *hard discount*, es decir, de los precios bajos por sistema, Lidl y Aldi, quienes agitaron hace un año esa posible guerra de precios. Desde la primera se indica que "estamos haciendo un gran esfuerzo de contención para que esta coyuntura tenga el menor impacto posible en el consumidor: trasladando esa subida lo menos y más tarde posible".

Algo parecido se indica desde su rival. "El contexto global viene marcado por un fuerte aumento de los precios de las materias primas. La distribución no es ajena a esta tendencia que lleva a repercutir estos costes elevados en el precio final del producto. Aldi mantiene su compromiso con los precios bajos ajustándolo a las circunstancias del contexto y tratando que la afectación para el cliente sea la menor posible".

Desde que comenzó la espiral inflacionista generalizada, los precios de alimentos y bebidas no alcohólicas

se han mantenido por debajo del IPC general, aunque también al alza. En octubre, los precios en este apartado crecían un 1,7% anual frente al 5,4% del índice general. En noviembre repuntaron hasta el 3,3%, y el 5,5%, respectivamente. Y en diciembre, esta categoría alcanzaba el 5%.

Subidas de más del 15% Según los datos del INE, el aceite de oliva escaló un 26,7% en diciembre; la carne de ovino, un 21,8%, y las pastas, un 15,2%, entre las categorías que más han crecido.

Aunque, más allá de las materias primas, lo que más está castigando al sector es la energía. "Es lo que más nos afecta. Y la dispersión de los puntos de venta hace más difícil negociar contratos estables", dice una fuente del sector.

Una cliente compra en la pescadería de un supermercado.

GETTY IMAGES

"Las subidas que se han hecho hasta la fecha están claramente ligadas a causas objetivas: carburantes, energía o materias primas importadas, como los cereales", analiza Ignacio García Magarzo, director general de Asedas, patronal que representa al 70% de la superficie comercial del sector y a empresas como Mercadona, Dia o Lidl.

"La distribución está haciendo lo que siempre hace: tratar de subir los precios lo menos posible para no perder clientes. Y la competencia está permitiendo que los precios estén subiendo menos y más tarde de lo que indicarían la evolución de las materias primas y energía", añade García Magarzo. Cuánto se prolongue la situación, y cuánto lleguen a incrementarse los precios, lo dictará la situación general. Aunque las previsiones ya hablan de una situación de inflación elevada para todo el año.

Lidl y Aldi, los reyes del formato descuento, también se ven afectados

Los costes energéticos penalizan más que los precios de las materias primas

Los pequeños consumidores ya toman medidas

► **Ahorro.** Los consumidores son los primeros que notan cuándo se encarece la cesta de la compra. Y también los primeros en tomar medidas, dado que el factor precio siempre está entre los primeros en decantar las decisiones de compra. Según un estudio de NielsenIQ, el 61% de los consumidores percibe hoy un aumento en los costes de su compra habitual respecto a los niveles de seis meses. Y como solución, una habitual en este tipo de situaciones: buscar las promociones, elegir la referencia de menor precio o recurrir a la marca blanca. El mismo informe indica que en las últimas semanas estas han alcanzado una cuota de mercado del 40%, 0,8 puntos más que antes de la situación inflacionista.

► **Promociones.** Otra vía son las promociones, aunque no siempre es oro todo lo que reluce. Una fuente autorizada del sector de la distribución alimentaria invita a sospechar de aquellas cadenas que sean intensivas en promociones pese a la situación actual. "Ser competitivo en precio es difícil, tienes que hacer muy bien las cosas. Y si no puedes, tienes que dar la sensación de ser barato. Es un atajo y tiene las alas muy cortas".

El IPC se modera en enero hasta el 6% pero sigue en récord desde 1992

original



Archivo DREAMSTIME EXPANSION

El avance de la inflación interanual se reduce en enero al 6%, cinco décimas menos respecto al [dato definitivo de diciembre](#), aunque los precios siguen disparados hasta tasas no vistas desde comienzos de los años 90. El primer dato de inflación de 2022 incorpora un nuevo cambio actualizado de base de medición estadística, que se actualiza cada cinco años.

El indicador adelantado del Índice de Precios de Consumo (IPC) se sitúa en el 6%, según el dato publicado hoy por el Instituto Nacional de Estadística (INE), cinco décimas por debajo de la registrada en diciembre. Con la subida de enero, el IPC inter

Para seguir leyendo hágase Premium

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Las CCAA cargan contra la reforma de la financiación regional de Montero

CÁLCULO DE POBLACIÓN AJUSTADA/ Las autonomías piden a Hacienda que modifique su propuesta inicial. Se alinean en bloques contrapuestos que enfrentan a la España vacía con las grandes ciudades.

J. Portillo. Madrid
La pretensión del Gobierno de impulsar una reforma consensuada del sistema de financiación autonómica demostró ayer ser un reto cercano al de la cuadratura del círculo. Consciente de la dificultad, el Ministerio de Hacienda propuso a los territorios iniciar el diseño de la reforma, pendiente desde 2013, por el punto de partida más básico: el cálculo de la población de cada territorio, ajustada en función de variables como la edad de sus habitantes o su dispersión geográfica, del que depende el reparto de los recursos. El Gobierno central remitió a los territorios una propuesta a comienzos de diciembre y les dio hasta ayer para presentar sus contrapropuestas y alegaciones. Vencido el plazo, el resultado es que el grueso de las autonomías, independientemente del signo político de sus dirigentes, han acabado cargando contra un documento que se tacha de "parcial y arbitrario", y dividiéndose en bloques contrapuestos que reclaman cambios de calado incompatible sobre el texto de Hacienda para beneficiar a sus respectivos territorios.

La propuesta del Ministerio que dirige María Jesús Montero destaca por elevar el peso relativo que tendrían el gasto en Sanidad y Educación a la hora de decidir el reparto de los fondos de la caja común, a la par que incluye una serie de ajustes por despoblación, dispersión e insularidad. Aunque la propia ministra admitió que el documento impide calcular de forma concreta el reparto de recursos que recibiría cada autonomía con este modelo, Fedea realizó un informe al respecto en el que avanzaba que el sistema suponía "un traje a medida" que perjudicaba arbitrariamente a seis regiones (Canarias, Galicia, Comunidad Valenciana, Cataluña, Madrid y Andalucía) para beneficiar al resto.

Una de las regiones más beligerantes con la propuesta de Hacienda fue la Comunidad de Madrid, que preside la popular Isabel Díaz Ayuso. En un documento de apenas siete páginas, la región denuncia que el Gobierno hace una "excesiva focalización en los aspectos de despoblación, dispersión, baja densidad pobla-



La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso.

El plan oficial penaliza la educación infantil concertada

La propuesta de cálculo de la población ajustada presentada por Hacienda apuesta por elevar del 38% a una horquilla del 40% al 45% el peso relativo en la estimación que debe de tener el gasto sanitario, ampliando de siete a 20 los tramos de edad en que se divide la ciudadanía de cada territorio, teniendo en cuenta que la factura es mayor cuanto más elevada

es la edad media. En paralelo, aboga por subir del 20,5% a entre el 25% y el 30% la ponderación del gasto educativo, dando un peso del 75% al 80% a la educación no universitaria. Ofrece aquí varias alternativas: usar el padrón de jóvenes de hasta 17 años y alumnos de FP, más la de 18 a 25 años teniendo en cuenta a los matriculados procedentes de otras

regiones; analizar solo los habitantes de 0 a 17 y de 18 a 25 años; o medirlo por población menor de edad, alumnos de FP y matrículas universitarias. Más allá de que las regiones han propuesto otras variables, como el número efectivo de alumnos en cada etapa educativa, comunidades como Madrid han advertido que el sistema propuesto por Hacienda solo ofrece

recursos para la educación pública de 0 a 3 años, dejando fuera del reparto de recursos los centros concertados. "Se deben tener en cuenta no sólo las escuelas infantiles públicas, sino también las que reciben directa o indirectamente fondos públicos, para no condicionar el modelo de provisión del servicio y de gestión elegido por cada administración", reclaman.

cional" y obvia los problemas de grandes concentraciones de personas que sufren ciudades como la capital del país, donde además los servicios públicos son más caros. Mas allá, critica que el modelo deje fuera del cálculo de costes fijos a las regiones con más de dos millones de habitantes. En paralelo, la comunidad reclama que en el ámbito educativo se tenga en cuenta la población realmente matriculada, y no la potencial.

Madrid, en todo caso, aboga por abordar una revisión en profundidad de todo el sistema y estima que los límites que establece hoy el Fondo de Competitividad perjudican básicamente a esta región (y puntualmente a Baleares y a Cataluña), restándole 843 millones en la liquidación de 2019 y 6.400

desde que comenzó a aplicarse en 2010. La comunidad sostiene que ya es la región más maltratada del sistema vigente en cuanto a recorte de su población ajustada, con la pérdida de unas 200.000 personas a efectos de cobro de recursos, cuantía que se agravaría un 4% con la nueva propuesta. La región que preside Ayuso defiende que siendo líder en recaudación, y sin ánimo de dejar de hacer las mayores aportaciones a la caja común, el nuevo modelo debe situarla a la cabeza de recursos por habitante, en lugar de recaer en el duodé-

Madrid, que teme ser la región más perjudicada, tilda el texto de "parcial y arbitrario"

cimo puesto por población y noveno en ajustada que le corresponde hoy.

Paradójicamente, pese a las tensiones políticas entre sus Gobiernos, la pretensión de Madrid se alinea con las de Cataluña o la Comunidad Valenciana. El Govern también aboga por mejorar los recursos de las regiones que más recaudan, limitar los ajustes por despoblación y atender los problemas de concentración de habitantes.

La Comunidad Valenciana, en todo caso, se encuentra en el frente de las regiones peor financiadas con el modelo actual, que completan Murcia y Andalucía, también críticas con la propuesta del Gobierno. Valencianos y murcianos piden a Hacienda la creación de un fondo de nivelación para

compensar a estas tres autonomías mientras se negocia la reforma integral.

Finalmente, un tercer bloque lo formaron ocho regiones de dispar color político, dirigidas por PSOE (Aragón, Asturias, Castilla-La Mancha, Extremadura y La Rioja), PP (Castilla y León y Galicia) y el PRC (Cantabria), pero con intereses común en mejorar las compensaciones planteadas por la despoblación que sufren, que ven insuficientes.

Hacienda estudiará ahora las propuestas y críticas de las regiones a fin de seguir avanzando en la negociación, si bien de momento no hay convocatorias sobre la mesa ni fechas orientativas para avanzar en el debate abierto.

El mercado ya contempla la primera subida de tipos del BCE a final de año

Los futuros apuntan a que en diciembre aumentará la facilidad de depósito en 25 puntos básicos

La próxima alza de tipos será la primera en Europa desde la de Jean Claude Trichet en 2011

Victor Blanco Moro MADRID.

La inflación, como la realidad, es tozuda, y en los últimos meses, desde que se empezó a encarrilar la recesión final del año 2021, las dinámicas inflacionistas han empezado a cambiar el escenario de previsiones sobre el que trabajan los principales bancos centrales del planeta. Para la Reserva Federal estadounidense (Fed) esto ha supuesto que ya haya analistas e inversores que esperan hasta seis, o incluso más, subidas de tipos por parte de la institución en 2022.

Para el Banco Central Europeo (BCE), la persistencia y las perspectivas de inflación ya ponen sobre la mesa algo que parecía todavía más descabellado: que se descuenta una subida de tipos para este año. Es la primera vez que ocurre, y es un reflejo de que los inversores no se están creyendo el mensaje del BCE, que repite desde hace meses que la inflación por encima del 2% es transitoria, y que la subida de tipos de interés en la eurozona está descartada para los próximos meses.

Eso es, precisamente, lo que el mercado ya contempla. Según las opciones que cotizan sobre la tasa a corto plazo del euro (el *Euro Short Term Rate*, la referencia que sustituyó al euríbor a finales de 2019), los inversores han puesto en precio, para la última reunión del año, la del 15 de diciembre, una subida de 25 puntos básicos en la facilidad de depósito del BCE.

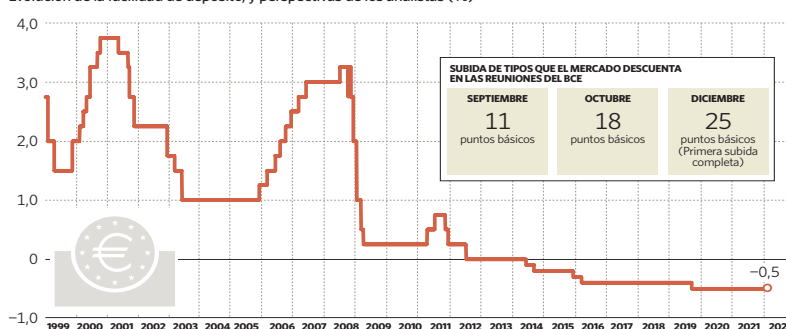
Qué descuenta el mercado

Desde *Bloomberg* se sitúa la tasa de interés efectiva en la zona euro en el -0,57% en este momento. Pues bien, los mercados descuentan una tasa que en septiembre, el día de la reunión del BCE de ese mes, será ya del -0,46%, 11 puntos básicos por encima de la actual. Para el encuentro de octubre los mercados descuentan una tasa del -0,38%, 19 puntos básicos por encima de la actual, y para la reunión de diciembre se ha puesto en precio una tasa efectiva del -0,324% en este momento, 25 puntos básicos por encima de los niveles actuales, y que supondría, de cumplirse, una subida de tipos de interés de este calibre.

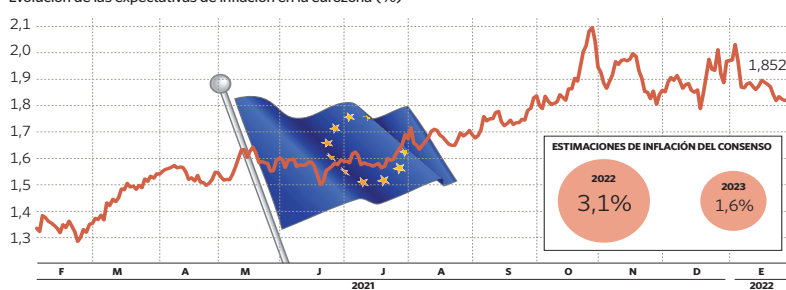
Hay que recordar que la facilidad de depósito del BCE no son los tipos de interés de referencia al uso; es el porcentaje que el banco central cobra a los bancos nacionales de la zona euro por dejar su dinero

Los tipos no suben desde 2011

Evolución de la facilidad de depósito, y perspectivas de los analistas (%)



Evolución de las expectativas de inflación en la eurozona (%)



Fuente: Bloomberg.

elEconomista

¿Veremos esta semana otra alza de los tipos en Inglaterra?

El Banco de Inglaterra fue el pasado diciembre el primer gran banco central que se decidió a subir los tipos de interés. Es un camino que parece que va a continuar en los próximos meses, y los mercados de deuda de corto plazo ya descuentan (según las opciones y futuros), que el banco central británico incrementará el precio del dinero otras cinco veces antes de que termine 2022, llevando el tipo de interés a cerrar el año en el 1,5%. Igual que ocurre con el Banco Central Eu-

ropeo, la diferencia entre lo que los inversores están descontando en los mercados, y lo que esperan los analistas que ocurra, cada vez es mayor: el consenso de expertos pronostica que los tipos en Inglaterra terminarán el año en el 0,75%, la mitad de lo que han comprado los inversores. En medio de todo esto, las rentabilidades de la deuda con vencimiento a dos años del Reino Unido ya han superado el 1%, algo que no ocurría desde el año 2011, en plena crisis de deuda.

aparcado en la entidad. Sin embargo, funciona como la referencia de intereses para la deuda del sistema financiero europeo.

En los últimos años, con la inten-

ción de que los bancos incrementasen la liquidez disponible para el sistema, el BCE llevó la facilidad de depósito al terreno negativo, lo que suponía cobrar a los bancos por te-

ner liquidez parada en el BCE. De este modo, creó una penalización para que las entidades decidieran poner el dinero en circulación: una comisión del 0,5%. Al final, son muchos los expertos que consideran el -0,5% como el tipo de referencia en la eurozona.

La reticencia del BCE

Si finalmente el BCE reacciona y llevaba a cabo esta subida de tipos que está esperando el mercado, será el primer incremento de los tipos de interés en la zona euro desde 2011, cuando Jean Claude Trichet llevó a cabo una doble subida de tipos que terminó siendo precipitada, ya que su predecesor, Mario Draghi, tuvo que recortar los tipos pocos meses después por la llegada de la crisis de deuda en la zona euro.

Hasta ahora el BCE se ha mantenido muy cauto a la hora de anticipar subidas de tipos o cambios de política monetaria en la región,

y aquel *tropezón* de Trichet tiene buena parte de culpa. El BCE no quiere arruinar la recuperación económica que se está produciendo tras la crisis del Covid-19, y mantener las "condiciones de financiación favorables", como siempre repiten, es su gran prioridad.

Sin embargo, es cierto que algunos de los pesos pesados del BCE ya han empezado a reconocer que la inflación está siendo más fuerte, pero, sobre todo, más persistente de lo que esperaban, como es el caso de Luis de Guindos, vicepresidente de la institución, quien reconoció esto el pasado 20 de diciembre.

Los analistas se creen al BCE

La última encuesta a analistas que ha llevado a cabo *Bloomberg*, preguntando a los participantes sobre la política monetaria del BCE y su evolución, es el mejor ejemplo de las diferencias entre lo que espera el consenso de analistas, y lo que descuentan los mercados. La primera fecha en la que los analistas

El consenso de analistas no espera subidas hasta la reunión de septiembre de 2023

contemplan una posible subida de tipos por parte del BCE es septiembre... pero del año 2023. Para entonces, de hecho, ni siquiera prevén una subida de tipos de 25 puntos básicos, sino que la media de expertos encuestados por la agencia espera un incremento de 10 puntos básicos. Si se cumplen sus previsiones, habrá que esperar 20 meses para ver un aumento de tipos en Europa.

Esta semana el Consejo de Gobierno del BCE se reunirá por primera vez en 2022, y los expertos descartan que sorprendan con un cambio de política. Sin embargo, todo esto saldrá a la palestra en rueda de prensa, y Christine Lagarde, presidenta del BCE, tendrá que responder sobre ello y sus palabras serán clave para el desempeño de los mercados. Eso sí, hay que recordar que esta semana no habrá actualización de las previsiones macroeconómicas del BCE: habrá que esperar a marzo.

Fiscalidad Propuesta de reforma del Instituto de Estudios Económicos

Rebajas en Sociedades, cotizaciones sociales, IRPF y simplificar la gestión del IVA

Una propuesta de 60 expertos que ocupa más de 800 páginas

Hacienda debe decidir cuando conozca el modelo de sus expertos

J. GARCÍA
MADRID

El conjunto de medidas tributarias de los empresarios conocidas ayer recogen una rebaja en la mayor parte de los tributos, con especial incidencia en IRPF y Sociedades, así como en las cotizaciones sociales, mientras que propone que se gane sencillez a la hora de que las pymes gestionen el pago de IVA.

Estas son las variadas propuestas por tributos.

Impuesto sobre sociedades

► Corregir al 100% la doble imposición de los dividendos.

► Se deben revertir los ajustes artificiales introducidos en la base imponible que obligan a tributar muy por encima del resultado contable. En concreto se deben evitar las actuales limitaciones a la deducción de gastos financieros, las limitaciones a compensación de bases imponibles negativas y la prohibición de deducir determinados deterioros de activos de inmovilizado o de cartera.

► Adicionalmente es necesario permitir la compensación retroactiva de bases imponibles negativas, al menos de manera temporal en escenarios de crisis económica.

► Los pagos a cuenta deben establecerse de forma que en ningún caso excedan de la cuota definitiva a pagar.

► La deducción fiscal por I+D+i debe potenciarse y corregirse la falta de seguridad jurídica que viene perjudicando gravemente el aprovechamiento de la deducción.

► Sobre el establecimiento de un tipo mínimo de gravamen, no es conveniente adelantarse a las iniciativas internacionales sobre la materia que actualmente se están impulsando.

Cotizaciones sociales

► Es imprescindible reducir las cotizaciones sociales empresariales siguiendo las recomendaciones de la Unión Europea. En Espa-

ña, las empresas tienen un tipo de cotización del 31,13%, frente a una media en la Unión Europea del 22,2%.

Impuesto sobre la renta

► Elevar los límites a partir de los cuales se aplican los actuales tipos marginales para adecuarlos a las prácticas habituales en nuestro entorno de la UE. En ningún caso, deben establecerse tipos marginales superiores al 50%.

► Tributación menor para la totalidad de rendimientos del ahorro, situando la tributación máxima por debajo del 20%.

► Revertir la reducción de los límites para las aportaciones a planes de pensiones y sistemas de previsión social introducidas en las leyes de Presupuestos Generales del Estado para el ejercicio 2021 y 2022.

Tributación patrimonial

► Se debe apostar por la corresponsabilidad fiscal de todas las comunidades autónomas y no solo las de régimen foral.

► Eliminar el impuesto sobre el patrimonio que constituye una excepción en el derecho comparado y que ha sido suprimido en la mayoría de los países por sus efectos nocivos sobre la economía. En el caso de mantenerse el impuesto sobre patrimonio debe establecerse un escudo fiscal, por el que nunca se tribute más de un 50% de la renta como suma de las cuotas de renta y patrimonio.

► Adecuar el impuesto sobre sucesiones al que rige en Europa, para garantizar el contenido esencial del derecho constitucional a la propiedad y a la herencia. Se debería establecer un tipo máximo del 15% de gravamen.

► Mejorar el régimen específico de la empresa familiar.

Fiscalidad medioambiental

► El establecimiento de un tributo medioambiental no puede dar lugar a supuestos de doble imposición, por lo que no deben configurarse



Varias personas son atendidas para elaborar el borrador de la renta en la sede de una delegación de Hacienda. EFE

nuevos hechos imponibles análogos o similares a los de otros tributos vigentes, respetándose siempre el marco tributario preexistente. Las comunidades han creado hasta 85 impuestos lo que provoca una elevada dispersión normativa.

► Cualquiera iniciativa tributaria de carácter medioambiental deberá estar sometida con carácter previo a su aprobación, a trámite de información pública a las organizaciones empresariales más representativas.

Aboga por potenciar la deducción fiscal por inversiones en I+D+i

Reclama la simplificación de las obligaciones de las pymes en la gestión del IVA

► La fiscalidad medioambiental no debe tener como principal finalidad la recaudación, sino reducir las prácticas contaminantes.

► Los tributos medioambientales no deberían gravar actividades que perjudiquen el medio ambiente en la medida en que los daños resulten cubiertos o permitidos por otros instrumentos (cánones, derechos, permisos, sanciones, etc.).

Tributación de la economía digitalizada

► El diseño de unas nuevas reglas de tributación internacional que cubran la realidad de las nuevas formas de negocio surgidas con la economía está siendo considerado en un ámbito supranacional (Unión Europea y OCDE), por lo que anticipar decisiones por parte de nuestro país fuera de un marco internacional más amplio agrava los riesgos de deslocalización y dificulta los procesos de inversión.

► Es un error la introducción unilateralmente en nuestro país un impuesto sobre determinados servicios digitales que, en su redacción actual, grava también servicios que han tributado íntegramente en España en

concepto de impuesto sobre sociedades por lo que se produce un claro supuesto de doble imposición económica.

Actividades emergentes

► Establecer tipos impositivos reducidos e incentivos fiscales a la actividad emprendedora durante los primeros ejercicios de actividad, especialmente cuando los beneficios obtenidos por dicha actividad sean reinvertidos en la misma

► Eliminar los obstáculos estructurales que dificultan el crecimiento empresarial, en especial los relativos a diferencias en la tributación, costes de cumplimiento o diferentes niveles de exigencia en la supervisión del cumplimiento tributario.

► Habilitar un marco competitivo de incentivos a la financiación de las actividades emprendedoras.

Impuesto sobre el valor añadido

► Las obligaciones impuestas a las pymes en relación con el IVA deben simplificarse. El régimen de franquicias del IVA por el que no se hace declaración,

se debería establecer ya a corto plazo con un umbral mínimo a los 50.000 euros.

► Debe facilitarse la recuperación del impuesto sobre el valor añadido de las facturas impagadas.

Imposición local

► En el IBI, el valor catastral, que es su base imponible, debe acomodarse a la realidad inmobiliaria actual de una forma dinámica, para que nunca supere la referencia del 50% del valor estimado de mercado.

► En el impuesto sobre actividades económicas, es necesario ampliar el límite actual para las personas jurídicas exentas de este tributo. La cifra actual de 1 millón de euros del importe neto de su cifra de negocios debería elevarse hasta los 5 millones de euros.

► En el impuesto sobre construcciones, instalaciones y obras se deben clarificar los elementos que entran en la base del impuesto, evitando incluir en la misma los elementos, equipos e instalaciones que sean consustanciales a la realización y destino o función de la construcción, instalación u obra de la que se trate.

El Gobierno pondrá más trabas para vender pisos protegidos a precio libre

El Ministerio de Transportes asegura que la limitación no tendrá carácter retroactivo

ANTONIO MAQUEDA, Madrid
La nueva ley de vivienda impedirá que los propietarios de pisos protegidos puedan liberarlos y venderlos a precio de mercado durante un mínimo de 30 años, según figura en el texto del proyecto que aprobará hoy el Consejo de Ministros para que se tramite en las Cortes. Las llamadas viviendas de protección oficial (VPO) tienen en la actualidad un periodo para que se descalifiquen que fija la comunidad autónoma, y que normalmente se sitúa entre los 10 años y un máximo de 30 años. Solo cuando ha transcurrido este plazo, se libera la propiedad y se puede vender a un precio de mercado y por tanto obteniendo un beneficio. De no haberse cumplido este lapso, solo se puede transmitir a un precio limitado.

Sin embargo, la nueva legislación que prepara el Ejecutivo endurece este blindaje y contempla que estas viviendas protegidas "estarán sometidas a un régimen de protección pública permanente que excluya la descalificación", señala el texto del anteproyecto ya publicado.

Las comunidades podrán establecer, excepcionalmente y siempre que lo justifiquen debidamente en su normativa, un número de años para su descalificación. Pero este nunca deberá estar por debajo de los 30 años y siempre que el suelo sobre el que se haya edificado no tenga la calificación de protegido. Es decir, si el piso se ha construido sobre una reserva de suelo dedicada a VPO, entonces se considerará que tiene permanentemente la condición de vivienda protegida. Según explican varios juristas consultados, nunca se podrá liberar. Antes de la crisis financiera se desarrollaba vivienda pública aprovechando ayudas. Pero desde entonces, toda la promoción de VPO se ha realizado obligando al constructor a mantener una reserva de vivienda pública. Comunidades como Madrid llevan haciéndolo desde 1995. Se va a producir por lo tanto una diferencia entre las que estén situadas sobre ese suelo protegido y las que no. Las que estén no podrán liberarse. Las que no lo estén solo podrán hacerlo en un plazo mínimo de 30 años.

Para los titulares que no tengan la vivienda en suelo protegido, no cambiará la duración del régimen de protección. O lo que es lo mismo: podrán venderlo en el mercado libre cuando esperaban. Sin embargo, cuando el suelo sea de protección oficial, esta legislación ofrece dudas: se aplicará "a todas las viviendas calificadas con algún régimen de protección pública con independencia de la fecha de su calificación definitiva", dice el texto en una disposición transitoria. O sea: fuentes jurídicas apuntan que en la práctica se está haciendo para



Instalación de contenedores en un edificio de pisos sociales en Barcelona. / MASSIMILIANO MINOCCI

Una espera larga para la tramitación

La ley de vivienda vive hoy su último hito antes de ir al Congreso, aunque todavía le queda mucho para llegar a su estación final. La tramitación parlamentaria se prevé larga y, según el calendario que el Gobierno envió en su día a Bruselas, la aprobación definitiva no se espera hasta la segunda mitad de este año. Ni siquiera entonces está claro si se aplicará su medida más controvertida: los controles de precio. Estos se limitarán a los pisos de personas jurídicas (empresas) que tengan más de 10 inmuebles y que estén en las denominadas áreas tensionadas. Pero antes debe afinarse la estadística pública de alquileres y para ello la ley prevé una moratoria de hasta 18 meses antes de aplicar límites a las rentas. Si estaría vigente antes del resto de la norma.

ellos con carácter retroactivo. Si una vivienda en suelo protegido tenía un periodo de diez años para poder descalificarse, con la entrada en vigor de la ley pasaría a estar siempre bajo protección pública. En el caso de que a un titular le faltasen tres años para poder vender su piso a precio de mercado, tras la aprobación ya no podría hacerlo si está sobre terreno calificado para VPO.

Sin embargo, fuentes del Ministerio de Transportes destacan que la disposición transitoria en ningún momento afectará a quienes ya hayan adquirido una vivienda protegida con un plazo limitado de calificación, puesto que el derecho español no permite una aplicación retroactiva de la norma si fuera en perjuicio del comprador, informa José Luis Aranda. Se trata de impedir que en adelante las comunidades puedan rebajar el plazo mínimo de 30 años de calificación. No obstante, admiten que "a lo mejor hay que clarificar la redacción", algo que, recuerdan, se podrá hacer durante la tramitación parlamentaria.

En resumen, el objetivo es que en el futuro la vivienda calificada

no se pueda liberar. Algunas fuentes jurídicas consultadas explican que este último punto puede ser controvertido y tiene una dudosa validez jurídica por ser expropiatorio. En este sentido, la ley también podría estar invadiendo las competencias de las comunidades en esta materia, indican estos expertos.

Es la confrontación entre lo que debería ser y la práctica cotidiana. Podemos haber insistido en que estas trabas se introduzcan en la ley esgrimiendo que las políticas públicas no han de servir para abonar la especulación. De esta forma, se aseguraría que haya una mayor oferta de vivienda barata. En el fondo, el Gobierno estaría tratando de intentar constituir un parque de pisos a menor precio. No obstante, hay algunas voces del PSOE que no lo comparten porque sostienen que ha servido para mejorar el patrimonio de las familias y fomentar una clase media. En realidad, así se estaría dificultando el acceso a la propiedad plena de la vivienda para las familias más humildes. El debate está servido y llega ahora al Parlamento, que podrá enmendar el texto.

Ocho de cada diez empleos públicos creados en pandemia dependen de las autonomías

Entre 2020 y 2021 la plantilla total de las administraciones creció en 131.037 efectivos

G. R. PÉREZ, Madrid
La plantilla de empleados públicos ha aumentado desde el comienzo de la pandemia en algo más de 130.000 personas, y las comunidades autónomas han sido quienes han concentrado ocho de cada diez de estas nuevas contrataciones, según se desprende de los datos que componen el último Boletín Estadístico del personal al servicio de las Administraciones Públicas correspondiente al mes de julio de 2021, publicados ayer.

Los refuerzos en sectores como la sanidad y la educación, dependientes de los gobiernos territoriales y a los que la pandemia ha llevado hasta el límite en

los dos últimos años, han condicionado un aumento de la plantilla pública que la ha situado muy próxima a los tres millones de trabajadores (2.728.749).

A comienzos de 2020 algo más de dos millones y medio de trabajadores públicos (2.597.712) se dieron de bruces con el virus, y a pesar del varapalo sanitario y económico que supusieron las restricciones a la movilidad, y que comprometieron la adecuada atención pública especialmente durante el confinamiento, ese mismo año tan solo se registraron 769 incorporaciones, según los archivos estadísticos del Ministerio de Función Pública para el mes de julio

(estos se publican solamente a comienzos y mediados de año).

Sin embargo, un año después las cosas cambiaron. Ante la incesante reclamación de un refuerzo de las instituciones públicas, el cómputo de trabajadores para el mes de enero de 2021 arrojó un aumento de 112.693 empleados públicos, que siguió elevándose aún más a finales de año con un refuerzo extra de 18.344 personas. En total, en ese periodo de dos años desde la irrupción de la pandemia y hasta el final del año pasado, el número de trabajadores públicos se incrementó en 131.037, centralizándose, como sucede año tras año, en las plantillas de las comunidades autónomas.

De estos, más de 131.000 nuevos trabajadores públicos, 110.685, el 84,46%, fueron contratados por la Administración general y las Universidades dependientes del sector público de las comunidades autónomas; mientras que 16.719 corrieron a cargo de la Administración Local (ayuntamientos, diputaciones, cabildos y consejos insulares) y los 3.633 restantes fueron a parar a las distintas instituciones del Estado.

En cuanto a la distribución por territorios, las comunidades autónomas que presentan un mayor número de empleados públicos en términos absolutos son Andalucía (507.607), Catalu-

ña (332.823) y Madrid (417.686). En el ranking de personal al servicio de las Administraciones Autonómicas o locales también son estos mismos territorios los que cuentan con un mayor despliegue de personal, mientras que en cuanto a las personas que trabajan para el Estado también se concentran mayoritariamente en Madrid, Andalucía y Comunidad Valenciana.

En cuanto a la tipología de sus trabajadores, el boletín estadístico refleja que hay más hombres que mujeres en la función pública (1.157.410 frente a 1.571.339); y que un 53,62% de la plantilla total es personal funcionario de carrera, un 22,36% es personal laboral y que el resto (interinos, eventuales y otro personal), supone el 24,02% restante. Además, el envejecimiento de la plantilla pública sigue siendo otro de los problemas que arrastra el empleo público, puesto que el 43,54% de ellos, el porcentaje mayoritario, tiene entre 50 y 59 años.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Les pépites les plus prometteuses de la French Tech

Dans les locaux de la licorne française Vestiaire Collective, à Paris. Photos Romuald Mégnoux/Sipa et iStock



- Exclusif : la liste des 40 sociétés les plus dynamiques de la French Tech.
- Back Market, Deezer, Doctolib, Mirakl ou encore Veepee vont recruter 19.000 personnes en 2022.
- Cédric O : « C'est le début d'un grand bouleversement pour l'économie française. »

// PAGES 22-23 ET L'ÉDITORIAL DE JULIE CHAUVEAU PAGE 13

Next40: la nouvelle génération des start-ups les plus prometteuses de la French Tech

- Avec 36 renouvellements, la liste du Next40/FrenchTech120 démontre le dynamisme de l'écosystème tricolore.
- De nouveaux secteurs se renforcent, comme ceux des fintechs et de la santé.

ÉCOSYSTÈME

Guillaume Bregeras
 @gbregeras

S'il devait être une sorte d'anti-chambre du CAC40, il en serait surtout une version beaucoup plus dynamique. Avec 36 entrées et autant de sorties, le Next40/FrenchTech120 est avant tout un reflet de la bonne santé de la French Tech. Sa nouvelle édition, publiée en exclusivité par « Les Echos », ne fait que renforcer ce sentiment.

Pour la première fois depuis son lancement en septembre 2019, deux sociétés ont quitté la partie « haute » de l'indice, c'est-à-dire les 40 mieux valorisées ou dont la croissance est la plus forte : OVH, le spécialiste du cloud et Believe, acteur de la gestion de droits musicaux. La biotech Afyren, au FrenchTech 120, a également réussi son introduction en Bourse dans le courant de l'année, démontrant au passage la capacité de ces jeunes pousses à rejoindre la trajectoire des plus beaux succès de l'économie tricolore.

Le financement, critère clé
 Pour entrer dans cette liste prestigieuse qui permet surtout d'aider au recrutement et d'avoir un accès direct aux différents services de l'Etat, la question du financement reste clé. Pour le Next40, il faut avoir réuni un minimum de 100 millions d'euros pour se porter candidat. Et la promotion 2022 reflète la folie des douze derniers mois, avec un montant plancher de 49,6 millions

d'euros contre 22 millions pour celle de 2021. Pour les 80 entreprises comptant le tableau, le ticket minimum est de 30 millions cette année pour 23 millions d'euros en 2021.

Plus de la moitié de l'indice phare est désormais occupé par les licornes, les start-up valorisées plus d'un milliard. Si cette partie la plus huppée ne prend en compte que la croissance (30 % par an et plus), la seconde s'arrête plus précisément sur le chiffre d'affaires.

Les 80 autres jeunes pousses de la promo 2022 ont bouclé un exercice supérieur à 18,7 millions d'euros contre 14 millions en 2021 et 8 millions en 2020. Parmi elles, on retrouve d'anciens Next40 qui n'ont pas réussi à devenir licorne ou à maintenir la croissance attendue. Mais, de l'autre côté, sept pépites ont réussi à se hisser dans le Next40, dont Lifan et 360 Learning, toutes

Les chiffres clés

49,6

MILLIONS D'EUROS

Le montant minimum levé par les membres du Next40, promotion 2022, contre 22 millions pour la précédente.

19.000

EMPLOIS

vont être créés durant les douze prochains mois par les membres du Next40, contre 10.000 en 2021.

deux membres du FT120 en 2020. Concrètement, l'entrée dans l'un de ces deux indices est désormais attendue pour résoudre des problèmes concrets, comme l'explique Vincent Huguet, PDG et cofondateur de Malt, une plateforme de mise en relation de freelance avec des entreprises, et nouvel entrant au Next40 : « *Quand on vient en transformation d'un marché, avoir une ligne directe avec les pouvoirs publics nous permet d'aller plus vite sur plusieurs points. Notamment sur celui du choix de l'indépendance dans les métiers du conseil qui existe mais peine encore à se faire reconnaître.* »

D'un point de vue macro, deux éléments peinent toutefois à évoluer. Le premier est relatif à la présence inexistante des femmes dirigeantes dans les 40 premières entreprises. Mais qui se renforce dans les 80 suivantes... Elles sont désormais 14 à la tête de 12 des sociétés, contre 7 dans la promotion précédente. Le second pose la question de la centralisation des start-up en Ile-de-France (près de 70 %). Très loin derrière, les deux régions suivantes sont Auvergne-Rhône-Alpes avec 6 sociétés et l'Occitanie avec 5.

Dernier élément : vu la vitesse de croissance de la French Tech, la barre des 40 licornes pourrait être dépassée dans le courant de l'année, ce qui rendrait caduques les critères de sélection actuels. Dont le destin sera aux mains de la prochaine majorité présidentielle...

Lire Éditorial
 de Julie Chauveau
 Page 13

La promotion 2022 du Next40

Entreprises	Critère de sélection*	Région	Activité
@d Infinity	1	Ile-de-France	Immobilier
Deezer	1	Ile-de-France	Musique
Vespeo	1	Ile-de-France	E-commerce
Voodoo	1	Ile-de-France	Diversissement
Doctolib	1	Ile-de-France	Healthtech
BlablaCar	1	Ile-de-France	E-mobilité
Miraki	1	Ile-de-France	Logiciels
Sorare	1	Ile-de-France	Diversissement
Onits	1	Ile-de-France	Fintech
Contentsquare	1	Ile-de-France	E-marketing
Ankorstore	1	Ile-de-France	Place de marché
Colibri	1	Ile-de-France	E-commerce
Back Market	1	Ile-de-France	E-commerce
Alan	1	Ile-de-France	Healthtech
Meero	1	Ile-de-France	Media
Dental monitoring	1	Ile-de-France	Healthtech
Vestiaire collective	1	Ile-de-France	E-commerce
Shift	1	Ile-de-France	Fintech
Swile	1	Occitanie	Fintech
Ledger	1	Ile-de-France	Fintech
Spendesk	1	Ile-de-France	Fintech
Lydia	1	Ile-de-France	Fintech
Ivalua	1	Ile-de-France	Logiciels
Payfit	1	Ile-de-France	Logiciels
Exotec	1	Hauts-de-France	Robotique
DNA Script	2	Ile-de-France	Healthtech
Loft Orbital	2	Occitanie	Spatial
Younited	2	Ile-de-France	Fintech
Descartes Underwriting	2	Ile-de-France	Fintech
Aladia	2	Auvergne-Rhône-Alpes	Microélectronique
Kineis	2	Occitanie	IoT
Ynsect	2	Ile-de-France	Agri-tech
360learning	3	Ile-de-France	E-learning
Ornikar	3	Ile-de-France	E-mobilité
Malt	3	Ile-de-France	RH
Brut	3	Ile-de-France	Media
Lifan	3	Ile-de-France	Healthtech
Alma	3	Ile-de-France	Fintech
Lumapps	3	Auvergne-Rhône-Alpes	Logiciels
BioSerenity	3	Ile-de-France	Healthtech

Le Next40/FrenchTech120 est un indice créé par Bercy qui recense les start-up les plus prometteuses de la French Tech et se renouvelle chaque année. Les plus avancées sont référencées dans le Next40 avec, comme critères de sélection, la valorisation, les fonds levés et la croissance (supérieure à 30 %). Quatre-vingt autres pépites complètent le FT120 avec pour obligation d'avoir un chiffre d'affaires supérieur à 5 millions d'euros et une croissance annuelle supérieure à 30 %.



* 1 : Licorne 2 : Levée supérieure à 100 millions d'euros. 3 : Next40 - Levée & Croissance 30 %

up



«LES ÉCHOS» / SOURCE : NEXT40 / PHOTO : REA

Dois terços das câmaras vão cobrar derrama às empresas

No total, 201 das 308 autarquias optaram em 2022 por cobrar este imposto nas suas zonas geográficas. Destas, 127 vão mesmo aplicar a taxa de 1,5%, a mais elevada que está prevista na lei.

ECONOMIA 14

IMPOSTOS

Dois terços das câmaras vão cobrar derrama às empresas em 2022

Das 308 câmaras do país, 201 vão este ano cobrar derrama às empresas localizadas nas suas zonas geográficas. São cerca de dois terços do total, ao contrário do que vinha a acontecer, não houve reduções significativas.

FILOMENA LANÇA
 filomenalanca@negocios.pt

A derrama é uma receita das autarquias da qual são cada vez mais aquelas que optam por não abdicar, muito embora abram exceções e deem isenções ou taxas reduzidas a empresas com determinadas características previamente definidas. Este ano, dos 308 municípios do país há 201 que se prepararam para cobrar este imposto. Destas, 127 optam pela taxa mais elevada prevista na lei, de 1,5%.

Os números foram divulgados esta semana pela Autoridade Tributária e Aduaneira e mostram que, desta vez, não há tendências significativas de descida, ao contrário do que vinha a acontecer nos últimos anos. Em 2021, por exemplo, nove autarquias decidiram abdicar desta receita e outras sete decidiram reduzir as taxas que aplicam.

A derrama, recorde-se, incide sobre o lucro tributável sujeito e não isento de IRC obtido no ano anterior, o mesmo que constará da modelo 22 que deverá ser submetida até ao final de maio pelas empresas. A taxa da derrama, tal como previsto na Lei das Finanças Locais, pode ir até 1,5%, mas os municípios podem optar por taxas mais baixas, na medida em que este é um imposto cuja receita reverte inteiramente para os seus cofres. Aliás, a taxa normal pode coexistir com uma taxa reduzida, para empresas com volume de negócios inferior a 150 mil euros no exercício anterior ou em função da criação de emprego. Podem, por outro lado, ser atribuídas isenções a empresas com determinadas características.



Tiago Sousa Dias

Lisboa aplica a taxa máxima de derrama, mas com exceções.

A derrama continua a ser mais frequente no litoral, que tem a maioria do tecido empresarial.

A derrama continua a ser mais frequente no litoral, onde se concentra a maioria do tecido empresarial português e onde os municípios contam com esta receita para os seus orçamentos. As maiores cidades não abdicam dela, caso de Lisboa ou do Porto. Aliás, e olhando para as capitais de distrito, verifica-se que a esmagadora maioria opta pelos 1,5% de derrama. Exceções são câmaras do interior, como Bragança, Castelo Branco ou Portalegre. Nas ilhas,

Funchal opta por não aplicar este imposto e, nos Açores, Ponta Delgada optou pela taxa de 1%, enquanto Angra do Heroísmo e Horta aplicam o máximo permitido por lei.

No distrito de Lisboa, a preponderância vai também para a taxa máxima, mas com algumas exceções. Cascais cobra 1,25%; a Lourenço Marques 1%; e Oeiras 1,4%. Na capital, as empresas que em 2021 tenham registado um volume de negócios inferior a 150 mil euros estão isentas e o mesmo acontecerá a empresas que tenham volume de negócios até 1,2 milhões de euros, mas pertençam a setores do comércio a retalho e restauração e similares. Além disso, ficam também isentas as empresas que tenham criado ou criem e mantenham durante três anos pelo menos cinco novos postos de trabalho.

Já o Porto tem uma taxa reduzida para sujeitos passivos cujo volume de negócios no ano passado não tenha ultrapassado os 150 mil euros. Nesse caso, suportarão apenas 1% de derrama.

Onze municípios do distrito do Porto aplicam a taxa máxima, de 1,5%. Excetuam-se Amarante, com 1%; Gondomar, com 1,25%; Marco de Canaveses, 1%; e Vila Nova de Gaia, 1,25%. Baião tem taxa zero.

Há concelhos que definem em concreto quais são as empresas isentas, identificando os respetivos números de identificação fiscal. Outros, preveem, genericamente, que todas as novas empresas que criem postos de trabalho ficam isentas (caso de Odivelas). Mafra, por exemplo, aposta em setores específicos, no caso o turismo, beneficiando empresas que criem postos de trabalho e se instalem no concelho. E Mação isenta todas as empresas que instalem a sede social no concelho.

LITORAL APOSTA NA TAXA MÁXIMA

Derrama nas capitais de distrito

Os municípios do litoral são os que mais contam com a receita da derrama para equilibrar as suas finanças. No interior, encontram-se casos de isenção total, uma forma de atrair empresas para os seus territórios.

Aveiro	1,5%
Beja	1,35%
Braga	1,5%
Bragança	0%
Castelo Branco	0%
Coimbra	1,5%
Évora	1,5%
Faro	1,5%
Guarda	1%
Leiria	1,5%
Lisboa	1,5%
Portalegre	0%
Porto	1,5%
Santarém	1,1%
Setúbal	1,5%
Viana do Castelo	1,5%
Vila Real	1,5%
Viseu	1,5%

Fonte: AT

1,5%

MÁXIMO

Taxa máxima da derrama prevista na lei fiscal. Abaixo disso, as autarquias podem aplicar a taxa que quiserem ou isentar.

US prepares sanctions against Putin's inner circle in case of Ukraine attack

JAMES POLITI — WASHINGTON
LAURA HUGHES — LONDON

The US has drawn up sanctions targeting Vladimir Putin's inner circle and its ties to the west as Washington works with the UK and other allies to broaden a list of penalties it is ready to impose if Russia invades Ukraine.

Senior administration officials told the Financial Times that a list of individuals and family members had been developed to punish the Russian president in the event of an attack. "The individuals we have identified are in or near the inner circles of the Kremlin and play a role in government decision-making," senior White House officials said.

The UK yesterday also announced plans to toughen its sanctions regime against oligarchs with links to Putin. Under foreign secretary Liz Truss's new

legislation, officials said, the UK would be able to act in "lockstep with the US and other allies to freeze assets and ban travel" if Moscow invaded Ukraine.

The British government will also be able to take sanctions against "any individual and business of economic or strategic significance to the Kremlin", under legislation to be passed within days.

Truss also disclosed that a review would be published in April looking into how more than 700 wealthy Russians with so-called tier 1 British visas had acquired their wealth.

The US officials did not name the Russian oligarchs in question but said many were "particularly vulnerable targets because of their deepened financial ties with the west".

They said sanctions would cut off the individuals from the international financial system and ensure that they

and their family members would "no longer be able to enjoy the perks of parking their money in the west and attending elite western universities".

The senior Biden administration officials said the targets had been chosen from among Russian leaders, officials, senior executives and board members of state-owned companies. They said some were selected from a classified list of senior political figures and Russian oligarchs sent to Congress by the Treasury department in 2018.

The White House's National Security Council told the FT: "We welcome the UK's strong partnership on enforcing existing sanctions for malicious activity and in preparing packages of strong economic measures to deter further Russian aggression."

News & analysis page 3
Gideon Rachman page 17

Ukraine crisis tightens Moscow-Beijing bonds

Russia's assertive posture is reinforcing military ties with China in the face of a common adversary on the global stage

KATHRIN HILLE — TAIPEI
 LEO LEWIS — TOKYO

US and European warnings that Russia is about to invade Ukraine may worry the west but in China the spectre of war has triggered a different reaction.

The crisis "will be a historic opportunity for us to solve the Taiwan problem", a Chinese nationalist blogger said last week. It was a huge drain on the US and diverted its attention from China, said the blogger known as Huashan Qiong Jian. "War in Ukraine will be a historical window for the unification of the motherland which we must not miss."

Diplomats and observers of Chinese policy dismiss the idea. But the US and some of China's neighbours worry that a war in Ukraine would make Beijing even more assertive.

War would present Beijing with an "opportunity of the same magnitude as 2014", said Alexander Gabuev, a China expert at the Carnegie Moscow Center think-tank, referring to the annexation of Crimea after Russia backed Ukrain-

ian separatists. That dispute ruptured Russia's ties with the west and drove it into China's arms. Between 2013 and 2021, China's share of Russia's external trade doubled to 20 per cent.

Analysts believe that bond would tighten further if the US and Europe follow through on threats to impose sanctions on Russia if it invades Ukraine.

Chinese chipmakers, which lost some business after the US tightened export controls on cutting-edge semiconductor manufacturing technology, could still supply Russia from mainstream but advanced production capacity, Gabuev said.

If European telecoms companies such as Ericsson and Nokia had to stop working with Russia, Huawei, their Chinese rival, would benefit most, he said.

But the most significant questions relate to China's political and military partnership with Russia. Though Xi Jinping's China and Vladimir Putin's Russia insist they are not in an alliance, military collaboration suggests otherwise.

"There is no ceiling on the development of our relationship, no limit," said Zhao Mingwen, a Russia expert at the China Institute of International Studies, the foreign ministry think-tank. "This gives our western friends a lot of room for imagination. You could say we are even more allies than allies."

Russia and China would support each other in conflicts they viewed as provoked by external powers. "If China were forced to unify Taiwan by force and the US intervened, I believe Russia would not sit by idly," he said. Russia was moving against Ukraine because the US and Europe had "squeezed its strategic space too strongly".

Beijing made that position clear on Thursday when Wang Yi, foreign minis-

ter, told Antony Blinken, US secretary of state, that Russia's "reasonable security concerns should be taken seriously and resolved". Security in Europe could not be guaranteed by "strengthening or even expanding military blocs", said Wang in apparent reference to Moscow's demand that Nato not accept more members in eastern Europe.

If Russia sought Chinese support in a Ukraine war, Beijing might be in a position to help.

Alexander Korolev, an expert on Russian-Chinese security ties at the University of New South Wales, said more frequent and bigger joint exercises, collaboration on weapons development, regular consultations and personnel exchanges

Close: Vladimir Putin, right, and Xi Jinping



were enabling the two to operate jointly in real wars.

"They have introduced a joint command system, there are codes and signals that both Chinese and Russian forces can read, and intelligence is frequently exchanged," he said.

The two militaries would probably help each other with space infrastructure to track enemy missiles and guide their own command, communications and targeting systems, analysts said.

"China is able to have . . . radar stations in Russia and Russia in China, and that massively expands their footprint," said Mark Hilborne, a defence expert at King's College London. They are seeking to link their Glonass and Beidou global navigation satellite systems, giving them more GPS satellites than the US.

"Russia does not have large commercial operations for Glonass that the military could turn to as a back-up. So if its systems were overwhelmed or its satellites compromised in a conflict, it could get help from China," Hilborne said.

Many observers doubt it would come to that. Although China and Russia have existed the US's superpower status, they have been more cautious navigating regional or domestic issues.

"Neither . . . would make outrageously bold moves in areas where the other side has priority interests, and they do not back each other's more controversial territorial claims either," Korolev said. "That is what happened in the previous Ukraine crisis and during the 2008 Georgia war. China did not say much but continued business as usual."

Mutual support was strongest when Moscow and Beijing share the goal of countering the US, he said.

A Ukrainian diplomat in Asia said he expected Beijing to widen efforts to undermine Japan, for example by stepping up coast guard patrols around the disputed Senkaku or Diaoyu islands.

Additional reporting by Maiqi Ding in Beijing
 See FT Big Read
 Gideon Rachman see Opinion

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Johnson rejects calls to quit after scathing lockdown parties report

◆ Leadership ‘failures’ cited ◆ UK premier said to have misled MPs ◆ Allies’ mood darkens

GEORGE PARKER, SEBASTIAN PAYNE AND JASMINE CAMERON-CHILESHE — LONDON

Boris Johnson has rejected calls to resign as UK prime minister after a senior official published a long-awaited and highly critical report on a party culture at the heart of his government.

The interim report by Sue Gray, a senior civil servant, was heavily rewritten before publication at the request of the Metropolitan Police, excising criticism over the most serious allegations of Covid-19 lockdown-breaching parties.

But even in its watered-down form, the report was scathing over “failures of leadership and judgment” at 10 Downing Street.

Johnson, who has refused to acknowledge that parties took place, faced allegations in the House of Commons that he misled MPs, because the Gray report confirms that numerous rule-breaking events may have been held.

Sir Keir Starmer, leader of the Labour opposition, said the report showed Johnson was “unfit for office”. Theresa May, the former premier from Johnson’s Conservative party, said the prime minister did not understand the Covid rules he had signed off, did not read them or did not think they applied to him.

The prime minister said he was “sorry” and vowed to shake up his operation, to come up with a new code of conduct for officials and advisers and to strengthen cabinet government.

Gray’s report focused on 16 separate alleged breaches of pandemic lockdown rules. She said that all but four of them were now the subject of a criminal investigation by the police, including a party in Johnson’s Downing Street flat.

Her report confirms that the police are probing a “bring your own booze” party in the Downing Street garden on May 20 2020 along with “a gathering in the 10 Downing Street flat” on the evening of November 13 2020 to mark Dominic Cummings’ sacking as the prime minister’s chief adviser.

Questioned in the House of Commons



Boris Johnson responds to demands for his resignation in the Commons yesterday

Jessica Taylor/UK Parliament

on December 8 whether he would confirm that the November 13 event happened, Johnson replied: “No, but I am sure that whatever happened, the guidance was followed and the rules were followed at all times.”

Ian Blackford, leader of the Scottish

National party, claimed Johnson had “misled parliament”. Meanwhile, in a sign of a darkening mood among Tory MPs, former chief whip Andrew Mitchell announced that he was withdrawing his support from the prime minister.

The Gray report noted “a serious failure” to observe the high standards expected of those in positions of authority. Gray said “too little thought” had been given to whether parties held in the midst of a lockdown were appropriate and that some of the behaviour around them was “difficult to justify”.

The report stated that new steps should be taken to prevent “the excessive consumption of alcohol” in govern-

ment offices and added that some staff were inhibited in raising concerns over what was going on.

Tory rebels will now have to decide whether to move against Johnson. A total of 54 MPs, 15 per cent of the parliamentary party, could trigger a challenge if they request a confidence vote.

One ally of the prime minister said a cabinet reshuffle was expected, along with a clear-out of party whips — Johnson’s parliamentary enforcers.

Gray’s report was diluted after police requested it should make only “minimal reference” to the specific allegations of lockdown-breaching parties it was investigating.



FT View
Page 16

Johnson’s bombastic performance in the debate was shameless and disingenuous — a clear sign the character of the man in charge will stay the same

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	31/01/2022
País	USA
V. Comunicación	48 824 EUR (54,568 USD)
Tamaño	31,65 cm² (5,1%)
V.Publicitario	5104 EUR (5704 USD)

Omicron Drives Countries to Accept Virus as Fact of Life

The Omicron variant spreads so quickly and generally causes such a mild form of illness among vaccinated populations

By Dasl Yoon in Seoul, Feliz Solomon in Singapore and Julie Wernau in New York

that countries are tolerating more widespread Covid-19 outbreaks than earlier in the pandemic, willingly letting infections balloon to levels that not long ago would have been treated as public-health crises.

From different starting points, authorities in North

America, Europe and the Asia-Pacific are moving in the same direction, offering a glimpse into a future in which the pandemic crisis becomes accepted as a fact of everyday life, like seasonal flu.

Health officials everywhere, many for the first time, are forgoing some of the sharpest tools they have to combat Omicron—even as infections soar. They are accepting the virus like never *Please turn to page A6*

- ◆ Some states target school vaccine rules..... A5
- ◆ Covid hospitalizations keep trending lower..... A5

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Publicación	Wall Street Journal USA, 6
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	31/01/2022
País	USA
V. Comunicación	48 824 EUR (54,568 USD)
Tamaño	216,67 cm² (34,8%)
V.Publicitario	16 124 EUR (18 021 USD)

Accepting Virus as Fact of Life

Continued from Page One before to minimize disruptions to economies, education and everyday life.

At the moment, deaths and hospitalizations are at highs in many countries, and in some, hospitals are overwhelmed. But they are a much lower percentage of total cases than earlier waves. Vaccines have made the disease less deadly, and treatments hold a greater promise of recovery for those who are infected and get seriously ill.

That improving outlook, coupled with the reality that the measures taken to contain earlier surges of the virus don't work as well against the more-contagious Omicron, is informing us to abandon restrictive steps aimed at containment amid growing public fatigue over restrictions.

That makes Omicron a key turning point in a pandemic rounding into a third year.

Public-health authorities had long championed flattening infection curves and shouldering personal responsibility to socially distance, wear face masks and get vaccinated. But the Omicron variant is regarded as so transmissible that even the harshest and economically most-damaging lockdowns are unlikely to keep the virus out. In South Africa, the U.K. and some countries hit earlier than the U.S. by Omicron, case counts surged rapidly and then declined quickly, a different pattern than earlier variants.

That assessment is forcing a recalculation by health officials over what can and should constitute success. "Governments don't want to be accused of being slow to relax anymore," said Teo Yik-Ying, dean of the National University of Singapore's Saw Swee Hock School of Public Health.

Meanwhile, millions of people are becoming infected and suffering mild or no symptoms. From South Africa to Europe to



A healthcare worker collected samples at a drive-through Covid-19 testing site in Whittier, Calif., last week.

Asia, governments have largely experienced manageable levels of hospitalizations and death.

Rapidly rising case counts are no longer the bellwether they once were, undermining the principle that more cases call for more restrictions. "We've understood we're not going to be able to eliminate the virus," said Monica Gandhi, an infectious-disease specialist at the University of California, San Francisco.

Anthony Fauci, President Biden's top medical adviser, said recently that levels of death and hospitalization associated with Covid-19 in the U.S. justified precautions including masking in many settings to continue for now. But a future in which the disease is under sufficient control is in sight, he said.

"We believe we can get there because we have the tools with vaccines, with boosts, with masks, with tests and with antivirals," Dr. Fauci said. "We still have a way to go."

Australia has reported more infections and deaths this month than it had throughout the entire pandemic. During past outbreaks, the country's border closures were so strict that some citizens were

stranded overseas or faced two-week quarantines once back home. This time Australia has imposed no such limits.

"You have two choices here. You can push through, or you can lock down," Prime Minister Scott Morrison said. "We're for pushing through."

Tools that were used earlier in the pandemic, such as contract tracing and long self-isolation periods, are being abandoned in many countries. Five U.S. public-health groups recently said they supported a move away from blanket Covid-19 case investigations and contact tracing.

The groups, including the Association of State and Territorial Health Officials and the Council of State and Territorial Epidemiologists, said the wide availability of vaccines and Omicron's infectiousness made a comprehensive monitoring approach less optimal. Instead, the groups said health officials should focus on targeted investigations in higher-risk settings that serve vulnerable populations.

Schools that once shut for months when hit by a Covid-19 outbreak are now closing for

days. In the U.S., Burbio Inc., a data company that tracks K-12 school closures, showed 7,461 schools weren't offering in-person learning one or more days during the week beginning Jan. 10. The number had dropped to 2,103 in the week of Jan. 24.

The healthcare industry is also shifting away from strict isolation measures. ShiftMed, an online platform with more than 60,000 users that allows U.S. healthcare workers to pick up

Tools used earlier in the pandemic are being abandoned in many countries.

open shifts at healthcare facilities, said many nurses are being asked to work despite testing positive for Covid-19.

In a survey of 600 nurses, 33% said they were asked to work despite having asymptomatic Covid-19 and 37% said they were asked to come into work despite being exposed to Covid-19 by a close contact.

About 90% of nurses surveyed were vaccinated.

In the U.K., where case counts at the start of the year were running at almost triple the rate of the previous highs a year earlier, the government allowed pubs and restaurants to remain open and major sporting events to go ahead with large crowds.

In parts of the country, 1 in 10 people was carrying the virus at the start of the year before infections started to drop. Even so, more recently, some 12% of children between the ages of 2 and 12 were estimated by the Office for National Statistics to be infected. That prevalence hasn't translated into deaths in the way that previous surges did. The number of people on mechanical-ventilator beds has fallen, belying previous experience. The U.K. has now lifted just about all of its restrictions related to Covid-19.

A possible obstacle to the shift toward living with Covid-19 is the development of another variant that provokes more serious illness or better evades immunity from vaccines. Omicron isn't the last word of the coronavirus. Early evidence indicates that a derivative of Omicron

known as BA.2 spreads even faster and is gaining ground in countries such as the U.K. and Denmark. It has been identified in about 40 countries worldwide, including the U.S.

So far there is no evidence that it causes more serious illness or that it sidesteps vaccines better than Omicron. In Denmark, where scientists said BA.2 might already be the dominant variant, the government has decided to join others across Europe in relaxing controls, lifting most mandatory restrictions this week.

In Singapore, where infections have risen and are expected to increase more, some 99.7% of cases in recent weeks were asymptomatic or mild. Of the city-state's 5.7 million people, 13 are in intensive-care units.

Those results, coupled with the nearly 90% vaccination rate in Singapore, have meant it no longer uses an army of contact tracers to identify and crush all transmission, opting for automated detection. Residents who had backed tight restrictions, even when outbreaks were fractions of the size today, are expressing openness to marching on.

As recently as last fall, South Korea's toughest distancing measures were reserved for only when daily infections averaged about 2,000 for a week. Omicron shattered the country's metrics. Sunday, the country reported daily infections had hit a record of more than 17,000 ahead of Lunar New Year holidays that could see cases more than double. The country's health officials pledged not to tighten restrictions.

Instead they relaxed them, citing relatively low rates of death and severe illness. They let groups of six gather, up from four. They dropped a test-every-one policy. They shortened quarantine times from 10 days to seven for vaccinated individuals who get Covid-19 but don't show severe symptoms.

"Distancing is a measure that incurs high socioeconomic costs," said Sohn Young-rae, a senior health official.

Lee Yeon-Jin, a 30-year-old office worker in Seoul, has decided enough is enough. "We're no longer staying home because there are thousands of cases," Ms. Lee said.

CAROLINE BRENNAN/EVERETT COLLECTION

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

High-Risk Fund Faces Test After Tech Rout

By MICHAEL WURSTHORN

Investors are pouring a large amount of money in recent days into high-risk stocks in the exchange-traded funds sold by ARK Investment Management LLC, showing they believe the holdings are so cheap they will inevitably rise.

Over the past week, with prices in Cathy Woods's ARK Innovation ETF back at mid-2020 levels, investors have put about \$168 million into the fund, boosting its net assets to \$11.8 billion, according to FactSet.

It is a noteworthy vote of confidence for a fund that has dropped 27% this month and lost half its value over the past year, as its brand of in-

vesting in largely unprofitable, untested firms has fallen out of favor.

What happens next at the ARK Innovation fund, which goes by the ticker ARKK, and other risky investments like it will help tell the story of financial markets in 2022.

The most speculative assets, ranging from ARK and many of its holdings to meme stocks such as GameStop Corp. and AMC Entertainment Holdings Inc. to cryptocurrencies like bitcoin, soared during the pandemic because of the enormous sums governments and central banks poured into the economy to counter the impact of lockdowns.

Please turn to page A2

THE OUTLOOK | By David Harrison

Economy Can Grow in Falling Market



The past few weeks of stock-market turmoil don't mean the economy is about to be derailed, but rather that the recovery is maturing and no longer needs low interest rates, economists and Federal Reserve officials say.

While the economy's rebound from the pandemic-induced recession in spring 2020 has been strong, the stock market's has been spectacular. Between its trough in March 2020 and its all-time high Jan. 3, the S&P 500-stock index soared 114%. Now, despite the economy growing more in 2021 than at any time since 1984, the S&P 500 index is down about 8% from that peak.

Last Wednesday, Federal Reserve Chairman Jerome Powell said the market drop wouldn't harm the recovery. He said it is a natural response to the Fed's planned phaseout of the emergency stimulus programs implemented at the start of the pandemic that helped prop up asset prices. "We feel like the communications we have with market participants and with the general public are working and that financial conditions are reflecting in advance the decisions that we make," Mr. Powell said.

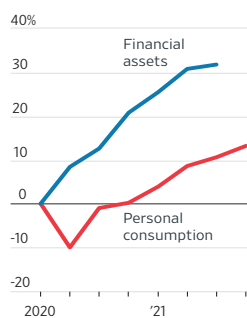
Asset prices are linked to the economy in several ways. In part, they reflect investors' expectations of future growth. Recessions are usually preceded by significant stock-market declines. While economists surveyed by The Wall Street Journal this month put the probability of recession in the next 12 months at just 18%, they do see growth slowing sharply this quarter. (To be sure, economists have a poor record in predicting recessions.) The spread between short- and long-term bond yields, called the yield curve, has also shrunk, which usually signals slowing growth.

Asset prices also directly affect the economy through the "wealth effect."

A rising stock market pads retirement portfolios and other forms of wealth, which can make consumers more willing to spend. Likewise, when the stock market is down, people feel poorer and may splurge less.

A study last year by economists at Harvard University, the Norwegian Business School and the Massachusetts Institute of Technology quantified the wealth effect, estimating that households spend 3.2 cents of every additional dollar they get from rising stock prices.

Change since first quarter 2020



Note: Not adjusted for inflation
Sources: Federal Reserve; Commerce Department

In the third quarter of last year, the value of financial assets held by American households was almost 32% higher, or \$27.5 trillion, than in the first quarter of 2020, when the pandemic first took hold in the U.S., according to Federal Reserve data.

At the same time, consumer spending, unadjusted for inflation, rose 13.2% between the first quarter of 2020 and the fourth quarter of 2021, according to the Commerce Department.

Bank of America economists estimate that the wealth effect added between 1.3% and 2.5% to consumer

spending growth in the second quarter of 2021 and between 1.2% and 2.4% in the third, more than at any point since at least 1954.

Fed officials take advantage of the wealth effect when trying to move the economy out of recession, according to a study by Ricardo Caballero and Alp Simsek, both of MIT. By lowering interest rates or buying bonds, which raise asset prices early in the recovery, the Fed prompts stockholders to spend more, boosting demand. When Fed officials determine the economy no longer needs such support, they signal they will unwind their asset purchases and raise interest rates. Stock markets fall as a result.

That, Mr. Caballero said, describes the current situation. The Fed has signaled it will stop buying bonds and begin raising interest rates in March to tamp down inflation, which at 5.8% in December, using the Fed's preferred price index, is far above its 2% target. It's not a harbinger of recession, but a sign that the recovery is moving to a new phase, ideally one characterized by longer-term measured growth, he said.

Joel Naroff, president of Naroff Economics, said wealth is still well above where it was before the pandemic, which should buffer consumers from the volatility

of the past few weeks.

In the short term, however, Matthew Luzzetti, chief U.S. economist at Deutsche Bank Securities, said lower asset prices could, along with the end of federal child tax credit payments and the continued grip of Covid-19, erode consumer confidence. "The wealth effects create more uncertainty about the outlook and are hard to quantify," he said.

Lower stock prices may have a positive side: By cooling demand, they may also take some pressure off inflation. Mr. Luzzetti said lower asset prices could also make retirement less attractive for some older workers, which could ease a labor shortage when the unemployment rate is at a historically low 3.9%.

For now, the Fed doesn't seem concerned about the market. Speaking to reporters Wednesday, Mr. Powell focused on the risk of persistently high inflation, which would require faster rises in interest rates. That could lead to further stock-market declines, said Dana Peterson, chief economist at the Conference Board. "It's really going to be this tug of war over the year in terms of how much markets react to Fed actions and how much the Fed ignores it," she said.

Publicación	Wall Street Journal USA, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	1 287 600
Difusión	899 780
Audiencia	2 217 800

Fecha	31/01/2022
País	USA
V. Comunicación	31 593 EUR (35,309 USD)
Tamaño	55,21 cm² (8,9%)
V.Publicitario	6378 EUR (7128 USD)

Pro-Russia Sentiment Withers In Eastern Ukraine's Main City

By YAROSLAV TROFIMOV

KHARKIV, Ukraine—An unexploded long-range Russian rocket, brought here from the war-torn Donetsk region to the south, sticks out from the ground opposite the government headquarters of Ukraine's second-largest city.

Next to it, a banner asks, "Is Kharkiv next?"

Back in 2014, when Ukraine's military conflict with Russia began, pro-Moscow militants seized this government compound, planted a

Russian flag on its roof and proclaimed a short-lived breakaway republic.

At the time, pro-Russian sentiment ran high in this industrial city of 1.4 million people just a half-hour drive from the border.

Eight years later, as Russia has massed more than 100,000 troops around Ukraine, President Volodymyr Zelensky of Ukraine has pointed to Kharkiv as a likely target of an invasion.

But while the city might have been a relatively easy target for Moscow in the past,

sentiment here has since shifted dramatically against the Kremlin. Any Russian military operation in Kharkiv is now likely to face significant resistance from ordinary civilians.

Russian moves threatening Ukraine have drawn an international response. The United Nations Security Council plans to use a meeting Monday to seek a diplomatic exit to the crisis, the U.S. ambassador to the U.N. said. In Washington, key senators said Sunday they were nearing completion of bipartisan legislation.

In 2014, with street clashes and shootouts between pro-Russian and pro-Ukrainian groups spreading, it seemed for a few days that overwhelmingly Russian-speaking Kharkiv, just like nearby Donetsk and Luhansk, would slip from Kyiv's control. Only the

Please turn to page A9

- ◆ U.S. tries to boost Europe's gas supply..... A9
- ◆ Senate nears bill on Russia sanctions..... A9
- ◆ Ukraine, gas costs lift aluminum prices..... B1

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Publicación	Wall Street Journal	USA, 9
SopORTE	Prensa Escrita	
Circulación	1 287 600	
Difusión	899 780	
Audiencia	2 217 800	

Fecha	31/01/2022
País	USA
V. Comunicación	31 593 EUR (35,309 USD)
Tamaño	67,67 cm ² (10,9%)
V. Publicitario	7358 EUR (8224 USD)

Senate Nears Bill On Russia Sanctions

By COURTNEY McBRIDE

WASHINGTON—Bipartisan legislation aimed at striking the Russian economy if President Vladimir Putin invades Ukraine is nearing completion in the U.S. Senate, key senators said Sunday.

The legislation under negotiation among members of the Senate Foreign Relations Committee and others would target Russia's major banks and its savings and pensions and limit the market for its sovereign debt, among other elements, Chairman Sen. Bob Menendez (D., N.J.) said Sunday.

The legislation appears to reflect measures being considered by the Biden administration, which officials said would target several of Russia's largest government-owned banks, ban trade in new issues of Russian sovereign debt and apply export controls across key sectors.

Mr. Menendez and ranking Republican Sen. Jim Risch (R., Idaho) said Sunday on CNN that they are close to a final bill.

The chairman, who previously drafted legislation that included what he terms "the mother of all sanctions," described "an incredible bipartisan resolve for support of Ukraine and an incredibly strong bipartisan resolve to have severe consequences for Russia if it invades Ukraine, and, in some cases, for what it has already done."

Victoria Nuland, the under secretary of state for political affairs, said on CBS the Biden administration was working closely with lawmakers on the legislation, which she predicted would align well with the efforts of other countries in the North Atlantic Treaty Organization.

"With regard to this package of sanctions, you know, deterrence is best when there's a little bit of strategic ambiguity around exactly what we are going to do," Ms. Nuland said. "If we put them on the table now, then Russia will be able to start mitigating."

Sen. Lindsey Graham (R., S.C.) predicted bipartisan support for further and more-severe sanctions against Russia, as well as additional defensive weaponry for Ukraine. Summarizing his own preferences Sunday on CBS, he said: "More. More against Russia, more for Ukraine."

Mr. Risch said he doesn't believe Mr. Putin has decided whether to invade Ukraine, but if he "sees weakness, if he sees stumbling, if he sees ineptitude, if he sees indecision...he will take advantage of that."

Oksana Markarova, Ukraine's ambassador to the U.S., dismissed the notion of a disconnect between Kyiv and Washington over the severity of the threat. "We are not downplaying the risk," she said, insisting that Ukraine and its allies share a common assessment of the situation. "At the same time, in order to defend our country, we cannot afford to panic."

Ukraine wants sanctions on Russia now, not merely in the event of a further invasion, she said, noting Russia has occupied Crimea since 2014. "We believe the basis for sanctions is there."

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES



Dos aviones de corto y medio radio de Iberia y Air Europa se cruzan en las pistas del aeropuerto de Barajas. EUROPA PRESS

rior gestión de Air Europa. El Estado podría entrar en el capital de la aerolínea, dado que le inyectó dinero público. El Gobierno siempre ha insistido en que no va a dejar caer la compañía, en caso de que finalmente no se produzca la operación.

Otra complicación viene de parte de las autoridades de Competencia, que habían exigido a Iberia que cediera algunas rutas a otras aerolíneas para garantizar la oferta a los usuarios. La aerolínea del grupo IAG sabía desde el principio que Bruselas le pediría concesiones (los llamados *remedies*, o remedios), pero en el contexto actual, con el tráfico aéreo aún en mínimos, estos esfuerzos extra hacen que la compra ya no le salga tan a cuenta.

Por este motivo se tuvo que rescindir el primer acuerdo en diciembre, para poder negociar el actual en otras condiciones, porque Bruselas iba a rechazar el plan presentado por IAG. El grupo pagó a Globalia 35 millones de euros adicionales a los 40 pactados inicialmente, como muestra de compromiso para alcanzar un acuerdo en la segunda fase de la negociación y para eliminar igualmente cualquier recla-

Iberia y Air Europa: la fusión que se retrasa

Las compañías agotan el plazo para renegociar el acuerdo roto en diciembre

RAQUEL VILLAÉCIJA MADRID

Iberia y Air Europa agotaron ayer el plazo que se habían marcado para cerrar su fusión sin llegar a ningún acuerdo. Tras romper a mediados de diciembre el que tenían, la prórroga que se habían dado ambas compañías concluyó sin acuerdo para una operación que es decisiva en el sector aeronáutico español por las implicaciones que tiene para el *hub* de Barajas hacia Latinoamérica y también para la competencia.

La compra de Air Europa por parte de Iberia se anunció hace más de dos años, pero a medida que pasa el tiempo la negociación se complica más y las propias par-

tes han reconocido que se van reduciendo las opciones de que salga adelante.

El propio presidente de Globalia, grupo dueño de Air Europa, Juan José Hidalgo, señaló la semana pasada a la agencia Efe que el grupo puede sacar adelante la aerolínea en solitario y que no la va a vender a cualquier precio. Tras llegar a un preacuerdo que valoró en 1.000 millones de euros Air Europa, la irrupción del coronavirus en 2020 y su impacto sobre el sector aéreo han reducido a mínimos esa valoración por parte de IAG, matriz de Iberia.

En realidad el precio es solo uno de los elementos de discusión. La compra se anunció en noviembre

de 2019. Pero el desplome del tráfico aéreo provocado por el Covid hizo que el Gobierno tuviera que rescatar Air Europa para evitar su quiebra al tiempo que Iberia renegociaba el precio inicial (de 1.000 millones a 500) al considerar que la aerolínea ya no vale lo mismo.

A esto se unen las exigencias de las autoridades de Competencia (que busca que la operación no limite las opciones para el consumidor, pues Air Europa e Iberia comparten rutas a Latinoamérica), y del Gobierno, que como inyectó dinero público a Air Europa en dos créditos a cargo del ICO y de la Sepi ha pasado a tener también voz en la negociación y, de hecho, probablemente entrará en el capital.

Iberia siempre ha insistido en el interés estratégico de esta unión, que busca convertir el aeropuerto de Madrid Barajas en un gran *hub* o centro de conexiones internacional, al nivel de los grandes de Europa, como son el Charles de Gaulle, en París; Heathrow, en Londres; o Schiphol, en Amsterdam.

A este interés se une ahora la preocupación por el futuro de Air Europa, que queda comprometido si no logra el acuerdo. Con cerca de 4.000 trabajadores, recibió 475 millones del fondo de rescate de la Sepi, y también pidió un crédito

ICO, por lo que la deuda a cargo de las arcas públicas supera los 600 millones.

La negociación parece una maldita en la que es difícil conciliar los intereses de cada una de las partes, como ha reconocido en al-

RECUPERACIÓN A MEDIO GAS

Sin llegar aún a 2019. La recuperación de la actividad tras dos años de parón está siendo lenta para el sector aéreo, a lo que ahora se suma el encarecimiento del petróleo.

Ryanair, líder. La aerolínea de bajo coste de la que depende buena parte de la llegada de turistas a España registró en 2021 un aumento del 69,6% respecto al año anterior. Transportó 19 millones de pasajeros frente a los 43,7 millones de 2019.

Iberia. El grupo Iberia (la suma de Iberia, Iberia Express y Air Nostrum) cerró 2021 con 13,8 millones de usuarios, los mismos que Vueling, aerolínea perteneciente al mismo propietario (IAG). Air Europa movió cinco millones de pasajeros, apenas un 18,7% más que en 2020 y un 61,5% menos que en 2019.

guna ocasión el propio consejero delegado de IAG, grupo dueño de Iberia, Luis Gallego.

Por un lado está Iberia, que quiere comprar al precio más bajo posible y con la mínima intervención por parte del Gobierno en la poste-

mación pendiente. Si en los próximos días, ya fuera del plazo que las propias compañías se habían marcado, Iberia y Air Europa alcanzan un punto en común, tendrá que ser validado por Bruselas, alargando un proceso interminable.

OPINIÓN



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

Grietas democráticas

Es significativo que el gobernante europeo con mejor valoración pública sea un tecnócrata que no ha pasado por las urnas

LOS detractores de la vieja política, la que durante décadas proporcionó estabilidad a las democracias europeas, tal vez deberían preguntarse qué está pasando con la nueva. Aquellas formaciones redentoristas surgidas en plena catarsis de la crisis financiera se han convertido en plataformas huecas que en los pocos casos en que han alcanzado el poder –y España es, ay, uno de ellos– dan muestras de pavorosa incompetencia mientras sus líderes se integran en la ‘casta’ convencional tras abandonar compromisos y promesas. Otras se han deshecho o aparcado en vía muerta, como le sucedió a Ciudadanos y le acaba de ocurrir a la extrema izquierda portuguesa. Y el resto agita un populismo tuitero como única manera de mantener su desvaído simulacro de pujanza o de influencia. Eso sí, han conseguido fragmentar la correlación tradicional de fuerzas y romper las mayorías que permitían gobiernos de cierta consistencia. Más allá de eso está pendiente de prueba su capacidad de regenerar las instituciones con alguna aportación seria. Sus presuntos remedios sólo crean más problemas.

Así que algunos países han comenzado a buscar sus propias respuestas, su terapia contra este rebrote de adolescencia. Resulta muy significativo al respecto que el gobernante con mejor valoración popular de toda la UE, el que goza de mayor crédito y reputación más robusta, no haya pasado por las urnas. Y pese a ello Mario Draghi, con sólo un año a los mandos de Italia, ha consolidado tal prestigio que su candidatura era la única que reunía consenso para ocupar la Presidencia de la República. Al final no lo han elegido porque para ocupar ese cargo tenía que abandonar el de primer ministro y los partidos, presos de un ataque de horror al vacío, prefieren que siga al frente del Ejecutivo. Pero allí no había llegado por votación ciudadana sino a través de un proceso de cooptación parlamentaria ante la imposibilidad de encontrar una figura adecuada para gestionar la crisis del Covid entre los casi mil miembros de las dos cámaras. No es la primera vez que los italianos recurren a una solución tecnocrática: la novedad consiste en que más de la mitad de la población está satisfecha de su eficacia. Y salvo que se presente el propio Draghi no tiene prisa por normalizar la situación en unas elecciones ordinarias.

Será una excepción, pero también un síntoma. De desencanto, de fatiga ante tanto fatuo tribuno y tanto profeta oportunista que venían a ofrecer recetas salvíficas para acabar repitiendo las mismas lacras ya vistas. Mucha gente empieza a darse cuenta de que el revisionismo populista no es más que un intento oblicuo de asaltar el Estado y esa constatación puede conducir a un bandazo que ponga en solfa los principios democráticos. Cuidado, cuidado, que acaso nos estemos acercando a ese punto en que por uno u otro lado el constitucionalismo liberal corre riesgo de colapso.