INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN PRENSA

Viernes, 11 de octubre de 2019

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Viernes, 11 de octubre de 2019

EMPRESA FAMILIAR

Las Provincias. Becas a la profesionalización de las empresas familiares.
El Mundo (Valladolid). Puente explica los proyectos del Consistorio a empresarios familiares.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Expansión. Sánchez sacará 3.000 millones de la 'hucha' de pensiones para Navidad.
Expansión. Las autonomías exigen a Hacienda los 2.500 millones del IVA que prometió.
El Periódico. La duración de los contratos se desploma a mínimos históricos.
El País. El número de trabajadores afectados por un ERE aumenta al mayor ritmo desde 2012.
El Economista. Los concursos de acreedores cayeron un 3,1% el año pasado.
El Periódico. Las patronales piden negociar el alza del salario mínimo.
Expansión. La venta de vivienda se hunde un 21% en agosto, la mayor caída desde 2014.
Expansión. Las empresas españolas desafían al Brexit con una oleada de compras.
Expansión. Bruselas pide explicaciones a España por retrasar varias directivas.
La Vanguardia. La CNMC avanza en los recortes de 6.000 millones a eléctricas y gasistas.
El Economista. Casi tres millones de pymes están desprotegidas ante ciberataques.
Cinco Días. Solo el 5% de las empresas tiene a una mujer como CEO.
El Economista. Narciso Michavila, presidente de GAD3: "El problema de España es que, entre nuestros políticos, no hay ningún empresario".
El Economista. La banca deja de vender depósitos para evitar el cobro a los particulares.
El Mundo. Presupuesto del euro: sólo 3.500 millones para países en apuros.
La Razón. El fondo anticrisis solo pagaría 10 días de pensiones en España.
El Mundo. Un deshielo con el mundo en vilo.

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

EMPRESA FAMILIAR

Las Provincias
Comunidad Valenciana

11/10/19

Prensa: Diaria
Tirada: 18.477 Ejemplares
Difusión: 14.050 Ejemplares

Cód: 128349367

Página: 38

Sección: OTROS Valor: 1.775,23 € Área (cm2): 149,0 Ocupación: 16,72 % Documento: 1/1 Autor: Núm. Lectores: 105000

FUNDESEM

BECAS A LA PROFESIONALIZACIÓN DE LAS EMPRESAS FAMILIARES

Extras. Fundesem Business School la Asociación de la Empresa Familiar de Alicante (AEFA) se han unido para potenciar la formación de los empresarios y profesionales que trabajan en la gestión de las empresas familiares de la provincia alicantina. Para ello, ambas entidades han suscrito un convenio de colaboración por el que se ofrecerán diversas becas por valor de 20.000 euros a los miembros de AEFA que deseen formarse en los títulos de master y programas ejecutivos impartidos en Fundesem. La firma tenido lugar en la sede de la escuela de negocios.

De forma paralela, el acuerdo promoverá el desarrollo y difusión del programa formativo que organiza de manera anual Fundesem. Entre la formación a la que podrán optar los miembros de la asociación se encuentran el Máster en Administración Empresarial Manager y Postgrado, Internacional MBA, Máster en Marketing y Estrategia de Comunicación Online, Máster en Asesoría Fiscal de Empresas, Máster en Asesoría Laboral de Empresas, entre otros.

El encuentro se ha desarrollado con la presencia del presidente de AEFA, Francisco Gómez; la vicepresidenta de AEFA, Maite Antón, y el presidente de Fundesem Business School, Cayetano Sánchez. Durante la suscripción del acuerdo, Gómez ha recalcado que «la formación es un factor fundamental y decisivo en la profesionalización de cualquier empresa familiar, de ahí que sea tan importante apoyar iniciativas que redundan precisamente en este factor determinante para favorecer la competitividad empresarial».

Por su parte, Sánchez ha señalado que la Asociación AEFA es pieza clave y fundamental en el sector empresarial de la provincia. «Desde Fundesem estamos convencidos de que podemos cubrir las necesidades formativas de AEFA y así colaborar en la mejora y crecimiento del tejido empresarial».

AEFA se constituyó en 1995 gracias a la iniciativa de un grupo formado por 32 empresarios de la provincia de Alicante de carácter familiar. Fue la primera asociación de empresas familiares que se creó en España siguiendo el ejemplo del Instituto de la Empresa Familiar a nivel nacional, que fue creado dos años antes.

El Mundo (Diario de Valladolid)
Valladolid

11/10/19

Prensa: Diaria
Tirada: 2.967 Ejemplares
Difusión: 2.237 Ejemplares

Cód: 128358544

Página: 6

Sección: LOCAL Valor: 667,52 € Área (cm2): 137,0 Ocupación: 16,16 % Documento: 1/1 Autor: Núm. Lectores: 8948

Puente explica los proyectos del Consistorio a empresarios familiares

VALLADOLID

Representantes de más de una veintena de compañías vallisoletanas asociadas a Empresa Familiar de Castilla y León (EFCL) mantuvieron ayer un almuerzo de trabajo con el alcalde de Valladolid, Óscar Puente, en el que se interesaron por los proyectos que está desarrollando el Ayuntamiento de la ciudad.

Esta reunión forma parte de la ronda de encuentros que EFCL lleva a cabo de manera periódica con responsables políticos y económicos de la Comunidad para dar a conocer la problemática de este tipo de compañías y mostrar su disposición a colaborar con las administraciones y los poderes públicos en la generación de empleo y riqueza en Castilla y León, señala un comunicado recogido por Ical.

Durante la reunión, a la que también asistió la concejala de Innovación, Promoción Económica, Empleo y Comercio, Charo Chávez, los empresarios familiares expresaron al regidor vallisoletano su voluntad de contribuir en el desarrollo de planes conjuntos que favorezcan el crecimiento económico de la ciudad y de la provincia. Asimismo, mostraron su interés por conocer los principales proyectos municipales que afectan a la actividad empresarial y la creación de empleo.

La delegación de EFCL estuvo integrada por el presidente de la asociación, César Pontvianne, así como por los responsables de algunas de las más destacadas empresas familiares de Valladolid como Aguambiente, Ascensores Zener, Audiotec, Matarromera, CIS21, Collosa, Helios, Elpa, Grupo Norte, Grupo Recoletas, Grupo Yllera, Industrias Maxi, Investigación y Consulting, Priasa, Entrepinares, Saenz Suministros Industriales, Zarzuela, Bodegas Vizar e Incosa.

INSTITUTO DE LA EMPRESA FAMILIAR

INFORMACIÓN ECONÓMICA

Expansión
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128347335
Página: 22
Sección: POLÍTICA - ECO Valor: 23.100,00 € Área (cm2): 922,0 Ocupación: 100 % Documento: 1/1 Autor: M.Valverde. Madrid Núm. Lectores: 125000

Sánchez sacará 3.000 millones de la 'hucha' de pensiones para Navidad

SÓLO QUEDARÁN 2.000 MILLONES EN EL FONDO DE RESERVA/ El Gobierno también utilizará 6.300 millones de euros del préstamo de Hacienda a la Seguridad Social, hasta agotar el crédito de 13.830 millones.

M.Valverde. Madrid

El Gobierno recurrirá en diciembre otra vez al Fondo de Reserva de las pensiones para poder abonar a los jubilados la paga extraordinaria de Navidad. El Ejecutivo utilizará en torno a 3.000 millones de euros. Con ello, la *hucha* de las pensiones tendrá ya sólo 2.000 millones de euros, según las fuentes gubernamentales consultadas por EXPANSIÓN.

Con todo, al dejar esa cuantía en el Fondo de Reserva el Gobierno consigue retrasar, por lo menos, hasta julio del año que viene el cierre de la *hucha*. En campaña electoral, éste es un hecho relevante, pues evita que la oposición esgrima en sus ataques que el Ejecutivo de Sánchez pasa a la historia de las pensiones como el que cerró el Fondo de Reserva.

Precisamente, en la paga extraordinaria de verano –en julio– el Ejecutivo evitó recurrir a la *hucha* de la Seguridad Social. Hizo frente a la misma, con 7.500 millones de euros procedentes del crédito anual de 13.830 millones de euros, que Hacienda concedió al sistema de protección social para poder pagar las pensiones. Además, también utilizó los ingresos corrientes por cotizaciones sociales debido al crecimiento de la afiliación en la Seguridad Social.

En 2011, en el último año del Ejecutivo de Rodríguez Zapatero, el Fondo de Reserva de la Seguridad Social llegó a su costa más alta, con 66.815 millones de euros. A partir de ahí, la *hucha* de las pensiones empezó a bajar como consecuencia de la destrucción de empleo, y de la caída de los ingresos por cotizaciones sociales.

Efe

El presidente, Pedro Sánchez, con la ministra de Trabajo y Seguridad Social, Magdalena Valerio.

Retirada de recursos

El descenso de la ocupación en 3,5 millones de trabajadores por la crisis económica ha obligado a los gobiernos del PP y del PSOE a retirar recursos de la hucha de las pensiones hasta dejarlo en el nivel actual de 5.000 millones de euros. Cantidad que en Navidad se quedará en 2.000 millones, después de la decisión del Gobierno para pagar a los pensionistas.

Por lo tanto, lo más probable es que el Fondo de Reserva desaparezca el próximo año. Sobre todo, porque los pronósticos de todos los organismos nacionales e internacionales apuntan a que va a continuar el enfriamiento de la economía y la ralentización del empleo.

Sin embargo, los 3.000 millones de euros del Fondo de Reserva no serán suficientes para poder complementar las nóminas de las pagas ordinarias y extraordinarias de Navidad. Por esta razón, y según las mismas fuentes, el Ejecutivo también utilizará los 6.330 millones de euros restantes del crédito extraordinario de 13.830 millones, que Hacienda concedió este año para poder pagar las pensiones.

En consecuencia, el gasto en pensiones agotará por tercer año consecutivo el crédito extraordinario anual que Hacienda concede a la Seguridad Social para abonarlas. En los tres últimos años, los préstamos ascienden a una suma total de 37.660 millones de euros que, en principio, el sistema de protección deberá empezar a devolver a partir de 2030. Bien es verdad que la Seguridad Social nunca devolvió los préstamos que, por un valor actual superior a los 17.000 millones de euros, le prestó Hacienda en la década de los 90 por el déficit de la Sanidad. Es decir, cuando las cotizaciones sociales financiaban esta prestación.

Con el Gobierno del PP, las cuantías fueron de 10.192 millones de euros, en 2017, y de 13.380 millones, en 2018. La misma cantidad que para 2019, pues hay que recordar que los presupuestos de 2018 fueron prorrogados. Si no hubiera sido así, el préstamo previsto para este año era de 15.100 millones de euros.

La Seguridad Social acumula ya cerca de 40.000 millones en créditos extra para pagar las pensiones

Por todas estas razones, si el PSOE puede gobernar tras las elecciones del 10 de noviembre pretende fortalecer los ingresos de la Seguridad Social por varias vías.

La primera es instaurar un impuesto específico, o dedicar una parte de los existentes, a financiar la Seguridad Social. Entre otras figuras tributarias, el Gobierno dejó pendiente de la última legislatura la instauración de un impuesto a las transferencias financieras. Su previsión de ingresos, en un año completo, es de 850 millones de euros.

La segunda vía que estudia el Ejecutivo para la próxima legislatura, y que tiene el respaldo del Pacto de Toledo, es reordenar los ingresos y los gastos.

Por ejemplo, hacer un reforma profunda de las cuantiosas ayudas a la creación de empleo, reduciendo las bonificaciones y reducciones de cotizaciones. Incluso, que sean los impuestos, y no las cotizaciones sociales, los que paguen esta parte de las políticas activas de empleo. Su coste asciende a 3.358 millones de euros. En esto también coincide la Autoridad Fiscal (Airef). El Gobierno también considera que los impuestos deben financiar prestaciones como la maternidad y la paternidad. En 2021 está previsto que el permiso de paternidad llegue a las 16 semanas.

Editorial / Página 2

Las extracciones de recursos del Fondo alcanzan los 80.000 millones

La utilización que han hecho los diferentes gobiernos del PP y del PSOE del Fondo de Reserva de las pensiones ha superado con mucho los ahorros realizados en los tiempos de bonanza económica. Con la decisión del Gobierno de retirar en diciembre en torno a 3.000 millones de euros, la extracción total de recursos desde 2012 superará los 80.000 millones de euros. Un cifra muy superior a los 66.815 millones de euros que llegó a tener la 'hucha' de las pensiones en 2011. A partir de 2012, el cuarto año de la depresión, el Ejecutivo del PP empezó a extraer dinero del Fondo de Reserva, porque si no, no se podrían haber pagado las pensiones, como ha llegado a reconocer el secretario de Estado de la Seguridad Social, Octavio Granado. Es más, entre el dinero extraído del Fondo de Reserva, hasta llegar a los 80.000 millones de euros también figuran los rendimientos obtenidos por la Seguridad Social al comprar deuda, fundamentalmente española, y, al principio, cuando las cosas iban bien, alemana, francesa y holandesa. Además, el Fondo de Reserva también ha deglutido excedentes de las mutuas colaboradoras de la Seguridad Social. Por lo tanto, la 'hucha' de las pensiones tocará a su fin en 2019, porque el déficit de la Seguridad Social está atornillado en 18.000 millones de euros.

Expansión
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128347340
Página: 25
ción: POLITICA - ECO Valor: 18.104,63 € Área (cm2): 681,5 Ocupación: 78,38 % Documento: 1/1 Autor: Mercedes Serraller. Madrid Núm. Lectores: 125000

Las autonomías exigen a Hacienda los 2.500 millones del IVA que prometió

ASFIXIA/ Las comunidades temen que la intención del Gobierno sea no pagar nunca esta partida, que Montero aseguró que les transferiría este año, y con la que contaban para sus Presupuestos.

Mercedes Serraller. Madrid

Las comunidades autónomas exigen a Hacienda que les pague los 2.500 millones de la liquidación del IVA de 2017 que prometió. Las regiones "temen" que la intención del Gobierno sea no pagar nunca este montante, que la ministra de Hacienda en funciones, María Jesús Montero, aseguró que les transferiría este año, y con el que contaban en sus Presupuestos. Este bloqueo se suma al de las entregas a cuenta, de cerca de 5.000 millones, que al cierre de esta edición se estimaba que podría activarse en el Consejo de Ministros de hoy.

Pero a diferencia de las entregas a cuenta, el Fisco no ha contemplado en ningún momento el pago de esta partida en el corto plazo, y las comunidades sospechan que su intención es no pagar nunca el 50% de lo que se ingresó de este impuesto en sus respectivas regiones, que por ley les pertenece. La Hacienda de Cristóbal Montoro estableció en julio de 2017 un nuevo sistema de gestión del IVA en tiempo real denominado Suministro Inmediato de Información (SII). Como suponía una importante carga para las empresas, el Fisco les amplió el plazo de ingreso del impuesto, con lo que diciembre de 2017 computó ya en enero de 2018 y la liquidación de 2017, que se realiza en 2019, es de 11 meses.

Pues bien, la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, poco después de llegar al poder, afeó este asunto a su predecesor y anunció que buscaba una solución. Poco después, incluyó esta partida en el proyecto de Presupuestos de 2019, que se perfiló el pasado otoño y entró en Cortes en enero. Las comunidades afrontaron este ejercicio con la previsión de que iban a recibir 2.500 millones de esta partida, que la mayoría incluyó en sus Cuentas.

Fuentes de Hacienda trasladan que el pago que se va a activar en el corto plazo es el de las entregas a cuenta y no se pronuncian sobre el IVA, aunque recuerdan que esta partida sólo es a su juicio necesaria en 2019, ejercicio en el que se liquidan los 11 meses de IVA que se ingresaron en 2017, por lo que a su juicio 2020 volverá a tener 12 meses de IVA y no existirá el problema. Varias regiones han escrito a Hacienda reclamando el pago de esta partida, y aseguran que van a plantar batalla. La secretaria de Estado de Hacienda en funciones, Inés Bardón, les ha contestado, en unas misivas a las que ha tenido acceso este diario, que en el proyecto de Ley de Presupuestos Generales del Estado para 2019 se incorporó un artículo para posibilitar que en dicho ejercicio se imputasen en términos de caja los ingresos correspondientes a 13 mensualidades del impuesto, pero que "ante la devolución del proyecto de Ley de Presupuestos, no es posible revertir la decisión adoptada en 2017 por el anterior Ejecutivo".

La carta subraya que dichos Presupuestos contenían "medidas de corrección del efecto negativo de la implantación en 2017 del SII" y que "el rechazo del Presupuesto supuso el bloqueo de la iniciativa de este Gobierno por mejorar los recursos disponibles por todas las comunidades".

La secretaria de Estado de Hacienda destaca en la misiva que el proyecto lo rechazaron "determinadas fuerzas, entre ellas el Partido Popular".

La situación de la comunidades, por el bloqueo de las entregas a cuenta y de la partida del IVA, es de "emergencia financiera". El cálculo de las comunidades autónomas de lo que les debe el Gobierno por el concepto de las entregas a cuenta de este año asciende a más de 5.100 millones de euros, lo que excede en 600 la cifra ofrecida por el Ejecutivo de Pedro Sánchez, según denunciaron ayer.

La partida del IVA, de 2.500 millones, supone para Andalucía un quebranto de 837 millones, por 443 millones de Cataluña, 377 de la Comunidad de Madrid, 250 de la Comunidad Valenciana y 200 millones de Galicia.

El presidente de la FEMP, Abel Caballero, remitió ayer una carta a la ministra de Hacienda en la que reclama que las administraciones locales tengan las mismas condiciones que las comunidades autónomas en cuanto a las transferencias y reclama los 1.203 millones de entregas a cuenta que les debe.

Juan Manuel Moreno Bonilla, presidente de Andalucía.

Andalucía exige 513 millones y no tiene certezas

La partida del IVA, de 2.500 millones, supone para Andalucía un quebranto de 513 millones, que se suman a los que 837 millones corresponden a las entregas a cuenta, de un total de 1.350 millones de deuda. Fuentes de la Consejería de Hacienda trasladan que oficialmente no han recibido ninguna traslación por parte del Gobierno de que se vaya a pagar. Tienen el temor de que la intención del Ejecutivo es no pagar nunca. El Pleno del Parlamento andaluz acordó ayer, con los votos de PP-A, Cs y Vox, "reprobar" a la ministra de Hacienda en funciones, María Jesús Montero, por su "bloqueo" al pago a Andalucía.

Efe

Fernando López Miras, presidente de la Región de Murcia.

Murcia sufre tensiones en sus pagos

La propia ministra de Hacienda en funciones, María Jesús Montero, reconoció en el Congreso en septiembre el quebranto que sufre la Región de Murcia, junto con la Comunidad Valenciana, por el bloqueo de las entregas a cuenta, que impacta en sus respectivos periodos de pago a proveedores. En lo que respecta al IVA, el Fisco debe a Murcia 85 millones, que se suman a 148 millones por las entregas. Sin embargo, la voluntad del Gobierno de Murcia es aprobar un presupuesto, que admiten que va a estar condicionado por la falta de información esencial que debía haberles proporcionado el Gobierno central.

Europa Press

Isabel García Ayuso, presidenta de la Comunidad de Madrid.

Madrid prorroga sus Cuentas y ajusta partidas

En la Comunidad de Madrid, el Gobierno de Isabel Díaz Ayuso amplía los conceptos de deuda y a los 733 millones de entregas a cuenta que se le deben, suma 377 millones por liquidación del IVA y 125 millones por el Consorcio regional de transportes. Díaz Ayuso acusó ayer a Pedro Sánchez de usar "electoralmente" las entregas a cuenta y dijo que el desbloqueo de éstas es una solución parcial. El consejero de Hacienda, Javier Fernández-Lasquetty, subrayó que no se les va a dar el IVA ni la aportación al Consorcio Regional de Transportes (127 millones) que les corresponde. "No nos podemos darnos por satisfechos", destacó.

Miguel Muñiz

Alberto Núñez Feijóo, presidente de la Xunta de Galicia.

Galicia recurre a créditos para dar servicios

Galicia, una de las regiones que siempre cumple con los objetivos de estabilidad, está afrontando un 2019 muy complicado por el bloqueo de Hacienda, de 330 millones en las entregas a cuenta, a los que se suman 200 millones por el IVA de diciembre de 2017 y 170 millones como incentivos a las comunidades cumplidoras. Ha tenido que recurrir a créditos de la banca para poder mantener sus servicios. El presidente de la Xunta, Alberto Núñez Feijóo, reclamó ayer al Gobierno el pago de todas las cantidades, no sólo de las entregas a cuenta, y reprochó a Sánchez un "electoralismo infantil que no lleva a nada".

Editorial / Página 2

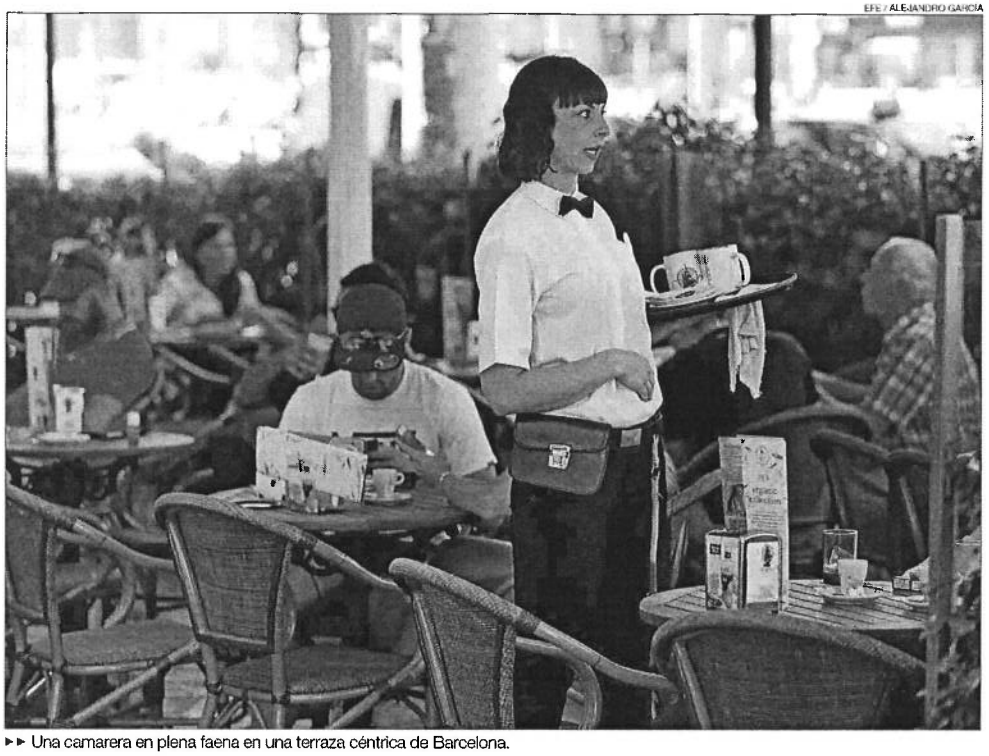
Los efectos de la desaceleración

La duración de los contratos se desploma a mínimos históricos

La media en España desciende a 49 días, la más breve de toda la estadística disponible

Los niveles de temporalidad actuales no son los más generalizados, pero sí los más intensos

EFE / ALEJANDRO GARCIA



▸▸ Una camarera en plena faena en una terraza céntrica de Barcelona.

GABRIEL UBIETO
BARCELONA

La temporalidad no es una novedad en el mercado laboral español, aunque las formas que adquiere en el día a día de millones de trabajadores no permanecen invariables en el tiempo. Y la tendencia que revela la estadística oficial es que la eventualidad se está agudizando y enquistando entre determinados colectivos, que sufren actualmente con mayor intensidad que nunca este fenómeno. El Servicio Público Estatal de Empleo (SEPE) publicó ayer las cifras de duración de los contratos firmados hasta septiembre. Estos duraron de media 49,6 días, la cifra más baja en los primeros nueve meses del año desde que existen registros.

Los indicadores no revelan que la temporalidad, en relación a los contratos indefinidos, esté adquiriendo una dimensión sin precedentes. España sigue siendo el país con un mayor índice de temporalidad de la Unión Europea, pero todavía no ha recuperado los índices de trabajadores eventuales que tenía antes del estallido de la crisis. Según la Encuesta de Población Activa (EPA) del segundo trimestre del 2019, el 26,4% de los asalariados trabajaban con un contrato eventual; frente al 29,3% registrado en el mismo periodo del 2008 o el 34,3% del 2006.

No obstante, la duración de los contratos de esos trabajadores eventuales se ha desplomado en los últimos tres lustros. En el 2006, la primera estadística que ofrece el SEPE, la duración media de los contratos era hasta septiembre de 79,7 días. Una cifra que se mantiene hasta el estallido de la crisis y cuyo desplome se agudiza tras la aprobación de la reforma laboral del PP del 2012. La duración media era de 72,2 días en el 2009 y en el 2013 la cifra bajaba hasta los 53 días.

«La reforma laboral del PP no modifica directamente la legislación para favorecer la temporalidad, pero sí alimenta la fragmentación de las grandes empresas, que externalizan muchos de sus servicios y permiten que relaciones antes indefinidas pasen a ser temporales», afirma la secretaria de acción sindical de CCOO en Catalunya, Cristina Torre. Y la duración media de los contratos se ha desplomado por

Inestabilidad entre jóvenes, paro entre los más mayores

▸▸ Si entre los más jóvenes la temporalidad y la falta de estabilidad en sus carreras laborales son sus principales obstáculos, entre los más mayores persisten las altas tasas de paro de larga duración. No es que el desempleo no afecte a los jóvenes, sino que se enquista entre los más adultos. Cuatro de cada diez parados tiene 45 años o más. Para combatir este fenómeno, el propietario de Numitec y patrón de la Fundació Pimec lanzó la campaña #NoALaDiscriminaciónPorEdad.

la tendencia

EL 21,1% EN AGOSTO

Desplome de la venta de viviendas

La compraventa de viviendas se desplomó en agosto el 21,1%, la mayor caída que se registra desde febrero del 2014, y cedió en todas las comunidades autónomas, algunas de ellas con descensos superiores al 40%, según los datos publicados ayer por el Instituto Nacional de Estadística (INE). El dato, que tiene en cuenta las operaciones inscritas en los registros de la propiedad procedentes de escrituras públicas realizadas anteriormente, se enmarca en un contexto marcado por la entrada en vigor de la nueva ley hipotecaria, la incertidumbre política y la desaceleración económica.

Extremadura fue la comunidad que registró la mayor caída en el número de compraventas de vivienda durante agosto, con un recorte del 42,7%. Además, contabilizó el segundo menor número de operaciones, con 410. En Canarias, la caída fue del 41,2%, con 1.293 operaciones.

En todas las comunidades autónomas se produjeron caídas de doble dígito, salvo en Galicia, donde cayeron el 8,6%. Navarra registró un descenso cercano al 40% (-39,4%), seguida del País Vasco (-29,1%), de Cantabria (-27,1%), Aragón (-26,4%), Castilla-La Mancha (-25,9%), Asturias (-25,8%), la Comunidad de Madrid (-22,4%), Andalucía (-19,9%), La Rioja (-18,8%), Baleares (-18,1%), la Comunidad Valenciana (-17,8%), Murcia (-16,7%), Catalunya (-14,9%), Castilla y León (-13,7%) y Galicia (-8,6%). En Catalunya se hicieron un total de 5.921 transacciones.

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PressReader.com

la vía de las vinculaciones más cortas, pues si los contratos de menos de una semana representaban en el 2006 el 14,5% de los firmados, en el 2019 dicho porcentaje escala hasta el 26,9%.

POBREZA LABORAL // La OIT ya alertó en informes recientes de que la temporalidad va de la mano de peores condiciones y abona el campo para que florezca la pobreza laboral. Es decir, pese a tener un empleo el trabajador no gana lo suficiente para vivir con dignidad. Una realidad que la misma OIT señaló que afecta en España al 13% de los ocupados; siendo el tercer país con un mayor índice en toda la UE, solo por detrás de Rumanía y Grecia.

«El declive de la industria y el tipo de servicios que la han sustituido influye», considera el profesor de economía aplicada de la Universitat Autónoma de Barcelona Albert Recio. A lo que añade las persistentes altas tasas de paro, que merman la capacidad negociadora de los ocupados y las bajas tasas de sindicación entre los jóvenes y los migrantes.

La OIT alerta de que **altos niveles de eventualidad** suelen ir asociados a mayores tasas de pobreza laboral

Los sindicatos **exigen más recursos** para la Inspección de Trabajo para así combatir el fraude

Es en el uso fraudulento que hacen las empresas de las fórmulas temporales, para así dotarse de una mayor flexibilidad, donde ven los sindicatos el origen de las altas cifras. Y por ello exigen más recursos para que la Inspección de Trabajo actúe. «No es solo una cuestión que afecte a empleos de bajo valor añadido, sino que también lo detectamos entre profesiones muy cualificadas», afirma la secretaria de política sindical de UGT en Catalunya, Núria Gilgado. Los datos así lo revelan, con matices, pues mientras el 97% de los contratos firmados por trabajadores sin estudios acreditados fueron temporales, dicho porcentaje baja hasta el 83% en el caso de los profesionales con estudios universitarios, según datos del SEPE. ≡

El número de trabajadores afectados por un ERE aumenta al mayor ritmo desde 2012

EL PAÍS / EFE, Madrid

La industria europea vive un momento de tensión. Los pedidos han caído, el sector ha rebajado sus inversiones y el negocio se resiente. Las factorías están ajustando las plantillas. El sector del automóvil está sufriendo más que otros por su exposición a las nuevas regulaciones y las consecuencias de la guerra arancelaria entre China y EE UU. En este contexto, el número de empleados afectados por Expedientes de Regulación de Empleo (ERE) hasta julio ascendió a 44.745 trabajadores, lo que supone un incremento del 40%, el mayor ritmo desde 2012, en plena crisis. El expediente temporal de la fábrica de Ford en Almussafes condiciona la estadística.

La estadística no recoge los expedientes anunciados durante las últimas semanas, solamente los que se suscriben y aprueban. A principios de verano el Banco Santander presentó un expediente de regulación que afectaba a unas 3.200 personas; en las últimas semanas también han presentado ajustes laborales empresas como Arcelor Mittal (un expediente que afecta a 1.600 trabajadores), Acerinox (290), General Cable (600), Saint Gobain (204 empleados) o Bimbo (300). La mayoría de estos aún no están cerrados y pasarán a engrosar la estadística en los próximos meses.

El alza en los expedientes de regulación hasta julio es la mayor para este periodo desde 2012, cuando la subida fue del 64%, y la primera desde ese año, en plena crisis financiera, cuando la tasa de desempleo alcanzó máximos, según los datos de la Estadística de Regulación de Empleo del Ministerio de Trabajo.

La remesa de datos distingue entre despidos colectivos, suspensión de contrato y reducción de jornada. La mayoría de los trabajadores afectados, el 64,6%, entró en las suspensiones de contrato, que también registraron el mayor aumento: un 74%, hasta los 28.920 empleados. Otros 14.500 trabajadores se vieron afectados por despidos colectivos (12,8% más), y 1.325 por reducciones de jornada (46,7% menos).

El pasado junio, la factoría valenciana de Ford en Almussafes anunció un ERE temporal que afectaba a 7.000 trabajadores. El impacto de esta planta de montaje de automóviles es tan grande que condiciona la estadística. El mayor número de trabajadores afectados por Expedientes de Regulación son el sector industrial, el principal aumento fue por suspensión temporal y donde más creció fue en la Comunidad Valenciana.

Así lo refleja la estadística que muestra que por sectores, el industrial encabezó la lista con 28.229 trabajadores afectados por un ERE hasta julio, un 85,3% más que el mismo periodo del año pasado. La mayoría de ellos, unos 22.088, el doble que un año antes, fueron afectados por suspensiones de contrato, fundamentalmente en empresas de fabricación de vehículos de motor, remolques y semirremolques.

Las suspensiones de contrato son mecanismos que se emplean mucho en las grandes empresas automovilísticas, explican desde CC OO. El sindicato recuerda la coyuntura que atraviesa el sector, con reducción en ventas y exportaciones en un contexto de desaceleración comercial y cambio en los modos de transporte.

Por Comunidades Autónomas, las que más trabajadores vieron inmersos en Expedientes de Regulación de Empleo fueron la Comunidad Valenciana (14.870, de los que 13.615 fueron suspensiones de contratos), Madrid (6.283) y Cataluña (5.945).

En cifras anuales, 2018 ya se había cerrado con un alza de los afectados por ERE del 26,78%, en la que fue la primera subida anual desde 2012. Y por tipo de procedimientos, detrás de este incremento también estuvieron las suspensiones de contrato, con un 75% más de afectados que en 2017, frente al descenso del 4% en los despidos colectivos.

Los concursos de acreedores cayeron un 3,1% el año pasado

Los Economistas estiman que se mantendrá la tendencia para 2019

I. F. MADRID.

El número de concursos de acreedores de empresas se redujo en 2018 un 3,1 por ciento respecto de 2017 y pasan de 4.261 en 2017 a 4.131 en 201 . A este respecto, desde el Registro de Economistas Forenses (Refor) estiman que esta tendencia se mantendrá para 2019 en base a los últimos datos del INE sobre procedimientos concursales.

Los Economistas presentaron ayer el Atlas Concursal 2019 en el *XIII Encuentro en Galicia de Profesionales del Derecho Concursal y Societario*, organizado por el Consejo Gallego de Colegios de Economistas, que se celebra en Santiago de Compostela.

Del total de empresas que hay en España, acudieron a concurso en 2018 el 0,12 por ciento de las mismas (una de cada 800 empresas). El País Vasco y la Comunidad Valenciana, con un 0,17 por ciento, son las comunidades en las que hubo un mayor número de concursos en relación a su número de empresas. Le siguen en esta comparativa Cataluña, con un 0,16 por ciento; Asturias y Murcia, con un 0,15 por ciento, y Madrid, con un 0,14 por ciento. Galicia, con un 0,09 por ciento, se sitúa en niveles bajos respecto del promedio del total nacional. Las comunidades con menor porcentaje de concursos en relación con su número de empresas son: Extremadura, con un 0,07 por ciento, y Canarias, con un 0,06 por ciento.

Galicia ocupa la sexta posición de entre todas las comunidades autónomas en cuanto al número de concursos de acreedores tras Cataluña (970), Madrid (749), Comunidad Valenciana (590), Andalucía (400) y País Vasco (252). En esta comunidad autónoma se ha producido una disminución del 20 por ciento de los concursos de empresas (de 237 en el año 2017 a 189 en 2018), un porcentaje muy superior a la media nacional cuya disminución se situó en el 3,1 por ciento.

Las cifras concursales que se presentan en nuestro país siguen siendo todavía bajas en relación con países europeos de nuestro entorno. Así, el número de concursos de empresas en España, alrededor de 4.000 anuales (en concreto; este año 4.131) es inferior a la de otras economías vecinas de Europa: Francia, más de 54.000; Alemania, unos 20.000; Reino Unido, más de 17.000; Italia, más de 12.000; Dinamarca, más de 7.000 y Portugal, aproximadamente 6.000.

> Los procesos de personas físicas en España siguen por debajo de la media europea

Pese a haberse multiplicado un 231 por ciento desde 2015 hasta 2018, el número de concursos de personas físicas en España (649 en 2015 y 1.504 en 2018) es bajo comparativamente con Europa (en Reino Unido o Alemania los concursos de personas físicas superan los 100.000 al año y en Francia superan los 40.000). El número de concursos de personas físicas en 2018 se ha estancado, lo que supone un indicio de parálisis en los procedimientos de segunda oportunidad.

Presentación del Atlas Concursal, ayer en Santiago. EE

DIÁLOGO SOCIAL

Las patronales piden negociar el alza del salario mínimo

Valerio dice que puede haber pacto «total, parcial o desacuerdo»

EL PERIÓDICO
BARCELONA

El presidente de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE), Antonio Garamendi, y el de la Confederación Española de la Pequeña y Mediana Empresa (Cepyme), Gerardo Cuerva, trasladaron ayer al Gobierno que es «mucho mejor» subir el salario mínimo interprofesional (SMI) dentro del marco del acuerdo y del diálogo social.

Así lo señalaron durante un desayuno informativo organizado por Nueva Economía Fórum, donde, por alusiones, la ministra de Trabajo en funciones, Magdalena Valerio, se mostró dispuesta al diálogo, pero resaltó que puede haber acuerdo «total, parcial o desacuerdo».

1.000 EUROS // En esta línea, el presidente de la patronal recordó que patronal y sindicatos firmaron el cuarto Acuerdo para el Empleo y la Negociación Colectiva (AENC), que establece un salario mínimo de convenio de 1.000 euros mensuales.

«Creemos en la negociación colectiva y en España se están firmando grandes convenios, que son los que dan la paz social al país», añadió, tras afirmar que la mejor infraestructura para España es el diálogo. «Creemos profundamente en el diálogo tripartito», remarcó.

Así, Garamendi apuntó que en el ámbito bipartito, con las organizaciones sindicales, se están tratando cuatro grandes temas (empleo, industria, digitalización y formación), «independientemente de lo que pase con la Administración».

La venta de vivienda se hunde un 21% en agosto, la mayor caída desde 2014

CAMBIO DE TENDENCIA/ La entrada en vigor de la nueva ley hipotecaria, la inestabilidad política y el temor a una recesión lastran la actividad del sector. En lo que va de 2019, las ventas ya caen un 2,2% interanual.

I. Benedito. Madrid

La venta de pisos se está frenando al compás de la desaceleración. Los últimos cambios normativos, la inestabilidad política y la incertidumbre económica han infundido cautela, paralizando las decisiones de compra de vivienda. Como resultado, el mercado de compraventa sufrió en agosto su mayor caída en un lustro, con 35.371 unidades vendidas, lo que supone también el peor dato para un mes de agosto desde 2015.

El número de transacciones se desplomó un 21,1% respecto al mismo mes del año anterior, según los datos publicados ayer por el INE. No se producía una caída similar desde febrero de 2014 cuando, en pleno período de ajuste, la venta de vivienda se hundió un 26,7%. Son muchas las voces que en los últimos meses han dado la señal de alarma de que la economía española podría entrar este año en una ralentización mayor de la esperada. Para Rafael Gil, director del Servicio de Estudios de la tasadora Tinsa, la nueva tendencia a la baja del sector refleja ese parón en la economía: "El comportamiento reciente del mercado residencial se une a otros tantos indicadores sectoriales y macroeconómicos que auguran un frenazo abrupto del crecimiento".

Con estos datos se cierra un verano complicado. Las ventas ya sufrieron una caída del 9% interanual en junio, coincidiendo con la entrada en vigor de la nueva ley hipotecaria. El cambio normativo, aprobado en marzo, ha podido adelantar o retrasar algunas decisiones de compra. El INE reflejó, no obstante, una subida del 3,8% en el número de operaciones un mes después, aumento que contrastó con los datos de otras fuentes estadísticas, como las del Consejo General del Notariado, que arrojaban caídas del 20,8% en el mismo mes. Esta diferencia puede explicarse por un desfase en el registro del INE, que se ajusta ahora con la caída de agosto.

"La importante caída refleja el impacto sobre las operaciones de la entrada en vigor de la Ley Hipotecaria, que paralizó la concesión de financiación desde mediados de junio", explica Fernando Encinar, jefe de estudios de Idealista.

La debilidad de la demanda sacude por igual la vivienda nueva que la usada. Las ventas de pisos de segunda mano siguen copando más del 80% del total, con 28.945 unidades, pero sufrieron una caída del 21,1%, su mayor descenso en siete años y medio (desde febrero de 2012). Las operaciones de vivienda nueva cayeron un 21%, con 6.426 operaciones.

Pero además de los últimos cambios legislativos, hay factores que influyen en estas caídas y podrían instalarse durante más tiempo en el comportamiento del sector.

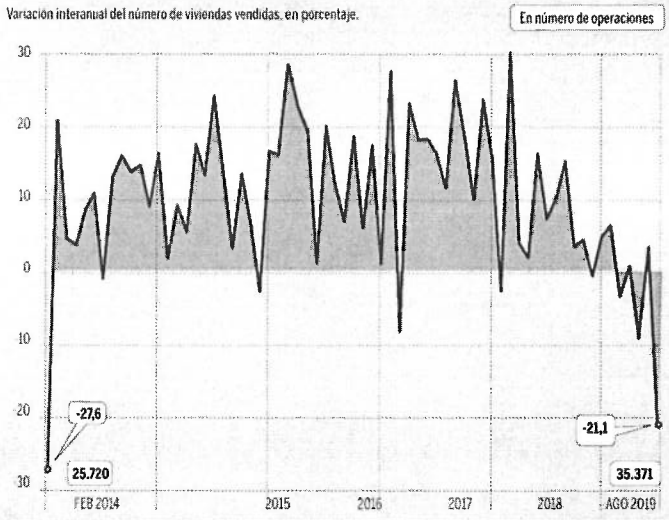
Se trata, como señala Ferran Font, director de Estudios de pisos.com, de "la ralentización económica, la parálisis política en España o el próximo Brexit, que están afectando de manera clara al sector, que necesita de estabilidad para afrontar los retos que tiene por delante". "La incertidumbre política en que la que estamos instalados ha paralizado muchas operaciones de inversión, tanto de grandes como de pequeños inversores, mientras que los mensajes acerca de una próxima recesión económica generan dudas también en muchos particulares", coincide Encinar. El descenso, de hecho, es generalizado en 46 provincias. Sólo se salvan Ávila, Soria, Palencia y Almería (ver gráfico).

En general, los expertos inmobiliarios hablan de un cambio de tendencia en el sector, que también se traslada al segmento de precios. La vivienda en Madrid, por ejemplo, capital que hasta ahora tiraba del mercado, ha pasado de encarecerse casi un 16% en el tercer trimestre de 2018 a hacerlo apenas un 3% un año después, mientras que Barcelona ya sufre ajustes en el valor de venta, según datos de Tinsa. "Si desde la segunda mitad de 2018 ya se intuía cierta ralentización en el incremento de la actividad, se entra ya de lleno en terreno negativo", señala Gil.

La paralización del sector pesa sobre el acumulado de 2019. Si se suman los primeros ocho meses del año, las compraventas ya caen un 2,2% en tasa interanual. Hasta agosto, se vendieron 346.818 viviendas, frente a las 354.551 operaciones entre enero y agosto de 2018. Esto quiere decir que, si la actividad no regresa a terreno positivo en los tres meses que quedan, las ventas podrían caer por primera vez en un año desde 2013, en plena crisis. "Aunque el mercado se está desacelerando, todo apunta a que 2019 cerrará en niveles de actividad muy similares a los de 2018 y se confirmará la normalización del mercado. Ya contábamos con que este ejercicio iba a ser más moderado que los anteriores", prevé Beatriz Toribio, directora de Estudios de Fotocasa.

LA VENTA DE VIVIENDA SE PARALIZA

Variación interanual del número de viviendas vendidas, en porcentaje.



Fuente: INE

46 PROVINCIAS SUFREN CAÍDAS

Variación interanual de la cifra de compraventas en agosto, por provincias

Fuente: INE

Los expertos prevén que el ajuste continúe durante los próximos meses, pero se recuperará

El Gobierno eleva a 500 millones las ayudas por Thomas Cook

Expansión. Madrid

Los efectos del colapso de Thomas Cook en el sector turístico español crecen con el paso de los días. El Gobierno elevará hasta los 500 millones de euros, frente a los 300 millones anunciados inicialmente, la cuantía de la línea de crédito para aliviar el impacto económico de la quiebra del touroperador británico sobre empresas y autónomos, según confirmó Industria a la agencia *Efe*.

Estas ayudas forman parte del plan de choque que el Gobierno tiene previsto aprobar hoy y que beneficiará a cualquier empresa o autónomo afectado por la quiebra de Thomas Cook que desarrolle su actividad en Canarias, Baleares, Comunidad Valenciana, Cataluña y Andalucía. La ministra de Industria, Reyes Maroto, aseguró el jueves en la Comisión Interministerial que el plan se enfoca en cuatro puntos: asegurar la conectividad aérea, paliar el impacto económico en el sector empresarial por la falta de liquidez, mantener el empleo y recuperar la demanda turística, y defender a los afectados y consumidores.

El FMI pide endurecer los impuestos al carbono

Expansión. Madrid

Hachazo fiscal para combatir la crisis climática. Es la receta que propone el FMI, que ayer reclamó a los países elevar el impuesto al dióxido de carbono hasta los 75 dólares por tonelada en 2030 para limitar el calentamiento global a 2ºC o menos en las próximas décadas, lo que supondrá un "salto cuántico", como reconoció el propio Fondo, frente a la tasa media actual, que ronda los 2 dólares por tonelada.

El organismo internacional admitió que ese fuerte incremento impositivo tendría un claro efecto colateral: la subida de los precios energéticos. En concreto, con la tasa propuesta de 75 dólares por tonelada, los precios de la electricidad se dispararían un 45% en los países que forman el G20, mientras que en el combustible para los hogares el alza sería del 15%.

Expansión
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128347263
Página: 3
Sección: EMPRESAS Valor: 23.100,00 € Área (cm2): 920,6 Ocupación: 100 % Documento: 1/1 Autor: Iñaki de las Heras. Madrid Núm. Lectores: 125000

Las empresas españolas desafían al Brexit con una oleada de compras

MOMENTO DECISIVO EN REINO UNIDO/ Cellnex, Ebro Foods y Aernnova cierran tres importantes adquisiciones en las últimas semanas, aprovechando la menor valoración de las compañías y la debilidad de la libra.

Iñaki de las Heras. Madrid

Las empresas españolas están pescando en las aguas revueltas del Brexit. En apenas mes y medio, han protagonizado varias adquisiciones en Reino Unido con el objetivo de ampliar su base industrial y entrar en uno de los mercados más sólidos de Europa. La oportunidad se la ha dado la incertidumbre en la que se halla el país a pocas semanas de que se decida su permanencia en la Unión Europea.

Reino Unido se está poniendo barato, por extraño que parezca. La libra se ha depreciado un 2% con Boris Johnson en el poder y ha vuelto, en su relación con el dólar, a los niveles de finales de 2016, que son a su vez los más bajos desde 1985. Las previsiones apuntan a una ralentización económica este año y dibujan un escenario desconocido para 2020 –KPMG cree que el país crecerá un 1,5% el año que viene si hay acuerdo con Bruselas o entrará en recesión si no lo hay–. El riesgo aumenta, los mercados se resienten y la valoración de las empresas cae. Es en este punto en el que surgen las oportunidades.

Cellnex, Ebro Foods y Aernnova han apostado con fuerza por Reino Unido en las últimas semanas al anunciar adquisiciones de alto valor estratégico. También redoblan su interés CAF, Talgo, Prosegur, Gestamp o BBVA, al igual que Amancio Ortega y un buen conocedor del terreno, Iberdrola, cuya filial Scottish Power se prepara para las próximas subastas de eólica marina en el país y quiere mantener el protagonismo pese a la venta de algunos activos.

Gran operación

La más ambiciosa de las operaciones ha sido la de Cellnex. La empresa presidida por Tobías Martínez acaba de comprar la división de telecomunicaciones de Arqiva, con lo que se convertirá en propietaria de cerca de 8.000 torres en el país –sumará 53.000 torres en siete mercados europeos, una vez incluidas las pendientes de construcción– (ver pág. 20).

Para financiar la operación, valorada en unos 2.250 millones de euros, ha suscrito un crédito sindicado y lanzado una ampliación de capital por casi 2.500 millones. El mercado ha entendido el movimiento y ha premiado a la empresa con subidas en Bolsa.

Ebro Foods también ha metido una marcha a su negocio con la compra de la británica Tilda por 310 millones de euros. La adquisición de esta empresa de arroz basmati es la mayor de Ebro en una década y la cuarta en su historia. Supondrá además su desembarco industrial en Reino Unido, donde tendrá ahora dos fábricas con más de 320 trabajadores.

Otro movimiento de fuerte componente industrial ha sido el del fabricante español de piezas para el sector aeronáutico Aernnova. Se acaba de hacer con la división de aeroestructuras de GE en Reino Unido y con una fábrica, la de Hamble, que trabaja para Boeing, Embraer, Bombardier, BAE y, sobre todo, para Airbus. Participará en primera línea en el suministro de piezas para las alas de Airbus, que se elaboran en su totalidad en Reino Unido. El precio de esta compra, que supone un salto cualitativo en la expansión internacional de Aernnova, no ha trascendido.

Trenes y barcos

Además, CAF ha abierto con el Brexit ya en marcha una fábrica en Newport (Gales) y acaba de ganar un contrato para suministrar tranvías a Birmingham por 90 millones. Talgo levantará una planta en Escocia si logra llevarse el contrato de los trenes del AVE británico para cubrir el tramo entre Londres y Birmingham, valorado en 3.200 millones de euros.

La apuesta industrial la completan Navantia, que está en la lista final para construir buques para la Royal Navy, y Gestamp, que hace un año abrió una fábrica en el país tras invertir 56 millones.

La nueva oleada de compras y proyectos da continuidad a otras inversiones españolas en Reino Unido durante 2018. Amancio Ortega se hizo con el edificio Adelphi por 680 millones, RIU compró un hotel por 250 millones y BBVA tomó el 39% de Atom por 190 millones. A finales del año pasado, Prosegur puso un pie en el país mediante la compra de una empresa de ciberseguridad que también opera en Estados Unidos y Brasil.

Son la muestra de que el Brexit no ha reducido el interés español por el país. Sin embargo, el sentido de oportunidad que ahora se impone es muy diferente al gran desembarco en Reino Unido durante la primera década de siglo, antes de la crisis económico. Entre 2004 y 2006, Santander compró Abbey por 13.200 millones de euros; Telefónica, O2 por 26.100 millones; e Iberdrola, Scotish Power por 17.200 millones.

La vista está ahora puesta en el desenlace del Brexit. La propia Cellnex informa en el folleto de su ampliación de los riesgos de un divorcio sin acuerdo. Su preocupación no es la única. Un informe de la Cámara de Comercio española en Reino Unido calculaba a comienzos de año que las casi ochenta empresas con presencia en el país tienen invertidos 77.000 millones de euros.

La Llave / Página 2
Página 28 / Reunión Londres-Dublín

Iberdrola ha vendido activos, pero quiere entrar en las grandes subastas de eólica marina en el país

CAF se ha llevado un contrato en Birmingham y Talgo pugna por el AVE británico

NISSAN ALERTA

Nissan fue ayer muy contundente ante el riesgo de un Brexit duro. De producirse, pondrá en riesgo su negocio en Europa. El 70% de su producción en la planta británica de Sunderland tiene como destino los mercados continentales europeos.

Tobías Martínez, consejero delegado de Cellnex.

TORRES DE CELLNEX
Con la compra de una de las filiales de Arqiva por unos 2.250 millones, sumará 8.000 torres de telecomunicaciones.

JM/Cadenas

Antonio Hernández Callejas preside Ebro Foods.

EBRO COMPRA TILDA
La británica Tilda, dedicada al arroz basmati, ha sido la mayor compra por parte de Ebro Foods en una década.

Iñaki López Gandásegui, presidente de Aernnova.

AERNNOVA Y GE
El grupo vasco ha dado un importante paso en el exterior con la compra de la división británica de aeroestructuras de GE.

Amancio Ortega, máximo accionista de Inditex.

INMOBILIARIA
Pontegadea, el vehículo inversor de Amancio Ortega, tiene invertidos 2.600 millones de euros en Reino Unido.

Carlos de Palacio, presidente de Talgo.

EL AVE BRITÁNICO
Talgo puja por un contrato de trenes de alta velocidad de 3.200 millones. Si gana, pondrá fábrica en Escocia.

Francisco J. Riberas preside Gestamp.

MÁS FÁBRICAS
Gestamp sigue a los grandes fabricantes de coches. Recientemente, abrió una fábrica en Reino Unido de 56 millones.

Inversores extranjeros en busca de gangas

Reino Unido se ha convertido en las últimas semanas en el escenario de grandes operaciones. Sin embargo, se producen en un contexto de mayor riesgo y menos confianza en el país. El fabricante estadounidense de juguetes Hasbro acaba de acordar la compra de Entertainment One, la productora de Peppa Pig, por 4.000 millones de dólares (3.650 millones de euros). La hongkonesa CK Asset Holding, propiedad del multimillonario Li Ka-shing, ha adquirido la cadena de pubs Greene King por 4.600 millones de libras (5.150 millones de euros). Son dos ejemplos del afán con el que los inversores extranjeros buscan gangas en la recta final del Brexit. De fondo, los indicios y las cifras no invitan al optimismo. Nissan, Toyota o Airbus, tres gigantes con larga presencia en Reino Unido, tienen en barbecho sus inversiones en el país. 'Financial Times' calcula que, en los tres años que han transcurrido desde el referéndum sobre la salida de la UE, el empleo creado como consecuencia de la inversión extranjera ha descendido un 19%. EY cifra en un 13% la caída de la inversión foránea directa durante el año pasado como consecuencia de la incertidumbre en torno al Brexit. Dos imágenes valen más que mil palabras: la primera página del último informe de KPMG sobre el Brexit muestra a un excursionista dudando entre dos caminos. La segunda muestra la caída de un rayo.

Expansión
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 32.611 Ejemplares
Difusión: 21.888 Ejemplares
Cód: 128347303
Página: 13
Sección: FINANZAS (Banca) Valor: 2.610,32 € Área (cm2): 98,3 Ocupación: 11,3 % Documento: 1/1 Autor: Expansión. Madrid Núm. Lectores: 125000

Bruselas pide explicaciones a España por retrasar varias directivas

Expansión. Madrid

La Comisión Europea (CE) anunció ayer varios procedimientos de infracción contra el Gobierno español por no incorporar a su ordenamiento jurídico las directivas sobre servicios de pago, distribución de seguros y fondos de pensiones de empleo.

Bruselas ha enviado al Gobierno español dictámenes para pedir explicaciones sobre cómo prevé dar cumplimiento a estas directivas y sumarlas a su legislación.

En el caso de los fondos de pensiones de empleo, los Estados estaban obligados a transponer dichas normas al ordenamiento nacional el 13 de enero de 2019, pero España y otros siete países no lo han hecho aún.

Sobre la norma de distribución de seguros, Bruselas pide a España que se asegure de que se aplican los nuevos requisitos sobre la información para los consumidores antes de firmar un contrato y las nuevas normas de protección de los consumidores sobre venta de productos de inversión con componentes de seguro.

Respecto a la norma sobre servicios de pago, España la aprobó en noviembre de 2018, pero falta un real decreto que incluya el desarrollo regulatorio y una orden ministerial. Ambas cosas pasaron antes del verano el trámite de audiencia pública y Economía espera que pronto estén aprobadas. La falta de Gobierno no paraliza estos trámites.

España tiene ahora dos meses para actuar y armonizar su legislación con la normativa europea. Si no lo hace, la Comisión puede llevarla ante el Tribunal de Justicia de la UE.

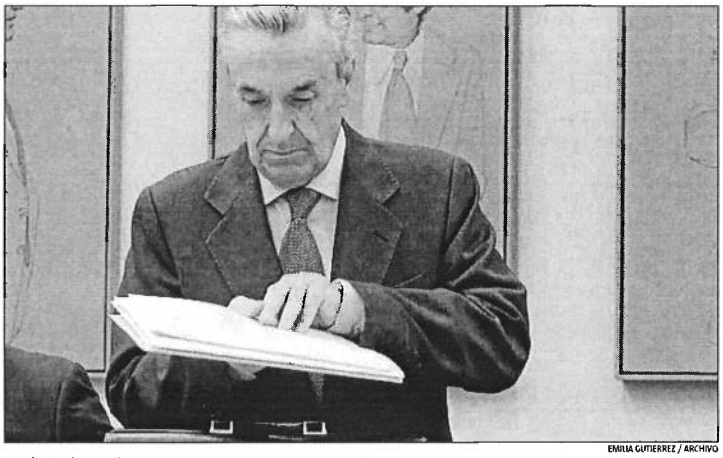
La CNMC avanza en los recortes de 6.000 millones a eléctricas y gasistas

El consejo del regulador ha aprobado cuatro circulares para recortar la retribución

CONCHI LAFRAYA
Madrid

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) ha enviado ya al Ministerio de Economía cuatro circulares para que remita al Consejo de Estado en las que se van fijando los criterios para recortar la retribución a las empresas eléctricas y gasistas en 6.000 millones de euros los próximos años.

Precisamente, en el largo e intenso consejo del pasado miércoles se aprobaron dos circulares que fijan la metodología explícita para el cálculo de la tasa de retribución financiera, basada en el WACC (*weighted average cost of capital* o coste medio ponderado de capital). Esa tasa quedó fijada en el 5,8% para la electricidad y algo superior para el sector gasista. Ambas circulares son de baja relevancia para los dos sectores afectados, porque lo que más les preocupa es saber qué activos estarán afectados por los cambios normativos, cómo se va a contar la vida útil de los mismos y si se va a premiar, por ejemplo, la eficiencia energética, entre otros conceptos. Por ejemplo, en su día se habló de que en el caso del gas, los activos en marcha antes del año 2000 no se iban a retribuir. En concreto, en la propuesta inicial de circular se vinculaba la retribución a esa tasa y se planteaba un recorte en la retribución del 7% para la distribución de electricidad y del 17,8% para la del gas. Además, el regulador proponía una rebaja del 8,2% en la actividad del transporte de electricidad, que lleva a cabo Red Eléctrica de España (REE), y del 21,8% en la de gas y regasificación, que realiza Enagás.



EMILIA GUTIERREZ / ARCHIVO

José María Marín Quemada, presidente de la CNMC

En este contexto de ir sacando adelante las 14 circulares que engloban el paquete, el consejo de la CNMC se encuentra dividido. Un grupo de consejeros liderados por el presidente, José María Marín Quemada, defiende la celeridad en la aprobación de la nueva normativa. Y otro grupo relevante ha advertido de que el tema se puede judicializar e incluso que se produzcan arbitrajes, como sucedió con los recortes a las renovables.

Ayer se reunió de nuevo la Sala de Competencia para avanzar en los recortes que afectarán a las eléctricas. Según fuentes bien informadas, "hoy se seguirá con el tema". Previsiblemente, la próxima semana se entrará en el recorte a las empresas gasistas.

La nueva metodología de retribución se aplicará para el sector eléctrico para el período regulatorio 2020-2025, mientras que en el caso del gas va del 2021 al 2026.

Sólo en el sector eléctrico hay en juego 30.000 millones de inversión, hasta el año 2030, en distribución

Las circulares de la CNMC son firmes, aunque el Consejo de Estado tiene que emitir informes no vinculantes en los que se valore si el procedimiento ha sido el adecuado. También debe dictaminar si existe riesgo de retroactividad y posibles arbitrajes contra el Reino de España.

Esta misma semana, la presidenta de la patronal de las grandes empresas eléctricas (Aelec), Marina Serrano, recordó que hay en juego 30.000 millones de inversión en la distribución para alcanzar los objetivos para el año 2030.●

Casi tres millones de pymes están desprotegidas ante ciberataques

En 2018 se registraron 102.414 incidentes con un coste medio de 35.000 euros

Laura Bartolomé MADRID.

"En 2018 hubo 120.000 ciberataques en España, siete veces más que hace cuatro años". Así lo afirmó ayer Fuencisla Clemares, directora general de Google de España y Portugal, durante el lanzamiento de la iniciativa de Google para fortalecer la ciberseguridad en España.

Durante el evento también se presentó el estudio sobre el *Panorama actual de la Ciberseguridad en España*, elaborado por Google y The Cocktail Analysis donde destacaron que casi tres millones de pequeñas y medianas empresas en España están poco o nada protegidas contra *hackers*.

De esta forma, se abogó por la necesidad de reforzar la seguridad en las empresas, ya que actualmente dos tercios de las compañías españolas carecen de suficientes empleados para combatir las amenazas del ciberespacio. Un dato que se convierte en una oportunidad de empleo en el futuro, ya que en Europa se necesitarán alrededor de 350.000 profesionales del sector de la ciberseguridad en los próximos tres años.

En cuanto a las grandes empresas españolas, el 84 por ciento incrementará su inversión en ciberseguridad en los próximos tres años, y destinará a ello un mínimo del 10 por ciento de su presupuesto informático.

Reputación de la empresa

Por otro lado, durante el pasado año los *hackers* pusieron el foco en pymes y usuarios particulares al ser los principales objetivos con un total de 102.414 incidentes registrados en España. El informe cifra el coste de estos ataques a las pequeñas y medianas empresas en 35.000 euros de media y aseguran que el 60 por ciento de ellas cierra seis meses después de haber sufrido el ciberataque.

Otro aspecto que se ve afectado por este tipo de incidentes es la reputación de la empresa y la confianza que se trasmite a los clientes, ya que ser víctima de un ciberataque proyecta una imagen de vulnerabilidad y baja solvencia tecnológica.

Pese a esta ofensiva, la cultura de la ciberseguridad en las pequeñas y medianas empresas es todavía reactiva. Tan solo un 36 por ciento de las pymes encuestadas en el estudio tiene establecidos protocolos básicos de seguridad como la verificación de dos pasos para el correo de la empresa.

Partidos políticos

"La ciberseguridad es una necesidad en alza, sea un particular, una empresa o un gobierno, todos estamos expuestos a los ciberataques si no nos sabemos proteger", asegura Bernardo Quintero, fundador de Virustotal, *startup* malagueña adquirida por Google.

En España, el CNI-CERT, Centro Criptológico Nacional, detectó 38.000 incidentes de ciberseguridad —ataques al sector público— en 2018, lo que supone un incremento del 43 por ciento respecto al año anterior. En contrapartida, tal y como señala el informe, la seguridad gana más relevancia en la agenda pública, pues por primera vez todos los partidos políticos incluyeron en sus programas electorales alguna medida relacionada con la necesidad de garantizar la seguridad en Internet.

Este panorama demuestra la necesidad de generar más concienciación a la hora de protegerse mejor en Internet. Ante este desafío, Google ha puesto en marcha una campaña para fortalecer la ciberseguridad en España y se encuentra dividida en tres pilares:

El programa *Protege tu negocio*, con formaciones gratuitas presenciales en materia ciberseguridad para pymes, impartidas en colaboración con Cepyme e Incibe.

En segundo lugar, la aceleración de *startups* a través de *Google for Startups Accelerator*, y por último, impulsar la formación de alto nivel en ciberseguridad para solucionar la brecha de habilidades a través del patrocinio de 10 becas para mujeres en Título de Experto Universitario en Ingeniería Inversa e Inteligencia Malware en la UMA.

> Europa necesitará 350.000 expertos en ciberseguridad en los próximos tres años

Oferta formativa en seguridad

España posee una amplia oferta de másteres y cursos en el ámbito de la ciberseguridad, y el Gobierno está preparando un sistema integral de formación profesional (FP) que incluiría disciplinas como ciberseguridad, robótica, 'big data', análisis de datos, fabricación 3D, realidad virtual, realidad ampliada, etc. Los expertos del sector señalan las principales necesidades en este campo: Por un lado, la especialización, y es que a pesar de existir mucha más información y más oferta formativa que hace una década, hay campos mucho más específicos. Por otro lado, es imprescindible una actualización constante y, por último, no solo son necesarios perfiles técnicos. Hay que formar también a abogados, sociólogos, periodistas, etc.

Fuencisla Clemares, directora general de Google España y Portugal. EE

SOLO EL 5% DE LAS EMPRESAS TIENE A UNA MUJER COMO CEO

La presencia femenina en los consejos de administración avanza y llega al 20,6% global, según Credit Suisse

La presidencia y finanzas de los máximos órganos siguen siendo muy masculinizadas

P. SEMPERE
MADRID

La oleada de reivindicaciones feministas que han puesto el foco en la escasa presencia de mujeres en los órganos de poder –entre otras muchas exigencias– ya da sus primeros frutos. Al menos en el ámbito empresarial, donde pese a los duros techos de cristal o la brecha salarial, el avance femenino es imparable: a nivel mundial, en los consejos de administración de las grandes compañías el porcentaje de mujeres se ha disparado hasta situarse en el 20,6%.

Son datos extraídos del *CS Gender 3.000*, el informe que elabora Credit Suisse Research Institute (CSRI), el *think tank* del citado banco suizo, presentado ayer. En esta ocasión, con cifras relativas a 2019, se ha analizado la diversidad de género de los equipos directivos de más de 3.000 organizaciones presentes en 56 países, en las que se incluyen 30.000 puestos ejecutivos y de gobierno. El porcentaje se ha duplicado desde el inicio de la década, y ha aumentado desde el 15.3% de 2016, el último año en el que se tomaron estos datos.

Las cifras hacen referencia al análisis de los presidentes o consejeros delegados, directores financieros y resto de altos ejecutivos. Y es a la hora de segregar entre categorías cuando se observa que el avance no ha sido del todo simétrico: en los máximos puestos de poder del vértice superior de la pirámide, la irrupción femenina ha sido mucho menor. El porcentaje de empresas con una mujer CEO, que en 2016 rozaba el 4%, se sitúa tres años después solo un punto porcentual por encima. Algo similar ha sucedido en otro de los puestos más importantes del consejo. Y es que, en estos tres años, la posición de director financiero, CFO por sus siglas en inglés, se ha incluso masculinizado. En 2016, el 15% de las compañías tenían a una mujer en este puesto y en 2019 la cifra se sitúa en el 13%. En el resto de máximas categorías ellas avanzan poco a poco.

Esta progresión no ha tenido consecuencias únicamente en las altas esferas. El informe muestra que la proporción de mujeres en puestos directivos aumenta a medida que lo hace en los consejos de administración, sugiriendo que una mayor diversidad en los máximos órganos da lugar a una reducción de la brecha de género en las funciones ejecutivas. De hecho, al alcanzar el 50% de representación femenina en los consejos, el número de mujeres en puestos directivos se dispara hasta el 30%.

Otra de las conclusiones que arrojan las cifras es que el avance no es parejo entre regiones. Hay grandes diferencias entre el 44,4% de mujeres consejeras que alcanza Francia, el país que está en cabeza de la tabla, y el 3,1% de Corea del Sur, la zona más atrasada de todas las estudiadas, y que además ha empeorado desde 2016. España, por su parte, se sitúa en el eje central de la clasificación al haber pasado del 18,5% de 2016 al 23,8% de 2019, superando la media internacional. Este es un buen saldo, en opinión de Miguel Matossian, responsable de *international wealth management* de Credit Suisse en Iberia: "Según nuestra metodología, la tendencia de las empresas españolas es positiva. También en los puestos de alta dirección. El 16% están ocupados por mujeres, frente a una media del 17,2%", explica.

El *think tank* de la entidad financiera, no sin cautela, también analiza el impacto que tiene la diversidad en los accionistas. En otras ediciones, si bien no se afirmaba con rotundidad la existencia de un vínculo indiscutible entre ambas variables, sí se encontraban fuertes correlaciones entre un consejo variado y un rendimiento bursátil superior en la cotización. En esta ocasión también se incluyen en la ecuación a los puestos directivos. Y, en base a los datos de la metodología Holt –la herramienta de comparación de empresas de Credit Suisse–, el informe muestra que el diferencial entre los márgenes ebitda de las empresas más y menos diversas supera los 200 puntos. "No afirmamos la existencia de una relación de causa y efecto en nuestra investigación, sino que dejamos que los datos hablen por sí mismos. Observamos una correlación importante entre la diversidad de género y el rendimiento corporativo", desarrolla Richard Kersley, responsable de investigación temática global de la firma.

Existe una correlación de causa y efecto entre la diversidad de género y el rendimiento corporativo

Mujeres en los consejos de administración

En % sobre total y variación en puntos porcentuales

	2015	2016	2017	2018	2019	Var. en pp 2019/2015
Francia	34,2	39,8	42,5	43,2	44,4	10,2
Noruega	39,7	40,7	40,3	39,3	40,9	1,2
Bélgica	26,6	28,0	31,3	32,2	35,9	9,3
Suecia	32,4	37,2	35,6	34,7	35,0	2,6
Italia	26,8	29,5	32,8	35,6	33,1	6,3
Finlandia	30,4	32,1	34,4	34,6	32,9	2,5
Alemania	22,6	26,7	28,2	29,4	32,4	9,8
Canadá	22,2	24,1	26,2	28,3	30,5	8,3
Reino Unido	21,6	23,0	25,0	26,9	30,3	8,7
Vietnam*	34,4	37,5	31,4	29,7	29,7	-4,7
Australia/ N.Z.	19,5	22,4	25,8	27,6	29,6	10,1
Austria	19,3	18,8	23,3	27,7	28,7	9,4
Malasia	15,8	17,9	20,2	23,6	28,6	12,8
Dinamarca	29,5	30,6	30,4	30,2	28,1	-1,4
Países Bajos	19,1	22,6	23,8	26,0	26,0	6,9
Sudáfrica	20,7	22,2	23,8	24,2	24,5	3,8
EE UU	16,8	18,3	19,5	22,0	24,1	7,3
España	16,5	18,5	22,1	23,6	23,8	7,3
Suiza	15,4	18,6	20,4	22,1	23,6	8,2
Singapur	10,8	12,7	14,0	17,3	18,4	7,6
Islas Bermudas	8,4	9,7	10,8	15,7	17,0	8,6
Luxemburgo	12,6	15,0	14,6	16,4	17,0	4,4
India	10,9	12,9	13,7	14,4	15,2	4,3
Filipinas	10,6	11,6	13,2	13,3	13,6	3,0
Indonesia	11,5	10,7	10,9	8,5	11,3	-0,2
China	10,1	10,4	11,0	11,2	11,0	0,9
Tailandia	12,8	13,8	13,8	12,9	10,7	-2,1
Mónaco*	8,0	7,4	7,1	10,3	10,3	2,3
Turquía	6,2	9,2	9,3	10,9	10,0	3,8
Brasil	5,7	7,0	7,3	8,9	8,6	2,9
Grecia	7,8	10,8	12,5	9,2	8,5	0,7
Taiwán	9,0	9,7	10,5	10,7	8,3	-0,7
Chile*	6,9	9,4	9,5	7,5	7,5	0,6
Mexico	5,7	7,1	6,5	7,1	6,9	1,2
Argentina	6,0	3,8	4,8	11,1	6,8	0,8
Rusia	6,5	5,6	7,7	9,1	5,7	-0,8
Japón	3,4	4,3	5,0	6,0	5,7	2,3
Pakistán	2,2	2,3	6,4	6,4	5,5	3,3
Corea del Sur	3,9	3,6	2,9	2,9	3,1	-0,8
GLOBAL	15,3	16,9	18,2	19,9	20,6	5,3

(*) El dato de 2019 para Vietnam, Mónaco y Chile es el de 2018

Fuente: Credit Suisse Research

BELÉN TEINCADO / CINCO DÍAS

pressreader PRINTED AND DISTRIBUTED BY PRESSREADER.COM +1 604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APP

El Economista
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128348266
Página: 32
Sección: CONTRAPORTADA Valor: 9.887,04 € Área (cm2): 713,5 Ocupación: 67,95 % Documento: 1/1 Autor: Carmen Obregón Madrid Núm. Lectores: 93000

Narciso Michavila

Presidente de GAD3

"El problema de España es que, entre nuestros políticos, no hay ningún empresario"

Carmen Obregón MADRID.

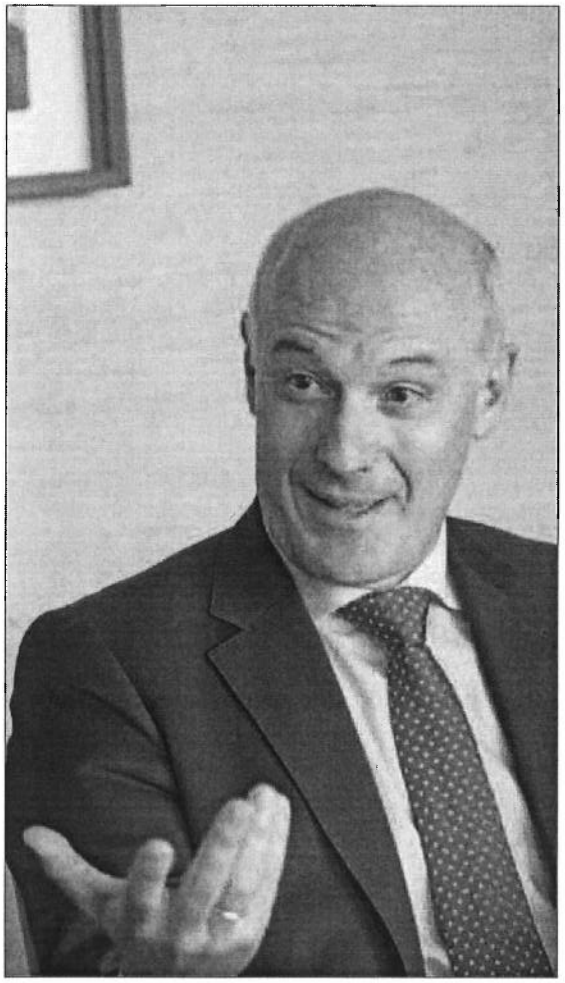
Prestigioso sociólogo y especialista en análisis electoral, Narciso Michavila ha pasado unas horas por la redacción de *El Economista* para valorar y comentar el momento que vive el país. Para nuestra sorpresa, el presidente de GAD3, además de abordar la política nacional, también se ha referido a aspectos económicos, y en concreto al mundo de la empresa. Pausado, reflexivo y certero, así opina Michavila.

Usted ya vaticinó tras el 28-A que España podía volver a elecciones.
El problema que tiene España, y una de las razones por las que va de nuevo a elecciones, es porque dentro de nuestros representantes políticos no tenemos a ningún empresario. Hasta los que presumen de ser altos ejecutivos, esos tampoco han creado empresas, no han tenido que pagar la Seguridad Social ni crear puestos de trabajo.

¿El empresario tiene miedo de entrar en política?
El empresario ve la realidad de forma distinta a como la ve el político. El empresario está asumiendo su riesgo, y por ejemplo, ante una subida de Sociedades piensa, "automáticamente tengo menos dinero para la inversión".

Madrid acaba de bajar impuestos.
Sí, y pienso que ninguna de esas bajadas sirven para mi gente, porque se refieren al alquiler de jóvenes. Pero si hubiera oído que baja el 1 por ciento del IRPF para mis trabajadores, diría, "fantástico", porque les llegará más dinero a sus bolsillos.

¿Y de quién es la culpa?, ¿del político o del empresario?
Del empresario porque no cuenta las cosas. Nunca ha dado la batalla y no para de quejarse. El empresario no quiere perder el tiempo con los medios de comunicación, y piensa que cuanto menos se hable de él, mejor.



ALBERTO MARTÍN

Pero existen organismos empresariales que se dedican a ello.
Ninguna de las asociaciones empresariales se ha tomado en serio, ninguna, ni la CEOE ni la Empresa Familiar, que lo importante es hablar del papel de los empresarios.

Ahora hay partidos que proponen llevar la economía y el mundo de la empresa a las aulas.
En España no faltan ni empresarios ni ideas, pero sí falta cultura empresarial de toda la sociedad. En España la gente no tiene ni idea de cuánto de su nómina se va a la Seguridad Social, a las cotizaciones. Si hubiera un empresario en el Congreso de los Diputados, pondría por ley que en las nóminas apareciera siempre el coste de empresa, para que cada trabajador supiera, aparte de lo que le entra en el banco, lo que le retiene Hacienda de IRPF, cuánto cotiza la empresa en Seguridad Social y cuánto contribuye para su jubilación.

Carrera: Doctor en Sociología y magíster en Estadística Aplicada por la Universidad Complutense de Madrid.
Trayectoria: Creador de GAD3, una consultora de investigación sociológica y de comunicación, también es profesor de varios másteres. Fue analista principal del Instituto de Estudios Estratégicos y responsable de proyectos en la Unidad de Estadística.

¿El empresario está mal visto en España? Mire la que le ha caído a Amancio Ortega por la donación de equipos de quimioterapia...
Lo peor no eran las críticas a Amancio Ortega. Lo peor es esa sensación de que trabajar en la empresa privada está mal, y tener beneficios está mal. Y el empresario está mal visto porque nosotros no lo hacemos bien. Si tú no cuentas lo que haces, lo van a contar por ti.

¿Deberían hablar más de los puestos de trabajo que generan?
Bueno, es que cuando salen las cifras del paro o de creación de empleo, solo hablan los políticos, que no han creado ni un puesto de trabajo. Y ahí tenemos a Pedro Sánchez en una entrevista que hizo recientemente para *Antena 3*, donde dijo haber creado medio millón de empleos en 2018. Y yo digo, "perdona, ni tú ni Rajoy habéis creado un puesto de trabajo. Lo que habéis hecho es crear unas condiciones para que el empresario pueda crear un puesto de trabajo".

Tezanos (CIS) fue empresario y ahora trabaja para el Estado.
Claro, luego viene la otra parte. Los políticos crean condiciones. A mí, por ejemplo, hay quien me dice, "es que Tezanos no puede manipular porque es con dinero público". Como si Michavila pudiera hacer lo que quisiera con su empresa. Por muy privada que sea la empresa, no es del empresario. Yo no tengo derecho a hacer con mi empresa lo que Tezanos está haciendo con el CIS. Porque mi empresa es mía y de mis trabajadores. Por eso creo que no hay ni un solo modelo de éxito empresarial que se perpetúe en el tiempo, que no sea por unas condiciones de privilegio creadas por los políticos.

¿Cuánto va a pesar la economía en esta agenda electoral?
Mucho. Desgraciadamente, prometer subir pensiones o el sueldo de los funcionarios no penaliza. Así que hablar de pensiones y del sueldo de los funcionarios, ayuda.

Y, ¿penaliza hablar de crisis?
Sí penaliza. La gente no está dispuesta a dejar de fumar o de hacer dieta, hasta que se ve en la necesidad de ir al dentista porque se tiene que sacar una muela. Hasta que no nos duele la muela no vamos al médico.

¿Se equivoca Pablo Casado al advertir que estamos ante una crisis?
Yo creo que ahí se equivoca. Y es que además se lo ponen fácil. Cuando gane tiene que hablar de no subir impuestos. Prometer una bajada de impuestos suena *over promise* (promesa sobredimensionada). Porque, en este entorno que estamos viviendo, si rebajas impuestos vas a tener que recortar servicios. Por eso, yo pienso que lo único que tiene que hacer es decir, "si yo gano, no les voy a subir los impuestos de carreteras de Ábalos, ni tampoco la tasa Google a todos los que tenéis móviles". Cosas de ese estilo. Pero, prometer bajada de impuestos cuando la gente sabe que van a bajar los ingresos, no parece bien.

> "La gente no está dispuesta a dejar de fumar o de hacer dieta. Hasta que no nos duele una muela, no vamos al médico. Hablar de la crisis penaliza"

El Economista
España
11/10/19
Prensa: Diaria
Tirada: 15.068 Ejemplares
Difusión: 10.343 Ejemplares
Cód: 128348270
Página: 6
Sección: E & F Valor: 13.191,94 € Área (cm2): 813,8 Ocupación: 90,67 % Documento: 1/1 Autor: Eva Díaz Madrid. Núm. Lectores: 93000

La banca deja de vender depósitos para evitar el cobro a los particulares

Santander, Bankia, CaixaBank, Liberbank y Kutxabank retiran el producto de su portafolio

Los clientes ya no demandan este sistema de ahorro ante la nula rentabilidad por los tipos

Eva Díaz MADRID.

La banca deja de vender depósitos ante el escenario de bajos tipos de interés y cuya subida se aleja cada vez más en el tiempo. Concretamente, cinco entidades bancarias (Santander, CaixaBank, Bankia, Liberbank y Kutxabank) han retirado este producto de sus escaparates en los últimos meses en un contexto en el que el Banco Central Europeo (BCE) le cobra dinero a las entidades por colocar sus excedentes y ante el vértigo de trasladar estos costes a los particulares. La banca comenzó a inicios de este año a cobrar por los depósitos a los clientes institucionales y grandes compañías, sin embargo, los máximos ejecutivos bancarios siempre han rechazado de pleno que este coste vaya a llegar a aplicarse a los particulares.

Varias entidades, como el Santander o Bankia no han tenido ningún reparo en admitir que se está cobrando a las grandes compañías por el dinero depositado. Asimismo, la entidad encabezada por Ana Botín dio un paso más este verano al anunciar la intención de comenzar a cobrar también a las empresas por las cuentas inoperativas, es decir, aquellas que no realizan movimientos, si los tipos de interés siguen bajando. Precisamente, el exvicepresidente del BCE, el español Luis de Guindos, aseguró en una entrevista publicada este miércoles por la agencia *Market News*, que el organismo podría bajar aún más los tipos para impulsar la economía, aunque apuntó a la necesidad de que los Estados tomen medidas fiscales para empujar a la par desde los dos ámbitos.

Bankia ha abierto esta semana una nueva ventana más en lo referente al cobro de los depósitos tras admitir que también les trasladará el coste a los clientes de banca privada, continuando el camino ya abierto por otras entidades en países como Suiza, Alemania o Dinamarca. El banco presidido por José Ignacio Goirigolzarri pretende aplicar un interés de hasta un 0,5 por ciento por el dinero que guardan estos clientes que operan como personas jurídicas o *family offices*.

Una calle con varias sucursales. ELISA SENRA

Oferta bancaria actual en depósitos

	ENTIDAD	OFERTA
Santander	Santander	No tiene
CaixaBank	CaixaBank	No tiene
Bankia	Bankia	No tiene
Liberbank	Liberbank	No tiene
kutxabank	KutxaBank	No tiene
BBVA	BBVA	A 13 meses (0,02% TAE)
Sabadell	B. Sabadell	A 36 meses / no muestra remuneración
bankinter	Bankinter	Entre 6 y 12 meses* (hasta 1,96% TAE)
Unicaja Banco	Unicaja	Entre 1 y 6 meses, solo online (hasta 0,04% TAE)
iberCaja	Ibercaja	A 6 meses, solo online (0,03% TAE)
ABANCA	Abanca	Depósito vinculado a otro producto
Openbank	Openbank	A 13 meses (0,2% TAE)
cajamar	Cajamar	De 1 día a 12 meses / no muestra remuneración

Fuente: elaboración propia. (*) Solo en moneda extranjera. elEconomista

Escueta oferta

El resto de entidades que aún mantienen depósitos tienen sus particularidades. La remuneración de los mismos no supera el 0,2 por ciento TAE y, los que lo hacen es porque ofrecen un depósito vinculado a otros productos como planes de pensiones. Asimismo, cabe destacar que Bankinter solo vende depósitos en moneda extranjera (libras o dólares) con rentabilidades que pueden alcanzar hasta el 1,96 por ciento TAE en función de la moneda y el plazo. Otros bancos que mantienen este producto aún en su escaparate, como Unicaja o Ibercaja, solo lo comercializan por el canal digital. La escasa rentabilidad que pueden ofrecer las entidades a los clientes en estos productos ha hecho que los usuarios ya no los demanden (aunque algunos siguen manteniendo los nimios intereses como reclamo para la captación de nuevos usuarios), provocando un relevante trasvase de los depósitos a cuentas vista o fondos de inversión.

De hecho, alguno de los bancos que aún mantiene un depósito a plazo entre su portafolio asegura que su retirada será cuestión de poco tiempo.

Búsqueda de ingresos

El prolongado escenario de tipos de interés negativos, que además el BCE ha endurecido aún más en los últimos meses ante los indicadores que apuntan a una recesión a la vuelta de la esquina, presiona a la baja los márgenes de las entidades, que tratan de compensar la asfixia de ingresos a través del cobro de comisiones. Las entidades aún son temerosas a la hora de admitir abiertamente que tienen que cobrar a los clientes comisiones por los servicios que dan, sin embargo, ese mensaje cada vez reposa más en el ambiente. BBVA, de hecho, ha sido uno de los últimos bancos que ha endurecido las condiciones de vinculación de los clientes si no quieren pagar comisiones, en el caso de los menos vinculados (es decir, que no tengan la nómina en el banco ni alcancen un número de recibos domiciliados) tendrán que asumir mayores costes por el mantenimiento de la cuenta corriente y de la tarjeta. El Santander, por su parte, apuesta por la estrategia contraria, avanzar en la vinculación de los clientes para aportarle valor que permita el cobro de los servicios.

> Las entidades exigen mayor vinculación a los usuarios si quieren evitar comisiones

Hasta el momento, la banca española es una de las que menos comisiones cobra a los clientes (solo superada por Reino Unido) frente a la media europea, hasta un 58 por ciento menos. No obstante, el actual escenario de tipos irá equilibrando la balanza.

Presupuesto del euro: sólo 3.500 millones para países en apuros

Francia y España mantienen vivo un mecanismo que será insuficiente para revertir una crisis

PABLO R. SUANZES BRUSELAS
CORRESPONSAL

No es un verdadero Presupuesto de la Eurozona, no es un verdadero mecanismo que pueda frenar un *shock* asimétrico y desde luego no tendrá una potencia de fuego suficiente para poder revertir una crisis real, pero para sus paladines, con Francia y España a la cabeza, lo ocurrido esta madrugada es una muy buena noticia. «Es un gigantesco paso en la buena dirección. El Presupuesto de la Eurozona en 2020 será una realidad», explicó ayer desde Luxemburgo el ministro galo, Bruno Le Maire. «Estoy francamente muy satisfecha. Se trata de punto de partida (...) pero el avance y el progreso que se está logrando responde plenamente a los objetivos que se había marcado España», coincidió Nadia Calviño.

En los últimos meses París y Madrid han trabajado en voz baja para impedir que La Haya y Viena neutralizaran sus planes para un embrión de Presupuesto de la Eurozona. Lo que sale es poco, infinitamente menos de lo prometido en su momento, y probablemente de lo necesario en la próxima crisis, pero Calviño y Le Maire saben que en la Unión Europa te tienes que aferrar a lo que tienes, por poco que sea.

La ministra de Economía en funciones, Nadia Calviño, en una reunión del Eurogrupo. UNIÓN EUROPEA

España y Francia pedían una herramienta que pueda activarse cuando se producen esos *shocks* que golpean de forma diferente a norte o sur, a grandes o pequeños. Un flotador que mantenga la inversión cuando más necesaria es, una apuesta anticíclica. Sin embargo, los partidarios de la ortodoxia, con Países Bajos siempre a la cabeza, se niegan en redondo a cualquier cosa que parezca, suena o huela a más transferencias fiscales. En junio ya quedó claro que el BICC, las siglas en inglés de este instrumento «de convergencia y competitividad», no sería lo que reclamaba Calviño: una herramienta estabilizadora. Por eso, hablan de convergencia y destacan como pueden los «elementos estabilizadores» de algo que contará con apenas 17.000 millones del Marco Financiero Plurianual de la UE como recursos, dejando abierta la puerta a que en el futuro un Acuerdo Intergubernamental incremente de forma escalonada la potencia de fuego.

De esos aproximadamente 17.000 millones, que servirán para financiar inversiones y reformas, apenas un 20%, algo menos de 3.500, se reservarán para poder ayudar a países en apuros. El 80% restante se distribuirá entre todos los integrantes de la Eurozona según una fórmula que tiene en cuenta la población y la inversa de su renta per cápita. Mediante una cofinanciación en la que cada miembro deberá seleccionar proyectos y dotarlos de al menos un 25% del capital necesario, salvo casos de «circunstancias económicas severas», en los que ese ratio se podría reducir a la mitad. Ambos elementos, la modulación de la cofinanciación nacional y que se reservara una parte para situaciones de emergencia, eran condiciones *sine qua non* para España, que ya en junio flirteó con la posibilidad de vetar el acuerdo si se diluía tanto que se convirtiera en un elemento redundante.

80

Porcentaje que se distribuirá entre todos los integrantes de la Eurozona teniendo en cuenta la población.

LOTERÍA NACIONAL
SORTEO DEL JUEVES

SORTEO 81/19

SORTEO DEL DÍA 10 DE OCTUBRE DE 2019

Seis series de 100.000 billetes cada una

Lista acumulada de las cantidades que han correspondido a cada una de las seis series de los números premiados, clasificados por su cifra final

Estos premios caducan a los tres meses, contados a partir del día siguiente al de la celebración del sorteo

0		1		2		3		4		5		6		7		8		9	
Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete	Números	Euros/Billete
02700	180	02701	150	02702	150	02703	150	02704	150	02705	180	02706	150	02707	150	02708	150	02709	180
02710	180	02711	150	02712	150	02713	150	02714	150	02715	180	02716	150	02717	150	02718	150	02719	180
02720	180	02721	150	02722	960	02723	150	02724	150	02725	180	02726	150	02727	150	02728	150	02729	180
02730	180	02731	150	02732	210	02733	150	02734	150	02735	240	02736	150	02737	150	02738	150	02739	180
02740	180	02741	150	02742	150	02743	150	02744	150	02745	180	02746	210	02747	150	02748	7.620	02749	60.030
02750	7.650	02751	150	02752	150	02753	150	02754	150	02755	240	02756	150	02757	150	02758	150	02759	180
02760	330	02761	150	02762	150	02763	210	02764	150	02765	180	02766	150	02767	150	02768	150	02769	180
02770	930	02771	150	02772	150	02773	150	02774	150	02775	180	02776	150	02777	150	02778	150	02779	180
02780	180	02781	150	02782	150	02783	150	02784	150	02785	240	02786	150	02787	270	02788	150	02789	180
02790	180	02791	150	02792	150	02793	150	02794	150	02795	180	02796	210	02797	150	02798	150	02799	180
74300	330	74301	300	74302	300	74303	300	74304	300	74305	330	74306	300	74307	300	74308	300	74309	330
74310	330	74311	300	74312	300	74313	300	74314	300	74315	330	74316	300	74317	300	74318	300	74319	330
74320	330	74321	300	74322	360	74323	300	74324	300	74325	330	74326	300	74327	300	74328	300	74329	330
74330	330	74331	300	74332	360	74333	300	74334	300	74335	390	74336	300	74337	300	74338	300	74339	330
74340	330	74341	300	74342	300	74343	300	74344	300	74345	330	74346	360	74347	300	74348	300	74349	330
74350	330	74351	300	74352	300	74353	300	74354	300	74355	390	74356	300	74357	300	74358	300	74359	330
74360	330	74361	300	74362	300	74363	360	74364	300	74365	330	74366	300	74367	300	74368	300	74369	330
74370	330	74371	300	74372	300	74373	300	74374	300	74375	330	74376	300	74377	300	74378	300	74379	330
74380	330	74381	300	74382	300	74383	300	74384	12.300	74385	300.000	74386	12.300	74387	420	74388	300	74389	330
74390	330	74391	300	74392	300	74393	300	74394	300	74395	330	74396	360	74397	300	74398	300	74399	330
Terminaciones		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**				**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**		**Terminaciones**	
2770	780	961	150	2722	810	63	60			2015	780	676	150	837	150	2168	750	9	30
520	180			22	60					4385	990	46	60	87	120	908	150		
760	180			32	60					385	240	96	60						
0	30									935	240								
										35	90								
										55	90								
										85	90								
										5	30								

ESTE SORTEO PONE EN JUEGO 12.600.000 EUROS EN PREMIOS

LA UE RESERVARÁ APENAS 3.400 MILLONES PARA PAÍSES EN APUROS

Los ministros de Economía y Finanzas de la eurozona alcanzan un acuerdo de mínimos presionados por los países del norte, reacios a ayudar más a los del sur

El fondo anticrisis solo pagaría 10 días de pensiones en España

La ministra española de Economía en funciones, Nadia Calviño, en la reunión del Eurogrupo de Luxemburgo

M. Arroqui /E. Montalbán
Bruselas /Madrid

Los ministros de Economía y Finanzas de la zona euro, el llamado Eurogrupo, han preferido el pájaro en mano, que ciento volando. De madrugada consiguieron consensuar un nuevo instrumento de anticrisis, aunque queda muy lejos de lo esbozado por Francia y el Ejecutivo europeo en su propuesta inicial, con una cantidad casi ridícula. El Eurogrupo se ha limitado a aprobar un fondo que contará con una partida de tan sólo el 20% del nuevo presupuesto comunitario. En total, unos 3.400 millones de euros. Esta cantidad, que en teoría debería servir para auxiliar a los países de la eurozona en crisis, supone apenas un tercio de los 9.700 millones de euros que España gasta cada mes en pensiones, es decir, apenas 10 días de prestaciones. Según valoró ayer el comisario de Economía, Pierre Moscovici, este acuerdo «es un primer paso, más simbólico que significativo».

España es uno de los países que más había batallado para que esta nueva hucha europea se dedicara a mantener las inversiones en momentos de crisis con el objetivo de evitar peligrosas espirales como las sucedidas en nuestro país tras el estallido de la burbuja inmobiliaria, cuando la caída de la inversión pública acabó agravando la crisis. Nuestro país incluso pretendía que este fondo con dinero europeo pudiera sufragar (al menos en parte) las prestaciones de desempleo de un país en apuros para no sofocar sus arcas públicas.

Pero los «halcones» del norte, liderados por Holanda, se han opuesto de manera contundente a esta posibilidad al asegurar que este fondo debe utilizarse para promover inversiones que redunden en reformas que impulsen la economía y no como coartada, precisamente, para postergar reformas a veces difíciles. Los países del sur se han acabado conformando con introducir estos elementos anticíclicos por la puerta de atrás. A este 20% de reserva para países en apuros se le añade cierta flexibilidad en el dinero que cada Estado debe aportar. Estas inversiones se sufragarán en un 25% con los fondos de cada país, una cantidad que puede variar según la situación económica, y reducirse a la mitad en caso de crisis severa. Los detalles, sin embargo, se deben seguir puliendo.

Hace unos meses España amenazaba con vetar el acuerdo si esta nueva herramienta no era lo suficientemente ambiciosa. En cambio, en las últimas semanas la delegación española se ha dejado llevar por el pragmatismo, consciente quizá de las dificultades de adoptar posturas maximalista, con mucho que perder y poco que ganar. «Para nosotros era muy importante tener elementos que garantizasen que este fondo podía tener una actuación contracíclica, aunque la magnitud del fondo en sí no tenga un impacto macroeconómico material significativo. Pero es un punto de partida que sí puede ser el embrión de un instrumento con un impacto más significativo en el futuro», aseguró ayer la ministra en funciones Nadia Calviño, queriendo ver el vaso medio lleno en vez de medio vacío.

Calviño ha pasado de amenazar con vetar la propuesta si no era ambiciosa a conformarse pese a la escasez de fondos

A pesar de estos avances, quedan varios aspectos en el tintero. Francia y Alemania quieren que los países de la zona euro puedan aumentar sus contribuciones mediante un tratado intergubernamental que daría una mayor potencia al fondo y también mayor flexibilidad, pero los halcones se resisten a desembolsar más dinero. Una vez se apruebe el nuevo marco presupuestario, los países deberán presentar cada año su plan de reformas e inversiones que serán sufragadas con este fondo y que deberá recibir el visto bueno del Eurogrupo. Los países del sur han conseguido que no se necesiten cumplir requisitos adicionales para acceder a esta hucha, más allá de las recomendaciones que ya efectúa la Comisión Europea cuando analiza los presupuestos y los planes de reformas de los países de manera regular.

La CEOE admite un mayor frenazo

El presidente de la patronal CEOE, Antonio Garamendi, señaló ayer que España está en desaceleración, en línea con el frenazo mundial. En este sentido, admitió que la economía española podría crecer este año por debajo del 2%, frente al 2,2% que calcula el Gobierno. «Se necesitan grandes pactos de Estado y hacer las reformas que sean necesarias, pero hablando todos los temas en común y no jugando con los efectos partidistas y la campaña electoral».

Moncloa pide a la UE que frene la entrada de acero chino y turco

El Gobierno español ha pedido a la Comisión Europea que lleve a cabo una revisión urgente de las medidas de salvaguarda del sector siderúrgico una vez se produzca el Brexit, con el fin de adaptarlas a la nueva situación y proteger al sector de la entrada de acero desde el extranjero, sobre todo desde China y Turquía. Así se lo ha hecho saber la ministra de Industria, Reyes Maroto, en una carta enviada a la comisaria europea de Comercio, Cecilia Malmström, en la que describe el asunto como «de gran interés para España». La ministra se refiere al impacto que tuvo en el sector acerero español la decisión de Donald Trump en julio de imponer un arancel del 25% a las importaciones de acero, lo que supuso el desvío de las ventas internacionales de este material a la UE. Este nuevo flujo de importaciones, que tienen además un menor precio que el producto europeo, provocó una sobrecapacidad en Europa que dañó al sector.

pressreader PROVIDED AND DISTRIBUTED BY PRI PressReader.com +1 604 COPYRIGHT AND PROTECTED BY APPL

Un deshielo con el mundo en vilo

● Trump se involucra personalmente en los contactos con China sobre la guerra comercial y recibirá hoy viernes al vicepresidente asiático en la Casa Blanca ● Las bolsas giran al alza con el último intento para rebajar la tensión

PABLO PARDO WASHINGTON
CORRESPONSAL

La clave para la resolución de la guerra comercial entre Estados Unidos y China que amenaza con frenar en seco la economía mundial podría resumirse en una palabra: Japón. No es que la otra gran potencia económica de Extremo Oriente vaya a entrar en la ecuación, sino la posibilidad de que Washington y Pekín acaben firmando una tregua que sea como los dos tratados comerciales alcanzados entre EEUU y Japón la semana pasada: un acuerdo de mínimos que sirva a las dos partes para cantar victoria y que deje los verdaderos puntos de conflicto para el futuro.

Ésa parecía la única posibilidad de acuerdo ayer a las 9.00 horas de Washington –15.00 horas, hora peninsular española– cuando el viceprimer ministro chino Liu He y el resto de la delegación comercial de ese país entraba en la sede de la Oficina del Representante Comercial de EEUU, situada justo al lado de la Casa Blanca. Era la primera vez en tres meses en la que ambos países reanudaban las conversaciones al más alto nivel en una disputa comercial que ya afecta, según el Fondo Monetario Internacional (FMI), al 90% de la economía mundial, y que reducirá el crecimiento del PIB global en el equivalente de la economía de Suiza. Una hora después del inicio de las conversaciones, la Bolsa de Nueva York abría al alza, en lo que parecía un signo de que los inversores creían que las conversaciones, que deben concluir mañana, alcanzarían un acuerdo.

En realidad, había tantas razones para el optimismo sobre el esperado deshielo comercial entre la primera y la segunda economía mundiales como para el pesimismo. A lo largo de la noche, los futuros de la Bolsa estadounidense habían apostado por una caída del mercado, después de que el diario hongkonés *South China Morning Post*, del que se considera que tiene buenos contactos dentro del Gobierno chino, hubiera informado de que las conversaciones no iban a llegar a ningún resultado, hasta el punto de que no era descartable que Liu se fuera de Washington hoy, un día antes de lo previsto.

Pero, justo antes de que empezaran las conversaciones, Donald Trump lanzaba un tuit en el que afirmaba que hoy va a recibir a Liu en la Casa Blanca, lo que parece dar un espaldarazo político al más alto nivel al encuentro. Claro que en su mensaje en la red social Trump también dejaba claramente abierta la puerta a un fracaso de los contactos y, fiel a sus instintos políticos, insistía en que, si eso pasaba, era por decisión suya, no de China. «Ellos quieren un acuerdo, pero ¿quiero yo?», se preguntaba Trump en su tuit.

La frase del presidente estadounidense sería una excelente línea argumental en un *reality show* como los que le hicieron famoso, porque aumenta el suspense y concentra la atención sobre la persona que Trump quiere que sea el protagonista: él mismo. Pero, al margen de eso, no dice mucho de los puntos que separan a los dos países. Ahí, la confusión es considerable.

Según la agencia de noticias estadounidense Bloomberg, Estados Unidos espera alcanzar un acuerdo que impida la depreciación de la moneda china, el renminbi (yuan). Los expertos, sin embargo, creen que un pacto de esas características tendría un impacto muy limitado, porque Pekín quiere apreciar, no depreciar, el renminbi, aunque este año lo ha dejado caer en un 3,5% debido, precisamente, a la guerra comercial con EEUU. Una divisa más barata favorece las exportaciones, pero también encarece las compras del exterior e incentiva la salida de capital del país en busca de otros mercados con mayores rentabilidades. La política económica china busca reforzar la demanda interna, no las exportaciones, por lo que necesita estabilidad y capital. De hecho, ya en febrero, los dos países estuvieron a punto de lograr un acuerdo de ese tipo, pero las negociaciones entonces se rompieron.

La decisión del Gobierno de Trump de volver a plantear esa idea podría ser parte de la estrategia de lograr un acuerdo de mínimos.

La misma agencia también informó de que Pekín quiere que EEUU levante las sanciones a la mayor naviera del país, Cosco, por haber violado el embargo petrolero que Washington ha impuesto a Irán. No está claro que EEUU vaya a hacerlo, y menos si se tiene en cuenta que Trump sospecha que Pekín está incumpliendo el bloqueo a Irán, al transferir a sus barcos en alta mar, en la región del estrecho de Malaca, en Malasia, cientos de miles de toneladas de crudo iraní cuyo origen así queda oculto.

El presidente estadounidense, Donald Trump, saluda a su homólogo chino, Xi Jinping, en Osaka (Japón). REUTERS

ARANCELES A CHINA

Llantas. La Comisión Europea ha decidido imponer aranceles provisionales 'antidumping' de entre el 50,3% y el 66,4% a las importaciones desde China de llantas de acero y ha precisado que la medida estará en vigor durante un periodo inicial de seis meses a la espera del resultado definitivo de la investigación al respecto.

800 millones. El mercado de la UE para estos productos rondó en 2018 los 800 millones y el sector emplea directamente en la región a 3.600 personas.

Investigación. Bruselas ha abierto una investigación sobre las importaciones de chapas y bobinas de acero inoxidable laminado en caliente procedentes de China, recordando que desde el pasado mes de agosto mantiene una investigación 'antidumping' sobre los mismos productos de Indonesia y Taiwán.

LA ESPERANZA DE UN ACUERDO COMERCIAL IMPULSA AL IBEX

El Ibex 35 conquistó ayer la cota de los 9.100 puntos al registrar una subida del 1,25% en la sesión, impulsado por el optimismo sobre las negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China.

El comportamiento del selectivo español fue de menos a más. Poco antes del cierre del mercado, el presidente de EEUU, Donald Trump, indicaba en su cuenta de Twitter que este había sido «un gran día de negociaciones con China» y que el país asiático «quiere llegar a un acuerdo». Trump se reunirá hoy en la Casa Blanca de Washington con el viceprimer ministro chino, Liu He, un anuncio que los inversores han acogido con optimismo. La posibilidad de que un acuerdo en las respectivas divisas puede aliviar las tensiones sobre la guerra comercial entre los dos países.

En este contexto, destacaron las subidas de Indra, Arcelormittal, Ence (+4,99%), CaixaBank (+4,65%), Sabadell (+4,63%), Bankinter (+4,27%), todos por encima del 4%. El resto de bolsas europeas también cerraron la jornada en 'verde', con ascensos del 0,28% en Londres, del 0,58% en Fráncfort y del 1,27% en París, informa Efe.