

Revista de Prensa
Del 02/02/2022 al 03/02/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
---	-------	-------	---------	------

ASOCIACIONES TERRITORIALES

1	02/02/2022	Bolsamania	El economista jefe de Arcano Partners prevé un crecimiento de la economía española cercano al 6% para el año 2022	Digital
2	02/02/2022	Broseta	BROSETA reflexiona sobre ciberseguridad en Consejos de Administración	Digital
3	02/02/2022	iefamiliar.com	López Mirás traslada el apoyo de su Ejecutivo a la Empresa Familiar	Digital
4	02/02/2022	El obrero	Expertos advierten de que "no hay transformación digital sin ciberseguridad"	Digital

EMPRESA FAMILIAR

5	02/02/2022	Vinetur	Cinco empresas familiares candidatas para el premio PFV de 100.000 Miércoles 02 de Febrero de 2022 Neococios	Digital
6	02/02/2022	blog.iese.edu	Empresa familiar y globalización	Blog

FISCALIDAD

7	03/02/2022	Expansión, 39	Presión fiscal y esfuerzo fiscal: ¿qué variable es más relevante?	Escrita
8	03/02/2022	Diario de Noticias de Gipuzkoa, 4-5	Ocurrencias fiscales pandémicas	Escrita
9	03/02/2022	La Nueva España Centro, 31	Los jueces abren la puerta al reembolso de impuestos en negocios cerrados por el covid	Escrita
10	03/02/2022	OK diario	Lo que pretende hacer Podemos con Madrid es terrorismo fiscal	Digital
11	02/02/2022	La Razón	Estas son las retribuciones que se pueden deducir en la Renta si las cobra en especie	Digital
12	02/02/2022	La Razón	Rescatar un plan de pensiones: así es su tributación en 2022	Digital
13	02/02/2022	Onda Cero	La Brújula	Radio
14	02/02/2022	Radio Intereconomía	CAPITAL	Radio

AYUDAS EUROPEAS

15	03/02/2022	El Economista, 12-13	Politización y burocracia, las trabas para acceder a los fondos europeos	Escrita
16	03/02/2022	El Economista, 1,11	Los fondos europeos se están gestionando sin un plan definido	Escrita
17	03/02/2022	ABC, 29	Los expertos del Gobierno piden una agencia independiente para gestionar los fondos UE	Escrita
18	03/02/2022	La Vanguardia, 47	Oliu alaba la gestión de los fondos de recuperación Next Generation	Escrita
19	02/02/2022	El Economista	Fondos UE: urge una mejor gestión	Digital
20	03/02/2022	TRECE TV	El Cascabel	TV

GOBIERNO CORPORATIVO

21	03/02/2022	ABC	Reforestar bosques, el arma de las empresas para compensar su huella de carbono	Digital
----	------------	-----	---	---------

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

22	03/02/2022	Expansión, 30	Otra vuelta de tuerca a la inflación europea amenaza la recuperación	Escrita
23	03/02/2022	El Economista, 33	La inflación de la eurozona sorprende al elevarse hasta el 5,1% en enero	Escrita
24	03/02/2022	Cinco Días, 1,28	El retraso en revisar la cesta del IPC condiciona su evolución este año	Escrita

25	02/02/2022	El Economista	Los altos precios de la luz reducirán la remuneración regulada de los proyectos renovables	Digital
----	------------	---------------	--	---------

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

26	03/02/2022	Expansión, 31	Ayuso abre Madrid a empresas y autónomos de toda España	Escrita
27	03/02/2022	Expansión, 8	España se declara en rebeldía en la UE por las nucleares	Escrita
28	03/02/2022	El País, 14-15	El Gobierno salva la reforma laboral con una mayoría alternativa	Escrita
29	03/02/2022	El País, 40	España permitirá a Rabat importar gas a través del gasoducto que cortó Argelia	Escrita
30	03/02/2022	El Mundo, 30	77.831 empresas menos que antes del Covid	Escrita
31	03/02/2022	La Vanguardia, 45	El precio de la vivienda vuelve a subir empujado por la inversión privada	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

32	03/02/2022	Les Echos, 1,23	Google, rey de las ganancias	Escrita
33	03/02/2022	Negocios Portugal, 1,20-21	El BCE abre debate sobre cambios en tipos de interés	Escrita
34	03/02/2022	Financial Times Reino Unido, 1	La inflación récord del 5,1 % en la eurozona aumenta la presión sobre el BCE para que ajuste	Escrita
35	03/02/2022	Financial Times Reino Unido, 1	El dolor de los oficiales El aumento del crimen preocupa a Biden	Escrita
36	03/02/2022	Financial Times Reino Unido, 1	DeepMind de Google desarrolla una herramienta de inteligencia artificial que puede escribir su propio código de co...	Escrita
37	02/02/2022	Wall Street Journal USA, 1,7	Putin acusa a Estados Unidos de ignorar demandas en enfrentamiento con Ucrania	Escrita
38	02/02/2022	Wall Street Journal USA, 1,6	Incendio en planta de fertilizantes de Carolina del Norte obliga a evacuar	Escrita
39	02/02/2022	Wall Street Journal USA, 1,4	Los inversores de inicio se reducen tras la derrota en las OPI tecnológicas	Escrita

OPINIÓN

40	03/02/2022	ABC, 28	¿El INE o Tezanos?	Escrita
41	03/02/2022	ABC, 5	Un McGuffin populista	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

El economista jefe de Arcano Partners prevé un crecimiento de la economía española cercano al 6% para el año 2022

original



“España, al contrario de lo que sucederá en el resto del mundo, va a crecer este año en un porcentaje mayor de lo que lo ha hecho en 2021. Nosotros creemos que el crecimiento final del pasado año será del 5,3%. Para este 2022, la previsión es que estemos creciendo en valores cercanos al 6%”. Son las previsiones de Ignacio de la Torre, economista jefe de Arcano Partners, en un encuentro organizado por ADEFAM en el Club Financiero Génova.

De la Torre ha justificado estas afirmaciones por la normalización del turismo nacional y del consumo que se derivarán del debilitamiento de la pandemia: “Si Ómicron acelera el paso será bueno para que termine la pandemia, lo que tendrá profundas consecuencias en el crecimiento económico y en la inflación”, ha dicho.

“El impacto de la variante Ómicron en el ámbito económico está siendo limitado. El crecimiento global, aunque ralentizado, sigue siendo robusto. Hemos observado cómo los valores de PMI en nuestro país apenas han sufrido merma en los últimos meses, pasando del 54,5 al 54,3 en diciembre, lo que nos indica que el escenario no es tan desfavorable como, a priori, podría parecer”, ha subrayado el experto.

BROSETA reflexiona sobre ciberseguridad en Consejos de Administración

original



Manuel Broseta, presidente de **BROSETA** y de la **Fundación Conexus**, ha participado en una sesión divulgativa sobre ciberseguridad organizada por la **Fundación LAB Mediterráneo**, proyecto impulsado por la **Asociación Valenciana de Empresarios (AVE)**.

Manuel Broseta ha intervenido en la mesa redonda sobre ciberseguridad en los Consejos de Administración, en la que ha compartido espacio con **Cristina Garmendia**, presidenta de la **Fundación COTEC**; y **José María Martínez**, presidente de **Simetría**.

La sesión, moderada por **Luis Fernández**, editor de la **Revista SIC**, ha abordado temas como la visión de la ciberseguridad desde los Consejos, la preparación de los mismos ante riesgos digitales, la importancia de la formación y concienciación de los equipos, o los fondos europeos como incentivo para dotar a las empresas de mejores recursos de ciberprotección, entre otros.

El encuentro ha contado con la apertura de **Diego Lorente**, director y secretario general de **AVE**, y con la participación de reconocidos expertos en el ámbito de la ciberseguridad, como **José Miguel Rosell**, CEO de **S2 Grupo**; **Javier Candau**, jefe del Departamento de Ciberseguridad del **Centro Criptológico Nacional**; **Jesús Mérida**, responsable de ciberseguridad de **Iberia**; y la representación del **Centro Nacional de Inteligencia (CNI)**.

López Mirás traslada el apoyo de su Ejecutivo a la Empresa Familiar

original

□

El Director General Ejecutivo del IEF, José Luis Blanco y el presidente de la Asociación Murciana de la Empresa Familiar (Amefmur), José María Tortosa, han sido recibidos por el Jefe del Ejecutivo regional de Murcia, Fernando López Miras para analizar el impacto de la pandemia en el sector y establecer una hoja de ruta con la que responder a los retos del futuro. Durante el encuentro López Mirás trasladó el apoyo del Gobierno autonómico a las empresas familiares, para seguir coordinando medidas de reactivación económica.

Todos han coincidido en la necesidad de lanzar medidas coordinadas que permitan la reactivación de la económica de este colectivo que representa a 31.000 compañías familiares en la Región, un 90% del total, y que generan un 85% del empleo privado. Además, el 73% de este tipo de negocios mantienen sus niveles de empleo pese a la pandemia.

Una vez finalizada la reunión, la consejera de Empresa, Empleo, Universidades y Portavocía Valle Miguélez, destacó «la total colaboración y coordinación del Gobierno regional» con el tejido productivo familiar, que calificó como «fundamental para nuestra economía»

Durante el encuentro, José Luis Blanco ha transmitido a López Mirás la intención de que el vigésimo Encuentro Nacional del Fórum Familiar se celebre en Cartagena durante el año 2024. El evento, que este año tendrá lugar en Santiago Compostela, actúa como epicentro de debate sobre las cuestiones más relevantes de la empresa familiar, vistas desde la perspectiva de las generaciones más jóvenes que acaban de tomar responsabilidades en dichos negocios, o que lo harán en un futuro.

□

Expertos advierten de que no hay transformación digital sin ciberseguridad

La redacción • [original](#)



Expertos en ciberseguridad han advertido este martes en Valencia de que la información está en la red y es necesario protegerla, así como que "no hay transformación digital sin ciberseguridad", por lo que abogan por la prevención, la vigilancia y la colaboración público-privada.

Así lo ha puesto de manifiesto el jefe del departamento de Ciberseguridad del Centro Criptológico Nacional (CCN), Javier Candau, durante su intervención en la sesión divulgativa sobre ciberseguridad organizada por la fundación LAB Mediterráneo -proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE)-, quien ha alertado de que el teletrabajo ha aumentado la vulnerabilidad ante ciberataques.

Según ha señalado, el CCN -organismo del Centro Nacional de Inteligencia que se encarga de la defensa de redes- gestionó el pasado año unos 70.000 ciberataques, de ellos 12.000 detectados e informados por los propios organismos públicos, y se duplicaron los casos de ataques considerados críticos, con un total de 4.500, entre ellos el realizado al SEPE, al Ayuntamiento de Castelló y al Ministerio de Trabajo.

Candau ha precisado que el cibercrimen ha crecido más de seis puntos entre 2019 a 2020, en concreto el "ransomware" (programas de chantaje o de secuestro), un fenómeno que "se ha industrializado", ya que hay personas que lo desarrollan, los que infectan y los que buscan credenciales y las venden, "y todos ganan dinero en el proceso".

"El hecho que ha provocado que el 'ransomware' haya explotado en los años 2020 y 2021 ha sido la pandemia, que nos lleva al teletrabajo y a que tengamos credenciales débiles en los accesos remotos o alguna vulnerabilidad", ha advertido.

Para evitarlo, si los organismos oficiales y las empresas privadas dan el paso al teletrabajo es fundamental "auditar, vigilar y un doble factor de autenticación", ya que de lo contrario cualquier usuario será "candidato para un 'ransomware'", ha señalado el responsable del CCN, quien ha advertido: "Hoy seguimos confiando en el antivirus y el antivirus está muerto".

"La información más importante -de organismos y empresas privadas- es la que está dentro de la red, más que los activos físicos", ha insistido, por lo que considera necesario invertir en seguridad, vigilar, compartir información con la plataforma nacional de ciberinteligencia y

disponer de un centro de operaciones de ciberseguridad que proporcione una vigilancia las 24 horas.

Para ello, ha concluido, es necesario "compartir información para que la amenaza persistente avanzada no acabe por comernos uno a uno".

En la sesión informativa ha intervenido también una representante del Centro Nacional de Inteligencia (CNI), que se ha mantenido en el anonimato y ha advertido de que la pandemia ha llevado a que hayamos entrado en el teletrabajo "a marchas forzadas" y teniendo más en cuenta la funcionalidad que la seguridad, y ello "nos ha hecho más vulnerables".

"La exposición es más amplia y tenemos que estar más concienciados en la necesidad de invertir en ciberseguridad y estar muy al día, actualizar las herramientas", a través de las tecnologías emergentes y la inteligencia artificial, ha señalado.

La Redacción recomienda

EMPRESA FAMILIAR

Cinco empresas familiares candidatas para el premio PFV de 100.000

original

Cinco empresas familiares destacadas para optar al premio «La familia es sostenibilidad» de 2022 valorado en 100 000 euros

La Primum Familiaie Vini, formada por doce de los principales productores de vino de Europa, ha nominado a cinco empresas familiares destacadas para optar al premio «La familia es sostenibilidad» de 2022 valorado en 100 000 euros.

En febrero, las doce familias PFV se reunirán para seleccionar al ganador del premio PFV entre los cinco seleccionados y su decisión se dará a conocer en marzo de 2022.

Priscilla Incisa de Tenuta San Guido y presidenta de PFV dijo: «Teníamos una fabulosa selección de empresas familiares independientes candidatas al premio 2022 y escogimos las cinco que destacaban por haber guiado con éxito sus proyectos familiares a través de varias generaciones sin perder de vista la excelencia y los valores positivos, algo que en PFV deseamos fomentar».

Lista de nominados de PFV 2022



BRUN DE VIAN-TIRAN - FRANCIA

Negocio familiar desde hace ocho generaciones que fabrica fibras nobles desde 1808 en L'Isle-sur-la-Sorgue, en la región de Provenza, y que ahora está dirigido por Pierre y Jean-Louis Brun, padre e hijo respectivamente. Utiliza métodos de producción tradicional y destaca por trabajar con pastores locales para animarles a utilizar razas ovinas históricas y revivir la industria lanera francesa. La familia también trabaja con pastores mongoles en el desierto de Gobi para desincentivar el sobrepastoreo y añadir valor a su lana de camello.

<https://www.brundeviantiran.com/fr/>

TSUTSUMI - JAPÓN

Negocio familiar desde hace cuatro generaciones fundado en 1909 en Kioto que lucha por revivir la antigua tradición japonesa del uso de laca en vajilla y creaciones artísticas. La familia ha innovado creando una laca resistente a los rayos UV a partir del árbol de la laca y Takauya Tsutsumi, de la generación actual, ha trabajado con un famoso fabricante de tablas de surf australiano para crear elegantes tablas de madera lacadas como aquellas utilizadas por los antiguos hawaianos. Proyectos como este desafían las normas aceptadas y la cultura de los plásticos desechables. Su laca se ha utilizado para restaurar importantes santuarios nacionales como el Nikko Toshogu. <https://www.kourin-urushi.com>

COLUMBIA RESTAURANT - EE. UU.

Negocio familiar desde hace cuatro generaciones creado en 1903 por inmigrantes cubanos. La familia es el paradigma del sueño americano con recién llegados que empezaron de la nada y consiguieron labrarse un exitoso futuro. Son propietarios del restaurante más antiguo de Florida y el 10º más antiguo de Estados Unidos, y cuentan ahora con otras seis implantaciones. Varios miembros de la familia siguen trabajando en el negocio y tienen una larga tradición a la hora de apoyar a organizaciones benéficas locales. <https://www.columbiarestaurant.com>

GIULIO GIANNINI E FIGLIO – ITALIA

Negocio de encuadernación y papel decorado a mano fundado en 1856 en la Piazza Pitti, Florencia, que perdura en su establecimiento y ubicación originales. Esta empresa familiar está dirigida por Guido Giannini y Maria Giannini, quinta y sexta generación respectivamente. Siguen decorando cuero de calidad y pergamino, y la familia fue determinante a la hora de crear el famoso estilo florentino en el siglo XIX. Ha elaborado un archivo digital para dejar constancia de sus siglos de trabajo e inspirar nuevas colecciones y aplicaciones en otros sectores. La supervivencia de estos artesanos durante más de 165 años es todo un testimonio para la artesanía familiar. <https://www.giuliogiannini.com/en/>

BUSATTI – ITALIA

La familia Busatti recuperó en 1842 su Palazzo Morgalanti situado en Anghiari, en la región de Toscana, que había sido ocupado por las tropas de Napoleón y utilizado para confeccionar uniformes para el ejército francés. La familia decidió seguir fabricando textiles y así lo ha hecho durante ocho generaciones. Hoy en día, confecciona algunos de los mejores tejidos de Italia. La familia tiene una enorme conciencia ecológica y ha empezado a utilizar algas para fabricar tejidos, ya que otros materiales requieren ingentes cantidades de agua en los procesos de producción. Así pues, se erigen en firmes defensores de su comunidad local. <https://busatti.com>

PRIMUM FAMILIAE VINI



Establecida en 1992, Primum Familiae Vini es una organización de doce de los productores de vino más históricos y reconocidos del mundo a la que se accede por invitación.

LOS DOCE MIEMBROS DE LAS PFV SON: Marchesi Antinori (Toscana), Barón Philippe de Rothschild (Burdeos), Joseph Drouhin (Borgoña), Domaine Clarence Dillon (Burdeos), Egon Müller Scharzhof (Mosel), Famille Hugel (Alsacia), Pol Roger (Champagne), Famille Perrin (Valle del Ródano), Symington Family Estates (Portugal), Tenuta San Guido (Toscana), Familia Torres (España) y Vega Sicilia (Ribera del Duero)

¿Te gustó el artículo? Compártelo

Leído > **457 veces**

Empresa familiar y globalización

By Josep Tàpies • original

Mi colega la profesora Marta Elvira me ha pedido si podía escribir sobre empresa familiar y globalización. Lo hago con mucho gusto pero con la sensación de que quizás el resultado del post pueda desilusionar un poco.

No me voy a referir en este post a las grandes empresas sino a las **empresas medianas**. Es decir, a aquellas que sitúan su facturación por encima de los 50 millones de euros según [la definición de la Unión Europea](#).

Empecemos por comprender bien el mapa de las empresas (familiares y no familiares) en España, en la Unión Europea y en los Estados Unidos de América. Según nuestra investigación, **el porcentaje de empresas con ventas superiores a los 50 millones de euros en España es el 0,10% y en los Estados Unidos de América, el 0,15%**. Sé que los datos pueden resultar llamativos, pero son los que en su día obtuvimos del DIRCE (INE), y del U.S. Census Bureau.

Por lo que se refiere a la Unión Europea, los datos obtenidos en el Eurostat no eran muy distintos. El [número de empresas de la Unión Europea que superan los 50 empleados](#) son el 2,58% y las empresas con mas de 250 empleados solo representan el 0,50%. Así pues, ya se ve que estamos escribiendo para **un porcentaje muy pequeño** de empresas familiares, pues creo que se puede asumir sin grandes riesgos que para ser global hay que tener **un cierto tamaño**. He dicho muchas veces que la economía mundial está hecha de pymes y me reafirmo en ello.

Antes de la pandemia COVID-19, parecía que **había que ser global o de lo contrario, pertenecías al pelotón de los torpes**. Con la pandemia y la subsiguiente crisis en los suministros de determinados materiales, muchas empresas están reconsiderando seriamente sus niveles de exposición a la globalización.

Vayamos al tema de la empresa familiar. En mi experiencia con muchas empresas familiares, cuando ha surgido el tema de la globalización –o previamente el de la internacionalización –la pregunta siempre era la misma: **¿Y quién de la familia está dispuesto a vivir en ese país?** He querido poner datos al principio porque ahora sabemos el tamaño de las empresas que se hacían esta pregunta y para ese tamaño la pregunta parece pertinente.

Esa pregunta nos lleva a la siguiente, que es esta: **¿Qué es el grado de familiarización? (lo que en inglés se conoce como *familiness*)** y que [Habbershon y Williams](#) definieron como “el conjunto único de recursos que tiene una empresa determinada debido a las interacciones de los sistemas entre la familia, sus miembros individuales y la empresa”.

Conviene pensar en ello antes de hablar de globalización y de tantos otros temas en el ámbito de la empresa familiar. Porque el grado de *familiarización* condicionará, sin ninguna duda, grandes decisiones estratégicas.

Otro día podemos hablar del impacto de la familiarización (*familiness*) en la estrategia de la empresa y su desempeño.



FISCALIDAD

Presión fiscal y esfuerzo fiscal: ¿qué variable es más relevante?



Francisco Cabrillo

Leva ya mucho tiempo nuestro gobierno defendiendo la conveniencia de que crezca la presión fiscal en España para situarla en el mismo nivel que la de otros países de la Unión Europea, en los que la ratio entre ingresos fiscales y Producto Interior Bruto (así se define la presión fiscal) es más elevada. Si analizamos los datos, vemos que la idea de que nuestra presión fiscal es más baja que la de otras naciones europeas es cierta en algunos casos; pero no en todos. Las cifras de 2019 –más significativas que las de 2020 y 2021 a causa de los efectos desiguales de la pandemia en dichos años– muestran que esta ratio fue en España el 37,3%. Menor, ciertamente, que las de Alemania (41,3%), Francia (47,3%) o Italia (42,8%), pero mayor que en Reino Unido (35,2%) o Irlanda (20,7%); y más alta también que la de los países de la antigua Europa del Este que ya nos han alcanzado o superado en PIB per capita en términos de poder de compra: República Checa (35,9%), Lituania (30,9%) o Estonia (34,2%).

No es ésta, sin embargo, la única variable que mide la carga tributaria que recae en los contribuyentes de un determinado país. Para ello, los economistas utilizamos también la variable “esfuerzo fiscal”, que se define como la presión fiscal ponderada por la renta per capita de cada país. Este concepto es útil porque toma en consideración una cuestión importante, que se deja de lado al calcular la presión fiscal: el hecho de que un determinado tipo impositivo no afecta de la misma forma al nivel de bienestar de personas con diferentes niveles de renta. La idea es bastante simple. Supongamos el caso de dos personas con rentas anuales de 20.000 y 40.000 euros respectivamente. Si aplicamos a las dos el mismo tipo impositivo (por ejemplo, el 20%) en su IRPF, es razonable pensar que el coste en términos de bienestar que experimenta la primera es superior al de la segunda –aunque ésta última pague el doble– ya que no es lo mismo perder una quinta parte del poder de compra cuando se gana muy poco dinero que cuando se obtiene una cifra superior. De hecho, este argumento es uno de los fundamentos de la progresividad fiscal. De acuerdo con este principio, quien tiene el doble de ingresos no debe pagar una cuota doble en el IRPF, sino una cantidad superior al doble. A nuestro Gobierno se le llena la boca hablando de progresividad en los impuestos. Pero no parece dispuesto a aplicar sus propias convicciones cuando insiste en que nuestra presión fiscal debería subir porque en otras naciones europeas es mayor, sin tener en cuenta que la renta per capita española es significativamente más baja en muchos casos.

¿Han oído ustedes a la ministra de Hacienda hablar alguna vez del esfuerzo fiscal de los españoles? Yo no, ciertamente. Y es lógico, porque si utilizara este concepto se vendrían abajo buena parte de sus argumentos para defender un creci-

miento de la recaudación tributaria. La razón es que hoy –antes de las subidas de impuestos anunciadas para los próximos meses– los contribuyentes españoles están soportando un esfuerzo fiscal mucho más alto que el de Alemania, Reino Unido o incluso Francia, el país que, junto con Dinamarca, tiene el nivel de presión fiscal más alto de Europa. El cálculo es sencillo: dado que en 2019 el PIB per capita alemán fue aproximadamente un 50% superior al español; y su presión fiscal fue sólo un 11% mayor, el esfuerzo fiscal del contribuyente medio alemán fue, claramente, muy inferior al del contribuyente medio español. Y esto no se dice. Se trata, evidentemente, de silenciar los argumentos que molestan a la doctrina oficial.

Casi todos pagaremos más impuestos

La idea de elevar la presión fiscal sin tener en cuenta el nivel de renta per capita es contradictoria, como hemos visto, con el principio de progresividad en la imposición. El Gobierno podría intentar subir los impuestos sólo a “los ricos”. Pero no hay que ser un genio de las finanzas para saber



María Jesús Montero, ministra de Hacienda.

que tales subidas no generarían aumentos muy significativos en la recaudación. Y el Ministerio de Hacienda quiere recaudar más para financiar niveles más elevados de gasto público; y sabe que para ello tendría que elevar la tributación que hoy soportan la gran mayoría de los contribuyentes, ricos y menos ricos. Es decir, hacer crecer la presión fiscal en nuestro país implica, necesariamente, que casi todos paguemos más impuestos.

En 2021 el Gobierno creó un grupo de expertos para la reforma del sistema tributario que debe emitir un informe este febrero. Sabemos por experiencias anteriores –alguna no muy lejana– del escaso valor real que suele tener este tipo de dictámenes. Pero sería una buena idea que en él no se considerara como un axioma –una proposición sobre la que no se plantea siquiera la discusión– la conveniencia de elevar la presión fiscal en España.

Catedrático de Economía en la Universidad Complutense, Fundación Civismo.

Tribuna abierta

Ocurrencias fiscales pandémicas

POR
Alberto
Mostajo Bilbao



Si en cualquier sociedad civil son las personas que la conforman las que contribuyen al sostenimiento de sus gastos, la financiación de administraciones públicas debe recaer también en el esfuerzo económico de las personas que componen la sociedad a la que prestan sus servicios

A día de hoy, existe un consenso social importante en torno a quienes creen que no existían recetas mágicas para afrontar la crisis económica y sanitaria provocada por el covid-19. Una situación que pilló de improviso a todos los líderes mundiales y en la que cada uno puso todo su esfuerzo en solventarla de la mejor manera posible, sin poder recurrir a ejemplos pasados de los que tomar nota. También existe consenso respecto a que habrá que repasar los procedimientos y aprender de lo que se podía haber hecho mejor. Porque en la próxima ocasión que una pandemia nos vuelva a atacar ya nadie podrá decir lo mismo. Sin embargo, no es de recibo el absoluto desconocimiento de diversos dirigentes políticos de cara a determinar cómo se debía financiar el incremento de gasto público derivado de las medidas adoptadas para paliar la crisis. A lo largo de estos meses se han hecho propuestas electoralistas a botepronto y sin rigor. Reducciones fiscales, donativos empresariales, impuestos a grandes fortunas, tasa covid son a mi entender ejemplos de todo ello.

El primero en proponer medidas extraordinarias para frenar el impacto económico del coronavirus fue Pablo Casado (9-III-2020). Entre ellas planteaba, como no, bajadas de impuestos incluido el de sociedades. Coherente con su punto de vista ideológico. Pero Casado debiera saber que si no hay beneficios no hay impuestos, la reducción es automática. Otra cosa hubiese sido plantear aplazamientos en los pagos de impuestos con el fin de no drenar liquidez en las empresas en momentos críticos, algo que por su lógica fue implantado por todas las administraciones tributarias. Más llamativa fue la iniciativa de la presidenta de la Comunidad de Madrid que (30-III-2020) abrió una página web para donaciones a la sanidad regional y atender la crisis del coronavirus. La Comunidad que años atrás había desmantelado la sanidad pública y alardeaba de los impuestos más baratos del Estado, pedía donativos para solventar la crisis. Como si la salud de la ciudadanía pudiera dejarse al albur de la caridad de ciudadanos y empresas. Una iniciativa, por cierto, seguida por el Gobierno del Estado un día más tarde en la que tomaron parte destacadas empresas que así, de forma inmediata, obtenían impacto publicitario y en un futuro recibirán el correspondiente

beneficio fiscal por sus ayudas. Resulta patético ver a instituciones públicas solicitando limosna a individuos o empresas que habitualmente distraen sus impuestos en paraísos fiscales, en lugar de exigiendo a esas mismas personas o empresas una contribución justa y progresiva en función de sus ingresos o beneficios.

Si en cualquier sociedad civil son las personas que la conforman las que contribuyen al sostenimiento de sus gastos, la financiación de administraciones públicas debe recaer también en el esfuerzo económico de las personas que componen la sociedad a la que prestan sus servicios. En este sentido, hubo tres iniciativas: Podemos reclamó un Impuesto a las Grandes Fortunas, Confebask apostó por un recargo sobre el IRPF y Sociedades y a EH Bildu se le ocurrió proponer una tasa covid. Empezando por el final, resulta escandaloso el desconocimiento fiscal de esta formación al lanzar dicha propuesta (13-V-2020). Más allá de limitarse a decir que se trataría de un recargo temporal con objetivo finalista sobre los beneficios de las empresas y sobre los grandes patrimonios. ¿Nadie en este grupo político conocía la diferencia entre tasa e impuesto?

También la pomposa propuesta de Podemos con su impuesto sobre las grandes fortunas demostró desconocimiento, porque esa figura tributaria ya existe y se llama Impuesto sobre el Patrimonio. Distinto es que, por los intereses de quienes pretenden eliminarlo, esté totalmente desfigurado y que su recaudación deba ser sustancialmente mayor. Los dirigentes políticos de todo signo, si realmente quieren un sistema fiscal justo, deben evitar confundir a la sociedad con nuevos nombres para lo ya existente y, a la vez, procurar que los tipos reales se ajusten a los que aparecen en las normativas tributarias y no queden totalmente desfigurados por exenciones, deducciones y normas de valoración que hacen que los tipos impositivos reales difieran sustancialmente de los que aparecen en las correspondientes tablas.

La propuesta de Confebask (8-V-2020) era la más lógica de las que vieron la luz en aquellos duros momentos. La idea que planteó al Gobierno vasco pretendía implantar "un recargo fiscal temporal y finalista, durante un periodo de tiempo determinado, para poder hacer frente a la devolución de la deuda en la que habrá que incurrir necesariamente para salir de la crisis. Quedaría por detallar el alcance, la cuantía y el plazo del recargo fiscal concreto". Y añadía "ese esfuerzo fiscal destinado a ir amortizando la deuda en la que tengamos que incurrir ahora para hacer frente a la crisis del covid-19, debería afectar a todos los Tributos concertados de regulación propia, esto es, IRPF e Impuesto sobre Sociedades, y siempre bajo el principio de que aporte más quien pueda hacerlo". Increíble pero cierto. Una patronal hablando de incrementar, aunque fuese de forma transitoria, el IRPF y el Impuesto sobre Sociedades y de hacerlo de modo que aporte más quien pueda hacerlo. Una magnífica propuesta que, no obstante, omite que también el Impuesto sobre el Patrimonio es un tributo concertado de regulación propia. Quizás fuese porque quieren que desaparezca (el 9-XI-2021 su presidente lo reiteraba ante el rifirrafe fiscal entre el lehendakari e Isabel Díaz Ayuso). Quizás porque en 2020 tenía en Euzkadi una recaudación récord demostrando que el impuesto no impide el crecimiento del patrimonio y de las inversiones contrariamente a lo planteado por la patronal.

Ninguna de estas propuestas ha visto la luz. Los presupuestos de las distintas instituciones para 2022 se han ido aprobando con el mismo esquema fiscal (ayudas temporales al margen) que el vigente al inicio de la pandemia con lo que la pregunta de la ciudadanía sobre quien va a pagar las consecuencias de la crisis vuelve a tener una respuesta conocida: los de siempre.

Y no entiendo que esto sea así. No entiendo cómo las Instituciones vascas no recogieron



Publicación	Diario de Noticias de Gipuzkoa
Soporte	General, 5
Circulación	Prensa Escrita
Difusión	6350
Audiencia	4532
	21 283

Fecha	03/02/2022
País	España
V. Comunicación	13 652 EUR (15,425 USD)
Tamaño	273,93 cm ² (26,1%)
V.Publicitario	1950 EUR (2203 USD)

el guante de Confebask para probar de modo transitorio una reforma fiscal que reforzase eso de que quien más tiene más paga. Y no entiendo cómo las Instituciones vascas no han ofrecido ya los prometidos resultados de estudios sobre los efectos de la última reforma fiscal o sobre si los contribuyentes huyen a otras zonas porque tenemos tal o cual impuesto y en otros sitios lo tiene más *barato* o simplemente no existe. Y no será por ausencia de datos. Ni por ausencia de publicaciones de datos para que se puedan sacar conclusiones al respecto. Pero publicar datos no significa analizarlos y es eso lo que sin demora debieran empezar a hacer nuestras Instituciones. Analizar si la estructura de gastos actual se corresponde con las necesidades de la sociedad y si la estructura de la institución es la adecuada para prestar los servicios que se le demandan vistas las deficiencias y oportunidades puestas de manifiesto por la crisis. Analizar si los incentivos fiscales que se multiplican en las distintas normas siguen siendo útiles para los objetivos perseguidos, o han quedado desfasados en cuantía o razón de ser. Analizar si los tipos impositivos o retenciones son justos, o con el paso del tiempo la inflación u otros factores han hecho de ellos que tengan efectos perversos. Analizar si merece la pena poner tipos altos o si, como alternativa, resulta más lógico bajarlos y hacer una valoración más precisa de las bases imponibles para que nadie pueda alegar que los tipos impositivos son *confiscatorios* cuando distan mucho de serlo. Analizar y sacar conclusiones. Algo para lo que se necesita ganas y voluntad, porque no es falta de medios para estos menesteres lo que las Instituciones puedan alegar. Salvo que alguien considere que no hay que tocar nada no vaya a ser que se rompa algo. O que la mejor política fiscal es aquella que no existe. Sin duda, con poco esfuerzo se pueden obtener conclusiones que permitirían elevar los presupuestos de nuestras Instituciones, tanto en sus ingresos como en sus gastos, a unos niveles de mayor eficiencia y justicia social. Por el momento, tengo tiempo y ganas. ●

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales por la UPV/EHU. Master en Hacienda y Finanzas Públicas por la UPV/EHU



Los jueces abren la puerta al reembolso de impuestos en negocios cerrados por el covid

Varias sentencias obligan a los ayuntamientos a devolver el importe correspondiente a los periodos de clausura forzosa y límite de aforo

Pablo Castaño
Oviedo

Varias sentencias ya han dado la razón a negocios de hostelería y ocio que reclamaron ante la Justicia la devolución del impuesto de actividades económicas (IAE) cobrado por diferentes ayuntamientos cuando los establecimientos estaban cerrados temporalmente o tenían limitaciones de aforo por las medidas decretadas para hacer frente a la pandemia de coronavirus.

La última de estas sentencias la dictó en enero el Juzgado de lo Contencioso Administrativo número 3 de Valencia, que estimó un recurso presentado por un negocio de hostelería y hospedaje y ha obligado al Ayuntamiento de Valencia a reembolsar a la empresa 26.888 euros correspondientes al IAE de 2020, un año en el que el establecimiento soportó un cierre total entre 14 de marzo y el 21 de junio de 2020 y una limitación de aforo del 21 de junio al 6 de noviembre dentro del estado de alarma. La empresa reclamaba una

Los fallos

Varios Juzgados de lo contencioso-administrativo han estimado recursos de negocios hosteleros que reclamaban la devolución del IAE del periodo que estuvieron cerrados.

En Asturias

Asesores fiscales de Asturias señalaron que no tienen constancia de recursos de este tipo en la región y desde la patronal Otea apuntaron que la mayoría de los negocios están exonerados del pago.

devolución al considerar que se había visto gravemente limitado el ejercicio de su actividad económica y la titular del Juzgado de lo

Contencioso Administrativo número 3 de Valencia ha sentenciado que se trata de “un supuesto de ausencia de hecho imponible, sin que resulte exigible a la parte actora la formalidad de comunicar una baja de la actividad”. Además deja claro que hubo “una reducción forzosa del periodo y objeto del impuesto”.

No es la única sentencia de este tipo dictada por juzgados de lo Contencioso Administrativo. Así, en juzgados de Alicante y Badajoz ya se estimaron recursos semejantes presentados en ambos casos por casinos.

Asesores fiscales de Asturias consultados por este diario señalaron que no tienen constancia de recursos de este tipo presentados en el Principado. Por su parte, fuentes de la patronal de hostelería y turismo en Asturias, Otea, apuntaron que del pago del IAE se encuentran exoneradas las sociedades que tengan un importe neto de cifra de negocio inferior a un millón de euros y que eso acota mucho el tipo de empresa que podría presentar una reclamación del impuesto.

El despacho de abogados Atico Jurídico señaló, en referencia al último fallo sobre la materia, que “se trata de una sentencia interesante ya que ampara el derecho de los contribuyentes a solicitar la devolución del IAE pagado, cuando no pudieron ejercer su actividad. Además, es una resolución que puede ser imitada o replicada por otros Juzgados”. No obstante, añadió que “queda por ver cuál será la reacción de la Administración y cuánto durará esta batalla procesal, hasta que los Tribunales decidan, definitivamente, si estos contribuyentes deben pagar o no el IAE por el tiempo que duró el estado de alarma”.

Lo que pretende hacer Podemos con Madrid es terrorismo fiscal

OKDIARIO • original



Lo de Podemos tiene delito: pretende hacer valer su apoyo al Gobierno de Pedro Sánchez para que el Gobierno imponga a la Comunidad de Madrid un Impuesto de Patrimonio que multiplique por diez el que el PP anuló por la vía de las bonificaciones. En suma, todo un atentado fiscal para someter a Isabel Díaz Ayuso. Actualmente, el tipo mínimo aplicable sin bonificación está fijado en la norma nacional en el 0,2% y Podemos lo quiere en el 2%. El argumento es que «para garantizar esta progresividad de los impuestos recogida en la Constitución es imprescindible terminar con los privilegios fiscales que se acumulan en manos de quienes tienen rentas más altas y elevados patrimonios». No se puede ser más hipócrita: no cita a Madrid, pero su ofensiva va dirigida al Gobierno de Ayuso, obviando que el País Vasco o Navarra son las dos comunidades que disfrutaban de mayores privilegios fiscales.

Según Podemos, «la economía española crecerá rápidamente durante 2022 y 2023, y creará empleo a un ritmo acelerado», por lo que es el momento «de abordar la siempre postergada reforma tributaria que nuestro país necesita». Podemos dice que «todos los impuestos de nuestro sistema tienen un carácter regresivo, a excepción del IRPF y del Impuesto sobre el Patrimonio, si bien este último pierde carácter progresivo con motivo de las bonificaciones de las Comunidades Autónomas (que aumentan además las desigualdades territoriales)». Verde y con asas: van a degüello contra Ayuso.

Así que su propuesta consiste en «sustituir el Impuesto sobre el Patrimonio por un nuevo impuesto sobre las grandes fortunas con las siguientes características: 1) este gravamen contará con un mínimo exento de un millón de euros, 2) no será bonificable por parte de las Comunidades Autónomas, y 3) presentará los siguientes tramos: un 2% para los patrimonios netos a partir de un millón de euros, un 2,5% a partir de 10 millones, un 3% a partir de 50 millones y un 3,5% a partir de 100 millones. En suma, que para el tramo más bajo, Podemos exige multiplicar directamente por diez el impuesto hasta dejarlo en el 2%. Puro terrorismo fiscal.

Estas son las retribuciones que se pueden deducir en la Renta si las cobra en especie

A. Garrote • [original](#)



Señal en un cristal del icono de la Agencia Tributaria FOTO: Cézaro De Luca Europa Press

Algunos trabajadores suelen pactar con sus empresas recibir retribuciones en especie con el objetivo de no tributar parte de su sueldo. Por lo tanto, las personas que hayan cobrado parte de su salario a través de productos y servicios como el cheque restaurante, el de transporte o el seguro médico de la empresa, quedarán libres del pago del [Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas \(IRPF\)](#).

Estas personas podrán aprovechar la **exención de los importes destinados a estos beneficios sociales** en la nueva [campana de la declaración de la Renta](#) que dará comienzo el 6 de abril con la presentación online de las mismas.

Tras el estallido de la pandemia en la primavera de 2020, el teletrabajo se impuso en el mercado laboral, cuál se ha mantenido tras la vuelta a la “normalidad” siempre que fuera posible, dejando en segundo plano al trabajo presencial. A pesar de ello, **el cheque comida, así como su condición de retribución libre de impuestos ha sobrevivido para aquellos que trabajan desde casa**, por lo que estas personas podrán utilizarlo para pedir comida a domicilio o al lugar desde el que estén realizando el trabajo a distancia.

¿Pueden las empresas eliminar el cheque comida?

Por lo tanto, **el cheque de comida no es necesario que se emplee únicamente en un restaurante, sino que también podrá usarse en establecimientos de comida a domicilio**, tal y como explican desde el Registro de Economistas Asesores Fiscales (REAF).

En este sentido, **la pandemia obligó a una modificación de la Ley del IRPF el pasado año en el que se incluyesen nuevas situaciones en las que poder emplear el cheque restaurante**, para poder incluir la comida a domicilio, según afirma María Antonia del Río, Directora en el área de Fiscalidad de Personas Físicas de KPMG Abogados.

“Se dejó claro que se podía usar también en ese supuesto con los mismos requisitos vigentes hasta el momento, **por una cuantía de 11 euros al día, en días laborales, no acumulable y en días en que no se percibieran dietas**”, sostiene.

El reconocimiento de este cheque en el teletrabajo ha supuesto numerosos contratiempos,

llegando incluso a los tribunales. **En abril del año pasado, una sentencia de la Audiencia Nacional reconoce que no se puede suprimir el cheque comida por estar teletrabajando;** y otra del pasado septiembre señala que este se le puede retirar al empleado cuando hay jornada partida en situación de teletrabajo.

Se puede observar que en la actualidad no hay un criterio unificado por parte del Tribunal Supremo en esta cuestión. No obstante, **la normativa específica que regula el teletrabajo, según la ley aprobada en julio de 2021, no contiene ninguna previsión por la que el personal que esté teletrabajando deba disfrutar de un ticket restaurante,** añade Francisco Artacho, abogado del área de Legal Laboral de KPMG Abogados.

“En nuestra práctica profesional, no nos hemos encontrado ningún supuesto en el que, en un acuerdo de teletrabajo, la empresa y el trabajador hayan incluido los tickets restaurantes como una parte del contenido del acuerdo del teletrabajo”, explica Artacho, **aunque bien podría ser posible si la empresa y el trabajador así lo acordaran.**

¿Qué servicios y productos están exentos?

El **artículo 42.3 de la Ley del IRPF** recoge los rendimientos del trabajo en especie por los que no se paga:

- La entrega a los trabajadores en activo, de forma gratuita o por precio inferior al normal de mercado, de **acciones o participaciones de la propia empresa** o de otras empresas del grupo de sociedades, en la parte **que no exceda, para el conjunto de las entregadas a cada trabajador, de 12.000 euros anuales**, en las condiciones que reglamentariamente se establezcan.
- Las cantidades destinadas a la **actualización, capacitación o reciclaje del personal empleado**, cuando vengán exigidos por el desarrollo de sus actividades o las características de los puestos de trabajo.
- Las entregas a empleados de **productos a precios rebajados que se realicen en cantinas o comedores de empresa o economatos de carácter social**. Tendrán la consideración de entrega de productos a precios rebajados que se realicen en comedores de empresa las fórmulas indirectas de prestación del servicio cuya cuantía no supere la cantidad que reglamentariamente se determine.
- La utilización de los **bienes destinados a los servicios sociales y culturales del personal empleado**. Tendrán esta consideración, entre otros, los espacios y locales, debidamente homologados por la Administración pública competente, destinados por las empresas o empleadores a prestar el servicio de primer ciclo de educación infantil a los hijos de sus trabajadores, así como la contratación, directa o indirectamente, de este servicio con terceros debidamente autorizados, en los términos que reglamentariamente se establezcan.
- Las primas o cuotas satisfechas por la empresa en **virtud de contrato de seguro de accidente laboral o de responsabilidad civil del trabajador**.
- Las primas o cuotas satisfechas a entidades aseguradoras para la **cobertura de enfermedad con alcance al propio trabajador, a su cónyuge y descendientes cuando no excedan los 500 euros anuales** por cada una de estas personas.
- La **prestación del servicio de educación preescolar, infantil, primaria, secundaria obligatoria, bachillerato y formación profesional** por centros educativos autorizados, a los hijos de sus empleados, con carácter gratuito o por precio inferior al normal de mercado.

Rescatar un plan de pensiones: así es su tributación en 2022

Inma Bermejo • original



Imagen de una persona mayor con mascarilla sentada en un banco y acompañada de su perro.

La [gran novedad de los planes de pensiones en 2022](#) es la [rebaja de sus beneficios fiscales](#). Los Presupuestos Generales del Estado (PGE) para 2022 redujeron la **aportación deducible en la declaración de la Renta en 500 euros más, pasando de 2.000 euros a 1.500 o el 30% de los rendimientos netos del trabajo y/o de actividades económicas**. Para 2021, ya se bajó de 8.000 euros a 2.000 euros el límite de aportaciones deducible para los planes individuales en aras de fomentar más los colectivos. Con todo, las desgravaciones para el ahorro han sufrido **un recorte de 6.500 euros en apenas dos años**. Por su parte, las aportaciones a planes de empresa con derecho a deducción aumentan de 8.000 a 8.500 euros. Entre ambas, la aportación total con beneficios fiscales se sitúa **en 10.000 euros anuales para este año**.

La tributación de los planes de pensiones también tiene otra vertiente: el rescate. Los planes de pensiones individuales son **un producto de ahorro** enfocado a reservar un colchón para la jubilación, por lo que tienen un acceso restringido. Para rescatarlos se deben dar los siguientes supuestos: desempleo de larga duración, incapacidad laboral, dependencia severa o gran dependencia, enfermedad grave, 10 años de antigüedad y [fallecimiento](#).

Las cantidades del plan de pensiones no tributan en el Impuesto de Sucesiones y Donaciones, sino como rendimientos del trabajo en el IRPF. Además, si decide cobrar todo el dinero de una vez, esto aumentará la base imponible en su declaración de la Renta y, por lo tanto, el pago de impuestos. En cambio, si elige cobrarlo parcialmente en forma de renta periódica también aumentará la base imponible, pero en menor medida. Los beneficiarios que decidan mantener el plan de pensiones no tendrán que tributar por ello.

Hay cuatro formas de rescatar un plan de pensiones:

-En **forma de capital**, es decir, cobrar de golpe todo el dinero que se ha ido ahorrando a lo largo de los años, lo que también supone estar obligados a tributar por un tipo más elevado.

-En **forma de renta periódica** para tener unos ingresos fijos mensuales, trimestrales, semestrales o anuales.

-El **rescate mixto**, que permite obtener un primer pago inicial y una serie de retribuciones mensuales.

-Una **pensión vitalicia**.

Si la cuantía ahorrada es elevada, un rescate en forma de capital elevará considerablemente la base imponible del IRPF y podría verse obligado a pagar el tipo máximo, que desde 2021 es del 47%. Esto es lo que deberán pagar los herederos de un plan de pensiones en 2022 según los tramos de IRPF si deciden recatar el plan de golpe:

- Hasta 12.450 euros: 19%.
- De 12.450 euros hasta 20.200 euros: 24%.
- De 20.200 euros hasta 35.200 euros: 30%.
- De 35.200 euros hasta 60.000 euros: 37%.
- De 60.000 euros hasta 300.000 euros: 45%.
- De rentas superiores a 300.000 euros: 47%.

En el caso de que el beneficiario fuese una **persona jurídica**, la prestación del plan de pensiones heredado se comportaría como una renta más que se integraría en su resultado contable anual. Aquí no se aplicaría el impuesto sobre la renta de las personas físicas, sino que se tributaría con arreglo a las normas del impuesto de Sociedades.

La Brújula

estamos conformando o no queremos bajar los impuestos. Prometí eliminar el impuesto de sucesiones y donaciones



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=608311965

CAPITAL

las circunstancias que más que recaudar a largo plazo, estés contrayendo crecimiento, incluso hipotecando la recaudación a largo plazo. En Alemania, por ejemplo, se planteó que si podía un impuesto de patrimonio a 1 por ciento del PIB se encontraría el PIB en 5 puntos y la recaudación en términos netos quedaría cuidado porque no siempre subiendo impuestos se recauda más y la experiencia es importante. De hecho, nosotros pensamos que la subida de impuestos planteadas



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=607894535

AYUDAS EUROPEAS

next generation **elEconomista.es ANDALUCÍA**

Politización y burocracia, las trabas para acceder a los fondos europeos

Empresarios y organismos públicos reclaman más información y transparencia en su ejecución

elEconomista MADRID.

Andalucía se enfrenta a uno de los retos más ambiciosos para la región: la gestión de los fondos europeos, una oportunidad histórica para la transformación del sector productivo y las Administraciones. Sin embargo, para conseguirlo es necesaria una mayor agilidad y transparencia en su ejecución así como hacer frente a las barreras burocráticas por parte de las Administraciones.

“El sistema está teniendo dos quiebras clave: la velocidad de los fondos y la equidad o reparto territorial”, señalaba el alcalde de Estepona, José M^a García Urbano, durante la jornada *Next Generation Andalucía* celebrada ayer por *elEconomista*. “Esto es un problema grave porque la esencia de estos fondos de la Unión Europea es que se repartieran pronto y de una forma igual para todos. Sin embargo, el dinero está llegando a unas zonas del territorio y a otras no”, denunciaba. Por ello, apuesta por llevar a cabo una distribución según criterios de territorio y población, “porque si no habrá resiliencia, pero no habrá recuperación”, añadía.

Por su parte, Antonio Luque, presidente de la cooperativa agroalimentaria Dcoop, considera que falta mucha información. “¿Será esta otra oportunidad perdida? Me da mucha pena que no se aproveche para hacer un planteamiento de la gestión y aprovechamiento del agua y así poder tener una agricultura mucho más sostenible, un medio ambiente más cuidado y, en definitiva, generar mucha más riqueza y empleo en Andalucía. Con agua, en Andalucía no tendríamos paro”, declaraba.

Del mismo modo, otro de los sectores que requiere una especial recuperación es el aeroespacial. En este sentido, Antonio Gómez Guillamón, presidente del Cluster Andalucía Aerospace, cree que el plan de recuperación debería incidir, entre otros, en este sector, ya que genera empleo fijo y unas exportaciones importantes, además de ser un sector donde las inversiones que se hacen son a largo plazo.

En relación a eso, hace apenas unos días, la ministra de Hacienda y Función Pública, María Jesús



“Sabemos que el Perte aeroespacial tiene un objetivo, pero no conocemos qué hay debajo de él”

Antonio Gómez Guillamón
Presidente de Cluster Andalucía Aerospace

“Me da pena que con los fondos no se plantee el aprovechamiento y gestión del agua”

Antonio Luque
Presidente de Dcoop



“El sistema está teniendo dos quiebras clave: la velocidad a la que llegarán las ayudas y la equidad”

José M^a García Urbano
Alcalde del Ayuntamiento de Estepona

“Estos fondos son transformadores, mejorarán nuestro tejido productivo”

Javier González de Lara
Presidente de la Confederación de Empresarios de Andalucía



“Está pendiente la revolución de la administración, de la burocracia”

Javier Sánchez Rojas
Presidente del Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio

“Andalucía necesita inversión en herramientas digitales”

Francisco Mochón
Presidente de la Corporación Tecnológica de Andalucía



Montero, afirmaba que el sector aeroespacial “es uno de los sectores estratégicos” de España, y concretamente para Andalucía, al contar “con una historia muy relevante en esta materia”, por lo que el proyecto estratégico para la recuperación y transformación económica (Perte) aeroespacial “será importante” en la región.

De esta manera, de momento hay tres proyectos estratégicos aprobados, centrados en desarrollar ayudas para el coche eléctrico, las energías renovables y la digitalización de la asistencia sanitaria. Asimismo, hay dos más en proyecto,

uno centrado en el sector aeronáutico y otro destinado para la economía circular.

No obstante, para el presidente del Cluster Andalucía Aerospace, “el problema del Perte aeroespacial es que sabemos que existe, que tiene una asignación, pero no sabemos qué hay debajo de él. Esta falta de información nos genera inquietud”, confesaba durante la jornada.

Falta de transparencia

Preguntados por la críticas al Gobierno por parte de la oposición a la hora de politizar los fondos eu-



Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ropeos, provocando de este modo una distribución desigual del reparto de los mismos entre las diferentes comunidades autónomas, el presidente de la Confederación de Empresarios de Andalucía, Javier González de Lara, considera que hay más incógnitas, que certezas. "Necesitamos lealtad institucional y visión de Estado. Los fondos europeos no deben ser una herramienta para hacer política, son fondos transformadores".

Sin embargo, el alcalde del Ayuntamiento de Estepona va un paso más allá, y asegura que de los fondos más repartidos actualmente -que son apoyo al patrimonio, al pequeño comercio y al turismo-, "los ayuntamientos que pertenecen a grupos políticos que sustentan al Gobierno han recibido el 80% de los fondos y los de la oposición el 20%".

"La situación es tan poco transparente, no se están haciendo las cosas como se debería. En vez de decir vamos a crear una mesa grande de diálogo para ayudar a la distribución, el debate se centra en si a una comunidad autónoma se le da más que a otra. Es lamentable", manifestó el presidente de la Corporación Tecnológica de Andalucía, Francisco Mochón.

Ahora bien, para Javier Sánchez Rojas, presidente del Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio, "si me preguntas qué me preocupa más ahora mismo si la politización o la burocracia, te digo que la maraña burocrática", aseveraba, a lo que añadió: "Porque es lo que hará posible la eficacia y la ejecución de los fondos. La politización pasará y lo que nos lastra es la burocratización".

En este sentido, Sánchez Rojas argumentó que es precisamente este el obstáculo de este país. "Hay una revolución pendiente y esto va a suponer un verdadero cuello de botella. ¿Qué podemos hacer? El cambio de gobernanza e implicar más y mejor a los agentes económicos y a las principales empresas". Asimismo, insistió en que para que lleguen las ayudas a las micropymes, las más necesitadas de recursos para afrontar los años venideros, "es necesario aprovechar la capilaridad de las patronales y las Cámaras de Comercio", explicó.

El papel de la Administración
 Otro de los retos que preocupa a González de Lara es si se tienen los recursos y conocimientos necesarios para ejecutar dichos fon-

Una gestión con sindicatos y empresarios

El pasado lunes, el Gobierno andaluz, representantes de los empresarios y sindicatos acordaron constituir una mesa técnica entre dichas entidades sociales para la gestión de la llegada de los fondos europeos. Tras la reunión, el consejero de la Presidencia expuso que es necesaria "una visión más amplia de los fondos europeos" y, por ello, se ha concluido que es necesaria "una cogobernanza de verdad con más diálogo y transparencia". De esta forma, el Gobierno regional refuerza así su apuesta por el diálogo con dichas organizaciones a la espera de ejecutar las esperadas ayudas europeas.

dos. "Estas ayudas necesitan transformar o mejorar el sector productivo. Creo que no radica en cambiar el modelo, sino en hacerlo más productivo. La UE nos da una oportu-

unidad histórica para modernizarnos y la realidad es que el mundo de la empresa está preparado, el sector privado ha hecho sus deberes, ¿pero tenemos una Administración preparada y capacitada para ejecutarlos? Además, en Andalucía el 50% de las empresas son pequeñas empresas con un solo trabajador, ¿cómo vamos a facilitar el acceso a esas empresas?", se preguntaba el presidente de la Confederación de Empresarios de Andalucía.

Y es que, según el último dato publicado por el Gobierno, en agosto, solo 104 millones de euros habían llegado a las empresas y entidades que no son Sector Público, de los casi 5.000 millones que ya estaban comprometidos en esa fecha, es decir, el 2%.

Digitalización

Ante el nuevo escenario que se dibuja, alcanzar un marco integrador en el proceso de transformación digital del tejido productivo resulta esencial. "La digitalización debe ser un requisito para ser más productivos y el objetivo no es transformar el sistema productivo, sino hacerlo más eficiente con las vías digitales", explica Francisco Mochón.

Y es que, la digitalización será premisa y objetivo de gran parte de los proyectos que se financien con los fondos europeos llegando a suponer una tercera parte de las ayudas europeas.

"Es una necesidad, al igual que es un hecho que Andalucía tiene un retraso digital respecto a la media de España, y España respecto a Europa", explicó el presidente de la Corporación Tecnológica de Andalucía. "Es prioritaria en la comunidad esta inversión en herramientas digitales. En los dos últimos años, en el ranking digital hemos perdido dos posiciones y estos trenes no pasan siempre. Por ello, "hay que hacerlo bien, con transparencia, pensando en el usuario final y con el objetivo de elevar la productividad".

Con todo ello, los participantes en la mesa de debate destacaron que es imprescindible que el Gobierno saque a tiempo las convocatorias y planifique el reparto de unos fondos europeos que se antojan más necesarios que nunca. "Nos estamos jugando muchísimo en el futuro de Andalucía. El plazo para la ejecución total de los fondos vence el 31 de diciembre de 2026, si no lo aprovechamos estaremos años lamentándonos", concluyó González de Lara.



De izq. a dch: Antonio Gómez, presidente de Cluster Andalucía Aerospace; Antonio Luque, presidente de Dcoop; José Mª García, alcalde del Ayto. de Estepona; Amador G. Ayora, dir. de 'eE'; Javier González de Lara, presidente de la Confederación de Empresarios de Andalucía; Javier Sánchez, presidente del Consejo Andaluz de Cámaras de Comercio; y Francisco Mochón, presidente de la Corporación Tecnológica de Andalucía.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Elías Bendodo Consejero de Presidencia,
Administración Pública e Interior de la Junta de Andalucía

“Los fondos europeos se están gestionando sin un plan definido”

PÁG. 11 a 15

'elEconomista'
estrena edición
digital en Andalucía

FERNANDO RUSO

Elías Bendodo: "Los fondos se están gestionando sin un plan definido"

A priori, casi el 50% de los recursos iría para los territorios, pero ahora será el 30%

elEconomista MADRID.

En el marco de la jornada *Next Generation Andalucía*, organizada por *elEconomista*, en el Hotel Alfonso XIII de Sevilla, Elías Bendodo, consejero de Presidencia, Administración Pública e Interior de la Junta de Andalucía, se mostró rotundo en relación a la gestión de los fondos europeos por parte del Gobierno de España: "Existe la sensación generalizada de que los fondos europeos se están gestionando sin un plan definido y estudiado para el objetivo real que se crearon: la reconstrucción económica necesaria tras la crisis generada por la pandemia".

Esto, a juicio de Bendodo, generaría dos consecuencias: que los fondos no sirvan para recuperar la economía y que se pueda generar un descrédito de las instituciones, porque no se haya sabido dar respuesta a una situación extraordinaria pese a contar con importantes fondos económicos.

En este sentido, quiso destacar que "es imprescindible un cambio de actitud en el Ejecutivo", a lo que añadió que "señalar los errores que se están cometiendo no es una deslealtad con España, sino todo lo contrario: es garantizar que nuestro país va a cumplir los objetivos marcados por la Unión Europea".

Señalar los errores que se están cometiendo no es una deslealtad con España

En este contexto, Bendodo denunció la falta de información. "Actualmente lo que sabemos es insuficiente e incluso las cifras que esgrime el Gobierno no se corresponden con exactitud con lo que realmente nos va llegando". Los fondos *Next Generation* tienen dos



Elías Bendodo, consejero de Presidencia, Administración Pública e Interior de la Junta de Andalucía. FOTOGRAFÍAS: ALBERTO MARTÍN Y FERNANDO RUSO

pilares: el React UE, del que se le ha asignado a Andalucía un total de 1.881 millones de euros; y los fondos MRR por los que se destinarían a Andalucía un total de 2.773 millones de euros. "En un principio se nos dijo por parte del Gobierno que el 50% de los fondos iría para los territorios, pero ahora solo será el 30%, es decir, un nuevo paso atrás que solo añade incertidumbre", recalzó Bendodo.

Andalucía como motor

En su intervención, Elías Bendodo insistió en que "Andalucía se ha ganado el derecho a que la tengan en cuenta porque al ser la comunidad más poblada de España, es lógico que sea la que más fondos reciba".

De hecho, puso sobre la mesa varios datos que muestran cómo la comunidad está siendo una pieza clave en la recuperación económica de España. Así, Andalucía lideró la creación de empleo en el cuarto trimestre de 2021 en España con 166.800 nuevos puestos. Asimismo, es líder en la generación de autónomos, algo "que no había pasado nunca". Además, la economía andaluza registró un crecimiento interanual del 6,1% en 2021, nueve décimas más al estimado para el conjunto nacional (5,2%). Por otro lado, Bendodo destacó que han "bajado los impuestos por tercera vez, situando a la región entre las cinco con menos presión fiscal".

Publicación	ABC Nacional, 29
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	03/02/2022
País	España
V. Comunicación	61 048 EUR (68,978 USD)
Tamaño	530,56 cm ² (85,1%)
V.Publicitario	22 099 EUR (24 970 USD)

Los expertos del Gobierno piden una agencia independiente para gestionar los fondos UE

► Reivindican el modelo de gestión planteado por PP y Ciudadanos que el Ejecutivo de Sánchez rechazó

BRUNO PÉREZ
MADRID

El Gobierno rechazó desde el minuto uno la posibilidad de dejar la gestión de los 140.000 millones del Mecanismo Europeo de Recuperación en manos de una agencia independiente, dirigida por un profesional de reconocido prestigio y no subordinada a las indicaciones de La Moncloa que plantearon en su día formaciones como el Partido Popular y Ciudadanos, apelando a los modelos que se estaban implantando en otros países de la UE.

En su lugar abogó por un intrincado esquema de gobernanza, muy jerarquizado, en el que las decisiones las toma una comisión de ministros presidida por el presidente del Gobierno, asesorada por una veintena de altos funcionarios de la estructura gubernamental. El reparto de los fondos se negocia con comunidades autónomas y ayuntamientos en un puñado de conferencias sectoriales; y la ejecución y el control se deja en manos de los receptores de los fondos: ministerios, comunidades autónomas, ayuntamientos u otras entidades del sector público empresarial.

Muchos analistas han visto en este enrevesado esquema de gobernanza la razón por la que España no ha conseguido ejecutar los fondos que se comprometió a gastar en 2021. Y no son los únicos que ven mejorable el modelo de gestión elegido por el Gobierno.

El informe del Comité de Expertos para la Reforma de la Administración Pública, que el grupo acaba de elevar al Ministerio de Hacienda y Función Pública y al que ha tenido acceso ABC, recomienda al Gobierno recurrir a la creación de 'agencias ejecutivas', configuradas con personal de los ministerios pero dotadas de independencia operativa total respecto al área política de los mismos para «escapar del rígido y tradicional marco operativo de los ministerios» y garantizar una ges-

ción más ágil y flexible de los fondos.

El documento '13 propuestas para la reforma de la Administración del Estado' reivindica el modelo organizativo de la agencia independiente tanto para la gestión general de los fondos europeos asociados al Next Generation EU -como la oposición le pedía al Gobierno- como para la ejecución de los principales proyectos de inversión previstos en el Plan español de Recuperación y Transformación.

Separar decisión y gestión

La filosofía de fondo que traslada la propuesta del Comité de Expertos, formado por una decena de académicos y gestores públicos entre los que destaca el exministro Jordi Sevilla, es la de separar la fase de decisión sobre las políticas públicas, que se debe reservar a la estructura gubernamental de la fase de ejecución, que abogan por encomendar a agencias ejecutivas con total autonomía de actuación y que actuarían a partir de lo establecido en contratos operativos.

El Comité traslada al Gobierno que este modelo de gestión sería eficaz en el ámbito del Plan de Recuperación «para proyectos de gran envergadura», ya que evitaría los «complejos y largos procesos» de reorganización interna dentro de los ministerios y permitiría atender de manera «fluida y rápida los objetivos» planteados.

El diseño propuesto por los expertos se aleja de lo planteado por el Gobierno, que no solo ha ensanchado la estructura de la Administración para gestionar los fondos sino que ha diseñado un esquema de reparto con múltiples escalones, en el que los recursos pasan del ministerio a otro órgano administrativo, que puede realizar lo convocatoria o distribuir los fondos a otro órgano territorial que a su vez puede convocar las ayudas o distribuirlos a de nuevo a otra unidad.

Para que su funcionamiento operativo fuera óptimo el informe de los expertos plantea que se deberían cumplir una serie de requisitos. El primero es que la relación entre el ministerio

y la agencia no fuera de dependencia sino que estuviera definida en un contrato operativo. También que las agencias creadas sean temporales, que tengan una fecha de caducidad concreta asociada a la finalización del proyecto. Otro requisito que plantean los expertos es que su composición sea multidisciplinar, especialmente cuando los proyectos impliquen a varios ministerios, como podría suceder con los fondos europeos. Y, por último, que tenga una vocación de colaboración público-privada, por lo que deberían dar entrada de alguna manera a la iniciativa empresarial.

En este sentido, se plantea también que su autonomía de gestión esté acompañada de una mayor flexibilidad operativa, respecto a la que existe en la Administración del Estado, a la hora de contratar. El modelo que los expertos del Gobierno ponen sobre la mesa se basa en establecer incentivos suficientes para retribuir a los funcionarios que se enrolen en estas agencias, pero también en dar la posibilidad de contratar de manera más flexible e incorporar, si así se considerara, personal especializado en el sector privado.

El grupo de expertos para la reforma del sector público insta al Gobierno a escapar del rígido funcionamiento operativo de los ministerios



Pedro Sánchez conversa con Isidro Fainé (Fundación La Caixa), y José María Álvarez-Pallete (Telefónica) // EFE

UN NUEVO MODELO DE GESTIÓN PARA LOS FONDOS

Agencias ejecutivas

El grupo de expertos para la reforma de la Administración defiende el modelo de las 'agencias ejecutivas' como la fórmula más adecuada para garantizar una gestión ágil y eficaz de la ejecución de los fondos europeos.

Independencia operativa

La propuesta considera que el éxito del modelo de gestión por agencia depende de forma crítica de que se garantice su autonomía de funcionamiento y de que su vinculación con el ministerio de turno se regule a través de un contrato operativo.

Evitar cuellos de botella

Los expertos creen que el modelo de agencia permite esquivar el «rígido y tradicional marco operativo de los ministerios» y habilita el cumplimiento de los objetivos planteados de una forma más ágil y fluida.

Implicación de lo privado

Otro de los elementos clave del modelo es la vocación de colaboración público-privada de estas agencias, una de las líneas que las organizaciones empresariales han echado de menos en el diseño de gobernanza fijado por La Moncloa

BANC SABADELL

Oliu alaba la gestión de los fondos de recuperación Next Generation

■ El presidente del Banc Sabadell, Josep Oliu, alabó ayer la gestión que se está haciendo de los fondos de recuperación europeos Next Generation. “Por lo que hemos visto, no vamos tan mal”, dijo Oliu en alusión al “ruido político” que está generando la distribu-

ción de los fondos. Lo dijo en la tradicional conferencia que pronuncia cada principio de año en la Cambra de Comerç de Sabadell. Este año lo hizo después de dejar las funciones ejecutivas del banco, del que dijo que “si no existiera, debería inventarse”. / Redacción



LLIBERT TEIXIDÓ

El presidente del Sabadell, Josep Oliu

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Fondos UE: urge una mejor gestión

original



elEconomista prosigue con su ciclo de jornadas dedicado al análisis exhaustivo e independiente de la gestión de los fondos europeos Next Generation. [En esta ocasión, Andalucía fue la protagonista a través de la participación de, entre otros, Elías Bendondo.](#)

El consejero de Presidencia, Administración Pública e Interior de la Junta se mostró rotundo al asegurar que "existe la sensación generalizada de que los fondos europeos se están gestionando sin un plan definido y estudiado para el objetivo real que se crearon: la reconstrucción económica tras la crisis". Idéntica opinión tuvieron otros ponentes, como el alcalde de Estepona, José María García Urbano, que hizo hincapié en "la falta de velocidad y de equidad en el reparto". Por desgracia, estas quejas son similares a las que se escucharon en la primera jornada de elEconomista sobre los fondos, celebrada en julio. Se demuestra así que, lejos de solucionarse, la burocracia y la politización siguen siendo los problemas para acceder a los fondos europeos. Urge que el Ejecutivo tome buena nota de estas reclamaciones y, para empezar, elimine las trabas burocráticas que retrasan la aprobación de Pertes, que son claves para la modernización de la economía española y que en muchos casos aún siguen pendientes. Para evitar más demoras es también fundamental que el Gobierno deje de tomar decisiones guiado solo por intereses políticos, como centralizar en Moncloa la gestión y el reparto de los fondos a las comunidades autónomas, cuando se debería haber llevado a cabo por parte de los ministerios competentes, que hubieran acelerado el proceso. Todo ello genera un dañino retraso que impide que unas ayudas claves para la recuperación tras la crisis del Covid lleguen a la economía real.

El Cascabel

a 110 mil euros de las ayudas europeas en diseñar merchandising de cine y videojuegos para



http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=608361775

GOBIERNO CORPORATIVO

Sostenibilidad y futuro Consumo Contaminación Energía Clima Igualdad Reforestar bosques, el arma de las empresas para compensar su huella de carbono Un árbol es capaz de realizar la absorción de entre 10 y 30 kilogramos de CO2 al año

Arantxa Herranz • [original](#)

Cuarenta millones, esta es la cifra aproximada de árboles presentes en todo el planeta. Una gran masa forestal conocida como los verdaderos pulmones de la Tierra. Mientras crecen, absorben el CO2 de la atmósfera y lo convierten en carbono que se almacena en su tronco, raíces y hojas.

La absorción de dióxido de carbono les permite crecer y a las personas vivir gracias a la producción de oxígeno y, especialmente, compensar el daño de los humanos con las emisiones contaminantes, ya que son esenciales para mitigar la huella de carbono.

Un árbol es capaz de realizar la absorción de entre 10 y 30 kilogramos de CO2 al año, de hecho es en su fase más joven cuando necesitan una mayor captación de dióxido de carbono para desarrollar sus estructuras orgánicas que les permitan crecer.

Tanto es así que muchas empresas deciden, como parte de sus acciones de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) dedicar un día de su jornada a reforestar zonas y replantar árboles.

Algunas de estas acciones se realizan con organizaciones que se han especializado en este tipo de actividades, como Bosques Sostenibles, que se dedica a desarrollar proyectos de reforestación en colaboración con otras empresas, quienes quieren involucrarse así en la lucha contra el cambio climático.

Aunque la idea surgió como un proyecto europeo de investigación en el que se analizaba la capacidad de absorción de diferentes especies arbóreas, ahora se dedican a replantar árboles en espacios naturales en zonas degradadas en todo el territorio español y también en Portugal.

Hasta la fecha han contado con la colaboración de más de 300 empresas para llevar a cabo proyectos que pueden ir desde «reforestaciones enfocadas a la compensación de emisiones o simplemente con el objetivo de generar un impacto positivo en el territorio, a proyectos de conservación, y acciones de voluntariado, donde las empresas implican a sus empleados en la plantación de árboles», detalla Elena Álvarez, directora de Bosques Sostenibles.

La preocupación por la emisión de gases de efecto invernadero (GEI) ha generado un nuevo término para controlar y vigilar el impacto de las actividades humanas en el medioambiente: [la huella de carbono](#).

Mediante su cálculo se puede cuantificar el impacto de la sociedad y también empresarial en el entorno, analizar la eficiencia de la empresa en la utilización de los recursos o la eficacia de las medidas aplicadas en la lucha contra el cambio climático. «También ofrecemos a las empresas realizar el cálculo de la huella de carbono que consiguen eliminar con la reforestación», añade Álvarez.

El Ministerio para la Transición Ecológica permite también registrar estas acciones que supongan una compensación del CO2. Hasta la fecha, Pontevedra, Ourense, Lugo y Burgos son las provincias españolas con mayor número de actuaciones, según datos del departamento liderado por Teresa Ribera.

Los proyectos de reforestación en España

[Por número](#) [Por absorción prevista \(tCO2\)](#)

Pero, más allá de los datos oficiales que algunas empresas deciden registrar, cada organización de reforestación de bosques ofrece sus propias estadísticas. Así, por ejemplo, en

los once años de existencia de Bosques Sostenibles se han plantado, según datos de Elena Álvarez -directora del proyecto- más de medio millón de árboles «lo que ha permitido recuperar más de 500 hectáreas y compensar alrededor de 120.000 toneladas de CO2».

¿Es caro llevar a cabo estas acciones? Según Álvarez, «cuesta muy poco para todo lo que nos aporta» y, aunque el precio depende del proyecto y de la zona, como referencia asegura que son unos 8,5 euros. «Esto incluye el mantenimiento de los árboles durante un tiempo determinado hasta garantizar la perdurabilidad de los árboles», comenta.

Además, y pese a que muchas empresas se han lanzado a hacer este tipo de acciones en los últimos tiempos, Álvarez no cree que sea una simple moda. «Estamos cada vez más concienciados con el cambio climático y muchas empresas y ciudadanos están pasando a la acción. Las empresas tienen una gran responsabilidad, no solo deben de ser rentables deben aportar a sus clientes un valor adicional, hacer algo de verdad para garantizar el futuro del mundo que nos rodea», reflexiona.

Una de las empresas que lleva a cabo esta reforestación es Hewlett Packard Enterprise (HPE). Su Presidente y Consejero Delegado de España y Presidente del Sur de Europa, José María de la Torre, asegura que las acciones que han realizado son «muy enriquecedoras para todos». Cabe señalar que se hicieron varias jornadas y que en una de ellas pudieron participar las familias de los empleados. «La educación ambiental sensibiliza y transmite a todo y especialmente a las generaciones futuras valores esenciales como el sentido de comunidad y el respeto a uno mismo y al medioambiente. El cuidado de la naturaleza también ayuda a aprender a racionalizar los recursos y a aportar cada uno de nosotros su granito de arena en la lucha contra el cambio climático, para asegurar un futuro sostenible y cumplir el objetivo de mejorar nuestro mundo», señala este directivo.

La firma tecnológica comenzó con las reforestaciones en la sierra de Madrid, pero en su última actividad decidieron hablar con el Ayuntamiento de Las Rozas de Madrid, localidad donde se encuentra su sede en España, para compensar los efectos que el temporal Filomena dejó en el municipio. «La zona fue seleccionada por los responsables de Medioambiente del Ayuntamiento de Las Rozas, teniendo en cuenta que lo realizaríamos en dos sesiones con varios grupos, por lo que necesitábamos bastante terreno y que fuera posible llegar a pie desde nuestras oficinas, fomentando así la actividad física y que no fuera necesario utilizar el coche, evitando así emisiones de gases», detalla De la Torre.

Busca qué proyectos hay en tu provincia

La labor de Bosques Sostenibles se realiza mayoritariamente con empresas, aunque hace un par de años vieron que que las personas, a título particular, también querían colaborar en estos proyectos.

Por eso, decidieron crear una campaña para recuperar una zona incendiada en el 2019 en el Valle de Iruelas (Ávila). «Incorporamos un estudio científico basado en dendrocronología realizado por la Universidad de Valladolid. Obtuvimos muestras de 10 árboles quemados para que, a través de sus anillos nos contasen su pasado. Pusimos voz a estos árboles en unos podcasts, con la narración de la joven escritora Nagore Suarez», explica Álvarez.

Aunque, la directora se muestra satisfecha: «La campaña está funcionando muy bien». Asegura que esta zona «todavía necesita mucha ayuda», por lo que anima a quien quiera realizar su aportación en su proyecto La Verdad de los Árboles.



PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Otra vuelta de tuerca a la inflación europea amenaza la recuperación

EL DATO DE LA EUROZONA SUBE UNA DÉCIMA EN ENERO, HASTA EL 5,1% / La subida de precios lastra el consumo en la eurozona y complica las exportaciones españolas, debido al diferencial con Francia o Portugal.

Pablo Cerezal, Madrid

Con cada nuevo dato de inflación, resulta más patente que la subida de precios es estructural y no algo coyuntural, como se podía haber pensado en un primer momento. Y esto supone un grave problema, porque complica la recuperación al lastrar el poder adquisitivo de los europeos, la competitividad de las exportaciones y abrir la puerta a un endurecimiento de la política monetaria por parte del Banco Central Europeo (BCE), algo que podría ser letal para las economías más endeudadas, como la española.

La inflación interanual en la eurozona subió una décima en enero, hasta el 5,1%, de acuerdo con las cifras que publicó ayer la oficina estadística comunitaria, Eurostat, máximo de la serie histórica. Y, además, cada vez va quedando más claro que la energía no es el único problema de los precios, ya que los alimentos sin procesar ya suben a un ritmo del 5,2% anual, al tiempo que la subida de la factura de la luz se empieza a filtrar hacia los bienes industriales y determinados servicios.

Esto supone una mala noticia. En primer lugar, una subida de los precios afecta a la de-

LOS PRECIOS SIGUEN SU ESCALADA

Índice de Precios de Consumo. Variación interanual, en %



Expansión

Fuente: Eurostat

manda interna, lo que reduce la fuerza de la recuperación. Si esta subida de precios se mantuviera a lo largo del año, el consumo en la eurozona se vería mermado en más de 300.000 millones de euros. Y eso supone un problema, porque esta área es el principal destino de las exportaciones españolas, de donde se ingresan seis de cada diez euros en

ventas internacionales. Pero a esto hay que sumar un efecto añadido: la inflación diferencial con otros países. "Si todos los países tuviéramos la misma inflación, no habría pérdida de competitividad, pero no es el caso", explica Leticia Poole, profesora de Economía y Empresa de la Universidad Europea de Valencia, que señala que "Francia o Portugal

tienen la mitad de inflación que España, y también Alemania e Italia están por debajo de las cifras españolas. Hemos perdido posición competitiva en todos nuestros grandes mercados". Esto se debe, en buena medida, a que el sistema eléctrico de países como Francia es mucho más competitivo debido a la elevada presencia de centrales nuclea-

res, lo que a su vez frena la escalada de los precios industriales y alivia los márgenes de las empresas.

Política monetaria

A esto hay que sumar un posible endurecimiento de la política monetaria por parte del BCE, cuyo mandato marca un objetivo de inflación del 2% anual, una cifra que ha queda-

Una subida de tipos por parte del BCE elevaría los costes de financiación de la deuda española

do ampliamente superada en los últimos meses. Por eso, "ahora es de esperar que el BCE suba el tipo de interés, lo que elevaría los costes de financiación de los países del euro", señala Poole, que calcula que cada punto que suben los tipos de interés "eleva cerca de 2.500 millones el coste de financiación del Estado, si bien el efecto no es tan inmediato como podía haber sido años atrás por el alargamiento de los plazos de vencimiento de la deuda soberana". Sin embargo, el problema se agrava cuando se observa que la deuda pública española supera el 120% del PIB y que el tamaño de la economía nacional sigue un 4% por debajo de los niveles de 2019, cuando la mayoría de los países europeos ya han recuperado las cifras previas al Covid o están próximos a hacerlo, porque "la subida de tipos no hace tanto daño a un país que ya ha superado la crisis que a uno que todavía está a medio camino", señala Poole. Aunque por el momento el BCE trata de mantener la tesis de que la subida de precios es transitoria, este argumento se empieza a hacer cada vez más complicado de sostener, habida cuenta de que las subidas de la energía se empiezan a trasladar a otros productos y a los salarios, generando una espiral inflacionista.

Página 21 / La inflación eleva la presión sobre el BCE

La inflación de la eurozona sorprende al elevarse hasta el 5,1% en enero

El nuevo máximo histórico del IPC añade presión al encuentro de hoy del BCE

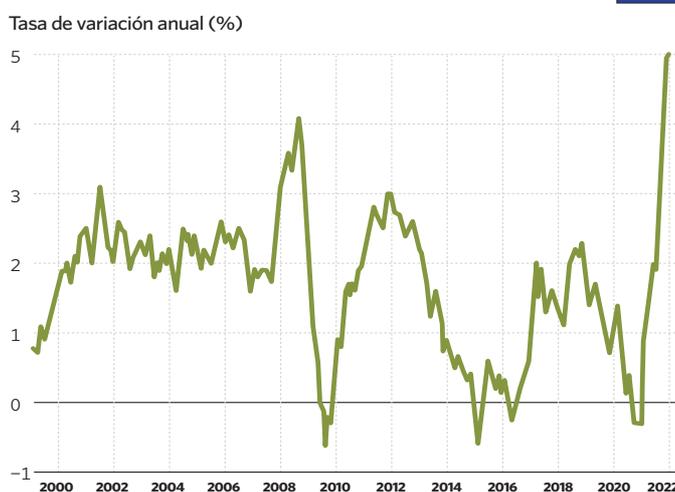
Vicente Nieves MADRID.

Antes de este histórico dato de inflación, el Banco Central Europeo (BCE) ya se enfrentaba a una reunión engorrosa en la que tenía que seguir argumentando su política ultra-expansiva en medio de la marea inflacionaria. Sin embargo, el BCE tenía claro que el dato de IPC de enero iba a estar de su lado, lo que apoyaría la teoría de que la inflación se iría desvaneciendo a medida que desapareciesen los efectos de base. Pero contra todo pronóstico, la inflación no solo no se ha desacelerado en enero, sino que además ha alcanzado un nuevo máximo histórico en la zona euro en tasa interanual, equivalente al 5,1%. El BCE y Christine Lagarde están obligados a improvisar en la rueda de prensa de este jueves.

El dato de IPC de enero ha dejado con la boca abierta a analistas e instituciones. Se esperaba que los precios se moderasen hasta el 4,4% interanual, seis décimas menos que el dato de diciembre. Este descenso habría sido suficiente para que el argumentario del BCE cobrase validez. Con dicha moderación, el IPC habría comenzado a dibujar la parte descendente de la 'joroba' que supuestamente estaba pintando, según Christine Lagarde, presidenta del Banco Central Europeo.

Sin embargo, los previsores del BCE no se han cumplido. La energía, azuzada por el conflicto en Ucrania y la fuerte demanda de combustibles, ha vuelto a contribuir de forma positiva al IPC de enero dejando la inflación en el 5,1% interanual, un nuevo máximo histórico en los poco más de 20 años de vida de la zona euro. El BCE insistirá, probablemente, en su mensaje y asegu-

Evolución de la inflación en la eurozona



Fuente: Eurostat.

elEconomista



Christine Lagarde. EFE

rá este jueves que la *joroba* está pintando un altiplano un poco más alargado de lo que se creía, pero la inflación comenzará a caer pronto y las expectativas seguirán bien ancladas.

¿Y ahora qué, BCE?

Lo que ha terminado de desbaratar el dato la inflación italiana, que se ha situado en el 5,3% en enero, 1,3 puntos por encima del consenso del mercado. Ahora todos los ojos están puestos en el BCE, que en unas cuentas horas deberá dar explicaciones y buscar alguna fórmula para calmar a los mercados, que ya anticipan dos subidas de tipos en la zona euro para 2022. Por ahora, el banco central mantiene todo su arsenal desplegado, pese a que la inflación (su único mandato real) están lejos del objetivo del 2%.

“La cuestión más emocionante es cómo reaccionará la presidenta del BCE, Lagarde, ante esta alta tasa de inflación en la rueda de prensa. Es probable que haga hincapié en la dependencia de los datos en tiempo real. Sin embargo, evitará especificar medidas concretas para no alimentar más las expectativas ya existentes sobre los aumentos de los tipos de interés”, aseguran los analistas de Commerzbank en un comentario tras el dato de IPC.

Bert Colijn, analista de ING, asegura que “esta tasa de inflación proporciona tanto a los halcones como a las palomas mucha munición para la reunión del Banco Central Europeo (BCE) de mañana. Si bien las expectativas son que la inflación de la energía disminuirá constantemente, también esperamos que el crecimiento de los salarios se recupere en el transcurso de este año y aún vemos más espacio para que aumente la inflación de los bienes a medida que los altos precios al productor se trasladan al consumidor”, asegura el experto.

Lagarde deberá pensar muy bien su mensaje y evitar cualquier error de comunicación. Por ejemplo, podría enfatizar, como lo hizo a finales de enero, que el BCE debe estar abierto a cualquier cambio en las perspectivas de inflación y que no hay duda de que el banco central reaccionará si se cumplen las condiciones establecidas para empezar a subir tipos.

“Probablemente no repetirá la declaración específica de diciembre de que es poco probable que aumenten los tipos de interés en 2022. Al mismo tiempo, es probable que enfatice que una estabilización sostenible de la inflación en el objetivo del 2% requiere aumentos salariales del 3%, que actualmente no son perceptibles”, señalan los expertos de Commerzbank.

El retraso en revisar la cesta del IPC condiciona su evolución este año —P28

Escalada de precios

El retraso del INE al actualizar el IPC condicionará el indicador durante todo 2022

CaixaBank dice que el IPC cerró diciembre en el 4,7% en vez del 6,5%

El cambio de metodología en el cálculo se debe realizar en enero

PABLO SEMPERE
MADRID

La escalada de la inflación debido al encarecimiento de la energía y las cifras récord con las que cerró el índice de precios del consumo (IPC) en 2021 han llevado al Instituto Nacional de Estadística (INE) a plantearse un cambio de metodología a la hora de calcular el indicador. La razón se encuentra en la imprecisión de un cómputo que no tiene en cuenta el mercado libre (a pesar de que corresponde a más de la mitad de los hogares del país) y puede dar lugar a errores por contabilizar únicamente el mercado regulado, cuyos precios se han disparado. Esta distorsión, sugieren fuentes del INE, se mantendrá durante todo el año 2022, ya que las actualizaciones deben hacerse en el primer mes del ejercicio.

Esto pone sobre la mesa las consecuencias correspondientes que un IPC disparado puede ocasionar en la revalorización de las pensiones, en los alquileres de vivienda o en los salarios sujetos a las revisiones conforme a la inflación.

El IPC registró desde febrero de 2021 un avance sin precedentes que llevó a un crecimiento anual del 6,5% en diciembre. Los ojos estaban puestos en si el INE cambiaría la forma de cálculo en el IPC adelantado del mes de enero, publicado este lunes. Estadística explicó a este respecto que la tarea no es sencilla, por lo que seguirá trabajando con las empresas eléctricas para cuadrar "un sistema de obtención de información que se adapte a los requerimientos del IPC".

Este nuevo cálculo, confirman estas fuentes, estaría



EFE

Estadística niega sesgos

► **Metodología.** El Instituto Nacional de Estadística (INE) aseguró ayer que el índice de precios al consumo (IPC) es "absolutamente correcto" y no comparte la conclusión de CaixaBank de que "sesgó al alza la inflación en 2021" por medir erróneamente el precio de la luz. En un comunicado, el INE cargó contra la metodología en la que se basa el estudio para poner en cuestión su forma de confeccionar el IPC. Estadística reconoce que la clave para una correcta medición de la evolución de los precios del mercado eléctrico es disponer de información relativa a esos precios, algo "que no ha sido posible conseguir todavía". "Es más, las conclusiones después de estos contactos con las empresas fueron dos fundamentalmente: que los ingresos no sirven para medir la evolución de los precios, y que las facturas de los clientes no sirven para medir la inflación", asegura el INE.

disponible previsiblemente el próximo enero, ya que los cambios en la metodología deben operar desde el primer mes del año para no cambiar las reglas de juego en mitad del ejercicio. Esto supondrá, siempre que los precios del mercado libre sigan en cotas elevadas, que el IPC de todo el año 2022 volverá a estar condicionado por un método de cálculo que ha quedado en cierto modo desfasado.

Un estudio al respecto publicado esta semana por CaixaBank Research permite hacerse una idea del calibre que alcanzaría esta distorsión en el indicador durante este año. Según asegura el informe elaborado por el centro de estudios de la entidad, "de incorporarse los precios del mercado libre y no solo los del mercado regulado, hubiéramos cerrado el año con una inflación general del 4,7% y un promedio anual en 2021 del 2,2%". Las cifras contrastan con el avance oficial del 6,5% con el que cerró diciembre y con el del 3,1% de la media anual.

Los cálculos de CaixaBank Research, explica Oriol Aspachs, director de Economía Española en el centro de estudios, "se basan en los datos de los recibos domiciliarios de los clientes que manejamos en la entidad". Aspachs asegura que en años previos, cuando el

coste de la energía estaba estable y no había prácticamente diferencias entre los dos grandes mercados eléctricos, los datos del IPC oficial, "décima arriba, décima abajo" no habrían variado si se hubiesen incluido los precios del mercado libre. Por eso, añade, las estimaciones del informe son "fiabiles".

Según la entidad, a partir de estos datos propios, puede concluirse que el IPC "ha estado claramente sesgado al alza en 2021 debido a esta omisión" del mercado libre.

Del dato del IPC oficial dependen un sinfín de revisiones que afectan al conjunto de la economía. Una es la actualización de las pensiones según el promedio de inflación registrado entre diciembre de 2020 y noviembre de 2021 en el caso de la revalorización de cara a 2022. Lo mismo sucedería, esta vez con los datos de este año, con la actualización prevista para el ejercicio próximo.

También están ligadas al IPC las cláusulas de garantía salarial de los más de 1,2 millones de trabajadores que han negociado en sus convenios estas subidas, las actualizaciones de los contratos de alquiler de vivienda o las licitaciones públicas. El IPC, a su vez, puede servir de orientación o referencia para otro tipo de medidas como la subida del ingreso mínimo vital.

Los altos precios de la luz reducirán la remuneración regulada de los proyectos renovables

original



La escalada de los [precios de la electricidad](#), que alcanzaron niveles récord a partir de la segunda mitad de 2021 y se espera sigan esta tendencia a lo largo de este año, también tendrá un impacto negativo en la remuneración regulada de los proyectos de energías renovables. Según un reciente informe de la agencia de calificación de riesgo **S&P Global Ratings**, el importe que reciben estos proyectos por sus inversiones en sus plantas se reducirá a partir de enero de 2023.

La mayor parte de los ingresos de los proyectos de energías renovables subvencionados proviene de la **remuneración por la inversión (Rinv)** en sus instalaciones. Esta se calcula en base a una tasa de retorno sobre el valor de la inversión reconocida por el Gobierno, que actualmente es del 7,398% para los activos que no están sujetos a litigios con este y del 7,09% en caso contrario. Asimismo, también se compensan los costes de explotación estándar que las plantas no pueden recuperar de la venta de electricidad en el mercado, lo que se conoce como **retribución a la operación (Ro)**.

El Rinv y el Ro se basan en varias estimaciones, como las horas de producción, los costes estándar de funcionamiento de la tecnología y, principalmente, en los precios de la electricidad. Se trata de unas previsiones revisadas por el Gobierno cada tres años (**periodo de semirreglamentación**). Este también ajusta el valor reconocido de la inversión y el Rinv en su revisión, lo que le permite asegurarse de que cada central no reciba una compensación insuficiente o excesiva por una brecha significativa entre los precios de la luz reales y los estimados.

Entre 2000 y 2020, el precio medio anual de la electricidad de carga base en España fue de 45 euros/MWh y nunca superó los 65 euros. En 2020, un año especialmente barato, fue de 34 euros. De esta forma, y sin prever la escalada de los precios a partir de la segunda mitad de 2021, el Gobierno estimó en febrero de 2020 que los precios de la electricidad se situarían aproximadamente entre 50 y 55 euros/MWh para el periodo de semirregulación actual (de enero de 2020 a diciembre de 2022).

Por este motivo, S&P Global Ratings prevé una sobrerretribución para los proyectos renovables entre 2020 y 2022, de forma que el Gobierno tendrá que compensarla a través de un **menor valor reconocido de la inversión** y, como consecuencia, un menor Rinv a partir de enero de 2023.

Teniendo en cuenta la normativa vigente, los analistas creen que esta reducción será permanente. En concreto, no esperan el ajuste contrario, que lleve a una revisión al alza del valor reconocido de las de las inversiones, a menos que los precios de la energía caigan significativamente por debajo de las estimaciones futuras del Gobierno.

Un ejemplo hipotético

El informe S&P Global Ratings recoge un ejemplo hipotético simplificado para entender lo explicado, que supone que el importe excedente de las ventas de electricidad durante el actual periodo de semirreglamentación es de 15 millones de euros.

En este caso, el valor de la inversión reconocido por el Gobierno, y por el que cada proyecto recibe la tasa de rendimiento, se reduciría en 15 millones en el primer trimestre del año que viene, debido únicamente a la sobrerretribución. Por lo tanto, este mismo proyecto dejaría de percibir 25 millones de euros de Rinv futuros a lo largo de la vida reglamentaria restante de sus activos, que en este ejemplo suponemos que es de 16 años. Esto se debe a que el valor reconocido de su inversión caería y no acumularía una **tasa de rendimiento anual**.

Relacionados

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Ayuso aprueba la ley que abre Madrid a empresas y autónomos de toda España

APERTURA/ La Comunidad da luz verde a la Ley de Mercado Abierto, que permitirá que compañías de todo el país puedan operar libremente en la región sin necesidad de solicitar licencias adicionales.

J. Díaz, Madrid
La legislatura de Isabel Díaz Ayuso coge velocidad de crucero. Menos de ocho meses después de ser reinvestida presidenta de la Comunidad de Madrid, la mandataria madrileña ya ha cumplido muchas de sus grandes promesas electorales. Además de aprobar su primer proyecto de Presupuestos para la región, Díaz Ayuso ha rebajado en medio punto los cinco tramos del IRPF en su parte autonómica; ha suprimido todos los impuestos propios que se aplicaban en la región, afianzándose así como la autonomía con impuestos más bajos de toda España, y el pasado 19 de enero aprobó el anteproyecto de Ley de Defensa de la Autonomía Financiera para blindarse ante la ofensiva armonizadora del Gobierno de Pedro Sánchez. Ayer fue el turno de otra de sus propuestas estrella: el Consejo de Gobierno madrileño dio luz verde al proyecto de Ley de Mercado Abierto, una norma en virtud de la cual empresas y autónomos de toda España podrán operar libremente en Madrid sin necesidad de solicitar ningún otro permiso o licencia de actividad adicional. Esto es, una apertura total de puertas de la economía madrileña que también se aplicará a los productos que se comercialicen en el resto de España y que permitirá "de modo inmediato que cualquier empresa o autónomo emprenda su actividad económica sin trabas en nuestra región, como un mercado único, no 17", señaló ayer Díaz Ayuso.

Con esta iniciativa, que la presidenta madrileña anunció en septiembre de 2020, durante su primera etapa de mandato (entonces en coalición con Cs), Díaz Ayuso busca impulsar la reactivación económica de Madrid tras el zarpazo del Covid, potenciando la llegada de inversiones y la creación de empleo mediante la libre circulación de bienes y servicios y el reconocimiento automático de licencias, de modo que empresas y profesionales de cualquier parte del territorio nacional puedan operar en la comunidad. El gobierno madrileño ha remitido el proyecto de ley a la Asamblea regional para el inicio de su tramitación legislativa.



La presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, ayer.

Lasquetty: "Queremos ayudar a las empresas a expandirse, no decimos que tengan que cambiar su sede fiscal"

Madrid se encuentra desde hace tiempo en el centro de la diana de las críticas de otras autonomías, especialmente de las regidas por el PSOE, por su política de alivio fiscal y su libertad comercial y empresarial, que se han convertido en un fuerte reclamo para la inversión y que algunas autonomías han tildado de "competencia desleal". La Ley aprobada ayer, destinada a eliminar trabas

burocráticas y estimular así el flujo inversor, puede acentuar esas críticas. "Lo que queremos es ayudar a las empresas a expandirse, pero en ningún momento estamos diciendo que tengan que cambiar su sede fiscal y venirse a la Comunidad de Madrid; en absoluto", señala en declaraciones a EXPANSIÓN Javier Fernández-Lasquetty, consejero madrileño de Economía, Hacienda y

Empleo, quien añade que "lo que queremos es facilitar que puedan trabajar en Madrid sin necesidad de permisos especiales si ya cuentan con la licencia de su región de origen". Lo que ayer anunció Madrid es un camino abierto para todas las CCAA. De hecho, aunque "Madrid es la primera comunidad autónoma en abrirse a la unidad de mercado, esperamos no ser la única", señala Fernández-

Lasquetty. Para el hombre fuerte del gobierno madrileño en materia económica, "no tiene mucho sentido que una misma empresa tenga que someterse a diecisiete regulaciones diferentes para poder operar en las distintas regiones españolas" y defiende que "la solución para avanzar en la recuperación no es tener más impuestos y más leyes, sino todo lo contrario".

Una vez supere el filtro del Parlamento regional, para lo que necesitará el apoyo o la abstención de Vox, Madrid será la primera región española "que no pone barreras para que nadie de ningún lugar de España venga a prestar sus servicios", afirmó ayer el consejero de Economía, Hacienda y Empleo, Javier Fernández-Lasquetty. Y es que la nueva ley busca eliminar trabas burocráticas y regulatorias que lastran el desarrollo económico de la comunidad y aportar su grano de arena para reducir la fragmentación de la unidad de mercado en España, una verdadera jungla normativa donde las CCAA generan cada año más de 800.000

páginas de nueva regulación. El anuncio se produjo un día después de que el Gobierno central aprobara su controvertida Ley de Vivienda, una norma que el sector inmobiliario ha tildado de intervencionista y con visos de inconstitucionalidad en algunas de sus medidas, contraponiendo así dos modelos económicos completamente antagonistas: el de baja fiscalidad y creciente libertad económica y comercial que defiende Madrid,

Madrid estima que esta ley puede impulsar un 1,6% el PIB regional y crear 50.000 empleos

y el de subidas de impuestos e intervencionismo económico que abandera el Ejecutivo de coalición. El gobierno de Díaz Ayuso busca que la futura ley actúe como revulsivo de la actividad económica en la región tras el Covid y estima que impulsará el PIB madrileño un 1,6% a medio y largo plazo, lo que se traducirá en una creación de riqueza próxima a 4.000 millones de euros anuales y en la generación de unos 50.000 nuevos empleos.

Aunque esta norma es pionera en el ámbito autonómico, la Ley de Mercado Abierto de Díaz Ayuso se inspira en la Ley de Garantía de Unidad de Mercado que promovió el

Gobierno de Rajoy en 2013, de la que, de hecho, es una reinterpretación. La norma nacional se vio frustrada por una sentencia del Tribunal Constitucional que anuló el concepto de eficacia nacional por la "licencia única", al entender que invadía competencias de las CCAA. Esto es, interpretaba que esta competencia correspondía a cada autonomía. Madrid ha recogido el guante y afronta ahora esta iniciativa desde su ámbito competencial, como podrían hacer el resto de comunidades, haciéndola compatible con la jurisprudencia del Constitucional.

España se declara en rebeldía en la UE por las nucleares

BATALLA DE LA TAXONOMÍA/ El Gobierno español rechaza la clasificación "verde" que plantea Bruselas y advierte de que hará su propio etiquetado de sostenibilidad.

Miguel Ángel Patiño, Madrid
El Gobierno español ha arremetido contra la propuesta de la Comisión Europea de catalogar a las nucleares y al gas como energías verdes y ha advertido de que España podría, llegado el caso, realizar su propia clasificación.

Sube así la tensión en la batalla de la denominada taxonomía energética, o nuevo sistema de etiquetado que está haciendo Bruselas con respecto a todas las energías en la carrera de la transición ecológica y la sostenibilidad.

El nuevo etiquetado pone en juego miles de millones de euros. Dependiendo de una taxonomía u otra, una actividad puede o no llevar la etiqueta de verde y por lo tanto movilizar más o menos dinero para su financiación o en subvenciones.

Según el Gobierno español, la propuesta de taxonomía "finalmente planteada por la Comisión Europea no envía las señales adecuadas a la inversión en energía limpia, desde el momento en que otorga el mismo tratamiento al gas y la nuclear que a fuentes indiscutiblemente limpias, como la eólica o la solar".

España siempre "ha abogado por una clasificación basada en la ciencia y la evidencia, útil y creíble". La inclusión en la taxonomía verde de energías "más costosas y contaminantes, con largos plazos de amortización, puede distraer fondos e inversiones que podrían destinarse en la dirección correcta: las tecnologías renovables", añaden desde el ministerio de Transición Ecológica, a cuyo frente está Teresa Ribera.

El Gobierno va más lejos, advirtiendo de que, eventualmente, podría plantear una taxonomía alternativa.

"Cabe, de hecho, la posibilidad de que el estándar de la Unión Europea (UE) se vea mejorado a nivel nacional por terceros países o, incluso, por sus estados miembros, aplicando la propuesta original, como hizo España con su primera emisión de bonos verdes en verano de 2021".

Llegado el caso, España podría emitir bonos del Estado bajo sus propios criterios taxonómicos, es decir, con su propio etiquetado. Este sería más exigente que el de la pro-



Teresa Ribera es vicepresidenta y ministra de Transición Ecológica.

Un debate social al rojo vivo

La taxonomía, un asunto relativamente técnico, ha provocado una enorme polémica social, porque en definitiva resucita viejos fantasmas medioambientalistas, como nucleares sí o no. Las organizaciones ambientales han criticado la decisión de la Comisión Europea de mantener el gas y la nuclear dentro de la categoría de inversiones "verdes". Greenpeace ha acusado a la Comisión Europea de "intento de robo". El Foro de la Industria Nuclear española celebró ayer, en cambio, el "espaldarazo" dado a la energía atómica por Bruselas.

pia UE, con lo que también se podría usar como reclamo para que el sector privado emitiera deuda diciendo que es más sostenible que otra emitida bajo los criterios de Bruselas.

Fuego cruzado

El fuego cruzado entre España y Bruselas, que lleva ya varias semanas, se intensificó ayer. La Comisión Europea emitió un informe en el que después de intensos debates, clasificaba como sostenibles las centrales nucleares y ciertas plantas de generación eléctrica a partir de gas, una interpretación que difiere de la opinión de los expertos consultados por Bruselas pero que satisface en gran medi-

da las demandas de Francia y Alemania. "Hemos encontrado un equilibrio entre opiniones fundamentalmente diferentes a la hora de apoyar el camino hacia la descarbonización", dijo la comisaria de Servicios Financieros, Mairead McGuinness, al presentar en rueda de prensa una propuesta muy criticada.

"Soluciones imperfectas"

La comisaria defendió que la Unión Europea (UE) debe "actuar con todos los medios a su disposición" para lograr este objetivo y "abandonar cuanto antes" las energías altas en emisiones, aunque para hacer la transición haya que "aceptar soluciones imperfectas". El Ejecutivo comuni-

La clasificación de qué energías son verdes o no desata la polémica social y empresarial

Greenpeace arremete contra la propuesta de Bruselas y el Foro Nuclear la defiende

El Gobierno español podrá emitir bonos con criterios propios y abre la vía a que le sigan las empresas

tario considera sostenibles las centrales nucleares con permiso de construcción en la Unión Europea antes de 2045 y las plantas de gas que emitan menos de 270 gramos de dióxido de carbono (CO₂) por kilovatio hora hasta 2031 o menos de 100 gramos en el conjunto de su vida útil.

Tras enviar el pasado 31 de diciembre un primer borrador a los países, al Parlamento Europeo y a una plataforma de expertos que asesora a la CE en el diseño de esta clasificación de inversiones sostenibles, Bruselas ha incluido algunos "ajustes técnicos" menores.

A todos los sectores

Pero ha dejado inalterado el grueso de la propuesta pese a que la citada plataforma, donde la propia Comisión dice haber reunido a "los principales expertos mundiales en sostenibilidad" desde el sector empresarial a las ONG y la sociedad civil o la academia, rechazó la semana pasada que esas fuentes de generación queden al mismo nivel que las renovables.

La taxonomía de la Comisión -que se desplegará también por otros sectores económicos como el forestal, el manufacturero, el transporte o la agricultura- no tiene efectos prácticos todavía, pero pretende convertirse en una herramienta de vanguardia para orientar las inversiones hacia la transición ecológica porque "el dinero público no será suficiente".



El portavoz de ERC, Gabriel Rufián, pasaba, ayer, delante de las vicepresidentas Nadia Calviño, Yolanda Díaz y Teresa Ribera, en el Congreso. / LUIS SEVILLANO

El Gobierno se asegura la reforma laboral con una mayoría transversal

PDeCAT y UPN se suman a PSOE, Podemos, Cs y otros partidos y se trabaja aún al PNV

JAVIER CASQUEIRO, Madrid
El Gobierno se aseguró anoche el respaldo de una mayoría muy transversal de partidos e ideologías para refrendar hoy en el Congreso uno de los proyectos estrella de la legislatura: la reforma laboral. El proceso de negociación se vivió con suspense hasta última hora, a varias bandas, y aún no se descarta que el PNV se sume a los apoyos esta misma mañana.

La primera reforma laboral pactada entre los agentes sociales, patronal y sindicatos será convalidada hoy en el Congreso con los suficientes votos afirmativos como para evitar lo que sería un gran fracaso político. El pleno comenzará sobre las nueve, pero la

votación se producirá casi a primera hora de la tarde.

El Gobierno contaba anoche con los apoyos, en forma de voto afirmativo, de los 154 diputados de PSOE y Unidas Podemos. A estos se suman los 9 de Ciudadanos, 4 del PDeCAT, 2 de UPN, 2 de Más País y uno de Compromís, de PRC, de Teruel Existe, de Coalición Canaria y de Nueva Canarias. Estos partidos, de confirmarse finalmente el voto, suman 176 diputados, uno más de la mayoría absoluta, aunque en esta votación basta con mayoría simple, esto es más síes que noes. En el bando de los votos negativos se contaba ayer—a expensas de posibles cambios de último momento— con el PP (88), Vox (52), ERC (13), EH

Bildu (5), Junts (4), CUP (2), BNG (1), Foro Asturias (1) y el exdiputado de Cs en el Grupo Mixto, Pablo Cambronero. Los votos contrarios suman, de este modo, 167, con lo que la aprobación estaría asegurada.

El resultado final de la votación terminará de perfilarse, de confirmarse los votos anteriores, con el PNV, con quien el Gobierno negociaba ayer hasta última hora, bien para tener su voto afirmativo o la abstención. Los nacionalistas vascos se consideran incompatibles con los parlamentarios conservadores foralistas de Unión del Pueblo Navarro, normalmente en la oposición y aliados a la línea más dura del PP, pero que ayer a última hora anun-

ciaron su voto favorable. El Ejecutivo temía precisamente que si le concedían a los nacionalistas vascos ahora el blindaje legal de la prevalencia de los convenios autonómicos sobre los estatales —eso sí al margen de esta reforma laboral en discusión— Ciudadanos, la propia UPN y hasta la patronal CEOE se descolgasen del pacto. Esa oferta está sobre la mesa, se le ha trasladado al PNV y el Gobierno aún está a la espera de respuesta. Si el decreto no pasase hoy el filtro del Parlamento decaería y dejaría vigente la reforma laboral impulsada en 2012 por el Gobierno del PP en la resaca de la anterior crisis económica.

La vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, que tantos meses ha

trabajado con su equipo el cambio de esta norma y que tanto se juega en su proyecto político si finalmente triunfa, hizo ayer en el Congreso una llamada a la responsabilidad de ERC y PNV para que se sumen al acuerdo o expliquen a sus electores las consecuencias de su hipotético fracaso. Las perspectivas de que crezcan los contratos indefinidos gracias a la nueva norma laboral es el gran argumento de fuerza del Ejecutivo del PSOE y Unidas Podemos en las negociaciones, que se llevaron anoche al extremo con dos de los aliados preferentes del bloque de investidura, ERC y PNV.

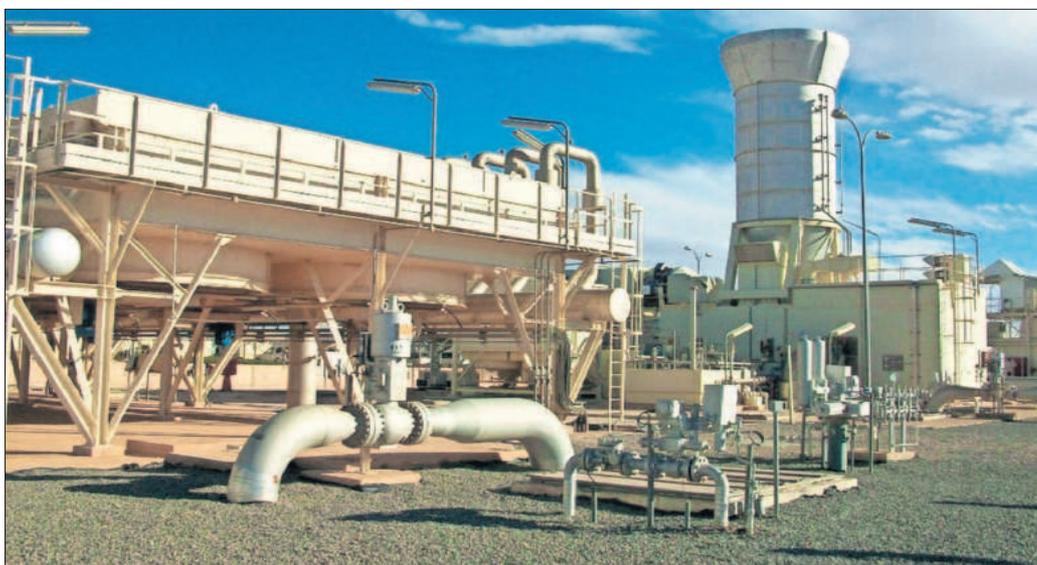
Díaz aprovechó su salida del Congreso para detenerse ante los periodistas y alertar de que había lanzado propuestas a ERC sin obtener contestación. El portavoz parlamentario de Esquerra, Gabriel Rufián, utilizó ese mismo escenario del patio del Parlamento para desmentir que su partido hubiera recibido ninguna oferta seria y tildó de "trágala" el planteamiento recibido para prestar sus 13 escaños a cambio de casi nada. Fuentes de ERC precisaron que solo se les había prometido au-

mentar más las inspecciones de Trabajo en Cataluña, una de las demandas iniciales de ERC, pero que ahora entienden superada porque la Generalitat ya ha incluido partidas con ese objetivo en sus presupuestos. Esquerra interpreta de esa postura que al Gobierno, y en especial el sector socialista, le interesa sacar esa reforma hacia la derecha, “porque es la que le gusta a la patronal de Fátima Báñez, a Ciudadanos y a la FAES de José María Aznar, aunque no agrada a la propia Díaz”.

El Gobierno transmite, no obstante, que han citado en estos días a ERC a varias reuniones presenciales para negociar y que no han acudido y anoche les remitieron un documento con varias propuestas al que no contestaron.

Esquerra esgrime, en consonancia con EH Bildu y BNG (claramente en el no a esta reforma) pero también de Más País y Compromís, que las leyes se deben hacer y negociar con los partidos en los parlamentos y no fuera en alusión al inédito pacto social fraguado entre el Gobierno, CEOE, UGT y Comisiones Obreras. Más País y Compromís razonan que si la nueva norma contempla varias mejoras sobre la vigente siempre será un “avance” su aprobación para millones de trabajadores ahora con contratos precarios.

Los cuatro diputados del PDeCAT, básicos para llegar a la barreira de los 174 votos positivos y superar los 173 negativos más o menos confirmados si ERC y PNV acaban votando no, ratificaron anoche en el Congreso su voto afirmativo. Su portavoz, Ferrán Bell, justificó esa posición “por responsabilidad”, para no “generar más inestabilidad e incertidumbre” y porque el nuevo texto corrige errores como la excesiva temporalidad de la norma del PP que ellos mismos aprobaron en 2012. El espaldarazo final llegó aún más tarde desde Pamplona. El presidente de UPN, Javier Esparza, no solo avanzó el voto positivo de sus dos diputados. Lo justificó en la relevancia del proyecto, en el acuerdo social y en la necesidad de dar certidumbre a los fondos europeos.



Estación gasoducto Magreb-Europa (GME), a su paso por Marruecos procedente de Argelia.

España permitirá a Rabat importar gas a través del gasoducto que cortó Argelia

Las autoridades marroquíes pretenden comprar el combustible en el extranjero y transportarlo a través de “un país vecino”

F. PEREGIL / I. FARIZA
Rabat / Madrid

Nuevo gesto de acercamiento de España a Marruecos. La ministra marroquí de Transición Ecológica, Leila Benali, informó ayer a la agencia Bloomberg de que su país está intentando importar gas natural licuado (GNL) para hacerlo llegar, ya en estado gaseoso, a través del tubo que conecta ambos países. Ese gasoducto, conocido con el nombre de Magreb-Europa, lleva sin actividad desde el pasado 1 de noviembre, después de que el Gobierno argelino lo cerrara como represalia por las “tácticas hostiles” de Rabat.

La ministra declaró que Marruecos ha solicitado a España ayuda para garantizar su “seguridad energética” y España ha respondido positivamente. “Marruecos podrá adquirir el gas licuado en los mercados internacionales, descargar en una planta de regasificación en España y utilizar el gasoducto del Magreb para enviarlo a su territorio”, explicó.

La operación se ejecutará de la siguiente manera, si finalmente se cierra el acuerdo bilateral: el gas llegará, por barco y en estado congelado, a uno de los seis puertos españoles con capacidad de recepción de este tipo de cargamentos. Allí se regasificará aprovechando que España cuenta con una de las mejores infraestructuras para el tratamiento del GNL de toda Europa continental y se inyectará en el tubo en dirección contraria a la que ha llevado en el último cuarto de siglo, el transcurrido desde la inauguración del

Magreb-Europa. El trasiego no reviste ninguna dificultad técnica, pero sí un coste adicional para Marruecos: importar gas licuado es mucho más caro que hacerlo por gasoducto, como solía hacer hasta que Argelia cerró el grifo.

Frente a las seis plantas de regasificación operativas en España —y una más, en Gijón, en estado de hibernación—, Marruecos no dispone de ninguna. Desde que Argelia privó a Marruecos en noviembre del gas que recibía a través del gasoducto Magreb-Europa, Rabat se ha propuesto edificar una planta portátil de regasificación en el puerto de Mohamedia, próximo a Casablanca. Pero mientras llega, necesita suplir la energía que ya no recibe

Marruecos no dispone de ninguna planta de regasificación

El tubo se utilizará en dirección contraria a la usada desde 1996

Sin levantar suspicacias en el vecino magrebí

“Marruecos ha pedido apoyo para garantizar su seguridad energética sobre la base de las relaciones comerciales y España ha respondido positivamente a su petición, como corresponde hacer con cualquier otro socio o vecino”, explican fuentes del Ministerio de Transición Ecológica español. “Con total transparencia, Marruecos podrá adquirir GNL en los mercados internacionales, desembarcarlo en alguna planta de regasificación peninsular y utilizar el gasoducto

del Magreb para que llegue a su territorio”. Para Madrid, en cambio, es fundamental que la operación de ayuda a su vecino del sur no levante suspicacias en Argelia, un país que entre enero y noviembre del año pasado proveyó el 42% del gas consumido en España. Menos aún en plena crisis energética europea y en el que la relación entre la UE y Rusia —el primer suministrador de gas a Europa— pasa por uno de sus peores momentos en los últimos años.

desde Argelia. Y España es una de las pocas opciones disponibles.

Las autoridades de Rabat dijeron que el efecto del corte del tubo por parte de Argelia era “insignificante”. “Han sido tomadas las disposiciones necesarias para asegurar la alimentación eléctrica del país”, señalaron en un comunicado el mismo día en que Argelia anunció el corte. Pero el gas que recibía Marruecos procedente desde el país vecino aportaba al menos el 10% del consumo eléctrico marroquí, aunque algunas fuentes sitúan esa cifra en el 17%.

Hasta el momento no se han registrado cortes de luz en el país, en parte gracias a que Rabat ha echado mano de sus minas de carbón —un combustible que, como el gas, ha disparado su precio en los mercados internacionales en los últimos meses— para cubrir la fracción de electricidad que antes su central de ciclo combinado. Pero, mientras tanto, no ha dejado de buscar otros recursos. Marruecos invitó a principios de enero a un pequeño grupo de comerciantes de GNL a presentar ofertas para contratos de suministro. La ministra Benali, asegura que dijo a las compañías: “Ustedes pueden entregar [el gas licuado] tan pronto como sea posible, ya sea en febrero o en marzo, en un puerto de un país vecino”.

Argelia hizo saber al Gobierno español que el gas que envía a España —por tubo, a través del Medgaz, más moderno y que conecta directamente ambos países— no debe ser revertido hacia Marruecos, con el que mantiene una relación tensa desde hace años. Pero esa exigencia sería salvada si Rabat compra el combustible en los mercados extranjeros. La empresa será cara, pero no difícil: en 2021, España trajo gas por barco de hasta 13 países de todo el mundo, de Nigeria a Qatar pasando por Trinidad y Tobago, Rusia, Argentina o Noruega. En este caso, la compra del combustible y la contratación del flete recaerá sobre Rabat. España únicamente se encargará de la recepción de los buques, la regasificación y el trasiego a través del gasoducto.

77.831 empresas menos que antes del Covid

Enero cierra con 197.750 empleos menos y 17.173 trabajadores más en desempleo

ALEJANDRA OLCESE MADRID
 No todas las empresas que tuvieron que bajar la persiana en España por la crisis de la pandemia han podido volver a subirla. De hecho, a cierre de 2021, el país cuenta con 1.411.902 compañías dadas de alta en la Seguridad Social, frente a las 1.489.733 que tenía en febrero de 2020 antes de que irrumpiera con fuerza el Covid-19.

Esto supone que hay 77.831 empresas menos que entonces, a pesar de que 2021 ha terminado con una ganancia neta de 23.427 compañías.

La llegada de ómicron provocó una fuerte destrucción de empresas en marzo y abril, 133.757 organizaciones tuvieron que cerrar en esos dos primeros meses de confinamiento, pero desde ese mínimo se han ido recuperando poco a poco aunque sin lograr recuperar el nivel de 2019, según los datos publicados ayer por el Ministerio de Seguridad Social.

En esta clasificación se incluyen

La destrucción se concentra en pymes de menos de seis trabajadores

Un 74% de las empresas en España tienen entre uno y cinco empleados

2.495 profesionales más se vieron afectados por un ERTE ligado al Covid

todas las empresas inscritas en la Seguridad Social, obtenidas a partir del Fichero de Cuentas de Cotización y agrupando en una única unidad (empresa) a todas las cuentas con el mismo Número de Identificación Fiscal (NIF), según explica el Ministerio en sus notas metodológicas.

La destrucción de empresas ha sido especialmente grave en las pymes, mientras que las firmas de más de 100 empleados han aumen-

tado sus plantillas y se han multiplicado.

El mayor descenso se ha producido en las micropymes de un solo trabajador, ya que a día de hoy hay 55.303 menos que en febrero de 2020 (un 10,2% menos); mientras que el número de compañías con entre dos y cinco trabajadores ha bajado un 3,1%, lo que implica la desaparición de 17.784.

También han cerrado desde entonces 3.985 pymes de seis a 50 trabajadores (-1,2%) y 452 con entre 51 y 100 (-2,2%). Si se ha producido un incremento de compañías de entre 101 y 500 trabajadores –ahora hay 37 más en el país, lo que implica un crecimiento del 0,24%–.

Llama la atención que a cierre de 2021 hay en España 120 nuevas empresas de más de 500 trabajadores, lo que supone un crecimiento del 5,1% en este segmento. Este aumento se ve impulsado por la creación de empleo de las compañías que estaban en la parte alta del tramo anterior (empresas que tenían más de 450 empleados y que sólo por contratar han pasado a ubicarse en este último rango).

Esta evolución deja el tejido productivo con una mayoría de micropymes (1,04 millones de compañías de entre uno y cinco trabajadores), 328.417 pymes de entre seis y 50 empleados; 20.441 de entre 51 y 100 trabajadores; 15.532 firmas con entre 101 y 500 empleados; y 2.481 compañías de más de 500 trabajadores.

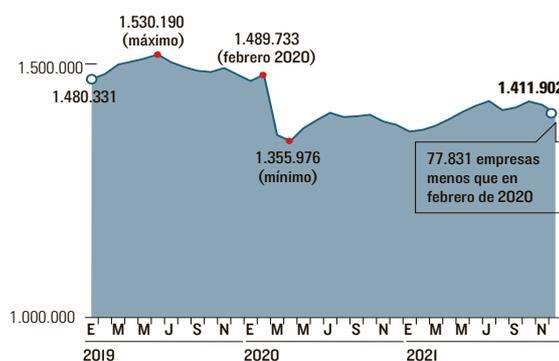
Además de la pérdida que se ha producido en el Régimen General, han desaparecido 463 compañías que estaban inscritas en el Régimen Especial del Mar desde febrero de 2020 y una empresa del Régimen General del Carbón.

La Seguridad Social publicó ayer también los datos de afiliación a la Seguridad Social del mes de enero, en el que se destruyeron 197.750 empleos, un total de 17.173 personas se apuntaron a las listas del paro del Servicio Público Estatal de Empleo (SEPE, el antiguo Inem) y 2.495 personas más se vieron afectadas por un ERTE Covid.

El balance resultante deja el número de afiliados a la Seguridad Social en 19,63 millones de personas –en las que se incluyen los 118.641 afectados por ERTE– y el número de parados sube hasta las 3.123.078 personas. Pese a que los datos no son positivos, son menos malos que en otros eneros.

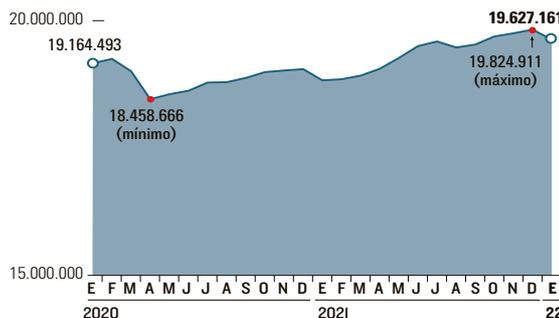
197.750 EMPLEOS MENOS EN ENERO

EMPRESAS DADAS DE ALTA



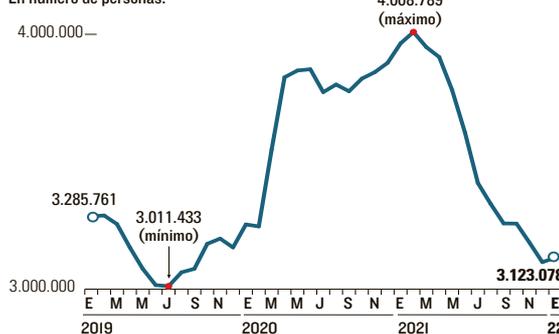
AFILIACIÓN A LA SEGURIDAD SOCIAL

En número de personas.



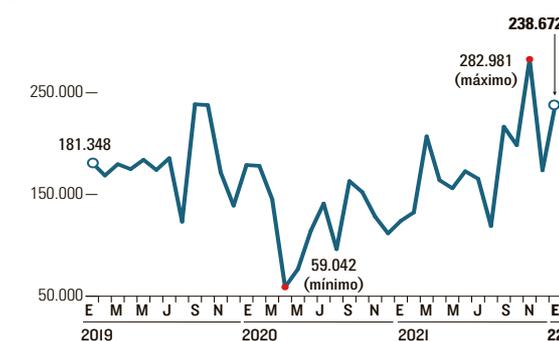
PARO

En número de personas.



CONTRATOS INDEFINIDOS

En número de contratos firmados al mes.



FUENTE: Min. de Inclusión, SS y Migraciones y Min. de Trabajo. M.V. / EL MUNDO

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

El precio de la vivienda vuelve a subir empujado por la inversión privada

MAITE GUTIÉRREZ Barcelona

El precio de la vivienda de segunda mano en España vuelve a crecer tras dos años a la baja por la pandemia. El metro cuadrado se situó en el segundo semestre del 2021 en 2.327 euros, lo que supone un 3,37% más que en el mismo periodo de hace un año, indica el último informe sobre el mercado de la vivienda del Grupo Tecnocasa y la Universitat Pompeu Fabra (UPF). El mercado inmobiliario español vuelve así a una fase de crecimiento, con un alto volumen de ventas y precios al alza, señaló ayer Lázaro Cubero, director de análisis del Grupo Tecnocasa, durante la presentación del estudio.

Entre los factores que explican este incremento tanto de transacciones como de precio, destaca la compra de vivienda como refugio inversor. El 23% de las compraventas de segunda mano realizadas en el 2021 tuvieron co-

mo objeto la inversión y fueron efectuadas por particulares que buscan rentabilizar sus ahorros. Se trata de una cifra cuatro puntos superior a la del 2020 (19%) y va en línea con los datos registrados antes de la pandemia.

El porcentaje de vivienda comprada para invertir ha ido

El mercado inmobiliario se refuerza como activo; en el 2022 los pisos seguirán encareciéndose

aumentando a lo largo del último año, llegando a ser del 24% en el último cuarto trimestre. De las grandes capitales españolas, las ciudades de Valencia (37,8%), Zaragoza (31,3%) y Madrid (27,9%) son las que han contado con un mayor porcentaje de inversores en el 2021. Les siguen

Barcelona (24,5%), Sevilla (23,4%) y Málaga (23,1%), todas ellas por encima de la media nacional.

José García-Montalvo, Catedrático de Economía de la UPF y coordinador del informe, destacó que los datos se refieren a pequeños inversores, no a grandes tenedores, que compran vivienda para ponerla luego en alquiler. “Existe incertidumbre sobre los mercados de valores y personas que antes querían invertir ahí pueden haberse decidido finalmente por el mercado inmobiliario ahora que los precios de la vivienda crecen de nuevo”, explicó García-Montalvo. Según éste, la nueva ley de Vivienda aprobada por el Gobierno el martes tendrá un impacto muy limitado sobre los pequeños inversores.

El precio de la vivienda de segunda mano, en todo caso, continuará subiendo durante este año, avanzó García-Montalvo: “Todos los indicadores señalan que la presión al alza seguirá”.●

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

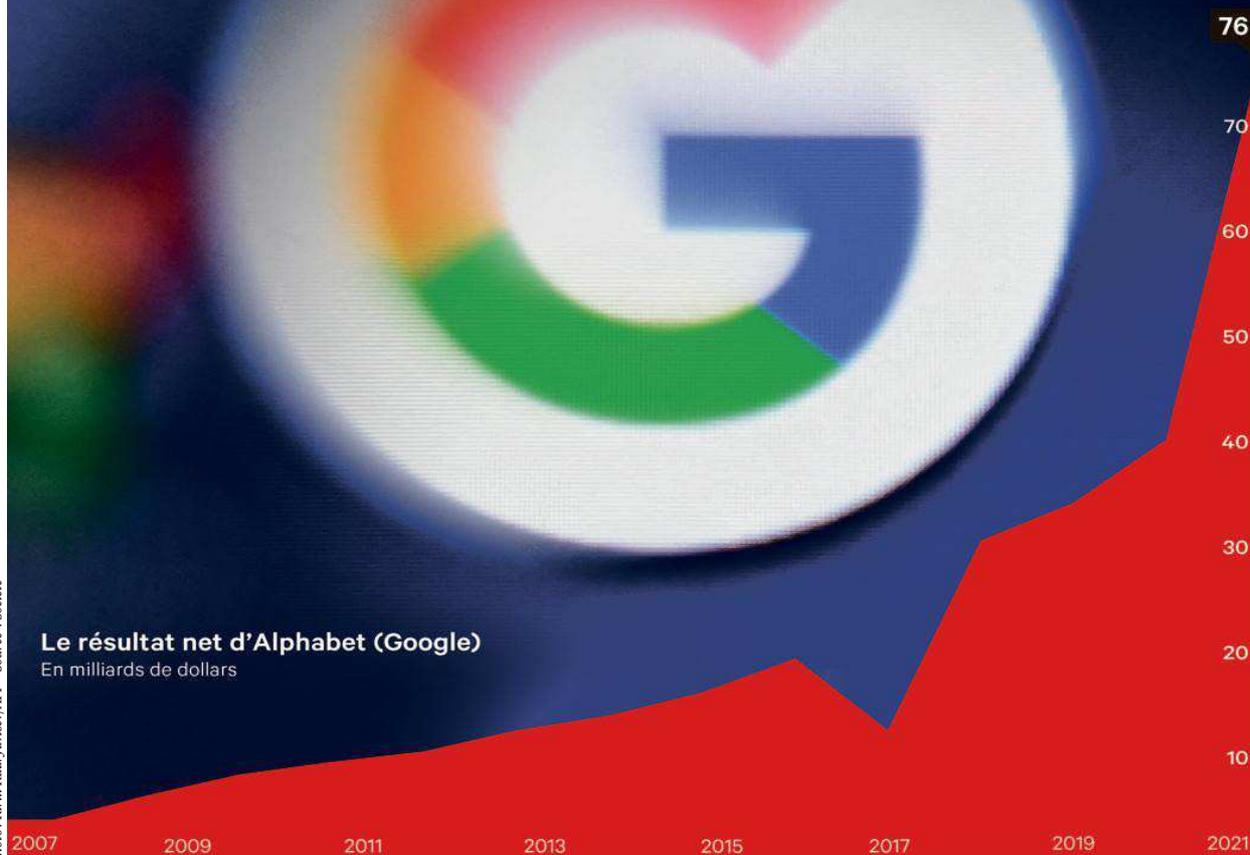
Google, roi des profits

- Le chiffre d'affaires du géant de la publicité numérique a quasiment doublé en trois ans à 258 milliards de dollars.
- Avec 76 milliards de dollars de bénéfices, il dégagne à lui seul presque autant de profits que la moitié du CAC 40.
- Il contrôle plus de 40 % du marché publicitaire digital mondial.

// PAGE 23

Photo : Kirill Kudryavtsev/AFP - Source : Société

Le résultat net d'Alphabet (Google)
En milliards de dollars



L'année exceptionnelle de Google, porté par la publicité en ligne

- Le bénéfice net de sa maison mère Alphabet, qui a publié mardi ses résultats annuels, s'établit à 76 milliards de dollars – soit près de la moitié des profits du CAC 40 –, tandis que ses ventes de publicité bondissent.
- Le géant californien continue à investir dans sa division cloud, qui n'est pas encore profitable.

NUMÉRIQUE

Hortense Goulard
@HortenseGoulard
— Correspondante à San Francisco

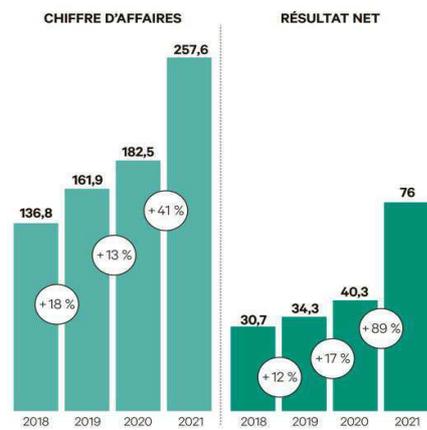
Un temps affaibli par la crise du coronavirus, Google a engrangé des résultats record l'année dernière. Ses ventes ont progressé de près de moitié, tandis que son bénéfice net a quasiment été multiplié par deux. Ce sont surtout les ventes au détail qui tirent la demande de publicité sur Internet, un secteur dominé par Google et Facebook. La performance de l'entreprise a été saluée par Wall Street. Ses actions ont fait un bond de 7,4 % après la fermeture de la Bourse de New York, selon l'agence Bloomberg. Depuis le début de l'année, les entreprises de la tech ont perdu du terrain en Bourse, fragilisées par la perspective d'une politique monétaire moins favorable. Google a annoncé, mardi, son intention de diviser ses actions par vingt. Ce geste, destiné aux petits investisseurs, devrait lui permettre de prolonger cette remontée.

La maison mère de Google, Alphabet, a engrangé un bénéfice net de 76 milliards de dollars en 2021, soit près du double de l'année dernière. Un montant impressionnant qui représente la moitié du total des profits estimés pour la même année des entreprises du CAC 40, selon le consensus Bloomberg. Ses ventes dépassent les 257 milliards de dollars en un an, soit une progression de 41 %. Ces bons résultats sont essentiellement liés à la bonne performance de Google dans la publicité.

Après une première phase d'incertitudes, la pandémie a accéléré la croissance de ce marché, qui devrait franchir les 200 milliards cette année aux États-Unis. Contrairement aux craintes de certains analystes, les entreprises n'ont donc pas cessé d'acheter de la publicité, malgré la crise qui frappe les chaînes d'approvisionnement mondiales. Trois entreprises de la tech, Google, Facebook et Amazon, contrôlent plus de la moitié de ce juteux marché, selon les estimations de GroupM. Le groupe fait face à des menaces de plus en plus précises de la part des régulateurs et des

Les chiffres clés d'Alphabet

En milliards de dollars



*LES ECHOS+ / SOURCE : SOCIÉTÉ

autorités de la concurrence, qui dénoncent sa position dominante, à l'intersection de l'e-commerce et de la publicité en ligne. Dans une conférence avec des analystes, son PDG, Sundar Pichai, a mis en garde contre des efforts bien intentionnés qui pourraient « nuire seulement à des entreprises américaines ».

Plus de 61 milliards en trois mois

La firme californienne donne davantage de précisions sur les trois derniers mois de l'année. Pendant cette période, ses revenus publicitaires ont augmenté de 33 %. Ils s'établissent à 61,2 milliards de dollars en trois mois. Malgré les efforts de diversification du groupe, la publicité représente toujours plus de 80 % de ses revenus.

YouTube, en particulier, lui a rapporté 8,63 milliards de ventes au dernier trimestre. Sur l'année, son chiffre d'affaires s'élève à 28,85 milliards, rapporte le « Wall Street

Journal ». Un montant légèrement en deçà des ventes de Netflix, le géant du streaming. Le groupe s'est flatté de chiffres de fréquentation en hausse sur la plateforme, avec 15 milliards de vues par jour. Avec son application YouTube Shorts, Google est parvenu à attirer de nouveaux créateurs, a laissé entendre son PDG lors d'une conférence avec des analystes. Le groupe continue à miser sur une transformation pro-



ÉCOUTEZ NOTRE PODCAST LA STORY
Sundar Pichai, la prudence aux commandes dans « La Story », le podcast d'actualité des « Echos ».



La performance de la firme de Mountain View a été saluée par Wall Street. Photo Bloomberg

gressive de la plateforme, qui sera de plus en plus intégrée aux efforts de Google dans l'e-commerce.

Alphabet poursuit son renforcement dans le cloud, même si sa filiale n'est toujours pas profitable. Google Cloud, qui propose une panoplie de services en ligne aux sociétés, est néanmoins parvenu à réduire ses pertes, passées de 1,2 milliard entre octobre et décembre 2020 à 890 millions l'an dernier. Le groupe veut continuer à « investir de façon agressive dans le cloud », a expliqué la directrice financière, Ruth Porat, qui souligne les opportunités immenses du secteur. Avec 6 % du marché environ, Google Cloud reste pour l'instant loin derrière Amazon et Microsoft, qui en contrôlent respectivement 41 % et 20 %.

La priorité pour Google reste donc de continuer à croître, même si la rentabilité n'est pas encore au rendez-vous. « Avec le temps, la marge opérationnelle devrait profiter des effets d'échelle », espère Ruth Porat. ■

BCE já abre discussão a mexidas nos juros

Supervisor pressionado a fazer alterações na política monetária ainda este ano face à inflação recorde. Mudança na cúpula de decisores também condicionará.

MERCADOS 20 e 21

POLÍTICA MONETÁRIA

Inflação recorde pressiona BCE a subir juros ainda em 2022

A autoridade monetária na Zona Euro está cada vez mais sozinha no posicionamento quanto às taxas de referência e com menos argumentos para isso. Ainda assim, não se esperam já mudanças.

LEONOR MATEUS FERREIRA
leonorferreira@negocios.pt

As taxas de juro na Zona Euro estão em mínimos históricos e não sobem há mais de uma década, sendo que o último a fazê-lo foi Jean-Claude Trichet. Após oito anos em que o sucessor Mario Draghi não viu condições para subir juros, poderá agora ser Christine Lagarde a tomar esta decisão. A francesa tem mantido um discurso de calma, defendendo que a aceleração da inflação acima da meta tem um caráter temporário, e os analistas não esperam que haja novidades no encontro desta quinta-feira. Ainda assim, está a ganhar força a convicção de que a primeira subida das taxas de juro na Zona Euro desde 2011 irá acontecer ainda em 2022.

"Na primeira reunião desde dezembro, esperamos que o conselho do BCE não se desvie ainda do curso tomado", diz Michael Schubert, economista do Commerzbank, apontando para o discurso de Lagarde no último encontro. Na altura, a presidente do BCE defendeu que a inflação não justifica uma ação imediata, garantindo que não havi-

rá mudanças nos juros em 2022 e, possivelmente, nem em 2023.

Desde então, os números conhecidos questionam a tese. Ainda esta quarta-feira o Eurostat anunciou que a inflação média da Zona Euro terá acelerado para 5,1% em janeiro (contra 5% de dezembro) devido ao aumento dos preços da energia, que dispararam 23,6% na comparação homóloga. Neste cenário, a generalidade dos analistas não espera qualquer alteração para já, mas já há quem aposte numa mudança nos juros ainda em 2022. Os mercados monetários apontam para que o BCE suba os juros dos depósitos (atualmente em -0,5%) até ao final do ano.

Não só os dados, mas também o curso dos pares (nomeadamente a Reserva Federal dos EUA) e a opinião pública estão a apertar o cerco. Isabel Schnabel, membro do conselho executivo e alemã que chegou a ser indicada como possível sucessora do ex-presidente do Bundesbank Jens Weidmann, afirmou publicamente que os preços da energia podem forçar o BCE a atuar mesmo que haja sinais de efeitos secundários (incluindo nos salários). Defendeu que o banco central não devia ignorar a inflação. Já o líder finlandês Olli Rehn considera que um aumento em 2023 seria "lógico" caso não haja disrupções económicas.

"À luz do crescente criticis-

mo, tanto dentro como fora do Conselho do BCE, o mais provável é que seja uma questão de tentar encontrar um compromisso que possa ser apoiado pela maioria do conselho e comunicado ao mundo por forma que a credibilidade do banco central não sofra", acrescenta Michael Schubert, do Commerzbank.

Além destes, há uma nova voz crítica dentro da cúpula de decisão. Joachim Nagel, novo presidente do Bundesbank, irá ocupar essa cadeira pela primeira vez nos encontros de política monetária do BCE (já lá tinha outras vezes ao lado do antecessor). Apesar de ser reservado quanto às suas opiniões, a proximidade de Weidmann e o discurso de tomada de posse - repleto de críticas à atual atuação - levam a crer que o grupo vai trocar um falcão por outro.

Assim, apaziguar os rumores de discórdia será uma das preocupações de Christine Lagarde. "Esta reunião é uma oportunidade para a presidente do BCE retomar a retórica comunicada por vários outros membros do Conselho do BCE nas últimas semanas", afirma Franck Diekmier, global CIO de fixed income da Allianz Global Investors. "O BCE deve reiterar a sua disposição para ser, tal como a Fed, pragmático e ágil, e pronto a intervir se a inflação continuar muito alta face ao seu objetivo de 2%." ■

CONSELHO DO BCE

Há um estreante na cúpula que reúne os decisores de política monetária: o novo presidente do Bundesbank

A autoridade monetária reúne-se esta quinta-feira, pela primeira vez em 2022, com um dos mais importantes bancos centrais a enviar um novo líder. É Joachim Nagel, cujo mandato à frente do alemão Bundesbank começou a 1 de janeiro. O grupo totaliza 25 decisores políticos.



CHRISTINE LAGARDE
Presidente do Banco Central Europeu



LUIS DE GUINDOS
Vice-presidente do Banco Central Europeu



FRANK ELDERSON
Membro do conselho executivo do BCE



PHILIP R. LANE
Membro do conselho executivo do BCE



ISABEL SCHNABEL
Membro do conselho executivo do BCE



FABIO PANETTA
Membro do conselho executivo do BCE



GABRIEL MAKHLOUF
Governador do Banco Central da Irlanda



PABLO HERNÁNDEZ DE COS
Governador do Banco de Espanha



MADIS MÜLLNER
Governador do Banco da Estónia



YANNIS STOURNARAS
Governador do Banco Central da Grécia



OLLI REHN
Governador do Banco finlandês Suomen Pankki



A primeira reunião deste ano do BCE acontece hoje.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



JOACHIM NAGEL
Presidente do Bundesbank

Aos 55 anos, foi nomeado pelo chanceler alemão Olaf Scholz para substituir Jens Weidmann à frente do maior banco central nacional da Zona Euro. Não é um estranho da grande finança, tendo passado 17 anos neste tipo de instituições, incluindo seis no conselho do Bundesbank. Foi economista sénior do Banco de Pagamentos Internacionais (BIS) após ter estado no banco de investimento KfW.

FRANÇOIS VILLEROY DE GALHAU
Governador do Banco de França



IGNAZIO VISCO
Governador do Banco de Itália



CONSTANTINOS HERODOTOU
Governador do Banco Central de Chipre



MARTINS KAZAKS
Governador do Banco da Letónia

GEDIMINAS ŠIMKUS
Chairman do "board" do Banco da Lituânia



GASTON REINESCH
Governador do Banco Central do Luxemburgo



EDWARD SCICLUNA
Governador do Banco Central de Malta



KLAAS KNOT
Presidente do De Nederlandsche Bank

ROBERT HOLZMANN
Governador do Banco Nacional Austríaco



MÁRIO CENTENO
Governador do Banco de Portugal



BOŠTJAN VASLE
Governador do Banco da Eslovénia



PETER KAŽIMÍR
Governador do Banco da Eslováquia

Eurozone's record 5.1% inflation piles pressure on ECB to tighten

◆ Figure defies expectations ◆ Energy and food prices rise steeply ◆ Policymakers meet today

MARTIN ARNOLD — FRANKFURT

Consumer prices in the eurozone rose by a record 5.1 per cent in January, piling more pressure on the European Central Bank to respond with tighter monetary policy.

The figure defied expectations of a fall in inflation, with economists polled by Reuters expecting a rate of 4.4 per cent.

Steeper increases in the price of energy and food were only partly offset by slower growth in prices of manufactured goods, which meant annual inflation rose from its previous eurozone record of 5 per cent in December, Eurostat said.

The rising cost of living is likely to dominate the first ECB governing council meeting of the year today, even if

most economists expect the bank to stick to its timetable for keeping interest rates unchanged while steadily reducing asset purchases over the year.

Bert Colijn, senior economist at ING, said he expected the ECB to “push back against early rate hikes” today. He said a fall in core eurozone inflation and the deceleration in goods prices showed “there is still no evidence of widespread second-round effects” whereby higher prices trigger sharp increases in wages.

However, higher than expected inflation has led the US Federal Reserve and the Bank of England to shift to a more “hawkish” policy stance than the ECB.

The BoE is expected to raise rates for a second consecutive time today, while the market is pricing in five rate rises by the Fed this year.

The ECB has rejected investor bets that it will raise rates this year, saying it will not do so before it stops asset purchases, which it plans to continue at least until October.

Markets this week pulled forward expectations of a tightening in eurozone monetary policy, with a rise in the ECB's deposit rate to minus 0.25 per cent — from its current rate of minus 0.5 per cent — now priced in by December, according to trading in short-term funding markets.

The persistence of inflation above the ECB's 2 per cent target has widened divisions on its governing council. The “hawkish” heads of the German, Belgian and Austrian banks complained at last month's meeting that it was promising to continue bond purchases for too long.



The European Central Bank has rejected bets that it will raise rates this year, despite the more hawkish stance of the Federal Reserve and Bank of England

Krishna Guha, vice-chair of Evercore, said “a hawkish Fed-style pivot” at the ECB was “implausible” because “domestic inflation and wage dynamics are still in a very different place to those in the US and UK”.

He forecast the ECB would end asset purchases early next year before raising rates three times over the course of 2023 to put its deposit rate back in positive territory for the first time since 2014.

Compared with the previous month, eurozone consumer prices rose 0.3 per cent, indicating that underlying inflationary pressures continue to build in the 19-country bloc. The highest national inflation rate was 12.2 per cent in Lithuania, while France had the lowest, at 3.3 per cent.

Markets Insight page 9

Officers' grief Surging crime troubles Biden

Fellow officers attend the funeral in Manhattan for Wilbert Mora of the New York Police Department, who was killed while responding to a domestic violence call.

Joe Biden will visit the city today in an effort to reassure anxious voters that the Democrats will tackle a rise in violent crime afflicting big US cities.

Shootings have surged since the Covid-19 pandemic began in 2020. The sense of disorder has been amplified by a wave of shoplifting and robberies of luxury retailers.

The president will meet New York's newly elected mayor, Eric Adams, a black activist and former police captain who has vowed to tackle the crisis.

Crime-fighting mayor page 2



Carlo Allegri/Reuters

Google's DeepMind develops AI tool that can write its own computer code

MADHUMITA MURGIA — LONDON

Google's UK-based artificial intelligence unit DeepMind has invented an AI tool that can write computer code at a competitive level to solve open-ended problems that require critical thinking, logic and understanding of language.

The system, known as AlphaCode, is a sign of the evolution of AI, and would allow the automation of computer programming, a powerful and highly prized skill underpinning much of science and industry today.

DeepMind tested AlphaCode's performance in coding competitions hosted by Codeforces, a platform that pits the skills of tens of thousands of human software programmers against one another. It found that it performed with the expertise of an average human programmer. "AlphaCode placed at

about the level of the median competitor, marking the first time an AI code generation system has reached a competitive level of performance in programming competitions," the DeepMind team behind the tool wrote.

AlphaCode is not the first AI tool to generate computer code. Last June, Microsoft released a similar tool, developed with the help of its code-sharing service GitHub. The tool, called GitHub Copilot, works more as an intelligent assistant to experienced professionals, by analysing existing code and generating new snippets, rather than as an independent problem-solving entity.

In a research paper to be published today, DeepMind said it had tested its software against OpenAI's technology and it had performed similarly. "However, problems used in the [OpenAI] paper and similar work consist of

mostly simple task descriptions with short solutions — far from the full complexity of real-world programming," the DeepMind authors wrote, adding that AlphaCode had "deeper algorithmic reasoning".

Mikhail Mirzayanov, founder of Codeforces, said he had initially been "sceptical" of AlphaCode's abilities, but it had "exceeded" his expectations.

AlphaCode cannot currently beat the best human programmers. Critics have also expressed concerns that code generated by machines, such as AlphaCode, must be scrutinised particularly closely for bugs, or unforeseen effects including vulnerability to cyber attack. However, its ability to solve original problems suggests that AI can complement humans, improve productivity and "open up the field to people who do not currently write code", DeepMind said.

Putin Accuses U.S. of Ignoring Demands in Ukraine Standoff

KYIV, Ukraine—President Vladimir Putin of Russia said the U.S. and its European allies had “basically ignored” Moscow’s demands for security as-

By Matthew Luxmoore, Courtney McBride and Evan Gershkovich

surances but expressed a willingness to continue talks as Russian troops maneuvered near Ukraine’s borders and Kyiv rushed to bolster its defenses.

“We didn’t see an adequate response to our key concerns,”

Mr. Putin said Tuesday at a Kremlin news conference at which he again castigated the North Atlantic Treaty Organization for what he has portrayed as a persistent eastward push that threatens Moscow.

Russia has deployed about 100,000 troops near Ukraine, triggering alarm in Western capitals that Mr. Putin plans to invade his smaller neighbor, which he has asserted can only be truly sovereign in partnership with Russia. Mr. Putin denies any such intention.

In response, Washington

has outlined a series of punitive sanctions it would impose if Russia encroaches on Ukraine, stepped up shipments of military assistance to Kyiv, and put thousands of soldiers on alert to defend NATO’s eastern flank in the event of a conflict. The State Department ordered on Monday family members of U.S. government employees in Belarus to depart the country, a little over a week after sending home dependents of diplomats in Kyiv as well as some staff.

On Tuesday, President Vo-

lodomyr Zelensky of Ukraine met in Kyiv with Prime Minister Boris Johnson of the U.K. and Prime Minister Mateusz Morawiecki of Poland, saying the three countries were working to establish a partnership that was “creating a new format of political cooperation in

Please turn to page A7

- ◆ Threat of war rattles Ukraine’s economy..... A7
- ◆ U.S., allies question role of Germany..... A8
- ◆ Putin’s edge is an upgraded military..... A8

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Threat of War Rattles Ukraine Economy

Businesses pause investments, currency comes under pressure amid Russian buildup

By MATTHEW LUXMOORE
AND GEORGI KANTCHEV

KYIV, Ukraine—Dobrobut, one of Ukraine's biggest private healthcare providers, is getting ready for a Russian invasion.

The company, which operates 20 clinics in and around the Ukrainian capital, has topped up its fuel reserves, readied generators and stocked up on medical supplies. It is also shelving for now its preliminary plans to open a new clinic in Kharkiv, eastern Ukraine's largest city, which lies close to the Russian frontier.

"Having an unstable northern neighbor affects your long-term plans," said Vadim Shekman, Dobrobut's chief operating officer. "We hope it doesn't get to that, but if war comes we'll be prepared to offer as much as we can to help those in need."

Despite American warnings of an imminent Russian invasion, there are few signs of panic in Ukraine. Stores are well-stocked, banks function normally and there is no rush for flights out. But the psychological pressure of a possible all-out war is hurting Ukraine's economy, which is one of Eu-

rope's poorest and sustained a severe blow when Russia seized the country's Crimean Peninsula and Donbas areas in 2014.

The value of the Ukrainian hryvnia has declined 4% against the dollar since the year began, making it one of the world's worst-performing currencies alongside the Russian ruble, even as the central bank spent more than \$1 billion to prop it up.

Many investors have frozen funding and suspended expansion plans, waiting to see how this crisis ends. At some companies, expatriate managers have left the country, heeding warnings by Washington and other Western capitals.

Western "signals that tomorrow there will be war...means panic on the markets, panic in the financial sector," Ukrainian President Volodymyr Zelensky said Friday. "We can't handle this alone."

Western nations are rushing emergency aid to Ukraine, including 1.2 billion euros, equivalent to about \$1.35 billion, pledged by the European Union. Destabilizing the Ukrainian economy and possibly sparking domestic unrest could achieve Moscow's goals without a single Russian soldier crossing the border, Ukrainian officials say.

"One of Russia's goals is to hit Ukraine's economy," said Tymofiy Mylovanov, an adviser to Mr. Zelensky and a former



The currency value has fallen 4% against the dollar since 2022 began. A Kyiv currency exchange spot.

economy and trade minister. "In fact that might be one of the highest priorities."

Ukraine's economy entered a deep recession and its currency lost some 70% of its value as a result of the 2014 conflict. Many Ukrainian businesses suddenly halted contact with longtime counterparts in Russia. Direct flights between the two countries stopped, and divisions over Russia's role in the war drove a wedge between businesses that had collaborated for years. "One

side wasn't eager to sell and the other side wasn't eager to buy," said Hlib Vyshlinsky, director of the Center for Economic Strategy, a think tank based in Kyiv.

Mr. Zelensky, a former comedian, came to power in 2019 on promises of stamping out corruption, spurring economic growth—and bringing peace.

Ukraine's economy has since rebounded as the country made significant strides in pivoting away from Russia, developing trade with the EU and

China. In 2013, about a quarter of Ukrainian exports in goods went to Russia. In 2020, Russia's share had fallen to 5.5%, while the EU's shot up to 38% from 26%, according to Ukraine's national-statistics office. Ukraine and the EU signed a free-trade agreement in 2014.

The currency remained stable because of steady exports, particularly of agricultural products, in recent years and foreign-currency reserves rose to \$31 billion. It is Ukraine's largest rainy-day fund since

2011 and far in excess of the \$5 billion the country had on standby during the height of the conflict in 2014.

According to a recent survey by the European Business Association, which polled 136 companies operating in Ukraine, 45% plan to continue operating as usual in the event of a Russian military attack. Some 17% said they are considering relocating to the western regions that are less likely to be occupied by Russia, and only 10% are thinking of leaving the country.

"Old investment projects are still ongoing but new investments are being postponed," Mr. Mylovanov said.

Dale Perry, a longtime U.S. investor in Ukraine and head of ERU Management Services LLC, which has an energy trading business in Kyiv, said his company had been looking to invest in a few renewable projects, but is in a wait-and-see mode. "Business has basically ceased and all new investments are on hold," he said.

"Would I make a new investment today? Of course not," he said. "Doesn't take a great business mind to decide that in the current circumstances."

Western citizens also have been leaving Ukraine. The departures include families of diplomats and many who heeded embassy advice to get out and have posted their reasons online.

ANASTASIA VLASOVA FOR THE WALL STREET JOURNAL

Blaze at North Carolina Fertilizer Plant Forces Evacuation



WALT UNIKS/THE WINSTON-SALEM JOURNAL/ASSOCIATED PRESS

ON THE GROUND: A fire at a fertilizer facility in Winston-Salem forced thousands of residents to evacuate their homes amid concerns over chemicals in the plant that could lead to an explosion. There were no reported injuries or deaths. A6

More Bomb Threats Target Historically Black Colleges

By JOSEPH PISANI

At least 16 historically Black colleges and universities said they received bomb threats Tuesday as classes were disrupted or canceled.

On Monday, at least five other HBCUs said they received threats. So far, no bombs have been found. There were 100 HBCUs in 2019, according to the National Center for Education Statistics.

The Federal Bureau of Investigation said Tuesday that it is aware of the bomb threats around the U.S. and is working with law-enforcement partners. It declined to say how many threats have been made.

"As always, we would like to remind members of the public that if they observe anything suspicious to report it to law enforcement immediately," the FBI said.

At Spelman College in Atlanta, a threat received on Tuesday was the second in two weeks, according to a letter from school President Mary Schmidt Campbell. She said that as a result of an appeal to



Xavier University of Louisiana was one of at least 16 schools that received bomb threats Tuesday.

officials, the city's police department will increase patrols.

"These threats are despicable," Dr. Campbell said in the letter, which was posted on Spelman's website. "They are designed to make us feel fearful and vulnerable."

In Jacksonville, Fla., Edward Waters University canceled in-person classes while

police searched the campus for 10 hours, starting at 4 a.m. The university's president, A. Zachary Faison Jr., said on Twitter that anonymous threats of violence and a bomb were made at 3:55 a.m. "The vicious and racially motivated targeting of Florida's first HBCU is extremely unsettling for our community," he said.

Local and campus police searched buildings. Students were asked to wear their IDs around campus even after the all clear was given.

HBCUs that didn't receive threats were on high alert. Safety sweeps were conducted at Grambling State University in Louisiana out of an abundance of caution, the school said.

Startup Investors Retrench Following Rout in Tech IPOs

BY ELIOT BROWN
AND HEATHER SOMERVILLE

The recent stock rout is rattling the multitrillion-dollar market for startups after a long run of record investments, nosebleed valuations and rapid-fire deal-making.

Venture capitalists said a significant reset in investment behavior is beginning to take hold that is poised to reduce initial public offerings, leave some companies short of funding and crimp valuations.

Investors said several large startup backers are cutting

back their investments, curtailing a flow that sprayed at full blast for most of the pandemic, particularly for older, more mature startups. And venture firms said they are advising their companies to prepare to conserve cash in a tougher funding environment.

Tiger Global Management, one of the most prolific startup investors of the last two years, in recent weeks has been renegotiating investments that had been under discussion for numerous companies, reducing the valua-

Please turn to page A4

Trump Reports Growing War Chest

Former president has not said whether he will run again after losing 2020 election

By CHAD DAY

WASHINGTON—Former President Donald Trump has more than \$122 million in cash spread across his post-presidency political operation and has made donations to dozens of Republican candidates for their midterm campaigns as he weighs another White House run, new Federal Election Commission filings show.

The former president raised more than \$51 million during the last six months of 2021, the most of which his political operation said, came from donations of less than \$200 made online. The fundraising haul was less than he raised during the first six months of last year but still the most of any GOP figure during the second half of last year.

The political war chest is an unprecedented amount of money for a former president to wield as Mr. Trump seeks to maintain his hold on the Republican Party. The cash on hand total was about the same as the Democratic and Republican national committees reported to start 2022—combined.

Mr. Trump has yet to definitively say whether he will run again after losing the 2020 election, but he has resumed holding political rallies and



Donald Trump's war chest is an unprecedented amount for an ex-president as he seeks to keep his hold on the Republican Party.

teased a potential presidential bid. In a statement announcing the fundraising figures, Taylor Budowich, the former president's communications director, said Mr. Trump is "incredibly well positioned to look beyond November."

The latest campaign finance filings, which cover the second half of 2021, show that Mr. Trump remains the main online fundraising draw in the Republican Party. On the Republican donation platform WinRed, Mr. Trump's political operation raised \$18.3 million more than the second-largest online fundraiser, the National Republican Senatorial Committee, over the

six-month period.

The bulk of Mr. Trump's available political cash—about \$105 million—is sitting in a leadership PAC called Save America, which issues press statements, candidate endorsements and donation solicitations. The rest is housed in MAGA PAC, a multicandidate committee that formed out of Mr. Trump's presidential campaign, and a donation conduit committee called Save America joint fundraising committee.

The money in these committees can't be directly spent on a presidential campaign. Still, it can bankroll all man-

Comcast, Goldman Resume PAC Giving

WASHINGTON—Political action committees for Comcast Corp. and Goldman Sachs Group Inc. have resumed giving money to one or more of the 147 Republican lawmakers who voted to object to the certification of President Biden's election after the Jan. 6 Capitol riot by supporters of former GOP President Donald Trump, new filings show.

The two companies were among dozens that announced in the days after the riot that they would pause or review their political donations, decisions that in some cases drew pushback from lawmakers.

At that time, Comcast an-

nounced it would suspend donations to the election objectors. Goldman Sachs had said it would stop all political giving as it reviewed its donation criteria.

Representatives for Comcast didn't respond to emails seeking comment. A representative for Goldman Sachs declined to comment.

The Wall Street Journal has reported more than a dozen other corporate and industry PACs that paused political giving or announced reviews had restarted donations, including to objectors, earlier this year.

Several other companies have stuck to their pledges to halt PAC giving to objectors or have chosen to stop political giving altogether.

—Chad Day

ner of activities meant to maintain Mr. Trump's stature within the party, including rallies, advertising, compiling donor lists, polling, staff and donations to other candidates.

During the first half of 2021, Save America PAC, which can donate \$5,000 per election to a campaign, made no donations to other GOP campaigns. But during the second part of the year, it donated \$5,000 each to 41 federal campaigns of 2022 candidates Mr. Trump has endorsed.

The Republican National Committee has been paying some of Mr. Trump's legal fees as he and his business face

state and local investigations in New York and Georgia, where a grand jury was recently approved to investigate his efforts to overturn the election results.

Mr. Trump's businesses also continued to be paid by his political committees.

Save America paid a little more than \$100,000 for rental and catering fees to the Trump Hotel Collection. MAGA PAC reported paying rent or meeting expenses in the amount of \$188,000 to Trump Tower Commercial, \$53,000 to the Mar-a-Lago Club and \$3,000 to Trump Restaurants.

—Anthony DeBarros contributed to this article.

OPINIÓN



AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

¿El INE o Tezanos?

Si Caixabank incluyera en su cálculo la compraventa de vivienda y no sólo su alquiler también el IPC variaría

EL INE ha modificado la base de cálculo del IPC tal como hace cada cinco años. Se han introducido la gran mayoría de las modificaciones previstas, excepto la que tiene que ver con el precio de la electricidad que se ha preferido aplazar ante la falta de información detallada y otras decisiones técnicas. Esta decisión ha puesto de manifiesto un teórico sesgo alcista en el cálculo del IPC durante 2021. Es de suponer que al INE se le ha planteado un dilema: ¿Es preferible refle-

jar mejor la realidad puntual y romper la serie histórica o es mejor mantener la comparabilidad, visualizar la tendencia, y advertir del sesgo? El INE se ha inclinado por lo segundo.

Actualmente, hay dos precios de la electricidad en España: la tarifa libre y la regulada. Pero el INE reconoce en su nota de prensa que nunca ha recogido los precios del mercado libre para el cómputo del precio de la electricidad a pesar de que casi el 60% de los hogares tiene ese tipo de contrato. Esto no presentó problemas mientras las tarifas se comportaron homogéneamente. El problema es que en 2021 éstas se desacoplaron y la falta de representatividad de los precios regulados quedó de manifiesto.

Según un informe de Caixabank Research, «la variación anual mediana de las facturas en el mercado libre ha sido del -6% mientras que en el mercado regulado +35%». Este dato contraintuitivo, puesto que se tiende a pensar que el mercado regulado es menos volátil que el liberalizado, también lo usó el Gobierno para defender su promesa de que la factura de la luz en 2021 fue similar a la de 2018 tras sus reducciones impositivas.

Caixabank Research sostiene que «de incorporarse los precios del mercado libre y no sólo los del

mercado regulado, hubiéramos cerrado el año con una inflación general en el 4,7% (en vez del 6,5% oficial) y un promedio anual en 2021 del 2,2% (frente al 3,1% oficial)». Pero este cálculo 'ad hoc' supone mover la portería y es tan arbitrario como incluir la compraventa de viviendas y no sólo el precio de los alquileres en el índice de precios al tiempo que hace imposible la comparación con los datos que se han obtenido de manera homogénea desde hace décadas.

El hecho es que el INE ha decidido mantener un cálculo que puede significar una peor representación de la coyuntura, pero respetar la continuidad de la serie histórica. Lo contrario supondría la retroproyección -este es el término técnico- de todas las series del IPC ajustándola a las nuevas bases. Cuando a José Félix Tezanos se le plantea un problema similar a este en el Centro de Investigaciones Sociológicas (CIS), sencillamente anula o modifica la pregunta y rompe la serie histórica, creando así una tendencia instantánea, generalmente favorable a Sánchez y al PSOE, y evitando así la posibilidad de comparar con el pasado para bien o para mal. Por lo visto hay gente empeñada en que el INE se convierta en el CIS. jmuller@abc.es

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	03/02/2022
País	España
V. Comunicación	22 982 EUR (25,966 USD)
Tamaño	161,74 cm ² (25,9%)
V.Publicitario	9938 EUR (11 229 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

Un McGuffin populista

La ley de Vivienda es otro señuelo propagandístico, un reclamo que sólo logrará aumentar la inseguridad de los propietarios

Sí la ley de Vivienda sólo afectará a un máximo de 150.000 viviendas sobre un parque de casi cuatro millones. Si la rebaja de los precios del alquiler depende de un índice de referencia que tardará un año y medio a partir de la entrada en vigor de la ley, prevista para finales de 2022 como pronto. Si para esas fechas habrá concluido la legislatura y es posible, incluso probable, que haya un Gobierno de distinto signo político e ideológico. Si su puesta en marcha corresponde a las comunidades regionales, la mitad de las cuales ya han anunciado que no piensan aplicarla. Si choca con las competencias autonómicas y por tanto puede ser anulada por el Tribunal Constitucional. Si cuenta con un demoledor informe en contra del Consejo del Poder Judicial. Si carece, en suma, de herramientas para cumplir sus objetivos, al margen de que estén bien o mal orientados, y no soluciona siquiera el problema que se supone que la motiva... ¿para qué carajo va a servir esta ley?

El pensamiento lógico concluye que para nada. El pensamiento político, que no responde a la lógica racional, conduce a otras respuestas. La primera, para mantener la coalición de poder. Es decir, para satisfacer el capricho de Podemos y permitirle blasonar de haber cumplido una de sus principales promesas al menos hasta que los presuntos beneficiarios de la norma se den cuenta de que es una estafa. La segunda, la más importante desde el prisma sanchista, para hacer propaganda. Es un McGuffin, un señuelo, una excusa argumental que se agota en sí misma, en su propia promulgación a sabiendas de su dudosa validez legal y de su escasa efectividad positiva. Sirve para decir que este Ejecutivo legisla ('contradictio in terminis') en favor de las clases desfavorecidas y demás eslóganes propios de la retórica populista. Y el propio Gabinete, o su facción menos irresponsable, se ocupa de desactivarla por dentro para limitar sus estragos en el mercado inmobiliario. Algo así como compararle a un niño un juguete averiado.

Y la tercera respuesta, que no tiene que ver con el fin perseguido pero sí con las consecuencias, es que sirve para deteriorar aún más la seguridad jurídica. Por limitado que resulte su alcance, el ruido de las consignas políticas introduce en el mercado, siempre espantadizo, un factor más de desconfianza cuyo resultado será con alta probabilidad el de la retracción de los propietarios. Entre la impunidad de los okupas y la intervención de los precios, poner en arrendamiento una vivienda en España se ha convertido en un ejercicio de riesgo, el tipo de operaciones del que huyen tanto los grandes inversores como los pequeños, esas clases medias en busca de un refugio para los ahorros reunidos a base de esfuerzo. Pero ésta no es una iniciativa económica ni social, sino un simple y desafinado reclamo demagógico para captar (pocos) votos... a costa del dinero de otros.