

RESUMEN PRENSA

Martes, 3 de diciembre de 2019

RESUMEN DE PRENSA DEL IEF
Martes, 3 de diciembre de 2019

EMPRESA FAMILIAR

Diario de Navarra. Opinión. 'La continuidad de las empresa familiares'. Francisco Esparza, presidente de Adefan.

INFORMACIÓN ECONÓMICA.

El Mundo. A Sánchez le faltan 35.000 millones.

El Economista. El plan económico de la izquierda agravará los desequilibrios fiscales.

Expansión. Calviño no ve "conflicto" entre PSOE y Podemos en lo económico.

Abc. Las regiones recibirán 20.000 millones del Estado en préstamos baratos en 2020.

Cinco Días. Los economistas prevén que el PIB mejore a fin de año sin llegar al 2%.

El Economista. La AIReF reclama mejoras en la calidad de las instituciones.

Abc. La llegada de turistas encadena ya cuatro meses de caídas.

La Vanguardia. Los empresarios piden estabilidad política para que Catalunya remonte.

Abc. Casi la mitad de los directivos catalanes creen que la fuga de empresas es irreversible.

Cinco Días. Madrid busca cerrar los flecos sueltos de París.

Expansión. El Banco de España reconoce errores en la gestación de la crisis.

El Economista. La contracción industrial de la zona euro lamina el crecimiento de 2019.

El País. La presidencia de turno de la UE impulsa un amplio recorte de los fondos estructurales.

La Razón. El BCE mantendrá los estímulos pero revisará su estrategia monetaria.

Cinco Días. Los créditos sostenibles de la banca tendrán menos capital.



EMPRESA FAMILIAR



FRANCISCO ESPARZA UNSÁIN presidente de Adefan (Empresas familiares)

“La continuidad de las empresas familiares”



NAVARRA es una gran comunidad, líder durante años en crecimiento y en generación de riqueza. Tan cierto como esto es que nos movemos en un mundo global, que evoluciona a gran velocidad y que no permite acomodo. Esta situación debe de implicar a la sociedad navarra a evitar el relajó, a buscar avances, a cambiar lo obsoleto por lo nuevo e innovador. Vivir bien y cómodos, pero no acomodados, porque esta situación es efímera. Trabajar la formación, el fortalecimiento de los valores, la gene-

ración de retos e inquietudes en la juventud, la comprensión y las buenas maneras. Cuidar el tejido empresarial, facilitar el crecimiento, la continuidad, promover la creación de proyectos locales en sectores con futuro, adaptados a la evolución de las pautas y entornos del mercado, más duraderos, asentados, y no menos competitivos. Es necesario un entorno económico productivo y competitivo que permita generar empleo e ingresos fiscales nacidos de la generación de producción y riqueza para con ello seguir empujando el cre-

cimiento, huir del subsidio y la subvención. La empresa familiar genera confianza, funciona con perspectiva, da valor a largo plazo y estabilidad, y en Navarra hoy tiene un peso alto que debe de mantener y aumentar. Es un tejido local con toma de decisiones en nuestro territorio e inversión en gran parte también local. Nuestra administración debe de crear un escenario que proteja y promueva la continuidad de las empresas familiares, pero sobre todo enfocado a facilitar la sucesión con mecanismos que la incentiven.

EMILIO SÁENZ GRIJALBA presidente de Volkswagen Navarra

“El coche conectado”

EL coche conectado es el reto, a corto y medio plazo, más exigente del sector de la automoción. La creación de una red de carreteras conectada e inteligente facilitará que encuentre en Navarra un lugar para su desarrollo.

La obligación de la Comunidad foral es engancharse a ese futuro, que ya es real, para estar a la vanguardia.

Estamos ante la era del vehículo

eléctrico, conectado y autónomo. El coche eléctrico es ya una realidad, aunque la falta de infraestructura de recarga y los hasta ahora elevados precios de las baterías no han facilitado su implantación. Pero esto va a cambiar y pronto veremos aumentar su número en nuestras calles.

De hecho, más de 33.000 personas ya han reservado el ID.3, el primer coche eléctrico del Grupo basado en la plataforma eléctrica MEB,

un vehículo neutral desde el punto de vista de las emisiones de CO2 a lo largo de todo su ciclo de vida, en la medida en la que el cliente lo recarga con energía verde.

Además, el Grupo Volkswagen es cofundador de Ionity, una compañía que a lo largo de 2020 instalará 400 estaciones de carga, con capacidad de hasta 350 kW, en autopistas de toda Europa.

Y, por último, llegará el coche autónomo.



ÁNGEL LUIS CHOCARRO ÁBALOS presidente del colegio de economistas de Navarra

“Robotización de nuestra sociedad y economía”



NAVARRA, al igual que el resto de sociedades, se enfrenta quizás al mayor desafío desde la primera revolución industrial: el enorme reto de la digitalización y la robotización de nuestra sociedad y economía, con consecuencias todavía no imaginables ni comprensibles en todos los órdenes de la vida como el desempleo, la producción industrial, la desigualdad, la estructura social, los nuevos trabajos, las formas de relacionarnos, las formas de comunicarnos, la capacidad de

generar nuevos empleos, la educación y el reciclaje de las personas en las nuevas tareas. La respuesta a este ingente reto debe ser una actuación de la sociedad en su totalidad. Un análisis y una reflexión conjunta y compartida por todos los navarros que nos lleve a cuestionarnos la pregunta de “qué queremos ser dentro de 10-15-20 años”, tomar esa decisión y poner los medios para conseguirlo, para llegar a construir esa sociedad deseada, el modelo productivo querido y el estado del bienestar ansiado. En definitiva, generar

una estrategia compartida con objetivos claros y definidos, una estrategia de comunidad que incluya a todos los elementos implicados, no sólo económicos, también sociales, educativos, profesionales, ong, industriales, agrícolas, ganaderos, forestales, públicos y privados, políticos, jóvenes y ancianos. En definitiva, a la sociedad en su conjunto. El tamaño de nuestra comunidad y las buenas bases desde las que partimos hacen posible llegar a generar esa estrategia de futuro, un futuro mejor para nosotros y nuestros hijos.

RUTH VERA GARCÍA jefa del servicio de Oncología Médica del Complejo Hospitalario de Navarra

“Medicina de precisión”

ADAPTAR el diagnóstico, el tratamiento y la prevención de las enfermedades oncológicas a la variabilidad interindividual de los pacientes parecía una quimera. El desarrollo de la biotecnología, la genética, la genómica, otras ciencias ómicas y el análisis de big data lo pueden hacer posible. La integración de los datos clínicos, junto con la información genética y molecular, los estilos de vida, los resultados de los tratamientos administrados y sus toxicidades, con los datos centralizados y analiza-

dos nos debería permitir elegir el mejor tratamiento para cada paciente, evitando a los pacientes la exposición a tratamientos no efectivos y destinando los recursos a terapias que van a proporcionar un beneficio. Esta aproximación no está exenta de dificultades. Por un lado, la complejidad de la biología celular, y la inabarcable red de señalización celular. Por otro, con el desarrollo de la medicina de precisión, los ciudadanos y los sistemas sanitarios se enfrentan a nuevos retos, como la gestión de las inéditas implicaciones éticas, económicas,

sociales y jurídicas relacionadas con la protección de datos, junto con la dificultad logística y económica de su implementación. Esto es lo que conocemos como Medicina de Precisión y es el nuevo paradigma de atención a los pacientes con cáncer y hacia donde hay que orientar la atención de los pacientes oncológicos. Su implantación de forma completa constituye una obligación ética y política en la medida en que ha permitido cambiar la historia de algunas enfermedades oncológicas y ha supuesto una mejoría en su prevención.



FERNANDO GONZÁLEZ ZALBA investigador en Física Cuántica Universidad de Cambridge

“Subir al tren de la digitalización a través de la educación”



A era de la digitalización ha llegado para quedarse. El despliegue de la red de comunicación 5G coloca a tecnologías de la información y la comunicación, como el Internet de las cosas o la inteligencia artificial en una posición estratégica para tener un impacto disruptivo en el conjunto de la sociedad.

Esta ola de desarrollo abre una inmensidad de oportunidades de innovación en diferentes sectores de la sociedad navarra, en áreas tan diversas

como la administración, la economía, la salud y la industria. Nos enfrentamos a un reto global de adaptación al cual, en Navarra, deberíamos responder con las políticas educativas que doten a nuestros ciudadanos con las herramientas necesarias para hacer esta revolución nuestra.

Debemos cultivar y promover el talento digital a través de la enseñanza. Las universidades navarras ya han dado el salto con grados y masters, pero debemos apostar también por promover el conocimiento digital desde

edades más tempranas. Debemos fomentar en escuelas e institutos las prácticas de programación con lenguajes modernos, la interacción con el entorno a través de sistemas embebidos y la enseñanza de conceptos estadísticos, básicos para comprender cómo funciona la inteligencia artificial.

Si bien el camino para convertirnos en una sociedad digitalmente madura es complejo, apostar por educar a nuestros ciudadanos nos hará tomar las riendas de nuestro futuro.

INFORMACIÓN ECONÓMICA

A Sánchez le faltan 35.000 millones

● La recaudación por impuestos acumulada hasta octubre apenas crece un 0,8% y hace muy difícil que la Agencia Tributaria alcance el objetivo marcado para el año ● Sociedades aporta un 11% menos y el IVA crece por debajo del 2%

DANIEL VIAÑA MADRID

La recaudación de impuestos apenas crece. El enfriamiento de la economía está condicionando de manera notable los ingresos tributarios, tanto que a cierre de octubre la variación respecto al año pasado era de apenas un 0,8%. 181.586 millones en 2018 por los 183.110 millones del presente año. Unas cifras, además, que evidencian que la estimación para el conjunto del año que realizó el Gobierno de Pedro Sánchez fue, cuando menos, un tanto optimista. Y es más, para que se cumpla la cifra que Hacienda sigue defendiendo que alcanzará al cierre de año, la Agencia Tributaria tendría que recaudar algo más de 35.000 millones en apenas dos meses.

Esa moderación en el ritmo de recaudación se nota especialmente en el Impuesto de Sociedades y en el Impuesto al Valor Agregado (IVA). En el primero, en la figura que abonan las empresas, el acumulado hasta octubre dejó un desplome de 11,6% respecto al mismo

mes de 2018. La Agencia Tributaria justifica esta caída señalando que, en 2018, cinco grandes grupos empresariales «declararon pocos beneficios en el primer pago fraccionado y una cantidad anormalmente alta en el segundo», lo que «dio lugar a un nivel de ingresos muy elevado en octubre de 2018 que más que compensaba los malos resultados del primer pago».

Hacienda explica la caída de Sociedades por una aportación anómala de 5 grupos

Sin esos cinco grupos, prosiguen desde Hacienda, el segundo pago fraccionado de este año habría crecido un 3,4%, cifra que en todo caso seguiría estando por debajo del 4,9% del primer pago. Y, en todo caso, esta circunstancia no obvia el hecho de que el señalado impuesto

se ha comportado peor que en 2018 durante la práctica totalidad del presente año. Para el conjunto del ejercicio, el Ministerio previó que Sociedades aportase 26.063 millones, lo que supone en torno a 6.000 millones más de lo acumulado hasta octubre.

En cuanto al IVA, el menor dinamismo económico se está traduciendo en que este impuesto ha recaudado poco más de 64.000 millones, lo que supone un leve incremento del 1,9%. El repunte está en línea con los que ya mostró en los meses anteriores, y contrasta con el avance del 10% que acumulaba en el mismo mes del año pasado o el 12% que llegó a crecer en septiembre de 2018, por ejemplo.

La peor evolución está íntimamente ligada con la caída del consumo, de la demanda interna, situación de la que numerosos organismos han alertado y que es una de las responsables del freno económico. Un ejemplo muy evidente es la caída en venta de viviendas nuevas, que reduce sen-

siblemente los ingresos por IVA y muestra el deterioro del contexto económico.

IRPF Y SUBIDA SALARIAL

El Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF), por su parte, si está mostrando un comportamiento más positivo. Las variaciones porcentuales no llegan a las del año pasado, pero también hay que tener en cuenta que cuanto más altas son

las cifras, más complejo es alcanzar crecimientos elevados. Y no se debe olvidar que el IRPF es el impuesto que más ingresos aporta. Así, hasta octubre acumula algo más de 73.600 millones, un 4,6% más que en los primeros 10 meses de 2018. Fuentes tributa-

rias explican que buena parte del avance se debe a la mejora que han registrado los sueldos en España, lo que evidentemente redundará en una mayor tributación por esta figura. Pero incluso así, el objetivo del año se antoja ambicioso ya que la previsión es que aporte un total de 86.126 millones, lo que obliga a que se recauden casi 13.000 millones más. Y si a ello se le suma el incremento que de los impuestos especiales y la caída de todos los que se agrupan en el resto, y que representan la menor cifra de los principales grupos de impuestos, se alcanzan los ya señalados 183.110 millones acumulados hasta octubre. Muchas voces ya habían advertido de que las cifras de meses anteriores mostraban que sería muy complicado alcanzar los objetivos marcados por Hacienda, que la previsión de Sánchez estaba inflada. Y los datos parece confirmar esa impresión, aunque desde Hacienda se mantiene que el objetivo sigue siendo factible.

4,6

Crecimiento porcentual. Es la evolución que ha registrado el IRPF en los 10 primeros meses del año.

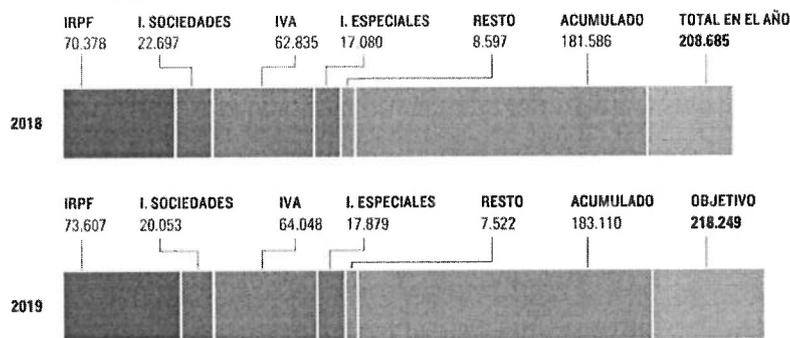
las cifras, más complejo es alcanzar crecimientos elevados. Y no se debe olvidar que el IRPF es el impuesto que más ingresos aporta.

Así, hasta octubre acumula algo más de 73.600 millones, un 4,6% más que en los primeros 10 meses de 2018. Fuentes tributa-

¿CÓMO SE ESTÁ COMPORTANDO LA RECAUDACIÓN?

PROGRESO HASTA OCTUBRE

En millones de euros

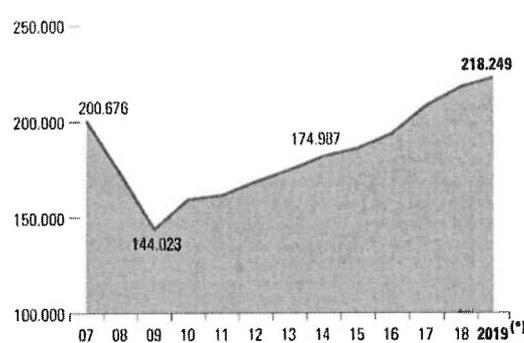


FUENTE: Agencia Tributaria.

EVOLUCIÓN DE LOS INGRESOS TRIBUTARIOS

En millones de euros

(*) previsión



A. U. / EL MUNDO

Empresas catalanas temen el 'sorpaso' de Madrid

Un estudio de PWC entre 200 directivos revela las dudas sobre la recuperación de la economía regional

CÉSAR URRUTIA MADRID

Dos años después de la huida de cerca de 5.000 empresas por el desafío independentista, los empresarios catalanes se dividen entre los que creen que las sedes volverán y quienes, más pesimistas, opinan que no lo harán sin estabilidad política, jurídica, económica y financiera. Y en esto último hay más unanimidad. Cataluña vive una fractura social y una polarización política difícil de solucionar.

Las conclusiones forman parte del estudio elaborado por la consultora PWC entre más de 200 directivos de empresas localizadas en Cataluña. El estudio que se centra en la visión de los empresarios catalanes, deja entrever que la división también afecta a los directivos en el sentido de que hay quienes ven la desaceleración de la economía catalana como una cuestión pasajera y achacable al Brexit o al frenazo alemán y quienes piensan que tiene

que ver también con la pérdida de inversiones que se ha producido tras el desafío soberanista.

«Una parte del empresariado cree que para ofrecer una seguridad real deben revisarse tanto el Estatut como la Constitución española y que además la Generalitat no esté gobernada por un partido independentista», comenta la consultora sobre las opiniones del empresariado catalán. «Otra», continúa, «daría por bueno un acuerdo

entre los partidos políticos y el sector económico y social para rebajar la polarización en Cataluña, siempre que estuviera acompañado de un compromiso de respetar el marco político y jurídico actual».

El resultado del *procés* independentista puede ser que su desafío conduzca precisamente a debilitar la economía catalana y fortalecer la madrileña. «La situación de inestabilidad que vive Cataluña ha provocado que muchas empresas extran-

teras que hasta ahora decidían invertir en Barcelona por su potencia económica, su ubicación estratégica y su capacidad para atraer talento, hayan cambiado de estrategia y pongan el foco en la ciudad de Madrid», dice la consultora.

La sombra del referéndum de Quebec en 1995, la pérdida de una actividad que ya nunca recuperó y un *sorpaso* que consolide el liderazgo de Madrid están presentes, si bien parece que de manera aun lejana en las empresas catalanas. El estudio destaca que en los últimos años ha habido un retraimiento de la economía catalana y que la capital de España ha superado a Barcelona.

El plan económico de la izquierda agravará los desequilibrios fiscales

El PSOE y Unidas Podemos insisten en defender los Presupuestos rechazados por el Congreso

AIREF y Banco de España censuraron los ingresos previstos por la reforma tributaria

Eduardo Ortega Socorro MADRID.

El futuro Gobierno de coalición, si Pedro Sánchez logra apoyos suficientes para ser investido presidente, ya tiene su hoja de ruta económica. Se trata del proyecto de Presupuestos Generales del Estado de 2019, que recoge los incrementos del gasto y la reforma fiscal que pretende la alianza progresista del PSOE con Unidas Podemos. Sin embargo, el limitado impacto previsto por las medidas para mejorar la recaudación y el incremento del gasto no harán sino incrementar los desequilibrios fiscales de las Administraciones Públicas, unas brechas para las que la Comisión Europea exige una solución.

Y es que a pesar de que la previsión de ingresos adicionales de dicha proyección de Cuentas, que pactaron Sánchez y Pablo Iglesias en 2018, es de unos 5.654 millones de euros, los órganos reguladores alertan de que tales vaticinios eran exagerado. Así lo indican los exámenes que hicieron tanto el Banco de España como la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) sobre el proyecto. De hecho, el análisis de este último ente estima que, como mucho, los ingresos serán de 3.214 millones, muy por debajo de lo estimado el Gobierno.

Y las dudas permanecen. Los analistas insisten en que es muy difícil calcular los ingresos que puede generar la creación de los impuestos a las operaciones digitales y a las transferencias financieras, es decir, las tasas Google y Tobin. A esto hay que sumar que, al tratarse de tributos que se han de activar a través de proyectos de ley independientes, su puesta en marcha quedará pos-

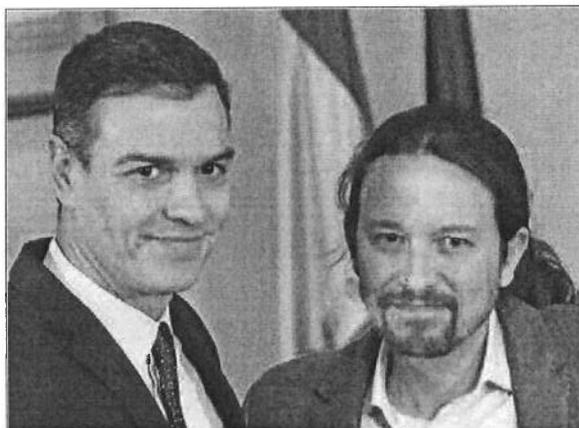
La hoja de ruta de la coalición, lejos de la realidad

Medidas de ingresos en el proyecto de PGE 2019 (millones de euros)

	ESTIMACIÓN GOBIERNO PGE 2019	ESTIMACIÓN DE AIREF MÍNIMO	ESTIMACIÓN DE AIREF MÁXIMO
Impuesto sobre Sociedades	1.516	1.408	1.624
Incremento del IRPF a las rentas más altas	328	245	255
Nuevas figuras impositivas	2.050	242	457
Tasa Tobin	850	105	215
Tasa Google	1.200	137	242
Subida del diesel	670	487	518
Bajada del IVA femenino y veterinario	-77	-55	-61
Aumento del Impuesto de Patrimonio	339	0	0
Conjunto de medidas de lucha contra el fraude	828	275	420
Total impacto en la Administración Central	5.654	2.601	3.214

Fuente: AIReF.

elEconomista



Pedro Sánchez y Pablo Iglesias. REUTERS

tergada al menos hasta mediados del año entrante.

En cambio, los socialistas han insistido en este mapa de ingresos

adicionales en el plan presupuestario para 2020 que se acabó enviando a Bruselas en octubre, con la excepción de la prometida subida

de IRPF para las clases altas. Con todo, fuentes socialistas indican que aunque esta medida no se aborde en los próximos Presupuestos sí que se tocará, vía acuerdo parlamentario, durante la legislatura.

Sin embargo, aunque se cumpliere el horizonte de ingresos pronosticado por el futuro Ejecutivo de coalición, difícilmente se abordarían los desequilibrios de los que ha alertado Bruselas. De hecho, la Comisión reclamó en noviembre, con el programa presupuestario de 2020 en mano –que no incluía las medidas de ingresos adicionales citadas–, un ajuste de unos 7.800 millones para solventar la “desviación significativa” del equilibrio presupuestario que revela el texto, que en cuanto a medidas adicionales de gasto solo incluye los 6.380 millones planteados para el incremento de las pensiones y de los salarios de los empleados públicos

y otras medidas de calado social. Es decir, que todavía no se aborda en plenitud el gasto adicional, particularmente el social, que habían previsto el PSOE y Unidas Podemos en los presupuestos pactados y que previsiblemente se retomará. Un alza que en total supone unos 23.000 millones.

Y es que a las medidas ya citadas como el incremento de las pensiones y de los salarios públicos se suman otras como ampliar la gratuidad de la educación pública y universalizarla de cero a tres años, una medida que los socialistas se han comprometido a comenzar a desarrollar en el primer semestre de 2020. A esto hay que sumar la apuesta tanto de Sánchez como Iglesias por el desarrollo definitivo del

La Comisión reclama a España un ajuste en sus cuentas de 7.800 millones

sistema de dependencia. En este caso, el sistema público tendría un empujón de 831 millones, un 60 por ciento más de lo que se había destinado para este ámbito en los últimos Presupuestos Generales del Estado aún en vigor, los diseñados por Cristóbal Montoro y el PP.

Las políticas de vivienda también serían objeto de un impulso estatal, con el fin de subir el parque público. A esto hay que sumar el desarrollo del prometido ingreso o renta mínima vital para hogares en riesgo de exclusión.



Calviño no ve “conflicto” entre PSOE y Podemos en lo económico

MENSAJES/ La ministra busca tranquilizar al mercado asegurando que Podemos asume “la necesaria disciplina presupuestaria”. Defiende la política de alzas fiscales anticipada en los Presupuestos fallidos de 2019.

J.D. Madrid

¿Es posible conciliar el interés de los mercados con la política económica que defiende Podemos? La ministra de Economía en funciones cree que sí. Nadia Calviño, que gracias a la pátina de ortodoxia financiera adquirida en su etapa en Bruselas se ha convertido en el dique de contención del Gobierno de Sánchez ante la inquietud que el pacto PSOE-Podemos ha generado entre empresarios, inversores y ahorradores, lanzó ayer un nuevo guiño tranquilizador a la comunidad económica al reafirmar el compromiso del Ejecutivo con la reducción del déficit y la deuda. “Ni Europa ni los inversores tienen que preocuparse (...) Hemos demostrado a los mercados financieros que estamos comprometidos con la reducción de la deuda”, afirmó en una entrevista publicada ayer en el rotativo alemán *Die Welt*.

El mismo día, en un acto en Barcelona, Calviño defendió las negociaciones del PSOE con el partido morado argumentando que entre ambas formaciones no existe “conflicto” ni “contradicción” en materia económica. De hecho, la titular de Economía aludió a los Presupuestos de 2019 pactados con el partido de Iglesias (cuentas que el Congreso tumbó en febrero) como ejemplo de la hoja de ruta fiscal del futuro Gobierno. Una senda que, a grandes trazos, se resume en un alza



La ministra de Economía en funciones, Nadia Calviño, ayer en Barcelona.

impositiva de unos 5.600 millones de euros para poder disparar el gasto público. Justo lo contrario de lo que aconsejan los expertos en un entorno de incipiente desaceleración económica.

Calviño aseguró que el preacuerdo rubricado entre PSOE y Podemos (un decálogo de buenas intenciones apenas esbozadas) “ya recoge la necesaria disciplina presupuestaria, la reducción del déficit y la deuda y, al mismo tiempo, la necesidad de abor-

dar las políticas sociales para reducir la desigualdad y las inversiones de futuro”. ¿Será suficiente para borrar de la memoria de inversores y acreedores que Podemos defendía hace cuatro años un impago o renegociación de la deuda pública?

Calviño también aludió ayer a la necesidad de garantizar la sostenibilidad a largo plazo del sistema de pensiones. Un propósito que no acaba de casar bien con su afirmación de que es “indudable”

que debe mantenerse la capacidad adquisitiva del pensionista y aún menos con la promesa de Sánchez de revalorizar las cuantías solo con el IPC, medida que, según advierten los principales organismos internacionales (ayer mismo lo hizo la OCDE) pone en riesgo la viabilidad de la Seguridad Social.

La titular de Economía ahonda así en el discurso moderado que mantiene desde hace semanas, en el que si bien ha minimizado el alcan-

ce del enfriamiento económico, ha redundado en el compromiso de reducir el desfase de las cuentas públicas. Ayer reiteró el objetivo del Gobierno de recortar el déficit hasta el 2% este año, una meta que, al margen de situarse muy por encima del 1,3% inicial, la mayoría de organismos nacionales e internacionales no ve factible. La OCDE, por ejemplo, prevé un desfase del 2,2% en 2019, mientras que Bruselas eleva el déficit al 2,3% y el Banco de España va incluso más allá y lo sitúa en el 2,4%.

Junto a la senda de consolidación fiscal, Calviño también ha enviado en las últimas fechas señales sobre el mercado laboral. Aunque la ministra de Economía sostiene que se derogarán los “aspectos más lesivos” de la reforma de Rajoy de 2012, en línea con el mensaje que el Ejecutivo socialista ha reiterado por activa y por pasiva en los últimos meses, Calviño ha puesto coto a las aspiraciones de Podemos de encarecer el despido procedente, actualmente en 20 días por año trabajado. “Que se considere que esto es muy barato es relativo. Cuando hacemos una comparación internacional, nuestro país no sale particularmente bajo”, afirmó el pasado 19 de noviembre la responsable de Economía, que tampoco incluyó la primacía de los convenios de empresa entre aquellos aspectos que el Ejecutivo quiere revisar.

Las regiones recibirán 20.000 millones del Estado en préstamos baratos en 2020

► Moody's descarta que el próximo año vaya a haber reforma de la financiación

JAVIER TAHIRI
MADRID

La reforma de la financiación autonómica seguirá sin aprobarse en 2020 y las comunidades seguirán dependiendo de los préstamos a bajo interés que les concede el Estado. Así lo analiza la agencia de calificación Moody's en un informe para inversores en el que señala que las necesidades de financiación de las regiones ascenderán a 33.000 millones de euros. Las comunidades emitirán bonos para cubrir «casi un tercio» de este montante, es decir, unos 10.000 millones.

Sin embargo, pese a que las autonomías han aumentado su capacidad de financiarse a través de los mercados, el Estado continuará siendo el principal sostén de las regiones. La agencia de calificación señala que entre un 55% y un 60% de estos 33.000 millones de euros corresponderán a préstamos del Estado vía mecanismos de financiación, es decir, el Fondo de Liquidez Autonómica (FLA) para las regiones incumplidoras y el de Facilidad Financiera para las más saneadas. Es decir, alcanzará el entorno de los 20.000 millones de euros, frente a los 26.228,4 que han recibido este año del Gobierno central.

Los mecanismos de liquidez ya son estructurales, ocho años después de que de manera «extraordinaria» el Ejecutivo de Mariano Rajoy pusie-



La ministra María Jesús Montero^{EFE}

ra en marcha estos mecanismos para que las comunidades pudieran pagar los servicios en plena crisis y con los mercados cerrados. Desde entonces se han distribuido 245.444 millones de euros. Cataluña ha recibido un tercio, 78.781,5 millones.

«Es poco probable que el gobierno en minoría de España apruebe una reforma del sistema de financiación autonómica en 2020, lo que significa que no habrá ingresos adicionales para los gobiernos regionales españoles», apunta Moody's. La deuda de las comunidades calificadas —todas salvo Aragón, La Rioja, Navarra y Cantabria— continuará creciendo hasta los 271.000 millones en 2020, 3.000 más que en 2018, y la agencia cree que el déficit incumplirá el objetivo del 0% del PIB el próximo año.

Hacienda prorrogará los topes del régimen de módulos el próximo año

Representantes de la Agencia Tributaria y de la Federación Nacional de Trabajadores Autónomos (ATA) se reunieron ayer para abordar la prórroga de los actuales topes de facturación para acogerse al régimen de módulos, que continuarán en 250.000 euros y no bajarán a los 150.000 euros como se preveía. Así lo comprometió ayer Hacienda, según ha podido saber ABC. «Cuando haya nuevo

Gobierno se empezará a trabajar en la reforma del régimen para adecuarlo más a la realidad económica», apunta el presidente de ATA, Lorenzo Amor. Como avanzó ABC, las negociaciones ya estaban encarriladas y finalmente la prórroga se prevé aprobar en un decreto escoba antes de 2020. Además, CEOE, Cepyme y ATA negocian con Hacienda la firma de un acuerdo de buenas prácticas con el Fisco.



Los economistas prevén que el PIB mejore a fin de año sin llegar al 2%

J. P. C.
MADRID

El Consejo General de Economistas revisó ayer una décima al alza su previsión de cierre de PIB de este año al considerar que la economía española mejorará en la recta final del año, tesis que avaló la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) al avanzar que el último trimestre del año podría ser el de mayor crecimiento del ejercicio, estimando un alza del 0,55%. En cualquier caso, ambos datos apuntan a un crecimiento interanual del PIB ligeramente inferior al 2%, por debajo del 2,1% previsto por el Gobierno.

“El pasado mes de octubre revisamos a la baja nuestra previsión de crecimiento” de 2019 hasta el 1,8%, exponía ayer el Consejo de Economistas, achacando la decisión al recálculo a la baja que hizo el INE sobre los avances del

PIB en la primera mitad del año y a su previsión de que la desaceleración seguiría agravándose a lo largo del ejercicio. “Sin embargo los indicadores publicados relativos a consumo (un incremento de nueve décimas en el tercer trimestre), gasto público (incremento de 0,95 décimas), inversión empresarial e industria, son más positivos que los indicadores adelantados que manejábamos”, matizaban ayer, justificando así que ahora esperen un incremento del PIB del 1,9% para este año.

La agencia de calificación de riesgos Moody's sí consideró ayer que el PIB podría avanzar un 2% este año, pero avisó de que su avance ralentizará al 1,8% en 2020. Un ejercicio, agregó, en el que será difícil que pueda impulsarse una reforma de la financiación autonómica, que la firma considera necesaria dado que las regiones sumarán ese año 271.000 millones de euros de deuda.

La AIREF reclama mejoras en la calidad de las instituciones

El organismo ve "deficiencias" en descentralizar el gasto

elEconomista MADRID

La Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF) ve margen para mejorar la calidad institucional en España, para contribuir a generar crecimiento a medio y largo plazo, a través de una Administración con políticas "bien diseñadas", el impulso de instituciones independientes eficientes y una mejor organización territorial del Estado, ante las "deficiencias" en la descentralización del gasto.

Así lo señaló el presidente de la AIReF, José Luis Escrivá, durante una conferencia sobre calidad institucional en la cátedra *La Caixa Economía y Sociedad*, en la que resaltado la importancia de impulsar la calidad del marco institucional como "garante del bienestar y la calidad institucional", al conllevar transparencia, legitimidad democrática y contribuir a generar crecimiento a medio y largo plazo.

Escrivá explicó que el modelo de Estado democrático moderno se fundamenta en un círculo virtuoso formado por la calidad democrática, la calidad institucional y el bienestar, y señala que España se encuentra en la UE en una posición intermedia en estos tres pilares, aun-

España, por debajo de la Unión Europea en confianza hacia los poderes democráticos

que algo más lejos de la media en calidad institucional. En concreto, la confianza en las instituciones está en la media europea, pero la confianza en los poderes democráticos está por debajo.

Efecto de la descentralización
Sobre la organización territorial del Estado, el presidente de la AIReF indica que la descentralización del gasto "no está reñida con la eficiencia económica", dado que el grupo de países con mejor desempeño parece coincidir con los más descentralizados, si bien matiza que, aunque España está entre los países más descentralizados por el lado del gasto, su desempeño económico es inferior y ha convergido "más lentamente" que los países más descentralizados.

A su juicio, eso se debe a la existencia de "deficiencias" en su marco de descentralización, como "una distribución competencial difusa con normas poco precisas para una

misma competencia", un diseño institucional y proceso de toma de decisiones que "no está orientado al consenso ni a la cooperación" y un marco de disciplina fiscal que "dificulta cumplir de las reglas fiscales".

En este sentido, aboga por una reforma integral que mejore la articulación entre los distintos niveles de la administración pública, con un marco competencial "preciso y detallado".



El presidente de la AIReF, José Luis Escrivá. EFE

aena.es

Descárgate nuestra app

Ayúdanos a ayudarte



Si eres una persona con discapacidad o movilidad reducida, en nuestros aeropuertos te prestamos toda la atención que necesitas.

Solicita el servicio cuando compres el billete a tu compañía aérea o agente de viaje.

Mínimo 48 horas* antes de tu viaje

Solo conociendo tus necesidades, podemos darte el mejor servicio.

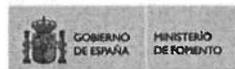
* La solicitud con antelación es imprescindible para garantizar una correcta prestación del servicio.

www.aena.es

91 321 10 00

A través de nuestra App

Liceu 20 Opera Barcelona



La llegada de turistas encadena ya cuatro meses de caídas

► Canarias acusa la quiebra de Thomas Cook recibiendo un 9,1% menos de turistas

JORGE AGUILAR
MADRID

La llegada de turistas internacionales a España cayó en octubre y encadena ya cuatro meses consecutivos con descensos, un hecho que no ocurría desde la crisis económica. En total, durante el décimo mes del año a nuestro país vinieron algo más de 7,6 millones de turistas, un 0,3% menos con respecto a 2018. Es la primera vez desde 2012 que la llegada de turistas cae en octubre, mes en el que ya se puede cuantificar el impacto que ha tenido la quiebra de Thomas Cook.

A pesar de estos cuatro meses en negativos, en el global del año la llegada de turistas se mantiene en positivo, un 1,2%, y sigue apuntando hacia un nuevo récord. Desde el Gobierno calculan que España cerrará con 83,4 millones de personas, frente a los 82,7 millones que recibió el año pasado. Mucho influirá el impacto que siga teniendo durante los dos últimos meses el cese de Thomas Cook y las consecuencias de los disturbios por la sentencia del «procés» en Cataluña, donde se espera un fuerte retroceso. La región catalana podría experimentar lo mismo que hace dos años cuando las visitas se desplomaron un 2,82% en noviembre y un 13,98% en diciembre tras la consulta ilegal. En octubre la inestabilidad no ha tenido un impacto nega-

*Sube el gasto
Pese al descenso
de turistas, el
gasto en octubre
creció un 2,7% y
apunta hacia un
nuevo récord*



Playa de Las Canteras, en Las Palmas de Gran Canaria

EFE

tivo, aunque el crecimiento se ha desacelerado con respecto a los octubres de antes de 2017.

El fin de Thomas Cook, por contra, sí ha tenido un fuerte impacto en dos regiones concretas: Canarias y Baleares. La comunidad canaria lleva un año para olvidar, y la quiebra del turoperador británico está teniendo sus consecuencias. En concreto, la llegada de turistas a Canarias descendió en octubre un 9,1%, y acumula ya un descenso del 4,8% en lo que llevamos de 2019.

Por su parte, Baleares, la segunda región que más dependía del turoperador, ha visto cómo las llegadas de turistas caían un 4,6%, acumulando ya un descenso del 0,8% en los primeros diez meses del año.

Ambos archipiélagos también sufren la menor afluencia de turistas del Reino Unido, Alemania y Francia, principales emisores, cuyos descensos en octubre fueron del 4,4%, del 8,3% y del 1,7%, respectivamente. Los tres países acumulan caídas importantes en lo que llevamos de año, ya que se están viendo atraídos por la oferta de otros países competidores del Mediterráneo, como Turquía. Los descensos de los mercados tradicionales se están viendo compensados por la llegada de turistas de países de América, que crecen a doble dígito.

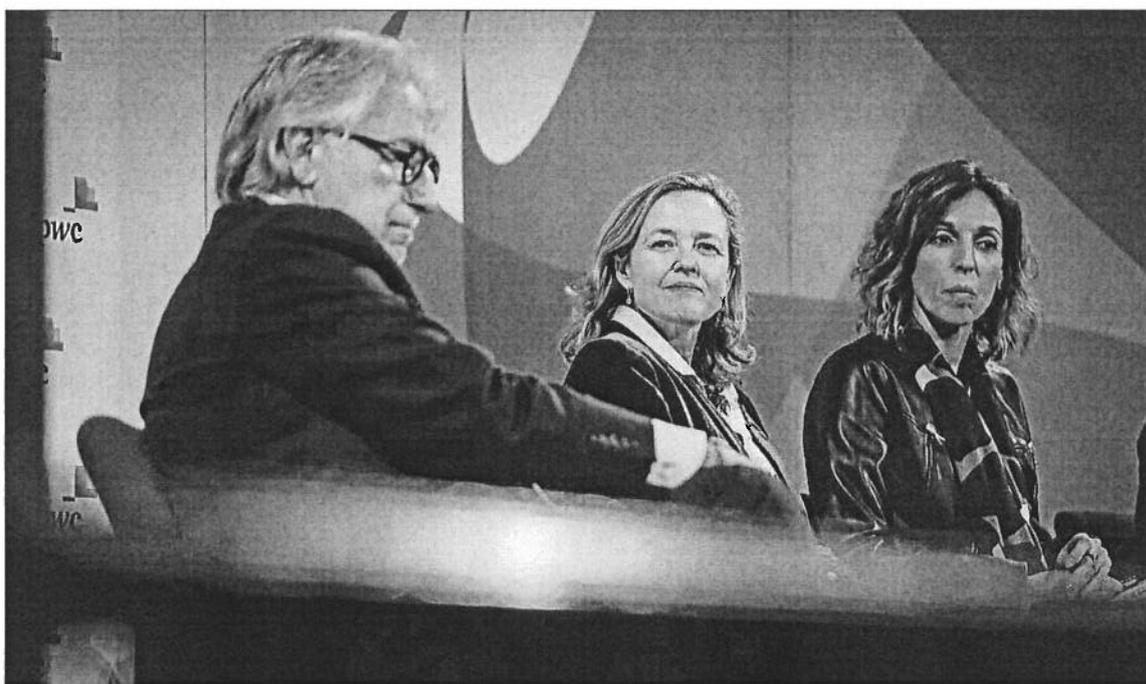
Por otra parte, el gasto turístico sigue en camino de batir un nuevo récord en este 2019. En octubre esta estadística creció un 2,7%, hasta los 8.367 millones de euros, y a falta de conocer los datos de noviembre y diciembre, está a algo más de 7.000 millones de superarlo.

Economía

El debate sobre la economía catalana

Los empresarios piden estabilidad política para que Catalunya remonte

Calviño reconoce que la incertidumbre perjudica la atracción de inversiones



El presidente de Foment, Josep Sánchez Llibre, la ministra de Economía, Nadia Calviño, y la consellera de Empresa, Àngels Chacón

EDUARDO MAGALLÓN
Barcelona

La principal preocupación de los empresarios catalanes pasa por recuperar la estabilidad política para "sacar todo el potencial de la economía catalana". Así se desprende de la encuesta realizada por la firma de servicios profesionales PwC. *Temas candentes de la economía catalana* que presentó ayer en la sede de Foment del Treball con la presencia de la ministra de Economía, Nadia Calviño, y de la consellera de Empresa, Àngels Chacón.

La ministra Calviño expresó su deseo de tener cuanto antes gobierno de España porque "la inestabilidad política y la incertidumbre es perjudicial" para los negocios, atraer inversiones y crear riqueza e impide "proyectos de reforma como los que necesitamos". Lo dijo después de que la consellera de Empresa, Àngels Chacón, se refiriera a la "supuesta inestabilidad de Catalunya" como

la consecuencia de "no resolver la cuestión política". En opinión de Chacón es necesario "responder" a la inestabilidad política en Catalunya como lo es también necesario en el caso de España.

La inestabilidad política tanto

en Catalunya como en España fue el eje sobre el que giró el acto en el que también participaron Josep Sánchez Llibre (presidente de Foment del Treball), Javier Faus (presidente del Cercle d'Economia), Gonzalo Sánchez (presi-

dente de PwC en España) e Ignacio Marull (socio director de PwC en Catalunya).

Sánchez Llibre destacó la importancia de actos como el de ayer que nuevamente volvieron a reunir al Gobierno central y al de la

Generalitat para "construir puentes de entendimiento". El presidente de Foment destacó la necesidad de que se "revierta" la falta de inversión en Catalunya.

Javier Faus hizo hincapié en la necesidad de profundizar en la coparticipación del Estado con Madrid y Barcelona. Faus recordó que Barcelona es la capital del Mediterráneo.

Finalmente ayer no hubo encuentro entre el vicepresidente de Economía, Pere Aragonès, y la ministra Calviño. No se pudo repetir el encuentro que se dio hace dos semanas entre los dos responsables de economía del Gobierno central y el catalán que se produjo en la entrega de premios de Foment. Aragonès declinó su participación durante el fin de semana alegando problemas de agenda.

En la encuesta de PwC hay también elementos que muestran una posible mejora de la situación. En el informe se destaca que "si la inestabilidad política no lo impide, Catalunya dejará de cre-

Moody's duda de la reforma de la financiación

La compañía de rating Moody's ve "improbable" una reforma del sistema de financiación de las comunidades autónomas con el gobierno de Pedro Sánchez en el 2020 ante la "incertidumbre política". Así lo asegura la agencia en un informe sobre la situación de las autonomías en que también afirma que la reforma permitiría "ingresos adicionales" para las comunidades. "El gobierno en minoría de España ha retrasado una reforma del sistema regional de finan-

ciación que hace tiempo que está pendiente, con un marco financiero que se implementó en el 2009 y se tendría que revisar cada cinco años", afirma Moody's. A pesar de eso, la agencia mantiene como "estable" la perspectiva de las comunidades. Catalunya tiene una perspectiva positiva con Ba3, el tercer nivel dentro del grado especulativo. "Es improbable que España apruebe una reforma del sistema regional de financiación en el 2020, lo que significa que no habrá

ingresos adicionales para los gobiernos regionales", afirma Moody's. La agencia descarta, también, que Catalunya y otras comunidades como el País Valenciano, Extremadura, Andalucía, Castilla la Mancha o Murcia cumplan con el objetivo de equilibrio presupuestario marcado para el año que viene, que es de un déficit del 0%. En cambio, ve opciones de cumplimiento o incluso de superávit en Madrid, Castilla y León, Galicia, Asturias y Euskadi. / ACN

cer por debajo de la media del conjunto en España y recuperará su liderazgo". Sobre el pasado, los entrevistados creen que las incertidumbres externas—como el Brexit, los aranceles, Alemania o el sector del auto— y las internas "pueden haber afectado a las inversiones y a la creación de nuevas oportunidades".

En cuanto al mercado laboral, los empresarios advierten que Catalunya sigue sin recuperar un tercio de los puestos de trabajo que se destruyeron durante la crisis. También se les ha preguntado sobre la fuga de sedes empresariales y no hay unanimidad en las respuestas ya que mientras una parte lo califica como un movimiento meramente estético, otra parte avisa de consecuencias para el empleo y la inversión. En lo que hay más coincidencia es que un 75% considera necesaria mayor seguridad jurídica y estabilidad política para que puedan volver las sedes. Ignacio Marull, durante la presentación del informe, insistió en que hay dudas sobre los efectos negativos a medio y largo plazo de la pérdida de sedes em-

GENERALITAT

Chacón avisa que la inestabilidad es culpa de no resolver la cuestión política

FOMENT

Sánchez Llibre aboga por "construir puentes de entendimiento" entre administraciones

CERCLE

Faus reclama la copacitalidad de Madrid y Barcelona en el Estado

presariales.

En el acto, Sánchez Llibre aprovechó la presencia de las dos administraciones para pedirles que "la presión fiscal no recaiga única y exclusivamente para los que ya pagamos" como los empresarios, los autónomos o aquellos contribuyentes sujetos al IRPF. El presidente de los empresarios recomendó que el Estado profundice su "lucha contra la economía sumergida" y racionalice los impuestos cedidos. En este punto puso énfasis en la eliminación del impuesto de patrimonio "que no existe en ningún lugar del mundo".

En su intervención, Àngels Chacón después de reconocer que "somos muy conscientes que estamos en un proceso de ralentización de la economía" pidió al Gobierno central mejoras en la ejecución presupuestaria, en el corredor mediterráneo o en los costes energéticos. Sobre el corredor mediterráneo, Nadia Calviño prometió 4.000 millones de euros más en los próximos meses.■



El vicepresidente Pere Aragonès

El Govern negocia subir el IRPF a partir de 90.000 euros

El tipo máximo del impuesto no subirá pero esos contribuyentes pagarán dos puntos más

BARCELONA Agencias

El Govern y los Comuns están negociando de cara a los Presupuestos de la Generalitat del año 2020 crear un nuevo tramo del IRPF para las rentas superiores a los 90.000 euros, a las que se les aplicaría un tipo del 23,5%, según fuentes cercanas a la negociación. Fuentes de la Conselleria d'Economia que dirige Pere Aragonès dijeron ayer que esa subida es una

El Govern estudia subir la tasa sobre bebidas azucaradas o incluso extenderla a otros productos

de las propuestas que está encima de la mesa.

Con ese cambio se pretende reducir el salto que existe hoy entre las rentas a partir de los 53.000 euros, a las que se le aplica un tipo del 21,5%, y las de 120.000 euros. La subida que se analiza es pasar del 21,5% actual al 23,5% a partir de los 90.000 euros, según las mismas fuentes. Según esta propuesta, no se tocaría el tramo correspondiente a las rentas de más de 175.000 euros, a las que actualmente se aplica un tipo del 25,5%,

pero se crearía un nuevo tramo para rentas de más de 120.000 con un tipo en torno del 25%. La propuesta incluye también rebajar el IRPF a las rentas más bajas.

En la negociación de las cuentas del 2019, que no llegó a fructificar, los comuns ya reclamaron al Govern una reforma fiscal progresiva para ingresar entre 600 y 700 millones adicionales en Sucesiones y en el IRPF. La eliminación de bonificaciones en el impuesto de sucesiones y donaciones fue el último punto de fricción que impidió el acuerdo, ya que la propuesta del Ejecutivo de Quim Torra no cumplía las exigencias de los Comuns.

Otro de los tributos que están sobre la mesa de negociación y que aparecerán en el proyecto de cuentas catalanas para el 2020 son los impuestos verdes. Además, el Govern ya avanzó que el proyecto de presupuestos incluirá una rebaja del 30% de las tasas universitarias, una reducción que será lineal, es decir, que se aplicará en todos los tramos, ampliando una reducción que ya se aplicaba para los dos tramos más bajos.

En paralelo, el Govern de la Generalitat está estudiando la posibilidad de modificar el impuesto sobre bebidas azucaradas. Entre las opciones que se barajan están la de subirlo o incluso extenderlo a otros productos.■

La agenda económica de la investidura

ANÁLISIS

Manel Pérez



Las incipientes negociaciones entre el PSOE y ERC para la investidura del socialista Pedro Sánchez como presidente del Gobierno tienen, en este caso bajo la mesa pues la prioridad más visible es política, un enorme y trascendental agenda económica. El catalizador son los Presupuestos Generales del Estado, cuyo respaldo por parte de los independentistas debe quedar confirmado en cuanto se anuncie un acuerdo político, si esto último finalmente se produce.

No es razonable que tras negociar la investidura, a los pocos días se abra desde cero una nueva negociación, tan trascendente como la anterior a efectos de la estabilidad política del nuevo gobierno, sin acuerdo básico previo. Aunque no figure en el guion oficial de las conversaciones, un pacto sobre la agenda económica forma parte del paquete. Y si alguien tiene dudas sobre cómo van estas cosas, que le pregunten a los líderes del PNV.

Además, como las diferencias de partida en las negociaciones entre los designados por Pedro Sánchez y los elegidos por Pere Aragonès son tan grandes y parecen tan insalvables, los pactos económicos tendrán la función adicional de cubrir los vacíos de los acuerdos políticos. Cuanto menor sea el alcance de estos últimos, más trascendencia deberán tener los primeros. Por ello, la agenda económica de la negocia-

Cuanto menor sea el alcance del acuerdo político, más relieve tendrá el pacto sobre asuntos económicos

ción de investidura deberá forzadamente ampliarse más allá de las cuentas del Estado para este próximo año 2020.

Desde luego, materia económica para negociar no va a faltar. La agenda es casi interminable. Hay asuntos de importancia política central. Como la financiación de la Generalitat, un melón abierto tanto formalmente —el actual modelo está vencido y financieramente agotado— como políticamente, pues no es Catalunya la única comunidad que lo

rechaza: el clamor es amplio y de color político variado.

Puede parecer contradictorio reclamar la independencia y negociar la financiación autonómica, pero los hospitales deben seguir atendiendo pacientes, las escuelas recibiendo alumnos y los servicios públicos respondiendo a las demandas ciudadanas. Y, mientras los responsables de la Generalitat no den con otra fórmula viable para financiarse —algo que de momento no ha pasado, como han puesto de manifiesto mecanismos como el FLA—, tienen el deber de conseguir el máximo de recursos para mantener en marcha decentemente la administración catalana.

Pero la financiación, siendo un asunto de la mayor importancia,

Pactar infraestructuras o la financiación no resuelve los problemas políticos pero ayuda a los ciudadanos

no agota ni de lejos esa agenda económica que a buen seguro ya están estudiando y discutiendo en Madrid y Barcelona.

Las inversiones, la gestión de las infraestructuras básicas de transporte de mercancías o de pasajeros, desde el aeropuerto a la red de cercanías o el puerto, afecta a las condiciones de vida de millones de catalanes. Muchos de ellos, probablemente, no verían nada mal que la administración catalana, mucho más próxima que la estatal, jugara un papel relevante en la prestación de estos servicios.

Los litigios económicos, que se arrastran hace años, desde las competencias sobre la actividad comercial, los servicios vinculados al desempleo y el mercado laboral, también deberían tener espacio en las negociaciones.

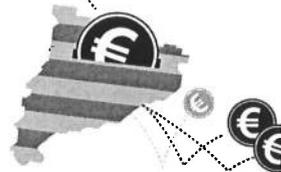
Los tres últimos presidentes de la Generalitat —Artur Mas, Carles Puigdemont y el mismo Quim Torra— han propuesto en momentos diferentes al gobierno central negociaciones sobre asuntos políticos que incluyan puntos vinculados con la financiación de la Generalitat, sus competencias económicas y la recuperación de inversiones comprometidas en el Estatut. Un acuerdo sobre estos asuntos no resuelve, obviamente, las diferencias políticas. Tampoco las agrava y, en cambio, beneficia a la economía y a los catalanes.■

Casi la mitad de los directivos catalanes creen que la fuga de empresas es irreversible

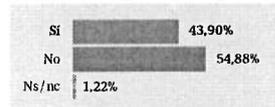
► Los empresarios de Cataluña reconocen en una encuesta que el «procés» lastra las inversiones y piden estabilidad y seguridad jurídica

ALEX GUBERN BARCELONA

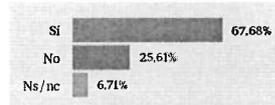
La inestabilidad política generada por el proceso soberanista y sus efectos sobre la economía dieron a conocer en España el concepto «efecto Montreal», en alusión al proceso de pérdida de peso de la capital de la región francófona del Quebec frente a Toronto tras los sucesivos referendums de secesión de esta región del Canadá en 1980 y 1995. El miedo a las consecuencias de una ruptu-



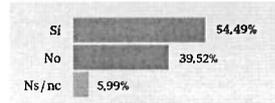
¿Percebe disminución o aplazamiento de las decisiones de inversión real en su sector?



Una de las consecuencias del conflicto político ha sido la polarización de la sociedad ¿Considera que esta polarización tiene efectos económicos adversos?



En el pasado, Cataluña ha sido un foco de atracción de trabajadores cualificados desde el resto del Estado. ¿Cree que el conflicto político reduce significativamente dicho atractivo?

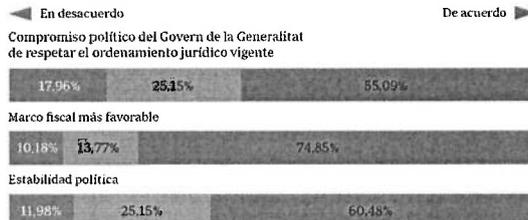


Fuente: www.pwc.es

ra aceleró el traslado de sedes de una ciudad a otra -traslado que no se logró revertir-, consolidando la hegemonía económica de Toronto y el declive de Montreal pese a que finalmente la secesión no se consumió. Las comparaciones con Cataluña, más después de la fuga de empresas a partir de 2017, han sido inevitables, una tesis que de forma amplia comparten los directivos y empresarios en esta comunidad, convencidos en un 67,58% de los efectos adversos sobre la economía de la polarización social y política. Así lo recoge un estudio elaborado por Price Waterhouse Coopers (PwC) presentado ayer en la sede de la histórica patronal Fomento del Trabajo, con presencia de la ministra de Economía en funciones, Nadia Calviño.

Solo en los doce meses posteriores al «octubre negro» de 2017, las firmas que trasladaron su sede de Cataluña fueron 3.854, entre estas seis de las siete cotizadas catalanas del Ibx 35 -únicamente Grifols mantuvo su presencia-, un éxodo que según el 43,37% de los consultados es irreversible, frente al 46,39% que creen que se puede en cierta forma corregir. De manera mayoritaria, se apunta que únicamente una mayor estabilidad política y el compromiso de la Generalitat de respetar el ordenamiento jurídico permitiría un retorno que, si no se produce, añaden, va a tener consecuencias económicas visibles.

¿Qué sería necesario para que volvieran las compañías que trasladaron su sede social fuera de Cataluña?



En este contexto, y frente a la tesis propagada por la Generalitat, y el independentismo en general, sobre el efecto neutro del «procés», los directivos consultados creen que, efectivamente, se está produciendo un «efecto Montreal» en España, según el cual Madrid está aprovechándose de la pérdida de empuje de Barcelona y de Cataluña. El estudio, elaborado por PwC a partir de entrevistas en profundidad a una cincuentena de directivos y de las respuestas de otros 200 a un cuestionario, apunta que mientras que un grupo señala que el efecto de cambio de sede ha sido más bien estético, otro vaticina importantes consecuencias a largo plazo.

«No hay vuelta atrás»

Encuesta PwC
Los encuestados reconocen que sin inestabilidad Cataluña podría recuperar el liderazgo

Si parte importante del empresariado cree que las empresas que marcharon no volverán, la irreversibilidad es aún más segura en el caso de las cotizadas, apuntan. Para estas últimas «no hay vuelta atrás», un efecto que se consolida dado que las firmas no han tenido problemas de demanda interna en Cataluña -pese a los intentos de boicot promovidos por entidades como la ANC- ni tampoco problemas de relación con la Generalitat.

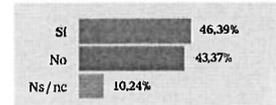
Otra de las consecuencias del «procés» es difícilmente medible. Mientras que el número de traslados de sedes tiene su reflejo cristalino en el Registro Mercantil, las inversiones que se han perdido por las dudas generadas por la inestabilidad son difícilmente cuantificables, un coste de oportunidad que, se alerta, si puede tener consecuencias a medio plazo. Como ejemplo, se cita la pérdida de la sede de la Agencia Europea del Medicamento.

En este contexto, un 43,9% dice haber percibido disminución o aplaza-

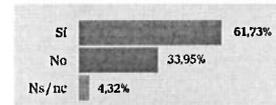


De izq. a der: Sánchez Llibre, González, Calviño, Chacón, Faus y Marull, ayer en Barcelona

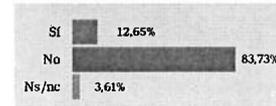
Una de las consecuencias de la tensión del pasado otoño es el traslado de sedes de empresas fuera de Cataluña. ¿Considera la situación transitoria y reversible?



Caso de que fuera una situación permanente, ¿considera relevante el efecto sede para desplazar decisiones de inversión y creación de empleo fuera de Cataluña?



¿Percebe mayores dificultades en su empresa / sector?





EP

miento de las decisiones de inversión real en su sector frente al 54,8% que dice que no ha tenido efecto. En resumen, los empresarios consultados apuntan que únicamente la persistencia de la inestabilidad política puede impedir que Cataluña – más afectada que el resto de regiones por la desaceleración mundial dado su mayor peso industrial y grado de internacionalización– siga creciendo al mismo ritmo que el conjunto de España y pueda recuperar el liderazgo de la economía nacional.

La encuesta elaborada por PwC –cuyo presidente en España, Gonzalo

Sánchez, animó ayer a no desaprovechar el potencial de la economía catalana– coincide con otros trabajos realizados que sí tratan de cuantificar el efecto preciso de la inestabilidad política sobre la economía. El más reciente, el elaborado por el gabinete de estudios del BBVA, que apunta que los disturbios registrados en la comunidad tras conocerse el pasado día 14 la sentencia del Tribunal Supremo sobre el «procés» podrían tener un impacto en el PIB de Cataluña de entre una y dos décimas, lastrando el crecimiento en la región, que podría quedarse en el 1,8% en 2019. El impacto oscilaría entre los 230 y los 460 millones de euros, y en términos de empleo se estimó una pérdida de unos 30.000 empleos potenciales.

En el seno de su sector/empresa, ha percibido

■ Sí ■ No ■ NS/NC

Retraimiento de la demanda catalana



Retraimiento de la demanda desde el resto del Estado



Retraimiento de la demanda desde la Unión Europea



En portada



Hoesung Lee, presidente del Panel Intergubernamental sobre Cambio Climático; Pedro Sánchez, presidente en funciones de España; Carolina Schmidt, ministra de Medio Ambiente de Chile; António Guterres, secretario general de la ONU, y Patricia Espinosa, secretaria ejecutiva de la Convención Marco de Naciones Unidas sobre Cambio Climático. **AGENCIAS**

Los desafíos de la COP25 Madrid busca cerrar los flecos sueltos de París



Xi Jinping.

China

► Pese a su decidido apoyo a la generación eólica y solar, China aún tiene margen de maniobra para recortar sus emisiones, que en 2018 crecieron un 1,6%, hasta las 13,7 GtCO₂e. Detener la construcción de nuevas centrales de carbón sería un paso adelante.

Los negociadores de 195 países iniciaron ayer la conferencia con el reto de completar el libro de reglas del acuerdo de 2015

Se trata de encontrar una fórmula para homogeneizar los compromisos nacionales y regular el comercio de emisiones

CARLOS OTINIANO PULIDO
MADRID

La cumbre del clima que empezó ayer en Madrid será recordada como la edición que las protestas sociales en Chile, el anfitrión original, obligaron a organizar en tiempo récord en España (el Gobierno en funciones de Pedro Sánchez asumió la sede un mes antes) con una inversión de 86 millones de euros. Un inesperado giro que trastocó los itinerarios de los 25.000 asistentes y embarcó a la activista Greta Thunberg en una arriesgada odisea por el Atlántico para llegar a tiempo a la cita.

Pero para los diplomáticos y científicos que participan en la reunión el

cambio de escenario será anecdótico. Los negociadores tendrán la difícil tarea de cerrar los flecos sueltos del Acuerdo de París, de modo que sus ambiciosos objetivos sean viables y quede listo para sustituir al Protocolo de Kioto. Tal es la trascendencia de esta 25ª conferencia sobre cambio climático de las Naciones Unidas (COP25).

"Esta es una cumbre bastante técnica, pero fundamental, porque en ella se terminarán de construir las reglas que nos permitirán cumplir con el Acuerdo de París", afirma Lara Lázaro, investigadora principal del Real Instituto Elcano. "Un objetivo de la COP25 es salir con una versión definitiva del rulebook [libro de re-

glas] del pacto", coincide Elvira Carles, directora de la Fundación Privada Empresa & Clima.

El tratado nació a finales de 2015 con el respaldo de 195 países para reemplazar al Protocolo de Kioto de 1997, que había resultado insuficiente para frenar el cambio climático. Mientras que Kioto fija objetivos de reducción obligatorios para cada uno de los Estados firmantes, París establece compromisos voluntarios. Los dos documentos son compatibles y, por eso, convivirán hasta el 31 de diciembre de 2020, cuando el protocolo caducará de manera definitiva. A partir de ahí, el Acuerdo de París será la única estrategia global contra el deshielo de los

glaciares y el aumento del nivel del mar.

No obstante, antes de que se alcance ese hito, el documento de 18 páginas necesita un reglamento que facilite su implementación. Los negociadores se pusieron a la tarea en la COP22 de Marrakech (2016), aunque no fue hasta la COP24 de Katowice (2018) que consiguieron introducir medidas clave, como la revisión al alza de los objetivos nacionales cada cinco años.

Sin embargo, dejaron para la COP25 dos asuntos pelagudos: el cierre de una metodología común para el diseño de los compromisos nacionales y de un mecanismo que regule el intercambio de las reducciones de CO₂ entre los países.

Sobre el primer asunto, Lázaro aclara que la intención es homogeneizar los planes para que sean comparables, ya que hay firmantes, como China y la UE, que han fijado objetivos de reducción a 2030 y otros, como EE UU, que los tienen a 2025. "Como los compromisos son voluntarios, cada país ha puesto el año de referencia que le viene bien, y eso dificulta la medición de los avances", precisa.

El segundo reto es aún más complejo. "Se trata de asegurarnos de que cuando un país rebaje sus emisiones por encima de lo ofrecido, pueda compensar las de otro, y todo ello sin que las emisiones aumenten a nivel global, evitando el doble conteo", explica Pe-

Armonizar el diseño de las contribuciones estatales facilitaría la medición de los avances

Brasil se opone a un método que impida el doble conteo de reducciones por intereses económicos

Grado de cumplimiento del Acuerdo de París

Establece medidas para una reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero del 50% a 2030



Imagen: PNUD y ActiBgen Climate Together



Donald Trump.

Estados Unidos

Washington ha iniciado los trámites para retirarse del Acuerdo de París. Sin embargo, seis estados, entre ellos California, y varias ciudades grandes han aprobado leyes para que el 100% de su consumo energético sea renovable en 2045 o 2050.



Ursula von der Leyen.

Unión Europea

La Eurocámara acaba de pedir a la nueva Comisión que eleve el objetivo de reducción para 2030 del 40% al 55%. Pero los expertos le reclaman también prohibir la inversión en nuevos gasoductos y la venta de coches con motores de combustión interna.



Narendra Modi.

India

Con las medidas dadas, es poco probable que India cumpla con su promesa de rebajar la intensidad de sus emisiones en un 30%-35% en 2030, ya que todavía el 57% de su mix eléctrico depende del carbón. Hace falta un plan de transición más agresivo.

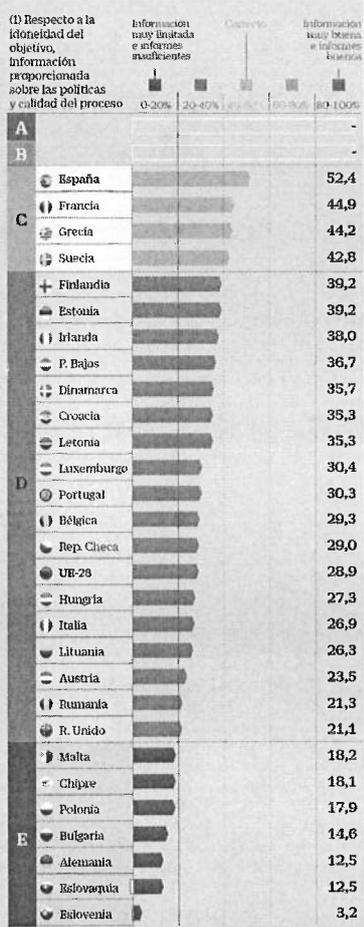


Vladimir Putin.

Rusia

El Kremlin ratificó el Acuerdo de París en septiembre pasado, pero hasta finales de 2020 no tendrá listo el reglamento que adapta su legislación al pacto. El país es el quinto mayor emisor y uno de los 13 que no ha asumido compromisos, junto con Turquía e Irán.

Evaluación de la calidad de los planes nacionales de los países de la UE-28 en % de suficiencia e integridad⁽¹⁾



Fuente: Ecologic Institute & Climate. BELÉN BARRIGADA / CINCO DÍAS

dro Linares, profesor de la Escuela Técnica Superior de Ingeniería (ICAI) de Comillas y experto en clima. Este mecanismo está previsto en el artículo 6 del acuerdo, pero Brasil bloqueó su desarrollo en la COP anterior, ya que pretende aprovechar sus grandes extensiones forestales para vender créditos de carbono. Y no se espera que su postura sobre este tema cambie en Madrid. Estos son los detalles técnicos que científicos y políticos intentarán resolver en la cumbre. ¿Cómo llegan las partes a la conferencia? Diversas organizaciones han publicado en noviembre informes que intentan medir los progresos. Los resultados son malos.

París obliga a los Estados a presentar planes de recortes de sus emisiones de gases de efecto invernadero (GEI), a fin de que la temperatura media del planeta suba menos de dos grados respecto a los niveles preindustriales (finales del siglo XIX) y, en la medida de lo posible, menos de 1,5. Eso implica que, en 2030, las emisiones mundiales se reduzcan un 50% frente a las de 1990 y que en 2050 se queden en cero. Pues bien, según un grupo de expertos liderado por Robert Watson, expresidente del panel de científicos asesores de la ONU, de las 184 naciones que han propuesto recortes hasta ahora, solo el 20% son suficientes para cumplir

De los 184 planes presentados, solo el 20% sirve para cumplir con el objetivo a 2030

Aunque insuficiente, la propuesta de España es la mejor de la UE-28, según el Ecologic Institute

con el objetivo a 2030. En este grupo están los 28 de la UE más Islandia, Liechtenstein, Mónaco, Noruega, Suiza, Ucrania y Moldavia. Lo peor es que, con excepción de la UE (origen del 9% de las emisiones globales), ninguno de los principales responsables de la crisis climática aprueba el examen. Los planes de China (27%) e India (7%) son insuficientes, Rusia (5%) ni siquiera ha presentado el suyo y EE UU (13%) ha solicitado su salida del pacto. El estudio, patrocinado por la Fundación Ecológica Universal, coincide con el informe publicado la semana pasada por la ONU que mide la brecha entre lo que se debe hacer para alcanzar las metas de París y lo que

se está haciendo. El reporte parte de la constatación de que en la última década las emisiones de GEI, en lugar de bajar, subieron a un ritmo anual del 1,5% y en 2018 marcaron el récord histórico de 55,3 gigatoneladas de CO₂ equivalente. El retroceso "conlleva que ahora se necesiten reducciones más drásticas y en menos tiempo", alerta el informe, que pide a los Gobiernos quintuplicar sus esfuerzos para que la fiebre del planeta suba menos de 1,5 grados. El Ecologic Institute ha evaluado los borradores de los PNIEC (planes nacionales de energía y clima) presentados por los socios de la UE. El de España -concluye- es el mejor de los 28,

sin que alcance para lograr la neutralidad climática en 2050. Destaca que, si bien el recorte del 38% propuesto para 2030 es el segundo más ambicioso de la UE tras el de Suecia (50%), resulta "inconsistente" con la meta a largo plazo. Además, reclama un cronograma de la eliminación de los subsidios a los combustibles fósiles. "El PNIEC es un plan ambicioso y valiente, pero le falta desarrollar casi todas las políticas necesarias para lograr las metas propuestas, por ejemplo, para promover el cambio modal en el transporte, rehabilitar las viviendas o ahorrar energía en la industria. Sin ellas, será una mera declaración de intenciones", advierte Linares, de ICAI.



El Banco de España reconoce errores en la gestación de la crisis

EL ORGANISMO ACEPTA QUE FALLÓ AL EVALUAR LOS RIESGOS DE LAS ENTIDADES/ Los nuevos instrumentos de que dispone tratan de evitar riesgos sistémicos.

ANÁLISIS por Salvador Arancibia

“Para conseguir recuperar la reputación perdida, lo primero que es necesario es reconocer los errores que han llevado a esa pérdida”, señalaba recientemente un alto cargo del Banco de España, al admitir que una de las consecuencias de la crisis había sido que una de las instituciones más reputadas ya no lo era en gran medida.

Era un primer paso en el camino para restablecer la confianza. La subgobernadora del Banco de España, Margarita Delgado, ha sido la encargada de dar el siguiente, porque por primera vez en público se ha reconocido que el supervisor falló al evaluar los riesgos a los que se enfrentaban las entidades financieras y que llevaron a la desaparición de la mayor parte de las antiguas cajas de ahorros, a la crisis de varios bancos de tamaño pequeño, cuyo último episodio habría sido la resolución de Banco Popular y su posterior venta al Banco Santander, y a un proceso de concentración del sector como no se había conocido hasta ahora.

Responsabilidades

Los responsables del Banco de España habían mantenido hasta el momento que, básicamente, la crisis financiera se había debido sobre todo a la mala gestión llevada a cabo por los máximos ejecutivos de las entidades en dificultades y que a ello habría que añadir que los expertos (no solo los del Banco de España, sino muchos otros macroeconomistas) no habían sabido adivinar que se trataba de una crisis larga y profunda y no de una situación cuya salida sería rápida y solo relativamente costosa en términos sociales y de riqueza.

Hace unos días, la subgobernadora del Banco de España avanzó en el necesario proceso de asunción de responsabilidades al afirmar que, junto a esos dos factores enunciados, la crisis “lamentablemente, es reflejo también de un fallo en la evaluación de los riesgos por parte del supervisor”, a lo que añadía que, además, se carecía



Margarita Delgado, subgobernadora del Banco de España, reconoce los fallos del supervisor.

El sector financiero no tenía problemas de solvencia sino un exceso de riesgo en el inmobiliario

“de instrumentos adecuados” para hacerle frente.

Delgado ponía el énfasis al hablar de esto último en que “resulta particularmente perturbador el hecho de que las entidades [en crisis] no incumplieron en ningún momento la normativa de solvencia durante la formación de la burbuja inmobiliaria”, viniendo a reconocer que los problemas no se produjeron por insolvencia de las firmas, sino más bien por una excesiva concentración de riesgos en el sector inmobiliario, especialmente en el promotor, que los supervisores no supieron ver con la suficiente antelación como para tratar de evitarla o al menos de minimizar sus efectos nocivos.

Ampliar el foco

El problema podría residir ahí. En el hecho de que el Banco de España como supervisor de las entidades financieras se preocupara entonces casi de forma exclusiva por controlar que los bancos y cajas cumplieran con los

El supervisor tiene ahora mayores posibilidades de actuación preventiva ante una crisis

requisitos (entonces bastante laxos, en todo caso, en comparación con los actuales) de solvencia en lugar de ampliar algo más el foco y tener en cuenta la liquidez de las entidades y su exposición a unos mercados interbancarios que se cerraron de golpe o el grado de concentración en pocas actividades crediticias, como lo era el crédito promotor y las compañías de esta actividad en la que las firmas participaban a medias con los promotores, o la concesión de préstamos hipotecarios a particulares por importes muy superiores al valor de las viviendas o a personas cuya capacidad de pago podía ser nula, como así ocurrió, si la bonanza económica terminaba.

El fuerte incremento del crédito durante años en tasas varias veces superior al crecimiento de la economía debería haber sido un elemento de alarma suficiente como para intentar tomar medidas. Es cierto que el Banco de España no tenía los elementos necesarios para imponer restric-

ciones al crédito de manera generalizada, como dispone ahora en lo que se refiere al volumen global de crédito o incluso a la hora de fijar el importe máximo de una hipoteca en función del valor del bien o de la renta disponible de quien la toma. Pero también es cierto que sí tenía palancas para imponer limitaciones individuales a cada una de las entidades que pudieran estar excediéndose.

La nueva normativa ya existe y debería servir para evitar malas prácticas generalizadas, pero ello, reconocía la subgobernadora, no implica que “sea absolutamente descartable que se puedan volver a acumular desequilibrios estructurales en los balances de la banca”, como ocurrió en los momentos anteriores al estallido de la crisis.

La tarea del supervisor, concentrado ahora en el Banco Central Europeo y en las autoridades nacionales de supervisión, sigue siendo tratar de evitar nuevas crisis. Ahora tienen mayores posibilidades de actuación preventiva que antes. La reputación perdida se recupera demostrando, una vez que se aceptan los errores anteriores, que se está dispuesto a utilizar esos nuevos instrumentos en cuanto sea necesario.



La contracción industrial de la zona euro lamina el crecimiento de 2019

Brotos verdes en las fábricas españolas a pesar de un nuevo retroceso de pedidos

Gonzalo Velarde MADRID.

Continúan los síntomas de debilitamiento del sector industrial de la zona euro acentuados por el efecto nocivo para las cadenas de producción que está suponiendo el alargamiento de la guerra comercial entre Estados Unidos y China, que ya alcanza a la Unión Europea tras los aranceles impuestos desde Washington a mediados del pasado mes de octubre.

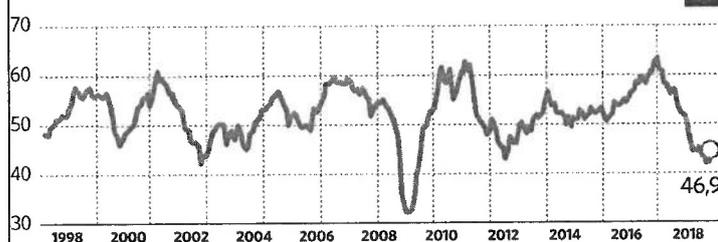
Así, la economía del sector manufacturero de la zona euro registró una nueva contracción en noviembre, aunque al ritmo más lento de los últimos tres meses. El índice PMI del sector manufacturero que elabora IHS Markit subió hasta el nivel de 46,9 puntos en noviembre, en comparación con los 45,9 puntos registrado en octubre. Si bien se entiende como una leve mejora de la actividad, el índice PMI se mantuvo muy por debajo del nivel de ausencia de cambios de 50 y extendió el período actual de contracción a diez meses.

De los ocho países analizados, solo Grecia y Francia registraron una expansión económica en el sector industrial frente al mes anterior en noviembre. Alemania se mantuvo a la cola de la tabla de clasificación, a pesar de registrar su mejor lectura del PMI en cinco meses.

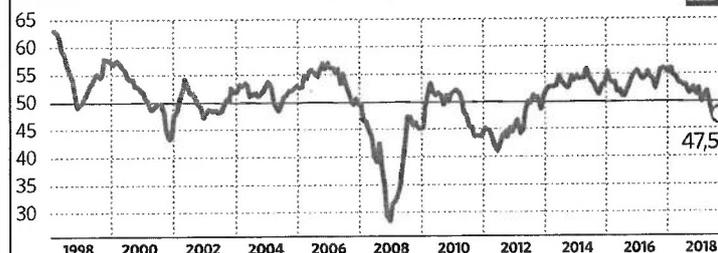
En este sentido, el sector manufacturero en España continuó contrayéndose en noviembre "en respuesta a las continuas incertidumbres políticas y económicas", según

Persiste la caída de la actividad fabril

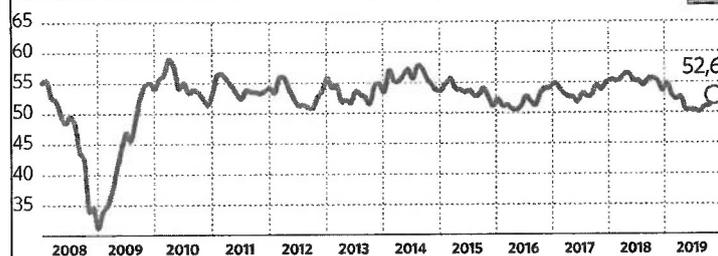
Evolución del sector industrial en la Eurozona (puntos)



Evolución del sector industrial en España (puntos)



Evolución del sector industrial en EEUU (puntos)



Fuente: IHS Markit.

elEconomista

muestra el informe de IHS Markit. "La producción y los nuevos pedidos disminuyeron notablemente, aunque a un ritmo más lento que en octubre, debido en parte a una caída más fuerte de los nuevos pedidos para exportaciones", apunta.

También se registraron recortes de empleo mientras que las empresas volvieron a expresar decepción en su evaluación de las perspectivas futuras. Así, el índice español ajustado estacionalmente aumentó del nivel 46,8 registrado en octu-

bre a 47,5 en noviembre. A pesar de una mejora relativa desde octubre, al situarse por debajo del nivel de ausencia de cambios de 50 que separa el crecimiento de la contracción, el índice registró un deterioro de las condiciones operativas por sexto mes consecutivo.

Una losa para el PIB

Todo ello, compone una fuerte presión a la baja para las expectativas de crecimiento siendo este el más bajo desde 2013, previsto en el 1,2 por ciento. Así, el PIB de la zona euro arrojó un crecimiento en el tercer trimestre del 0,2 por ciento, en línea con lo previsto. De esta manera se repitió el dato de crecimiento del segundo trimestre y situó en términos anuales el crecimiento interanual en el 1,2 por ciento.

Por su parte, Estados Unidos registra una tasa más rápida de mejora

Estados Unidos mantiene la robustez de las manufacturas a pesar de la guerra comercial

de las condiciones operativas en todo el sector manufacturero respaldado por una expansión más rápida de la producción y de los nuevos pedidos. El PMI registró un incremento de 52,6 en noviembre, frente a los 51,3 de octubre.

La presidencia de turno de la UE impulsa un amplio recorte de los fondos estructurales

BERNARDO DE MIGUEL, Bruselas
La nueva presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, parece condenada a gestionar uno de los presupuestos más austeros en la historia reciente de la UE. La presidencia de turno de la Unión, que ocupa Finlandia, propuso ayer un mar-

co presupuestario para 2021-2027 que recorta sensiblemente la propuesta inicial del anterior Ejecutivo comunitario. El tijejetazo asciende a 50.000 millones de euros, y más de un tercio del recorte se haría a costa de los fondos estructurales. Las cifras son la base del regateo entre los Estados.

La batalla final, que se espera que concluya con una cumbre extraordinaria en febrero, enfrentará a los países receptores de fondos de cohesión y agrícolas (España y Francia, entre ellos) con los contribuyentes netos (con Alemania y Holanda a la cabeza). Pero sea cual sea el resultado, todas las fuentes pronostican unos presupuestos menguantes en relación con el periodo actual (2014-2020).

La propuesta presentada ayer fija en 1,08 billones de euros los compromisos presupuestarios para el próximo septenio, una cifra equivalente al 1,07% de la renta nacional bruta (RNB) de la Unión. La Comisión anterior había planteado el 1,11%, porcentaje que ya suponía una rebaja sobre el presupuesto actual (1,16%) de los 27 socios de la UE, descontando la participación del Reino Unido.

Los contribuyentes netos aspiran a que los fondos caigan hasta el 1%, cifra que tanto para la Comisión como para el Parlamento Europeo resulta inaceptable, dada la necesidad de financiar nuevas políticas comunitarias (como defensa o migración). Finlandia, que ocupa la presidencia semestral de la UE, lleva de momento el regateo a

Introducir la condicionalidad

Berlín ve imprescindible que se introduzca la posibilidad de recortar fondos estructurales a los países que violen los principios del Estado de derecho. Los países potencialmente afectados, como Hungría o Polonia, se resisten al plan, apoyado por Francia y que levanta las reticencias de España. El Gobierno español considera peligroso introducir una condicionalidad en los fondos porque ello puede poner en peligro su principal finalidad: contribuir a la cohesión y a la convergencia económica.

Fuentes diplomáticas, sin embargo, dan por seguro que el mecanismo para recortar fondos se introducirá. Y que, a cambio, Berlín podría aflojar su posición en la exigencia de que los presupuestos se recorten hasta el 1%. Además, los países del Este afrontan otra amenaza, ya que el plan finlandés endurece el límite de los fondos que puede recibir un Estado.

una cifra intermedia. Y, por primera vez, el documento del Consejo Europeo detalla ya el reparto de las partidas y revela el alcance de los tijejetazos en cada una de ellas.

Los fondos estructurales, destinados en gran parte a facilitar la convergencia de las regiones menos desarrolladas, caen hasta los 374.000 millones de euros, lejos de los 392.000 millones propuestos inicialmente por la Comisión.

La partida de agricultura y medio ambiente mejora de forma ligera, en lo que parece un guiño a Francia. Y pasaría de los 336.000 millones propuestos en mayo del año pasado a 346.000 millones. Aun así, los subsidios agrícolas podrían caer un 13% en relación con los presupuestos actuales.

El documento de la presidencia será trasladado hoy a la reunión de representantes permanentes de los Estados miembros ante la UE, el llamado Coreper. Y la próxima semana será debatido por los ministros de Asuntos Exteriores, poco antes de que las cifras lleguen a los líderes europeos, que se reúnen en Bruselas los días 12 y 13.

La última cumbre europea del año, la primera encabezada



Ursula von der Leyen, ayer en la Cumbre del Clima en Madrid. / A. GARCÍA

por el nuevo presidente del Consejo, Charles Michel, se anuncia muy caldeada. Además de la previsible bronca presupuestaria, los 27 socios de la UE (más el Reino Unido, todavía miembro) intentarán pactar el polémico objetivo de lograr la neutralidad de CO₂ en 2050 y, sobre todo, los objetivos intermedios que inmodan a países con grandes industrias, como Alemania.

Fuentes diplomáticas consideran que, a pesar de que se trata de dos asuntos muy espinosos, los 27 podrían pactar el objetivo de CO₂ para 2050 y sentar las primeras bases para un acuerdo sobre los próximos presupuestos.

El pacto presupuestario se

anuncia como el más complicado, porque hay varios frentes abiertos más allá del evidente de los países de la cohesión contra los del Norte. Alemania y Francia también están enfrentadas por el cheque de descuento en la aportación del que disfrutan ahora Berlín y otras capitales.

La Comisión Europea propone abolir esos privilegios (inicialmente ligados al llamado cheque británico), una idea secundada por Francia, España y los países del Este. Pero el Gobierno de Angela Merkel ha convertido su mantenimiento en una línea roja que piensa utilizar como elemento de presión en el desenlace de la batalla.

El BCE mantendrá los estímulos pero revisará su estrategia monetaria

Mirentxu Arroqui - Bruselas

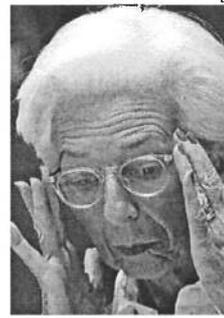
Christine Lagarde está dispuesta a cruzar el Rubicón, pero con cautela. La presidenta del Banco Central Europeo (BCE) compareció ayer en el Parlamento Europeo y dejó la puerta abierta a una revisión de la estrategia monetaria «en un futuro cercano». Consciente de estar pisando territorio minado, la presidenta de la entidad quiso puntualizar que «aún es prematuro» e incluso «contraproducente» hacer cábalas sobre hacia dónde irá este cuestionamiento de los postulados actua-

les. Romper dogmas nunca ha sido fácil. Como única pista, Lagarde prometió que este debate transcurrirá tras un «análisis profundo» y con una «mentalidad abierta». Esta reflexión podría conllevar un cambio en el objetivo del IPC que ahora la entidad monetaria sitúa en una cifra por debajo pero cercana al 2%.

Hace meses que en los pasillos de Fráncfort preocupa la evolución del IPC, ya que no está siguiendo los parámetros ortodoxos. Éstos indican que el alza de los salarios acaba teniendo un impacto en la inflación, pero esta

premisas no se está cumpliendo y la subida de los precios sigue muy lejos del objetivo que plantea la entidad monetaria. En el mes de noviembre, este índice llegó al 1% y el BCE baraja unos «niveles próximos a mínimos históricos» en los próximos meses.

La propia Lagarde mencionó ayer factores como la demografía, el cambio climático y los avances tecnológicos para explicar el escenario actual, marcado por la crisis financiera y de deuda pública, que ya originaron una década de depresión. La nueva presidenta del BCE también puntualizó que otras entidades monetarias mundiales como la FED estadounidense también están intentado mejorar su definición de «objetivo a medio plazo». Para Lagarde este cambio en los planteamientos puede ser «especialmente beneficioso» en un momento en el que la respuesta a



La presidenta del BCE, Christine Lagarde

acontecimientos adversos es más limitada que antes de la crisis.

La ministra francesa de Economía también recalcó que el crecimiento económico de la zona euro sigue siendo débil debido a

«factores globales», y que esta incertidumbre no sólo está teniendo efecto en el sector industrial, sino que también está arrastrando a otras partes de la economía como los servicios. Ante estas circunstancias, Lagarde prometió una política continuista respecto a su predecesor, ya que «la política monetaria seguirá apoyando a la economía y respondiendo a riesgos futuros, en línea con nuestro mandato de mantener la estabilidad de los precios».

Ante la animadversión que desatan estos postulados en algunas capitales y en la banca europea, Lagarde volvió a prometer que el BCE «vigilará continuamente» los posibles efectos secundarios. En septiembre decidió cobrar a los bancos un 0,5% por el exceso de reservas a un día y reanudar su programa de compra de deuda.



Los créditos sostenibles de la banca tendrán menos capital

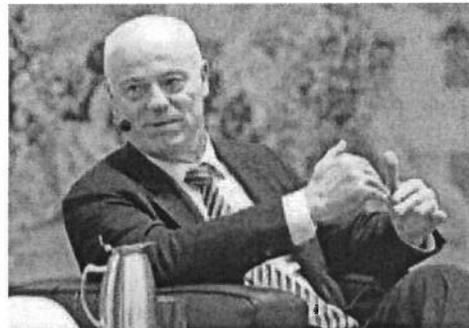
Á. G.
MADRID

Europa quiere bancos implicados en la sostenibilidad del planeta. Considera que pueden hacer bastante para contribuir al cambio climático a través de diferentes estrategias de financiación. Y para incentivar esta financiación, la Comisión Europea ha introducido un artículo en su directiva CRR2, por el que se podrán bonificar a los bancos europeos con hasta un 25% menos en las

exigencias de capital en los créditos que otorguen por financiación sostenible. El objetivo es impulsar la transición hacia una economía menos intensiva en carbono.

El artículo en cuestión, el 501, es una nueva redacción introducida en junio a la regulación de solvencia (CRR2), cuya entrada en vigor está prevista para abril de 2021, aunque todavía debe pasar por varios trámites legislativos, por lo que podría retrasarse su aplicación. La normativa donde se

inserta se encuentra en fase consultiva y exigirá la transposición al ordenamiento jurídico nacional. Por ello, los expertos esperan que al final se retrase su entrada en vigor, ya que quedan muchos flecos para poder ser efectiva. Según el socio de gobierno, riesgos y cumplimiento de KPMG en España y responsable de empresa familiar de la firma, Ramón Pueyo, hay ya 30 billones de dólares invertidos a escala mundial en activos considerados como sostenibles,



José Manuel Campa, responsable de la Autoridad Supervisora Bancaria (EBA, por sus siglas en inglés). EFE

lo que equivale a multiplicar por 27 veces el PIB o la riqueza española.

A ello se suma, que existe un billón de dólares en bonos sostenibles y cerca de 100.000 millones en bonos considerados igualmente como sostenibles. La banca considera ya el cambio climático como estratégico dentro de sus planes. Ya el 90% de los inversores institucionales tienen muy en cuenta estos riesgos medioambientales para invertir en las empresas.