

Revista de Prensa
Del 01/11/2022 al 02/11/2022



ÍNDICE

#	Fecha	Medio	Titular	Tipo
ASOCIACIONES TERRITORIALES				
1	02/11/2022	El Periódico Mediterráneo, 17	Las nuevas tecnologías y oportunidades de negocio, objeto de debate en Castelló	Escrita
FISCALIDAD				
2	02/11/2022	Expansión Fiscalía, 1,4	Los seis retos de la nueva consejera de Hacienda	Escrita
3	02/11/2022	La Razón Cataluña, 23	Hacienda ingresa un 37% más de IRPF y un 20% más de IVA	Escrita
4	02/11/2022	El Diario Montañés, 24	Santander: injusticia fiscal y grandes desigualdades	Escrita
5	02/11/2022	La Opinión A Coruña, 23	Hacienda recauda 2,7 millones más al día en Galicia por consumo, precios y empleo	Escrita
AYUDAS EUROPEAS				
6	02/11/2022	Expansión, 12	Nordic Capital levanta el mayor fondo europeo del año	Escrita
7	02/11/2022	El Economista, 1,26	Moncloa aún usa Excel para controlar la gestión de los Next Generation	Escrita
8	02/11/2022	El Economista, 26	El PNV pide a Sánchez que valore la ejecución de los fondos	Escrita
9	02/11/2022	El Mundo 1ª Edición, 19	Instituciones, presupuestos y democracia	Escrita
10	02/11/2022	ABC Madrid, 1,28-29	SOS de Hacienda tras el fiasco informático de los fondos	Escrita
11	02/11/2022	La Razón, 24	«Los fondos europeos no están llegando y es ahora cuando más falta hacen»	Escrita
12	01/11/2022	El Periódico de España, 27	Los Estados intervencionistas	Escrita
GOBIERNO CORPORATIVO				
13	02/11/2022	Expansión, 22	BBVA se consolida como el banco más sostenible de Europa	Escrita
PERSPECTIVAS ECONÓMICAS				
14	02/11/2022	El Economista, 28	El objetivo de Trabajo es conseguir alcanzar una subida del 60% para 2023	Escrita
ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL				
15	01/11/2022	Expansión, 22-23	Alerta de estancamiento en Europa	Escrita
16	01/11/2022	Expansión, 8	El Gobierno estudia la gratuidad de los viajes en autobús	Escrita
17	01/11/2022	Expansión, 16	El euríbor cierra en máximos de 2008 y dispara las hipotecas	Escrita
18	01/11/2022	El Economista, 5	Los ayuntamientos tienen ya en quiebra al 10% de sus empresas	Escrita
19	01/11/2022	Cinco Días, 24-25	Las empresas españolas esperan más inversión en el Brasil de Lula	Escrita
20	01/11/2022	Cinco Días, 5	La responsable de gas en la CN MC asumirá la dirección de Energía	Escrita
21	01/11/2022	Cinco Días, 4	España corteja el turismo energético	Escrita
22	01/11/2022	El País, 14-15	El CGPJ inicia mañana el intento de desbloqueo del Constitucional	Escrita
23	01/11/2022	El País, 38	La hipoteca media se encarece más de 200 euros mensuales	Escrita
24	01/11/2022	El País, 39	La incertidumbre sobre el gas persiste pese a caer el precio	Escrita

25	01/11/2022	El País, 40	La inflación en la zona euro llega al 10,7% en octubre, un nuevo récord	Escrita
26	01/11/2022	El País, 39	Los ingresos de los impuestos reducen el déficit público al 2% del PIB hasta agosto	Escrita
27	01/11/2022	El Mundo, 10	El 55% cree que la crisis se agravará, el 29% dice que su situación es muy mala	Escrita
28	01/11/2022	El Mundo, 28	España ha subvencionado 750 millones a Portugal con el tope ibérico al recibo de la luz	Escrita
29	01/11/2022	ABC, 28-29	La subida de las hipotecas un 42% amenaza con un alud de impagos	Escrita
30	01/11/2022	ABC, 30-31	La electricidad baja solo la cuarta parte de lo previsto por el Gobierno	Escrita
31	01/11/2022	ABC, 31	España aumenta la capacidad de exportar gas a Europa por Irún	Escrita
32	01/11/2022	ABC, 29	Escrivá recibe un nuevo crédito de 7.000 millones para pagar la extra a los pensionistas	Escrita
33	01/11/2022	ABC, 28-29	El PP plantea una rebaja del IRPF para las rentas de hasta 35.200 euros	Escrita
34	01/11/2022	La Vanguardia, 38-39	Las energéticas presionan a los aliados del Gobierno para cambiar el nuevo impuesto	Escrita
35	01/11/2022	La Vanguardia, 41	El D-Hub se confirma como único candidato para la reindustrialización de Nissan	Escrita

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

36	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1,15	El dilema de Alemania con respecto a China	Escrita
37	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1,3	Lula mantiene a los inversores en la incertidumbre sobre la gran visión económica de Brasil	Escrita
38	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1	Los beneficios aumentan la presión sobre las grandes petroleras para que ayuden a paliar la crisis del coste de la...	Escrita
39	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1,6	Los bancos están dispuestos a retener 12.700 millones de dólares de deuda de Twitter hasta el próximo año	Escrita
40	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1-2	Biden se dirige a los votantes en la última semana	Escrita
41	02/11/2022	Financial Times Reino Unido, 1-2	El Tribunal Supremo bloquea el acceso a las declaraciones de impuestos de Trump	Escrita

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

42	01/11/2022	Expansión, 3	Ryanair, Iberia y Vueling lideran el despegue aéreo	Escrita
----	------------	--------------	---	---------

OPINIÓN

43	02/11/2022	El Mundo, 2	Péndulo	Escrita
44	02/11/2022	ABC, 5	El tiempo sin tiempo	Escrita

ASOCIACIONES TERRITORIALES

Mesa de diálogo

Mediterráneo BBVA

JORNADA DE BANCA PRIVADA ORGANIZADA POR 'MEDITERRÁNEO' Y BBVA

Las nuevas tecnologías y oportunidades de negocio, objeto de debate en Castelló

- El encuentro tendrá lugar mañana, 3 de noviembre, en el hotel Intur de la capital
- Expertos analizarán las posibilidades de inversión en el actual escenario económico

EVA COLOM
ecolom@mediterraneo.elperiodico.com
CASTELLÓN

El periódico **Mediterráneo** y BBVA organizan mañana, 3 de noviembre, una mesa de diálogo sobre banca privada que analizará el papel de las nuevas tecnologías como herramientas que brindan oportunidades de negocio e inversión a las pymes y mercantiles.

Bajo el título *Nuevas oportunidades de inversión en un escenario de incertidumbre*, la mesa de diálogo pretende arrojar luz a la situación macroeconómica actual marcada por la incertidumbre geopolítica que genera la guerra de Ucrania, la elevada inflación mundial y el encarecimiento monetario, y la previsión de ralentización del crecimiento económico cara a 2023.

Un grupo de expertos en la materia expondrá sus opiniones y experiencias a través de ponencias e intervenciones en un encuentro al que está previsto que asista un centenar de invitados. El evento se desarrollará a partir de las 18.00 horas en los salones del hotel Intur de la capital de la Plana.

PROGRAMA // El evento comenzará con la presentación por parte del director de **Mediterráneo**, Ángel Báez, que también ejercerá de moderador del encuentro. Tras sus palabras tendrá lugar la apertura institucional a cargo de Pere Aldama, director del Centro de Banca de Clientes de BBVA en Castellón. A continuación, el experto en Estrategia y Análisis de Inversiones de Banca Privada de BBVA, Roberto Hernanz, desarrollará una ponencia titulada *Perspectivas económicas*, a la que seguirá una nueva intervención a cargo del director de Fidelity International, Óscar Esteban Navarro Sales, que analizará el *Metaverso, blockchain, 5G, realidad virtual... el inicio de una nueva Edad de Oro tecnológica*. Posteriormente tendrá lugar un turno de preguntas del público, tras el cual intervendrá el director de Banca Privada Territorial Este, Ximo Raga, quien resumirá las conclusiones de una jornada que clausurará Báez.

los participantes



PERE ALDAMA
DIRECTOR DEL CENTRO DE BANCA DE CLIENTES DE BBVA EN CASTELLÓN



ROBERTO HERNANZ
EXPERTO EN ESTRATEGIA Y ANÁLISIS DE INVERSIONES BANCA PRIVADA EN BBVA



ÓSCAR ESTEBAN NAVARRO
DIRECTOR DE FIDELITY INTERNATIONAL



XIMO RAGA
DIRECTOR DE BANCA PRIVADA TERRITORIAL ESTE



Las nuevas tecnologías como oportunidades de inversión en escenarios de incertidumbre centran el debate del día 3.

El análisis de la situación global para saber dónde y cómo invertir, por parte de profesionales de la economía, demuestra que la tecnología es una herramienta que brinda oportunidades. Para orientar a los inversores es importante hacerlas visibles, ofreciendo una radiografía de la situación actual y adelantando los escenarios que se prevén desde BBVA.

Acudirán al evento empresarios y CEO de firmas de Castellón, así como representantes de las principales organizaciones de la provincia, como la Confederación Empresarial de la Comunitat, la Asociación Valenciana de Empresarios (AVE), Ascer, Asociex, Indes Ashotur, la Cámara de Comercio... además del público que desee asistir rellenando el formulario que aparece al escanear el código QR incluido en esta página. =

¿CÓMO PUEDO ASISTIR?

Las personas que deseen asistir tienen que escanear el código QR y rellenar el formulario pertinente

Amplia cobertura multiplataforma con el periódico



El evento organizado por BBVA y 'Mediterráneo' tendrá una amplia cobertura multiplataforma, ya que las cámaras de Medi TV grabarán la sesión para posteriormente emitirla a través de la web del rotativo; se compartirá el encuentro en las redes sociales del diario y en los perfiles de BBVA; y se publicará una doble página de información con las opiniones de los protagonistas en la edición impresa en los días sucesivos.

DESARROLLO MESA DE DIÁLOGO | JORNADA

- INTRODUCCIÓN** por parte de **Ángel Báez**, director del Periódico Mediterráneo.
- APERTURA institucional** por parte de **Pere Aldama**, director del Centro de Banca de Clientes del BBVA en Castellón.
- PONENCIA 'Perspectivas económicas'** a cargo de **Roberto Hernanz**, experto en Estrategia y Análisis de Inversiones de Banca Privada en BBVA.
- PONENCIA 'Metaverso, blockchain, 5G, Realidad Virtual...'** El inicio de una nueva Edad de Oro tecnológica' a cargo de **Óscar Esteban-Navarro Sales**, director de Fidelity International.
- TURNO de preguntas del público.**
- CONCLUSIONES** a cargo de **Ximo Raga**, director de Banca Privada Territorial Este.
- CIERRE** por parte de **Ángel Báez**, director del Periódico Mediterráneo.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

FISCALIDAD



CATALUÑA

Los seis retos de la nueva consejera de Hacienda

Los 6 retos fiscales de la nueva consejera de Hacienda catalana

NATÀLIA MAS/ La Generalitat creará a partir de 2023 tres nuevos tributos propios. Descarta emular a otras autonomías y rebajar el tramo autonómico de IRPF y Patrimonio.

David Casals. Barcelona

La economista Natàlia Mas (Sant Martí de Tous, Barcelona, 1979) acaba de tomar las riendas de la Consejería catalana de Economía y Hacienda tras la salida de Junts del Govern. Su principal reto son los Presupuestos de la Generalitat de 2023 que, según las patronales Fomento del Trabajo y Pimec, deberían incluir rebajas impositivas. Sin embargo, el president Pere Aragonès ya ha dicho que no está por la labor. Estos son los cinco principales desafíos fiscales a que deberá hacer frente:

1 Presión fiscal. Autonomías de régimen común presididas por el PP -Andalucía, Madrid, Galicia, Murcia, Castilla y León- y por el PSOE -Comunidad Valenciana, Castilla-La Mancha, Extremadura y Aragón- han anunciado rebajas impositivas o las están estudiando ante el auge de la inflación. Aragonès ya ha rechazado sumarse a esta "guerra entre territorios", ya que, dice, "el modelo de Cataluña no es el de impuestos bajos, servicios públicos deficientes o grandes recortes".

2 Competencia entre autonomías. ERC pidió al Gobierno armonizar Patrimonio para evitar "la competencia fiscal a la baja" de Madrid y otras autonomías, aunque luego suavizó esta petición para evitar una "recentralización". Los republicanos también apoyan el impuesto a las fortunas de más de 3 millones de euros que creará el Ejecutivo del PSOE y Unidas Podemos, siempre que no quite atribuciones al Govern.

3 Patrimonio. Días antes de la marcha de Junts a la oposición, el predecesor de Mas, Jaume Giró, expresó su intención de elevar el mínimo exento de Patrimonio de 500.000 euros a 700.000 euros en 2023. Sin embargo, tanto Aragonès como los comunes se desmarcaron de su propuesta. De salir adelante, sería una medida cosmética ya que, según el investigador del Instituto de Economía Barcelona (IEB) y catedrático de la Universidad de Barcelona, Alejandro Esteller-Moré, "habría que reducir los tipos



Natàlia Mas, tras tomar posesión de la Consejería de Economía y Hacienda de la Generalitat.

para evitar la deslocalización de fortunas" hacia otras autonomías. "Es un impuesto que perjudica la atracción y retención de talento", opina Valentí Pich, presidente de la comisión de economía y fiscalidad de Fomento del Trabajo. Por su parte, la patronal de pymes Pimec pide mejorar la tributación de las empresas familiares y también reclama revertir la última reforma del impuesto de Sucesiones ya que, en su opinión, "penaliza" a este tipo de firmas.

4 Tres nuevos tributos propios. Cataluña es la comunidad con más recargos de este tipo, un total de 15, y la previsión es que a lo largo de 2023 se eleve a 18, ante los compromisos que años atrás adquirió el Govern con los comunes. Afectarán a los alimentos ultraprocesados -con el fin de desincentivar su consumo-, la emisión de gases que causan el efecto invernadero por parte de la industria, y otra tasa similar para los grandes barcos y los cruceros. "Hay que ver si lo que se acaba recaudando es superior al coste que tiene para la administración y las empresas su puesta en marcha", asegura Pich. "Cataluña siempre ha sido muy proactiva en materia de fiscalidad ambiental: por ejemplo, fue pionera en establecer un canon a los residuos, que luego se extendió a

Las patronales exigen rebajas impositivas, pero Pere Aragonès ya ha dicho que no está por la labor

Se aplicará un recargo a los alimentos ultraprocesados, a los cruceros y a la gran industria

toda España", recuerda Esteller-Moré.

5 Hacienda propia. La Generalitat tiene en marcha varias convocatorias de empleo público para reforzar en 160 efectivos la plantilla de la Agència Tributària de Catalunya (ATC), el órgano que se ocupa de recaudar e inspeccionar los tributos propios y también los que le ha cedido el Estado, como Sucesiones y Donaciones, Patrimonio y los que gravan las operaciones inmobiliarias. En el pacto para la legislatura que ERC y Junts suscribieron en primavera de 2021, ambas fuerzas se comprometieron a crear un recargo para financiar el mantenimiento de las vías de alta capacidad -la denominada *víñeta*, del que no hay novedades-

de - y un recargo para las plataformas de comercio electrónico por el uso que hacen del espacio público. Sin embargo, en este punto, el Ayuntamiento de Barcelona le ha tomado la delantera, ya que prevé presentar en las próximas semanas una tasa de este tipo. Otro compromiso que adquirieron los partidos en el Parlament es una nueva ley para proteger a los denunciantes de corrupción.

6 Presupuestos. Además de los desafíos fiscales, habrá que elaborar los Presupuestos. En 2023 el Govern podrá disponer de hasta 33.000 millones de euros, un 10% más que este año, siempre que haya un pacto en el Parlament. Desde principios de octubre, ERC gobierna en minoría y sólo tiene 33 diputados de 135. El objetivo inicial del president era sacar adelante las cuentas con Junts, la CUP y los comunes, pero solo estos últimos están dispuestos a negociar. Aquí entran en juego los socialistas, que ya han expresado su disposición a facilitar su aprobación, en un contexto donde los votos de ERC son necesarios en el Congreso de cara a los Presupuestos Generales del Estado. El primer contacto entre Aragonès y el líder del PSC, Salvador Illa, tuvo lugar el viernes y esta semana el president desparejará con otros partidos.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



JESÚS G. FERIA

La ministra de Hacienda, María Jesús Montero

Hacienda ingresa un 37% más de IRPF y un 20% más de IVA

► El fisco hace caja con la inflación mientras se niega a una mayor bajada de impuestos

E. Montalbán. MADRID

Hacienda sigue aprovechando la inflación disparada para exprimir el limón –el bolsillo de los ciudadanos y empresas– y sacar hasta la última gota de zumo –los impuestos–, antes de que se seque del todo. De acuerdo con los datos de Hacienda, en los tres primeros trimestres del año el Estado acumuló unos ingresos de 194.280 millones, un 27% más, principalmente gracias al impulso de la recaudación tributaria, que se disparó un 21,9%, pero también al efecto contable de la liquidación del sistema de financiación autonómica de 2020.

Según las últimas cifras publicadas de ejecución presupuestaria, los ingresos por impuestos alcanzan hasta septiembre los 155.908 millones de euros –el citado aumento del 21,9% respecto al mismo periodo del año anterior en términos de contabilidad

nacional–. Todos los grandes impuestos registraron importantes aumentos de recaudación: el IRPF ingresó 43.399 millones de euros, un 37,2% más –mientras Hacienda se sigue negando a deflactar el IRPF–; el IVA, 70.218 millones, un 19,8% más (a pesar de la bajada del IVA a la electricidad), y el Impuesto sobre Sociedades, 3.496 millones, un 21,9% más. Creció también la recaudación por el impuesto de hidrocarburos (un 7,9% más), el impuesto de primas de seguro (+9%) y el impuesto sobre la renta de no residentes (+65,7%). Asimismo, los impuestos sobre el capital aumentan 140 millones de euros respecto al mismo periodo del año anterior.

Los otros recursos no financieros aumentan en 13.300 millones, lo que se debe a que el efecto a favor del Estado de la liquidación definitiva de 2020 de comunidades y de corporaciones

22%
sube hasta septiembre la recaudación por el Impuesto sobre Sociedades

locales practicada en julio ha sido muy superior, en torno a 11.400 millones más, que el de la liquidación definitiva del año 2019.

La recaudación por cotizaciones sociales ascendió a 104.395 millones de euros, lo que supone un incremento del 8,6% respecto a los ingresos del ejercicio 2021 (8.222 millones de euros más). Por primera vez, se supera la barrera de los 100.000 millones. En comparación con los datos del último ejercicio que no estuvo afectado por la pandemia, 2019, el incremento de las cotizaciones es del 12,7% (11.788 millones de euros más). De esta forma, el aumento de los ingresos por cotizaciones alcanza su máximo histórico en los últimos 15 años en términos acumulados.

Por el lado de los gastos, hasta agosto los empleos no financieros del Estado se han situado en 210.549 millones, cifra inferior en un 0,4% a la registrada en los nueve primeros meses de 2021. Esto ha provocado que el déficit conjunto de la Administración Central, la Seguridad Social y las comunidades autónomas, excluida la ayuda financiera, se situase en 25.490 millones de euros en los ocho primeros meses del año, lo que supone el 1,95% del PIB y un descenso del 57,8% respecto al mismo periodo del 2021. En cuanto al déficit solo del Estado –en este caso ya con datos hasta septiembre–, se ha situado en 16.269 millones de euros, lo que supone un descenso anual del 72,2%. En el caso de la Seguridad Social, registró un déficit de 740 millones de euros.

Santander: injusticia fiscal y grandes desigualdades

DANIEL FERNÁNDEZ

Portavoz del PSOE en el Ayuntamiento de Santander

Mientras el Gobierno de España protege el Estado del Bienestar, el Ayuntamiento recauda todos los años más impuestos de lo que destina a los servicios públicos



Cuando libramos grandes debates políticos, con posiciones enfrentadas, conviene leer la Constitución, que es nuestro gran acuerdo democrático. Y si el debate es sobre impuestos hay que leer el artículo 31: «Todos contribuirán al sostenimiento de los gastos públicos de acuerdo con su capacidad económica mediante un sistema tributario justo inspirado en los principios de igualdad y progresividad que, en ningún caso, tendrá alcance confiscatorio».

En los ayuntamientos el debate fiscal se libra en las ordenanzas fiscales. Después de un periodo 2007-2015 de fuerte incremento de la presión fiscal a través del IBI (un 85%), es cierto que en los últimos tres años ha habido bajadas del tipo. Pero estas bajadas han sido lineales, en gran medida propagandísticas, y no se han ajustado al principio de progresividad, puesto que han beneficiado más a los que más propiedades tienen o a las viviendas más lujosas.

Un santanderino medio, con una vivienda de entre 75 y 120 metros, habrá comprobado que su contribución apenas se ha reducido 8 euros; hay más ayuda al bolsillo del ciudadano en un llenado del depósito de gasolina (20 céntimos por litro son 10 euros cada 50 litros) y hay más perjuicio en el próximo recibo del agua (mínimo 12 euros/año).

En plena crisis de precios el PP ha recetado bajadas generalizadas de impuestos –que son las que han llevado al fracaso histórico de la primera ministra británica– pero a los santanderinos nos suben el agua un 10,8% y desmantela las medidas de gracia por la pandemia, como las bonificaciones al mantenimiento del empleo o a la contratación, terrazas, quioscos, mercadillos o tasa urbanística, con lo que recaudará 1,4 millones de euros más. Según la señora Gema Igual las ayudas ya no hacen falta –literalmente–, porque ya pasó el covid. Es un error. No podemos estar más en desacuerdo. El covid, la invasión criminal de Ucrania y la inflación son crisis encadenadas.

Por lo tanto, el PP está engañando a los santanderinos: es mentira que vaya a congelar los impuestos en Santander; son matemáticas de Barrio Sésamo: si sube el agua y va a subir la recaudación es mentira que vayan a congelar

los impuestos y las tasas municipales. «Es una obligación por el contrato del agua», se justifica Gema Igual. Pero nosotros creemos que los contratos se pueden revisar y negociar. Si no es así, lo que tenemos que concluir es que ha sido un gravísimo error la privatización de 2006. Porque los poderes públicos tienen que tener margen para establecer un sistema tributario justo. Una subida de un 10,8%, el máximo que ha marcado el IPC, que lleva tres meses bajando, es un estacazo a los santanderinos.

En la tasa de basuras no nos hemos repuesto del incremento del 125% en 2012, justo cuando se firmaba el famoso contrato de las basuras, con 50 millones de euros de recortes en el servicio que han llevado al actual desastre de suciedad en las calles. Desde el PSOE propusimos que se rebajara la tasa un 25% los próximos cinco años, para compensar. Porque no es justo que se suba la tasa y el servicio se deteriore tanto. La ciudad está más sucia que nunca.

Ni bajadas, ni progresividad, ni congelación; en Santander sube la presión fiscal. En nuestra ciudad el PP hace lo contrario de lo que le exige al Gobierno de Pedro Sánchez. Con un agravante: en Santander no recibimos unos servicios de calidad acordes a lo que estamos pagando con nuestros impuestos. Y con una diferencia: mientras el Gobierno de España protege el Estado del Bienestar, el Ayuntamiento recauda todos los años más impuestos de lo que des-

тина a los servicios públicos.

Otro modelo fiscal es posible en Santander, para que aporten más los que más capacidad tienen, con progresividad en el IBI y en la Plusvalía, en el Impuesto de Actividades Económicas y en el de Vehículos o con incentivos en el Impuesto sobre Construcciones.

¿Por qué necesita progresividad Santander? Pues porque tras años de gobiernos de la derecha somos el séptimo municipio de España con mayores desigualdades. Los últimos datos del INE deben ponernos en alerta porque aparecen islas de pobreza en barrios muy cercanos a los de rentas más altas.

En Santander puede haber mucho bienestar, pero también mucho malestar. La realidad de nuestra ciudad cada vez es más dual, con santanderinos de primera, de segunda y hasta de tercera. La importancia de las desigualdades económicas reside en que se trasladan a otros indicadores sociales, como la salud, nuestro bien máspreciado. Y en Santander hay más riesgo de contraer una enfermedad grave en Nueva Montaña, Peñacastillo o en el Barrio Pesquero que en El Sardinero.

El escudo social del Gobierno de España y las políticas de protección de los más vulnerables ha contenido el incremento de las diferencias entre los barrios más ricos y los barrios más pobres, pero hay que seguir luchando contra estas desigualdades. Por eso nuestra propuesta para Santander es clara: avanzar en justicia fiscal para que haya justicia social.

NÉSTOR



+ laopinioncoruna.es

Hacienda recauda 2,7 millones más al día en Galicia por consumo, precios y empleo

La aportación del IRPF sube un 16% y el 10% el IVA, mientras los Impuestos Especiales caen casi un 24% ▶ Las medidas para bajar la electricidad superan los 7.300 millones

JULIO PÉREZ
A CORUÑA

Todos los indicadores conocidos hasta ahora confirman la teoría que el turismo manejaba para la campaña de verano de este año. Ni la empinadísima escalada de la inflación amargaría a muchos las primeras vacaciones sin restricciones desde la llegada del COVID-19. A Galicia vinieron 2,3 millones de visitantes entre julio y septiembre, un 15% más que en la temporada estival de 2021, y las estancias en hoteles, apartamentos, casas rurales y campings subieron el 9,5%, según el Instituto Nacional de Estadística (INE). El balance de Exceltur revela que la comunidad lideró el incremento de la facturación: 11,7% por encima de los niveles precoronavirus. "La demanda de viajes permanecerá resiliente en los últimos meses de 2022 frente al adverso contexto macroeconómico como consecuencia de la casa completa vuelta a la normalidad en la movilidad y por dos factores que aunque se atenuándose, siguen vigentes: el tirón de la demanda embalsada y el ahorro acumulado durante la pandemia", prevé la organización que reúne a 35 de las mayores empresas de toda la cadena de valor del sector. Esas mismas razones se pueden extrapolar al dinamismo que demostraron también casi todos los demás sectores y la economía española en general, permitiendo así la suficiente recaudación fiscal para reducir el déficit a pesar de

las cuantiosas medidas desplegadas para amortiguar el impacto de la subida de los precios en los hogares y las empresas.

Los ingresos de la Agencia Tributaria en Galicia superaron los 6.000 millones de euros entre enero y septiembre tras un alza del 14% en comparación con los mismos meses del ejercicio pasado. Son 736 millones de euros más, lo que deja una subida media al día de 2,7 millones. El avance en el conjunto del Estado ronda el 18% y un 17,1% en términos homogéneos, según el informe que acaba de publicar el organismo, que apunta a tres elementos "principalmente" en la fortísima recuperación de los grandes im-

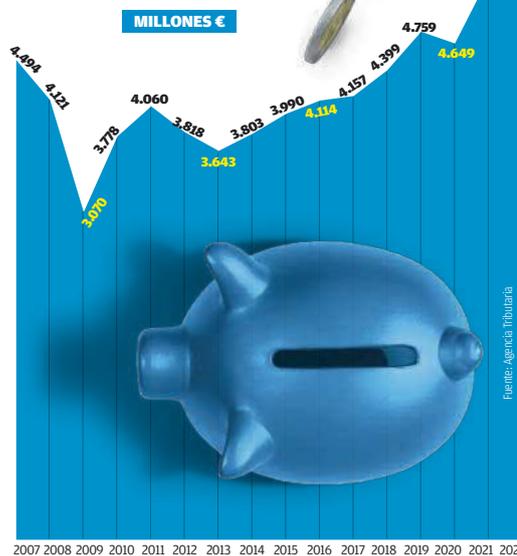
puestos. "En primer lugar, los ingresos por el IVA crecen un 19,6% como consecuencia de la mejora del gasto y del incremento de los precios", señala,

con un ascenso del Índice de precios al consumo (IPC) del 8,2% entre noviembre de 2021 y julio de 2022, "que es el periodo que comprende la recaudación del IVA hasta septiembre". Las retenciones del trabajo "continuaron en septiembre creciendo a buen ritmo" y acumulan un aumento del 12,7% en el año "gracias a la creación de empleo, las subidas de salarios y pensiones y el incremento del tipo efectivo que esas subidas conllevarán". Por último, Hacienda destaca "los buenos resultados" de las cuotas diferenciales del IRPF y el Impuesto sobre Sociedades, tanto por el lado de los ingresos (31,6% entre

Las retenciones por la mejora del empleo y los salarios crecen un 13%

La recaudación de la Agencia Tributaria en Galicia

DATOS DE ENERO A SEPTIEMBRE DE CADA AÑO



Los ingresos por grandes figuras en Galicia



La gran banca eleva un 6% los ingresos del margen de intereses y las comisiones

Son las dos partidas que prevé gravar el nuevo impuesto al sector

AGENCIAS
MADRID

Los principales bancos españoles ingresaron 22.453 millones en concepto de márgenes netos de interés y comisiones netas en los nueve primeros meses, lo que supone un 6,01% más respecto al mismo periodo de 2021, según los datos recopilados por Europa Press. Se trata de las dos partidas que previsiblemente serán gravadas por el nuevo impuesto temporal planteado por el Gobierno para limitar los "beneficios extraordinarios" que las entidades estarían consiguiendo ante la subida de tipos de interés. Actualmente, la proposi-

ción de ley presentada en el Congreso por los dos socios del Ejecutivo, PSOE y Unidas Podemos, se encuentra en trámite parlamentario.

De aprobarse en el Parlamento con la actual configuración, el impuesto gravaría durante 2023 y 2024 los márgenes netos de interés y comisiones netas que las entidades obtengan en España con un tipo del 4,8%. Además, se aplicaría sobre aquellos bancos cuyos ingresos en España superen los 800 millones. Esta medida, anunciada a principios de julio por el Gobierno, cogió por sorpresa al sector, que se apresuró a cargar contra la misma y a defender que la actual subida de tipos que es-

tá aplicando el Banco Central Europeo no son unos "beneficios extraordinarios", sino que se trata de una normalización de la senda de tipos de interés.

El sector ha esgrimido que su rentabilidad todavía se mantiene por debajo del coste de capital y que esta subida de tipos lo que va a permitir es "recuperar" parte de esa rentabilidad que no ha podido obtener por los diez años de tipos a cero o negativos. De hecho, la semana pasada, durante la presentación de resultados del tercer trimestre, el consejero delegado de Banco Sabadell, César González-Bueno, señalaba que su entidad había conseguido elevar la

rentabilidad sobre capital tangible al 8% —por encima del objetivo del 6% contemplado en el plan estratégico que el banco presentó en 2021 y que se extenderá hasta 2023—, pero que, sin embargo, permanecía por debajo del coste de capital, lo que podría dificultar la financiación de los bancos. Algunos de los principales bancos españoles han protestado contra el baremo de los 800 millones en cifra de negocio para aplicar la medida, algo que consideran que distorsiona la competencia.

El Gobierno anunció este impuesto como parte de un plan para paliar los efectos de la elevada inflación sobre la población. Entre los argumentos, reiteró en varias ocasiones que las entidades estarían beneficiándose de las subidas de tipos de interés, mientras que ha pedido al sector "responsabilidad" con el país, después de haber indicado que la salida a la anterior crisis económica implicó el rescate a la banca.

Biden amenaza a las petroleras con un impuesto por "lucrase" con la guerra de Ucrania

AGENCIAS
MADRID

El presidente de EEUU ha amenazado a las empresas petroleras y de gas con la imposición de nuevos impuestos al considerar que se están lucrando con la guerra de Ucrania con ganancias extraordinarias y por no intentar bajar los precios de la gasolina. Joe Biden acusó a las gasísticas y petroleras de contar con una "ganancia inesperada de la guerra", con lo que están recompensando a sus accionistas.

AYUDAS EUROPEAS

Nordic Capital levanta el mayor fondo europeo del año

'PRIVATE EQUITY' / Tras captar 9.000 millones, el nuevo vehículo de la escandinava desbanca de la primera posición del ránking al que BC Partners cerró en enero.

Mamen Ponce de León. Madrid Nordic Capital ha arrebatado a BC Partners el trofeo por la puesta en pie del fondo de *private equity* con mayor potencial de inversión de los que se han levantado este año en Europa. La gestora escandinava consigue este triunfo con su undécimo vehículo *bandera*, para el que ha captado 9.000 millones de euros.

El Nordic Capital Fund XI rebasa, así, en 3.000 millones a su antecesor, que se constituyó en 2020 con una bolsa de recursos de 6.100 millones. En 2021, la entidad lanzó otro fondo (el Nordic Capital Evolution), para operaciones en el mercado de mediana capitalización y con enfoque exclusivo en el norte de Europa, que reunió 1.200 millones.

Pese a haberse interesado por diversos activos en España —entre los que el sector sitúa IVI-RMA o Eugin, los dos grupos de clínicas de fertilidad—, Nordic Capital no ha materializado ninguna adquisición en el país. Sí tiene presencia indirecta a través del proveedor de servicios de gestión de crédito Intrum. En cualquier caso, los nuevos recursos que ahora ha cosechado amplían las posibilidades de que ataque este mercado.

Gracias a su cifra de recaudación, Nordic Capital Fund XI se convierte en el fondo europeo más grande de 2022, desbancando de esta posición al BC European Capital XI, de la británica BC Partners, que se cerró en enero después de atraer 6.900 millones.

Está por ver, no obstante, si la gestora escandinava puede conservar este honor al acabar el año, ya que falta por saber qué pasa con el último proyecto lanzado por el gigante EQT, el EQT X, que pretende alcanzar un importe máximo (o *hard cap*) de



Kristoffer Melinder, 'managing partner' de Nordic Capital Advisors.

Los proyectos de Nordic Capital y BC Partners son los únicos megafondos en Europa en 2022

21.500 millones.

Megafondos

No obstante, bien por culpa del cambio de entorno bien por la propia alternancia de los ciclos en esta industria, el mercado europeo apenas producirá megafondos este año.

Salvo los proyectos ya referidos de Nordic Capital y de BC Partners, el resto de los vehículos cerrados en la región hasta ahora no han excedido el nivel de los 5.000 millones, cifra a partir de la que se adquiere esta categoría.

El tercero en el ránking del año es el vehículo de *buy out* (para compras apalancadas) de Inflexion Private Equity

La recaudación total del sector en la región va camino de cerrar el peor año desde 2012

Partners, el bautizado Inflexion Buyout Fund VI, que en marzo concluyó la búsqueda de apoyos después de captar 3.000 millones. Y el cuarto, el fondo que EQT ha constituido para identificar oportunidades de *growth* (esto es, inversiones de 50 a 200 millones en grupos con una fuerte base tecnológica, según plantea la estrategia de la gestora): el EQT Growth Fund.

Este último vehículo finalizó el proceso de recaudación el pasado septiembre, una vez recabados 2.400 millones. Esta cantidad es muy inferior al tope que persigue con el nuevo *flagship* de la casa (el EQT X), con el que el peso pesado de los activos alternativos está

hoy en la carretera y que, según las perspectivas de la propia entidad, podría cerrar pronto.

Aunque el calendario previsto por EQT sitúa este hito a principios de 2023, la posibilidad de que este proyecto consiga acabar el *fundraising* dentro de 2022 es casi la única opción de remontada de la que dispone la colecta total de recursos del *private equity* europeo, que va directo a concluir el peor año en este apartado desde 2012, cuando se reunieron 20.700 millones.

A 30 de septiembre, la industria de esta región ha logrado 37.400 millones a través de 66 vehículos, según revelan los datos del servicio de análisis Pitchbook. "El capital se está volviendo más caro en un entorno de tipos de interés agresivos", explican los expertos de esta plataforma. "Las distribuciones han caído debido a que las condiciones de salida son menos favorables y, por tanto, la recaudación de fondos es más débil, ya que hay menos ingresos disponibles para reinvertir", añaden.

Para otros, en el declive de la recaudación del sector en 2022 pesan mucho los propios ciclos del sector. En los últimos años se han levantado muchos y grandes fondos. En 2021 se contabilizaron 182 vehículos, por un global de 92.400 millones. Y en 2019, cuando se obtuvo el récord, la captación se situó en 110.500 millones distribuidos en 226 fondos.

A la vista de estos registros y de las actuales bolsas de recursos pendientes de invertir, en la industria alegan que es lógico que ahora se levante el pie del acelerador de la recaudación y se enfoquen los esfuerzos en desplegar las reservas.



El Gobierno recoge en Excel a falta de un protocolo los datos de gestión de los 'NextGen' PÁG. 26

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Moncloa aún usa Excel para controlar la gestión de los Next Generation

Los fallos del sistema 'Coffee' fuerzan a incumplir todavía la normativa europea

Carmen Obregón MADRID.

El Gobierno de Pedro Sánchez sigue utilizando tablas de Excel para recoger la información de la evolución y gestión de los fondos Next Generation. Tal y como ha podido constatar *elEconomista.es*, el Sistema de Información Integrado del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia continúa sin estar a pleno rendimiento, de manera que Moncloa no ha dejado de emplear las hojas de cálculo a la hora de solicitar los datos de ejecución de las comunidades autónomas. Una información necesaria para recibir de Europa el pago de las ayudas.

Después de 13 meses de retraso, la cuestión de fondo es que España aún no ha implementado el hito 173, o el conocido sistema de control *Coffee*, con la consiguiente consecuencia, máxima cuando en noviembre hay que entregar la justificación de los datos que avalarían un tercer pago en diciembre de 6.000 millones de euros.

Sin embargo, el Gobierno, y en concreto algunos ministerios, siguen pidiendo a las consejerías que adjunten sus datos a un Excel que ya vienen manejando desde septiembre del año pasado, y en el que descargan información sobre el cumplimiento de componentes del Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia (PRTR).

Pero el mantenimiento de las hojas de cálculo poco tiene que ver con el acuerdo firmado con la UE, que exige poner en marcha el control y vigilancia de los fondos Next Generation. Se trata de un programa informático que ha de recoger, además de un informe de la auditoría del desempeño de estas ayudas, descripciones de tareas enumeradas, debilidades, correctivos, acciones y, reclamaciones de pago. A esto se ad-

EL RETO DE ESPAÑA ANTE LA UE

→ El hito 173

La Comisión Europea pasó por alto el incumplimiento del hito 173, que es el sistema informático que controla y vigila la evolución de los fondos. A cambio le dio 9 meses para aplicarlo. El tiempo ha pasado. Trece meses, y el programa falla.

→ Tercer pago

España ha de recopilar todos los datos de su gestión y evolución, con hitos y objetivos incluidos -y con el 173 a medio gas-, para enviarlos en el mes de noviembre a Bruselas.

→ Evaluación

La Comisión tendrá que examinar el cumplimiento de objetivos y datos para liberar 6.000 millones de euros en diciembre.

juntan también los datos sobre los beneficiarios, contratistas, subcontratistas, y beneficiarios finales.

Los 'hombres de negro'

Este mes de septiembre, una delegación de técnicos de la CE desembarcaba en Madrid, con Declan Costello a la cabeza. Su misión: poner la



Nadia Calviño y María Jesús Montero. F. VILLAR

lupa sobre la gestión de los fondos. Entonces, fuentes de la parte de los agentes sociales explicaron a *eE* que los *hombres de negro* con los que se reunieron detectaron cuatro fallos: lentitud en la gestión, insostenibilidad del sistema de pensiones, fragilidad del sistema educativo de FP y falta de transparencia en la gestión.

Un punto sobre el cual, la semana pasada, la presidenta de la Comisión de Control Presupuestario de la UE, Monica Hohlmeier, puso el acento al preguntar a España, a través de *El Mundo*, "¿cuándo va a traer la lista de cómo se gasta el dinero?". Aspecto sobre el que también ha hecho hincapié el último informe del Tribunal Europeo de Cuentas, a propósito del incumplimiento del hito 173, y sin embargo, de la percepción de ayudas por parte de España.

Tras esa visita, saltaba un rumor desde Bruselas de una posible suspensión de los Next Generation para España, extremo que fue negado

El Gobierno tendrá que justificar en noviembre los hitos y objetivos de 6.000 millones

por el Ministerio de Hacienda. De inmediato, Rocío Frutos Ibor, entonces directora general del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, dimitió de su cargo. Tras ello, Jorge Fabra Portela -cuya hermana trabaja como asesora de las vicepresidentas Nadia Calviño y de Teresa Ribera-, ocupaba el puesto de Frutos.

A los días de su llegada a la Dirección General -él venía de la Subdirección de este negociado, habiendo sido antes asesor económico de Pedro Sánchez-, el sistema *Coffee* empieza su andadura. La Secretaría General de los Fondos Europeos lo reconoce en la Comisión de Presupuestos, y Hacienda lo ratifica a *eE*.

El sistema, sin embargo, arranca con paso lento, y hasta hoy. Fuentes autonómicas aclaran que *Coffee* funciona a medio gas, porque algunos ministerios no han terminado su trabajo, y el volcado total de los datos sigue siendo una quimera.

El PNV pide a Sánchez que valore la ejecución de los fondos

El presidente reaparece tras una semana de viaje oficial por África

C. O. MADRID.

El presidente del Gobierno tendrá que explicar esta mañana qué valoración hace hasta ahora de la ejecución de los fondos Next Generation. En sesión de control parlamentaria,

y después del viaje oficial por África la semana pasada y de los actos de homenaje al 40 aniversario del triunfo del Partido Socialista, con Felipe González, Pedro Sánchez tendrá que responder en el Congreso de los Diputados a esta pregunta formulada por el Partido Nacionalista Vasco, PNV, con quien comparte el Ejecutivo en Euskadi, pero que, sin embargo, cuestiona la co-gobernanza de estas ayudas europeas y sus resultados.

En sí, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, contestará este miércoles en el Pleno del Congreso a preguntas formuladas por el Partido Popular, el PNV y también por EH Bildu, preguntas relativas a la situación económica, agravada por la guerra de Ucrania, la gestión de los Fondos Europeos y la ampliación de derechos sociales.

“¿Cree que sus políticas generan oportunidades para los españoles?”, reza la pregunta que la portavoz del PP en la Cámara Baja,

Cuca Gamarra, realizará al presidente al comienzo de la sesión, a las 9.00 horas.

Tras ella será el turno del portavoz del PNV, Aitor Esteban, que cuestionará a Sánchez sobre su valoración de la ejecución efectiva de los Fondos Europeos.

En último lugar, la portavoz de EH Bildu, Mertxe Aizpurua, preguntará al presidente sobre si cumplirá con las promesas pendientes

en materia de derechos.

El pleno continuará con preguntas dirigidas a la vicepresidenta primera, Nadia Calviño; segunda, Yolanda Díaz; y tercera, Teresa Ribera; además de con preguntas para María Jesús Montero (Hacienda); Fernando Grande-Marlaska (Interior); Pilar Alegria (Educación); Reyes Maroto (Industria); Luis Planas (Agricultura); Félix Bolaños (Presidencia); e Irene Montero (Igualdad).

TRIBUNA ECONOMÍA El autor sostiene que el Gobierno pretende sacar adelante unos Presupuestos electoralistas e irresponsables, para beneficio de intereses particulares y con el único objetivo de mantenerse en el poder.

Instituciones, presupuestos y democracia

MANUEL PÉREZ-SALA

LA LIBERTAD de los ciudadanos para desarrollar sus proyectos personales y empresariales descansa, en buena medida, en dos ideas esenciales consagradas en nuestro orden jurídico constitucional: el Estado de Derecho y la separación de poderes. Y es deber del Gobierno proteger las libertades de los ciudadanos e incluso preservarlas de intereses partidistas velando por la independencia de las instituciones, que son las que garantizan la democracia liberal, la forma de Gobierno por la que hemos optado en Occidente y, más concretamente, en la Unión Europea.

En los últimos tiempos esos principios básicos de la democracia se están corrompiendo en algunos lugares de nuestro entorno y lamentablemente también en nuestro país. Se atenta contra la separación de poderes e incluso se elude el cumplimiento de la Ley, lo que nos hace transitar de lo que podríamos definir como una democracia plena hacia una democracia aparente.

Durante la actual legislatura vienen siendo habituales los ataques a las principales instituciones del Estado desde determinados miembros del Gobierno de coalición PSOE-Podemos-IU, sin que su presidente haya considerado oportuno desautorizarlos.

Ejemplos de la injerencia del Gobierno en las principales instituciones del país, o de la utilización abusiva de algunas de ellas, no son difíciles de encontrar: van desde el ámbito del Poder Judicial hasta el Centro de Investigaciones Sociológicas (CIS), pasando por el Centro Nacional de Inteligencia (CNI) o el Instituto Nacional de Estadística (INE). Se intenta incluso presionar, mediante declaraciones irrespetuosas y muy poco afortunadas, sobre entidades independientes como el Banco de España o la AlReF que, afortunadamente, están respondiendo a esas presiones con sentido de la responsabilidad.

Otro ámbito de injerencia es el de las compañías cotizadas con mayoría de capital privado, como es el caso de Indra, en la que se ha alterado la representación accionarial de su Consejo, vulnerando las normas de buen gobierno mínimamente exigibles.

Sin tratar de ser exhaustivos podemos también citar la decisión de establecer un impuesto adicional a los beneficios de bancos y compañías energéticas. Esto supone, sin duda, una discriminación de trato ante la ley que distorsionará el funcionamiento de la economía generando gastos adicionales que repercutirán en los clientes y dificultarán el acceso al crédito de empresas y particulares.

El ejemplo más cercano de cómo se están haciendo las cosas hoy en España lo tenemos en la forma en que se está gestionando una las leyes más relevantes que las Cortes españolas deben aprobar cada año, por ser el principal instrumento de política económica del Gobierno: los Presupuestos Generales del Estado.

Los PGE deberían ser el resultado de un consenso político y social que anteponga el interés general al del partido o partidos que configuren el Gobierno. En un contexto como el actual, marcado por una creciente incertidumbre, revisión a la baja del crecimiento de las principales economías, tensiones inflacionistas y endurecimiento de la política monetaria, el proyecto de Presupuestos debería centrarse en revertir la maltrecha situación de las cuentas públicas y en favorecer un crecimiento económico más sólido, competitivo y sostenible.

Lejos de esto, el Gobierno pretende sacar adelante unos Presupuestos electoralistas e irresponsables, no en beneficio de los intereses generales sino en beneficio de intereses particulares. No se trata de un proyecto al servicio de todos sino de un proyecto al servicio del Gobierno sin otro objetivo que el de mantenerse en el poder. No hay mas que ver el intercambio de favores que el Gobierno y los partidos que lo sustentan están negociando estos días. Favores que insultan la dignidad de la mayor parte de los ciudadanos.

Se trata de unos presupuestos que demuestran que el Gobierno ha perdido el rumbo económico y, probablemente, también el político. No se entiende esa insistencia en sustentar algo tan serio como las cuentas públicas en previsiones de crecimiento muy alejadas de las que presentan las principales instituciones y los más destacados analistas, tanto nacionales como internacionales. Previsiones que, al carecer de credibilidad, carecen también de la capacidad de generar confianza.

Otro aspecto incomprendible de estas cuentas públicas es su insolidaridad trasladando buena parte del coste actual del Estado de Bienestar a las generaciones más jóvenes, erosionando así el equilibrio intergeneracional. Se hace recaer el peso de las pensiones de los *baby boomers* sobre los *millennials* y las familias de clase media, en esa fase de la vida en la que recurren al ahorro o al crédito para construir sus hogares.

El Gobierno es además sectario, negando una deflacción del IRPF a las tradicionalmente más sacrificadas rentas medias españolas, que son las que soportan el mayor esfuerzo impositivo en nuestro entorno. Se aleja el Gobierno de esta forma, e inexplicablemente, del actual consenso económico sobre la equidad en la UE. Compartimos la adopción de medidas excepcionales que apoyen a los colectivos más vulnerables, en el marco de una política fiscal prudente y rigurosa, pero no respaldamos las ayudas indiscriminadas a grandes grupos sociales por mero interés electoralista.

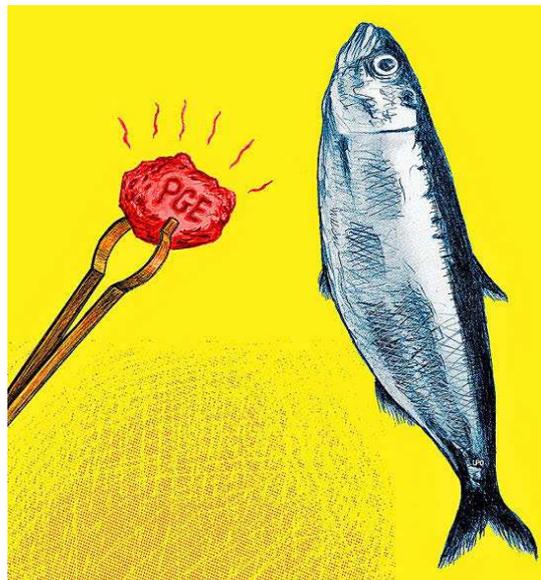
Comprometer el futuro por el presente no es económicamente sensato. El electoralismo es inherente a las democracias liberales, pero nunca debe ejercerse con irresponsabilidad en tiempos de incertidumbre económica. En nuestra opinión, estos Presupuestos pueden hacer descarrilar la economía española, al combinar una política monetaria moderadamente restrictiva desde el Banco Central Europeo con una política fiscal hi-

perexpansiva, sacándonos de la senda de la sostenibilidad de las finanzas públicas y la prudencia económica.

No menos preocupante es la incertidumbre que genera el ritmo de ejecución de las inversiones asociadas a los fondos Next Generation EU. Su estrategia, asignación y administración cuestionan seriamente su impacto sobre el PIB potencial. En su momento, consideramos que estos fondos iban a ser una gran oportunidad para transformar y modernizar nuestra economía, una oportunidad histórica que había que aprovechar. Por ello sugerimos que se constituyera una agencia independiente para su gestión, similar a las que se estaban perfilando en otros países de nuestro entorno.

Podía haberse aprovechado también la experiencia de nuestro sistema financiero en la canalización de esta financiación. Pero no se hizo así y ahora nos encontramos con que los fondos no llegan a sus destinatarios. Y algunas grandes empresas del sector automovilístico empiezan a desmarcarse de los mismos. Una reciente encuesta del Círculo desvela que el 78% de los empresarios consideran negativa o muy negativa la gestión de los fondos europeos y más de la mitad han decidido no solicitarlos.

EN EL Círculo de Empresarios llevamos muchos años insistiendo en la importancia de la calidad de las instituciones y la seguridad jurídica como elementos esenciales para el desarrollo equilibrado de la economía y de la sociedad. Sobre la solidez de nuestras instituciones se sustenta la arquitectura de nuestro Estado de Derecho. Y es una realidad incuestionable que el nivel



LPO

Se está produciendo una degradación 'in crescendo' del Estado de Derecho que sería urgente reconducir

de desarrollo y bienestar de un país está directamente relacionado con la calidad de sus instituciones.

Se está produciendo una degradación *in crescendo* del Estado de Derecho que sería urgente reconducir. El Gobierno de la nación tiene el mandato de sus ciudadanos y, en consecuencia, la obligación de respetar las instituciones y dejar actuar a estas al servicio de la sociedad en su conjunto. Un Gobierno no puede pretender que las instituciones del Estado estén a su servicio. Esta concepción del Gobierno socava los principios del Estado de Derecho y de la separación de poderes y es profundamente antidemocrática. España necesita que el Gobierno gobierne para todos y no para sus propios intereses.

Manuel Pérez-Sala es presidente del Círculo de Empresarios

SOS de Hacienda tras el fiasco informático de los fondos

El programa sigue sin funcionar y Montero pide a las autonomías que le envíen urgentemente un Excel con la justificación del dinero recibido

Bruselas exige al Gobierno saber antes de diciembre en qué se han gastado los 30.000 millones de euros transferidos si quiere optar a más envíos

EDITORIAL Y PÁGINAS 28-29

El fiasco en el sistema de control de los fondos: Montero pide con urgencia datos a las comunidades

- ▶ Hacienda se ve obligada a reclamar información de ejecución en formato Excel para poder rendir cuentas ante las autoridades comunitarias
- ▶ Hace más de año y medio que el programa se comprometió con Europa y su funcionamiento es vital para seguir recibiendo recursos

SUSANA ALCELAY/DANIEL CABALLERO MADRID

Europa aprieta al Gobierno, quiere conocer el detalle de la ejecución de los fondos, en qué se están gastando los más de 30.000 millones que ya han llegado a las arcas del Estado y quiere saberlo ya, sin más demoras. La presión es máxima, y dado que el sistema de control informático que exige Bruselas para controlar esos fondos sigue sin funcionar, la ministra de Hacienda se ha visto obligada a reclamar de nuevo, y con urgencia, información de ejecución a las comunidades autónomas en formato Excel.

No es la primera vez que ocurre, aunque ahora es más grave, teniendo en cuenta que en diciembre el Ejecutivo debe rendir cuentas ante la Comisión sobre los reformas y los hitos puestos en marcha, entre ellos la herramienta informática, y se arriesga a perder los recursos que han sido concebidos para ayudar a mejorar el potencial de crecimiento de las economías europeas. A ojos de los técnicos de Bruselas esto no está ocurriendo en España, donde el proceso se ha demostrado falto de transparencia, empedrado de obstáculos para las empresas y con un complejo desarrollo para las comunidades.

Hace ya más de año y medio, el Ejecutivo debía tener operativo el sistema llamado 'Coffee' para supervisar cómo se emplea el 'maná europeo' y dar explicaciones posteriores. Aquello fue un compromiso con la Comisión, uno de los hitos a cumplir para recibir el primer desembolso de los fondos europeos, el 173. Y se creó la plataforma, y España recibió los recursos, porque el diseño de la base de

la herramienta respondía a los requisitos exigidos y también porque el Ejecutivo se comprometió a acelerar su operatividad. Pero desde entonces no ha logrado entrar en pleno funcionamiento.

Ahora, el tiempo apremia y el Ejecutivo no ofrece soluciones a Europa, que ya mira con lupa a España por sus incumplimientos. Como ya informó ABC, el pasado 26 de septiembre un grupo de funcionarios de la Unidad de Control y Evaluación del departamento de asuntos económicos de la Comisión aterrizó en España para realizar lo que en el lenguaje comunitario se denomina una auditoría com-

EL INCUMPLIMIENTO DEL HITO 173

Sin noticias de la ejecución

El Gobierno se comprometió a tener operativo 'Coffee' en 2021, la herramienta informática donde tienen que volcarse los datos sobre la ejecución de los proyectos, los organismos que los tramitan y los beneficiarios de los fondos. 'Coffee', el hito 173, es de obligado cumplimiento y España ya recibió recursos europeos para ponerlo en marcha. Pero hoy sigue sin funcionar, lo que no permite conocer la ejecución de los recursos a Bruselas.

'Hombres de negro' y auditoría

El 26 de septiembre los técnicos comunitarios auditaron 'Coffee' tras detectar los fallos. Días antes, los 'hombres de negro' se reunieron con Gobierno y agentes sociales y les trasladaron su pesar por el escaso impacto que estaban teniendo los recursos en la economía.

Desglose de los fondos que llegarán a España

En mill. de euros

	Importe	Año de solicitud del pago	Importe total por año
Prefinanciación	9.037	2021	19.037
1er desembolso	10.000		
2º desembolso	12.000	2022	18.000
3er desembolso	6.000		
4º desembolso	10.000	2023	17.000
5º desembolso	7.000		
6º desembolso	8.000	2024	8.000
7º desembolso	3.476	2025	3.476
8º desembolso	4.000	2026	4.000
TOTAL	69.513		

*Bruselas ha concedido a España otros 7.700 millones a fondo perdido por no haber recuperado aún el PIB prepandemia. El montante final queda en 77.234 millones

Fuente: Ey Insights

ABC



María Jesús Montero, ministra de Hacienda // JAIME GARCÍA

binada, con el doble objetivo de, por una parte, fiscalizar el adecuado funcionamiento del sistema de gestión desarrollado por España para recopilar, almacenar, verificar y certificar de forma fiable los datos sobre la ejecución de los hitos y objetivos comprometidos con Bruselas por el Reino de España, y por otra, verificar el cumplimiento efectivo de media docena de estos hitos. Esta auditoría se realizó solo unos días después de que los 'hombres de negro' aterrizaran en nuestro país para mantener encuentros con el Gobierno y los agentes sociales, a los que manifestaron su preocupación por la gestión de los recursos y por el escaso impacto que estaban teniendo en la economía.

Compromisos incumplidos

Hace escasas semanas, el Ministerio de Hacienda, encargado del proyecto, comunicó que 'Coffee' ya estaba operativo. Sin embargo, como publicó ABC, varias comunidades se levantaron en pie de guerra para negar la mayor. Intentaron volcar sus cifras de ejecución pero no pudieron en muchos casos. Es aquí donde entra el caos en el departamento dirigido por María Jesús Montero. A principios de verano, según avanzó este periódico, la ministra solicitó a las comunidades que les enviara en un excel los datos de ejecución de sus proyectos financiados con los fondos 'Next Generation'. Apenas se dieron unos días para que las autonomías pudieran cumplimentar el documento remitido por Hacienda.

Ahora, la historia se repite. Según documentación del citado ministerio



a la que ha tenido acceso este diario, Hacienda ha pedido a las regiones, una vez más, que le mande lo antes posible las cifras de cómo están gastando recursos comunitarios. Algo en lo que deben trabajar con unos pocos días de margen para que el Gobierno pueda cumplir con la rendición de cuentas de los datos que exige cada cierto tiempo Bruselas.

Esa petición de información, por ejemplo, se ha dado en el área de medio ambiente; Hacienda exige los datos con premura en el excel que se les ha facilitado estos últimos meses. Y así ocurre también con otros departamentos. Coffee sí que es cierto que está habilitada para todos los ministerios del Ejecutivo, pero las comunidades autónomas no pueden volcar sus datos si el Gobierno no hace su trabajo, denuncian fuentes autonómicas.

Es decir, que si el ministerio en cuestión no ha habilitado ciertos sistemas para que las consejerías autonómicas puedan subir sus estadísticas, no hay nada que hacer. «La herramienta no funciona en bloque, solo para aquellos casos en los que el Estado ha terminado su parte y nos abre paso a las comunidades autónomas», relatan las fuentes consultadas.

Toda esta sucesión de problemas con la gestión de los fondos provoca que en estos momentos se desconozca, más de un año y medio después, las cifras de ejecución real de los fondos. Al no estar operativo el programa que mide esa ejecución, el Ejecutivo se limita a dar gasto comprometido, presupuestado, obligaciones reconocidas... un cúmulo de terminología administrativa pero dentro de la cual no se incluye el dinero exac-

to que efectivamente ha llegado a las compañías.

Así las cosas, Coffee viene generando problemas desde el primer momento. También en la adjudicación del contrato público que se hizo para su puesta en marcha. Del desarrollo de la plataforma se encarga la empresa privada Everis, mediante licitación pública. El contrato fue adjudicado por unos 630.000 euros, IVA incluido, en mayo de 2021. Sin embargo, fueron pasando los meses y nada hacía presagiar su pronta puesta en funcionamiento. De hecho, se ha modificado la licitación hasta en tres ocasiones. Una de esas modificaciones fue para incrementar el precio hasta los 730.000 euros, impuestos incluidos; las otras dos para ampliar o redistribuir los plazos de entrega de la plataforma, como publicó este diario.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Javier de Antonio. LISBOA

Pedro Viñas Presidente de BigMat

«Los fondos europeos no están llegando y es ahora cuando más falta hacen»

La empresa es ya la segunda de España por facturación en el sector de materiales de construcción y bricolaje

El tono pausado, reflexivo, gallego, pleno de iniciativa de Pedro Viñas hallado a la empresa que preside, BigMat, a dar un salto cualitativo en su expansión. Ha convertido una central de compras de construcción en una plataforma cooperativa multiservicios que factura ya casi 1.300 millones de euros, siendo ya la segunda empresa por facturación en España en el sector del bricolaje y los materiales de construcción, después de Leroy Merlin.

¿Cuál es el secreto del éxito, si es que hay uno?
 El secreto es nuestra identificación e involucración con una marca y con una filosofía de trabajo y de negocio. No se trataba de crear una cooperativa por sí, sino que se adquiere un compromiso de participar de forma asociativa y remar todos en la misma dirección.

La incorporación de La Plataforma y Divendiles ha dado un salto cualitativo. ¿Cuál es la meta?
 Estamos mutando. Éramos una simple central de compras, luego ampliamos a servicios y ahora, con la incorporación de estas plataformas logísticas, somos capaces de lograr un negocio muy vertical, con más capacidad de negocio, llegar a segmentos de

población en los que antes teníamos poca implantación, como Madrid o Barcelona, y reorientarnos claramente hacia la venta.

Y crecer.
 Hasta ahora nuestro crecimiento era solo orgánico, limitado a la incorporación de nuevos socios, que nos proporcionaba un crecimiento estructural. Pero ahora, con las plataformas, tenemos un crecimiento mucho más vertical, pero siempre pensando en que nuestros socios también crezcan. Nunca dejamos a nadie atrás.

“
Hay demasiada burocracia. El Gobierno debería poner los mecanismos para que la economía funcione y no ser tan intervencionista»

¿No es un riesgo crecer demasiado rápido en una situación de incertidumbre económica?

Estamos ansiosos por seguir creciendo y que nos surjan más oportunidades. Los pasos que damos en nuestro crecimiento son muy sólidos, no damos pasos en falso. No es crecer por crecer.

¿Puede decirse que a BigMat le ha venido bien la pandemia?

El efecto ha sido muy positivo para todo el sector, el negocio ha crecido mucho. Al principio, el grado de incertidumbre era enorme, pero al final todo se ha potenciado.

¿No les afectan los cuellos de botella o el despegue de los precios de las materias primas?

Por supuesto, pero gracias a nuestra capacidad logística y a nuestra previsión, nuestros socios no se vieron muy afectados. Ahora, con el alza de precios estamos actuando como unos reguladores y manteniendo nuestra competitividad.

¿Y la inflación?

No cabe duda de que nos influye, pero, de momento, nuestro mercado tiene capacidad para absorber esa inflación. El sector no lo está notando en la demanda.

¿Temen la llegada de la recesión que se prevé?

Es cierto que de cara al año que viene se prevé un reajuste del mercado, pero ahí entra en juego BigMat, para ejercer de gestor y que

nuestros socios no lo noten.

¿Teme que las últimas decisiones del Gobierno sean perjudiciales para la economía?

Demasiado intervencionismo económico nunca es bueno. Es verdad que es necesaria una regulación, evidentemente no estamos en contra de eso, pero la presión va cada vez a más y eso no es bueno. En vez de ser tan intervencionista, el Gobierno debería limitarse a poner los mecanismos necesarios para que la economía funcione.

El impuesto a las grandes fortunas, a la banca, a las energéticas... ¿Cree que esto ahuyenta la inversión?

Cualquier intervencionismo tiene un coste, ya sea en pérdida de inversión o en otros factores, pero al sector de la construcción no creo que le vaya a afectar, por nuestra tipología de negocio.

¿Teme que se aprueben también medidas que afecten a otras empresas con beneficios?

No lo sé, pero no creo que vaya a producirse en nuestro sector.

¿Qué habría que hacer?

Yo siempre soy partidario de flexibilizar los mecanismos para que la economía avance. Que los empresarios creen empresas y los trabajadores trabajen. Lo que hay que hacer es establecer las mejores condiciones posibles.

¿Ahora no existen?

Hay un problema de exceso de burocratización. Nos penaliza mucho que llegues a un organismo y que una autorización, un permiso, un trámite se retrase uno o dos años y tenga paralizado un negocio. No puede ser que quieras hacer cosas y no puedas hacerlas. Las Administraciones deben facilitar las gestiones con rapidez, lo contrario es un lastre para todos.

¿Han hablado con las Administraciones?

Por supuesto, pero parece que su único afán es engrosar su burocracia en vez de facilitar el trabajo.

¿Qué esperan del Plan de Recuperación? ¿Han notado la llegada de los fondos europeos?

Aún no hemos visto su efecto y esperamos que no lleguen tarde, mal o nunca. Llegarán que llegar, pero las Administraciones tienen sus tiempos. El problema es que ahora, que es cuando más falta hacen, no están llegando.

¿Qué le pide al Gobierno?

Que deje trabajar a los trabajadores y crear empresas a los empresarios.

Los Estados intervencionistas

La globalización neoliberal salió muy tocada de la pandemia. La herida se ha profundizado tras las actuaciones monopolistas de los productores de energías fósiles

Estábamos tan contentos porque los coches eléctricos de Ford se iban a fabricar en Valencia cuando nos cayó el jarro de agua fría de que cambiaban planes; la gigafactoría de baterías de hidrógeno de Volkswagen que se iba a instalar en Sagunto con una inversión millonaria se tambalea en las últimas semanas, después de presentarla a bombo y platillo. Y si esperan un poco verán cómo la factoría china de baterías de hidrógeno que iba en Extremadura también puede peligrar.

Las razones hay que buscarlas más allá de las fronteras: en lo global, o por mejor decir en la desglobalización y su nuevo orden energético. La globalización neoliberal salió muy tocada de la pandemia. La herida se ha profundizado tras las actuaciones monopolistas de los productores de energías fósiles, y la guerra de Putin en Ucrania ha fraccionado el proceso de globalización en regiones mundiales con vocación autárquica, como hemos comentado alguna vez en estas páginas. Todo ha urgido la intervención del Estado en los servicios públicos, para garantizar las cadenas de suministros- desde el gas a contenedores, chips, semiconductores, repuestos,...- más si queremos limitar la crisis medioambiental y el cambio climático.

Naciones Unidas dio un «tirón de orejas» a los 54 Estados del continente europeo, publicaba hace unos días el diario *Información*, editado por Prensa Ibérica, como EL PERIÓDICO DE ESPAÑA: «Así no se puede continuar. La economía circular y el desarrollo sostenibles son la clave para conseguir los retos». Mientras los ciudadanos se enfrentan a facturas de energía más altas que nunca, ven temperaturas récord y sus depósitos de agua se reducen, los países deben mostrar que hay un plan para fomentar el cambio a una economía circular.

La Unión Europea (UE) tiene hace tiempo un plan y recursos en los fondos Next Generation. Suponían una intervención seria en el fomento de una economía verde y la reducción de la emisión de gases invernadero. En eso se basaban los planes de la marca automovilística norteamericana Ford; Alemania con Volkswagen; e incluso China.

El presidente Joe Biden consiguió por fin la aprobación de una ley billonaria en recursos, la Ley de Reducción de la Inflación LRI, (IRA, por sus siglas en inglés) que supone una gran inversión en la lucha contra la crisis climática y por la renovables. Estados Unidos se sumaba a los Acuerdos de París, por fin, y además conseguía unas importantes inver-

siones con vistas a las elecciones del medio mandato el 8 de noviembre. Supone además un golpe para China y para otros países con sectores automotrices y de producción de vehículos eléctricos como Gran Bretaña, Alemania, Japón, Corea del Sur y Suecia; es una competencia por los empleos verdes del futuro. La aprobación de la ley y su entrada en vigor en agosto pasado explica los cambios de planes en Ford. Para recoger subvenciones, los vehículos eléctricos deben ensamblarse en Norteamérica, los minerales de sus baterías deben provenir de los Estados Unidos. La reacción alemana ha sido multiplicar la intervención estatal con fuertes inver-

siones, y está en el origen de las dudas de Volkswagen sobre la gigafactoría en Sagunto.

De la misma forma que Francia protege su fuente de energía nuclear trabando la exportación de gas a centro Europa desde España; ahora ha aprobado el gasoducto BarMar, eso sí para dentro de cinco o seis años. En definitiva, los Acuerdos de Libre Comercio (TLC) no se respetan, si quieres recurrirlos ante la OMC (Organización Mundial del Comercio) -«Pleitos tengas...»-.

Mientras no haya un nuevo acuerdo transatlántico esto se ha convertido en una carrera por los subsidios para las industrias basadas en las energías renovables. Y por la «relocalización» de las industrias en territorio propio, o de la UE como máximo. Formalmente nadie ha renunciado a los acuerdos de Washington' (TLC), «la apertura del mercado, la liberalización y la eficiencia. Pero no puede tener el costo de debilitar aún más nuestras cadenas de suministro, exacerbar las dependencias de alto riesgo, diezmar nuestras comunidades de fabricación y destruir nuestro planeta», dijo Katherine Tai, representante de Comercio norteamericana.

El aumento de la inversión en Defensa también tiene que ser en suelo, industrias e investigación europea, si quiere ser autónoma; es mi resumen de lo dicho por el Comisario, Josep Borrell. Y hasta diciembre seguirán las reu-

niones europeas para acordar los suministros y limitación de precios de la energía.

Los Estados son, necesariamente, intervencionistas y el libre comercio- si existió- se va a resentir. Si no hay acuerdos transatlánticos, al menos, la recesión está servida e irá para largo. ■



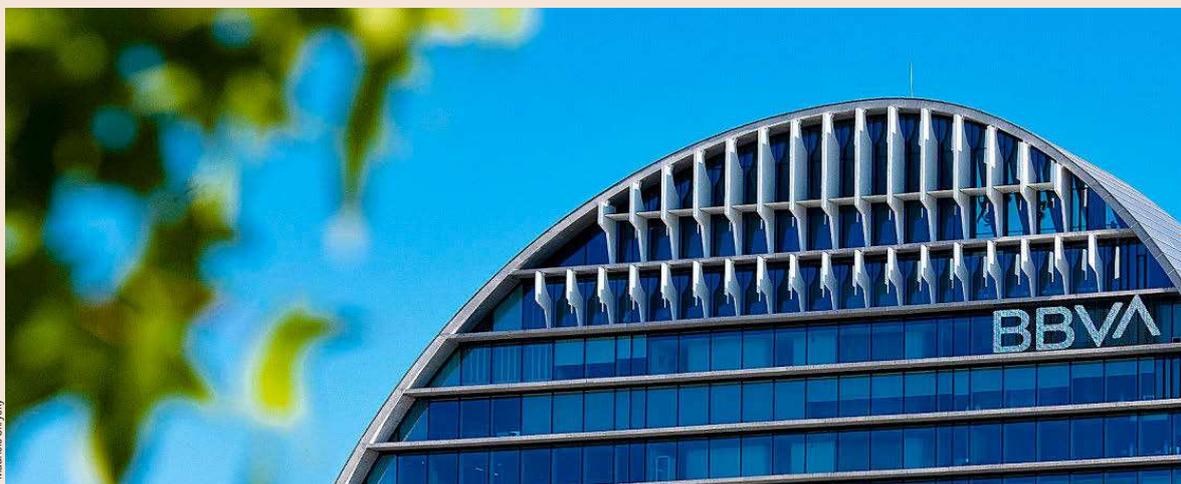
EL OBSERVATORIO
ANTONIO BALIBREA



MARTIN TOGNOLA

Antonio Balibrea es sociólogo y periodista.

GOBIERNO CORPORATIVO



Sede corporativa de BBVA en Madrid.

BBVA se consolida como el banco más sostenible de Europa

RÁNKING/ BBVA se ha situado por tercer año consecutivo como la entidad más sostenible del Viejo Continente, según S&P. Este estudio es la base de la composición del Dow Jones Sustainability Index, que se conocerá en un mes.

M. Martínez. Madrid
BBVA se consolida como la entidad financiera más sostenible del Viejo Continente. El banco ha obtenido la nota más alta entre los grupos europeos analizados por S&P en su *Corporate Sustainability Assessment (CSA)*. Este análisis es la base de la composición del Dow Jones Sustainability Index (DJSI, por sus siglas en inglés).

Este indicador, considerado el más importante del mundo en materia de gobernanza y sostenibilidad, evalúa el comportamiento sostenible de las compañías en las dimensiones económica, medioambiental y social.

Puntuación

Por tercer año consecutivo, BBVA se ha situado como el banco más sostenible de Europa, con datos a 21 de octubre de 2022.

El grupo ha alcanzado una puntuación total de 86 puntos sobre 100. La entidad ha logrado 89 puntos en la dimensión económica y de gobierno corporativo; 74 puntos en la ambiental; y 88 en la social.

Además, ha logrado la máxima puntuación (100 puntos) en diversas áreas evaluadas: inclusión financiera, información medioambiental y social, materialidad, estrategia fiscal, prevención frente al crimen, influencia pública o lobby, y derechos humanos.

Batería de objetivos en sostenibilidad

BBVA ha elevado recientemente hasta 300.000 millones de euros su objetivo de canalizar **financiación sostenible** hasta 2025, triplicando así el objetivo inicial de 100.000 millones que se propuso en 2018. Esta meta sitúa a BBVA como uno de los bancos europeos con mayor ambición en su objetivo de movilizar financiación sostenible. En **acción climática**, la entidad está dando pasos para cumplir su compromiso de ser neutra en emisiones de carbono en 2050, no sólo en sus propias emisiones (donde ya lo es), sino también

en las de los clientes. Por un lado, dejará de financiar a las empresas del carbón en 2030 en los países desarrollados y en 2040 en el resto de geografías. Además, ha fijado objetivos intermedios para descarbonizar antes de 2030 su cartera en cinco industrias intensivas en emisiones de CO₂ (generación eléctrica, automóviles, acero; cemento, y petróleo y gas).

En **crecimiento inclusivo**, BBVA se ha comprometido para el periodo 2021-2025 a destinar 550 millones de euros a iniciativas sociales.

de igualdad de género. Además, ha obtenido una calificación B en el último análisis de CDP Climate Change y también la distinción Oro dentro de la industria bancaria en el Anuario de Sostenibilidad 2022 de S&P Global.

La selección y permanencia en estos índices depende de la demostración de los progresos constantes en cuestiones de sostenibilidad e influyen en su elegibilidad en las carteras de inversión, que conceden una importancia creciente a los factores no financieros de las compañías.

Prioridad estratégica

BBVA situó en 2020 la sostenibilidad entre sus prioridades estratégicas, y en 2021 creó el área global de Sostenibilidad que lidera Rodríguez Soler, directivo que anteriormente estuvo al frente del negocio en Estados Unidos y que forma parte de la primera línea ejecutiva de la organización.

La unidad es responsable de diseñar la agenda estratégica de sostenibilidad, así como de definir e impulsar las líneas de trabajo en torno a este ámbito de las diferentes divisiones globales y de transformación (Riesgos, Finanzas, Talento y Cultura, Data, Ingeniería y Organización, entre otras). Otro de sus focos de actuación es el diseño de productos sostenibles.

El banco cree que este reconocimiento "reafirma el éxito" de su estrategia de sostenibilidad

La entidad ha alcanzado una puntuación de 86 puntos sobre un máximo de 100

este análisis son elegidas para formar parte del Dow Jones Sustainability Index.

La evaluación de la agencia calificadoradora S&P determina la inclusión de las empresas en el índice, cuya composición íntegra se conocerá el 9 de diciembre. En su última edición, BBVA se situó como el banco más sostenible del mundo, junto a la entidad surcoreana KB Financial Group y por delante del tailandés Kasikorn Bank.

BBVA forma parte de distintos índices internacionales de sostenibilidad, entre los que destacan MSCI ESG Leaders Index, FTSE4Good Index y Euronext Vigeo Index Eurozone 120.

La entidad también forma parte del índice Bloomberg

“Este reconocimiento como banco más sostenible de Europa por tercer año consecutivo reafirma el éxito de nuestra estrategia por un futuro más verde e inclusivo”, ha destacado Javier Rodríguez Soler, responsable global de Sostenibilidad de la entidad.

“En BBVA financiamos, acompañamos y asesoramos a nuestros clientes y a la sociedad en su conjunto, con un doble foco: la lucha contra el cambio climático y el crecimiento inclusivo”, remarca.

Más de 13.800 empresas cotizadas han sido invitadas a participar en el análisis realizado por S&P Global CSA.

Las compañías estudiadas responden a un cuestionario compuesto por casi un cente-

nar de preguntas en materia ESG (ambiental, social y de gobernanza) y el análisis recoge datos públicos y no públicos de las participantes.

Sólo el 10% de empresas de cada sector con mejor nota en

PERSPECTIVAS ECONÓMICAS

Los expertos de Díaz publicarán este mes su informe sobre el alza del SMI

El objetivo de Trabajo es conseguir alcanzar una subida del 60% para 2023

Agencias MADRID.

La próxima subida del salario mínimo interprofesional (SMI) está en marcha. El Comité de Expertos que asesora al Gobierno en la senda de revalorización tendrá listo aproximadamente en un par de semanas su informe de recomendaciones sobre el alza de esta renta mínima en 2023 para alcanzar el objetivo del 60% del salario medio.

El Comité, formado por académicos, miembros del Gobierno y un par de representantes sindicales, volverá a reunirse esta semana para seguir trabajando en sus recomendaciones, según han indicado a *Europa Press* fuentes próximas.

A principios de septiembre, el Ministerio de Trabajo encargó al comité determinar en “un plazo de dos meses y medio, aproximadamente” qué subida tendría que aplicarse el próximo año para que el SMI llegue al 60% del salario medio español. Y ese plazo aproximado se cumple a mediados de este mes.

La comisión tiene “dos nuevas tareas”: actualizar los cálculos del SMI para 2023 de acuerdo a los sa-



La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz. EFE

larios medios de 2022, ya que las cifras iniciales estaban basadas en los salarios de 2018, y tener en cuenta el informe del Banco de España sobre el SMI y su impacto en la pobreza y en la desigualdad. Una vez que la Comisión actualice sus cál-

culos, Trabajo trasladará la cifra recomendada por los expertos a la mesa de diálogo social con sindicatos y empresarios.

El SMI se ha incrementado en los últimos tres años un 33,5%. La primera subida fue de 735 euros a 900

euros, en 2019. En 2020 ascendió a 950 euros primero y a 965 euros después para alcanzar ahora los 1.000 euros mensuales tras un acuerdo entre Trabajo y los sindicatos peros sin la patronal.

Cabe recordar que, según el artículo 27 del Estatuto de los Trabajadores, el Gobierno debe consultar con los agentes sociales el alza del SMI -no negociarlo-, y que la decisión final es del Gobierno

Ese mismo artículo del Estatuto de los Trabajadores también esta-

El SMI ha subido un 33,5% desde el año 2019 y ahora está en 1.000 euros mensuales

blece los parámetros que deben orientar la revalorización del SMI son cuatro: inflación, productividad media nacional, incremento de la participación del trabajo en la renta nacional y coyuntura económica general.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA NACIONAL

Europa en estanflación: el PIB solo crece un 0,2% con el IPC desbocado al 10,7%

CRISIS/ La inflación bate récords en octubre en la zona euro, donde 11 países registran tasas de doble dígito, con la economía en rápido deterioro y prácticamente al borde del estancamiento. Tres economías del bloque registran ya contracción.

J. Díaz, Madrid

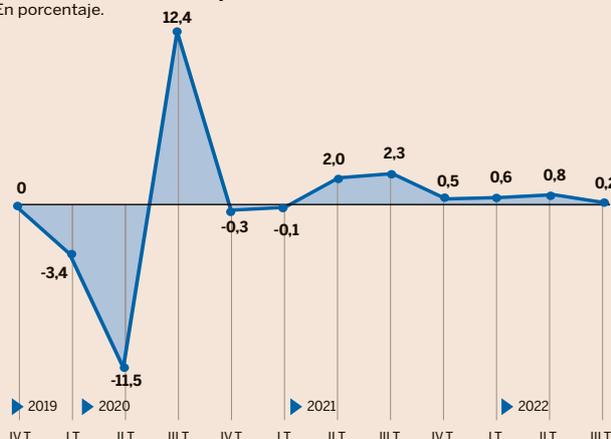
La economía es cíclica y su historia tiende a repetirse, en los auges pero también en las crisis, que en la última década se han concatenado casi sin solución de continuidad, primero con la tormenta financiera, después con el Covid, y ahora con el grave bache energético y de precios derivado de la guerra en Ucrania, que ha truncado la recuperación pospandemia y parece abocar a Europa a una nueva recesión. Con este telón de fondo, la UE siente ya las dentelladas de un fenómeno que convulsionó la economía internacional en la década de los 70 del siglo pasado a raíz de la crisis del petróleo: la temida estanflación; esto es, la dañina combinación de un crecimiento económico anémico con una inflación disparada. Y eso es lo que está sucediendo en Europa, donde el PIB de la zona euro se desinfló hasta el 0,2% en el tercer trimestre, muy por debajo del 0,8% del trimestre anterior, según el dato avanzado ayer por Eurostat. Este pinchazo corrobora el fuerte y rápido deterioro de la actividad económica. Al mismo tiempo, la inflación sigue sin encontrar techo, saltando de récord en récord en el bloque del euro, cuyo IPC armonizado se catapultó hasta el 10,7% en octubre, ocho décimas más que en septiembre y la tasa más alta en la historia de la moneda única, mientras que la inflación subyacente (sin energía ni alimentos frescos) escaló al 6,4%, cuatro décimas más, evidenciando el alto grado de contagio del alza de precios al conjunto de las economías.

Todo ello conforma un cóctel fatídico desde el punto de vista macro que evidencia que "Europa ya está en estanflación", señala a EXPANSIÓN José García Montalvo, catedrático de Economía de la Universidad Pompeu Fabra.

Para otros economistas, la caída al abismo de la estanflación aún no se ha producido como tal, aunque sí "estamos en el borde del precipicio", señala José Manuel Corrales, profesor de Economía y Empresa de la Universidad Europea. Pero el quíz de la cuestión no es tanto si la economía eu-

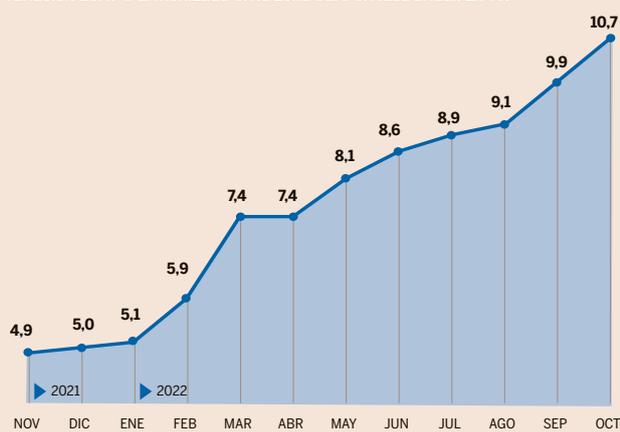
LA ECONOMÍA EUROPEA, AL BORDE DEL ESTANCAMIENTO...

Variación del PIB en los países de la eurozona en tasa trimestral
 En porcentaje.



...Con la inflación desbocada

Variación del IPC armonizado en la zona euro en tasa anual. En %.



Expansión

ropea se encuentra en el umbral de la estanflación o lo ha traspasado ya, sino el alcance de ese fenómeno; es decir, si será un episodio temporal o existe el riesgo de que se haga estructural. Para García Montalvo, "temporalmente podemos estar en un escenario de estanflación, pero no se hará

estructural", señala el catedrático de Economía, quien confía en que la inflación se irá moderando en los próximos meses de la mano de la corrección de los precios energéticos, "salvo que se produzcan nuevos shocks". Un diagnóstico que comparte en esencia José Manuel Corrales, quien

cree que "va a ser bastante difícil evitar la estanflación, pero lo importante es actuar para que dure lo menos posible", lo que "va a depender mucho de cómo evolucione la guerra en Ucrania, de cómo responda Europa y de la nueva guerra comercial que está iniciando China", avisa Corrales, quien

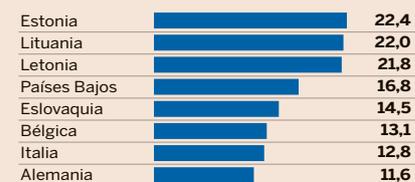
> Pinchazo en el crecimiento

Variación del PIB en el tercer trimestre de 2022 en tasa trimestral. En %

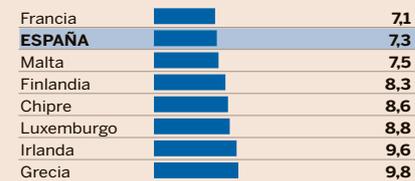


> Los países más inflacionistas...

Variación del IPC armonizado en octubre en tasa anual. En %.



...Y los menos



enfazta que, en lo que atañe a la UE, aún "no ha encontrado fórmulas para reformar el mercado energético".

En este horizonte nublado por la incertidumbre, la espiral inflacionista ha frenado ya en seco la recuperación pos-Covid, reduciendo al mínimo el crecimiento en las grandes

economías del euro, y alimentando el riesgo a una recesión técnica que el propio BCE considera "en cierto modo inevitable", como alertó la semana pasada el jefe de Riesgos de la institución, Fernando Monar. Así, Francia y España apenas crecieron un 0,2% entre julio y septiembre, mientras

Fuente: Eurostat

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Los expertos avisan del riesgo de destrucción de empresas y empleo en este escenario

Alemania lo hizo un 0,3% e Italia un 0,5%. En los datos avanzados ayer por Eurostat no están todos los que son, pero entre los que sí están ya hay tres países en contracción: Letonia (-1,7%), Bélgica (-0,1%) y Austria (-0,1%). “Nosotros ya consideramos este escenario de recesión selectiva”, señaló a este diario Gonzalo de Cadenas-Santiago, director ejecutivo de Mapfre Economics, quien alerta de un “crecimiento muy débil en la primera mitad de 2023 con mucho riesgo de una recesión generalizada”.

La inflación calcina Europa

Mientras, la inflación sigue calcinando Europa, elevando aún más la presión sobre el BCE, que en apenas cuatro meses ha subido del 0% al 2% los tipos de interés, acentuando el riesgo de contracción. Once de los diecinueve países del euro registraron en octubre IPC de doble dígito, con tasas que en los países bálticos (Estonia, Lituania y Letonia) superaron el 20%, mientras que en Italia escaló hasta el 12,8% y en Alemania al 11,6%. En esta ocasión, España no figura entre los campeones de la inflación. De hecho, gracias a medidas como la llamada *excepción ibérica* para topa el precio del gas, su tasa de inflación, del 7,3%, fue la segunda menor del euro solo por detrás de la de Francia, del 7,1%. Este diferencial a la inversa con la zona euro (3,4 puntos menos de IPC) “podría ayudar a que las exportaciones tengan más peso en la economía”, señaló ayer el Consejo General de Economistas, que no obstante advirtió de que “para ello, además de ser más competitivos en precios, es necesario incrementar la productividad de las empresas, una de las más bajas de Europa”.

Mientras las pinzas de la estancación empiezan a cerrarse sobre Europa y la recesión llama a sus puertas, “lo relevante será ver cómo evoluciona el empleo a partir de ahora”, señala Gonzalo de Cadenas, una visión en la que incide el profesor Corrales, quien advierte de que si el escenario de bajo crecimiento y alta inflación persiste en 2023 “esto se puede traducir en destrucción de empresas y de empleo”.

Editorial / Página 2

Opinión / José M. Rotellar La estancación se apodera de Europa / Página 39

El Gobierno estudia la gratuidad de los viajes en autobús

MEDIDAS ANTICRISIS/ Beneficiaría a grupos como ALSA, Avanza y Arriva, que se sienten discriminados frente a Renfe.

C.Morán. Madrid

Los Ministerios de Transportes y de Hacienda negocian desde hace días la manera de extender la gratuidad de los viajes de tren en cercanías y regional de Renfe a otros modos de transporte en 2023. En concreto, el Gobierno se plantea que también sean gratuitos los billetes multiviajes del transporte regular en autobús, una medida demandada por varios partidos políticos y, especialmente, por las empresas del sector entre las que sobresalen grupos como ALSA, Avanza y Arriva, entre otros.

La titular de Hacienda, María Jesús Montero, ha reconocido en el Congreso esa opción planteada por el departamento de Raquel Sánchez, pero que no ha tenido aún una línea en el capítulo de gastos de los Presupuestos del año que viene. Según las primeras estimaciones, la subvención del billete de autobús podría costarle al Estado unos 60 millones al año.

La subvención que el Gobierno ha concedido a Renfe por la gratuidad de las cercanías y los viajes regionales tiene una consignación en las cuentas de 2023 de 660 millones de euros.

La patronal Confebús ha sido muy beligerante con esta "desigualdad". En su opinión,



Autobús regional de la Comunidad de Madrid.

Las empresas dicen que el coste de extender el beneficio sería de 60 millones al año

la gratuidad exclusiva del tren ya se ha traducido en una pérdida de viajeros del autobús de entre el 15% y el 30%. "Es evidente de que si el usuario tiene la opción de elegir entre un medio de transporte gratuito y otro de pago, va a optar por el que es gratis", señalan desde las empresas, que ven en este trato desigual argu-

mentos para ser denunciados ante las autoridades de competencia o ante los tribunales ordinarios por competencia desleal.

Actualmente, ninguna de las 79 líneas regulares de autobús que dependen del Ministerio de Transportes puede optar al mismo mecanismo de Renfe para sus líneas de media distancia y cercanías.

Uno de los argumentos empleados por el Gobierno para no extender hasta ahora la gratuidad de los viajes a esos servicios es que se estarían invadiendo competencias autonómicas.

El euribor cierra en máximos de 2008 y dispara las hipotecas

Expansión. Madrid

El euribor a 12 meses ha cerrado octubre en un tipo medio del 2,629% frente al 2,233% del mes de septiembre anterior. La subida mensual dispara el índice al que están referenciadas más de cuatro millones de hipotecas variables a los niveles más altos desde diciembre de 2008. El tipo diario se situó en el 2,630% en la última jornada de un mes que ha dado continuidad al histórico rally alcista que registra el índice hipotecario durante todo el ejercicio 2022.

Cuando terminó el mes de octubre del año pasado, el euribor se situaba en registros negativos del 0,477%, que luego crecerían hasta el 0,502% en diciembre. Por lo tanto, los hipotecados a tipo variable que tengan que revisar su préstamos ahora se enfrentan a una extraordinaria subida de la letra mensual.

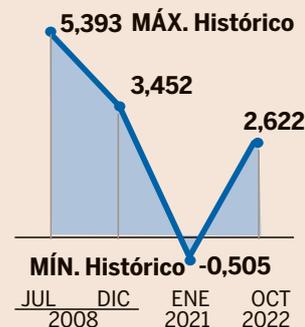
Unos 220 euros más

Una familia a la que le toque la revisión y tenga una hipoteca de 145.000 euros (el importe medio hipotecario en agosto, según el INE) a 25 años, con un diferencial del 1%, la cuota mensual se elevará 224 euros respecto a lo



RALLY

Euribor a 12 meses, en %



Expansión Fuente: Banco de España

que pagaban hace un año, o lo que es lo mismo, 2.688 euros al año. Si la hipoteca fue-

Los expertos calculan que el euribor podría alcanzar el 3% a finales de este año

ra de 180.000 euros a 25 años con un diferencial del 1% tendrá que pagar 273 euros más cada mes o, lo que es lo mismo, 3.276 euros más al año.

El impacto podría ser mayor si se cumplen las previsiones de los expertos, que calculan que el euribor podría alcanzar el nivel del 3% a finales de este año o durante la primera mitad de 2023.

Una de cada diez empresas públicas municipales entra en quiebra técnica

El problema se podría agravar porque hasta un tercio de las sociedades está en ‘números rojos’

El Tribunal de Cuentas alerta de que está en juego “la sostenibilidad de las Cuentas Públicas”

Javier Romera / María Juárez MADRID.

Las empresas públicas gestionadas por los Ayuntamientos, las diputaciones provinciales o los cabildos insulares se enfrentan a una oleada de quiebras. El Tribunal de Cuentas ha elaborado un informe en el que alerta de que una de cada diez está ya en causa de disolución y de que hay, además, un “elevado número de entidades con pérdidas, en muchos casos recurrentes”. Muchas de ellas, según dice, “están en situación de desequilibrio patrimonial, al encontrarse su patrimonio por debajo de la mitad de su capital social”.

Para el Tribunal, la gravedad de este problema es que puede poner en riesgo incluso “la sostenibilidad de las Cuentas Públicas locales”, por lo que insiste en “la necesidad de adopción de medidas encaminadas a su subsanación”.

En sus últimos dictámenes, el Tribunal había reclamado ya a las Administraciones locales que establecieran “las medidas precisas para que el presupuesto de las entidades locales constituya un auténtico instrumento de gestión, planificación y toma de decisiones, evitando que aquellas actúen sin presupuesto, la inclusión de previsiones de ingresos carentes de posibilidades reales de ser realizados, así como de modificaciones de crédito sin financiación efectiva”, con el objetivo final de poder “atender el conjunto de obligaciones que se devenguen en el año”. Pero el problema, según el Tribunal, es que sus recomendaciones y resoluciones “no han sido cumplidas”.

Un 30% está en pérdidas

En el informe, elaborado ahora respecto a las cuentas del ejercicio 2020 se explica que “de las 806 cuentas remitidas por las empresas públicas locales, un total de 243 (el 30%) presentaban resultados negativos, lo que supone un incremento de cinco puntos porcentuales respecto del nivel obtenido en el ejercicio anterior, que fue del 25%”.

De ellas, 228 correspondían a sociedades mercantiles y el resto a EPE (Entidad Pública Empresarial). Y lo peor además es que, según advierte el Tribunal de Cuentas, un total de 80 entidades, el 33% de las que presentaron resultados negativos en el ejercicio 2020, también habían incurrido en pérdidas en el ejercicio 2019, por lo que su dete-

Empresas municipales de los principales ayuntamientos

Sociedades mercantiles y EPE con el importe neto de la cifra de negocios igual a cero

	Nº	IMPORTE NETO CIFRA DE NEGOCIOS IGUAL A CERO (MILL. €)		%		%	
		ACTIVAS	SIN ACTIVIDAD	EN DISOLUCIÓN			
Grande	27	0	0	0	0	0	0
Mediana	319	22	100	0	0	0	0
Pequeña	416	112	75	11	10	17	15
EPE	44	4	100	0	0	0	0
Total	806	138	80	11	8	17	12

Municipio	2020 (€)				2021 (€)			
	VENTAS		RESULTADO		VENTAS		RESULTADO	
Madrid								
Empresa municipal de transporte de Madrid (EMT)	555.655.243	7.430.470	551.766.699	8.435.486				
E. municipal de vivienda y suelo de Madrid (EMVS)	11.009.375	21.781.006	17.221.959	18.936.327				
Mercamadrid	27.547.879	6.079.572	27.258.003	5.333.374				
Madrid Calle 30	127.785.018	62.966.765	129.933.044	59.042.740				
Barcelona								
Mercabarna	22.500.818	-6.880.553	23.821.943	11.563.279				
Barcelona ciclo del agua (BCASA)	1.438.370	3.660	1.360.510	4.789				
Barcelona de Infraestructuras Municipales	-	-	-	-				
Barcelona activa	627.947	84.621	890.889	130.212				
Valencia								
Mercavalencia	17.726.071	1.590.639	16.614.353	1.440.958				
Empresa municipal de transporte de Valencia (EMT)	23.532.787	-18.497.387	28.921.740	2.875.726				
Actuaciones urbanas de Valencia municipal	7.518.638	112.287	5.748.083	-1.380.637				
Palau de la Música	-	-	-	-				
Sevilla								
E. Metropolitana Abast. y San. de Aguas (Emasesa)	133.817	-1.817	141.115	1.766				
E. Mun. de Vivienda, Suelo y Equip. (Emvisesa)	12.096.450	539.713	-	-				
E. de limpieza pública del Ayuntamiento (Lipasam)	3.957.946	52.840	5.185.871	89.636				
Transportes Urbanos de Sevilla (Tussam)	29.509.740	120.474	-	-				

Fuente: informa y Tribunal de Cuentas.

elEconomista

rioro es progresivo. La gravedad de la situación es que hay ya 74 empresas, el 9% de las que ha remitido cuentas, que se encuentran en situación de desequilibrio patrimonial. Es decir, que su patrimonio neto se situaba por debajo de la mitad del capital social, lo que implica caer en causa de disolución o quiebra técnica. El Tribunal de Cuentas recuerda ante todo que según el Texto Refundido de la Ley de Socieda-

des de Capital (TRLSC), “en tal supuesto la sociedad mercantil debería proceder a su disolución, a no ser que aumente o reduzca su capital en la medida suficiente, y siempre que no fuera procedente solicitar la declaración de concurso”. El 17% de las empresas, es decir, 138 de las 806 con cuentas anuales, tenía una cifra de negocio igual a cero. De estas, el 80% está en activo, pero “no ha realizado ventas, ni ha

presentado servicios correspondientes a la actividad ordinaria de las mismas”. El 8%, sin embargo, se encuentran inactivas y el otro 12% en causa de disolución. Cabe resaltar que de todas estas empresas ninguna era considerada como “grande”.

Desde el Tribunal de Cuentas insisten en que “los responsables de las entidades locales deberían finalizar los procesos de disolución

¿Pueden desaparecer los municipios?

El Banco de España ha sido tajante en este asunto: “El 42% de los municipios del territorio español está en riesgo de desaparecer”. En la actualidad, 3.403 municipios están en riesgo de extinción. Este problema podría acentuarse o volverse insostenible si no se toman medidas. Tal y como apunta el informe en la ya catalogada como España vaciada, esta situación se acentúa sobre todo en regiones como Castilla y León, Aragón, Extremadura y Castilla-La Mancha. Así, las zonas rurales ya suponen el 85% del territorio nacional y representan el 90% de los municipios. A fecha de 31 de diciembre de 2020 el censo del sector público estaba compuesto por 15.495 entidades entre principales y dependientes.

de las sociedades mercantiles y plantearse la situación de las empresas que se encuentran inactivas y en situación de desequilibrio patrimonial”.

En lo que se refiere a situación de desequilibrio, 74 empresas tenían un patrimonio por debajo de la mitad de su capital social. En este caso, “el 10% del total de las sociedades mercantiles dependientes de los ayuntamientos se encontraba en esta situación de desequilibrio patrimonial”, se señala en el informe. En concreto eran 69 sociedades mercantiles.

Ahora bien, si se tiene en cuenta el número de habitantes, las empresas más afectadas eran las situadas en municipios inferiores a 5.000 habitantes. A su vez, las empresas con una mayor deuda empresarial son aquellas que corresponden a los ayuntamientos de entre 100.001 y 500.000 habitantes. Estas compañías destacan por tener un importe de 1.309 millones, lo que supone el 35% de su activo. Además, las regiones de entre 500.000 y un millón de habitantes presentan un endeudamiento de 1.040 millones, el 41% del activo total de las compañías.

Elecciones en Brasil El empresariado español, ante el cambio de rumbo en el gigante americano

Las constructoras confían en Lula para suprimir la regla que limita el gasto público

Bolsonaro estableció que no podía crecer más que la inflación para no descuadrar las cuentas públicas

La cúpula de Telefónica ya tuvo una estrecha relación con el nuevo presidente en su anterior mandato

C. MOLINA / S. MILLÁN
MADRID

La victoria de Lula da Silva en las elecciones para elegir presidente en Brasil puede representar un punto de inflexión en las relaciones comerciales entre España y Brasil, deterioradas por la limitación del gasto público (solo puede crecer en la misma cuantía que la inflación del ejercicio anterior) impuesta por Jair Bolsonaro desde 2018, lo que redundó a su vez en una paralización de los planes de inversión en infraestructuras en un país que solo en la actualidad tiene en marcha obras para tres aeropuertos, 21 autopistas, 4 redes de ferrocarriles y 29 puertos en construcción a través del programa estatal de inversiones, conocido como PPI por sus siglas en portugués.

En cualquier caso, el nuevo presidente brasileño ha dejado claro que el mayor gasto irá acompañado de responsabilidad fiscal para evitar que la deuda pública o el déficit fiscal crezcan sin límites. Las últimas cifras, hechas públicas ayer, muestran que la diferencia negativa entre ingresos y gastos escaló un 9,7% en los nueve primeros meses de 2022 hasta los 58.525 millones de euros, un 9,7% más anual. Esa cifra representa un 4,26% del PIB, ligeramente por debajo del 4,33% que

alcanzó en los nueve primeros meses de 2021.

La Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras (Seopan) confía en que suprima el límite al gasto, algo que ya transmitieron en octubre de 2019, ya con Bolsonaro en el Gobierno, al ministro de Infraestructuras de Brasil, Tarcisio Gomes de Freitas, durante su visita a España para presentar el programa nacional de concesiones a las empresas españolas.

Estanflación

Las relaciones económicas bilaterales alcanzaron el mayor hito en 2017, cuando Brasil se convirtió por primera vez en el tercer destino mundial de la inversión española, solo por detrás de EE UU y Reino Unido, con un stock acumulado de 41.124 millones de euros. Posteriormente fue superada por México. Otra de las claves será si esos planes de inversión servirán para cambiar la estanflación (estancamiento económico más inflación) a la que se dirige la economía brasileña. Las últimas previsiones del FMI auguran que el PIB cerrará este año con un crecimiento del 2,8% frente al 4,6% de 2021 y que el avance se ralentizará hasta el 1% en 2023.

Revertir esas previsiones será clave para Santander y Telefónica, las

En busca de alternativas limpias a la hidroeléctrica

► **Mix energético.** El sector energético en Brasil es uno de los que posee mayor proporción de energías renovables tiene entre las economías desarrolladas, con un 46,1% del total. Un porcentaje que el Ejecutivo quiere que crezca todavía más para reducir la dependencia de la hidroeléctrica, que supone el 65% de la energía que produce el país.

► **Neooenergía.** Es uno de los gigantes de las renovables en Brasil, controlado por Iberdrola, y cuenta con 15,9 millones de clientes y una capacidad instalada de 4,8 gigavatios en operación y otros 0,4 gigavatios en construcción. En los nueve primeros meses de 2022 ganó 732 millones de euros y facturó 5.755 millones. Solo en el tercer trimestre de este año ha invertido 1.367 millones de euros, un 12% más que en el mismo período de 2021.

dos mayores empresas españolas con presencia en Brasil, cuyas cifras de negocio dependen en gran medida de la evolución del consumo interno y del ahorro de las familias en una coyuntura que se presume compleja.

La dirección de Telefónica ha mantenido siempre una excelente relación con Lula da Silva y confía mantenerla ahora. Prueba de ello fue la visita privada realizada por el mandatario brasileño a la sede central de la operadora en Madrid, en abril de 2011, pocos meses después de dejar la presidencia de Brasil. Lula fue recibido por el entonces presidente de la compañía, César Alierta; el CEO, Julio Linares; y por José María Álvarez-Pallete, actual presidente y principal responsable, en aquel momento, de Telefónica Latinoamérica.

En su visita al campus del Distrito C, Lula recibió de Alierta la Medalla de Oro TISA de manos del propio Alierta, y se reunió con los profesionales brasileños que trabajaban en la sede de la operadora. Durante esos días, Lula fue también el invitado estrella de la Conferencia con Inversores que Telefónica celebró en Londres, y en la que se expusieron las perspectivas de la compañía en Latinoamérica. Alierta, que en numerosas ocasiones



viajó a Brasil para reunirse con Lula en su despacho presidencial, para explicar los diferentes planes de inversión en el país, también incorporó al consejo de administración de Telefónica al brasileño Luiz Fernando Furlan. El directivo había sido ministro de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior entre 2003 y 2007, en el primer mandato de Lula. El futuro de Telefónica en Brasil también está ligado a la evolución de las cifras microeconómicas. El pasado mes de abril cerró

la compra de los activos de telefonía móvil de su competidora Oi. Con la transacción, incorporó cerca de 12,5 millones de clientes. En los resultados de los nueve primeros meses, la compañía comunicó que contaba con 97 millones de accesos móviles y 5,3 millones de clientes de fibra. Entre enero y septiembre, la facturación de la filial creció un 8,8% anual hasta los 6.632 millones de euros, mientras que el beneficio neto cayó casi un 20%. En la primera parte del año, Telefónica se benefició de la mejora del tipo de cambio del real frente al euro.

Santander también está muy pendiente de la evolución de la economía brasileña. Al cierre del tercer trimestre, la filial de Brasil rozaba los 58 millones de clientes (de los que 19,9 millones eran digitales) y tenía 54.000 empleados, 2.903 oficinas y obtuvo un beneficio de 2.027 millones de euros. Brasil es la filial internacional más rentable. En los nueve primeros meses de 2022, la filial brasileña obtuvo un resultado de explotación de 4.618 millones de euros, casi un 31% del ebitda logrado en todo el grupo. La aportación al beneficio ordinario atribuido a la sociedad dominante también fue relevante, con 2.325 millones, un 27% de los 8.654 millones logrados en el citado período.

Brasil es la filial internacional más rentable para Santander, con un 31% del ebitda

Es el cuarto mayor receptor de inversión española tras EE UU, Reino Unido y México



Luiz Inácio Lula da Silva celebra con sus seguidores el resultado electoral en São Paulo. REUTERS

Actual subdirectora de Gas Cani Fernández propone a Rocío Prieto como directora de Energía de la CNMC

El pleno de la Comisión vota mañana el nombramiento

Sustituye en el cargo a María Jesús Martín, que ha pasado a ser consejera

CARMEN MONFORTE
MADRID

La presidenta de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC), Cani Fernández, propondrá en el pleno del consejo que se celebra mañana un importante nombramiento: el del nuevo responsable de la Dirección de Instrucción de Energía del organismo regulador sectorial. Este cargo está vacante desde que en el mes de septiembre su anterior titular, María Jesús Martín, pasase a formar parte del consejo de administración del organismo, en sustitución de Mariano Bacigalupo, quien, tras cinco años en el mismo, fue designado consejero de la CNMV.

Según fuentes del sector, Cani Fernández va a proponer para el cargo a la actual subdirectora de Gas Natural del organismo, Rocío Prieto. Aunque se trata de una convocatoria pública, de las dos candidaturas presentadas (además de Prieto, la de María Jesús Samaniego, subdirectora de Energía Eléctrica), la presidenta someterá a aprobación la de Rocío Prieto. El pleno no tiene opción de votar por una de ellas, sino dar el sí o el no a la decidida por Cani Fernández y, según las mismas fuentes, no hay dudas de que saldrá adelante.

Su antecesor en el cargo, José María Marín Quema, primer presidente de la CNMC tras la creación del organismo en 2012, interpretó (apoyado por un informe de los servicios jurídicos) que el nombramiento de los directores de Instrucción se podían hacer de manera directa. Tras la llegada de Fernández, en 2019, esta decidió que estos nombramientos debían realizarse mediante convocatoria pública, como así ha sido hasta ahora.

Un modo de demostrar "su independencia" del Gobierno (especialmente, del Ministerio de Economía, dada su estrecha relación con su actual titular, Nadia Calviño), señalan fuentes empresariales.

De esta manera se cubrió en 2020 la vacante de la Dirección de Energía que había dejado libre Fernando Hernández (propuesto en su día por el ministro de Energía del Gobierno de Mariano Rajoy, Álvaro Nadal), a la que accedió María Jesús Martín, a la sazón directora general de Energía del Ministerio de Transición Ecológica que dirige Teresa Ribera. Precisamente, al puesto optó también entonces la propia Rocío Prieto.

Además de Energía, existen otras tres direcciones: Telecomunicaciones y Audiovisual; Transporte y Postal y Competencia, cuyos titulares tienen la consideración de altos cargos. La de Gas Natural es una de las cuatro subdirecciones que dependen de la Dirección de Energía, las otras tres son las de Energía Eléctrica; Regulación Económico-Financiera y Precios Regulados y Mercados Derivados de la Energía.

Estas direcciones instruyen todos los expedientes de la CNMC que terminen en un acto administrativo (propuestas de normas, sanciones, inspecciones...). En otras palabras, los directores son los intermediarios entre los servicios técnicos de

la Comisión y el consejo, al que elevan periódicamente sus propuestas.

Rocío Prieto, sustituta temporal de María Jesús Martín desde la salida de esta, "es una profesional reconocida, y su cualificación está fuera de toda duda", señalan las fuentes antes citadas. Ingeniera Superior de Minas, especialidad Combustibles y Energía, por la Universidad de Oviedo, procede de la antigua Comisión Nacional de la Energía (CNE), que el Gobierno del PP fusionó en 2012 con otros reguladores sectoriales, como el de telecomunicaciones (CMT) y la autoridad de la Competencia (CNC). Tras su paso por Enagás, donde fue responsable de planificación y operación en el centro de control, Prieto ocupó en la CNE varios cargos en el ámbito de los hidrocarburos y del gas.

Política energética

La futura directora de Energía se ha ganado en los últimos años la confianza de la presidenta, no así de una parte del consejo. Estuvo muy ligada en su día a Marín Quemada, con quien compartió su beligerancia contra la política energética del Gobierno de Pedro Sánchez, añaden fuentes consultadas. Así, quedó demostrado en las polémicas circulares de la CNMC sobre la retribución de las redes de transporte y distribución de gas, que implicaban un fuerte recorte de los ingresos de las compañías del sector, especialmente, Naturgy, y Enagás.

Las convocatorias para ocupar las direcciones de instrucción del organismo no suelen resultar atractivas económicamente para profesionales del sector privado. De hecho, a esta última solo se han presentado las dos candidaturas citadas. Ciertos rumores apuntaban a que también habría optado Joaquín López Vallés, director de Competencia, algo que, finalmente, no se ha confirmado. También circuló el nombre de Milagros Avedillo, asesora del gabinete de Cani Fernández.



Cani Fernández, presidenta de la CNMC.

Profesional reconocida, la apoya la presidenta pero no todo el consejo

Los directores del organismo se eligen previa convocatoria pública

Respuesta a la subida de precios

El 'turismo energético' dispara las estancias de larga duración en España

Apartamentos y hoteles detectan un incremento de reservas del Reino Unido y Alemania

Nómadas digitales y jubilados lideran la demanda

CARLOS MOLINA
MADRID

La llegada de miles de jubilados europeos a Canarias, Málaga o Alicante en busca de un mejor clima para esquivar el duro invierno en el Reino Unido, Alemania o países nórdicos no es nada nuevo. La diferencia con respecto a otros años es el elevado precio del gas, los planes de contingencia desplegados por esos países para reducir al máximo el consumo energético y el incremento sin precedentes del coste de la factura mensual de cada hogar.

En ese contexto, los hoteles han detectado un repunte de las reservas para estancias de larga duración, con una media de entre dos y tres semanas, ligadas a ese fenómeno. "Se han incrementado un 5% las reservas para periodos superiores a 21 días con respecto a 2019", recalcan desde la hotelera balear Riu, que circunscribe el fenómeno a los 18 hoteles que tiene en Canarias, en plena temporada alta. El principal cambio que se ha producido en los libros de reservas ha sido el fuerte incremento de llegadas desde el Reino Unido, que va a disputar a Alemania el primer puesto como mercado emisor.

Y aquí ha tenido mucho que ver el importante aumento de capacidad aérea de la británica Jet2 para el archipiélago en invierno, con una oferta de 890.000 asientos, lo que supone un aumento del 15% con respecto al mismo periodo de 2019. "Son más de 280.000 asientos de diferencia con respecto al segundo, lo que nos permite mantener la cuota de mercado del 38% para vuelos desde el Reino Unido a España logrados entre enero y septiembre", remarcan desde la compañía. Por destinos, Tenerife será con toda probabilidad el más visitado, ya que se le han asignado 380.000 plazas, un 42,6% del total.

Pero el fenómeno del turismo energético no solo se limita a Canarias. Nuria Montes, secretaria gene-



ral de Hosbec, la patronal hotelera de la Comunidad Valenciana, remarca que el fenómeno de las estancias de larga duración en invierno no es nuevo, aunque sí reconoce que han detectado un aumento de reservas para casas en campings y apartamentos. "La gran mayoría son jubilados, acompañados por nómadas digitales, que optan por pasar sus vacaciones en Alicante, lo que convierte a Benidorm en el centro neurálgico para los turistas en temporada baja. De los que vienen, más del 90% son británicos", asegura.

Montes enfatiza que esa tendencia anterior de estancias de larga duración ha sido una de las que ha permitido a Benidorm mantener la planta hotelera abierta durante el invierno. "Mientras que en el resto de destinos la estancia media en temporada baja es de siete días, en el caso de Benidorm suele ser de 30 días por el efecto de las estancias de larga duración".

Desde Meliá destacan que si bien las reservas para enero están por debajo de las cifras de 2019, el

patrón de reserva ha mutado. "ya que una parte muy importante de las reservas son de último minuto y se hacen como mucho con un mes de antelación". Pese a ello anticipan una temporada invernal muy buena, con una ocupación similar a la de 2019, pero muy por encima en precios.

El gigante TUI

TUI, el mayor turoperador europeo, constataba recientemente la tendencia de los viajes de larga duración en invierno desde el norte al sur de Europa, pero los justificaba por el teletrabajo y la flexibilidad horaria generalizadas tras la pandemia. "El segmento de los turistas de larga duración y de trabajo podría superar pronto el umbral de 100.000 personas. Con las nuevas opciones de oficina en casa y los modelos de horario de trabajo flexible se ha creado una clientela completamente nueva, que demanda paquetes de vacaciones y ofertas con todo incluido, ya que proporcionan seguridad en el precio", aseguró Stefan Baumert, director ejecutivo de TUI Deutschland.

Turistas disfrutando de la playa de Puerto Rico, en el municipio grancanario de Mogán. GETTY IMAGES

Riu ha constatado un alza del 5% en reservas de más de 21 días en sus hoteles canarios

Las reservas para alquiler de casas de Belvilla by OYO por encima de 15 días crecen un 24%

Las estancias de larga duración también han crecido con fuerza en los apartamentos. Belvilla by OYO, compañía de alquiler de casas vacacionales con una cartera de 40.000 viviendas en todo el mundo (1.500 en España, especialmente en Costa Brava, Costa Blanca, costa de Andalucía, Canarias y Baleares), también lo ha detectado. "Hemos identificado una tendencia a reservar casas vacacionales para periodos más largos. Las reservas para estancias de una duración superior a 15 días se han incrementado un 24% anual. Solo las reservas de un mes han aumentado un 20% aproximadamente", señala Serena Uberti, directora general de la compañía para el sur de Europa.

En su opinión, esa tendencia puede explicarse por el teletrabajo, la experiencia de vivir en familia en un entorno diferente o contar con una estimación clara de los costes de su estancia. "Por el momento, resulta pronto para establecer si esta tendencia está ligada de manera directa al desarrollo del precio de la energía".

Canarias se lanza a por los viajeros mayores de 55 años

► **Promoción.** Canarias ha sido el primer destino español en lanzar una campaña internacional de promoción de la marca Islas Canarias destinada a captar turistas europeos mayores de 55 años para estancias prolongadas durante el invierno. "En 2019 recibimos 131.000 turistas que en solo dos años han aumentado su gasto en destino desde los 2.866 euros de media por estancia a los 3.149 euros. Suponen una oportunidad global en Europa que debemos aprovechar para consolidar un modelo turístico más próspero y sostenible", aseveró la consejera canaria de Turismo, Yaiza Castilla.

► **Cifras.** Los últimos datos revelan el peso creciente de los turistas mayores de 55 años en el conjunto de viajeros extranjeros recibidos en Canarias. En 2021 llegaron 4,5 millones de visitantes mayores de 55 años, un 34% de la demanda total, con una estancia media de 10,7 noches (frente a las 9 noches del resto de visitantes) y con una facturación de 5.360 millones, un 35,5% del total.

► **Objetivo.** "Tenemos la base de clientes del segmento de edad al que nos queremos dirigir y ahora aspiramos a fidelizarlos aún más para alargar su estancia y convertir a un porcentaje de estos turistas en una categoría superior, lo que supone que su estancia alcance las 55 noches de promedio", explicó Castilla.

El Poder Judicial acelera para tratar de desbloquear el Constitucional

El Ejecutivo estudia medidas para salvar el veto del PP a renovar el gobierno de los jueces

R. RINCÓN / C. E. CUÉ, Madrid
 Los vocales del Consejo General del Poder Judicial (CGPJ) pretenden acelerar esta semana las negociaciones para nombrar a los dos magistrados del Tribunal Constitucional que tenían que haber designado antes del 13 de septiembre. La mayoría del grupo conservador, que hasta que Carlos Lesmes dimitió estuvo maniobrando en contra de esas designaciones, asegura ahora que está dispuesta a cerrar un acuerdo y ya ha convocado una reunión interna mañana para fijar su posición. Los progresistas se reúnen el jueves por la mañana, también para debatir este asunto. No hay fijado todavía un encuentro formal de la comisión negociadora, pero vocales de ambos grupos han mantenido ya contactos informales en los últimos días y prevén volver a hacerlo a partir de mañana.

El hecho de que los conservadores hayan fijado su reunión interna para mañana, prácticamente el primer día hábil después de que el viernes se confirmara que la negociación entre PSOE y PP para renovar el CGPJ está definitivamente rota, se recibe entre los progresistas como una buena señal. La mayoría de los consejeros propuestos por el PP han alegado durante semanas diferentes excusas para impedir, o al menos dilatar, los nombramientos del Constitucional. Los progresistas dieron por imposible el acuerdo a principios de octubre y pidieron a Lesmes que buscara una vía alternativa que permitiera sacar adelante las designaciones sin contar



Félix Bolaños y Pedro Sánchez, ayer en el homenaje a las víctimas del franquismo en Madrid. / LUIS SEVILLANO

con el núcleo duro de los conservadores. Lesmes lo intentó, pero necesitaba convencer a al menos tres vocales de los propuestos por el PP y no lo logró, lo que, unido a la imposibilidad de pacto entre socialistas y popula-

res para renovar el Consejo le llevó a dimitir.

La renuncia del presidente sí precipitó una negociación entre los dos principales partidos que parecía que por fin iba a acabar bien, lo que hizo que el CGPJ

aparicara las designaciones del Constitucional al entender que ya debían ser los nuevos vocales quienes las acordaran. Sin embargo, el PP volvió a descolgarse en el último minuto, esta vez alegando la intención del Gobierno de

rebajar las penas del delito de sedición, lo que ha vuelto a poner los nombramientos del tribunal de garantías sobre la mesa del actual Consejo. Y tanto progresistas como conservadores aseguran que se quiere hacer con cierta urgencia.

Para algunos miembros del sector conservador, la figura de Lesmes se había convertido en un lastre que había intentado interferir en la negociación, por lo que frenaron cualquier posibilidad de acuerdo auspiciado por el presidente. Los progresistas, por su parte, saben que una vez dimitido Lesmes, la única vía para renovar el Constitucional es retomar la negociación con la mayoría del otro bloque y remar para que haya acuerdo. El grupo se reúne el jueves y su intención es cerrar cuanto antes el pacto con los conservadores y llevarlo a votación en un pleno lo antes posible.

Mientras, el Gobierno no quiere aún poner el foco en las posibles soluciones al bloqueo *sine die* del Consejo General del Poder Judicial que plantea el PP después de la ruptura de las negociaciones. El Ejecutivo está concentrado en estos primeros días tras el fiasco del pasado jueves en presionar al PP y en especial a su líder, Alberto Núñez Feijóo. En opinión del Gobierno, Feijóo ha cometido un error de libro y va a sufrir un gran desgaste por ello. Por eso en estas primeras horas ningún miembro del Gobierno quiere aclarar cuáles serán los próximos pasos. Isabel Rodríguez, la portavoz, esquivó una y otra vez las preguntas en esta dirección en la rueda de prensa tras el Consejo de Ministros y se encerró en una frase que es la que repite machaconamente La Moncloa: "El Gobierno cumplirá con la Constitución".

En la ronda de preguntas, Rodríguez no quiso cerrar ninguna puerta, ni siquiera la que están reclamando sectores de Unidas Podemos, en especial Pablo Iglesias, que exige que se recupere cuanto antes la reforma que él pactó con Pedro Sánchez en 2020

y que suponía cambiar la ley para renovar el Consejo General del Poder Judicial con mayoría absoluta del Congreso y no con tres quintos, como está ahora. Eso permitiría renovarlo sin el PP, solo con la mayoría de la investidura. Pero Sánchez echó marcha atrás a esos planes en 2020 por la presión de la Comisión Europea, que no veía bien esa salida. Y es difícil que la recupere, aunque no imposible si el bloqueo es insoportable.

Decisión polémica

El Ejecutivo aún no ha tomado la decisión de nombrar por su cuenta a los dos magistrados que le corresponden para renovar el Constitucional, una decisión polémica y que podría ser tumbada por el propio tribunal, porque aún confía en que el CGPJ nombre a los dos que han de designar. Si lograra renovar el Constitucional y cambiar la mayoría a favor de los progresistas para los próximos nueve años, como sucede siempre que se renuevan los dos miembros que corresponden al Gobierno, el Ejecutivo habría logrado un objetivo fundamental. Y tendría que decidir qué hace con el CGPJ.

Ninguna opción es del todo buena, porque la ideal era el pacto con el PP para renovar. Pero el Ejecutivo podría al menos quitar algo de presión si permitiera que el CGPJ pudiera nombrar a jueces del Supremo y desatascara así la situación que tienen algunas salas fruto del bloqueo durante cuatro años de la renovación del CGPJ que empezó con Pablo Casado y se mantiene con Alberto Núñez Feijóo.

Mientras, el PP insiste en que si el Gobierno no renuncia “por escrito” a rebajar el delito de sedición en el Código Penal, no habrá renovación del CGPJ, según dijo ayer su coordinador nacional, Elías Bendodo. El negociador del PP, Esteban González Pons, también reconoció ayer en Onda Cero que se habían pactado ya los 20 vocales del CGPJ y habló de “puertas cerradas, pero no con llave”.

La subida récord del euríbor ahoga los presupuestos de las familias

Las letras de los préstamos variables se encarecen más de un 40% en el último año

JOSÉ LUIS ARANDA, Madrid
 El euríbor continúa escalando con agilidad, pero sus efectos pesan como una losa sobre miles de prestatarios. El indicador al que se vinculan la mayoría de las hipotecas variables en España ha subido en octubre por décimo mes consecutivo hasta el 2,625% y ha dado el salto interanual (con respecto al mismo mes de 2021) más grande de su historia, como ya pasó en septiembre. En el último año, ha subido más de tres puntos porcentuales, el mayor incremento desde que hay registros. Esta diferencia es importante para los contratos de préstamos sobre una vivienda que se actualizan tomando el dato de octubre como referencia. En el caso de una hipoteca media (137.921 euros en 2021, según el INE) a devolver en 24 años y con un diferencial de euríbor más un punto, las letras se elevarían unos 208 euros al mes o, lo que es lo mismo, un 40% más.

Conforme ha avanzado el año, las hipotecas se han ido encareciendo cada vez más. Si en febrero, por ejemplo, un préstamo medio de las mismas características que el descrito anteriormente se encareció unos 10 euros al mes (120 euros al año), en julio esa diferencia ya suponía 94 euros (1.128 euros al año). Desde entonces, y como consecuencia de las subidas de tipos del Banco Central Europeo (BCE), esa tendencia ha cogido inercia. El resultado son los 208 euros de sobrecoste en octubre, lo que supone abonar unos 2.500 euros más en un año. Y la perspectiva empeora en la recta final del año.

"En los próximos meses, cada vez va a haber más gente con problemas para pagar la hipoteca", pronostica el economista Hugo Rodríguez, del Instituto de Análisis Económico del CSIC. "Nos metemos cada vez más en el barro y no hay forma de salir de ahí porque la perspectiva en el corto plazo es que la situación no se va a revertir", añade.

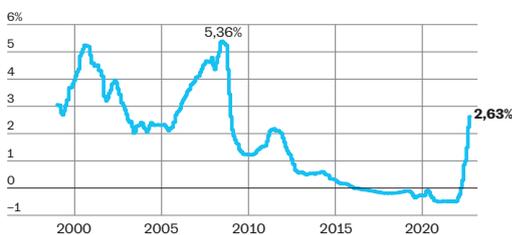
El motivo por el que el precio de las hipotecas crece tanto es doble. El principal es la subida del indicador, que baila al ritmo de los tipos oficiales del BCE (y de las expectativas sobre sus movimientos futuros). El segundo tiene que ver con que un año atrás el euríbor se encontraba en cotas históricamente muy bajas, lo que hacía que los préstamos fueran baratos. Como la mayoría de las hipotecas variables se recalculan anualmente (algunas lo hacen cada semestre), cuando llega el mes de actualizarlas ambos efectos provocan diferencias astronómicas. Y como el año pasado el indicador bajó en noviembre y diciembre, mientras que este se espera que siga subiendo, las distancias en esos meses se agrandarán más previsiblemente.



Una mujer miraba ofertas de una inmobiliaria en el barrio de Les Corts de Barcelona el 13 de octubre. / A.GARCIA

Evolución del euríbor

Media mensual del índice a 12 meses



Evolución del precio de la hipoteca media en España

Estimación sobre un préstamo de 137.921 euros, a devolver en 24 años y con una tasa de euríbor más un punto. En euros.

	2021	2022	Diferencia interanual
Enero	508	510	2
Febrero	508	518	10
Marzo	509	524	15
Abril	509	540	30
Mayo	509	557	47
Junio	509	594	84
Julio	509	603	94
Agosto	508	620	112
Septiembre	509	689	180
Octubre	510	718	208

Fuente: Banco de España

EL PAÍS

Alberto Valle, de la consultoría Accuracy, ve muy probable "un escenario de subida de los tipos del BCE hasta el 2,75% a final de año". Es decir, 0,75 puntos adicionales al precio del dinero que el regulador monetario del euro fijó el pasado jueves, cuando anunció la tercera subida de tipos en cuatro meses (tras 10 años de movimiento a la baja o estables). Con ese panorama, la firma de consultoría proyecta un 45% de posibilidades de que el euríbor acabe el año entre el 3% y el 3,5% (respecto al 2,6% de octubre), y un 30% de posibilidades de que sea incluso más alto. "Los datos de inflación, tanto en Europa como en EE UU, serán muy tenidos en cuenta para futuras subidas", advierte Valle.

Efectos colaterales

Mientras los bancos centrales se aplican a meter los precios en vereda, los efectos colaterales se multiplican, y no solo para los que ya tienen una hipoteca. "La subida de tipos busca bajar la inflación, que a su vez hace que los ciudadanos pierdan poder adquisitivo", detalla la directora de Estudios de Fotocasa, María Matos. "Al final, ambas cuestiones reducen la capacidad adquisitiva de las familias", abunda, "y una vez se frena el consumo, muchos deciden aparcar la idea de comprar una casa". Según una reciente encuesta del portal, las subidas de tipos han impactado en un 60% de quienes buscaban vivienda. Para un 24%, ese impacto significó abandonar la búsqueda al no poder permitirse la adquisición de una vivienda con un precio de las hipotecas tan elevado.

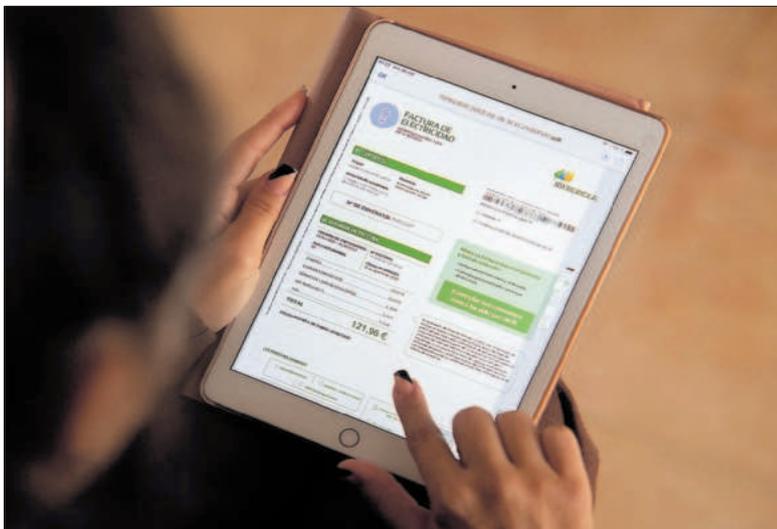
Con el objetivo de amortiguar el impacto sobre muchos consumidores, y evitar que se dispare la morosidad, el sector bancario y el Gobierno están negociando medidas temporales. Aunque su diseño final se está discutiendo, lo que se conoce de la propuesta se dirigirá a hogares vulnerables, cuyos ingresos no superen tres veces el IPREM (lo que equivale a 24.318,84 euros). Patricia Suárez, presidenta de la Asociación de Usuarios Financieros (Asufin), alaba por su parte la respuesta que dieron las entidades durante los meses más duros de la pandemia de coronavirus, pero cree que la de ahora "afectaría a muy poca gente" porque no es sencillo acceder al crédito hipotecario con ese nivel de ingresos.

Suárez describe, en cambio, una "avalancha" de prestatarios tratando de cambiar el tipo variable al fijo, que desde hace meses es el mayoritario en España en la firma de nuevos préstamos, pero históricamente era marginal. "Desgraciadamente, estamos en fase de decirle a mucha gente que el que se quiera cambiar de hipoteca ya ha llegado tarde", dice la presidenta de Asufin. Fernando López, director de operaciones de la asesoría Gibobs, coincide en que "el rechazo de algunas entidades a seguir ofreciendo hipotecas a tipos fijos atractivos va a provocar un aumento de las variables". No obstante, Suárez recuerda que todo depende de lo que ofrezca el banco y del capital del préstamo que quede por amortizar.

Un escudo para los más vulnerables

Los bancos españoles están endureciendo el acceso al crédito, según reconoció la semana pasada el Banco Central Europeo (BCE). Además de exigir más condiciones para conceder préstamos hipotecarios y otros créditos a familias y hogares, las entidades financieras están exigiendo más intereses ante la escalada del euríbor y el riesgo de impago, según reconocen en la encuesta de préstamos bancarios del banco central. El Gobierno de España presiona a la banca para que flexibilice las condiciones a los hogares más vulnerables. Llevan semanas negociando un esquema para que los clientes con menos recursos que tengan una hipoteca puedan aplazar el pago unos meses. El Ejecutivo y los bancos tienen que presentar el acuerdo en los próximos días.

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.



Una mujer mira una factura electrónica el pasado miércoles. / PACO PUENTES

La incertidumbre sobre el gas persiste pese a caer el precio

La UE gana tiempo ante el invierno, pero la crisis energética continúa

IGNACIO FARIZA, Madrid
Pocos habrían dudado ni un segundo en firmar el trato: que Europa llegara a principios de noviembre, cuando salen de su letargo en las latitudes más septentrionales, con el gas cotizando en el entorno de 100 euros por megavatio hora (MWh), tras una fuerte bajada en septiembre y, sobre todo, octubre. Atrás quedan ya los máximos históricos de 350 euros de mediados de agosto; una estupenda noticia que, sin embargo, no es completa: quien lance las campanas al vuelo, puede equivocarse.

Pensar que, en adelante, las cosas solo pueden ir a mejor es tan tentador como peligroso. El mensaje de quienes saben de energía y siguen el día a día de los mercados es cristalino: el repentino cambio de tono en el mercado gasista es inesperado en varios frentes —alivia la factu-

ra de la luz, presiona a la baja la inflación e invita a pensar en un invierno menos duro de lo inicialmente proyectado—, pero cantar victoria sería prematuro.

“Si se mantienen unas temperaturas más templadas de lo previsto y la demanda asiática continúa siendo baja —un elemento clave en la ecuación: es el continente que más gas natural licuado (GNL) compra—, los precios seguirán moviéndose en este rango”, proyectan los técnicos del grupo ASE en su informe energético de octubre. Su análisis del momento que atraviesa el mercado puede resumirse en seis palabras: “reservas en máximos; demanda en mínimos”.

Esa conjunción de factores, sin embargo, tendrá fecha de caducidad: aunque tarde y a ras-tras, el frío acabará por llegar. Y con él, el consumo alto de gas y la necesidad de tirar de depósi-

La consumo descendió un 14% en agosto y un 15% en septiembre

Los técnicos de ASE resumen: “Demanda en mínimos; reservas en máximos”

tos para cubrir la demanda. “Hasta ahora, el tiempo ha sido caritativo en Europa, pero los precios subirán cuando las temperaturas bajen”, sintetiza, sin atisbo de duda, Katja Yafimava, del Instituto Oxford de Estudios Energéticos, una de las voces analíticas más respetadas en el

mundo gasista. La calma chicha no será eterna.

La reciente mejora del panorama tiene mucho que ver con la meteorología y el llenado expés de los depósitos. Pero también ha ayudado, y de qué manera, el severo recorte del consumo en la UE: en agosto la demanda se hundió un 14% y en septiembre un 15%, a rebufo de una industria que ha sufrido sonados cierres de fábricas, ha exprimido al máximo la eficiencia y ha cambiado el gas por diésel siempre que ha sido posible. Incluso ahora, que la soga de los precios aprieta menos, mantener esa inclinación por el ahorro es esencial para dar tiempo a que los países más vulnerables (en el centro y el norte del continente) puedan construir regasificadoras, la llave para poder traer gas de cualquier rincón.

El precio es solo una de las caras de la moneda de la crisis. La otra es la seguridad de suministro, convertida en elemento central de preocupación en lugares como Alemania, que cometió la imprudencia de quedar completamente a expensas de Putin, al llegar a la crisis sin una sola de esas plantas.

En el plano del abastecimiento, no obstante, los progresos de los últimos tiempos también son apreciables: tras una primavera y un verano de temores sobre lo que podría ocurrir en los próximos meses, el llenado de depósitos en tiempo récord, el menor consumo en otoño y el suministro de GNL abundante, como ahora, es tiempo que se gana para la construcción de esas infraestructuras, llamadas a desempeñar un papel central en el mapa energético europeo.

“Este invierno luce mejor que hace solo unos meses”, constata Yafimava. “Pero cómo sea el de 2023-2024 dependerá de hasta que punto Europa pueda haber llenado sus depósitos durante el verano”. El año que viene, la brecha entre la oferta y la demanda de gas en la UE será “aún mayor que este”, recuerda Samantha Dart, jefa de análisis de gas natural de Goldman Sachs. En ese contexto, tanto las autoridades (europeas y nacionales) como los consumidores harían mal en confiarse y caer en la relajación. “Europa puede superarlo, pero es muy probable que el verano próximo haga falta destruir demanda industrial”, dice Dart por correo electrónico.

“La crisis energética no está resuelta”, recuerdan desde el grupo ASE. “El mercado del gas es muy inelástico, y los desajustes entre oferta y demanda no se resuelven en un período corto de tiempo: la volatilidad está asegurada y, además, en 2023 aumentarán las tensiones porque durante la primera parte del año no se prevé recibir el suministro de gas ruso por tubería que sí ha llegado en el primer semestre de 2022”. El atasco, coyuntural, de buques metaneros alrededor de la península Ibérica, a la espera de que los depósitos admitan más gas, no debería nublar la vista: la crisis energética sigue y el camino, lejos de ser recto, deparará nuevas curvas.

La inflación en la zona euro llega al 10,7% en octubre, un nuevo récord

La economía se frena con una subida del 0,2% este trimestre, pero evita la recesión

MANUEL V. GÓMEZ, Bruselas
La economía europea se enfría conforme se acerca el invierno pero lo está haciendo a un ritmo menor del que se esperaba hace solo unos meses. La Unión Europea y la zona euro crecieron en el tercer trimestre de este año un exiguo 0,2%, lejos del 0,7% y 0,8% marcado en el periodo precedente. Pero crece, algo que no estaba nada claro en pleno agosto. Lo que, por el contrario, no dan un respiro son los precios. En octubre la inflación ha alcanzado un 10,7% en la zona euro, según los datos divulgados ayer por la oficina europea de estadística, Eurostat.

Con este dato del 10,7% se vuelve a romper el máximo anterior y la inflación se adentra en el terreno ignoto de los dos dígitos para el área monetaria única desde su creación. Por el momento, sigue sin haber noticias de que los aumentos de tipos de interés por el Banco Central Europeo frenen los precios, mientras que la actividad se va frenando.

Los nubarrones en la economía europea han sido anunciados desde hace meses, casi desde que el presidente de Rusia, Vladimir Putin, diera la orden de invadir Ucrania el pasado 24 de febrero. En primavera de este año, en cambio, la actividad todavía mostró cierta resistencia y creció en la zona euro un 4,3%. Pero en el tercer trimestre se ha notado mucho más el desgaste, aunque el PIB no ha llegado a menguar como vaticinaban muchas previsiones en agosto. Es decir, la cacareada

recesión no ha empezado en verano.

El crecimiento alemán del 0,3%, frente al lúgubre vaticinio del -0,1%, y la resistencia italiana, con un aumento del 0,5%, han sido claves.

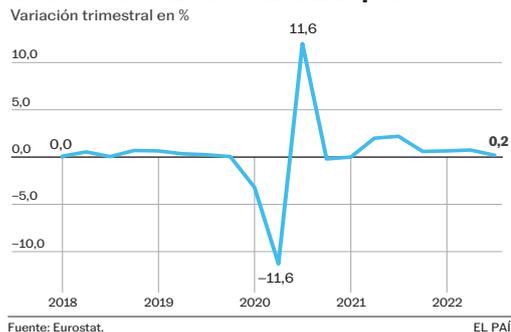
Entre los que había vaticinado el comienzo de la recesión en verano estaba el banco holandés ING, que en un rápido análisis después que el Eurostat publicase el dato admitió ayer que este se trata de "una sorpresa positiva". "Esto ha ocurrido a menudo durante la recuperación de la pandemia, ya que el efecto de rebote ha sido más fuerte y ha durado más de lo esperado. Aunque las grietas en la economía de la eurozona son claramente visibles, la economía siguió expandiéndose en el tercer trimestre", dijo el economista sénior de la entidad bancaria, Bert Coljin.

Puede que la recesión haya empezado en el último cuarto del año, algo que, con los números publicados ayer, puede deducirse de las palabras que pronunció la presidenta del Banco Central Europeo, Christine Lagarde, la semana pasada: "Es probable que la actividad económica de la zona del euro se haya ralentizado considerablemente en el tercer trimestre del año, y esperamos un nuevo debilitamiento en lo que queda de año y a principios del próximo". Servicios de estudios, como el del banco de inversión Goldman Sachs, así lo creen y pronostican que continuará hasta mitad de 2023.



Una camarera atendía el jueves en el centro de Sevilla. / PACO PUENTES

Evolución del PIB en la Unión Europea



Las encuestas de confianza y sentimiento económico, desde luego, van en la misma línea. La divulgada el pasado viernes por la Comisión Europea arrojaba un claro deterioro del indicador de sentimiento económico, que cayó al nivel que marcaba en noviembre de 2020, en pleno latigazo de coronavirus y con medidas forzadas de detención de la actividad y restricciones de movimiento pa-

ra frenar la pandemia. También va a peor, aunque con menos dureza, las expectativas de empleo.

El empleo resiste

La resistencia del mercado laboral es la que explica, en opinión de los analistas privados y de muchas instituciones públicas, que el batacazo sea menor. Aunque con perspectivas de cierto deterioro del empleo en el futuro

próximo: "El mercado laboral siguió funcionando bien en el tercer trimestre, y la tasa de desempleo se mantuvo en agosto en el nivel históricamente bajo del 6,6%.

Aunque los indicadores a corto plazo sugieren que se siguió creando empleo en el tercer trimestre, el debilitamiento de la economía podría llevar a un desempleo algo mayor en el futuro", declaró Lagarde, en línea con las respuestas recogidas por el Banco Central Europeo en la encuesta que elabora entre los servicios de previsión y análisis, que apuntan a un desempleo por encima del 7% en la zona euro en 2023.

Para que el mal escenario en el mercado laboral no se convierta en realidad, sería necesario que la inflación cayera pronto. Pero esta no es esa la perspectiva, algo que mina la confianza de los hogares y les lleva a gastar menos. Un claro ejemplo de cómo el gran aumento generalizado de precios cae en el ánimo de las familias lo demuestra la encuesta de confianza de la Comisión Europea, que tanto en la Unión como en la zona euro los niveles se encuentran desde hace meses en mínimos, muy por debajo de los momentos más duros de la reciente pandemia. Ni siquiera la resistencia que está demostrando el mercado laboral en estas circunstancias supone un alivio.

La muestra de que la inflación no da un respiro es la estimación para la zona euro conocida ayer: un aumento del IPC del 10,7%. La significativa caída española se ha visto desbordada por el movimiento contrario en Alemania, Francia o Italia. En la primera economía europea, la alemana, siempre tan obsesionada con mantener los precios a ralla, la inflación ya crece al 11,6% mientras que en Italia ya lo hace al 12,8%. Las enérgicas subidas de tipos de interés siguen sin tener efecto y, como vino a anunciar Lagarde, con unos precios desbocados lo más probable es que se aumente la dosis de la terapia que aplica el Banco Central Europeo.

Los ingresos de los impuestos reducen el déficit público al 2% del PIB hasta agosto

La recaudación tributaria aumenta en 28.000 millones entre enero y septiembre

LAURA DELLE FEMMINE. **Madrid** El desfase entre ingresos y gastos públicos se va corrigiendo tras el golpe de la pandemia, que elevó el déficit por encima del 10% del PIB. Hasta agosto, los números rojos del conjunto de las Administraciones —excluidas las corporaciones locales— alcanzan los 25.898 millones de euros, menos de la mitad de lo acumulado en el mismo periodo del año anterior, según los últimos datos

de ejecución presupuestaria publicados ayer. Esta cifra, que se corresponde con unos dos puntos de PIB, se explica sobre todo por el crecimiento de los ingresos por impuestos, que avanzaron un 18% empujados por la reactivación de la actividad tras la crisis sanitaria, y la ola inflacionista. La previsión oficial del Gobierno para el cierre de año es que el agujero alcance el 5% del PIB, aunque Hacienda confía en

acabar por debajo de su misma estimación gracias al tirón que están teniendo los ingresos.

El Estado, por el que se dispone de información hasta septiembre, acumula el déficit más grande, del 1,2% del PIB. Este porcentaje es un 70% inferior al del año anterior. La disminución se explica por un intenso aumento de los ingresos no financieros, del 27%, con los impuestos a la cabeza —suponen el 80% del total—,

frente a una ligera reducción del gasto, del 0,4%. Los mayores desembolsos se deben a las transferencias entre Administraciones públicas, con 128.171 millones. Las comunidades, por su parte, registraron un déficit del 0,3% hasta agosto, frente al superávit del 0,1% del año pasado. Hasta 10 autonomías acumulaban números rojos en los primeros ocho meses del año. Los ingresos tributarios llevan meses cre-

ciendo a un ritmo sostenido: de enero a septiembre aumentaron en 28.000 millones en comparación con 2021, un 18,1% más hasta los 181.830 millones. Y esto, pese a la incertidumbre y a las sucesivas rebajas fiscales que el Gobierno ha introducido. De acuerdo con la Agencia Tributaria, que también publicó ayer su informe de recaudación mensual, este escudo social ha supuesto una pérdida de ingresos de 5.725 millones en los primeros nueve meses.

El organismo explica que el incremento de la recaudación se debe, principalmente, a tres factores: la inflación y la mejora del consumo, la subida salarial y las cuotas diferenciales en el impuesto sobre la renta y en sociedades.

El 50% de los hipotecados ya nota una subida

Un 68% de los españoles aboga por reducir la iluminación navideña para ahorrar energía

MARISA CRUZ MADRID Incertidumbre, inestabilidad, inflación y crecimiento que se ralentiza. Se agita la combinación y surge un coctel de inquietud que ya olfatean los ciudadanos. Un 57% opina que la situación económica es mala o muy mala y un 55% cree incluso que empeorará en los próximos meses.

Este último dato es trascendente porque cuando el pesimismo se instala el consumo, la inversión y el empleo acaban resintiéndose. De momento, un 29% de los encuestados por Sigma Dos para EL MUNDO califica su situación personal como mala o muy mala y un 50% de los que afirman tener una hipoteca -uno de cada tres españoles- ya ha notado una subida en la cuota que paga.

En este grupo que sufre un incremento en el pago de su crédito, dos tercios apunta que la subida ha sido mucha o bastante y sólo un tercio que ha sido pequeña. Los votantes entre 18 y 44 años son los más perjudicados. Por afinidad política, los que dicen verse muy o bastante afectados por la subida son los electores del PSOE -36%- y de Vox -40%-.

Pese a ello, quienes aseguran votar a PSOE y Unidas Podemos son los que se muestran más optimistas respecto al futuro. Un 22% de los primeros y un 19% de los segundos es-

tán convencidos de que los próximos meses traerán una mejoría. Son porcentajes que contrastan con los recelos que expresan los electores del resto de partidos. El remontar económico sólo lo pronostica un 4,5% de los votantes del PP; un 3,1% de los de Vox; un 4% de los de Ciudadanos y un 6% de los de otras formaciones.

Los que muestran afinidad con el socio menor del Gobierno son los que mejor valoran su situación económica personal. El 32%, uno de cada tres votantes de Unidas Podemos asegura que su situación es buena o muy buena. El 28% de electores socialistas coincide con esta opinión. En ambos casos, los satisfechos superan a los descontentos, justo lo contrario de lo que sucede con el resto de votantes en los que parece no haber influido las medidas anticrisis del Gobierno.

Los elevados precios de la energía que repercuten en toda la cadena de consumo están en la raíz del problema y es por ello que un 68% de los ciudadanos se declara a favor de que la próxima iluminación navideña se reduzca. Puestos a ahorrar, mejor en adornos que en consumo doméstico. Coinciden en este parecer todos los votantes, siendo los de Unidas Podemos los más proclives al recorte y los de Vox los más reacios.

ECONOMÍA

PANEL EL MUNDO-SIGMA DOS

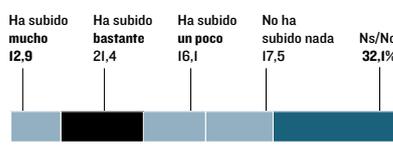
OCTUBRE 2022

¿Tiene usted actualmente alguna hipoteca?



	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Sí	30,6	28,8	43,9	33,8	27,7	29,9
No	67,8	70,6	52,0	63,8	70,2	60,1
Ns/Nc	1,6	0,6	4,1	2,4	2,1	10,1

¿En qué medida está afectando la situación económica de su hipoteca a la economía de su hogar?



	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Subió mucho	15,2	11,9	17,1	10,6	12,0	11,4
Bastante	21,3	20,2	23,3	19,4	21,1	22,0
Poco	18,8	15,0	18,0	15,5	11,6	15,2
Nada	14,3	19,5	17,8	21,7	23,0	16,5
Ns/Nc	30,4	33,4	23,8	32,9	32,3	34,9

¿Durante los próximos meses cree que la situación económica del país mejorará, se mantendrá igual o empeorará?



	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Mejorará	21,9	4,5	3,1	19,5	4,0	6,1
Será igual	39,0	18,9	22,5	48,7	29,8	29,9
Empeorará	38,2	76,2	73,4	30,4	66,0	55,0
Ns/Nc	0,8	0,4	1,0	1,4	0,2	8,9

Ante la actual situación energética ¿está usted a favor de mantener la iluminación navideña como siempre o piensa que se debería reducir?



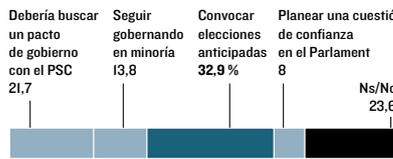
	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Reducir	79,4	64,3	52,7	84,2	63,5	62,8
Mantener	15,7	30,9	40,1	10,6	31,7	21,4
Ns/Nc	4,9	4,8	7,2	5,2	4,8	15,8

CATALUÑA

PANEL EL MUNDO-SIGMA DOS

OCTUBRE 2022

Tras la decisión de la JxCat de abandonar el gobierno de la Generalitat, ERC gobierna en minoría. ¿Con qué opiniones está más de acuerdo?



	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Buscar pacto	45,8	7,7	2,2	40,4	11,1	15,7
Gob. minoría	11,3	13,3	13,1	17,4	14,2	14,6
Elecciones	24,7	50,5	63,0	17,5	50,1	22,0
C. confianza	6,6	5,6	8,0	10,3	11,5	8,9
Ns/Nc	11,6	22,8	13,6	14,4	13,1	38,8

Ante la inestabilidad del gobierno en minoría de ERC, ¿cree que el PSC debe plantear una moción de censura o buscar un pacto de gobierno?



	Recuerdo de voto (%)					
	PSOE	PP	VOX	UP	Cs	Otros
Pacto	54,0	14,0	13,6	65,5	20,1	29,8
Moción	26,2	55,9	63,5	14,9	58,5	24,7
Ns/Nc	19,7	30,1	23,0	19,5	21,4	45,5

FICHA TÉCNICA. Universo: Personas de 18 y más años residentes en España. Técnica de recogida de información: Panel Sigma Dos by Trust Survey. Metodología mixta telefónica (CATI) / on line (CAWI) / RRSS. Muestra: 2.503 entrevistas. Selección: En la entrevista telefónica selección aleatoria de hogar y cuotas de sexo y edad. En el caso del panel, asignación proporcional por sexo y grupo de edad. Distribución: Proporcional por CCAA. Margen de error: ±2% para un nivel de confianza del 95,5%, y en el supuesto de variables con dos categorías igualmente distribuidas. Trabajo de campo: Del 24 al 28 de octubre de 2022. Realización: SIGMA DOS. Dirección: José Luis Rojo Gil.

FUENTE: SIGMA DOS

EL MUNDO

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

750 millones para Portugal

● Teresa Ribera pide al Gobierno luso que los consumidores portugueses participen más en el pago de la compensación ibérica a las gasistas ● Las eléctricas ven más barreras que en España para meterlo en el recibo

CARLOS SEGOVIA MADRID

España está exportando energía subvencionada a Portugal desde la entrada en vigor del mecanismo ibérico por valor de 750 millones, según estimaciones de expertos del sector consultadas por EL MUNDO. Supera así como beneficiario del mecanismo a Francia, que rebasa ligeramente los 700 millones.

En la trastienda se encuentra, entre otros factores, que el Gobierno portugués se resiste a aplicar a los consumidores portugueses el recargo para el mecanismo ibérico como se hace en España y los españoles copan el coste, según confirman a este diario distintas fuentes de la patronal eléctrica Aelec.

La propia vicepresidenta tercera del Gobierno, Teresa Ribera, convocó este lunes a su homólogo portugués José Duarte Cordeiro, en el Ministerio y ha trasladado al sector que Lisboa debe aplicar las mismas reglas que Madrid a los consumidores. «Sin embargo, no es así. El Gobierno

El ministro luso habla de «fructífera reunión» con Ribera y ésta no la adjetiva



La vicepresidenta Teresa Ribera con el ministro de Medio Ambiente de Portugal, José Duarte Cordeiro, ayer en Madrid. EL MUNDO

español nos pide que apliquemos la compensación a los clientes del mercado libre y el portugués, no», explican en el sector eléctrico. Las eléctricas encuentran más barreras en Portugal que en España para meter en la factura el coste del tope ibérico, pese a que se benefician de un cierto ahorro a ambos lados de la frontera.

El trasfondo del problema es que el tope del precio del gas para generar electricidad es muy costoso, hasta el punto que, tal y como publicó este lunes EL MUNDO, superaba ya a finales de septiembre los 5.000 millones, según cifras oficiales del Ministerio, y ronda ya los 6.300 previstos por Ribera para el conjunto del período de aplicación, que culmina en junio de 2023.

El reparto inicial previsto y notificado a la Comisión Europea es que el mecanismo costaría los mencionados 6.300 millones a los consumidores españoles y 2.100 a los portugueses en un año de aplicación. Para que el ahorro no fuera pírrico para los consumidores en tarifa regulada PVPC que eran los más vulnerables al precio del gas, Ribera arquetizó que no sólo ellos pagarán la compensación a las gasistas, sino que entrarán también los que tenían contratos libres vinculados de algún modo al mercado tanto los nuevos, como los antiguos en cuanto tuvieran algún tipo de actualización. Basta incluso una simple prórroga.

LA QUINTA 'LUZ' MÁS CARA DE LA UNIÓN EUROPEA

A pesar de que el Gobierno presume de que sus distintas medidas han mitigado el impacto en la factura eléctrica de la guerra de Ucrania y la crisis energética, España ha cerrado el primer semestre del año como el quinto país de la Unión Europea en el que más pagaron los hogares por la luz. Según los datos publicados por Eurostat, la media de 0,31 euros que se pagó por kilovatio hora sólo es superada por Dinamarca (0,46 euros por kWh), Bélgica (0,34 euros), Alemania (0,33 euros) e Italia (algo más de 0,31 euros). Francia, menos afectada por la influencia del precio del gas en la factura gracias a su parque nuclear se quedó en 0,19 euros/kWh. Además, España marcó un precio un 11% superior del que se fijó en el segundo semestre de 2021 (0,28 euros por kWh) y un 35% por encima del mismo periodo del año pasado. EM

Sin embargo, según miembros de la patronal eléctrica, no es tan fácil cobrarlo en Portugal, ni siquiera en actualizaciones trimestrales de la cesta de precios a las que está indexada, lo que genera un desequilibrio en ambos países. En el sector estiman que España está subvencionando energía por un valor superior a los 1.500 millones a ambos países vecinos, sin contar cómo se están beneficiando también Marruecos y Andorra. En el Ministerio español han justificado el aumento de exportaciones a Portugal con problemas con centrales hidroeléctricas y de ciclo combinado.

Un portavoz del Ministerio de Medio Ambiente portugués declina comentar si la reunión entre Duarte Cordeiro y Ribera ha servido para corregir este desequilibrio de coste entre ambos Gobiernos. Se remite al comunicado del Ministerio luso que describe el encuentro en Madrid como «una fructífera sesión de trabajo sobre temas de interés para los países ibéricos: la gestión de los ríos internacionales y temas relacionados con el agua y la energía, como el futuro del almacenamiento energético».

El Ministerio de Transición Ecológica se limitó a confirmar la existencia de esa «reunión de trabajo» sin adjetivarla y vinculándola a «la gestión del agua». Hasta ahora la vicepresidenta ha sido reticente a ai-

rear en público las múltiples diferencias que mantiene con el Gobierno socialista portugués desde que lo arrastró a pedir permiso a Bruselas para establecer este tope ibérico. Duarte Cordeiro aceptó acompañar

según datos oficiales de Portugal sobre el efecto en la península, porque se limita al 12% como media desde el arranque el pasado junio hasta este lunes. «El precio medio diario del mercado es 110.32/MWh u el coste medio diario de ajuste es de 26.17/MWh. Por tanto, el precio final resultante de la aplicación del mecanismo es de 136.49/MWh». Según el Ministerio portugués, «el precio que se cobraría si no existiera el mecanismo es 155.39/MWh, por lo que el ahorro medio diario generado por el mecanismo es 18,90/MWh, un 12,16%».

Este limitado ahorro se trata de una media, porque hay consumidores españoles en el mercado libre a los que incluso les ha visto aumentar su factura al tener que unirse a los que pagan el coste del mecanismo.

El alto aprovisionamiento europeo del gas hundimiento general de los precios en los últimos días por las temperaturas por encima de lo normal que haya días en los que ni siquiera se aplica el mecanismo ibérico. Pero la propia Ribera apuesta que será muy útil en breve.

DATOS

6.300

Millones de euros. Era el coste del mecanismo ibérico que calculó el Gobierno español que supondría para los consumidores para el conjunto del ejercicio hasta junio de 2023.

5.150

Millones. Era el coste oficial ya a finales de septiembre y ha seguido subiendo.

12%

Ahorro. Al ser tan elevado el coste, el ahorro medio generado es del 12% desde la entrada en vigor del mecanismo.

este compromiso político español, pero limitando el máximo el coste para los portugueses.

El alto coste del mecanismo no está generando un ahorro espectacular,

El euríbor sube en octubre al 2,63% y encarece un 42% las hipotecas

- El índice escala 3,1 puntos en un año y aumenta las cuotas de ocho de cada diez usuarios al mayor ritmo histórico
- El Gobierno negocia con la banca una batería de medidas para evitar una ola de impagos en estos préstamos

DANIEL CABALLERO
MADRID

Para enfrentarse a la crisis de inflación, el Banco Central Europeo (BCE) se ve obligado a aumentar los tipos de interés de referencia. Pero esa decisión también genera un impacto negativo sobre los consumidores. ¿Cuál? Que las hipotecas cada vez son más caras porque el euríbor se dispara. Concretamente, el índice cerró ayer en una media mensual del 2,629%, lo cual se traduce en que las cuotas de los préstamos para vivienda con actualización anual se encarecen de media un 42%.

La realidad es que el euríbor lleva meses sin dar respiro a los usuarios. Terminó octubre con un nuevo acelerón y la media mensual se sitúa en un valor no visto desde enero de 2009, en pleno estallido de la burbuja inmobiliaria. El quebradero de cabeza para los consumidores va en aumento.

El euríbor es el Tipo Europeo de Oferta Interbancaria (Euro InterBank Offered Rate, en inglés) y, en términos

generales, se refiere al precio al que las entidades bancarias europeas se prestan dinero entre sí. Este tipo es el que se usa como referencia para las hipotecas y está íntimamente ligado a los tipos BCE. De hecho, el euríbor suele adelantarse con subidas a las decisiones al alza de la institución presidida por Christine Lagarde.

Así las cosas, el índice al que se referencian el 80% de las hipotecas en España no ha parado de aumentar desde inicios de año. Ha pasado de estar en negativo a situarse ahora en niveles no vistos en más de una década. Y eso se traduce casi inmediatamente a las cuotas hipotecarias.

En octubre de 2021 el euríbor se situaba en el -0,477%. Sexto año en negativo. Pero en enero cambió la tendencia, para volver a positivo por primera vez en seis años en el mes de abril. En septiembre de este año superó la cota ya del 2% y ahora en octubre de 2022 ha continuado escalando hasta el 2,629%; en comparativa interanual el alza es de 3,1 puntos porcentuales. Asimismo, los analistas esperan que cierre el año en el entorno del 3%, aunque en el último ejercicio las tareas de predicción casi se han convertido en una cuestión de fe.

Golpe al bolsillo

Con estos valores, el golpe al bolsillo de los consumidores es considerable. Con el euríbor de octubre del año pasado, por una hipoteca media de 150.000 euros a 25 años con un interés de euríbor más 1%, la cuota sería de 533,51 euros. Tomando como referencia el cierre del índice en octubre de 2022, la cuota se incrementa hasta los 761,35 euros. Esto son 227,84 euros más al mes y 2.734,08 más al año. El incremento en este caso es una cuota un 42,6% más cara que hace un año.

Cuanto mayor es el importe, mayor es también el impacto en euros. En un préstamo para vivienda de 250.000 euros, a 25 años y con euríbor más 1%, con



Evolución del euríbor a doce meses

En porcentaje de tipo de interés



cómo estaba el índice en octubre de 2021 se pagaba 890,38 euros al mes. Ahora, tras la escalada del índice, la cuota para ese préstamos queda en 1.268,92 euros mensuales. Son 378,54 euros más en la cuota mensual y

4.542,48 euros más al año. Realizando los cálculos con una hipoteca de 300.000 euros, a 25 años y con euríbor más 1%, lo que se pagaba con cómo estaba el índice en octubre de 2021 se sitúa en 1.067,02 euros. En cambio, con

LAS CIFRAS DE CUÁNTO SUBIRÁ SU HIPOTECA

228

euros es el incremento mensual que sufrirá una hipoteca de 150.000 euros, a 25 años con un interés de euríbor más un diferencial del 1%.

456

euros es lo que aumentará la cuota de un préstamo para vivienda de 300.000 euros, a 25 años y con euríbor más 1%. A mayor importe, mayor impacto.

Publicación	ABC Nacional, 29
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	380 000

Fecha	01/11/2022
País	España
V. Comunicación	115 595 EUR (114,780 USD)
Tamaño	200,03 cm ² (32,1%)
V.Publicitario	13 082 EUR (12 990 USD)



Dos personas miran los anuncios de una inmobiliaria // ABC

el euríbor que ha cerrado este mes de 2022, la cuota se incrementa hasta los 1.522,71 euros. Esto son 455,69 euros más al mes y 5.468,28 euros más al año. En ocasiones unas alzas que no pueden ser asumidas por los clientes financieros.

Medidas de ayuda

Con estas cifras, la posibilidad de que los hipotecados empiecen a entrar en impagos por no poder hacer frente a sus cuotas es algo que planea sobre la banca. Las entidades están vigilantes sobre el impacto de la escalada del euríbor sobre los préstamos para vivienda y ya negocian medidas de apoyo junto al Gobierno.

De momento las negociaciones permanecen sin grandes avances sobre qué medidas de ayuda implantar para

La FED subirá de nuevo los tipos de interés esta semana y el BCE hará lo propio otra vez en el mes de diciembre

los hipotecados más vulnerables. Lo que sí parece claro es que se dará la posibilidad de incrementar el plazo de amortización del préstamo, pero el Ministerio de Asuntos Económicos pide a los bancos dar un paso más con otras medidas.

Cambio de tipo de interés

El euríbor, en este sentido, tiene impacto sobre las hipotecas a tipo variable. Dicho de otra forma: su escalada no afecta a quienes ya tengan su préstamo a tipo fijo, lo cual no quiere decir que no tenga ninguna consecuencia real. Si aumenta el euríbor, la banca prefiere potenciar el tipo variable y encarece cada vez más el tipo fijo. De hecho, las entidades han pasado de ofrecer un interés incluso más bajo del 1% a estar planteando ahora a quienes buscan tipo fijo un interés superior al 3%. Una manera de desincentivar esta segunda modalidad frente a la primera en cuestión.

Aun así, todavía hay margen para poder subirse al 'carro' de la seguridad. Cualquier consumidor puede acudir a su banco a renegociar el préstamo y tratar de pasarse al tipo fijo, con el que pagaría lo mismo todos los meses, aunque se le ofrecerán peores condiciones que hace unos meses. Todo dependerá, también, de la solvencia de la persona y de cada banco, ya que cada cual tiene una oferta comercial en este sentido.

Así, fuentes financieras consultadas por este diario señalan que cuando un cliente va a la oficina a pedir una hipoteca, lo hace en la mayoría de las veces a tipo fijo, pese a que se hayan encarecido las ofertas.

Los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE) así también lo reflejan, ya que más de un 70% de las nuevas firmas están siendo a esta modalidad pese a que las entidades, salvo Caixabank, apuntan su oferta al variable.

LA 'EXCEPCIÓN IBÉRICA' SE DESINFLÓ EN OCTUBRE

La electricidad baja solo la cuarta parte de lo previsto por el Gobierno

- ▶ El descenso del precio del gas desactivó el mecanismo que limita el coste de esa energía para la generación eléctrica
- ▶ El precio de la luz en España es hoy casi el doble que en Alemania y un 51% más caro que en Francia

JAVIER GONZÁLEZ NAVARRO
MADRID

El precio medio de la electricidad en octubre, aplicando el tope al coste del gas, ha sido de 161,41 euros el MWh. Si no se hubiera aplicado ese mecanismo conocido como la 'excepción ibérica', el precio medio habría sido de 168,46 euros, es decir, solo un 4,4% más.

Ese porcentaje es la cuarta parte de las previsiones anunciadas por la vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica, Teresa Ribera, que predijo en mayo rebajas del 15% en el precio medio de la electricidad con la aplicación del límite de 40 euros el MWh al coste del gas que se utiliza para generar electricidad. Incluso, semanas antes había elevado ese ahorro al 30%. En septiembre alcanzó el 20% por los elevados precios del gas natural.

La mínima repercusión de la 'excepción ibérica' en los precios de la electricidad se ha debido al fuerte descenso de la cotización del gas natural en los mercados internacionales. Sobre todo, en la segunda quincena del mes, donde hubo varios días con una compensación negativa para las gasistas.

Compensación a gasistas

Hay que recordar que con este nuevo mecanismo que entró en funcionamiento el 15 de junio, al precio de la electricidad que resulta de la subasta diaria en el mercado hay que sumar la compensación a las compañías gasistas por al diferencia entre el tope de los 40 euros el MWh y el coste real del gas. Así, en octubre el precio medio de las subastas ha sido de 127,21 euros el MWh y la compensación media de 34,2 euros, lo que da el precio final mencionado de 161,41 euros.

Este dato es el más bajo desde septiembre de 2021, es un 19% inferior al de octubre de 2021 (200 euros el MWh) y queda lejos del récord histórico de 299,63 euros alcanzado en agosto.



Teresa Ribera, en una reciente entrevista con este periódico // ÁNGEL DE ANTONIO

No obstante, los precios de los últimos días del mes han sido relevantes, ya que España y Portugal, a priori beneficiados por la mencionada 'excepción ibérica', están marcando uno de los precios más altos de toda Europa.

La Península, en máximos

Así ocurrió el pasado domingo, cuando el precio medio en Portugal fue de 136 euros el MWh y en España de 40 céntimos menos (135,6 euros). Fueron entre un 16 y un 20% más caros que en Francia, Italia, Alemania y otros países del centro de Europa.

Llama la atención el precio medio registrado en nuestro país, ya que las

El gas sigue en su montaña rusa y en pocos días subió de 48,73 euros el MWh a 79,89 euros y hoy ha bajado a 56,06 euros

centrales de gas marcaron el precio final de la electricidad en solo siete de las 24 horas del día. Otras siete fueron las renovables y el resto hidráulica y de bombeo.

Ayer, el precio en España fue de 163,51 euros, solo por debajo de Grecia, Bulgaria y Rumanía.

Para hoy, también estamos en el ran-

go alto de Europa. Y lo que es más importante, con gran diferencia sobre Francia y Alemania. El precio medio en España es un 51% más caro que nuestros vecinos (90,4 euros) y casi el doble que en Alemania (68,9 euros el MWh).

La previsión es que los precios de la electricidad retomen la senda alcista con el descenso de las temperaturas y la mayor utilización de las centrales de gas, cuya generación eléctrica es la más cara. En el otro lado de la balanza está la eólica, la más barata. Sin embargo, en la última semana esta tecnología bajó en nuestro país un 20%, mientras que la producción solar aumentó un 21%, según los mercados analizados por AleaSoft Energy Forecasting.

De todas formas, la clave está en las fluctuaciones de la cotización del gas natural. Un ejemplo, en los últimos días ha pasado de 48,73 euros el MWh a 79,89 euros. Para hoy es de 56,06 euros.

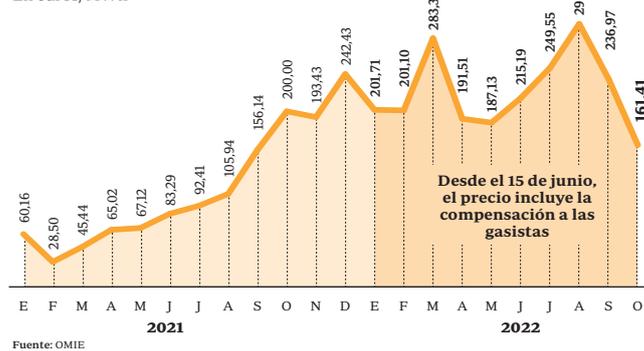
Trimestre más caro

El año pasado, el último trimestre registró los precios de la electricidad más caros. En octubre fue la primera vez que el mercado alcanzaba los 200 euros el MWh, en noviembre bajó ligeramente hasta los 193,43 euros y en diciembre se disparó a 242,43 euros.

Por otra parte, el Ministerio para la Transición Ecológica ha llevado a cabo una subasta de renovables en línea con

Precio medio de la electricidad en España

En euros/MWh



Publicación	ABC Nacional, 31
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	380 000

Fecha	01/11/2022
País	España
V. Comunicación	87 343 EUR (86,727 USD)
Tamaño	144,83 cm ² (23,2%)
V.Publicitario	9530 EUR (9463 USD)

CLAVES

'Excepción ibérica'

La UE permitió a España y Portugal limitar el coste del gas que se utiliza para generar electricidad para rebajar el precio de la luz, sobre todo, a los pequeños consumidores, los más afectados por su espectacular subida.

Sin 'excepción ibérica'

Durante la segunda quincena de octubre, este mecanismo ha estado prácticamente desactivado porque los precios del gas cayeron por debajo de los 40 euros el MWh, límite impuesto en la 'excepción ibérica'.

Previsones al alza

Las estimaciones de los expertos apuntan a otra subida de los precios de la electricidad en los próximos días. El año pasado, noviembre cerró en 193,43 euros el MWh y diciembre superó los 242 euros.

El gas también subirá

La bajada de las temperaturas provoca un aumento de la demanda de gas, sobre todo en el centro y este de Europa, que conlleva el incremento de los precios.

su plan de aumentar la potencia instalada de energías renovables, lo que en teoría hará bajar a medio plazo los precios de la luz.

Termosolar, fuera

La tercera subasta de renovables adjudicó un total de 177 (MW), de ellos 146 MW de biomasa y 31 MW de fotovoltaica distribuida de carácter local, pero quedaron desiertos otros 343 MW principalmente la termosolar de los 520 MW que se ponían en juego debido a las ofertas por encima del precio máximo admitido.

Entre las empresas adjudicatarias destacan Acciona (50 MW), Reolum (46 MW) y Hunosa (50 MW), además de Enerland, Powertis y Erasp, entre otros, en fotovoltaica distribuida.

El ministerio reconoció que la subasta ha estado influenciada por «un escenario económico marcado por la guerra en Ucrania que ha condicionado las ofertas de los participantes y los resultados».

En concreto, se han adjudicado 146 MW de biomasa a un precio medio ponderado de 93,09 euros el MWh, con un máximo de 108,19 euros y un mínimo de 72,38 euros.

También se otorgó 31 MW a instalaciones solares fotovoltaicas de carácter local, con potencia igual o inferior a 5 MW, a un precio de 53,88 euros/MWh.

Sistema gasista

Plantas de regasificación

- 1 Reganosa (Mugardos, La Coruña)
- 2 BBG (Bilbao)
- 3 Barcelona
- 4 Saggas (Sagunto, C. Valenciana)
- 5 Cartagena (Murcia)
- 6 Huelva
- 7 Musel (Gijón). En hibernación

- Estación de compresión
- ▲ Almacenamiento

Interconexiones en uso

- a Euskadour (Guiúzcoa). Cap: 3,5 bcm
- b Larrau (Navarra). Cap: 5,0 bcm
- c Tuy (Pontevedra). Cap: de 0,4 a 1,8 bcm
- d Badajoz. Cap: de 8,2 a 5,7 bcm

bcm: 1.000 millones de metros cúbicos al año

Futuros proyectos

- Barcelona-Marsella (aprox: 500 km)
- Barcelona-Livorno (aprox: 700 km)
- Barcelona-La Spezia (Puente naval)

Proyecto descartado

- MidCat. Cap: 7,4 bcm

Fuente: Enagás / elaboración propia



ABC

España aumenta la capacidad de exportar gas a Europa por Irún

► Hoy entra en funcionamiento la ampliación del gasoducto a 3,5 bcm

J. G. N.
MADRID

El gasoducto que conecta Irún con Lusagnet, en territorio francés, aumenta hoy su capacidad de 2 a 3,5 bcm (miles de millones de metros cúbicos de gas), lo que supone un incremento del 66% en esta infraestructura, según las obras realizadas por el operador del sistema gasista español, Enagás, y su homónimo francés, Teréga.

Esto supone un aumento del 18% de la capacidad de flujo total de España a Francia a través de las dos interconexiones existentes, Irún y Larrau, que suman una capacidad total máxima de alrededor de 8,5 bcm al año.

La capacidad disponible para la contratación del gasoducto pasará de 60 a 100 GWh al día, según ha informado Enagás.

Inferior a Medgaz

La suma de la capacidad de ambos gasoductos contrasta con los 10 bcm que tiene el Medgaz, que lleva gas desde los yacimientos argelinos hasta Almería, o los 11 bcm que tiene el del Magreb, cerrado hace ahora un año por Argelia por su enemistad con Marruecos.

Las infraestructuras de Irún y Larrau registran un saldo exportador de

gas con Francia en los primeros nueve meses del año de 11.500 GWh, según el último informe de Enagás. Sin embargo, en septiembre el saldo fue importador: 1.586 GWh. Este gas no procede de Francia, sino, normalmente, de Noruega.

Este incremento de la capacidad de flujo sur-norte permitirá transportar más gas desde la Península ibérica en función de las necesidades del mercado. De hecho, las infraestructuras existentes, en particular las terminales de gas natural licuado (GNL), cuentan con capacidad adicional para contribuir a la seguridad de suministro de Europa.

Actualmente, el gas almacenado en la Unión Europea alcanza una media del 94,35% de su capacidad. Francia registra el 99,79%, Alemania el 98,53%, Italia el 95,4%, España el 94,39% y Portugal el 100%. También el Reino Unido tiene el 100%.

Letonia, la excepción

Letonia, con el 57,12%, es el único país que está por debajo del mínimo del 80% fijado por la Unión Europea para noviembre.

En el caso español, el gas almacenado cubriría 45 días de consumo si no llegara una sola molécula a nues-

Los almacenamientos de gas en Europa alcanzan el 94% y superan el 80% exigido por la UE al empezar hoy el invierno gasista

tro territorio, algo que es prácticamente imposible que suceda, ya que recibimos gas de 18 países, la mayoría en forma de GNL en buques metaneros.

En el resto de Europa, las reservas pueden equivaler a dos o tres meses, dependiendo de la demanda, es decir, de las temperaturas. Si el invierno es muy frío, las reservas se agotan antes.

Invierno gasista

Sobre la ampliación de capacidad de la interconexión de Irún, el consejero delegado ejecutivo de Enagás, Arturo Gonzalo, ha dicho que «es una de las medidas de solidaridad con Europa incluidas en el 'Plan Más Seguridad Energética' del Gobierno de España. En Enagás hemos trabajado para que técnicamente sea posible, tal y como se anunció en septiembre, y estará disponible para su contratación a partir de hoy coincidiendo con el inicio del invierno gasista, según lo previsto. Contar con una red interconectada es clave para la seguridad de suministro, para la descarbonización y para la competitividad de Europa».

Por su parte, el presidente y consejero delegado de Teréga, Dominique Mockly, afirmó que «este aumento de capacidad, que contribuye a la solidaridad energética del continente, reafirma la identidad europea de Teréga. Para satisfacer la demanda de gas a largo plazo, tanto de la población como la de la industria, consideramos primordial construir una red de gas flexible y resiliente, capaz de aprovechar al máximo todas las infraestructuras europeas».

Escrivá recibe un nuevo crédito de 7.000 millones para pagar la extra a los pensionistas

► El aumento del gasto devora la recaudación de cotizaciones pese a elevarse un 8,6%

GONZALO D. VELARDE
MADRID

El gasto mensual en pensiones que realiza la Seguridad Social roza los 11.000 millones de euros al mes. Y aunque el Gobierno viene celebrando la mejora de las bases de recaudación del sistema ante el buen comportamiento del mercado laboral, esto no impedirá que otro año más el Estado tenga que prestar dinero para poder afrontar todos los pagos que restan hasta final de año. Ayer, el Consejo de Ministros tuvo que aprobar un crédito de 7.000 millones de euros para estos menesteres, entre ellos, la paga extra de Navidad.

Esta paga extra de los más de nueve millones de pensionistas se abona a finales de este noviembre, y que supondrá un desembolso de cerca de 22.000 millones de euros, equivalente a casi 2 puntos de PIB.

Tal y como había avanzado ABC, los presupuestos del organismo encargado de pagar las pensiones en España languidecían ya tras el verano y se preveía desde el propio Ejecutivo la necesidad de una inyección extra de recursos para el último tercio del año. Ello, pese al fuerte incremento de la recaudación por cotizaciones sociales, que crece a un ritmo del 8,6% gracias al buen comportamiento del empleo en lo que va de 2022.

Finalmente, de los más de 13.000 millones de euros que se había provisionado en los Presupuestos para este año en forma de préstamo, el Gobierno terminará usando la mitad para poder afrontar sus obligaciones con los pensionistas.

Todos, los 9.022.989 pensionistas, -menos quienes estén percibiendo una prestación de incapacidad permanente causada por enfermedad profesional o accidente laboral-, recibirán por duplicado su nómina los próximos 24 y 25 de noviembre.

«La mejora de la situación financiera de la Seguridad Social ha propiciado que, por primera vez desde que empezaron los préstamos al sistema tras la crisis financiera, el importe anual del mismo haya sido inferior a los 10.000 millones de euros y sólo haya requerido un libramiento, en vez de los dos habituales, coincidiendo con el abono de las dos pa-

EL MOTOR ATORADO DE LA SEGURIDAD SOCIAL

30.000

Son los millones de euros de préstamos que recibirá el sistema en todo 2022 para poder pagar las pensiones.

104.395

Son los millones de euros recaudados en cotizaciones sociales en lo que va de año, y que son insuficientes para cubrir los compromisos de la Seguridad Social.

0,5

Es el déficit en porcentaje de PIB previsto por el Gobierno para la Seguridad Social este año, lo que supone unos 6.000 millones de euros.

gas extraordinarias», celebran desde el Ministerio de Inclusión, Seguridad Social y Migraciones.

Por ejemplo, en el caso de los pensionistas que se han jubilado en lo que va de año, su pensión media asciende hasta los 1.520 euros al mes. Teniendo en cuenta que percibirán la extra como el resto de altas ordinarias en Seguridad Social, el ingreso que reciban en su cuenta a final de mes ascenderá hasta los 3.040 euros.

Crece la deuda

Lo más llamativo de este préstamo, que se sumará a la deuda de más de 100.000 millones de euros de la Seguridad Social, está en que será necesario para poder abonar la paga extra de Navidad pese al fuerte alza de recaudación propiciado por el buen comportamiento del mercado laboral en el presente ejercicio. Sin ir más lejos, la pasada semana se conocía que España alcanza los 20,5 millones de ocupados, el nivel más alto de los últimos 15 años y cerca del máximo histórico.

Concretamente, los ingresos por cotizaciones a la Seguridad Social aumentaron en los nueve primeros meses del año un 8,6% interanual, y superan así por primera vez la barrera de los 100.000 millones, se sitúan en 104.395 millones de euros (8.222 más que un año antes).

DEFLACTACIÓN DE LA TARIFA DEL IMPUESTO

El PP plantea una rebaja del IRPF para las rentas de hasta 35.200 euros

LUIS GARCÍA LÓPEZ MADRID

El PP ha registrado en el Congreso una enmienda parcial a los Presupuestos Generales del Estado para 2023 en la que reclama una deflactación del IRPF para los primeros tres tramos del impuesto en idéntica proporción a la subida prevista para las pensiones, del 8,5%. La propuesta del

principal partido de la oposición beneficiaría al 80% de los asalariados y al 90% de los pensionistas y, por lo tanto, a cuatro millones más de contribuyentes y a 1,5 millones de pensionistas con rentas inferiores a 35.200 euros, según las fuentes consultadas.

La deflactación evitaría que la subida de la inflación se invalidará has-

ta una tercera parte de la alzas para los tramos afectados. Casas de análisis y economistas sitúan la inflación a final de año en el entorno del 8%, cifra que supera con creces la pactada en los convenios colectivos, del 2,5%, el incremento del 3,5% que tendrán los empleados públicos desde enero y la subida del 8,5% para las pensiones.

El Gobierno se ha resistido a aplicar la deflactación del Impuesto sobre la Renta que sí han aplicado otras regiones como Madrid y Andalucía. Desde el Ejecutivo ya vetaron en pasado mes de mayo una propuesta presentada por el PP para bajar el IRPF de forma acorde a la inflación.

Expertos en fiscalidad aseguraron a este diario que mantener el IRPF per-

mitirá una aumento en la recaudación para el ministerio de Hacienda, presidido por María Jesús Montero, de entre 3.000 y 4.000 millones de euros extra.

Bonificación al transporte

Otra de las enmiendas presentadas por el principal partido de la oposición responde a la subvención del transporte público. Concretamente, el PP solicita que el autobús cuente con las mismas bonificaciones para los títulos multiviajes que cuenta el transporte ferroviario. Fuentes del sector del autobús afirman que se está calculando el coste que supondría esta subvención para el Estado tras la reunión mantenida con el Ministerio de Transportes.

Debate tributario

Las energéticas presionan a ERC y PNV para rebajar el nuevo impuesto en el Congreso

Las grandes compañías defienden que se graven los beneficios y no los ingresos

FERNANDO H. VALLS
Madrid

La configuración del futuro impuesto a las grandes compañías de energía se ha convertido en una intensa partida de ajedrez en la que cada actor, empresarial o político, está moviendo sus piezas para intentar encajar sus intereses. Las grandes firmas no están de acuerdo con el diseño del gravamen que han planteado PSOE y Unidas Podemos pero asumen que tienen cerradas las puertas del Gobierno. El discurso de Pedro Sánchez y sus ministros sigue centrándose en arremeter contra "los poderosos". Por eso los movimientos del sector se han centrado en los últimos días en los socios del Ejecutivo, partidos con posibilidades aún de modificar la proposición de ley que se encuentra en el Congreso de los Diputados.

Iberdrola, Endesa, Repsol... Las energéticas, en general, se están movilizando para hacer ver a ERC y PNV, principalmente, que

A las reuniones en el Congreso están asistiendo fiscalistas de las grandes empresas para exponer su visión

ERC defiende que el gravamen sea finalista y el PNV reclama que sea gestionado por las haciendas forales

el gravamen en ciernes debería sufrir algunas modificaciones durante la tramitación parlamentaria para evitar conflictos en los tribunales, como ya ha advertido el presidente de Iberdrola, Ignacio Sánchez Galán. Son reuniones de carácter privado, fuera de agenda, entre directivos de estas empresas y los diputados del área energética de los partidos citados, aunque también se han visto con PP y Vox. En España no está regulado el lobby, por tanto, no existe un registro oficial de estas citas.

Fuentes empresariales confirman estos encuentros. Aseguran que en ellos los directores de relaciones institucionales de las energéticas han sido acompañados de expertos fiscalistas para explicar a los partidos políticos la

complejidad del asunto. Lo que buscan es agotar todas las vías para rebajar o suavizar el futuro gravamen y adaptarlo al que ya ha anunciado la Comisión Europea.

El punto más conflictivo, y así se lo han hecho saber las eléctricas a los socios del Gobierno, es la decisión de gravar ingresos o ventas, y no beneficios extraordinarios. En efecto, la proposición de ley que parte de los partidos del Gobierno contempla un tipo del 1,2% sobre el importe neto de la cifra de negocios del año anterior. Esto, para las energéticas, es un caso bellí. "Tiene que ser sobre beneficios porque no puede ser contrario al que plantea Europa",

apuntan desde una de las grandes compañías reclamando confidencialidad. Bruselas, en efecto, planteó un impuesto del 33% sobre los beneficios extraordinarios de las empresas fósiles (petroleras, gasistas y de carbón) y un tope de 180 euros al megavatio de las inframarginales. Aquí está la pelea, ya que los ingresos están claros en una cuenta de resultados pero una reinversión en renovables no debería ser considerada beneficio, apunta el sector.

Algunos de los socios del Gobierno son sensibles a las demandas de las compañías. Por diferentes motivos. Desde ERC defienden que el impuesto a las energéticas debe, en efecto, gra-

var beneficios, y no ventas, y convertirse, además, en finalista. Es decir, que los 2.000 millones anuales que se prevén recaudar sean destinados de forma íntegra a la transición energética. Desde el partido republicano alertan de posibles reclamaciones en los tribunales por el riesgo de la doble imposición si no se modifica el impuesto.

El PNV también es partidario de "seguir la estela" de la UE, explican fuentes de la formación, en cuanto a que el gravamen debería tener en cuenta los beneficios y no los ingresos. Además, el grupo dirigido por Aitor Esteban reclamará al Gobierno la concertación del impuesto para que sea

gestionado por las haciendas forales. La petición, a la que es sensible la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, tiene su calado porque grandes empresas como Iberdrola o Petronor tienen su sede social en Euskadi.

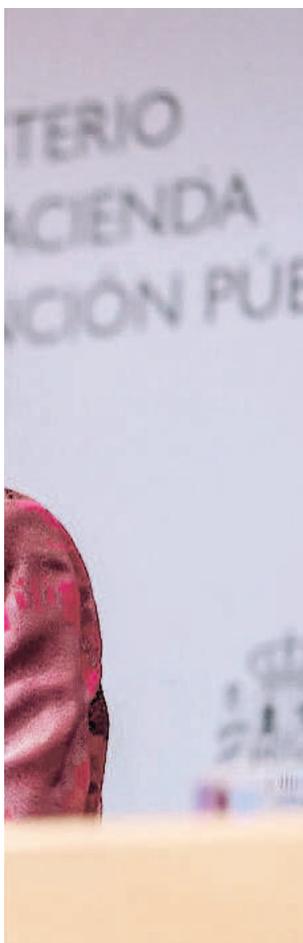
El Gobierno, por su parte, mantiene el gravamen tal y como lo alumbró en la proposición de ley. Es decir, el tipo se aplicaría sobre los ingresos porque considera que aflorar beneficios extraordinarios sería complejo debido a la maquinaria contable de las grandes empresas. Desde el departamento de Montero remarcan, asimismo, que su propuesta tendría encaje legal en Europa. En concreto, Hacienda cita el re-



La ministra de Hacienda, María Jesús Montero

glamento del Consejo del 6 de octubre donde se recogen las líneas maestras de la llamada “intervención de emergencia” para hacer frente a los elevados precios de la energía. En la norma se puede leer que la tasa comunitaria sería de obligado cumplimiento “a menos que los estados miembros hayan promulgado medidas nacionales equivalentes”, contempla el artículo 14. Esas medidas nacionales deben compartir “objetivos similares” al gravamen europeo y generar “ingresos comparables o superiores a los ingresos estimados procedentes de la contribución solidaria”.

La proposición de ley del nuevo gravamen a energéticas, junto con el de la banca, entra estos días en la recta final. Son horas decisivas para incorporar enmiendas. La mesa de la Cámara Baja tiene que decidir este miércoles si cierra, tras cinco prórrogas, el plazo para encarar la parte decisiva de la tramitación parlamentaria. En ella se incluirá, como enmienda, el impuesto a los ricos que sustituirá a patrimonio en las comunidades autónomas donde se encuentra bonificado.●



DANI DUCH

El D-Hub se confirma como único candidato para la reindustrialización de Nissan

La mesa decidirá sobre la adjudicación definitiva de los terrenos a partir del 17 de noviembre

REDACCIÓN Barcelona

El plazo para presentar ofertas para la reindustrialización de Nissan en la Zona Franca se cerró ayer con un único candidato, el *hub* de descarbonización (D-Hub) liderado por QEV y Btech y que lleva al operador logístico Goodman de la mano, confirmaron desde la compañía.

El Consorci de la Zona Franca de Barcelona, propietario de los terrenos en los que se encuentran las instalaciones que ocupaba Nissan hasta el 31 de diciembre pasado, se había propuesto cerrar la presentación de candidaturas en verano, pero diferentes circunstancias obligaron a prorrogar el plazo hasta en tres ocasiones. Finalmente, el D-Hub ha formalizado su propuesta y queda como única oferta para los terrenos. Por el camino han caído otras iniciativas, como la de la china Great Wall Motors (GWM). La china Chery también había mostrado interés, pero se descartó al llegar al límite de los plazos.

Con una única oferta "se inicia la fase final para la adjudicación del concurso para la reindustrialización de la Zona Franca de Barcelona", explicaron desde el Consorci. El plan del *hub* recibió 107,8 millones de euros en el reparto del Perte del vehículo eléctrico y conectado. La previsión es que la mesa de contratación se vuelva a reunir el 4 y el 17 noviembre para avanzar otras fases de la apertura de sobres, antes de publicar una resolución definitiva a partir de esas fechas. Fuen-



Instalaciones de la antigua planta de Nissan en Barcelona

QUIQUE GARCÍA / EFE

cación de diversos tipos de vehículos eléctricos. El concurso afecta a unos 400.000 metros cuadrados (otros 100.000 se han reservado para Silence y el centro técnico de Nissan).

Quedan por resolver otros aspectos del proceso. Entre ellos, la negociación del *hub* con la banca para obtener avales por importe de unos 80 millones de euros, la cantidad a fondo perdido que se le ha asignado en el Perte del automóvil para llevar a cabo su proyecto. Este plan estratégico para la recuperación y la transformación de la economía ha adjudicado al *hub* un total de 107,8 millones, entre préstamos y subvenciones, la tercera partida más elevada después de las obtenidas por Seat-VW y por Mercedes

Benz. Con los avales, el Ministerio de Industria quiere asegurarse de que el dinero del Perte se destina a las inversiones anunciadas y que no se produce un mal uso de los fondos públicos. Por su parte, Nissan también ha de concretar el estado de sus activos y cerrar los acuerdos para su cesión a los adjudicatarios.

En el caso de los 1.300 extrabajadores de Nissan, pendientes de posibles subrogaciones, están a punto de cumplir un año cobrando la prestación por desempleo.

Aparte del D-Hub, existen otros interesados en los terrenos, si bien no han presentado su candidatura al concurso. Entre ellos, destacan Cilsa y Mecalex, que ayer hicieron llegar al Consorci de la Zona Franca un burofax con una oferta no vinculante y fuera de concurso, aunque asume algunas condiciones de éste. Esta propuesta prevé una inversión privada, sin subvenciones públicas, de 325 millones de euros para instalar una fábrica de robots, un centro logístico y un *data center* con la previsión de crear 1.500 empleos directos.●

El 'hub', que lideran QEV y Btech junto a Goodman, ha de conseguir avales por importe de 80 millones

tes del proceso indican que la adjudicación debería tener luz verde antes de que finalice el año.

Al presentarse solo el *hub* a la licitación, esta es la única propuesta que puede tirar adelante, y la apertura de los sobres restantes servirá para confirmar que cumple con los requisitos que se estipulan en el concurso. En todo caso, no podrán aparecer nuevas iniciativas que opten al concurso.

El plan que se barajaba hasta el momento prevé que el Consorci adjudique la gestión de los terrenos a un operador inmo-logístico que a su vez los subarrendará a otras empresas, tanto industriales como logísticas. La oferta de Goodman incluía un acuerdo con el *hub*, según se anticipó en la mesa de reindustrialización que coordina KPMG. Con ese acuerdo, Goodman financiaría la puesta en marcha del proyecto industrial del *hub*, que incluye la fabri-

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

ACTUALIDAD POLÍTICA Y ECONÓMICA INTERNACIONAL

Berlin wrestles with its China dependency

BIG READ, PAGE 15

FT BIG READ. GLOBAL ECONOMY

Scholz's government promised a tougher approach to Beijing. But Berlin is divided on how far to reduce its economic reliance on one of the biggest markets for its machinery, chemicals and cars.

By Guy Chazan and Yuan Yang

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Rarely has a deal encountered such strong government opposition. Six German ministries came out last month against Chinese shipping company Cosco's planned acquisition of a stake in a Hamburg container terminal. But it went through anyway.

The man who ensured its safe passage through the German cabinet was Chancellor Olaf Scholz. He insisted on a compromise — Cosco would have to make do with a 25 per cent stake, rather than the 35 per cent that was initially proposed.

But the German foreign ministry remained opposed, even after Scholz pushed it through. State secretary Susanne Baumann wrote an angry letter to Scholz's chief of staff, Wolfgang Schmidt, saying the transaction "disproportionately increases China's strategic influence over German and European transport infrastructure and Germany's dependence on China".

Scholz, however, clearly could not afford to see the deal collapse. On Friday he will become the first G7 leader to hold talks in Beijing with Chinese president Xi Jinping since the start of the Covid-19 pandemic. Nixing the Cosco transaction would have cast a long shadow over a trip with huge symbolic importance to both Beijing and Berlin.

Still, China-watchers found his intervention puzzling. "It gives the impression he's offering the newly crowned Xi a gift before the trip — one he was under no obligation to make," says Noah Barkin of Rhodium Group, a New York-based research group.

The Cosco affair also disappointed those who had hoped that Scholz would adopt a new approach to Beijing and break definitively with the mercantilism of the Angela Merkel era.

The coalition agreement negotiated last year by Scholz's Social Democrats, the Greens and the liberal Free Democrats was notable for its critical tone on China and its focus on human rights. But the Hamburg deal shows deep divisions persist between the Greens and parts of the SPD about the future of the relationship.



Germany's dilemma over China

Green scepticism about China has only grown since last month's Communist party congress, during which President Xi stacked the Politburo Standing Committee with loyalists and cemented his position as the most powerful Chinese leader since Mao Zedong.

China's lurch towards one-man rule, combined with the economic disruption caused by its zero-Covid policy, saboteur rattling over Taiwan and tacit support for Russia's war in Ukraine have turned a country that was once one of the most exciting markets for German business into one of its biggest headaches.

Berlin is being stalked by a fear that history might be about to repeat itself — on a much grander scale. The Ukraine war exposed the folly of Germany's decades-long reliance on Russian gas. Now the pessimists fear, it may be about to pick up the tab for its even deeper dependence on China, a country that has long been one of the biggest markets for German machinery, chemicals and cars.

Complete economic dependence based on the principle of hope leaves us open to political blackmail

tensions between China and the west. "There might come a time when the Chinese market is no longer available to us," says one official. "After what happened with Russia, we can no longer say that will never happen. And we must act to prevent that becoming an existential threat to German companies."

The rethink is being driven by the Greens, who have long been mistrustful of China. Since entering the government in December 2021 they've wasted little time putting their China-sceptical stamp on policy.

Germany's experience with Russia had shown "that we can no longer allow ourselves to become existentially dependent on any country that doesn't share our values," the Green foreign minister Annalena Baerbock told *Süddeutsche Zeitung* last month. "Complete economic dependence based on the principle of hope leaves us open to political blackmail."

But, as the row over the Cosco deal showed, the government is deeply divided on China. While Baerbock emphasises the risks of dealing with Beijing, Scholz has warned repeatedly of the negative consequences of severing ties with China.

"Decoupling is the wrong answer," the chancellor told a business conference last month.

'All your eggs in one basket'

Scholz, who used to be mayor of Hamburg, has long believed that Germany has no choice but to trade with countries such as China. "You dance with whoever's in the room — that applies to world politics just as much as the village disco," he famously noted in 2018.

On the other hand, though, basic risk management dictates that companies diversify into other markets. "It's a basic lesson you're taught in the third term of business school... that you don't put all your eggs in one basket," he said in August. "That goes for imports and supply chains as well as exports."

realise where all our wealth comes from?"

The era of 'win-win'

For years, Germany was one of the key beneficiaries of China's opening to the world. Its appetite for German tools, fridges and automobiles seemed insatiable, and German exports to the Chinese market fuelled a 10-year economic boom last decade that was one of the longest in Germany's postwar history. In 2021, China was Germany's largest trading partner for the sixth consecutive year, accounting for 9.5 per cent of its trade in goods.

Angela Merkel's frequent trips to China — she went there 12 times during

issue of intellectual property theft. China's industrial upgrading is one reason Germany increasingly sees it as a rival, says Wang, the Chinese academic.

"In the global value chain, China has shaken and challenged the advantages of Germany's manufacturing sector, particularly German companies' profits in China, which are no longer as easily gotten as before," says Wang. "But at the same time, the companies can't leave China."

Anecdotal evidence, however, suggests that some are — or are, at least, considering their options. Jörg Wuttke, president of the EU Chamber of Commerce in China, says that while big companies are staying put, "other segments, mostly SMEs, are putting their China operations on autopilot and looking for alternatives around the world."

Thomas Haldenwang, head of German domestic intelligence, summed up the concern at a hearing in the Bundestag last month. China, he said, presented a much greater threat to German security in the long term than Russia. "Russia is the storm," he said. "China is climate change."

The focus of much of the anxiety in Taiwan, Xi's rhetoric on "reunification" has raised fears that China may be planning to invade the island, a move that would bring down a hail of international sanctions against Beijing and likely decouple China from the western world. In the resulting turmoil, German companies could end up being the biggest casualties — with huge implications for an economy already reeling from its worst energy crisis since the second world war and teetering on the brink of recession.

Germany's president, Frank-Walter Steinmeier, a former foreign minister, said Germany must "learn its lesson" from Russia's war on Ukraine. "And the lesson is that we have to reduce our lopsided dependencies, wherever we can," he told public broadcaster ARD last week. "That applies in particular to China."

Germany's president, Frank-Walter Steinmeier, a former foreign minister, said Germany must "learn its lesson" from Russia's war on Ukraine.

It is a message that resonates in a fundamental reassessment of its approach to Beijing — a process that will reach its fulfilment next year with the presentation of a new "China Strategy" designed to recast the relationship in more realistic terms.

"It will designate China as an important trading partner but the Communist party as a systemic rival," finance minister Christian Lindner says in an interview.

Part of the planning for the strategy has been to evaluate Germany companies' vulnerability to an escalation in

her 16-year reign as chancellor, often accompanied by huge business delegations — symbolised the close ties. She would occasionally criticise China's human rights abuses in Xinjiang and Hong Kong, but the economic relationship always had primacy.

It was, in Merkel's oft-repeated phrase, a "win-win" for both countries. When China allowed foreign car brands to enter its market through joint ventures with state-owned manufacturers, companies like VW were quickly able to access the country's rapidly growing consumer base. And imports of German machinery, components and chemicals helped fuel China's booming manufacturing and construction sectors.

As a result, Germany's footprint in the Chinese market continued to grow. Volkswagen now sells 40 per cent of its cars in China and the country accounts for 13 per cent of Siemens' revenues and 15 per cent of BASF's. A recent survey by the Ifo think-tank found that 46 per cent of industrial firms rely on intermediate inputs from China.

But over the years Chinese companies have grown to overtake many of their German partners, through both fair means and foul. In the mid to late 2010s, China announced a series of targets for increasing domestic innovation and decreasing dependence on foreign technology. Germany's machinery business association, the VDMA, listed the priorities this created for its companies: subsidies to domestic competitors, standstill-setting that discriminated against foreign firms, as well as the continuing

Business can't afford to wait until China sorts out its Covid exit strategy," he adds.

It was in the midst of Germany's continuing debate about China that the row about Cosco's investment in Hamburg suddenly took centre stage.

In a deal agreed last year, Cosco Shipping Ports was to acquire 35 per cent of the Tollorot container terminal in Hamburg port for €65m, from logistics company HHLA. But the deal had to be approved by the German cabinet, and six ministries opposed it on national security grounds. Chinese companies, they argued, should not be allowed to acquire critical infrastructure.



'It's urgently necessary to stop this China bashing and look at ourselves a bit more self-critically'

Scholz's aides defended the deal. Cosco was "merely" buying a small stake in the operator of one of Hamburg port's many terminals, not a share of the port itself, which is largely state-owned. Cosco already has interests in other European ports, such as Antwerp and Zeebrugge. And blocking the deal could be detrimental to Hamburg's interests.

"There is a danger it could lose Cosco's business," said one official.

Other ministries, however, sounded the alarm. Some officials drew parallels with the sale of some of Germany's largest gas storage facilities to Gazprom, the Russian gas export monopoly, over the past decade.

Scholz insisted on a compromise. That emerged late last month when Cosco was told it could only acquire a 24.9 per cent stake and would have no veto rights over strategic business or personnel decisions.

Most ministries grudgingly accepted the compromise — but not Baerbock's foreign ministry, which continued to oppose the Cosco deal.

Barkin, of Rhodium Group, says by pushing through the Cosco acquisition, Scholz is making things too easy for Beijing. "China needs Germany, especially when US-China competition is heating up," he says. "Scholz has a degree of leverage. But with the message being sent, he appears to be relinquishing it."



9.5% China's share of German trade, making it the largest partner

40% Proportion of VW cars that are sold in China, above

25% Size of stake Cosco is allowed to take in Hamburg container terminal, a compromise from the original 35%



Lula faces battle to bring Brazil's investors on board

Analysis ► PAGE 3

Lula keeps investors guessing on grand economic vision for Brazil

Markets keen for details on how leftwing president can pursue path of fiscal responsibility

MICHAEL POOLER — SÃO PAULO
BRYAN HARRIS — BRASÍLIA
MICHAEL STOTT — RIO DE JANEIRO

Luiz Inácio Lula da Silva scrapped a narrow victory to return as Brazil's president after convincing more than 60mn voters he was the man for the job.

His task now will be to persuade investors and financial markets, after a policy-light campaign and indications he plans to ditch the pro-market model of defeated rival Jair Bolsonaro and restore the state to a bigger role.

"There are potentially a lot of tensions in what [Lula] has promised: higher welfare spending, higher investment but fiscal responsibility. Investors will need to see that Lula is committed to fiscal responsibility as much as the other pledges," said William Jackson, chief emerging markets economist at Capital Economics.

The veteran leftwing politician had provided hints to investors that he would govern as a centrist, added Jackson. "But at some point he'll need to show more concrete proof."

Traders adopted a cautious stance after Sunday's win over far-right incumbent Bolsonaro, preferring to wait for clearer signals from the president-elect about economic strategy and his choice as finance minister. Lula has said he would prefer a politician to a technocrat, with ally Fernando Haddad, a former mayor of São Paulo, and Alexandre Padilha, ex-health minister, among those in contention.

The Brazilian real climbed 2 per cent against the US dollar on Monday after an initial dip, while the local Bovespa stock index recouped early losses to trade up 1.5 per cent. However, shares in state-controlled oil producer Petrobras — Brazil's most valuable listed company — plummeted 8.5 per cent, reflecting concerns about a possible change in its direction under the new government.

Lula, 77, has pledged to boost public spending, especially on infrastructure and social welfare, in order to spread prosperity after a decade of stagnating living standards. But he has inherited shaky public finances, with debt projected to reach almost 89 per cent of gross domestic product next year, and an economy forecast to slow sharply.

Investors now want details on how the veteran Workers' party (PT) leader, who was Brazil's president between 2003 and 2010, intends to balance extra expenditure with responsible management of the public accounts.

"Bondholders and equity investors are worried about what will happen to fiscal policy," said Marcos Casarin, chief Latin American economist at Oxford Economics.

On the campaign trail, the former trade unionist offered the broad strokes of a vision putting the state at the centre of economic development.

Lula has called for a greater role for BNDES, the publicly controlled development bank, for state-run Petrobras to stop charging international prices for fuel, and for a rise in the minimum wage and pension payments.

One campaign insider



Road blocks Bolsonaro to address nation as his supporters protest

Brazil's outgoing president Jair Bolsonaro was expected to break his silence last night as police moved to break up hundreds of protests by supporters that erupted after his defeat in Sunday's presidential election.

The far-right leader did not initially concede to Luiz Inácio Lula da Silva in the aftermath of the leftwing veteran's narrow election victory with 50.9 per cent of the vote, and remains in the

presidential palace in the capital, Brasília. He spent Monday and much of yesterday out of public view and stayed away from social media.

But Bolsonaro's press office said he was preparing to make a public address at the presidential palace.

Tensions had been rising as radical supporters of the former army captain blocked highways across the nation in protest at Lula's victory.

The demonstrators have said the election result was fraudulent, without offering any evidence. For months ahead of the poll, Bolsonaro worked to sow doubt about the integrity of the

race, claiming the electronic voting system was prone to fraud.

Eduardo Mello, a professor of politics at the Getúlio Vargas Foundation, said: "He is well positioned to be the leader of the opposition, maybe even to try a comeback in four years. But for that to happen, he needs to move on."

While Brasília remained calm yesterday, governors of five states, including the three most populous — São Paulo, Rio de Janeiro and Minas Gerais — ordered military police to reopen highways blocked by pro-Bolsonaro activists.

Activists from the Homeless Workers'

Movement, a pro-Lula group, said they would also move to break up the demonstrations, raising the prospect of violence between the two sides.

One demonstration on a main road around São Paulo forced the city's international airport to cancel two dozen flights after passengers and crew were unable to reach the terminals.

Lula has seized his role as president-elect, calling world leaders and meeting politicians across the spectrum. He is expected to expand the total number of ministries from 23 to 34.

Bryan Harris in Brasília and Michael Pooler in São Paulo

Fury: Bolsonaro supporters block a road in Jacareí after his loss to Luiz Inácio Lula da Silva, below

Roosevelt Cassio/Reuters



said: "The meetings we've had with the financial sector have been productive and our ideas have been well accepted. I have the feeling they go away calm and satisfied."

Not everyone agrees, with some mindful of how the last period of PT rule ended. Pedro Jobim, chief economist at hedge fund Legacy Capital, said such proposals were not only "bad economic policy" but "the same policies which created conditions for the recession, impunity and chaos into which the PT dragged Brazil, leaving scars that will take decades to heal".

A document published last week by Lula also pledged to improve public services such as healthcare and exempt low earners from income tax. But it was vague on how this would be paid for.

"The letter was just a declaration of broad intentions with a long wishlist

of aspirational things the government should do," said Alberto Ramos, head of the Latin America economic research team at Goldman Sachs, adding it lacked detail on "how to responsibly fund many of the fiscally expensive campaign promises".

But many in the business and financial world are hopeful that Lula's pragmatic approach can avoid the mistakes of Dilma Rousseff, his chosen successor in 2011. Her loose fiscal policy and interventionist meddling were blamed for pushing Brazil into a slump.

Lula has pointed to his own record to show he can be trusted to run Latin America's largest economy. Tens of millions of Brazilians were lifted out of poverty thanks to a conditional cash-transfer programme put in place during his presidency. As the country rode a global commodities boom, his administration largely stuck to economic orthodoxy.

Yet he will assume office on January 1 in very different circumstances. Growth

'He's going to have to produce growth out of nothing. It's a really tall order'

in China, a big consumer of Brazilian raw materials, has cooled, and the risks of a global recession are rising, as are interest rates around the world.

Following forecasts for GDP growth of 2.8 per cent this year, according to a central bank survey, expansion in output is predicted to fall to 0.6 per cent in 2023.

"He's going to have to produce growth out of nothing," said Mario Marconini, managing director at political consultancy Teneo. "It's a really tall order . . . [Lula] hasn't had to deal with that kind of thing before."

Winning approval for next year's budget from a fragmented parliament tilted to the right will be a challenge.

The choice of finance minister will be crucial. Given the narrow margin of his win, Lula could opt for a moderate.

"A more market-friendly figure could be good news," said Rafaela Vitoria, chief economist at Banco Inter.

Additional reporting by Carolina Ingizola in São Paulo

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Bumper earnings raise pressure on oil majors to help ease cost of living crisis

◆ Aramco quarterly profits hit \$42.4bn ◆ US and Europe explore extra taxes ◆ Russian flows to dip

TOM WILSON, LESLIE HOOK AND DAVID SHEPPARD — LONDON SAMER AL-ATRUSH — RIYADH

Profits at two of the world's largest oil producers have soared as BP and Saudi Aramco reaped a windfall from historically high energy prices that have fuelled inflation and stoked a global cost of living crisis.

Saudi Aramco reported its second-highest quarterly profit since listing its shares in 2019, generating net income of \$42.4bn in the three months to September, as BP's earnings more than doubled to \$8bn, putting it on course for one of the most profitable years in its history.

The surging profits, which come despite oil prices falling from their highs earlier this year, follow Moscow's invasion of Ukraine, which disrupted global energy markets. Prices have fallen from their highs this year but remain elevated at more than \$90 a barrel after the contentious move by the Opec+ cartel last month to cut production targets.

Oil companies are in the crosshairs of governments in Europe and the US, which are exploring extra levies and possible windfall taxes to make up shortfalls in national budgets.

President Joe Biden has accused oil companies of "profiteering" from the Ukraine war and threatened new legislation unless they lower prices at the pump — a core issue in next week's US midterm elections.

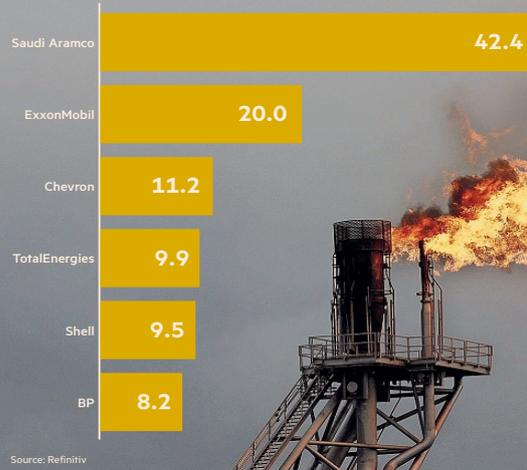
ExxonMobil reported a record quarterly profit of nearly \$20bn last week, while Shell and Chevron posted the second-highest earnings in their histories, at \$9.5bn and \$11.2bn respectively.

In the UK, new prime minister Rishi Sunak and chancellor Jeremy Hunt are looking at extending windfall taxes on oil groups following Shell's bumper profits and yesterday's BP results.

BP is committed to buying back a further \$2.5bn in shares in the fourth quarter, which would bring total share purchases for the year to just over \$10bn. It said it expected to pay about \$2.5bn in taxes on production from its North Sea business in 2022, including about \$800mn under the government's new energy profits levy.

Heat on oil groups

Net income in Q3 2022, \$bn



Source: Refinitiv



Photo: Getty Images

Chief financial officer Murray Auchincloss told the Financial Times that "\$2 out of every \$3 we make [in the North Sea] is going to the government", noting it was a "very difficult time for society".

BP's tax contribution far exceeds that of rival Shell, which last week said new investments and decommissioning

costs in the North Sea meant it had paid no UK taxes this year despite global profits of more than \$30bn in the first nine months of 2022. Ben van Beurden, Shell chief executive, has said the sector should "embrace" higher taxes.

In contrast with producers elsewhere, Russia faces sanctions on its seaborne crude that come into force next month.

Western countries are torn between trying to restrict Moscow's revenues following the invasion of Ukraine and concern that losing Russian oil could cause a price surge when countries are already grappling with energy-driven inflation.

Russian oil exports are set to decline by as much as 1mn barrels a day this winter even as the country expands its

"dark fleet" of tankers, according to the biggest independent energy trader.

Russell Hardy, Vitol's chief executive, said that while Russia had made progress in shielding itself from the effects of tougher sanctions affecting its seaborne crude, exports were still likely to fall by 500,000 b/d to 1mn b/d this winter.

"The expectation is that nearly all European companies will turn their back on business that is not compliant," he told the FT. "We think [Russia's] logistical solutions are growing; they're eating away at the problem. But whether or not they've eaten away at the whole problem we don't know."

Biden's pitch to voters page 2
Russian exports to dive page 9

'We think [Russia's] logistical solutions are growing; they're eating away at the problem'

Russell Hardy
 Vitol chief

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Briefing

► Musk banks hold on to \$12.7bn of Twitter debt

Banks that lent to Elon Musk for his \$44bn takeover are set to hold the debt until next year as they wait for the billionaire to unveil a clearer business plan.— PAGE 6

Banks ready to hold \$12.7bn of Twitter debt until next year

- ◆ Clearer Musk strategic plan awaited
- ◆ Big losses risked on funding package

ANTOINE GARA, ERIC PLATT
AND ORTENCA ALIAJ — NEW YORK

Banks that lent \$12.7bn to Elon Musk for his \$44bn Twitter takeover are preparing to hold the debt until early next year as they wait for the billionaire to unveil a clearer business plan they can market to investors, according to three people with knowledge of the plans.

Barring an unexpected rally in credit markets this year, the group of lenders, led by Morgan Stanley, Bank of America and Barclays, have conceded that they will be stuck holding the debt on their books for months or even longer and will probably end up incurring huge losses on the financing package.

‘My guess is it has a lot of fat. There are material things he can do to change the business’

The banks have in recent weeks held short discussions with several large credit investors as they attempt to gauge the demand for the debt and the discounts they will ultimately need to offer to offload it. The conversations have been informal and some investors said they were given the impression the deal would not come to market quickly.

The seven lenders are wagering it will be easier to appeal to creditors after Musk presents a clear strategy for Twitter, including the size of cost cuts and estimates for the company’s financial performance in 2023 and 2024.

The \$12.7bn in debt has been split between a \$6.7bn term loan, along with \$3bn each of secured bonds and unsecured debt, obligations expected to be financed as fixed-rate bonds.

A sharp sell-off in credit markets has saddled banks with more than \$35bn of debt from takeovers they have been unable to sell to investors.

Musk’s \$44bn buyout of Twitter closed on Thursday with the banks having to stump up the \$12.7bn themselves — \$200mn more than the \$12.5bn they had agreed to lend in April.

The group of banks, which also includes MUFG, BNP Paribas, Mizuho and Société Générale, did not try to sell the debt to institutional investors before the deal closed, as is customary, given legal wrangling between Musk and Twitter. They are contending with one of the largest “hung” financings yet.

Musk has taken the helm after firing chief executive Parag Agrawal and ordered staff to work around the clock to explore implementing monthly fees for verified Twitter accounts.

“My guess is Twitter has a lot of fat,” said one debt buyer. “In the case of Twitter and Elon Musk, there are material things he can do to change the business.”

Bankers hope to get a better sense of the yields being demanded by investors when they start marketing a portion of the \$5.4bn in debt they have pledged to fund Apollo’s takeover of Tenneco. Three people briefed on the matter said they planned to start doing so this week. The deal to purchase the car parts supplier was announced in February.

Tenneco, with a handful of small but risky credit sales planned for this week, should give bankers an idea of the yields investors are demanding to lend to junk-rated businesses.

“Unlike the last several weeks, where everything was double-B to get done, we’re starting to test single-B land,” Roberta Goss, a senior managing director at asset manager Pretium, said, referring to the quality of debt banks are beginning to market.

Twitter’s bankers are hoping a period of market stability could mitigate losses on the financing package that could stretch to \$1bn. If markets were to become more hospitable, they could choose to try to offload the debt quickly.

► **Biden seeks Democrat lift**

The US president has hit the campaign trail in Florida as his party makes a last-ditch attempt to win over voters with a week to go until midterm votes.— PAGE 2

Midterm elections

Biden makes pitch to voters in final week

Inflation and prospect of recession cast cloud over Democratic poll ratings

LAUREN FEDOR — WASHINGTON

Joe Biden hit the campaign trail in Florida yesterday with just one week to go until midterm elections and polls suggesting the US president's party is on course for crushing losses.

Midterm elections have historically favoured the party not in the White House. But the Democrats had grown hopeful over the summer that voter outrage at the Supreme Court's decision to overturn Roe vs Wade, along with a slate

of relatively weak Republican Senate candidates, would boost their chances.

Latest polls, however, suggest that with inflation and a looming recession weighing on voters' minds, Republicans are set to regain the House of Representatives, while control of the Senate will come down to a handful of close races. The Democrats at present hold both chambers of Congress by slim margins.

"The boost and the burst of momentum over the summer, it sort of peaked . . . It's just sort of plateaued," Amy Walter, editor-in-chief of the non-partisan Cook Political Report, said last week. "That leaves Democrats in a pretty vulnerable place."

Biden, largely absent from the cam-

paign trail amid low approval ratings, will visit a few states before now and the November 8 poll in an effort to give heft to a final pitch to voters.

He was due in Fort Lauderdale yesterday to deliver a speech targeted mainly at older voters before campaigning with Charlie Crist, who is running for Florida governor, and Val Demings, the Senate hopeful.

Opinion polls put the Democrats far behind their Republican opponents in Florida, once a swing state that has backed Republicans in recent years. Crist trails Ron DeSantis, the incumbent, by 12.5 points, according to the RealClearPolitics average, and Demings is 8 points behind Marco Rubio.

Biden is expected to tell his audience the Democrats are working to lower prescription drug costs for seniors, while Republicans, if in power, would cut social security and Medicare benefits.

Later in the week, Biden will visit New Mexico, where Michelle Lujan Grisham is seeking re-election as governor. Biden is expected to appeal to younger voters by emphasising White House plans to cancel \$10,000 of student debt for millions of Americans.

Non-partisan analysts agree that voters in Pennsylvania, Georgia and Nevada are likely to determine which party controls the upper chamber that has for two years been split 50-50. The White House said Biden would

campaign alongside former president Barack Obama in Pennsylvania at the weekend for John Fetterman, who is running for the Senate.

Polls over the summer gave Fetterman a double-digit lead over Mehmet Oz, but his campaign faltered after he had a stroke, and the Republican has made gains with a message focused heavily on crime and law and order.

Fetterman's campaign suffered another blow last week after he struggled to speak clearly during a primetime debate. Yet Democrats insist he could still win, in part thanks to tailwinds from Josh Shapiro, who is running for governor and polling comfortably ahead of Republican Doug Mastriano.

► **Trump tax data blocked**

The US Supreme Court has temporarily stopped a Congress committee from seeing Donald Trump's tax returns, a week before midterm votes.— PAGE 2

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

Congress inquiry

Supreme Court blocks access to Trump's tax returns

STEFANIA PALMA AND LAUREN FEDOR
WASHINGTON

The US Supreme Court has temporarily blocked a committee in Congress from accessing former president Donald Trump's tax returns, a delay that could jeopardise the panel's long-running inquiry with just one week to go until the midterm elections.

Trump's returns were set to have been shared with the Democratic party-controlled House ways and means committee as early as Thursday. But Chief Justice John Roberts yesterday ordered a temporary halt to the document transfer from the Treasury while the Supreme Court evaluates the matter.

Roberts said the House committee may respond to his decision by November 10, two days after Americans head to the polls for midterm elections that will determine which political party controls Congress for the next two years.

Democrats currently control both the House of Representatives and the Senate by slim margins. But midterms have historically favoured the party out of power, and non-partisan analysts are predicting that the Republicans will seize control of the House, the lower chamber of Congress, after the poll on November 8.

While the balance of power would not change until January next year, when new members of Congress are sworn in, the shift to a Republican-controlled House would have big implications for the ways and means committee's probe into Trump's taxes, as Republicans would be likely to drop the request for the former president's records.

Trump did not immediately comment on the Supreme Court's order.

The former president, who is crisscrossing the country in support of candidates he has endorsed ahead of next week's midterms and is openly considering another run for the White House in 2024, has long fought to keep his tax records sealed.

The US appeals court for the District of Columbia earlier this year ruled the Democrat-led congressional committee could access Trump's tax returns.

Trump appealed against this decision, arguing the panel was overstepping by seeking access to excessive information. He said the committee, which had requested tax returns from 2015 to 2020, should review one year's worth of material at most and only receive audit documents instead of returns, according to legal filings.

Trump also said tax returns filed when he was not in office were irrelevant to the committee, adding its request was "overboard" as it did not guarantee confidentiality.

The federal appeals court last week denied Trump's request to reconsider its decision. In a petition to the Supreme Court filed on Monday, Trump said the decision should be halted since the panel's "request implicates the separation of powers at some level" and the lower court's ruling, if left untouched, "will have far-reaching implications".

The ways and means committee said it "maintains the law is on our side, and will file a timely response as requested", and that its chair, Richard Neal, "looks forward to the Supreme Court's expeditious consideration".

NOTICIAS CORPORATIVAS DESTACABLES

Iberia, Ryanair y Vueling liderarán la recuperación aérea de España

PREVISIONES/ Las principales aerolíneas anticipan para el primer trimestre de 2023 una mayor actividad que antes de la pandemia. España e Italia serán los primeros mercados importantes en superar el Covid.

Artur Zanón, Barcelona
La recuperación del sector aéreo en Europa no se completará hasta 2024 o 2025, según las últimas previsiones de diferentes organismos internacionales, pero España será, junto con Italia, el único gran mercado del continente que experimentará ya en 2023 una actividad que superará a la previa a la pandemia. Para Eurocontrol, el tráfico aéreo en el continente se situará en el 92% en 2023, en el 98% en 2024 y llegará al 101% ya en 2025. El cálculo se alarga hasta 2028, con una previsión de crecimiento del 2% anual en 2026-2028 de acuerdo con el escenario central.

Esta hipótesis está elaborada teniendo en cuenta que el crecimiento económico en 2023 será débil y que la inflación perjudicará a la demanda, pero también que la confianza del consumidor es relativamente alta y que los problemas de capacidad de aeropuertos y aerolíneas vividos este verano en varios países europeos serán mucho menos importantes.

La situación varía sensiblemente dependiendo de qué países se trata. Una muestra de ello son los seis principales mercados de Europa. Mientras que Alemania (-8,1%), Países Bajos (-7,3%), Francia (-5,3%) y Reino Unido (-5%) seguirán el año que viene aún por debajo del nivel pre-Covid, Italia y España estarán por encima, aunque ligeramente: en el caso del país transalpino, un 1,2%, y España apenas un 0,5%, sobre todo gracias a la aportación de Canarias, ya que en la península la cifra es prácticamente la misma que antes del Covid.

¿Que haya más vuelos implicará que volarán más pasajeros? Generalmente sí, pero deben apuntarse algunas consideraciones, como conocer el peso que tienen en la operativa global los vuelos de largo radio –que pueden tener el doble de asientos que los de corto– y el grado de ocupa-

El mayor peso del turismo y los vuelos de corto y medio radio beneficiarán a España

PRECIOS

Eurocontrol cifra en un 5% el incremento medio del precio de los billetes en Europa en 2022 respecto de 2019. Hasta abril eran más baratos, pero en mayo cambió la tendencia. En julio tocaron **techo**, con una diferencia del 15% sobre 2019.

Iberia prevé un 5% más de actividad en el primer trimestre de 2023 sobre 2019 y Vueling, un 20%

ción, hoy ya muy cercano al de 2019. Como recuerda el presidente de la Asociación de Líneas Aéreas (ALA), Javier Gándara, España e Italia se beneficiarán de una recuperación más rápida del segmento vacacional y de los vuelos nacionales o europeos, frente a la de negocios o las rutas intercontinentales, con más presencia en otros mercados. También ayudará la mayor capacidad de aerolíneas y aeropuertos para volver al trasiego prepandemia en pocos meses y sin apenas cuellos de botella.

Por aerolíneas

Las compañías solo han avanzado públicamente datos de capacidad para el primer trimestre, que podría ser el más complicado porque coincidirá probablemente con el valle de la recesión o desaceleración que se prevé para el próximo invierno. Globalmente, Aena ha informado de que las aerolíneas pondrán a la venta un 5% más de asientos durante esta temporada de invierno (30 de octubre al 25 de marzo de 2023) y tanto el propio gestor aeroportuario como el consejero delegado de IAG, Luis Gallego, han coincidido en las últimas semanas en afirmar que, salvo irrupción de algún elemento imprevisto, no hay "ningún elemento" que pueda hacer trincar a la buena evolución del sector.



Aviones en el aeropuerto de Madrid-Barajas.

España tiene ya más vuelos que antes de la pandemia

A.Z. Barcelona

Las previsiones que maneja el sector aéreo para 2023 son bastante optimistas y en esta ocasión la realidad no les da la espalda. Por primera vez desde que estalló la pandemia, España está por encima de los datos pre-Covid en actividad aérea, o sea, que por el espacio aéreo del país pasan más aviones que en 2019. Y para ello no basta con que un día sea excelente, sino que se trata de un contador que incorpora to-

da la actividad de los últimos siete días completos.

Según Eurocontrol, el *sorpasso* se produjo por primera vez el pasado 25 de octubre y, desde entonces, la media de operaciones se ha mantenido siempre por encima de 2019.

Solo Reino Unido supera a España ahora en capacidad en el mercado europeo

La actividad de los últimos siete días completos. El grupo presidido por Javier Sánchez-Prieto ha centrado su estrategia en el largo radio en EEUU, donde ya ofrece más capacidad que antes del Covid, y en Latinoamérica, donde recuperará en breve todos los destinos que operaba.

El caso de Vueling es sorprendente, ya que en el primer trimestre de 2023 ya estará un 20% por encima de 2019. No toda la actividad de

España estaba atascada entre un 4% y un 8% por debajo de los niveles previos a la pandemia desde el pasado abril. Esta oscilación, sin avances, había despertado cierta preocupación en el sector, dado que suponía frenar en seco la evolución iniciada en mayo de 2021, cuando se levantaron las restricciones para viajar entre comunidades en España. Actualmente, por capacidad solo Reino Unido supera a España.

Vueling corresponde a España: aunque tiene como base principal El Prat (Barcelona), también ha elevado su capacidad en Londres-Gatwick y París-Orly, con rutas que no salen o llegan a España.

Otras aerolíneas como Vototea han explicado que situarán España como una de sus prioridades, con un incremento de la oferta especialmente en Canarias y Baleares, mientras que Binter asegurará que en 2023 seguirá creciendo en sus rutas canarias tras un 2022 en el que se situará

Luis Gallego recibirá 290.000 acciones más

El consejero delegado de IAG, Luis Gallego, recibirá 290.953 acciones más del *hólding* hispanobritánico como complemento variable a su sueldo de 2021: al precio de ayer, equivalen a 410.535 euros. Esta asignación, equivalente al 50% de su sueldo, complementa la anterior, equivalente al 100%. En consecuencia, Gallego percibirá un variable del 150% sobre el sueldo fijo, de acuerdo a lo aprobado en la última asamblea ordinaria con la finalidad de que el consejero delegado tuviese un variable igual que otros directivos, y no inferior, como sucedía hasta entonces. Gallego dispondrá de los títulos en 2025 y no los podrá vender antes de 2027. El ejecutivo español cobró el año pasado 1,1 millones de libras y renunció a otras 900.000 libras.

un 10% por encima del tráfico previo a la pandemia. Algo menos optimistas se muestran en Air Nostrum –franquicia de vuelos regionales de Iberia–, donde creen que la operativa del ejercicio completo podría situarse en torno a la de 2019, pero sin alcanzarla, si bien todo lo fian a la evolución de la demanda.

En otros países

Fuera de España, las previsiones que se han hecho públicas avalan la diferencia de ritmos entre países. Por ejemplo, British Airways, del grupo IAG, prevé saltar del 70% de su capacidad en el trimestre actual al 90% a principios de 2023. Por su parte, easyJet, la aerolínea con más cuota de mercado en Gran Bretaña, prevé dar un salto en el verano de 2023, aunque no ha aclarado su capacidad concreta.

En Francia y Países Bajos, Air France-KLM prevé un primer trimestre con una operativa situada en el 90% del nivel pre-Covid (con puntas mayores en filiales de bajo coste), mientras que Lufthansa, el principal grupo de aerolíneas alemán, tiene planificada subir su actividad del 75% de media en 2022 al 85% del próximo ejercicio, según explicó en la última presentación de resultados trimestrales, la semana pasada.

La Llave / Página 2

OPINIÓN

Distribuido para IEF * Este artículo no puede distribuirse sin el consentimiento expreso del dueño de los derechos de autor.

SER PERRA está de moda. No hace falta que lo cante Tokischa, una rapera —mejor, la repera— por si no lo saben. Ser perra ha estado de moda incluso cuando el ideal era hacerse la inocente. Para eso también es importante la perrería o la zorrería siguiendo la fábula. Cansan tanto esos que hablan todo el rato de lo woke como los estrechos que se escandalizan por un chiste pasado de rosca. Al final, la corrección política debería ser un tema de educación; de saber cambiar de registro como Lázaro Carreter definía la persona culta. Es decir, de contexto. Y el que se ofenda con el chiste quizás debería cambiar de contexto. Lo mismo que se debería plantear el que haga la gracia. Dice Quentin Tarantino que en 2025 nos reiremos de lo que la corrección política ha transformado en dogma sagrado. Y lo mismo sostiene Woody Allen. Es lo normal. Si en el año del confinamiento, ustedes vieron *Mrs. América*, la serie de HBO sobre el enfrentamiento del feminismo de Gloria Steinem contra las mujeres conservadoras, sabrán que después de una batalla que parecía inclinarse por las primeras, llegó Rea-

gan con esos 80 de plástico y alegría. Con sus hogueras de las vanidades, la *biutiful* y la aspiración de comer caviar en pan de barra. Otra cosa es que ahora vivamos una revolución tecnológica que ha tenido pocas réplicas en la Historia, pero los que pronostican un futuro lanar en una vida de videojuego (el metaverso) no conocen ni una sola de las 7.900 millones de almas que de momento, pueblan el mundo.

de enfrente contestaban cosas peores. ¿Quién no ha hecho alguna vez el gilipollas? Al final, no hay signo mayor de totalitarismo que la politización de todos los aspectos de la vida, especialidad de la izquierda más rancia. Ahora eso se vuelve contra el diputado de IU que ha tenido que dimitir de su escaño porque su pareja le ha acusado de malos tratos. (Y él dice que se trata de una de esas denuncias falsas que

NADA POR ESCRITO

EMILIA LANDALUCE



Péndulo

Solo faltan dos años y pico para ese 2025 en el dejaremos de tener miedo de reírnos de sensibilidades ñoñas. El cambio de paradigma se empezó a percibir cuando tantas voces se alzaron por los cantos del colegio mayor Elías Ahuja («Putas, salud de vuestra madriguera») y callaron cuando se supo que las chicas del colegio

según su propio partido son residuales). Al final no hay que temer al algoritmo sino a los que tienen miedo a la libertad. A la suya. ¿Y con la gente que dice mentiras (las *fake*) e idioteces? Pues no se le hace caso. Como se ha hecho siempre. El zasca (tan coreado pese a ser muy efímero) está muerto; larga vida a ser perra. Toma corte.

Publicación	ABC Nacional, 5
Soporte	Prensa Escrita
Circulación	121 283
Difusión	83 609
Audiencia	380 000

Fecha	02/11/2022
País	España
V. Comunicación	27 158 EUR (26,935 USD)
Tamaño	180,45 cm ² (28,9%)
V.Publicitario	11 744 EUR (11 648 USD)



UNA RAYA EN EL AGUA

IGNACIO
CAMACHO

El tiempo sin tiempo

La visita a los cementerios es un rito de autoconsuelo ante la perturbadora certeza de la soledad y del silencio

CADA uno de noviembre te abres paso de buena mañana entre muchachos disfrazados de zombies con resaca y enfilas el breve camino que conduce por tierras reseca, agostadas, hasta el corazón de la memoria de tu infancia. Esta vez no abrirás, como en Semana Santa, el viejo portón al paso de las imágenes sagradas por delante de tu casa; un vistazo desde la calle a los balcones cerrados te basta para sentir en los costados del alma el pinchazo de la nostalgia. El final del trayecto es el camposanto recién encalado lleno de gente, de flores, de recuerdos. Las moscas y el calor de un otoño invisible te transportan por contraste a los días friolentos en que tu madre escogía esta fecha para encender el primer brasero y sacar del armario, entre vaharadas de naftalina, la ropa de invierno. Entonces la muerte no era siquiera el lejano horizonte de una certeza; apenas comprendías el sentido de los ramos que tus padres compraban la víspera de la fiesta. Tu familia estaba intacta, incólume, completa, y la niñez era una inocente sucesión de estudios y de juegos donde no cabía el concepto de la ausencia.

En una conversación con Elie Wiesel, el agnóstico Mitterrand le dijo al escritor judío que su oración consistía en evocar cada noche a sus compañeros desaparecidos. Lo piensas cada vez que recorres senderos de tumbas en cuyas lápidas reconoces apellidos que formaron parte de tu aprendizaje, de tu paisaje vital, de tu círculo de amigos. Cuando bajas la frágil escalera del panteón donde casi no quedan nichos vacíos y rezas con tus hermanos vivos un Padrenuestro ante la leve llama de unos cirios. Cuando golpeas con los nudillos, imitando el toque de llamador del hogar paterno, el mármol tras el que reposan tus seres más queridos. Cuando deseas con todas fuerzas que ese sonido llegue al otro lado. Cuando levantas la vista hacia el hueco de luz allá en lo alto y echas en falta el ciprés talado bajo el que una tarde de marzo lloraste la desolación de la primera gran pérdida, el primer descalabro, la primera sacudida existencial del desamparo.

Sabes que son ritos de consuelo, pequeños paliativos de la soledad y del silencio que como en los versos de Bécquer vas a volver a dejar allí dentro, al recibir de nuevo la caricia del sol y saludar a los paisanos del pueblo que hormiguean por las veredas del cementerio. Luego enfilas la carretera de regreso, entre cortijos rodeados de barbechos negruzcos y amarillentos y, allá a lo lejos, alguna arboleda que señala el cauce de un riachuelo. Es en ese momento cuando como todos los años recuerdas el trámite siempre aplazado, por desidia o por superstición o por miedo, de buscar un rincón para dormir tu propio sueño eterno, la aplastante, perturbadora certidumbre del tiempo sin tiempo. Te has visto sonreír en el retrovisor al hacerte a ti mismo una broma de humor negro: literalmente no tienes dónde caerte muerto.