

Revista de Prensa  
Del 23/03/2022 al 24/03/2022



# ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
<b>ASOCIACIONES TERRITORIALES</b>				
1	23/03/2022	elperiodic.com	Fundación LAB Mediterráneo analiza los retos actuales en materia de datos e inteligencia artificial	Digital
2	24/03/2022	El Comercio Digital	La Asociación de Empresa Familiar quiere celebrar la entrega de su premio en Siero	Digital
3	23/03/2022	El Economista	La Asociación Extremeña de Empresa Familiar trabaja en la educación para el emprendimiento	Digital
4	24/03/2022	La Nueva España Centro, 7	Más del 90 por ciento de las empresas asentadas en Siero son de carácter familiar	Escrita
5	24/03/2022	El Diario Montañés Cantabria en la Mesa, 2-3	Un recorrido que brinda experiencias únicas	Escrita
6	24/03/2022	Diario de Burgos, 65	Experiencias de un empresario	Escrita
7	24/03/2022	Mercado Previsor, 38-41	Agentes Woman	Escrita
8	23/03/2022	Diario Información	Antonio Garrigues Walker: Nuevo académico de Honor de Fundesem	Digital
9	23/03/2022	Diario Información	Deloitte y Aefa renuevan el convenio de su Escuela de Accionistas	Digital
10	23/03/2022	grada	El Foro de Jóvenes de la empresa familiar extremeña visita las Bodegas Habla	Digital
11	23/03/2022	infocantabria.es	Agenda del Gobierno de Cantabria para el jueves 24 de marzo del 2022.	Digital
<b>EMPRESA FAMILIAR</b>				
12	23/03/2022	Poble Andorra	Un grup lleidatà compra la històrica empresa familiar Lleixiu l'Andorrana ubicada a Santa Coloma	Digital
13	23/03/2022	Diffusion Sport	Continuidad de la empresa familiar	Digital
<b>FISCALIDAD</b>				
14	24/03/2022	Expansión, 1,30-31	IRPF, Patrimonio y Sucesiones: cuánto se paga en cada CCAA	Escrita
15	24/03/2022	Expansión, 46	¿Reforma fiscal o eficiencia del gasto público?	Escrita
16	24/03/2022	Expansión, 2	Desafío autonómico a la armonización fiscal SOS empresarial por el bloqueo del transporte	Escrita
17	24/03/2022	El Economista, 26	Cambia el modelo de pago fraccionado en Sociedades	Escrita
18	24/03/2022	Cinco Días, 1,28	Los economistas piden orden en la jungla de los tributos	Escrita
19	24/03/2022	ABC, 39	Las CC.AA. desafían al Gobierno y lanzan una ola de rebajas fiscales	Escrita
20	24/03/2022	Información Elche, 25	El pleno de Orihuela aprueba la modificación del impuesto de plusvalía	Escrita
21	24/03/2022	La Provincia, 30-31	Unanimidad entre la oposición para exigir una estrategia de alivio fiscal	Escrita
22	24/03/2022	Diario Palentino, 22	Tendencia general a bajar los impuestos	Escrita
23	24/03/2022	La Tribuna de Ciudad Real, 5	CCOO y UGT rechazan en la calle una bajada general de impuestos	Escrita
24	24/03/2022	Diario Qué	Hacienda admite su descontrol en las criptomonedas	Digital
25	23/03/2022	El Economista	Los economistas creen que "hay Administraciones que viven en un 'mundo de fantasía' tributaria" sin ver el nivel d...	Digital
26	23/03/2022	Canal 24 Horas	Noticias 24	TV
<b>AYUDAS EUROPEAS</b>				
27	23/03/2022	El Español	El Gobierno valora adelantar ayudas europeas al sector pesquero, que decidirá si sigue amarrado	Digital

28	23/03/2022	elDiario.es	Desaparece la Dirección General de Next Generation ubicada en Economía y Hacienda, que se integra en Intervención	Digital
29	23/03/2022	elDiario.es	La Dirección Xeral de Turismo anuncia "un lavado de cara a Galicia" gracias a los Fondos Next Generation	Digital
30	23/03/2022	Cope	La Linterna	Radio

## GOBIERNO CORPORATIVO

31	24/03/2022	Expansión, 13	Manuel Lao se alía con Seaya para invertir en start up verdes	Escrita
32	23/03/2022	ABC	Human Age Institute reúne a mil empresas para impulsar la sostenibilidad	Digital

## PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

33	24/03/2022	El Economista, 1,23	El diferencial de inflación de España y la eurozona crece hasta rozar el 2%	Escrita
34	24/03/2022	Cinco Días, 1,14	Los grandes fondos ultraseguros suman tres meses de pérdidas	Escrita
35	23/03/2022	El Economista	España lidera el índice de la miseria en el mundo desarrollado:	Digital

## ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

36	24/03/2022	Expansión, 36-37	Mientras la UE compre gas y petróleo a Rusia, Putin sacará provecho	Escrita
37	24/03/2022	Expansión, 32-33	Clamor empresarial ante la inacción del Gobierno	Escrita
38	24/03/2022	Expansión, 8	Así son las 7 medidas que Bruselas ofrece a cada país para bajar la luz	Escrita
39	24/03/2022	Expansión, 34	permite ayudas públicas a empresas por la guerra	Escrita
40	24/03/2022	El Economista, 12-13	Fondos y asesores alertan de una avalancha de reestructuraciones	Escrita
41	24/03/2022	Cinco Días, 23	/ Calviño anuncia una nueva ronda de avales ICO y mayores plazos	Escrita
42	24/03/2022	Cinco Días, 24	/ Los CEO de Iberdrola, Enel y EDF reclaman topar los precios del gas	Escrita
43	24/03/2022	El País, 16-17	El Ejecutivo se da siete días para salir del agujero del malestar social	Escrita
44	24/03/2022	El País, 39	El bloqueo frena los mayores puertos españoles	Escrita

## ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

45	24/03/2022	Les Echos, 1,6	El plan de Europa para salir del gas ruso	Escrita
46	24/03/2022	Negocios Portugal, 1,4-5	La guerra en Ucrania frena la globalización	Escrita
47	24/03/2022	Financial Times Reino Unido, 1-2	Chubais se convierte en el más senior Ayudante de Putin renuncia desde invasión	Escrita
48	24/03/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Egipto pide apoyo al FMI como Ucrania Crisis afecta importación de trigo y crudo	Escrita
49	23/03/2022	Wall Street Journal USA, 1,7	Inundación de refugiados cepas vecinos europeos	Escrita
50	23/03/2022	Wall Street Journal USA, 1,12	El desbordamiento de las invasiones inunda los países pobres	Escrita
51	23/03/2022	Wall Street Journal USA, 1,7	Las empresas luchan con la etiqueta esencial en Rusia	Escrita

## OPINIÓN

52	24/03/2022	ABC, 64	Basiri, el padre de la patria saharauí que desapareció en El Aaiún	Escrita
53	24/03/2022	ABC, 5	Prontuario de excusas	Escrita
54	24/03/2022	ABC, 38	Disuasión nuclear para frenar a Putin	Escrita

## **ASOCIACIONES TERRITORIALES**

## Fundación LAB Mediterráneo analiza los retos actuales en materia de datos e inteligencia artificial

original

Fundación LAB Mediterráneo, proyecto impulsado por la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), organizará el próximo viernes, 25 de marzo, una sesión divulgativa sobre datos e inteligencia artificial, tras la realizada sobre ciberseguridad el mes pasado. El evento se desarrollará presencialmente, a partir de las 11:45 horas en Distrito Digital (Alicante), y será retransmitido en directo a través de la página web <https://www.fundacionlab.es/actividad/sesion-divulgativa-datos-inteligencia-artificial/>.

La apertura de la sesión correrá a cargo de Gianni Cecchin, CEO Verne Group y miembro de la Comisión Ejecutiva de Fundación LAB Mediterráneo, quien presentará los principales retos para las empresas en materia de datos e IA.

A continuación, Cristina Aranda, cofundadora de The Big Onion, hablará sobre la Inteligencia artificial como motor de la revolución industrial y social.

Posteriormente, Elisa Tarazona, CEO de Ribera Salud, impartirá una ponencia sobre el valor de los datos.

Durante la mesa redonda de esta sesión, moderada por Manuel Palomar, director de Cenid, se podrá escuchar las experiencias empresariales en torno a los datos y la inteligencia artificial de Roberto Amorós, data scientist en LaLiga Tech, Franco Segarra, director de Innovación del Valencia CF, Antonio Soto, director de Verne Tech, y Andrés Torrubia, cofundador del Instituto de Inteligencia Artificial.

### Fundación LAB Mediterráneo

Fundación LAB Mediterráneo es un proyecto que nace desde AVE con la misión de posicionar a la Comunitat Valenciana como un referente nacional y europeo en emprendimiento, innovación, tecnología e investigación.

Sus objetivos son fomentar la creación y la atracción de startups tecnológicas; trabajar para atraer empresas tecnológicas, nacionales e internacionales, para que se instalen en la Comunitat y creen un 'efecto tractor'; promover el apoyo a empresas de sectores no tecnológicos de la Comunitat para acelerar su transformación digital; contribuir a aumentar la inversión privada en innovación e I+D y ayudar a potenciar la investigación.

El Patronato de la Fundación está integrado por las siguientes entidades: Aceitunas Cazorla, Aquaservice/Plug and Play, AVE, Baleària, Banco Sabadell, Boluda Corporación Marítima, CaixaBank, Dacsa Group, Embutidos Martínez/KM ZERO, Fundación Torrecid, GDES, Grupo AZA, Grupo Bertolín, Grupo Gimeno, Helados Estiu, Importaco, Lanzadera, Logifruit, Nunsys, Royo, S2 Grupo, SPB/Cleanity, TIBA/Romeu y Verne Technology Group.

## La Asociación de Empresa Familiar quiere celebrar la entrega de su premio en Siero

C. VEGA • [original](#)

La Asociación Asturiana de Empresa Familiar (Afeas) quiere celebrar este año en Siero la entrega de la XIII edición del Premio Familia, mediante el que reconocen la labor de alguna sociedad familiar destacada. Su presidente, José María Salazar, mantuvo ayer una reunión con el alcalde de Siero, Ángel García, y la concejala de Desarrollo y Promoción Económica, Aida Nuño, para trasladarles esta intención, idea que ha sido bien recibida por los responsables locales.

«Desde que llegamos a la directiva, en junio del pasado año, hemos querido salirnos del esquema Oviedo, Gijón y Avilés y abrimos a otros concejos. En este sentido, Siero es ahora mismo el ayuntamiento principal», expresó Salazar. El alcalde agradeció a los responsables de Afeas que hayan pensado en el concejo para este evento, y reconocer el gran papel que las empresas familiares en la economía local.



## La Asociación Extremeña de Empresa Familiar trabaja en la educación para el emprendimiento

original



El fomento de la empresa y del empresario familiar y la educación del emprendimiento es la apuesta de la Asociación Extremeña de la Empresa Familiar con su proyecto "Empresa Familiar en las Aulas" una apuesta que se ha iniciado este mes de marzo en colaboración con la Junta de Extremadura y el BBVA.

El Presidente de la AEEF, Miguel Ángel Leal, destaca que es un proyecto educativo "de fomento del emprendimiento a través del ejemplo de las empresas familiares y cuyos objetivos son dar a conocer a los escolares el papel y relevancia de la empresa familiar en la economía y en la sociedad".

El Programa "Empresa Familiar en las aulas" arrancó el pasado miércoles, 16 de marzo, en la región y llegará a 15 centros escolares y a más de 300 alumnos.

De esta forma, los empresarios familiares de la región acudirán a las aulas para explicar qué hacen y cómo lo hacen así como para hablar de los retos y valores de sus empresas. Después, los escolares serán los que visiten esas empresas para conocer, en primera persona, el funcionamiento de estas así como su organización y características.

De esta manera, se pretende, además, reforzar los contenidos de los currículos académicos de Primaria, Secundaria y Bachillerato relacionados con la empresa y el emprendimiento y permite el contacto directo de los estudiantes y de sus profesores con el mundo empresarial.

Además, y de manera complementaria al programa, se convocará el Concurso "Sueña tu empresa" para reforzar "la educación emprendedora, las vocaciones y el espíritu empresarial" y dirigido a todos los alumnos de 5º y 6º de Primaria, 3º y 4º de la ESO, y 1º y 2º de Bachillerato de los Centros Educativos de Extremadura que participan en el programa.

Para la entidad financiera, apoyar esta iniciativa es clave "para acercar a nuestros jóvenes al 'empresario', que puedan 'vivir' su experiencia en primera persona, entender su aportación a la sociedad, y especialmente para que los alumnos puedan conocer el 'emprendimiento' y tomar diferentes decisiones en su camino hacia adelante" indica Francisco Javier Jerez Basurco, director territorial sur de BBVA.

"Somos conscientes de que la educación es un factor clave para preparar a la sociedad ante los retos presentes y futuros y es siempre llave de oportunidades. Considero fundamental

acercar las habilidades del empresario familiar a los alumnos y por ello aunamos esfuerzos con esta iniciativa llevada a cabo por la AEEF con el apoyo de la Junta de Extremadura, que ayuda a forjar criterio en las edades más tempranas con perspectiva de futuro" asegura Jerez Basurco.

El programa dio comienzo el pasado día 16 de marzo con la charla de la CEO de Transportes Frigoríficos Narval, Marta Sánchez, a los alumnos de 6º de Educación Primaria del CEIP Suárez Somonte de Mérida.

## Sobre AEEF

Actualmente, la AEEF cuenta con 99 familias empresarias para un total de 350 empresas, cuya facturación agregada es de 3.100 millones de euros que representa aproximadamente el 20% del PIB privado regional, dando empleo a más de 20.000 personas.

## Sobre BBVA

BBVA es un grupo financiero global fundado en 1857, que tiene una posición de liderazgo en el mercado español y en otros puntos del panorama internacional. En Extremadura, cuenta con 38 oficinas, 109 cajeros automáticos y 186 empleados, y ha alcanzado unas cifras de negocio de 5.422 millones de euros. Su propósito es poner al alcance de todas las oportunidades de esta nueva era, y para ello se centra en las necesidades reales de los clientes: proporcionar las mejores soluciones y ayudarles a tomar las mejores decisiones financieras, a través de una experiencia fácil y conveniente. Su modelo de banca responsable aspira a lograr una sociedad más inclusiva y sostenible.



## Más del 90 por ciento de las empresas asentadas en Siero son de carácter familiar

El concejo acogerá la entrega del premio a la Familia Empresaria del Año para contribuir a poner en valor la pujanza económica del municipio

Luján Palacios  
Pola de Siero

La empresa familiar es la reina en Asturias y Siero no es una excepción. Aunque no hay registros actualizados que permitan dar una cifra exacta de cuántas existen en este momento en el concejo, se estima que más del 90 por ciento de las del municipio lo son, según se aseguró durante el acto que tuvo lugar ayer en el Ayuntamiento.

Responsables de la Asociación Asturiana de Empresa Familiar (Aefas) se reunieron con el alcalde, Ángel García, y con la edil de Desarrollo y Promoción Económica, Aida Nuño. El encuentro, con la presencia de la directora del colectivo, Julia López, vino a colación del interés de la asociación por convertir Siero en la próxima sede de la entrega de su premio para distinguir a la Familia Empresaria del Año, "el acto central de las actividades que llevamos a cabo", sostuvieron José María Salazar y Yolanda Llano, presidente y

vicepresidenta, respectivamente, de la entidad, también presentes y ambos, además, sierenses y responsables en las empresas Tartiere Auto y Electricidad Llano. Por todo ello, y porque "Siero es uno de los polos de atracción empresarial y de creación de empleo en los últimos años", la entidad ha querido descentralizar la entrega del galardón, que se llevará a cabo previsiblemente en el Auditorio de la Pola, en una fecha aún por determinar.

Además de la instalación de grandes multinacionales en el concejo, el regidor también pone en valor contar con un tejido empresarial familiar fuerte y cohesionado, "un patrimonio que genera empleo y riqueza" y que con convocatorias como la de la entrega del galardón anual de Aefas, destaca todavía más el peso específico de estas empresas en Siero. Sólo como ejemplo, García recordó algunas de ellas, que cuentan con un buen número de empleados: Maderas Siero, Grúas El Roxu, Cartonajes Vir o la quесería de Juan



Por la izquierda, Aida Nuño, José María Salazar, Yolanda Llano y Marta Piquero, en el Ayuntamiento de Siero.

Martínez, "con mucho volumen de negocio y dejan constancia de la importancia de los negocios familiares en el tejido empresarial sierense".

### Descentralizar los actos

Aefas quiere además ceder el protagonismo al resto de municipios fuera de las tres grandes urbes asturianas, donde se han venido celebrando las galas de entrega de premios en los últimos años. "Empresas familiares hay en todas partes, y nuestra intención es la de llevar nuestras actividades a todos los rincones de Asturias para reconocer su

aportación", explicaron los representantes de la asociación, antes de valorar casos como el de Siero en el que este tipo de empresas "son claves para fijación de población y crecimiento económico".

La que será la XIII edición del premio Familia Empresaria Asturiana servirá para reconocer a una saga de prestigiosa trayectoria empresarial, ejemplo de responsabilidad social corporativa y comprometida con la continuidad familiar, factores todos ellos que valorará un jurado profesional antes de dar a conocer a los ganadores de esta año.

Por otra parte, ayer la Plataforma Vecinal de La Fresneda también suscribió con el Ayuntamiento el acuerdo de apoyo a la modificación de crédito que se llevará a pleno este mes para el uso del remanente líquido de tesorería tras la liquidación del presupuesto de 2021. El alcalde y la edil de La Fresneda, Alejandra Cuadriello, destacaron las actuaciones que se llevarán a cabo en la urbanización, entre las que destacan el primer tramo de carril bici o varias mejoras en el colegio. Asimismo, se ejecutará una senda peatonal entre La Fresneda y Lugones.

# Un recorrido que brinda experiencias únicas

**Recta final.** De los 109 equipos que han presentado sus proyectos, diez son los finalistas que tienen que defender sus trabajos ante un tribunal

SAMIRA HIDALGO



**A**l igual que sucede en una carrera de fondo, los participantes en el programa de emprendimiento juvenil STARTInnova pasan por diferentes etapas y sensaciones. No todos los equipos que se presentan a este concurso consiguen llegar a la meta. A lo largo del trayecto surgen dificultades, unos obstáculos a los que han tenido que hacer frente con ayuda de sus empresas mentoras los 127 equipos que comenzaron esta experiencia el pasado mes de octubre. Después de haber obtenido formación empresarial a través de la STARTInnova Academy, de haber compartido sus ideas y visitado las instalaciones de sus compañías guías, un total de 109 grupos han logrado entregar sus proyectos a tiempo. Esta experiencia única continúa para los diez equipos de alumnos que deberán defender mañana sus trabajos en el Salón de actos de la Universidad Europea del Atlántico ante un comité de expertos. Allí, llevando a la práctica lo que han aprendido en el Taller de Comunicación, en Cesine, intentarán vender sus proyectos para ser los primeros en sus categorías.

Durante estos meses, han sido variadas las actividades que se han llevado a cabo dentro del programa. Una veintena de empresas guía y el mismo número de centros educativos se organizaron para que los alumnos pudieran conocer de primera mano las instalaciones de los mentores, descubriendo los procesos de pro-

ducción y la organización interna, intercambiando opiniones con los profesionales y enriqueciendo sus trabajos, tal y como se puede ver en las imágenes que acompañan a este texto. Estas visitas acercaron a los estudiantes la realidad de las empresas y les amplió las posibilidades de abrirse las puertas al mundo laboral, pues son numerosas las compañías de esta edición que subrayaron la escasez de profesionales y especialistas en sus diferentes sectores, indicando a los alumnos con qué cualidades se debe contar para poder obtener un puesto en sus empresas. A pesar de que algunos centros no pudieron acudir a las instalaciones de sus mentores a causa de la evolución de la pandemia, institutos, colegios y empresas se adaptaron y fueron los mentores quienes se acercaron a los centros educativos para dar a conocer la historia de la compañía, su razón de ser y aconsejar y orientar a los estudiantes. En definitiva, estrechar lazos con los alumnos.

Por todo ello, las vivencias de los participantes en el programa fueron denominadas por los tutores como «un entrenamiento impagable de las habilidades sociales para los alumnos» y «una experiencia fantástica en la etapa de estudio de los jóvenes», entre otros aspectos positivos para los alumnos cántabros, una muestra de que STARTInnova logra su objetivo una vez más: impulsar comportamientos emprendedores entre los jóvenes de la región. Otra de las actividades valoradas enormemente por los centros educativos fue el Taller de Comu-



El IES Alisal, con Zwit Project.



El Colegio Ángeles Custodios, en Grupo Gomur.



El Colegio Castroverde, en Tecnisa Campos.



El Centro Decroly, en Smart Hospital Cantabria.



El IES Fuente Fresnedo, en SEG Automotive.



El IES Jesús de Monasterio, en la Casa del Oso.



El IES La Granja, con Coca-Cola.



El IES Las Llamas, con Grupo Gof.



El IES Montesclaros, en Mecaprec, de Grupo Faed.



El IES Los Remedios, en Industrias Jacinto Herrero.

La defensa de los proyectos tendrá lugar mañana en el Salón de actos de Uneatlántico

nicación, impartido en Cesine por Santiago Salazar, Doctor en Comunicación y Director Académico del Grado de Periodismo y Redes Sociales del centro universitario. Más de 200 alumnos disfrutaron a mediados de febrero de este curso en el que aprendieron dotes de comunicación, de utilidad para la defensa de los

proyectos y para el día a día. Del mismo modo, los diez equipos finalistas pudieron contar en las entrevistas realizadas en El Corte Inglés, durante los dos últimos viernes, cómo surgieron sus proyectos y las dificultades a las que se enfrentaron. Esta última iniciativa se puso en práctica por primera vez en esta edición, per-



El IES Besaya, en Solvay.



El IES Cantabria, en el Centro Tecnológico CTC.



El Colegio Esclavas SCJ, en Grupo Clave.



El IES Estelas de Cantabria, en Trefilerías Quijano.



El IES José María de Pereda, en Bathco.



El CIFP La Granja, en Bridgestone.



El Colegio M<sup>a</sup> Auxiliadora (Salesianos), con Ecrimesa.



El IES Marqués de Santillana, con SIEC.



El CIFP Número 1, con Global Steel Wire.



La ESAC Roberto Orallo, en Cantabria Labs.

mitiendo dar voz a los grupos que sacaron adelante los diez mejores proyectos y conociendo sus inquietudes y expectativas de cara al acto de defensa.

### La defensa de los proyectos

La emoción y los nervios estarán presentes mañana en el acto de defensa de los proyectos en

Uneatlántico, un hito marcado en el calendario de los diez finalistas, protagonistas que darán a conocer sus trabajos ante los demás equipos y un tribunal compuesto por representantes de El Diario Montañés, Unicaja Banco, Acefam, CISE y la Consejería de Educación y Formación Profesional, quienes valorarán la idea, el

modelo de negocio y el modo en el que cada grupo «vende» su propuesta. Esta fase, previa a la Gala final, contará con la participación de los equipos finalistas de la Categoría Bachillerato y Formación Profesional de Grado Medio: Ferrada, del Colegio María Auxiliadora (Salesianos), mentorizado por Ecrimesa; Les Petites

## LOS DIEZ PROYECTOS FINALISTAS DE STARTINNOVA EN LA NOVENA EDICIÓN, 2021-2022

- 1 App de ayuda social.** Servicio de ayuda para personas con problemas socio-personales.
- 2 Digital Fridges NSL.** Empresa de venta de neveras digitales a través de internet.
- 3 Canguro Seguro.** Página web para buscar un cuidador adecuado para todas las personas.
- 4 Crazyfood coupon.** Empresa que busca que la comida perecedera sea consumida a tiempo.
- 5 One More.** Empresa de cuidado de animales que permite el alojamiento y la interacción.
- 6 Azul de Levarán.** Bodega que elabora un producto artesano por fermentación de arándanos.
- 7 Go4ft.** Empresa que desarrolla una aplicación para ayudar a las personas a lograr metas.
- 8 Airum.** Aparato eléctrico metálico que seca con aire los paraguas mojados.
- 9 Bio Dynamic Metal.** Mecanizado de componentes metálicos para fabricar exoesqueletos.
- 10 Uwarn Solar Care.** Producto que crea consciencia de la radiación solar que se recibe.

Filles, del Colegio Esclavas del SCJ, con Grupo Clave; NES, del IES José María Pereda, de la mano de Bathco; NSL del Colegio Castroverde, junto a Tecnisa Campos y Mimo De Venus, del IES Alisal, mentorizado por Zwit Project.

Por otro lado, los finalistas de la Categoría Formación Profesional de Grado Superior son los equipos AG5 de la Escuela de Arte Roberto Orallo con Cantabria Labs; Bio Mechanich del CIFP Número Uno, junto a Global Steel Wire; Dream Big del Centro Dercroly, de la mano de Smart Hospital Cantabria; Lighting Towers del IES Las Llamas, con Grupo Gof y Reykjavik in my Mind del IES Cantabria, con el Centro Tecnológico de Componentes CTC.

### El recorrido

Para llegar a esta etapa, los equipos presentaron el pasado 4 de febrero sus proyectos. Así, el CISE evaluó en estas últimas semanas un total de 41 trabajos pertenecientes a grupos de Bachillerato, 42 a Grado Medio y 26 a Grado Superior. A finales de febrero, El Diario Montañés publicó los diez trabajos finalistas que son los que optan a ser el Mejor Proyecto STARTinnova Bachiller-Grado Medio y al Mejor Proyecto STARTinnova Grado Superior, unos ganadores que se desvelarán durante la Gala final de esta edición, que se celebrará el 11 de mayo, a las 18.30 horas, en la Sala Pedra del Palacio de Festivales de Cantabria. Ese día, además, se sabrá quién se llevará el Mejor Proyecto STARTinnova Mentores 2021-2022 tras la votación de las empresas participantes, una condecoración que premia al centro con 3.000 euros en metálico, un viaje de estudios para los alumnos y 3.000 euros en campaña publicitaria para la empresa mentora. Del mismo modo, en la Gala final la Asociación Cántabra de la Empresa Familiar (Acefam) fallará el proyecto merecedor de su mención entre los diez equipos finalistas, otorgando un premio metálico de 1.500 euros para el centro, que invertirá en material tecnológico o en una experiencia

formativa para los alumnos ganadores, además, de organizar una visita con el equipo ganador a una empresa pionera en su sector.

### Más premios

El grupo ganador de la categoría de Bachillerato y el equipo vencedor de la categoría de Grado Superior, obtendrán un premio en metálico de 4.500 euros para el centro y un viaje de estudios para los estudiantes, más 3.000 euros en campaña publicitaria para el mentor. Si bien es cierto, el viaje de estudios depende de la evolución de la pandemia, por lo que, en caso de no ser posible su realización, cada alumno podrá elegir entre una selección de artículos tecnológicos por valor similar al del viaje. A través de estos premios, El Diario pretende motivar más si cabe a esos alumnos que se han esforzado en sacar adelante un proyecto viable, partiendo de una idea que se ha tomado en grupo, pasando por diferentes etapas de aprendizaje. Del mismo modo, tanto el centro de estudios como la empresa mentora verán reconocido su compromiso, apoyo y dedicación a los equipos participantes en este programa.

Además, la Fundación Innovación y Desarrollo (Fidban) organizará el 'networking' para la presentación de los proyectos ganadores en foros abiertos a alumnos y licenciados de carreras tecnológicas universitarias y ciclos de FP. Esta entidad también coordinará el proceso de cotrabajo para el posible desarrollo conjunto de los trabajos presentados, comprometiéndose a elevar a su Comité Técnico los proyectos para su posible inclusión en las rondas de inversores que periódicamente se celebran en Cantabria.

Con el final de la novena edición, STARTinnova comienza a organizar su décimo aniversario, para lo cual se abrirán las inscripciones el próximo mes de junio, apoyando de nuevo el talento juvenil y creando sinergias entre los centros educativos y las empresas de la región.



## Experiencias de un empresario

El presidente de Aciturri, Ginés Clemente, impartió una charla en el colegio Sagrados Corazones, de Miranda de Ebro, dentro del programa 'Empresa Familiar en las aulas', impulsado por la asociación Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL).

**COLEGIOS**



**Nace el Observatorio de Agentes de Valencia**

**E**l Observatorio de Agentes de Valencia ya es una realidad. Su constitución tuvo lugar en la sede del Colegio de Valencia, institución que ha impulsado su creación, en un acto que contó con la presencia de los 10 agentes que integran este Observatorio, todos ellos provenientes de toda la Comunidad Valenciana y de diferentes aseguradoras. Se trata de una iniciativa pionera en España. Para Ángel Gómez, vicepresidente del Colegio y agente exclusivo, este Observatorio es “un laboratorio de ideas, iniciativas y propuestas a trabajar con la comisión de agentes del Colegio, de tal manera que la voz de los agentes vaya más allá de la comisión, y cuente con la opinión y aportaciones de profesionales que operan en distintos ámbitos de la mediación agencial, lo que puede enriquecer de forma importante las iniciativas y actuaciones futuras de la Comisión de Agentes”.

En el marco de Forinvest, según ha avanzado el vicepresidente del Colegio de Valencia, se celebrará una jornada específica para agentes.



**Ana Muñoz (Ponce y Mugar), premio Red Woman del Colegio de Alicante**

**A**na Muñoz, socia de seguros Ponce y Mugar, miembro de la junta directiva de Cojebro y ex presidenta de Fecor, María José Solano García, ejecutiva comercial de zona de Asefa Seguros, y María Valles Clemente, agente exclusiva de Helvetia en Assegurances Valles, han sido reconocidas en los premios que otorga la vocalía Red Woman del Colegio de Alicante. Ana Muñoz, por su labor en favor de la mediación; mientras que la directiva de Asefa ha sido reconocida por su liderazgo empresarial como directiva del sector asegurador. María Vallés recibió el premio a su trayectoria profesional. Los galardones se entregaron el 8 de marzo en el marco del II Encuentro de Mujeres Aseguradoras.

Por otra parte, el Colegio mantuvo una reunión de trabajo con la Asociación de la Empresa Familiar de Alicante (AEFA) para abordar la importancia del relevo generacional con el fin de garantizar la supervivencia de empresas y negocios en la provincia.



**El vicepresidente de la Generalitat se reúne con el Colegio de Barcelona**

**E**l vicepresidente de la Generalitat y consejero de Políticas Digitales y Territoriales, Jordi Puigneró, se reunió con representantes de la Comisión Permanente del Colegio de Barcelona encabezados por su presidente, Francesc Santasusana. Este encuentro forma parte de una nueva iniciativa colegial para dar a conocer a políticos, periodistas, empresarios y representantes de la sociedad catalana el valor añadido que aportan los agentes y corredores de seguros, así como trasladarles sus principales desafíos y cómo afectan al bienestar común. Puigneró recorrió las instalaciones colegiales, remodeladas recientemente, y fue informado de las labores que desarrolla la institución, en especial la formación a través de la Fundación Auditorium.

Francesc Santasusana explicó al vicepresidente catalán el papel de los profesionales de la mediación de seguros y su aportación a la protección de ciudadanos y empresas. La digitalización, los nuevos hábitos de los consumidores y el papel de la tecnología fue uno de los ejes de la conversación.

**Destacadas**



**El Colegio de Girona aprueba las cuentas de 2021 y el presupuesto del nuevo ejercicio**

**L**a Asamblea General del Colegio de Girona aprobó las cuentas del pasado ejercicio y el presupuesto de ingresos y gastos para 2022. Jordi Triola, presidente del Colegio, en su informe, realizó un completo balance del ejercicio y agradeció a todos los miembros de la junta, comisiones de trabajo y empleados, su dedicación y acierto en el trabajo realizado. Triola manifestó que “la memoria de actividades que presentamos demuestra nuestro compromiso en el espíritu de servicio a los colegiados, ofreciendo calidad y estabilidad”, destacando que “el nivel de exigencia que nos autoimponemos y el rigor presupuestario que seguimos hacen que nuestra institución tenga presente y futuro”.

Por otro lado, el Colegio celebró una jornada informativa donde se repasaron las cuestiones más importantes de la Ley de Distribución de Seguros. Además, el Colegio ha sumado a Helvetia a su grupo de entidades colaboradoras y ha renovado su acuerdo con Mutuacat.

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



### Colegio de Almería

El Colegio de Almería y Reale Seguros renovaron su veterano acuerdo de colaboración. La firma del protocolo se realizó en las instalaciones de la aseguradora, con la asistencia de su director, Jesús A. Yeste, y representando al Colegio Elena Linares, presidenta, y Elías Alonso, secretario. Ambas entidades definen como principal objetivo de su relación “fomentar la formación cualificada, vigilando el cumplimiento de la legislación vigente y potenciar la distribución de seguros, a través de los canales de mediación”.



### Colegio de Asturias

El Colegio de Asturias envió un comunicado lamentando el fallecimiento de Florentino Bango, ex presidente de la institución entre 1993-1994 y 2008 y 2012 y fundador de una de las mayores corredurías de la región. Destaca la institución que Bango “ha estado a lo largo de toda su trayectoria profesional comprometido e implicado con el Colegio y con el desarrollo de la profesión”. Señala que puso especial énfasis y dedicación en la formación de los mediadores como “pilar básico de fortalecimiento y crecimiento para su profesionalización”.

Al margen, el Colegio ha alcanzado un acuerdo de colaboración con Salus y ha renovado los que mantiene con Berkley, AXA y Reale Seguros.



### Colegio de Baleares

El Colegio de Baleares y Zurich Seguros renovaron su convenio de colaboración con el objetivo de seguir impulsando la actividad del sector asegurador y reforzar la profesionalidad de los mediadores en la región. De esta manera, las entidades continuarán realizando de forma conjunta acciones y actividades formativas en pro de la mediación.

“Es una satisfacción renovar otro año el convenio de colaboración con una aseguradora de referencia y prestigio como es Zurich Seguros. Estamos convencidos de que la renovación de este acuerdo perdurará en el tiempo y nos permitirá construir proyectos conjuntos en torno a la figura del mediador”, indicó Daniel Salamanca, presidente de la institución colegial.



### Colegio de Castellón

El Colegio de Castellón y SegurCaixa Adeslas mantendrán su colaboración durante un nuevo ejercicio. Así se ratificó con la firma de Luis Ballester, director regional Comercial Levante Baleares de SegurCaixa Adeslas, y de Antonio Fabregat, presidente del Colegio de Castellón. Ballester fijó como objetivo de la entidad “ser referente en seguros de Salud para todos los colegiados y apoyar a la mediación profesional en todo lo que necesite para dar el mejor asesoramiento personalizado a sus clientes”.

Antonio Fabregat contextualizó esta renovación señalando que “es relevante que una entidad líder como SegurCaixa Adeslas siga confiando en el Colegio de Castellón para estrechar sus lazos con los mediadores profesionales de la provincia”.

## COLEGIOS



### Colegio de Córdoba, Huelva y Sevilla

El Colegio de Córdoba, Huelva y Sevilla presentó a sus colegiados su programa de formación continua, en un encuentro en el que participaron el vocal de Formación, José Antonio Buzón; el gerente de la institución, Alfonso Linares; y el letrado del Colegio, Francisco J. Santamaría. Buzón resaltó que la "formación es un requisito elemental que tenemos que cumplir los mediadores para nuestra labor", y añadió que el Colegio quiere "aportar valor ofreciendo un programa de jornadas y cursos gratuitos de calidad para sus colegiados, y así apostar por la mejora de conocimientos en el sector". Santamaría señaló la necesidad actual de la formación obligatoria y analizó la nueva configuración de los estudios iniciales y los condicionamientos de la formación continua.

Por su parte, Alfonso Linares presentó el contenido del nuevo programa haciendo hincapié en que ya hay más de 30 horas calendarizadas con temáticas cerradas.



### Colegio de Huesca

El Colegio de Huesca y Asisa renovaron su colaboración por octavo año consecutivo con el objetivo de promover acciones formativas para los colegiados de la región. El acuerdo fue ratificado por el director Territorial Comercial Centro-norte de la aseguradora, Juan Carlos Roig, y el presidente del colegio, Carlos Laguarda.

También el Colegio y Previsión Mallorquina ampliaron su protocolo de colaboración y patrocinio, por lo que ambas partes seguirán fortaleciendo su relación con el objetivo de avanzar en la cooperación e impulsar el desarrollo del sector asegurador en la provincia.



### Colegio de La Coruña

Plus Ultra Seguros y el Colegio de A Coruña han renovado su acuerdo de colaboración con el objetivo de continuar impulsando acciones que contribuyan al desarrollo profesional de la mediación. Ambas entidades llevarán a cabo acciones conjuntas que permitan a estos profesionales aumentar sus conocimientos y mejorar los servicios que ofrecen a los clientes. Además, en el marco de este acuerdo, la aseguradora estará también presente en jornadas, seminarios y otras actividades impulsadas por el Colegio.

Además, el Colegio ha firmado su primer acuerdo de colaboración con Previsión Mallorquina "que nos permitirá más cercanía con la entidad, más herramientas y más formación para la distribución de seguros de ILT, que cada vez más nos están demandando nuestros colegiados", señalaron desde la entidad colegial.



### Colegio de Lleida

El Colegio Lleida inició el XX Curso de Formación Nivel 1, anteriormente denominado Curso Superior de Seguros. Lo inauguró Javier Barberá, presidente de la institución colegial, quien animó a los nuevos alumnos a empezar el curso con ilusión y ganas de aprender más sobre la profesión aseguradora. Joaquim Puyuelo, director del curso, entregó todos los documentos y explicó el funcionamiento y la normativa. La primera clase la impartió Josep M. Pujol.

En esta edición participan un total de 10 alumnos (6 en formato presencial y 4 en línea) y el curso consta de 300 horas lectivas. El claustro de profesores está formado por 12 miembros.



### Colegio de Madrid

**D**KV Seguros y el Colegio de Mediadores de Madrid han firmado un protocolo de colaboración bajo el nombre de Plan Integral de Cooperación que busca “mejorar la calidad del asesoramiento en seguros de Salud y la promoción de ambas entidades”, según explican. Añaden que las condiciones de este acuerdo pretenden promocionar desde la institución a la aseguradora entre los distintos canales de la mediación profesional, utilizar las instalaciones del colegio para diferentes eventos o programar, entre otros aspectos, sesiones informativas sobre los nuevos productos y campañas comerciales de DKV.

Explican ambas entidades que la novedad de este acuerdo de duración anual es la obligación de dar difusión al proyecto Mediador Eco Amigo desarrollado junto a la iniciativa Movimiento Medialia DKV. Mediante este proyecto se “ayuda a implementar pequeños gestos/acciones en las oficinas de los mediadores que minorarán el impacto que su actividad provoca en el medioambiente, mejorando la salud del planeta”.



### Colegio de Málaga

**E**l Colegio de Málaga renovó su acuerdo de colaboración con Hiscox, en el que prima la formación de los mediadores en las áreas de alta especialización de la aseguradora, como ciberriesgos, RC Profesional, D&O, colecciones y grandes patrimonios. El acuerdo lo han suscrito Moisés Núñez, presidente de la institución colegial, y David Heras, CEO de Hiscox, que acudió junto a Miguel Ángel Aguilar, director del Canal de Corredores.

Por otro lado, el Colegio presentó la segunda edición del Curso Superior Nivel 1. Moisés Núñez explicó brevemente la mecánica de esta formación (estructura y temario) y destacó la alta calidad del claustro de profesores. También hizo hincapié en la plataforma formativa en la que se basa el curso, desarrollada por el Cecas.



### Colegio de Navarra

**E**l Colegio y Mutuavenir renovaron su acuerdo de colaboración. “Mutuavenir es una compañía que entiende la labor del mediador y que, hoy por hoy, no puede ser sustituida”, subrayó María Castañeda, presidenta de la institución colegial, tras la firma del convenio. Y añadió: “Como siempre señalamos desde el Colegio, el trato humano y personalizado son dos de los valores fundamentales de nuestra profesión y Mutuavenir comparte esta filosofía”.

En representación de la aseguradora asistió Enrique Sánchez, director de sucursal en Pamplona, que puso de relieve la labor de la mediación: “El trato personal, el asesoramiento individualizado y humano que aportan los mediadores es y será fundamental en el ecosistema asegurador”.



### Colegio de Zaragoza y Teruel

**E**l Colegio de Zaragoza y Teruel ha alcanzado un acuerdo con Risk Consulting por el que sus colegiados tienen acceso desde el 1 de febrero a un servicio gratuito de asesoramiento y consultoría de riesgos, siniestros y peritaciones. “Es un apoyo muy importante contar con un gabinete como este que nos ayude a defender los intereses de nuestros clientes”, subrayó Miguel de las Morenas, presidente colegial, tras la firma del acuerdo con Sergio Villar, representante de Risk Consulting.

El objetivo principal de este servicio es que los mediadores colegiados puedan defender los intereses de sus clientes cuando haya un conflicto con una aseguradora. “En determinadas situaciones necesitamos del conocimiento de un profesional que debata con el perito de la compañía porque no estamos de acuerdo con el informe pericial. Esto puede ser porque no estamos conformes con la cantidad estipulada en el informe o con las consecuencias o los argumentos que nos dan para rehusar un siniestro”, explicó De las Morenas.



## Antonio Garrigues Walker: Nuevo académico de Honor de Fundesem

R. E. • original

*El evento finaliza con el nombramiento de Antonio Garrigues Walker como académico de Honor Fundesem. Además, se realiza un acto emblemático: deja sus huellas marcadas en cemento.*

Durante el evento, las instalaciones de Fundesem acogieron el programa Gestión Eficaz del Patrimonio Familiar: Family Office. Una jornada que se realiza junto a la Asociación de Empresa Familiar (AEFA). Y cuenta con las intervenciones de Cayetano Sánchez, presidente de Fundesem; Maite Antón, presidenta de AEFA y Antonio Garrigues Walker, presidente Honorario de Garrigues; que es nombrado académico de Honor en Fundesem.

El acto discurre con una amena charla centrada en la **internacionalización de las empresas familiares**. Donde comentaron que la idea familiar es reductiva y que las experiencias internacionales son necesarias, ya que crean unas oportunidades y riquezas distintas.

La mañana comienza con la bienvenida de Cayetano Sánchez, que resalta que Fundesem está en un momento de cambio, y la estabilidad económica es la prioridad.

Tras esto, Maite Antón, presidenta de AEFA, da paso a Antonio Garrigues, de una forma muy emotiva: Te voy a definir con una emoción, con un sentimiento, y el sentimiento principal es la admiración basada en el conocimiento, en la capacidad de trabajo que has demostrado y tu gran talento. Antonio Garrigues representa un liderazgo honesto y ético.

Durante la intervención, Garrigues Walker defiende que una escuela de negocios es una fuente de riqueza. Y centra su discurso en la importancia de la internacionalización de las empresas familiares. El nivel de empresas familiares en España es muy alto, limitar la internacionalización de estas se puede definir como una empresa mal pensada; porque si no vivimos las experiencias internacionales, no estamos viviendo la globalización, comenta el homenajeado.

El evento finaliza con el nombramiento de **Antonio Garrigues Walker como académico de Honor Fundesem**. Además, se realiza un acto emblemático: deja sus huellas marcadas en cemento, igual que nos ha dejado marca su sabiduría, disciplina y compromiso.

[Facebook](#) [Twitter](#) [LinkedIn](#) [Whatsapp](#) [Telegram](#) [Correo electrónico](#)

## Deloitte y Aefa renuevan el convenio de su "Escuela de Accionistas"

David Navarro • [original](#)

**Deloitte** ha renovado el acuerdo de colaboración que, [desde 2017](#), mantiene con la **Asociación de la Empresa Familiar de la Provincia de Alicante (Aefa)** y el Fórum de Aefa, por el que la firma española continuará con la acción formativa que, bajo el nombre "**Escuela de Accionistas**", analiza la problemática, los retos y las perspectivas de la empresa familiar. Este año, además, se conmemora la cuarta edición de esta iniciativa.

El convenio firmado por **Beatriz Martín**, socia de Deloitte responsable de la oficina de Alicante; **Maite Antón**, presidenta de la Asociación de la Empresa Familiar de la Provincia de Alicante (AEFA); y **Manuel Ríos Arias**, presidente del Fórum de AEFA, busca dar visibilidad a las mejores prácticas en gobierno corporativo y gestión, además de fomentar la formación de las nuevas generaciones, protagonistas del cambio y garantizadores de la continuidad del negocio, han informado las instituciones.

El objetivo principal de la "Escuela de Accionistas" es formar a los empresarios familiares para que **aprendan a ser buenos propietarios**, al margen de que participen directamente o no en la gestión diaria de la empresa, así como que compartan los valores de la empresa familiar. En las sesiones de trabajo se abordan cuestiones cruciales y estratégicas para la **continuidad de la empresa familiar** y sobre la preparación de los accionistas empresariales.

En este sentido, ambas organizaciones están sensibilizadas sobre la importancia de la empresa familiar en la economía y sociedad de nuestro país y llevan a cabo iniciativas para fomentar el desarrollo del talento y su transformación.

Para Beatriz Martín, socia de Deloitte responsable de la oficina de Alicante, esta alianza estratégica permite canalizar las inquietudes de los empresarios, contribuye al estudio de soluciones sostenibles a los grandes retos sociales, al mismo tiempo que permite el desarrollo de habilidades directivas. "Las empresas familiares deben ser conscientes de que nos movemos en un mercado cada vez más competitivo, más exigente y, actualmente muy incierto, lo que les obliga a dotar a sus estructuras empresariales de una mayor **fortaleza estratégica** y tener una **comunicación** con los accionistas muy fluida y clara; delimitando los espacios con la familia para tratar los aspectos más relevantes de la empresa. Iniciativas, como esta escuela, son un punto de encuentro excelente para reflexionar sobre los próximos pasos a dar", ha apuntado Martín.

### Cuarta edición

Este año la Escuela de Accionistas alcanza su cuarta edición y profundizará en aspectos de vital importancia para el buen desarrollo de la actividad de las familias empresarias. Así, se celebrarán sesiones acerca de "El desarrollo del talento en la empresa", "¿Cómo se tratan los temas en Consejo de Administración, Junta de Accionistas y Consejo Familiar?", "Cómo conocer lo que ocurre dentro de tu empresa" y "Plan estratégico de la empresa familiar".

Todas las sesiones comenzarán con una introducción teórica a cargo de los ponentes y continuarán con una actividad de simulación práctica, en la que los participantes asumirán diferentes roles y desarrollarán situaciones realistas, con el objetivo de ejercitar las soluciones aportadas por los ponentes y que son fruto de su propia experiencia familiar y empresarial.

Se trata de un proyecto pionero impulsado por la asociación alicantina gracias al apoyo de Deloitte que ha ido evolucionando desde su primera edición en 2017. Por su parte, Maite Antón, presidenta de Aefa, ha agradecido el apoyo de Deloitte a las empresas familiares de la provincia de Alicante y a las actividades que desarrolla la organización para favorecer su continuidad. Antón ha subrayado "el momento de alta volatilidad que viven los mercados, lo que exige una **preparación óptima y permanentemente actualizada** de los empresarios familiares para que perfeccionen sus estrategias de gestión empresarial, y sean capaces de mantener su

Medio	Diario Información
Soporte	Prensa Digital
U. únicos	99 397
Pág. vistas	315 050

Fecha	23/03/2022
País	España
V. Comunicación	7 050 EUR (7,765 USD)
V. Publicitario	2265 EUR (2494 USD)

actividad en el tiempo".

## El Foro de Jóvenes de la empresa familiar extremeña visita las Bodegas Habla

original



Foto: Cedida

Representantes de medio centenar de empresas familiares extremeñas han visitado las **Bodegas Habla**, organizada por el Foro de Jóvenes de la Asociación extremeña de la empresa familiar, con el objetivo de conocer una empresa tan representativa del sector vitivinícola, así como el proceso de elaboración del vino.

Este tipo de jornadas nos permiten conocer las empresas de nuestro entorno, compartir conocimiento y experiencias, favorecer las sinergias y fomentar las relaciones entre los miembros de las siguientes generaciones de las empresas asociadas, ha explicado el presidente del **Foro de Jóvenes**, Víctor Martínez.



Representantes de empresas familiares extremeñas visitan las Bodegas Habla. Foto: Cedida

El Foro de Jóvenes se constituyó en 2007 como un instrumento para orientar y facilitar información a todos los jóvenes pertenecientes a familias empresarias de Extremadura que

podieran tener responsabilidades de gestión o de propiedad en las empresas asociadas.

El Foro está integrado por jóvenes con edades comprendidas entre los 18 y 40 años y cumple con la inquietud de los empresarios familiares por que sus sucesores vayan adquiriendo una formación específica con el fin de facilitar su continuidad, y sensibilizarlos acerca de la relevancia de su papel en el tránsito generacional.

La **Asociación Extremeña de la Empresa Familiar** está formada por 99 familias empresarias para un total de 350 empresas, cuya facturación agregada es de 3.100 millones de euros, lo que representa aproximadamente el 20% del PIB privado regional, dando empleo a más de 20.000 personas.

# Agenda del Gobierno de Cantabria para el jueves 24 de marzo del 2022.

Redacción • [original](#)

AGENDA DEL  
GOBIERNO DE  
CANTABRIA



GOBIERNO  
de  
CANTABRIA

## PARA EL JUEVES 24 DE MARZO DEL 2022

Agenda del Gobierno de Cantabria para el jueves 24 de marzo del 2022.

09:15 horas. Gobierno de Cantabria

El presidente de Cantabria, **Miguel Ángel Revilla**, preside la reunión del Consejo de Gobierno.

11:00 horas. Sala de prensa del Gobierno de Cantabria

El vicepresidente y consejero de Universidades, Igualdad, Cultura y Deporte, **Pablo Zuloaga**, informa, en rueda de prensa, de los acuerdos del Consejo de Gobierno.

11:00 horas. Aparcamiento del Campo de fútbol de Rinconeda. Polanco

El **Gobierno de Cantabria** dirige un ejercicio práctico por la activación del Plan de Emergencia Exterior por riesgo químico en la comarca del Besaya.

11:00 horas. Torre XTELA (edificio anexo al IH), PCTCAN

El consejero de Industria, Turismo, Innovación, Transporte y Comercio, **Javier López Marcano**, preside la jornada de trabajo para el desarrollo del Centro de Innovación Hub (DIH).

12:00 horas. Parlamento de Cantabria

El vicepresidente y consejero de Universidades, Igualdad, Cultura y Deporte, **Pablo Zuloaga**, comparece, a petición propia, ante la Comisión de Universidades, Igualdad, Cultura y Deporte para informar sobre las medidas adoptadas en Cantabria para la acogida humanitaria y de refugio a la población ucraniana.

12:00 horas. Despacho de la consejera de Empleo y Políticas Sociales

La consejera de Empleo y Políticas Sociales, **Ana Belén Álvarez**, participa por videoconferencia en el Pleno del Consejo Rector del Organismo Estatal Inspección de Trabajo y Seguridad Social.

12:30 horas. Despacho del consejero de Desarrollo Rural, Ganadería, Pesca, Alimentación y Medio Ambiente

El consejero de Desarrollo Rural, Ganadería, Pesca, Alimentación y Medio Ambiente, **Guillermo Blanco**, recibe al alcalde de Cabezón de Liébana, Jesús Fuente Briz.

17:00 horas. Hospital Universitario Marqués de Valdecilla (Hall principal del Edificio de las Tres Torres)

El vicepresidente y consejero de Universidades, Igualdad, Cultura y Deporte, **Pablo Zuloaga**, y el consejero de Sanidad, **Raúl Pesquera**, asisten a la inauguración de la exposición de las obras de Teresa María Blanco del Piñal.

18:30 horas. Museo Marítimo del Cantábrico

El vicepresidente y consejero de Universidades, Igualdad, Cultura y Deporte, **Pablo Zuloaga**, asiste a la inauguración de la exposición Explosión en el Cabo Machichaco.

19:00 horas. Hotel Real, Santander.

El presidente de Cantabria, **Miguel Ángel Revilla**, interviene en el encuentro organizado por la Asociación Cántabra de la Empresa Familiar (ACEFAM). Estará presente la consejera de Economía y Hacienda, **María Sánchez**.

# **EMPRESA FAMILIAR**



## Un grup lleidatà compra la històrica empresa familiar Lleixiu IAndorrana ubicada a Santa Coloma

original

**El negoci compta amb sis treballadors i una planta de 1.400 metres quadrats**



Mostra de productes de Lleixiu IAndorrana en el seu local.

L'empresa familiar lleidatana IIsler Group ha adquirit la històrica companyia familiar LleixiuIAndorrana ubicada a Santa Coloma. L'empresa andorrana va néixer en la dècada del 1930 del segle passat i actualment està dedicada fonamentalment a la distribució de productes de neteja industrial. Lleixiu IAndorrana té sis treballadors i unes instal·lacions de 1.400 metres quadrats. IIsler Group passarà a gestionar l'empresa andorrana.

**Calor és  
sentir-te  
a prop**



L'adreça electrònica no es publicarà. Els camps necessaris estan marcats amb \*

## Continuidad de la empresa familiar

original



**Jordi Tarragona** es consejero de familias empresarias y abogado; profesor de Empresa Familiar en ADE Universitat Central de Catalunya y coautor del libro [Los Aristegui: una familia, una empresa](#), publicado por **Profit Editorial**.

**La continuidad de las empresas familiares interesa a todos.** Representan el 78% de las españolas, el 68% de los puestos de trabajo privados y el 58% del PIB. Pero sólo el 2,6% sobreviven a la tercera generación. Ciertamente que continuar es una opción no una obligación, y que las empresas como las personas- están de paso; pero las sociedades prosperas tienen empresas longevas.

Los factores que influyen en la continuidad de una empresa familiar son muchos. [El negocio debe ser rentable](#) (si no hay harina todo es mohina), con futuro (¿dentro de cien años todos calvos?) y atractivo. Los continuadores deben tener voluntad de continuidad (no basta con querer, hay que actuar) y estar capacitados (hace más el que quiere que el que puede). La familia ha de entenderse (cuando la familia no se entiende, la empresa desciende). La empresa y la familia, en cuanto propietaria, deben estar profesionalizadas en su funcionamiento (integrantes, estructuras y procesos de decisión). Por último, y no menos importante, **tenemos la espada de Damocles de la fiscalidad**.

Dada la importancia de la continuidad las empresas familiares para el sostenimiento del estado de bienestar la recomendación de la Comisión de la Comunidad Europea 94/1069 insta a los estados miembros a adoptar las medidas fiscales adecuadas para facilitar la sucesión de la empresa familiar. En base a ello **las empresas familiares de nuestro país gozan de una especial protección; pero menor que en países como Alemania, Italia, Noruega, Portugal, Reino Unido** en los que la sucesión en las empresas familiares está exenta de tributación. No vale la pena hablar del impuesto de patrimonio, que sólo se mantiene en España.

**Una empresa familiar que se divide a partes iguales entre tres hijos, y de éstos entre los suyos respectivos, dejaría de ser fiscalmente empresa familiar**



Entre los requisitos para ser fiscalmente considerada empresa familiar tenemos el de que la propiedad sea un 5% a título personal de la persona que desea acogerse al tratamiento, o de un 20% como grupo familiar (cónyuge, ascendientes, descendientes, colaterales hasta segundo grado: hermanos, yernos y nueras). Entre las propuestas de reforma fiscal está la de aumentar los porcentajes al 15% individual y 40% como grupo. Para ver un ejemplo, [una empresa familiar que se divide a partes iguales entre tres hijos \(33,33%\)](#), y de éstos entre los suyos respectivos, dejaría de ser fiscalmente empresa familiar, ya que **los primos no pueden formar grupo familiar al ser parientes de cuarto grado**.

Otra propuesta consiste en limitar la consideración de empresa familiar a las pymes, es decir a las empresas que cumplen dos de los tres siguientes criterios: menos de 250 empleados, facturación inferior a 50 millones de euros y balance inferior a 43 millones. Conviene recordar que **una de las debilidades de nuestro tejido empresarial es su reducida dimensión comparativa** (la mitad que en Alemania en número de trabajadores), lo que dificulta asumir proyectos como la internacionalización o de investigación y desarrollo. Si ya hay empresas que no aumentan de tamaño para evitar obligaciones sindicales o normativas, esta propuesta sería añadir otro palo a la rueda de la creación de riqueza.



comunicación en la empresa familiar

Obviamente hay soluciones para sortear estas propuestas: **dividir la empresa en otras más pequeñas que se traspasen a cada continuador**; crear sociedades holding para cada grupo familiar si la empresa tiene una dimensión suficiente para considerar operativa a la tenedora de las acciones; o irse a vivir a Andorra o Portugal, ya que **la ley aplicable en el impuesto de sucesiones es la de residencia efectiva del testador**. En definitiva, soluciones que empequeñecen la empresa o debilitan su funcionamiento, o que sólo están al alcance de unos pocos creando un corralito para la mayoría.

**Si se ordeña demasiado a la vaca se corre el riesgo de que deje de dar leche**, y de esta manera matar a la gallina de los huevos de oro. Es necesario ser proactivos en todos los momentos, lugar y circunstancia en la defensa de la continuidad de la empresa familiar, como principal motor de generación de riqueza y empleo para sostener el estado de bienestar. Lo que habría que hacer si queremos tener una sociedad próspera con empresas fuertes para competir con éxito en el mercado globalizado (cerrar los ojos no hace que el monstruo desaparezca) es aumentar el grado de parentesco del grupo familiar hasta el cuarto grado, para incluir a los primos y primas (no sea que se considere sexista la propuesta); y declarar exentos de impuesto de sociedades los beneficios no distribuidos de las empresas familiares.

Es tan, o más, importante prestar atención a la continuidad de las empresas existentes como a **la creación de nuevas**.

# FISCALIDAD

# IRPF, Patrimonio y Sucesiones: cuánto se paga en cada CCAA

P28-29/EDITORIAL

EL MAPA DE LA FISCALIDAD AUTONÓMICA

# Las autonomías del PP, con Madrid a la cabeza, bajan impuestos ante la armonización fiscal

**AÑO 2022/** El grueso de novedades fiscales para 2022 son a la baja salvo en Cataluña que las intercala con alzas a rentas altas. Comunidad Valenciana y La Rioja aplican los tipos marginales de IRPF más altos de toda la Unión Europea, según el REAF.

**Juande Portillo**, Madrid  
 Las comunidades autónomas gobernadas por el PP, con Madrid a la cabeza, han sellado una suerte de ofensiva fiscal a la baja de cara al ejercicio 2022, en el que el Gobierno central tiene previsto articular una armonización tributaria entre las regiones que podría obligar a varias de ellas a elevar la presión fiscal de determinados impuestos o, directamente, a empezar a cobrarlos.

Así lo refleja la información recogida en el estudio *Panorama de la Fiscalidad Autonómica y Foral 2022*, publicado ayer por el Consejo de Economistas y el Registro de Economistas Asesores Fiscales (REAF). En general, de hecho, "la tendencia es de bajada" de impuestos en todas las comunidades que han aprobado modificaciones, expone Rubén Gimeno, director del servicio de estudios del REAF.

Así, en el caso de la Renta, destaca la iniciativa de la presidenta de la Comunidad de Madrid, Isabel Díaz Ayuso, de aplicar de forma generalizada una rebaja de medio punto en cada uno de los cinco tramos autonómicos, reduciendo el tipo mínimo al 8,5% (18% agregando el tipo estatal) y el marginal máximo al 20,5% (45% en total). Un movimiento que la afianza como la región con menor presión fiscal.

Siguen su estela Andalucía, que rebaja el tipo máximo del 48,2% al 47%; Galicia, que pasa de siete a cinco tramos y reduce en una décima el mínimo, al 18,9%; o Murcia, que también resta una décima al tipo mínimo, al 19,1%, y dos al marginal, al 47,2%. Todas ellas gobernadas por el PP. Más allá, Cataluña añade dos nuevos tramos, rebajando el tipo mínimo del 21,5% al 20% y elevando el gravamen a rentas altas, aunque mantiene el marginal al 50%.

Tras estos movimientos, y con el nuevo tramo desde 300.000 euros introducido en los Presupuestos de 2021, el tipo marginal de la Renta se sitúa entre el 45% de Madrid, "en la media europea", y el 51,5% de La Rioja o el 54% de la Comunidad Valenciana, "los

## Las comunidades autónomas del PP rebajan IRPF, Patrimonio, Sucesiones y AJD

marginales más altos de la UE", destaca el REAF.

Las novedades fiscales para el año en los impuestos cedidos también están protagonizadas por rebajas de las autonomías gestionadas por el PP. Así, de una parte, Andalucía rebaja la tarifa de Patrimonio, a la vez que eleva su mínimo exento en determinados casos, y Galicia sigue los pasos de Madrid bonificando el tributo, si bien al 25% en lugar de al 100%. Del lado de Sucesiones y Donaciones, destacan también las rebajas de tarifa y mejora de mínimos exentos de Andalucía; la bonificación al 99% que Castilla y León aprobó el pasado mayo para los familiares más cercanos; o la deducción del 99% que Murcia ha comenzado a aplicar entre hermanos. Finalmente, en ITP y AJD, vuelven a registrarse rebajas en Andalucía, que baja de una horquilla del 8% al 10% a un tipo único del 7%, y Galicia, que reduce del 10% al 9%. Solo Baleares incrementa este impuesto, que lleva del 11% al 11,5%.

Una amalgama de reducciones que se aprobó preventivamente ante la llegada del Libro Blanco sobre la reforma tributaria del comité de expertos de Hacienda, que, como se preveía, aboga por establecer un tipo mínimo común de Patrimonio y Sucesiones y Donaciones para todas las comunidades autónomas. Un documento sobre el que Hacienda tiene previsto articular una armonización fiscal que acabase con la "competencia fiscal a la baja" en el primer trimestre de 2023, según comprometió con la UE.

A falta de ver cómo altera ese calendario la crisis desatada por la invasión de Ucrania, las regiones del PP han movido ficha tensando a la baja los umbrales que el Gobierno central aspira a homogeneizar.

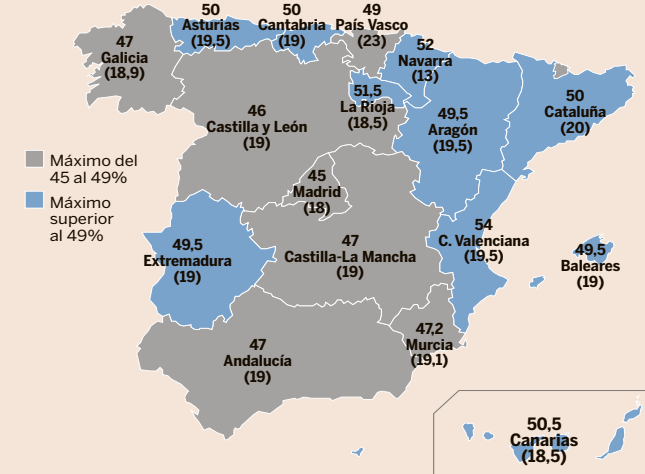
Editorial / Página 2

## LAS DIFERENCIAS FISCALES ENTRE AUTONOMÍAS

### Impuestos sobre la Renta en 2022

Suma del tipo máximo y mínimo estatal y autonómico. En porcentaje.

Tipo máximo (...) Tipo mínimo



### Hasta 9 puntos de diferencia en el marginal del IRPF

● **Tipo máximo:** El tipo marginal más alto de España es el 54% de Comunidad Valenciana. Le siguen Navarra (52%); La Rioja (51,5%); Canarias (50,5%); y Asturias, Cantabria y Cataluña (50% en los tres casos). Los más bajos los tienen Madrid (45%), nueve puntos por debajo del valenciano y Castilla y León (46%).

● **Tipo mínimo:** Los tipos mínimos más reducidos de las CCAA de régimen común se dan en Madrid (18%), La Rioja y Canarias (18,5%, ambas). Los más elevados están en Cataluña (20%); Aragón, Asturias y Comunidad Valenciana (19,5%). La mayor disparidad, sin embargo, se da entre los territorios forales, pues País Vasco aplica un 23% mientras que Navarra utiliza un 13%.

### Importe que se paga a Hacienda con rentas de 30.000 € al año

En euros. Respecto a 2021

Cataluña	5.050	○
Aragón	5.042	=
Extremadura	5.026	=
Baleares	5.026	=
Asturias	4.964	=
Andalucía	4.939	=
Cantabria	4.939	=
Castilla-La Mancha	4.939	=
C. Valenciana	4.924	=
Galicia	4.899	○
Navarra	4.897	○
Castilla y León	4.880	=
Canarias	4.869	=
La Rioja	4.850	=
Murcia	4.830	○
Vizcaya	4.758	○
Gipúzcoa	4.758	○
Álava	4.758	○
Madrid	4.692	○

### Importe que se paga a Hacienda con rentas de 45.000 € al año

En euros. Respecto a 2021

Extremadura	9.822	=
Navarra	9.725	○
Aragón	9.714	=
Cataluña	9.708	○
Baleares	9.682	=
C. Valenciana	9.573	=
Cantabria	9.541	=
Asturias	9.532	=
Andalucía	9.499	○
Castilla-La Mancha	9.499	=
Galicia	9.445	○
Canarias	9.437	=
La Rioja	9.389	=
Castilla y León	9.349	=
Murcia	9.315	○
Vizcaya	9.152	○
Gipúzcoa	9.152	○
Álava	9.152	○
Madrid	9.098	○

### Importe que se paga a Hacienda con rentas de 110.000 € al año

En euros. Respecto a 2021

C. Valenciana	38.522	=
Extremadura	38.347	=
Navarra	38.267	○
Cantabria	38.254	=
La Rioja	38.167	=
Canarias	37.966	=
Aragón	37.640	=
Asturias	37.529	=
Cataluña	37.322	○
Andalucía	37.027	○
Castilla-La Mancha	37.027	=
Galicia	36.953	○
Baleares	36.891	=
Murcia	36.877	○
Castilla y León	36.626	=
Vizcaya	36.326	○
Gipúzcoa	36.326	○
Álava	36.326	○
Madrid	35.715	○

### Importe que se paga a Hacienda con rentas de 300.000 € al año

En euros. Respecto a 2021

C. Valenciana	135.140	=
Navarra	132.625	○
La Rioja	131.914	=
Canarias	129.964	=
Cantabria	129.454	=
Extremadura	128.520	=
Asturias	128.378	=
Cataluña	127.669	○
Vizcaya	127.498	○
Gipúzcoa	127.498	○
Álava	127.498	○
Aragón	127.412	=
Baleares	126.287	=
Murcia	122.757	○
Andalucía	122.527	○
Castilla-La Mancha	122.527	=
Galicia	122.453	○
Castilla y León	120.226	=
Madrid	117.415	○

Fuente: Consejo General de Economistas-Asesores Fiscales Reaf y elaboración propia

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

## Sucesiones y Donaciones: rebajas en Andalucía y Murcia

- **Tarifa:** Andalucía establece una nueva tarifa con tipos situados entre el 7% y el 26%, frente al anterior gravamen del 765% al 36,5%. Además, la región eleva los mínimos exentos por discapacidad.
- **Bonificación:** Castilla y León introdujo en mayo una bonificación del 99% entre familiares de grupos I y II (ascendientes y descendientes directos).
- **Deducción:** Murcia ofrece deducción del 99% en donaciones a familiares de grupo III (hermanos).

## Patrimonio: Galicia lo bonifica al 25% y Andalucía rebaja tarifa

- **Bonificación:** Galicia sigue la estela de Madrid e introduce una bonificación del impuesto, aunque en su caso del 25% en lugar del 100%.
- **Tarifa:** Andalucía reduce la tarifa a una horquilla del 0,2% al 2,5% desde el 0,22%-2,76% previo.
- **Mínimo exento:** En paralelo, Andalucía también mejora el mínimo exento hasta los 1,25 millones para discapacidades del 33% al 65% y los 1,5 millones si se supera el 65%.

## IPT Y AJD: reducción en Galicia y Andalucía y alzas en Baleares

- **ITP:** Andalucía reduce el tipo de gravamen a la transmisión de inmuebles y a la constitución y cesión de derechos reales sobre los mismos, excepto los de garantía, pasando de una horquilla de tipos del 8%, 9% y 10% a un tipo único del 7%. Galicia rebaja el tipo del 10% al 9%. Baleares eleva el marginal máximo del 11% al 11,5%.
- **AJD:** Andalucía reduce el gravamen general para los documentos notariales, pasando de un tipo del 1,5% a otro del 1,2%.

## Solo las regiones forales deflactan el IRPF para paliar la inflación

Los españoles están sufriendo una subida encubierta de impuestos a costa de la inflación, con visos de empeorar. El alza de los precios de 2021 (del 6,5% a cierre de diciembre y del 3,1% de media anual) viene agravándose en los últimos meses por el efecto de la guerra en Ucrania sobre los costes energéticos, y su ascenso no solo implica la pérdida de poder adquisitivo para los salarios que no crezcan a la par. Aquellos sueldos que se elevan en menor medida, corren el riesgo añadido de pasar de tramo de IRPF y acabar pagando además más impuestos dado el rechazo de Hacienda a deflactar la tarifa del IRPF, lo que ningún Gobierno ha aplicado desde 2008. La responsabilidad, sin embargo, es parcialmente compartida con las comunidades autónomas, según aclaró ayer el Registro de Economistas Asesores Fiscales (REAF). "Las comunidades autónomas tienen plena capacidad normativa para regular sus tarifas", explicó Luis del Amo, secretario técnico del REAF, que detalla que al igual que los territorios forales han deflactado su tarifa integral del IRPF, las regiones del régimen común "pueden hacer lo que crean conveniente" sobre sus tramos autonómicos. "Cuando pedimos la deflacción sería tanto estatal como en las comunidades autónomas", aclara, resumiendo la petición que hacen el Consejo de Economistas y el REAF. Así, explican, frente a la parálisis general, los territorios forales han optado por actualizar sus tarifas con rebajas del 1,5% en las provincias del País Vasco y el 2% en Navarra que se traducen en rebajas fiscales para paliar la llamada progresividad en frío.

### IMPUESTO SUCESIONES Y DONACIONES EN 2022

➤ Soltero de 30 años que hereda bienes de su padre por 800.000 €

Comunidad Autónoma	En euros.
Asturias	103.135
C. Valenciana	63.193
Aragón	55.466
Cataluña	44.569
La Rioja	32.342
Castilla-La Mancha	31.759
Canarias	31.748
Navarra	17.000
Baleares	5.950
Vizcaya	3.150
Gipúzcoa	3.150
Álava	3.150
Murcia	1.640
Extremadura	1.587
Madrid	1.586
Castilla y León	810
Andalucía	0
Cantabria	0
Galicia	0

➤ Donación de 800.000 € a un hijo de 30 años

Comunidad Autónoma	En euros.
Extremadura	200.122
Aragón	177.706
Asturias	176.700
C. Valenciana	171.012
Canarias	87.128
Baleares	56.000
Cataluña	56.000
Galicia	56.000
La Rioja	51.031
Castilla-La Mancha	30.018
Navarra	16.000
Vizcaya	12.000
Gipúzcoa	12.000
Álava	12.000
Murcia	2.081
Castilla y León	2.001
Madrid	2.000
Andalucía	1.716
Cantabria	0

### IMPUESTO SOBRE EL PATRIMONIO EN 2022

➤ Impuesto que se paga a Hacienda con un patrimonio de 800.000 €

Comunidad Autónoma	En euros.
Aragón	1.164
Extremadura	1.099
C. Valenciana	909
Cataluña	769
Navarra	475
Baleares	280
Cantabria	240
Murcia	240
Principado	220
Andalucía	200
Canarias	200
Castilla y León	200
Castilla-La Mancha	200
La Rioja	200
Guipúzcoa	200
Galicia	150
Madrid	0
Vizcaya	0
Álava	0

➤ Impuesto que se paga a Hacienda con un patrimonio de 4.000.000 €

Comunidad Autónoma	En euros.
Extremadura	59.919
Baleares	49.997
C. Valenciana	49.766
Cantabria	44.214
Murcia	43.855
Cataluña	41.943
Principado	41.729
Aragón	41.646
Canarias	36.546
Castilla y León	36.546
Castilla-La Mancha	36.546
La Rioja	36.546
Andalucía	36.546
Guipúzcoa	36.546
Navarra	32.364
Álava	31.000
Galicia	27.409
Vizcaya	22.400
Madrid	0

### TRANSMISIONES PATRIMONIALES EN 2022

➤ Impuesto de Transmisiones Patrimoniales

Comunidad Autónoma	Base imponible 150.000 €.
Cantabria	15.000
Cataluña	15.000
C. Valenciana	15.000
Castilla-La Mancha	13.500
Galicia	13.500
Aragón	12.000
Asturias	12.000
Baleares	12.000
Castilla y León	12.000
Extremadura	12.000
Murcia	12.000
Andalucía	10.500
La Rioja	10.500
Vizcaya	10.500
Guipúzcoa	10.500
Álava	10.500
Canarias	9.750
Madrid	9.000
Navarra	9.000

➤ Actos Jurídicos Documentados

Comunidad Autónoma	Base imponible 150.000 €.
Murcia	3.000
Aragón	2.250
Baleares	2.250
Cantabria	2.250
Castilla y León	2.250
Castilla-La Mancha	2.250
Cataluña	2.250
Extremadura	2.250
Galicia	2.250
C. Valenciana	2.250
Andalucía	1.800
Asturias	1.800
La Rioja	1.500
Canarias	1.125
Madrid	1.125
Navarra	750
Vizcaya	750
Guipúzcoa	750
Álava	750

Fuente: Consejo General de Economistas Asesores Fiscales (Reaf)

## Diferencias de 200.000 euros en donaciones y 100.000 en herencias

El dispar aprovechamiento que cada comunidad autónoma ha hecho de su capacidad normativa sobre los impuestos estatales cedidos arroja diferencias abismales en la factura fiscal que afronta el contribuyente según dónde reside. Así, por

ejemplo, en el caso del Impuesto de Sucesiones y Donaciones, una persona de 30 años que reciba de su padre una herencia de 800.000 euros puede tener que pagar más de 200.000 euros de impuestos en Extremadura, cerca de

177.000 en Aragón y Asturias, y no tributar ni un solo euro en Cantabria, o asumir un coste de unos 2.000 euros en Andalucía, Madrid, Castilla y León o Murcia, según las cifras del REAF. Otro tanto ocurre en el caso de Sucesiones, pues

una herencia de 800.000 euros legada por un padre a un hijo soltero de 30 años puede pasar de costar 103.000 euros en Asturias o 63.000 en la Comunidad Valenciana, a no ser gravada en absoluto en Galicia, Cantabria o Andalucía,

pasando por liquidaciones menores, de unos 1.500 euros, en Madrid, Extremadura o Murcia. En Patrimonio, de otra parte, una fortuna de cuatro millones de euros abonará unos 60.000 euros en Extremadura y 0 en Madrid.





El Comité de Expertos para la reforma fiscal hace entrega a la ministra de Hacienda del Libro Blanco, el pasado 3 de marzo.

## ¿Reforma fiscal o eficiencia del gasto publico?



**Miguel Ferre**

El pasado 3 de marzo, el Comité de Personas Expertas entregó a la ministra de Hacienda el Libro Blanco para la Reforma Tributaria, documento de unas 800 páginas, que, supuestamente, perseguía analizar globalmente el sistema tributario español, pero que pone el foco en la fiscalidad medioambiental, la imposición en Sociedades, la tributación de la economía digitalizada y la fiscalidad en las actividades económicas emergentes, así como la armonización de la tributación patrimonial.

Esta elección de prioridades no deja de sorprender: lo cierto es que las dos grandes figuras que sostienen el sistema tributario, IRPF e IVA, merecen una limitada atención en el Libro Blanco; en el avance de cierre de recaudación de 2021, el Ministerio de Hacienda informó de que las Administraciones Públicas ingresaron el año pasado más de 223.000 millones de euros, de los que 94.000 millones corresponden a IRPF y más de 72.000 millones a IVA. Un 75% del total. La pregunta que cabe hacerse es por qué se traslada la percepción de que otras partes del sistema fiscal, como la imposición patrimonial y el ejercicio de competencias por las comunidades autónomas, pueden constituir un problema cuando la realidad obligaría a concentrarse en los dos grandes impuestos. Sorprende que aún se desconozca que cuanto más alta sea la tributación patrimonial, el estímulo para acumular capital se reduce y eso perjudica el crecimiento económico.

En general, el Libro Blanco plantea una reforma tributaria estructural a medio y largo plazo que, en esencia, consiste en un incremento de los tributos objeto del mismo. Dicho lo anterior, debe asumirse que, con la elaboración de este Libro Blanco, el Gobierno cumple la exigencia del Componente 28 del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR), por el que se compromete frente a la Unión Europea a la aprobación de una reforma de nuestro sistema tributario.

Siendo realistas, cuesta creer que se pueda cumplir ese objetivo, sea por la coyuntura económica impactada por la guerra en Ucrania, sea por la proximidad de procesos electorales locales, autonómicos y nacionales. Por tanto, no parece especialmente útil ahondar en partes concretas del Libro Blanco, en particular cuando desde el propio Ministerio ya se ha señalado que “descarta emprender subidas fiscales en este momento”.

Sin embargo, sí conviene reflexionar sobre el signifi-

cado de la expresión “en este momento”, así como la posición del Gobierno expresada en el Componente 28. Éste insiste repetidamente en lo negativo que parece ser para el bienestar de los españoles el diferencial negativo de ingresos en relación con la Unión Europea. La menor recaudación sobre PIB de España, en relación con algunos de nuestros socios europeos, es real; el propio PRTR da el dato de que la presión fiscal en España fue del 39,2% en 2018, y el diferencial con la media ponderada de los países de la zona euro (46,5%) es de 7,3 puntos; y lejos de los niveles de presión fiscal de Francia y los países nórdicos, superiores al 50% del PIB.

### Carencias

Pero la pregunta es si realmente España necesita esa aproximación al nivel “europeo” de presión fiscal. En mi opinión, no. Es evidente que el concepto de presión fiscal tiene sus carencias, ya que no informa adecuadamente sobre la distribución de la carga fiscal, por ejemplo, ni sobre el impacto de la presión fiscal puesta en relación con la renta per cápita de cada país, y la española es más baja que la media europea y que la de los países de la UE con mayor presión fiscal, como Alemania o Francia. Pero, además, este objetivo del Plan no tiene lógica si no se pone en contexto con las necesidades de crecimiento y mejora de la competitividad de nuestra economía.

Sería deseable que quien se proponga la reforma del sistema tributario analice, con carácter previo, la eficiencia del gasto público, idea apuntada, precisamente, por el propio grupo de expertos. No es necesario ser especialmente imaginativos. Basta con apoyarse en los trabajos de la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF). Hasta la fecha, y según informó la propia institución, no se ha decidido juntamente con el Gobierno las políticas a evaluar en la primera fase del *Spending Review* 2022-2026, pero la evaluación correspondiente al periodo 2018-2021 ya revisó partidas tan importantes como las subvenciones, gasto en sanidad, empleo e infraestructuras ferroviarias, y en el primer semestre de este año, se prevé la evaluación del ingreso mínimo vital. Estas revisiones merecen una consideración específica y detallada por parte de todas las fuerzas políticas.

En conclusión, hay que felicitar a que el Ministerio descarte aumentos de impuestos “en este momento” con o sin Libro Blanco; la coyuntura lo desaconseja. La aproximación a la presión fiscal media de la UE no debería ser un objetivo por sí mismo, ya que no está demostrado que la economía española haya sido más competitiva en épocas de mayor presión fiscal.

Senior partner de Asuntos Públicos y Sostenibilidad en KREAB

**La aproximación a la presión fiscal media de la UE no debería ser un objetivo por sí mismo**

## Editorial

### Desafío autonómico a la armonización fiscal

Los reiterados avisos del Ministerio de Hacienda sobre una armonización fiscal diseñada ex profeso para obligar a las comunidades autónomas gobernadas por el PP a subir los impuestos cedidos que han ido rebajando en los últimos años no ha tenido efecto disuasorio. Bien al contrario, los ejecutivos populares, con la Comunidad de Madrid a la cabeza, han acelerado su política de reducción de la carga fiscal. En el tramo autonómico del IRPF, además de la rebaja de medio punto en todos los tipos puesta en marcha por el Gobierno de Isabel Díaz Ayuso, la Junta de Andalucía recortó el tipo máximo, la Xunta de Galicia redujo de siete a cinco los tramos del impuesto y el Gobierno de la Región de Murcia restó una décima al tipo mínimo y dos décimas al tipo marginal. Los ejecutivos andaluz y gallego rebajaron también el Impuesto de Patrimonio y el de Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados, mientras que Castilla y León, Murcia y Andalucía elevaron las bonificaciones, deducciones y mínimos exentos aplicables a Sucesiones y Donaciones. Estos movimientos suponen un claro desafío a los planes del Ejecutivo de PSOE y Podemos para limitar la capacidad de las autonomías para recortar estos tributos con el falaz pretexto de que suponen *dumping* fiscal. Hacienda ha tratado de justificar técnicamente esta maniobra para contentar a los separatistas catalanes y a sus propios gobiernos regionales con el aval del comité de expertos para la reforma tributaria, pero el dirigismo ejercido por el Ministerio a sus trabajos desbarató tal pretensión. Los nueve puntos de diferencia existentes entre el tipo máximo de IRPF más elevado (el 54% de la Comunidad Valenciana) y el más bajo (el 45% de Madrid) no se deben a ninguna competencia ilegal, como defienden los partidarios de los impuestos altos, sino a la apuesta legítima de unos ejecutivos regionales por dinamizar sus economías con menos carga fiscal frente a los que priman obtener una mayor recaudación fiscal para mantener un gasto público elevado. De hecho, en un contexto de debilidad económica Cataluña ha elevado el IRPF a las rentas más altas, y Baleares ha hecho lo propio con el Impuesto de Transmisiones Patrimoniales. La uniformidad fiscal entre autonomías que pretende imponer Hacienda restaría dinamismo a las economías más diligentes como la de Madrid y no beneficiaría al resto, ya que reduciría las aportaciones de las primeras a los fondos de solidaridad entre regiones.

**Los gobiernos del PP aceleran la bajada de impuestos antes de que el Gobierno les obligue a subirlos**

### SOS empresarial por el bloqueo del transporte

La mayoría de los sectores económicos asisten atónitos a la inacción del Gobierno para detener los paros del transporte, que amenazan con agravar el impacto de la histórica inflación, los problemas de suministros y la incertidumbre geopolítica sobre la economía española. Así lo denunció ayer la patronal CEOE tras la décima jornada de protestas de los transportistas, que están causando desabastecimientos en numerosos establecimientos comerciales y obligando a paralizar la actividad industrial por la falta de materias primas y por las dificultades para dar salida a su producción. Un contexto crítico ante el que la única reacción del Gobierno fue adelantar a hoy la reunión con el sector del transporte para detallar las medidas para compensar el súbito encarecimiento de los carburantes, pero sin citar a la plataforma convocante del paro inicial, que avisó de que rechazará cualquier acuerdo si no se negocia con ellos y anunció una gran manifestación de protesta por las calles de Madrid el viernes a la que se sumarán también taxistas, conductores de VTC, de ambulancias y de autobuses. Es evidente que el Gobierno ha perdido ante la sociedad el pulso con los transportistas, por lo que no se entiende su empeño por excluirlos de la mesa de negociación ni la convicción expresada por Pedro Sánchez ayer en el Congreso de los Diputados en alcanzar un pacto esta misma semana. Las pérdidas provocadas al conjunto de la economía por el bloqueo del transporte aumentan exponencialmente cada día, ante lo que cabe exigir al Gobierno que de una vez actúe con contundencia para poner fin a esta situación insostenible.

# Cambia el modelo de pago fraccionado en Sociedades

**X. G. P.** MADRID.

Hacienda prepara un proyecto de orden que modifica el modelo de pago fraccionado del régimen de consolidación fiscal del Impuesto sobre Sociedades, que se inicia el 1 de octubre de 2022.

La norma introduce la solicitud de información sobre la fecha de las operaciones de reestructuración empresarial o de variación

del porcentaje de participaciones o derechos de voto, entre otras, que impliquen la inclusión o exclusión de la entidad en el grupo fiscal, cuando sea diferente de la fecha en que la operación produce efectos tributarios, que es la que debe consignarse. Además, la entidad representante deberá informar sobre el motivo de la variación para lo cual contará con una relación de motivos entre los que opta.

Publicación	Cinco Días General, 1
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	30 782
Difusión	21 772
Audiencia	38 000

Fecha	24/03/2022
País	España
V. Comunicación	35 104 EUR (38,667 USD)
Tamaño	12,71 cm <sup>2</sup> (2,0%)
V.Publicitario	1564 EUR (1723 USD)

## Los economistas piden orden en la jungla de los tributos —P28

# Fiscalidad autonómica

## Los economistas piden orden en la jungla de tributos propios por un mismo hecho imponible

Los impuestos propios suponen solo el 1,7% de los ingresos totales

Aumenta el peso total de la recaudación medioambiental

JESÚS GARCÍA  
MADRID

Fiel a su cita anual, el Consejo General de Economistas presentó su XXI edición del *Panorama de la fiscalidad autonómica y foral*, donde se analiza y se ofrece una foto fija del puzzle tributario que cada comunidad desarrolla haciendo uso de su capacidad normativa. Una capacidad normativa que en unos casos va hacia subidas de impuestos y en otros hacia descensos, lo que ha venido desencadenando en los últimos años importantes diferencias entre la presión fiscal de uno u otro territorio. Esta fuerte competencia fiscal es la que ha abierto el debate de la armonización de la fiscalidad autonómica, uno de los puntos clave que se recoge en el libro blanco de expertos fiscales del Ministerio de Hacienda.

Precisamente, el informe presentado ayer pone de relieve cómo por el empleo de la capacidad normativa de los Gobiernos autónomos, Madrid es la comunidad autónoma que cuenta con los tipos más bajos en IRPF y consecuentemente sus contribuyentes soportan una menor carga fiscal, mientras que Cataluña y la Comunidad Valenciana, por el contrario, soportan los tipos más elevados. Esta laxitud fiscal de la comunidad presidida por Isabel Díaz Ayuso se refuerza este ejercicio 2022 tras la aprobación de una bajada de medio punto en la totalidad de los tramos del impuesto, junto a la eliminación de los impuestos propios.

Este trabajo de los Economistas explica mediante una serie de ejemplos y simulaciones prácticas que la diferencia a pagar entre un madrileño y un catalán, ambos con una renta media de 30.000 euros, sería de 358 euros. Si la renta fuese de 110.000 euros la diferencia entre Madrid y la Comunidad Valenciana sería de cerca de 3.000 euros y de 18.000 euros en caso de rentas elevadas de 300.000 euros.

### Novedades de cara a 2022

► **IRPF.** En el impuesto de la renta han rebajado las escalas autonómicas Andalucía, Cataluña, Galicia, Madrid y Murcia. Se han mejorado incentivos fiscales para contribuyentes que residen en zonas rurales en riesgo de despoblación. Destacan medidas para favorecer la natalidad y ayudas a contribuyentes con discapacidad. Cataluña ha rebajado los tramos inferiores de la tarifa e incrementa levemente los medios. Destaca como los territorios forales de País Vasco y Navarra deflactan su tarifa al 1,5% y 2% respectivamente.

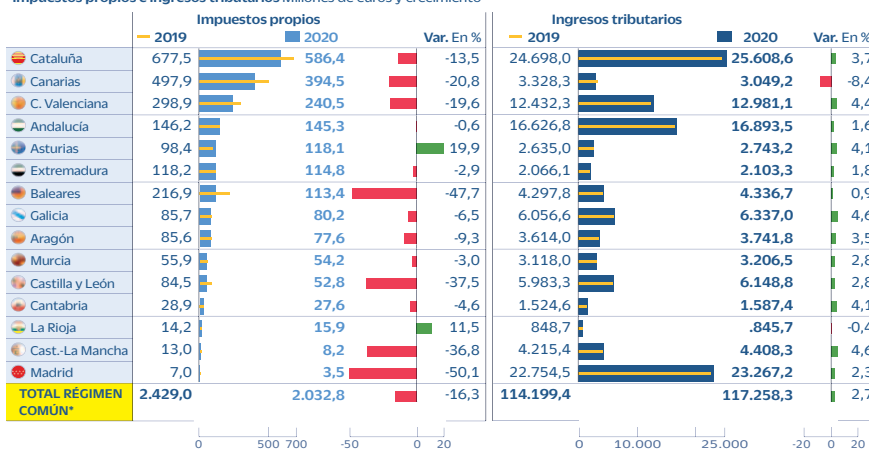
► **Patrimonio.** En el impuesto sobre el patrimonio la mayor novedad ha sido la rebaja de la tarifa en Andalucía y el establecimiento de una bonificación del 25% en Galicia, Aragón, Cataluña, Extremadura y la Comunidad Valenciana han reducido los mínimos exentos. Este impuesto no se paga en Madrid.

► **Sucesiones y donaciones.** En este impuesto se plasma cómo desde hace tiempo se viene produciendo una importante competencia fiscal a la baja cuando se trata de contribuyentes que son familiares cercanos del causante o donante, para lo cual se han venido implantando en la mayoría de los casos la regulación de bonificaciones o de importantes reducciones.

► **Transmisiones.** Para tratar de mitigar la caída de la recaudación por el debilitamiento del sector inmobiliario, se ha procedido a un incremento de los tipos.

### Evolución de los ingresos fiscales de las comunidades

Impuestos propios e ingresos tributarios Millones de euros y crecimiento



Fuente: Consejo General de Economistas. (\*) País Vasco y Navarra cuentan con régimen foral propio.

El presidente del Consejo General de Economistas, Valentín Pich, destacó cómo el comportamiento de los ingresos tributarios en esta crisis ha sido muy dispar frente a la anterior de 2009. En concreto, mientras que en 2009 un descenso del PIB del 3,8% se correspondió con una caída de la recaudación cercana al 17%, en esta crisis sanitaria, con una caída del PIB del 10,8% en 2020 la recaudación del Estado cedió tan solo dos puntos (8,8%). Ya en 2021, cuando el PIB se recuperaba a un ritmo del 5%, la recaudación aumentó más del 15%. El informe pone de relieve cómo en el caso de los impuestos cedidos totalmente, su evolución ha sido contraria influyendo el pinchazo de la burbuja inmobiliaria o las distintas legislaciones puestas en marcha por las comunidades.

#### Tributos propios

El peso de los impuestos propios solo representa el 1,7% del total la recaudación de 2020 de las comunidades y su tendencia es a la baja. Así, este informe recoge que si los ingresos por impuestos propios y por habitante eran en 2016 de 47,9 euros, esta

cantidad se ha reducido en 2020 hasta los 45,8 euros, con diferencias muy notables entre autonomías. Como ejemplo, mientras en Baleares los impuestos propios suponen 115,9 euros, en Castilla-La Mancha no llegan a los 5 euros y en Madrid no superan el euro por habitante. "Seguimos en la jungla de impuestos propios que llevamos años advirtiendo y todavía no ha sido resuelta", ha lamentado la directora de la cátedra de Hacienda Territorial en la Universidad de Murcia, María José Portillo.

Los tributos relacionados con el medio ambiente supusieron, en 2020, el 73,3% de la recaudación de las autonomías, siendo el agua la principal fuente de gravamen de este tipo de tributación. Los impuestos sobre residuos suponen solamente el 2,1% de la recaudación por impuestos propios y los impuestos sobre emisión de gases, el 4,2%. Los economistas creen que sería conveniente un patrón común para el establecimiento de tributos que gravan el mismo objeto imponible, pues cada autonomía establece el impuesto de un modo diferente, en muchos casos

para acabar gravando el mismo hecho imponible. No obstante, el camino que parece que ha decidido recorrer el Estado pasa por la creación de impuestos estatales medioambientales, como el de los residuos o el plástico, que están en tramitación, y la compensación a las autonomías que lo habían establecido con anterioridad.

Otro de los temas que se abordó es el efecto de la subida de los precios en el IRPF, por lo que solicitan que se deflacten las tarifas, tanto la autonómica como la estatal. Para Valentín Pich, "hay Administraciones que viven en un mundo de fantasía, porque es necesario ver cuál es el nivel de subidas de precios y el de impuestos. De hecho, este incremento de la denominada fiscalidad "en frío" por la inflación supuso en 2021 un sobrepago de 4.110 millones de euros, lo que supone de media un sobrecoste de 199 euros por declarante, como consecuencia de una tasa de inflación del 6,5%. Si se analiza la acumulación de la inflación desde 2008, el sobrecoste alcanza los 14.379 millones, lo que supone una media próxima a 700 euros por declarante.

**Madrid tiene los tipos más bajos en IRPF y Cataluña y Valencia soportan los más elevados**

**Reclaman que se deflacte la tarifa estatal y la autonómica del IRPF**

# Las CC.AA. desafían al Gobierno y lanzan una ola de rebajas fiscales

► Feijóo avala la política fiscal de Ayuso y mete una bonificación del 25% en Patrimonio

BRUNO PÉREZ MADRID

«Sí, se aprecia una tendencia clara a bajar impuestos». La división fiscal del Consejo de Economistas, el REAF, rastrea todos los años desde hace veinte los cambios que los gobiernos autonómicos van metiendo en sus sistemas tributarios en uso de esa autonomía fiscal hoy tan en entredicho por la intención del Gobierno de armonizar impuestos para acabar con el supuesto 'dumping' de Madrid. El informe fruto de este minucioso trabajo, el referencial 'Panorama Fiscal Autonómico y Foral', ha aflorado este año una acusada tendencia de las CC.AA. a bajar los impuestos, especialmente en las autonomías gobernadas por el PP.

El informe detecta rebajas en el Impuesto sobre la Renta, en el controvertido Impuesto sobre el Patrimonio, también en Sucesiones y Donaciones y en las figuras que gravan las operaciones inmobiliarias: el Impuesto de Transmisiones Patrimoniales Onerosas y Actos Jurídicos Documentados.

La relación es amplia. En el IRPF han rebajado su gravamen Andalucía, Galicia y Murcia, para las rentas más bajas y para las más altas; Madrid, que ha activado su rebaja de medio punto a todos los contribuyentes; e incluso Cataluña, que ha corregido un esquema que la situaba como la autonomía que más gravaba a las rentas bajas.

Más ambiciosas han sido las Haciendas forales vascas y navarra, que han deflactado la tarifa –han rebajado la cuantía de renta que se tiene en cuenta para pasar de un tramo a otro del impuesto– para amortiguar el efecto de la inflación sobre los contribuyentes e im-

## Tipo marginal máximo que se paga en IRPF por CCAA

Tipo impositivo máximo en IRPF - % sobre base imponible

Gobernadas por:

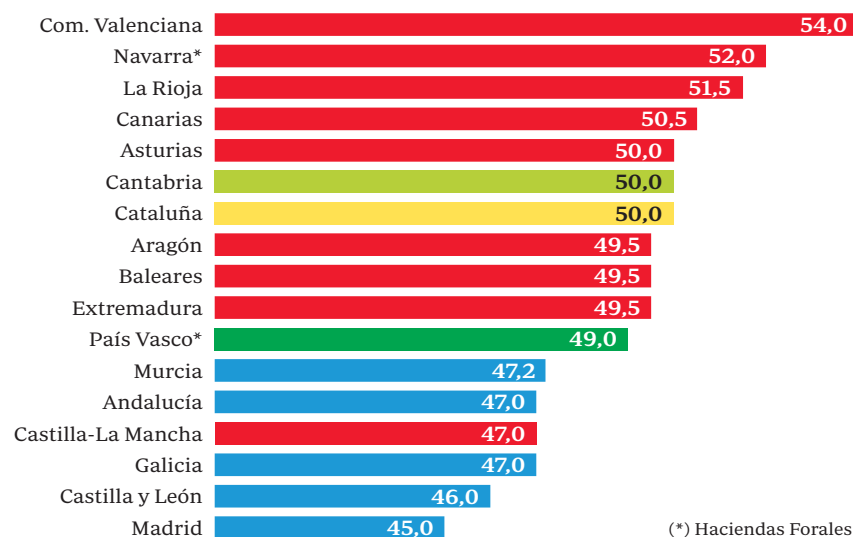
PP: Andalucía, Castilla y León, Galicia, Madrid y Murcia

PSOE: Castilla-La Mancha, La Rioja, Canarias, Baleares, Extremadura, Aragón, Asturias, C. Valenciana y Navarra\*

ERC: Cataluña

PRC: Cantabria

PNV: País Vasco



(\*) Haciendas Forales

Fuente: Panorama Fiscal Autonómico y Foral - REAF

ABC

pedir que esta les empuje a un tramo con un tipo más alto y les haga más pobres. El activismo fiscal se percibe particularmente en el ámbito de la imposición patrimonial, el campo de batalla sobre el que quiere actuar el Gobierno para acabar con el 'oasis fiscal' de Madrid y en el que ha habido una reacción generalizada desde los gobiernos autonómicos del PP.

En Patrimonio, la figura que el Gobierno tiene más en su punto de mira, Juanma Moreno ha bajado los tipos del impuesto en Andalucía, aunque la medida más emblemática puede ser la adoptada por la Xunta de Galicia de Alberto Núñez Feijóo, que ha avanzado por el camino marcado por Madrid y ha introducido una bonificación del 25% sobre la cuota a pagar del Impuesto. En

Sucesiones y Donaciones, Andalucía y Castilla y León han aprobado bonificaciones para familiares cercanos de primer y segundo grado, mientras que Madrid y Murcia han mejorado el trato a hermanos, primos, tíos, sobrinos y otros allegados, abriendo un nuevo flanco de bajadas fiscales.

Andalucía y Galicia han rebajado la presión fiscal en los impuestos que gravan la compraventa de inmuebles tanto nuevos como de segunda mano, el de Trasmisiones Patrimoniales Onerosas y Actos Jurídicos Documentados. El REAF entiende que la recaudación por estos impuestos se ha mantenido en los últimos años porque el marco tributario no ha reflejado la caída de los precios en el sector y ha sobregrado estas operaciones.

# El pleno de Orihuela aprueba la modificación del impuesto de plusvalía

► Los grupos municipales, a excepción de Vox, apoyan la iniciativa con la que esperan beneficiar a los ciudadanos

## LORETO MÁRMOL

■ En el pleno extraordinario de Orihuela aprobó ayer, con los votos a favor de PP, PSOE, Ciudadanos y Cambiemos, la modificación de la Ordenanza Fiscal Reguladora del Impuesto sobre el Incremento de Terrenos de Naturaleza Urbana, más conocida como el impuesto de plusvalía. Vox, que fue el único partido en votar en contra, abogó por suprimir este impuesto porque «es injusto», ya que «en la práctica grava las transmisiones de todos los terrenos urbanos de forma objetiva, con in-

dependencia de que exista o no un efectivo real y acreditado incremento de valor».

Rafael Almagro, concejal de Hacienda, insistió en que es «una propuesta beneficiosa, ya que en la mayoría de los casos la cuota que surge con la nueva fórmula de cálculo es inferior en un 25% con respecto al anterior modelo», al mismo tiempo que recordó que es «uno de los pocos impuestos con los que se financia un ayuntamiento» junto con el Impuesto sobre Bienes Inmuebles (IBI).

Las administraciones locales deben realizar este cambio antes del 10 de mayo como consecuencia de la sentencia del Tribunal Constitucional del pasado 26 de octubre, que dejó sin efecto esta tasa, y un posterior real decreto para su adaptación.

M. Á. Montero

SANTA CRUZ DE TENERIFE

Los partidos políticos han sido este año más comedidos en las propuestas de resolución que cierran el debate sobre el estado de la nacionalidad. La Mesa de la Cámara -el órgano de gobierno del Parlamento de Canarias- admitió ayer 322 iniciativas de los siete grupos -46 por cada uno-, si bien los dos diputados del grupo mixto, Ricardo Fernández de la Puente, de Ciudadanos (Cs), y Vidina Espino, ex-Cs y ahora independiente, presentaron cada uno su propia batería de propuestas. Aunque la cifra

## Unanimidad entre la oposición para exigir una estrategia de alivio fiscal

Los partidos coinciden en sus propuestas, un total de 322, en la urgencia de ayudar a hogares y empresas, pero no en cómo hacerlo

-322- pueda parecer por sí sola muy alta, lo cierto es que está por debajo y hasta muy por debajo del número contabilizado en anteriores debates.

### Oposición

Los parlamentarios de Coalición Canaria y Partido Nacionalista Ca-

nario plantean la necesidad de un plan de rebajas fiscales que incluya la bajada del tipo general del IGIC del 7 al 5% -porcentaje en el que estaba cuando en 2012 se subió con la *promesa* de que sería un incremento transitorio- y la actualización del tramo autonómico del IRPF para adaptarlo a la inflación.

Además, la bancada de CC pide la redacción de un plan estratégico turístico; que se reclame a Madrid un plan de infraestructuras educativas por 42 millones de euros; la aceleración del programa público de vivienda, sobre todo en La Palma por la necesidad de tantas familias que han perdido sus casas

por la erupción; y medidas para el «rescate» del sector primario, donde ganaderos y agricultores están asfixiados por la inflación.

El PP también cree necesaria una «estrategia de alivio fiscal» con la bajada del IGIC del 7 al 5%, la bonificación del 99,9% del Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones y, entre otras medidas, la rebaja de medio punto -del 6,5 al 6%- del Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales. En el partido que lidera Manuel Domínguez también exhortan al Gobierno de Ángel Víctor Torres a seguir peleando en

Pasa a la página siguiente >>



<< Viene de la página anterior

Madrid por la ampliación de los plazos para materializar la Reserva para Inversiones en Canarias (RIC) y a aprovechar los terrenos sin cultivar para incrementar la producción local de forrajes y sortear futuros episodios de carestía.

En el grupo mixto, Fernández de la Puente se suma a la petición de amoldar el IRPF a la inflación -en este caso también en el tramo estatal, instando a ello al Estado- y también a la de bajar el IGIC al 5%. Además, el representante de Cs considera necesario poner en práctica un plan de lucha contra la eco-

▶ El PP plantea poner en uso los terrenos sin cultivar para elevar la producción local de forrajes

Vidina Espino propone suprimir el impuesto sobre los combustibles en las islas verdes

nomía sumergida. Por su parte, Vidina Espino propone, a fin de aliviar los bolsillos de los consumidores, la suspensión del impuesto especial sobre los combustibles y su supresión en las islas verdes. También ayudas directas al sector primario y un programa de medidas de apoyo a familias, autónomos y pymes. De la Puente presentó 23 iniciativas y Espino, otras tantas.

#### Grupos de gobierno

En los grupos del cuatripartito, los socialistas exhortan al Ejecutivo a «seguir incrementando los recursos y prestaciones» para reducir la lista de espera en dependencia; a

«promover la creación» de zonas de bajas emisiones para disminuir el tráfico y la contaminación; y a potenciar la Zona Especial Canaria (ZEC), uno de los principales incentivos del REF.

Desde la bancada de NC, y al margen de poner palabra por palabra su rotundo rechazo al voluntario de Pedro Sánchez en la cuestión del Sáhara Occidental -todos los grupos registraron propuestas de resolución sobre este particular-, proponen la redacción de un plan de reconstrucción y reactivación económica para La Palma y «redoblar esfuerzos» en pos de un mayor nivel de soberanía alimentaria.

La tercera pata del cuatripartito, la que representa Sí Podemos Canarias, juzga necesario un plan de diagnóstico de la situación de los mayores como paso previo a un plan que permita mejorar su atención. También insta a que se «continúe reforzando» la plantilla de la Dirección General de Dependencia y Discapacidad y a que se ponga fin al abuso de temporalidad en la Administración.

La Agrupación Socialista Gome- ra pide que se siga avanzando en la implantación de zonas francas en todas las islas y una planificación interdepartamental para combatir la pobreza.

**AL DETALLE**

## Tendencia general a bajar los impuestos

El documento presentado ayer revela que la mayoría de las comunidades autónomas se encuentran inmersas en una tendencia generalizada a reducir la presión fiscal o instaurar deducciones que reduzcan los costes para el ciudadano.

**IRPF.** Las principales diferencias se producen por la regulación de las tarifas –advirtiéndose cierta tendencia a rebajarlas–, estableciéndose multitud de beneficios fiscales, con coste recaudatorio limitado, para favorecer la natalidad, ayudar a contribuyentes que tienen que atender situaciones especiales.

**PATRIMONIO.** Lo más llamativo es que cuatro comunidades –Aragón, Cataluña, Extremadura y Comunidad Valenciana– han reducido los mínimos exentos; que algunas tienen tarifas más elevadas que la estatal; y que en Madrid no se paga este tributo, mientras que Galicia lo bonifica el 25%.

**SUCESIONES.** Desde hace tiempo se produce una competencia fiscal a la baja cuando los contribuyentes son familiares cercanos del causante o del donante, utilizando para ello, en la mayoría de los casos, la regulación de bonificaciones o de importantes reducciones.

## ECONOMÍA | SALARIOS

HILARIO L. MUÑOZ / CIUDAD REAL

Frente a quienes señalan que la salida de la crisis actual es fácil, ayer CCOO y UGT, junto a organizaciones de consumidores y autónomos, salieron a la calle para reclamar una salida «compleja» a la crisis actual de precios y rechazan una bajada de impuestos lineal y por igual para todos y apuestan por «el diálogo y el consenso» para que nadie se quede atrás. Así lo señalaron los secretarios provinciales de CCOO y UGT, José Manuel Muñoz y Alfonsi Álvarez, respectivamente, a las puertas de la Subdelegación del Gobierno, donde entregaron un documento para reclamar una solución a los récords del precio de los carburantes y la electricidad.

El secretario provincial de CCOO señaló que «lo que está en juego es el futuro de la sociedad para que haya más reparto de riqueza y más

# CCOO y UGT rechazan en la calle una bajada general de impuestos

Los sindicatos se oponen a una rebaja fiscal lineal, «igual para todos: eso haría más ricos a los ricos y más pobres a los pobres» y piden alternativas a la subida de los combustibles

igualdad». «No podemos permitir que todo lo que hemos sufrido durante estos dos años se vaya al traste», dijo, ya que considera que hay personas a las que «les ha molestado» que de la crisis económica provocada por el coronavirus se haya salido sin recortes, sino «amparando a trabajadores y empresarios y con una sociedad más justa».

Por este motivo, Muñoz señaló

que no se puede permitir que haya «una bajada de impuestos de forma generalizada», porque «sería caer en una trampa para que los ricos sean más ricos y los pobres más pobres». De hecho, planteó que hay que acabar «con el descaño de las energéticas y de los carburantes y se baje el precio». «Su mensaje es muy sencillo: bajar impuestos. El nuestro es más complejo, pero lle-

va a una sociedad más justa», señaló Muñoz.

«Desde que empezó la crisis pandémica UGT y CCOO hemos negociado seis planes por el empleo» que ha permitido que los trabajadores no pierdan su puesto de trabajo con los ERTE, así como planes de pensiones o la subida del SMI. «Hoy nos preocupa, además de los salarios, que es una clave en

2022, los precios», indicó Álvarez, quien señaló que «no hay subida de precios», ni siquiera en Ciudad Real, una de las provincias de España donde más aumenta la inflación de toda España. «Estamos pidiendo que el Gobierno y que Europa tome medidas para bajar los precios de estos suministros, porque hay muchas familias que no llegan a final de mes».

## Hacienda admite su descontrol en las criptomonedas

original

La Agencia Tributaria ha despejado las dudas sobre la tributación de las criptomonedas, pero admite su descontrol sobre las criptomonedas y sus titulares. La Agencia Tributaria ha despejado algunas dudas a través de un comunicado en su sede electrónica subido el pasado domingo, [pero aún así dependerá de la buena fe del contribuyente](#) para conocer todo su patrimonio dado el anonimato que ofrecen las criptomonedas.

La venta o permuta de criptomonedas se incluirá en el IRPF siempre y cuando exista la obligación de declarar

Por el momento, la Agencia Tributaria ha eximido al contribuyente de hacer la declaración del Modelo 720, en el que se incluyen los bienes en el extranjero. Este cambio de parecer choca frontalmente con la Ley de medidas de prevención y lucha contra el fraude fiscal, que obligaba expresamente a informar a aquellos contribuyentes que tuviesen criptomonedas en cuentas custodia -exchanges- en el extranjero a 31 de diciembre.

No exigible para la campaña 2021, han afirmado fuentes de la Agencia Tributaria, manteniendo así lo escrito el pasado fin de semana en la web. El cambio de parecer se produce a tan sólo diez días de que expire el plazo para presentar este modelo.

«Este año, los asesores y contribuyentes vimos cómo pasaban los días y no se aprobaba la modificación del modelo 720 para incluir dichas monedas virtuales, es por ello que, finalmente, a 10 días de finalizar el plazo de presentación del modelo, AEAT sale del paso notificando que no es necesario informar del saldo en criptomonedas», ha apuntado **Samuel Jairod**, asesor fiscal experto en criptoactivos de LABE Abogados, a preguntas de [INVERSIÓN](#).

Al contrario de lo que se apunta, no todos los criptoactivos deberán incluirse en la Declaración de la Renta 2021. En el IRPF, según Jairod, tan sólo deben reflejarse **«la venta o permuta de criptomonedas siempre y cuando exista la obligación de declarar»**. «Este tipo de rendimientos -continúa- son ganancias patrimoniales que se incluyen en la base imponible del ahorro junto con los rendimientos que se obtienen por venta de acciones o participaciones de fondos de inversión, así como dividendos».

En este sentido, ha explicado que la Agencia Tributaria ha modificado el modelo de Declaración de la Renta para indicar en la casilla 1626 «las ganancias derivadas por venta de monedas virtuales». «Este tipo de mecanismo permitirá tener un control de que usuarios operan con criptomonedas», ha indicado, aunque en ningún caso el control total de los activos en cartera.

Para que la Agencia Tributaria conozca el número exacto de criptoactivos deberá indagar en el Impuesto de Patrimonio, una declaración que no es obligatoria y la cantidad a declarar va en función de la Comunidad Autónoma del residente. Se trata de un tributo cedido a las autonomías, con un mínimo exento de 700.000 euros como norma general. Sin embargo, con las subidas de las criptomonedas durante los últimos años los contribuyentes podrían tener que presentar este gravamen.

Este impuesto es obligatorio para aquellos que superen los mínimos. Para ello, según Jairod, los contribuyentes «tendrán que introducir en su impuesto de patrimonio las monedas virtuales en un apartado específico». A efectos tributarios, «esto no supone una mayor carga impositiva, pues aunque en años anteriores no hubiese casillas específicas para las monedas virtuales, sí teníamos la obligación de incluirlas en el apartado de otros bienes». Así, por ejemplo, [alguien que posea 100 Bitcoins](#) y tenga su domicilio habitual en Cataluña debería pagarlo, mientras que en Madrid se encontraría bonificada la cuota a pagar.

En principio, si sólo se mantienen los [Bitcoins en cartera no habría que hacer Declaración alguna de los mismos](#). Sí habría que reflejarlos en el Impuesto de Patrimonio.

Y es que, la declaración de los criptoactivos se está convirtiendo en un quebradero de cabeza

para los contribuyentes. No son activos regulados y su anonimato permite escapar a las garras de Hacienda. Asimismo, no hay obligatoriedad alguna de comunicar a la Agencia Tributaria el número exacto de bitcoins, NFTs u otros criptoactivos si éstos se encuentran en el extranjero, pero sí es «conveniente» trasladarlo, según indican asesores fiscales.

En este sentido, hay numerosos contribuyentes que esquivan dar a conocer esta posición virtual, y la Agencia Tributaria tiene muy complicado poder demostrar la vinculación entre éstos y los criptoactivos. La única forma de obtener esta información es si el inversor en estas divisas virtuales ha realizado la compra a través de una plataforma que facilite la información al fisco. «**Son las menos**», han apuntado las mismas fuentes. «Es prácticamente imposible», han indicado.

De hecho, en los primeros años de existencia, la compraventa de Bitcoins y otras criptos se realizaba a través de mercados completamente opacos de cara a los reguladores. Las transacciones se realizaban en los cibercafés y después se hacía la transferencia bancaria correspondiente, sin tener vinculación con la cuenta virtual. «**No se hacían pagos con tarjeta ni nada por el estilo**», han puntualizado. Tampoco existe un registro de los monederos virtuales que pueda vincularse con una persona física en concreto.

Pero los asesores fiscales inciden en la «**buena fe**» del contribuyente a la hora de declararlos. Y es que, una vez entre en marcha la regulación o bien el inversor decida venderlos lo tendrá complicado. Y es que, los beneficios obtenidos por la compraventa de estas divisas digitales sí deben pasar por los ojos de Hacienda. En este caso, entraría en acción la tributación por los rendimientos de capital. El pago por este beneficio varía según los tramos. De 0 a 6.000 euros se abona un 19%; mientras que de 6.001 a 44.000 euros pagará el 21%; de 44.001 a 200.000 euros, un 23%; y todo lo que exceda de este límite abonará un 26% a las arcas públicas.

«Será muy complicado justificar esos ingresos si no se han declarado antes», han sostenido. Sin embargo, otro problema para Hacienda es conocer desde cuándo tiene el contribuyente esos Bitcoins, porque no es lo mismo tenerlos desde el pasado año o desde hace cuatro que haberlos comprado antes de 2017, cuando el ejercicio ya estaría prescrito. «**Hacienda no pueden comprobar ejercicios que hayan prescrito**», han apuntado. No obstante, los asesores fiscales insisten en ser lo más transparente posible en este sentido para evitar después sustos y sorpresas desagradables.

[Artículo original en inversion.es](#)



## Los economistas creen que "hay Administraciones que viven en un 'mundo de fantasía' tributaria" sin ver el nivel de inflación

original



Mesa de ponentes en la presentación del informe del Reaf. EE

Para Valentí Pich, presidente del Consejo General de Economistas, "hay Administraciones que viven en un mundo de fantasía, porque es necesario ver cual es el nivel de subidas de precios y el de impuestos. Así, ha respondido al referirse al nuevo valor de referencia catastral que ha incrementado bastante los precios de las compraventas de vivienda, aunque está un poco por debajo de los precios del mercado.

El Registro de Economistas Asesores Fiscales (Reaf), del Consejo General de Economistas. Reaf reclama que se deflacten las tarifas del IRPF, tanto estatal como autonómicas, de territorio común, y que se actualicen otros parámetros como dietas y gastos de kilometraje.

"No es fácil el papel del Gobierno, pero hay un cierto consenso en que bajar el IVA del gas y los carburantes, sabiendo que será un tema que no va a solucionar el problema del mercado, es una de las cosas que se podría hacer", ha señalado Pich.

Y ha explicado que el Ejecutivo deberá plantear "bien" lo que serán medidas coyunturales y muy temporales ante el fuerte impacto de la actual crisis de lo que serán decisiones a largo plazo. "Hay que tener muchísimo cuidado porque es importante que el mercado haga su papel y los diferentes operadores se posicionen", ha remarcado.

[La inflación acumulada desde 2008 desata una subida del IRPF que roza los 700 euros por declarante.](#) No obstante, la vicepresidenta Nadia Calviño considera que [una bajada generalizada de impuestos no resuelve "ninguno" de los problemas actuales.](#)

También, consideran que las CCAA deberían hacer un esfuerzo en la unificación de plataformas para la gestión de los tributos cedidos, tanto para el ciudadano como para los colaboradores sociales. No hay más que ver que la recaudación por impuestos propios difiere mucho de unas Comunidades a otras.

Los ingresos tributarios ligados a la financiación de las CCAA, en general, han evolucionado positivamente después de la crisis. Esto ha sido así, especialmente, en los cedidos parcialmente como el IRPF y el IVA.

En el caso de tributos cedidos totalmente, la cosa ha sido distinta por diferentes motivos: por su regulación Impuesto sobre el Patrimonio (IP) e Impuesto sobre Sucesiones y Donaciones

(ISD); o por el pinchazo de la burbuja inmobiliaria Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados (ITPyAJD). Todas las CCAA, excepto Cataluña, han reducido sus tarifas ante la situación de crisis.

## IRPF

En el IRPF, las principales diferencias se producen por la regulación de las tarifas advirtiéndose cierta tendencia a rebajarlas, estableciéndose multitud de beneficios fiscales, con coste recaudatorio limitado, para favorecer la natalidad, ayudar a contribuyentes que tienen que atender situaciones especiales de discapacidad, intentar paliar la despoblación rural o para favorecer comportamientos positivos para el medioambiente, aunque, normalmente, solo se los pueden aplicar las rentas medias-bajas.

Las principales diferencias se producen por la regulación de las tarifas advirtiéndose cierta tendencia a rebajarlas, estableciéndose multitud de beneficios fiscales, con coste recaudatorio limitado, para favorecer la natalidad, ayudar a contribuyentes que tienen que atender situaciones especiales de discapacidad, intentar paliar la despoblación rural o para favorecer comportamientos positivos para el medioambiente, aunque, normalmente, solo se los pueden aplicar las rentas medias-bajas.



En el IRPF, las CCAA han regulado muchas deducciones, en general con poco coste recaudatorio porque se suelen establecer para contribuyentes con circunstancias muy concretas y, normalmente, con rentas bajas.

Las tarifas se apartan de la tarifa estatal (9,5 a 24,5%). Así, de las 15 CCAA de régimen común, seis tienen el mismo tipo mínimo que la estatal 9,50%, cuatro lo han fijado por debajo y, para las cinco restantes es superior. Por lo que se refiere al marginal máximo, en seis Comunidades es inferior al estatal y en nueve superior.

Si se considera un marginal máximo de nuestro Impuesto sobre la Renta del 45,5%, este tipo se encuadra en la zona media de los que tienen el resto de los socios de la UE, si bien ya hay varias CCAA con un marginal agregado del 50%. Por ejemplo, en La Rioja se aplica el 51,5% y la Comunidad Valenciana llega al 54%, tipos que ya estarían entre los marginales más elevados de la UE.

Cuatro Comunidades Autónomas, además de los territorios forales. han modificado para este año, sus tarifas del IRPF y Cataluña la retoca; bajan Patrimonio Andalucía y Galicia; Castilla y León casi libera de tributar por Sucesiones y Donaciones a los familiares cercanos; y en Transmisiones Patrimoniales se bajan los tipos en Andalucía y Galicia, según las principales variaciones en la tributación recogidas en el Panorama de la fiscalidad autonómica y foral 2022, elaborado por el Reaf.

ü En IRPF: rebajan sus tarifas Andalucía, Galicia, Madrid y Región de Murcia, mientras que los territorios forales del País Vasco y Navarra las deflactan al 1,5 y 2%, respectivamente. Cataluña rebaja los tramos inferiores de la tarifa e incrementa levemente los medios.

Agustín Fernández, presidente del Reaf ha constatado que "en muchas Comunidades se presta una especial atención a la despoblación y se intenta paliar con incentivos fiscales muy diferentes, a veces de poca entidad y de difícil gestión, fundamentalmente a través de deducciones en el tramo autonómico del IRPF".

En lo que respecta a la fiscalidad patrimonial, el presidente del Consejo General de Economistas de España, Valentín Pich, ha señalado que "deberíamos tomar la decisión de eliminar definitivamente el Impuesto sobre el Patrimonio y algunos hechos imponible de la modalidad de Actos Jurídicos Documentados que entorpecen el tráfico económico".

## Patrimonio

Los economistas se preguntan si convendría plantearse si merece la pena mantener el IP a contracorriente internacional. En este tributo se ha utilizado menos la capacidad normativa. Lo más relevante es la bonificación del 100% de Madrid y del 25% en Galicia, el establecimiento de mínimos exentos más bajos en Aragón, Cataluña, Extremadura y Comunidad Valenciana y, en cuanto a las tarifas, nueve Comunidades de régimen común han establecido tarifas propias que se apartan de la estatal (0,2-3,5%). El impuesto equivalente de los territorios forales origina unos importes a pagar que, en general, son comparativamente menores que en territorio común.

Lo más llamativo es que cuatro Comunidades Aragón, Cataluña, Extremadura y Comunidad Valenciana han reducido los mínimos exentos; que algunas tienen tarifas más elevadas que la estatal; y que en Madrid no se paga este tributo, mientras que en Galicia se bonifica el 25%.

En este Impuesto lo más destacable es la rebaja de la tarifa en Andalucía y el establecimiento de una bonificación del 25% en Galicia.

## Sucesiones y Donaciones

En cuanto al ISD, la recaudación se ha mantenido bastante estable durante la crisis, seguramente porque las valoraciones de los inmuebles, por las normas del impuesto, no han descendido tanto como el mercado inmobiliario, aunque hay que tener en cuenta también la incidencia de los cambios regulatorios de las CCAA que no han seguido una tendencia uniforme.

En el ISD, desde hace tiempo se produce una competencia fiscal a la baja cuando los contribuyentes son familiares cercanos del causante o del donante, utilizando para ello, en la mayoría de los casos, la regulación de bonificaciones o de importantes reducciones.

Por Sucesiones, aparte de que en determinadas Comunidades prácticamente no se paga cuando los sucesores son familiares cercanos territorios forales del País Vasco y seis Comunidades de régimen común, en el resto prácticamente no se paga cuando cada heredero no tiene una base superior a cierta cantidad que, como poco, es de 300.000 euros.

El Impuesto a pagar es elevado cuando se trata de familiares más alejados que ascendientes, descendientes o cónyuge y, en este caso, solo se alivia su tributación cuando se heredan bienes muy concretos y, en parte, pero con carácter general, en el grupo III, en Canarias y Madrid.

En Donaciones, prácticamente no tributan los familiares cercanos del País Vasco y cinco Comunidades de régimen común, y en el resto de territorios la tributación es muy diferente. Para el resto de familiares y extraños, la tributación es muy elevada, con la excepción de donatarios del grupo III para los que se reduce un poco en Canarias, Madrid y Región de Murcia.

En resumen, en ISD la tributación es muy diferente dependiendo del domicilio, del parentesco



y de los bienes heredados. Por ello, el Reaf se plantea que es preciso tomar una decisión de si se mantiene este impuesto y, en ese caso, si estas diferencias dentro del Estado deben seguir así.

En Sucesiones y Donaciones se rebaja en Andalucía de la tarifa con efectos en grupo III y IV, bonificación del 99% en Castilla y León, y bonificación del 99% en la Región de Murcia, pero solo para las donaciones al grupo III grupos I y II ya estaban bonificados en ambas modalidades.

## Transmisiones Patrimoniales

En sentido contrario, en las modalidades de Transmisiones Patrimoniales Onerosas o de Actos Jurídicos Documentados, en general, se ha intentado mitigar la caída de la recaudación, por la pérdida de vigor del sector inmobiliario, con un incremento de los tipos impositivos.

También ligada al sector inmobiliario, la recaudación por Actos Jurídicos Documentados se redujo de 2008 a 2014. A partir de 2015 se aprecia un cambio de tendencia, consolidada en 2019 2.429 millones de euros, aunque muy lejos de los 7.818 millones de recaudación de 2007. Si comparamos 2019 con 2018 vemos que la recaudación se ha incrementado en un 3%.

En Andalucía se pasa de una escala a un tipo mínimo más pequeño 7% , se baja el tipo en Galicia, y Baleares incrementa un 0,5% al tipo marginal máximo de Transmisiones.

En el ITPyAJD, en las dos modalidades se han regulado muchos tipos reducidos para hechos imponible muy concretos como adquisición de vivienda habitual, cuando se realiza por personas jóvenes, con discapacidad o por familias numerosas.

Sin embargo, los tipos en TPO son elevados: dos CCAA de régimen común y los territorios del País Vasco tienen el 7%, Navarra y Madrid establecen el 6%, y en el resto de Comunidades se han fijado tipos superiores al 7%.

En la modalidad de AJD, los territorios forales, Madrid y Canarias aplican un tipo inferior al 1%, que es el establecido por La Rioja, y el resto de Comunidades aplican tipos superiores.

En definitiva, el informe explica que la capacidad normativa de las CCAA se ha utilizado en TPO, en general, para incrementar los tipos impositivos. Por ello, se estima que se debería repensar el gravamen de AJD que, en vivienda nueva, incrementa lo pagado por IVA 10% y en otros hechos imponible constituye un peaje para el dinamismo de operaciones inmobiliarias.

## Impuestos propios

Los impuestos propios representan solamente el 1,7% de la recaudación tributaria en 2020, por lo que significan poco en la financiación para las autonomías. Además, de 2014 a 2020, su importancia recaudatoria ha menguado relativamente.

El establecimiento de impuestos propios origina mucha litigiosidad porque se pueden invadir competencias estatales, locales o ir contra los principios armonizados en la UE.

Este problema y los causados por gravar los mismos hechos imponible de manera muy distinta podrían solucionarse con el establecimiento de determinados impuestos por el Estado cuya recaudación se cediera a las Comunidades, dándoles capacidad normativa en tipos y deducciones.

Los impuestos medioambientales que recaen sobre las emisiones, el agua, los recursos y los residuos, aportan el 73,3% de la recaudación por impuestos propios, siendo casi el 50% de los impuestos propios los que gravan la contaminación o el uso del agua.

### Relacionados

## Noticias 24

las grandes corporaciones y a las grandes fortunas, porque si no, al final todo, todo de esfuerzo



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=645984729](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=645984729)

## **AYUDAS EUROPEAS**



## El Gobierno valora adelantar ayudas europeas al sector pesquero, que decidirá si sigue amarrado

Agencias • [original](#)



Varios barcos de flota artesanal en la dársena de La Marina en A Coruña.

MADRID, 23 Mar. (EUROPA PRESS) -

El ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas, ha avanzado la intención del Gobierno de articular una serie de medidas para **ayudar al sector pesquero por el incremento de precios del gasóleo** que estarán incluidas en el 'Plan de respuesta a las consecuencias de la guerra en Ucrania', que se aprobará el próximo 29 de marzo.

"El Gobierno, en la norma que se aprobará el próximo martes, incluirá un apoyo para limitar el alcance de los incrementos de precios en relación del gasóleo sobre las cuentas de explotación", ha asegurado Planas, que ha recalcado que **la intención es la de limitar al máximo el impacto del coste del gasóleo**".

En concreto, el titular del ramo, tras reunirse con los representantes de Cepesca y de la Federación Nacional de Cofradías de Pescadores (FNCP), ha recordado que el pasado lunes se logró en Bruselas la activación del Fondo Marítimo de Pesca y Acuicultura (Fempa) que habilita la posibilidad de ayudas al sector, que tendrán efecto retroactivo a partir del 24 de febrero.

"Tenemos la intención de que en el Real Decreto del próximo martes haya ya una mención específica a este artículo comunitario para poder activar y reducir los plazos para la percepción de las ayudas por parte de los beneficiarios del sector", ha subrayado.

Sin embargo, **Planas no ha podido especificar la forma concreta en la que se van a articular estas ayudas**, ya sea fiscal o de apoyo, ya que es algo que "está aún por determinar" y el Gobierno tendrá que definir.

El titular del ramo ha reconocido que **"existe un riesgo para la rentabilidad de los buques pesqueros"** y ha recalcado que está "justificado que el Gobierno y la UE habiliten las medidas necesarias para retornar a la rentabilidad del sector".

El ministro ha reconocido, a su vez, que con la crisis actual **"hay muchos buques que están amarrados por falta de rentabilidad"**. "No nos lo podemos permitir", ha recalcado.

Además, en la reunión se han abordado temas como la exoneración temporal de las



cotizaciones a la Seguridad Social, rebajas de las tarifas y tasas portuarias de los puertos, así como la voluntad del Gobierno de ampliar una línea ICO-Saeca para dar financiación y créditos al sector, además de alguna "medida social" más que están estudiando.

De esta forma, Planas **ha emplazado a los representantes de la flota española a volver a reunirse la próxima semana** para analizar detalladamente el contenido del real decreto que se apruebe el próximo martes.

Respecto a si la flota española mantendrá los paros y seguirá amarrada, Planas ha mostrado su respeto y ha asegurado que el "sector es libre". "Solo puedo transmitir el compromiso del Gobierno de trabajar por un sector que es clave en nuestro país", ha concluido.

## El sector pesquero valora la disposición del Gobierno

El sector pesquero español ha valorado la "buena disposición" del Gobierno para **hacer frente a la "situación crítica" que está sufriendo por el incremento de los costes de explotación, sobre todo del gasóleo**, tras anunciar que les apoyará con ayudas, así como de los paros del transporte, que está afectando a su actividad.

El secretario general de Cepesca, Javier Garat, **ha lamentado la falta de concreción y el desconocer hasta el próximo martes los detalles de las ayudas que irán en el Decreto Ley**, que aprobará ese día el Consejo de Ministros, pero se ha congratulado de que se aceleren las ayudas de Bruselas y se pueda obtener un adelanto para no tener que esperar a la tramitación comunitaria.

**"Hay una serie de costes que hacen que la actividad hoy en día sea inviable para muchos de los pescadores**, porque salir a pescar cuesta mucho dinero y con los ingresos de la venta no se cubren los gastos. Además, no somos capaces de repercutir ese incremento al precio final de venta, por lo que estamos en una situación muy complicada y necesitamos ayudas inmediatas", ha explicado sobre la situación de la flota nacional.

Garat ha explicado en rueda de prensa que en la reunión **le han solicitado al Gobierno la exoneración de la cuota de la Seguridad Social**, que se estaría estudiando, mientras que ha dado la "bienvenida" a la línea ICO, ya que considera que "muchas empresas van a necesitar la financiación en las próximas semanas".

Respecto a la **posibilidad de que se bonifique el gasóleo**, Garat ha explicado que piden "ayudas suficientes" y ha reconocido que una referencia es la que ha adoptado Francia de reducir en 35 céntimos el precio del litro del diésel para la flota gala. "Una medida similar nos vendría a nosotros muy bien", ha reconocido.

Por su parte, el presidente de la Federación Nacional de Cofradías de Pescadores, Basilio Otero, **ha calificado de "positiva" la reunión con el Ministerio, donde Planas "no ha rehusado hablar de ninguna medida"**.

Sin embargo, Otero ha lamentado que la situación de la flota también se está viendo afectada por el paro del transporte. "Está claro que el transporte paraliza España. Si no hay transporte estará complicado salir a faenar. El siguiente paso es que se pueda reactivar y se pueda trabajar con normalidad, pero sin transporte será complicado trabajar".

De la misma opinión es el gerente de Apomar, Javier Ojeda, que ha destacado lo mucho que está sufriendo la acuicultura por el paro del transporte. "Molesta especialmente que los problemas de un sector los tengan que sufrir el resto de la sociedad. Hay que darle una solución al tema porque es inadmisibile", ha recalado.

## Decidirán en breve si la flota sigue amarrada

Por otro lado, **los representantes de la flota española han asegurado que decidirán en breve si la flota sigue amarrada**, ya que tras la reunión con Planas tenían previstas sus respectivas juntas directivas donde iban a trasladar a sus asociados las medidas que implementará el



Gobierno y serían ellos los que adoptarán la decisión final.

**"Vamos a comunicar lo tratado en la reunión a los asociados que son los que van a decidir y los que marquen nuestra reacción.** Nuestra gente quiere salir a pescar, pero serán ellos los que decidan. Hemos visto al Ministro con predisposición para ayudar", ha indicado Garat.

**Otero también ha explicado que las cofradías tendrían también su junta directiva.** "Ellos decidirán, pero lo nuestro no es estar parados y nuestro trabajo es poner encima de la mesa el pescado. Las juntas directivas serán las que digan lo que vamos hacer a partir de esta misma noche", ha indicado el presidente de las cofradía

---

## Con su acuerdo, nosotros y

---

original

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web.

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Cookies necesarias para el funcionamiento del site, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos

## Con su acuerdo, nosotros y

original

Con su acuerdo, nosotros y [nuestros socios](#) usamos cookies o tecnologías similares para almacenar, acceder y procesar datos personales como su visita en este sitio web. Puede retirar su consentimiento u oponerse al procesamiento de datos basado en intereses legítimos en cualquier momento haciendo clic en "Más información" o en nuestra Política de privacidad en este sitio web.

Almacenar o acceder a información en un dispositivo, Anuncios y contenido personalizados, medición de anuncios y del contenido, información sobre el público y desarrollo de productos, Cookies necesarias para el funcionamiento del site, Datos de localización geográfica precisa e identificación mediante las características de dispositivos



Mesa sobre turismo natural y de interior organizada por elDiario.es en la que participó Nava Castro (segunda por la derecha), directora general de Turismo de la Xunta de Galicia Elvira Megías.



## La Linterna

de las ayudas europeas. La patronal pesquera dice que ha sido buena sintonía con el ministro, pero pide concretar los detalles. Bruselas.



[http://a.eprensa.com/view\\_pdf.php?sid=12736&cid=646259147](http://a.eprensa.com/view_pdf.php?sid=12736&cid=646259147)

# **GOBIERNO CORPORATIVO**

## Manuel Lao se alía con Seaya para invertir en 'start up' verdes

**PLAN DE CRECIMIENTO/** Nortia Capital incorpora una nueva estrategia en su apuesta de diversificación y se une a la gestora de Beatriz González para lanzar un fondo orientado hacia las 'scale up'.

**Mamen Ponce de León.** Madrid. *Greentech, agritech* o economía circular son algunas de las actividades por las que va a apostar Nortia Capital, el brazo inversor de Manuel Lao Hernández, a través de la nueva alianza que ha trabado dentro de la industria de activos alternativos con Seaya Ventures, la gestora que dirige Beatriz González, experta en gestionar fondos que buscan rentabilidad en la financiación de *start up*.

El holding del expropiario de Cirsa se ha convertido en "promotor" del fondo Seaya Andromeda Sustainable Tech Fund I, según revela el folleto registrado en la CNMV. También de este texto se extrae que el vehículo se levanta con la confianza de poder colaborar con el nuevo fondo público Fond-ICO Next Tech, dotado con una bolsa de 2.000 millones de euros para potenciar el despegue de *scale ups*, esto es, proyectos que ya han superado las primeras fases de evolución y que plantean soluciones tecnológicas y disruptivas.

Nortia Capital avanza, así, en su plan de expansión. Desde hace un par de años, ha materializado una quin-

### RECAUDACIÓN

Para Seaya, el nuevo fondo significa reactivar los resortes de recaudación tras el proceso de captación del tercer vehículo de la entidad -Seaya III-, al que echó el cierre el pasado diciembre tras atraer **165 millones de euros**.

cena de operaciones relacionadas con los activos alternativos (en el fondo de renovables Q-Energy o el de infraestructuras sostenibles KC Impact), el sector inmobiliario (la compra del edificio de Casa Seat en Barcelona, entre otras) o la adquisición de participaciones en cotizadas, en las que sobresalen Merlin Properties (donde tiene un 5% del accionariado) y Sacyr (un 3,05%).

El holding del empresario está, asimismo, en conversaciones para acordar la entrada en el capital de Arcano Partners, una de las principales gestoras españolas de alternativos y banca de inversión,



Manuel Lao Hernández.

donde estaría valorando tomar un 15%.

### Nueva estrategia

En esta hoja de ruta, el brazo inversor de Lao incorpora ahora a la cartera una nueva estrategia, el *venture capital*. Para dar el salto a esta parcela, ha elegido a un referente de la industria local, Seaya Ventures, que desde que se lanzó al mercado en 2013 se ha hecho

un hueco en el sector, distinguiéndose por respaldar hasta tres unicornios (empresas emergentes valoradas en 1.000 millones de dólares o más) con pasaporte español: Glovo, Cabify y Wallbox.

El recién gestado Seaya Andromeda Sustainable Tech Fund I tratará de identificar oportunidades en compañías europeas que hayan superado las etapas iniciales de *presead*,

### El nuevo vehículo puede colaborar con el fondo del ICO Next Tech, de 2.000 millones

*seed y start up* y que tengan un mínimo de tres años de vida, recoge el folleto. Y apunta a varios sectores con fuerte potencial: soluciones digitales para favorecer la sostenibilidad del planeta y las energías renovables (*greentech*); tecnologías aplicadas a la agricultura y la industria alimentaria (*agritech*); economía circular y propuestas para la eficiencia de la gestión de residuos o el reciclaje, y *enablers* o herramientas tecnológicas que potencian la transparencia. El folleto no revela la cifra de recursos que se propone captar.

Estas actividades y el tipo de compañía al que se dirige el nuevo Seaya Andromeda Sustainable Tech Fund I coinciden con los focos de Fond-ICO Next Tech. Ésta es la nueva propuesta del Instituto de Crédito Oficial y Axis, la gestora de la institución, que pretende contribuir a la innovación en España.

La Llave / Página 2

### El entramado inversor del exdueño de Cirsa

J.O. Barcelona

Con especial dinamismo desde 2019, Manuel Lao ha ido tejiendo un amplio entramado de inversiones con los recursos obtenidos un año antes a partir de la venta de Cirsa, su compañía de juego y ocio, al grupo estadounidense Blackstone, en una operación que se valoró en 2.000 millones de euros.

La estrategia inversora de Nortia Capital, el holding del empresario afincado en Terrassa (Barcelona), se articula en torno a tres grandes ejes: compañías que cotizan en Bolsa, sector inmobiliario e inversiones alternativas. En este tercer capítulo se inscriben sus operaciones en fondos de capital riesgo empresarial, energías renovables e infraestructuras sostenibles, siempre en alianza con gestoras especializadas, como es el caso de Seaya.

Nortia tiene un equipo de 30 profesionales liderados por Ana Forner, ejecutiva de bancos como UBS, Barclays o Citibank, que se reparten entre las oficinas de Madrid y Sant Cugat del Vallès (Barcelona). Nortia Capital asegura que, con sus inversiones, Lao quiere apoyar el emprendimiento y contribuir a un desarrollo económico sostenible.

## Human Age Institute reúne a mil empresas para impulsar la sostenibilidad Ayudar a miles de empresas a impulsar estrategias de sostenibilidad centradas en las personas, y...

Europa Press • original

Ayudar a miles de empresas a impulsar estrategias de sostenibilidad centradas en las personas, y favorecer que otros tantos miles de profesionales accedan a un empleo sostenible, diverso, inclusivo y de calidad. Éstos son los objetivos que se ha planteado Human Age Institute para reducir desigualdades y con los que presenta hoy su nueva propuesta de valor. Empleo Sostenible; Aprendizaje y Desarrollo; Diversidad e Inclusión, Bienestar y Equilibrio; y Compromiso Social, son las cinco áreas de actuación que ha definido Human Age Institute y que ha traducido en guías prácticas para las empresas. Tras el impacto provocado por la pandemia, la principal iniciativa de Talento de España se vuelca ahora con la sostenibilidad y redobla su apuesta por las personas. (Fuente: Jordi Domínguez Gris)



## PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

# El diferencial de inflación de España y la eurozona crece hasta rozar el 2%

## Es la mayor 'brecha' desde agosto de 2006

La alta inflación es el denominador común de España y el resto de Europa. No obstante, si se toma como referencia el diferencial entre los datos del IPC españoles y la media armonizada de la eurozona, el avan-

ce fue de 1,7 puntos superior en nuestro país en febrero. La envergadura de esta *brecha*, la más amplia desde 2006, repercute directamente en la competitividad del sector exterior español. **PÁG. 23**

# El diferencial de inflación entre España y la eurozona crece hasta rozar el 2%

La pérdida de competitividad de nuestro país se encuentra en niveles propios del año 2006

El alza de los precios energéticos españoles duplica el avance propio de Alemania y Francia

José Miguel Arcos MADRID.

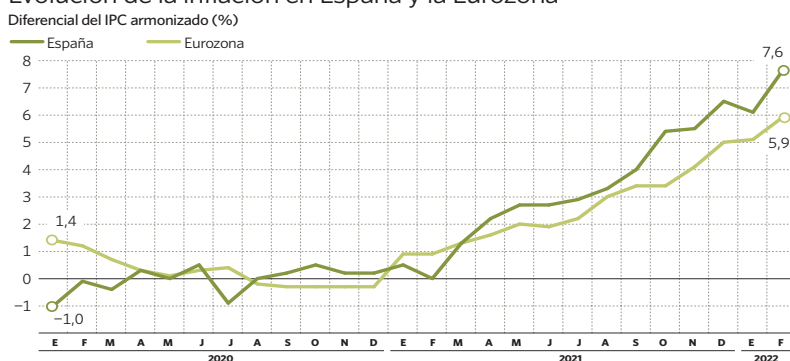
La escalada inflacionista es un denominador común entre los países del entorno europeo y España. No obstante, tomando como referencia el diferencial entre los datos del IPC en España y la media armonizada de la eurozona, el avance fue 1,7 puntos superior en nuestro país en febrero pasado. La envergadura de esta brecha, la más amplia desde agosto de 2006, repercute directamente en la competitividad de España frente a sus rivales comerciales europeos. Si se confirmara un nuevo dato semejante en marzo, sumaría 12 meses consecutivos de desventaja frente al exterior.

Tomando como referencia la aportación a la tasa interanual de febrero por bienes, en España tanto la alimentación (1,4%) como la inflación energética (4,75%) tienen un mayor peso sobre el IPC español –situada en el 7,6% interanual en febrero–, que la media armonizada de la eurozona, donde estos factores aportaron un 0,9% y un 3,1%, respectivamente, a la tasa de inflación general del 5,9% de la Unión Monetaria.

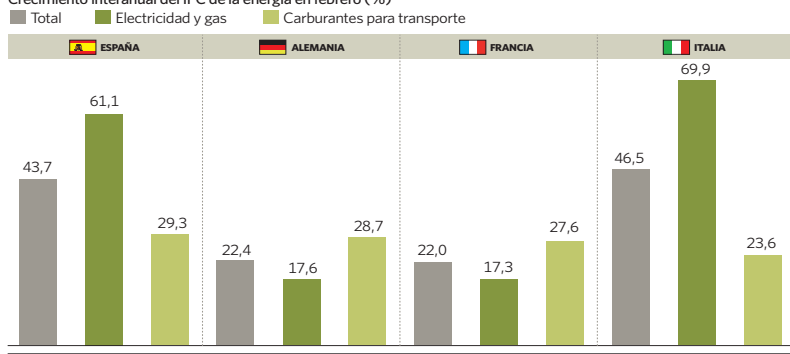
España, eso sí, es una economía que históricamente ha acostumbrado a mantener su nivel de inflación por encima de la media del entorno y superando holgadamente el objetivo del 2%, exceptuando la última década donde el temor de la deflación ha estado vigente en todo el continente.

A la pérdida de poder adquisitivo que acumulan los hogares –el ahorro privado– se suma ahora una crisis energética que afecta de lleno a ciertos sectores electrointensivos que incluso ya están accediendo

Evolución de la inflación en España y la Eurozona



Crecimiento interanual del IPC de la energía en febrero (%)



Fuentes: Funcas, INE y Eurostat.

do a los Ertes Etop, es decir, aquellas regulaciones de empleo temporales por causas económicas, en este caso por el alza de los costes.

Así, la desigualdad frente a Europa continúa su recorrido pese a tener una menor dependencia que países como Alemania de la energía

rusa. Tal y como señala Raymond Torres en el *blog* de Funcas, la creciente desigualdad frente a la eurozona se debe “exclusivamente” a

la energía, y más concretamente a la luz y el gas.

Y es que España, precisamente, duplica la factura energética frente a grandes economías como Alemania y Francia. Con un crecimiento interanual del conjunto energético cercano al 44% en España, Alemania suma un 22,4% y los franceses están en el 22%.

Si nos fijamos en la otra gran economía del entorno, Italia supera o iguala los registros españoles, con una excepción: su factura energética global, así como el crecimiento interanual de la electricidad y gas superan a España. Eso sí, los carburantes para el transporte se

**El precio de los carburantes para transporte avanza un 6% más en España que en Italia**

han encarecido casi un 6% más en España.

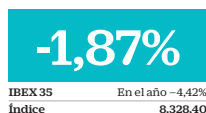
Dentro de la multitud de efectos colaterales del alza de precios y del despliegue de las diferentes movilizaciones en el territorio español mientras los profesionales, empresarios y asociaciones sindicales aguardan a unas medidas que, al menos, tendrán que esperar hasta el 29 de este mes de marzo.

Con todo, la media de 2022 se vería reducida si tomamos como referencia el consenso de Funcas y las previsiones del BCE. Así, la casa de análisis privado otorga una media anual del 5,8% para España, y el BCE proyecta un 5,1% para este año.

## Los grandes fondos ultraseguros suman tres meses de pérdidas

—P14





ÍNDICE	PUNTOS	VARIACIÓN	AÑO
DOW JONES	34.358,50	-1,29%	-5,45%
NASDAQ	13.922,60	-1,32%	-11,01%
FTSE	7.460,63	-0,22%	+1,03%
DAX	14.283,65	-1,31%	-10,08%
BONO ESPAÑOL	1,37%	-0,05 pts.	+0,80 pts.

## Gestión de activos

# Los grandes fondos ultraseguros acumulan tres meses de pérdidas

Estos productos conservadores suman 43.000 millones de euros

Hay fondos a muy corto plazo que se han devaluado un 1% en el año

MIGUEL M. MENDIETA  
MADRID

Los inversores más conservadores están viviendo un arranque de año muy difícil. Los 12 mayores fondos españoles con un perfil de bajo riesgo, que suman un patrimonio de 43.000 millones de euros, están todos en pérdidas en los tres últimos meses. La inflación desbocada y la guerra de Ucrania están haciendo que los gestores tengan serias dificultades para encontrar activos refugio para lograr preservar el capital.

La situación es especialmente compleja por las fuertes subidas de precios, que hacen que los retornos en términos reales (una vez descontada la inflación) estén siendo muy pobres. El mayor fondo de inversión de España, Quality Inversión Conservadora (de BBVA Asset Management), con un patrimonio de 8.250 millones de euros, ha perdido en tres meses un 2,32% de su valor.

El fondo de CaixaBank Soy Así Cautos (procedente de Bankia) suma en tres meses una caída del 3,92%. Este vehículo tiene unos 5.860 millones de euros de patrimonio.

Incluso los fondos que invierten en renta fija a muy corto plazo o los fondos monetarios están en pérdidas, puesto que el Banco Central Europeo sigue manteniendo en negativo la facilidad de depósito (el precio al que presta a los bancos comerciales), pese a que la inflación ha escalado en la eurozona hasta el 5,9%

### Las pérdidas acumuladas por los fondos de inversión conservadores

Nombre	Categoría	Rentabilidad a 3 meses En %	Patrimonio En millones €
BBVA Quality Inversión Conservadora FI	Mixtos defensivos EUR-global	-2,32	8.253
CaixaBank Soy Así Cautos Universal FI	Mixtos defensivos EUR-global	-3,92	5.865
CaixaBank Master Renta Fija Corto Plazo FI	RF ultra corto plazo EUR	-0,08	5.588
CaixaBank Monetario Rendimiento Cartera	Mercado monetario	-0,16	4.180
CaixaBank Master Renta Fija Privada Euro FI	RF deuda corporativa EUR	-5,15	3.339
CaixaBank Master RF Deuda Pública 1-3 Advised By FI	RF deuda pública corto plazo EUR	-0,66	3.217
Santander Renta Fija Ahorro I FI	RF ultra corto plazo EUR	-1,01	2.751
Ibercaja Gestión Evolución	Mixto defensivo	-6,02	2.369
Sabadell Rendimiento Base	RF ultra corto plazo EUR	-0,34	2.059
Santander Confianza A1 FI	Mixtos defensivos EUR	-2,96	1.958
Santander SPB RF Ahorro	RF ultra corto plazo EUR	-0,77	1.728
Santander Rendimiento B FI	RF ultra corto plazo EUR	-0,50	1.716
<b>TOTAL</b>			<b>43.023</b>

Fuente: Morningstar

en febrero, en términos interanuales. En España, los precios están creciendo a una tasa del 7,6%.

De acuerdo con los datos facilitados por Inverco, la asociación sectorial, los fondos españoles que invierten en renta fija a corto plazo han perdido de media un 0,38%. Y los que invierten a renta fija a largo plazo, un 1,38%.

La mala evolución de todos estos fondos se explica por el deterioro de la mayoría de bonos soberanos y corporativos. Durante muchos años, estos activos se fueron revalorizando, gracias a la buena medida a la labor de los grandes bancos centrales, que han comprado cantidades ingentes de deuda para abaratar los costes de financiación y ayudar a las economías a salir primero de la crisis de la deuda soberana europea

(2012) y luego de la crisis del Covid-19.

Tras muchos años de tipos cero en la renta fija, la inflación se ha acabado disparando (por diferentes motivos), y los bancos centrales han visto incrementarse la presión para

**La mala evolución afecta a fondos de renta fija soberana y también a los de bonos corporativos**

**La política del BCE ha tenido efectos negativos sobre los perfiles de riesgo más cautos**

que normalicen sus políticas monetarias. Esto hace que se devalúen los bonos porque los inversores exigen mayores retornos para comprarlos.

No solo los fondos de renta fija soberana han ido mal. El CaixaBank Renta Fija Privada, que invierte en bonos emitidos por empresas (a través de otros fondos de inversión), ha perdido en tres meses un 5% de su valor.

José María Luna, agente de Caser Asesores Financieros, explica que en el actual contexto de mercado "hay que tratar de evitar los fondos que invierten en renta fija a corto plazo y a largo plazo; mejor tener el dinero en liquidez o en fondos de retorno absoluto".

Tradicionalmente, los bonos soberanos, sobre todo de países muy sólidos (como Estados Unidos,

Alemania o Japón) habían sido un buen refugio en momentos de turbulencias financieras. Sin embargo, tras los largos años de tipos cero, ese posible refugio ha quedado desactivado.

Tampoco la inversión en oro se ha demostrado tan segura y descorrelacionada del mercado como en otras crisis. Las criptomonedas, que algunos vendían como una alternativa de inversión para los momentos más convulsos, también llevan meses depreciándose. De los pocos activos que ha tenido un buen comportamiento en los últimos meses ha sido la deuda soberana de China.

"La prolongada política monetaria expansionista ha acabado provocando muchas decepciones y desconcierto para los inversores más conservadores", resume Luna.

### Los activos que ya no son refugio

► **Deuda soberana.** Tradicionalmente, la inversión en bonos se movía en sentido opuesto a la inversión en acciones. Cuando iba mal la Bolsa, como está ocurriendo ahora, la deuda soberana se convertía en un activo refugio. Sin embargo, tras muchos años de políticas monetarias expansivas, los bancos centrales están teniendo que ir pensando en ir normalizándola, por la alta inflación. Esto ha hecho que la deuda pública se haya depreciado en los últimos meses.

► **Oro.** El activo refugio por excelencia tampoco ha funcionado en esta ocasión. Aunque sí que tuvo un cierto repunte justo al inicio de la guerra de Ucrania (superó los 2.000 dólares el lingote) en las últimas semanas ha corregido su precio.

► **Criptomonedas.** Sus defensores argumentaban que son un activo que puede servir para protegerse cuando hay fuertes correcciones bursátiles. No obstante, durante los últimos cuatro meses la mayoría de las criptomonedas ha ido perdiendo valor, en paralelo con la depreciación de los bonos.

## España lidera el índice de la miseria en el mundo desarrollado: así funciona el termómetro de la estanflación

original



Una persona pidiendo en las calles de Valencia. Foto de iStock

La década de [los 70 supuso tal shock mundial](#) a nivel económico, que ahora cada vez que la inflación asoma la cabeza se buscan similitudes con aquella época. Atendiendo a los datos, el momento actual es el más cercano a aquella época, caracterizada por una elevada inflación y un lacerante estancamiento económico. Una pandemia mundial y una guerra en suelo europeo 70 años después, las similitudes son evidentes. Este regreso al pasado hace recuperar herramientas económicas que marcaron aquel período. Una de ellas es el Índice de la Miseria, que suma la tasa de inflación y de desempleo de cada país, sirviendo de termómetro para la estanflación.

Según los datos de Ned Davis Research, un 87% de los países en los que se elabora el índice está por encima de sus máximos de los últimos cinco años. **En el caso de España, la tendencia es, cuando menos, preocupante.** Resulta complejo encontrar una combinación más dañina que unos precios al alza y unos niveles de desempleo también elevados. Esta combinación supone la erosión directa del poder adquisitivo de las familias.

Precisamente en los 70 **el economista Arthur Okun** creó el referido índice de miseria para tener una foto fija de la situación económica de una población sacudida por altos niveles de inflación y desempleo. "Sin tomar partido sobre si la inflación o el desempleo era el ariete más importante del sentimiento público, Okun se limitó a sumarlos para elaborar el índice. Cuanto más subía, más desgraciada se sentía la gente, independientemente de la causa, y viceversa cuando el índice bajaba, arrastrado por un menor desempleo o por la inflación, o mejor aún, por ambos", explica Bob Schwartz, economista sénior de Oxford Economics para EEUU.

### España, a la cabeza de la 'miseria'

**España ocupa la primera posición** de esta índice dentro de los países desarrollados con una puntuación de 19,83. Los economistas del Instituto Fraser publican anualmente los resultados de este ranking agrupando a los países avanzados y excluyendo a las economías en desarrollo y subdesarrolladas, puesto que suelen presentar unos datos extremadamente altos que distorsionarían el análisis y la comparación entre economías más homogéneas.

Si se confeccionase un índice en tiempo real (los últimos datos de paro e inflación), la puntuación de España superaría los 20 puntos y ensancharía su diferencia con el resto de países desarrollados. La inflación está presentando [unas tasas de variación en España que se](#)

encuentran a la cabeza de los países europeos (salvo los bálticos y algunas economías del este), mientras que la tasa de paro sigue siendo la segunda más alta del Viejo Continente (solo por detrás de Grecia).

Los países desarrollados ocupan tradicionalmente las posiciones más bajas de este índice, en gran parte, gracias a unas bajas tasas de inflación producto de la independencia y credibilidad de sus instituciones, principalmente de la banca central, y a una demografía favorable y menos tolerante con las subidas de precios.

Este índice olvidado en las últimas décadas vuelve a cobrar relevancia ahora que la inflación está repuntando de forma casi generalizada a nivel global y el poder adquisitivo de los trabajadores se encuentra en serio peligro. Desde el instituto canadiense Fraser destacan en su último informe sobre este índice que "afortunadamente, el índice de miseria casi desapareció a principios de la década de 1990 cuando la inflación se controló y se mantuvo baja, y el desempleo en la mayoría de los países tendió a la baja. Sin embargo, ahora existen preocupaciones reales sobre el aumento de la inflación y el desempleo en los países industrializados, por lo que el Índice de Miseria vuelve a estar en los debates".

Chris Iggo, CIO Core Investments de AXA IM, pone el acento en la lectura que da ahora mismo el indicador: "Según las previsiones del consenso de 2022, el índice de miseria seguirá estando por encima de las medias anuales recientes". "Los efectos de la crisis energética se dejarán sentir en todo el mundo", añade el experto, que advierte: "Las previsiones se están recortando y en nuestra última revisión trimestral se mencionó por primera vez la recesión".

Iggo explica que "el entorno macroeconómico actual es difícil", ya que "hacía mucho tiempo que los inversores no tenían que enfrentarse tanto a la inflación como al debilitamiento del crecimiento", una situación "bautizada como periodo de estanflación" sobre la que comenta que "el índice de miseria es más alto cuando hay estanflación". Con todo, Iggo señala que "la miseria podría ser peor si fuera el desempleo el que aumentara además de la inflación".

## El pico de los 90

No es la primera vez que este índice envía señales alarmantes y menos para el caso de España, que históricamente ha sido un país que ha sufrido grandes movimientos en la inflación. Durante la crisis de los 90, el nivel de 'miseria' en España se disparó por las dos vías: un fuerte auge del desempleo (que rozó el 25%) y una potente subida de la inflación (llegó al 6,5%) producto de las devaluaciones de la peseta en el 92 y el 95.

Estas devaluaciones se produjeron ante la dificultad de la peseta española para mantenerse en el rango de fluctuación acordado con el marco alemán en el proyecto de convergencia para poner los pilares de lo que más tarde sería el euro. Las devaluaciones suelen presionar al alza los precios interiores ante un encarecimiento relativo de las exportaciones: se necesitaban más pesetas para importar bienes y servicios denominados en otras divisas. **El índice tocó los 29,55 puntos (como se puede ver en el siguiente gráfico)**, la segunda cota más alta de la historia.

## El máximo de los 70

No obstante, fue entre mediados y finales de los 70 cuando España alcanzó su máximo en el índice de la miseria con un pico superior a los 33 puntos en 1977. El país, inmerso en la Transición tras 40 años de dictadura franquista, afrontaba una inestable coyuntura política y a la vez dificultades económicas mezcla de los problemas internacionales y de la caducidad del modelo económico nacional.

Nada más vencer en las elecciones constituyentes de junio del 77, Adolfo Suárez y su gobierno monocolor con la UCD se encontraron, además de la cuota de conflictividad social que acompañó a la Transición, una frágil coyuntura económica derivada, no solo pero sobre todo, de la crisis del petróleo de 1973. España tardó más en sufrir los efectos de este azote mundial que fue la decisión de los países árabes de la OPEP de no exportar petróleo a EEUU y sus socios de Europa Occidental por haber apoyado a Israel en la Guerra del Yom Kipur ese

mismo año.

Con una inflación que había superado ya la tasa del 26% y se acercó al 30% durante el año, unos tipos de interés que llegarían a sobrepasar el 20%, la amenaza de fuga de capitales y un paro que había pasado de 300.000 personas a más de 700.000 en cuatro años, Suárez tanteó al PCE de Santiago Carrillo y al PSOE de Felipe González -el orden es importante- para buscar un marco de estabilidad entre las principales fuerzas políticas a la vez que su vicepresidente, Enrique Fuentes Quintana, le aconsejaba y exploraba las opciones existentes.

Tras prolijas negociaciones, el 25 de octubre de 1977 [se firmaron en el Palacio de la Moncloa dos grandes acuerdos](#). El pacto económico incluyó medidas como un límite de incremento salarial del 22% (tasa de inflación prevista para 1978), despido libre para un máximo del 5% de las plantillas de las empresas, el derecho a la asociación sindical, una política monetaria eficaz para contener la galopante subida de los precios, las bases de un moderno sistema tributario que desembocaría en el IRPF o la implantación de un nuevo sistema financiero vertebrando la acción del Banco de España.

En materia de libertades públicas, el acuerdo contempló la eliminación de aspectos legislativos que habían preponderado en el franquismo: se eliminó la censura previa en la prensa, se creó el delito de torturas y se ampliaron derechos como el de reunión, asociación política o libertad de expresión.

Las medidas surtieron efecto y **para 1979 el índice de la miseria había descendido claramente**. En la primera mitad de los 80 volvería a subir -no tanto como en la década anterior- en medio de las políticas de reconversión industrial lideradas por el Gobierno de Felipe González que aumentaron inicialmente el paro en el sector de cara a la entrada en 1986 en la Comunidad Económica Europea, antesala de la actual Unión Europea. Entre finales de los 80 y principios de los 90 el índice volvería a bajar claramente.

## El caso de EEUU

La relevancia del índice de la miseria se puso de manifiesto con la dureza que [supusieron también para los estadounidenses los 70](#). El citado boicot petrolero árabe y el consecuente aumento de los precios del crudo hicieron que el índice se disparara en dos ocasiones durante un periodo en el que se alternaron episodios de aceleración de la inflación y del desempleo, y a veces de ambos.

En el punto máximo del índice, 19,9, a mediados de 1975, la inflación era del 11,8%, combinada con una elevada tasa de desempleo del 8,1%. El intenso nivel de miseria se extendió a principios de 1980, cuando el índice alcanzó un máximo del 21,9%, gracias a una tasa de inflación del 14,4% unida a una tasa de desempleo todavía elevada del 7,8%.

Pese a **shocks posteriores como la guerra del Golfo** a comienzos de los 90, el estallido de la burbuja puntocom o la gran crisis financiera, ha sido la pandemia de covid la que ha impulsado al índice a máximos de épocas pretéritas. El repunte en 2020 fue mucho más agudo y rápido que cualquier otro aumento anterior, pasando de 5,9 a un pico de 15,1 en sólo un mes -de marzo a abril-, en contraste con el periodo de aproximadamente tres años desde el valle hasta el pico que marcó los dos aumentos del índice hace más de cuatro décadas.

El impacto de la pandemia hizo que la economía se bloqueara bruscamente y llevó **la tasa de desempleo a un máximo de la Gran Depresión**, el 14,4% en abril de 2020 desde un mínimo de 50 años, el 3,5%, sólo dos meses antes. A diferencia de los aumentos anteriores, esta vez la inflación no desempeñó ningún papel. Lo curioso ha venido después. Tras capear lo peor de la pandemia. EEUU se ha abonado a la recuperación y el desempleo ya se sitúa en el 3,8%, muy cerca de los niveles prepandemia.

Lo que impulsa ahora al alza el índice es [una desbocada inflación](#) que encuentra su precedente en los inicios de los 80 y que no solo no amaina, sino que amenaza con encostrarse a medida que la guerra en Ucrania sigue empujando al alza los precios del petróleo.

**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL**

## “Mientras Europa compre petróleo y gas a Rusia, Putin sacará provecho”

**ENTREVISTA JOHN BOLTON** Exconsejero de Seguridad Nacional de Estados Unidos / Estima que hay mucha “autocomplacencia” con el impacto de las sanciones, ya que se envían “señales mixtas” a Rusia.

J.J. Marcos. Madrid

John Bolton (Baltimore, 1948) fue protagonista directo como consejero de Seguridad Nacional de EEUU en 2018 y 2019 de muchas cuestiones relacionadas con la seguridad de Ucrania y la ya creciente beligerancia rusa. En su libro *La habitación donde sucedió* (Espasa), donde narró su paso por la Casa Blanca y que despertó las iras de Donald Trump, apunta diversas cuestiones que con el tiempo, lamentablemente, se concretaron. El que fuera también embajador de EEUU en las Naciones Unidas en 2005 y 2006 atiende a EXPANSIÓN desde Washington y aborda las muchas aristas de una invasión de Ucrania que cumple hoy un mes y amenaza, avisa, con enquistarse.

**—¿Cómo valora la respuesta de EEUU y la UE a la invasión de Ucrania?**

Lo primero que hay que decir es que desafortunadamente, los esfuerzos para evitar la invasión fallaron. Las amenazas no fueron creíbles y no fueron lo suficientemente fuertes. No fueron creíbles porque la Alianza no respondió con firmeza a la invasión de 2008 en Georgia y tampoco a la primera invasión de Ucrania en 2014. EEUU y la OTAN se retiraron el pasado verano de Afganistán, algo que desde Moscú y Pekín se vio como un enorme error estratégico y una señal de debilidad. Las amenazas de castigos después de la invasión no fueron creíbles y tampoco creo que fueran especialmente fuertes. Hay mucha autocomplacencia sobre lo unida que está la OTAN y la contundencia de la respuesta, pero no creo que se vea así en Rusia. Mientras Europa siga comprando petróleo y gas a Rusia, mientras los ingresos sigan llegando a Rusia, Putin aún sacará provecho de esta guerra. Puedes congelar los activos de algunos bancos, pero hay bancos a los que sigue sin congelarse, aquellos que reciben los pagos por la energía. Así que creo que el mensaje ha sido mixto. Creo además que el principal problema para Rusia ahora mismo es la incompetencia de sus militares. Los ucranianos están teniendo un comportamiento heroico, no hay duda

“La invasión ha sido una llamada de atención para Europa a la hora de diseñar su estrategia energética”

“La retirada de Afganistán en Moscú y Beijing se vio como un error y una muestra de debilidad”

alguna sobre ello, pero sin quitarles ningún mérito hay que reconocer que los rusos han fallado en casi todos los niveles: mala táctica, mala estrategia, terrible logística. De ahí el atasco actual. Putin no lee la situación como el resultado de la acción de los países de la OTAN, sino que la ve como un fracaso por parte del ejército ruso. Eso significa que tiene que reparar el daño reputacional causado a la credibilidad del ejército ruso. Necesita algo que pueda presentar como una victoria militar, no sé exactamente el qué, pero lo que eso quiere decir en el corto plazo es que va a haber más bombardeos en las ciudades y más destrucción del país.

**—¿Qué opina de las negociaciones de paz que se han producido?**

No creo que esas conversaciones sean muy creíbles. Los rusos tienen un largo historial de abuso de las negociaciones para tratar de influir en la opinión y ayudarles a ganar tiempo para el reabastecimiento. No me guiaría por las apariencias superficiales.

**—¿Cuánto cree que debe aumentar el gasto de los países de la OTAN?**

Todo el mundo debería atenderse al acuerdo de 2014 de alcanzar el 2% del PIB en gasto en Defensa en 2024. Quizá la mayor sorpresa que hemos tenido, incluso en Alemania, haya sido la del canciller Olaf Scholz y su compromiso de respetar ese 2% con un aumento del gasto en 100.000 millones, y de comprar F35.

**—¿Ha cometido Europa errores en su estrategia energética? ¿Dónde debe mirar ahora?**

Hay un gran potencial de *shale gas* en Europa. Recurrir a las fuentes nacionales siem-

pre es lo más sensato. Pero hay muchas alternativas: yacimientos de gas de Israel, los del Mar Caspio o el gas licuado que se puede comprar a EEUU o a otros. Todas son opciones viables. Lo que despertó mucho debate en EEUU es por qué Europa decidió ser tan dependiente de un solo proveedor, tanto desde un punto de vista económico como estratégico. Creo que ahora todo el mundo ha despertado. No fue un único error, sino una serie de errores, que no se pueden corregir de un día para otro. Pero si no se corrigen ahora... no sé qué más se puede necesitar como llamada de atención. Y creo que otros países del mundo habrán llegado a la misma conclusión.

**—¿Qué opina de la posición de China en este conflicto?**

Creo que Rusia y China tienen una *entente*, no una alianza total, pero si una serie de entendimientos. Aunque China no ha manifestado de forma vociferante su apoyo a Rusia, creo que entre bastidores, sí la apoya. Las instituciones financieras chinas ayudarán a mitigar el efecto de las sanciones sobre las instituciones financieras rusas y China siempre está dispuesta a comprar más petróleo y gas a Rusia, y ahora puede obtener un buen precio por ello. El patrón aquí es que China cubre la espalda a Rusia en la crisis de Ucrania. Y creo que la expectativa es que si hay una crisis sobre Taiwán, en el Mar del Sur de China o cualquier otra, Rusia cumpliría la misma función.

**—¿Vaticina un aumento de la conflictividad en Taiwán?**

China está observando la actuación de EEUU y Occidente en Ucrania con mucho detenimiento. Ciertamente no creo que quieran apoderarse de una isla que quede reducida a un montón de escombros humeantes, quieren la capacidad productiva de Taiwán, los chips informáticos, y las muchas otras cosas que se fabrican allí. Lo que China quiere no es una guerra por Taiwán, quiere que caiga en su regazo como una pieza de fruta madura. No creo que Xi Jinping esté dispuesto a correr un gran riesgo. No creo que vaya a forzar esa confrontación hasta que tenga un grado bastante alto de confianza



El exconsejero de Seguridad Nacional de la Casa Blanca, John Bolton.

en que EEUU se echará atrás y no acudirá en ayuda de Taiwán, porque si se equivoca, eso podría amenazar su permanencia en el poder. Tenemos que pensar en cómo reforzar las estructuras de disuasión que ya tenemos en marcha.

**—¿Hay unidad de acción entre los dos partidos de EEUU en la crisis de Ucrania?**

El apoyo en el Congreso por parte de los dos partidos es muy alto, creo que mayor en el partido republicano que en el demócrata. Existe la percepción general de que EEUU va por detrás de muchos países europeos, de Reino Unido en particular, y que siempre llega unos días tarde con las nuevas sanciones. Eso puede ser o no justo, pero es una percepción. Y creo que es algo que debería superarse. A mucha gente le gustaría creer que el Partido Republicano sigue bajo el liderazgo de Donald Trump y que sus opiniones sobre Putin empujan al Partido Republicano. Pero este es un buen ejemplo de por qué la influencia de Trump en el Partido Republicano es limitada y está disminuyendo.

“La pertenencia a la OTAN está descartada desde 2014. Nunca se aceptaría a un miembro con fuerzas invasoras”

Si lo ves como una especie de, como dicen en *Star Wars*, una perturbación en la Fuerza, la perturbación está decayendo porque la visión republicana sobre la retirada de Afganistán y sobre cómo tratar con los rusos en Ucrania, vuelve a parecerse mucho al partido de Ronald Reagan. Y esa es la política correcta a seguir. Es otra señal de que el partido tiene a Trump en el espejo retrovisor.

**—¿Comparte la visión de que en estos días está cambiando el orden mundial?**

Como seguidor de Edmund Burke, creo que no hay que sacar conclusiones demasiado amplias y no respaldadas por pruebas. Así que dudo al sacar conclusiones. Como he dicho, es claramente una llamada de atención a Europa sobre la energía. Tal vez sea una llamada de atención para mucha gente de que todavía hay hombres duros en el mundo que usan la fuerza. Y

la cuestión es si se salen con la suya o no. Creo que muestra la dirección que ha seguido Rusia acercándose a China, y esto es algo que realmente nos afecta a todos. Lo que haga China en el Indo-Pacífico no sólo afecta a EEUU, Japón o Australia, es un asunto que también concierne a Europa. Si imponer sanciones a Rusia resulta difícil y ocasiona trastornos por los efectos económicos secundarios que sentimos, imagínense cómo podría ser con China.

**—¿Cómo cree que puede evolucionar el conflicto?**

Putin sigue creyendo que el tiempo está de su lado. Los europeos se han vuelto casi tan impacientes como los estadounidenses, dicen que esta guerra dura ya cuatro semanas, qué cómo puede durar mucho más. Me temo que todavía estamos en los primeros días de este conflicto. Putin necesita una victoria militar, no puedo describirla, pero necesita algo que le permita decir: hemos cumplido nuestros objetivos militarmente y ahora estoy dispuesto a hablar. Quiere tener lo que él y el pueblo ruso venían como una posición de fuerza. Así que está

Publicación	Expansión General, 37
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	36 629
Difusión	23 452
Audiencia	129 000

Fecha	24/03/2022
País	España
V. Comunicación	38 667 EUR (42,593 USD)
Tamaño	91,84 cm² (14,7%)
V.Publicitario	3811 EUR (4198 USD)

👍👍 Todos los países de la OTAN, incluida España, deben cumplir el compromiso del 2% de gasto en Defensa"

preparado para alargar esta situación. Los negociadores ucranianos deben ser pacientes y recordar por qué luchan, que es la independencia de su país. Porque cada concesión que hagan a los rusos, nunca la van a recuperar. Es algo difícil de hacer. Entiendo que cuando tus ciudades están siendo destruidas de esta manera, y tienes más de tres millones de refugiados, la gente quiere que la guerra termine. Siempre se pueden terminar las guerras, es muy fácil, sólo hay que rendirse. Y obviamente no es eso por lo que están luchando.

— **¿Está descartada la incorporación de Ucrania a la OTAN?**

Está descartada desde 2014. La OTAN nunca ha admitido a un país que tenga fuerzas extranjeras en su suelo en contra de su voluntad. Eso significaría que estaríamos incorporando a un miembro que está en estado de guerra, y entonces todos estaríamos en estado de guerra. Esto es lo que creen los rusos y en eso consisten estos conflictos congelados. Así que en Moldavia tienes la república de Transnistria, que es una ficción, pero con tropas rusas en ella. Desde 2014 las ha habido en Ucrania, las hay en Georgia, en Armenia, Azerbaiyán, en las repúblicas de Asia Central..., lo que significa que ninguno de ellos va a entrar en la OTAN hasta que esas tropas rusas se vayan. Así que hablando de la entrada en la OTAN, no sé con qué van a estar satisfechos los rusos. La Constitución ucraniana recoge esta cuestión, al igual que la pertenencia a la UE. Entonces, ¿van a insistir en una enmienda constitucional? ¿Y lo aceptarán los ucranianos? Me sorprendería mucho. La pertenencia a la OTAN ha sido una abstracción. Estuve a favor cuando George W. Bush propuso llevar a Ucrania y a Georgia a la OTAN por la vía rápida en abril de 2008. Los franceses y los alemanes lo rechazaron y Putin invadió Georgia cuatro meses después, enviando una señal bastante clara. Pero esa no es la cuestión. La cuestión es si una desestabilización rusa y una acción militar contra Ucrania amenazan la paz y la seguridad en Europa y, por tanto, ponen en peligro a otros miembros de la OTAN. Tanto si Ucrania es miembro de la OTAN como si no, la respuesta es claramente afirmativa.

# SOS desesperado de las empresas para frenar la huelga: “La situación es insostenible”

**EL PARO DE LOS TRANSPORTISTAS CUMPLE DIEZ DÍAS/** Clamor generalizado en las patronales de todos los sectores de actividad por la inacción del Gobierno ante la huelga, que está provocando daños “incalculables” al conjunto de la economía.

J. Díaz, Madrid

Cada día que se prolonga la huelga de transportistas es un nudo más en la soga que asfixia a la cadena de suministros, elevando la factura de daños a la economía española y poniendo contra la espada y la pared a un número cada vez mayor de empresas, abocadas a la paralización de su actividad e incluso al cierre temporal de fábricas por la falta de materias primas esenciales o las dificultades para distribuir sus existencias. Por ello, los representantes del sector alimentario y de gran consumo, que abarcan todos los eslabones de la cadena (sector primario, industria y distribución), comparecieron ayer en rueda de prensa conjunta para lanzar un SOS desesperado al Gobierno “para que tome medidas ya, que sean eficaces y que garanticen que llegan a los que hacen el transporte”, señaló el director general de Aecoc, José María Bonmati, porque, según el sector, “la situación es ya insostenible”. Una petición de auxilio que congregó a las patronales del gran consumo, Aecoc, Anged, Fiab, Asedas, Aces y Cooperativas Agroalimentarias y a la que se sumó también Hostelería de España porque “nos vemos afectados en este momento de una manera importante”, señaló su secretario general, Emilio Gallego.

Su llamamiento no se limitó a reclamar una solución “muy

urgente” y más contundente al Gobierno, respuesta “que tenía que haberse producido ya”, sino que también apelaron a la responsabilidad de los convocantes del paro indefinido para que “no bloqueen la economía del país”, señaló Agustín Herrero, director general de Cooperativas Agroalimentarias, quien advirtió de que la huelga está llevando al cierre de cooperativas e instalaciones industriales porque no les llega la materia prima, no tienen materiales auxiliares o “no pueden sacar el producto”.

En este sentido, el director general de la patronal de industrias de alimentación y bebidas Fiab, Mauricio García de Quevedo, reclamó a los huelguistas que sean conscientes “del daño que están haciendo”, generando una situación que “es insostenible para la economía y las empresas, pero también para los consumidores”, que cada día ven peor abastecidos los lineales de los supermercados. Alertó de que la “situación es gravísima”, tanto que “la cadena está más tensionada que en los peores momentos de la pandemia”. Tanto o más duro se mostró Javier Millán-Astray, vicepresidente ejecutivo de Anged, asociación que aglutina a grandes empresas de distribución como El Corte Inglés, Carrefour, Alcampo o Eroski, quien avisó de que los daños que esta huelga está



El prolongado paro de los transportistas agrava el desabastecimiento. En la imagen, lineales vacíos en un supermercado en Madrid ayer.

provocando “al conjunto de la economía (...) son verdaderamente incalculables”. Todo ello en un contexto en el que las patronales de la industria aceitera, Anierac y Asoliva, anunciaron ayer que las empresas del sector se están viendo forzadas al cierre de sus instalaciones por la falta de materia prima.

**Reunión sin los huelguistas**  
Pese al dramático llamamiento del sector alimentario, la resolución del conflicto sigue

siendo nebulosa. Aunque la creciente presión sobre el Gobierno sirvió ayer para que éste adelantase un día su encuentro con las patronales del transporte para detallar las ayudas al sector, que se celebrará hoy en lugar del viernes, esa reunión no garantiza la desactivación de la huelga. De hecho, los convocantes del paro, aglutinados en torno a la minoritaria Plataforma Nacional por la Defensa del Transporte, advirtieron ayer de que “no daremos por bu-

no ningún acuerdo que no sea tomado directamente con nosotros”, desacreditando así al Comité Nacional de Transporte por Carretera (CNTC), del que no forma parte dicha plataforma aunque representa a alrededor del 80% de las empresas del sector. Es más, los convocantes del paro anticiparon que preparan una manifestación en Madrid para este viernes con el fin de que el Ejecutivo, que sigue sin reconocer la representatividad de esta plataforma, vinculándola

a la ultraderecha, “visualice a las miles de familias” que representa el colectivo. “Ha llegado el momento de que en la capital de España se visualice cuántos somos y expresemos de forma pacífica cuál es nuestra opinión”, afirmó el presidente de la plataforma, Manuel Hernández. La protesta, que reunirá a transportistas de toda España, se concentrará frente a la sede de Transportes.

Con este incierto telón de fondo, que impide vislumbrar



## El Gobierno adelanta a hoy la reunión con el transporte, pero sin contar con los huelguistas

el final del conflicto, cuantificar el impacto global del paro en el conjunto de la actividad económica es, en estos momentos, una labor harto complicada, pero sí se conoce el daño que está causando en al menos uno de los eslabones de la cadena alimentaria. Los supermercados estiman unas pérdidas diarias de 130 millones por efecto de la huelga, según el dato facilitado ayer por el secretario general de Aseadas, Felipe Medina, lo que arrojaría unos números rojos de 1.300 millones en los diez días de paro. Este dato es solo la punta del iceberg de los estragos que está causando la protesta y los métodos violentos de algunos piquetes. “Todas las reivindicaciones son legítimas, pero no todas las formas de hacerlas valer son legítimas”, señaló Aurelio del Pino, presidente de Aces.

### Impacto general

El clamor contra la inacción del Gobierno es ya generalizado ante el impacto de la huelga en todos los sectores de actividad: la automoción, donde Sernauto alertó ayer de que “estamos ante una situación insostenible que está conllevando paradas de cadenas de producción enteras”; el sector azulejero, donde ya hay roturas de stock y se prevé parar hornos y añadir ERTE a los ya provocados por el alza de los precios energéticos, o las empresas cargadoras, que también se sumaron al estruendo generalizado y reclamaron “una solución inmediata para reducir las consecuencias sobre la industria y economía del país”. Sus advertencias se añaden a las

## La plataforma convocante del paro asegura que no aceptará ningún acuerdo sin ellos

lanzadas en días previos por otros muchos sectores como la siderurgia, la construcción o la industria del plástico.

Por su parte, CEOE y Cepyme arremetieron contra “la inacción política” del Ejecutivo ante la grave crisis que se cierne sobre el país, al que urgieron a actuar (ver información en página 32), mientras que Francisco Aranda, presidente de la patronal logística UNO, advirtió en declaraciones a este diario de que “la falta de iniciativas del Gobierno está provocando que media España esté parada y la otra mitad esté a punto de hacerlo, provocando un colapso económico en plena situación de crisis”. Aranda alertó de que “ya estamos en situación de emergencia porque la logística tiene muchas dificultades para mantener la cadena de suministro” y demandó “una bajada del coste del combustible inmediata, contundente y directa”. Aunque esta patronal no secunda los paros ni se sumará a ellos, advierte al Gobierno de que “a estas alturas no pueden pedir que sigamos pagando las disparatadas facturas del gasoil y que ya luego nos bonificarán porque las empresas no tienen tesorería”.

La fuerte presión al Gobierno proviene también de su socio de coalición. Podemos echó ayer más leña al fuego al plantear una ayuda directa de 3.000 euros por vehículo y topar el precio del gasóleo a 1,5 euros, porque “cuando un Gobierno tiene voluntad de tomar medidas encuentra la manera de hacerlo”.

# Así son las 7 medidas que Bruselas ofrece a cada país para bajar la luz

**TODAS TIENEN PROS Y CONTRAS/** Bruselas ofrece un 'menú' con distintas opciones para bajar la luz, entre ellas una que cerca los beneficios extra de eléctricas, o la idea de poner topes al precio de sus centrales.

Miguel Ángel Patiño, Madrid  
 La Comisión Europea propuso ayer una batería de medidas a los diferentes Estados miembros de la UE para frenar los precios de la luz y el gas. Y dice textualmente "a escala europea", o bien a escala "nacional". En la práctica, autoriza, a través de una "comunicación", a que cada Estado decida. Lo lógico sería que se pusieran de acuerdo. Si no, puede ser peor el remedio que la enfermedad. Dada la interrelación energética entre los distintos mercados, si un país adopta una medida y otro no, se podría producir un desequilibrio en el mercado peor que la escalada de precios que se trata de resolver.

El Consejo Europeo que se celebra entre hoy y mañana será clave para determinar el grado de consenso, o si por el contrario, España podría actuar por su cuenta, imponiendo junto con Portugal un tope al mercado mayorista de luz, o *pool*, tal como era su idea original. Bruselas da la opción de acogerse a un abanico de hasta siete medidas (ver gráfico), más o menos drásticas. Todas ellas tienen sus pros y sus contras.

Entre ellas están limitar los precios en el mercado mayorista de electricidad y del gas, pero estableciendo compensaciones a los operadores eléctricos o interviniendo directamente para fijar un techo con precios de referencia. Esta posibilidad sería la más rápida de las opciones, que se han presentado como si fueran un "menú" para que puedan "servirse" los líderes de la UE que se van a reunir mañana. Y para que "alimente" el debate a Veintisiete del Consejo Europeo, ha dicho el vicepresidente económico del Ejecutivo comunitario, Valdis Dombrovskis, al informar de la propuesta.

La idea de intervenir para poner techo a los precios máximos de la luz, que reivindica España y apoyan países del sur como Portugal y otros como Bélgica, genera las mayores diferencias con otros go-

**Una de las propuestas es actuar vía fiscal, y fijar una tasa a los beneficios extra en eléctricas**

## EL 'MENÚ' QUE OFRECE BRUSELAS

Las opciones a corto plazo que ofrece Bruselas para reducir el precio de la electricidad pueden agruparse, básicamente, en dos categorías (en azul claro) dependiendo del ámbito, y todas tienen sus pros y sus contras (rojo).

### Compensación económica

Sector minorista	Sector mayorista
Apoyo a los ingresos	Limitación del precio del combustible a los productores de combustibles fósiles
Marco de ayudas estatales temporales	Limitación del precio de la electricidad
Tipos impositivos reducidos	
Modelo de agregador/Comprador único	
Principales inconvenientes: - Costes fiscales - Riesgos para la igualdad de condiciones	Principales inconvenientes: - Costes fiscales - Distorsión de la competencia - Perturbación del mercado

Expansión

### Opciones reglamentarias

Precio fijo para los productores
Principales inconvenientes: - Complejidad - Perturbación del suministro - Impacto en las inversiones

Fuente: Comisión Europea

## Bruselas abre la puerta a topes al 'pool' en su conjunto o ciertas centrales eléctricas

Además, debe garantizar que aquellos que producen energía por debajo de ese umbral de precios no se beneficien de este límite para obtener mayores márgenes.

### Beneficios extra

También propone que las autoridades nacionales puedan fijar un gravamen para los beneficios "excesivos" o "extra" que estarían obteniendo supestandamente las eléctricas, a través de una intervención regulatoria. Esta es otra obsesión del Gobierno español, y no es nada descartable en España. Una variante de esta propuesta consistiría en establecer un precio máximo para ciertas tecnologías de generación.

La Comisión también ha presentado una propuesta legislativa, con la que introduce una obligación para el próximo invierno de contar con una capacidad de almacenamiento de gas que cubra un mínimo del 80% de las necesidades con vistas a asegurar el suministro energético.

biernos europeos, como Alemania o Países Bajos, que defienden que hay mecanismos en el sistema actual. La pro-

puesta, apunta la Comisión Europea, requeriría de una regulación fuerte que asegure que la electricidad que se ge-

nere por encima de ese umbral se produzca en condiciones "razonables", ya que fijará la compensación económica.

## Iberdrola, Enel y EDF unen su 'lobby' frente a Bruselas por primera vez

Miguel Ángel Patiño, Madrid  
 Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, Francesco Starace, consejero delegado de Enel, y Jean-Bernard Lévy, presidente de EDF, publicaron ayer un artículo conjunto en *Politico*, una de las publicaciones más influyentes en estos momentos en los círculos administrativos de Bruselas, en el que dan una visión unánime sobre lo que debería hacer la Unión Europea para frenar la escalada de los precios de la luz y del gas.

Es la primera vez en la historia que los máximos responsables de las tres mayores eléctricas europeas se unen en *lobby* frente a Bruse-

las, y lo hacen exponiéndose públicamente a través de una artículo de opinión en prensa.

Las tres eléctricas han protagonizado momentos de duros enfrentamientos en el pasado, especialmente Iberdrola y Enel. Ese grupo controla Endesa en España, el gran rival de Iberdrola. Enel e Iberdrola además han competido en ocasiones a muerte en su expansión in-

**Arremeten contra la idea de que las eléctricas tienen beneficios extra o "windfall profits"**

ternacional, en países como Brasil.

Ahora, sin embargo, aparecen de la mano, lo que pone de manifiesto lo mucho que se juegan si finalmente Bruselas permite a los distintos gobiernos europeos que lleven a cabo reformas del mercado estructurales.

Iberdrola, Enel y EDF niegan frontalmente que las eléctricas tengan *windfall profits*, beneficios extraordinarios, y rechazan cualquier fórmula de intervencionismo. De haberlo, debería limitarse, dicen, a fijar un tope de precios al gas, para evitar que éste contamine al alza los precios eléctricos. "Las inter-

venciones descoordinadas acaban destruyendo el mercado integrado de la electricidad, que se basa en una norma común de formación de precios en toda la UE", dice el artículo.

"Estas intervenciones se han centrado normalmente en tratar de capturar los llamados *beneficios caídos del cielo* obtenidos por los productores de electricidad. "No podemos dejar de observar que a menudo se basan en conceptos erróneos". Por otra parte, piden "un tope en la UE" para que los precios del gas vuelvan a niveles de precios previos a la crisis.

## La UE permitirá ayudas hasta 400.000 euros a empresas por la guerra

**PARA EMPRESAS AFECTADAS POR LAS SUBIDAS DE PRECIOS ENERGÉTICOS/** La Comisión Europea establece un marco especial más sencillo para la agricultura y ayudas extra para empresas electrointensivas.

Pablo Cerezal. Madrid

La Comisión Europea anunció ayer que flexibilizará las normas de las ayudas de Estado a empresas en problemas para permitir a los gobiernos de los países miembros conceder hasta 400.000 euros a las compañías más afectadas por la guerra en Ucrania y la subida en los precios energéticos derivada de ella, de forma que se pueda compensar parcialmente el incremento de estos costes y evitar el colapso de los márgenes de beneficios y la paralización de las actividades que han dejado de ser viables, además de poner un cortafuegos a la escalada de la inflación, que ya escala al 5,9% en febrero.

Además, la Comisión Europea permitirá a los Estados introducir inmediatamente regímenes de subvención de hasta 35.000 euros por empresa en los sectores específicos de la agricultura, la pesca y la acuicultura que sufran el impacto de esta crisis. En este caso, no será necesario que la ayuda esté vinculada a un aumento de los precios de la energía, explicó el Ejecutivo comunitario, puesto que "la crisis y las medidas restrictivas contra Rusia afectan a la economía de múltiples maneras". De esta forma, Bruselas plantea mitigar tanto el impacto directo de la crisis (bien sea por las operaciones de las



La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen.

empresas en Rusia o Ucrania o las ventas a ambos mercados, o por las sanciones impuestas bien por Bruselas o bien por Moscú) o bien indirecto (por el alza de los precios de la energía o de otros insumos).

La Comisión ha creado este marco temporal similar al que ya puso en marcha tras el estallido de la pandemia del coronavirus, para aumentar la flexibilidad de la legislación comunitaria de forma que los países puedan desplegar ayu-

das públicas que no están permitidas en circunstancias normales. El objetivo es asegurar la supervivencia del tejido productivo y en la medida de lo posible su actividad, tal como sucedió durante la crisis de 2020, de forma que la mayor parte de las empresas puedan seguir funcionando durante los próximos meses y recuperar sus niveles de actividad, rentabilidad y empleo en el futuro, lo que favorece una rápida recuperación. De hecho, la mayor parte de los

países europeos ya han recobrado las cifras de PIB previas al coronavirus gracias a estos esquemas.

### Avales

Además, los gobiernos podrán apoyar la liquidez de empresas a través de avales públicos, para que sigan teniendo acceso a préstamos bancarios, y préstamos con tipos de interés bonificados. En el caso de estos dos tipos de ayuda, la Comisión ha establecido límites al importe má-

ximo de préstamos basados en las necesidades de explotación de la sociedad, su facturación, sus costes energéticos y sus necesidades de liquidez. Los préstamos, además, podrán cubrir tanto necesidades de inversión como de capital circulante, según precisó el Ejecutivo comunitario.

Por último, el marco temporal de Ayudas de Estado permite compensar parcialmente a las empresas por los elevados precios de la energía, especialmente a aquellas

### Los fabricantes de aluminio, vidrio o fertilizantes podrán recibir hasta 50 millones de euros

compañías que consumen mucha energía, y esta ayuda podrá concederse en diversos instrumentos, incluidas las subvenciones directas. No obstante, la ayuda por empresa no podrá superar el 30% de los costes subvencionables, hasta un máximo de dos millones de euros, aunque podrá estar justificada una ayuda adicional para garantizar la continuidad cuando una sociedad incurra en pérdidas.

En estas circunstancias, los Estados miembros podrán conceder ayudas de hasta 25 millones de euros para las empresas de sectores concretos muy vulnerables a las subidas de costes vistas en las últimas semanas (aluminio y otros metales, fibras de vidrio, pasta, fertilizantes o hidrógeno y numerosos productos químicos).

El marco temporal incluye también una serie de "salvaguardias" para proteger la unidad del mercado único y distorsiones en la competencia dentro del bloque comunitario, como por ejemplo la exigencia de que exista un vínculo entre el importe de la ayuda a una empresa, la magnitud de su actividad y su exposición a la guerra en Ucrania. También establece criterios de subvencionabilidad para definir qué empresas son consideradas grandes consumidores de energía, aquellas para las que la compra de productos energéticos representa al menos el 3% de su valor de producción.

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



“Apoyamos a empresas que se enfrentan a retos estratégicos y grandes desafíos”

**Jorge Fernández Miret**  
Socio director de Inversiones de Sherpa Capital



“Para los negocios viables, la reestructuración supone una segunda oportunidad”

**Alexander Wit**  
‘Managing Partner’ de PHI Industrial



“No esperamos casos de empresas muy grandes en situación de gravedad extrema”

**Francisco J. García Oliva**  
Socio responsable de Debt Advisory y Reestructuraciones de PwC



“La realidad todavía sigue disfrazada por las carencias de los préstamos ICO”

**Enrique Bujidos**  
Socio de Debt Advisory y Reestructuraciones de PwC



“Esperar a que el problema sea acuciante restringe el abanico de opciones”

**Manuel Martínez-Fidalgo**  
‘Cohead’ Reestructuración en Europa de Houlihan Lokey

# Fondos y asesores auguran una oleada de reestructuraciones a partir de junio

Ucrania, el fin de la carencia de los ICO y de la moratoria concursal pueden provocar una avalancha

**Rocío Casado** MADRID.

Los expertos consultados por *elEconomista* auguran una oleada de reestructuraciones para la segunda mitad del año ante el fin de la carencia en los préstamos ICO, la supresión de la moratoria concursal y los costes de la energía y materias primas. A diferencia de la crisis de 2008, el mercado cuenta con una gran liquidez en manos del capital privado y de los fondos de situaciones especiales, llamados a ser actores fundamentales para dar solución a muchas empresas españolas.

Banca, fondos y asesores especializados aseguran estar preparados para un incremento sustancial de la actividad en refinanciaciones, reestructuraciones y ventas de unidades productivas ante la escalada de la inflación, la entrada en vigor de la nueva Ley Concursal y el endeudamiento derivado de los ICO y los SEPI. El momento culminante, aseguran, será este verano. “Varios factores pueden generar un incremento sustancial de situaciones *distressed*”, asegura Manuel Martínez-Fidalgo, *co-head* Reestructuración en Europa de Houlihan Lokey. “A la combinación del aumento del precio de la energía, materias primas e inflación se suma la incertidumbre resultante de la guerra, la incapacidad de modificar o reestructurar los préstamos ICO y el fin de la moratoria concursal. Muchas empresas han incrementado sus-

tancialmente su endeudamiento para paliar la pérdida de valor resultante de la pandemia. “Las reestructuraciones de la estructura de capital son procesos complejos para las compañías, pero en muchos casos necesarios para poder dar viabilidad a largo plazo”, advierte.

Los bancos han canalizado ICO a empresas que en muchos casos ya estaban endeudadas y han sustituido pérdidas con deuda adicional, por lo que muchas compañías están ahora más apalancadas que antes de 2020 y pueden ver comprometida su viabilidad en un entorno

Los expertos apuestan por que el apoyo estatal no desaparecerá de la noche a la mañana

económico incierto como el actual. En general, advierten las fuentes consultadas, los bancos aún no quieren ceder valor ni reconocer la posible pérdida esperada en situaciones más pequeñas o ilíquidas, y están haciendo lo posible para anticiparse a lo que viene.

“La realidad sigue disfrazada por las carencias de los préstamos con aval ICO y las compañías todavía no tienen la obligación de presentar concurso de acreedores”, matiza

Jorge Fernández Miret, socio de Sherpa Capital. “La combinación del efecto macro, la eventual obligación de empezar a pagar préstamos ICO y la exposición a concursos necesarios puede provocar una avalancha de reestructuraciones”, advierte. Muchas compañías, recuerdan los expertos, han aguantado gracias al buen efecto que ha tenido en las empresas la inyección de dinero público sin precedentes pero, a medida que estas medidas se agoten, es previsible que necesiten de nuevas vías de refinanciación y/o reestructuración.

Los avales del ICO y la oportunidad de ampliar o no las moratorias en el repago de la financiación vuelven a estar sobre la mesa ante los primeros vencimientos de la *dispensa*. Se calcula que más de medio millón de deudores tendrán que comenzar a pagar en abril. La clave de la oleada de refinanciaciones que viene será, precisamente, el tratamiento de los ICO y la capacidad de reestructurarlos para lograr quitas importantes o aplazamientos, garantizando la viabilidad de las empresas en el corto y medio plazo. De momento, las quitas en la deuda de los

créditos prácticamente no se han producido. “Los ICO en España funcionaron bien, hubo una buena canalización de la liquidez a las empresas. Creemos que el volumen de refinanciaciones y reestructuraciones será elevado, pero el apoyo estatal no desaparecerá de la noche a la mañana, irá aumentando poco a poco”, explica Alexander Wit, *managing partner* del fondo español PHI experto en reflotar empresas en situaciones especiales. En su opinión, “la posición sólida de las instituciones financieras y del capital privado facilitará el flujo de liqui-

dez y la rapidez de la recuperación”. Algunos fondos de situaciones especiales llevan prácticamente dos años sin invertir y las escasas situaciones de liquidez están atrayendo una elevada demanda.

De momento, las renegociaciones bancarias para reestructurar la deuda ya reflejan un importante incremento en las cifras. El sector financiero cerró 2021 con 31.500 millones de euros refinanciados a las compañías, un 50% más que en el ejercicio anterior. Según el Banco de España, el dato supone el mayor volumen de reestructuraciones cre-





“ Los fondos de situaciones especiales tendrán un papel creciente en las operaciones ”

**Luis García Laynez**  
 Socio de Funding de KPMG



“ Las entidades financieras están haciendo un gran trabajo de anticipación ”

**Javier Castresana**  
 Socio de Allen & Overy especializado en Reestructuraciones e Insolvencias



“ Gracias a la elevada liquidez, las compañías viables podrán encontrar soluciones ”

**Mikel Ortega**  
 Managing Director de Alvarez & Marsal



“ La anticipación y un enfoque proactivo serán la clave del éxito de muchos procesos ”

**Yago Fernández**  
 Managing Director de Alvarez & Marsal



“ No esperamos una oleada de reestructuraciones como en la crisis de 2008-2011 ”

**Pablo García Oliván**  
 Director de Corporate/M&A de Squire Patton Boggs

diticias realizado por la banca desde 2015, en gran parte correspondiente a créditos avalados por el ICO. La banca ha prestado a través de esta línea 122.000 millones de euros, de los que 92.700 millones tienen aval estatal. El 25% de los ICO continúan bajo carencia de pago, esto es, el 40% del importe avalado, unos 37.000 millones.

Pero, ¿qué volumen de reestructuraciones espera el mercado? El consenso es unánime: no podemos hablar de una oleada como la de la crisis del 2008-2011. “Pensamos que no vamos a encontrar casos de compañías muy grandes en situación de gravedad extrema”, matizan Francisco García Oliva y Enrique Bujidos, socios de PwC. “El riesgo se concentrará en compañías medianas y pequeñas. El volumen final dependerá de cómo y cuándo se produzca la finalización del conflicto de Ucrania y de la posible extensión de las medidas de apoyo a compañías que vivimos desde el inicio de la pandemia”, añaden.

Al claro impacto de la inflación sobre los márgenes de las empre-

sas se suma la dificultad de traspasar estos incrementos de costes a clientes y consumidores, lo que podría desencadenar una “tormenta perfecta”. Mikel Ortega y Yago Fernández, *managing directors* de Alvarez & Marsal, recuerdan que “la espiral inflacionaria se ha visto empeorada por la guerra poniendo a prueba a todos los actores de la cadena de valor, principalmente en los sectores intensivos en energía”.

**Impacto en las pymes**

Muy pocas empresas españolas tienen exposición directa a impagos de compañías o bancos rusos, y, por tanto, en el corto plazo los expertos no esperan reestructuraciones derivadas de ese impacto como sí está ocurriendo en otros países, pero hay sectores parando su producción ante una situación que no es sostenible. “Las empresas deben encontrar mecanismos para compartir la volatilidad con los clientes. El problema es que muchas no lo harán a tiempo y se desencadenarán procesos de reestructuración”, asegura Wit. Otro reto añaden,

Principales reestructuraciones de deuda en España

Datos en millones de €

EMPRESA	IMPORTE MILL. €
OHL	600
Codere	575
Naviera Armas	160
Haya Real Estate	425
TSK	520
Comsa Corporación	487
Ferroglobe	300
Grupo Alfonso Gallardo	440
Lecta	400
BG Hoteles	80
Mill Hoteles	73
Pabisa	65
El Ganso	32

Fuente: elaboración propia.

elEconomista

de la guerra en la actividad de reestructuraciones, el mensaje de todas las fuentes consultadas es unánime: esta crisis será muy distinta a la de 2008, cuando surgió un volumen repentino de deuda insostenible. En opinión de Luis García Laynez, Socio de Funding de KPMG en España, “ahora será mucho más habitual y necesario contar con el ICO y/o con Cofides o con SEPI y un número creciente y cada vez más diverso de fondos de situaciones especiales tendrán o podrán tener un papel a desempeñar en las futuras

**El dinero que resolverá esta crisis combinará capital privado, apoyo público y deuda cara**

dido, confirman las fuentes consultadas, es que el estigma de *mal pagador* todavía agarra a muchos empresarios y a veces impide actuar con cabeza fría y, sobre todo, con tiempo. Los conceptos de reestructuración e insolvencia siguen teniendo un profundo estigma, a diferencia de lo que ocurre en otras jurisdicciones, donde es algo natural que, cada cierto tiempo, las empresas reestructuren su deuda no sostenible. “Las compañías se están enfrentando a un escenario ya olvidado, el de la inflación, muchas con balances y resultados deteriorados por el Covid. Para aquellas con negocios viables, la reestructuración significa una segunda oportunidad”, concluye Wit.

Los asesores aseguran estar empezando a gestionar nuevos asuntos por el impacto en sectores asociados a la construcción, ingeniería y energía, entre otros. “La falta de suministro y la subida de precios están generando necesidades de capital circulante que, en las compañías más frágiles, pueden provocar el inicio de procesos de refinanciación que serán mucho más complejos”, advierten los socios de PwC.

Los sectores intensivos en consumo de energía en sus procesos de producción (aluminio, acero, cemento, cerámica, transporte, sector primario...) o dependientes en gran medida de materias primas cuyo suministro se ve afectado por el cierre de los mercados internacionales –como consecuencia de la guerra o de un mayor consumo interno en países exportadores (China)– serán, según afirma Pablo García Oliván, director de Corporate de Squire Patton Boggs, “los que sufrirá mayor *stress* y verán más afectada su situación financiera”.

Aunque resulta complicado determinar cuál será el impacto final

operaciones”. Todo apunta a que el número de oportunidades para inversores *distress*, *turnaround* y situaciones especiales se multiplicará. Estos inversores reconocen estar asistiendo a un incremento del número de mandatos aunque todavía no están en los niveles esperados. “Gracias a la elevada liquidez, aquellas empresas operativamente viables podrán encontrar soluciones”, indica Javier Castresana, socio de Allen & Overy especializado en reestructuraciones e insolvencias y reconocido como banda 1 en Chambers & Partners. “Hay empresas que llegan con los deberes hechos y los bancos están haciendo un gran trabajo de anticipación, en consonancia con los dueños”, añade. “La realidad”, reconoce, “es que muchas empresas están funcionando con respiración artificial. Hasta que no se les separa de dicho oxígeno, no sabremos qué capacidad pulmonar tienen para poder ejecutar su actividad sin modificar su endeudamiento”.



ISTOCK

# Calviño anuncia una nueva línea de avales ICO y vencimientos más largos

El Ejecutivo revisará en abril sus previsiones de PIB y cita el entorno del 5%

La ministra cree que el pacto salarial será clave

CINCO DÍAS  
MADRID

La vicepresidenta de Asuntos Económicos y Transformación Digital, Nadia Calviño, concretó ayer las ayudas financieras a empresas que incluirá el plan de respuesta a la guerra en Ucrania y que ya había anunciado genéricamente a los agentes sociales el pasado lunes. Finalmente, el Gobierno incluirá una nueva línea de avales del Instituto de Crédito Oficial (ICO) y también permitirá aplazar el vencimiento de los préstamos actualmente suscritos, en su mayoría por la pandemia, a empresas y autónomos más afectados por esta nueva crisis.

Así, durante su intervención ayer en el Congreso, Calviño dejó abierta la puerta a ampliar los plazos de carencia de los préstamos con aval público, asegurando que en el Gobierno están "trabajando con el Banco de España" en esta medida.

Previsiblemente, el Ejecutivo aprobará estas medidas de ayuda a las empresas en el Consejo de Ministros del próximo martes, 29 de marzo, a la espera del resultado las reuniones del Consejo Europeo de esta semana para concretar cómo combatir el alza de los precios de la electricidad. Calviño avanzó la intención del Ejecutivo en respuesta a una interpelación urgente del diputado del PP Pablo Hispán, que reprochó a la ministra la falta de medidas aprobadas hasta ahora desde la invasión rusa y le apremió a aprobar nuevas rebajas de impuestos.

Asimismo, el diputado popular preguntó a Calviño si piensa corregir unas previsiones económicas que, señaló, actualmente marcan un crecimiento en el entorno del 7% para este año, unos "números que no cuadran ni a martillazos", ya incluso antes de la guerra en Ucrania, aseguró.

Calviño emplazó esta modificación del cuadro de previsiones macroeconómicas al mes de abril, bajo "un principio de prudencia", señalando que la última revisión de agencias de calificación sitúan el crecimiento

en el entorno del 5%. España, dijo la ministra, está menos expuesta a las consecuencias económicas de la guerra que otras economías europeas –por suministro energético, relaciones comerciales y exposición financiera, precisó– y puso en valor "la fortaleza" de la recuperación económica.

## Recuperación más lenta

"Todos los organismos prevén una ralentización, pero sin poner en riesgo la rápida recuperación de la actividad y del empleo", reconoció Calviño, destacando también que los datos de cierre de endeudamiento y déficit de 2021 fueron mejores que lo previsto, incluida la recaudación, en niveles históricos, y sin subir los impuestos. En este sentido, la vicepresidenta afeó que la propuesta de los populares pase, ante cualquier desafío, por rebajar impuestos –"Se les ve claramente que lo que quieren es recortar", indicó–, y aseguró que "una bajada generalizada de impuestos tiene justamente el impacto contrario" al que persigue el Gobierno, advirtiendo del riesgo de alimentar la espiral inflacionista.

Asimismo, puso en valor la negociación entre los sindicatos y las patronales para alcanzar un acuerdo de negociación colectiva, "que podría ser pieza clave para un pacto de rentas que aporte estabilidad y confianza y permita evitar una espiral inflacionista". Los agentes sociales siguen negociando este acuerdo, que debería incluir un pacto para moderar las subidas salariales este año y compensar las pérdidas de poder adquisitivo de los trabajadores en los dos siguientes. Al tiempo, un pacto de rentas al uso tendría que incluir el compromiso expreso de las empresas de no trasladar todo el avance del IPC a los precios y moderar sus márgenes. Las posturas están aún distanciadas, pero las partes coinciden en que si hay posibilidad de acuerdo, este debería cerrarse este mismo mes.



Los líderes de CC OO y UGT, en la cabecera de la manifestación de Madrid para que el Gobierno adopte medidas inmediatas para contener los precios. EFE

## Los CEO de Iberdrola, Enel y EDF piden topar los precios del gas a nivel europeo

CINCO DÍAS  
MADRID

Los consejeros delegados y presidentes de las energéticas Iberdrola, Enel (principal accionista de Endesa) y Électricité de France (EDF) pidieron ayer que se imponga un tope a los precios del gas natural que los devuelva a sus niveles previos a hace unos meses.

"Necesitamos un tope en toda la UE para que los precios del gas vuelvan al menos a los niveles de pre-

cios anteriores a la crisis", aseguraron Ignacio Galán (Iberdrola), Francesco Starace (Enel) y Jean-Bernard Lévy (EDF) en una carta conjunta publicada en el medio *Politico*. Los tres ejecutivos critican que, en la crisis de precios de la energía, se hayan producido diversas intervenciones en el mercado de la electricidad pero no en los mercados de gas, que son el principal motor de los precios de los primeros. Galán, Starace y Lévy consideran que los

"cambios mal concebidos" en el diseño del mercado de la electricidad o la "captación de beneficios adicionales inexistentes" no serán una verdadera solución a la crisis energética. "Hay que desarrollar mercados a plazo líquidos y señales de precios a largo plazo que desempeñen un papel mayor, ayudando a cubrir riesgos y facilitando las inversiones", explican, informa EP. En todo caso, alertan de que cualquier solución que se proponga,

se debe aplicar por igual a los Veintisiete, ya que las intervenciones descoordinadas entre países "distorsionan y acaban destruyendo" el mercado eléctrico

### Presionan a Bruselas con la publicación de una carta conjunta

integrado. "El objetivo de Europa a largo plazo sería ser completamente independiente de los combustibles fósiles. Pero a corto y medio plazo Europa debe ser autosuficiente y evitar quedar expuesta a posibles interrupciones de un único proveedor", resaltan.

En esta línea, tal y como publicó ayer **CincoDías**, las grandes eléctricas españolas (Endesa, Iberdrola, Naturgy y EDP España) siguen empeñadas en que la manera más efectiva de

desligar los precios de la electricidad del gas natural, que marca por ser el más caro el marginal en el mercado mayorista (*pool*) y, por tanto, el precio del resto de energías, es ir al origen del problema, esto es, al coste de la generación con gas en las centrales de ciclo combinado. La propuesta es que se compense el coste de parte de esta generación para que haga sus ofertas más baratas y no marque el marginal del *pool* o este sea menor.

Publicación	El País Nacional, 16
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	231 140
Difusión	180 765
Audiencia	897 000

Fecha	24/03/2022
País	España
V. Comunicación	156 268 EUR (172,133 USD)
Tamaño	545,05 cm <sup>2</sup> (87,4%)
V.Publicitario	48 905 EUR (53 870 USD)

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



La vicepresidenta Yolanda Díaz (derecha) y el ministro de la Presidencia, Félix Bolaños, ayer con el grupo parlamentario de Unidas Podemos. / A. COMAS

El Gobierno adelanta algunas ayudas para la pesca y el transporte, pero confía en calmar los ánimos con un gran paquete de medidas que anunciará el martes

## Siete días para salir del agujero

CARLOS E. CUÉ, Madrid  
El PSOE y Unidas Podemos lo veían venir desde que hace un mes empezó la guerra en Ucrania, pero nadie pensó que sería tan profundo, según admiten. El agujero en el que se ha metido el Gobierno, al que se le multiplican los frentes, es uno de los más delicados de la legislatura. Y eso es mucho decir para un Ejecutivo que ha gestionado la mayor pandemia en un siglo.

Parece la tormenta perfecta. La combinación de guerra en Europa, crisis energética y económica, huelga de transportistas y el acoso político de la mayoría del Congreso, desde la oposición a los aliados, por el giro sobre el Sáhara Occidental para resolver la crisis con Marruecos, ha dejado al Gobierno a la defensiva, rodeado de una presión difícil de soportar incluso para un Ejecutivo acostumbrado a tensiones extremas.

Durante varios días —demasiados, según algunos análisis tanto en el PSOE como en Unidas Podemos— el Ejecutivo ha pedido tiempo; ha insistido en que todo se resolverá en cuanto termine la cumbre de la UE en Bruselas el viernes y se aprueben las medidas el martes.

Pero Sánchez ha decidido que el lunes anunciará las principales medidas en una comparecencia que tratará de ofrecer al fin un mensaje positivo con un plan de ayudas millonarias.

La Moncloa ha llegado finalmente a la conclusión de que el desgaste de esta estrategia de es-

perar a la próxima semana era demasiado grande y el Ejecutivo ha empezado a adelantar algunas medidas. Lo hizo el ministro de Agricultura, Luis Planas, que ayer anunció las líneas generales de las ayudas al sector pesquero, y prometió que algunas se implantarán antes de que termine la tramitación. Además, garantizó que se hará lo posible para "limitar al máximo el impacto de la subida del gasóleo sobre el sector".

Hoy será otro día clave, con una nueva reunión del Gobierno con los transportistas para intentar, esta vez sí, desbloquear la huelga que está provocando problemas graves en distintos sectores. El Gobierno confiaba en haberlo resuelto el lunes, cuando ofreció subvencionar con 500 mi-

Nunca en la legislatura el Gobierno se había visto tan acosado desde todos los frentes. Llegó un momento en la sesión de control de ayer en el Congreso que los discursos, vinieran de donde viniesen, sonaban prácticamente igual. Sobre las protestas sociales ante los precios disparados, no hubo mucha diferencia entre escuchar a Cuca Gamarra (PP), a Iñigo Errejón (Más País) o a Iván Espinosa de los Monteros (Vox).

llones de euros el gasóleo de los transportistas, pero no lo logró por la presión de algunos sectores dentro de los camioneros que arrastran a los demás.

"Mañana [por hoy] no nos levantaremos hasta que tengamos un acuerdo. Iremos con la máxima empatía y actitud de diálogo. No podemos salir sin un acuerdo", insistió ayer Pedro Sánchez desde Ceuta, adonde viajó precisamente para reivindicar el acuerdo con Marruecos allí donde más apoyo tiene, en las ciudades autónomas que se verán beneficiadas porque se reabrirá la frontera, fundamental para su economía, y en teoría habrá un mayor control de la inmigración irregular. Este es un asunto clave para unas poblaciones pequeñas

Sobre los acuerdos con Marruecos, casi se podían haber intercambiado las intervenciones de la popular Valentina Martínez y del izquierdista *abertzale* Jon Iñarritu. En medio de ese clamor, Pedro Sánchez pasó de puntillas. Todos le pidieron actuar ya y el presidente volvió a argumentar que la solución está en Europa. Su único anuncio fue más bien un deseo: que se logre un acuerdo inmediato con los transportistas.

**"No tenemos un plan B" si falla la cumbre de la UE, admite el Ejecutivo**

**Cunde la sensación de que La Moncloa va más tarde que los socios europeos**

Las imágenes que dibujaba las palabras de los portavoces eran las de las carreteras colapsadas, los barcos pesqueros languideciendo en sus amarres o los anaques de los supermercados en riesgo de vaciarse. Y el presidente contestaba con sus gestiones europeas, con las medidas que ha ido tomando a lo largo de los meses o con sus ofertas de un gran pacto político para consensuar la respuesta a la crisis. "Son ustedes absolutamente insensibles", lo desafió Gamarra. La réplica de Sánchez fue meter el dedo en la llaga de los conflictos internos del PP.

El presidente también se mostró incomodado con el

con dificultades para atender a los inmigrantes que saltan la valla. Juan Jesús Vivas, presidente de Ceuta, del PP, lo explicó gráficamente en el último gran salto del 17 de mayo, que dio comienzo a esta crisis diplomática, cuando 12.000 personas cruzaron la valla instigadas por Marruecos.

La palabra "empatía", que ayer pronunció Sánchez, es la más repetida en los debates internos del Gobierno. Yolanda Díaz, líder de Unidas Podemos, no para de pronunciarla. En el Ejecutivo, varios ministros ven movimientos políticos detrás de buena parte de la situación a la que se enfrentan, pero también insisten en que los ciudadanos están sufriendo realmente la crisis energética y hay que hacer esfuerzos para conectar con ellos. Y sobre todo en explicar lo que ya se está haciendo, que en ocasiones pasa inadvertido en medio de la vorágine política y de las protestas.

En el Gobierno se multiplican las reuniones para rematar un potente paquete de medidas, no solo para afrontar la crisis energética sino también de carácter social, para aprobarlo el martes en el Consejo de Ministros. El lunes, Sánchez las explicará; y el miércoles, comparecerá en el Congreso. Se habrá rematado entonces una semana frenética para intentar salir del agujero en el que se ha metido el Ejecutivo, y del que saldrá, según confían en el entorno del presidente, cuando los ciudadanos vean las dimensiones del paquete económico y social.

Una de las cuestiones que ha virado es que ya no se pone el foco en las bajadas de impuestos para pactar con el PP, que fue el mensaje que salió de la Conferencia de Presidentes del pasado 13 de marzo. Díaz protestó mucho internamente por este enfoque que, en su opinión, implicaba colocar el marco político en el campo de la oposición. La propia Nadia Calviño y también María Jesús Montero fueron desplazando poco a poco el eje y le dijeron al PP que no todo pueden ser bajadas de impuestos, porque eso no resuelve el problema. Al final se está optando por la vía francesa: ayudas directas —allí hasta 2.000 millones de euros a partir del 1 de abril— para bajar 15 céntimos de euro por litro el precio del combustible. Algunos ministros recuerdan que la enorme bajada de impuestos a la electricidad, que hace perder al Estado cada año hasta 12.000 millones que serían muy útiles para políticas so-

portavoz de ERC. Gabriel Rufián había arrancado con una pregunta dirigida a los escaños del Gobierno —"¿no están hartos de decir que viene la ultraderecha?"— para luego culparlos de que "un señor como Abascal que no ha trabajado en su vida se ponga al frente de la manifestación de la clase trabajadora". Sánchez le respondió que quien "alimenta a la ultraderecha" es él por no reconocer las medidas progresistas del Gobierno. Antes, Rufián había ejercido su habitual papel de conciencia crítica: "A la izquierda no nos entiende nadie. Hablamos de cosas que no le interesan a nadie". / JOSÉ HERMI DA



ciales, en realidad queda superada por la realidad, y parece que no se hizo nada. Además luego se vuelve casi imposible volver a subirlos si la situación se normaliza.

Unidas Podemos reclama más: la congelación de los alquileres en 2022, un cheque energético de 300 euros, y sobre todo alguna medida que vaya directamente a atacar los enormes beneficios de las eléctricas, ya sea a través de un impuesto especial o de límites a los llamados beneficios caídos del cielo. El PSOE no rechaza de plano nada, hay mucha discusión y seguirá todo el fin de semana, pero todo está muy condicionado al resultado de la cumbre en Bruselas. Si España lograra un margen para desacoplar el precio del gas y la electricidad, la bajada sería inmediata y muy superior a cualquier reducción de impuestos, señalan en La Moncloa. Pero hay mucha resistencia de varios países.

¿Y si sale mal la cumbre? “No tenemos plan B”, señalan en La Moncloa. “Europa no se puede permitir salir de este Consejo sin tomar decisiones”. Sánchez confía en que sus viajes de estos días fructifiquen y está dispuesto a forzar mucho en la cita, con alianzas importantes que ha tejido estos días, para salir de allí con algo que permita una bajada muy significativa del coste de la energía.

#### Dudas internas

La Moncloa reivindica que el Gobierno ha multiplicado sus reuniones con los grupos parlamentarios y los sectores afectados, pero lo cierto es que hay muchas críticas en todos los partidos por la decisión de Sánchez de esperar a anunciar las medidas a la cumbre europea que arrancará hoy y no se sabe bien si acabará mañana o incluso el sábado.

También hay dudas internas. Desde luego en Unidas Podemos, pero también en algunos sectores socialistas, que creen que se han cometido dos errores importantes: primero, descalificar los primeros paros de transportistas como instigados por la ultraderecha de Vox. Es algo que puede ser cierto, admiten algunos diputados y miembros del Gobierno, pero decirlo ha tenido un efecto muy contraproducente y ha alimentado un fuego ya muy vivo. Y el segundo fallo, visto ahora con perspectiva, ha sido colocar todos los huevos en la cesta de la gira internacional de Sánchez para lograr un consenso entre las cancillerías europeas mientras se ganaba tiempo en el plano interno.

Lo más llamativo es que España tiene en cartera medidas incluso más potentes que las de sus socios europeos, según señalan algunos ministros, y de hecho lleva meses poniendo en marcha algunas de ellas, sobre todo las bajadas de impuestos a la electricidad, y sin embargo la sensación es que La Moncloa va más tarde que todos los demás porque se han retrasado los anuncios hasta después de la cumbre. Esto era hasta ayer, cuando se decidió cambiar la estrategia y acelerar las reuniones —la de los transportistas se adelantó un día— para intentar empezar a cerrar hoy una crisis que podía escaparse de las manos del Gobierno.



Contenedores y grúas en el puerto de Algeciras, ayer. / MARCOS MORENO

## El bloqueo frena los mayores puertos españoles

El atasco provoca pérdidas millonarias a las empresas

JESÚS A. CAÑAS, Algeciras  
El movimiento preciso de las grúas del puerto de Algeciras (Cádiz) tiene algo de hipnótico. Incluso ayer, décimo día de la huelga del transporte, desde lejos un profano no advierte grandes cambios en ese mecanismo aparentemente perfecto. Pero Carlos Serrano y María Luisa Aroca sufren con angustia cada día que pasa. No hay camiones que lleven las frutas hasta su empresa Mercajara, en Villanueva de la Jara (Cuenca). Más de 330 toneladas de género de esta empresa languidecen en 14 contenedores refrigerados de Algeciras y dos más de Vigo, algunos varados desde hace una semana.

Por cada día, el producto se degrada, las tasas aumentan y llegan nuevos portes en una espiral que no pueden parar. Solo para ellos, las pérdidas pueden superar los 500.000 euros.

La situación de la empresa Mercajara es solo una más en un engranaje roto por la huelga del transporte que se deja notar, aunque de forma limitada, en los puertos de Algeciras, Bilbao, Valencia y Barcelona, responsables del 80% del tráfico marítimo de enero de este año, según datos de Puertos del Estado.

En todos ellos esquivan por ahora un colapso de mercancías, pero hay puntos, como en Barcelona donde ya han empezado a ajustar la operativa de entradas y salidas para intentar priorizar las importaciones frente a las exportaciones.

La infraestructura gaditana es la más importante del Mediterráneo en el movimiento de cargas, gracias al transbordo de barco a barco. De los cinco millones de contenedores que movieron el pasado año, apenas 400.000 (un

Barcelona ya empieza a priorizar las importaciones a las exportaciones

Las compañías temen el cuello de botella que habrá al terminar el paro

8% del total) eran como importaciones o exportaciones. Eso, sumado a la magnitud del puerto y la carga que viaja en tren —salen hasta cuatro al día—, le ha evitado falta de espacio o desvíos de buques, pese a que fuentes de la Autoridad Portuaria apuntan a que en estos días los camiones

salen “a cuentagotas”. Algeciras también es conocido por ser el que más puestos de carga eléctrica tiene: hasta 5.500 para contenedores refrigerados de perecederos, como los que precisa la fruta. Y, tras diez días de paro, es justo ahí donde el cuello de botella hace mella.

“Estoy desesperada. Nos van a arruinar”, explica agobiada Aroca al otro lado del teléfono. En los últimos dos días ella, directora de Import-Export de la empresa, y su marido, propietario de la firma, han recorrido más de 1.160 kilómetros para intentar encontrar una solución al bloqueo, a la busca de una empresa de transportes que quiera sacar los contenedores del puerto gaditano.

“Somos los daños colaterales. Entiendo la reivindicación, pero la situación es inaguantable y, de seguir así, esto puede llevar al desvío de tráfico a Rotterdam o Lisboa”, asegura Antonio Perea, gerente de la empresa de transitarios Algetransit. Hasta ahora, esa sombra de los cambios de operativa marítima son solo un temor en la mayor parte de los puertos.

Es en Barcelona donde más ha crecido ese temor, después de que las terminales que gestionan la importación y la exportación de los contenidos —ahora entre el 75% y el 80% de su capacidad— adviertan de que están priorizando las importaciones frente a las exportaciones. Normalmente, en el puerto de Barcelona entran entre 3.000 y 4.000 camiones cada día, movimientos que se han reducido hasta un 80% desde el comienzo del paro.

En el puerto de Bilbao no se contempla la posibilidad de que el embarcadero colapse, pero advierten de que se ha roto la normalidad. En Valencia, el paro ha coincidido con el temporal de lluvia y mala mar, y pese a todo, la situación es tranquila. “Tenemos una capacidad suficiente”, explican fuentes de la infraestructura, aunque avisan del daño.

Pero la rueda del comercio internacional no deja de girar: hasta el pasado martes, Mercajara tenía nueve contenedores de fruta bloqueados entre Algeciras y Vigo, y ayer llegaron siete más, sin que sus gestores puedan hacer nada. Las empresas afectadas ya temen lo que costará volver a la normalidad aun cuando se acabe el paro de transportistas.

**ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL**

# Le plan de l'Europe pour sortir du gaz russe



● La Commission a élaboré un scénario permettant de se passer en totalité des approvisionnements russes. ● Elle envisage d'ores et déjà des achats groupés à l'échelle de l'Europe pour mieux négocier les volumes et les prix. ● Et ouvre la voie à un plafonnement des tarifs de l'électricité, voire du gaz. ● Vladimir Poutine exige le paiement en roubles des livraisons d'hydrocarbures. // PAGE 6

# Le plan de l'UE pour sortir du gaz russe

- La Commission a listé les alternatives en cas d'arrêt des importations d'hydrocarbure russes.
- « Il faut se préparer dès à présent », insiste le commissaire au Marché intérieur Thierry Breton.

## EUROPE

Derek Perrotte  
@DerekPerrotte  
—Bureau de Bruxelles

La tension continue de monter sur le marché de l'énergie. Mercredi, Vladimir Poutine a mis la pression aux Européens en annonçant que la Russie n'accepterait plus de paiements en dollars ou en euros, mais uniquement en roubles, pour les livraisons de gaz à l'Union européenne.

Dans la guerre des nerfs de savoir qui débranchera la prise le premier – les Européens en décrétant un embargo ou la Russie en coupant les robinets – un constat s'impose à Bruxelles: il devient urgent pour les Vingt-Sept, comme décidé au sommet de Versailles il y a deux semaines, de sortir « au plus vite » de leur dépendance au gaz russe.

### 155 milliards de m<sup>3</sup>

L'équation est connue: il faut trouver l'équivalent de 155 milliards de m<sup>3</sup> de gaz (bcm), soit ce que l'Europe importe chaque année de la Russie. Les équipes du commissaire au Marché intérieur, Thierry Breton, et de la commissaire à l'Énergie, Kadri Simson, sont à pied d'œuvre pour tracer un chemin. Il ressort de leurs travaux que, oui, il est sur le papier possible pour l'Europe de sortir, totalement, du gaz russe. Mais cela nécessitera des adaptations rapides des infrastructures, un net regain d'investissement et des choix politiques forts. Et l'adaptation du mix énergétique continental aura aussi un coût non négligeable pour les consommateurs et au moins dans un premier temps pour le climat.

Principale porte de sortie: augmenter les importations de gaz naturel liquéfié (GNL), ce qui est possible selon la Commission à hauteur de 50 bcm par an, en provenance des États-Unis, d'Amérique latine, du Qatar ou d'Australie. Encore faudra-t-il les convaincre de livrer en Europe une partie des flux qui vont actuellement, à prix forts, en Asie. Cela aura un coût et la Commission réfléchit à nouer pour l'occasion des partenariats de long terme, à même de réduire et lisser

l'addition. Toujours pour diversifier l'approvisionnement, 10 bcm de gaz supplémentaires pourraient arriver par les pipelines des autres fournisseurs de l'UE, essentiellement la Norvège, l'Algérie, le Kazakhstan et le Qatar, avec lesquels un travail diplomatique est lancé.

L'Union devra aussi changer de braquet sur le solaire et l'éolien. En accélérant vraiment, elle peut rapidement récupérer 10 bcm par an grâce au vent et une douzaine grâce au soleil, estime les experts de la Commission. A condition que les permis tombent plus vite et que les capacités industrielles en panneaux et en éoliennes suivent le rythme. Une meilleure exploitation des déchets agricoles et ménagers permettrait en outre à l'Europe de produire 50 % de biogaz en plus, soit 3 bcm de moins à importer.

Se passer du gaz russe, c'est aussi se passer de gaz tout court. En baissant leur thermostat d'un ou deux degrés, comme les Japonais après Fukushima, les Européens peuvent économiser 10 bcm par an. Accélérer la rénovation thermique des bâtiments, une des mesures phares du « Green deal » devant mener l'Europe à la neutralité climatique, permettrait de sauver dès 2023 quatre bcm de plus.

### Charbon et fioul

Ces pistes sont assez consensuelles et permettraient de réduire de deux tiers les importations de gaz russes, l'objectif préconisé par la Commission pour la fin de l'année. « Mais le compte n'y est pas encore et cela ne suffira sûrement pas. Si l'on veut faire plus, alors toutes les options doivent être considérées. Il nous faut préparer et discuter un scénario zéro hydrocarbure russe », insiste

### Feu vert pour l'achat groupé de gaz

Les dirigeants de l'UE vont donner leur accord ce jeudi au projet de la Commission d'une plate-forme d'achats communs pour le gaz et le GNL afin de mieux négocier les volumes et les prix. Bruxelles a dévoilé mercredi sa proposition de directive imposant aux États de constituer un stock minimal de gaz avant chaque hiver. La barre y est fixée à 80 % des capacités en 2022 puis 90 % les années suivantes. Dès cette année, Bruxelles veut réduire des deux tiers les achats européens de gaz russe.



Une installation du pipeline Nord Stream 1 à Lubmin, en Allemagne. L'Union européenne importe chaque année l'équivalent de 155 milliards de m<sup>3</sup> de gaz russe. Photo Hannibal Hanschke/Reuters

Thierry Breton, qui travaille parallèlement à étudier l'impact d'une telle hypothèse sur les grandes chaînes de valeurs industrielles.

Dis autrement, pour aller « chercher le dernier tiers », l'Europe ne pourra pas, dans un premier temps au moins, se passer de solutions coûteuses pour le climat ou qui

fâchent. En tournant à plein, les centrales à charbon européennes pourraient produire 20 bcm de plus, « dont quatorze pour les seules centrales allemandes », explique le commissaire. Dix bcm supplémentaires seraient produits en mobilisant aussi les centrales à fioul, aujourd'hui utilisées uniquement en dernier recours du fait de leurs coûts et de leurs fortes émissions polluantes. Six autres bcm de gaz russe seraient à économiser si les industries en mesure de le faire basculaient du gaz au fioul. Dernier point, mais pas le moindre: le nucléaire serait plus que jamais incontournable. Maintenir les réacteurs allemands et belges en service – le Plat pays vient de s'y résoudre jusqu'en 2035 – permettrait d'économiser jusqu'à douze milliards de mètres cubes de gaz russe, près de 10 % des importations. ■

# Guerra na Ucrânia trava globalização

A invasão russa foi há mês e provocou um terramoto económico que veio para ficar.



**Conflito deixa ursos à solta no mercado de capitais**

**O ricochete da invasão na economia mundial**

**Países querem mais crude e produtores gostavam de dar**

PRIMEIRA LINHA 4 a 13 e EDITORIAL

ARIS MESSINIS/Getty Images

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

# Guerra na Ucrânia trava globalização a fundo

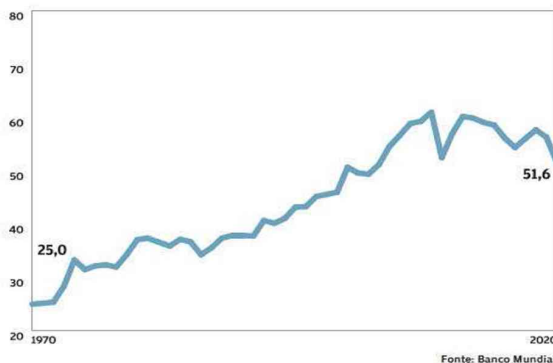
Já estava em curso uma tendência de redução dos laços comerciais, mas agora o caminho é de não retorno. Mesmo que a guerra termine, o Ocidente deixou de confiar na Rússia. O mundo prepara-se para produzir menos, com menos eficiência, e mais caro.

**MARGARIDA PEIXOTO**  
margaridapeixoto@negocios.pt  
**SUSANA PAULA**  
susanapaula@negocios.pt

## TROCAS COMERCIAIS EM QUEDA HÁ DEZ ANOS

Trocas comerciais em percentagem do PIB mundial, 1970-2020

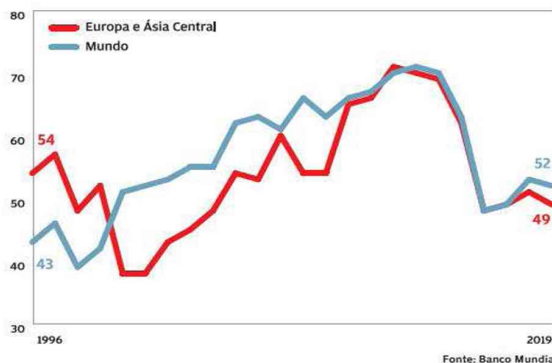
Depois de ter recuperado o pico de 60% do PIB global em 2012, as trocas comerciais têm vindo a descer (e agravaram-se com a pandemia).



## RÚSSIA EXPORTA 52% DOS COMBUSTÍVEIS

Peso das exportações russas de combustíveis a nível global e na Europa e Ásia Central, 1996-2019

Há quase 30 anos que a Rússia tem um peso significativo no mercado de combustíveis. Hoje exporta 52% a nível mundial, mas já vendeu mais.



**É** um caminho de não retorno: em apenas um mês, a invasão russa da Ucrânia redeseñhou a globalização – e isto é o mínimo que se pode dizer. Muitos economistas defendem que o resultado será mesmo a redução das trocas mundiais de uma forma duradoura. Mesmo que a guerra termine a curto prazo, já não se acredita que seja possível regressar ao “business as usual”.

“A globalização vai ser redeseñhada por esta crise”, disse Paolo Gentiloni, comissário europeu para a Economia, esta terça-feira. A guerra pôs em movimento “forças de desglobalização que podem ter efeitos profundos e imprevisíveis”, somou Laurence Boone, o economista-chefe da OCDE.

Os avisos tornam claro um dos principais impactos do conflito: a partir do momento em que a dependência económica se transformou numa arma – com sanções impostas pelo ocidente a gerar contra-sanções russas, e a subida

dos preços da energia a provocar danos nos países importadores – mesmo que o conflito termine no curto prazo já não será possível reatar laços comerciais como antes da guerra.

O caminho da desglobalização já vinha de trás: desde a grande crise financeira que nunca mais o peso das trocas comerciais recuperou o máximo de 61% do PIB mundial, atingido em 2008. De-

pois, com a pandemia, os países tiveram bons exemplos das desvantagens de economias híper especializadas – como a falta de máscaras ou ventiladores em alguns países da Europa. Mas a guerra veio dar um impulso mais definitivo a este movimento.

“A tendência de redução da globalização vai acentuar-se”, antecipa Ricardo Santos, economista especializado em assuntos eu-

ropeus. “A dependência entre a Europa e a Rússia vai diminuir, vai ser preciso procurar novos mercados, mesmo sabendo que numa primeira fase será mais caro”, adianta ao Negócios.

“As economias estavam muito especializadas para participar no comércio internacional e agora veem-se muito expostas”, explica Gonçalo Pina, professor da ESCP Business School. É verdade que

em 2014, aquando da anexação da Crimeia, já eram evidentes os riscos da dependência da energia russa, mas agora as posições estão mais extremadas. “Caminhamos para uma guerra fria”, assinala o economista. Mais: “Será difícil desfazer as sanções, têm um aspeto permanente”, nota.

Caroline Bain, economista da consultora Capital Economics, corrobora a ideia: “Não vejo o re-

## CRONOLOGIA

### Um mês de conflito

No dia 24 de fevereiro, a Rússia iniciou a invasão da Ucrânia numa movimentação que se julgava improvável. Um mês depois, ainda não há luz ao fundo do túnel para um cessar-fogo.

### 21.2.2022 O PRELÚDIO DA GUERRA

A Rússia reconhece Luhansk e Donetsk, dois territórios separatistas da Ucrânia, como Estados independentes, aumentando os receios internacionais sobre um conflito entre os dois países vizinhos. Num discurso à nação, Vladimir Putin defende que a Ucrânia é um produto da revolução bolchevique.

### 22.02.2022 A RETALIAÇÃO

A primeira retaliação vem da Alemanha. O país anuncia a suspensão do processo de certificação do gasoduto Nord Stream 2, que estava no fim do processo de construção e que iria aprofundar as relações energéticas entre os dois países através do transporte de gás russo para os mercados europeus.

### 24.02.2022 A INVASÃO

Pelas 3h30 (hora de Portugal Continental) começa oficialmente uma guerra na Ucrânia, com a invasão militar da Rússia a várias cidades ucranianas e ataques aéreos na capital Kiev, por exemplo. Num novo discurso ao país, Putin classifica a iniciativa como uma “operação militar especial” para “desmilitarizar

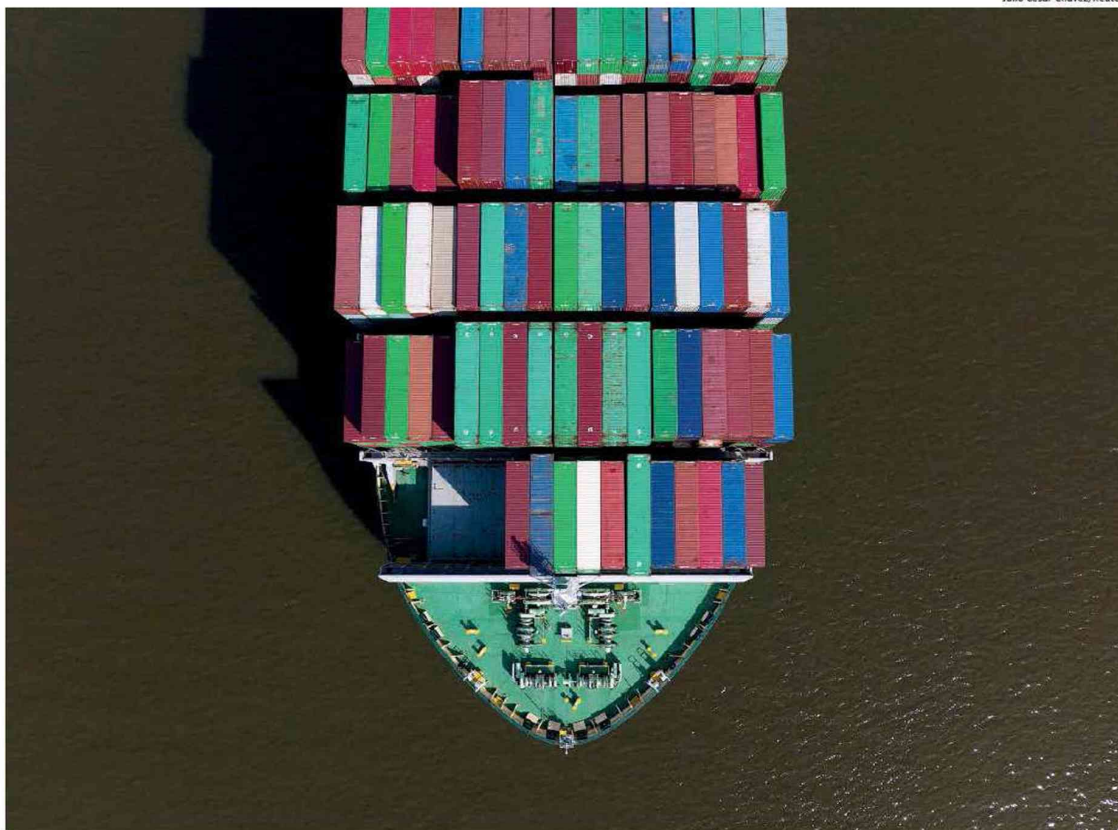
e desnazificar” a Ucrânia.

### 26.02.2022 CORTE DO RATING

A Standard & Poor’s torna-se a primeira grande agência de notação financeira a cortar o “rating” da dívida da Rússia, atirando-o para a categoria de “lixo” financeiro.

### 27.02.2022

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Julio Cesar Chavez/Reuters

Desde 2012 que as trocas comerciais têm vindo a descer, mas redução acentuou-se com a pandemia e parece ter vindo para ficar com a guerra.

gresso ao 'business as usual' na energia e matérias-primas. É mais provável que a guerra tenha desencadeado um afastamento permanente da Europa" nesse aspeto, defende, frisando: a guerra "mostrou que a Rússia não é um parceiro confiável".

### Em que tabuleiro jogava a Rússia?

Antes da guerra, a Rússia era uma

economia especializada no fornecimento de energia e matérias-primas. Segundo os dados do Banco Mundial, Moscovo detinha em 2019 mais de metade (52%) da quota de mercado das exportações de combustíveis, dos quais 45% para a Europa e Ásia Central.

Só que isso não era visto como um problema. "Até aqui havia uma certa ingenuidade de se achar que seria bom para toda a gente ter um

fornecedor de energia às portas da Europa, que permite energia mais barata, sem ninguém pensar nos riscos", nota Susana Peralta, professora da Nova SBE.

Embora o impacto direto da Rússia e da Ucrânia na economia global seja pequeno – juntos representam cerca de 2% do PIB mundial a preços de mercado – a verdade é que a guerra já teve vários choques negativos a nível global. A

Rússia e a Ucrânia juntas representam 30% das exportações globais de trigo, 20% de milho, fertilizantes e gás natural e 11% para o petróleo (neste último caso, principalmente a Rússia). Em resultado, muitos dos preços destes bens dispararam desde o início da guerra, com efeitos um pouco por todo o mundo (e sobretudo na Europa).

Agora, o ocidente vai querer reforçar a sua resiliência enquanto



**Havia uma certa ingenuidade de se achar que seria bom ter um fornecedor de energia mais barata, sem ninguém pensar nos riscos.**

SUSANA PERALTA  
Professora na Nova SBE

bloco. Mas como assinala Gonçalo Pina, o sentimento é mútuo: também a Rússia e os países que gravitam à sua volta vão querer reforçar-se como bloco e há ainda a China, que evita escolher lados de forma demasiado comprometida.

E quais são os efeitos? O impacto económico da desglobalização é altamente incerto, mas aponta para uma produção menos eficiente, mais cara, com menos partilha de informação e por isso menor capacidade de inovar. Ricardo Santos sublinha a provável opção por modelos de gestão com stocks mais elevados e Susana Peralta frisa como esse tipo de escolhas – por exemplo, fazer stocks de bens alimentares na UE – vai, "certamente, limitar as trocas comerciais a nível mundial".

Aliás, perante o impacto negativo no PIB da UE e um choque assimétrico, os Estados-membros prometem unir esforços. A aposta pode ser, tal como aconteceu na pandemia, através de compras conjuntas – de energia, por exemplo. Adam Posen, presidente do Peterson Institute for International Economics, aponta um reverso da moeda: "Há um efeito económico benéfico de aumentar as divisões globais: a UE está a ser galvanizada para unificar mais as suas políticas económicas". ■

**COMBATENTES EXTERNOS**  
Ucrânia anuncia formalmente a criação da "Legião Internacional de Defesa Territorial da Ucrânia", uma unidade militar aberta a voluntários de todo o mundo que queiram ajudar no combate à invasão russa.

### 28.02.2022

**NEGOCIAÇÕES FALHAM**  
A Ucrânia formaliza pedido de adesão

são imediata à União Europeia (UE). A bolsa russa suspende negociações após tombar no dia anterior, enquanto o Banco Central da Rússia sobe a taxa de juro de 9,5% para 20% e adota um mega pacote para travar a fuga de capitais do país. Primeira tentativa de negociações entre a Rússia e a Ucrânia falha. A Suíça abandona a tradicional posição de neutralidade e alinha com UE e

EUA na aplicação de sanções ao regime de Vladimir Putin.

### 01.03.2022

**KIEV MAIS PRÓXIMA**  
Uma impressionante coluna militar com 65 quilómetros de veículos dirige-se para Kiev, dando início ao cerco à capital ucraniana, que desde então continua a resistir à ocupação russa.

### 02.03.2022

**A EXCLUSÃO DO SWIFT**  
A União Europeia exclui sete bancos russos (e sete sucursais) do sistema de comunicações financeiras internacionais SWIFT, com o objetivo de isolar a Rússia. A Organização das Nações Unidas (ONU) condena a invasão. Forças russas cercam a cidade portuária de Mariupol. O número de refugiados que abandonaram

a Ucrânia ultrapassam um milhão.

### 03.03.2022

**PEDIDOS DE ADESAO À UE**  
A República da Moldávia pede adesão à União Europeia (depois de pedido idêntico da Geórgia). A Fitch e a Moody's também passam o "rating" da dívida soberana da Rússia para a categoria de "lixo", cada vez mais perto do incumprimento.



# Chubais becomes most senior Putin aide to quit since invasion

◆ Architect of privatisations departs Kremlin ◆ Nato lines up additional help for Ukraine

MAX SEDDON — RIGA

Anatoly Chubais has quit as Vladimir Putin's special climate envoy, making him the highest-ranking official to leave the Kremlin since Russia's war on Ukraine began.

Dmitry Peskov, the Russian president's spokesman, told the Financial Times that Chubais had resigned from his position, without specifying when he had done so or whether he had quit in protest over the invasion of Ukraine.

Russian newspaper Kommersant claimed Chubais was in Istanbul and published a photograph of him in a baseball cap withdrawing money from a cash machine. Chubais and his wife could not immediately be reached for comment. News of the resignation was first reported by Bloomberg.

Chubais, an architect of Russia's post-communist privatisation, is the most senior figure to leave a government post since the invasion on February 24.

Putin said last week Russia needed to "purify itself" by "distinguishing true patriots from scum and traitors" who made up a "fifth column" of elites who, "in their very nature mentally, exist over there, and not here, with our people, with Russia".

Chubais remains widely reviled in Russia for the economic turbulence when Boris Yeltsin was president in the 1990s. He played a key role in the infamous loans-for-shares scheme that privatised enormously valuable state industrial assets to a small clique of oligarchs on the cheap.

When Chubais was Yeltsin's chief of staff in 1996, he gave a then unknown Putin his first job in the Kremlin.

Gradually, he lost his reputation as a modernising liberal as he found his feet under Putin, who appointed him to a series of posts leading state companies before appointing him climate envoy in 2020.

Chubais's resignation comes a month into Russia's assault on Ukraine amid



Vladimir Putin and Anatoly Chubais in 2005: as Boris Yeltsin's chief of staff, the climate envoy gave the future president his first Kremlin job  
Yuri Kochetkov/EPA

signs that the advance of Putin's forces has stalled. Ukraine has mounted a fierce resistance, aided in part by weaponry provided by western allies. Nato leaders said yesterday they were also preparing to send equipment to Ukraine for use in defending themselves against chemical and nuclear weapons.

Jens Stoltenberg, Nato's secretary-general, said the alliance was expected to agree to providing Ukraine with "additional support", including equipment to "protect against chemical, biological, radiological and nuclear threats".

Nato leaders are to discuss extending Stoltenberg's term as secretary-general today beyond his planned departure

this summer, as allies fret over the potential ramifications of changing leadership during the Ukraine war.

Meanwhile, oil exports from a crucial pipeline on Russia's Black Sea coast were fully halted yesterday, pushing crude

prices higher amid fears that Moscow would interrupt energy supplies just as US president Joe Biden arrived in Europe to discuss the Ukraine war.

The Caspian Pipeline Consortium, the Moscow-headquartered group running a line linking Kazakh oilfields with Russia's Novorossiysk port, said it was shutting down all three units used to load oil from the more than 1,500km artery on to tankers, blaming storm damage.

"The loading is fully stopped due to objective reasons because of abnormal storms," said Nikolay Gorban, CPC's chief executive. The full closure comes as EU leaders prepare to discuss deeper sanctions on Moscow for its invasion of Ukraine.

## Inside

- ◆ Scholz recession alert **Page 2**
- ◆ Life without Nord Stream **Page 3**
- ◆ Biden's Europe mission **Page 4**
- ◆ Oil reports **Page 10**
- ◆ David Gardner **Page 18**
- ◆ More opinion **Page 19**

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Military briefing



Running repairs: people carry wooden boards to cover the windows of a building destroyed by Russian bombs in Kyiv on Monday — Vadim Ghirda/AP

## Kremlin recognises need to change tactics by employing brute force in urban areas

FELICIA SCHWARTZ — NEW YORK  
JOHN PAUL RATHBONE — LONDON  
SAM JONES — ZURICH

Russia is increasingly relying on unguided bombs and brute force in its assault on Ukraine as it seeks to regain momentum and runs out of more precise weaponry, according to western defence officials.

Moscow's dependence on heavy artillery barrages of urban centres and its use of "dumb bombs", which are not precision-guided, indicated a shift in military tactics following its failure to capture big cities or make major advances on other fronts, they said. The move will exact an even greater toll on Ukrainian civilians.

The change contrasts with Russia's initial strategy, which involved lightning assaults and attempts to rapidly encircle cities but was undercut by Ukrainian insurgency-style tactics that disrupted the invading force's supply lines.

Defence officials and analysts said Russia's shift signalled Moscow's understanding that the campaign needed to change course. "The Russians are changing their tactics to those that are more attritional and subject Ukrainians to air and artillery bombardment," said a western official. The reliance on dumb

bombs and heavy artillery also fed in to a strategy of attrition that includes "the reckless and indiscriminate use of firepower", said James Hockenhull, the UK's defence intelligence chief.

A senior US defence official said on Monday that Moscow was desperate to make gains as it struggled to take control of Ukraine's big population centres or make significant territorial advances.

Some of the fiercest fighting is taking place in Mariupol in southern Ukraine, where Russian missiles last week destroyed a theatre sheltering more than 1,000 people and struck a school where children were seeking refuge.

A senior US defence official on Tuesday said Ukraine's forces were fighting hard to maintain control of the city and that there were some Russian forces inside, some of which are separatist forces from Donbas. Moscow has been shelling Mariupol since Tuesday from ships in the Sea of Azov.

US president Joe Biden on Monday discussed the "serious concerns about Russia's brutal tactics in Ukraine, including its attacks on civilians", in a call with the leaders of France, Germany, Italy and the UK. Biden is in Brussels this week for Nato, EU and G7 meetings and will later travel to Poland to coordinate US allies' response to the war.

Multiple countries, including the US, have provided anti-tank and anti-aircraft missiles to Ukraine, which have helped its forces inflict significant losses on Russia. The US last week pledged an additional \$1bn in assistance to Kyiv, including armed drones and missiles.

Meanwhile, Russia has challenges with its supply of "smart" weapons. "They are beginning to face some inventory issues with precision-guided munitions, [which] is one reason why you're seeing the increasing use of what we would call dumb bombs," said a senior US defence official. "A not insignificant number" of Russia's guided weapons such as cruise missiles had also failed, the official added. "They're just not operating. They're failing to launch or they're failing to hit the target or they're failing to explode on contact."

Russia typically uses far fewer guided munitions than western militaries, say analysts. During Russia's campaigns in Chechnya and Georgia, fewer than 3 per cent of munitions fired from Russian aircraft were guided. By comparison, an estimated 70 per cent of weapons deployed by the US during the 2003 invasion of Iraq were guided — although military attacks in that conflict also killed many civilians.

Russian forces were struggling to

communicate with each other, the official added. However, another western official said Russia had a huge number of unguided munitions that could sustain the bombardment for weeks.

The increasing use of dumb bombs was part of a longstanding Russian strategy to destroy urban civilian infrastructure and intimidate populations, analysts said. "This kind of illegal, brutal warfare is exactly what Russia has been practising in Syria for the past few years and . . . in almost every conflict they have been involved in for decades," said General Sir Richard Barrons, former head of the UK's Joint Forces Command. He said Russia was almost certain to escalate civilian attacks, adding: "I can't see how a stalemate works for them."

Videos have circulated on social media of Russian forces firing thermobaric weapons — an indiscriminate and powerful tactic first deployed by Russia in Afghanistan in 1989.

Crude heavy artillery and indiscriminate bombing of Kyiv might mark the next phase, said Christopher Donnelly, a former adviser on the Russian military to four Nato secretaries-general. "The Russians still have the capacity to do a lot more damage . . . although I think they are going to need a lot more ammunition and firepower."

## Egypt asks IMF for support as Ukraine crisis affects wheat and crude imports

HEBA SALEH — CAIRO

Egypt has asked the IMF for support as the country struggles to weather the economic impact of the Russian invasion of Ukraine.

The Arab nation is facing mounting pressure on its public finances after the Russian assault sent grain prices soaring and increased the price of oil.

Egypt, which is the world's biggest wheat importer, is heavily reliant on supplies from Russia and Ukraine and has a subsidised bread programme that feeds 70mn people.

Its predicament underscores how Russia's invasion of Ukraine is rippling across Arab and African states that rely on food and energy imports.

"The rapidly changing global environment and spillovers related to the war in Ukraine are posing important chal-

lenges for countries around the world, including Egypt," said Celine Allard, IMF mission chief for Egypt, yesterday.

"In that context, the Egyptian authorities have requested the IMF's support to implement their comprehensive economic programme."

Egypt has benefited from previous IMF loans and programmes. In 2016, it secured a \$12bn loan over three years after a foreign currency crisis that followed its 2011 revolution.

It also received \$8bn in 2020 to deal with the pandemic, making it one of the biggest borrowers from the fund after Argentina.

At the time of the 2016 agreement it devalued the currency, which lost half its value against the dollar.

Analysts were expecting Egypt to request IMF support after it devalued its currency on Monday in a move seen as a

prelude to discussions with the fund on a potential loan. Egypt also announced a package of tax breaks and increases in social spending amounting to \$7bn.

The devaluation "smooths the path for an IMF programme which we believe will help anchor confidence in Egypt's fiscal and reform trajectory", said Goldman Sachs.

The war has also delivered a blow to tourism, a main source of foreign currency, because it stopped the flow of visitors from Russia and Ukraine.

Foreign debt investors have also pulled billions of dollars from Egypt in recent months adding to pressure on the Egyptian currency.

"There were around \$5bn of net outflows in September-December, and further outflows accompanied news of the Ukraine conflict," said Fitch Ratings agency last week.

## Flood of Refugees Strains European Neighbors



CLOCKWISE FROM TOP: ANGELOS TZORIZINIS/AGENCE FRANCE-PRESSE/GETTY IMAGES; MARTIN DIMISIK/EPWA/SHUTTERSTOCK; CUDRAGH KILCOYNE/REUTERS

**ON THE MOVE:** Clockwise from top, a Ukrainian evacuee hugs a child in the train station in Przemysl, Poland, on Tuesday; refugees wait to apply for aid in Prague; and women from Kharkiv are reunited with a friend from Chernihiv in Siret, Romania. A7

Distribuido para IEF \* Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

## THE UKRAINE CRISIS

## EU Pressed to Provide Haven for Refugees

By MATTHEW DALTON

PARIS—Olga Nychyporenko and her two children lived for five days in a basement in Bucha, a town on the front lines of Russia's invasion of Ukraine, as bombs and tanks destroyed the streets above her.

A week later, the 48-year-old schoolteacher and her family were at a refugee center in Paris, exhausted but safe, and awaiting temporary housing. They escaped during a lull in the fighting, traveled for days to Poland and then caught a free flight to the French capital. She is now eligible to live and work in France for at least a year, with free medical care and schooling for her children.

"Poland is overflowing," Ms. Nychyporenko said. "Now we are here, but then we'll see. I have nowhere to go back to."

European Union governments have pledged unprecedented support for the more than 3.5 million refugees who have fled Ukraine, the largest movement of people on the continent since World War II. The deployment of those resources, however, is testing the EU's capacity to cooperate on a continentwide humanitarian response. The goal is to prevent the influx of people from overwhelming the bloc's countries in the East that find themselves on the front lines of Europe's conflict with Russia.

Pressure is building, with the war in Ukraine in its fourth week. Refugees who fled early in the invasion often were those who had family or friends in the EU who would help support them. Those now arriving are more likely to be fleeing conflict areas in Ukraine, dealing with more trauma and lacking connections in Europe, said officials and refugee organizations. That means they will lean more on government support.

Helping the Eastern European countries deal with the influx is shaping up to be a fundamental test for the EU, said Thomas Graham, senior lecturer on Russian and European Studies at Yale University. "They have to handle this properly in the interest of their own future as a socioeconomic and political bloc."

The EU has given Ukrainians the right to live and work any-



Ukrainian refugees arrive at a Paris train station. Below, refugees work with staff at a center in Paris to arrange for lodging.

where in the 27-nation bloc for at least a year, under a law that was passed two decades ago during the Balkan wars but had never before been activated. The bloc is moving to set aside tens of billions of dollars from its budget for member states to house the refugees, provide medical care, pay for their children to go to school and provide other support.

Airline, train and bus companies are giving free tickets for Ukrainians to settle around the bloc, away from Poland, Romania, Hungary and Slovakia, the countries bordering Ukraine where millions of refugees are staying. The EU has set up a system to transfer up to 10,000 people who need medical care away from refugee centers in the East. Tens of thousands of Ukrainians are arriving daily in Western Europe.

Still, of the 2.1 million refugees who have entered Poland, most remain there. European officials are discussing how to ensure that those who want to travel West can safely make the trip, to achieve a more equitable distribution of refugees across the EU. German Foreign Minister Annalena Baerbock



called on Monday for governments to fly refugees from the bloc's borders near Ukraine for resettlement across the EU and even in the U.S.

"We not only need local corridors out of Ukraine, we need an airlift," Ms. Baerbock said. "Everyone has to take in refugees and it's not about a few

thousand, it's about millions." Poland's welcome of Ukrainians is becoming increasingly challenging, said Agnieszka Kosowicz, president of the Polish Migration Forum, a nonprofit group. Many of the refugees are living with families who have taken them in, but Ms. Kosowicz said such arrangements

aren't a sustainable solution. Poland's healthcare system, already under strain from the Covid-19 pandemic, is ill-equipped to care for at least hundreds of thousands of Ukrainians who might stay in the country, said refugee advocates. The Polish government is asking the EU to cover the

cost of treating Ukrainian refugees and to accept transfers of Ukrainian patients.

Western European governments should also do more to supervise the westward migration of Ukrainians by reaching out to refugees in Poland, Ms. Kosowicz said.

"It would be safer and better monitored," she said. "It would also make perfect sense to profile people in terms of language. If you have a French speaker, it would make sense to send them to France rather than Germany."

Diana Vitrychenko, a veterinarian who worked in a clinic in Odessa, drove five days across Europe with her son and mother to reach France, fleeing Russian forces amid fears of an attack on her hometown. Ms. Vitrychenko, who speaks French, expects to be able to work as a veterinarian in France.

"I feel lost," Ms. Vitrychenko said. "We're getting a place to live, then look for work, French courses for those who can't speak it. And then when all this is over, we want to return to our country."

Europe's stance on Ukrainian refugees is a departure from its policies on migration in recent years. During the refugee crisis of 2015, Germany initially welcomed Syrian refugees, sowing divisions with neighboring countries who didn't want to share the burden. A plan to distribute Syrian refugees among the member states backed by Germany and France failed largely due to opposition from countries in Eastern Europe that are at the center of this crisis. Since then, the EU has worked hard to stop Syrians and people from other war-torn countries from pouring over its borders.

The refugee crisis, fueled by a war on the doorstep of the EU, is far larger than in the Syrian crisis, with 3.5 million people fleeing Ukraine in under a month, compared with the 1.3 million from Syria and other countries who entered the bloc throughout 2015.

The influx is already testing countries such as France and Belgium, where Ukrainians are waiting in long lines for housing and residence permits. France has opened a larger facility in the south of Paris to register refugees, along with several other centers across the country.

STEPHAN LAGOUTTE/VOF FOR THE WALL STREET JOURNAL (2)

# Invasion's Spillover Swamps Poor Countries

Conflict spurs price shocks in nations still reeling from Covid-19

Over the past 120 years, a Beirut bakery has survived civil war, Lebanon's financial crisis and the Covid-19 pandemic. Fighting in

*By Saeed Shah, Nazih Osseiran  
and Nicholas Bariyo*

Ukraine, disrupting food and energy supplies world-wide, may soon put it out of business.

Zouhair Khafiyeh's storefront is empty of the pastries and meat-stuffed pies he has sold for years, which helped put his children

through college. The cost of a bag of flour on the black market has gone up more than 1,000% since Russia's Feb. 24 invasion. Mr. Khafiyeh has raised his prices by 50%, he said, and now bakes only when customers order and pay up front.

"We cannot continue like this," said Mr. Khafiyeh, 54 years old. He fears he may have to close his bakery within a month.

Russia's invasion of Ukraine has spread pain across the developing world. It has

*Please turn to page A12*

## Americans Learn From Anime

Continued from Page One friends," she says. "They wouldn't understand, but I thought it was really funny." Then Okaa-san got hooked, too. Mrs. Hart, a 39-year-old New York office manager, says she finds herself exchanging words with Aimee such as *sumimasen* ("excuse me") and *musume* ("daughter").

A growing fringe of Americans like Aimee and her mother are sprinkling *Nihongo* into conversations, inspired in part by the popularity of anime and *manga*, Japanese comics. Many are finding the language more difficult to learn than they expected, and some of the slang they pick up in cartoons isn't always appropriate for polite conversation.

One incentive for Mrs. Hart to keep up on her Japanese is knowing when Aimee is trying to pull a fast one. Mother now understands when daughter says things like *urusai*—roughly, "shut up."

Japanese was the fastest-growing language in the U.S. and U.K. last year among Duolingo's users, according to the language-learning company's 2021 Language Report.

Duolingo credits younger generations' interest in anime and, more broadly, in Japanese pop culture through fashion, food, music and travel.

Cindy Blanco, a senior learning scientist at the company, says many of the new Japanese-language learners are age 13 to 17. For the 18-to-29 group, Japanese trails Spanish, English and French.

Andrew Li, a Georgia Institute of Technology senior studying chemical engineering, started learning Japanese after watching "Demon Slayer: Kimetsu no Yaiba," an anime

TV show about teenagers who fight demons with swords, during the pandemic. "I thought it would be great to know what they're saying," he says.

The 22-year-old found learning the language helped him to understand Japanese pop music better and to find more-authentic recipes for ramen using a broth based on *tonkotsu*, or pork bone. A Japanese-language recipe put his skills to the test when it appeared to instruct him to grind pork bones with a blender.

Worried his fledgling Japanese might be leading him astray, he checked a ramen channel on the Discord messaging platform. The noodle-dish recipe did, indeed, call for grinding softened bones.

The enthusiasm is particularly strong among young people, says Ramona Handel-Bajema, chief program officer at the Japan Society, which aims to connect American and Japanese people through culture.

She attributes her students' Japanese pronunciation to

their knowing the names of the cartoon characters and their catchphrases. "All of these kids love anime and manga," she says. "We don't need to convince them to learn."

Colloquial Japanese words making their way from cartoons into American adolescents use range from *kawaii*, or "cute," to *baka*, which means "idiot."

### Some Japanese from cartoons isn't always appropriate for polite conversation.

Eddie Stenkowski, a 42-year-old stepfather of two who says he began watching anime at age 13, started studying the language in college. He says he realized that some words he often heard protagonists shouting in action anime were largely meaningless outside the show.

Characters in the anime series "Dragon Ball Z"—about a young monkey-tailed boy and a teenage girl who are in search of mystical dragon balls that grant any wish when brought together—yell "*genki-dama*," when using a technique to generate a powerful sphere of energy. Outside the show, *genki-dama* means, roughly, "energy ball," a phrase not often used in real-life Japan. That hasn't stopped Mr. Stenkowski, a digital marketing manager in New York, from shouting it to his Japanese friends.

One challenge is navigating real-life Japanese with words from cartoons, as 17-year-old Andy Puebla of New Jersey found. He thought *doki-doki* meant simply "heartbeat" when he heard it in a Japanese animated romantic TV comedy, "Girlfriend, Girlfriend."

He was close. *Doki-doki* is onomatopoeia for a heart pounding—with anticipation, say, or fear. The technical term for heartbeat, he found, was the less-fun *shinpaku*.

Julian Murray, 24, started learning Japanese two years ago hoping to understand what happened in an anime show, "Vivy -Fluorite Eye's Song-," even if he missed a subtitle. Mr. Murray says he thinks the jokes and puns in the subtitles of the show—in which a singing autonomous artificial intelligence tries to save the world—and anime in general make more sense if one understands the language.

Mr. Murray, a package handler in Maryland, found Japanese harder than anticipated because some phrases he picked up watching anime weren't appropriate in polite conversation. *Kuso* was a word he heard anime characters using often. He looked it up and found it translated as "crap" and an expletive of the same meaning. He saw in YouTube videos that the word was rude if directed at others and that characters often muttered it under their breaths in frustration. He decided not to use *kuso* with other people.

# Firms Wrestle With Essential Label in Russia

By SAABIRA CHAUDHURI  
AND SHARON TERLEP

The world's biggest makers of household staples have vowed to stop selling all but the bare essentials in Russia. Companies are grappling, though, with what counts as

essential.

Lay's potato chips, Gillette razors and Air Wick home fragrances are still on sale in Russia, along with several brands of ice cream, a line of children's cosmetics and natural facial cleansers. Parent companies PepsiCo Inc., Procter &

Gamble Co., Reckitt Benckiser Group PLC and Unilever PLC have said they suspended sales of all but essential food and other products in Russia.

Consumer-goods companies are under pressure from politicians, investors, activists and consumers urging them to fur-

ther curtail sales and manufacturing in the country after Russia's invasion of Ukraine.

President Volodymyr Zelensky of Ukraine last week publicly named Unilever and Nestlé SA in calling out "large corporations that still sponsor Rus-

*Please turn to page A7*

## Navalny Faces New Sentence

Russian opposition leader sentenced to nine additional years in prison..... A7



## Russian Opposition Leader Gets More Prison Time

By EVAN GERSHKOVICH

Russia's leading opposition figure, Alexei Navalny, was sentenced to nine more years in prison on charges of fraud and contempt of court, in a case his supporters say was brought against him on the orders of President Vladimir Putin.

The fresh sentence comes as Russian authorities seek to quell dissent against Mr. Putin's war against Ukraine, which has stalled in the face of stiff Ukrainian resistance. Russian authorities have detained more than 15,000 people in antiwar rallies since the invasion

began on Feb. 24, according to OVD-Info, an independent organization which monitors detentions at protests. They also passed a law earlier this month that imposes a penalty of up to 15 years in prison on anyone who criticizes the Russian army or refers to its offense as an invasion or a war.

Mr. Navalny, who has from behind bars called on his supporters to protest the war, was serving a prison sentence that began in February 2021, for violating parole relating to an earlier fraud conviction that he and his supporters say also was politically motivated.

A judge Tuesday ruled that Mr. Navalny stole donations from the Anti-Corruption Foundation, a nonprofit he founded that worked to investigate official corruption in Russia before it was banned as an "extremist" organization last year, according to a video stream from a courtroom at his penal colony 85 miles east of Moscow.

According to prosecutors, Mr. Navalny stole about \$50 million, roughly \$3.4 million, from the foundation. The opposition politician denied the charges.

Russian security forces detained Mr. Navalny on his re-

turn to Russia in January 2021, after he had spent five months recovering in Germany from a poisoning attack that German scientists said used Novichok, a Soviet-era nerve agent. Mr. Navalny accuses Mr. Putin of ordering the attack, a claim the Kremlin has repeatedly denied. The Kremlin also denies targeting Mr. Navalny for his criticism of Mr. Putin.

"There is no doubt that the decision to arrest Navalny was made by Putin personally," Mr. Navalny's spokeswoman, Kira Yarmysh, said from Vilnius, Lithuania, where many of his aides are now based. "At first

he tried to kill Alexei, and when he failed, he decided to keep him in prison forever."

Mr. Navalny, 45 years old, also was fined 1.2 million rubles on Tuesday.

The U.S. State Department called the sentencing "another example of the Russian government's widening crackdown on dissent and freedom of expression."

Mr. Putin's most prominent critic, who appeared gaunt in the court inside his maximum-security prison, was typically defiant after the ruling.

"9 years. Well, as the characters of my favorite TV series

'The Wire' used to say: 'You only do two days. That's the day you go in and the day you come out,'" said his Twitter account, which is handled by his team, referring to the HBO series. Mr. Navalny often relays social-media messages through his legal team.

Mr. Navalny urged his supporters to continue taking action "against the deceitful and thievish Putin's regime. Any opposition to these war criminals."

Antiwar rallies, which gathered thousands of Russians across dozens of cities, have dwindled in recent days, as many Russians leave the country.

## OPINIÓN

## Basiri, el ‘padre de la patria’ saharauí que desapareció en El Aaiún

- El nacionalismo saharauí nació de la prédica de un periodista que fue arrestado por las autoridades españolas en 1970

JOHN MÜLLER



El ‘padre de la patria’ saharauí se llama Bassir Mohamed uld Hach Brahim uld Lebser, aunque era conocido como Basiri. Periodista, tenía 28 años cuando, en junio de 1970, se transformó en lo que hoy se conoce como un detenido-desaparecido tras ser arrestado por las autoridades españolas. Éstas intentaban frenar el nacimiento de un movimiento independentista en el Sahara. La desaparición o asesinato de Basiri marca el inicio de una historia que, llena de equívocos, ha gravitado en la conciencia de España por décadas.

Basiri nació en Tantan (Tarfaya), muy cerca de la frontera norte del Sahara español con Marruecos. Su familia pertenecía a la tribu de los Erguibat, fundada por un descendiente de Mahoma. Estudió periodismo entre El Cairo y Damasco. Cuando en 1966 regresó a Casablanca, venía imbuido de las ideas panarabistas y socialistas de Nasser y el Baazismo.

En 1968, un artículo donde defendía un «Sahara de los saharauis» puso en alerta al régimen marroquí. Tuvo que marcharse a Esmara, en zona española. Fundada en 1898 por un jeque que se proclamó ‘mahdí’ (redentor), Esmara es la ciudad santa del Sahara. Su población espera la llegada de otro ‘mahdí’. Basiri encajó en ese deseo. Allí también encontró las humillaciones cotidianas que dieron tracción a su independentismo. Alguien tuvo la idea de desplegar al batallón Cabrerizas, originalmente una unidad disciplinaria del Ejército español.

El 11 de diciembre de 1969, dos jóvenes que oían el informativo en árabe de la BBC le contaron que se había dicho que España, Marruecos y Mauritania negociaban la partición del Sahara entre estos dos últimos. Uno de esos jóvenes era Brahim Gali, quien estuvo internado en un hospital de Logroño entre abril y junio de 2021 tras entrar furtivamente en España con el conocimiento del gobierno español.

Basiri, Gali y un tercero convocaron una reunión secreta en la que se fundó la Organización Avanzada del Sahara, el embrión del que sería el Polisario (1973) y la Repú-



Basiri defendió ideas panarabistas y socialistas // ABC

blica Árabe Saharaí Democrática (1976). Tomás Bárbulo, el periodista español que mejor ha investigado los hechos, relata en ‘La Historia Prohibida del Sáhara Español’ (Ed. Península, 2002) la escena como se la refirió Gali:

–Bueno, ¿queréis algo serio de verdad? –espetó Basiri a sus amigos–. Si no estáis dispuestos a morir o a enfrentaros a muchos problemas, a interrogatorios, a las cárceles, es mejor no intentarlo.

La organización creció rápido, sobre todo entre las Tropas Nómadas. No sería hasta seis meses después cuando el espionaje del gobernador Pérez de Lema se dio cuenta de que las proclamas de Basiri habían incendiado el desierto. Una contramanifestación cuya represión dejó varias víctimas mortales entre los saharauis (entre dos y decenas, según las fuentes), destapó el pastel.

Pérez de Lema creyó que como Basiri había crecido en Marruecos, era un agente marroquí. Nada más lejos de la realidad, ya que precisamente la renuncia de España a la provincia de Tarfaya era motivo de resentimiento entre los saharauis. Detenido el 17 de junio como cabecilla de los contramanifestantes, Basiri fue interrogado en El Aaiún por militares y dos oficiales de la Policía Armada llegados de Madrid. La última vez que se le vio fue cuando el comandante Asensi llegó de madrugada con una patrulla de legionarios del Tercio Juan de Austria a buscarlo para expulsarlo del país. Lo hicieron subir a un Land Rover que cruzó la ciudad y enfiló la carretera de la playa. Avanzó diez kilómetros y se detuvo en unas dunas. Allí, bajo la arena del desierto se pierde la pista de Basiri. Como escribe Bárbulo, su desaparición «arruinó la mejor ocasión de llegar a una descolonización pacífica del territorio».

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	394 000

Fecha	24/03/2022
País	España
V. Comunicación	24 050 EUR (26,491 USD)
Tamaño	174,08 cm² (27,9%)
V.Publicitario	10 400 EUR (11 456 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO CAMACHO

## Prontuario de excusas

Plan de Respuesta al Impacto de la Guerra. Sanchismo puro, retórica exculpatoria. El nombre antes que la cosa

**H**ACE ocho meses que Iván Redondo fue expulsado de La Moncloa pero su fantasma debe de seguir incrustado en la nómina. Porque la economía está colapsando, y el país entero con ella, y el Gobierno sólo reacciona con argumentarios propagandísticos de finalidad exculpatoria. Lo primero que ha hecho es buscar una etiqueta campanuda para las medidas que no toma a la espera de que los socios europeos le socorran. Ese Plan Nacional de Respuesta al Impacto de la Guerra –así, con mayúsculas retóricas– lleva la impronta del antiguo asesor: el nombre antes que la cosa. Lo primero es bautizar el aún inexistente decreto con un sesgo evasivo que desplaza la responsabilidad del problema al conflicto de Ucrania desde el mismo título. Y luego ya si eso se ocupará alguien del contenido. El laboratorio publicitario oficial sigue instalado en el ‘redondismo’: cuestión de estilo. Que no vaya nadie a pensar que la inflación tiene algún remoto vínculo con la inoperancia del Ejecutivo. Las cosas importantes hay que dejarlas claras desde el principio.

Luego vendrá el segundo capítulo del manual, ya puesto en práctica durante los estados de emergencia, que prescribe la queja sobre la falta de apoyo de la derecha. Lo de no arrimar el hombro y demás metáforas costaleras tan recurrentes en los momentos más crudos de la pandemia. Ha habido una intentona previa con la acusación de instigar a los transportistas en huelga pero no ha acabado de funcionar porque iba a contramano de las evidencias y se notaba demasiado la brocha gruesa. Más difícil todavía puede resultar la justificación de un eventual fracaso si la UE se niega –hoy lo sabremos– a desligar la repercusión del gas en la factura eléctrica. Habría que buscar un malo y no puede ser Bruselas porque aún está pendiente la entrega de gran parte de los fondos contra la pandemia. Lo encontrarán de cualquier manera, y si no siempre queda Putin, el villano perfecto, como coartada genérica. Todo el mundo sabe que los precios no se habían disparado hasta que los rusos cruzaron la frontera. Y quién lo iba a imaginar si sólo llevaban varios meses de maniobras prebélicas.

Al igual que con el Covid, es inevitable pensar qué sucedería si todo el esfuerzo que dedica el sanchismo a excusarse en factores ajenos lo invirtiese en buscar remedios eficaces a cada contratiempo concreto. No es que haya en el Consejo de Ministros mucha masa crítica de talento –y la que hay casi nunca impone su criterio– pero en el aparato del Estado sí trabajan servidores públicos con suficiente experiencia y conocimiento técnico para estudiar soluciones con alguna posibilidad de éxito. Claro que igual se les ocurre proponer una bajada de impuestos, y hasta ahí podía llegar un ‘Gobierno de progreso’. Los prejuicios ideológicos han de quedar a salvo en todo momento. Es mucho mejor apelar a ficticios comités de expertos.



## AJUSTE DE CUENTAS

JOHN MÜLLER

### Disuasión nuclear para frenar a Putin

Una poderosa señal sería que toda Europa reabriera sus centrales nucleares y prolongara su vida útil

**L**A disuasión más eficaz frente a un agresor como Vladimir Putin que nada en la abundancia energética es la nuclear. No me refiero al arma nuclear, con la que él ha amenazado al resto

de Europa, sino a la energía nuclear para usos pacíficos que permitiría hacer sostenibles los objetivos de descarbonización del Acuerdo de París sin tener que recurrir a los combustibles fósiles como el gas o el petróleo que su país vende a Europa.

El líder ruso recibiría así un mensaje inapelable: no queremos tus fósiles manchados de sangre. Como no queremos las muertes que provoca en Ucrania.

De momento, Francia y Holanda han anunciado que construirán nuevas centrales: seis y dos más respectivamente. Bélgica ha decidido que prolongará la vida útil de las suyas otros diez años. Polonia y Chequia están adoptando decisiones similares, según Ignacio Araluce, presidente del Foro de la Industria Nuclear Española. «En la situación actual, es evidente que hay un renacimiento de la energía nuclear», sentencia Araluce.

Sobre todo los partidos socialdemócratas deberían abrirse a revisar su posición antinuclear. Son muchos los expertos que ya están convencidos de

que esta energía, que no produce CO<sub>2</sub>, es la mejor aliada del proceso de transición hacia un mix energético renovable y sostenible medioambientalmente. El problema último es el asunto de la seguridad. Se sostiene que si se integran en el cálculo de costes de la nuclear los riesgos físicos y el problema del almacenamiento de residuos, estos son inasumibles. Eso ocurre con otras actividades también.

No cabe duda de que uno de los signos más fuertes se produciría si Alemania decidiera no sólo no cerrar las últimas tres centrales nucleares que ha previsto clausurar este año, sino rehabilitar y prolongar la vida útil de las tres que cerró en diciembre. No habían pasado tres días del inicio de la agresión a Ucrania cuando el presidente del influyente instituto económico alemán Ifo, Clements Fuest, abogó por posponer el abandono de la energía nuclear. Lo que es evidente es que la situación ha cambiado y cuando esto ocurre lo lógico es cambiar de planes para intentar llegar a los mismos objetivos. [jmuller@abc.es](mailto:jmuller@abc.es)